

# فلان

## آنالیز

حمید افکاری، رئیس هیئت مدیره شرکت مسی پورنگ ۸

### تولید کنندگان کوچک و متوسط توان رقابت در بورس کالا را ندارند



علی هوشمند، مدیر عامل شرکت ریابی  
معیاشدن شرایط خرید کاتد مس، راه‌گشای صنعت تولید مقاطع برنجی



مدیر عامل شرکت ذوب آلیاژ  
قیمت قراضه از کاتد مس بیشتر است



امیر بهمن خالدی، مدیر عامل شرکت آهن افرا  
سدی به نام «مالیات بر ارزش افزوده» در برابر تولید مقاطع برنجی

### پرونده "مقاطع مسی و آلپازی"

تولید اقتصادی، ارتقاء کیفیت، توسعه زنجیره ارزش

**شرکت فولاد هرمزگان**

پیشرفته ترین کارخانه فولادی کشور




**واحد نمونه صنعتی**


**استان هرمزگان**

**در سال ۹۶**

 [email:info@hosco.ir](mailto:info@hosco.ir)

 <https://sapp.ir/hormozgan.steel.company>

 <https://www.instagram.com/hormzgan.steel.company>

 <https://www.apparat.com/hormozgan.steel.company>

**WWW.HOSCO.IR**



# فلزات آنلاین

هفته‌نامه

شماره ۶۵، ۲۸/۰۲/۱۳۹۸



**دبیر تحریریه:**

حمیرا موسوی

**تحریریه:**

راضیه موسوی زاده  
سعید فتاحی منش  
علی اسماعیلی  
یسنا کوچک زاده  
ساسان خراسانی  
نسرین فکری  
مرضیه احتقانی  
شادمان خادم

**طراح گرافیک:** مهری باقری

**نشانی دفتر نشریه:**

تهران | خیابان شریعتی | بالاتر از تقاطع سمیه  
شماره ۱۱۴ | طبقه دوم | واحد ۱۰  
تلفکس: ۴۵-۷۷۵۳۸۴۴  
وبسایت: [www.felezatonline.ir](http://www.felezatonline.ir)  
پست الکترونیکی: [info@felezatonline.ir](mailto:info@felezatonline.ir)  
اینستاگرام: [metalsnews](https://www.instagram.com/metalsnews)

## سرمقاله

۴..... دولت باید به خودش کمک کند

## گفت و گوی ویژه

۶..... تولیدکنندگان کوچک و متوسط توان رقابت در بورس کالا را ندارند

## تولیدکنندگان

۱۴..... مهیا شدن شرایط خرید کاتد مس، مشکل گشای صنعت تولید مقاطع مسی و آلپاژی  
۱۶..... قیمت قراضه از کاتد مس بیشتر است  
۱۸..... گلایه‌های تولیدکنندگان مقاطع برنجی از دست‌انداها  
۲۰..... یارانه حمایتی به تولیدکنندگان تعلق نمی‌گیرد/ مواد اولیه را مجبوریم از واسطه‌ها خریداری کنیم  
۲۲..... سدی به نام «مالیات بر ارزش افزوده» در برابر تولید مقاطع برنجی  
۲۴..... کاهش ۵۰ درصدی بهره برداری از ظرفیت در یک سال گذشته  
۲۶..... باز یافت فلزات ضامن حیات دنیا است

## بازار

۳۰..... استفاده از برنج در تزیینات مراکز تجاری  
۳۱..... تغییر صنف بازار یان مقاطع برنجی حتمی است  
۳۲..... نوسانات قیمت برنج در بازار  
۳۴..... بازار برنج ثبات ندارد  
۳۴..... خرید و فروش سیم‌های تخت در بازار بسیار محدود است  
۳۵..... امنیت شغلی نداریم

## مصرف کننده

۲۸..... بی‌نیازی صنایع از ترانسفورماتورهای وارداتی  
۴۰..... استفاده از شینه مسی در تابلو برق هزینه‌بر است  
۴۲..... بازار مقاطع برنجی امسال وضعیت خوبی ندارد  
۴۳..... صنعت گر در کشور ما یتیم است

## مهم ترین عناوین خبری صنایع معدنی و فلزی

۴۶..... نگاه آرو بیس به توسعه طرح‌ها و یافتن بازارهای جدید  
۴۷..... ثبات قیمت نفت به دنبال تضمین تولیدکنندگان  
۴۸..... تمام توان خود را برای حمایت از حقوق مصرف‌کنندگان به کار بسته‌ایم  
۵۰..... دستورالعمل‌های داخلی برای مقابله با تحریم صادرات فولاد اصلاح شود  
۵۱..... چرخه صادرات فولاد ایران با تحریم جدید آمریکا قطع نمی‌شود  
۵۲..... تقاضای بازار کشورهای همسایه از محدود شدن صادرات صنایع آهنی و فولاد جلوگیری می‌کند  
۵۳..... سعد محمدی مدیرعامل شرکت مس شد  
۵۴..... تحریم صادرات فلزات بی‌اثر است  
۵۵..... صادرات آلومینیوم ایران به همسایگان متوقف نمی‌شود  
۵۶..... افزایش بهره‌وری، توسعه دانش و احیای معادن کوچک در شرکت مس  
۵۸..... توسعه کهنوج در گرو پیشرفت صنعت تیتانیوم  
۶۰..... فولاد، مس و آلومینیوم ایران در دنیا مشتری‌های خاص خود را دارد  
۶۱..... پرداخت بیش از ۱۶ میلیارد ریال تسهیلات اکتشافی  
۶۲..... معدن، همچنان پیشتاز رشد در حوزه‌های صنعت، معدن و تجارت؛ افزایش ۴ درصدی در فصل نخست ۹۷ ...  
۶۳..... صنایع معدنی بخشی از مشتریان ثابت خود را از دست می‌دهد  
۶۴..... تفکیک وزارت صنعت، آشفته‌گی در مدیریت تولید و تجارت  
۶۵..... رشد عرضه‌ها مانع از سو استفاده برخی بنگاه‌ها

شده است، مطلبی است که در این یادداشت به بررسی آن خواهیم پرداخت.

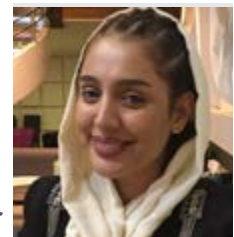
به عنوان مثال زمانی که کاتد مس با قیمت کیلویی ۷۴ هزار تومان در بورس کالا معامله شد، قیمت قراضه تا ۷۶ هزار تومان نیز افزایش یافته بود، مشخص است که تولیدکنندگان ترجیح می‌دهند به جای خرید قراضه به قیمت آزاد، از بورس، کاتد مس بخرند.

افزایش قیمت قراضه در چند ماه گذشته بسیار چشم‌گیر بوده است، به طور مثال قیمت قراضه کابلی قرمز در دی ماه سال ۹۷ کیلویی ۵۱ هزار تومان و قراضه برنج کیلویی ۳۴ هزار تومان بوده است، در حالی که در حال حاضر قراضه کابلی قرمز کیلویی بیش از ۷۵ هزار و قراضه برنجی کیلویی بیش از ۵۵ هزار تومان خرید و فروش می‌شود. به دلیل همین افزایش قیمت، فروشندگان قراضه ترجیح می‌دهند به جای عرضه این محصول در بازارهای داخلی، آن را صادر کنند. با اختلاف فاحشی که بین قیمت ارز نیماپی و ارز آزاد وجود دارد معلوم است که افراد ترجیح می‌دهند این ضایعات را صادر کنند. حال تکلیف صنایع داخلی که از قراضه به عنوان مواد اولیه استفاده می‌کردند چه می‌شود؟ یکی از این صنایع، صنعت تولید مقاطع مسی و آلایزی است.

کمبود مواد اولیه بزرگترین چالش پیش روی تولیدکنندگان مقاطع برنجی است و این صنف انتظار دارد یا جلوی صادرات قراضه گرفته شود و یا اینکه شرایط خرید کاتد از بورس نیز برای این صنعت‌گران فراهم شود؛ در غیر اینصورت دیری نمی‌پاید که واحدهای تولیدی مقاطع برنجی تعطیل شوند، با توجه به اینکه صنایع زیادی از مقاطع برنجی استفاده می‌کنند، وضعیت این صنایع وابسته نیز متشنج می‌شود. در اینصورت تعطیلی واحدهای تولیدی مقاطع برنجی، صنایع مصرف‌کننده مانند صنایع خودروسازی، ساختمان‌سازی، صنایع تولیدکننده ترانسفورماتور، تابلو برق و شیرآلات بهداشتی را نیز تحت تاثیر قرار خواهد داد.

حال مسئولان باید برای دسترسی فعالان واحدهای تولیدی مقاطع برنجی به مواد اولیه چاره‌ای بیاندیشد، قبل از اینکه صنایع مختلف به صورت زنجیروار تحت تاثیر معضلات یکدیگر قرار گیرند و تاثیر منفی و اساسی بر صنعت کل کشور بگذارند، صنایع مهم‌ترین حامی حل معضلات اقتصادی کشور هستند، پس دولت می‌تواند با حمایت از صنایع اوضاع اقتصادی کشور را نیز بهبود دهد. جدای از معضلات اقتصادی که تعطیلی یک واحد تولیدی به وجود می‌آورد، بیکاری پرسنل آن واحد نیز، زمینه‌ساز معضلات اجتماعی ریشه‌ای می‌شود، معضلاتی که شاید به راحتی نتوان آن‌ها را برطرف کرد و حل آن‌ها نیازمند صرف وقت و هزینه بسیار زیادی باشد. در واقع حمایت از تولید، حمایت از کشور است و اگر دولت می‌خواهد در مدیریت کشور به خودش کمک کند باید از تولید داخلی حمایت کند.

## دولت باید به خودش کمک کند



حمیدرضا موسوی

کمبود مواد اولیه، بزرگترین معضل تولیدکنندگان مقاطع مسی و آلایزی است، این در حالی است که ما در کشور منابع مسی مطلوبی داریم و عملاً نباید با مشکل کمبود مس مواجه باشیم. البته تقریباً هر هفته مس از طریق بورس کالا عرضه می‌شود، اما تولیدکنندگانی می‌توانند از بورس، مس خرید کنند که مشمول سهمیه شوند، طبق قانون به واحدهایی که در دو سال گذشته از بورس مس خریداری نکرده‌اند، سهمیه خرید مس تخصیص نمی‌یابد؛ با اینکه تولیدکنندگان مقاطع برنجی همواره تولید داشته‌اند اما سابقه خرید از بورس در سال‌های ۹۷ و ۹۶ را ندارند که سهمیه سال ۹۸ به آن‌ها تخصیص یابد و دلیل این عدم شمول، این است که تا امسال قراضه با قیمت مناسب، در دسترس تولیدکنندگان این صنف بود و نیازی به خرید کاتد مس از بورس احساس نمی‌شد، اما در حال حاضر علاوه بر افزایش قیمت ضایعات، دسترسی نیز دشوار شده است. حال چرا تا پیش از این دسترسی به قراضه آسان‌تر بود؟ اینکه چرا تامین مواد اولیه تولید مقاطع برنجی نسبت به سال‌های گذشته دشوار



# مقاطع مسی و آلیاژی



حمید افکاری، رئیس هیئت مدیره شرکت مس پرنگ در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»:

## تولیدکنندگان کوچک و متوسط توان رقابت در بورس کالا را ندارند

باتوجه به اینکه آلیاژهای مختلفی از مس تولید می‌شود و اکثراً واحدهای تولیدی داخلی نیز حداکثر دو آلیاژ مس تولید می‌کنند، می‌خواهیم بدانیم نیاز کشور به باقی آلیاژها از چه طریق تامین می‌شود و با توجه به قیمت مس و فلزاتی همچون نیکل، کروم و ... تولیدات داخلی و سرمایه‌گذاری در حوزه تولید آلیاژهای مختلف مس آیا صرفه اقتصادی دارد؟ و اینکه شرکت‌های کوچک و متوسط از چه طریقی مواد اولیه مورد نیاز خود را تامین می‌کنند؟ در همین خصوص با حمید افکاری، رئیس هیئت مدیره شرکت مس پرنگ و توس برنج، تنها تولیدکننده آلیاژهای خاص در کشور به گفت‌وگو نشستیم تا میزان تاثیر نوسانات قیمت مس و محدودیت‌های تولید آلیاژهای مختلف آن را، در این صنعت بررسی کنیم و جویای معضلات این صنف شویم، آنچه در ادامه می‌خوانید حاصل گپ‌وگفت خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» با نخستین تولیدکننده مقاطع مسی و برنجی کشور است:

◀ چه نوع آلیاژی مسی در مجموعه شما تولید می‌شود؟  
اکثر واحدهای تولیدکننده مقاطع یک‌الی دو آلیاژ تولید می‌کنند، آلیاژهای تولیدی مجموعه ما «آلومینیوم برنز» نامیده می‌شود،

شرکت «مس پرنگ»، «طوس برنج» و «رینگ آلومینیومی» فعالیت می‌کنند. تولید آلیاژهای مختلف کار بسیار تخصصی است که ما در این سه مجموعه توان تولید انواع آلیاژها را داریم.

◀ یک توضیح کلی در رابطه با تولیدات مجموعه بفرمائید.  
ما سه واحد ریخته‌گری داریم که در آن‌ها مقاطع مسی، برنجی و آلومینیومی تولید می‌کنیم، این سه واحد با عناوین

صورت مستقیم وارد ایران شوند و باید از چندین مسیر عبور کنند تا بتوانند به طور قانونی وارد کشور شوند که این چند مسیر شدن هزینه حمل و نقل را نیز بر قیمت کل اضافه می‌کند.

### ◀ تکنولوژی و امکان تولید انواع مقاطع مسی و آلایژی در ایران وجود دارد؟

تولید آلایژهای خاص نیازمند دانش فنی و تخصصی است و هر کسی توان و دانش لازم برای فعالیت در این حوزه را ندارد؛ واحدهایی که می‌خواهند آلایژهای مختلف تولید کنند، باید ماشین‌آلات خاص و آزمایشگاه‌های بسیار مجهز و همچنین تسلط بر فرایند تولید داشته باشند تا بتوانند آلایژهای مختلف را ترکیب و تولید کنند. پیش از اینکه ما دست به تولید میلگرد برنجی بزنیم، عمده این کالاها از کشور ایتالیا و مقداری نیز از ژاپن وارد می‌شد، اما پس از اولین تولید داخلی که ما در مشهد انجام دادیم تا امروز، این صنعت هیچ نیازی به واردات نداشته است و انصافاً همکاران ما محصولات با کیفیتی تولید می‌کنند. در همان سال‌های ابتدایی فعالیت، ما عضو انجمن تولیدی مس آلمان بودیم و همکاران تحصیل کرده‌ای از اتریش داشتیم که دائماً خود را به‌روز می‌کردند و همین باعث شده بود که از همان سال‌های ابتدایی فعالیت، اصولی تولید کنیم. نخستین دستگاه‌هایی که در ایران مقاطع تولید کردند را ما با مهندسی معکوس تولید کردیم و در اختیار همکاران قرار دادیم؛ خط ریخته‌گری مداوم را ما برای تولید بیلت واحدهای تولیدی داخلی ساختیم و در اختیار تمامی تولیدکنندگان قرار دادیم. در حال حاضر بیش از ۱۰ واحد مطرح داریم که مقاطع برنجی با کیفیت و بدون نقص، تولید می‌کنند.

◀ آیا برای تامین مواد اولیه مشکلی ندارید؟  
معضل کمبود و نبود مواد اولیه برای تولیدکننده واقعی، جدی است، ما به خاطر شدت رقابتی که در بورس کالا وجود دارد

برنز بسیار گسترده است. قلع موجود در انواع آلایژ برنز بین ۶ الی ۱۴ درصد است.

در واقع ما تولیدکننده مواد اولیه برای صنایع دیگر هستیم و عمده موادی که برای تولید استفاده می‌کنیم مس و روی است که بیشترین حجم مواد اولیه محصولات ما را تشکیل می‌دهد، باقی عناصر مصرف کمی دارد، آلایژهای مس کروم زیرکونیوم، مس منگنز و مس سیلیکون در ایران وجود ندارد و نیاز به این مواد باید از طریق واردات تامین

**عواقب کمبود مواد اولیه، تنها دامن شرکت ما را نمی‌گیرد بلکه صنایع مصرف‌کننده محصولات ما نیز ضرر خواهند کرد؛ اگر تولیدات ما متوقف شود متعاقب آن، تولیدات دو شرکت خودروسازی سایپا و ایران خودرو نیز متوقف می‌شود، کالاهای ما انحصاری است و داخل کشور کسی این محصولات را تولید نمی‌کند، از زمان آغاز معضلات مرتبط با تامین مواد اولیه تا امروز، این دو شرکت به دلیل نیاز جدی به محصولات ما، تولیدات مجموعه را تماماً به قیمت آزاد خریداری کرده‌اند**

شود، هر کشوری نیز این مواد را ندارد و مجبوریم از اروپا وارد کنیم، به صورت کلی قیمت این مواد بسیار زیاد است و زمانی که کشور با معضلات ارزی روبه‌رو است قیمت نهایی این مواد بسیار سرسام‌آور می‌شود، هرچند مصرف ما کم است اما تامین همین مقدار کم نیز نیازمند سرمایه هنگفتی است. جدای از معضلات ارزی، تحریم‌ها نیز بر افزایش قیمت این عناصر تأثیر می‌گذارد؛ به دلیل تحریم‌ها این عناصر نمی‌توانند به

ترکیب‌های آلایژی که ما تولید می‌کنیم، برنج‌هایی است که دارای آلومینیوم، منگنز، نیکل و کروم هستند. تولید این نوع از آلایژها نیازمند دانش و فناوری خاصی است که تمامی واحدهای تولیدی به این امکانات دسترسی ندارند، از این آلایژها در ساخت قطعاتی همچون دنده‌های برنجی پراید، گیت‌های سوپاپ و بوش شاتون پژو استفاده می‌شود که عمده این مقاطع را در ایران ما به صورت انحصاری تولید می‌کنیم به همین دلیل نوع کار ما کمی با باقی همکاران متفاوت است و نیاز به تخصص بیشتری دارد، من نخستین تولیدکننده میلگرد برنجی در ایران هستم حتی قبل از شرکت باهنر تولید آلایژ مس داشته‌ایم، ما از سال ۱۳۶۰ در بحث آلایژهای برنجی، برنزی، برنز قلع دار و آلومینیوم برنز فعالیت می‌کنیم، یکی دیگر از محصولات ما آلایژهای مس کروم زیرکونیوم است که برای جوش دادن بدنه خودرو یا بشکه از آن استفاده می‌شود، این آلایژ را نیز انحصاراً فقط ما در ایران تولید می‌کنیم. آلایژهای ما بر اساس استانداردهای جهانی تولید می‌شود. به غیر از آلایژ برنج، آلایژ برنز نیز تولید می‌کنیم که در صنعت تولید ماشین‌آلات صنعتی استفاده می‌شود. ما حدوداً ۱۴ الی ۱۵ آلایژ مختلف در مجموعه‌های خود تولید می‌کنیم که هر کدام یک مصرف خاص دارند.

برنز آلایژهای مختلفی دارد، یکی از این برنرها آلایژ عامی است که به آن «گان متال» می‌گویند، این برنز تقریباً ۸۵ درصد مس، ۵ درصد قلع، ۵ درصد روی و ۵ درصد سرب دارد، آلایژ دیگری از برنز که در ساخت دنده‌های ماشین‌آلات استفاده می‌شود دارای ۹۰ درصد مس و ۱۰ درصد قلع است، نوع دیگری از آلایژ برنز که در ساخت پوشینگ پمپ استفاده می‌شود به دلیل اینکه باید لوبریکیت بالایی داشته باشد، ۱۵ درصد سرب، ۱۰ درصد قلع، یک الی دو درصد فسفر و نیکل دارد؛ آلایژ برنز را بر اساس کارایی و خواص مورد نیاز سفارش‌دهنده تولید می‌کنیم. طیف آلایژهای



نتوانسته‌ایم مواد اولیه مورد نیاز خود را از این طریق تهیه کنیم. قیمت مواد اولیه تولید مقاطع از اسفند ماه سال گذشته با شیب بسیار تندی در حال افزایش است، ما از ابتدای سال ۹۸ با وجود اینکه در رقابت شرکت کرده‌ایم اما تا امروز نتوانستیم یک کیلوگرم مس از بورس کالا خریداری کنیم؛ هفته گذشته سه هزار تن کاتد در بورس کالا عرضه شد که متأسفانه نتوانستیم خریدی داشته باشیم، این سه هزار تن بر اساس شنیده‌ها توسط سه شرکت خریداری شده است؛ در چنین شرایطی واحدهای تولیدی کوچک و متوسط که توان رقابت با واحدهای بزرگ را ندارند؛ متضرر می‌شوند و حتی این عدم دسترسی به مواد اولیه در اکثر مواقع منجر به تعطیلی آن واحدهای تولیدی می‌شود. در واقع تهیه مس برای ما تبدیل به یک معضل عظیم شده است که تا امروز به سختی آن را مدیریت کرده‌ایم. ما هفتگی نیاز به ۲۰ الی ۴۰ تن مس داریم که در مقایسه با درخواست مس شرکت‌های بزرگ مقدار ناچیزی است.

#### ◀ نبود مواد اولیه چه چالش‌هایی را برای شما بوجود آورده است؟

عواقب کمبود مواد اولیه، تنها دامن شرکت ما را نمی‌گیرد بلکه صنایع مصرف‌کننده محصولات ما نیز ضرر خواهند کرد؛ اگر تولیدات ما متوقف شود متعاقب آن، تولیدات دو شرکت خودروسازی سایپا و ایران خودرو نیز متوقف می‌شود، کالاهای ما انحصاری است و داخل کشور کسی این محصولات را تولید نمی‌کند، از زمان آغاز معضلات مرتبط با تامین مواد اولیه تا امروز، این دو شرکت به دلیل نیاز جدی به محصولات ما، تولیدات مجموعه را تماماً به قیمت آزاد خریداری کرده‌اند، البته تا حدی مصرف‌کنندگان، ما را یاری می‌کنند که می‌توانیم در چنین شرایطی ادامه حیات داشته باشیم، مادامی که نتوانیم مواد اولیه تهیه کنیم مجبوریم بر اساس قیمت آزاد مس، قطعات را به شرکت‌های خودروسازی تحویل دهیم و این شرکت‌ها نیز مجبور به افزایش قیمت محصولات خود هستند تا این خسارات جبران شود و البته خط تولید خودشان نیز

متوقف نشود. طبیعی است که هر چه دسترسی به مواد اولیه سخت‌تر باشد و تولیدکننده مجبور به تامین مواد اولیه با قیمت بالاتری باشد، قیمت خوردو نیز بالاتر می‌رود. البته ما مشمول دریافت سهمیه از بورس کالا هستیم اما نمی‌توانیم با شرکت‌های بزرگ رقابت کنیم و از بورس، کاتد خریداری کنیم، شرکت مس پزنگ تنها تولیدکننده آلیاژهای خاص برنج است که در ساخت قطعات خوردو به کار می‌رود، برای حل این معضل باید برنامه‌ریزی شود که متأسفانه تا امروز چنین برنامه‌ای اصلاً وجود نداشته است.

#### ◀ آیا شرایط تامین مواد اولیه از طریق واردات برای شرکت‌های خودروسازی وجود دارد؟

خرید از کشورهای دیگر به چند دلیل منطقی نیست، خودروسازها به دلیل پرداخت شرایطی تمایل دارند که از تولیدات داخلی استفاده کنند، وقتی از شرکت‌های خارجی مقاطع تهیه کنند باید پس از پرداخت نقدی، سه ماه منتظر دریافت سفارش خود باشند، هزینه حمل‌ونقل،



البته دسترسی به قراضه نیز بسیار دشوار است و ما نیز از هر قراضه‌ای به دلیل حساسیت بالای آلیاژها، نمی‌توانیم استفاده کنیم، تنها قراضه کابلی قرمز برای کار ما مناسب است. عمده معضل فعالان صنعت ما همین دسترسی به مس و ضایعات است. عموماً همکاران ما حتی موقعیت شرکت در بورس را نیز ندارند و تماماً مواد اولیه مورد نیاز خود را از طریق قراضه تامین می‌کنند.

◀ به غیر از تامین مواد اولیه، تولیدکنندگان مقاطع مسی و آلیاژی چه معضلات دیگری دارند؟

معضلی که صنف ما با آن دست‌وپنجه نرم می‌کند پرداخت مالیات بر ارزش افزوده است، در صورتی که این مالیات بر ارزش افزوده باید از مصرف‌کنندگان دریافت شود و سپس از تولیدکننده بخواهیم که سهم خود را پرداخت کند، این قانون در کشور ما به صورت وارونه اجرا می‌شود، متأسفانه وقتی همکاران ما می‌خواهند مالیات بر ارزش افزوده را روی فاکتورهای خود محاسبه کنند، مصرف‌کنندگان سفارش خود را کنسل می‌کنند یا شماره ملی خود را اعلام نمی‌کنند. در این برهه از زمان که مس کیلویی ۷۸ هزار تومان و روی کیلویی ۳۶ هزار تومان است، قیمت نهایی تولید یک کیلو برنج تقریباً ۶۵ هزار تومان می‌شود که ۹ درصد این رقم، کیلویی ۶ هزار تومان است درحالی که این تولیدکنندگان دستمزد کمتر از سه هزار تومان برای هر کیلو دریافت می‌کنند، در واقع مالیات بر ارزش افزوده بیشتر از دستمزد آن‌ها است. نحوه اخذ مالیات بر ارزش افزوده به هیچ عنوان کارآمد نیست؛ بر اساس شرایط فعلی، اداره مالیات تنها از بخش تولید مالیات بر ارزش افزوده دریافت می‌کند. تولیدکننده برای خرید مواد اولیه مالیات بر ارزش افزوده را می‌پردازد اما نمی‌تواند این مالیات را مشتری خود اخذ کند که این اجرای اشتباه قانون، فشار مضاعفی بر تولید وارد می‌کند. البته ما به دلیل اینکه با شرکت‌های بزرگ

به تهیه مفتول مس هستیم که هم بسیار گران است و هم یک مرحله فرآوری شده است، استفاده از مفتول به هیچ وجه به صرفه نیست. تبدیل کاتد به مفتول مس خود مستلزم صرف هزینه، انرژی و نیروی انسانی است، وقتی که ما از مفتول مس به جای کاتد استفاده می‌کنیم، تمامی این زحمات و انرژی را به هدر می‌دهیم؛ البته در کیفیت محصول نهایی به دلیل رنج بالایی که محصولات ما دارد، تفاوتی ایجاد نمی‌کند اما چرا باید این همه هزینه و سرمایه کشور به هدر رود؟ در واقع توزیع بدون نظارت درست موجب هدررفت این سرمایه‌ها می‌شود.

◀ آیا از قراضه نیز می‌توان برای تولید مقاطع مسی و آلیاژی استفاده کرد؟

بله، ما به غیر از مفتول، از قراضه نیز برای تولید مقاطع مسی و آلیاژی استفاده می‌کنیم،



معضلات جابه‌جایی و ... خودروسازان را مجاب می‌کند که از تولید داخلی استفاده کنند، جدای از این موارد، کیفیت تولیدات داخلی بسیار مطلوب است و نیازی به تامین این محصولات از کشورهای دیگر نیست. در واقع خرید از تولیدکننده داخلی از همه جهت به نفع خودروسازان است.

◀ برای رفع معضل تامین مواد اولیه چه پیشنهادی دارید؟

پیشنهاد می‌کنم بورس کالا ۲۰۰ تن از سه هزار تن کاتدی را که در هفته عرضه می‌کند به شرکت‌های کوچک و متوسط اختصاص دهد تا آن‌ها مجبور نشوند مواد اولیه مورد نیاز خود را از بازار آزاد تهیه کنند اگر این شرایط ادامه داشته باشد تعداد واحدهایی که تعطیل می‌شوند روز به روز بیشتر می‌شود. به غیر از اینکه دسترسی به مواد اولیه دشوار است، نوسانات قیمت مس نیز تولیدکننده را آزار می‌دهد، انتظار نداریم قیمت‌ها کاهش یابد اما امیدواریم با تثبیت قیمت ارز، نوسانات بازار مس نیز گرفته شود تا بتوانیم برای آینده برنامه‌ریزی کنیم. سرمایه در گردش مورد نیاز ما سه برابر شده است، سال گذشته شاید با سه میلیارد تومان سرمایه در گردش کار ما انجام می‌شد اما امسال مبلغ ۹ میلیارد تومان مورد نیاز است. قسمتی از این مبلغ را به مشتریان منتقل کردیم و بخش دیگر را سهامداران متقبل شدند. بخش‌های خصوصی بهتر با هم همکاری می‌کنند و تا زمانی که دولت نقشی در این میان نداشته باشد تمامی معضلاتمان را خودمان حل می‌کنیم اما مادامی که پای دولت در این میان باشد همه چیز به هم می‌ریزد.

◀ به جای کاتد مس از چه ماده‌ای می‌توانید به عنوان مواد اولیه استفاده کنید؟

با اشاره به اینکه از مفتول مس به عنوان مواد اولیه تولید مقاطع مسی و آلیاژی استفاده می‌شود، تصریح کرد: ما برای تامین مواد اولیه مورد نیاز برای تولید مقاطع آلیاژی مس، مجبور

پرسنل‌های ما باید به آن دست یابند. ما گواهی ISO ۲۰۱۵ را نیز کسب کرده‌ایم.

### ◀ مقاطع مسی و آلیاژی بر چه اساسی قیمت‌گذاری می‌شود؟

قیمت مس در بازار آزاد داخلی به دلیل اینکه این فلز قاچاق می‌شود بسیار بالا است و همین معضل نیز سبب افزایش قیمت مس شده است، اختلاف قیمت بین دلار نیمایی و آزاد موجب می‌شود که شدت رقابت برای خرید مس افزایش یابد و قیمت بالای مس برای خریدارانی که به دنبال سود بردن از این اختلاف قیمت هستند، چالشی ایجاد نکند اما تولیدکنندگان واقعی باید فشار بسیار زیادی را از این افزایش قیمت، تحمل کنند تا واحد آن‌ها تعطیل نشود. در واقع معیار قیمت‌گذاری محصولات ما قیمت مس و دلیل افزایش قیمت مس، قاچاق آن است. به عنوان مثال هفته گذشته مس با قیمت ۵۹ هزار تومان در بورس عرضه شد اما بدون هیچ دلیل و منطقی، با قیمت کیلویی ۷۳ هزار تومان معامله شد که موجب افزایش قیمت مس در هفته گذشته شد، این افزایش قیمت به ضرر همه تولیدکنندگان و به طور کلی اقتصاد کشور است. کاتد مس از بورس خریداری می‌شود و با گذراندن یک فرایند، محصول غیرکاربردی و بی کیفیت جهت صادرات به کشورهای دیگر تولید می‌شود، این محصولات که بیلت یا مفتول هستند مجدداً پس از خروج از کشور ذوب شده و به عنوان ماده اولیه به کار برده می‌شوند. این نوع صادرات فقط ضرر آفرین است و بزرگترین مشکل اصلی تولیدکنندگان مقاطع مسی و آلیاژی خروج مواد اولیه از کشور است.

◀ عمده مشتریان شما چه صنایعی هستند؟  
محصولات ما بیشتر در صنایع خودروسازی، پمپ‌سازی، فولاد و تولید ماشین‌آلات صنعتی استفاده می‌شود و عمده مشتریان ما نیز فعالان این صنایع هستند، محصولاتمان را در بازار عرضه نمی‌کنیم و اکثراً محصولات ما به

همکاری می‌کنیم مبلغ مالیات بر ارزش افزوده را در فاکتورهای رسمی اعمال می‌کنیم و مبلغ ۹ درصد را از مصرف‌کننده دریافت می‌کنیم اما متأسفانه همکاران ما فشار زیادی را به خاطر ضعف سیستم مالیاتی ارزش افزوده، متحمل می‌شوند. سیکلی که برای دریافت مالیات بر ارزش افزوده برنامه‌ریزی شده کاملاً اشتباه است و دولت تنها نفع خود را در اجرای این قانون در نظر گرفته است. این ضعف مدیریتی توان تولید را گرفته و موجب زمین خوردن این بخش شده است.

### ◀ توضیحاتی در رابطه با مراحل تولید مقاطع مسی و آلیاژی بفرمائید

مواد اولیه در کوره ریخته شده و به درجه ذوب می‌رسد و پس از مرحله ذوب، از مواد مذاب نمونه‌گیری می‌شود تا درصد آلیاژی آن آنالیز شود، پس از تایید درصد آلیاژ، مواد داخل یک کوره نگهدارنده بزرگ ریخته می‌شود و توسط دستگاه ریخته‌گری پیوسته به لوله یا مقاطع دیگر تبدیل می‌شود، آلیاژهای عام‌تر ما مثل برنز، فرایند تولیدش در این مقطع پایان می‌یابد اما مقاطع برنج و آلومینیوم برنز، پس از این مرحله به دستگاه اکستروژن منتقل می‌شوند تا اکستروژن شوند.

### ◀ سرمایه‌گذاری در حوزه دانش فنی پرسنل، تا چه اندازه برای شما اهمیت دارد؟

در حوزه فعالیتی ما دانش فنی نقش بسیار مهمی دارد، در همین راستا به صورت مستمر دوره‌های آموزشی را برای پرسنل مجموعه تدارک می‌بینیم و شرایط را برای به‌روز شدن این پرسنل مهیا می‌کنیم و انصافاً نیز نیروهای کارآمد و متخصص داریم، به طور مثال برخی از پرسنل ما به حدی با تجربه شده‌اند که می‌توانند دمای ذوب را با چشم تخمین بزنند و پس از آنالیز مذاب نیز متوجه می‌شویم که در اکثر مواقع تشخیص درستی داشته‌اند؛ دانش آلیاژسازی و تعیین دمای ذوب از جمله دانش‌هایی است که

ولید آلیاژهای خاص نیازمند دانش فنی و تخصصی است و هر کسی توان و دانش لازم برای فعالیت در این حوزه را ندارد؛ واحدهایی که می‌خواهند آلیاژهای مختلف تولید کنند، باید ماشین‌آلات خاص و آزمایشگاه‌های بسیار مجهز و همچنین تسلط بر فرایند تولید داشته باشند تا بتوانند آلیاژهای مختلف را ترکیب و تولید کنند

## گفت و گوی ویژه

امروزه تمامی تجهیزات و کوره‌ها برقی هستند و آلایندگی زیادی ندارند و همچنین سیستم تهویه و جذب آلودگی داریم که نمی‌گذارد آلودگی منتج از تولید به محیط زیست منتقل شود، یکی از اقداماتی که برای حفظ محیط زیست باید انجام دهیم جمع‌آوری بخارات حاصل از ذوب است که این کار را انجام می‌دهیم.

### ◀ واحدهای تولیدی چه میزان بر بهبود شرایط اقتصادی کشور تاثیر گذارند؟

تنها راه بهبود و خروج از این وضعیت نامناسبی که الآن کشور دارد، حمایت از بخش تولید است که متأسفانه هیچ یک از مسئولان کشور به این نکته اهمیتی نمی‌دهند و حمایت از تولیدکننده تنها در حد یک شعار است، در مجلس، تلویزیون و سخنرانی‌هایی که دولت انجام می‌دهد حمایت از بخش تولید فقط در حد شعار عنوان می‌شود، هیچ یک از مسئولان کشوری ما از بخش تولید نیستند و مشخص است که اطلاعی از تاثیر رکود و رونق تولید در شرایط کل اقتصاد ندارند. متأسفانه بخش خصوصی دچار مشکلات زیادی است که آن را به ورطه نابودی می‌کشاند و این نابودی گریبان کشور را می‌گیرد.

سعی کرده‌ایم روی پای خود بایستیم و دستانمان را در جیب خودمان بکنیم.

### ◀ ظرفیت تولید شما چقدر است؟

ظرفیت تولید مجموعه ما دو هزار تن در سال است اما به دلیل نبود مواد اولیه علیرغم وجود تقاضا تولید ما عملاً از ۶۰۰ یا ۸۰۰ تن بیشتر نمی‌شود، در بهترین حالت ما با ۴۰ درصد ظرفیت خود تولید می‌کنیم، به همین علت متمایل به تولید آلیاژهای خاص هستیم و چند سالی است که در همین مسیر قدم بر می‌داریم تا فعالیت در بخش تولید توجیه اقتصادی داشته باشد. البته ما می‌توانیم به راحتی از باقی ظرفیتمان در مسیر تولید میلگردهای برنجی که در تولید شیرآلات مصرف می‌شود، استفاده کنیم اما شدت رقابت در این زمینه زیاد است و بازار محدودی نیز وجود دارد که چند سالی است، ترجیح داده‌ایم میلگردهای برنجی تولید نکنیم.

### ◀ آیا صنعت تولید مقاطع مسی و آلیاژی آلاینده است؟

پیش از این با توجه به اینکه کوره‌ها با نفت سیاه کار می‌کردند آلودگی زیادی داشتند، اما

صورت سفارشی تولید می‌شود. ۶۰ درصد تولیدات ما را خودروسازان خریداری می‌کنند و با توجه به اینکه خوردوسازی همیشه در کشور فعال خواهد بود، پیش‌بینی می‌کنم ما همیشه تقاضا برای تولید داشته باشیم، کما اینکه تقاضا افزایش خواهد یافت.

### ◀ با توجه به اینکه کیفیت محصولات تولیدی شما در حد استانداردهای جهانی است، آیا در بحث صادرات فعالیت دارید؟

خیر، هرچه محصول تولید می‌کنیم مشتریان داخلی می‌خرند و دیگر چیزی برای صادرات نمی‌ماند که بخواهیم این بخش را فعال کنیم، حتی برخی مواقع به دلیل کمبود مواد اولیه به سختی می‌توانیم جواب‌گوی نیاز داخلی باشیم چه برسد به برطرف کردن نیاز کشورهای دیگر! تقریباً هر چه تولید کنیم در داخل خریدار دارد و خوشبختانه مشکل فروش نداریم.

### ◀ آیا دولت طرح تشویقی برای فعالان این صنعت در نظر گرفته است؟

ما هیچ‌گاه نه از دولت انتظار داشته‌ایم و نه هیچ‌زمانی به دنبال این بوده‌ایم که بدانیم آیا دولت طرح تشویقی برای حمایت از تولیدات ما گذاشته است یا خیر. همیشه





تولید کنندگان



علی هوشمند، مدیر عامل شرکت ریابی:

معیاشدن شرایط خرید کاتد مس، راه گشای صنعت تولید مقاطع برنجی



امیر بهمن خالدی، مدیر عامل شرکت آهن افرا:

سدی به نام «مالیات بر ارزش افزوده» در برابر تولید مقاطع برنجی



علی پاکدانیان، مدیر عامل شرکت صامکو:

بازیافت فلزات ضامن حیات دنیا است

245-150629



مدیرعامل شرکت ریابی:

## مهیا شدن شرایط خرید کاتد مس، راه‌گشای صنعت تولید مقاطع برنجی

مدیرعامل شرکت ریابی تولیدکننده مقاطع برنجی، گفت: اگر شرایط برای خرید کاتد مس از طریق بورس فراهم شود بخشی از معضلات صنعت ما نیز برطرف می‌شود. یکی از مزایای تهیه کاتد به عنوان مواد اولیه تولید مقاطع برنجی، تنظیم قیمت بازار است، وقتی قیمت مس ثابت باشد بازار مقاطع برنجی تا این حد نوسان نخواهد داشت؛ در حال حاضر قیمت ضایعات رو به فزونی است و هیچ ثباتی ندارد.

شرکتی وجود نداشته است. بر این اساس، هیچ‌کدام از اعضای صنف ما مشمول سهمیه خرید کاتد از بورس نمی‌شوند؛ البته دلیل دیگری که باعث می‌شود فعالین صنف ما نتوانند از بورس کالا، کاتد مس تهیه کنند این است که اکثر تولیدکنندگان صنف ما شخصیت حقیقی هستند و نه شخصیت حقوقی. امیدوارم به‌زودی در جهت حل این معضلات چاره‌ای اندیشیده شود.

ضایعاتی است و کیفیت محصول نهایی تولید شده از کاتد نیز بیشتر از تولیدات با قراضه است، داشتن سابقه خرید از بورس طی دو سال گذشته شرط اصلی برای گرفتن سهمیه خرید کاتد از بورس کالا است؛ بنابراین واحدهای تازه تاسیس که سابقه تولید ندارند نیز نمی‌توانند اقدام به خرید کاتد کنند زیرا این شرکت‌ها نیز باید سابقه خرید در دو سال گذشته را داشته باشند، در حالی که اصلا

علی هوشمند رئیس انجمن صنفی تولیدکنندگان مقاطع برنجی کشور، در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: مهم‌ترین مشکل تولیدکنندگان مقاطع مسی و برنجی، تامین مواد اولیه است؛ با اینکه کاتد مس تولید داخلی است اما متأسفانه ما شرایط دسترسی به کاتد نداریم و مجبوریم برای تهیه مواد اولیه، قراضه تهیه کنیم، کاتد ارزان‌تر از مواد

هرگونه‌ای از مقاطع توسط تولیدکنندگان داخلی تامین می‌شود. محصولات تولیدی داخلی از نظر کمی و کیفی جواب‌گوی تمامی نیازهای کشور هستند، از نظر دانش فنی، ماشین‌آلات و سرمایه مورد نیاز، نیز هیچ‌گونه وابستگی به خارج از ایران نداریم و این منابع کاملاً از داخل کشور تامین می‌شود.

مدیرعامل شرکت ریایی با توجه به اینکه واردات قطعات مسی و برنجی مورد نیاز صنایع محدود خواهد شد، پیش‌بینی ما این است که تقاضا برای خرید مقاطع مسی و برنجی افزایش یافته و صنعت ما رشد داشته باشد؛ پس از این مواد اولیه بیشتر محصولات تولیدی مصرف‌کنندگان مقاطع، توسط تولیدکننده داخلی تامین خواهد شد؛ قطعاً این صنایع مواد اولیه نیاز دارند که ما نیز آمادگی این را داریم که مواد اولیه مورد نیاز آن‌ها را تامین کنیم. قطعاً سال ۹۸ میزان تولید ما افزایش خواهد یافت بنابراین مواد اولیه بیشتری نیاز خواهیم داشت.

### ■ کیفیت محصولات شرکت‌های داخلی با یکدیگر متفاوت است

هوشمند در خصوص میزان تاثیر برندها در صنعت تولید مقاطع توضیح داد: تولیدات شرکت‌های داخلی تفاوت‌های جزئی با هم دارند اما همگی بر طبق استاندارد، مقاطع با کیفیت تولید می‌کنند. در صنعت ما برندها تاثیر چندانی بر میزان فروش نمی‌گذارد، داد و ستد در صنعت ما به صورت کسب و کار «بی تویی» است. شرکت‌های ذوب آلیاژ، شمش ایران و شمشال از جمله شرکت‌های مطرح در حرفه ما هستند.

وی در پاسخ به این سؤال که آیا شرایط برای رقابت تولیدکنندگان مهیا است، گفت: بله، شرایط برای رقابت سالم در حرفه ما وجود دارد؛ نکاتی که ما همیشه به آن اهمیت می‌دهیم، افزایش کیفیت محصولات تولیدی و جلب رضایت مصرف‌کنندگان و توجه ویژه به منافع آن‌ها، همزمان با منافع مجموعه خودمان است.

همچون بیکاری نیز خواهد داشت. هوشمند گفت: جدای از مشکلاتی که ذکر شد، صنعت ما نیز از شرایطی که بر کل جامعه اقتصادی حاکم است بی‌نصیب نبوده و مشکلات نوسانات ارزی، رکود بازار و ... نیز از جمله مشکلاتی هستند که ما همواره با آن‌ها دست به گریبان بوده‌ایم؛ با وجود تحریم‌ها که زمینه‌ساز معضلات فراوانی شده است، انتظار می‌رود قوانین داخلی در راستای حمایت از تولیدکننده

**با اینکه کاتد مس تولید داخلی است اما متأسفانه ما شرایط دسترسی به کاتد نداریم و مجبوریم برای تهیه مواد اولیه، قراضه تهیه کنیم، کاتد ارزان‌تر از مواد ضایعاتی است و کیفیت محصول نهایی تولید شده از کاتد نیز بیشتر از تولیدات با قراضه است، داشتن سابقه خرید از بورس طی دو سال گذشته شرط اصلی برای گرفتن سهمیه خرید کاتد از بورس کالا است**

وضع شود تا باری از دوش تولیدکننده بردارد. در این شرایط است که می‌توان از تولیدکننده انتظار داشت که به اقتصاد کشور کمک کند و در آرامش و بدون دغدغه مضاعف، یاری‌رسان اقتصاد کشور باشد، تولیدکننده‌ای که دائماً برای رفع معضلات، انرژی صرف کند قطعاً انرژی ندارد که به توسعه محصولات و واحد تولیدی خود فکر کند.

### ■ بی‌نیازی کشور از واردات مقاطع مسی و آلیاژی

وی ادامه داد: خوشبختانه از واردات مقاطع مسی و آلیاژی بی‌نیاز هستیم و نیاز کشور به

وی در پاسخ به این سؤال که آیا تولیدکنندگان مقاطع مسی و آلیاژی، تولیدکننده کاتد یا سایر مواد اولیه مورد نیاز خود، هستند، توضیح داد: تولید کاتد، معدن و تکنولوژی برای فرآوری مس می‌خواهد و نیازمند سرمایه‌گذاری زیادی است که فعالان صنف ما چنین سرمایه‌ای ندارند که بخواهند به این مقوله ورود و اقدام به تولید کاتد مسی کنند، جدای از این وقتی ما تولیدکننده کاتد مس داریم چرا باید واحد تولیدی جدیدی فعال شود؟ سرمایه‌گذاری در چنین بخشی موازی کاری است و به هیچ وجه صرفه اقتصادی برای ما ندارد. بنابراین ضایعات سیم و کابل مسی و قطعات برنجی را از بازار خریداری کرده و مجدداً آلیاژسازی می‌کنیم.

### ■ قیمت قراضه بسیار بالا است

مدیرعامل شرکت ریایی با عنوان اینکه مجبور به خرید مواد اولیه از بازار قراضه هستیم، بیان کرد: خرید ضایعات هم گران است و هم اینکه این منابع محدود هستند. ما تولیدکننده مواد اولیه برای صنایع پایین‌دستی هستیم، هرچقدر ما بتوانیم قیمت محصولاتمان را کنترل کنیم، به همان نسبت در کنترل قیمت محصولات نهایی این صنایع تاثیر خواهیم داشت. یکی دیگر از معضلات صنعت ما، اخذ مالیات بر ارزش افزوده از تولیدکننده است؛ دریافت مالیات از تولیدکنندگان، یک اشتباه محض است و این مالیات باید از مصرف‌کنندگان دریافت شود، مدیریت پرداخت مالیات بر ارزش افزوده زمان و انرژی زیادی از ما می‌گیرد، در حالی که تولیدکننده به اندازه کافی دغدغه دارد و وجود این قانون بار اضافه‌ای بر دوش تولیدکننده می‌گذارد. در واقع قانون مالیات بر ارزش افزوده قانون خوبی است که اشتباه اجرا می‌شود. در اجرای هر قانونی باید توجه داشته باشیم که اگر واحدهای تولیدی فعال بوده و فعالیتشان رونق خوبی داشته باشد، جدای از تاثیر در حل معضلات اقتصادی، کمک شایانی به حل مشکلات اجتماعی

مدیرعامل شرکت ذوب آلیاژ:

## قیمت قراضه از کاتد مس بیشتر است

مدیرعامل شرکت ذوب آلیاژ تولیدکننده انواع مقاطع برنجی، گفت: برای تولید مقاطع برنجی از قراضه استفاده می‌کنیم، استفاده از کاتد به دلیل اینکه نمی‌توانیم از سهمیه دولتی استفاده کنیم و مجبوریم از بازار آزاد خرید کنیم به صرفه نیست، به همین دلیل از قراضه به عنوان ماده اولیه استفاده می‌کنیم، در حال حاضر اگر به ما سهمیه اختصاص دهند تولید صرفه اقتصادی بیشتری دارد، قیمت قراضه در بازار آزاد از قیمت کاتد عرضه شده در بورس کالا بیشتر است.

گرفته می‌شود. در گذشته باید به شهرداری التماس می‌کردیم این دوده‌ها را دفع کند اما شهرداری زیر بار نمی‌رفت در حالی که الآن این دوده‌ها را کیلویی ۶ هزار تومان از ما خریداری می‌کنند، وقتی این دوده‌ها مصرف می‌شود، طبیعی است که از قراضه‌ها چیزی باقی نماند و سطح کشور از این آلودگی‌ها پاک شود.

افزایش قیمت مس شده بود، با اینکه صادرات محدودتر شده اما همچنان بازار به آن ثبات نرسیده است. مقاطع برنجی از اوایل سال ۹۸ تا امروز تقریباً کیلویی ۶ هزار تومان افزایش قیمت داشته است. همچنین قیمت قراضه کیلویی ۵۰ هزار تومان بود اما امروز تا ۵۸ هزار تومان نیز رسیده است.

احمد ناصری در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، با اشاره به اینکه نوسانات بازار قراضه موجب می‌شود که بازاریان فقط به صورت نقدی معامله کنند، اظهار داشت: نوسانات و افزایش قیمت‌ها دو معضل همه‌گیری است که برای تمامی صنایع مشکل‌ساز شده است، عدم ثبات قیمت در بازار و نبود مواد اولیه، دست واسطه‌ها را باز می‌گذارد که هرطور صلاح می‌دانند با قیمت‌ها بازی کنند، البته این معضلات همواره وجود داشته و مختص صنعت ما نیست؛ همچنین نوسانات قیمت در بازار سبب می‌شود که معاملات تنها به صورت نقدی انجام شود و مهلتی برای پرداخت نداشته باشیم که همین کمبود نقدینگی خود یکی از معضلات بزرگ صنعت است. سال گذشته صادرات آزاد بود و فعالیت در این راستا به شدت صرفه اقتصادی داشت و این افزایش صادرات موجب

### ■ صادرات مواد اولیه سود دارد

مدیرعامل شرکت ذوب آلیاژ ادامه داد: سود صادرات مواد اولیه از محصول تولیدی بیشتر است، به طور مثال صادرات مقاطع برنجی سود چندانی نسبت به مواد اولیه تولید این محصول ندارد، مثلاً در کشور ترکیه میله و مقاطع برنجی نسبت به ایران، ارزان‌تر است پس بدیهی است که علاقه و نیازی به واردات مقاطع از ایران نداشته‌باشد. ناصری با اشاره به اینکه کیفیت مقاطع

### ■ از قراضه‌ها چیزی باقی نمی‌ماند

وی افزود: استفاده از قراضه به دلیل اینکه از این مواد ضایعات جمع‌آوری و بازیافت می‌شود کمک شایانی به سلامت محیط‌زیست می‌کند اما قیمت آن بسیار زیاد است و همچنین همیشه دسترس نیست و منابع آن محدود است. البته تا ۱۲ سال پیش، خود صنعت ما نیز جز صنایع آلاینده به شمار می‌آمد و بخارات حاصل از تولید، آلودگی بسیار زیادی داشت که در سیستم‌های جدید این آلودگی‌ها توسط «بگ‌فیلتر» کوره





### ■ سازمان‌های دولتی باید هم‌راستای اهداف کشور حرکت کنند

وی در پاسخ به این سؤال که به عنوان تولیدکننده چه انتظاری از دولت دارید، گفت: ما انتظار داریم دولت تکلیف خود را با بخش تولید مشخص کند که تولید چقدر برای کشور اهمیت دارد و در همان راستا نیز اقدام کند، اگر تولید به واقع برای دولت اهمیت دارد باید سازمان‌های تحت مدیریت خود را مجاب کند که از واحدهای تولیدی حمایت کنند نه اینکه سنگ جلوی پای تولیدکنندگان بی‌ندازد، به طور مثال امسال نامه‌ای تهدیدآمیز از اداره برق دریافت کردیم، مبنی بر اینکه مشتریان پر مصرف، که بیشتر از یک مگاوات برق مصرف می‌کنند موظف هستند، موتور برق تهیه کنند تا در زمان پیک مصرف برق در فصل تابستان از موتور برق استفاده کنند؛ در غیر اینصورت برخورد جدی خواهد شد! در حالی که امسال «رونق تولید ملی» نامگذاری شده است و باید از تولیدکننده ملی حمایت شود؛ قیمت یک موتور برق منطبق بر مصرف ما، بیش از یک میلیارد تومان قیمت دارد و برای واحدهایی مثل ما چنین رقمی کم نیست؛ اینگونه نمی‌شود در راستای نام سال پیش رفت. این در حالی است که سال‌های گذشته با ارسال نامه‌ای محترمانه خواستار مدیریت مصرف برق بودند و تخفیفات خوبی نیز داشتند.

شکل نیز مقاطع گرد، شش‌پر و پروفیل‌های خاص تولید می‌کنیم.

### ■ تولید مقاطع برنجی افزایش می‌یابد

مدیرعامل شرکت ذوب آلیاژ، ادامه داد: تصور می‌کنم آینده صنعت ما خوب و میزان تولید آن رو به رشد باشد؛ عمده مشتریان ما فعالان صنعت ساختمانی، صنایع تزئینی و تا حدودی صنایع خودروسازی هستند که البته صنعت خودروسازی سهم کمتری از این بازار را به خود اختصاص می‌دهند و خوشبختانه این صنایع نیز روند رو به رشدی را سپری می‌کنند. جدای از بازار داخلی، کشورهای دیگر نیز تقاضای خرید محصولات تولید ایران را دارند به ویژه شیرآلات بهداشتی و لوسترهای تولیدی ایران خواستگاران خوبی در سطح جهان دارد اگر شرایط برای صادرات این صنایع مهیا شود، اوضاع صنعت ما نیز رونق می‌یابد. بازارهای داخلی کمی محدود هستند که این محدودیت موجب شده رقابت منفی در صنعت بوجود آید و قیمت‌ها خارج از نرّم تغییر یابد.

ناصری گفت: برای تولید مقاطع برنجی از آلیاژهای مختلفی استفاده می‌شود اما به صورت روتین آلیاژ مس نسبت به روی ۵۸ درصد به ۴۰ است و دو درصد از این ترکیب را نیز سرب تشکیل می‌دهد، در آلیاژهای خاص این درصد کم و زیاد می‌شود.

برنجی داخلی، کشور را از واردات این محصول بی‌نیاز کرده است، بیان کرد: تولید و مصرف لوله برنجی در کشور حدوداً ۲۵ الی ۳۰ هزار تن در سال است، ظرفیت اسمی مجموعه ما ۵۰۰ تن در ماه است که تقریباً هیچ‌زمانی با تمام ظرفیت تولید نکردیم، تغییرات میزان تولید ما نیز تحت تاثیر نوسانات بازار است، تفاوت زیادی بین ظرفیت اسمی و میزان واقعی تولید وجود ما دارد؛ در صنف ما اکثر واحدهای تولیدی با ظرفیت پایین تولید می‌کنند در حالی که توانایی و امکانات تولید این صنف، خیلی بیشتر از مقدار فعلی است. اگر میزان تقاضا افزایش یابد همین واحدهای تولیدی که فعال هستند نیز به راحتی می‌توانند نیاز کشور به مقاطع را برطرف سازند.

### ■ تولید سایزهای نرّم مقاطع برنجی در ایران

وی با بیان اینکه انواع مقاطعی برنجی در کشور تولید می‌شود، عنوان کرد: برخی موارد خاص مثل مقطع ۷ میلی‌متر گرد توخالی در ایران تولید نمی‌شود، البته شرکت‌های معدودی در دنیا توانایی تولید این مقطع را دارند، حساسیت و ظرافت ماشین‌آلات تولیدی این سایز بسیار بالا است و به همین دلیل است که شرکت‌های محدودی در دنیا این سایز را تولید می‌کنند، جدای از این موضوع، مصرف سایز ۷ میلی‌متر در ایران بسیار کم است و تولید آن صرفه اقتصادی ندارد. رنج تولید مقاطع برنجی شرکت ما از ۴/۸ تا ۱۰۰ میلی‌متر است؛ به لحاظ





مدیرعامل شرکت شاهین شمش:

## گلایه‌های تولیدکنندگان مقاطع برنجی از دست‌اندازها

مدیرعامل شرکت شاهین شمش گفت: در زمینه تولید مقاطع برنجی با مشکلات بی‌شماری در کشور مواجه هستیم که برخی از این مشکلات و موانع به دلیل سیاست‌گذاری‌ها و مدیریت‌های غلطی است که تاکنون در این زمینه وجود داشته و متأسفانه بیشتر اقدامات انجام شده زیان‌بار بوده و موجب نابسامانی اوضاع صنعت تولید مقاطع برنجی در کشور شده است.

وجود ندارد و از سوی دیگر بیشتر معاملات ما به دلیل افزایش ناگهانی قیمت‌ها و سود ناچیز فسخ می‌شود که این مسأله یکی از دلایل مهم کاهش تولید ما است. رکود بازار سبب شده که هیچ سرمایه‌گذار و تولیدکننده‌ای حاضر نشود در این بازار آشفته سرمایه‌گذاری کند.

وی در مورد معاملاتی که در حوزه مقاطع برنجی صورت می‌گیرد، تصریح کرد: برخی از فروشنده‌های مواد اولیه اخیراً اعلام کرده‌اند که اگر جنسی را می‌خواهید باید پول خود را زودتر پرداخت کنید ولی تولیدکنندگانی مانند ما که امکانات مالی محدود و اندکی دارند در این شرایط مالی و آشفتگی بازار نمی‌توانند هزینه تامین مواد اولیه درخواستی خود را زودتر از موعد تهیه کنند.

تهیه مواد اولیه گفت: با توجه به اتفاقات سال‌های اخیر دسترسی به مواد اولیه یکی از بزرگترین چالش‌های پیش روی ماست، بارها شاهد بوده‌ام که براساس سفارش، فروشنده متعهد شده مواد اولیه به تولیدکننده مقاطع برنجی تحویل دهد اما زمان تحویل بار، طرف اول قرارداد به بهانه افزایش قیمت حاضر نشده مواد خام را تحویل دهد.

مدیرعامل شرکت شاهین شمش با اشاره به کاهش میزان سود حاصل از تولید در سال‌های اخیر، اظهار کرد: در سال‌های گذشته شاید می‌توانستیم مواد اولیه را با چک یا به صورت اقساطی خریداری کنیم ولی در حال حاضر و با شرایط موجود و با تغییر لحظه‌ای قیمت‌ها و عدم ثبات بازار، امکان خرید و فروش قسطی یا چکی

محمدحیرتی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: بزرگترین مشکلی که هم‌اکنون در حوزه تولید مقاطع برنجی با آن مواجه هستیم، نوسانات شدید قیمت این محصول در بازار است البته نوسانات قیمت فقط در سمت تقاضا نیست، بلکه سمت تولید نیز با این معضل دست‌وپنجه نرم می‌کند؛ عدم ثبات بازار و قیمت مواد اولیه موجب رکود بازار شده است.

وی افزود: افزایش قیمت مواد اولیه باعث شده که فروشندگان این مواد تمایلی به فروش نداشته باشند و جدای از این، تولیدکنندگان مقاطع برنجی نیز برای خرید مواد اولیه نقدینگی لازم را ندارند. وی با اشاره به تجربیات اخیر خود در زمینه

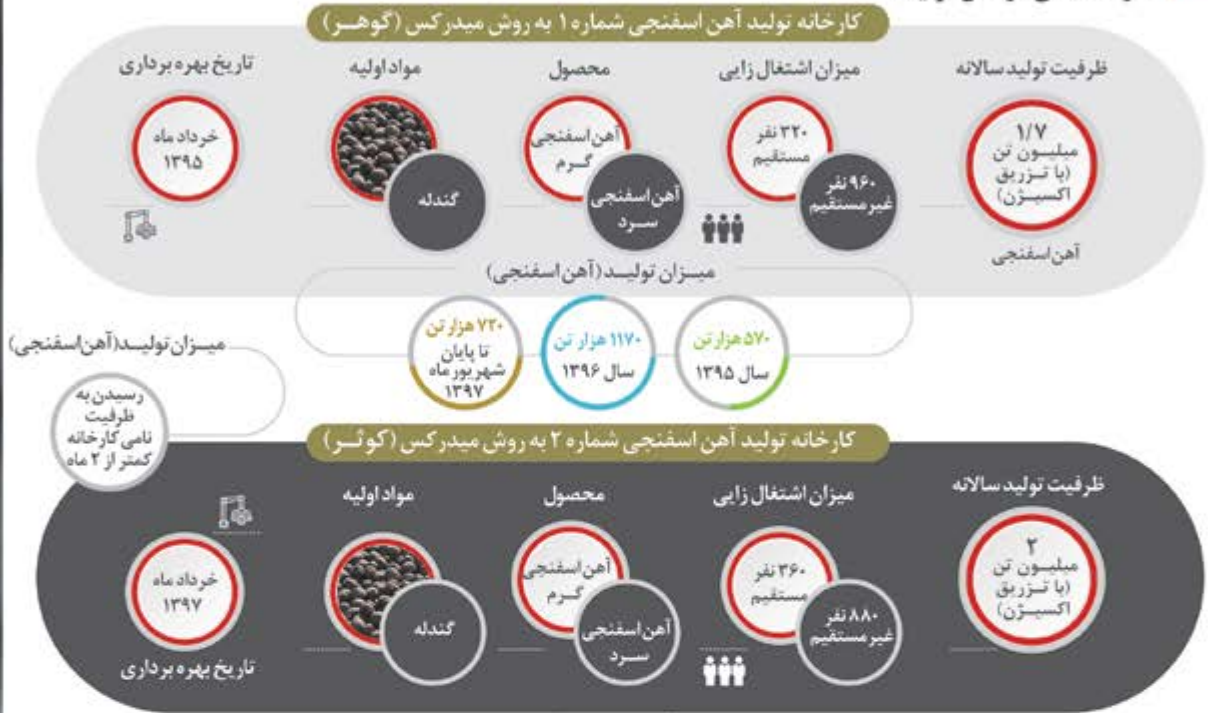


شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر

ما آینده ایران را به استحکام فولاد خواهیم ساخت.

شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر در سال ۱۳۹۱ و با مأموریت تولید ۳/۷ میلیون تن آهن اسفنجی به روش میدرکس و ۳ میلیون تن فولاد به روش اسلب نازک و نورد ورق گرم جهت تولید انواع ورق های کیفی و تجاری در منطقه صنعتی گل گهر واقع در ۵۵ کیلومتری شهرستان سیرجان تاسیس گردید.

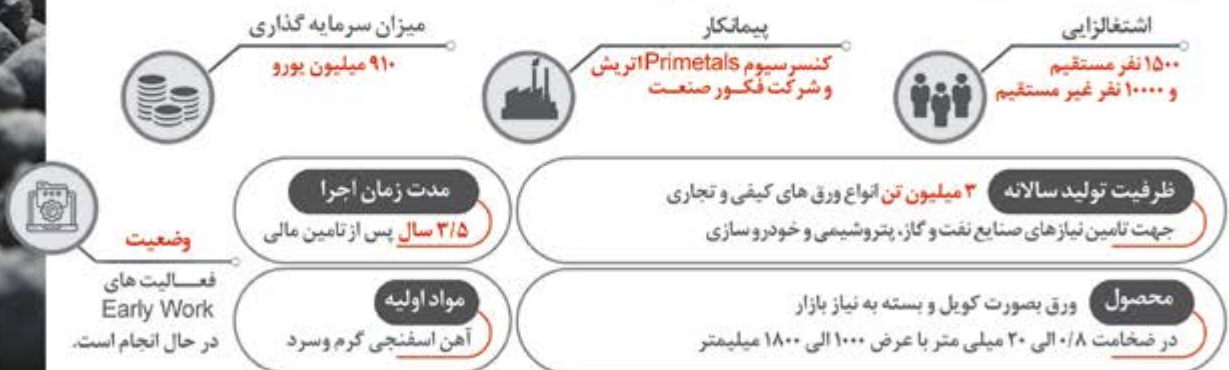
### کارخانه های در حال تولید:



■ مزیت خاص: امکان باردهی آهن اسفنجی گرم به واحد فولادسازی بصورت هات شارژ

### پروژه های آتی:

پروژه فولاد سازی، ریخته گری و نورد گرم پیوسته



■ مزیت خاص: تکنولوژی روز دنیا، امکان تولید ورق نورد گرم با ضخامت ۰/۸ میلیمتر



مدیر عامل شرکت فرم آلیاژ:

## یارانه حمایتی به تولیدکنندگان تعلق نمی‌گیرد / مواد اولیه را مجبوریم از واسطه‌ها خریداری کنیم

مدیر عامل شرکت فرم آلیاژ، گفت: یکی از عمده مشکلاتی که در بازار تهیه و تولید محصولات مس با آن مواجه‌ایم، موضوع قیمت بالای مواد اولیه در بازار است که تولیدکنندگان باید مواد اولیه را با قیمت بالا خریداری کنند اما قیمت محصول نهایی را نمی‌توانند به همان نسبت افزایش دهند. جدای از معضلات مرتبط با تامین مواد اولیه، مشکلات دیگری نیز وجود دارد که تولیدکننده باید با آن دست‌وپنجه نرم کند، معضلاتی همچون استفاده از انرژی برق بدون تخصیص یارانه! همچنین بانک‌ها نیز هیچ عملکرد حمایتی از تولیدکننده ندارند، اگر بتوانیم تسهیلات دریافت و از این تسهیلات در راستای خرید مواد اولیه استفاده کنیم، شکل تقریباً شرایط خرید مواد اولیه به صورت اقساطی امکان‌پذیر می‌شود. در شرایط موجود باید مواد اولیه را نقدی خرید کنیم و محصولات تولیدی را به صورت اقساطی به مشتریان تحویل دهیم.

بتوانیم با سهمیه مس دریافتی به نرخ دولتی به سهولت آلیاژ برنج تولید کنیم. وی با اشاره به مشکلات موجود برای خرید مواد اولیه، عنوان کرد: اگر قراضه‌ها را با قیمت منصفانه در اختیار ما قرار دهند، راضی

مستقیم از بورس کالا را ندارند باید مواد اولیه درخواستی را از طریق واسطه تهیه کنند. دولت باید تولیدکننده‌ها را شناسایی و براساس میزان تولید، سهمیه مس به تولیدکنندگان واقعی تخصیص دهد تا ما نیز

سعید کرمی‌نژاد در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: افراد خاصی به مواد اولیه لازم و ضروری دسترسی دارند و تولیدکنندگان واحدهای کوچک مثل ما که شرایط خرید

هستیم و می‌توانیم با دغدغه کمتر اقدام به تولید مقاطع برنجی کنیم؛ یکی از مشکلاتی که تولیدکنندگان مقاطع برنجی را بی‌نهایت آزار می‌دهد دسترسی آسان تولیدکنندگان غیرواقعی به مس است، درحالی که تولیدات ما ارزش افزوده برای صنعت کشور ایجاد می‌کند.

مدیرعامل شرکت فرم آلیاژ درباره محصولات این شرکت، گفت: محصولات ما تولید می‌کنیم مقاطع برنجی است که تمام مقاطع مانند گرد، شش‌پر، غیرهندسی، لوله و... را شامل می‌شود که از این مقاطع در صنایع تولید شیرآلات بهداشتی، صنایع الکتریکی، مصارف تزئینی همچون لوسترسازی، ساخت قفل و کلید و... استفاده می‌شود اما معمولاً بیشتر مشتری‌های ما مربوط به حوزه شیرآلات مثل شیرآلات گاز، «شیرآلات گت‌ولو و بال‌ولو» می‌شود.

### تغییر قیمت لحظه‌ای مواد اولیه در بازار

کرمی نژاد با اشاره به تغییرات سریع قیمت مواد اولیه در بازار، بیان کرد: قیمت قراضه و کاتد به صورت لحظه‌ای تغییر می‌کند، چنانچه هم‌اکنون قراضه در بازار با قیمت کیلویی ۷۲ هزار تومان و کاتد نیز با قیمت کیلویی حدود ۷۹ هزار تومان خرید و فروش می‌شود که متأسفانه این قیمت‌ها نیز ثابت نیستند. جدای از معضلات حوزه تولید، ما در سمت تقاضا نیز با چالش‌هایی مواجه هستیم و در چند ماهه اخیر به دلیل افزایش و نوسانات قیمت‌ها، بازار محصولات ما وضعیت مساعدی ندارد.

مدیرعامل شرکت فرم آلیاژ ادامه داد: قیمت براده برنج در بازار کیلویی ۵۶ هزار تومان است، ما براده برنج را خریداری و ذوب می‌کنیم و پس از ذوب مقاطع را به شرکت‌های مصرف‌کننده تحویل می‌دهیم در این میان تنها اجرت می‌گیریم؛ در واقع مشتریان قراضه یا کاتد را به ما داده و ما پس از ریخته‌گری مبلغی را به عنوان حق‌العمل از سفارش‌دهنده دریافت می‌کنیم که این مبلغ حدوداً یک‌هزار

و دویست تومان می‌شود.

وی آینده این صنعت را تیره پیش‌بینی کرد و گفت: اگر وضعیت صنعت تولید مقاطع برنجی به همین منوال پیش برود قطعاً در آینده نزدیک به بن‌بست می‌رسد. شرایط موجود سبب دل‌سردی تولیدکنندگان شده و موجبات تعطیلی واحدهای تولیدی را فراهم می‌کند، کم‌اینکه هم‌اکنون شاهد تعطیلی واحدهای زیادی هستیم؛ متأسفانه بسیاری از تولیدکنندگان و فعالان این حوزه کارخانه‌ها و ملک‌های خود را به فروش رسانده‌اند و سرمایه خود را در بانک‌ها

**فردا خاصی به مواد اولیه لازم و ضروری دسترسی دارند و تولیدکنندگان واحدهای کوچک مثل ما که شرایط خرید مستقیم از بورس کالا را ندارند باید مواد اولیه در خواستی را از طریق واسطه تهیه کنند. دولت باید تولیدکننده‌ها را شناسایی و براساس میزان تولید، سهمیه مس به تولیدکنندگان واقعی تخصیص دهد تا ما نیز بتوانیم با سهمیه مس دریافتی به نرخ دولتی به سهولت آلیاژ برنج تولید کنیم**

گذاشته و با گرفتن سود بانکی زندگی آسوده و مطمئن‌تری را برای خود فراهم کرده‌اند. اگر با این رویه پیش برویم به زودی تولیدات این صنعت به خاطرهای می‌پیوندد، در نتیجه با تعطیلی واحدهای تولیدی، تعداد زیادی از کارگران فعال در این حوزه بیکار می‌شوند.

مدیرعامل شرکت فرم آلیاژ، افزود: یکی دیگر از مشکلاتی که در حوزه تولید با آن مواجه‌ایم، تغییر قیمت دلار است. فلزات با قیمت‌های جهانی خرید و فروش می‌شوند و در کشور ما بنا به سیاست‌گذاری‌های

موجود قیمت دلار ثابته‌ای متغیر است و به دلیل عدم وجود ثبات قیمت در این زمینه مشکلات عدیده‌ای برای تولیدکننده‌ها و فروشنده‌ها به وجود آمده است. یکی از تجربیاتی که من در این مدت بر اثر تغییر سریع قیمت‌ها شاهد آن بودم، زیان ناشی از تولیدات بر اساس قیمت‌های لحظه‌ای است؛ متأسفانه تولیدکننده، مواد اولیه را امروز با یک قیمتی خریداری کرده و براساس همان قیمت محصول تولید شده را به فروش می‌رساند اما زمانی که خود او اقدام به خرید مجدد می‌کند باید با قیمت بیشتری مواد اولیه خریداری کند. در حال حاضر، تنها کار سودآور دلالتی است، به همین دلیل برخی از همکاران ما به جای تولید ترجیح می‌دهند با خرید و دپوی ضایعات و قراضه‌ها سود و منفعت بیشتری کسب کنند. به همین خاطر است که بسیاری از آن‌ها تولید و فعالیت در این حوزه را رها کرده و جذب دلالتی شده‌اند که بسیاری از آن‌ها فعالین و تحصیل کرده‌های این حوزه هستند و هم‌اکنون به ضایعات فروشی روی آورده‌اند در صورتی که این کار را یک فرد بی‌سواد و بی‌تجربه نیز می‌تواند انجام دهد.

کرمی نژاد درخصوص روش‌های حمایتی دولت از تولیدکنندگان، اظهار داشت: دولت باید واحدهای تولیدی مقاطع برنج را شناسایی کرده و مکانی را همچون بورس کالا به فعالین این حوزه اختصاص دهد تا تمام تولیدکنندگان مکلف شوند تمامی محصولات خود را در یک بازار واحد بفروش رسانند. به این ترتیب در یک مرکز و با توجه به ظرفیت بازار میزان تولیدات را تعیین کند. در حقیقت به مدیریت محصول مواد اولیه پردازد و جلوی دلال بازی‌های موجود که موجب آسیب رساندن به این صنعت شده است را بگیرد.

وی در پایان با اشاره به ظرفیت تولید شرکت فرم آلیاژ، تصریح کرد: می‌توانیم در ماه بیش از ۴۰۰ تن تولید داشته باشیم ولی هم‌اکنون به دلایل مشکلات ذکر شده ۱۰۰ تا ۱۸۰ تن انواع مقاطع برنجی تولید می‌کنیم.

مدیرعامل شرکت آهن افرا مطرح کرد:

## سدی به نام «مالیات بر ارزش افزوده» در برابر تولید مقاطع برنجی

مدیرعامل شرکت آهن افرا تولیدکننده انواع مقاطع برنجی گفت: پرداخت مالیات بر ارزش افزوده یکی از معضلات اساسی صنف تولید مقاطع برنجی است؛ زمانی که ما از بازار آزاد، مواد اولیه مورد نیاز خود را تهیه می‌کنیم مبلغ مالیات بر ارزش افزوده در قیمت این قراضه‌ها لحاظ می‌شود اما چون فاکتور رسمی دریافت نمی‌کنیم، نمی‌توانیم پرداخت این مبلغ را ثابت کنیم؛ اگر شرایط خرید مستقیم کاند مس از بورس برای ما مهیا باشد، این معضل به خودی خود حل می‌شود زیرا که تمامی معاملات بورس با فاکتور رسمی انجام می‌شود.

برنجی این سابقه را نداشتند، پیش از این، با توجه به قیمت مناسب قراضه نیازی به خرید کاند مس از بورس نبود اما در حال حاضر با توجه به اینکه قیمت قراضه در بازار آزاد بیشتر از قیمت کاند با تعرفه دولتی است، استفاده از قراضه صرفه اقتصادی ندارد.

مدیرعامل شرکت آهن افرا گفت: وضعیت در کشور ما به شکلی شده که هرکالایی گران می‌شود خریدار بیشتری پیدا می‌کند و این اتفاق به ندرت به نفع خریدار است. گرچه ما به عنوان فروشنده هم وضعیت بلاتکلیفی داریم، کالا را امروز می‌فروشیم فردا همان را باید گران‌تر بخریم. با این حال هنوز برای پیشرفت

ملزم به ارائه فاکتور رسمی شوند، بخشی از معضلات ما حل خواهد شد. بخشنامه‌ها و دستورالعمل‌های مربوط به این بخش نیاز به بازنگری دارد.

وی عنوان کرد: در سال‌های اخیر، دسترسی به ضایعات فلزی به ویژه مس کاهش داشته و از طرفی هم بر اساس مصوبه‌ای که سال گذشته توسط وزارت صنعت، معدن و تجارت تصویب شد به هیچ یک از واحدهای تولیدی مقاطع برنجی، سهمیه خرید کاند مس از بورس تعلق نمی‌گیرد. شرط تخصیص سهمیه مس از بورس، داشتن سابقه خرید مس طی دو سال گذشته است که هیچ‌یک از واحدهای تولیدی مقاطع

امیر بهمن خالدي در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: با توجه به شرایط فعلی، تولید مقاطع برنجی هیچ سودی ندارد و تقریباً تمامی هزینه‌ها را باید از جیب خودمان پردازیم، به طور مثال اگر قیمت کاند به علاوه رقم مالیات بر ارزش افزوده کیلویی ۸۰ هزار تومان باشد، ما در زمان خرید ضایعات از بازار آزاد، همین مبلغ ۸۰ هزار تومان را می‌پردازیم اما هیچ فاکتور رسمی دریافت نمی‌کنیم، مشکلی که ما در بحث مالیات بر ارزش افزوده داریم روزی گریبان همه فعالان این صنعت را می‌گیرد، البته اگر فروشندگان ضایعات



مصرف کنندگان ما نتوانند محصولات خود را به راحتی بفروشند، توان خرید محصولات ما را به عنوان مواد اولیه ندارند. در واقع چون تولیدات ما مواد اولیه کارخانه‌های پایین دست را تشکیل می‌دهد، این کارخانه‌ها هم به همین شکل برای اینکه بتوانند خرید بیشتری داشته باشند باید زیاد بفروشند و همین اتفاق خواسته ماست که کسب و کارشان رونق داشته باشد.

خالدی در خصوص صادرات مقاطع برنجی از کشور، بیان کرد: زیرساخت‌های لازم برای صادرات مقاطع برنجی وجود ندارد. البته انجمن صنفی تولیدکنندگان مقاطع برنجی کشور، اقداماتی در راستای بهبود شرایط صادرات محصول میلگرد مقاطع برنجی انجام داده اما صادرات برای واحدهای کوچکی همچون ما بسیار دشوار است. به جز شرکت صنایع مس شهید باهنر کرمان که عملاً شرکتی دولتی محسوب می‌شود، تقریباً بقیه تولیدکنندگان این حوزه همه صنایع کوچک هستند و جزو «اس ام ای» ها محسوب می‌شوند و فعالیت در حوزه صادرات برای آن‌ها بسیار مشکل است.

هدفشان بیشتر سودجویی است.

مدیرعامل شرکت آهن افرا در ادامه بیان کرد: ما از بنکدارها، ضایعات فلزی را که غالباً مس است خریداری می‌کنیم، این ضایعات بیشتر شامل سیم‌های موتورهای سوخته و دیگ‌های مسی هستند و مقدار ضایعات برنج نسبت به مس آن زیاد نیست.

خالدی درباره واردات فلزات نیز گفت: اگر در تامین مواد اولیه دچار مشکل شویم که البته تا به حال این اتفاق نیفتاده شرایط خرید از طریق کشورهای دیگر وجود دارد. سال‌هاست که مقاطع برنجی وارد نمی‌شود و نیاز کشور از تولیدات داخلی تامین می‌شود. توجه داشته باشیم که کشور ما از نظر اقتصادی جزو کشورهای غنی از مس است اما ما از آن بهره کافی نمی‌بریم.

### ■ چالش‌های پیش روی تولید

مدیرعامل شرکت آهن افرا درباره وضعیت محصولات تولیدی شرکت آهن افرا توضیح داد: ما هم مقاطع هندسی و هم غیرهندسی تولید می‌کنیم که گرد، چهارگوش و شش‌پر جزو مقاطع هندسی هستند. تا زمانی که

بارقه‌های امید وجود دارد.

خالدی درباره نحوه خرید و فروش مقاطع برنجی، ادامه داد: هنگام خرید مواد اولیه باید مبلغ معامله را به صورت نقدی پرداخت کنیم، در هنگام فروش نیز منطبق می‌گویید دریافت نقدی داشته باشیم اما در برخی موارد خریدار قدرت پرداخت را نقدی را ندارد.

### ■ شرایط واردات و صادرات فلزات

وی درباره صادرات فلزات بیان کرد: در حال حاضر صادرات مس نسبت به عرضه در بازار داخلی توجیه اقتصادی دارد در نتیجه این فلز را به عنوان محصول صادر می‌کنند، اما در اصل این محصولات، شکل نهایی نیستند بلکه کالای نیمه‌تمامی است که صادرات آن، به ضرر اقتصاد کشور تمام خواهد شد. به طور مثال ضایعات را ذوب می‌کنند و به شکلی درمی‌آورند که قابلیت مصرف ندارد و مجدداً باید ذوب شود. به همین دلیل منطقی نیست با افرادی که به این شکل ضایعات را صادر می‌کنند همکاری کنیم چون تجربه نشان داده است که آن‌ها در کشورهای خارجی به جای بازار محصول، بازار قراضه را در دست دارند و

مدیرعامل زرین فلز:

## کاهش ۵۰ درصدی بهره برداری از ظرفیت در یک سال گذشته

مدیرعامل زرین فلز درباره وضعیت صنعت تولید مقاطع برنجی، گفت: صنعت کشور در وضعیت مطلوبی قرار ندارد. عواملی چون دسترسی سخت به مواد اولیه، نوسانات قیمت‌ها، نوسانات ارز و قوانین دست‌وپا گیر اداره مالیاتی و .... تولیدکنندگان صنایع مختلف را اذیت می‌کند. در کشور فقط کار دلالی موفقیت آمیز است و فعالیت در حوزه تولید یک اشتباه محض است.

تومان از بورس می‌خرند و با قیمت کیلویی ۱۰۰ هزار تومان در بازار آزاد می‌فروشند. اگر بخواهیم کاتد مس را از بازار آزاد تهیه کنیم استفاده قراضه به صرفه‌تر است.

وی درباره شرایط موجود صنف تولیدکنندگان مقاطع برنجی، عنوان کرد: صنعت ما تقریباً همیشه متقاضی دارد. بیشترین مصرف مقاطع برنجی در صنعت ساختمان‌سازی است، اگر وضعیت ساخت و ساز خوب باشد ما هم شرایط مناسبی داریم اما در حال حاضر چنین نیست. البته معضلات مختص صنف ما نیست، در همین شهرک عباس آباد ۴۰ درصد از واحدهای تولیدی مجبور به تعطیلی واحدهای خود شدند. اگر امسال نیز شرایط همچون سال گذشته باشد، واحدهای کوچک ضعیف‌تر ناچار به تعطیلی هستند. به طور مثال در صنعت ما برای خرید یک تن مواد اولیه به ۷۰ میلیون تومان پول نقد نیاز است. در این شرایط اگر تولیدکننده‌ای بخواهد سود کند باید روزی ده تن تولید داشته باشد، برای ده تن چیزی حدود ۶۰۰ تا ۷۰۰ میلیون تومان پول برای خرید مواد اولیه نیاز است.

سعیدی در رابطه با ظرفیت تولید مقاطع برنجی شرکت زرین فلز، عنوان کرد: طبق پروانه بهره برداری ظرفیت مجموعه ما

نادعلی سعیدی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: باید مواد اولیه تولید مقاطع برنجی از طریق بورس در اختیار ما قرار بگیرد، به جای اینکه من تولیدکننده بر توسعه واحد و کیفیت محصول تمرکز کنم، باید با دللانی سر و کله بزنم که هیچ آگاهی از اقتصاد ندارند اما متاسفانه همین دللان قیمت‌ها را تعیین می‌کنند. دللان ضایعات را از سطح شهرستان‌ها با قیمت بسیار کمی، جمع‌آوری می‌کنند و بدون اینکه برایشان مهم باشد این قراضه‌ها به چه چیزی تبدیل می‌شود، آن‌ها را باقیمت‌های گزاف به ما می‌فروشند. مواد اولیه تولید مقاطع برنجی مس و روی است و چون قیمت این دو فلز بر اساس دلار تعیین می‌شود، ضایعات را نیز با به نرخ دلار با ما حساب می‌کنند. در حال حاضر قراضه مس، کیلویی حدود ۷۳ هزار تومان در بازار آزاد خرید و فروش می‌شود، کسی قادر نیست برای خرید قراضه تا این حد هزینه کند. از طرفی ما مشمول دریافت سهمیه مس از بورس کالا نمی‌شویم، همیشه افرادی که به آن‌ها سهمیه خرید مس تعلق می‌گیرد تولیدکننده واقعی نیستند بلکه کاتد مس را با قیمت کیلویی ۷۴ هزار







در حال حاضر قراضه مس، کیلویی حدود ۷۳ هزار تومان در بازار آزاد خرید و فروش می‌شود، کسی قادر نیست برای خرید قراضه تا این حد هزینه کند. از طرفی ما مشمول دریافت سهمیه مس از بورس کالا نمی‌شویم، همیشه افرادی که به آن‌ها سهمیه خرید مس تعلق می‌گیرد تولیدکننده واقعی نیستند بلکه کاتد مس را با قیمت کیلویی ۷۴ هزار تومان از بورس می‌خرند و با قیمت کیلویی ۱۰۰ هزار تومان در بازار آزاد می‌فروشند

سالانه حدود یک هزار و ۲۰۰ تن است که سال گذشته حدود ۷۰۰ تن مقاطع برنجی تولید کردیم، در واقع یعنی با ۴۵ درصد توان خود تولید کردیم. البته ما بر اساس سفارش مشتری تولید می‌کنیم، یعنی براساس سفارش مشتری مقاطع تولید می‌کنیم. اگر بخواهیم بدون سفارش تولید کنیم با توجه به قیمت بالای مس و روی تولید ما ضرر است.

مدیرعامل زرین فلز در پاسخ به این سؤال که آینده مقاطع برنجی را چطور می‌بینید، گفت: پیش‌بینی سخت است، من حدود هشت سال تجربه فعالیت دارم اما هیچ وقت نتوانستم شرایط کاری در ایران را پیش‌بینی کنم، حتی مشاهده کرده‌ام که واحدهای بزرگتر هم نمی‌توانند آینده را پیش‌بینی کنند. در حال حاضر امریکا صادرات را تحریم کرده است، در نتیجه به جای اینکه قیمت مواد اولیه بهتر شود قیمت دلار از سوی دیگر افزایش پیدا می‌کند. وقتی مس صادر نشود این محصول در داخل کشور باقی می‌ماند، در این صورت قاعدتا باید قیمتش پایین بیاید.

وی درخصوص تولیدات مجموعه زرین فلز توضیح داد: مقاطع برنجی توپر از سایز ۹ تا ۶۵ میلی‌متر تولید می‌کنیم. ما فقط مقاطع توپر تولید می‌کنیم، تولید مقاطع توخالی نیازمند سرمایه‌گذاری بیشتری است و ما نیز سرمایه مورد نیاز چنین کاری را نداریم، در واقع قالب‌های مقاطع برنجی توپر و توخالی باهم تفاوت دارد.

سعیدی در پایان گفت: با توجه به کیفیت مقاطع برنجی تولید شده در ایران، این صنعت نقش پررنگی در صادرات بازی می‌کند، به طور مثال محصولات شرکت قهرمان که شیرآلات بهداشتی تولید می‌کند به راحتی با کشورهای مدعی در این حوزه رقابت می‌کند، رونق صادرات مستلزم حمایت از تولیدکننده داخلی است.

مدیر عامل شرکت سامکو:

## بازیافت فلزات ضامن حیات دنیا است



مدیر عامل شرکت سامکو تولیدکننده مقاطع برنجی گفت: کار ما بازیافت ضایعاتی همچون شیرالات و ... است که پس از جمع‌آوری ضایعات از درب منازل، قراضه‌ها را مجدداً ذوب و تبدیل به مقاطع برنجی می‌کنیم؛ در واقع کار ما ریخته‌گری بازیافتی است و از قراضه محصولات جدید تولید می‌کنیم.

قیمت مواد اولیه در بازار داخلی است. به دلیل وجود تقاضای خرید، معضل خاصی برای سفارش محصول نداریم، با اینکه بازار صادراتی اوضاع خوبی دارد اما متأسفانه بازار داخلی به دلیل رکود صنعت ساختمان‌سازی وضعیت مطلوبی ندارد؛ عمده مصرف‌کننده محصولات مجموعه ما نیز فعالان صنعت ساختمانی هستند و رکود بازار آن‌ها موجبات کاهش تقاضای خرید مقاطع مسی و آلایزی را در صنعت ما فراهم می‌آورد. مقدار تقاضایی که در بازار وجود دارد نیز کاذب است، احتمال می‌دهم برخی از افراد با خرید و دپو کردن محصولات قصد دارند از افزایش قیمت‌ها سوءاستفاده کنند و سود چشم‌گیری به دست آورند و یا اینکه با فروش محصولات داخلی به بازارهای صادراتی کسب درآمد داشته باشند.

پاکدامنیان در رابطه با انواع مقاطع برنجی

موادی باشد، بررسی و در آن راستا اقدام می‌شود، تفاوت کیفیت محصول نهایی در مقایسه با تولید از شمش مسی تقریباً صفر است؛ پس باید از فعالان این حرفه حمایت کرد، آن‌ها به حفظ محیط‌زیست و گردش چرخه صنعت خدمت بزرگی می‌کنند.

#### ■ کمبود مواد اولیه، مهم‌ترین معضل تولیدکننده مقاطع مسی و آلایزی

مدیر عامل شرکت سامکو افزایش قیمت ارز را عامل کمبود مواد اولیه بیان کرد و گفت: اختلاف قیمت بین قیمت نیمایی و آزاد و دلار، سبب شده بازار خارجی بخشی از تولیدات داخلی رونق بگیرد به همین دلیل تقاضای خرید وجود دارد. زمانی که محصولات تولیدی صادر می‌شود جدای از مزایایی که دارد یک تاثیر سو نیز بر تولید می‌گذارد و آن نیز افزایش

علی پاکدامنیان در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: بازیافت به کاهش آلودگی محیط‌زیست کمک می‌کند، بازیافت موادی همچون فلزات که قیمت آن‌ها بالاست تاثیر مثبتی در حیات آیندگان دارد.

وی با بیان اینکه کیفیت مقاطع مسی و آلایزی که از قراضه تولید می‌شود تفاوتی با کیفیت مقاطع تولید شده از شمش ندارد، ادامه داد: متأسفانه برخی از مواد بازیافتی را ریخته‌گری کرده و به کشورهای دیگر صادر می‌کنند، صادرات این گونه ریخته‌گری‌ها سبب افزایش قیمت مواد اولیه و قراضه شده است. کیفیت مقطعی که از شمش تولید می‌شود مطلوب است، با توجه به اینکه تمامی مراحل تبدیل قراضه به مقاطع در آزمایشگاه آنالیز می‌شود و اگر نیاز به افزودن یا کاهش



### ■ شرایط عودت تولیدات ما از شرکت‌های خارجی وجود ندارد

مدیر عامل شرکت سامکو در خصوص ظرفیت تولید مجموعه خود، توضیح داد: ظرفیت اسمی تولید مجموعه ما سالانه هزار تن است، اواسط سال گذشته تحریم‌ها و افزایش نرخ ارز، بازار ما را نیز تحت تاثیر قرار داد و موجب کاهش تقاضا شده بود اما اوایل و اواخر سال ۹۷ اوضاع تولید خوب بود و چالش چندانی نداشتیم و خوشبختانه ۲۰ درصد بیشتر از ظرفیت اسمی تولید کردیم؛ در کل از شرایط راضی هستیم؛ امسال نیز از ابتدای اردیبهشت ماه شروع به تولید کردیم و هنوز نمی‌توان تحلیل درستی از بازار ارائه داد اما چیزی که از شواهد می‌شود حدس زد این است که اوضاع بازار بد نخواهد بود. تاخیر در تولید نیز به این دلیل بود که ما از کوره‌های القایی استفاده می‌کنیم و پس از سپری شدن تعطیلات نوروز نیازمند گذر زمان بودیم تا بتوانیم مجدداً خط تولید را فعال کنیم.

پاکدامنیان در پاسخ به این سؤال که چرا صادرات ندارید، توضیح داد: در صد آلیاژ محصولات ما پس از صادرات بوسیله خریدار

موجود در بازار، عنوان کرد: سایزها و فرم‌های مختلفی برای مقاطع در بازار وجود دارد، مقطع گرد توپر، توخالی و شش‌پر از عمده اشکال مقاطع برنجی هستند که مصارف متعددی دارند، به طور مثال از مقاطع میله‌ای برای تولید پیچ و از مقاطع شش‌پر برای تولید مهره استفاده می‌شود. البته اشکال دیگری نیز وجود دارد که هندسی نیستند و برای مصارف خاصی تولید می‌شوند.

وی در خصوص محصولات شرکت سامکو، گفت: تمرکز مجموعه ما بر تولید مقاطع تو خالی است و بیشتر اشکال تو خالی را نیز تولید می‌کنیم، برخی مواقع مقاطع تو پر نیز تولید می‌کنیم؛ البته فرایند تولید مقاطع توخالی با نوع تو پر آن متفاوت است و نیاز به فرایند دیگری دارد. در واقع شرکت‌هایی که مقاطع تو خالی تولید می‌کنند توان تولید مقاطع تو پر را نیز دارند اما واحدهای تولیدی که مقاطع تو پر تولید می‌کنند نمی‌توانند مقاطع تو خالی تولید کنند، تولید مقاطع تو خالی مستلزم داشتن تجهیزات متفاوتی است. هر دو نوع این محصولات با روش ریخته‌گری مداوم تولید می‌شود اما در روش اکستروژن تنها مقاطع تو پر می‌توان، تولید کرد.

آنالیز می‌شود و باید درصد آلیاژ بر طبق نیاز مشتری ترکیب شده باشد، اگر درصد کوچکی تفاوت بین آلیاژ درخواستی با آلیاژ ترکیبی ما، وجود داشته باشد محصول توسط خریدار عودت داده می‌شود، با توجه به اینکه پیگیری محصولات بازگشتی به داخل کشور دشوار است، در نتیجه ترجیح می‌دهیم در بحث صادرات فعالیت نکنیم.

وی در رابطه با تبدیل قراضه به مقاطع و درصد ترکیب مس به روی، تشریح کرد: تمامی شرکت‌های فعال در زمینه تبدیل قراضه به مقاطع، کوانتومتر دارند و همواره محصول خود را آنالیز می‌کنند؛ درصد مس به روی در مقاطعی که می‌خواهند به آن‌ها فرم دهند باید ۵۹ درصد و در مقاطعی که می‌خواهند تراشیده شوند باید ۵۸ درصد باشد، البته ۲ الی ۲,۵ درصد نیز بر حسب استاندارد سرب به این مواد افزوده می‌شود.

مدیر عامل شرکت سامکو در خصوص محصولات تبدیلی این شرکت، عنوان کرد: ما کلکتور، شش گوش تو خالی، مقاطع و پروفیل، لوله، چهارگوش، شش پر و میلگرد برنجی تولید می‌کنیم که در لوله‌کشی ساختمان و آب‌رسانی به منازل استفاده می‌شود.



بازار

مجتبی صفایی، نماینده فروش مرکز بخش سینا فلز:  
استفاده از برنج در تزئینات مراکز تجاری



مدیریت فروشگاه رضایی:  
خرید و فروش سیم‌های تخت در بازار بسیار محدود است



نماینده فروش مرکز پخش سینا فلز:

## استفاده از برنج در تزئینات مراکز تجاری

نماینده فروش سینا فلز، که در بازار مقاطع مسی و برنجی فعالیت می‌کند، گفت: ما در مجموعه هم عمده فروشی داریم و هم خرده فروشی اما بیشتر فروشگاه‌های پامار خرده فروشی هستند؛ حداقل سفارشی که از کارخانه می‌توان داشت سه تن و ۴۰۰ کیلو گرم است، کمتر از این تناژ باید از طریق بازار تامین شود. در واقع سه تن و ۴۰۰ کیلو گرم وزن یک بوته است.

نماینده فروش مرکز پخش سینا فلز بیان کرد: متأسفانه حدوداً از هشت ماه پیش تا امروز وضعیت بازار خراب شده است، قیمت‌ها تا هفته گذشته ۸۵ هزار تومان بود اما این هفته به ۱۱۰ هزار تومان نیز رسیده است. از مقاطع برنجی بیشتر در بحث لوله کشی و دیزاین ساختمان‌ها استفاده می‌شود، پیش از این تولیدکنندگان شیرآلات نیز مقاطع برنج از ما خریداری می‌کردند اما با این افزایش قیمتی که وجود دارد دیگر تولیدکنندگان شیرآلات از ما خرید نمی‌کنند.

وی در پایان گفت: به نوعی از مقاطع در اصطلاح قوطی می‌گویند و از این قوطی‌ها در تزئین کف ساختمان‌ها استفاده می‌شود، تقریباً ۷۰ درصد مصرف مقاطع برنجی در بحث تزئینات ساختمان است و مابقی نیز در لوله‌کشی ساختمان به کار می‌رود. البته به دلیل گرانی، از برنج در تزئینات منازل کمتر استفاده می‌شود؛ بیشترین مصرف برنج در تزئینات مراکز تجاری است. مقاطع برنجی سایزهای مختلفی دارند و بیشترین سایزهایی که در بازار متقاضی دارد، سایزهای ۱۶ و ۱۸ میلی‌متر هستند. متأسفانه دسترسی به برخی از سایزها بسیار دشوار است، از سایز ۱۶ نیز در لوله‌های قلیان نیز استفاده می‌شود؛ این سایز بسیار پر مصرف است.

مجتبی صفایی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، با بیان اینکه قیمت جهانی مس، افزایش چشم‌گیری داشته که این افزایش قیمت تأثیر زیادی بر قیمت برنج گذاشته است، اظهار داشت: به دلیل گرانی برنج و مس، بیشتر مشتریان به ویژه مصارف تزئینی رو به استفاده از استیل آورده‌اند و از استیل به جای برنج استفاده می‌کنند. مقاطع و لوله برنج را برای ساخت لوستر خریداری می‌کردند که در حال حاضر برای این مصرف نیز از استیل و یا فولاد آب کروم داده شده استفاده می‌شود. جدای از مصارف تزئینی از برنج در صنایع مختلف نیز استفاده می‌شود.

وی ادامه داد: مقاطع به صورت شاخه‌ای فروخته می‌شوند، قیمت برنج، متأثر از تغییرات قیمت مس، تغییر می‌کند. برنج موجود در بازار از ۶۵ درصد مس و ۳۵ درصد روی تشکیل شده است؛ در اصطلاح به این آلیاژ، برنج «۶۵ بی» می‌گویند.

صفایی گفت: چند سالی است که شرکت شهید باهنر ضایعات ما را می‌گیرد و جای آن، محصول آماده به ما می‌دهد. البته تمامی ضایعات را با پیش‌فرض «۶۵ بی» خریداری می‌کند و بر اساس همین ۶۵ درصد قیمت ضایعات را محاسبه می‌کند.





یکی از عمده فروشان مقاطع برنجی در پامنار:

## تغییر صنف بازاریان مقاطع برنجی حتمی است

توزیع کننده مقاطع برنجی در بازار پامنار با استناد به اوضاع و شرایط این چند ماهه اخیر در بازار مقاطع برنجی، تغییر صنف فعالان این حرفه را پیش بینی کرد و گفت: متاسفانه اوضاع بازار مقاطع برنجی خوب نیست و طی چند سال آینده نیز بهبودی که نمی یابد هیچ، اوضاع بدتر نیز می شود؛ به احتمال خیلی زیاد تغییر صنف در بازار خواهیم داشت.

برنجی به صفر رسیده است و مشتریان تا جایی که برایشان مقدور بوده مقاطع برنجی را با پلاستیک، آهن و استیل جابجا کرده اند، به طور مثال در بحث مصارف تزئینی از استیل برای تزئین استفاده می کنند.

وی در پایان با اشاره به اینکه پاسخگویی به بازار نیازمند مدیریت درست و مدون است، ادامه داد: شرکت های زیادی مشغول تولید مقاطع برنجی هستند که محصولات تولیدی آن ها کیفیت متفاوتی نیز دارد، از همه بهتر مقاطع برنجی شرکت شهید باهنر است که متاسفانه نمی تواند پاسخگوی نیاز بازار باشد، به جز شرکت شهید باهنر دو شرکت شاهین شمش و ذوب آلیاژ نیز مقاطع با کیفیتی، تولید می کنند. فاکتورهای زیادی برای سنجش کیفیت مقاطع از یکدیگر وجود دارد که به راحتی در آزمایشگاه ها قابل آنالیز است.

استفاده می شود. اکسیداسیون پایین، سختی و خوردگی بالا، پارامترهایی هستند که در انتخاب مصالح مصرفی این صنایع اهمیت دارد. با توجه به اینکه تمامی این صنایع مستقیماً با خود کارخانه های تولیدکننده مقاطع، معامله می کنند و از این طریق مقاطع مورد نیاز خود را تامین می کنند؛ در نتیجه رونق یا رکود این صنایع تأثیری در شرایط بازار ما ندارد. البته صنعت خودروسازی مقداری خرید از بازار دارد اما عمده مشتریان ما تولیدکنندگان شیرالات بهداشتی هستند که آن ها نیز با وجود اجناس چینی ارزان تری که در بازار توزیع می شود، توان تولید و رقابت با تولیدکننده چینی را ندارند و بسیار کم کتر از گذشته شده اند و مسلم است که رکود در این صنعت، بر بازار مقاطع برنجی، تأثیر می گذارد. این فعال بازار در رابطه با معضلات فعالان بازار مقاطع برنجی، گفت: تقریباً فروش مقاطع

یکی از بزرگ ترین توزیع کنندگان مقاطع برنجی در گفت و گو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: بازار صنعتی این مملکت تعطیل است، مادامی که اوضاع کل صنعت مساعد نباشد، وضعیت صنعت ما نیز مطلوب نخواهد شد، متاسفانه میزان فروش و درآمدها نصف شده، سودها نیز به حداقل ترین مقدار ممکن رسیده است؛ مقاطع برنجی طی دو الی سه روز، بیش از ۱۰ هزار تومان افزایش قیمت داشته، پر واضح است که مشتریان دیگر تمایل یا بهتر بگویم توانی برای خرید مقاطع ندارند. وی در خصوص مصارف مقاطع برنجی در صنایع مختلف، بیان کرد: مقاطع برنجی در صنایعی همچون صنعت خودروسازی، پتروشیمی یا به طور کلی صنایع بالادستی که نیازمند بهره گیری از مصالح خوب هستند،

نماینده فروش بازرگانی مس و برنج حقیقت:

## نوسانات قیمت برنج در بازار

مدیر فروشگاه حقیقت درباره مشکلات بازار مقاطع مسی و برنجی، گفت: در بازار نوسانات قیمت وجود دارد، وضعیت به طوری است که بازار انحصاری شده و فقط سه یا چهار نفر هستند که می‌توانند جنس در بازار پخش کنند و آن‌ها نیز هر طور که صلاح بدانند قیمت‌ها را افزایش می‌دهند و موجب نوسانات قیمت بازار می‌شوند. اگر این معضلات بر طرف نشود روز به روز فعالیت در چنین بازار آشفته‌ای دشوار تر می‌شود.

تخصصی تولید می‌کنند، از مشتریان ما هستند؛ البته در حال حاضر بیشترین استفاد از میله‌های مسی در صنایع نظامی است. از مقاطع مسی بیشتر در بحث تزئینات ساختمان‌ها استفاده می‌شود، البته به جز تزئین ساختمان در ساخت لوسترهای برنجی نیز از مقاطع برنج استفاده می‌شود. در واقع مشتریان بر حسب نیاز برنج مورد نظر خود را

شده در فروشگاه ما هستند، به طور مثال تراشکارها میله‌گردهای شاخه‌ای را از ما خریداری کرده و قطعه مورد نظر خود را تولید می‌کنند. همچنین از شاخه‌های مسی برای جوش کاری و لوله‌ارت در آسانسورها استفاده می‌شود. رنج مشتریان ما بسیار گسترده است از شرکت مَهر امین که مَهر نماز تولید می‌کند تا شرکت‌هایی که قطعات

امیر اکبری در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، در رابطه با قیمت مقاطع برنجی، اظهار داشت: نوسانات قیمت در بازار، فعالیت در این حوزه را دشوار کرده است. به طور مثال، همین امروز قیمت برنج کیلوئی چهار هزار تومان افزایش داشت، پر واضح است که فعالیت در این بازار کار بسیار دشواری است، در واقع افزایش قیمت‌ها در بازار لحظه‌ای است. جدای از معضلات مربوط به قیمت، معضل کمبود سایزهای مختلف مقاطع برنجی نیز در بازار وجود دارد، یکسری از سایزها در بازار نیست، حتی سایزهای اجناس ایرانی نیز کسری‌هایی دارد.

این فروشنده صنف مس و برنج، درباره کمبود اقلام مسی مختلف در بازار، توضیح داد: شرکت‌هایی مثل شرکت شهید باهنر کرمان و دنیای مس کاشان از جمله شرکت‌هایی هستند که انواع اقلام مسی را تولید می‌کنند. البته در بین این دو شرکت تنها شرکت شهید باهنر، لوله مسی و آلیاژی تولید می‌کند؛ جز شرکت شهید باهنر، واحدهای تولیدی دیگری نیز هستند که مقاطع برنجی تولید می‌کنند اما تنها مجموعه شهید باهنر دولتی است.

■ **گسترده‌گی کاربرد فلز برنج از تزئین تا صنعت**  
وی با بیان اینکه در چرخه تولید محصولات مسی ما جزو نخستین حلقه‌ها هستیم، گفت: شغل ما شغل مادر است و صنایع مختلفی مشتریان محصولات عرضه





نمی‌شود، به همین دلیل قفل‌ها را از برنج می‌سازند تا امنیت بیشتری داشته باشد و با اسید نیز نتوان آن را باز کرد.

## ■ قیمت مقاطع برنجی وابسته به درصد مس آن است

اکبری درباره آلیاژهای متفاوت برنج، گفت: برنج ترکیب دو فلز مس و روی است که از ترکیب این دو فلز آلیاژهای دیگری نیز تولید می‌شود. هرچقدر درصد مس کمتر باشد قیمت مقاطع برنجی نیز ارزان‌تر است و هرچه این درصد بیشتر باشد رنگ مقاطع به قرمزی بیشتری متمایل است و قیمت بیشتری نیز دارد. آلیاژ معمول برنج، ۷۰ درصد مس و ۳۰ درصد روی است اما مس آن تا ۶۵ درصد نیز تغییر می‌کند اما هرچقدر میزان روی بیشتر باشد محصول نهایی نیز خشک‌تر می‌شود و قابلیت پرچ شدن ندارد. در تولید سیم جوش‌ها درصدی هم آلومینیوم به این آلیاژ اضافه می‌شود.

## ■ استفاده از اصطلاح برنز به جای برنج در بازار

اکبری در رابطه با مصارف تزئینی برنز در صنعت ساختمان، تصریح کرد: از برنز در مصارف تزئینی ساختمان به ندرت استفاده می‌شود، در واقع در اصطلاح عام بازار به برخی مصارف تزئینی برنج، برنzkاری اطلاق می‌شود، در صورتی که از برنج برای این مصارف استفاده می‌شود. در ترکیب برنز بیشتر از مس استفاده شده و حدوداً ۴ الی ۸ درصد قلع نیز در تولید آن به کار می‌رود. برنز نسبت به برنج، فلز خشک‌تر و دارای خوردگی کمتری است. نسبت خوردگی مس از برنج بیشتر و برنج نسبت به فسفربرنز کمتر است.

وی در پایان اطلاعاتی درباره آلیاژ فسفربرنز و تفاوت آن با سایر آلیاژهای مس، ارائه داد: فسفربرنز به دلیل قلعی که دارد خیلی دیرتر خرد می‌شود. به همین دلیل فسفربرنز، عمدتاً در بخش نظامی کاربرد دارد، همچنین از مفتول فسفربرنز در ساخت سازهایی همچون سنتور استفاده می‌شود.

از ما تامین و به اشکال مختلف تبدیل می‌کنند، برخی از مصارف حتی قابل تصور نیز نیستند اما افرادی هستند که هنرمندانه ماهیت جدیدی به این فلز می‌دهند.

## ■ برای امنیت بیشتر در ساخت قفل از برنج، استفاده می‌شود

وی درباره تولید پیچ و پرچ، توضیح داد: بسته به نوع مصرف پیچ و پرچ از فلزات مختلفی برای تولید آن‌ها می‌شود، برای تولید پرچ مسی عموماً از مفتول استفاده می‌شود، در پرچ کردن کیفیت مس بسیار مهم است هنگام پرچ کردن محصول نباید بشکند. پرچ سه نوع آلومینیومی، مسی و فولادی دارد. البته جنس فولاد سخت‌تر است و در موارد معدودی از این فلز برای تولید پرچ استفاده می‌شود. پیچ نیز معمولاً از برنج تولید می‌شود در واقع برنج تنها فلزی است که حتی توسط اسید نیز خورده

نوسانات قیمت در بازار، فعالیت در این حوزه را دشوار کرده است. به طور مثال، همین امروز قیمت برنج کیلوئی چهار هزار تومان افزایش داشت، پر واضح است که فعالیت در این بازار کار بسیار دشواری است، در واقع افزایش قیمت‌ها در بازار لحظه‌ای است



مدیریت فروشگاه آریا متال:

## بازار برنج ثبات ندارد

مدیریت فروشگاه آریا متال یکی از فعالان بازار برنج، گفت: وضعیت بازار واقعا نامساعد است، اگر به فاصله یک ساعت خرید مقاطع برنجی را به تعویق بیندازیم مبلغ بسیار زیادی ضرر خواهیم کرد، قیمت‌ها لحظه‌ای افزایش می‌یابد و بازار برنج هیچ‌گونه ثباتی ندارد. متاسفانه هیچ زمانی نوسان قیمت‌ها به ثبات نمی‌رسد که بتوان با برنامه فعالیت کرد؛ در این شرایط نه مشتری می‌داند چه کند و نه فروشندگان قدرت فعالیت در این بازار متلاطم را دارد.

نقدینگی بزرگ‌ترین معضل فعالان این صنف است و متاسفانه همه معاملات از تامین مواد اولیه تا تعمیر تجهیزات ریخته‌گری همگی نقدی شده است، دلیل کاهش نقدینگی این است که خرید تولیدکنندگان نقدی و فروششان اقساطی و شرایطی است. جدای از نبود نقدینگی، افزایش قیمت مواد اولیه نیز در بوجود آمدن این شرایط بی‌تأثیر نبوده است، با افزایش قیمت مواد اولیه و ناتوانی تولیدکننده داخلی برای رقابت با شرکت‌های چینی، سبب شده تولید به‌صرفه نباشد و در چنین شرایطی معلوم است که تولیدکننده داخلی زمین می‌خورد.

وی افزود: معضلات ناشی از نوسانات قیمت، تنها مختص بازار نیست و گریبان تولیدکنندگان را نیز گرفته است. طی این چند وقت شاهد تعطیلی بسیاری از واحدهای تولیدی بوده‌ایم که این تعطیلی‌ها از مشکلات متعددی منتج شده است؛ نبود

امیر حسین شریفی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: عمده مشتریان ما خودروسازها و فعالان صنعت برق و الکترونیک هستند که از برنج در تولید پرز استفاده می‌کنند.

مدیریت فروشگاه رضایی:

## خرید و فروش سیم‌های تخت در بازار بسیار محدود است

مدیریت فروشگاه رضایی گفت: در بازار پامنا، سیم‌های تخت، به خاطر نوع مصرف آن بسیار محدود خرید و فروش می‌شود. عمده خریداران ما یخچال خود را از کارخانجات تولیدکننده خریداری می‌کنند

کارخانجات تولیدکننده سیم تخت مورد نیاز خود را تامین می‌کنند اما باقی تولیدکنندگان که بضاعت خرید از کارخانه‌ها را ندارند سیم مورد نظر خود را از طریق بازار تامین می‌کنند.

مدیریت فروشگاه رضایی افزود: مصرف‌کنندگان بزرگ و قوی، همچون موتورزن و ایران‌ترانسفو مستقیماً از کارخانه تولیدکننده سیم مورد نظر خود را خریداری می‌کنند اما شرکت‌های کوچک یا انفرادی، شرایط خرید از درب کارخانه را ندارند.

رضایی در پایان گفت: استفاده از سیم‌های تخت نسبت به نوع گرد آن نیازمند دقت بیشتری است و باید با دقت بسیار و بدون خطای میلی‌متری، این سیم‌ها را پیچید، کوچکترین خطا سبب می‌شود که سیم‌ها در فضای مشخص شده جا نشوند.

سیم‌های گرد به دلیل فضای بین سیم‌ها در دوره‌های مختلف، فضای مورد نیاز برای سیم‌پیچی نیز محدودتر می‌شود و باید از محفظه بزرگتری استفاده کرد؛ استفاده از سیم تخت، در واقع هم موجب صرفه‌جویی در مصرف فولاد می‌شود و هم بازدهی بهتری دارد.

وی ادامه داد: جدای از مواردی که ذکر شد برای تولید تابلو برق در شینه‌ها از سیم‌های تخت استفاده می‌شود، این سیم‌های تخت بدون عایق هستند. اکثر شرکت‌های تولیدکننده ژنراتورها، ترانسفورماتورها و تابلو برق‌هایی که توان مالی دارند، مستقیماً از

رضایی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: مشتریان سیم‌های تخت به دلیل سفارشی بودن تقاضای آن، در بازار به دنبال این سیم‌ها نیستند، به هر حال این سیم‌ها فروش روتین ندارند و در مصارف خاص استفاده می‌شوند. از این سیم‌ها در ساخت ژنراتورهای بزرگ و ترانس‌های فشار قوی استفاده می‌شود، در هر عملیات سیم‌پیچی که می‌خواهند سیم‌ها فضای کمتری اشغال کند از سیم‌های تخت استفاده می‌کنند؛ زیرا دیگر فاصله‌ای بین ردیف‌های سیم وجود نخواهد داشت اما در

نماینده فروش بازرگانی ایران برنز:

## امنیت شغلی نداریم

نماینده فروش بازرگانی ایران برنز در رابطه با اوضاع بازار پامنا، گفت: ما امنیت شغلی نداریم و هر روز با اتفاق تازه‌ای مواجه می‌شویم، اتفاقاتی همچون نوسانات قیمت مس که هر روز بالاتر می‌رود و نقدینگی و قدرت خرید مردم نیز هر روز کمتر می‌شود.

مختلف برنج، توضیح داد: یکی از مصارف برنج در بحث تزئینات ساختمانی است. به طور مثال از برنج بین سنگ‌ها استفاده می‌شود که البته به اصطلاح آن را «برنز لای سنگ» می‌نامند.

نیک صفت در پایان با اشاره به رکود بازار مس و برنج، گفت: استفاده از برنج در بحث تزئینی ساختمان نیز تقریباً به دلیل افزایش قیمت این فلز از بین رفته و جای خود را به فلزات دیگری همچون استیل داده است. وقتی مقاطع برنج را کیلویی ۶۵ هزار تومان در بازار به فروش می‌رسانند، بدیهی است که فعالان این صنف تمایلی به استفاده از برنج ندارند. به غیر فروش اقلام مسی و برنجی ما تابلوهای مسی نیز می‌فروشیم که بسیار زیبا هستند اما به دلیل قیمت بالای مس، این روزها خیلی مشتری ندارند.

مسائل داخلی وام نمی‌گیرد، به‌طور مثال اتفاقات سیاسی بین‌المللی مربوط به ایران سریعاً در اقتصاد کشور تأثیر می‌گذارد. در چنین شرایطی امنیت شغلی نداریم و هر آن تعطیلی، واحدهای ما را تهدید می‌کند. در واقع شرایط برای ما به هیچ وجه امن نیست، کم‌اینکه بسیاری از همکاران ما ترجیح داده‌اند که در منازل خود خانه‌نشین شوند که این اصلاً به نفع اقتصاد کشور نیست اما چاره‌ای ندارند. کالایی را که قبل از عید کیلویی ۵۰ هزار تومان می‌خریدیم حالا باید ۷۰ هزار تومان به آن پول بدهیم. نوسانات و تلاطمی که در بازار شاهد هستیم به مدیریت ضعیف برمی‌گردد.

■ استفاده از برنج برای مصارف تزئینی از رونق افتاده است

این فروشنده در رابطه با مصارف

مجید نیک صفت که در بازار پامنا تهران در زمینه فروش اقلام مسی و برنجی، فعالیت می‌کند، درباره معضلات شغل خود در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: رکود بازار دلایل مختلفی دارد که باید بررسی شود، یکی از مواردی که باید به آن توجه شود، وجود زیرساخت‌های لازم برای تجارت و دسترسی آسان به وسایط حمل و نقل بار است که متأسفانه شرایط حمل و نقل بازار پامنا برای بارگیری اصلاً مساعد نیست و هم‌روزه فعالان این بازار را با چالش‌هایی روبرو کرده است. در وهله‌ی بعدی وضعیت بازار به اقتصاد کشور وابسته است و منفک از معضلات اقتصاد کل نیست.

وی در خصوص معضلات پیش آمده، عنوان کرد: معضلات اقتصاد کشور تنها از





مصرف کنندگان

مجید هادی‌زاده، مدیر عامل شرکت پیام‌بدل:  
بن‌نیازی صنایع از ترانسفورماتورهای وارداتی



علی وظیفه‌به‌نام، مدیر عامل شرکت مهوان گستران:  
صنعت‌گر در کشور ما یتیم است



مجید زرگر آزاد، مدیر فروش گروه صنعتی و تزئینی آزاد:  
بازار مقاطع برنجی امسال وضعیت خوبی ندارد



مدیرعامل شرکت پایا مبدل:

## بی نیازی صنایع از ترانسفورماتورهای وارداتی

۴۰۰ هرتز تحت ولتاژ ۴ الی ۱۰ کیلوولت رزینی، ترانس ایزوله جهت حفاظت از دستگاه‌ها و تجهیزات بیمارستانی، ترانسفورماتورهای روغنی (ترانسفورماتورهای قدرت از ۵۰ الی دو هزار کیلوولت آمپر تا ۱۱ کیلوولت)، ترانسفورماتورهای هوا خشک و رکتیفایرهای پر قدرت جهت تولید روی و مس به روش الکترولیز، تریستوری ۶ و ۱۲ پالس، از جمله محصولات مجموعه ما هستند.

### ■ نیاز به اخذ مجوز نصب، برای ترانس‌های ولتاژ بالا

وی با اشاره به اینکه امروزه تهیه مواد اولیه بزرگترین دغدغه صنعت گران است، عنوان کرد: یکی از معضلات اصلی صنعت ما که تولید را با چالش‌هایی همراه کرده، کمبود مواد اولیه است. برای تولید ترانسفورماتور به جز کمبود مواد اولیه، مشکل چشم‌گیر دیگری نداریم، این مشکل نیز به این دلیل بوجود آمده که اکثر قطعات تولید ترانس از طریق واردات تامین می‌شود و با شروع تحریم‌ها واردات این قطعات سخت‌تر شده است.

مدیرعامل شرکت پایا مبدل ادامه داد: دو شرکت ایران ترانسفو و آریا ترانسفو، تولیدکننده ترانسفورماتورهای پر قدرت تا ۳۰ کیلوولت هستند، شرکت ما در تولید رنج‌های بالا فعالیت ندارد و هیچ‌گاه نیز به این مقوله ورود نکرده است، ما ترانس‌های ۱۱ کیلوولت تولید می‌کنیم و در بین تولیدکنندگان این رنج از نامداران هستیم. برای نصب ترانس‌های رنج بالا نیاز به اخذ مجوز از وزارت نیرو است که همان دو شرکت نام برده این ترانس‌ها را تولید می‌کنند. ما ترانس‌هایی که برای نصب نیاز به اخذ مجوز ندارند را برای صنایع سیمان، آبکاری و... تولید می‌کنیم.

### ■ ارائه ۱۵ سال خدمات پس از فروش

هادیزاده در خصوص کیفیت ترانسفورماتورهای ساخت ایران، توضیح داد: کیفیت ترانسفورماتور تولید داخلی بالا است و اکثراً شرکت‌های تولیدکننده، محصولات خود را از یک تا سه سال ضمانت می‌کنند. شرکت ما



مدیرعامل شرکت پایا مبدل، تولیدکننده انواع ترانسفورماتور، گفت: با توجه به کیفیت خوب ترانسفورماتورهای ساخت داخلی، هیچ نیازی به واردات ترانس‌های خارجی نیست و شرکت‌های ایرانی به راحتی رقابتی خود را از میدان به در کرده‌اند. پیش از این ترانسفورماتورهای بی کیفیت و تقلبی راهشان برای ورود به بازار ایران باز بود.

می‌کنیم، ترانس‌های تغذیه AC از یک کیلووات به بالا، ترانس‌های توربید در ولتاژ و وات‌های مختلف، ترانسفورماتور ایزولاتور جهت حفاظت از رعد و برق، ترانسفورماتور نظامی با فرکانس

مجید هادیزاده دواجی تولیدکننده انواع ترانسفورماتورهای قدرت، در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: ما انواع ترانسفورماتور را تولید



افتاده می‌شوند، بیان کرد: با وجود دسترسی دشوار به مواد اولیه، در ۵ سال آینده بازار خوبی را پیش‌بینی می‌کنم، صنعت ما رو به رشد است، با توجه به اینکه ترانس‌های بی‌کیفیت چینی دیگر نمی‌توانند به راحتی وارد کشور شوند، شرایط برای تولیدکنندگان داخلی مطلوب شده است. پیش از این ترانس‌های بی‌کیفیت چینی وارد و با نام برندهای مطرح اروپایی فروخته می‌شدند که البته هر ۶ ماه یکبار باید تعویض می‌شدند درحالی که ترانس‌های باکیفیت داخلی تا ۲۰ سال به راحتی کار می‌کنند. خوشبختانه الآن مصرف‌کنندگان نسبت به گذشته آگاه‌تر شده‌اند.

### ■ وضع قوانین سفت و سخت برای واردات به نفع تولیدکننده داخلی

وی افزود: ۹۹ درصد صنعت‌گران مرتبط با حرفه ما با معضلات ترانس‌های نامعتبر چینی آشنا هستند و یک درصد باقی مانده نیز به‌خاطر ناآگاهی از تقلبی بودن این ترانس‌ها، هنوز به دلیل قیمت ارزان‌تر، خواستار خرید ترانس‌های بی‌کیفیت ساخت چین با برندهای مطرح اروپایی هستند. پیش از این واردات راحت‌تر بود، مخصوصاً ترانس‌های سبک وزن به راحتی وارد ایران می‌شدند، حتی در برخی موارد ترانس‌های بزرگ با وزن ۱۰۰ کیلوگرم نیز وارد می‌شد اما قوانین سفت و سختی که برای واردات وضع شده و همچنین افزایش تعرفه‌های وارداتی سبب شده واردات صرفه اقتصادی نداشته باشد، این دو موضوع به کمک تولیدکننده داخلی آمده و سبب شده ترانسفورماتورهای بی‌کیفیت از سطح کشور جمع شوند.

مدیرعامل شرکت پایا مبدل در پایان گفت: مشتریان برای خرید ترانسفورماتورهای باکیفیت بسیار هوشیار باشند و از روی ظاهر و بدون تحقیق اقدام به خرید نکنند، قطعات ترانس‌های باکیفیت ضمانت‌نامه و خدمات پس از فروش دارند که هنگام خرید باید بررسی شود.

همچنین بین پنج الی پانزده سال بر اساس سفارش مشتری، خدمات پس از فروش ارائه می‌دهد. براساس کیفیت مواد اولیه مصرفی اگر ترانسفورماتور یک سال ضمانت شود پنج سال خدمات پس از فروش، دو سال ضمانت ۷ سال خدمات پس از فروش و سه سال ضمانت ۱۰ سال خدمات پس از فروش ارائه می‌دهیم. در برخی موارد تا ۱۵ سال نیز خدمات پس از فروش داریم.

### ■ کیفیت مس ایران عالی است

وی گفت: صنایع برق و الکترونیک، آبکاری، صنایع تولیدی تجهیزات پزشکی و به طور کلی تمامی صنایع از ترانسفورماتور استفاده می‌کنند، در واقع ترانسفورماتور را می‌توان یکی از کلیدی‌ترین عناصر قدرت و شبکه انتقال دانست که اکثر واحدها به آن نیاز دارند.

هادیزاده با بیان اینکه اکثر قطعات تولید ترانس از طریق واردات تامین می‌شود، ادامه داد: اکثر قطعات تولید ترانس وارداتی است اما برخی قطعات تولید داخل است، قطعاتی همچون مقاطع مسی که به عنوان شینه در ترانسفورماتور استفاده می‌شود، از این دست است. در ترانس‌های آمپر بالا همچون ترانس‌های ۵، ۱۰ و ۱۵ هزار آمپر از شینه‌های ضخیم استفاده می‌شود. ما این شینه‌ها را از شرکت‌های معتبر داخلی که استانداردهای لازم را دارند و از کیفیت محصول آن‌ها مطمئن هستیم، تامین می‌کنیم. کیفیت مس ایران بسیار بالا است و نیازی به تامین این قطعات از طریق واردات نیست. از مقطع ۵ میلی‌متر به بالا در ساخت انواع ترانسفورماتور بسته به آمپر آن، استفاده می‌شود. شینه‌ها نیز ضمانت‌نامه دارند، در واقع به دلیل اینکه مواد اولیه تولید ترانس ضمانت دارد ما نیز می‌توانیم به راحتی محصولاتمان را ضمانت کنیم.

### ■ کنار رفتن ترانسفورماتورهای تقلبی از بازار ایران

مدیرعامل شرکت پایا مبدل با عنوان اینکه ترانس‌های چینی هر ۶ ماه یکبار از کار

مدیرعامل شرکت آذرفنون تابلو:

## استفاده از شینه مسی در تابلو برق هزینه بر است

مدیرعامل شرکت آذرفنون تابلو گفت: ما تابلو برق تولید می‌کنیم، تابلو برق جعبه‌ای برای نصب و سیم‌بندی تجهیزات الکتریکی یا الکترونیکی است که قطعات کنترلی، حفاظتی و کلیدها روی آن نصب می‌شود. تابلو برق حکم قلب تمامی واحدهای صنعتی را دارد، تابلو برق انرژی الکتریکی را در هر واحدی، توزیع، حفاظت و کنترل می‌کند. برای تولید تابلو برق از باسبار یا شینه استفاده می‌شود، جنس این شینه در ایران عموماً از مس است، کار شینه‌ها در تابلو برق، انتقال انرژی به مراکز مصرف است، البته در حال حاضر در دنیا به جای شینه‌های مسی از شینه‌های آلومینیومی استفاده می‌کنند اما در ایران مجاب کردن مصرف کنندگان تابلو برق برای استفاده از شینه آلومینیومی بسیار دشوار است و از این لحاظ از دنیا چند گامی عقب‌تر هستیم. در حالی که کارایی شینه مسی هیچ تفاوتی با نوع آلومینیومی آن ندارد، حتی از چندین لحاظ استفاده از آلومینیوم بهتر نیز هست.

سید محمد ریحانی نیا در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: وقتی که مصرف‌کننده اصرار دارد، جنس شینه حتماً مسی باشد؛ قیمت تابلو برق را بسیار افزایش می‌دهد. جدای از افزایش قیمت، وزن تابلو برق با شینه مسی نیز از تابلو برق با شینه آلومینیومی بیشتر است، استفاده از مس به ضرر مصرف‌کننده نهایی است، برای خرید تابلو برق با شینه مسی باید سه برابر تابلو برق با شینه آلومینیومی هزینه کند.

وی ادامه داد: به دلیل اینکه عمده قطعات تابلو برق توان بالا، از طریق واردات تامین می‌شود، اوضاع صنعت تولید تابلو برق تابع وضعیت واردات است، به همین دلیل نوسانات نرخ ارز تأثیر بسزایی در وضعیت صنعت ما دارد، البته بسیاری از این قطعات وارداتی در داخل کشور نیز تولید می‌شود اما کارشناسان شرکت‌های مصرف‌کننده اطمینانی به تولیدات داخلی ندارند.

### تولید انواع تابلو برق در ایران

مدیرعامل شرکت آذرفنون تابلو گفت: معضل تامین مواد اولیه یکی از مشکلاتی است که ما در صنعت تولید تابلو برق با آن دست‌وپنجه نرم می‌کنیم، در واقع کمبود مواد اولیه یا دسترسی سخت به این مواد، منتج از نوسانات نرخ ارز است.





## ■ وجود برندهای تقلبی مطرح اروپایی در بازارهای ایران

وی با اشاره به اینکه عدم هماهنگی سیاست‌های کلان با عملکرد سطوح‌های پایین مدیریتی، یکی از بزرگترین مشکلات صنف ما را به وجود آورده است، گفت: عدم آگاهی برخی مهندسين از اوضاع روز کشور مشکلات زیادی را پدید آورده، به طور مثال فلان شرکت ما را تحریم کرده است و فلان قطعه را به ایران نمی‌فرستد و کارشناس شرکت متقاضی اصرار دارد که در ساخت تابلو برق سفارشی او، هر جور شده از همان قطعه با همان مارک استفاده شود، زمانی که شرایط ورود این قطعه به بازار وجود ندارد، تولیدکنندگان تابلو برق از کجا این قطعه را تامین کنند، اینجا است که پای تولیدات بی کیفیت چین با برندهای مطرح تقلبی در بازار ایران باز می‌شود، مصرف‌کننده نیز از این خرید خود خشنود است اما نمی‌داند که این قطعات بی کیفیت ۶ ماه بیشتر کار نمی‌کند. البته قطعات اصلی خود چین بی کیفیت نیست بلکه قطعاتی که به اسم برندهای مطرح از این کشور وارد می‌شود، نامرغوب است.

کشور ساخت‌وساز کنند یا نوسازی انجام دهند تابلو برق مورد نیاز است و با توجه به اینکه تمامی واحدهای تولیدی و صنعتی نیاز مبرم به تابلو برق دارند، همیشه تقاضای خرید تابلو هست، در نتیجه همیشه تقاضای خرید تابلو برق هست. در کل هرکجا که حیات باشد نیاز مبرم به برق نیز هست، در هر سه بخش تولید، توزیع و مصرف، تابلو برق نقش اساسی دارد. اگر اتفاق خاصی در کشور نیفتد، همچنان بازار ما خوب خواهد بود، به شرط اینکه بتوانیم مواد اولیه مورد نیاز را فراهم کنیم.

مدیرعامل شرکت آذرفنون تابلو گفت: یکی از مشکلات عامی که تمامی اصناف با آن درگیر هستند، عدم همراهی سطوح اجرایی و مدیریتی با سران مملکت است، به طور مثال مقام معظم رهبری سال ۹۸ را سال رونق تولید ملی نامگذاری کرده‌اند اما عملکرد دستگاه‌های اجرایی و دولتی هیچ هماهنگی با این نام ندارد، زمانی که به مشکلی در سطوح بالا سیاستی اندیشیده می‌شود و راهکاری در راستای حل آن معضل ارائه می‌گردد و سطوح پایین بدون توجه به آن سیاست‌ها رفتار می‌کنند، همه مردم از این عدم تطابق، متضرر می‌شوند.

ریحانی نیا عنوان کرد: توان تولید انواع تابلو برق‌هایی که در دنیا تولید می‌شود را داریم، تابلو SWING، تابلو کشویی و به طور کلی انواع تابلوهای فشار قوی و ضعیف را می‌سازیم، همچنین قطعاتی مثل باسداکت که روی تابلو نصب می‌شود، نیز در شرکت تولید می‌کنیم.

## ■ مقاطع مسی تولید داخلی با کیفیت است

مدیرعامل شرکت آذرفنون تابلو توضیح داد: کار گروه تابلوسازان مونتاژ قطعات است، از لحاظ تولید با توجه به کیفیت قطعاتی که تولیدکنندگان داخلی استفاده می‌کنند، کشور ما جایگاه خوبی در جهان دارد، در مقایسه با کشورهای آسیایی همچون ژاپن و چین که پیشرفته‌تر هستیم و تابلوهای با کیفیت‌تری نیز تولید می‌کنیم، در مقایسه با رقبای مطرح اروپایی نیز با فاصله اندکی در تعقیب آن‌ها هستیم.

وی با بیان اینکه کیفیت مس ایران بسیار بالا است، عنوان کرد: یکی از مواد اولیه‌ای که برای تامین آن با چالش مواجه هستیم، مقاطع مسی است، کیفیت مس شرکت شهید باهنر بسیار مطلوب است اما نوسانات قیمت مس کمی صنف ما را آزار می‌دهد، هر زمان که قیمت دلار کاهش داشته باشد، دسترسی به مس برای ما دشوار می‌شود، قیمت مس افزایش می‌یابد فروشنده وجود دارد اما به محض اینکه قیمت کاهش می‌یابد، فروشندگان ترجیح می‌دهند محصولات خود را در بازار عرضه نکنند و منتظر افزایش مجدد قیمت‌ها باشند. چنین تغییرات و نوساناتی به بخش تولید شوک وارد می‌کند و تمامی برنامه‌ریزی‌ها را ناکارآمد می‌کند. البته ما ترجیح می‌دهیم به جای مقاطع مسی، از آلومینیوم استفاده می‌کنیم.

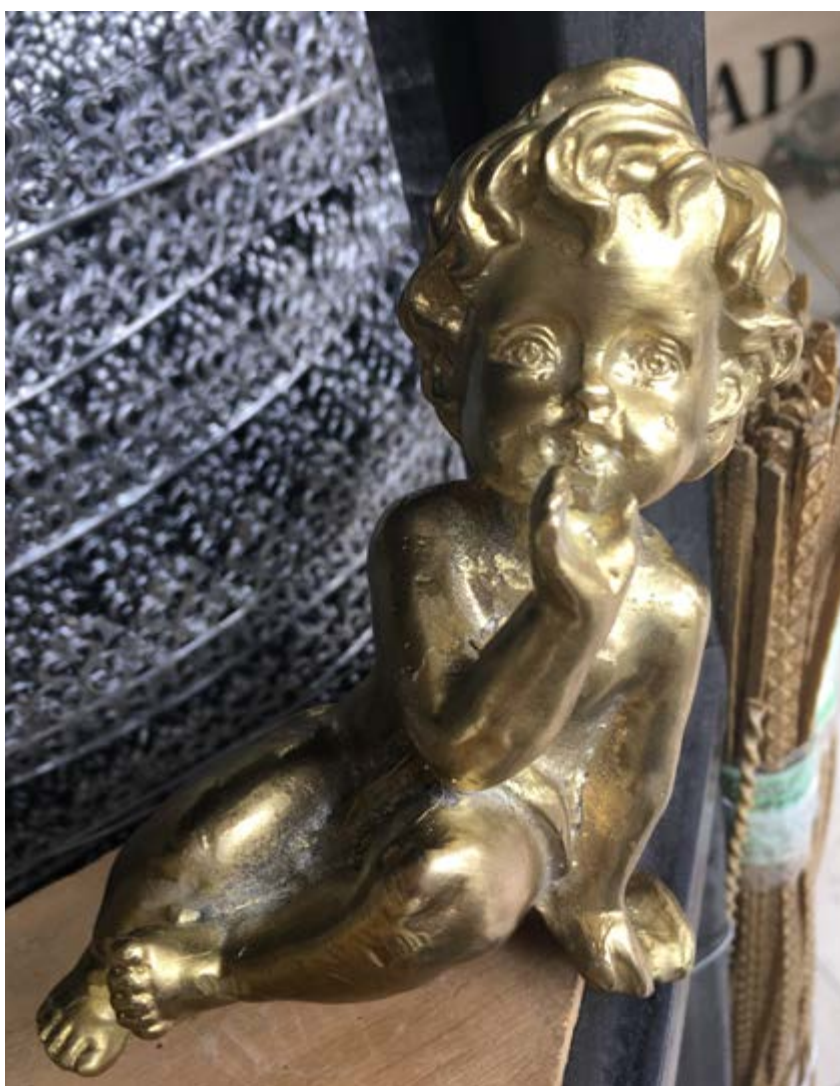
## ■ همیشه تقاضای خرید تابلو برق وجود دارد

ریحانی نیا ادامه داد: وسعت کار ما بسیار گسترده است و طیف مصرف‌کنندگان گسترده‌ای نیز دارد، هر زمان که بخواهند در



مدیرفروش گروه صنعتی و تزئینی آزاد:

## بازار مقاطع برنجی امسال وضعیت خوبی ندارد



مدیرفروش گروه صنعتی و تزئینی آزاد، فروشنده انواع مقاطع برنجی، گفت: گرانی‌ها، نبود مواد اولیه و توان پایین خرید، از عمده دلایل کاهش میزان فروش ما است که امیدواریم اوضاع کمی بهبود یابد.

شرایط خوبی ندارد و راکد است، فروش ما امسال نسبت به سال گذشته کاهش چشم‌گیری داشته است، مهم‌ترین دلیل کاهش میزان فروش نیز قیمت بالای محصولات است،

مجید زرگر آزاد که در بازار پامنار، مرکز فروش انواع اقسام لوازم تزئینی مسی و برنجی دارد، در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: بازار

جدای از قیمت بالا که موجب افت قدرت خرید مردم شده، دسترسی به مواد اولیه برای تولیدکننده نیز دشوار است و زمانی که تولیدکننده نتواند به راحتی مواد اولیه مورد نیاز خود را تامین کند طبیعی است که میزان تولید واحد تولیدی او کاهش یابد. ما لوستر، آئینه و شمعدانی، یراق‌های فلزی و مجسمه تولید و پخش می‌کنیم، برای تولید این محصولات از لوله و مقاطع برنجی، مسی، آهن و... استفاده می‌کنیم، از لوله‌های برنجی در آباژور و چراغ و... استفاده می‌شود؛ ما قطعات مختلفی از برنج و... تولید می‌کنیم، البته جدای از آئینه شمعدان و لوسترهای آماده ما قطعات مجزا نیز تولید می‌کنیم که تولیدکنندگان دیگر این قطعات را مونتاژ می‌کنند. لوله‌های شکل‌دار برنجی نیز داریم که با کشش به آن‌ها فرم می‌دهیم، ما لوله‌های آماده و ساده را خریداری کرده و به آن‌ها شکل می‌دهیم که بیشتر این لوله‌ها نیز چینی هستند، پس از شکل‌دهی از این لوله‌های جدید در بحث تزئینات استفاده می‌شود. لوله‌های برنجی در داخل نیز تولید می‌شود اما جواب‌گوی بازار نیست. از رول، لوله و مقاطع برنجی در تولید محصولات استفاده می‌کنیم.

وی در رابطه با مصارف برنج، عنوان کرد: با افزایش قیمت برنج، در برخی موارد تزئینی پلاستیک و آهن جایگزین برنج شده است اما در بعضی مصارف حتما باید از برنج استفاده شود و نمی‌توان جایگزینی برای آن یافت. قیمت پلاستیک یک دهم و قیمت آهن یک دوم برنج است، اگر مشتری بخواهد براساس سفارش اشکال آلومینیومی نیز تولید می‌کنیم.

آزاد در پایان عنوان کرد: برای ساخت قطعات تزئینی برنجی مواد اولیه را ذوب کرده و ریخته‌گری می‌کنیم. قالب‌ها از جنس سیلیکون هستند و ما مواد را به صورت مومی در این قالب‌ها می‌ریزیم، مواد اولیه ساخت این قطعات قراضه‌های مختلف برنجی است. تنوع تولیدات ما از سینی تا فرشته‌های کوچ مسی و برنجی است.

از تأثیرات مثبت اینگونه طرح‌های تشویقی غافل شد. متأسفانه طرح‌های تنبیهی از طرح‌های تشویقی بیشتر است، طبیعی است که تولیدکننده دلسرد شود و دیگر رمقی برای ادامه مسیر نداشته باشد.

وی در ادامه گفت: از دید یک کارگر وقتی به شرایط نگاه شود، به وضوح مشخص است که با ماهی دو میلیون تومان، با این افزایش قیمت‌ها، نمی‌توان زندگی کرد؛ کما اینکه من کارفرما به سختی همین دو میلیون تومان را نیز تامین می‌کنم. شرایط هم برای کارفرمایان و هم برای کارگران بسیار دشوار شده است.

مدیرعامل شرکت مهوان گستران با اشاره به معضلات نبود و کمبود مواد اولیه، عنوان کرد: یکی دیگر از معضلات واحدهای تولیدی، تامین مواد اولیه است، ما به دلیل دسترسی سخت به مواد اولیه، خط تولید شیرهای مغناطیسی را متوقف کردیم، با اینکه استفاده از شیرهای مغناطیسی ۷۰ درصد مصرف آب را کاهش می‌دهد اما آنچنان که باید در منازل مورد حمایت قرار نگرفت، البته دلیل عدم استقبال از شیرهای مغناطیسی این است که در صورت خرابی، دسترسی به آب کاملاً متوقف می‌شود تا کارشناس مربوطه معضل را برطرف سازد. ما برای تولید شیرآلات مغناطیسی ابتدا از مقاطع برنجی استفاده می‌کردیم که زاماک را جایگزین آن کردیم، در حال حاضر تولید با زاماک نیز به صرفه نیست، به همین دلیل این خط از کارخانه را تعطیل کردیم؛ زاماک نیز کیلویی ۴۰ هزار تومان است. ما علاوه بر شیرهای مغناطیسی، کولرهای صنعتی، دستگاه‌های پرسکاری و لباسشویی نیز تولید می‌کنیم که اوضاع این خطوط نیز تعریفی ندارد.

بهنام با بیان اینکه ورود شیرهای مغناطیسی ارزان قیمت چینی، در بازار ایران، فروش تولیدکننده داخلی را به صفر رسانده است، عنوان کرد: از شیرآلات مغناطیسی بیشتر در اماکن عمومی استقبال شد که این بازار را نیز شیرآلات چینی قبضه کرده‌اند، شیرهای مغناطیسی چینی بسیار ارزان‌تر از شیرهای مغناطیسی داخلی هستند.

مدیرعامل شرکت مهوان گستران:

## صنعت گر در کشور ما یتیم است

**مدیرعامل شرکت مهوان گستران گفت: هیچ شخص یا ارگانی از صنعت گر حمایت نمی‌کند، صنعت گر در کشور ما یتیم است و هیچ حامی ندارد.**

افزایش دهد باید به همه ادارات پاسخگو شود و هر یک به گونه‌ای صنعت گر را آزار می‌دهند. در ایران تولید هیچ ارزشی برای صاحبان کشور ندارد و هیچ حامی نیست که دادرسی آن باشد.


بهنام در خصوص حمایت‌های دولتی اضافه کرد: دولت به جای حمایت از کارآفرینان، سنگ جلوی پای آن‌ها می‌اندازد، اگر وضعیت به همین منوال ادامه یابد و دولت نخواهد از تولیدکننده داخلی حمایت کند، به زودی تمامی واحدهای تولیدی تعطیل می‌شوند و دود این تعطیلی در چشم همه می‌رود؛ خروج از این وضعیت نابسامانی که کشور به دلایل مختلف با آن درگیر است فقط از طریق حمایت دولت میسر است. تعطیلی یک کارگاه برای صاحبان آن بسیار دشوارتر از احداث آن است، پس هیچ تولیدکننده‌ای دوست ندارد واحد تولیدی خود را پس از سال‌ها فعالیت تعطیل کند.

مدیرعامل شرکت مهوان گستران با اشاره به طرح اشتباهی که در زمان ریاست جمهوری احمدی نژاد اجرا شد، مطرح کرد: در دولت احمدی نژاد طرحی مبنی بر اینکه هر واحد تولیدی که پنج کارگر دارد معاف از پرداخت بیمه است، اجرا شد که موجبات بیکاری خیلی از پرسنل را فراهم کرد، بسیاری از واحدهایی که مثلاً هشت کارگر داشتند سه نفر از نیروهای خود را اخراج کردند که مشمول این طرح شوند؛ در حالی که دولت باید بابت هر نیروی انسانی که یک واحد صنعتی به مجموعه خود اضافه می‌کند، طرح تشویقی و تخفیفات ویژه برای معافیت واحد مربوطه از مالیات و بیمه داشته باشد، نه اینکه بدتر حق بیمه را افزایش دهد، به طور مثال اعلام کند هر واحد که ۵ کارگر اضافه کند، حق بیمه یک نفر را تخفیف می‌گیرد. نباید

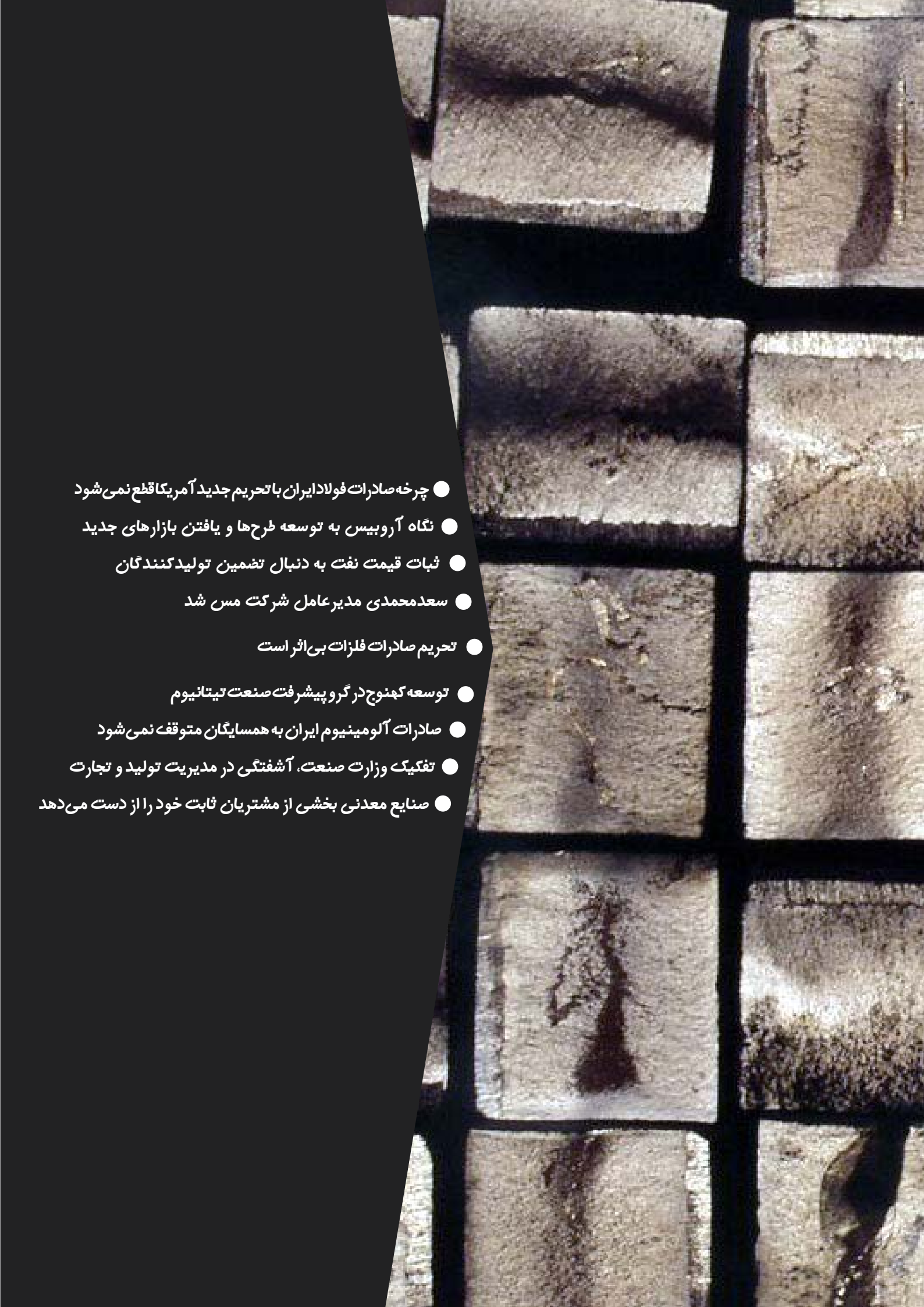
علی وظیفه بهنام تولیدکننده شیرهای مغناطیسی، در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: هیچ اداره یا سازمانی در راستای حمایت و تشویق تولیدکننده داخلی گامی بر نمی‌دارد، در حالی که انتظار می‌رود ادارات بیمه، دارایی، وزارت کار، شهرداری و ... از صنعت گر داخلی حمایت کنند تا تولیدکننده نیز با خیالی آسوده به نوع‌آوری، اشتغال‌زایی بیشتر، توسعه واحد تولیدی و ... فکر کند و این راستا برنامه مناسب ارائه دهد تا عامل پیشرفت کشور شود، مادامی که واحدهای تولیدی نتوانند به سهولت فعالیت کنند، کشور به هیچ عنوان پیشرفت اقتصادی نخواهد داشت.

وی افزود: جدای از تأثیرات مثبت رونق صنعت بر جامعه اقتصادی، جامعه فرهنگی ما نیز منفک از فعالیت واحدهای تولیدی نیستند، عمده معضلات اجتماعی نشات گرفته از مشکلات بیکاری هستند، ناهنجاری‌هایی همچون طلاق، دزدی، قتل و ... بی ارتباط با بیکاری نیست، حتی سلامت روانی یک جامعه نیز، تأثیر مستقیم از صنعت کشور می‌گیرد.

مدیرعامل شرکت مهوان گستران با اشاره به مشکلات صنعت کشور، تصریح کرد: شرایط به شکلی شده که ما نمی‌توانیم به مسائل مثبت فکر کنیم و راهکارهایی برای توسعه مجموعه و افزایش میزان تولید داشته باشیم، دغدغه ما نبود مواد اولیه، معضلات مرتبط با کارگر، نبود تقاضا، پرداخت مالیات و ... است که همه توان و انرژی ما را می‌گیرد اما در کشورهایی همچون چین از تولیدکننده قدردانی ویژه‌ای می‌شود که توانسته شرایط اشتغال برای ۲۰ نفر را فراهم کند، در حالی که اگر تولیدکننده ایرانی ۲۰ نفر کارگر را به ۲۴ نفر



مهم ترین عناوین خبری  
صنایع معدنی و فلزی

- 
- چرخه صادرات فولاد ایران با تحریم جدید آمریکا قطع نمی شود
  - نگاه آرو بیس به توسعه طرح ها و یافتن بازارهای جدید
  - ثبات قیمت نفت به دنبال تضمین تولیدکنندگان
  - سعد محمدی مدیر عامل شرکت مس شد
  - تحریم صادرات فلزات بی اثر است
  - توسعه کهنوج در گروه پیشرفت صنعت تیتانیوم
  - صادرات آلومینیوم ایران به همسایگان متوقف نمی شود
  - تفکیک وزارت صنعت، آشفستگی در مدیریت تولید و تجارت
  - صنایع معدنی بخشی از مشتریان ثابت خود را از دست می دهد

روند یکنواخت تولید شرکت آروبیس

## نگاه آروبیس به توسعه طرح‌ها و یافتن بازارهای جدید

فصل سوم سال ۲۰۱۸، با توجه به شرایط اقتصادی مناسب در بخش‌های مرتبط، این شرکت قراردادهای خوبی با مشتریان در بازارهای کلیدی امضا کرد و به توسعه روابط خود با مشتری‌های جدید ادامه داد. خرید سهام Deutsche Giessdraht GmbH در سال مالی ۲۰۱۷-۲۰۱۸ نیز سبب شد حجم تولید مفتول مسی در شرکت آروبیس همچنان رقم بالایی بماند.

تولید مقاطع مسی نیز با میانگین حجم ۴۵ هزار تن در شش ماهه دوم سال ۲۰۱۸ نسبت به شش ماهه دوم سال ۲۰۱۷ رشدی نکرد، اگرچه ذکر این نکته ضروری است که خلوص بالای مقاطع مسی تولید شده در این شرکت باعث شد همچنان تقاضا برای این محصول زیاد باشد. در سه ماهه سوم سال ۲۰۱۸ در سایه افزایش تقاضا در بخش‌های تولید لوله و محصولات مشابه، این شرکت موفق شد همراستا با نیاز بازار، رشد تولید خود در قسمت محصولات تخت را به خصوص در زمینه مواد با غلظت اکسیژن کمتر و عناصر آلیاژی بیشتر حفظ کند. با این حال، تولید محصولات تخت با افت ۷ درصدی در انتهای نیمه دوم سال ۲۰۱۸ نسبت به ابتدای این مدت، کاهش قابل توجهی داشت و به رقم ۵۳ هزار تن رسید که کمترین میزان در مدت مورد بررسی و مدت مشابه سال پیش از آن بوده است. همچنین در مقایسه با سال قبل، حجم تولید این محصول نسبت به ابتدای نیمه دوم سال ۲۰۱۷ با ۱۰ درصد افت همراه بود.

سود ناخالص شرکت آروبیس در انتهای نیمه دوم سال ۲۰۱۸ با کاهش ۹ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل به رقم ۲۶۴ میلیون یورو کاهش یافت. از دلایل این امر می‌توان به افزایش هزینه‌ها به دلیل افزایش تعرفه‌های تجاری و افزایش تعداد کارمندان نسبت به سال قبل اشاره کرد. همچنین هزینه‌های این شرکت در زمینه تحقیق و توسعه، آی تی و ... در این امر دخیل بوده‌اند.

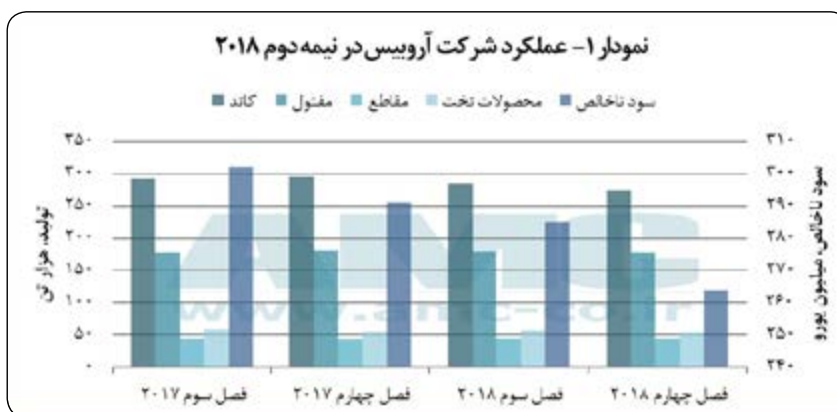
یکی از شرکت‌های فعال در زمینه محصولات مسی شرکت Aurubis است. این شرکت توانسته با جلب اعتماد خریداران به رشد تولید خود طی نیمه دوم سال ۲۰۱۸ ادامه دهد و با شناسایی بازارهای جدید و بالقوه به دنبال توسعه طرح‌های خود باشد. میزان تولید این شرکت در مقایسه با مدت مشابه سال قبل اگرچه رشدی نداشته و یا حتی در مواردی با افت چند درصدی همراه بوده است اما همچنان این شرکت با تولید میانگین بیشتر از ۲۷۰ هزار تن در نیمه دوم سال ۲۰۱۸ تامین کننده بزرگ کاتد مسی برای بازارهای اروپا و آمریکا محسوب می‌شود.

مصرف خودروهایی برقی، تقاضا برای این محصول مجدداً افزایش خواهد یافت. آمریکا با برخورداری از اقتصاد قدرتمند، با تقاضای بالای کاتد مسی، نقش مهمی در حمایت از تولید این محصول شرکت به عهده دارد. همچنین میزان تقاضا در اروپا همچنان رقم بالایی بوده و فرصت سرمایه‌گذاری در بازارهای فرعی این قاره نیز در حال رشد است.

اگرچه حجم تولید مفتول مسی با میانگین ۱۷۹ هزار تن در نیمه دوم سال ۲۰۱۸ نسبت به مدت مشابه سال قبل افزایشی نداشت، تقاضای این محصول مانند سال گذشته همچنان میزان بالایی به خود اختصاص داده است که حاصل از تداوم رشد در صنعت سیم و کابل و ساختمان‌سازی است. با این حال، کاهش تقاضا در صنعت خودروسازی می‌تواند از دلایل تاثیرگذار بر عدم رشد تولید این محصول باشد. شایان ذکر است، در

به گزارش پایگاه خبری-تحلیلی «فلزات آنلاین» شرکت آروبیس با تولید محصولاتی از جمله کاتد مسی، مفتول، مقاطع و محصولات تخت بزرگترین شرکت باز یافت مس در جهان است و نقش مهمی در عرضه محصولات مسی بازی می‌کند. کاتد مسی با سهم ۵۰ درصدی از تولیدات این شرکت، به عنوان مهمترین محصول آن شناخته می‌شود. نمودار ۱ عملکرد تولیدی و درآمدی این شرکت را برای نیمه دوم سال ۲۰۱۸ با دوره مشابه سال ۲۰۱۷ مقایسه می‌کند. همان‌طور که در این نمودار مشاهده می‌شود، تولید کاتد مسی در نیمه دوم سال ۲۰۱۸ نسبت به مدت مشابه سال قبل ۵ درصد کاهش یافته است.

کاهش تقاضا در اروپا به خصوص در بخش خودرو، در نیمه دوم سال ۲۰۱۸ مهم‌ترین دلیل افت تولید این محصول در شرکت Aurubis بود. اما طبق پیش‌بینی این شرکت با رواج بیشتر



عرضه کافی نفت در بازار

## ثبات قیمت نفت به دنبال تضمین تولید کنندگان

تأثیر زیادی در تنظیم قیمت نفت در بازار بر جای گذاشته است. نمودار شماره ۱ میزان تولید روزانه نفت خام کشورهای عضو اوپک را نشان می‌دهد.

حدود ۲ هفته گذشته، ذخایر نفت خام آمریکا با بیش از ۱۰ میلیون شکه افزایش به ۴۷۱ میلیون بشکه رسید که بیشترین میزان از سال ۲۰۱۷ است. در حالی که تولید نفت خام آمریکا اکنون به بیش از ۱۲٫۳ میلیون بشکه در روز رسیده است، همچنان افزایش میزان تولید نفت ادامه دارد. این در حالی است که روسیه در ماه آوریل برخلاف برنامه ریزی قبلی، تولید خود را در این ماه کاهش نداد. این امر نگرانی از کاهش عرضه نفت در جهان را کاست و باعث شد تا روند صعودی قیمت نفت متوقف شود.

برخی تحلیلگران در این خصوص معتقدند عواقب لغو معافیت‌های نفتی تنها تنگنای اقتصادی بیشتر برای مردم ایران باشد، تا اینکه در نظام عرضه و تقاضای نفت تأثیر جدی بگذارد. دلایل خوبی در حال حاضر وجود دارد که نشان می‌دهد حتی با وجود امکان کاهش تولید بیشتر از سوی اوپک، قیمت‌ها در سطح ۷۰ دلار فعلی باقی خواهد ماند. آینده مبهم در چشم‌اندازهای رشد اقتصاد جهانی یکی از دلایل اصلی است که میزان تقاضا برای نفت در آینده را تحت الشعاع قرار داده است. علاوه بر این، جنگ تجاری آمریکا و چین، هنوز حل نشده باقی مانده است و این عامل، روی تقاضای جهانی این ماده در هر دو کشور و اقتصادهای وابسته تأثیر منفی گذاشته است.

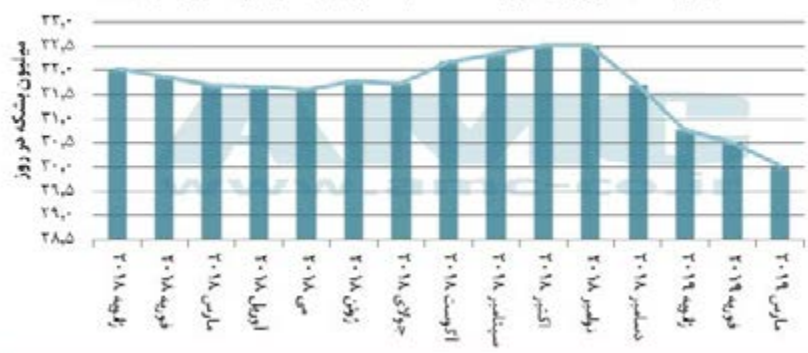
گفته می‌شود که مطابق چشم‌انداز ۵ ساله، آمریکا ظرفیت تولید نفت خود را افزایش خواهد داد و برای سال‌های آینده نیز بزرگترین تولیدکننده نفت باقی خواهد ماند. برنامه ریزی تولیدکنندگان نفت شیل آمریکا برای رسیدن به میزان روزانه بیش از ۱۴ میلیون بشکه در روز در سال ۲۰۲۴ است.

حدود ۲ هفته گذشته، سرانجام معافیت‌های خریداران نفت ایران به پایان رسید و عدم تمدید آن اگر چه در ابتدا به ناگهان شوک قیمتی به بازار نفت وارد کرد، اما چند روز بعد جهش اولیه از بین رفت و قیمت مجدداً به حدود ۷۰ دلار بازگشت. نشانه‌ها نشان می‌دهد اکنون بازار نفت به اطمینان نسبی در خصوص عرضه کافی از سوی تولیدکنندگان رسیده است.

پس از اعلام دولت ترامپ در خصوص پایان معافیت‌های خرید نفت ایران، قیمت هر بشکه نفت برنت به قله ۷۴ دلار، بیشترین میزان خود در ۵ ماه اخیر رسید. هیجان ناگهانی در بازار به دلیل کمبود عرضه با توجه به سطح تولید فعلی اعضای اوپک به جهش فوری قیمت نفت منجر شد. در حالی که آمریکا از کشورهای امارات و عربستان برای جایگزین کردن نفت ایران نام برده بود؛ اظهارات وزیر نفت عربستان، نشان داد سعودی‌ها به جز اعمال فشار بر ایران، برنامه‌های دیگری نیز در سر دارند. خالد الفالح در مصاحبه تلویزیونی اعلام کرد که عربستان نسبت به متعادل نگه داشتن بازار متعهد است، اما از صحبت‌های او این طور نیز برداشت می‌شد که اوپک و متحدانش نظیر روسیه ممکن است تا پایان سال ۲۰۱۹، بیشتر از میزان برنامه ریزی شده، به کاهش بیشتر تولید نفت ادامه دهند. گفتنی است از نوامبر ۲۰۱۸ تا آوریل گذشته، میزان تولید اعضای اوپک حدود ۲ میلیون بشکه در روز کاهش یافته که

به گزارش فلزات آنلاین، همزمان با فرونشستن تب اولیه کاهش عرضه در بازار، ارزش قراردادهای آبی نفت در بورس نیویورک ۲٫۸ درصد کاهش پیدا کرد. طی ۴ ماه اخیر، میانگین تولید روزانه نفت کشورهای عضو اوپک پیوسته در حال کاهش بوده است؛ به طوری که مجموع تولید ماه مارس نسبت به میانگین ۳ ماهه پایانی ۲۰۱۸، بالغ بر ۶٫۴ درصد کاهش را نشان می‌دهد. به نظر می‌رسد علی‌رغم این میزان کاهش و عدم تمدید معافیت‌های نفتی ایران، بازار نسبت به توانایی آمریکا، عربستان و امارات نسبت به پر کردن خلاء موجود در عرضه اطمینان پیدا کرده است. گفته می‌شود پالایشگاه‌های نفت در آسیا برای جایگزین کردن نفت ایران، از عربستان درخواست خرید کرده‌اند. اگر چه همزمان تحریم نفت ونزوئلا نیز صورت گرفته، اما تولید نفت این کشور که دارای بیشترین میزان ذخایر نفتی دنیا است، تنها حدود ۷۰۰ هزار بشکه در روز است.

نمودار ۱ - مجموع تولید روزانه نفت خام کشورهای عضو اوپک از ابتدای ۲۰۱۸



مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه:

## تمام توان خود را برای حمایت از حقوق مصرف کنندگان به کار بسته ایم

در هجدهمین همایش روز ملی حمایت از حقوق مصرف کنندگان، که روز یکشنبه پانزدهم اردیبهشت ماه با حضور وزیر صنعت، معدن و تجارت، رئیس سازمان حمایت از حقوق مصرف کنندگان و مدیران سازمانها و شرکتهای برگزیده در سالن کنفرانس نمایشگاههای بین المللی تهران برگزار شد، شرکت فولاد مبارکه برای چهارمین سال متوالی تندیس طلایی حمایت از حقوق مصرف کنندگان را کسب کرد.

حمایت از حقوق مصرف کنندگان و همایشهایی از این دست می تواند مایه دلگرمی و تشویق شرکتها و بنگاههای خرد و کلانی باشد که علی رغم مشکلات کنونی، هم به رونق تولید و اقتصاد داخلی کمک می کنند و هم خروجی استاندارد و مناسبی را برای رضایتمندی مصرف کنندگان خود ارائه می دهند.

وی خاطرنشان کرد: استراتژی مشتری مداری و خطمشی و سیاست تکريم مشتریان، موجب شده فولاد مبارکه همواره فراتر از الزامات و استانداردها گام بردارد. روند روبه رشد نتایج

کامل ایفا کنیم. مدیرعامل فولاد مبارکه همایش حمایت از حقوق مصرف کنندگان را کارآمد توصیف کرد و افزود: نتیجه این ارزیابیها باعث می شود شرکتها و بنگاهها از وضعیت عملکرد خود در زمینه احترام به حقوق مصرف کنندگان و رضایتمندی آنان مطلع شوند. نکته مهم در این خصوص، ارزش گذاری تولیدکنندگان بر حمایت از مصرف کنندگان، در کنار توسعه و افزایش تولید، با به کارگیری روشهای مختلف است. مهندس عظیمیان تصریح کرد: همایش

به گزارش فلزات آنلاین به نقل از فولاد مبارکه، در این آئین مهندس حمیدرضا عظیمیان مدیرعامل فولاد مبارکه پس از کسب بالاترین تندیس این همایش گفت: تمام توان خود را برای حمایت از حقوق مصرف کنندگان به کار بسته ایم. وی تأکید کرد: در فولاد مبارکه چندین طرح و سیستم برای تسريع ارسال سفارش مشتریان و تسهیل فرایند امور مصرف کنندگان، طراحی و به کار گرفته شده است تا بتوانیم سهم خود را در احترام و پاسداری از حقوق مصرف کنندگان به طور





پیاده سازی استاندارد مشتری مداری ISO10004 و استاندارد بررسی شکایات مشتریان ISO10002 اشاره کرد.

او تداوم اقدامات و برنامه های فولاد مبارکه در راستای مشتری مداری را یکی از مهم ترین استراتژی های گروه فولاد مبارکه اعلام کرد و اظهار داشت: موفقیت های یاد شده مسئولیت ما را در برابر جامعه و مشتریان بیش از پیش می سازد و همین امر تداوم بهبود و توسعه در شرکت فولاد مبارکه را در تمام زمینه ها ضروری کرده

### مدیر عامل فولاد مبارکه همایش حمایت از حقوق مصرف کنندگان را کارآمد توصیف کرد و افزود: نتیجه این ارزیابی ها باعث می شود شرکت ها و بنگاه ها از وضعیت عملکرد خود در زمینه احترام به حقوق مصرف کنندگان و رضایتمندی آنان مطلع شوند

است. در همین راستا، برخی از بهبودهایی که برای سال آینده پیش بینی و هدف گذاری شده است عبارت اند از: برنامه ریزی جهت ثبت و پیگیری اقدامات اصلاحی حاصل از نتایج نظرسنجی مشتریان؛ جلسات فنی با مشتریان و ادعای مشتریان در نرم افزار اقدامات اجرایی شرکت به منظور سرعت بخشیدن به انجام اقدامات اصلاحی و شفافیت و اثربخشی بیشتر اقدامات بهبود مدنظر مشتریان؛ برنامه ریزی برای پیاده سازی مرکز تماس مشتریان فولاد مبارکه؛ اجرای بانک جامع مشتریان فولاد مبارکه به منظور ایجاد بانک اطلاعاتی منسجم از مشتریان بالقوه و بالفعل کشور و سهولت ارتباط با آن ها.

حمایتی را اعمال می کنند تا منافع عمومی جامعه حفظ و تأمین شود. همین امر مسئولیت و انگیزه تولیدکنندگان را برای رعایت حقوق مصرف کنندگان دوچندان می سازد. به همین دلیل، هرساله همایش روز ملی حمایت از حقوق مصرف کنندگان برای ایجاد انگیزه و تشویق واحدهایی که به حقوق مصرف کنندگان احترام گذاشته اند برگزار و با اعطای تندیس و گواهینامه از واحدهای منتخب ملی تجلیل می گردد.

محمد تاجمیر ریاحی خاطرنشان کرد: در این همایش ۵۴۵ شرکت ارزیابی گردیدند و ۹۱ شرکت حائز دریافت جوایز شناخته شدند. در این بین ۱۶ شرکت تندیس طلایی، ۲۶ شرکت تندیس نقره ای، ۹ شرکت تندیس برنزین و ۴۰ شرکت نیز موفق به دریافت گواهینامه شدند. در این میان، شرکت فولاد مبارکه برای چهارمین سال متوالی موفق به دریافت تندیس طلایی شد.

وی در تشریح نظام تولید و فروش شرکت فولاد مبارکه اظهار داشت: این نظام از ابتدای بهره برداری با رویکرد مشتری مداری و احترام به حقوق مصرف کننده، ایجاد و راه اندازی شده و به همین منظور ساختارهای مناسب و متفاوتی برای تحقق این استراتژی در شرکت ایجاد گردیده است که از آن جمله می توان به فعالیت های تحقیق و توسعه، تأمین سبد کالا مطابق نیاز مشتری، بهبود کیفیت محصولات تولیدی هم جهت با نیاز مشتریان و بازار، ارائه خدمات خرده فروشی در سراسر کشور، بازدیدهای ادواری و ارتباط مداوم با مشتریان، ارائه کتابچه های فنی تخصصی، بررسی ادعاهای فنی و تجاری مصرف کنندگان، نظرسنجی سالانه از مشتریان، برگزاری گردهمایی با حضور مشتریان، برگزاری جلسات فنی و تجاری با مشتریان، طراحی و پیاده سازی سیستم CRM با ارائه خدمات تجاری مالی و وضعیت سفارش ها در فرایند تولید، بررسی وضعیت صورت حساب های مشتری،

نظرسنجی مشتریان که از سال ۸۰ آغاز شده نشان می دهد که اقدامات صورت گرفته باعث افزایش قابل توجه سطح رضایتمندی آنان در این دوره شده است.

وی درباره خدماتی که فولاد مبارکه برای حمایت از حقوق مصرف کنندگان ارائه می دهد گفت: این شرکت در تنظیم و ارائه خدمات با استفاده از پیگیری و نظارت از راه دور مشتریان بر پایه CRM (Customer Relationship Management) موفقیت های چشم گیری داشته است؛ به نحوی که مشتریان از طریق اینترنت و سایت فولاد مبارکه می توانند عملیات فروش را با تمام جزئیات پیگیری کنند و بر آن نظارت داشته باشند.

او در ادامه افزود: همچنین برای رضایت مصرف کنندگان و حمایت هرچه بیشتر آنان، شرکت فولاد مبارکه طرح ارائه خدمات فنی قبل از فروش را راه اندازی کرده است تا بتواند ضمن بررسی درخواست های مشتریان و ارزیابی و شناخت نیازها و انتظارات واقعی آنان، هم اطلاعات فنی-متالورژیکی مناسبی در مورد خواص و کاربردهای محصولات خود و اطلاعات فنی مثل محدوده های کیفی و ابعادی محصول، استانداردها و تolerانس های کیفی، روش های بسته بندی و بازرسی و صدور گواهینامه کیفیت ارائه دهد و هم مشخصه های سفارش را کنترل و پارامترهای سفارش را نهایی کند.

وی از ایجاد مراکز فروش متعدد در سراسر کشور از سوی فولاد مبارکه به عنوان چرخه ای برای توزیع عادلانه محصولات فولاد مبارکه یاد و تصریح کرد: رسالت این مراکز خدماتی توزیع عادلانه محصولات گروه فولاد مبارکه به مشتریان خرد است.

در همین خصوص مدیر پشتیبانی فروش و بازاریابی فولاد مبارکه تصریح کرد: در هر جامعه ای که تولید و عرضه محصولات و خدمات به طور گسترده صورت می گیرد، دولت ها مجموعه ای از سیاست های

رئیس انجمن تولیدکنندگان فولاد:

## دستورالعمل‌های داخلی برای مقابله با تحریم صادرات فولاد اصلاح شود



**رئیس انجمن تولیدکنندگان فولاد در مورد محدودیت‌های ایجاد شده برای صادرات فولاد ایران، گفت: برای کاهش اثرات این مسئله باید دستورالعمل‌های داخلی تسهیل شوند و موانع موجود را برطرف کنیم.**

جمله محدودیت‌های موجود در فرآیندهای گمرکی، محدودیت‌های ارزی و نرخ ارز بازگشتی به کشور که باید برای رفع آنها فکری شود.

رئیس انجمن تولیدکنندگان فولاد با تاکید بر لزوم تشویق تولیدکنندگان در راستای افزایش صادرات محصولاتشان، گفت: از این طریق باید جلوی کاهش صادرات گرفته شود و شاهد افزایش صادرات نیز باشیم.

وی با اشاره به صادرات ۷.۵ تا ۸ میلیون تن فولاد طی سال گذشته از کشور، گفت: امیدواریم امسال نیز کاهشی در صادرات نداشته باشیم و حتی شاهد افزایش صادرات فولاد نیز باشیم.

وی با بیان اینکه برای بهبود وضعیت صادرات صنایع نیازمند بازنگری در برخی قوانین و مقررات هستیم، تصریح کرد: باید دستورالعمل‌های داخلی تسهیل شوند تا مشکلات بیشتری برای صادرات وجود نداشته باشد.

به گفته سبحانی، بخشنامه‌های متعددی در وزارت صنعت صادر شده که ممکن است محدودیت‌هایی را در زمینه صادرات ایجاد کند، از

به گزارش فلزات آنلاین به نقل از خبرگزاری فارس، بهرام سبحانی در واکنش به محدودیت‌های ایجاد شده برای صادرات برخی محصولات فلزی ایران از جمله فولاد از سوی ترامپ، اظهار داشت: تولیدکنندگان فولاد، تولید خودشان را همچنان ادامه می‌دهند، فقط باید هوشیاری بیشتری را در داخل داشته باشیم تا محدودیت‌های بیشتری از داخل برای این صنایع ایجاد نشود.



نایب رئیس انجمن فولاد:

## چرخه صادرات فولاد ایران با تحریم جدید آمریکا قطع نمی شود

صنعت فولاد ایران را ۷۰ درصد در نظر بگیرید حدود ۳۵ درصد آن صادر می شود. اگر صادرات ما محدود شود، پوشش ظرفیت ما را به ۵۰ درصد می رساند و به نقطه سر به سر صنعت نزدیک می شود.

به گفته احرامیان، اگر دولت و مجلس رویه ها و موانع داخلی را برای صادرات این صنعت رفع نکند، چشم انداز این صنعت، مطلوب نخواهد بود. دولت و مجلس در سیاست گذاری ها تجدید نظر کنند تا با کمک همه از این گرده عبور کنیم.

به گفته احرامیان، اثر مهلت ۹۰ روزه برای شرکت های طرف قرارداد با ایران این است که هزینه های تولید را بالا و قیمت فروش محصولات را پایین می آورد.

وی با اشاره به مزیت نسبی بخش معدن ایران می گوید: آمریکا می خواهد در مرحله اول به این بخش ایران صدمه بزند. اما در نهایت ممکن است هزینه بازاریابی ایران بالا برود و برای مصرف کنندگان شرایط سخت تری ایجاد کند، اما صادرات ما ادامه خواهد داشت.

هیجدهم اردیبهشت ماه، آمریکا تحریم های جدیدی را علیه صنایع معدنی ایران اعلام کرد اما به گفته نایب رئیس انجمن تولید کنندگان فولاد ایران، صنعت فولاد ایران بیشتر از تحریم ها از موانع داخلی آسیب می بیند و حتی در شرایط تحریم چرخه صادرات فولاد ایران به کشورهای منطقه قطع نخواهد شد.

او درباره اعمال تحریم جدید آمریکا علیه صنایع معدنی ایران تاکید می کند: ما باید بیشتر نگران موانع داخلی باشیم تا تحریم ها. اثر تحریم ها بسته به نوع اعمال آن و نوع همکاری کشورهای طرف قرارداد دامنه متفاوتی خواهد داشت.

به گفته احرامیان هنوز هم کشورهای همسایه و کشورهای منطقه به صنعت فولاد ایران نیاز دارند و چرخه صادرات قطع نخواهد شد. اما ممکن است برخی از این کشورها بخواهند در تراز تجاری خود طوری وانمود کنند که از صنعت فولاد ایران بهره نگرفته اند. بازارهای منطقه برای صادرات محصولات نهایی فولاد ایران اهمیت بالایی دارد.

نایب رئیس انجمن تولید کنندگان فولاد ایران ادامه می دهد: اگر میانگین پوشش

به گزارش فلزات آنلاین به نقل از پایگاه خبری اتاق ایران، سید بهادر احرامیان، نایب رئیس انجمن تولید کنندگان فولاد ایران درباره وضعیت تولید و صادرات محصولات فولادی گفت: سال گذشته برنامه صادرات فولاد ایران نزدیک به ۱۲ میلیون تن بود که حدود ۱۰ تا ۱۵ درصد کمتر از این برنامه تحقق صادرات داشتیم. این عقب ماندگی از برنامه از ناحیه داخل به جریان صادرات فولاد ضربه زد نه تحریم خارجی.

احرامیان می گوید: در صنعت فولاد موانع صادرات بیشتر ناشی از قوانین زائد، مقررات ناکارآمد و بروکراسی های داخلی است. امسال هم وضعیت صادرات همین خواهد بود و همچنان بزرگترین مشکل از ناحیه داخل، این صنعت را تهدید می کند.

یک نماینده مجلس مطرح کرد؛

## تقاضای بازار کشورهای همسایه از محدود شدن صادرات صنایع آهنی و فولاد جلوگیری می کند



علی رغم کاهش صادرات واردات این محصولات نیز کاهش پیدا می کند و برای تولید تنها به توان داخلی تکیه می شود.

عضو کمیسیون صنایع و معادن مجلس با بیان اینکه ایران ۱۵ همسایه مرزی دارد که این کشورها بازار بزرگی برای صادرات محصولات معدنی هستند، گفت: تقاضا بازار منطقه از محدود شدن صادرات صنایع آهنی ایران جلوگیری می کند.

### ■ تحریم صنایع آهن، فولاد، آلومینیوم و مس صادرات را محدود نمی کند

عضو کمیسیون صنایع و معادن مجلس شورای اسلامی ادامه داد: تحریم صنایع آهن، فولاد، آلومینیوم و مس، صادرات را محدود نکرده و تنها تحقق این امر را با موانع روبه رو می کند و ایران نیز با تجربه های قبلی به راحتی می تواند از آن عبور کند.

سبحانی فر با بیان اینکه ایران ۱۵ همسایه دارد که این کشورها بازار بزرگی برای صادرات محصولات معدنی را فراهم می کند، تصریح کرد: تقاضا بازار منطقه از محدود شدن صادرات صنایع آهنی ایران جلوگیری می کند و ایران به راحتی می تواند از طریق مرزها مرادوات تجاری خود را انجام دهد.

همسایه مانند عراق، افغانستان و.. برای صادرات صنایع آهن، فولاد، آلومینیوم و مس استفاده کند.

وی با بیان اینکه آمریکا نمی تواند ایران را در بن بست صادرات صنایع آهن، فولاد، آلومینیوم و مس قرار دهد، اظهار کرد: ایران، تحریم ها را بی اثر یا کم اثر می کند در نتیجه اعمال تحریم ها نمی تواند تاثیر سوء چندانی بر اقتصاد کشور داشته باشد.

### ■ تحریم صنایع آهن، فولاد، آلومینیوم و مس فرصت جدیدی برای کشور

این نماینده مردم در مجلس دهم خاطرنشان کرد: تحریم صنایع آهن، فولاد، آلومینیوم و مس ظرفیت و فرصت جدیدی برای کشور است، چراکه در صورت اجرایی شدن این موضوع،

به گزارش فلزات آنلاین به نقل از خبرگزاری خانه ملت، رمضانعلی سبحانی فر عضو کمیسیون صنایع و معادن مجلس شورای اسلامی با اشاره به تحریم اخیر آمریکا مبنی بر تحریم صنایع آهن، فولاد، آلومینیوم و مس ایران، گفت: اگرچه با اعمال این تحریم ها ممکن است دامنه صادرات ایران کاهش پیدا کند اما این کاهش مقطعی است و به راحتی با دور زدن تحریم ها مجدداً به میزان قبلی باز می گردد.

■ ایران در دور زدن تحریم کارآزموده شده است  
نماینده مردم سبزوار، جغتای، جوین و خوشاب در مجلس شورای اسلامی با بیان اینکه ایران در دور زدن تحریم کارآزموده شده است، افزود: ما می توانیم از ظرفیت کشورهای

## سعد محمدی مدیر عامل شرکت مس شد

اردشیر سعدمحمدی به عنوان مدیر عامل جدید شرکت ملی صنایع مس ایران معرفی شد.

به گزارش آنلاین به نقل از پایگاه خبری ایمیدرو، در جلسه ای با حضور اعضای هیات مدیره شرکت ملی صنایع مس ایران و شورای معاونان ایمیدرو، سعد محمدی به عنوان عضو موظف هیات مدیره و مدیر عامل شرکت ملی صنایع مس ایران انتخاب شد.

در این نشست که محمد باقر عالی رییس هیات عامل سازمان گسترش و نوسازی صنایع ایران (ایدرو) نیز حضور داشت، خداداد غریب پور رییس هیات عامل ایمیدرو ابتدا با ابراز قدردانی از خدمات مدیریت محمد رضا بنی اسدی راد، اظهار داشت: سعد محمدی در جایگاه مدیر توسعه گرا، توجه ویژه ای به رونق سرمایه گذاری و همچنین رشد بهره وری و انجام مسوولیت های اجتماعی خواهد داشت.

غریب پور ادامه داد: کسب و تولید دانش فنی، ارتقای جایگاه پژوهش، کمک به توسعه معادن کوچک و توسعه اکتشاف از جمله اهداف اساسی شرکت ملی صنایع مس ایران به شمار می آید. وی اظهار داشت: با توجه به بازنشستگی مهندس بنی اسدی، اینک دکتر سعد محمدی هدایت شرکت ملی صنایع مس

در دوره مدیریت ایشان روابط تنگاتنگی با یکدیگر داشتیم و فعالیت وی صادقانه و خالصانه بود.

وی که نخستین بار در دی ماه سال ۸۸ سکان هدایت شرکت مس را برعهده گرفته بود، اظهار امیدواری کرد که با همکاری مجموعه مس، ایمیدرو و وزارت صنعت، معدن و تجارت، مسیر توسعه شرکت را بیش از گذشته ادامه دهد.

مدیرعامل جدید شرکت ملی صنایع مس ایران همکاری با بدنه و پرسنل شرکت ملی صنایع مس را از اولویت های کاری خود ذکر کرد.

سعدمحمدی که در بخشی از سوابق کاری خود مدیر عاملی شرکت های ملی مس، ذوب آهن اصفهان و هلدینگ توسعه معادن روی را دارد، تا پیش از احراز مدیر عاملی شرکت ملی صنایع مس، عضویت هیات عامل و همچنین معاونت توسعه طرح های معدنی و صنایع معدنی ایمیدرو را در اختیار داشت.

در این جلسه اعضای هیات مدیره شرکت ملی صنایع مس ایران طی سخنانی، اخلاق حرفه ای، واگذاری مسوولیت ها، توجه به صندوق بازنشستگی و کاهش تعهدات این صندوق را به عنوان نکات بازر مدیریت بنی اسدی راد مدیر عامل پیشین ذکر کردند.

را برعهده گرفته است.

محمد باقر عالی رییس هیات عامل ایمیدرو نیز تفویض اختیار به مدیران را یکی از ویژگی های مدیریتی بنی اسدی راد دانست و تصریح کرد: حمایت و پشتیبانی از بدنه مجموعه مس همواره سبب محبوبیت بنی اسدی راد شده بود. وی نیز توجه به مسوولیت اجتماعی را از نیازهای ضروری صنعت مس اعلام کرد.

بنی اسدی راد نیز در سخنان کوتاهی با تاکید بر سوابق کار تیمی در شرکت مس افزود: خانواده بزرگ این صنعت همواره با نجابت و به صورت یک مجموعه واحد، فعالیت های خود را انجام می دهد.

وی درباره اثر فعالیت های پیشین سعدمحمدی در صنعت مس اظهار داشت: با توجه به تجارب قبلی سعد محمدی در شرکت مس و پیش بینی هایی که در توسعه این صنعت داشتند، همواره موفقیت هایی را برای این صنعت رقم زده اند.

اردشیر سعد محمدی مدیر عامل جدید شرکت ملی صنایع مس هم ضمن تشکر از عملکرد دوره مسوولیت بنی اسدی راد گفت:





مدیرعامل شرکت ملی صنایع مس:

## تحریم صادرات فلزات بی اثر است

اردشیر سعد محمدی گفت: تمام تلاش خود را می‌کنیم و با برنامه‌ریزی و هماهنگی خوبی که بین مدیران انجام شده است از این موضوع عبور خواهیم کرد و تا به تولید و توسعه در این صنعت آسیبی نرسد.

به گزارش فلزات آنلاین به نقل از خبرگزاری صدا و سیما، اردشیر سعد محمدی درباره صادرات محصول فراوری شده گفت: کاتد و مقداری کنستانتره را صادر می‌کنیم و در این زمینه تولید را افزایش داده‌ایم.

وی افزود: میزان صادرات کاتد و کنستانتره بستگی به نیاز این محصولات در داخل کشور دارد و اولویت ما تامین نیاز داخل است و باقیمانده آن صادر می‌شود.

سعد محمدی گفت: یکی از دلایل اینکه مس ایران صادرات خوبی دارد این است که از خلوص ۹۹/۹۹ درصدی برخوردار است، بنابراین مشتری‌های زیادی در دنیا دارد.

وی افزود: با کار و تلاش تمام متخصصان و کارگران عزیزمان شرایط مساعدی در سیستم حاکم است.

وی گفت: تولید مس سال گذشته از مرز ۲۴۵ هزار تن برای اولین بار در کشور عبور کرد و امیدواریم در سال ۹۸ که به دستور مقام معظم رهبری سال رونق تولید نام گذاری شده است میزان تولید را به بالای ۲۶۰ هزار تن کاتد برسانیم. سعد محمدی افزود: با برنامه‌های توسعه‌ای که در شرکت ملی مس صورت گرفته در سال‌های آینده به مراتب بیشتر از سال ۹۸ افزایش تولید خواهیم داشت.

وی در خصوص صادرات مواد خام گفت: هم اکنون هیچگونه صادرات مواد خام نداریم و مواد اولیه و خامی که از معادن بزرگ کشور استخراج می‌شود تبدیل به کنستانتره و در نهایت تبدیل به کاتد می‌شود.

وی گفت: برای اینکه بتوانیم برای صنایع پایین دستی کاتد تولید کنیم برنامه‌ریزی داریم تا سرمایه‌گذاری‌های جدیدی را فراهم کنیم تا ارزش افزوده بیشتری برای کشور ایجاد شود.

مدیرعامل شرکت ملی مس ایران گفت: با برنامه‌ریزی‌های جدیدی که در زمینه آموزش هدفمند داریم در آینده نزدیک باید به مرزهای دانش در بخش مس دست پیدا کند و با تکنیک‌های روز دنیا که در حال گسترش است جلو برویم.

وی گفت: امیدواریم بتوانیم تکنیک‌های روز را به لحاظ فنی در ساختار کارخانه و تولیدات فراهم کنیم و با این شرایط بتوانیم بهره‌وری بیشتری را در شرکت ایجاد کنیم.

سعد محمدی افزود: مطالعات جدیدی را شروع خواهیم کرد تا بتوانیم با استفاده از صنایع هایتک که مورد مصرف مس داخلی است برای سرمایه‌گذاری بخش خصوصی فرصت فراهم کنیم تا کشور از ارزش افزوده بیشتری برخوردار شود.

وی گفت: امیدواریم در تولید از معادن توازن را برقرار کنیم و معادن جدید را به تولید وارد کنیم تا ظرفیت تولید کنستانتره در آینده بالا برود.

وی افزود: در سه سال آینده ظرفیت تولید را به حدود ۴۰۰ هزار تن مس در افزایش بدهیم.

سعد محمدی در خصوص چالش‌ها در این

صنعت گفت: چالش خاصی نداریم و با برنامه‌ریزی که انجام می‌دهیم باید بهره‌وری را در سیستم افزایش دهیم.

وی گفت: باید معدن کاوی را به شرایط روز دنیا نزدیک کنیم و میزان تولیدات معدنی را ارتقا بدهیم و از سیستم‌های هوشمند مالی بهره‌بریم تا بتوانیم تولید را به سمت اقتصادی شدن بیشتر شرکت‌جهت دهی کنیم.

وی درباره پیشرفت‌های فنی در این شرکت گفت: این حرکت در حال انجام است و از قبل هم بوده و امیدواریم که با همت متخصصان و بهره‌گیری از سیستم‌های سخت‌افزاری و نرم‌افزاری به سرعت به این سمت حرکت کنیم.

سعد محمدی درباره میزان ذخایر مس در کشور هم گفت: میزان ذخایر اثبات شده ما هم اکنون بیش از ۲۲ میلیون تن مس خالص است و اگر تولید مس را ۲۵۰ هزار تن در سال بدانیم در واقع تا ۴۰ سال آینده می‌توانیم تولید داشته باشیم، اما با اکتشاف جدید امیدواریم که میزان ذخایر داخلی کشور به شدت بالا برود.

وی افزود: میزان تولیدات در مس محتوا (مسی که از خاک یا کانس (کنستانتره) حاصل می‌شود) حدود ۳۰۰ هزار تن است و این میزان در حال ارتقا است و ما از این نظر در دنیا رتبه ۲۰ را داریم.



دبیر سندیکای صنایع آلومینیوم:

## صادرات آلومینیوم ایران به همسایگان متوقف نمی شود

پیدا می کنند تا بازارهای ایران را تصاحب کنند، بنابراین بیش از هر زمان دیگری صنعت آلومینیوم کشور نیازمند حمایت دولت است؛ تا از یک طرف ارز مورد نیاز برای تأمین مواد اولیه تأمین و از طرف دیگر مقدمات تسهیل ورود مواد اولیه به کشور فراهم شود.

رضایی با انتقاد از برخی سیاست های دولت که منجر به مشکل در تأمین مواد اولیه صنایع آلومینیوم شده است، گفت: دولت از ۴ ماه گذشته، واردات شمش های حاصل از ذوب ضایعات را ممنوع کرده است که این موضوع نقش حائز اهمیتی در تأمین مواد اولیه صنایع آلومینیوم به خصوص صنایع پایین دستی دارد.

به گفته دبیر سندیکای صنایع آلومینیوم ایران، افغانستان، ترکیه، عراق عمده بازارهای هدف برای صادرات صنایع آلومینیوم کشور به شمار می روند که تحریم های تازه تأثیر چندانی بر این بازارهای نخواهد گذاشت، مگر اینکه مشکلات بانکی به حدی گسترده شود که هرگونه نقل و انتقال مالی را غیرممکن سازد.

ابوالفضل رضایی دبیر سندیکای صنایع آلومینیوم ایران تأکید می کند این تحریم ها تأثیر چندانی بر تولید و صادرات آلومینیوم نخواهد داشت با این حال صنعت آلومینیوم کشور بیش از هر زمانی نیازمند حمایت دولت است.

می شد که همین شکل تأمین مواد اولیه هزینه مالی هنگفتی را به شرکت های آلومینیوم وارد می کند.

دبیر سندیکای صنایع آلومینیوم ایران «خام فروشی» را یکی دیگر از مشکلات این صنعت دانست و افزود: از دی ماه سال ۹۷، صادرات شمش تقریباً محدود شده است. در همین راستا تلاش های بسیاری از سوی بخش خصوصی برای مبارزه با خام فروشی صورت گرفته است. چراکه معتقدیم به جای خام فروشی این مواد اولیه و فروش آن ها به قیمت نازل در کشورهای دیگر، منطقی تر است تا این مواد اولیه ابتدا به محصولات با ارزش افزوده بالا تبدیل و سپس صادر شوند.

وی خاطرنشان کرد: با توجه به اعمال تحریم های تازه علیه صنعت آلومینیوم کشور، بدون شک تأمین مواد اولیه دشوارتر خواهد شد و در این زمان با توجه به این که شرکت ها و کشورهای رقیب این فرصت را

به گزارش فلزات آنلاین به نقل از پایگاه خبری اتاق ایران، دبیر سندیکای صنایع آلومینیوم ایران تأکید می کند: اگرچه نمی توان تحریم ها را بر صنعت آلومینیوم کشور بی تأثیر دانست اما نباید آن را بزرگنمایی کرد.

او بایان این نکته که صنعت آلومینیوم کشور پیش از این تجربه تحریم ها را داشته، خاطرنشان کرد: تحریم های تازه می تواند تا حدودی بار اضافی در خصوص افزایش قیمت تمام شده تولید به صنعت آلومینیوم تحمیل کند اما یکی از مهم ترین چالش هایی که صنعت آلومینیوم طی سال های اخیر با آن درگیر بوده وابستگی به تأمین مواد اولیه از خارج از کشور است.

به گفته رضایی، بیشتر مواد اولیه مورد نیاز صنایع از جمله پودر آلومینا، به شدت نیازمند واردات است. در دوره قبلی تحریم ها این نیاز به صورت تهاتر انجام

رئیس هیأت عامل ایمیدرو در مراسم معارفه مدیرعامل جدید شرکت مس مطرح کرد

## افزایش بهره‌وری، توسعه دانش و احیای معادن کوچک در شرکت مس / گام‌های موثر شرکت مس در حوزه مسئولیت اجتماعی



**مراسم تودیع مهندس محمدرضا بنی‌اسدی‌راد مدیرعامل پیشین و معارفه دکتر اردشیر سعد محمدی مدیرعامل جدید شرکت ملی صنایع مس ایران با حضور مهندس خداداد غریب‌پور رئیس هیأت عامل ایمیدرو در شرکت مس برگزار شد.**

محیط تولیدی در این شرکت مدنظر است و جزو اولویت‌ها است اظهار داشت: خوشبختانه شرکت مس در سال جاری در دوره حوزه کمک به مناطق سیل‌زده و توسعه عمرانی و زیرساخت‌ها در استان کرمان و آذربایجان گام‌های خوبی برداشت. شرکت مس حضور همیشگی و سرزنده‌ای در حوزه مسئولیت‌های اجتماعی داشته و بازهم تأکید می‌کنیم که این حضور بازهم پررنگ‌تر شود.

غریب‌پور در پایان گفت: پرسنل شرکت مس بزرگ‌ترین سرمایه شرکت است و یک شرکت با وجود پرسنل توانمند و با انگیزه به اهداف عالی‌اش می‌رسد و به طور قطع دکتر سعد محمدی با شناخت قبلی از پرسنل شرکت مس گام‌های مؤثری در این زمینه بر می‌دارند همانطور که مهندس بنی‌اسدی‌راد در این زمینه موفق بودند.

سعد محمدی، که همواره جزو خانواده بزرگ ایمیدرو بوده و کارنامه قابل قبولی در حوزه صنعت دارد، مدیریت شرکت مس را بر عهده بگیرند و ایشان از امروز رسماً کار خود را آغاز می‌کنند.

رئیس هیأت عامل ایمیدرو با تأکید بر این‌که این شرکت به‌عنوان یک شرکت مادر نقش مهمی در تولید و توسعه اکتشافات دارد گفت: ما انتظار داریم بهره‌وری، توسعه دانش و تکنولوژی و احیای معادن کوچک در این شرکت رشد بیش از پیشی داشته باشد.

غریب‌پور با عنوان این‌که مسئولیت اجتماعی و پرداختن به موضوعات اجتماعی

به گزارش فلزات آنلاین به نقل از مس پرس، خداداد غریب‌پور در ابتدای این جلسه ضمن آرزوی قبولی طاعات و عبادات در ماه مبارک رمضان و تبریک به دکتر «اردشیر سعد محمدی» به‌عنوان مدیرعامل جدید شرکت مس و قدردانی از زحمات مهندس محمدرضا بنی‌اسدی‌راد گفت: اصرار ما در ایمیدرو بر این است که هرگونه جایجایی در شرکت‌های تابعه ایمیدرو باید مبتنی بر عملکرد باشد و فردی انتخاب شود که دارای ظرفیت، توانایی و انگیزه تداوم و رونق تولید باشد.

وی افزود: با همفکری دوستان، مشاوران و ذینفعان به این نتیجه رسیدیم که دکتر



بتوانیم شرایط سرمایه‌گذاری‌های جدیدی را فراهم کنیم. امروز مس ایران در دنیا به پنج- نه معروف است و در صنایع‌های تک از مس ایران استفاده می‌شود.

وی با اشاره به آماده نشدن شرایط سرمایه‌گذاری در صنایع‌های تک طی سال‌های گذشته گفت: آماده کردن شرایط برای سرمایه‌گذاران و ورود خود شرکت مس به صنایع پایین‌دستی جزو وظایف

**سعد محمدی با تأکید بر این که نخستین کاری که در شرکت مس باید با همکاری پرسنل انجام شود ایجاد توازن در تولید است بیان کرد: در حال حاضر ۴۶۰ هزار تن ظرفیت کاتد در شرکت مس وجود دارد و میزان کنسانتره تولیدی ۱ میلیون و ۱۵۰ هزار تن است و برای تولید ۴۶۰ هزار تن کاتد به یک میلیون ۸۰۰ هزار تن کنسانتره نیاز داریم**

شرکت مس است.

سعد محمدی با بیان این که نکته مهم دیگر در برنامه‌ریزی کاری ما ارتقای سطح سهام شرکت مس در بورس به صورت حرفه‌ای، فنی و علمی است اظهار کرد: در همه این موارد دست کمک به سوی پرسنل شرکت مس و اساتید کشور که باعث ارتقای این شرکت در کشور می‌شوند دراز می‌کنم و من از این نگاه‌ها و بینش‌ها استفاده خواهم کرد تا بتوانیم شرایط بهتری را برای شرکت مس رقم بزنیم.

۱۵۰ هزار تن است و برای تولید ۴۶۰ هزار تن کاتد به یک میلیون ۸۰۰ هزار تن کنسانتره نیاز داریم.

وی با بیان این که وجود ظرفیت تولید کاتد و میزان تولید کنسانتره تولیدی نقشه راه ما برای رسیدن به توازن در تولید را شرکت مس ترسیم می‌کند افزود: نکته مهم دیگر در این زمینه این است که برای رسیدن به تولید باید در حوزه اکتشاف معادن به صورت جدی عمل کنیم تا بتوانیم شرایط را برای توسعه که از نیازهای اصلی کشور به لحاظ رونق اقتصادی است فراهم کنیم.

سعد محمدی ادامه داد: محور سوم مورد نظر ما در شرکت مس تمرکز بر آموزش هدفمند است و این موضوع قطعاً در برنامه کاری ما خواهد بود تا بتوانیم سطح علمی شرکت را به دانش روز دنیا نزدیک کنیم.

مدیرعامل شرکت مس با عنوان این که بحث فروش و تحریم از موضوعات مهمی است که باید وقت زیادی را برای آن صرف کنیم بیان کرد: هوشمند کردن سیستم مالی شرکت مس قطع به یقین اتفاق خواهد افتاد و امیدوارم با همکاری دوستان به صورت آنلاین تعیین قیمت تمام شده را در لحظه ارزیابی کنیم.

وی تأکید کرد: در دنیای مدیریت امروز شرایط به گونه‌ای است که باید در لحظه تصمیمات مدیریتی و اقتصادی اتخاذ شود.

سعد محمدی با بیان این که بحث ارتقا سطح تکنیکی واحدهای تولیدی و ایجاد رقابت‌پذیری بین واحدها به طور قطع نیازمند تغییر ساختار است گفت: این ساختار باید بر اساس الگوهای بین‌المللی و همسو با شرایط بومی تطبیق داده شود تا ما بتوانیم شرایط جدیدی را در شرکت مس فراهم کنیم.

به گفته مدیرعامل جدید شرکت مس بحث صنایع بالادستی و پایین‌دستی در برنامه شرکت مس است و باید در هر دو بخش فعالیت‌های جدیدی را آغاز کنیم تا

## ■ توازن در تولید اولویت نخست شرکت مس

در ادامه این مراسم دکتر اردشیر سعد محمدی ضمن آرزوی قبولی طاعات و عبادات در ماه مبارک رمضان گفت: تقریباً ارزش منابع طبیعی دنیا در حال حاضر ۳۱۰ تریلیون دلار است. حدود هشت تریلیون دلار آن در سال برداشت می‌شود.

وی افزود: گردش مالی در صنایع معادنی دنیا حدود ۲۲۰۰ میلیارد دلار در سال است که ۶ درصد آن مربوط به صنعت مس دنیا است. بنابراین مس جزو هفت عنصری است که بار گردش مالی را در دنیا یک می‌کشد.

مدیرعامل شرکت مس با بیان این که در کشور آمریکا تقریباً سال ۷۵/۲ میلیارد دلار برداشت ماده معدنی صورت می‌گیرد اظهار داشت: با فرآوری ماده معدنی تقریباً ۸۷۲ میلیارد دلار درآمد حاصل می‌شود که حدود ۳/۱ درصد GDP کشور آمریکا است و وقتی که به مواد مورد مصرف صنایع تبدیل می‌شود این عدد به ۲۱۴۰ میلیارد دلار ارتقا می‌کند.

سعد محمدی با بیان این که این عدد نزدیک به ۴۰ برابر زمانی است که ماده معدنی در دل زمین قرار دارد گفت: این اعداد و ارقام به ما جهت و مسیر می‌دهد که ما باید چه مسیری را در ارتباط با صنایع و معادن مان در کشور طی کنیم.

مدیرعامل شرکت مس با اشاره به بی نظیر بودن شرکت مس نسبت به صنایع دیگر کشور گفت: شرکت مس تنها شرکتی است که در بین صنایع معدنی صاحب معادنش است در حالی که در صناعی مثل ذوب آهن یکی از معضلات تأمین مواد اولیه است.

سعد محمدی با تأکید بر این که نخستین کاری که در شرکت مس باید با همکاری پرسنل انجام شود ایجاد توازن در تولید است بیان کرد: در حال حاضر ۴۶۰ هزار تن ظرفیت کاتد در شرکت مس وجود دارد و میزان کنسانتره تولیدی ۱ میلیون و

بهروز رادفر، مجری طرح تیتانیوم کهنوج

## توسعه کهنوج در گروپشرفت صنعت تیتانیوم



در ایران ذخایر معدنی از تیتانیوم به صورت فراوان وجود دارد که می توان با استفاده از آنها نیاز کشور به محصولات تیتانیومی را رفع کرد و همچنین می توان زمینه های صادرات را نیز فراهم آورد. هر چند که برخی از این پتانسیل ها به طور کامل مورد شناسایی قرار نگرفته اند.

همچنین در آینده صادرات این محصول را در پی خواهد داشت.

### ■ استقبال از مشارکت های خصوصی

با توجه به پیشرفت های صورت گرفته در این طرح و همچنین با کمک اصحاب رسانه، این طرح به عنوان پروژه ای که سرمایه گذاری در آن برگشت پذیر است، شناخته شده است؛ به همین دلیل شرکت های بزرگی علاقمندی خود را برای سرمایه گذاری در این پروژه را ابراز کرده اند. با توجه به اینکه زیربنای مورد نیاز برای سرمایه گذاری بخش خصوصی در این طرح وجود دارد؛ امیدواریم از مشارکت بخش خصوصی استقبال می کنند. پیشنهادی که در حال حاضر می تواند برای

پروژه تعریف شده در ایمیدرو تولید کنسانتره، تولید سرباره و در مرحله تکمیلی اکسید تیتانیوم است. کنسانتره و سرباره تولیدی را می توان در مراحل میانی تولید، صادر نمود و یا اینکه به گام بعدی زنجیره تولید منتهی به اکسید تیتانیوم، اختصاص داد.

### ■ تبدیل کهنوج به قطب معدنی جنوب کرمان

منطقه جنوب کرمان جزء مناطق توسعه نیافته ایران است و با مشکلات عدیده ای از لحاظ معیشتی مواجه است. با انجام این پروژه می توان کهنوج را تبدیل به قطب معدنی جنوب کرمان نمود و سبب پیشرفت و توسعه این منطقه شد. انجام این پروژه سبب رفع نیاز کشور به واردات این محصول می شود و

بزرگ ترین ذخیره تیتانیوم ایران در کهنوج قرار دارد. این معدن دارای حدود ۴۰۰ میلیون تن ذخیره احتمالی و همچنین بیش از ۱۶۰ میلیون تن ذخیره اثبات شده، است. معدن کهنوج دارای عیار حدود ۴ درصد است. این میزان عیار، مناسب است و با دو تا سه گام فرآوری می توان این مواد معدنی را به اکسید تیتانیوم (TiO<sub>2</sub>)، که از محصولات اصلی صنعت تیتانیوم است، تبدیل کرد.

اکسید تیتانیوم در صنایع رنگ سازی، پلاستیک سازی و همچنین لوازم آرایشی - بهداشتی مورد استفاده قرار می گیرد. صنایع رنگ سازی در کشور، تقریباً ۱۰۰ درصد نیاز خود به این محصول از بازار وارداتی تامین می کنند.

که به ایران وارد می‌شود، بنابراین معادل ایرانی ندارند. همچنین در بخش جدا کردن ناخالصی‌ها از سنگ معدن به تکنولوژی‌های خارجی احتیاج داریم. با توجه به تحریم‌های ایجاد شده برای کشور، در تأمین این تجهیزات دچار مشکلاتی هستیم که امید داریم حل شوند.

در حال حاضر صنعت تیتانیوم در ایران بومی‌سازی نشده است. در گام‌های بعدی احتمالاً به سمت بومی‌سازی تجهیزاتی که از خارج وارد می‌شود، می‌رویم. البته بعضی از تأسیسات از قبیل تجهیزات جدایش الکترومغناطیسی بومی هستند.

### ■ آینده پیش رو، خودکفایی در محصولات تیتانیومی

ایران در حدود ۵۰ تا ۷۰ هزار تن اکسید تیتانیوم مورد نیاز صنایع خود را وارد می‌کند. ذخیره معدن در کهنوج حدود ۱۶۰ میلیون تن است. اگر با همین زنجیره تولیدی پیش برویم با ظرفیت ۳ میلیون تن برداشت سنگ معدن در سال، ۱۳۰ هزار تن کنسانتره ۴۵ درصد تولید می‌شود. از این مقدار کنسانتره می‌توان ۷۰ هزار تن سرباره با عیار ۸۰ درصد تولید کرد. در ادامه اگر این زنجیره کامل شود، می‌تواند منجر به تولید ۵۰ هزار تن اکسید تیتانیوم در سال گردد.

### ■ تحریم‌ها مانعی بر سر راه

با توجه به نوسانات اقتصادی حال حاضر کشور و مشکلات انتقال ارز، تا حدودی برای فراهم کردن تدارکات خارجی با مشکل روبه‌رو شده‌ایم که امیدواریم

**تدارکات خارجی در حدود ۳۰ درصد تجهیزات مورد نیاز پروژه را شامل می‌شود. این تدارکات بیشتر در واحدهای کنسانتره و همچنین سرباره مورد نیاز است. با توجه به اینکه در کشور صنعت مشابهی نداریم و بعضی از این تأسیسات برای اولین بار است که به ایران وارد می‌شود**

مشارکت بخش خصوصی بتواند تا حد زیادی این مشکل را برطرف کند. تدارکات خارجی در حدود ۳۰ درصد تجهیزات مورد نیاز پروژه را شامل می‌شود. این تدارکات بیشتر در واحدهای کنسانتره و همچنین سرباره مورد نیاز است. با توجه به اینکه در کشور صنعت مشابهی نداریم و بعضی از این تأسیسات برای اولین بار است

سرمایه‌گذاری مفید باشد، سرمایه‌گذاری در واحدهای تولید پیگمنت است. چرا که ارزش افزوده‌ی بیشتری دارد و برگشت سرمایه در آن سریع‌تر اتفاق می‌افتد.

### ■ روند رو به جلو در پروژه کهنوج

منطقه کهنوج از لحاظ زیربنایی برای انجام این پروژه مشکل خاصی ندارد. قرارداد برق مورد نیاز بسته شده است و حدود ۵۰ درصد از آب مورد نیاز آن نیز تأمین و برای تأمین مابقی آن هم مشکل خاصی وجود ندارد.

به‌طور کلی طرح با روند خوبی در حال پیشرفت است. زیرساخت‌های اساسی طرح از جمله مشخص کردن محل بهینه پیت معدن و بالا بردن قطعیت اعداد ذخایر با پیشرفت خوبی در حال انجام است، حفاری‌های اکتشاف تکمیلی به پایان رسیده و نمونه‌های معدنی در حال حاضر در مرحله آنالیز شیمیایی هستند. طرح‌های پیرامونی از قبیل دیوارکشی‌ها، احداث سیل‌بند، جابجایی خط ۶۳ کیلوات نیز به‌طور کامل انجام شده است.

درواحد کنسانتره نیز پیشرفت‌های مشهودی داشته‌ایم. تقریباً فونداسیون تمام سالن‌های تولید ریخته شده و همچنین بتن‌ریزی مخزن ورودی آب هم تکمیل شده است.





معاون امور معادن و صنایع معدنی وزارت صنعت، معدن و تجارت:

## فولاد، مس و آلومینیوم ایران در دنیا مشتری‌های خاص خود را دارد

وی در ادامه ضمن اشاره به اینکه تولید فولاد در جهان یک عدد بسیار بزرگی است، گفت: سالانه یک میلیارد و ۶۰۰ میلیون تن فولاد در دنیا تولید می‌شود.

معاون امور معادن و صنایع معدنی وزیر صنعت، معدن و تجارت افزود: عدد فولاد تولیدی ایران در بازارهای جهانی عدد بزرگی نیست که خیلی بخواهد از بازارهای جهانی تأثیر بپذیرد.

وی اضافه کرد: ایران سال گذشته ۲۵ میلیون تن فولاد تولید کرد که ۷/۵ درصد فولاد تولیدی جهان را شامل می‌شود.

سرقینی یادآور شد: میزان صادرات کشور در برابر عدد صادرات فولاد دنیا بسیار کوچک است بنابراین ایران هیچ نگرانی بابت روند بازارهای جهانی ندارد.

**جعفر سرقینی با بیان این که فولاد، مس و آلومینیوم ایران در دنیا مشتری‌های خاص خود را دارد گفت: بعید به نظر می‌رسد تحریم‌های جدید آمریکا خیلی بتواند روی صنعت فلزات ایران تأثیر گذار باشد.**

بخش فلزات مانند فولاد، مس و آلومینیوم تمام و کمال استانداردهای جهانی را دارد و به تبع کالای مرغوب محسوب می‌شود.

وی در ادامه افزود: مشکل خاصی بابت فروش فلزات ایران در سطح بازارهای بین‌المللی وجود ندارد چون به دلیل مرغوبیت و کیفیت بالا همواره مشتری‌های خاص خود را دارد.

سرقینی اظهار داشت: طی یکساله گذشته با خروج آمریکا از برجام نه تنها میزان صادرات در حوزه صنعت فلزات کشور کم نشد بلکه نسبت به مدت مشابه در سال ماقبل نیز بیشتر شده است.

به گزارش فلزات آنلاین به نقل از خبرگزاری تسنیم، جعفر سرقینی افزود: نگرانی زیادی بابت این تحریم‌ها وجود ندارد چون فولاد، مس و آلومینیوم ایران در دنیا مشتری‌های خاص خود را دارد.

وی همچنین اظهار داشت: بعید به نظر می‌رسد تحریم‌های جدیدی که «دونالد ترامپ» رئیس‌جمهور آمریکا به تازگی اعلام کرده خیلی بتواند روی صنعت فلزات ایران تأثیر گذار باشد.

معاون امور معادن و صنایع معدنی وزیر صنعت، معدن و تجارت گفت: کالای ایرانی در



مدیرکل دفتر امور اکتشاف وزارت صمت:

## پرداخت بیش از ۱۶ میلیارد ریال تسهیلات اکتشافی

مدیرکل دفتر امور اکتشاف وزارت صنعت، معدن و تجارت تعداد درخواست صدور پروانه اکتشافی در سال ۹۷ را ۴۲ هزار و ۴۵۹ فقره عنوان کرد.

ادرای صدور مجوزهای بخش معدن و سایر فرایندهای این بخش طراحی و در آذربایجان شرقی به عنوان پایلوت و سپس در کل کشور عملیاتی شد. در این سامانه در فاز اول، اقدام به مکانیزاسیون فرایندهای انتقال این مجوزها شده است. در فاز دوم نسبت به مکانیزه کردن تمامی زیرفرایندهای این بخش اقدام خواهد شد.

کشاورز افزود: نمایش تمام محدوده‌های معدنی به صورت آنلاین برای عموم (انتشار آزاد) و استانداردسازی ایجاد وحدت رویه در امور اداری سازمان‌های تابعه، کاهش تعداد مراجعه حضوری متقاضیان به سازمان‌های تابعه جهت امور اداری، کاهش مدت زمان رسیدگی به پرونده های اداری و ایجاد آمار به روز از مجوزهای جدید صادره از ویژگی های این سامانه است.

مدیرکل دفتر امور اکتشاف وزارت صنعت، معدن و تجارت ادامه داد: از مجموعه ۷۴ فرایند و زیرفرایند پیش‌بینی شده در سامانه کاداستر معادن، تاکنون ۲۱ فرایند اصلی عملیاتی شده و در سال ۹۷ تعداد ۱۶ فرایند و زیرفرایند مورد بازنگری قرار گرفته است.

به گزارش فلزات آنلاین به نقل از ایلنا، اسدالله کشاورز با بیان اینکه پایه تمام فعالیت‌های معدنی از اکتشاف آغاز می‌شود، گفت: بر اساس آمار ارائه شده، ایران با داشتن ۷۰ نوع ماده معدنی جزو ۱۰ کشور برتر جهان به لحاظ تنوع مواد معدنی است. همچنین ذخایر قطعی شناسایی شده در ایران حدود ۴۰ میلیارد تن و ذخایر احتمالی آن حدود ۶۰ میلیارد تن برآورد می‌شود. وی تعداد پروانه اکتشاف صادره در سال ۹۷ را یک هزار و ۳۲ فقره عنوان کرد و افزود: تعداد ۵۵۳ فقره گواهی کشف در سال ۹۷ صادر شده است.

مدیرکل دفتر امور اکتشاف وزارت صمت، در مورد آمار تسهیلات اکتشافی در سال ۹۷ اظهار کرد: ۱۴ فقره تسهیلات با مبلغ مجموع ۱۶,۲ میلیارد ریال به درخواست کنندگان پرداخت شده است.

کشاورز ادامه داد: بر اساس آمار کمیسیون گواهی کشف در سال ۹۷ تعداد ۱۵ فقره گزارش پایان عملیات اکتشاف با ذخیره مجموع ۱۹۶ میلیون تن مورد تایید قرار گرفته است.

وی در مورد ایجاد و راهبری سامانه کاداستر معادن کشور گفت: سامانه کاداستر معادن با هدف مکانیزه کردن و شفاف سازی مراحل

گزارش جدید بانک مرکزی نشان داد:

## معدن، همچنان پیشتاز رشد در حوزه های صنعت، معدن و تجارت؛ افزایش ۹۷ درصدی در فصل نخست ۹۷

بخش معدن، بالاترین رشد ارزش افزوده را در بین گروه های صنعت، معدن و تجارت کسب کرد. این گزارش جدید بانک مرکزی است که از سوی وزارت صنعت، معدن و تجارت منتشر شده است.

درصد افزایش را نسبت به مدت مشابه سال قبل نشان می دهد.

در سال ۱۳۹۷ صادرات کالاهای غیر نفتی ۱۱۷،۲ میلیون تن با ارزش ۴۴،۳ میلیارد دلار برابر ۳۶،۹ میلیارد یورو بوده است. همچنین میزان واردات به کشور ۳۲ میلیون تن به ارزش ۴۲،۶ میلیارد دلار برابر ۲۵،۵ میلیارد یورو به ترتیب ۱۷،۵، ۲۱،۸ و ۲۴،۸ درصد کاهش را نشان می دهد.

### ■ تصویب جذب ۱،۱ میلیارد دلار سرمایه خارجی

در سال ۱۳۹۷ تعداد ۸۴ طرح سرمایه گذاری خارجی صنعتی، معدنی و تجاری، با مجموع سرمایه گذاری ۱۱۰۲ میلیون دلار، به تصویب هیات سرمایه گذاری خارجی رسیده است.

از سوی دیگر در راستای اجرای پروژه های اقتصاد مقاومتی، تا پایان سال ۱۳۹۷ در مجموع مبلغ ۲۳۲۸۶،۳ میلیارد تومان تسهیلات به ۳۲۱۵۱ واحد در قالب پروژه رونق تولید پرداخت شده است.

تسهیلات پرداختی بانک ها و موسسات اعتباری در سال ۱۳۹۷ به بخش صنعت و معدن با افزایش ۱۹،۹ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل به ۲۰۸،۹ هزار میلیارد تومان رسیده است. در بخش بازرگانی نیز ۱۱۲،۶ هزار میلیارد تومان تسهیلات پرداخت شده است که رشدی برابر با ۳۲،۱ درصد را نشان می دهد. سهم تسهیلات بخش صنعت و معدن و بازرگانی، به ترتیب ۲۷ و ۱۴،۶ درصد بوده است.

میزان کل برق مصرفی مشترکین صنعتی بزرگ، متوسط و کوچک در ۱۰ ماهه ۱۳۹۷ برابر ۷۴،۶ میلیون مگا وات ساعت که ۷،۱

به گزارش فلزات آنلاین به نقل از پایگاه خبری ایمیدرو، بر اساس گزارش وزارت صنعت، معدن و تجارت، رشد ارزش افزوده فصل نخست سال ۹۷ در بخش معدن و گروه خدمات به ترتیب ۴ و ۱،۱ درصد بوده داشته است. در این مدت بخش صنعت کاهش ۱،۵ درصدی را پشت سر گذاشته است.

### ■ رشد ۳۵،۹ درصدی گواهی کشف

در بخش معدن تعداد ۱۰۳۳ فقره پروانه اکتشاف، ۶۹۶ فقره گواهی کشف و ۶۳۴ فقره پروانه بهره برداری صادر شده است که نسبت به دوره قبل در تعداد پروانه اکتشاف ۳،۵ درصد و گواهی کشف ۳۵،۹ درصد رشد داشته است. از سوی دیگر میزان اشتغال پروانه های بهره برداری معدنی صادره ۴۸۹۸ نفر بوده است.

همچنین میزان حقوق دولتی وصول شده معادن طی سال ۱۳۹۷ برابر با ۷۵۱،۸ میلیارد تومان بوده که نسبت به مدت مشابه سال قبل ۴،۶ درصد افزایش داشته است.

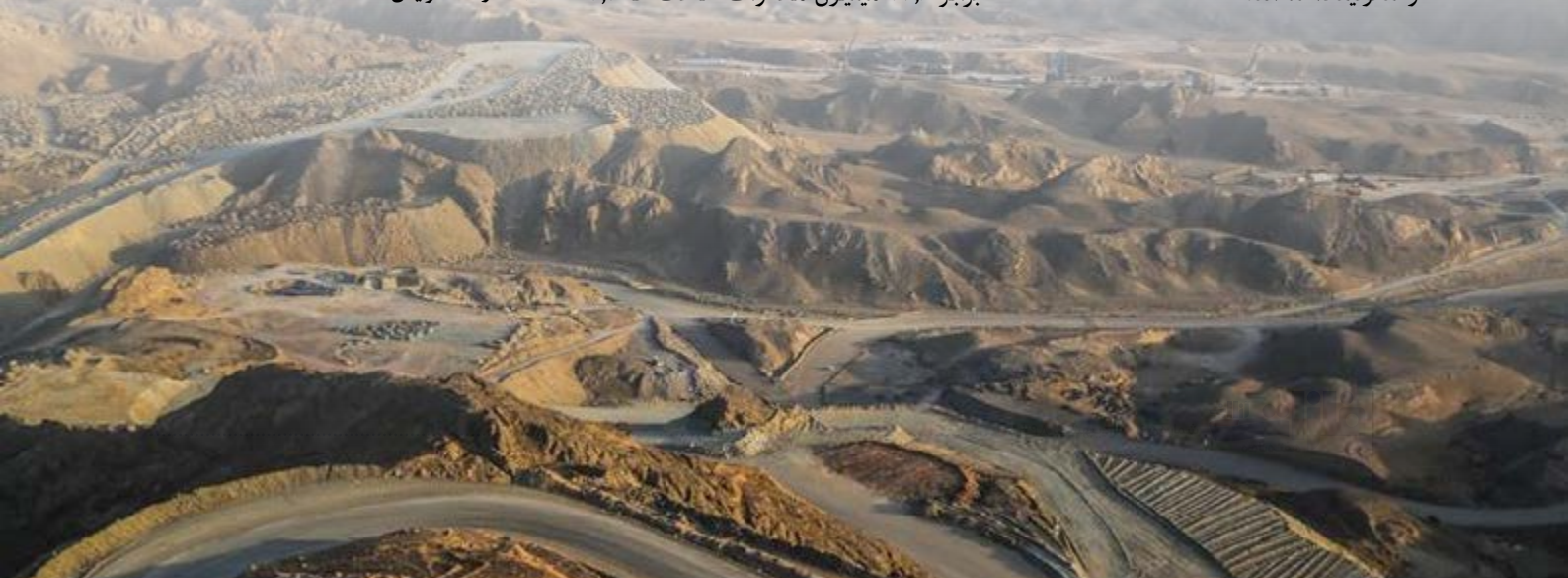
در این مدت سنگ آهن با ۳۵،۲ میلیون تن، ۲ درصد و فولاد خام با ۲۲،۴ میلیون تن، ۷،۵ درصد رشد تولید داشته اند.

### ■ مجوزهای صادره در سال ۱۳۹۷

تعداد ۶۲۰۱ فقره پروانه بهره برداری با میزان سرمایه گذاری ۵۹،۳ هزار میلیارد تومان و اشتغال ۱۰۶ هزار و ۳۹۵ نفر صادر شده که به ترتیب در تعداد ۶،۵ درصد، در سرمایه گذاری ۹۹،۸ درصد و در اشتغال ۱،۹ درصد رشد نسبت به مدت مشابه سال قبل داشته است.

تعداد ۲۴ هزار و ۳۱۹ فقره جواز تاسیس با پیش بینی سرمایه گذاری ۲۵۹،۸ هزار میلیارد تومان و پیش بینی اشتغال ۵۴۹ هزار و ۱۸۷ نفر صادر شده است که نسبت به مدت مشابه سال قبل به ترتیب ۱۶،۴، ۴۰،۴ و ۱۴،۹ درصد رشد را نشان می دهد.

مجوزهای صنفی صادر شده ۴۴۹،۲ هزار فقره بوده است که نسبت به مدت مشابه سال قبل ۱۲،۴ درصد افزایش داشته است.





عضو هیات نمایندگان اتاق تهران:

## صنایع معدنی بخشی از مشتریان ثابت خود را از دست می دهد

مبادلات بانکی می توانستند مواد اولیه و ماشین آلات خود را از طریق ارز حاصل از صادرات تأمین کنند و لذا در شرایط جدید در صورتی که این ارز وارد کشور نشود، تولیدکنندگان صنایع فلزی در خصوص تأمین مواد اولیه و ماشین آلات با مشکلات جدیدی روبرو می شوند.

او تصریح می کند: البته کشورهای همسایه به صنعت فولاد ایران نیاز دارند و بنابراین چرخه صادرات قطع نخواهد شد.

به گفته مستوفی از آنجایی که فولاد، مس، آلومینیوم ایران در دنیا مشتری های خاص خود را دارد لذا با این تصمیم ترامپ فعالان حوزه صنایع معدنی بخشی از مشتریان ثابت خود را از دست خواهند داد.

به گفته مستوفی، با تحریم جدید دونالد ترامپ دسترسی ایران به ارز صادرات صنایع معدنی با مشکل مواجه خواهد شد. پیش از این تولیدکنندگان صنایع فلزی با وجود مشکلات در مبادلات بانکی می توانستند مواد اولیه و ماشین آلات خود را از طریق ارز حاصل از صادرات تأمین کنند ولی در شرایط جدید آن ها با مشکلات دیگری روبرو می شوند.

صادرات صنایع معدنی در سال ۹۷ ظرف یازده ماه، حدود ۱۰ میلیارد دلار بوده است. مستوفی با اشاره به این آمار می گوید با تحریم جدید دونالد ترامپ دسترسی ایران به ارز صادرات صنایع معدنی با مشکل مواجه خواهد شد. او با اشاره به تبعات این تصمیم می گوید: این تصمیم تبعاتی برای تولیدکنندگان صنایع فلزی به همراه خواهد داشت. چون پیش از این تولیدکنندگان صنایع فلزی با وجود مشکلات در

به گزارش فلزات آنلاین به نقل از پایگاه خبری اتاق ایران فریال مستوفی، عضو هیات نمایندگان اتاق تهران می گوید: آمریکا هشتم می ۲۰۱۹، صنایع معدنی ایران را تحریم کرده است، در این تحریم ها تمام فعالیت های صنایع آهن، فولاد، آلومینیوم و مس ایران، از عرضه، صادرات و مبادله، تا خرید و فروش تکنولوژی ها و مهندسی های لازم در این حوزه محدود می شود. به گفته مستوفی آمارها نشان می دهد که

## تفکیک وزارت صنعت، آشفستگی در مدیریت تولید و تجارت



**عضو هیات نمایندگان اتاق بازرگانی تهران با تاکید بر اینکه باید با اقدامات کارشناسی اشکالات تولید و تجارت در وزارت صنعت، معدن و تجارت استخراج و حل شود، گفت: تفکیک وزارت صنعت منجر به آشفستگی مدیریت تولید، صادرات و واردات می شود.**

وی با تاکید بر اینکه صنعت و تجارت لازم و ملزوم یکدیگرند و باید با مدیریت واحد صادرات صنعتی به بازارهای جهانی عرضه شود، گفت: با تفکیک وزارت صنعت، معدن و تجارت استراتژی تولید و تجارت دو قطبی شده و باعث عدم همسویی و از بین رفتن وحدت فرماندهی در بخش تولید و صادرات ایجاد می شود.

عضو هیات نمایندگان اتاق بازرگانی تهران با بیان اینکه افزایش واردات منجر به آسیب به تولید داخلی می شود، گفت: با توجه به قبول هزینه های بالا برای تمرکز وظایف تولید و تجارت وزارت صنعت، معدن و تجارت شکل گرفته است، بنابراین آنالیز مجدد این وزارتخانه نیازمند یک کار کارشناسی ویژه است که به اعتقاد من تفکیک به صلاح کشور نیست.

وی با بیان اینکه تفکیک به معنای بازگشت به عقب است، اظهار داشت: بیش از اینکه نیاز به تفکیک دو وزارتخانه باشد، باید زیرساخت های لازم برای پیشبرد اهداف تولید و تجارت در وزارتخانه فعلی فراهم کرد.

آرگون با بیان اینکه ایجاد زیرساخت ها زمان بر است، گفت: در حال حاضر باید با بررسی و ارزیابی اشکالات را در وزارتخانه فعلی در زمینه تولید و تجارت استخراج کرد و باید به دنبال کوچک سازی دولت بود.

وی افزود: دولت باید به وظایف حاکمیتی خودش از قبیل سیاست گذاری، کنترل و نظارت بپردازد و وظایف اجرایی را به بخش خصوصی واگذار کند.

آرگون با تاکید بر اینکه تفکیک وزارتخانه هیچ گونه مزیتی ندارد، گفت: به جای پرداختن به تفکیک وزارتخانه با حداقل هزینه ها می توان مشکلات و آسیب های وزارتخانه فعلی را از بین برد.

وی با تاکید بر اینکه یک دولت چابک باید ایجاد کرد، گفت: به عنوان یک فعال اقتصادی مزیت ادغام را بیشتر از تفکیک وزارتخانه می دانم.

به گفته آرگون، موافقان تفکیک هیچ کدام دلیل و مزیتی را برای تفکیک وزارت صنعت، معدن و تجارت عنوان نمی کنند.

تجارت می شود و عملیات عدم هماهنگی در تدوین راهبردها و تصمیم گیری پیشرفت صنعتی کشور را به دنبال دارد.

وی با بیان اینکه با تفکیک وزارت صنعت، معدن و تجارت در اهداف و برنامه ها تولیدی و صنعتی دچار مشکلی خواهیم شد، گفت: همچنین در سیاست گذاری، تعیین خط مشی و امور مدیریتی در حوزه صنعت، معدن و تجارت مشکلاتی ایجاد می شود و عدم هماهنگی و تضاد بین سیاست گذاری های صنعتی و تجاری ایجاد می شود.

به گفته این عضو هیات نمایندگان اتاق بازرگانی تهران، تفکیک وزارتخانه در مجموع هزینه اداره کشور را افزایش می دهد.

آرگون گفت: در حال حاضر صادرات، واردات و تولید با هماهنگی نسبی در حال انجام است، اما در صورت تفکیک وزارت صنعت، معدن و تجارت حوزه تولید، صادرات و تجارت از هم تفکیک می شود و بنابراین در حوزه تولید کالا و مدیریت صادرات و واردات با مشکل مواجه خواهیم شد.

به گزارش فلزات آنلاین به نقل از فارس، عباس آرگون با بیان اینکه وزارت صنعت، معدن و تجارت از ادغام دو وزارتخانه صنایع و معادن و وزارت بازرگانی بعد از انجام کارهای کارشناسی متعدد و استفاده از تجربیات مدیران، کارشناسان و خبرگان در سطوح مختلف تشکیل شد، گفت: این کار در راستای اصلاح ساختار اقتصادی کشور و با هدف توسعه صادرات غیرنفتی و تنظیم بازار انجام شد.

عضو هیات نمایندگان اتاق بازرگانی تهران افزود: بنابراین تجزیه و تفکیک دوباره این وزارتخانه به معنای بی اثر کردن تمام اقدامات قبلی و بزرگترین شدن دولت و همچنین باعث افزایش هزینه های جاری دولت می شود.

وی با اشاره به بار مالی ادغام دو وزارتخانه صنایع و بازرگانی بیان داشت: فرآیند تفکیک مجدد، بار مالی زیادی را به دولت تحمیل و منجر به افزایش هزینه های می شود.

آرگون اظهار داشت: تفکیک وزارتخانه صنعت، معدن و تجارت موجب افزایش مراکز تصمیم گیری و مدیریتی در حوزه های تولید و



دبیر انجمن تولیدکنندگان فولاد مطرح کرد:

## رشد عرضه‌ها مانع از سو استفاده برخی بنگاه‌ها

**دبیر انجمن تولیدکنندگان فولاد، رشد عرضه کالاها را عاملی برای جلوگیری از سوءاستفاده برخی بنگاه‌ها دانست و گفت: شفافیت باید بر معاملات حاکم شود تا مطمئن باشیم کالا به دست مصرف کننده می‌رسد.**

واسطه‌ها نقش پررنگی در این میان داشتند. وی با بیان این که در چنین شرایطی برای فرار از چالش‌ها و واسطه‌گری در معاملات در میان فروشندگان و خریداران و حذف تشریفات، بورس کالا با مکانیزمی درست راه اندازی شد، تصریح کرد: به طور قطع نقش اصلی بورس کالا حذف واسطه‌ها و شفاف سازی معاملات است. همچنین بر اساس کارکردهای بورس کالا می‌توان عنوان کرد که این بورس ترازویی برای بالانس عرضه و تقاضا و خروج کالا از ساختار دستوری و غیر رقابتی به بستری شفاف و رقابتی بوده است.

دبیر انجمن تولیدکنندگان فولاد در پایان به مردمی شدن نقش بورس کالا در شرایط خاص اقتصادی کشور اشاره کرد و گفت: متأسفانه در شرایط فعلی اقتصادی، برخی شرکت‌ها همواره به دنبال رشد قیمت محصولاتشان هستند که بعضاً شاهد تلاش برخی بنگاه‌ها برای بازی با قیمت کالاها هستیم.

بورس با مکانیزم درستی صورت گرفته و در توسعه صنایع به خصوص در بخش فولاد اثرگذار بوده است.

وی با اشاره به نحوه خرید و فروش انواع محصولات فولادی پیش از راه اندازی بورس کالا، اظهار داشت: پیش از راه اندازی این ساختار، چالش‌های زیادی در زمینه خرید و فروش وجود داشت و می‌توان گفت امور مربوط به خرید و فروش در اختیار واسطه‌ها و دلالان بود.

این فعال صنعت فولاد ادامه داد: در آن زمان پیمانکاران و شرکت‌های بزرگ که خواستار خرید آهن و قطعات بزرگ بودند نیاز به طی کردن تشریفات خاصی داشتند و از آن جا که خرید با برگزاری مزایده و مناقصه کار سختی بود،

به گزارش فلزات آنلاین به نقل از مهر، سیدرسول خلیفه سلطان گفت: در شرایط فعلی اقتصادی که شاهد نوسان کاذب برخی محصولات در بازارها هستیم، نقش بورس کالا مردمی‌تر شده است چراکه نوسان قیمت‌ها بر زندگی مردم اثر مستقیم دارد، از این رو باید با حمایت همه مسئولان به منظور افزایش شفافیت مبادلات بارشده عرضه کالاها در بورس کالا تلاش کرد تا از هر گونه افزایش کاذب قیمت‌ها جلوگیری شود.

دبیر انجمن تولیدکنندگان فولاد افزود: مزایای راه اندازی بورس کالا زمانی مشخص می‌شود که عملکرد فعلی نسبت به زمانی که این ساختار در اختیار نبود، مقایسه شود؛ همه بررسی‌ها نشان می‌دهد که راه اندازی این



شرکت توسعه معدن و صنعت



(سهامی عام)

- ✓ سنگ آهن
- ✓ کنسانتره
- ✓ گندله



www.sabanour.com 

(۰۲۱)۸۸۶۸۱۵۹۷



(۰۲۱)۸۸۶۸۲۳۱۲-۱۳



تهران، سعادت آباد، نرسیده به خروجی نیایش، خیابان ۲۶ یا حق طلب غربی، پلاک ۴۹



شرکت معدنی و صنعتی گل گهر (سهامی عام)  
GOL-E-GOHAR MINING & INDUSTRIAL Co.



سیرجان  
شهر صنعت فرهنگ و رسانه

گل گهر ۱۳۹۸



۲۴ میلیون تن کنسانتره



۲۱ میلیون تن گندله



۵ میلیون تن فولاد



رویش باور باد در کویر



### عملکرد درخشان کارکنان فولاد مبارکه در فروردین ماه:

- ✓ عبور از مرز نیم میلیون تن و رکورد تولید ماهیانه ۵۰۰,۲۷۲ تن محصول گرم
  - ✓ رکورد تولید ماهیانه ۷۰۰,۵۴۴ تن مجموع آهن اسفنجی
  - ✓ رکورد تولید ماهیانه ۱۴۳,۰۰۰ تن محصول نورد سرد
  - ✓ رکورد تولید ماهیانه ۸۵۷,۴۳۶ تن تختال
  - ✓ رکورد تولید ماهیانه ۱۱۶,۰۵۴ تن ورق گرم مجتمع فولاد سبا
  - ✓ رکورد تولید روزانه ۴,۸۴۰ تن کلاف گرم مجتمع فولاد سبا
  - ✓ رکورد تولید روزانه ۲۰,۳۱۴ تن کلاف گرم در نورد گرم
  - ✓ رکورد تولید روزانه ۸,۵۵۰ تن آهن اسفنجی
- درمگام دول های واحد شهید خرازی

