

فلزات

آنالیز

امیرعباس مهدوی، مدیر عامل شرکت
فناوری ذوب کاپالک ۸

ممنوعیت واردات شمش
از عراق، صنعت آلومینیوم
رافلج می‌کند

فرهاد رضایی، مدیر عامل شرکت صنایع گین آلومینیوم کاپالکان:
بازگشت دوباره آشفتنگی به بازار آلومینیوم با ایجاد ممنوعیت برای واردات



محمد خاموشی، مدیر عامل شرکت فن آوری آمپسی آلومینیوم کاپالکان:
امکان ثبت سفارش آمیژن‌ها را از ما گرفته‌اند



پرونده "شمش آلومینیومی"

هفته

ارتباطات و روابط عمومی

گرامی باد



دریافت تندیس

ستاره روابط عمومی ایران

در ششمین جشنواره ستارگان روابط عمومی ایران



ستاره ملی روابط عمومی

به روابط عمومی:

شرکت فولاد هرمزگان

به دلیل درخشش در مجموعه فعالیتهای

در طول سال ۱۳۹۷

جشنواره ستارگان روابط عمومی ایران

پهشت ماه ۱۳۹۸ (روز روابط عمومی)



شرکت فولاد هرمزگان
روابط عمومی
HORMOZGAN STEEL COMPANY

فلزات آنلاین

فلزات آنلاین

شماره ۶۸، ۳/۱۸، ۱۳۹۸/۰۳



دبیر تحریریه:
حمیرا موسوی

تحریریه:
مرضیه آزادی
نیلوفر شهسواریان
راضیه موسوی زاده
سعید فتاحی منش
علی اسماعیلی
یسنا کوچک زاده
ساسان خراسانی
نسرین فکری

طراح گرافیک: مهری باقری

نشانی دفتر نشریه:
تهران | خیابان شریعتی | بالاتر از تقاطع سمیه
شماره ۱۱۴ | طبقه دوم | واحد ۱۰
تلفکس: ۷۷۶۵۳۸۴۴-۴۵
وبسایت: www.felezatonline.ir
پست الکترونیکی: info@felezatonline.ir
اینستاگرام: metalsnews

فهرست

سرمقاله

آلومینیوم از قطار توسعه جاماند..... ۴

گفت و گوی ویژه

ممنوعیت واردات شمش از عراق، صنعت آلومینیوم را فلج می کند..... ۶

تولیدکنندگان

بازگشت دوباره آشفستگی به بازار آلومینیوم با ایجاد ممنوعیت برای واردات..... ۱۲
ظرفیت تولیدمان را به یک چهارم کاهش دادیم/ مشوق های مالی کارساز نیست..... ۱۶
امکان ثبت سفارش آمیژن ها را از ما گرفته اند..... ۱۸
ثبت سفارش زمان ما را تلف می کند/ سردرگمی در واردات شمش های ضایعاتی عراق..... ۲۲
آرامش قبل از طوفان در بازار آلومینیوم..... ۲۴
سه میه داریم ولی توان مالی خرید شمش از بورس کالا را نداریم..... ۲۶

بازار

انحصاری بودن بازار شمش آلومینیوم، سدی در راه توسعه..... ۳۰
آلیاژسازی در کشور طبق استانداردهای جهانی صورت نمی گیرد..... ۳۲
با ممنوعیت واردات، به خودکفایی در زمینه تولید نمی رسیم..... ۳۴
صادرات محصولات آلومینیومی امکان پذیر است..... ۳۶

مصرف کنندگان

ممنوعیت واردات فلزات، به نفع تولیدکنندگان است..... ۴۰
مشکلات تولیدکنندگان کوچک نادیده گرفته می شود/ مشکلات تولیدکنندگان ورق، عیان است..... ۴۱
وقتی همه خوابیم؛ تعطیلی بیش از ۷۰ درصد کارخانجات آلومینیومی..... ۴۲

مهم ترین عناوین خبری صنایع معدنی و فلزی

رشد نرخ کشتیرانی به کمک تجارت سنگ آهن..... ۴۶
زور عوامل بنیادین برای نجات قیمت آلومینیوم به تنش های تجاری نرسید..... ۴۷
ساخت اولین ضخامت سنج گامای خاورمیانه در شرکت فولاد مبارکه..... ۵۰
۷۵ درصد تکنولوژی صنعت فولاد کشور بومی سازی شده است..... ۵۱
هدف ما خلق تکنولوژی های صنعتی است..... ۵۲
دولت به فکر سرنوشت تعطیلی واحدهای معدنی باشد..... ۵۴
نقشه قطعات حساس ذوب با هدف بومی سازی در سال ۹۸ تهیه می شود..... ۵۵
برنامه بهره برداری از آلومینیوم جاجرم در خرداد..... ۵۶
«سعدمحمدی» سنگ بنای توسعه مس سونگون را گذاشت..... ۵۶
قیمت آلومینا، به واسطه وقفه های تولیدی در چین، با رشد اندکی همراه بود..... ۵۷
کنسرسیوم تامین تجهیزات و خدمات پیمانکاری حفاری اکتشافی ایجاد شود..... ۵۸
برگزاری جلسه رفع مشکلات اجرایی پروژه «نفلین سینیت» سراب..... ۵۹
رشد سه رقمی صنایع معدنی بالاتر از شاخص بورس..... ۵۹
فعال شدن معادن کوچک در آذربایجان غربی..... ۶۰
اولویت وزارت صمت توسعه ساخت تجهیزات داخلی است..... ۶۲
آغاز همکاری متقابل ایران و روسیه در حوزه صنعت و معدن..... ۶۲
جذب و آموزش نیروهای بومی در اولویت است..... ۶۳
هند عنوان سریع ترین اقتصاد رو به رشد جهان را از دست داد..... ۶۴
رکورد افزایش تورم تولید در بخش صنعت شکست..... ۶۵

آلومینیوم از قطار توسعه جاماند



مرزیه آزادی

پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»-صنعت آلومینیوم یکی از صناعی است که همواره با کمبود مواد اولیه روبه‌رو بوده و هست و اقدامات انجام شده تاکنون نتوانسته است این معضل بزرگ را حل و فصل کند؛ علاوه بر اینکه توسعه ظرفیت داخلی تولید شمش خام اولیه همیشه از تقاضا عقب‌تر بوده است، عدم وجود مواد اولیه معدنی و همچنین نارسایی زیرساخت‌های ضروری سبب شده است تا دو تولیدکننده بزرگ هم نتوانند با ظرفیت کامل فعالیت کنند. قریب به ۳۰ سال است که به ضعف در زمینه تولید ماده معدنی بوکسیت در کشور پی برده‌ایم اما با این حال هنوز نتوانسته‌ایم اولین مشکل بر سرراه تولیدکنندگان را مرتفع کنیم، چنانچه در حال حاضر بیش از ۶۵ درصد آلومینای مورد نیاز کشور از طریق واردات تامین می‌شود؛ هرچند طرح‌های توسعه‌ای تولید آلومینا و آلومینیوم با تکیه بر معدن بوکسیتی که در گینه در اختیار کشور است در حال اجرا هستند اما همچنان تامین بوکسیت و آلومینا برای طرح‌های جدید با توجه به عدم توسعه معدن بوکسیت گینه، شرایط حاکم بر روابط بین‌المللی کشور و همچنین ساختار جهانی صنعت آلومینیوم در هاله‌ای از ابهام است.

وقتی که به مسیر طی شده در صنعت آلومینیوم و مسیر پیش‌رو نگاه می‌کنیم، متوجه می‌شویم که با وجود نظارت سازمان‌های مختلف بر این صنعت و تصویب قوانین و مقررات و برنامه‌ریزی‌های کلان، همچنان پس از گذشت مدت زمان به نسبت طولانی هنوز

نتوانسته‌ایم در زمینه تامین مواد اولیه تولید بیلت و شمش‌های آلایژی و به طور کلی صنایع پایین دست به خود کفایی برسیم. در راستای توسعه صنعت آلومینیوم در کشور، چه اقدامات اصولی باید انجام داد؟ مهم‌ترین سوالی که مسئولین باید قبل از هر تصمیم‌گیری و برنامه‌ریزی برای این صنعت، از خود بپرسند؛ اما در برخی مواقع جواب این سوال تنها در ایجاد ممنوعیت وارداتی بدون مطالعه خلاصه می‌شود. اصولا کشورها برای واردات مواد اولیه ممنوعیت ایجاد نمی‌کنند تا مواد اولیه همیشه در دسترس تولیدکنندگان قرار داشته باشد. با توجه به اینکه تولید داخلی آلومینیوم خام در کشور جواب‌گوی تقاضای داخلی نیست، چند سالی است صنعت آلومینیوم راه‌حل خوبی برای جبران این کسری پیدا کرده است؛ واردات شمش‌های تولید شده از ضایعات و قراضه‌های آلومینیومی عراق! اما جای تعجب است که هر از چندگاهی واردات از عراق ممنوع می‌شود. در چنین حالتی به دلیل کمبود آلومینیوم، قیمت در بازار آزاد افزایش می‌یابد و در نتیجه شرکت‌هایی که به دلیل داشتن سهمیه و توان مالی بیشتر امکان خرید شمش بیشتری از بورس را دارند از اختلاف قیمت آلومینیوم در بازار آزاد و بورس منتفع شده و شرکت‌های کوچک‌تر که حتی اگر سهمیه هم داشته باشند توان رقابت و خرید از بورس را ندارند، دچار ضرر و زیان می‌شوند.

وضع مقررات منع واردات در زمانی که مواد اولیه برای تولید شمش‌های آلایژی به میزانی نیست که بتوانیم در این زمینه نیاز مصرف‌کنندگان را تامین کنیم، جزو خودتحریمی و آسیب رساندن به صنایع داخلی هیچ نتیجه‌ای به همراه ندارد و امید واهی است اگر توقع داشته باشیم با وضع این گونه مقررات می‌توانیم به خودکفایی برسیم.

صنعت آلومینیوم نیازمند تجدید نظر در برخی سیاست‌های موجود است و البته باید به این نکته اشاره کرد زمانی که دولت قصد تصویب مقرراتی را دارد باید به تمام جوانب آن توجه لازم و کافی داشته باشد؛ یکی از اقداماتی که دولت در سال‌های اخیر انجام داد و به صنعتگران آلومینیوم آسیب رساند، همین اعمال مقررات منع ثبت سفارش و عدم اجازه واردات به کشور بود.

صنعت آلومینیوم نیازمند این است که در بازارهای جهانی جایگاه مناسبی به دست آورد و پایه‌های فناوری‌های نوین جهان پیش برود؛ زیرا در حال حاضر بسیاری از صنایع جهان از آلومینیوم استفاده می‌کنند و هرگونه عقب‌ماندگی در این بخش به ضرر کشور تمام می‌شود.

البته مشکلات این صنعت تنها به یک یا دو عامل محدود نمی‌شود چنانچه در حال حاضر علاوه بر کمبود مواد اولیه، مشکلاتی نظیر نوسانات شدید قیمتی و سهمیه‌بندی‌های نامناسب را نیز باید افزود.

شمش آلومینیومی

امیرعباس مهدوی، مدیر عامل شرکت فناوری ذوب گلیپایگان در گفت و گو با «فلزات آنلاین»:

ممنوعیت واردات شمش از عراق، صنعت آلومینیوم را فلج می کند / ما به واردات شمش از عراق محتاجیم



یکی از بزرگترین مشکلات ما در صنعت آلومینیوم مساله خودتخریمی است که برخی از مدیران ما به آن دچار شده اند و به جای اینکه در شرایط سخت، تصمیم های صحیح و به موقع بگیرند، شرایط سخت تری را برای تولیدکنندگان به وجود می آورند. یکی از این نوع تصمیمات، ممنوعیت واردات شمش آلومینیومی از عراق است. تصمیمی که به ظاهر برای حمایت از تولیدکنندگان داخلی گرفته شده است اما به باور بسیاری از ناظران بازار به ضرر بسیاری از تولیدکنندگان شمش های آلومینیوم آلیاژی تمام شده است. البته برخی از تولیدکنندگان نیز نظرات متفاوتی دارند و معتقدند که ایجاد این ممنوعیت برای ورود شمش های وارداتی در نهایت می تواند موجب ارتقای صنعت آلومینیوم کشور شود. به همین جهت با امیرعباس مهدوی، مدیر عامل شرکت فناوری ذوب گلیپایگان به گفت و گو نشستیم و در رابطه با تاثیر این ممنوعیت بر رونق یا رکود صنعت آلومینیوم و صنایع پایین دست سوالاتی را پرسیدیم.

◀ صادرات و واردات شمش آلومینیومی

چه تاثیری بر این صنعت گذاشته است؟
شمش خالص به عراق صادر می کنیم و از این کشور شمش های آلیاژی و ضایعاتی وارد می کنیم؛ تا سال ۹۶ صادرات و واردات شمش آلومینیومی بین دو کشور از رونق خوبی برخوردار بود ولی از سال گذشته که میزان واردات شمش کاهش یافت، تعادل بازار آلومینیوم نیز از بین رفت و در حال حاضر، تولیدکنندگان برای تهیه مواد اولیه با چالش های زیادی مواجه هستند.

استفاده از ضایعات و قراضه های آلومینیومی مرغوب، یکی از بهترین منابع مواد اولیه است که تولیدکنندگان شمش می توانند برای تولیدات خود، از آن ها استفاده کنند. به دلیل انجام نوسازی پس از جنگ در عراق، دسترسی به این نوع قراضه ها در این کشور بسیار راحت است. شمش های ضایعاتی عراقی پس از ورود به کشور، توسط تولیدکنندگان شمش آلیاژی، مجددا ذوب شده و پس از تنظیم ترکیب و آلیاژسازی در بازار عرضه می شود و در نهایت محصول با قیمت

صنایع دیگری مانند تولیدکنندگان رادیاتور، ظروف آلومینیومی و ... سبب شده که وضعیت مانسبت به سال گذشته بهتر شود.

◀ چه عواملی در رکود صنعت آلومینیوم تاثیرگذار بوده است؟

دو شرکت بزرگ خودروساز بیشترین ضربه را به صنایع آلومینیوم کشور وارد کرده اند. این دو شرکت بزرگ دولتی، قطعات درخواستی خود را سفارش می دهند و دریافت می کنند ولی

صنعت گران داخلی، تجربه و دانش لازم را برای تولید محصولات کیفی کسب کرده اند و محصولات خود را با استانداردهای جهانی مطابقت می دهند؛ به عنوان مثال محصولات تولید شده در شرکت ما، قابلیت صادرات به سایر کشورها را دارد و ما تمام قوانین را مربوط به استاندارد محصولات را رعایت می کنیم و تاکنون در این زمینه ضعفی نداشته ایم



◀ شمش های تولیدی در کشور چه تفاوتی با

شمش های ضایعاتی تولید شده در عراق دارد؟
شمش های وارداتی از عراق در مقایسه با شمش های تولید شده در داخل کشور سطح کیفی پایین تری دارند ولی به دلیل داشتن سیلیس، نیکل و منیزیم واردات این نوع شمش ها برای تولیدکنندگان به صرفه تر است؛ تولید داخلی اینگونه شمش ها از طریق ذوب شمش خام خالص و آلیاژسازی با استفاده از آمیزان ها هزینه بیشتری را می طلبد که نهایتاً قیمت را افزایش می دهد. لازم به ذکر است که تهیه آمیزان های سیلیس، نیکل و ... در داخل کشور بسیار دشوار شده است.

در سال های اخیر واردات شمش های ضایعاتی از کشور عراق موجب رونق تولید شمش و بیلت آلومینیوم آلیاژی کشور شده است.

پایین تری به دست مصرف کننده می رسد؛ اگر واردات نداشته باشیم، به دلیل کسری شمش خام، شمش باز یافتی (ضایعاتی) و قراضه داخلی، تولید شمش آلیاژی داخلی کاملاً فلج می شد و قیمت محصول تولیدی (شمش آلیاژی) به دلیل افزایش قیمت مواد اولیه و قیمت بالای آمیزان ها افزایش پیدا می کند.

◀ وضعیت بازار آلومینیوم در حال حاضر چگونه است؟

در شرایط کنونی که تمام اقتصاد ما در وضعیت رکود قرار گرفته است، خوشبختانه وضعیت بازار آلومینیوم نسبت به سال گذشته در زمینه ریخته گری و تولید شمش بهتر شده است و با اینکه شرکت های خودروساز میزان سفارشات خود را کاهش داده اند اما جایگزینی

مبلغی را که باید در زمان مشخصی پرداخت کنند، با تاخیر یک ساله پرداخت می کنند؛ عدم پرداخت در زمان تعیین شده به شرکت های تولیدکننده آسیب می زند؛ در برخی موارد همکاری با این دو ابرغول خودروسازی منجر به ورشکستگی شرکت های قدیمی شده است. اقدامات این دو شرکت خودروساز، ضربه های جبران ناپذیری به صنعت تولید شمش و قطعات آلومینیومی وارد کرده است.

علی رغم نابه سامانی اوضاع خودروسازی در ایران و لطمات شدیدی که این صنعت به شرکت های تولیدکننده آلومینیوم وارد کرده است، صنایع آلومینیوم به فکر جایگزینی و همکاری با صنایع دیگر هستند؛ به طور مثال، ما ارتباط تجاری خودمان را با شرکت های خودروساز کاهش داده ایم و درصدد هستیم با شرکت های

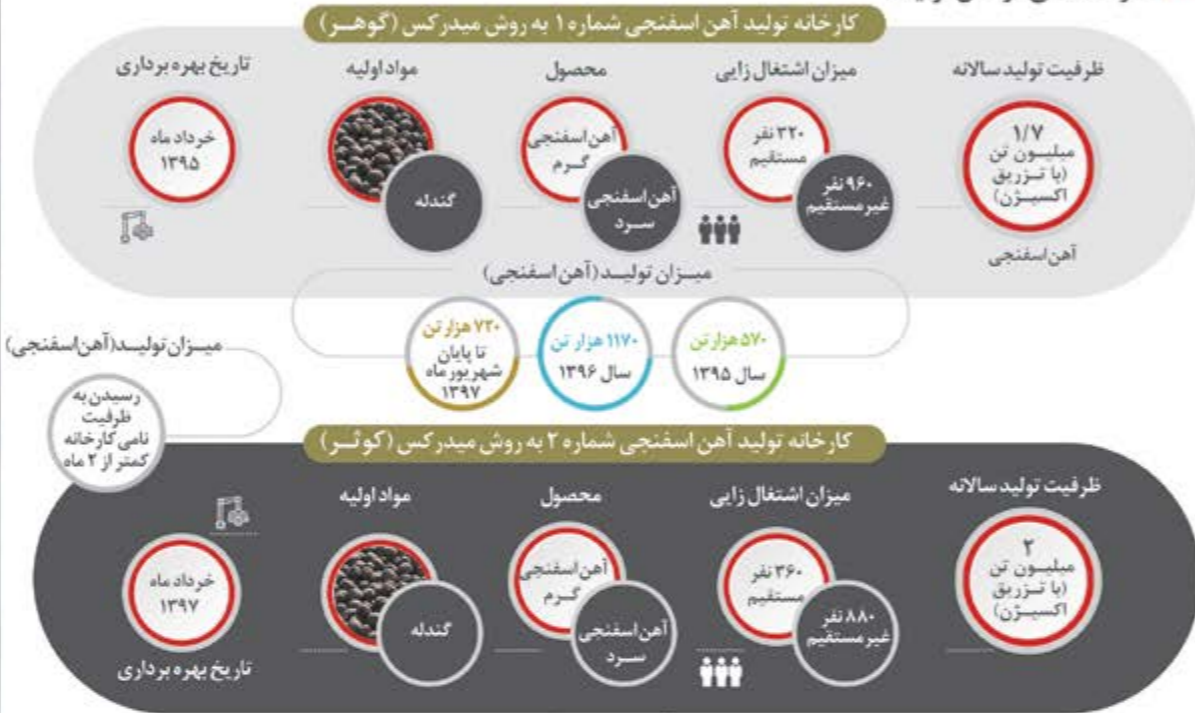


شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر

ما آینده ایران را به استحکام فولاد خواهیم ساخت.

شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر در سال ۱۳۹۱ و با مأموریت تولید ۳/۷ میلیون تن آهن اسفنجی به روش میدرکس و ۳ میلیون تن فولاد به روش اسلب نازک و نورد ورق گرم جهت تولید انواع ورق های کیفی و تجاری در منطقه صنعتی گل گهر واقع در ۵۵ کیلومتری شهرستان سیرجان تاسیس گردید.

کارخانه های در حال تولید:



مزیت خاص: امکان باردهی آهن اسفنجی گرم به واحد فولادسازی بصورت هات شارژ

پروژه های آتی:



تهیه مواد اولیه، روند تولید شرکت ما را کند کرده است.

برای تولید شمش های آلیاژی که در کاربردهایی با حساسیت کمتر مانند تولید قطعات مورد نیاز صنایع شوفازسازی یا لوازم خانگی مصرف می شوند، می توان از قراضه نیز استفاده کرد ولی برای تولید شمش های آلیاژی مورد مصرف در برخی صنایع مانند خودروسازی، به دلیل حساسیتی که دارد، فقط باید از شمش های خالص استفاده کرد.

ظرفیت شرکت فناوری ذوب گلیپایگان چقدر است؟

شرکت فناوری ذوب گلیپایگان امکان تولید ۲۴ هزار تن شمش و بیلت آلیاژی را دارد ولی تنها ۸ هزار تن تولید می کند؛ نرخ پایین استفاده از ظرفیت، به دلیل محدودیت های ایجاد شده در صادرات و کمبود مواد اولیه است. دسترسی به قراضه های مرغوبی مانند پیستون، سرسیلندر، رینگ و ... بسیار محدود شده است و این نوع قراضه ها در بازار کمیاب شده اند.

برطرف کردن نیازهای داخلی، به شرکت فناوری ذوب گلیپایگان اجازه صادرات شمش های آلومینیومی به کشورهای دیگر را می دهند.

عرضه شمش های المهدی و ایرالکو در کشور چگونه است؟

عرضه شمش های المهدی و ایرالکو بر روی قیمت محصول مانیز تاثیرگذار است و هم اکنون که عرضه شمش به درستی در کشور صورت می گیرد، قیمت محصول نهایی ما دچار نوسانات شدید قیمتی نشده است و خرید و فروش با شیوه درستی صورت می گیرد.

دسترسی به آمیزان ها برای تمامی تولیدکنندگان به راحتی امکان پذیر است؟

ما سعی می کنیم که آمیزان های مورد نیاز خود را از بازار داخلی تهیه کنیم ولی برای تهیه آن ها در بیشتر مواقع با مشکل مواجه می شویم و نمی توانیم آمیزان هایی مانند سیلیس و نیکل که مورد نیاز است را در زمان کوتاه، تهیه کنیم و معمولاً با تاخیر ۴۵ روزه، این مواد به دست ما می رسند؛ فرآیند طولانی

مانند شوفازسازان کار کنیم تا به دلیل عدم پرداخت به موقع متضرر شویم.

آیا محصولات آلومینیومی مطابق استانداردهای جهانی تولید می شوند؟

صنعت گران داخلی، تجربه و دانش لازم را برای تولید محصولات با کیفیت کسب کرده اند و محصولات خود را با استانداردهای جهانی مطابقت می دهند؛ به عنوان مثال محصولات تولید شده در شرکت ما، قابلیت صادرات به سایر کشورها را دارد و ما تمام قوانین مربوط به استاندارد محصولات را رعایت می کنیم و تاکنون در این زمینه ضعفی نداشته ایم. وجود تجربه در زمینه افزایش سطح کیفی محصولات آلومینیومی، به شرکت فناوری ذوب گلیپایگان کمک زیادی کرده است؛ مثلاً در زمینه تولید شمش های آلیاژی تجربه ای ۲۰ ساله داریم که در زمینه تولید محصولات استاندارد را برای ما فراهم کرده است. محصولات تولید شده در شرکت ما، استانداردهای لازم برای صادرات به کشورهای عراق و هند را دارد. ۱۳ نوع آلیاژ تولید می کنیم ولی به دلیل کمبود داخلی در کشور و در راستای





فرهاد رضایی، مدیر عامل شرکت صنایع نگین آلومینیوم گلپایگان:

بازگشت دوباره آشفتنگی به بازار آلومینیوم با ایجاد ممنوعیت برای واردات



محمد خاموشی، مدیر عامل شرکت فن آوری آمیتیس آلومینیوم گلپایگان:

امکان ثبت سفارش آمیژن ها را از ما گرفته اند



تولیدکنندگان



فرهاد رضایی، مدیر عامل شرکت صنایع نگین آلومینیوم گلپایگان در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»:

بازگشت دوباره آشفته‌گی به بازار آلومینیوم با ایجاد ممنوعیت برای واردات

امروزه آلومینیوم یکی از صنایع پرکاربرد دنیاست و پیش‌بینی می‌شود در سال‌های آتی به یکی از فلزات پر مصرف دنیا تبدیل شود. ایران یکی از کشورهای با سابقه در صنعت تولید شمش‌های آلومینیومی در منطقه به شمار می‌آید، کشوری که در سال‌های اخیر با چالش‌های بیشماری در صنعت تولید شمش‌های آلومینیومی، همانند قدیمی بودن زیرساخت‌های فناوری تولید، ناکافی بودن تولید مواد اولیه داخلی و ... مواجه بوده است. در حالی که قادریم با استفاده از دانش روز و تجهیزات جدید، شاهد تولیداتی با کیفیت و قابل رقابت با سایر تولیدکنندگان دنیا باشیم. صنعت آلومینیوم نیازمند این است که در بازارهای جهانی جایگاه مناسبی به دست آورد و پایه‌پای فناوری‌های نوین جهان پیش برود؛ زیرا که در حال حاضر بسیاری از صنایع جهان از آلومینیوم استفاده می‌کنند و هرگونه عقب‌ماندگی در این بخش به ضرر کشور تمام می‌شود. تولیدکنندگان قادرند انواع شمش و بیلت آلیاژی را که در صنایع مختلف مانند صنایع تولید پروفیل آلومینیوم، خودروسازی، صنایع ریخته‌گری و انبوهی از صنایع دیگر که به‌عنوان مواد اولیه برای تولید محصولات نهایی استفاده می‌شود، را تولید کنند اما ظرفیت تولید شمش و بیلت خام در کشور به اندازه‌ای نیست که تمام نیاز داخل را پوشش دهد و تولیدکنندگان صنایع آلومینیومی بتوانند بدون نیاز به واردات شمش، به فعالیت تولیدی خود ادامه بدهند. از سوی دیگر تحریم‌های تحمیلی و ناعادلانه و قطع ارتباطات بانکی با سایر کشورها و شبکه بانکی جهانی واردات مواد معدنی و شمش‌های آلومینیوم را سخت و پرهزینه کرده که خود فشار مضاعفی بر کلیه سطوح این صنعت از صنایع بالادستی تا صنایع پایین‌دستی آلومینیوم وارد آورده است. بنابراین به نظر می‌رسد برای برون رفت از این چالش باید چند راهکار به‌صورت هم‌زمان مورد توجه قرار گیرد. به همین جهت، با مدیرعامل شرکت صنایع نگین آلومینیوم گلپایگان به گفت‌وگو نشستیم و در رابطه با وضعیت بازار شمش و بیلت آلومینیومی و عوامل تاثیرگذار بر این صنعت، سوال کردیم، همچنین خواستیم درباره قوانین و مقررات تنظیم و تصویب شده در این صنعت درآمدزا و تاثیر آن بر تولیدات شمش و بیلت آلومینیومی اطلاعات بیشتری بدست بیاوریم؛ آنچه در این شماره از هفته‌نامه «فلزات آنلاین» می‌خوانید گفت‌وگوی خبرنگار ما با فرهاد رضایی، مدیر عامل شرکت صنایع نگین آلومینیوم گلپایگان است:

◀ در شرایط کنونی، وضعیت بازار چگونه است؟ بازار نسبت به سال گذشته چه تغییری داشته‌است؟

وضعیت بازار در سمت تولید و فروش شمش و بیلت آلومینیومی نسبت به سال گذشته وخیم‌تر و نگران‌کننده‌تر شده‌است. تولیدکنندگان شمش خالص و آلیاژی، در حال حاضر، به دلیل نوسانات نرخ ارز، امکان هیچگونه فعالیتی را ندارند. همچنین، هم‌اکنون تمام سیستم تولید و فروشی که در سال‌های گذشته مطابق با آن فعالیت می‌کردیم، تغییر یافته است و این تغییرات ناگهانی و همه‌جانبه تولید را با مشکلات بیشماری مواجه کرده است. یکی از این موارد که در سال جاری برای ما مشکلات بسیاری به همراه داشت، فرآیند ثبت سفارش است؛ در سال‌های گذشته می‌توانستیم از چین، سیلیس، منیزیم، فیلتر سرامیک، منگنز و ... از عراق مواد اولیه و ضایعات آلومینیومی خریداری و وارد کنیم اما در حال حاضر، این امکان برای ما وجود ندارد. تولیدکنندگان شمش‌های آلیاژی نمی‌توانند آمیزان‌های مورد نیاز خود را که باید در فرآیند تولید از آن‌ها استفاده شود، را وارد نمایند.

ایجاد اینگونه ممنوعیت‌ها به خصوص در زمینه ثبت سفارش موجب افزایش قیمت مواد اولیه در کشور شده است، به طور مثال در گذشته، سیلیسیوم ۲۰ هزار تومان بود اما به دلیل این تصمیم ناخردانه، قیمت این عنصر به ۵۰ هزار تومان افزایش یافته‌است. قیمت شمش آلومینیوم در کشور سه برابر شده است، به همین دلیل ما مجبوریم مواد خالص را با ضایعات ترکیب کنیم تا شمش‌های آلیاژی را با قیمتی که مشتری قادر به خرید آن است، به بازار عرضه کنیم؛ با این نوع سیاست‌گذاری‌ها، همانند ممنوعیت ثبت سفارش که توسط مسئولین وضع و اجرا شده است، نمی‌توان حوزه تولید را بهبود بخشید.

شرایط به‌گونه‌ای است که مجبوریم آمیزان‌ها و مواد اولیه مورد نیاز خود را با قیمت بالا خریداری کنیم و محصول نهایی را با سود اندک بفروشیم؛ باید توجه داشت که اگر این روند در کشور ادامه داشته باشد، مجبور می‌شویم در آینده نزدیک، به دلیل ضرردهی، واحدهای

تولیدی را تعطیل کنیم.

مشکلی که تولیدکنندگان با آن مواجه‌اند، عدم وجود امکان خرید آمیزان‌های ضروری به قیمت مناسب است و این مشکل تنها مختص شرکت‌های متوسط و کوچک است و گرنه شرکت‌های بزرگ که دارای حامیان قدرتمندی هستند، به اندازه‌ما برای تهیه آمیزان‌ها با مشکل مواجه نمی‌شوند. در سال جاری نیز پیش‌بینی می‌شود که آمیزان‌ها ۲۰ درصد افزایش قیمت داشته‌باشند.

◀ آیا در زمینه تهیه شمش‌های خام از شرکت‌های المهدی و ایرالکو تاکنون با مشکلی مواجه شده‌اید؟

محصولات این دو شرکت با توجه به اینکه داخلی هستند، راحت‌تر در اختیار تولیدکنندگان قرار می‌گیرد؛ اگر این دو شرکت بزرگ محصولات خود را هر هفته در بورس عرضه کنند، عرضه و تقاضای بازار با هم برابر می‌شود و نوسانات قیمتی شمش خام از بین می‌رود. ولی زمانی که عرضه‌های این دو شرکت با تاخیر انجام می‌شود، قیمت محصولات ما نیز افزایش می‌یابد. نابه‌سامانی اوضاع عرضه مواد اولیه در حوزه آلومینیوم موجب شده سرمایه‌گذاری در این بخش متوقف شود و تولیدکنندگان جدیدی به جمع تولیدکنندگان فعلی اضافه‌نشود.

هم‌اکنون، عرضه شمش‌های خام از طرف شرکت‌های المهدی و ایرالکو نامناسب است؛ این دو شرکت ممکن است یک هفته در بورس کالای خود را عرضه کنند و برای یک ماه کالایی از سوی این دو شرکت عرضه نشود. عدم برنامه‌ریزی و عرضه مناسب، موجب شده فعالیت‌های تولیدی ما بسیار محدود شود.

◀ قیمت آلومینیوم در بورس و بازار آزاد چگونه است؟

شمش آلومینیومی خام هم‌اکنون در بورس و بازار به یک قیمت عرضه می‌شوند و تفاوتی چندانی بین آن‌ها وجود ندارد اما سال گذشته اختلاف قیمت بسیار زیاد بود به طوری که در برخی از مقاطع زمانی قیمت آلومینیوم در بازار آزاد

به دو برابر قیمت بورس می‌رسید. اختلاف قیمت میان بازار و بورس، به میزان عرضه این محصولات بستگی دارد؛ مثلاً اگر شرکت‌های ایرالکو و المهدی، هر هفته محصولات خود را در بورس عرضه کنند، بین عرضه و تقاضا تعادل ایجاد می‌شود و همین تعادل مانع افزایش قیمت‌ها در بازار می‌شود. زمانی تفاوت قیمت شمش آلومینیوم خام در بازار و بورس به طور کلی از بین می‌رود که قیمت‌گذاری شمش، واقعی باشد و سهمیه‌بندی‌های به‌درستی صورت گیرد.

البته در حال حاضر مصرف‌کنندگان قدرت

شمش آلومینیومی خام هم‌اکنون در بورس و بازار به یک قیمت عرضه می‌شوند و تفاوتی چندانی بین آن‌ها وجود ندارد اما سال گذشته اختلاف قیمت بسیار زیاد بود به طوری که در برخی از مقاطع زمانی قیمت آلومینیوم در بازار آزاد به دو برابر قیمت بورس می‌رسید

مالی پرداخت بیشتری را بابت شمش‌های آلومینیومی ندارند و توزیع کنندگان نیز نمی‌توانند شمش را بیشتر از قیمتی که هم‌اکنون در بازار عرضه می‌شود، به فروش برسانند. مشکل اساسی تولیدکنندگان تفاوت قیمت مواد اولیه در بورس و بازار آزاد نیست، بلکه تولیدکنندگان نمی‌توانند تمام مواد اولیه مورد نیاز خود را نه از طریق بورس و نه از طریق بازار تهیه کنند. میزان تولیدات کارخانه‌های ایرالکو و المهدی به اندازه‌ای کاهش یافته است که در حال حاضر تولیدکنندگان شمش‌های آلیاژی نمی‌توانند مواد اولیه مورد نیاز خود را از هیچ‌طرفی تامین کنند.

◀ به طور کلی چه عواملی می‌تواند بر رونق یا رکود بازار شما تاثیر بگذارد؟

عوامل بیشماری می‌تواند بر روی فعالیت ما تاثیر بگذارد که مهم‌ترین آن‌ها دست‌یابی به بازار

جهانی است. در حال حاضر محدودیت‌ها و ممنوعیت‌ها سبب کمیاب شدن مواد اولیه در بازار آلومینیوم شده است؛ اگر مسئولین بتوانند موانع موجود برای خرید مواد اولیه را از سر راه تولیدکنندگانی همانند ما بردارند، توان تولید ما قطعاً چند برابر خواهد شد. یکی از مواردی که در سال گذشته و همینطور سال جدید برای ما مشکل ساز شده است، ممنوعیت ثبت سفارش است. با وضعیت موجود، این ممنوعیت بدترین ضربه ممکن را به تولیدکنندگان شمش آلومینیوم آلیاژی وارد کرده است.

حداقل کاری که دولت به عنوان کمک به صنایع آلومینیوم می‌تواند انجام دهد این است که شرکت‌های دولتی را موظف کند موقوفات خود را به موقع پرداخت نمایند و به وعده‌های خود عمل کنند تا شرکت‌های خصوصی تولیدکننده آلومینیوم بتوانند مطالبات خود را بدون تاخیر دریافت نمایند؛ به طور مثال شرکت ایران خودرو مبلغی را که باید سال گذشته پرداخت می‌کرد، با یک سال تاخیر و با ضرر رساندن به تولیدکننده شمش آلومینیوم آلیاژی، پرداخت کرد. این درحالی است که اگر مقرراتی

برای شرکت‌های نیمه دولتی مانند ایران خودرو تبیین می‌شد، قطعاً وضعیت ما این گونه اسفناک نمی‌شد.

◀ **تولید داخلی شمش خام آلومینیوم، چند درصد نیاز تولیدکنندگان شمش آلومینیوم آلیاژی را پاسخ می‌دهد؟**

در چند سال اخیر، تولید شمش آلومینیوم در کشور کاهش یافته است و به همین دلیل نمی‌توان با اتکا به تولید داخلی در این حوزه فعالیت کرد. تولید داخلی شمش خام آلومینیوم، کفاف مصرف کنندگان این بخش را نمی‌دهد و اگر ثبت سفارش و واردات شمش‌های ضایعاتی آلومینیومی از کشور عراق صورت نگیرد، مسلماً بسیاری از تولیدکنندگان نمی‌توانند به فعالیت خود ادامه دهند؛ چنانچه در حال حاضر با وجود شرایط پیش آمده، بسیاری از تولیدکنندگان و مصرف‌کنندگان شمش آلومینیوم آلیاژی به دلیل کمبود مواد اولیه، فعالیت‌های خود را متوقف کرده‌اند.

◀ **آیا در زمینه تولید بیلت یا اسلب هم قادر به فعالیت هستید؟**

تکنولوژی و دستگاه‌های لازم برای تولید بیلت را در اختیار داریم ولی در حال حاضر، بخشی که در این زمینه فعالیت می‌کرد، به دلیل شرایط مالی، به صورت نیمه تعطیل درآمد است و در زمینه تولید اسلب هم تاکنون فعالیتی نداشته‌ایم.

◀ **آیا شمش‌های وارداتی با شمش‌های تولید داخل تفاوتی از لحاظ کیفیت و کاربرد دارد؟**

شمش‌هایی که از کشور عراق وارد ایران می‌شوند، شمش‌های ثانویه هستند و تنها به علت کمبود مواد اولیه در داخل کشور، این شمش‌ها را

وارد می‌کنیم؛ کیفیت شمش‌های عراقی از کیفیت شمش‌های ایرالکو و المهدی پایین‌تر است اما واردات شمش‌های عراقی موجب ایجاد تعادل در بازار می‌شود و اگر وارد نشود، قیمت مواد اولیه به صورت سرسام‌آوری افزایش می‌یابد. ما در زمینه آمیزان‌هایی مانند سیلیس، منگنز و منیزیم کاملاً به کشورهایی مانند چین وابسته‌ایم و نمی‌توانیم بدون واردات این مواد، اقدام به تولید شمش‌های آلومینیوم آلیاژی کنیم.

خوشبختانه کیفیت آلیاژسازی در ایران در بهترین وضعیت خود قرار دارد و کیفیت شمش آلومینیوم آلیاژی تولید داخلی در سطحی قرار دارد که می‌توان این محصولات را به کشورهای اروپایی نیز صادر کرد؛ کشوری مثل آلمان کیفیت کالاهای تولیدی ما را تایید می‌کند.

◀ **آیا برای تولید شمش آلیاژی از قراضه آلومینیوم هم استفاده می‌کنید؟**

شرکت صنایع نگین آلومینیوم گلپایگان در تولید هیچ یک از محصولات خود از ضایعات استفاده نمی‌کند چون کیفیت محصولات تولید شده از ضایعات، پایین‌تر است؛ اما برخی از

شرکت‌های دیگر از ضایعات استفاده می‌کنند زیرا تولیدکنندگان به راحتی به انواع قراضه‌ها دسترسی دارند.

◀ **آیا در زمینه آلیاژسازی با محدودیتی مواجه شده‌اید؟**

ما در زمینه آلیاژسازی امکان تولید هر نوع آلیاژی را داریم و هم‌اکنون در کشور انواع آلیاژهای آلومینیوم تولید می‌شوند.

◀ **در سال‌های آتی مصرف محصولات آلومینیومی در چه بخش‌هایی رشد خواهد یافت؟**

در آینده تولید محصولات آلومینیوم عمدتاً به سمت تولید ظروف مصرفی، قطعات خودرو و وسایل خانگی گرایش پیدا خواهد کرد؛ با اینکه در سال جاری نحوه فعالیت خودروسازان، کسب‌وکار صنایع آلومینیوم را دچار مشکل کرده است اما با این حال بیشترین مصرف محصولات ما در صنایع خودرو سازی است.

◀ **آیا در زمینه کاری شما، انحصاری نیز وجود دارد؟**

نه، در حال حاضر هیچگونه انحصاری در

بازار آلومینیوم وجود ندارد. در سال جاری به دلیل رکود شدیدی که در تولید و مصرف آلومینیوم به وجود آمده، هیچ شرکتی حاضر به ورود به این عرصه نیست؛ اما در سال‌های گذشته، شرکت‌هایی بودند که به صورت انحصاری در زمینه تولید قطعات آلومینیومی به فعالیت می‌پرداختند.

◀ **ظرفیت و تولید سالانه شما چه اندازه است؟**

حدود ۲۰ سال است که در زمینه تولید شمش‌های آلومینیوم آلیاژی فعالیت می‌کنیم؛ تولید فعلی ما روزانه ۱۰۰ تن یعنی در حدود ۳ هزار تن در سال است در صورتی که ظرفیت اسمی ما ۱۵ هزار تن در سال است اما به دلیل شرایط فعلی حاکم بر اقتصاد کشور، نمی‌توانیم به اندازه ظرفیت اصلی کارخانه تولید داشته باشیم. بسیاری از فعالین حوزه آلومینیوم، کمبود مواد اولیه و افزایش قیمت شمش را به افزایش ارزش دلار ربط می‌دهند، در صورتی که اینگونه نیست؛ مشکلات ایجاد شده بیشتر به دلیل سوءمدیریت و عدم برنامه‌ریزی درست است.



تاکنون نیازی به واردات شمش از کشورهای دیگر نداشته‌ایم. شرکت ما در زمینه تولید شمش‌های آلایزی فعال است ولی در حوزه بیلت و اسلب وارد نشده‌ایم و تولید این دو محصول برای کارخانه نیاز به سرمایه‌گذاری‌های زیادی دارد که تا این لحظه مقدور نشده است.

مدیرعامل شرکت روزان قطعه تاك در خصوص صادرات آلومینیوم به کشورهای دیگر، بیان کرد: ما از لحاظ کیفی امکان صادرات به کشورهای دیگر را نداریم چون سطح کالاهای آلومینیومی ما از سطح استانداردهای جهانی بسیار پایین‌تر است. علاوه بر این میزان تولید شمش آلایزی کشور تنها نیاز داخلی را برطرف می‌کند؛ به همین دلیل اجازه صادرات به تولیدکنندگان شمش‌های آلایزی نمی‌دهند.

کاظم‌لو در پایان گفت: در حال حاضر برای تهیه آمیزان‌هایی مانند سیلیس با مشکلات عدیده‌ای مواجهیم و نمی‌توانیم آمیزان‌های مورد نیاز خود را وارد کنیم. جلوگیری از واردات این عناصر ضروری از یک سو و عوامل متعدد دیگر، در سال‌های اخیر دست به دست هم داده‌اند تا میزان تولید ما روز به روز کاهش یابد.

که به صورت ناگهانی قیمت آن از ۸ هزار تومان به ۲۹ هزار تومان رسید، این افزایش قیمت در صنعت ریخته‌گری و تولید شمش‌های آلایزی

تحریم‌ها یکی از عوامل تاثیر گذار بر روی صنعت آلومینیوم و مواد اولیه مورد نیاز آن است؛ قیمت‌گذاری مواد اولیه بر اساس نرخ ارز نیمایی، صورت می‌گیرد و در این مدت، تغییرات ارزی در کشور به اندازه‌ای زیاد بوده که نمی‌توان تاثیر تحریم‌ها را بر صنعت آلومینیوم انکار کرد

نیز اثرات سویی داشت.

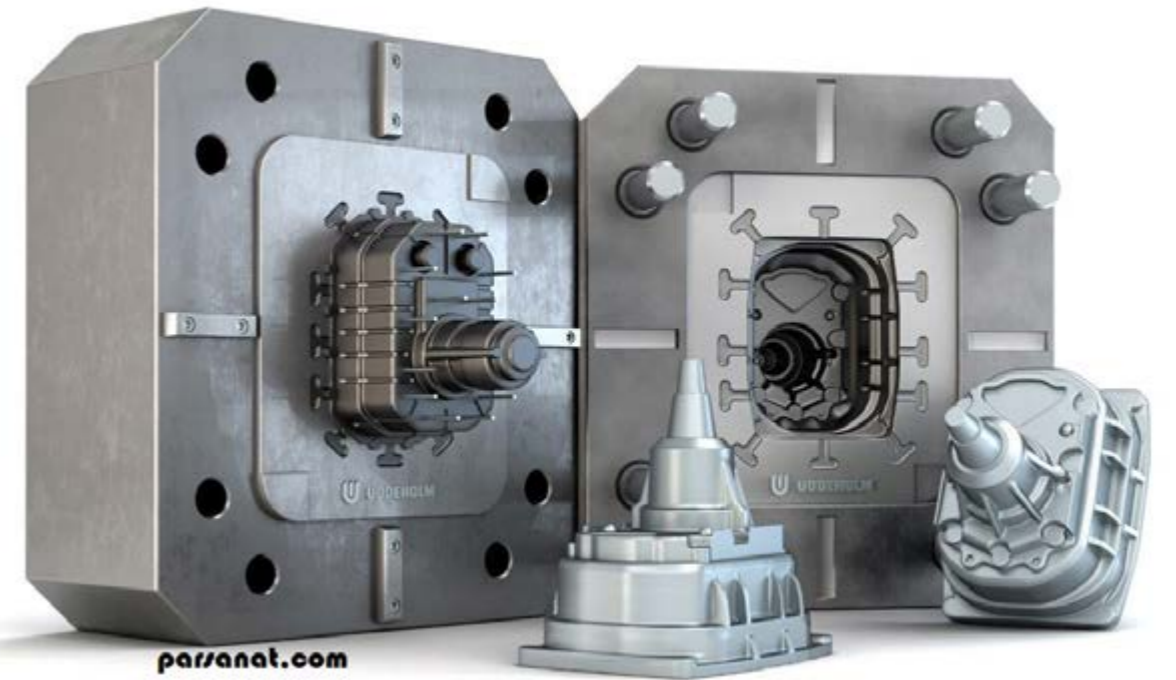
وی درخصوص عدم واردات شمش به کشور، اذعان کرد: سعی می‌کنیم که نیاز شرکت را با محصولات داخلی برطرف کنیم و

وی مطرح کرد: شرکت ما تنها ۳۰ درصد نیاز خود را از بورس و حدود ۷۰ درصد را از بازار و دلان با قیمت بالاتر تهیه می‌کند، توزیع مواد اولیه در بورس کشور نواقص زیادی مانند، سیستم بهین‌یاب ایرادات بنیادی دارد که بارها و بارها با مسئولین، این جریان را در میان گذاشته‌ایم، اما فایده‌ای نداشته است.

مدیرعامل شرکت روزان قطعه تاك در مورد استفاده از قراضه برای تولید شمش آلایزی، بیان کرد: تمام تولیدکنندگان از قراضه برای تولید محصولات خود استفاده می‌کنند و شرکت ما نیز از قراضه‌های شناسنامه‌دار، مثل قراضه‌های سرسیلندر استفاده می‌کند.

وی در خصوص وضعیت بازار شمش‌های آلومینیوم آلایزی در بازار، اظهار کرد: در این مورد ما در چند سال گذشته شاهد تغییر خاصی نبوده‌ایم و روال خرید و فروش و تولید شمش‌های آلومینیومی همان روال سابق است.

کاظم‌لو درخصوص افزایش قیمت شمش خام، اعلام کرد: قیمت شمش در سال گذشته با یک جهش بی‌سابقه‌ای همراه بود به گونه‌ای



مدیرعامل شرکت روزان قطعه تاك:

ظرفیت تولیدمان را به یک چهارم کاهش دادیم / مشوق‌های مالی کارساز نیست

مدیرعامل شرکت روزان قطعه تاك با اشاره به فعالیت‌هایی که در زمینه آلومینیوم انجام داده است، گفت: شرکت روزان قطعه تاك با هشت سال سابقه فعالیت در زمینه ریخته‌گری آلومینیوم و ظرفیت تولید ۲۸ هزار تنی در سال، قادر به ادامه فعالیت با همان میزان تولید نیست و در سال جاری، به دلیل مشکلات مالی و عدم دسترسی به مواد اولیه، مجبور شدیم میزان تولید را به یک چهارم ظرفیت کارخانه کاهش دهیم.

ریخته‌گری برای ما میسر است ولی به دلیل نوسانات ارزی موجود، ترجیح می‌دهیم که میزان تولید را کاهش دهیم تا متحمل خسارات بیشتری نشویم.

کاظم‌لو در مورد عوامل تاثیرگذار بر قیمت مواد اولیه، اظهار کرد: تحریم‌ها یکی از عوامل تاثیرگذار بر روی صنعت آلومینیوم و مواد اولیه مورد نیاز آن است؛ قیمت‌گذاری مواد اولیه بر اساس نرخ ارز نیمایی، صورت می‌گیرد و در این مدت، تغییرات ارزی در کشور به اندازه‌ای زیاد بوده که نمی‌توان تاثیر تحریم‌ها را بر صنعت آلومینیوم انکار کرد.

به دولت با تاخیر زمانی زیادی صورت می‌گیرد و به همین دلیل، توان تولیدکنندگان شمش‌های آلایزی در کشور به شدت کم شده است. شرکت‌های بزرگ خصوصیتی، شمش آلومینیوم آلایزی خود را سفارش می‌دهند ولی هزینه آن را یک سال بعد به تولیدکنندگان پرداخت می‌کنند، در صورتی که در این یک سال نرخ ارز چندین بار در کشور افزایش می‌یابد اما تولیدکنندگان تنها، همان مبلغ اولیه را دریافت می‌کنند.

مدیرعامل شرکت روزان قطعه تاك تصریح کرد: تجهیزیات لازم برای تولید شمش و

کاظم‌لو در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، در مورد مشوق‌های مالی و اعتباری که برای توسعه صنعت آلومینیوم در نظر گرفته‌اند، بیان کرد: تولیدکنندگان شمش‌های آلومینیومی نیازی به مشوق‌های مالی و بانکی ندارند، تنها درخواستی که از دولت و شرکت‌های خصوصیتی دارند، این است که بدهی‌های خود را در زمان مقرر پرداخت کنند. عدم پرداخت به موقع مطالبات به بزرگترین عامل برای سقوط شرکت‌های تولیدکننده آلومینیوم تبدیل شده است. وی افزود: پرداختی‌های شرکت‌های وابسته



مدیر عامل شرکت فن آوری آمیتیس آلومینیوم گلپایگان:

امکان ثبت سفارش آمیژن‌ها را از ما گرفته اند

مدیرعامل شرکت فن آوری آمیتیس آلومینیوم گلپایگان با اشاره به میزان تولیدات این شرکت، گفت: شرکت فن آوری آمیتیس آلومینیوم گلپایگان توان تولید بیش از ۱۵ هزار تن شمش آلیاژی را دارد ولی چون به مواد اولیه و آمیژن‌ها دسترسی ندارد در حال حاضر تنها ۹ هزار تن شمش تولید می‌کند.

محمد خاموشی در گفت‌وگو با پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» درخصوص عواملی که می‌تواند بر رونق یا رکود بازار تولید شمش تاثیر بگذارد، بیان کرد: در حال حاضر ثبت سفارشی از سوی اداره گمرک صورت نمی‌گیرد و در ماه‌های اخیر تولیدکنندگانی همانند ما که به تولید شمش‌های آلیاژی می‌پردازیم، قادر به سفارش مواد ضروری برای تولید نبوده‌ایم. بیشترین مشکل ما در زمینه تهیه آمیژن‌هایی است که در آلیاژسازی آلومینیوم کاربرد دارند اما دولت با وضع مقررات عجیب، امکان تامین این مواد ضروری را از ما گرفته است.

نتوانسته‌ایم یک سری از آمیژن‌ها را وارد کنیم، در صورتیکه در سال گذشته واردات آمیژن‌ها آزاد بود و ثبت سفارش به راحتی صورت می‌گرفت؛ برای مثال قادر بودیم سیلیکون متال را وارد کنیم. قیمت این آمیژن در سال گذشته ۲۵ کیلویی ۲۵ هزار تومان بود، در صورتی که در حال حاضر همان سیلیکون متال را باید ۴۵ کیلویی ۴۵ هزار تومان خریداری کنیم. مدیر عامل شرکت فن آوری آمیتیس آلومینیوم گلپایگان با اشاره به تغییر و تحولات بازار در روزهای اخیر، اعلام کرد: بازار تولید انواع شمش آلومینیوم در کشور برای مدت طولانی در حالت سکون قرار گرفته است، به

گونه‌ای که رکود یا رونقی را در این حوزه مشاهده نمی‌کنیم؛ این درحالی است که کشورهای دیگر در حوزه تولید محصولات آلومینیومی توسعه یافته‌اند و ما نیز باید در صنعت تولید انواع شمش آلومینیومی، پیشرفت می‌کردیم که متأسفانه این اتفاق رخ نداد و صنعت آلومینیوم ایران از لحاظ تولید علم، تکنولوژی و تنوع محصولات همانند سال‌های پیشین است.

خاموشی در خصوص مشکلاتی که اغلب مشتریان با آن مواجه‌اند، بیان کرد: مصرف‌کنندگان محصولات آلومینیومی به دلیل مشخص نبودن نرخ آلومینیوم، قادر به

تصمیم‌گیری نیستند و نمی‌توانند برای آینده برنامه‌ریزی کنند و کالایی که امروز سفارش می‌دهند را فردا باید با بهای بیشتر یا کمتری خریداری کنند؛ این عدم تعادل بازار، قدرت تصمیم‌گیری را از خریداران گرفته‌است.

وی افزود: تولیدکنندگانی همانند ما نمی‌توانند بابت محصولات

تولیدی در کارخانه‌هایشان، قیمت ثابتی به مصرف‌کننده ارائه کنند و مصرف‌کننده نیز نمی‌تواند قرارداد خرید ثابتی منعقد کند لذا مجبور است که قرارداد شناور منعقد کند که اینگونه قراردادها برای مصرف‌کننده همراه با ضرر است؛ به همین دلیل برای جلوگیری از زیان احتمالی میزان سفارش خود را کاهش می‌دهد.

مدیرعامل شرکت فن آوری آمیتیس آلومینیوم گلپایگان با اشاره به کاهش میزان سفارش و تاثیر آن بر تولیدات محصولات آلومینیومی، اظهار کرد: در حال حاضر میزان



محصولات ما نیز شده است. علاوه بر این در زمینه خرید سایر آمیژن‌های پرکاربرد مانند نیکل و تیتانیوم نیز با مشکل روبه‌رو شده‌ایم. این مواد جزو دسته کالاهای وارداتی بوده‌اند که همیشه از کشورهایی مانند چین، ایتالیا و آلمان به کشورها وارد می‌شدند و ما هیچ وقت قادر به تولید این مواد نبوده‌ایم. در حال حاضر، ۹۰ درصد آمیژن‌های مورد نیاز ما از کشور چین وارد می‌شود.

وی با اشاره به واردات شمش از کشورهای دیگر، اظهار داشت: کشور عراق اصلی‌ترین صادرکننده شمش به کشور ما به حساب می‌آید؛ شمش‌های وارداتی از عراق شمش‌های ثانویه هستند که آنالیز شده و شناسنامه‌دار هستند. دسترسی به این شمش‌ها برای تولیدکنندگان و مصرف‌کنندگان این صنف، مزیت بزرگی محسوب می‌شود.

تولیدات ما به اندازه سال گذشته است ولی نوسانات نرخ ارز بر خرید و فروش تاثیر گذاشته است و محصولی که در کارخانه تولید می‌شود، در زمان خود به فروش نمی‌رسد. طبیعی است که انبار شدن محصولات تولیدی برای ما هزینه بردار است.

خاموشی افزود: قیمت مواد اولیه و بخصوص آمیژن‌ها در ماه‌های اخیر دو برابر شده که این تغییرات منجر به افزایش قیمت نهایی

بازار تولید انواع شمش آلومینیوم در کشور در حالت سکون طولانی مدت قرار گرفته است، به گونه‌ای که رکود یا رونقی را در این حوزه مشاهده نمی‌کنیم؛ این درحالی است که کشورهای دیگر در حوزه تولید محصولات آلومینیومی توسعه یافته‌اند و ما نیز باید در صنعت تولید انواع شمش آلومینیومی، پیشرفت می‌کردیم که متأسفانه این اتفاق رخ نداد و صنعت آلومینیوم ایران از لحاظ تولید علم، تکنولوژی و تنوع محصولات همانند سال‌های پیشین است



■ ممنوعیت ثبت سفارش، بازار تولید را آشفته کرده است

مدیرعامل شرکت فن آوری آمیتیس آلومینیوم گلپایگان به مقایسه شمش‌های تولید داخل و وارداتی پرداخت و بیان کرد: شمش‌های آلیاژی تولید ایران، ۲۵ کیلویی ۲۵ هزار تومان خرید و فروش می‌شود، درحالی که شمش‌های آلیاژی عراقی، ۲۳ هزار تومان است و این تفاوت قیمت موجب فروش بیشتر شمش‌های عراقی شده است.

خاموشی در مورد تهیه مواد اولیه، بیان کرد: در حال حاضر مواد اولیه مورد نیاز کارخانه فن آوری آمیتیس آلومینیوم گلپایگان را با قیمت بالا و به سختی از بازار داخل تهیه می‌کنیم، در صورتی که اگر امکان ثبت سفارش وجود داشت، می‌توانستیم مواد اولیه مورد نیاز را از کشورهای دیگر وارد کنیم؛ ممنوعیت ثبت

سفارش، بخش تولید را آشفته کرده است و متاسفانه باید بگویم که از ابتدای سال تاکنون وضعیت به همین منوال است.

وی در مورد شمش‌های خالصی که شرکت فن‌آوری آمیتیس آلومینیوم گلپایگان خریداری می‌کند، خاطرنشان کرد: شمش‌های خالص مورد نیاز شرکت را معمولاً از شرکت‌های ایرالکو و المهدی تامین می‌کنیم و مشکلی در زمینه تهیه شمش‌های خالص آلومینیومی نداریم؛ البته بیشترین سهم بازار داخلی شمش خالص، متعلق به شرکت ایرالکو است و شرکت المهدی عمده تولید خود را صادر می‌کند.

مدیرعامل شرکت فن‌آوری آمیتیس آلومینیوم گلپایگان ادامه داد: شمش‌های خالص را خریداری و پس از آلیاژسازی و تولید شمش آلیاژی، آن‌ها را در بازار توزیع می‌کنیم. در سال‌های گذشته امکان صادرات شمش‌های آلیاژی برای ما فراهم بود ولی در حال حاضر نمی‌توانیم صادراتی داشته باشیم.

خاموشی درخصوص انحصاری شدن بازار تولید شمش کشور، اظهار کرد: هیچ انحصاری در زمینه تولید شمش‌های آلیاژی وجود ندارد و بیش از ۱۰ شرکت تنها در گلپایگان فعال هستند و امکان تولید انواع آلیاژها برای تولیدکنندگان

ایرانی میسر است.

وی تصریح کرد: در سال‌های اخیر فعالیت‌هایی در جهت بازاریابی برای فروش شمش و بیلت آلیاژی در کشورهایی مانند آلمان و ترکیه انجام دادیم اما به دلیل شرایط حاکم، نمی‌توانیم هیچ اقدامی در این زمینه انجام دهیم.

کشور عراق اصلی‌ترین صادرکننده شمش به کشور ما به حساب می‌شود؛ شمش‌های وارداتی از عراق شمش‌های ثانویه هستند که آنالیز شده و شناسنامه دار هستند. دسترسی به این شمش‌ها برای تولیدکنندگان و مصرف‌کنندگان این صنف، مزیت بزرگی محسوب می‌شود

■ **مجبوریم از کشورهای دیگر شمش وارد کنیم**
مدیرعامل شرکت فن‌آوری آمیتیس آلومینیوم گلپایگان در مورد دلیل اصلی واردات شمش به کشور، اظهار داشت:

در سال‌های اخیر به دلیل اینکه میزان تولید شمش خام داخلی تقاضای داخلی را تامین نمی‌کند، مجبور به واردات شمش از «دوبال امارات» و «آلبای بحرین» شده‌ایم؛ اما فقط شرکت‌های بزرگ قادر بودند واردات این نوع شمش‌ها را انجام دهند؛ شرکت‌های کوچکی همانند ما که وابستگی به دولت نداریم، در زمینه تهیه مواد اولیه و شمش به مشکل خورده‌ایم.

خاموشی در مورد تفاوت محصولات تولید شده در داخل با نمونه‌های خارجی، اظهار کرد: شمش‌های تولید شده در داخل کشور، مرغوب‌تر هستند و اگر شمش‌های ایرالکو را با شمش‌های تولید شده در شرکت دوبال مقایسه کنیم، برای همه مسجل می‌شود که شمش‌های خام تولیدی داخل کیفیت بالاتری نسبت به همتایان خارجی خود دارند.

وی در پایان بیان کرد: صنعت تولید شمش آلومینیوم کشور بحرین با ایران قابل مقایسه نیست ولی به هر صورت توانسته‌اند خطوط تولید خوبی راه اندازی کنند و شاید در آینده با امکاناتی که در اختیار دارند، در این زمینه به پیشرفت‌های بزرگی دست یابند.



شرکت فولاد خوزستان در بالاترین سطح تعالی کشور

- ♦ ارتقاء بهره‌وری و تمرکز بر منابع و قابلیت‌ها
- ♦ افزایش تولید و ارتقاء کیفیت
- ♦ تامین نیازها و انتظارات مشتریان داخلی
- ♦ توسعه بازارهای صادراتی
- ♦ صیانت از محیط زیست و تحول در ایمنی و بهداشت حرفه‌ای



محصولات: اسلب، بلوم، بیلت

- ♦ برنده تندیس زرین جایزه ملی تعالی سازمانی
- ♦ موفق‌ترین شرکت در بومی سازی فناوری صنعت فولاد کشور
- ♦ تنها فولاد ساز در یافت کننده تندیس طلایی رعایت حقوق مصرف‌کنندگان در ۵ سال متوالی

♦ **صادرکننده نمونه کشور
در سال ۱۳۹۶**



مدیر عامل شرکت مجیدی:

ثبت سفارش زمان ما را تلف می کند / سر درگمی در واردات شمش های ضایعاتی عراق



مدیر عامل شرکت مجیدی در مورد مهم ترین فرصت‌ها و چالش‌های تاثیر گذار بر بازار شمش آلومینیوم، گفت: یکی از عوامل مهم تاثیر گذار بر ثبات عرضه شمش در کشور، واردات شمش ضایعاتی از کشور عراق است. در سال‌های گذشته واردات این نوع شمش‌ها به راحتی انجام می‌شد و به دلیل دسترسی که به شمش‌های عراقی داشتیم، مشکلی هم در زمینه تهیه مواد اولیه و تولید شمش‌های آلومینیومی وجود نداشت؛ ولی در حال حاضر به دلیل نوسانات بازار، امکان واردات شمش‌های ضایعاتی از ما گرفته شده است.

بهر روز مجیدی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» اظهار داشت: تغییرات قیمتی آلومینیوم در بازار داخلی تامین مواد اولیه و تولید شمش و بیلت آلومینیومی را

آزادی عمل از ما گرفته شود. با توجه به اینکه تولیدات داخلی شمش آلومینیوم به اندازه نیاز تولیدکنندگان کشور نیست، نباید واردات شمش آلومینیوم را متوقف کرد. وی تصریح کرد: تنها زمانی تولیدکنندگان می‌توانند به تولید خود ادامه دهند که مسئولان با وضع مقررات درست، سعی کنند قیمت مواد اولیه را در کشور ثابت نگه دارند، در غیر این صورت تمام تلاش‌های تولیدکنندگان بی‌فایده خواهد بود.

مدیر عامل شرکت مجیدی در مورد واردات شمش از کشور عراق، گفت: خوشبختانه ممنوعیت‌های وارداتی مربوطه را در سال جاری لغو کردند و در حال حاضر، شرکت‌های تولیدی در صورت تمایل می‌توانند شمش وارد کنند اما از سوی دیگر، باید در نظر داشت که فرآیند ثبت سفارش طولانی بوده و تولیدکنندگان مجبور هستند زمان زیادی را صرف ثبت سفارش کنند. تاخیر در دسترسی به مواد اولیه ناشی از زمان طولانی واردات و موانع متعدد دیگری که ایجاد شده، سبب کاهش میزان واردات ما نسبت به سال گذشته شده به طوری که میزان واردات سال جاری یک دهم سال گذشته است.

مجیدی افزود: فرآیند ثبت سفارش تا دریافت کالای وارداتی مانند شمش آلومینیوم و انواع آمیزان‌ها حدود دو ماه زمان می‌برد و در این مدت زمان، تولیدکنندگانی مانند ما، مجبور می‌شوند مواد اولیه خود را از بازار و به قیمت بالا تهیه کنند. بدیهی است که مسائلی از این دست، بر میزان تولیدات کشور تاثیر منفی دارد و خواهد داشت.

وی تصریح کرد: توزیع نامناسب شمش‌های ضایعاتی عراقی، از جمله مشکلات دیگری است که در زمینه تامین مواد اولیه با آن مواجه هستیم. شمش‌های عراقی به کشور وارد می‌شود ولی به درستی در داخل کشور توزیع نمی‌شود؛ به طور مثال، در قم و اراک این شمش‌ها را توزیع کردند ولی به تولیدکنندگان اصفهانی هنوز شمش‌ها ندادند و ما نتوانستیم این سفارش خود را تحویل بگیریم و به همین دلیل،

تولید شمش‌های آلیاژی در استان ما متوقف شده است.

مدیر عامل شرکت مجیدی در مورد رقابت میان تولیدکنندگان داخلی، بیان کرد: تنها زمانی شاهد رقابت در بازار تولید داخلی خواهیم بود که وزارت صمت، توزیع شمش‌های آلومینیومی را به درستی انجام دهد. رقابت در بازاری که از برخی تولیدکنندگان خاص، حمایت می‌شود، معنا ندارد.

مجیدی در مورد توزیع شمش‌های شرکت ایرالکو و المهدی در بازار، اظهار کرد: امکان تهیه شمش‌های آلومینیومی تولید شده توسط این دو شرکت بزرگ برای ما امکان‌پذیر است ولی باید در نظر داشت که برای تولید شمش‌های آلیاژی نیاز به مواد اولیه دیگری مانند سیلیس و منیزیم و... را نیز داریم که این مواد در کشور بسیار کمیاب شده‌اند.

وی افزود: در شمش‌های ضایعاتی عراقی، عناصر دیگری نیز وجود دارد که برای تولید شمش‌های آلیاژی ضروری است؛ به همین دلیل معتقدم اگر از ورود این نوع شمش‌ها به داخل ایران جلوگیری کنند، کمتر از چند ماه شاهد ورشکستگی کامل تمام تولیدکنندگان صنایع آلومینیومی خواهیم شد.

■ شمش‌های عراقی، کیفیت ندارند ولی

ارزان‌تر هستند

مدیر عامل شرکت مجیدی با مقایسه شمش‌های تولید داخل با شمش‌های وارداتی، بیان کرد: دلیل واردات شمش از عراق به دلیل بالا بودن کیفیت شمش‌های آلومینیومی تولید شده در این کشور نیست، بلکه تنها به خاطر قیمت پایین این شمش‌های ضایعاتی است که اقدام به واردات اینگونه شمش‌ها می‌کنیم؛ شمش‌های عراقی توازن قیمتی مناسبی را در بازار ایجاد می‌کنند.

مجیدی تصریح کرد: برای آلیاژسازی نیاز به چهارهزار عنصر داریم که اگر بخواهیم این عناصر را به صورت خام خریداری کنیم، قیمت محصول نهایی به شدت افزایش می‌یابد، این درحالی است که این عناصر در داخل

شمش‌های قراضه‌ای وجود دارد و استفاده از قراضه‌ها قیمت محصول نهایی آلیاژسازی شده را کاهش می‌دهد.

وی ادامه داد: تولیدکنندگان داخلی در زمینه آلیاژسازی جزو برترین شرکت‌های تولیدکننده در دنیا، به حساب می‌آیند و در این زمینه هیچ مشکل و کمبودی در حوزه دانش تولید و تجربه ندارند؛ شرکت ما نیز قادر است هر نوع آلیاژ درخواستی حتی سری هفت هزار که در صنایع هوایی مصرف می‌شود را نیز تولید کند.

■ سهمیه‌بندی رقابت میان تولیدکنندگان را از بین برده است

مدیرعامل شرکت مجیدی در مورد عرضه شمش در بورس، گفت: سهمیه‌بندی عرضه شمش در بورس بر اساس میزان خرید در دو سال گذشته سبب شده است تا شرکت‌های تازه تاسیسی همانند شرکت ما، سهمیه اندکی دریافت کنند؛ این درحالی است که واحدهای تولیدی قدیمی به دلیل سابقه کاری بیشتری که دارند، سهمیه بیشتری دریافت می‌کنند. سهمیه‌بندی براساس سابقه کار، مطلوب و نمربخش نیست و چنین اقداماتی از سوی دولت، امکان رقابت با شرکت‌های قدیمی را از بین می‌برد.

مجیدی افزود: توزیع مواد اولیه در کشور به گونه‌ای است که شرکت‌های تولیدی تازه تاسیس مجبور می‌شوند تمام نیاز به مواد اولیه خود را از بازار آزاد تهیه کنند؛ خرید از بازار آزاد به معنای اضافه پرداختی به میزان ۱۰ درصد بیشتر از قیمت تعیین شده در بورس است که این ۱۰ درصد معادل کل حاشیه سود فعالیت ما است.

وی افزود: سهمیه اختصاص داده شده به شرکت ما بسیار ناچیز است. شرکت ما امکان تولید ۹ هزار تن شمش و بیلت آلومینیومی را دارد ولی در ماه گذشته، ما توانستیم تنها ۵۰ تن سهمیه بگیریم در حالی که روزانه تقریباً به ۳۰ تن شمش نیاز داریم؛ پرواضح است با این میزان سهمیه، عملاً نمی‌توان کاری انجام داد.

توزیع نامناسب شمش‌های

ضایعاتی عراقی، از جمله

مشکلات دیگری است که در

زمینه تامین مواد اولیه با آن مواجه

هستیم. شمش‌های عراقی به

کشور وارد می‌شود ولی به درستی

در داخل کشور توزیع نمی‌شود؛

به طور مثال، در قم و اراک این

شمش‌ها را توزیع کردند ولی

به تولیدکنندگان اصفهانی هنوز

شمشی ندادند



مدیر عامل شرکت صنایع آلومینیوم زرین پروفیل اراک:

آرامش قبل از طوفان در بازار آلومینیوم

مدیر عامل شرکت صنایع آلومینیوم زرین تولیدکننده پروفیل در شهر اراک در مورد وضعیت بازار محصولات خود در سال ۹۸، گفت: در حال حاضر وضعیت بازار محصولات آلومینیومی مطلوب است اما شاید این آرامش قبل از طوفان باشد و شرایط به همان وضعیت سال ۹۷ باز گردد که امیدوارم این اتفاق نیفتد.

جواد شاه صنی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، در مورد عوامل موثر بر رونق یا رکود بازار پروفیل آلومینیومی، اظهار داشت: وضعیت کسب‌وکار ما نسبت به سال گذشته بهبود نسبی داشته است و اگر بتوانیم مواد مورد نیاز خود را به راحتی تهیه کنیم، اوضاع از این نیز بهتر می‌شود اما اگر بخواهیم میزان تولیدات کشور را در زمینه دسترسی به بیلت و شمش آلومینیومی با سال ۹۰ مقایسه کنیم، متوجه کاهش چشمگیر میزان تولیدات این نوع شمش‌ها خواهیم شد که این کاهش منتج از افزایش قیمت و کاهش تقاضای خرید شمش است.

وی در تشریح محصولات تولیدی شرکت صنایع آلومینیوم زرین پروفیل اراک، اظهار کرد: این شرکت تولیدکننده بیلت، پروفیل، انواع درب و پنجره، درب‌های کرکره‌ای اتومات، انواع مقاطع صنایع نور و روشنایی است که عمدتاً از این بیلت‌ها به عنوان مواد اولیه تولید پروفیل و از پروفیل نیز برای تولید انواع درب و پنجره استفاده می‌کند. ما از سال ۷۵ در این زمینه‌ها فعالیت می‌کنیم و تاکنون تمام توان خود را برای تولید بیلت‌های مرغوب و باکیفیت به کار برده‌ایم چون در غیر این صورت کوچک‌ترین خطا در تولید بیلت موجب کاهش کیفیت تمامی محصولات مامی‌شود.

مدیر عامل شرکت صنایع آلومینیوم زرین پروفیل اراک در خصوص وضعیت بازار محصولات آلومینیومی در کشور، توضیح داد: وضعیت بازار تا حدی بحرانی است که هیچ کدام از سه گروه

تولیدکننده، توزیع‌کننده و مصرف‌کننده در این فضای بیمار توان فعالیت ندارند، تولیدکنندگان پس از تحریم‌ها به دلیل معضلات مختلفی از جمله عدم دسترسی به مواد اولیه، امکان‌پذیر نبودن به‌روزرسانی تجهیزات و نوسانات قیمت؛ مصرف‌کنندگان به دلیل افزایش قیمت محصولات آلومینیومی و توزیع‌کنندگان متأثر از مشکلات دو گروه قبلی، فعالیت‌های خود را محدودتر کرده‌اند.

شاه صنی تصریح کرد: در ابتدای سال گذشته، صنعت تولید بیلت و شمش آلومینیوم، دچار رکود سنگینی شد به شکلی که تولیدکنندگان امکان تولید و خرید هیچ محصولی را نداشتند، تصور بر این بود که وضعیت بازار در ماه‌های ابتدایی سال ۹۷ بهبود یابد و به همین خاطر فعالان صنعت دست‌نگه داشتند و خرید نکردند ولی هم‌اکنون پس از گذشت یک سال، متوجه شدند که وضعیت آلومینیوم در کشور از لحاظ قیمت یا کیفیت بهبودی نخواهد داشت.

وی ادامه داد: سال گذشته این تصور وجود داشت که قیمت دلار در ماه‌های آتی کم می‌شود و لذا خریداران فعالیت‌های خود را متوقف کردند و امیدوار بودند که در ۶ ماه دوم سال، بتوانند محصولات مورد نیاز خود را با قیمت پایین‌تر خریداری کنند اما زمانی که این امید، به حقیقت تبدیل نشد، شرایط عادی شد و همه به رویه سابق خود بازگشتند و محصولات ضروری خود را سفارش دادند.

مدیر عامل شرکت صنایع آلومینیوم زرین

پروفیل اراک در خصوص خرید محصولات آلومینیومی در سال گذشته، بیان کرد: مصرف‌کنندگان هیچ‌وقت آلومینیوم را به عنوان کالای لوکسی که قابلیت حذف شدن از کالاهای اساسی را داشته باشد، در نظر نمی‌گیرند ولی مشکلات مالی در سال گذشته به اندازه‌ای زیاد شد که مصرف‌کنندگان ترجیح دادند اندک درآمد خود را برای تهیه اقلام ضروری هزینه کنند؛ در نگاه عام سرمایه‌گذاری در حوزه تولید محصولات آلومینیومی پرخطر به نظر می‌رسد به همین دلیل تمایلی برای سرمایه‌گذاری در این زمینه ندارند.

شاه صنی با بیان اینکه میزان فعالیت ما در سال گذشته به شدت کاهش داشت، عنوان کرد: خوشبختانه در سال جاری شاهد بهبود وضعیت تولید محصولات آلومینیومی هستیم و امیدواریم این روند تا پایان سال نیز ادامه داشته باشد.

وی در خصوص رونق نسبی بازار تشریح کرد: برخی از کارشناسان معتقدند که این روند صعودی کوتاه مدت و کاذب و نشأت گرفته از رکود بازار سال گذشته است. منطقی است که نوسانات ارزی تأثیرات خود را بر رکود بازار در بلندمدت بگذارد چون در حال حاضر شرایط به‌گونه‌ای است که اگر توزیع‌کننده با وجود این نوسانات ارزی، اقدام به فروش کند، ضرر کرده و اگر نفروشد، مجرم و محکوم است؛ اگر بازار باثبات شود و تولیدکنندگان با خیال آسوده محصولات خود را روانه بازار کنند، توزیع‌کنندگان نیز بدون دغدغه از ضرر حاصل از افزایش قیمت‌ها به خرید و فروش محصولات آلومینیومی می‌پردازند.

■ بورس به کمک تولیدکنندگان آلومینیوم آمد

شاه صنی در مورد تأثیر بورس بر بازار آلومینیوم، اظهار کرد: وضعیت بازار آلومینیوم پس از ورود بورس به این حوزه بهبود یافت. به طور مثال، با ورود بورس به حوزه فعالیت ما، بسیاری از معضلات این حوزه در رابطه با قیمت‌گذاری محصولات، برطرف شد و شکل سازمان یافته‌ای به خود گرفت، به طوری که در

ماه‌های گذشته شاهد نوسانات قیمتی شدیدی نبودیم و از متضرر شدن تولیدکنندگان و مصرف‌کنندگان آلومینیوم با این روش، تا حدودی جلوگیری شد و خوشبختانه یک ثبات نسبی در بازار بوجود آمده است.

وی تصریح کرد: خوشبختانه با اقداماتی که در ماه‌های اخیر توسط دولت صورت گرفته، بازار خرید و فروش شمش و بیلت آلومینیومی به یک تعادل نسبی رسیده است و بسیاری از تولیدکنندگان توانسته‌اند وضعیت کاری خود را بهبود بخشند، البته بورس در زمینه توزیع محصولات و سهمیه‌بندی مواد اولیه، مشکلات بی‌شماری دارد اما با وجود این معضلات، توانسته از نوسانات شدید آلومینیوم جلوگیری کند.

مدیر عامل شرکت صنایع آلومینیوم زرین پروفیل اراک در مورد تأثیرات مثبت بورس بر روی صنایع آلومینیومی کشور، بیان کرد: با اقدامات صورت گرفته، تولیدکنندگان شاهد ثبات قیمت در بازار مواد اولیه و محصولات خود هستند و احساس خطر نمی‌کنند؛ در چنین شرایطی که ریسک کاهش می‌یابد، تقاضا نیز افزایش یافته و سبب رونق بازار می‌شود.

شاه صنی در مورد تولید شمش و بیلت آلومینیومی، اظهار کرد: شرکت صنایع آلومینیوم زرین پروفیل اراک تولیدکننده بیلت نیز هست و این شرکت می‌تواند شمش‌های خالص مورد نیاز خود را از بورس تهیه کند، اما میزان سهمیه‌ای که بورس برای تولیداتی مانند پروفیل و مقاطع آلومینیوم به ما تخصیص داده است، کافی نیست.

وی در مورد استفاده از قراضه در تولید بیلت، بیان کرد: تولید بیلت از قراضه به سفارش مشتری بستگی دارد ولی بیلت تبدیلی یا ضایعاتی را با استفاده از کوره‌های زمینی تولید می‌کنیم که البته حجم کمی را به خود اختصاص می‌دهد و آنالیز پیچیده‌ای نیز ندارد. آلیاژسازی که در شرکت انجام می‌دهیم بر اساس نیاز خودمان است و بیشتر از نیازمان آلیاژسازی نمی‌کنیم و به تمام حوزه‌های آلیاژسازی نیز وارد نمی‌شویم.





مدیر عامل شرکت قطعه‌سازان قائم:

توان مالی خرید شمش از بورس کالا رانداریم

مدیر عامل شرکت قطعه‌سازان قائم فعال در زمینه ریخته‌گری، تولید شمش و آلیاژسازی، گفت: دسترسی به شمش آلومینیوم در سال‌های اخیر به دلیل کاهش میزان تولید واحدهای تولیدکننده و محدودیت آن‌ها برای عرضه، موجب شده بازار صنایع تولیدی را کدش شود، به طور مثال در حال حاضر بسیاری از شرکت‌ها همچون ما که سهمیه خرید شمش از بورس را دارند، توان ملی لازم برای رقابت با شرکت‌های بزرگ راندارند.

دل‌سرد شود، این نوسانات توان خرید را از تولیدکنندگان گرفته است.

وی درخصوص واردات شمش آلومینیوم، توضیح داد: با توجه به اینکه شمش آلومینیوم در داخل تولید می‌شود هرگز نیاز به واردات احساس نشده اما نوسانات نرخ ارز تأثیر به‌سزایی در کاهش تولید مصنوعات آلومینیومی گذاشته است اگر نوسانات و افزایش نرخ ارز ادامه یابد، آینده صنایع تولیدی وابسته به آلومینیوم در حاله‌ای از ابهام خواهد بود.

مدیر عامل شرکت قطعه‌سازان قائم در پاسخ به این سوال که محصولات ایرالکو و المهدی بر تولیدات سایر کارخانه‌ها، چه تأثیری گذاشته است، عنوان کرد: عرضه شمش خالص ایرالکو و المهدی در رکود و رونق بازار شمش آلومینیومی تأثیر بسیاری

نیز بر بدنه بازار وارد کرده است. مدیر عامل شرکت قطعه‌سازان قائم، عنوان کرد: در شرایط فعلی که رکود در تمامی سطوح صنعتی وجود دارد و تنها شامل یک حوزه و یا یک صنعت خاص نمی‌شود، نمی‌توان آینده روشنی را برای هیچ‌کدام از صنایع کشور که به صورت زنجیروار به یکدیگر متصل هستند، پیش‌بینی کرد. به خصوص در حوزه فلزات که علاوه بر افزایش نرخ ارز، تحریم‌ها نیز بر افزایش قیمت محصولات فلزی و رکود بازار خرید و فروش شمش در داخل کشور تأثیر گذاشته است.

قائمی درباره عرضه شمش در بورس کالا، اظهار کرد: حتی اگر مواد اولیه و شمش به اندازه کافی در بورس توزیع شود، بازم نوسانات قیمت آلومینیوم تولیدکننده را آزار می‌دهد و موجب می‌شود برای ادامه راه

منصور قائمی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: عرضه شمش آلومینیوم در بورس کاهش یافته و موجب ایجاد انتقاداتی در این زمینه شده است که تا حدودی این کاهش میزان عرضه در بورس قابل پیش‌بینی بود، در واقع شمش‌های تولیدی دو کارخانه المهدی و ایرالکو، نیاز کشور را به شمش آلومینیوم برطرف نمی‌کند؛ به همین دلیل رقابت در بورس کالا شدت گرفته است و این نکته مهم نشان می‌دهد که بازار به تولیدکنندگان بیشتری نیاز دارد.

وی درخصوص وضعیت بازار شمش آلومینیوم، بیان کرد: بازار شمش آلومینیوم همچون بازار دیگر فلزات از نوسانات نرخ ارز بی‌تأثیر نبوده است؛ جدای از تأثیرات مالی که این نوسانات داشته، آثار روانی مخربی



دارد، به طور مثال زمانی که عرضه محصولات این دو کارخانه بزرگ کم می‌شود، قیمت مصنوعات آلومینیومی در بازار به شدت افزایش می‌یابد.

قائمی در ادامه خاطرنشان کرد: به غیر از شرکت‌های ایرالکو و المهدی، کارخانجات واقع در شهر گلپایگان نیز در حوزه تولید شمش آلومینیوم موفق عمل کرده‌اند و توانسته‌اند میزان تولید مصنوعات آلومینیومی را افزایش دهند و تأثیر چشمگیری در بازار شمش آلومینیومی داشته باشند.

وی با اشاره به افزایش قیمت ناگهانی شمش آلومینیوم در سال گذشته، عنوان کرد: هر زمانی که عرضه شمش‌های المهدی و ایرالکو در بورس کاهش می‌یافت، توان خرید شرکت‌ها نیز به همان نسبت کاهش داشت اما در سال‌های اخیر با وجود کاهش

در شرایط فعلی که رکود در تمامی سطوح صنعتی وجود دارد و تنها شامل یک حوزه و یا یک صنعت خاص نمی‌شود، نمی‌توان آینده روشنی را برای هیچ‌کدام از صنایع کشور که به صورت زنجیروار به یکدیگر متصل هستند، پیش‌بینی کرد. به خصوص در حوزه فلزات که علاوه بر افزایش نرخ ارز، تحریم‌ها نیز بر افزایش قیمت محصولات فلزی و رکود بازار خرید و فروش شمش در داخل کشور تأثیر گذاشته است

عرضه همچنان تقاضا برای خرید وجود دارد و این ناهمخوانی میان عرضه و تقاضا موجب

افزایش قیمت مصنوعات آلومینیومی شده است. مثلاً سال گذشته شاهد افزایش غیرمنطقی و چند برابری قیمت آلومینیوم در بازار بودیم، به گونه‌ای که قیمت شمش آلومینیوم از هفت هزار تومان به ۲۷ هزار تومان رسید، این سیر صعودی قیمت شمش به نفع هیچ صنفي نیست.

مدیر عامل شرکت قطعه‌سازان قائم در پایان گفت: ما نیاز به آمیزان‌های مختلف را از طریق کانال واردات تأمین می‌کنیم. این نیازها توسط شرکت‌های معتبر آسیایی و اروپایی برطرف می‌شود، آمیزان‌هایی مانند تیتانیوم، منیزیوم، کروم، آهن، بور، نیکل و... را باید وارد کنیم چون برای آلیاژسازی، استفاده از این آمیزان‌ها ضروری است، این درحالی است که امکان تهیه این آمیزان‌ها در بازار داخلی فراهم نیست.

- صادرات محصولات آلومینیومی امکان پذیر است
- انحصاری بودن بازار شمش آلومینیوم، سدی در راه توسعه
- آلیاژسازی در کشور طبق استانداردهای جهانی صورت نمی گیرد
- با ممنوعیت واردات، به خودکفایی در زمینه تولید نمی رسیم

بازار



مدیریت فروشگاه آلومینیوم نگین مطرح کرد:

انحصاری بودن بازار شمش آلومینیوم، سدی در راه توسعه

مدیریت فروشگاه آلومینیوم نگین توزیع کننده شمش آلومینیوم در بازار «فتح» با اشاره به انحصاری بودن صنایع وابسته به آلومینیوم، گفت: انحصاری بودن تولید و توزیع در صنایع مرتبط با آلومینیوم به خصوص شمش، بزرگ‌ترین معضل ما در این حوزه است، زیرا شرکت‌های تولید کننده محدود هستند و بدون دغدغه و با هر کیفیتی شمش تولید می‌کنند. انحصاری بودن بازار مشکلاتی همچون نوسانات قیمت را به همراه دارد و قیمت توسط انحصارگران تعیین می‌شود. در واقع بازار در دست اشخاص خاصی است و تا زمانی که این معضل از میان نرود، نمی‌توان انتظار پیشرفت و توسعه داشت.

آرش انصاری در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، با اشاره به فعالیت دلان در بازار شمش آلومینیومی، اظهار داشت: دلالی‌هایی که در بازار «فتح» وجود دارند، یکی از موانع پیشرفت صنعت آلومینیوم در کشور است و باید دست دلان از خرید و فروش مواد اولیه کوتاه شود؛ از طرف دیگر تفاوت قیمت کالاهای عرضه شده در بورس کالا و بازار آزاد، معضل دیگری است که به این صنعت آسیب زده است. وی در ادامه تصریح کرد: اختلاف قیمت شمش توزیع شده در بورس کالا و بازار آزاد

فرصت مناسبی را در اختیار افراد سودجو قرار داده و پای دلان را در این صنعت باز کرده است؛ سال گذشته پس از افزایش قیمت دلار و فاصله ایجاد شده بین دلار چهار هزار و ۲۰۰ تومانی با دلار ۲۰ هزار تومانی، برخی از سودجویان آلومینیوم را از بورس خریداری

کرده و در بازار آزاد به فروش می‌رسانند که بدون ایجاد ارزش افزوده برای کشور سود فراوانی بردند. در حال حاضر آلومینیوم در بورس با ارزش نیمایی عرضه می‌شود و قیمت دلار نیز تا ۱۴ هزار تومان کاهش داشته است اما همین اختلاف قیمتی که بین بازار آزاد و بورس وجود دارد، موجب شده که دلان همچنان حضور فعال داشته باشند و همین معضل ضربه سنگینی به بدنه صنعت آلومینیوم وارد کرده است.

مدیریت فروشگاه آلومینیوم نگین افزود: سهمیه‌بندی شمش و بیلت در بازار نیز نتوانست دست دلان را از این منابع کوتاه کند، با اینکه سهمیه‌ها براساس مجوز فعالیت و سابقه خرید دو ساله از بورس اختصاص داده می‌شود اما همچنان مواد اولیه به دست تولیدکننده واقعی نمی‌رسد، شرکت‌هایی که مواد اولیه خود را در بازار با نرخ آزاد به فروش می‌رسانند برای جبران کسری خود در تولید از ضایعات آلومینیوم استفاده می‌کنند و بر اساس تولیدی که مبنای آن شمش خریداری شده از بورس نیست، سهمیه می‌گیرند. زمانی که وزارت صمت این شرط را برای خرید شمش از بورس گذاشت باید راه بر اینگونه فرصت‌طلبی‌ها می‌بست؛ حال وزارت صمت با نظارت درست بر عملکرد این شرکت‌های سودجو می‌تواند به راحتی این معضل را برطرف کند.

انصاری در ادامه بیان کرد: دلالی‌هایی که در بازار آلومینیوم وجود دارد، بیشترین ضربه را به این صنعت وارد کرده است، خام فروشی مواد اولیه آلومینیومی به معنای از بین رفتن تولید است که در نهایت اقتصاد کشور صدمه می‌بیند. صنعت آلومینیوم بیش از تولید شاهد تجارت انواع شمش و رد و بدل شدن شمش و بیلت بین افراد است که در چنین شرایطی تنها دلان از این بازار سود می‌برند.

وی در مورد استفاده از ضایعات در این صنعت، خاطرنشان کرد: شرکت‌های تولیدکننده انواع آلیاژ شمش آلومینیوم معمولاً مواد اولیه

مورد نیاز خود را که همان شمش آلیاژی ۶۰۶۱ شرکت ایرالکو است خریداری می‌کنند و پس از انجام عملیات ذوب در کوره‌ها آلیاژهای مدنظر خود را تولید می‌کنند.

مدیریت فروشگاه آلومینیوم نگین در مورد آمیزان‌ها، عنوان کرد: شرکت‌های تولیدکننده برای تولید شمش‌های آلیاژی از ضایعات روی، مس، منیزیم و ... استفاده می‌کنند؛ در حال حاضر استفاده از آمیزان‌ها برای آلیاژسازی مقرون به صرفه نیست.

انصاری در خصوص واردات مصنوعات آلومینیومی، اظهار کرد: در بحث شمش خالص، کشور تاحدودی از واردات بی‌نیاز است اما در بحث شمش‌های آلیاژی پیش از این معمولاً بیلت از کشورهای تاجیکستان و رومانی وارد می‌شد که با توجه به ممنوعیت واردات شمش‌های آلیاژی، این میزان کاهش یافته است. بیشترین حجم واردات در حوزه آلومینیوم مربوط به ورق‌های آلیاژی است که ایران توانایی تولید آن را ندارد؛ عمده نیاز کشور به ورق از طریق واردات از چین تامین می‌شود، علاوه بر آلیاژهای سری شش هزار و هفت هزار ورق، میلگرد در سایزهای بزرگ نیز به کشور وارد می‌شود.

وی در مورد تفاوت بین فرآیند ریخته‌گری و اکستروژن، عنوان کرد: در ریخته‌گری به دلیل فشردگی کم ماده، احتمال مک و ترک داخلی خیلی زیاد است در حالی که وقتی از فرآیند اکستروژن در تولید استفاده می‌شود، فلز آلومینیوم، فشرده شده و موجب می‌شود محصول یک دست و بدون پستی و بلندی سطحی تولید شود. همیشه کیفیت میلگردهای تولید شده با فرآیند اکستروژن از ریخته‌گری بیشتر است اما کسانی که قصد تولید میلگرد بزرگ‌تر از سایز ۳۰۰ میلی‌متر را دارند، مجبور هستند از میلگردهای تولید شده به روش ریخته‌گری استفاده کنند؛ در غیر این صورت باید از میلگردهای وارداتی تولید شده با روش اکستروژن استفاده کنند که مستلزم پرداخت هزینه بیشتری است.



اختلاف قیمت شمش توزیع شده در بورس کالا و بازار آزاد فرصت مناسبی را در اختیار افراد سودجو قرار داده و پای دلان را در این صنعت باز کرده است؛ سال گذشته پس از افزایش قیمت دلار و فاصله ایجاد شده بین دلار چهار هزار و ۲۰۰ تومانی با دلار ۲۰ هزار تومانی، برخی از سودجویان آلومینیوم را از بورس خریداری کرده و در بازار آزاد به فروش می‌رسانند

مدیریت فروشگاه آراز:

آلیاژسازی در کشور طبق استانداردهای جهانی صورت نمی‌گیرد

مدیریت فروشگاه آراز در مورد کیفیت آلیاژسازی در کشور، گفت: آلیاژسازی‌ها در کشور براساس استانداردهای جهانی نیست، به طور مثال زمانی که بیلتهای با گرید هفت هزار توسط کارخانه‌های ایرانی تولید می‌شود، مشخص کردن آلیاژ دقیق آن امکان پذیر نیست و تنها به صورت کلی می‌توانیم بگوییم این بیلتهای هفت هزار است. در واقع، بیلتهای تولید داخلی استاندارد نیستند و نمی‌توان به صورت دقیق آلیاژ آن‌ها را ارزیابی کرد، همچنین قابل تشخیص نیست از چه نوع ضایعات یا شمش‌هایی برای تولید آن‌ها استفاده شده است؛ متأسفانه شرکت‌های تولیدکننده بیلتهای تنها چیزی که فکر نمی‌کنند، کیفیت محصولات نهایی است.



اسماعیل رضایی احمدی جباری در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، در خصوص واردات مواد اولیه، اظهار داشت: ۹۰ درصد مواد اولیه مورد نیاز کشور برای تولید شمش، از چین وارد می‌شود که با توجه به تحریم‌ها وابستگی به این منابع خارجی موجب توقف یا در بهترین حالت سبب کاهش تولید می‌شود.

وی با اشاره به تفاوت کیفیت محصولات ایرالکو با دیگر شرکت‌ها، عنوان کرد: ماشین‌آلات خط تولید شرکت ایرالکو به‌روز و پیشرفته است سطح صاف و صیقلی بیلتهای تولیدی این شرکت، به دلیل استفاده از همین تجهیزات نوین است اما خرید این دستگاه‌ها برای همه واحدهای تولیدی به خاطر سرمایه کلانی که نیاز دارد، مقدور نیست. در واقع تکنولوژی تولید نقش اساسی در کیفیت نهایی محصول دارد، در نتیجه شرکت‌هایی که از داشتن تجهیزات به روز محروم هستند، محصول با کیفیتی نیز نمی‌توانند تولید کنند، به همین دلیل سطح بسیاری از بیلتهای تولید داخلی ناهموار و زبر است.

مدیریت فروشگاه آراز در مورد توزیع انواع بیلتهای در کشور، عنوان کرد: امکان خرید و فروش تمامی مصنوعات آلومینیومی در کشور مهیا است به شرط اینکه منابع مالی کافی در اختیار داشته باشیم؛ فعالیت در بازار آلومینیوم نیازمند نقدینگی زیادی است و نبود این نقدینگی به ویژه در حوزه خرید و فروش شمش و بیلتهای بیشتر خود را نشان می‌دهد و به همین دلیل فروشگاه ما نتوانسته امسال در این زمینه فعالیت خوبی داشته باشد.

رضایی با اشاره به اینکه آلیاژ سری هفت پرمصرفترین آلیاژ کشور نیست، توضیح داد: با این وجود بیشتر مشتریان ما مصرف‌کنندگان آلیاژ سری هفت هزار هستند اما اکثر فعالان حوزه آلومینیوم از بیلتهای خام با آلیاژ ۶۰۶۳ برای تولید مصنوعات خود استفاده می‌کنند به همین دلیل بیشترین آلیاژ تولیدی کشور بیلتهای خام ۶۰۶۳ است. یکی از موارد مصرف بیلتهای خام ۶۰۶۳ در تولید بیلتهای سری هفت هزار و ۶۰۶۱

تولیدی شرکت شالکو است که بیلتهای خام ۶۰۶۳ مورد نیاز خود را از شرکت ایرالکو تهیه می‌کند. وی در ادامه خاطر نشان کرد: بعد از آلیاژ ۶۰۶۳، آلیاژهای سری پنج هزار و دو هزار بیشترین میزان مصرف را دارند، آلیاژهای سری دو هزار در صنایع هوافضا و صنایع هواپیمایی و سری پنج هزار نیز در صنایع دریایی استفاده می‌شود که متأسفانه این نوع آلیاژها در داخل تولید نمی‌شود و تمام این نوع آلیاژها را باید وارد کنیم. برای تولید داخلی این آلیاژها دانش فنی لازم را در اختیار نداریم و البته در سال‌های اخیر تلاشی نیز برای تولید این آلیاژها صورت نگرفته است، این درحالی است که آلیاژهای سری دو هزار و پنج هزار یکی از پرکاربردترین آلیاژهای مورد استفاده در کشور هستند اما هیچ شرکتی حاضر به فعالیت و سرمایه‌گذاری در این حوزه نیست.

مدیریت فروشگاه آراز در مورد بی‌دقتی تولیدکنندگان داخلی در آلیاژسازی قطعات آلومینیومی، عنوان کرد: تولیدکنندگان محصولات آلومینیومی، آلیاژسازی را به درستی و با دقت انجام نمی‌دهند و حتما باید در زمان سفارش به آن‌ها تاکید کنیم که چه شمش‌هایی و با چه آلیاژی تولید کنند، در غیر این صورت اجناس بی‌کیفیت تحویل‌مان می‌دهند.

رضایی در مورد شرکت‌هایی که بر اساس استاندارد کار می‌کنند، اظهار کرد: دو شرکت «آلوم رول» و «آلومینات» در کشور رقیب ندارند و قادر به تولید کالاهای با کیفیت و استاندارد بالا هستند اما به دلیل قیمت تمام شده بالاتر نمی‌توانند با محصولات چینی رقابت کنند، چون قیمت محصولات چینی پایین‌تر است اما برخی از آلیاژها و گریدهای تولید شده در این دو شرکت از نمونه مشابه چینی خود، با کیفیت‌تر هستند.

وی افزود: صنایع دفاع که به آلیاژهای خاص و ویژه نیاز دارد خریدار اصلی محصولات دو شرکت «آلوم رول» و «آلومینات» است. با وجود توانایی و تکنولوژی به‌روز، این دو شرکت به دلیل وجود تقاضای داخلی از یک طرف و

قیمت تمام شده بالای تولید این سری از آلیاژها از طرف دیگر در حوزه صادرات نمی‌توانند فعالیت کنند.

مدیریت فروشگاه آراز در خصوص تصفیه مواد مذاب آلومینیومی، اظهار کرد: در زمان تصفیه مواد مذاب آلومینیومی می‌توان مواد مزاحمی همچون آهن و سیلیس را از آن استخراج کرد اما شرکت‌های داخلی قادر نیستند خلوص مواد مذاب شده را به ۹۹/۹۹ برسانند؛ در حالی که فرآیند تصفیه مواد مذاب در کشورهای اروپایی موجب خالص شدن کامل مواد می‌شود. رضایی با مقیاسه آلیاژسازی در داخل و خارج کشور، بیان کرد: تولیدکنندگان داخلی به

امکان خرید و فروش تمامی مصنوعات آلومینیومی در کشور مهیا است به شرط اینکه منابع مالی کافی در اختیار داشته باشیم؛ فعالیت در بازار آلومینیوم نیازمند نقدینگی زیادی است و نبود این نقدینگی به ویژه در حوزه خرید و فروش شمش و بیلتهای بیشتر خود را نشان می‌دهد و به همین دلیل فروشگاه ما نتوانسته امسال در این زمینه فعالیت خوبی داشته باشد

دلیل عدم دسترسی به دانش فنی و تکنولوژی نوین، نمی‌توانند آلیاژهایی در سطح کیفیت کشورهای اروپایی تولید کنند، به همین جهت است که تولیدکنندگان داخلی برای توسعه و به‌روز کردن صنعت آلومینیوم نیازمند حمایت دولت هستند.

وی در پایان گفت: در سال‌های گذشته، می‌توانستیم به صورت اعتباری و با چک از شرکت‌های تولیدکننده، شمش آلومینیوم خریداری کنیم اما در حال حاضر این روند، برعکس شده است، یعنی ابتدا باید مبلغ سفارش خود را به صورت نقدی واریز کنیم و پس از دو ماه محصول سفارشی خود را تحویل بگیریم.

مدیر فروشگاه پیشگام فلز:

باممنوعیت واردات، به خود کفایی در زمینه تولید نمی‌رسیم

مدیر فروشگاه پیشگام فلز که در زمینه عرضه شمش، میلگرد، تسمه، لوله و ورق‌های آلومینیومی فعالیت می‌کند، گفت: مکرراً در رسانه‌ها اعلام می‌شود که صنعت آلومینیوم به خود کفایی رسیده است و امکان تولید انواع محصولات آلومینیومی در داخل کشور مهیا است، در صورتی که این گفته درست نیست و افرادی که در این زمینه فعالیت می‌کنند به خوبی این موضوعی را می‌دانند، به طور مثال در بحث تولید شمش‌های آلومینیومی به خود کفایی نرسیده‌ایم و هنوز برای رسیدن به این هدف راه طولانی در پیش داریم، اگر ممنوعیت واردات شمش و مواد اولیه آلومینیومی برطرف نشود، قطعاً تولیدات صنایع مصرف‌کننده شمش متوقف خواهد شد. پرواضح است که تا چندسال آینده نیز در زمینه تولید شمش آلومینیومی به خود کفایی نخواهیم رسید.

رامتشنج می‌کنند.

اسدی در مورد تاثیر تحریم‌ها بر صنعت آلومینیوم، بیان کرد: در سال‌های اخیر با شروع تحریم‌ها، شاهد افزایش قیمت محصولات داخلی و وارداتی بوده‌ایم که این تنها مختص صنایع مرتبط با آلومینیوم نبوده است و همه صنایع از این افزایش قیمت‌ها متاثر شده‌اند. وی با اشاره به اینکه ۸۰ درصد ماده اولیه برای تولید شمش‌های خالص آلومینیومی، وارداتی است، تصریح کرد: تولیدکنندگان داخلی حتی به آلومینا به عنوان ماده اولیه تولید شمش آلومینیومی خالص، دسترسی ندارند و وضع اینگونه ممنوعیت‌ها برای واردات، قطعاً بر تولید انواع مصنوعات آلومینیومی تاثیر منفی خواهد گذاشت و در آینده‌ای نزدیک شاهد توقف کامل تمامی واحدهای تولیدکننده محصولات آلومینیومی خواهیم بود.

مدیریت فروشگاه پیشگام فلز در مورد میزان وابستگی صنعت آلومینیوم به سایر کشورها، اظهار کرد: متأسفانه در صنعت آلومینیوم هیچ کالایی وجود ندارد که بتوانیم صفر تا ۱۰۰ آن را در داخل کشور تولید کنیم و تمام اقلام تولید شده در این صنعت به واردات وابسته است و این ارتباط زنجیروار صنایع با یکدیگر تاثیر بسزایی بر رکود بازار انواع

محمد اسدی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: ممنوعیت‌های ایجاد شده برای جلوگیری از واردات شمش‌های آلومینیومی به کشور، در حالی می‌توانست اعمال شود که تعداد واحدهای تولیدی شمش‌های خالص آلومینیومی افزایش یابد، در حال حاضر شرکت‌های فعال در این زمینه نیز به دلیل نبود مواد اولیه با تمام ظرفیت خود تولید نمی‌کنند و اجرای اینگونه طرح‌ها کمکی به صنعت کشور نمی‌کند.

وی در ادامه عنوان کرد: یکی از مباحثی که در بازار مطرح می‌شود بحث انحصار است اما این مطلب آنگونه که عنوان می‌شود واقعیت ندارد و نمی‌توان گفت که بازار شمش‌های آلومینیومی در انحصار افراد خاصی است. گرچه گاهی، شاهد برخی شیطنت‌ها از سوی همکاران هستیم.

مدیریت فروشگاه پیشگام فلز درخصوص انحصاری بودن تولید شمش‌های آلومینیومی نیز افزود: در حال حاضر تولید شمش در انحصار شرکت‌های معدودی است و گاهی این شرکت‌ها که به مواد اولیه ارزان‌تر دسترسی دارند و برای اینکه رقیبان خود را از بازار حذف کنند یا باعث انزوای آن‌ها شوند، دست به کاهش غیرمنطقی قیمت شمش می‌زنند و بازار

محصولات آلومینیومی داشته است که بازار شمش نیز از این رکود بی‌تاثیر نبوده است.

اسدی با اشاره به ضعف مدیریتی در کشور، ادامه داد: مدیران با اجرایی کردن ممنوعیت واردات به صنعت تولید شمش آلومینیوم لطمه زده‌اند و به همین دلیل است که بازاریانی همچون من ترجیح می‌دهیم در شرایط موجود، فعالیتی نداشته باشیم. در «بازار فتح» که باید تمام محصولات و مواد اولیه آلومینیوم موجود باشد، محصولات آلومینیومی کمیاب شده‌اند.

وی در مورد تولید ورق‌های آلومینیومی، بیان کرد: برای تولید ورق از پلیت استفاده می‌شود، در واقع پلیت پس از چند مرحله نورد به ورق تبدیل می‌شود، یکی از فعالیت‌های ما واردات پلیت است که در تولید ورق به کار می‌رود.

مدیریت فروشگاه پیشگام فلز درخصوص مصارف ورق آلومینیومی، عنوان کرد: از ورق‌های ضخیم در صنایع قالب‌سازی استفاده می‌شود و فعالان این صنعت می‌توانند ورق‌های مورد نیاز خود را از بازار «فتح» خریداری کنند. در بازار برای ورق‌های آلومینیومی متقاضیان زیادی وجود دارد و شرکت ما که واردکننده اینگونه محصولات است، تاکنون با مشکلی در زمینه خرید و فروش این نوع محصولات مواجه نشده است. وی در مورد عرضه شمش و بیلت خالص، عنوان کرد: خرید و فروش شمش‌های خالص از طریق بازار صورت نمی‌گیرد و این شمش‌های خالص یا در بورس کالا عرضه می‌شود و یا تولیدکنندگان شمش‌های آلیاژی به صورت مستقیم از کارخانه‌های اصلی مواد اولیه مورد نیاز خود را تهیه می‌کنند.

مدیریت فروشگاه پیشگام فلز در پایان با اشاره به تفاوت بیلت‌های تولید شده در شرکت ایرالکو و بیلت‌های موجود در بازار، گفت: بیلت‌هایی که توسط شرکت ایرالکو تولید می‌شود، بیلت‌های دی سی است و سطح صاف و صیقلی دارد ولی بیلت‌هایی که در بازار وجود دارد، از طریق ریخته‌گری تولید شده‌اند به همین دلیل سطح صیقلی و مسطحی ندارند.



مدیریت فروشگاه فلزات صنعتی طاهری:

صادرات محصولات آلومینیومی امکان پذیر است

مدیریت فروشگاه فلزات صنعتی طاهری که به توزیع شمش و بیلت آلومینیومی در بازار «فتح» می پردازد، گفت: از لحاظ تولید مواد اولیه و شمش های آلومینیومی، در زمره کشورهای غنی دنیا به شمار می آییم، به گونه ای که علاوه بر تولید مواد اولیه، می توانیم به تولید انواع محصولات آلومینیومی نیز پردازیم، همچنین میزان تولیدات در کشور ما به اندازه ای است که قادریم صادرات نیز داشته باشیم اما متأسفانه با وضع تحریم های جدید، امکان صادرات از ما گرفته شده است.

امیر طاهری در گفت و گو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، در خصوص مواد اولیه مورد نیاز در صنعت تولید شمش آلومینیومی، اظهار داشت: در جارجم، معدن بوکسیت آلومینیوم وجود دارد که از معادن استخراج و پس از تبدیل به آلومینا به کارخانه های اراک و هرمزال برده می شود و در این کارخانه ها به شمش های خالص تبدیل می شود.

وی در خصوص انتظارات توزیع کنندگان، بیان کرد: ما از دولت انتظاری در خصوص حمایت و پشتیبانی در جهت توسعه بازار این صنعت نداریم اما از تولید کنندگان انتظار داریم که بیشتر به استانداردهای جهانی در زمینه تولید محصولات آلومینیومی دقت کنند زیرا تولید محصولات با کیفیت میزان فروش را افزایش می دهد.

طاهری در خصوص توزیع مواد اولیه، اظهار کرد: در مجموعه بیلت های شرکت ایرالکو اراک و شمش های شرکت هرمزال برای فروش داریم که عمده مصرف کنندگان آن عموماً کارخانه های تولید میلگرد صنعتی هستند که در زمینه تولید مقاطع و پروفیل های آلومینیومی فعالیت می کنند. از بیلت های آلیاژی سری ۶۰۶۳ در صنعت تولید پروفیل و قوطی های درب و پنجره

استفاده می کنند که ما در مجموعه این نوع از بیلت را نیز توزیع می کنیم.

مدیریت فروشگاه فلزات صنعتی طاهری در مورد واردات شمش و بیلت، توضیح داد: واردات شمش و بیلت ضروری نیست و ما می توانیم این محصولات را در داخل کشور تولید کنیم اما یکسری از مقاطع همانند ورق ها و میلگردهای آلیاژی خاص در داخل کشور تولید نمی شود و نیاز به این مقاطع باید از طریق واردات تامین شود. این نوع ورق ها و میلگردها بیشتر از طریق چین تامین می شود اما در صورت مساعد بودن شرایط امکان واردات از اروپا نیز برای ما وجود دارد.

طاهری در خصوص شرکت هایی که به تولید شمش های آلیاژی می پردازند، اظهار کرد: کارخانه هایی همانند شرکت نگین گلپایگان، شمش های خالص را خریداری و آن ها را به شمش های آلیاژی LM2 یا دایکست یا

شمش هایی با خلوص پایین تبدیل می کنند و ما آن ها را در بازار توزیع می کنیم.

وی در مورد تولید شمش از ضایعات آلومینیوم، بیان کرد: برخی از واحدهای تولیدی، ضایعات را ذوب و آن ها را به شمش تبدیل می کنند که به آن ها، شمش هایی با خلوص پایین ۹۵ و ۹۶ و ۹۷ می گوئیم، این سری شمش ها میزان آهن بالایی دارند و نمی توان با آن ها قطعات استاندارد تولید کرد اما برخی از کارخانه ها که بوته های ریخته گری چندین تنی دارند، از این شمش های آلیاژی استفاده می کنند.

مدیریت فروشگاه فلزات صنعتی طاهری درباره شمش های دایکست، گفت: شمش های دایکستی، شمش های خشکی هستند که میزان روی بالایی دارند و به همین خاطر قطعاتی که از طریق این فرآیند تولید می شود، حالت شکننده ای دارد همانند ترمز موتور که امکان دارد بایک ضربه شکسته شود.

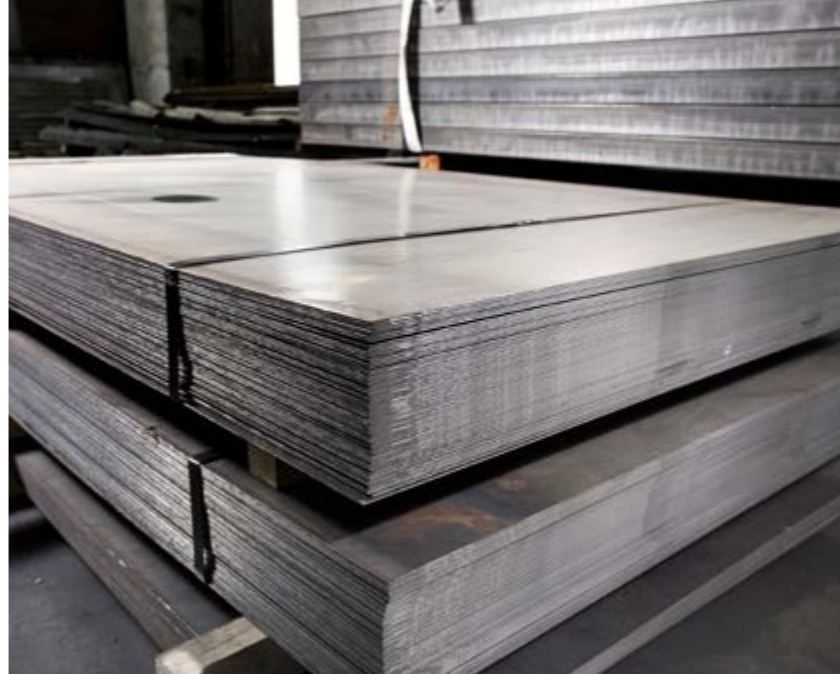
ما از دولت انتظاری در خصوص حمایت و پشتیبانی در جهت توسعه بازار این صنعت نداریم اما از تولید کنندگان انتظار داریم که بیشتر به استانداردهای جهانی در زمینه تولید محصولات آلومینیومی دقت کنند زیرا تولید محصولات با کیفیت میزان فروش را افزایش می دهد

- ممنوعیت واردات فلزات، به نفع تولیدکنندگان است
- مشکلات تولیدکنندگان کوچک نادیده گرفته می شود
- وقتی همه خوابیم؛ تعطیلی بیش از ۷۰ درصد کارخانجات آلومینیومی

مصرف کنندگان

مدیر عامل شرکت ژرفا باخیش آریان:

ممنوعیت واردات فلزات، به نفع تولید کنندگان است



مدیر عامل شرکت ژرفا باخیش آریان تولیدکننده ورق آلومینیومی در رابطه با تاثیرات مثبت منع واردات محصولات آلومینیومی، گفت: این قانون در راستای حمایت از تولید کنندگان داخلی در مقابل کالاهای وارداتی ارزان قیمت کشور چین وضع شده است، پیش از این تولید کنندگان داخلی توان رقابت با نمونه‌های مشابه چینی خود را نداشتند، در نتیجه شاهد تعطیلی بسیاری از واحدهای تولیدی بودیم.

اصغر بخشعلی‌زاده در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، در خصوص بازار ورق‌های آلومینیومی، اظهار داشت: بازار این صنعت در حال حاضر نسبت به سال گذشته یک رونق نسبی دارد اما اوضاع می‌تواند از این نیز بهتر شود کمالینکه ما به این میزان از فروش نیز راضی هستیم و امیدوارم در سال جاری شاهد رونق بیشتری باشیم.

وی درخصوص عوامل تاثیرگذار بر صنعت آلومینیوم، عنوان کرد: در چند سال اخیر عوامل متعددی همچون نوسانات نرخ ارز، اعمال تحریم‌ها و ... موجب افزایش قیمت شمش آلومینیومی شد؛ البته امسال، ممنوعیت واردات بر عوامل قبلی نیز اضافه شده و موجب افزایش قیمت مجدد این نوع شمش شد؛ البته درست است که اجرایی شدن ممنوعیت واردات موجب افزایش قیمت شمش آلومینیومی شده اما نمی‌توان تاثیر آن را بر ارتقای کیفیت این محصول نادیده گرفت.

بخشعلی‌زاده درخصوص نوسانات قیمت شمش و تاثیر آن بر رکود بازار ورق‌های آلومینیومی، خاطر نشان کرد: در سال گذشته نوسانات به اندازه‌ای بود که امکان پیش‌بینی بخشعلی‌زاده در ادامه بیان کرد: نوسانات و عوامل مختلفی که در بازار آلومینیوم وجود دارد، به ما اجازه نمی‌دهد که تولیدات بی‌نیاز شویم.

بخشعلی‌زاده در ادامه بیان کرد: نوسانات و عوامل مختلفی که در بازار آلومینیوم وجود دارد، به ما اجازه نمی‌دهد که تولیدات

مداومی داشته باشیم، به طور مثال نمی‌توان از ما تولید کنندگان توقع داشت که در مدت یک یا دو ماه میزان تولید را چند برابر کنیم.

وی با اشاره به عوامل موثر بر بازار و شرایط بهبود تولید کشور، خاطر نشان کرد: زمانی که مصرف‌کننده توان مالی سفارش و خرید محصولات مورد نیاز خود را داشته باشد، قطعاً می‌توانیم کیفیت محصولات را ارتقا دهیم و براساس تقاضای مشتری ورق باکیفیت تولید کنیم، البته با تمام این تفاسیر مصرف کنندگان باید در نظر داشته باشند که محصولات تولید شده در داخل از لحاظ کیفیت مرغوب‌تر از نمونه مشابه خارجی است.

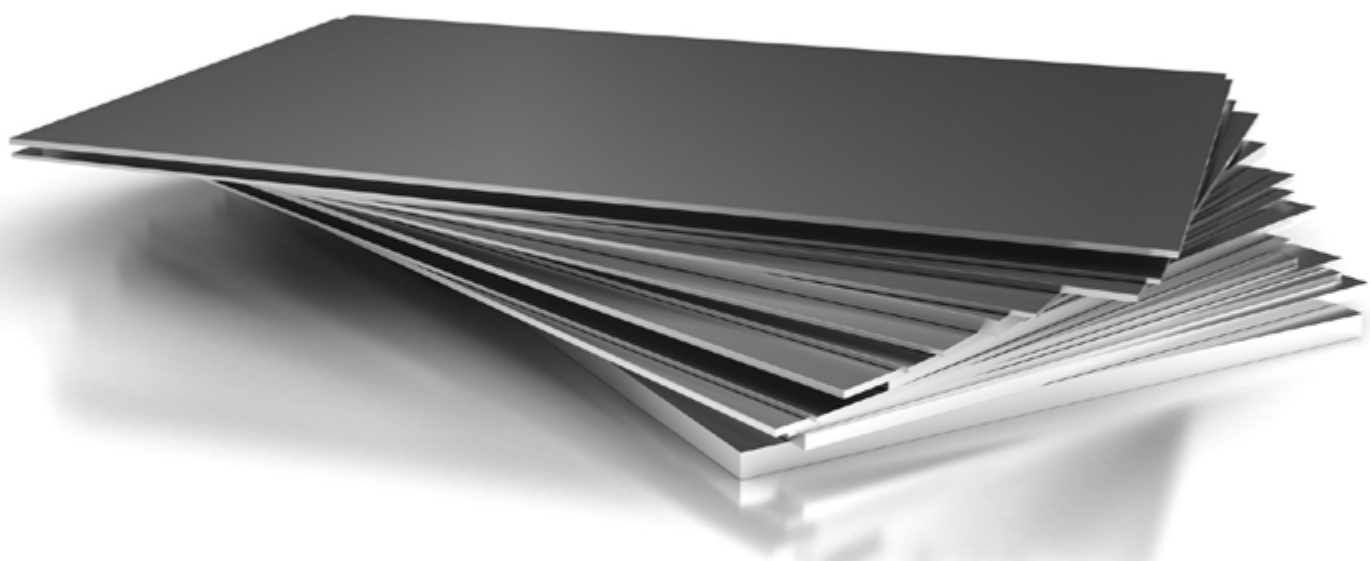
مدیر عامل شرکت ژرفا باخیش آریان با بیان اینکه ما تحریم‌ها را به فرصت تبدیل کرده‌ایم، اظهار کرد: اعمال تحریم‌ها موجب شد که مسئولان نگاه ویژه‌ای به صنایع تولیدی داخلی داشته باشند و ممنوعیت‌هایی را در راستای حمایت از تولیدکننده وضع کنند؛ به طور مثال منع واردات محصولات آلومینیومی موجب بهبود فعالیت تولیدکنندگانی همچون ما شده است. در واقع تحریم‌ها باعث شد تا نگاه‌ها به صنایع غیرنفتی جلب شود.

بخشعلی‌زاده در مورد تولید ورق‌های آلومینیومی، بیان کرد: برای تولید ورق‌های آلومینیومی تنها از شمش‌های خالص شرکت ایرالکو استفاده می‌کنیم و چون قصد داریم ورق‌های آلومینیومی با کیفیت تولید کنیم از شمش‌های قراضه یا شمش‌های آلیاژی استفاده نمی‌کنیم.

مدیر عامل شرکت آلومینیوم جورابچی:

مشکلات تولید کنندگان کوچک نادیده گرفته می‌شود / مشکلات تولید کنندگان ورق، عیان است

مدیر عامل شرکت آلومینیوم جورابچی که در زمینه تولید ورق آلومینیومی فعالیت می‌کند، گفت: کمبود مواد اولیه، معضلی است که همواره با آن مواجه بودیم و بارها و بارها این مشکل را اعلام کردیم اما تاکنون مدیران صنعت آلومینیوم برای رفع اینگونه مشکلات واحدهای کوچک هیچ اقدامی انجام نداده‌اند. معضلات موجود در حوزه صنعت آلومینیوم و تولید ورق به اندازه‌ای عیان است که هر فردی با تجربه فعالیت یک ساله می‌تواند به راحتی این معضلات را تشریح کند و با ارائه راه‌حلهایی مناسب در زمینه هموارسازی این مشکلات گام بردارد اما با این حال، هیچ مسئولی به واحدهای کوچک تولید ورق با تناژهای پایین توجهی نمی‌کند و آن‌ها را نادیده می‌گیرد.



محمد رضا جورابچی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، با اشاره به عرضه مواد اولیه در بورس، بیان کرد: واحدهای تولیدی کوچک نمی‌توانند در بورس رقابت و مواد اولیه مورد نیاز خود را تامین کنند چون زمینه لازم برای رقابت واحدهای کوچک با یکدیگر فراهم نیست، پرواضح است که واحدهای کوچک توان رقابت با واحدهای تولیدی بزرگ را ندارند.

وی افزود: شرکت ما به دلیل نداشتن سرمایه در گردش کافی، توان مالی برای افزایش میزان تولیدات خود را ندارد زیرا با وجود اینکه مشمول سهمیه می‌شویم، مجبوریم مواد اولیه مورد نیاز خود را از طریق بازار آزاد تامین کنیم.

مدیر عامل شرکت آلومینیوم جورابچی با اشاره به اینکه برای رقابت در بورس، در هفته حداقل باید هزار تن خرید داشته باشیم، بیان کرد: ظرفیت تولید شرکت آلومینیوم جورابچی ۶۰۰ تن در سال است و اگر مواد اولیه به درستی توزیع شود ما قابلیت استفاده از تمام ظرفیت خود را داریم. تجهیزات لازم، دانش فنی و نیروی انسانی کافی را در راستای محقق شدن این هدف داریم؛ تنها مشکل ما کمبود مواد است.

جورابچی در مورد تهیه شمش و محصولات کار نشده از شرکت‌های بزرگ ایرانی، خاطر نشان کرد: مواد اولیه را از شرکت‌های المهدی و ایرالکو خریداری می‌کنیم. در سال‌های گذشته

امکان تامین مواد اولیه از طریق کانال واردات وجود داشت اما پس از تحریم‌ها و با اعمال ممنوعیت‌ها، واردات شمش آلومینیوم متوقف شد؛ گرچه ما همواره ترجیح می‌دهیم از تولیدات مذکور استفاده کنیم.

وی در پایان با اشاره به اینکه باید از تولیدات داخلی حمایت شود، عنوان کرد: ما برای تولید محصولات آلیاژی آلومینیومی در فرآیند آلیاژسازی معمولاً از آمیزان‌های تولید داخلی که به راحتی می‌توان از بازار تهیه کرد، استفاده می‌کنیم و خوشبختانه تاکنون برای خرید آمیزان‌های مورد نیاز مجموعه به مشکلی برخورد کرده‌ایم و هرگز ضرورتی برای واردات این محصولات وجود نداشته است.



مدیر کارخانه شرکت آریا تکنیک:

وقتی همه خواهیم؛ تعطیلی بیش از ۷۰ درصد کارخانجات آلومینیومی

مدیر کارخانه شرکت آریا تکنیک با اشاره به تاثیر تصمیمات نادرست مسئولان داخلی و همچنین تحریم‌های خارجی بر صنایع تولیدی، گفت: تصمیمات نادرست مسئولان داخلی و همچنین تحریم‌های خارجی وضعیت تولید شمش آلومینیومی را به شکلی درآورده است که امکان هرگونه فعالیت در این حوزه را از ما گرفته است و هم‌اکنون قادر به انجام هیچگونه فعالیتی در این زمینه نیستیم؛ این در حالی است که قبل از تحریم‌ها، تولید قطعات آلومینیومی به اندازه‌ای بود که علاوه بر رفع نیاز داخلی، در بعضی مواقع، امکان صادرات و کسب درآمد ارزی برای ما وجود داشت ولی در شرایط موجود حتی نمی‌توانیم پاسخگوی نیاز داخلی باشیم.

محمدحسین رضایی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، درخصوص محصولات شرکت آریا تکنیک، اظهار داشت: ما در مجموعه تولیدی خود، از فرآیند «دای کست» برای تولید قطعاتی همچون طراحی و ساخت شیرهای اجاق گاز، آبگرمکن، بخاری و قطعات صنعتی و ماشین‌آلات مخصوص و قطعات شیرآلات سر شعله‌های اجاق گاز استفاده می‌کنیم. وی با اشاره به وضعیت بازار در شرایط اقتصادی فعلی، بیان کرد: تامین مواد اولیه برای ما تبدیل به چالش بزرگی شده است، با

اقدام به خرید و ذخیره شمش و بیلت آلومینیومی کردند که البته پیش‌بینی‌ها درست نبود و این افراد پس از گذشت چند ماه به دلیل کاهش نرخ ارز، متضرر شدند و بخش اعظم سرمایه خود را از دست دادند. نگرانی‌ها از این افزایش قیمت‌ها تا اندازه‌ای بود که برخی از واحدهای تولیدی سه برابر بیش از نیاز شرکت خود، مواد اولیه خریداری کردند و بخش اعظم سرمایه خود را در این بخش به امید ادامه این روند صعودی هدر دادند؛ به طور مثال، اگر نیاز به مواد اولیه یک شرکت ۱۰ تن بود، این افراد سوذو ۳۰ تن آلومینیوم خرید کردند و این

خرید مازاد بر مصرف موجب از دست رفتن منابع مالی شرکتشان شد.

رضایی در مورد تعطیلی برخی از واحدهای تولیدی آلومینیوم، اظهار کرد: در شرایط فعلی واحدهای تولیدی در بهترین حالت با ۳۰ درصد ظرفیت خود فعالیت می‌کنند و بیش از ۷۰ درصد ظرفیت این کارخانجات بلااستفاده مانده و به حالت تعطیلی درآمده است.

وی در مورد عوامل تاثیرگذار بر رکود صنعت شمش آلومینیومی، بیان کرد: در سال جاری به دلیل رکود شدید صنعت خودروسازی و توقف فعالیت واحدهای تولیدی قطعات آلومینیومی، بسیاری از کارخانجات تولیدکننده شمش‌های آلیاژی و مقاطع آلومینیومی نیز به اجبار تولید مجموعه خود را کاهش دادند.

مدیر کارخانه شرکت آریا تکنیک با اشاره به عدم حمایت مالی دولت از تولیدکنندگان و فعالان صنعت آلومینیوم کشور، عنوان کرد: یکی از طرح‌های تشویقی که دولت در جهت حمایت از تولید، قولش را به تولیدکنندگان داده بود؛ تخصیص تسهیلات مناسب به واحدهای تولیدی بود اما با تصویب مقررات دست‌وپاگیر، عملاً استفاده از وام بانکی با بهره مناسب، برای تولیدکنندگان غیرممکن شد؛ در نتیجه صنعت‌گران نتوانستند براساس برنامه‌ریزی کارهای خود را پیش ببرند. یکی دیگر از قول‌های حمایتی دولت که محقق نشد استفاده از ارز نیمایی در خرید برخی از اقلام است به طور مثال در قانون ذکر شده است که می‌توانیم از ارز نیمایی برای خرید برخی از اقلام استفاده کنیم اما در واقعیت هیچ وقت این قانون اجرایی نشد و ارز نیمایی که به عنوان بازوی کمکی صنعت‌گران مطرح شده بود، عملاً به کمک ما نیامد.

رضایی با اشاره به اینکه دولت در سمت تولید هیچ حمایتی از صنایع نکرده است، ادامه داد: در شرایط کنونی بازار داخلی برای تولیدات مصنوعات آلومینیومی بسیار محدود شده است و دولت باید راه را برای فعالیت تولیدکنندگان در حوزه صادرات و جذب بازارهای خارجی هموار کند، درحالی که با

وضع مقررات پیچیده و اشتباه کاملاً در خلاف این مسیر پیش می‌روند.

وی درخصوص مشکلاتی که برخی از شرکت‌های بزرگ با آن مواجه هستند، بیان کرد: تولید به عوامل زیادی بستگی دارد و صنایع به صورت زنجیروار به یکدیگر متصل هستند، به گونه‌ای که نبود یا کمبود یک قطعه

تامین مواد اولیه برای ما تبدیل به چالش بزرگی شده است، با توجه به کاهش میزان تولید شمش آلومینیومی در سال جاری نسبت به سال گذشته، تولید محصولات ما نیز کاهش یافته که عامل اصلی این روند نزولی، نوسانات نرخ ارز است، این نوسانات در ۲۰ سال گذشته، بی‌سابقه بوده است

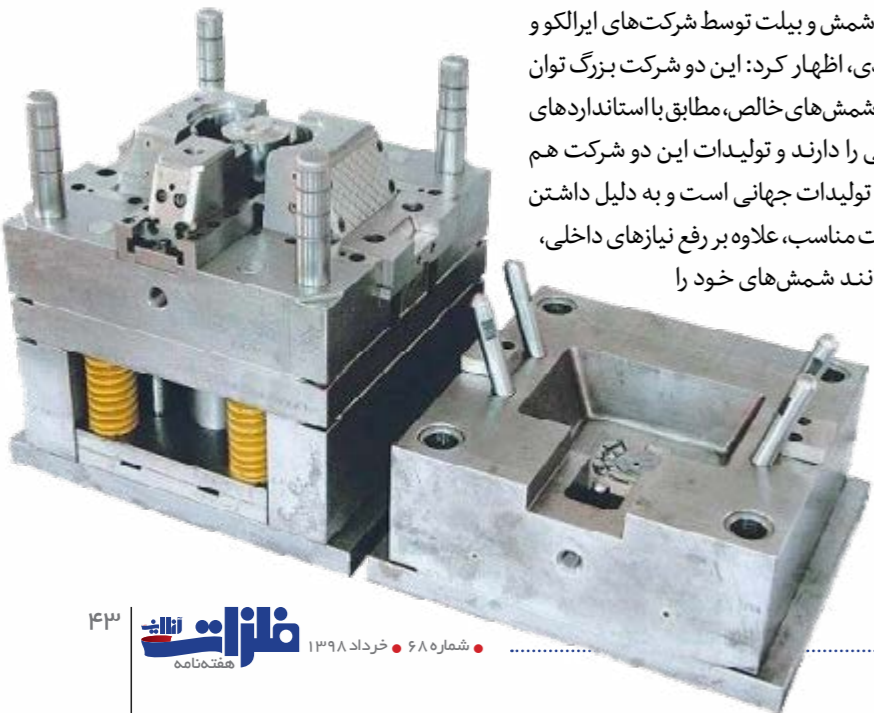
ممکن است، کل فرآیند تولید را متوقف سازد، به طور مثال سال گذشته شرکت ایران خودرو به دلیل تحریم‌ها نتوانست قطعات مورد نیاز خود را که در کشور فرانسه تولید می‌شود، تامین کند و به همین خاطر تولید این شرکت برای یک مدت طولانی، متوقف شد.

مدیر کارخانه شرکت آریا تکنیک درخصوص تولید شمش و بیلت توسط شرکت‌های ایرالکو و المهدی، اظهار کرد: این دو شرکت بزرگ توان تولید شمش‌های خالص، مطابق با استانداردهای جهانی را دارند و تولیدات این دو شرکت هم سطح تولیدات جهانی است و به دلیل داشتن کیفیت مناسب، علاوه بر رفع نیازهای داخلی، می‌توانند شمش‌های خود را

به کشورهای دیگر صادر کنند.

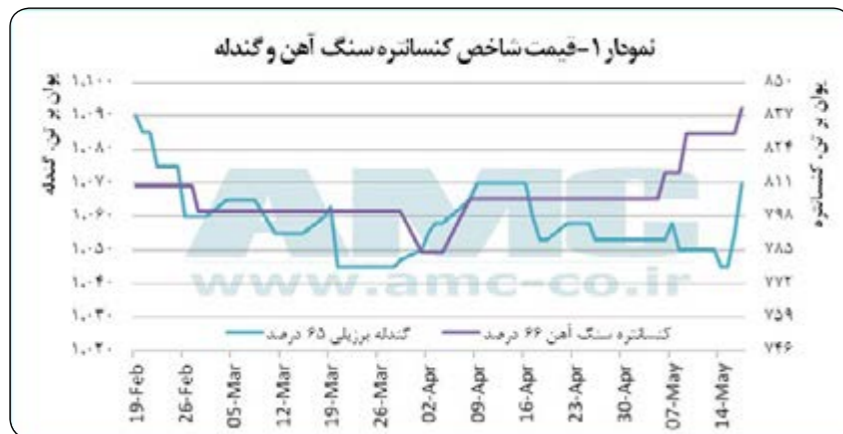
رضایی در مورد ناتوانی شرکت‌های کوچک درخصوص صادرات محصولات تولیدی خود، اعلام کرد: مشکل اساسی واحدهای تولیدی کوچک همانند شرکت ما که علی‌رغم داشتن تجربه لازم در زمینه تولید، نمی‌توانند به سطح استاندارد جهانی برسند، عدم دسترسی به عناصر و آمیزان‌های با کیفیت و مرغوب است، در نتیجه نمی‌توانیم هم‌سطح محصولات جهانی تولید کنیم و پرواضح است که درچنین شرایطی، فعالیت در بخش صادرات نیز غیرممکن می‌شود، به طور مثال ما در مجموعه کارخانه آریا تکنیک با اینکه از لحاظ تکنولوژی قادر به تولید تمام آلیاژهای مورد استفاده صنایع تولیدی کشورهای آمریکا، فرانسه، آلمان و ... هستیم اما همانطور که گفته شد به دلیل کمبود آمیزان‌ها در کشور و عدم دسترسی راحت به عناصر درخواستی، فرآیند ساخت و تولید شرکت‌مان با مشکلات عدیده‌ای مواجه شده است.

وی در پایان، مطرح کرد: ضعف تولیدات آلومینیومی ما تنها محدود به نبود یا کمبود به مواد اولیه و آمیزان‌های مورد نیاز نمی‌شود بلکه ما در زمینه ماشین‌آلات و تکنولوژی نیز از سایر کشورها عقب هستیم و امکان واردات ماشین‌آلات جدید به داخل کشور برای ما میسر نیست و این کمبودها در نهایت به کیفیت محصولات ما لطمه می‌زند.



مهم ترین عناوین خبری صنایع معدنی و فلزی

- ساخت اولین ضخامت سنج گامای خاورمیانه در شرکت فولاد مبارکه
- ۷۵ درصد تکنولوژی صنعت فولاد کشور بومی سازی شده است
- دولت به فکر سر نوشت تعطیلی واحدهای معدنی باشد
- رشد نرخ کشتیرانی به کمک تجارت سنگ آهن
- هدف ما خلق تکنولوژی های صنعتی است
- برنامه بهره برداری از آلومینیوم جاجرم در خرداد
- رشد سه رقیب صنایع معدنی بالاتر از شاخص بورس
- آغاز همکاری متقابل ایران و روسیه در حوزه صنعت و معدن
- برگزاری جلسه رفع مشکلات اجرایی پروژه «نفیلین سینیت» سراب



خود را در تجارت بین‌المللی کامودیتی‌ها نشان نداده است. تصور می‌شود همچنان احتمال رسیدن به یک توافق وجود داشته باشد، از این رو، اگرچه رشد شاخص بالتیک پانامکس طی یک ماه اخیر متوقف شد، اما هنوز به مانند ابتدای سال ۲۰۱۹، روند نزولی طی نکرده است.

زمینه تجارت بین‌المللی کالاهای خشک و کامودیتی‌ها، تنش‌های تجاری چین و آمریکا است. علی‌رغم شدت گرفتن تنش‌ها در یک ماه اخیر در خصوص روابط تجاری پکن و واشنگتن که می‌تواند تاثیر گسترده‌ای بر تجارت دنیا بگذارد، این عامل هنوز تاثیر جدی

شاخص پانامکس بالتیک باز هم افزایش باید. البته ناگفته نماند که اعمال محدودیت عبور کشتی‌ها از کانال پاناما که از اواسط ژوئن آغاز می‌شود نیز در رشد شاخص بالتیک پانامکس تأثیرگذار بوده است. افت بارش‌ها و پایین آمدن سطح آب سبب شده تا برای عبور کشتی‌ها از این مسیر محدودیت‌های تناژ حمل بار اعمال کنند.

از طرفی شاخص هندی سائز، طی دو ماه اخیر روند نزولی طی کرده است. کاهش سفارش‌های مقطعی و در مقیاس کوچک در بازار کامودیتی‌ها عامل اصلی این روند در نظر گرفته می‌شود. در حال حاضر عمده تقاضا در بازار آسیا و از سوی چین است که با سفارشات انبوه زغال‌سنگ و سنگ آهن برای بالا بردن سطح تولید خود تلاش می‌کنند. یکی از عوامل تأثیرگذار در حال حاضر در

صعود شاخص بالتیک پانامکس

رشد نرخ کشتیرانی به کمک تجارت سنگ آهن



شاخص کشتیرانی بالتیک پانامکس طی دو ماه اخیر روند رو به رشدی را طی کرده و محرک اصلی این رشد، تقاضای انبوه برای سنگ آهن بوده است. در حالی که هم‌اکنون قیمت سنگ آهن از ۱۰۰ دلار بر هر تن عبور کرده است، با توجه به حجم بالای تقاضا در چین، انتظار می‌رود در کوتاه‌مدت نرخ کشتیرانی همچنان رشد داشته باشد.

مجتمع‌های فولادی در چین است که علاوه بر رشد بالای قیمت سنگ آهن و رسیدن به بالای ۱۰۰ دلار در هر تن، منجر به بهبود تجارت بین‌المللی و حمل و نقل این ماده معدنی از مسیر دریا شده است. بسته‌های تشویقی دولت چین برای ساخت‌وساز، همچنان یک عامل محرک اصلی برای تقاضای بالا در بخش فولاد محسوب می‌شود و از این رو، مجتمع‌های فولادی در این کشور تقاضای بالای سنگ آهن دارند. اخیراً اخباری منتشر شده که ذخایر این ماده معدنی در بنادر چین به شدت کاهش یافته است که این امر تقاضا برای حمل و نقل دریایی این ماده و متعاقباً هزینه حمل‌ونقل را افزایش خواهد داد. در نتیجه احتمالاً در کوتاه‌مدت انتظار می‌رود

است و شاخص پانامکس برای کشتی‌ها با ظرفیت اسمی حمل بار تا ۷۵ هزار تن محاسبه می‌شود. نمودار شماره ۱ تغییرات شاخص‌های باتیک برای دو نوع کشتی‌های Hanysize و Panamax طی دو ماه اخیر را نشان می‌دهد. با توجه به روند این تغییرات در هزینه‌های حمل‌ونقل در ماه‌های اخیر می‌توان گفت رشد تقاضا برای جابه‌جایی انبوه کالاهای کشتی‌های بزرگتر (Panamax) در مقایسه با Hanysize ادامه دارد. در واقع بازار تجارت بین‌المللی کامودیتی‌ها با تقاضای جدی در مورد کالاهای پر مصرف صنایع نظیر سنگ آهن مواجه شده است. در حال حاضر محرک عمده رشد شاخص بالتیک پانامکس در بازار، تقاضای بالای

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، شاخص کشتیرانی بالتیک هندی سائز (Handysize) طی دو ماه اخیر نزدیک به ۱۳ درصد کاهش داشته است؛ این در حالی است که تغییرات شاخص پانامکس (Panamax) طی همین مدت حدود ۱۷ درصد افزایش را نشان می‌دهد.

شاخص‌های کالای خشک بالتیک شاخص‌های اقتصادی حمل‌ونقل دریایی هستند که می‌توانند نشان‌دهنده تقابل میزان تقاضا برای ظرفیت کشتی‌های بازار کالای خشک یا کامودیتی نظیر (سنگ آهن، گندم، زغال‌سنگ و غیره) و میزان عرضه در همین بازار می‌باشند. شاخص هندی سائز، مخصوص کشتی‌های با ظرفیت حمل وزن بین ۱۵ هزار تا ۳۵ هزار تن

افت اندک قیمت آلومینیوم در طول یک ماه گذشته

زور عوامل بنیادین برای نجات قیمت آلومینیوم به تنش‌های تجاری نرسید

در طول یک ماه گذشته، قیمت آلومینیوم در بورس فلزات لندن، حدود ۰٫۸ درصد کاهش یافت و در سطح یک هزار و ۷۶۱ دلار بر تن قرار گرفت. هر چند که در طول ماه می، عوامل بنیادینی به رشد قیمت آلومینیوم کمک کرد اما تداوم تنش‌های تجاری، بسیار قوی‌تر عمل کرد و باعث افت قیمت‌ها در طول این ماه شد.

راکد نگه‌داشت؛ اما در بورس فلزات لندن تحت تأثیر طولانی شدن تنش‌های تجاری بین چین و آمریکا پس از توثیت ترامپ در خصوص بازگشت تعرفه‌های تجاری به ۲۵ درصد با کاهش همراه شد. گفتنی است که در اواخر سال گذشته، قبل از شروع مذاکرات تجاری، طرفین توافق کردند که به‌طور موقت تا زمان حصول توافق نهایی تجاری، از تعرفه‌های وارداتی بکاهند. در همین راستا ایالات متحده، تعرفه‌های ۲۰۰ میلیارد دلار از کالاهای چینی را از ۲۵ درصد به ۱۰ درصد کاهش داده

بورس فلزات لندن از ابتدای ماه تا پایان ماه می حدود ۸٫۴ درصد رشد کرد، در حالی که این میزان برای موجودی قابل فروش بورس شانگهای کاهش ۳۴٫۸ درصدی بود. نمودار ۱، روند قیمتی آلومینیوم را در بورس فلزات لندن و بورس شانگهای به‌همراه تغییرات موجودی قابل فروش در این دو بورس را نشان می‌دهد. در روزهای ابتدایی از دوره مورد بررسی (ماه می)، تعطیلی چند روزه در چین به‌مناسبت روز کارگر، قیمت‌ها را در این بازار

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، قیمت آلومینیوم در طول یک ماه گذشته در بورس فلزات لندن و بورس آتی شانگهای با افت به ترتیب با افت ۰٫۸ و ۲٫۶ درصدی مواجه شد. روند قیمت آلومینیوم در این دو بورس مهم جهانی طی یک ماه گذشته با نوسانات اندکی همراه بود. موجودی قابل فروش انبارهای دو بورس نیز طی این دوره تحت تأثیر افت شدید موجودی قابل فروش در بورس شانگهای با افت ۷٫۶ درصدی مواجه شد، به‌طوری که موجودی قابل فروش در

شرکت معدنی و صنعتی گل گهر (سهامی عام)
GOL-E-GOHAR MINING & INDUSTRIAL Co.



گل گهر ۱۳۹۸

۲۴ میلیون تن کنسانتره

۲۱ میلیون تن گندله

۵ میلیون تن فولاد



رویش باور مادر در کویر



افزایش یافت که در طول چند سال گذشته بی سابقه بود.

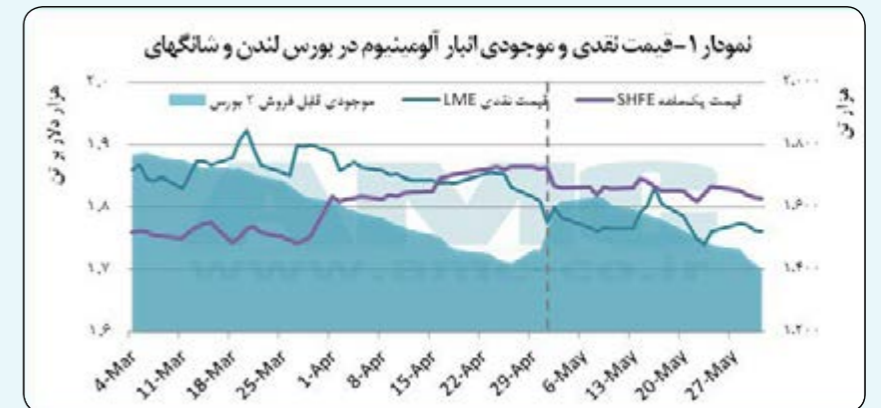
با توجه به اینکه بخش قابل توجهی ظرفیت های ذوب چین در شمال این کشور قرار دارد، این افزایش قیمت آلومینا در این منطقه باعث رشد قیمت در بورس شانگهای و لندن شد. اما چندی نگذشت که دوباره آتش تنش های تجاری با قرار گرفتن شرکت های مهم چینی در لیست سیاه ایالات متحده، قیمت آلومینیوم افت پیدا کرد. همچنین در همین دوره نیز بازگشایی کامل پالایشگاه Alunorte و همچنین واحد ذوب Albras در برزیل از سوی نورسک هیدرو، نگرانی از کسری عرضه آلومینا در بازار را از میان برد به روند نزولی قیمت آلومینیوم شتاب داد.

با توجه به تبعیت زیاد آلومینیوم از روند مذاکرات و تنش های تجاری، انتظار می رود که قیمت آلومینیوم در ماه های آتی همچنان وابستگی خود به این عوامل را حفظ کند. از آنجایی که عملکرد صنعتی چین در ماه می، بسیار کمتر از مقدار مورد انتظار کاهش یافت و عمده این کاهش به خاطر تنش ها بود، احتمال داده می شود که قیمت آلومینیوم شدیداً تحت فشار قرار گیرد. با این حال، اگر کوچکترین روزنه های امید برای تلطیف تنش ها ایجاد شود، می تواند محرک خوبی برای رشد قیمت آلومینیوم باشد.

ادامه پیدا نکرد. در حالی که قیمت آلومینیوم تحت تأثیر تنش های تجاری در حال افت بود، نگرانی از کسری عرضه آلومینا در بازار آسیا، خصوصاً در چین، باعث شد تا قیمت این فلز کمی از افت قیمت خود را بازیابی کند. گفتنی است که تولید پالایشگاه آلومینای Shanxi در شمال چین، به دلیل نشتی از سایید دپوی گل قرمز (باطله ها و پسماند حاصل از پالایش بوکسیت) از نیمه اول ماه می به حالت نیمه تعلیق در آمد و پس از آنکه مشخص شد که شرکت Shanxi پسماند باطله های دیگر پالایشگاه آلومینای خود را بدون رعایت کردن مسائل حفاظتی زیست محیطی رها می کند، ظرفیت های بیشتری از این شرکت به حالت تعلیق در آمد. در همین حین قیمت هر تن آلومینا در بازار شمال چین تا حدود ۳ هزار یوان

بود، اما در اواخر ماه آوریل، با کم شدن امید ترامپ به حصول توافق تجاری، در توثیت خود اعلام کرد که قصد دارد تا تعرفه های کاهش یافته به ۱۰ درصد را دوباره به ۲۵ درصد افزایش دهد و علاوه بر ۲۰۰ میلیارد دلار از کالاهای چینی، تعرفه ۲۵ درصدی نیز بر روی سایر کالاهای این کشور با مجموع ارزش ۳۲۵ میلیارد دلار اعمال کند.

آلومینیوم در بین فلزات پایه، بیشترین واکنش را نسبت به توثیت ترامپ نشان داد و با افت بیشتری نسبت به سایر فلزات پایه مواجه شد. با این حال، سفر نماینده چین یک هفته پس از توثیت مذکور ترامپ به ایالات متحده، روزنه کوچکی از امید را برای تلطیف تنش ها بین دو قدرت اقتصادی جهان باز کرد و این امر باعث رشد اندک قیمت ها شد؛ هر چند که این سفر چندان نتیجه بخش نبود و رشد قیمت





مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه در دیدار با رئیس دانشگاه اصفهان:

۷۵ درصد تکنولوژی صنعت فولاد کشور بومی سازی شده است

جلسه شورای عالی دفتر همکاری های شرکت فولاد مبارکه و دانشگاه اصفهان با حضور مهندس عظیمیان مدیرعامل شرکت، معاون تکنولوژی، مدیر تحقیق و توسعه و رئیس دانشگاه اصفهان به همراه معاون آموزشی، معاون پژوهشی و مدیر واحد ارتباط با صنعت این دانشگاه تشکیل شد.

و تعداد RFP های استخراج شده و... ارائه شد. در همین خصوص دکتر طالبی رئیس دانشگاه اصفهان گفت: ظرفیت و پتانسیل دانشگاهها بسیار بالاست و شاید هم اکنون از ۵۰ درصد این ظرفیت استفاده می شود. این تجربه شرکت های بزرگ و موفق دنیا است که دانشگاهها را به دل صنعت برده اند. رمز موفقیت در این مقوله این است که دانشگاه در همکاری نزدیک با صنعت قرار داشته باشد و در اتاق های فکر مشترک از دانش کسب شده استفاده کند.

گفتنی است در پایان این نشست بر توسعه ارتباط و همکاری های دوجانبه شرکت فولاد مبارکه و دانشگاه اصفهان تاکید شد و قراردادهای همکاری در زمینه های مختلف به امضای رسید.

در این صورت می توانیم مجموعه کاملی باشیم. وی ضمن ابراز خرسندی از دست یابی به دانش فنی تولید گندله و آهن اسفنجی در کشور تصریح کرد: در حال حاضر با اتکا به دانش فنی شرکت های داخلی ۷۵ درصد تکنولوژی تولید فولاد را کسب کرده ایم و نیاز به تلاش بیشتری است که به ۱۰۰ درصد تکنولوژی بومی دسترسی پیدا کنیم و برای تحقق این امر راهی جز استفاده از دانش داخلی که به خصوص در دانشگاهها تولید می شود نداریم و این برای صنعت فولاد کشور یک الزام است.

این گزارش حاکی است در این جلسه گزارشی از فعالیت ها و عملکرد دفتر همکاری های شرکت فولاد مبارکه و دانشگاه اصفهان، ترکیب کارگروه ها، وظایف و گزارش های آماری شامل نفرساعت همکاری ها، تعداد بازدیدها و مصوبات

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، و به نقل از فولاد مبارکه، در این دیدار مهندس عظیمیان با تاکید بر اهمیت تعامل صنعت و دانشگاه، تصریح کرد: استفاده از چراغ دانش می تواند در توسعه تکنولوژی و چرخه تولید و اقتصاد کشور نقش به سزایی داشته باشد.

وی با بیان این که در چشم انداز و هدف گذاری های جدید فولاد مبارکه دست یابی به دانش فنی روز و تکنولوژی فولاد ترسیم شده است، ادامه داد: به گونه ای برنامه ریزی کرده ایم تا پنج سال آینده به این هدف مهم و تعیین کننده برسیم. وی خاطر نشان کرد: اینکه فولاد مبارکه بزرگ ترین تولید کننده فولاد کشور و خاورمیانه است مطلوب است، ولی کافی نیست؛ باید از این مرحله عبور کنیم و صاحب تکنولوژی شویم.

ساخت اولین ضخامت سنج گامای خاورمیانه در شرکت فولاد مبارکه

نوشته شد. در نهایت پس از انجام آزمایش های لازم به صورت سرد و اطمینان از عملکرد صحیح آن، تجهیز به خط منتقل شد و اتصالات مورد نیاز آن مثل آب خنک کاری، کابل های برق و شبکه برقرار گردید و تجهیز با حمایت جدی و قبول خطرات مرتبط، خوشبختانه نتایج اندازه گیری هادر مقایسه با ضخامت سنج های دیگر رضایت بخش بود.

اصغری پور با تأکید بر این که در این پروژه بزرگ علاوه بر رفع مشکلات ناشی از توقف تجهیز و خط تولید، از خروج حدود ۲۴۰ هزار یورو برای خرید هر تجهیز جلوگیری و دانش فنی ساخت این تجهیز نیز بومی سازی شد، گفت:

این موفقیت با همکاری و همدلی همکاران گرامی از تعمیرات سیستم های اندازه گیری نورد گرم، کنترل پروسس، تعمیرگاه مرکزی، آزمایشگاه پرتوزا و الکترونیک و حمایت های مدیریت ناحیه به دست آمد.

در همین خصوص امیر گودرزی، رئیس کنترل فرایند نورد گرم افزود: انجام این فعالیت های مهندسی و نوآورانه در واحد از آن جهت با ارزش است که در زمانی که با محدودیت در انتقال دانش فنی و تجهیزات مواجه هستیم، می توانیم با استفاده از هوش و استعداد ذاتی و فعالیت های همکاران بر بسیاری از مشکلات پیش رو غلبه کنیم.

علی حاجیان نژاد، مدیر ناحیه نورد گرم نیز ضمن تبریک این موفقیت گفت: محدودیت های سال های اخیر نه تنها باعث توقف کار و تولید در فولاد مبارکه نشد، بلکه شرایطی فراهم کرد که کارکنان با اتکا به دانش فنی بومی بسیاری از تجهیزات را بومی سازی کنند و بومی سازی ضخامت سنج مذکور که ممکن بود به موضوعی بحرانی مبدل گردد، خوشبختانه با اتکا به دانش فنی و تجربه تیمی بعد از چندین ماه تلاش بی وقفه این اراده و تصمیم به نتیجه رسید.



اولین ضخامت سنج گامای محصولات گرم فولادی کشور با تکیه بر دانش فنی متخصصان داخلی شرکت فولاد مبارکه با موفقیت بومی سازی شد.

کابل های موقت تا C-Frame کشیده شد. در همین راستا با توجه به استراتژیک بودن PC-Base کامپیوتر سرور و نرم افزارهای مورد نیاز تهیه شد.

وی خاطر نشان کرد: پس از اقدامات فوق، اندازه گیری ضخامت با سورس گاما و آشکارساز Ion-Chamber آغاز شد که با بروز مشکلات بعدی، تصمیم بر آن شد که از آشکارساز Scintillator استفاده شود. پس از نصب آشکارساز لازم بود سیگنال آنالوگ خروجی به دیجیتال تبدیل شود تا در سیستم کنترلی که بر پایه PC طراحی شده بود قابل استفاده باشد. در ادامه، برطرف کردن مشکلات تقویت کننده نوری که نیاز به ولتاژ بالا داشت در دستور کار قرار گرفت.

پس از آماده سازی این مراحل، نوبت به انتخاب روش اندازه گیری ضخامت شد. نظر به تجربیات و مستندات مربوط به ضخامت سنج های موجود، روش اندازه گیری «میزان تضعیف» برای ضخامت سنجی انتخاب و برنامه مربوط به آن

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، به نقل از فولاد مبارکه، کارشناس تعمیرات سیستم های اندازه گیری نورد گرم اظهار داشت: تولید محصول مطابق با استانداردهای بین المللی و تأمین درخواست مشتری، به خطوط تولید مدرن و تجهیزات دقیق اندازه گیری نیاز دارد؛ به همین منظور در خطوط نورد گرم، دستگاه های ضخامت سنج از جایگاه ویژه ای برخوردارند.

وی با بیان این که در خروجی نورد نهایی یک ضخامت سنج گامای ساخت شرکت توشیبا با ژاپن قرار داشت، افزود: قسمت محاسبات این تجهیز به دلیل استهلاک و آنالوگ بودن در سال ۱۳۹۱ از مدار بهره برداری خارج شد.

حسن اصغری پور در تشریح روند ساخت این تجهیز افزود: پس از تهیه نقشه C-Frame، ساخت آن در دستور کار تعمیرگاه مرکزی قرار گرفت. در ادامه قطعات مورد نیاز از داخل کشور تهیه و مونتاژ شد. پس از آن تابلوی کنترل تهیه و در سالن برق نصب گردید و

در مراسم معارفه مدیرعامل جدید شرکت معدنی و صنعتی گل گهر مطرح شد:

هدف ما خلق تکنولوژی های صنعتی است

مراسم معارفه مهندس جمشید ملارحمان مدیرعامل جدید شرکت معدنی و صنعتی گل گهر با حضور مدیران معدنی کشور، مدیران استان کرمان و شهرستان سیرجان، معاونان و مدیران این مجموعه و مدیران عامل شرکت های تابعه برگزار شد. در این مراسم، مهندس ملارحمان به تبیین نقشه راه توسعه معادن در سخنان مقام معظم رهبری اشاره کرده و گفت در این مسیر قدم برمی دارند.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، در مراسم آیین معارفه مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی گل گهر، ایمان عتیقی مدیر مجتمع و معاون مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی گل گهر، حضور مهندس ملارحمان که سال های متمادی سابقه فعالیت گسترده در بخش معدن و صنایع معدنی کشور داشته است را مایه دلگرمی برای این مجموعه دانست و اظهار داشت: در سال های گذشته نیز این شرکت از تجربیات مهندس ملارحمان بهره برده است و او در جایگاه معاون معدنی ایمیدرو، در فعالیت های توسعه ای این شرکت نقش موثری داشت.

وی در ادامه به پیشقدم بودن گل گهر در توسعه اشاره کرد و گفت: این شرکت جزو موفق ترین مجموعه های بزرگ کشور است و نقش تاثیرگذاری در صنعت فولاد و صنایع زیربنایی آن دارد. امیدواریم گل گهر همچنان در مسیر توسعه قدم بردارد.

مهندس عتیقی همچنین در پایان سخنان خود از زحمات مهندس تقی زاده مدیرعامل سابق شرکت در اجرای طرح های توسعه ای، تقدیر کرد.

مهندس ملارحمان در ادامه به فراهم آوردن، تقدیر کرده و گفت: خوشبختانه در این سال ها، شرکت معدنی و صنعتی گل گهر در اجرای مسئولیت های اجتماعی، خوش درخشیده است. چرخه تغییر در مدیریت، پویایی در حوزه صنعت را به دنبال دارد.

وی افزود: مهندس ملارحمان، سابقه درخشانی در حوزه معدن داشته اند. این شرکت نقش بسزایی در تحقق شعار رونق تولید و اقتصاد درونزا بر عهده دارد. امید است با مدیریت ایشان، شرکت گل گهر با موفقیت در مسیر خود پیش رود.

محمودآبادی گفت: شرکت گل گهر در سال های اخیر به عنوان معین اقتصادی سیرجان، عملکرد موفق را از خود به نمایش گذاشته و تاثیر شگرفی بر اقتصاد و زندگی مردم داشته است و انتظار می رود این روند با قدرت بیشتری از قبل ادامه یابد.

وی در ادامه، حضور خانواده شهدا در این شرکت را اتفاق مهم و خوشیمنی دانست و گفت: این حضور در دوران مهندس تقی زاده شروع شد و ابراز امیدواری کرد که این حرکت در دوران مدیریت مهندس ملارحمان نیز ادامه یابد.

وی در ادامه به این مراسم، محمودآبادی فرماندار سیرجان در ابتدا از تصمیمات و جسارت های مهندس تقی زاده که زمینه اعتلای معدن و

چرخه تغییر مدیران، پویایی صنعت را به دنبال دارد

در ادامه این مراسم، محمودآبادی فرماندار سیرجان در ابتدا از تصمیمات و جسارت های مهندس تقی زاده که زمینه اعتلای معدن و

تغییرات مدیریتی در حوزه صنعت و معدن کشور اشاره و تاکید کرد: این روند ادامه خواهد داشت.

وی ادامه داد: وزیر صنعت، معدن و تجارت در برنامه ای که به مجلس ارائه دادند، تغییراتی را در سطح مدیران مدنظر داشتند؛ برخی از این تغییرات انجام شده و برخی دیگر در آینده اجرایی می شود.

حسن پور در ادامه تصریح کرد: مهندس ملارحمان از توانمندی های بسیاری برخوردارند و امید است در این جایگاه موفق باشند.

وی در ادامه از مهندس تقی زاده به واسطه برنامه های خوبی که در حوزه توسعه و همچنین اجرای مسئولیت های اجتماعی در شهرستان سیرجان و بردسیر ایفا کردند، تشکر کرد.

■ از اکتشاف غافل نشویم

رئیس سازمان نظام مهندسی کشور نیز در این مراسم به ایراد سخنرانی پرداخت و تصریح کرد: نقشه راه توسعه گل گهر در زمان مدیریت مهندس جلال مآب تدوین شد و مهندس تقی زاده این نقشه را وارد فاز اجرایی کردند. همچنین انتظار می رود با بهره گیری از تجربه ارزشمند مهندس ملارحمان در حوزه معدن و صنایع معدنی، به سرعت به پیشرفت طرح های توسعه این شرکت افزوده شود.

وی ادامه داد: تمامی طرح های توسعه گل گهر با تایید مهندس ملارحمان اجرایی شده اند، بنابراین باید اذعان کرد که ایشان با مجموعه گل گهر بیگانه نیستند.

اسماعیلی اضافه کرد: بخش خصوصی باید به حوزه اکتشاف ورود پیدا کند. شرکت های بزرگی همچون گل گهر با تشکیل کنسرسیوم های معدنی می توانند نقش بسزایی در اجرای فعالیت های اکتشافی بزرگ ایفا کنند.

رئیس سازمان نظام مهندسی کشور گفت:

در افق ۱۴۰۴، تولید ۵۵ میلیون تن فولاد در نظر گرفته شده است و برای تولید هر تن فولاد به ۲.۸ تن سنگ آهن نیاز است. این یعنی از سال ۱۴۰۴، سالانه ۱۶۰ میلیون تن سنگ آهن در کشور مصرف می شود. ذخیره قطعی سنگ آهن کشور حدود ۳ میلیارد تن برآورد می شود. یعنی ذخیره قابل برداشت سنگ آهن کشور حدود ۲.۱ میلیارد تن است، بنابراین تنها برای ۱۳ سال، ذخیره سنگ آهن داریم. با توجه به سرمایه گذاری عظیمی که در صنعت فولاد کشور انجام شده، انجام فعالیت های اکتشافی در کشور ضروری است و شرکت های بزرگی همچون گل گهر باید عهده دار این مهم شوند.

■ تسریع توسعه، جزو اولویت های ماست

در ادامه این مراسم، مهندس ملارحمان مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی گل گهر به ایراد سخنرانی پرداخت و تصریح کرد: نقشه راه توسعه معادن در سخنان مقام معظم رهبری تبیین شده است. ما در این جایگاه بهبود نظام مدیریت، توجه به تحقیق و توسعه و نیل به اهداف عالی مدیریت را بر عهده داریم که در سایه همراهی، همدلی و همفکری

زحمتکشان این مجموعه و به دور از حاشیه حاصل می شود.

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی گل گهر در ادامه عنوان کرد: توجه ویژه من در این جایگاه به مهندسی معکوس و خلق صنعت است. امید دارم روزی به جای آنکه خریدار صنعت باشیم، آن را خلق کنیم و به دنیا بفروشیم. وجود معادن، مزیت نسبی صنایع کشور است. باید از این ذخایر صیانت به عمل آوریم. صیانت از معادن به معنی بهره وری بهینه از این منابع و جلوگیری از اتلاف این سرمایه است.

وی افزود: اکتشاف همواره در اولویت ما قرار دارد. اگر این حوزه مورد توجه قرار نگیرد، حجم عظیمی از سرمایه گذاری انجام شده در صنعت کشور به هدر می رود.

مهندس ملارحمان در پایان اعلام کرد: تسریع توسعه جزو اولویت های برنامه ماست. این مهم با جهت دهی منابع انسانی محقق می شود. بر همین اساس، وظیفه خود می دانم از ارتقای سطح زندگی کارکنان شرکت حمایت کنم و به عنوان کارگر در کنار فعالان خط تولید باشم.

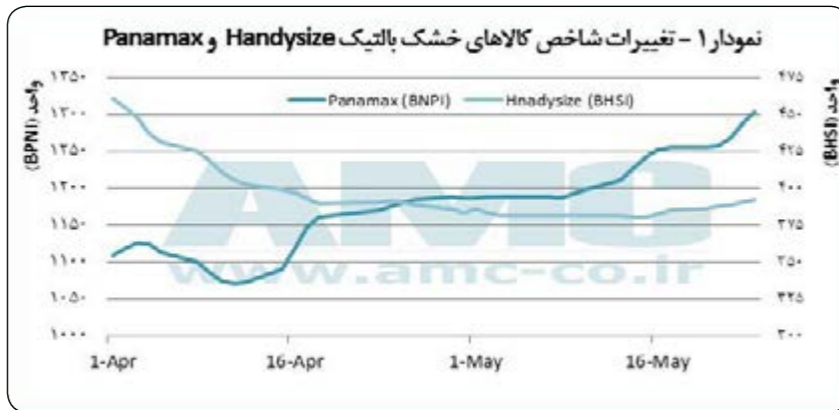


این شرکت جزو موفق ترین مجموعه های بزرگ کشور است و نقش تاثیرگذاری در صنعت فولاد و صنایع زیربنایی آن دارد. امیدواریم گل گهر همچنان در مسیر توسعه قدم بردارد

بود که در حال حاضر ممنوع است. همه چیز از کانال نیما باید رفع شود، چنانچه این رویه درست باشد، سخنی نیست، اما تدابیر لازم اتخاذ نشده است.

این مسئول معتقد است: دولت به جای بسترسازی برای رشد تولید، با اقدام‌های غیر کارشناسی زمینه رشد بخش واسطه‌ای و دلالی را فراهم کرده که این معضلی برای اقتصاد کشور است.

وی تاکید کرد: امروز درخواست تولیدکننده و صادرکننده این است که دستگاه‌ها مطابق شرایط روز با فعالان اقتصادی کشور برخورد کنند و سختگیری‌های بی مورد و غیرقانونی برای منافع مقطعی، مورد عمل خویش قرار ندهند.



۹ هزار تومانی باید بدهد، سپس مواد اولیه مورد نیاز خود را در بازار به قیمت آزاد با دلار ۱۵ هزار تومانی خریداری کند. این متخصص بخش معدن و صنایع معدنی یادآور شد: پیش از این واردات بدون انتقال ارز یکی از رویه‌های مورد عمل برای تولیدکنندگان

رئیس اتحادیه صادرکنندگان سرب و روی:

دولت به فکر سر نوشت تعطیلی واحدهای معدنی باشد

یکبار برای همیشه مشکل بهره‌برداری از معادن را حل کند، امروز بزرگ‌ترین ذخایر معدنی کشور در مناطق حفاظت شده طبیعی قرار دارند، بنابراین لازم است گونه‌های جانوری مورد ارزیابی قرار گیرند و تکلیف روشن شود.

حسینقلی گفت: درخواست تشکل‌های معدنی از دولت حرف‌شنوی و تعامل است و چنانچه قانون یا دستورالعملی قرار است اجرایی شود، با اهل حرفه رایزنی و مذاکره انجام شود، تا بازتاب مخربی برای بخش به دنبال نداشته باشد.

وی افزود: امروز سیستم بانکی برای تولید به سودهای کلان می‌اندیشد، تخصیص وام با بهره ۱۸ درصد، در حالی که طرف‌های خارجی با نرخ سود چهار تا ۶ درصد در بازارهای بین‌المللی حضور دارند و با طرف ایرانی رقابت می‌کنند به نفع کشور نیست.

رئیس اتحادیه صادرکنندگان فرآورده‌های صنایع و معادن سرب و روی ایران توضیح داد: تسهیلات اعطایی بانکی تحت عنوان سرمایه در گردش بعد از چهار تا پنج ماه که برای تخصیص زمان می‌برد، با بهره ۲۵ تا ۳۰ درصد مطالبه می‌شود، آیا این مفهوم حمایت از تولید است؟

حسینقلی گفت: امروز موضوع ارز نیمایی به معضل و آفتی دیگری برای اقتصاد تبدیل شده، چنانچه دولت خود را کنار بکشد، واردکنندگان و صادرکنندگان می‌توانند با یکدیگر هماهنگ شوند، دخالت دولت در بازار ارز، پیامد آن را به دنبال دارد که قیمت تمام شده، گران شود.

به گفته وی، واقعیت فعلی گویای این است که دلار ۴۲۰۰ تومانی نداریم. این را باید بپذیریم که دلار آزاد است، امروز صادرکننده ارز ۱۵ هزار تومانی را به سامانه نیما به نرخ



رئیس اتحادیه صادرکنندگان فرآورده‌های صنایع و معادن سرب و روی ایران گفت: دولت باید ارزشیابی کند که با تعطیلی واحدهای معدنی چه سرنوشتی در انتظار اقتصاد و اشتغال کشور است و آیا معادن در مناطق دور دست و محروم با ارائه خدمات خود، مهاجرت معکوس را با آبادانی و اشتغال فراهم ساخته‌اند؟

قابلیت این بخش بسیار بیشتر از این رقم است، به شرط آنکه در چارچوب قانون از بخش معدن و صنایع معدنی مطالبات وصول شود و هریک از دستگاه‌ها مانند سازمان امور مالیاتی، مالیات بر ارزش افزوده، بیمه، تأمین اجتماعی فراتر از قانون از بهره‌برداران مطالبه نداشته باشند.

حسینقلی تصریح کرد: امروز معادن در چنبره معضلات و مشکلات عدیده با دستگاه‌هایی مانند محیط‌زیست و منابع طبیعی است، بر پایه آمار وزارت صنعت ۶ هزار معدن فعال و نیمه فعال در کشور وجود دارد، سازمان‌های حفاظت محیط‌زیست و منابع طبیعی هر روز یک مشکل و یک مانع پیش روی معادن قرار می‌دهند و با تعطیلی معادن، مشکلات برطرف می‌شود.

به گفته وی، انتظار بخش معدن و صنایع معدنی این است که دولت با دخالت مستقیم

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بر اساس گفت‌وگویی از ایرنا، حسن حسینقلی بیان کرد: راه نجات کشور برای گذر از دیوار تحریم و تنگناهایی که دشمن ایجاد می‌کند، بخش معدن و صنایع معدنی است، اما امروز هریک از مجموعه‌های مسئول آگاهانه یا بدون اطلاع بر گلوگاه معادن فشار وارد می‌کنند تا این بخش از فعالیت و بازدهی بازماند.

حسینقلی توضیح داد: سیاست‌های کلان اقتصادی کشور با شیوه اجرا همخوانی ندارد و همواره دستگاه‌ها در قالب مشی درون سازمانی عمل می‌کنند و هریک براساس منافع تشکیلات خود فعالیت دارند.

وی یادآور شد: آمار صادرات بخش معدن و صنایع معدنی در سال گذشته بیش از ۹ میلیارد دلار اعلام شد، اما توانمندی و

رئیس واحدهای جانبی و بالابره‌های امور ذوب مجتمع مس سرچشمه:

نقشه قطعات حساس ذوب با هدف بومی سازی در سال ۹۸ تهیه می‌شود

خارج در سال گذشته با تغییر برند، امکان تأمین بسیاری از قطعات از بازار داخل را فراهم کرد که از مزایای این امر کاهش چشمگیر هزینه‌ها نسبت به خرید برند اصلی است.

میهن‌خواه با بیان این که اداره واحدهای جانبی و بالابره‌های امور ذوب متشکل از واحدهای الکتروفیلترها، بالابرها، عملیات و تعمیرات جانبی (تأمین هوای فشرده، آب دمین و RO و همچنین دفتر فنی) است، اذعان داشت: تعویض ستون‌های میکس بد با ستون‌های آتیونی و کاتیونی جهت افزایش راندمان تولید آب دمین، نصب و راه‌اندازی لوپ‌خوردگی جهت تجهیزات دارای آب در گردش امور ذوب و راه‌اندازی کمپرسور اینگرسولرند شماره ۱ از مهم‌ترین اقدامات صورت گرفته این واحد در سال ۹۷ است.

به گفته میهن‌خواه اصلاح مسیر خط هوای فشرده کمپرسور خانه کوره‌های کنورتور، احداث خط هوای ابزار دقیقی از لوله هوای ابزار دقیقی به ایر اسلاید مشعل جت کوره فلش، احداث خط لوله جهت انتقال پساب آب RO به کولینگ تاور آب کوره‌های کنورتور، احداث خط لوله جهت جمع‌آوری درین‌های مربوط به کمپرسورهای هواپار به منظور پاک‌سازی محیط، راه‌اندازی دوزینگ مواد شیمیایی مربوط به کولینگ تاورهای آب کوره‌های کنورتور و فلش و تدوین دستورالعمل‌های اجرایی برای عملیات احیاء ستون‌های آتیونی و کاتیونی و همچنین راه‌اندازی سیستم RO (اسمز معکوس) از دیگر اقدامات انجام‌شده این واحد در سال گذشته است.



مجید میهن‌خواه گفت: با هماهنگی اداره طراحی نقشه قطعات حساس ذوب با هدف بومی سازی تهیه می‌شود. همچنین تهیه فیلترهای امور ذوب و پیگیری احداث ساختمان برای واحدهای الکتروفیلتر، عملیات و تعمیرات جانبی امور ذوب از دیگر برنامه‌های این واحد در سال ۹۸ است.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی مجتمع مس سرچشمه، رئیس واحدهای جانبی و بالابره‌های امور ذوب مجتمع مس سرچشمه اظهار داشت: دفتر فنی امور ذوب در راستای سیاست‌های شرکت مس به منظور قطع و کاهش وابستگی به اقلام خرید

مدیرعامل مجتمع آلومینای ایران خبر داد:

برنامه بهره‌برداری از آلومینیوم جاجرم در خرداد

مدیرعامل مجتمع آلومینای ایران از برنامه بهره‌برداری رسمی کارخانه ۴۰ هزار تنی آلومینیوم جاجرم در خرداد خبر داد.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» به نقل از روزنامه صمت، تورج زارع با بیان این مطلب، اظهار داشت: با راه‌اندازی کارخانه آلومینیوم جاجرم، زنجیره تولید آلومینیوم از معدن تا شمش در خراسان شمالی کامل می‌شود. این زنجیره تولید از معادن بوکسیت در جاجرم شروع شده و در کارخانه آلومینای جاجرم به پودر آلومینا تبدیل می‌شود. وی افزود: قرار است یک سوم تولید پودر آلومینای این مجتمع که پیش از این خوراک دو کارخانه ایرالکو در اراک و کارخانه‌های المهدی و هرمزال در استان هرمزگان را تامین

می‌کرد، به کارخانه آلومینیوم جاجرم اختصاص یابد و نیاز این کارخانه تازه‌تاسیس را تامین کند. مدیرعامل مجتمع آلومینای ایران با اشاره به طرح‌های توسعه‌ای این شرکت، گفت: تکمیل فاز دو و سه کارخانه تولید شمش آلومینیوم، از طرح‌های اصلی ما در استان خراسان هستند. وی ادامه داد: از دیگر برنامه‌ها، ایجاد صنایع پایین‌دستی از جمله ساخت فاز دوم پودر آلومینا با توجه به تولید سالانه ۱۲۰ هزار تن شمش آلومینیوم در آینده است. زارع با اشاره به افزایش ۵۰ درصدی میزان اکتشاف در مجتمع آلومینای ایران تصریح کرد: تا

نماینده مردم ورزقان و خاروانا در مجلس شورای اسلامی:

«سعد محمدی» سنگ بنای توسعه مس

سونگون را گذاشت

رضا علیزاده، نماینده مردم ورزقان در مجلس شورای اسلامی، گفت: سعد محمدی از مدیران خوب و باتجربه صنعتی و معدنی کشور هستند و در زمان مدیریت نخست خود بر شرکت مس طرح‌های توسعه‌ای بسیار خوبی در استان آذربایجان شرقی و مجتمع مس سونگون تعریف کردند.

گذشته معدن مس سونگون فرصت طلایی توسعه و تکمیل زنجیره تولید را از دست داد. نماینده مردم ورزقان با اشاره به اینکه بعد از تعطیلی طرح‌های توسعه زمان بسیار زیادی برای اقتناع جامعه علمی، فنی، مهندسی و سیاسی کشور گذاشته شد، گفت: در همه این بحث‌ها تأکید ما بر این بود که به هیچ‌عنوان نباید توسعه در شرکت مس متوقف شود.

علیزاده با بیان این‌که باید با تکمیل زنجیره تولید، استان آذربایجان شرقی به قطب دوم مس کشور تبدیل شود، اظهار داشت: خواسته تمامی

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» به نقل از مس پرس، علیزاده با بیان این‌که بین سال‌های ۱۳۸۸ تا ۱۳۹۱ در زمان مدیرعاملی دکتر سعد محمدی، اتفاقات خوبی در حوزه توسعه شرکت مس در جریان بود، گفت: بسیاری از طرح‌های توسعه مجتمع مس سونگون همچون احداث فاز ۳ تغلیظ و تکمیل زنجیره تولید در این سال‌ها تعریف شد.

علیزاده با بیان این‌که در سال‌های بعد و با تغییر تفکر و نگاه مدیریتی در حوزه توسعه شرکت مس این طرح‌ها متوقف شدند، اظهار کرد: طی سال‌های



ابتدای سال ۹۴ حدود ۱۰۰ هزار متر حفاری اکتشافی انجام شده بود اما اکنون به ۱۴۵ تا ۱۵۰ هزار متر رسیده است. این اقدام سبب افزایش ذخایر قطعی این مجتمع به ۲۸ میلیون تن شد. وی ادامه داد: با توجه به میزان ذخایر موجود، برای ۳۰ سال، مشکلی از نظر تامین خوراک اولیه پودر آلومینا نخواهیم داشت. مدیرعامل مجتمع آلومینای ایران خاطرنشان کرد: با توجه به برنامه توسعه شرکت و احداث فاز دوم کارخانه تولید پودر آلومینا با ظرفیت ۲۵۰ هزار تن، اکتشافات ادامه خواهد یافت و امیدواریم میزان ذخیره قابل برداشت بوکسیت به ۶۰ تا ۷۰ میلیون تن برسد.



مسئولان استان و مردم ورزقان تکمیل زنجیره تولید در مجتمع مس سونگون است. علیزاده اظهار کرد: پس از پیگیری‌های مکرر در تمامی سطوح مختلف موفق به گرفتن مجوز باز کردن ال‌سی برای کارخانه ذوب و پالایش سونگون شدیم. دکتر سعد محمدی شاه کلید حل موضوع توسعه در مجتمع مس سونگون هستند و امیدواریم به‌رغم مشکلات عدیده‌ای که وجود دارد با نگاه توسعه‌ای ایشان این طرح‌ها هر چه سریع‌تر به سرانجام برسد و شاهد رونق تولید در استان آذربایجان شرقی باشیم.



بررسی بازار آلومینا طی یک ماه گذشته؛

قیمت آلومینا، به واسطه وقفه‌های تولیدی در چین، بارش اندکی همراه بود

قیمت آلومینا در طول یک ماه گذشته به واسطه وقفه‌های تولیدی در چین با اندکی رشد همراه بوده است؛ به طوری که قیمت FOB آلومینای صادراتی در بنادر استرالیا در پایان ماه می با تقریباً رشد دو درصدی به حدود ۳۶۴ دلار بر تن رسید. البته قیمت آلومینا در بازار چین، رشد بسیاری داشت و تا ۴۳۵ دلار بر تن نیز در استان‌های شمالی این کشور افزایش یافت. با این حال، رشد اندک قیمت آلومینا در بازار صادراتی استرالیا پس از افت شدید قیمت آلومینا طی ماه آوریل با صدور مجوز فعالیت دوباره کامل پالایشگاه Alunorte رخ داد.

اثر نشتی از سایت دپوی باطله‌ها از هفته سوم ماه می به حالت تعلیق درآمد.

این در حالی بود که پیش از آن، اخباری مبنی بر نشتی از باطله‌های پالایشگاه Shanxi Xinfafa در شهر Jiaokou چین منتشر شده بود که در پی این امر، دولت محلی دستور به تعلیق نیمی از ظرفیت این پالایشگاه داده بود. اما بازرسی‌های زیست‌محیطی سخت‌گیرانه طی هفته سوم ماه می سال جاری، مشخص کرد که این پالایشگاه باطله‌های خود را بدون رعایت هیچ مسئله محیط‌زیستی در اطراف شهر Xiaoyi تخلیه می‌کند و این امر سبب شد تا دولت محلی، فعالیت کامل این پالایشگاه را متوقف کند. بدین ترتیب، در ابتدا که انتظار می‌رفت در اثر وقفه تولیدی، بازار آلومینای چین با کسری حداکثر چند ۱۰۰ هزار تنی مواجه باشد، این میزان پس از تعلیق کامل پالایشگاه Xinfafa به ۲ میلیون تن رسید.

نداد. با این حال در اواخر سال، با روی کار آمدن رییس جمهور جدید برزیل و تغییراتی در ساختار دستگاه قضایی این کشور، امیدها برای بازگشت دوباره ظرفیت این پالایشگاه افزایش یافت و بالاخره با تأیید کارشناسان قضایی از سایت دپوی باطله‌ها، مجوز بهره‌برداری کامل از ظرفیت این پالایشگاه در آوریل سال ۲۰۱۹ صادر شد.

پس از صدور این مجوز، قیمت آلومینا با افت قیمت حدود ۶۰ دلاری به‌ازای هر تن مواجه شد و از سطح حدود ۴۲۰ دلار بر تن در بنادر استرالیا، به کانال ۳۶۰ دلار به‌ازای هر تن سقوط کرد. در حالی که قیمت آلومینا از اواسط آوریل به روند نزولی قیمت، هر چند با سرعت کمتری، ادامه می‌داد، اما خبر وقفه تولید یکی از پالایشگاه‌های چین با ظرفیت حدود دو میلیون تنی، باعث شد تا آلومینا کمی از افت قیمت هفته‌های گذشته خود را بازیابی کند. فعالیت این پالایشگاه نیز، در

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، فعالیت تولید پالایشگاه Alunorte در برزیل، از اوایل سال گذشته به دلیل نشتی از سایت دوم دپوی پسماندهای پالایش بوکسیت (DRS۲) پس از بارش باران‌های مکرر و سیل آسا در این منطقه، به حالت نیمه تعلیق درآمد؛ در پی این امر، تنها نیمی از ظرفیت ۶،۳ میلیون تنی پالایشگاه Alunorte قادر به تولید بود و این امر بازار آلومینا را در سال ۲۰۱۸، با محدودیت عرضه مواجه کرد. هر چند که پس از این رویداد، به سرعت شرکت نورسک‌هیدرو، صاحب این پالایشگاه، تکنولوژی جدیدی را در سایت دپوی باطله‌ها برای خشک کردن پسماندها نصب کرد تا خطرات ناشی از انحلال عناصر و فلزات سنگین محتوی باطله‌ها را در آب‌های سطحی و زیرزمینی به حداقل برساند، اما همچنان دادگاه استان به فعالیت کامل و دوباره این پالایشگاه رأی مثبت

غریب پور در نشست هم اندیشی با شرکت های ایمیدرو:

کنسرسیوم تامین تجهیزات و خدمات پیمانکاری حفاری اکتشافی ایجاد شود

رئیس هیات عامل ایمیدرو گفت: کنسرسیوم تامین تجهیزات و خدمات پیمانکاری حفاری اکتشافی ایجاد شود.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از پایگاه خبری ایمیدرو، خداداد غریب پور در نشست هم اندیشی اکتشاف با شرکت های تابعه ایمیدرو، اظهار داشت: بخش خصوصی به حوزه اکتشاف وارد نمی شود و شرکت های بزرگ نظیر فولاد مبارکه و گل گهر که در این حوزه وارد شده و ریسک اکتشاف را پذیرفته اند، برای مافرصت است.

غریب پور خاطرنشان کرد: از جمله اقدامات انجام شده، واگذاری پهنه های سیستان و بلوچستان و خراسان جنوبی به شرکت ملی مس برای اجراء است.

وی ادامه داد: نسبت به موضوع اکتشاف باید نگاه ملی داشت و از نگاه شرکتی پرهیز شود. این در حالی است که سرعت تصمیم گیری ایمیدرو بالاست.

رئیس هیات عامل ایمیدرو در بخش دیگری از سخنانش، بیان کرد: در جلسات اکتشافی باید از گزارشگری صرف درباره پهنه ها، به سمت ارائه خلایق ها، نوآوری ها، ارائه پدیده های برجسته و ایده های مطلوب برویم.

وی افزود: رویکرد سیاست گذاری، ایده پردازی و تعیین استراتژی در نشست های اکتشافی پررنگ تر شود. همچنین باید تلاش کنیم در این جلسات به چشم انداز اکتشاف پرداخته شود و تا موفق تر و کیفی تر به اهداف

ایمیدرو دست یابیم. رئیس هیات عامل ایمیدرو با بیان اینکه آموزش تنها مربوط به کارشناسان سازمان نیست، تصریح کرد: مدیران نیاز به آموزش دارند و می توان از اساتید دانشگاهی برای به روز کردن اطلاعات بهره برد.

وی تاکید کرد: امور اجرایی در حوزه اکتشاف به شرکت تهیه و تولید مواد معدنی واگذار شود و ایمیدرو تنها به ارزیابی، کنترل و هدایت بپردازد.

غریب پور خاطرنشان کرد: مدیران شرکت ها درباره اکتشاف با مسئولان منطقه ای گفت و گو کنند تا این موضوع در میان آن ها فرهنگ سازی شود.

وی ادامه داد: بهترین اقدام برای ایجاد عدالت اجتماعی، ایجاد شغل است و بدون شغل، عزت نفس افراد کاهش می یابد. از این رو، توسعه بخش معدن به عنوان یکی از بخش های اشتغال زا در اقتصاد، می تواند به توسعه عدالت اجتماعی در کشور بینجامد.

وجهی ... جعفری، مدیرعامل شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران در این جلسه گفت: برای توسعه اکتشاف، توجه به سه موضوع از جمله اطلاعات استاندارد شده و فراهم شدن شرایط برای فعالیت با بانک های بین المللی ضروری است.

وی ادامه داد: ساماندهی تعرفه ها و فهرست بها در حفاری ها، از دیگر موارد مهم است و با توجه به اعمال تعرفه های مختلف از سوی بخش ها، نیاز به تعیین آن از سوی حاکمیت داریم.

علی اصغر زاده، مدیر اکتشاف ایمیدرو، در این نشست ضمن اشاره به پیگیری تصمیمات قبلی اکتشاف گفت: قرار است با اتحادیه حفاران غیرنفتی برای تامین تجهیزات از طریق ایمیدرو مذاکره شود. همچنین در نظر داریم برای اعضای این اتحادیه برنامه آموزشی برگزار شود. در تلاش هستیم از طریق دانشگاه امیرکبیر، استانداردهای گزارش های اکتشاف را ارتقا دهیم و اکنون در این زمینه با دانشگاه مذکور همکاری می کنیم.

غلامرضا ملاطاهری، مدیر آموزش ایمیدرو نیز گفت: ایمیدرو تاکنون سه بار دوره آموزشی جورک (استاندارسازی گزارش های اکتشافی) برای شرکت های خصوصی برگزار کرده است. در این زمینه پیشنهاد می شود تیمی در ایمیدرو تشکیل شود تا خروجی آموزش ها به تایید افراد حرفه ای برسد.

وی ادامه داد: برای توسعه آموزش های اکتشافی، افرادی شناسایی شده که می توانند از مربیان خارجی بهره بگیرند. علاوه بر این، می توانیم از ظرفیت دانشگاه های برخی کشورهای همسایه در امر اکتشاف بهره ببریم.

با حضور وزیر صمت انجام شد:

برگزاری جلسه رفع مشکلات اجرایی پروژه «نفلین سینیت» سراب

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» به نقل از شاتا، در این جلسه حاضرین درباره نحوه تامین نیازهای مالی و تکنولوژیک این پروژه تبادل نظر و گفت و گو کردند.

رضا رحمانی در این نشست بر تسریع در روند اجرای این پروژه تاکید و تصریح کرد: گزارش پیشرفت کار پروژه باید به صورت ماهانه ارسال شود و مدیران مربوطه تمام تلاش خود را برای تکمیل این پروژه به کار گیرند.

وی تکمیل و راه اندازی این پروژه را هم برای استان و هم کشور مهم برشمرد و افزود: آلومینیوم یک محصول مهم و استراتژیک در دنیای امروز است و بخشی از نیازهای کشور در این بخش تامین خواهد شد و از طرفی بخشی از مشکلات شهرستان با اجرای آن رفع و زمینه توسعه بیش از پیش منطقه را فراهم خواهد کرد.

یوسف داوودی نماینده مردم سراب در مجلس شورای اسلامی نیز در این جلسه از پیگیری های وزیر صمت، معاونان و مدیران این وزارتخانه قدردانی کرد و گفت: مدیران و بخش های مختلف استان برای همکاری و کمک به تسریع در اجرای پروژه آمادگی کامل دارند.



جلسه بررسی و رفع مشکلات پروژه «نفلین سینیت» سراب با حضور وزیر صنعت، معدن و تجارت، نماینده مردم سراب در مجلس شورای اسلامی، رئیس هیات عامل ایمیدرو و جمعی از مدیران برگزار شد.

نگاهی به تحرک معدنی ها در یک سال گذشته در بورس:

رشد سه رقیب معدنی بالاتر از شاخص بورس

تهران ۱۳۹ درصد رشد کرد و عمده گروه های معدن و صنایع معدنی (غیر از فلزات گرانبها) در وضعیت مطلوب و بالاتر از شاخص عمومی سهام در حال تغییر و ادامه روند خود هستند.

طی مدت مذکور، محصولات کانی غیرفلزی رشد ۲۲۸ درصدی، کانی های فلزی رشد ۲۰۶ درصدی و گروه آهن فولاد رشد ۱۹۲ درصدی را به ثبت رساندند.

گروه کاشی و سرامیک و گروه سیمان، آهک و گچ نیز طی این مدت به ترتیب ۱۸۱ درصد و ۱۷۸ درصد رشد کردند.

همچنین شاخص بورس فلزات گرانبها ۱۲۶ درصد و سایر محصولات مواد معدنی ۱۴۶ درصد افزایش یافتند.

گروه های معدنی و صنایع معدنی طی یک سال اخیر با ثبت رشد سه رقیب، بالاتر از شاخص کل بورس قرار گرفت. در این میان گروه زغال سنگ با رشد ۳۷۴ درصدی، به عنوان پیشتاز حوزه معدن و صنایع معدنی عمل کرد.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بر اساس گزارش پایگاه خبری ایمیدرو، گروه زغال سنگ طی یکسال اخیر (هشت خرداد ۱۳۹۷ تا هفت خرداد ۱۳۹۸) رشد ۳۷۴ درصدی را در بورس تهران تجربه کرده است. این در حالی است که طی این مدت، شاخص بورس



شرکت توسعه معدنی و صنعتی



(سهامی عام)

✓ سنگ آهن

✓ کنسانتره

✓ گندله

معاون امور معادن و صنایع معدنی سازمان صنعت آذربایجان غربی خبر داد:

فعال شدن معادن کوچک در آذربایجان غربی



معاون امور معادن و صنایع معدنی سازمان صنعت، معدن و تجارت آذربایجان غربی گفت: معادن کوچک و غیرفعال با حمایت مالی و سرمایه گذاری توسط سازمان ایמידرو و بخش خصوصی فعال سازی خواهد شد. این واحدها علاوه بر سازمان ایמידرو، با همکاری سازمان صنعت، معدن و تجارت، شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران، شرکت گل گهر و خانه معدن معادن کوچک استان با سرمایه گذاری به چرخه تولید باز خواهد گشت.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» پریسا عابدپور در گفت و گو با خبرنگاری ایرنا، اظهار کرد: عمده مشکل این معادن کوچک در استان کمبود نقدینگی، نبود واحدهای فرآوری مجهز بزرگ مقیاس در منطقه، تجهیزات و ماشین آلات مناسب است که با ورود سرمایه گذاران داخلی و خارجی در این حوزه کمک زیادی به بهبود وضعیت این معادن خواهد کرد.

وی اضافه کرد: در این سازمان در حال تهیه شناسنامه برای معادن استان جهت معرفی به سرمایه گذاران هستیم تا بتوانیم با ارائه اطلاعات دقیق سرمایه گذاران بیشتری را در حوزه معادن و صنایع معدنی جذب کنیم.

پایین دستی صنایع معدنی ایجاد اشتغال پایدار در منطقه نیز رونق خواهد داشت، افزود: راه اندازی بخش استارت آپ در حوزه معادن یکی از راهکارهای ایجاد ارزش افزوده بیشتر و بالا بردن بهره‌وری در معادن استان خواهد شد. با ایجاد واحدهای فرآوری، بازار فروش، افزایش نقدینگی و سرمایه در گردش معدن کاران معادن خود به خود به سمت فعال شدن و بازگشت به چرخه تولید خواهند رفت.

عابدپور در خصوص صادرات سنگ استان به کشورهای همسایه و اروپایی نیز بیان کرد: با همکاری خانه معدن استان در حال ایجاد کانال بازاریابی برای مواد معدنی معادن به دیگر کشورها هستیم تا بتوانیم بازار فروش و صادرات مواد معدنی را به معادن استان بازگردانیم.

معاون امور معادن و صنایع معدنی سازمان صنعت، معدن و تجارت آذربایجان غربی گفت: هدف از جذب سرمایه گذار، موضوع خرید یا فروش معادن نیست بلکه تقویت معدن کاران است که در کنار سرمایه گذاران به بهره‌برداری بهتر با تمام ظرفیت برسیم.

عابدپور با اشاره به اینکه با ایجاد واحدهای

www.sabanour.com

(۰۲۱)۸۸۶۸۱۵۹۷



۱۳-۱۲-۲۳۱۲۳۸۶۸۸۶ (۰۲۱)



تهران، سعادت آباد، نرسیده به خروجی نیایش، خیابان ۲۶ یا حق طلب غربی، پلاک ۴۹

وزیر صنعت، معدن و تجارت:

اولویت وزارت صمت توسعه ساخت تجهیزات داخلی است

وزیر صنعت، معدن و تجارت اعلام کرد: توسعه و تعمیق ساخت داخل، طراحی و ساخت قطعات وارداتی از مهم ترین برنامه های این وزارتخانه در سال جاری است که برای تحقق آن نقش بخش خصوصی پررنگ است.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بر اساس گزارشی از پایگاه خبری ایمیدرو، رضا رحمانی در نشست هم اندیشی با صنعتگران و سرمایه گذاران ورامین، اظهار داشت: برای تحقق شعار سال و رونق تولید هفت محور و ۲۶ برنامه تدوین شده است که برای اجرای دقیق آن تلاش خواهیم کرد. وی گفت: در فولاد دو برابر، آلومینیوم و مس ۱٫۵ برابر، کاشی و سرامیک و سیمان بیش از دو برابر نیاز کشور تولید داریم. رحمانی تعطیل نشدن تولید، حفظ اشتغال و تولید موجود و میدان داری



تشکل های بخش خصوصی را مهم برشمرد و گفت: طی روزهای اخیر جلسات مستمری با انجمن ها و تشکل های بخش خصوصی از جمله سیمان، سنگ آهن، کاشی و سرامیک، سرب و روی برگزار کردیم. وی عنوان کرد: امسال با توجه به شعار سال و عزم تولیدکنندگان داخلی، حمایت مجلس و برنامه های دولت، مانع رسیدن دشمن به اهدافش خواهیم شد. وزیر صنعت، معدن و تجارت از فعالان اقتصادی خواست از سرمایه گذاری بر روی اقلام اساسی و کالاهای مورد نیاز کشور پرهیز کنند.

در دیدار وزیر صمت با رییس اتاق بازرگانی مشترک ایران و روسیه مطرح شد:

آغاز همکاری متقابل ایران و روسیه در حوزه صنعت و معدن

وزیر صنعت، معدن و تجارت گفت: در رشته های معدنی و همچنین سایر صنایع با معرفی توانمندی ها و پتانسیل های طرفین، آمادگی داریم تا با روسیه همکاری متقابل داشته باشیم.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» به نقل از شاتا، رضا رحمانی در نشست با رییس اتاق بازرگانی مشترک ایران و روسیه که با حضور فعالان اقتصادی برای بررسی راهکارهای صادرات به روسیه برگزار شد، اظهار داشت: توسعه صادرات به کشورهای همسایه در اولویت برنامه های امسال قرار دارد و ایران جهت همکاری های جدید اقتصادی و تجاری در رشته های مختلف صنعتی و معدنی آمادگی دارد. وی اضافه کرد: شرکت های ایرانی آمادگی همکاری مشترک دارند و امکان گسترش و تعمیق ارتباطات و مراودات تجاری وجود دارد. وزیر صنعت، معدن و تجارت همچنین بر همکاری مشترک دو کشور در حوزه صادرات، تاکید کرد و گفت: گسترش صادرات با کشورهای همسایه و پیدا کردن نقاط صادراتی جدید از اولویت های ما در حوزه تجارت است. رییس اتاق مشترک ایران و روسیه نیز در این دیدار با تاکید بر گسترش همکاری های متقابل، تصریح کرد: از برنامه های جدید همکاری میان دو کشور استقبال می کنیم. مطمئناً رفع مشکلات انتقال ارزی میان دو کشور به تسریع این پروژه ها کمک شایانی خواهد کرد.



مدیر برنامه ریزی و نظارت راهبردی ایمیدرو:

جذب و آموزش نیروهای بومی در اولویت است



مدیر برنامه ریزی و نظارت راهبردی سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران گفت: جذب و آموزش نیروهای توانمند و متخصص بومی از برنامه های اولویت دار این سازمان است زیرا یکی از اهداف اجرای طرح های ایمیدرو در مناطق کمتر توسعه یافته ایجاد و پایداری اشتغال در این مناطق به حساب می آید.

منطقه ویژه اقتصادی لامرد در ابتدای سال برای اجرا ابلاغ شده است، گفت: صنایع انرژی بر لامرد؛ پروژه های اصلی زیرساختی را اجرا کرده است و تعدادی پروژه های تکمیلی درحال احداث است که بودجه لازم برای آن ها پیش بینی شده است و از این منظر افق روشنی برای این منطقه راهبردی ترسیم می شود.

مدیر برنامه ریزی و نظارت راهبردی ایمیدرو با اشاره به طرح های درخواست شده از سوی مجری طرح انرژی بر لامرد و پارسیان عنوان کرد: اخیراً پروژه های جدیدی از جمله اجرای فضای سبز، ساخت سردر و پارکینگ ورودی، روشنایی بلوارها، احداث درمانگاه منطقه ویژه اقتصادی لامرد از سوی "فدایی دولت" مجری طرح پیشنهاد شده است که اجرای این طرح ها با توجه به صنایع درحال بهره برداری منطقه دارای توجیه اجرایی است که با پیشنهاد مکتوب مجری توسط بخش های ایمیدرو بررسی و اقدام مقتضی انجام می شود.

شاهد عملیاتی شدن آن باشیم. وی با تقدیر از تلاش مجری طرح صنایع انرژی بر لامرد و پارسیان و مدیرعامل منطقه ویژه اقتصادی لامرد، تصریح کرد: مناطق ویژه پارسیان و لامرد لازم و ملزوم یکدیگرند و بنابراین توسعه متوازن آن ها دارای اهمیت است و برای نظام مند شدن پروسه فعالیت در این مناطق کمیته کنترل و بررسی طرح ها جریان احداث زیر ساخت ها را رصد می کند.

خلوصی اظهار کرد: آب و برق دوران ساخت برای متقاضیان سرمایه گذاری در منطقه ویژه اقتصادی صنایع انرژی بر لامرد تامین شده است. وی افزود: با مهیا بودن شرایط لازم برای جذب سرمایه گذار انتظار می رود با تعریف بسته های سرمایه گذاری، استفاده از رویکردهای تبلیغاتی نوین و انتخاب استراتژی منظم و منسجم برای جذب سرمایه گذار در این عرصه نیز همپای سایر بخش ها موفق عمل شود. وی با بیان اینکه پروژه های زیرساختی

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» به نقل از ایمیدرو، سمیه خلوصی در جریان بازدید از زیرساخت ها و روند پیشرفت صنایع مستقر در این سایت، اظهار داشت: جلوگیری از خام فروشی، فرایند ایجاد صنایع مادر برای رونق اقتصادی و توسعه این مناطق به عنوان دیگر اهداف استقرار این مناطق از سوی مدیریت ارشد سازمان و دیگر مسئولان با جدیت پیگیری می شود.

وی با اشاره به وفور سنگ معدن دولومیت در مجاورت منطقه ویژه اقتصادی لامرد، گفت: تولید فلز منیزیم از سنگ معدن دولومیت منجر به خلق ارزش افزوده بسیاری برای اقتصاد می شود که این امر منوط به تدوین طرح جامع است.

خلوصی ادامه داد: با توجه به نقش معادن در اقتصاد مقاومتی و همچنین برون رفت از تنگناهای اقتصادی، این طرح در حال تهیه است که امیدواریم با فراهم شدن ساز و کارها

هند عنوان سریع ترین اقتصاد رو به رشد جهان را از دست داد



هند به خاطر رشد آهسته تر از حد انتظار در سه ماهه اول ۲۰۱۹، جایگاه خود را به عنوان سریع ترین اقتصاد رو به رشد جهان از دست داد.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» به نقل از تسنیم و بر اساس گزارشی از بی بی سی، هند به خاطر رشد آهسته تر از حد انتظار در سه ماهه اول ۲۰۱۹، جایگاه خود را به عنوان سریع ترین اقتصاد رو به رشد جهان از دست داد.

اطلاعات رسمی نشان داد اقتصاد هند ۵٫۸ درصد رشد داشته که آهسته تر از ۶٫۴ درصد رشد ثبت شده برای چین و کمتر از ۶٫۶ درصد رشد این کشور در فصل گذشته است. این اولین آماری بود که پس از انتخاب دوباره نارندرا مودی در ماه جاری منتشر شد.

طی دوره اول نخست وزیری مودی، هند سریع ترین اقتصاد رو به رشد جهان بود. ولی جدیدترین آمار که آهسته ترین نرخ رشد را در ۱۷ فصل نشان می دهد، بدان معنا است که رشد اقتصاد هند برای اولین بار طی دو سال گذشته پس از چین قرار گرفته است.

اقتصاددانها انتظار داشتند اقتصاد هند ۶٫۳ درصد در سه ماهه اول سال رشد کند. این ارقام بر دولت نخست وزیر مودی و بانک مرکزی هند فشار می آورد تا از طریق اقدامات مالی اقتصاد را تحریک کنند.

برخلاف چین، رشد اقتصادی هند طی ۱۵ سال گذشته توسط مصرف داخلی به جلو رانده

می شده و آخرین اطلاعات تقاضای پایین تر مصرف کننده را نشان می دهد. رشد آهسته تر در سرمایه گذاری هم گزارش شده که به ۳٫۶ درصد نسبت به ۱۰٫۶ درصد فصل قبل کاهش یافته است.

وزیر دارایی هند گفت در سه ماهه سوم سال - از آوریل تا ژوئن- رشد اقتصادی می تواند کندتر هم شود ولی در سه ماهه سوم سال ورق برمی گردد.

حال انتظار می رود بانک فدرال هند ماه آینده نرخ بهره را کاهش دهد. اطلاعات بیکاری هم منتشر شد و نرخ ۶٫۱ درصد را در سال مالی ۲۰۱۷-۱۸ نشان داد.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از پایگاه خبری اتاق ایران، طبق اطلاعات مرکز آمار ایران، تورم تولیدکننده بخش صنعت در زمستان پارسال ۱۴٫۱ درصد رشد داشته و رکورد افزایش تورم به این بخش اختصاص یافته و در مقابل تورم تولید بخش کشاورزی ۶٫۲ درصد کاهش داشته است.

بررسی تورم تولیدکننده در اقتصاد ایران به تفکیک بخش های مختلف نشان می دهد در فصل زمستان پارسال، شاخص قیمت تولیدکننده بخش صنعت با افزایش ۱۴٫۱ درصدی نسبت به فصل پاییز، رکورددار افزایش تورم بوده است.

این شاخص نسبت به فصل مشابه در سال ۱۳۹۶ (تورم نقطه به نقطه) با افزایش ۸۹٫۲ درصدی مواجه بوده که از این منظر نیز بیشترین افزایش را تجربه کرده است. همچنین تورم تولیدکننده بخش صنعت در چهار فصل منتهی به زمستان ۱۳۹۷ نیز معادل ۶۴٫۶ درصد بوده که از تورم سالانه تولید در سایر بخش های اقتصادی بالاتر است.

در کنار بخش صنعت، تولیدکننده بخش معدن نیز افزایش ۶٫۷ درصدی تورم را در فصل زمستان پارسال تجربه کرده و تورم آن نسبت به

تورم تولیدکننده در سال ۹۷ به ۴۷٫۵ درصد رسید

رکورد افزایش تورم تولید در بخش صنعت شکست

تورم تولیدکننده در چهار فصل منتهی به زمستان ۹۷ بالغ بر ۴۷٫۵ درصد رشد کرده است که ۸٫۸ درصد از آن مربوط به رشد تورم تولید در فصل زمستان نسبت به فصل پاییز بوده است.

فصل مشابه سال قبل نیز ۶۰٫۷ درصد رشد داشته است. بر اساس آمارها، تورم تولیدکننده بخش معدن ایران در ۴ فصل منتهی به زمستان ۱۳۹۷ بالغ بر ۵۰٫۹ درصد بوده است.

همچنین تورم تولیدکننده بخش خدمات نیز در فصل زمستان سال گذشته با افزایش ۵٫۹ درصدی مواجه شده که هرچند نسبت به تورم تولید در بخش های صنعت و معدن ملایم تر است اما با توجه به ماهیت حوزه خدمات که بخش عمده هزینه آن به دستمزد اختصاص دارد، افزایش قابل توجهی محسوب می شود.

بر اساس آمارها، شاخص قیمت تولیدکننده بخش اختصاصی خدمات در فصل زمستان ۱۳۹۷ نسبت به فصل مشابه سال قبل (تورم نقطه به نقطه) ۳۱ درصد افزایش داشته و تورم تولیدکننده این بخش در چهار فصل منتهی به فصل زمستان ۱۳۹۷ (تورم سالانه) معادل ۲۲٫۲ درصد بوده است.

نکته قابل توجه اینکه در فصل زمستان ۱۳۹۷، برخلاف افزایش قابل توجه تورم تولید در بخش صنعت و معدن، تورم تولیدکننده در بخش کشاورزی با عقب گرد مواجه شده و معادل ۶٫۲ درصد نسبت به فصل پاییز کاهش پیدا کرده

است که به نظر می رسد تا حدود ناشی از افزایش شدید تورم تولید این بخش در فصل های قبلی باشد چرا که با وجود منفی بودن تورم تولیدکننده بخش کشاورزی در فصل زمستان ۹۷، همچنان تورم نقطه به نقطه این بخش (زمستان ۹۷ نسبت به زمستان ۹۶) معادل ۶۷٫۴ درصد و بالاتر از تورم تولید در دیگر بخش های اقتصاد ایران بوده است.

آن گونه که اطلاعات منتشر شده از سوی مرکز آمار ایران نشان می دهد مطابق سال های قبل، در طول سال ۹۷ نیز بخش برق آرام ترین بخش در اقتصاد ایران بوده که رشد قیمت تولیدکننده آن نه تنها از تورم تولید در سایر بخش های اقتصادی کمتر بوده، بلکه از تورم مصرف کننده نیز پایین تر بوده است؛ به گونه ای که در فصل زمستان پارسال، تورم تولیدکننده بخش برق با افت ۴٫۶ درصدی نسبت به فصل پاییز مواجه شده و نسبت به فصل زمستان سال قبل از آن نیز فقط ۰٫۲ درصد رشد کرده است.

تورم تولیدکننده بخش برق در اقتصاد ایران، در چهار فصل منتهی به زمستان ۹۷ بالغ بر ۴٫۷ درصد بوده که فاصله بسیار زیادی نسبت به تورم تولید در همه بخش های اقتصاد و نسبت به تورم مصرف کننده دارد.





عملکرد درخشان کارکنان فولاد مبارکه در فروردین ماه:

- ✓ عبور از مرز نیم میلیون تن و رکورد تولید ماهیانه ۵۰۰,۲۷۲ تن محصول گرم
 - ✓ رکورد تولید ماهیانه ۷۰۰,۵۴۴ تن مجموع آهن اسفنجی
 - ✓ رکورد تولید ماهیانه ۱۴۳,۰۰۰ تن محصول نورد سرد
 - ✓ رکورد تولید ماهیانه ۸۵۷,۴۳۶ تن تختال
 - ✓ رکورد تولید ماهیانه ۱۱۶,۰۵۴ تن ورق گرم مجتمع فولاد سبا
 - ✓ رکورد تولید روزانه ۴,۸۴۰ تن کلاف گرم مجتمع فولاد سبا
 - ✓ رکورد تولید روزانه ۲۰,۳۱۴ تن کلاف گرم در نورد گرم
 - ✓ رکورد تولید روزانه ۸,۵۵۰ تن آهن اسفنجی
- درمگام دول های واحد شهید خرازی

