

فلزات

آنانالیز

کسری شفروری،

مدیرعامل شرکت مجتمع فولاد خراسان:

کنسانتره‌سازی سنگان، گامی بلند در صنعت فولاد است



سعید زورندی، معاون طرح و برنامه وزارت صنعت، معدن و تجارت:
معادن کوچک مقیاس باید از تکنولوژی‌های جدید استفاده کنند



هوشنگ اکودروزی، مدیر اجرایی شرکت آلومینیوم پارس:
صادرات و واردات با چالش‌های متعددی مواجه است



مصطفی زید آبادی، مدیر واحد HSE مجتمع مس سرچشمه:
اقدامات کنترلی و پیشگیرانه ایمنی باید فرهنگ‌سازی شود



توسعه معدن و صنایع معدنی

موثرترین راه پویایی اقتصاد کشور

Mobarakeh Steel Group

www.msc.ir

فلزات آنلاین

هفته نامه

شماره ۹۴، ۱۶/۰۹/۱۳۹۸



مدیر مسئول:

اتابک خلیلی

دبیر تحریریه:

پوریا رنجبر

تحریریه:

سعید فتاحی منش
مرضیه آزادی
پیمان صفردوست
نسیم نوحه خوان
یسنا کوچک زاده
ساسان خراسانی
جواد کاوندی

طراح گرافیک: مهری باقری

نشانی دفتر نشریه:

تهران | خیابان شریعی | بالاتر از تقاطع سمیه
شماره ۱۱۴ | طبقه اول | واحد ۱
تلفن: ۷۷۶۵۳۷۰۷
فکس: ۷۷۶۵۳۸۶۵
وبسایت: www.felezatonline.ir
پست الکترونیکی: info@felezatonline.ir
اینستاگرام: [felezatonline](https://www.instagram.com/felezatonline)
کانال تلگرام: [@felezatonline_ir](https://www.t.me/felezatonline_ir)

سرمقاله

۴ شاه کلید اقتصاد غیرنفتی در دست صنایع معدنی

گفت و گوی ویژه

۶ کنسانتره سازی سنگان، گامی بلند در صنعت فولاد است

فولاد

۱۲ به تولید واقعی ۵۵ میلیون تن فولاد نمی‌رسیم

۱۴ معادن کوچک مقیاس باید از تکنولوژی‌های جدید استفاده کنند

۱۶ جایگزینی اقتصاد فولادی به جای اقتصاد نفتی، برنامه می‌خواهد

۱۸ با تولید گندله، ارزش افزوده ایجاد کردیم

۲۰ سنگ‌های کم‌عیار از دید پنهان مانده‌اند

آلومینیوم

۲۴ صادرات و واردات با چالش‌های متعددی مواجه است

۲۸ تنها تولیدکننده سیم‌های DROPPER و MESSENGER هستیم

۲۹ آغازکننده تولید باس‌داکت در کشور هستیم

مس

۳۲ نقش اساسی صادرات سیم و کابل در رشد اقتصادی کشور

۳۴ اقدامات کنترلی و پیشگیرانه ایمنی باید فرهنگ‌سازی شود

۳۶ افزایش قیمت مس، ضخامت ظروف مسی را کاهش داد

۳۷ شوک‌های اقتصادی موجب فلج شدن تولیدی‌ها می‌شود

تحلیل

۴۰ رشد فروش شرکت جوشکاب یزد در آبان ماه

۴۲ درآمد ۱۳ هزار میلیارد تومانی فملی در هشت ماه

۴۴ فعالیت درخشان شرکت آلومراد در آبان ماه

مهم‌ترین عناوین خبری صنایع معدنی و فلزی

۴۸ دستاوردهای یک نمایشگاه تمام فلزی!

۵۰ انتخاب شرکت فولاد خوزستان به عنوان صادرکننده نمونه کشور

۵۱ نقطه قوت یک نمایشگاه، شرکت کنندگان جدید آن است

سایر رسانه‌ها

۵۴ باید در حوزه پژوهش بهترین باشیم

۵۶ تکمیل طرح شهید خرازی نورد گرم دو، دستاورد ملی است

۵۷ تصویب استاندارد ملی شمش فولادی تختال

۵۸ بخش معدن برای توسعه ریلی پیش‌قدم شود

۵۹ مکران تبدیل به قطب فولاد ایران می‌شود

۶۰ نسوزهای نانویی ایران در ابتدای شاهراه تجاری سازی

۶۱ معدن کاران همیشه حافظ منابع طبیعی هستند

۶۲ ۱۴۶ میلیون دلار آلومینیوم از استان مرکزی صادر شد

۶۳ بزرگ‌ترین کارخانه شمش آلومینیوم ایران در آستانه افتتاح

۶۴ در آینده نیاز به مس بیشتر خواهد شد

۶۵ اقدامات چهارگانه شرکت مس در توسعه

۶۶ رونمایی از اولین محصول زیرساخت «طرح جامع سیستم‌های یکپارچه شرکت ملی صنایع مس ایران»

۶۸ سرمایه‌گذاری خارجی به ارزش ۷۶۷ میلیون دلار در بخش صنعت، معدن و تجارت

۶۹ خودروی ناقص در کشور تولید نمی‌شود

۷۰ زغال سنگ همچنان سوخت اصلی در بازارهای نوظهور است

۷۲ ظرفیت معادن خراسان جنوبی ناشناخته است

۷۴ مناقشه درباره شمع استقرار صنایع از مرز شهرها

۷۵ مهم‌ترین راه برای مبارزه با قاچاق، افزایش تولید است

است، باید درآمدزایی و اقتصاد کشور را به سمت مواد معدنی آهنی و غیرآهنی هدایت کرد.

کشور ما از نظر زمین‌شناسی، از شمال تا جنوب و از غرب تا شرق دارای مواد معدنی فلزی و غیرفلزی فراوانی است و توانسته عنوان بزرگ‌ترین تولیدکننده و صادرکننده کاتد و کنسانتره مس را در منطقه به خود اختصاص دهد. همچنین ایران بدون در نظر گرفتن منابع نفت و گاز طبیعی، دارای بیش از ۵۰ میلیارد تن ذخایر معدنی مختلف بوده و در حال حاضر، وجود تقریباً ۶۰ نوع ماده معدنی مختلف در سطح کشور به مرحله استخراج و بهره‌برداری رسیده است. با در نظر گرفتن این میزان از منابع معدنی در کشور، انتظار دست‌یابی به اقتصاد غیرنفتی، لااقل روی کاغذ چندان غیرمعقول نیست؛ اما حقیقت این است که مشکلاتی در این مسیر وجود دارد که باید به حل آن‌ها نیز توجه داشت.

اولین چالش جدی در این مورد، بحث عمق اکتشافات است. تا کنون مناطق دارای پتانسیل معدنی بسیاری شناخته شده و به مرحله استخراج و بهره‌برداری رسیده است اما در فاز اکتشاف همواره با چالش عمق حفاری روبه‌رو هستیم. برای جلوگیری از اتمام مواد معدنی در آینده نزدیک، باید برنامه و سیاست‌گذاری‌های مناسبی برای افزایش عمق اکتشاف معادن در دستور کار قرار گیرد تا مشکل یکی از حلقه‌های مفقوده صنایع معدنی برطرف شود.

معضل بعدی، زمان بهره‌برداری معادن است. با وجود منابع معدنی زیاد در کشور، بازه زمانی شناسایی تا بهره‌برداری، سال‌ها به طول می‌انجامد که این مدت طولانی می‌تواند بر روند درآمدزایی اقتصاد غیرنفتی کشور اثر منفی داشته باشد؛ دولت با همکاری بخش خصوصی می‌تواند این بازه زمانی را به حداقل برساند.

علم و فناوری در تمام عرصه‌ها و در تمام ادوار موجب رشد و ارتقا شده است؛ در بحث معدن از فاز شناسایی تا مرحله بهره‌برداری نیز، حضور پررنگ دانش و دانشگاهیان می‌تواند حرکت قطار توسعه را سرعت بخشد. موضوع مهم دیگری که می‌توان به آن اشاره کرد افزایش ارتباط صنعت و دانشگاه است که این موضوع گامی مثبت در جهت رشد اقتصادی کشور تلقی می‌شود؛ به طوری که ایده‌های کوچک خوب معدنی محیط‌های دانشگاهی و شرکت‌های دانش‌بنیان، با حمایت دولت و بخش خصوصی می‌توانند به مرحله عملیاتی و اجرا برسند.

چهارمین چالش در امر صادرات و توسعه اقتصاد غیرنفتی، مسئله حمل‌ونقل و راه‌های ارتباطی ایران با سایر کشورها است و افزایش حمل‌ونقل‌های ترکیبی و دریایی می‌تواند به رشد میزان صادرات محصولات غیرنفتی کمک کند که البته محقق شدن این موضوع نیز نیازمند برنامه‌ریزی‌های جامع و گسترده‌ای است.

در نهایت اینکه ارزیابی و درآمدزایی از طریق صادرات یکی از روش‌های توسعه اقتصادی در جهان امروز است و ایران که پتانسیل معدنی بالایی دارد، می‌تواند در مسیر رشد اقتصادی خود، از طریق این حوزه به جایگاه مطلوبی دست‌یابد.

شاه کلید اقتصاد غیر نفتی در دست صنایع معدنی



نسیم نوحه‌خوان

یکی از موضوعات داغ محافل صنعت و معدن کشور، رسیدن به اقتصاد غیرنفتی بر مبنای توسعه صنایع معدنی و رهایی از وابستگی کشور به صادرات نفت است که البته این موضوع مخالفان و موافقان زیادی هم دارد. کارشناسانی که این امر را غیرعملی می‌دانند، معتقدند که در حال حاضر، اقتصاد نفتی کشور نیز به درستی شکل نگرفته و بر «خام فروشی» استوار است و تا زمانی که برای آن برنامه‌ای وجود نداشته باشد، نمی‌توان برای اقتصاد غیرنفتی نیز جایگاه و مقصدی متصور بود؛ ولی صاحب نظرانی که موضوع اقتصاد غیرنفتی را عملی می‌دانند، بر این باورند که ایران معادن غنی فراوانی دارد، با وجود این میزان از منابع، دستیابی به یک اقتصاد غیرنفتی مطلوب، امر دشواری نیست؛ اما آیا به راستی جایگزینی اقتصاد مبتنی بر صنایع معدنی به جای اقتصاد وابسته به نفت امکان‌پذیر است یا نه؛ و برای رسیدن به این هدف چه راهکارهایی را باید مدنظر قرار داد؟

حقیقت این است که بر اساس گزارش‌ها، ایران کشوری با ذخایر غنی زیرزمینی و معدنی است و با وجود سهم یک درصدی از مساحت کره‌زمین، هفت درصد از ذخایر کشف شده مواد معدنی، نفت و گاز دنیا را در خود جای داده است. بر اساس برخی آمار، کشور ما در تولید مواد معدنی در رتبه دهم جهان قرار گرفته و همچنین با تولید حدود ۸۰۰ هزار تن فلزات غیرآهنی، با قرارگیری در رتبه شانزدهم جهان، جایگاه قابل قبولی را به خود اختصاص داده است.

با توجه به منابع معدنی و طبیعی با ارزش موجود در ایران و همچنین مشکلات اقتصادی در مسیر فروش مواد نفتی و گازی که بر کشور حاکم



● فولاد
● آلومينيوم
● مس

کسری غفوری، مدیرعامل شرکت مجتمع فولاد خراسان در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»:

کنسانتره‌سازی سنگان، گامی بلند در صنعت فولاد است

◀ تنها در ۱۰۰ روز، چند رکورد فولادی ثبت کردیم



شرکت مجتمع فولاد خراسان که اهالی صنعت فولاد آن را به عنوان یکی از قطب‌های این صنعت در کشور می‌شناسند، یکی از مجموعه‌های موفق چند ماه اخیر در حوزه تولید و فروش بوده که رکوردهای جدیدی را در این خصوص به ثبت رسانده است. رکوردهای جدید فروش، تولید گندله، تولید کنسانتره و همچنین تولید آهن اسفنجی که در دو ماه اخیر در این شرکت به ثبت رسیده، نشان از عزم مدیران این مجموعه برای تداوم سیر صعودی آن در مسیر تولید دارد. این دستاوردها ما را بر آن داشت تا در آستانه یکصدمین روز انتصاب دکتر کسری غفوری به عنوان مدیرعامل مجتمع فولاد خراسان، پای صحبت وی بنشینیم و درباره موضوعات مختلف به گفت‌وگو بپردازیم که شرح آن را در ادامه می‌خوانید:

◀ لطفا کمی درباره موقعیت و جایگاه مجتمع فولاد خراسان در صنعت فولاد کشور، با توجه به مدت زمان صد روزه‌ای که مدیریت آن را بر عهده داشته‌اید، توضیح دهید.

شرکت مجتمع فولاد خراسان در طی این سال‌ها همواره به عنوان یکی از شرکت‌های بزرگ کشور و جزو مجموعه‌های سرآمد در این

حوزه شناخته شده که با برنامه‌ریزی و استراتژی‌های مشخص، فعالیت‌های خود را در حوزه تولید در پیش گرفته است. خوشبختانه در ماه‌های اخیر نیز توانسته‌ایم با استفاده از توان بالقوه این شرکت در حوزه پرسنلی، مدیریت و معاونت‌ها به دستاوردهای بسیار مطلوبی دست پیدا کنیم.

◀ این دستاوردها شامل چه مواردی بوده‌اند؟ در واقع جدیدترین دستاوردهای ما در حوزه تولید، رشد تولیدات فولاد خراسان در ماه گذشته بوده که علی‌رغم تحریم‌های موجود و مشکلات تامین مواد اولیه و قطعات، در سه ناحیه از نواحی تولید این شرکت، شاهد ثبت رکوردهای ماهانه جدید در تولید محصولات فولادی بودیم. در آبان

بخشی از کار بپذیریم و به تلاش برای پیشرفت ادامه دهیم. در کل، این طور می‌توان گفت که مجتمع فولاد خراسان شرکت برنامه‌محوری است که با استراتژی‌های از پیش تعیین شده، همه برنامه‌های خود از تامین و تولید تا فروش محصول پیش‌می‌برد.

◀ به مشکل تامین مواد اولیه اشاره کردید؛

چه برنامه‌ای برای این مشکل در نظر دارید؟

ما نیز مثل سایر فولادسازان با این موضوع دست و پنجه نرم می‌کنیم. به همین دلیل، یکی از طرح‌های بسیار جدی ما در راستای توسعه شرکت، راه‌اندازی پروژه ۲.۵ میلیون تنی کنسانتره‌سازی سنگان در مجتمع فولاد خراسان است. در واقع، پروژه کنسانتره‌سازی سنگان یکی از اولویت‌های جدی ما محسوب می‌شود و با راه‌اندازی این واحد، فولاد خراسان تبدیل به اولین مجموعه فولادی کشور خواهد شد که زنجیره فولاد را به صورت کامل از معدن تا محصول نهایی در اختیار دارد.

◀ راه‌اندازی این پروژه تا چه اندازه برای مجموعه اهمیت دارد؟

همان‌طور که می‌دانید در حال حاضر جنگ فولادسازان جنگ جدی بر سر تامین کنسانتره و مواد اولیه است و تامین کنسانتره برای شرکت‌های بزرگ بسیار سخت شده است. اگر کنسانتره به میزان کافی در اختیار ما قرار نگیرد، گندله نیز نخواهیم داشت و به ناچار باید تولید را کاهش دهیم و کاهش تولید به زیان صنعت کشور خواهد بود. بنابراین، به هر نحو ممکن تا امروز این نیاز را برطرف کرده‌ایم و طرح کنسانتره‌سازی سنگان نیز به همین دلیل برای ما بسیار حیاتی و یکی از طرح‌های جدی ما است.

◀ آیا در کنار طرح‌های توسعه‌ای، مجتمع فولاد خراسان در حوزه محیط زیست و مسئولیت‌های اجتماعی نیز فعالیت می‌کند؟
قطعاً؛ این فعالیت‌ها فقط محدود به این دوره مدیریت نمی‌شود و در خصوص فعالیت‌های زیست‌محیطی و مسئولیت‌های اجتماعی،

ماه امسال در کارخانه‌های فولادسازی، احیا مستقیم، و همچنین گندله‌سازی این مجتمع، به ترتیب شاهد افزایش یک هزار و ۶۳۲ تنی رکورد تولید شمش، ۱۶۵ تنی تولید آهن اسفنجی و نیز ثبت چهار هزار و ۶۵۴ تن افزایش ماهانه تولید گندله نسبت به آخرین رکوردهای کسب شده مجموعه در ماه‌های پیشین بوده‌ایم. همچنین آمارهای فروش ماه قبل از آن نشان می‌دهد که فولاد خراسان در این زمینه نیز پیشرفت داشته و رکورد فروش محصولات در بازار داخلی و بین‌المللی را جابه‌جا کرده است که البته این مهم، با تلاش همه پرسنل و با توجه به برنامه‌ریزی‌ها و استراتژی مدون شرکت به دست آمده است.

◀ سیاست شرکت برای حضور در بازارهای خارجی چه بوده است؟

واقعیت این است که امروز، موفقیت با فولادسازی است که بتواند کار صادراتی داشته باشند و فروش محصول صادراتی امروز به صرفه و صلاح مجتمع‌های بزرگ فولادی کشور است. در عین حال امروز صادرات برای تولیدکنندگان ما بسیار سخت شده و می‌بایست در این حوزه بسیار حساب شده عمل کرد. ما نیز در زمینه صادرات به صورت جدی کار می‌کنیم؛ یکی از اقدامات ما در این زمینه این بوده که توانسته‌ایم فاصله بین قیمت داخلی و بین‌المللی را به کمترین میزان برسانیم و خوشبختانه تا امروز مسئله خاصی در این مورد نداشته‌ایم.

◀ آیا در مسیر پیشرفت و توسعه شرکت با مشکلات خاصی روبه‌رو هستید؟

مشکلات در مسیر تولید همیشه بوده و هست. تحریم‌ها، معضلات تامین مواد اولیه و تجهیزات، قرار گرفتن شرکت در حاشیه کشور و مشکلات دسترسی به نقاط مختلف، در دسرهای مربوط به صادرات اعم از نقل و انتقالات ارزی و مافیای فولاد در افغانستان به عنوان نزدیک‌ترین گزینه صادراتی و... همه و همه از چالش‌های موجود در مسیر مجتمع فولاد خراسان هستند؛ ولی ما سعی کرده‌ایم این موانع را به عنوان

هرچه قیمت سنگ آهن فروخته شده به فولادسازان بالاتر باشد، قاعدتاً قیمت محصول نهایی و شمش هم بالاتر خواهد رفت که این موضوع با توجه به شرایط بازار ممکن است التهاب‌هایی را ایجاد کند که شاید در شرایط کنونی چندان منطقی نباشد



◀ آیا نمی‌توان مطابق خواسته بسیاری از فعالان حوزه معدن قیمت خرید داخلی سنگ آهن را افزایش داد؟

این هم می‌تواند به عنوان یک راهکار مطرح شود؛ ولی همه ما می‌دانیم که هرچه قیمت سنگ آهن فروخته شده به فولادسازان بالاتر باشد، قاعدتا قیمت محصول نهایی و شمش هم بالاتر خواهد رفت که این موضوع با توجه به شرایط بازار ممکن است التهاب‌هایی را ایجاد کند که شاید در شرایط کنونی چندان منطقی نباشد؛ البته در بلندمدت و طبق یک برنامه‌ریزی حساب شده، می‌توان به تدریج وضعیت موجود را بهبود بخشید تا قیمت‌ها نیز اصلاح شود. در مقطع زمانی فعلی به نظر می‌رسد راهکار بهتری که می‌توان اتخاذ کرد، این است که نمایندگان این دو گروه - فعالان حوزه معدن و فولادسازان - جلسات و نشست‌هایی را برگزار کنند تا برای این موضوع راهکار مناسبی بیابند.

◀ در نهایت در موقعیت فعلی با وضع عوارض ۲۵ درصد موافق هستید؟

ما امروز خود به این مواد اولیه نیاز داریم و حتی اگر سود معدنی‌ها از صادرات کاهش یابد، با توجه به نیازی که در کشور وجود دارد و چالشی که شرکت‌های فولادسازی با آن مواجه هستند، باید این مواد اولیه در اختیار فولادسازان داخلی قرار گیرد. ضمن اینکه سنگ آهنی که امروز ۶۰ تا ۷۰ دلار فروخته می‌شود، وقتی در زنجیره تبدیل به فولاد می‌شود، ارزش افزوده حداقل پنج برابری پیدا می‌کند و عقل حکم می‌کند که خام فروشی نکنیم. به نظر من، این ابلاغیه برای محدودیت در صادرات سنگ آهن که به صورت آزمایشی و دو ماهه ابلاغ شده، بهتر است تمدید شود و تا زمانی که مشکل فولادسازان حل نشده، همچنان به قوت خود باقی بماند. خواهش من این است که معاونت معدنی وزارت صمت و همچنین ایمیدرو کمیته‌ای را در این خصوص ایجاد کنند و این تمدید زمان را مدنظر قرار دهند.

مدیران عامل پیشین نیز برنامه‌هایی را ارائه داده‌اند اما این امر در دوره جدید به صورت جدی‌تر دنبال می‌شود و احداث و بهره‌برداری از دریاچه در نزدیکی مجتمع که کمک قابل توجهی به کاهش آلایندگی‌ها می‌کند نیز در همین راستا بوده است. همچنین در خطوط تولید شرکت، فیلترهایی در نظر گرفته شده که با استفاده از آن‌ها، سطح آلایندگی‌ها به شکل مطلوبی کاهش یافته است. ضمن اینکه برنامه‌های مادر تعامل با اهداف زیست‌محیطی سازمان محیط زیست استان بسیار جدی است و پایش میزان آلایندگی نیز در بازه‌های زمانی سه ماهه مورد سنجش قرار می‌گیرد تا سطح آلایندگی‌ها از استاندارد تعیین شده فراتر نرود.

◀ یکی از موضوعات داغ این روزهای صنعت فولاد کشور، بحث صادرات سنگ آهن و عوارض ۲۵ درصدی وضع شده در مورد آن است. موضع شما به عنوان مدیرعامل یکی از شرکت‌های بزرگ فولادسازی کشور در قبال این مسئله چیست؟

در مقطع زمانی کنونی و در حالی که شرکت‌های فولادسازی کشور با کمبود مواد اولیه مواجه هستند، این درست به نظر نمی‌رسد که مواد اولیه مورد نیاز شرکت‌های داخلی به خارج از کشور صادر شود. به همین دلیل نیز در این شرایط به شرکت‌های معدنی ابلاغ شد که خام‌فروشی نکنند و سنگ آهن استخراج شده کشور را به تامین مواد اولیه مورد نیاز فولادسازان داخلی اختصاص دهند. البته این موضوع را نیز نمی‌توان کتمان کرد که این تصمیمات لحظه‌ای و کوتاه مدت، معدنی‌ها را دچار چالش کرده و مشکلاتی را برای این واحدها به وجود آورده است.

هم شرکت‌های کوچک معدنی و هم شرکت‌های بزرگ در این حوزه، برای خود برنامه‌های سالانه و بلندمدت تدوین کرده‌اند و اینکه یکبار به آن‌ها ابلاغ شد که دیگر نباید محصولات خود را صادر کنید و اگر این کار را انجام دهید باید ۲۵ درصد باید عوارض پرداخت کنند - که البته آن هم بازدارنده نبوده - برای آن‌ها مشکلاتی را ایجاد کرده است.



شرکت فولاد خوزستان در بالاترین سطح تعالی کشور



محصولات: اسلب، بلوم، بیلت

- ♦ برنده تندیس زرین جایزه ملی تعالی سازمانی
- ♦ موفق ترین شرکت در بومی سازی فناوری صنعت فولاد کشور
- ♦ تنها فولاد ساز دریافت کننده تندیس طلایی رعایت حقوق مصرف کنندگان در ۵ سال متوالی


♦ صادر کننده نمونه کشور
در سال ۱۳۹۶

- ♦ ارتقاء بهره‌وری و تمرکز بر منابع و قابلیت‌ها
- ♦ افزایش تولید و ارتقاء کیفیت
- ♦ تامین نیازها و انتظارات مشتریان داخلی
- ♦ توسعه بازارهای صادراتی
- ♦ صیانت از محیط زیست و تحول در ایمنی و بهداشت حرفه‌ای





فولاد

- 
- با تولید گندله، ارزش افزوده ایجاد کردیم
 - به تولید واقعی ۵۵ میلیون تن فولاد نمی‌رسیم
 - جایگزینی اقتصاد فولادی به جای اقتصاد نفتی، برنامه می‌خواهد

معاون برنامه‌ریزی شرکت مهندسی بین‌المللی فولاد تکنیک:

به تولید واقعی ۵۵ میلیون تن فولاد نمی‌رسیم

◀ تجمیع فولادسازان در جنوب کشور

معاون برنامه‌ریزی شرکت مهندسی بین‌المللی فولاد تکنیک گفت: بر اساس آمار و گزارش‌ها، با توجه به ظرفیت‌سازی‌های انجام شده در صنعت فولاد، می‌توانیم تا سال ۱۴۰۴ به ظرفیت اسمی تولید ۵۵ میلیون تن فولاد مدنظر سند چشم‌انداز برسیم؛ ولی تولید واقعی فولاد ما تا آن زمان، به دلایل مختلفی که شاید مهم‌ترین آن‌ها فراهم نبودن زیرساخت‌های لازم است، به رقم ۵۵ میلیون تن نخواهد رسید.



سنگ آهن داشتیم و از سوی دیگر صنایع فولاد در کشور با کمبود جدی گندله و کنسانتره روبه‌رو بودند که این وضعیت در چند سال اخیر به توازن نسبی رسیده است.

وی در مورد صادرات سنگ آهن و کنسانتره از کشور، تصریح کرد: در حال حاضر، وضعیت ایجاد ارزش افزوده در صنعت فولاد کشور بسیار مطلوب‌تر از سال‌های گذشته است؛ ولی این وضعیت می‌تواند بهتر از این باشد. تولید محصولات با ارزش افزوده بالا علاوه بر سودآوری اقتصادی که برای کشور می‌تواند داشته باشد، از دیدگاه زیست‌محیطی نیز می‌تواند به نفع ما باشد؛ زیرا در حلقه‌های پایین دست زنجیره فولاد اثرات آلاینده‌ای به مراتب کمتر از حلقه‌های بالادست است.

مشاور طرح جامع فولاد کشور با اشاره به اینکه نباید جذب ارزش افزوده را به راحتی در اختیار سایر کشورها قرار دهیم، یادآور شد: به همین دلیل نیز یکی از اولویت‌های ما در راستای

کشور را از نظر واردات محصولات فولادی، این‌طور بیان کرد: با توجه به اینکه در حال حاضر مقادیری از محصولات مورد نیاز صنایع داخل کشور را از تولیدکنندگان داخلی تامین می‌کنیم و همچنین با در نظر گرفتن وضعیت رکود اقتصادی فعلی کشور که بر بخش صنعت حاکم بوده است، در سال حدود ۶۰۰ تا ۷۰۰ هزار تن محصولات با ارزش افزوده خواهیم داشت؛ البته جا دارد که ما در این بخش ظرفیت‌هایی که به صورت غیرفعال درآمده‌اند را مجدداً فعال کنیم و فرصت سرمایه‌گذاری را در بخش تولید محصولات با ارزش افزوده بالا داشته باشیم.

■ **توجه به ارزش افزوده در طرح جامع فولاد**
محبوب در ادامه صحبت‌های خود درباره طرح جامع فولاد، اذعان کرد: زمانی که طرح جامع فولاد کشور مطرح شد، زنجیره فولاد کشور با عدم توازن جدی روبه‌رو بود. یعنی مثلاً ما از یک سو سالانه بیش از ۲۶ میلیون تن صادرات

مهران محبوب‌نژاد در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: با توجه به مطالعات طرح جامع فولاد کشور، پیش‌بینی ما این است که تا پایان سال جاری، به میزان حدود ۴۰ میلیون تن در زنجیره فولاد ظرفیت‌سازی خواهد شد. همچنین بنا بر اطلاعات موجود، تولید واقعی ما در همین مدت، به حدود ۲۶ تا ۲۷ میلیون تن خواهد رسید. آخرین آمارها در این مورد نشان می‌دهد که ما در بخش میانی زنجیره فولاد، ۹ درصد رشد تولید متوسط‌سالانه را تجربه کرده‌ایم.

وی همچنین درباره صادرات در حوزه فولاد، بیان کرد: پیش‌بینی ما در مورد صادرات نیز با توجه به آمارهایی که تا امروز ارائه شده، این است که میزان صادرات محصولات میانی و نهایی فولادی در سال بالغ بر ۱۱ تا ۱۲ میلیون تن خواهد بود.

معاون برنامه‌ریزی شرکت مهندسی بین‌المللی فولاد تکنیک، وضعیت صنعت فولاد

تکمیل طرح جامع فولاد کشور، مطالعات تولید محصولات فولادی با ارزش افزوده بالاتر است.

■ جایگاه صنایع کوچک در طرح جامع

محبوب در پاسخ به خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی فلزات آنلاین، درباره جایگاه صنایع کوچک و متوسط در طرح جامع فولاد کشور، عنوان کرد: یکی از نکاتی که در هنگام تدوین طرح جامع فولاد کشور در نظر گرفته شده بود، موضوع سهم و جایگاه صنایع کوچک و متوسط کشور در این طرح بود. بر همین اساس، یک راهکار منطقی و عملی، این بود که واحدهای فولادی باهم ادغام شوند و واحدهای بزرگ با ظرفیت‌های بهینه اقتصادی را ایجاد کنند.

وی در این مورد اضافه کرد: در سال ۱۳۹۳ که طرح جامع فولاد تصویب شد، برای رسیدن به این هدف، دو طرح ۱۰ میلیون تنی را پیشنهاد دادیم که یکی از آن‌ها در منطقه هرمزگان و دیگری در منطقه چابهار واقع شده بود و حتی در آن زمان، نظر ما این بود که بتوانیم آن دسته از طرح‌های فولادی را که درصد پیشرفت آن‌ها پایین بوده و هنوز هزینه زیادی برای راه‌اندازی پروژه صرف نکرده‌اند را متقاعد کنیم تا از نقاط مرکزی کشور جمع شوند و در جنوب کشور، یک مجموعه با ظرفیت بالا را تشکیل دهند؛ البته با پیگیری‌هایی که انجام دادیم، متوجه شدیم که با توجه به مجوزهای صادر شده برای هر یک از این پروژه‌ها، جابجایی آن مشکل است.

معاون برنامه‌ریزی شرکت مهندسی بین‌المللی فولاد تکنیک درباره وضعیت کنونی طرح جامع فولاد کشور و برنامه‌های مرتبط با آن ابراز کرد: در حال حاضر، دو ظرفیت بزرگ در جنوب کشور به صورت همزمان در حال انجام است که یکی از آن‌ها در منطقه هرمزگان ظرفیت چهار میلیون تنی دارد و در آینده به تدریج به ظرفیت ۱۰ میلیون تن در سال خواهد رسید. وی در خصوص طرح دیگر در حال اجرا در جنوب کشور، عنوان کرد: همچنین کنسرسیومی در چابهار تشکیل شد و بزرگان معدنی و فولادی کشور تصمیم گرفتند مواد معدنی را از خارج کشور (خصوصاً معادن استرالیا) به این منطقه

بیاورند و بتوانند محصولات فولادی با ارزش افزوده بالا تولید کنند؛ تا هم بخشی از نیاز مصرف‌کنندگان داخلی را مرتفع کند و هم اینکه بتوانیم قسمتی از آن را در قالب محصولات صادراتی، به کشورهای دیگر عرضه کنیم.

■ در تولید واقعی از برنامه چشم‌انداز

عقب هستیم

محبوب در بخش دیگری از سخنان خود با اشاره به برنامه‌های صنعت فولاد تا موعد چشم‌انداز ۱۴۰۴، بیان کرد: بر اساس آمارهایی که تا امروز در رابطه با صنعت فولاد و سند چشم‌انداز ارائه شده و می‌شود و نیز با توجه به گزارش‌هایی که از روند ظرفیت‌سازی‌های انجام شده به دست ما می‌رسد، این طور به نظر می‌رسد که کشور ما تا موعد سند چشم‌انداز، در بحث ایجاد ظرفیت بتواند به حد نصاب ظرفیت تولید ۵۵ میلیون تن فولاد در کشور برسد و از این نظر مشکلی نخواهیم داشت.

وی در این باره تاکید کرد: البته به نظر می‌رسد در در بحث تولید واقعی، ما با توجه به این موضوع که ما تا امروز زیرساخت‌های مورد نیاز برای این میزان از تولید فولاد و مولفه‌هایی مثل حمل‌ونقل و صادرات را مهیا نکرده‌ایم، قطعاً نمی‌توانیم به این میزان از تولید برسیم. اگر بتوانیم با معیارهای جهانی در مدت باقی مانده حرکت کنیم، به نظر می‌رسد بتوانیم به حدود ۷۰ تا ۸۰ درصد این میزان برسیم و این میزان از تولید، دستاورد مطلوبی شمرده می‌شود.

تولید محصولات با ارزش افزوده بالا علاوه بر سودآوری اقتصادی که برای کشور می‌تواند داشته باشد، از دیدگاه زیست‌محیطی نیز می‌تواند به نفع ما باشد؛ زیرا در حلقه‌های پایین دست زنجیره فولاد اثرات آلاینده‌گی به مراتب کمتر از حلقه‌های بالادست است





معاون طرح و برنامه وزارت صنعت، معدن و تجارت:

معادن کوچک مقیاس باید از تکنولوژی‌های جدید استفاده کنند

معاون طرح و برنامه وزارت صنعت، معدن و تجارت گفت: فعالیت واحدهای معدنی و صنعتی کوچک با تکنولوژی‌های قدیمی موجود، مقرون به صرفه نخواهد بود؛ بنابراین لازم است تا اگر سرمایه‌گذاری در این حوزه صورت می‌گیرد، با استفاده از تکنولوژی‌های جدید و دارای توجیه اقتصادی باشد.

کرد: موضوع مهم دیگر در بحث انتقال صنایع فولادی به جنوب کشور این است که طبق برنامه‌ریزی‌های انجام شده، کشور ما در سال، حدود ۱۵ میلیون تن صادرات فولاد خواهد داشت؛ پس بهترین گزینه برای محل برای استقرار واحدهای فولادسازی، مناطقی است که با مرز آبی در ارتباط هستند.

وی همچنین در خصوص رویکرد وزارت صمت در مورد طرح‌های توسعه واحدهای فعال کشور، خاطرنشان کرد: طبیعتاً در این موارد، نگاه ما کمی متفاوت است زیرا رویکرد منطقی در این موارد ایجاد می‌کند که وقتی سرمایه‌گذار و تولیدکننده برای استقرار یک واحد تولید فولاد در یک منطقه خاص، برنامه‌ریزی داشته و از قبل زیرساخت‌های مورد نیاز آن برای توسعه را فراهم کرده است، طرح توسعه‌ای خود را در همان محل به بهره‌برداری برساند.

زرنندی در پایان گفت: در هر حال، اولویت ما متمرکز شدن واحدهای فولادسازی در استان‌های جنوبی کشور و حاشیه خلیج فارس است و در این راستا نیز سرمایه‌گذاران را تشویق کرده‌ایم که اگر می‌خواهند از حمایت‌های دولتی برخوردار باشند، این سرمایه‌گذاری را در حاشیه جنوبی کشور انجام دهند.

واحدهای کوچک صنعتی، تاکید کرد: اگر صنایع کوچک با به کارگیری تکنولوژی‌های جدیدی راه‌اندازی شوند که برخی از کشورهای پیش‌تاز صنعت فولاد، برای بهره‌برداری از مقیاس‌های کوچک در اختیار دارند، می‌توانند موجب تحرک معادن کوچک ما به خصوص معادن واقع شده در مناطق محروم شوند؛ اما اگر قرار باشد از تکنولوژی‌های معمول و قدیمی در راه‌اندازی این واحدها استفاده شود، طبیعتاً اولویت اول ما در وزارت صمت، صرفه به مقیاس واحدها خواهد بود.

معاون طرح و برنامه وزارت صنعت، معدن و تجارت در بخش دیگری از صحبت‌های خود، در خصوص ارائه مجوز راه‌اندازی واحدهای فولادسازی در کشور، عنوان کرد: وزارت صمت به هیچ وجه موافق صدور مجوز جدید برای تاسیس واحدهای تولید فولاد در مناطق کویری نیست و ما در رویکرد جدید این وزارتخانه تلاش می‌کنیم تا تمرکز این واحدها را از نواحی کم‌آب و خشک کشور به سمت استان‌های واقع در حاشیه خلیج فارس سوق دهیم.

زرنندی علاوه بر اهمیت تامین آب صنایع فولادی، دلیل دیگر این رویکرد وزارت صنعت، معدن و تجارت را برنامه‌ریزی بلندمدت برای حضور در بازارهای بین‌المللی دانست و تصریح

سعید زرنندی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در خصوص برنامه‌های حمایتی از صنایع کوچک حوزه فولاد، اظهار داشت: در حال حاضر، نگاه کلی و مرسوم وزارت صنعت، معدن و تجارت به فعالیت در حوزه فولاد، بر مبنای صرفه به مقیاس تعریف می‌شود؛ یعنی سیاست‌گذاری‌ها با توجه به حجم تولید، صرف انرژی و میزان سودآوری، به این سمت نیست که فولادسازی‌های کوچک شکل بگیرند.

معاون طرح و برنامه وزارت صنعت، معدن و تجارت در توضیح این مطلب افزود: البته در بحث توسعه معادن کوچک، این وزارتخانه برای حمایت از فرآوری این معادن، اعلام آمادگی کرده است؛ در نظر وزارت صنعت معدن و تجارت، فعالیت واحدهای کوچک و به کارگیری تکنولوژی‌های روز دنیا در این حوزه، مثبت است و جلساتی هم در این زمینه برگزار شده است.

وی تکنولوژی‌های مرسوم در صنعت فولاد کشور را بیشتر برای واحدهای بزرگ مناسب دانست و اظهار کرد: تکنولوژی‌های قدیمی مثل میدرکس، پرد و امثال این‌ها در مقیاس‌های کوچک سودده نیست و استفاده از این روش‌ها در واحدهای کوچک توجیه اقتصادی ندارد. زرنندی با اشاره به اهمیت اقتصادی بودن

شرکت توسعه معدن و صنعت



صبانور

(سهامی عام)

✓ سنگ آهن

✓ کنسانتره

✓ گندله



www.sabanour.com



(۰۲۱)۸۸۶۸۱۵۹۷



(۰۲۱)۸۸۶۸۲۳۱۲-۱۳



تهران، سعادت آباد، نرسیده به خروجی نیایش، خیابان ۲۶ یا حق طلب غربی، پلاک ۴۹





نایب رئیس خانه صنعت، معدن و تجارت ایران:

جایگزینی اقتصاد فولادی به جای اقتصاد نفتی، برنامه می خواهد

نایب رئیس خانه صنعت، معدن و تجارت ایران گفت: زمانی می توان امکان جایگزینی اقتصاد فولادی به جای اقتصاد نفتی را متصور بود که علاوه بر آگاهی، از بتانسیل های موجود کشور برای رسیدن به این نقطه، هدف گذاری و برنامه ریزی مدون وجود داشته باشد. هر شخص و ارگان، جایگاه و برنامه خود را در مسیر دستیابی به این هدف بداند و با در نظر گرفتن زیرساخت های موجود، برنامه های خود را پیش ببرد.

رسیدن به اهداف بزرگ، تصریح کرد: آن زمان که هر یک از ما در مسیر هر نوع نظام اقتصادی متوجه شدیم که چه کار می خواهیم انجام دهیم، آنگاه می توانیم به توسعه و پیشرفت آن اقتصاد نیز فکر کنیم.

■ **خام فروشی هم برنامه می خواهد**
خالقی نقش برنامه ریزی و آینده نگری در خام فروشی را نیز مهم خواند و بیان کرد: حتی اگر بودجه برای سرمایه گذاری نداریم و مجبور به خام فروشی هستیم، باید با داشتن عقل معاش و یک برنامه ریزی درست، به این فکر باشیم که ما حاصل خام فروشی را برای سرمایه گذاری در توسعه صنعت ذخیره کنیم. یعنی به عنوان مثال بگوییم که برای پنج سال آینده هدف گذاری

روشی برای توسعه این صنعت در پیش گرفته شده است، اهمیت بسیار زیادی دارد.

■ **نفت را مفت از دست می دهیم**
نایب رئیس خانه صنعت، معدن و تجارت ایران در این مورد افزود: این مشکل در حال حاضر برای اقتصاد نفتی ما هم وجود دارد؛ یعنی اقتصاد نفتی ما در حال حاضر در وضعیت مطلوبی قرار ندارد؛ چون ما کالای استراتژیک را بدون ارزش افزوده ای که می تواند به آن تعلق بگیرد، می فروشیم و از دست می دهیم و سود حاصل از فرآوری آن نصیب دیگر کشورها می شود؛ حکایت اقتصاد در حوزه فولاد هم چیزی شبیه به همین است.
وی در مورد لزوم تدوین یک برنامه جامع برای

آرمان خالقی در گفت و گو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در خصوص امکان جایگزینی اقتصاد معدنی در حوزه فولاد به جای اقتصاد نفتی برای ایران، اظهار داشت: به طور کلی وجود اقتصاد نفتی، اقتصاد معدنی و یا هر نوع اقتصاد دیگر در کشور ما و در هر کشور دیگر، تنها زمانی می تواند امکان اجرا شدن داشته باشد که مطرح کنندگان آن، اشراف کامل بر تمامی جوانب این موضوع داشته باشند. در موضوعات این چنینی باید تکلیف و برنامه هر مسئول، نهاد و ارگان در مورد آن مشخص باشد و اطلاعات جامع در مورد فعالیت های لازم برای رسیدن به این هدف مورد توجه و بررسی قرار گیرد. در حقیقت، اینکه سهم هرکس در این برنامه در مواجهه با اقتصاد جهانی چیست و چه

جهت فعالیت کنیم نمی‌توان هدفی را برای آن متصور بود.

خالقی با اشاره به عدم وجود برنامه مدون در توسعه فولادی کشور یادآور شد: اگر قرار باشد که از خام فروشی جلوگیری شود و به ارزش افزوده بالاتر دست پیدا کنیم، قاعدتا باید برنامه‌ای که در اصطلاح از آن به عنوان استراتژی توسعه صنعتی کشور یاد می‌شود هم، تا امروز برای آن تدوین می‌شد و به صنایع پایین دست نیز می‌رسید که مبدا مسیر و مقصد آن برای همه اهالی این حوزه روشن باشد؛ اتفاقی که تا امروز رخ نداده است.

■ معدن هم نقشه راه ندارد

وی با اشاره به نقشه راه تدوین شده معدن نیز متذکر شد: چیزی هم که به عنوان نقشه راه معدن برای این مسیر قرار بود تدوین شود، هنوز کامل نشده و تنها یک راهبرد ارائه شده است که مصرف درون‌سازمانی دارد و در آن، وزارتخانه به خودش گوشزد می‌کند که چه کارهایی را می‌خواهد انجام دهد و در واقع تکلیفی برای کسی ایجاد نمی‌کند.

نایب رئیس خانه صنعت، معدن و تجارت ایران در پایان ارزیابی دقیق از ظرفیت‌های کشور را برای رسیدن به اقتصاد صنعتی یک ضرورت دانست و گفت: زمانی که در این مسیر مشخص شد برای هر ماده معدنی که ما ذخایر آن را در کشور داریم، چه مقدار ذخایر قابل اطمینان وجود دارد، می‌توان برای آن برنامه‌ریزی کرد و نقشه راه در نظر گرفت.

می‌کنیم، درآمد آن را ذخیره کرده و پس از این دوره، صنایع فرآوری را با در نظر گرفتن توجیه اقتصادی راه‌اندازی می‌کنیم که قیمت تمام شده آن قابل رقابت باشد.

نایب رئیس خانه صنعت، معدن و تجارت ایران درباره توجیه اقتصادی طرح‌ها نیز عنوان کرد: طبیعتاً وقتی مایک معدن کوچک داشته باشیم و ذخایر آن قابل توجه نباشد، فرآوری آن ماده معدنی نمی‌تواند توجیه اقتصادی داشته باشد.

■ زیرساخت‌ها نقش اساسی دارند

خالقی در خصوص عوامل دیگر موثر بر بازده طرح‌های اقتصادی، ابراز کرد: در این موضوع، بسترسازی‌ها دارای اهمیت زیادی هستند؛ مثلاً فرض کنید به میزان لازم ماده معدنی داشتیم، خط فرآوری آن را نیز احداث کردیم ولی بستر مناسب برای حمل و نقل آن را محاسبه نکرده باشیم. قاعدتاً در شرایطی که زیرساخت مناسب ایجاد نشود - مثل خط‌ریلی ایران که همچنان ضعیف است - هزینه‌های مربوط به حمل بالا می‌رود و زنجیره اقتصادی در آن حوزه به شکل مطلوب ایجاد نمی‌شود.

■ به هدف رسیدن، بدون نقشه راه،

غیر ممکن است

وی در خصوص شکل‌گیری اقتصاد کشور بر مبنای تولید فولاد تاکید کرد: اگر نقشه راه برای چگونگی جایگزینی اقتصاد فولادی به جای اقتصاد نفت وجود داشته باشد، می‌توان درباره آن صحبت کرد؛ ولی وقتی باری به هر

حتی اگر بودجه برای سرمایه‌گذاری نداریم و مجبور به خام فروشی هستیم، باید با داشتن عقل معاش و یک برنامه‌ریزی درست، به این فکر باشیم که حاصل خام فروشی را برای سرمایه‌گذاری در توسعه صنعت ذخیره کنیم





معاون امور معادن شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور:

با تولید گندله، ارزش افزوده ایجاد کردیم

معاون امور معادن شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور گفت: در برنامه امسال شرکت بر خلاف سال‌های گذشته، نه تنها جایی برای فروش سنگ آهن دانه‌بندی شده نداشتیم بلکه برای تولید گندله، اقدام به خرید آن کردیم تا بتوانیم ارزش افزوده ایجاد کنیم.

میزان برنامه‌ریزی شده باقی مانده است که به راحتی انجام می‌شود.

وی در خصوص میزان استخراج برنامه‌ریزی شده معادن دیگر این مجموعه، یادآور شد: برنامه ما بر مبنای ۶۰۰ هزار تن استخراج از معدن باباعلی و ۳۱۲ هزار تن استخراج از معدن گلالی بوده است که می‌توانیم به این میزان برسیم و مانند سال گذشته مطابق برنامه‌ریزی‌های انجام شده پیش خواهیم رفت.

■ برنامه‌های جاری در نیمه دوم سال

حقیقی درباره برنامه شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور برای نیمه دوم امسال نیز بیان کرد: مادر تابستان یک عملیات باطله‌برداری بزرگ در معدن شهرک انجام دادیم؛ به طوری که در مهر ماه موفق به استخراج ۲۵۰ هزار تن سنگ آهن از این معدن و رسیدن به رقم ۹۶۵ هزار تن از ابتدای سال شدیم؛ پس با توجه به اینکه برنامه‌ریزی ما تا پایان سال در این معدن بر مبنای ۱.۲ میلیون تن بوده، تنها کمتر از ۲۵۰ هزار تن برای رسیدن به

سید احسان حقیقی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: معادن شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور در ۶ ماهه نخست سال جاری تقریباً مطابق با برنامه پیش رفتند؛ به طوری که در معدن باباعلی حدود ۸ درصد از برنامه جلو بودیم، در معدن شهرک ۱۰۰ درصد مطابق برنامه پیش رفتیم و در معدن گلالی نیز ۹۸.۵ درصد برنامه از پیش تعیین شده را به انجام رساندیم.

کارخانه‌ها هم در حال حاضر هزینه‌های استخراجی، فرآوری و خرید قطعات بسیار زیاد است و افزایش هزینه‌ها در خرید قطعات وارداتی به دلیل تحریم‌ها و وجود شرایط خاص آن، نمود بیشتری دارد. ضمن اینکه جدا از مشکل قیمت، یافتن قطعه مورد نظر در بازارهای خارجی بسیار دشوار است و به نظر می‌رسد مسئولان باید در این زمینه اقدامی انجام دهند.

■ حمل‌ونقل، پاره‌وقت شده است

معاون امور معادن شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور در مورد هزینه‌های مربوط به حمل‌ونقل نیز اظهار کرد: در ابتدای سال شاهد افزایش قیمت‌های مربوط به حمل‌ونقل بودیم اما نکته‌ای که در این ارتباط بسیار مهم و تاثیرگذار است مشکل سوخت گازوئیل برای کامیون‌داران است. سیستم‌های پخش و پالایش، گازوئیل کافی در اختیار کامیون‌داران قرار نمی‌دهند و رانندگان نیز به ناچار تا وقتی سوخت دارند اقدام به حمل‌ونقل می‌کنند و کار آن‌ها به نوعی به صورت پاره‌وقت درآمده است. این موضوع اگرچه شاید کوچک به نظر بیاید ولی تاثیر آن در بخش تولید به شدت زیاد است و باید دست‌اندرکاران امر آن را مورد بررسی قرار دهند.

دانه‌بندی توسط این مجموعه، بیان کرد: در کارخانه‌ای که در همدان داریم، ظرفیت باز وجود دارد و ما با خریداری سنگ‌آهن دانه‌بندی از این ظرفیت استفاده می‌کنیم. زیرا اگرچه در فروش کنسانتره نیز سود وجود دارد ولی این سود پس از مرحله گندله‌سازی مضاعف می‌شود و برای شرکت ارزش افزوده به همراه دارد.

برنامه ما بر مبنای ۶۰۰ هزار تن استخراج از معدن باباعلی و ۳۱۲ هزار تن استخراج از معدن گالالی بوده است که می‌توانیم به این میزان برسیم و مانند سال گذشته مطابق برنامه‌ریزی‌های انجام شده پیش خواهیم رفت

■ چالش افزایش هزینه‌ها

حقیقی مهم‌ترین چالش در بخش معدن را در تعدد قیمت‌های پیمانکاری و افزایش هزینه‌ها دانست و در این مورد تاکید کرد: افزایش هزینه‌های استخراج که بیشتر شامل هزینه‌های پرسنلی و تامین قطعات است، فشار زیادی را به فعالان حوزه معدن وارد می‌کند. در

■ سنگ‌آهن کم عیار در دستور کار

معاون امور معادن شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور همچنین بیان کرد: به غیر از موارد ذکر شده، دو طرح ۳۰۰ هزار تنی فرآوری سنگ‌آهن کم‌عیار را هم در دو معدن گلالی و باباعلی به انجام رسانده‌ایم که با ریکاوری ۶۰ تا ۷۰ درصد، احتمالاً حدود ۱۷۰ تا ۱۸۰ هزار تن کنسانتره به محصولات مجموعه اضافه می‌کند.

وی در این مورد افزود: البته در حال اخذ مجوزهای لازم برای فرآوری سنگ‌آهن کم‌عیار در معدن گلالی نیز هستیم تا بتوانیم تولید محصول شرکت را افزایش دهیم.

■ تولید گندله و ایجاد ارزش افزوده

حقیقی در خصوص برنامه‌ریزی این شرکت برای فروش سنگ‌آهن دانه‌بندی شده، تصریح کرد: در سال جاری ما برنامه خاصی برای فروش سنگ‌آهن دانه‌بندی نداریم و حتی در ۶ ماهه اول امسال به میزان ۸۰ هزار تن سنگ‌آهن دانه‌بندی از معادن دیگر منطقه مثل سفز، بیجار و زنجان برای تولید گندله خریداری کردیم و احتمالاً برای نیمه دوم سال ۱۰۰ هزار تن دیگر خریداری می‌کنیم.

معاون امور معادن شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور درباره دلیل خرید سنگ‌آهن





رئیس هیئت مدیره
شرکت صادق بنای غرب:

سنگ‌های کم‌عیار از دید پنهان مانده‌اند

رئیس هیئت مدیره شرکت صادق بنای غرب گفت: ذخایر سنگ‌های کم‌عیار هماتی در کشور ما به قدری زیاد است که می‌توانیم با تکیه بر آن، در یک برنامه بلندمدت کارخانه‌ای به وسعت فولادسازی‌های بزرگ کشور، راه‌اندازی کنیم.

غرب همچنین درباره چگونگی تامین مواد اولیه مورد نیاز این کارخانه، افزود: سنگ‌آهن هماتی در همه نقاط ایران یافت و با وجود معادن منطقه سنقر و ماه‌نشان زنجان از نظر تامین مواد اولیه مشکلی نخواهیم داشت و معادن تعطیل حوالی منطقه عملیاتی این پروژه به قدری زیاد است که حتی فرصت استفاده از معادن شهرستان‌های دیگر را به ما نخواهد داد.

وی در این باره افزود: میزان ذخیره سنگ‌های هماتی کم‌عیار در این کشور به حدی زیاد است که ما می‌توانیم با یک برنامه بلندمدت، کارخانه‌ای به وسعت فولادسازی‌های بزرگ کشور، راه‌اندازی کنیم.

■ راه‌هایی برای بهره‌وری و جلوگیری از اتلاف انرژی

راضی همچنین درباره بازده اقتصادی فرآوری سنگ‌های کم‌عیار، تصریح کرد: این شیوه‌ای است که در حال حاضر در کشورهای پیشرفته دنیا در حوزه صنعت فولاد انجام

بار افتتاح می‌شوند تا بتوانیم به ظرفیت اسمی تعیین شده برسیم. وی درباره ظرفیت پروژه فرآوری کنسانتره شرکت صادق بنای غرب خاطرنشان کرد: ما در این طرح، حدود ۱۰۰ تن در روز تولید خواهیم داشت و محصول ما کنسانتره عیار ۶۰ خواهد بود و با توجه به مواد اولیه مورد نیاز ما که سنگ‌های هماتی با عیار پایین است، احتمالاً ورودی این کارخانه ۱۵۰ تا ۲۰۰ تن سنگ هماتی کم‌عیار خواهد بود.

■ سرمایه‌گذاری روی سنگ‌های کم‌عیار
راضی با اشاره به مطالعات انجام شده درباره شیوه‌های نوین فرآوری سنگ‌های هماتی کم‌عیار در دنیا، بیان کرد: این پروژه بر اساس طرح نوینی است که کلید مشکل همه معادن ایران خواهد بود و کانی‌های هماتیت، گوتیت، هولوزیست و لیمونیت که آهن نسبتاً کمی دارند و از چشم دور مانده‌اند را وارد چرخه صنعت فولاد می‌کند. رئیس هیئت مدیره شرکت صادق بنای

محسن راضی، در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» اظهار داشت: پروژه فرآوری کنسانتره شرکت آذران گل‌سار مهر زنجان که در راستای طرح احیا و فعال‌سازی و توسعه معادن کوچک مقیاس در شهرستان سنقر توسط وزیر صمت افتتاح شد، بر تولید کنسانتره از سنگ‌های هماتی کم‌عیار تمرکز دارد. اقدامات تامین آب، برق و امکانات زیرساختی آن انجام شده است و مراحل تکمیل تجهیزات را پشت سر می‌گذارد. راضی در این مورد افزود: منابع مالی این طرح نیز در حال تکمیل است و تا بهمن ماه امسال، اولین پلان این پروژه به بهره‌برداری می‌رسد. این پروژه در حال حاضر تا بیش از ۲۰ درصد پیشرفت داشته که البته در آذر ماه، با توجه به حمل تجهیزات به محل پروژه، حرکت ما شتاب بیشتری خواهد گرفت.

رئیس هیئت مدیره شرکت صادق بنای غرب در خصوص راه‌اندازی پلان‌های بعدی این پروژه، یادآور شد: پلان‌های بعدی پروژه که ماژول‌های ۱۰۰ تنی هستند، هر سه ماه یک



سودآوری این طرح نقش موثری داشته باشند. وجود فلزات ارزشمندی مثل مس، طلا، نقره، نیکل و کروم در کنار سنگ آهن هماتی، باعث می‌شود تا با استفاده از روش‌های صنعتی و جداسازی آنها، قابلیت سودآوری بیشتری از این خط تولید وجود داشته باشد.

■ یک منطقه جذاب برای سرمایه‌گذاری

وی در خصوص برنامه‌های آتی این شرکت ابراز کرد: با توجه به ذخایر سنگ آهن زیاد و منابع آبی موجود در منطقه سنقر، پتانسیل راه‌اندازی یک کارخانه فولاد بزرگ نیز در آن وجود دارد و امیدواریم که این موضوع برای سرمایه‌گذاران جذابیت داشته باشد.

رئیس هیئت مدیره شرکت صادق بنای غرب در پایان تاکید کرد: علاوه بر وجود منابع معدنی و آب در این منطقه، سهولت استخراج سنگ آهن، دسترسی بهتر به بازار کشورهای مثل عراق و سوریه، تسهیلات در نظر گرفته شده برای مناطق محروم، نیروی کار فراوان و وجود دانش مورد نیاز برای پا گرفتن این صنعت، از مهم‌ترین ویژگی‌های منحصر به فرد برای جذب سرمایه‌گذاران حوزه فولاد به این منطقه است.

میزان ذخیره سنگ‌های هماتی کم‌عیار در این کشور به حدی زیاد است که ما می‌توانیم با یک برنامه بلندمدت، کارخانه‌ای به وسعت فولادسازی‌های بزرگ کشور، راه‌اندازی کنیم

۳۵ تا ۵۰ هزار تومان قیمت دارد؛ یعنی دو تن از این آهن حدود ۱۰۰ هزار تومان قیمت خواهد داشت. از طرف دیگر، قیمت کنسانتره عیار ۶۷ آهن، حدود ۶۵۰ تا ۷۰۰ هزار تومان خرید و فروش می‌شود. حال اگر در بدترین حالت، ۲۰ درصد انرژی را برای این فرآیند در نظر بگیریم، باز هم به ازای هر تن حدود ۵۰۰ هزار تومان برای سرمایه‌گذار باقی می‌ماند که سود قابل توجهی خواهد بود.

راضی در این مورد اضافه کرد: جدا از سود محصول اصلی، مواد معدنی یافت شده در پروسه فرآوری سنگ آهن نیز می‌توانند در

می‌شود و حاشیه سود مناسبی را نیز به همراه دارد. ضمن اینکه ما برای صرفه‌جویی در مصرف انرژی و ایجاد بهره‌وری در این طرح، برای فرآوری سنگ‌های هماتی کم‌عیار از منابعی استفاده کرده‌ایم که خود آن‌ها انرژی‌زا هستند. مثلاً در همین منطقه کرمانشاه بالغ بر ۲۰۰ تا ۳۰۰ هزار تن باطله‌های گبرسونایت وجود دارد که نوعی هیدروکربن فوق‌العاده پراثری است و ما این باطله‌ها را در پروژه خود مورد استفاده قرار می‌دهیم.

وی در این مورد اضافه کرد: به علاوه، ما در این رابطه ما محاسبات و طرح توجیهی بسیار دقیقی را ارائه کرده‌ایم و سیستم‌های فرآوری سنگ آهن کم‌عیار و کوره‌های این پروژه را طوری طراحی و تنظیم کرده‌ایم که اتلاف انرژی در آن به حداقل رسیده است و حاشیه سود قابل قبولی را برای سرمایه‌گذار به همراه دارد.

■ سود پنهان شده در کم‌عیارها

رئیس هیئت مدیره شرکت صادق بنای غرب در تخمین سود حاصل از فرآوری سنگ‌های هماتی با عیار پایین، یادآور شد: سنگ آهن هماتی عیار ۴۰، به ازای هر تن



آلومینیوم

- 
- آغازکننده تولید باس داکت در کشور هستیم
 - صادرات و واردات با چالش‌های متعددی مواجه است
 - تنها تولیدکننده سیم‌های DROPPER و MESSENGER هستیم

هوشنگ گودرزی، مدیر اجرایی شرکت آلومینیوم پارس در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»:

صادرات و واردات با چالش‌های متعددی مواجه است

کاهش تقاضای محصولات آلومینیومی

تولید فویل آلومینیومی در ضخامت‌های خاص، دستگاه‌های مخصوص و پیچیده‌ای را می‌طلبد که تنها شرکت‌های معدودی در کشور، مانند آلومینیوم پارس تکنولوژی تولید آن را در اختیار دارند؛ اما تحریم‌ها، چرخه تولید این شرکت را برهم زده است. تحریم‌ها و عدم حمایت دولت برای تامین مواد اولیه آلومینیومی، موجب افزایش هزینه‌های تولید، کاهش نرخ بهره‌برداری و افزایش قیمت محصول نهایی و در نهایت وارد آمدن خسارات فراوان به شرکت‌های فعال این حوزه شد. برای بررسی تاثیر این مشکلات بر روند تولید فویل آلومینیومی، خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» با هوشنگ گودرزی، مدیر اجرایی شرکت آلومینیوم پارس به گفت‌وگو نشست است که مشروح آن را در ادامه می‌خوانید:

تحریم‌ها چه تاثیری بر فعالیت شرکت‌های پایین دستی داشته است؟

در حال حاضر، با توجه به تحریم‌هایی که وجود دارد، میزان تولید محصولات پایین دستی در کشور کاهش یافته است؛ در نتیجه، تولیدات آلومینیوم جنوب که به زودی با ظرفیت ۱۰۰ هزار تن در سال، بهره‌برداری می‌شود، بدون مصرف خواهد ماند. کاهش مصرف داخلی آلومینیوم به خاطر کاهش فعالیت‌های عمرانی در سال‌های اخیر، اثر تحریم‌ها بر تامین مواد اولیه، کمبود نقدینگی و همچنین کاهش میزان صادرات محصولات آلومینیومی بوده است.

کاهش میزان صادرات به این خاطر است که قیمت مواد اولیه مورد نیاز در کشور، در مقایسه با سایر کشورهای رقیب، حدود ۲۰۰ دلار گران‌تر است که این ۲۰۰ دلار برای حمایت صنایع بالادستی تعیین شده است؛ به این ترتیب، قیمت تمام شده محصولات آلومینیومی بالا بوده و در حال حاضر، صادرات آن‌ها بسیار سخت و غیرممکن است.

صادرات شمش آلومینیومی به دلیل کاهش میزان مصرف بازار داخلی با قیمت بسیار نازل تری به ترکیه صادر می‌شود و در حال حاضر، ترک‌ها توانسته‌اند بخش اعظم بازار عراق را از ایرانی‌ها بریابند. انحصاری شدن ترکیه در صادرات محصولاتی همچون سیم و کابل و محصولات تخت، قابل مشاهده است. باید در



تولید ایجاد کرده است؛ اما مسلماً ما می‌توانیم علی‌رغم شرایط موجود، ادامه تولید داشته باشیم؛ گرچه باید بهای بیشتری را بابت فعالیت تولیدی پرداخت کنیم. از طرف دیگر، درآمدهای ملی که حاصل از فروش نفت و گاز بوده، به شدت کاهش یافته است و این موضوع بر صنعت بی‌تاثیر نیست.

آیا تحریم‌ها تاثیری در واردات افزودنی‌ها و قطعات داشته است؟

آمیزان‌ها سهم اندکی در هزینه‌های تولیدی شرکت دارند؛ اما سهم هزینه‌های قطعات کاملاً متفاوت است. در گذشته قطعات مورد نیاز را تنها از ایتالیا خریداری می‌کردیم؛ ولی در حال حاضر، امکان سفارش

نظر داشت که زمانی که سالکوبه زنجیره تولید آلومینیوم در کشور اضافه شود، صادرات شمش خالص کشور افزایش خواهد داشت زیرا در داخل کشور تقاضا برای خرید آلومینیوم وجود ندارد. اگر دولت در قیمت‌گذاری شمش آلومینیومی دخالت نکند، کاهش قیمت آن در بازار داخلی را شاهد خواهیم بود؛ زیرا میزان عرضه داخلی بیشتر از میزان تقاضا خواهد شد. اگر سالکوبتواند شمش آلومینیومی را به قیمت ارزان در کشور توزیع کند، در گام بعدی می‌تواند بازار صادراتی محصولات آلومینیومی را نیز تقویت کند.

تحریم‌ها تا چه اندازه بر فعالیت شما تاثیرگذار بوده است؟

تحریم‌های وضع شده قطعاً مشکلاتی را برای

◀ ارزش افزوده تولید فویل آیا به اندازه‌ای است که انگیزه‌ای برای تولیدکنندگان این حوزه ایجاد کند؟

ارزش افزوده فویل قطعا نسبت به ارزش افزوده ورق بیشتر است؛ یعنی میزان هزینه‌ای که برای تولید فویل انجام می‌دهیم بسیار بیشتر از هزینه‌ای است که بابت تولید ورق باید انجام شود؛ به همین خاطر، اگر حاشیه سود فویل بیشتر از ورق نباشد، تولید فویل صرفه اقتصادی ندارد.

◀ آیا فروش مستقیم مذاب آلومینیوم و جابه‌جایی آن در کشور امکان‌پذیر است؟

ذوب مجدد آلومینیوم (شمش) همواره هزینه‌های تولید را افزایش می‌دهد. طبیعتا اگر در مجموعه لامرد به جای انتقال شمش، انتقال مذاب آلومینیوم را داشته باشیم، به میزان زیادی قیمت محصول نهایی کاهش خواهد یافت. به این ترتیب که تولیدکنندگان محصولات آلومینیومی به جای خرید شمش، مذاب آلومینیومی خریداری کنند؛ در این صورت هزینه انرژی که باید برای ذوب شمش صرف کنند، کاهش می‌یابد. این امر، موجب کاهش قابل توجه هزینه‌های مصرف انرژی می‌شود و در کل هزینه‌های تولید و قیمت تمام‌شده محصول را کاهش می‌دهد. در نهایت، چون قیمت تمام‌شده محصول کاهش یافته، سود تولیدکننده افزایش می‌یابد. همچنین، هزینه تمام‌شده تولید با استفاده از این روش، کاهش یافته و تولیدکننده می‌تواند محصولات تولیدی را با قیمت پایین‌تری در بازارهای بین‌المللی عرضه و به فروش رساند.

هر واحد تولیدی که در منطقه لامرد افتتاح شود، سودده‌تر از سایر شرکت‌ها خواهد شد. در این زمینه انواع راه‌های انتقال مواد مذاب وجود دارد و این راه جدیدی در دنیا نیست. ایرالکو ۳۰ سال پیش زمانی که این شرکت دولتی بود، تصمیم داشت چنین طرحی را در کشور عملیاتی کند؛ اما به دلیل هزینه اولیه زیادی که باید بابت خرید وسیله حمل‌ونقل پرداخت می‌کرد، این طرح عملی نشد.

◀ چه برنامه‌هایی را دولت می‌تواند برای ایجاد ارزش افزوده بیشتر در صنعت آلومینیوم دنبال کند؟

اگر به جای صادرات شمش که در حال حاضر با پرمیومی حداکثر معادل ۴۵ دلار بر تن به ترکیه صورت می‌گیرد، آن را به تولیدکنندگان داخلی با همین قیمت عرضه کنند و تولیدکنندگان داخلی موظف باشند در بازه سه تا ۶ ماهه محصول تولید شده را صادر کنند و ارزش حاصل از این صادرات را به بازار داخل تزریق کنند، طبیعتا صادرات محصولات آلومینیومی رونق می‌یابد و همچنین ارزش افزوده ایجاد شده

اگر دولت در قیمت‌گذاری شمش آلومینیومی دخالت نکند، کاهش قیمت آن در بازار داخلی را شاهد خواهیم بود؛ زیرا میزان عرضه داخلی بیشتر از میزان تقاضا خواهد شد. اگر سالکو بتواند شمش آلومینیومی را به قیمت ارزان در کشور توزیع کند، در گام بعدی می‌تواند بازار صادراتی محصولات آلومینیومی را نیز تقویت کند

در صنعت آلومینیوم کشور افزایش قابل توجهی خواهد یافت. گفتنی است که در حال حاضر، فروش شمش در داخل کشور، با پرمیومی در حدود ۲۰۰ دلار بر تن انجام می‌شود.

اگر تصمیمات اتخاذ شده از سوی دولت، با بررسی‌های صورت گرفته و استفاده از تجربیات و اظهار نظرهای تشکل‌ها و انجمن‌ها انجام شود، قطعا می‌تواند برای صنایع پایین‌دستی کارآمد و مفید باشد. مدیریت صنایع در کشور نباید به صورت تک بعدی و تنها با در نظر گرفتن امور صنایع بالادستی یا پایین‌دستی باشد؛ بلکه سیاست‌گذاری‌ها در صنایع باید جامع باشد. به همین خاطر، طرح جامع آلومینیوم باید مورد توجه قرار بگیرد و وارد فاز اجرایی شود.

دادن به شرکت‌های چینی وجود دارد. برخی قطعات را بومی‌سازی کرده‌ایم؛ مثلا شرکت فولاد آلیاژی اصفهان برای شرکت ما شل تولید می‌کند و تولید داخلی این محصول کمک زیادی به ما کرده است.

◀ چه عوامل دیگری می‌تواند بر محدود شدن صادرات محصولات آلومینیومی تأثیر بگذارد؟

انتقال ارز به سیستم بانکی کشور با چالش‌هایی همراه است و قوانین پیچیده‌ای در این خصوص وجود دارد که موجب کاهش تمایل تولیدکنندگان محصولات آلومینیومی به صادرات شده است و رعایت این قوانین با امکانات موجود همخوانی ندارد. به طور مثال، در سال‌های گذشته، صادرات ما به کشورهای همچون افغانستان، تاجیکستان، عراق و... به صورت ریالی بود تا اینکه در ابتدای سال جاری مطرح کردند که ارز باید در سامانه نیما و سنا عرضه و به فروش برسد که به همین منظور، واردات برخی مواد اولیه ضروری و قطعات مصرفی را متوقف و ما را مجبور به واردات ارز کردند. این یکی از معضلات تولیدکنندگان است که باید با دید متفاوتی به آن نگاه کرد؛ زمانی که در سیستم بانکی کشور امکاناتی به منظور جابه‌جایی ارز نداریم، انتقال ارز قطعا امکان‌پذیر نیست.

البته در ماه‌های اخیر، راهکاری در این زمینه پیدا کردیم و با بانک مرکزی به توافق جدیدی در این زمینه رسیدیم. بانک مرکزی ۲۵ صرافی معتمد در خارج از کشور تعیین کرده است که انتقال ارز را از طریق این صرافی‌ها انجام می‌دهیم. موانعی که در زمینه انتقال ارز و صادرات ایجاد کرده‌اند، به گونه‌ای است که اکثر تولیدکنندگان این حوزه از صادرات محصولات تولید شده پشیمان شده‌اند.

تنها مزیت صادرات برای شرکت آلومینیوم پارس این است که میزان تولیدات از این طریق، افزایش می‌یابد و به تبع آن، به دلیل افزایش میزان تولیدات، هزینه‌های ثابت شرکت، به ازای هر واحد محصول سرشکن می‌شود.

◀ در چه زمینه‌هایی نیاز به سرمایه‌گذاری بیشتری داریم؟

در قسمت پایین‌دستی آلومینیوم در کشور باید برای تولید فویل کن استاک (فویل مورد نیاز برای تولید قوطی‌های آلومینیومی) سرمایه‌گذاری بیشتری انجام شود؛ زیرا در حال حاضر حدوداً ۱۲ هزار تن فویل کن استاک به کشور وارد می‌شود. همچنین باید در زمینه تولید ورق آلیاژهای دو هزار، پنج هزار و هفت هزار که در صنایع کشتی‌سازی و هواپیماسازی کاربرد دارد، پروژه‌هایی تعریف شود. همچنین در بخش بالادستی، برای تولید کریولیت، پترولیوم کک و آلومینیوم فلوراید نیاز به سرمایه‌گذاری بیشتری داریم.

◀ با توجه به فرسوده شدن دستگاه‌ها در کارخانه‌های تولید ورق، سرمایه‌گذاری برای واردات تجهیزات به‌روز را پیشنهاد می‌کنید؟

به جای خرید دستگاه جدید می‌توان به بازسازی دستگاه‌های قدیمی پرداخت، اینگونه اقدامات، هزینه را به یک سوم کاهش می‌دهد. استفاده از دستگاه‌ها و تکنولوژی‌هایی که در شرکت‌های نورد داخلی به کار می‌رود، در شرکت‌های آلمانی نیز رایج است؛ با این تفاوت که آن‌ها بر اساس برنامه‌ریزی که برای تولید ورق‌های خاص دارند، اقدام به خرید تکنولوژی و تجهیزات مربوطه می‌کنند. به این ترتیب، باید قبل از وارد کردن تکنولوژی نوین، هدف‌گذاری، نیازسنجی و بازار یابی کنیم و پس از بررسی‌های لازم، تکنولوژی مورد نیاز را وارد کنیم.

در حال حاضر، سه واحد اصلی تولیدی فویل در کشور داریم. شرکت «آلومینیوم پارس» یک هزار و ۲۰۰ تن در ماه (حدوداً ۱۴ هزار و ۴۰۰ تن در سال)، شرکت «آلومینیوم هزار» ۱۰ هزار تن و شرکت «رزن صاف» ۶ هزار تن در سال فویل تولید می‌کنند که در مجموع سالانه حدود ۳۲ هزار تن فویل در کشور تولید می‌شود.

عدم امکان واردات محصولات آلومینیومی و افزایش میزان فروش داخلی فویل موجب شده که شرکت به نوسازی سایر دستگاه‌ها تمایل پیدا کند؛ در همین راستا، شرکت آلومینیوم پارس با صرف هزینه‌ای ۱۵ میلیارد تومانی، توانست

حدوداً ۳۰ درصد از دستگاه‌ها را نوسازی کند؛ البته این اقدام را نیز با بررسی بازار انجام داده‌ایم و مطمئن هستیم در یک زمان مناسب این میزان هزینه از طریق افزایش میزان تولید به شرکت برخواهد گشت.

◀ وضعیت صنعت آلومینیوم را در خاورمیانه چگونه ارزیابی می‌کنید؟

در دهه ۴۰، آلومینیوم ایران (ایرالکو) اولین

خود را کاهش نداده‌اند و با ایجاد زیرساخت‌های ضروری، توانسته‌اند ظرفیت و کیفیت محصولات آلومینیومی را نیز افزایش دهند.

قرار است با افتتاح کارخانه سالکو، ۳۰۰ هزار تن به ظرفیت تولیدی آلومینیوم کشور که در حال حاضر ۴۵۰ هزار تن است، اضافه شود؛ اما با این وجود، به ظرفیت تولیدی مشخص شده در سند چشم‌انداز (یک هزار و ۵۰۰ تن آلومینیوم در سال) نخواهیم رسید.



◀ آیا سرمایه‌گذاری برای احداث کارخانه‌ی تولید فویل کن استاک، به صرفه هست؟

سرمایه‌گذاری برای تاسیس کارخانه‌ای که تنها کن استاک تولید کند، مقرون به صرفه نیست؛ زیرا میزان مصرف داخلی ما ۱۲ هزار تن در سال است و احداث کارخانه‌ای برای تولید این محصول با این ظرفیت توجیه اقتصادی ندارد. اگر قصد احداث این واحد تولیدی را داریم باید به فکر صادرات نیز باشیم و روابط سیاسی را با سایر کشورهای حوزه خلیج فارس بهبود بخشیم تا امکان تولید این محصول و دریافت ارزش افزوده بیشتر را به دست بیاوریم.

اگر بخواهیم واحد تولیدی جدیدی را برای فویل کن استاک در کشور احداث کنیم، حداقل

تولیدکننده آلومینیوم در خاورمیانه بود؛ اما در حال حاضر، مجموعاً ۴۰۰ هزار تن آلومینیوم تولید می‌کنیم و کشورهای حاشیه خلیج فارس به نقطه‌ای رسیده‌اند که می‌توانند پنج میلیون و ۲۰۰ هزار تن آلومینیوم عرضه کنند.

کشورهای حاشیه خلیج فارس با اینکه حتی نیروی کار لازم را در اختیار ندارند اما با این حال، پنج برابر صنایع کشور ما تولید دارند؛ دلیل عمده این عقب‌افتادن کشور در زمینه تولید آلومینیوم، سیاست‌گذاری‌های نادرستی است که در این حوزه اعمال شده است؛ چرا که طی این سال‌ها، مدیران کشور تنها به صنعت فولاد توجه داشتند و صنعت تولید آلومینیوم را کاملاً نادیده گرفتند. باید توجه داشت که برخی شرکت‌های اماراتی نیز با مشکل کمبود آلومینا مواجه هستند اما فعالیت

کشورهای حاشیه خلیج فارس با اینکه حتی نیروی کار لازم را در اختیار ندارند اما با این حال، پنج برابر صنایع کشور ما تولید دارند؛ دلیل عمده این عقب افتادن کشور در زمینه تولید آلومینیوم، سیاست‌گذاری‌های نادرستی است که در این حوزه اعمال شده است

باید در نظر داشت، زمانی امکان خروج هیچگونه محصولی را از داخل شرکت نداشتیم و هم اکنون به مرحله‌ای رسیده‌ایم که ۶۰ میلیارد تومان سرمایه در گردش در اختیار داریم. در حال حاضر، با اقدامات نوسازی که منجر به افزایش ارزش دارایی‌های شرکت شد، در کنار تسویه بخشی از بدهی‌های شرکت، دارایی‌های شرکت در سطح بالاتری نسبت به بدهی‌ها قرار دارد و این شرکت به هر کسی فروخته شود، می‌تواند بدهی بانک‌ها را پرداخت کند؛ اما این شرکت در چهار سال پیش در شرایطی بود که رو به تعطیلی می‌رفت. این اعلام ورشکستگی و بهره‌مندی از قانون معافیت خسارت کمک کرد که شرکت به چرخه تولید بازگردد.

◀ در زمینه HSE چه اقداماتی را انجام داده‌اید؟

تمام گواهی‌نامه‌های محیط زیستی را حفظ و ارتقا دادیم و به تمام فضاهایی که موجب ناامنی پرسنل می‌شد، رسیدگی کردیم؛ حتی برخی قسمت‌ها مثل بخش تزریق گاز آرگون یا تصحیح تزریق لیکوئیدهای خطرناک که امنیت کارگران را به مخاطره می‌انداخت را بازسازی و نوسازی کردیم و همچنین توانستیم میزان گازهای مضر را کاهش بدهیم. به طور کلی، توانستیم از محل سود شرکت اقداماتی را در جهت به دست آوردن مجوزهای HSE انجام دهیم.

اعتماد مشتریان نسبت به شرکت از بین رفت و همچنین این اعلام ورشکستگی اثر بسیار منفی بر فعالیت کارکنان گذاشت و موجب دلسرد شدن آن‌ها از کارخانه و نهایتاً تبدیل به کم‌کاری از سوی آن‌ها شد که با کمک سندیکای صنایع آلومینیوم ایران و برنامه‌ریزی مجددی که برای تولیدات انجام دادیم، بعد از گذشت هشت ماه، شرکت را به چرخه تولید برگرداندیم. در مدت چهار سال، حقوق‌ها را به موقع پرداخت کردیم و اجازه ندادیم

سرمایه‌گذاری لازم حدود ۱۰۰ میلیون یورو خواهد بود؛ در حالی که با ۳۰ میلیون یورو همان تولیدات را می‌توانیم در کارخانه آلومینیوم پارس داشته باشیم؛ زیرا تمام زیرساخت‌های لازم در شرکت آماده است.

تولیدکن استاک می‌تواند با جذب سرمایه‌گذاران خارجی نیز صورت بگیرد؛ اما در مرحله اول باید امنیت سرمایه‌گذاری در کشور را تامین کنیم.



تاخیری در فرآیند تولید داشته باشیم. فشارهای بانکی و مالی پس از اعلام ورشکستگی از مدیریت کاسته می‌شود و مدیریت فرصت‌پیدامی‌کند که بر تولیدات تازه تمرکز کند.

پس از اعلام ورشکستگی، به شرکت برگشتم و آن زمان به تمام مصرف‌کنندگان، فویل بدهکار بودیم، همچنین سنوات کارکنان شرکت را که حدود ۲۵ میلیارد تومان می‌شد و به مدت زیادی به تعویق افتاده بود را پرداخت کردیم. پس از گذشت مدتی، به دلیل شناختی که فعالان این حوزه از ما داشتند، مجدداً توانستیم فعالیت تولیدی خود را از سر بگیریم و از محل سود شرکت، بدهی‌ها را به مرور پرداخت کنیم؛ اما بدهی‌هایی که مربوط به بانک‌ها می‌شود، همچنان وجود دارد.

◀ آیا بورس کالا می‌تواند به بهبود فروش فویل در کشور کمک کند؟

در حال حاضر، بورس کالا نمی‌تواند به بهبود فروش فویل تولید شده از سوی این شرکت کمک کند؛ زیرا بازار فویل، محدود و بسته است. شرکت آلومینیوم پارس در گذشته در بورس اوراق بهادار حضور داشت؛ اما پس از اینکه اعلام ورشکستگی کردیم، از آن بازار خارج شدیم؛ گرچه حضور در بازار سهام به دلیل شفافیتی که ایجاد می‌شود به نفع هر شرکتی است.

◀ اعلام ورشکستگی چه تاثیری بر عملکرد شرکت داشته است؟

زمانی که اعلام ورشکستگی کردیم، رکود کاملی در شرکت به وجود آمد؛ به گونه‌ای که

مدیر بخش کنترل و تضمین کیفیت شرکت صنایع کابل کاشان:

تنها تولیدکننده سیم‌های DROPPER و MESSENGER هستیم

مدیر بخش کنترل و تضمین کیفیت شرکت صنایع کابل کاشان در مورد تولیدات شرکت، گفت: شرکت‌های تولیدکننده سیم و کابل متعددی در کشور هستند که در زمینه تولید سیم و هادی‌های آلومینیومی فعالیت می‌کنند؛ اما شرکت صنایع کابل کاشان، تنها شرکتی است که تولیداتی در زمینه سیم‌های DROPPER و MESSENGER که در صنعت مترو مورد استفاده قرار می‌گیرد، فعالیت می‌کند.

می‌کنند، خرید می‌کنیم. مثلاً فولاد مورد نیاز را از صنایع مفتولی زنجان تهیه می‌کنیم؛ این شرکت از زمان شروع خط تولید ACSR مواد اولیه مورد نیاز را با بهترین کیفیت در اختیار ما قرار داده است.

وی در ادامه افزود: محصول تولیدی شرکت صنایع کابل کاشان باید دارای استانداردهای لازم باشد و همچنین، محصول تولید شده باید پارامترهای مشاور و کارفرما را طی کند. به همین خاطر، مواد اولیه آلومینیومی را از شرکت المهدی و با خلوص ۹۹٫۷ درصد تهیه می‌کنیم و این دقت را در خصوص خرید تمام مواد اولیه داریم.

مدیر بخش کنترل و تضمین کیفیت شرکت صنایع کابل کاشان مطرح کرد: دستگاه‌هایی که برای تولید سیم و کابل ACSR مورد استفاده قرار می‌گیرند، کاملاً به‌روز شده و جدید هستند و چون این دستگاه‌ها را در سال ۱۳۸۶ وارد شرکت کردیم، به عنوان نوین‌ترین دستگاه‌های تولیدی در این زمینه به شمار می‌آیند. دستگاه مورد نیاز برای تولید هادی‌های OPGW را نیز اخیراً وارد کشور کردیم.

بقالی در ادامه افزود: ماشین‌آلات جدیدی که خریداری کردیم، قادر به تولید سیم‌های محافظ هوایی حاوی فیبر نوری (OPGW) و هادی‌های حاوی فیبر نوری (OPPC) با آرایش لوله در مرکز یا در لایه‌ها هست. این دستگاه در استفاده از Tube محدودیت ندارد و به وسیله آن Tube را می‌توان در مرکز یا لایه‌های کناری سیم‌های محافظ یا هادی‌ها قرار داد.

وی اظهار کرد: در سال‌های گذشته محصولات مسی را صادرات می‌کردیم اما در حال حاضر، تمایلی به صادرات نداریم؛ زیرا

می‌گیرد؛ بنابراین فولادی که در هادی‌های ACSS استفاده می‌کنیم، استحکام بالاتری نسبت به هادی‌های ACSR دارد چون از فولاد استحکام بالا در این نوع هادی‌ها، استفاده می‌شود.

وی تصریح کرد: شرکت صنایع کابل کاشان از سال ۱۳۶۲ فعالیت خود را در زمینه تولید انواع سیم و کابل‌ها آغاز کرد؛ اما فعالیت شرکت در زمینه تولید هادی‌های آلومینیومی از سال ۱۳۸۷ شروع شد و روند توسعه و پیشرفت شرکت، به دلیل مدیریت منظم و یکپارچه‌ای که داشت، ادامه‌دار بود؛ به نحوی که اکنون تنها تولیدکننده سیم‌های DROPPER و MESSENGER در کشور هستیم که این سیم‌ها در صنعت مترو مورد استفاده قرار می‌گیرد. همچنین بنا به درخواست مشتری و نیاز بازار، از ابتدای سال، طراحی و ساخت سیم‌های هادی تمام آلومینیومی با مقطع ۷۰۰ میلی‌متر مربع را آغاز کردیم.

مدیر بخش کنترل و تضمین کیفیت شرکت صنایع کابل کاشان خاطر نشان کرد: خرید کابل‌های آلومینیومی تولید شده در شرکت، عمدتاً به صورت مناقصه‌ای است؛ به این خاطر که طرف قرارداد ما، شرکت‌های توزیع برق منطقه وابسته به وزارت نیرو هستند و شرکت ما در بیشتر مناقصات حضور دارد؛ البته به صورت سفارشی و کارمزدی نیز کار می‌کنیم.

بقالی اذعان کرد: با اینکه در کارخانه با مشکلات تأمین مواد اولیه مواجه نیستیم اما قطعاً نوسانات قیمتی بر فعالیت تولیدی شرکت تأثیر می‌گذارد. در خصوص کیفیت مواد اولیه نیز به دلیل معتبر بودن این شرکت، همواره از شرکت‌های برتر که بهترین مواد اولیه را تولید

مجید بقالی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: در سال جاری شرکت صنایع کابل کاشان بنا به درخواست و نیاز بازار، فعالیت تولیدی خود را در زمینه تولید سیم هادی‌های تمام آلومینیومی آغاز کرده است و همچنین، در زمینه تولید کلیه هادی‌های آلومینیومی و مسی که در شبکه توزیع، فوق توزیع و انتقال نیرو مورد استفاده قرار می‌گیرد، فعال هستیم؛ البته در کارخانه امکان تولید انواع مقاطع را نیز داریم.

وی بیان کرد: در سال‌های اخیر، گرایش شرکت به تولید سیم و کابل‌های ACSR (هادی‌های آلومینیومی که با فولاد مستحکم شده‌اند) افزایش یافته است؛ همچنین برای ارتقای کیفیت محصولات، تجهیزات را به‌روزرسانی کرده‌ایم و در حال حاضر، هیچ‌گونه کمبودی در زمینه تکنولوژی و ماشین‌آلات مورد نیاز که شامل کوره‌های ذوب، دستگاه‌های کشش، دستگاه‌های بافت و... نداریم.

مدیر بخش کنترل و تضمین کیفیت شرکت صنایع کابل کاشان توضیح داد: عمده فعالیت ما در زمینه تولید هادی‌های بدون روکش است؛ البته در حال حاضر، هادی‌های ACSS را نیز تولید می‌کنیم.

بقالی تصریح کرد: هادی‌های ACSS، هادی‌های پرظرفیتی هستند که دمای کار در آن‌ها بالاتر از ACSR است؛ همچنین ظرفیت جریانی که از این نوع هادی‌ها می‌گیرند، به نسبت بقیه بیشتر است و طبیعتاً به لحاظ اینکه هدایت الکتریکی بالاتری دارد و رشته‌های آلومینیومی در آن‌ها، آنیل و نرم شده، بار مکانیکی بیشتری روی بخش فولادی قرار

خریداری می‌کنیم؛ اما برخی قطعات را مجبور هستیم از ایتالیا وارد کنیم که مسلماً هزینه بالاتری باید بابت آن پرداخت کنیم.

مدیر بخش کنترل و تضمین کیفیت شرکت صنایع کابل کاشان در پایان گفت: قطعات ضروری برای تجهیز ماشین‌آلات را عمدتاً از چین

هزینه‌های صادراتی همانند هزینه گمرک و مشکلاتی نظیر انتقال ارز، موجب وجود چالش‌های متعددی شده است.

مدیر تولید شرکت الکتروآرورین کویر:

آغاز کننده تولید باس داکت در کشور هستیم

مدیر تولید شرکت الکترو آرورین کویر گفت: در گذشته واردکننده باس داکت بودیم و در کشور هیچ شرکتی در زمینه تولید این محصول فعالیتی نداشت، پس از بررسی‌های لازم و فراهم آوردن زیرساخت‌ها و انجام دادن اقدامات تحقیق و توسعه‌ای در کشور که یک سال زمان برد، تولید باس داکت را در کشور آغاز کردیم و به بومی‌سازی آن پرداختیم.

واردات آن بوده اما از نظر کیفیت، محصول ایتالیایی بهتر از محصول ایرانی است؛ گرچه کیفیت محصول داخلی نیز قابل قبول و استاندارد است. به هر حال باید در نظر داشت که شرکت‌های ایتالیایی سال‌ها است که در زمینه تولید باس داکت فعال هستند و تجربه دارند؛ در حالی که شرکت ما مدت کوتاهی است که به علت نیاز داخلی، خط تولید آن راه‌اندازی شده است و قطعا در آینده به محصولات ما به کیفیت بالاتری خواهند رسید.

وی در مورد کاهش میزان تولید سینی برق، اظهار کرد: سینی برق‌های تولید شده در شرکت الکترو آرورین کویر در ساختمان‌های خیلی بزرگ کاربرد داشت که در حال حاضر به دلیل کاهش فعالیت‌های ساختمان‌سازی در کشور، مجبور شدیم تولید آن نوع سینی برق‌ها را کاهش دهیم. مدیر تولید شرکت الکترو آرورین کویر در پایان در خصوص وضعیت دریافت تسهیلات، مطرح کرد: مشکلی در زمینه دریافت تسهیلات و اعتبارات نداریم؛ به این خاطر که کارکرد شرکت مثبت بوده و این روند در سال‌های اخیر غالباً صعودی شده است و تنها مشکل شرکت، رکود موجود در بازار است. به دلیل کمبود نقدینگی و مشکلات مالی شرکت‌های مصرف‌کننده در کشور، میزان تقاضا برای خرید محصولات کاهش چشمگیری داشته است و تا زمانی که اوضاع اقتصادی کشور بهبود پیدا نکند، نمی‌توانیم فروش بالا و در ادامه، برنامه توسعه‌ای داشته باشیم.

داریم که تهیه آن در کشور سخت و مشکل است؛ اما برای تولید تابلو برق یا سینی کابل مشکلی در زمینه تهیه مواد اولیه نداریم.

سعادت‌پور در مورد دستگاه‌ها و تکنولوژی مورد نیاز، مطرح کرد: دستگاه‌هایی که شرکت ما برای تولید نیاز دارد در داخل کشور موجود است و شرکت الکترو آرورین کویر به‌روزترین تکنولوژی‌های لازم را در اختیار دارد.

وی در خصوص کاهش میزان تولیدات این شرکت، توضیح داد: در سال جاری، میزان تولید سینی کابل شرکت، کاهش پیدا کرده است؛ اما تولید باس داکت را اخیراً آغاز کرده‌ایم و در سال گذشته، تولید آن تنها به صورت پروتوتایپ و نمونه بود؛ به همین دلیل، نمی‌توانیم مقایسه‌ای در خصوص میزان تولید باس داکت داشته باشیم.

مدیر تولید شرکت الکترو آرورین کویر در ادامه خاطر نشان کرد: در گذشته، واردکننده باس داکت بودیم و آن را عموماً از کشور ایتالیا وارد می‌کردیم و تنها در زمینه فروش این محصول فعال بودیم و بازاریابی آن را انجام می‌دادیم؛ اما از سال گذشته، نمونه‌های مختلف آن را ساختیم و زیرساخت‌های لازم برای تولید این محصول را فراهم کردیم که در نهایت توانستیم با بررسی‌های انجام شده، خط تولید را به بهره‌برداری برسانیم.

سعادت‌پور در مورد هزینه تولید و قیمت تمام شده محصول، بیان کرد: هزینه تولید باس داکت در داخل کشور یک سوم هزینه

هادی سعادت‌پور در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: ظرفیت تولید باس داکت شرکت الکترو آرورین کویر، هزار متر در سال است؛ اما کاهش و افزایش تولیدات بستگی به میزان سفارش‌های مشتریان و تقاضا در بازار دارد. در حقیقت، با توجه به دستگاه‌های به‌روز و دانش نوینی که این مجموعه در اختیار دارد، امکان تولید بیش از ظرفیت نیز برای ما امکان‌پذیر است. باس داکت‌ها، کانال پیش‌ساخته با هادی الکتریکی هستند که یکی از کاربردهای مهم آن، انتقال برق به طبقات مختلف در ساختمان‌های بلندمرتبه است. باس داکت‌ها در مقایسه با سیستم کابلی معمولی دارای ایمنی بالا، استحکام و عمر طولانی هستند، به همین خاطر، یکی از محصولات ضروری است که کاربرد فراوانی در کشور دارد.

وی با اشاره به تولیدات این کارخانه، بیان کرد: در زمینه تولید سینی کابل، باس داکت و انواع تابلو برق فعال هستیم؛ البته در خصوص محصول باس داکت عرضه شده در بازار، اخیراً خط تولید جدیدی احداث کرده‌ایم و تولیداتی که در این حوزه داریم در سطح مطلوب و استاندارد قرار دارد؛ اما با وجود اینکه سعی در بومی‌سازی آن داریم، با مشکلات عدیده‌ای در زمینه تولید مواجه شده‌ایم.

مدیر تولید شرکت الکترو آرورین کویر در مورد تهیه مواد اولیه ضروری، عنوان کرد: برای تولید باس داکت به شمش‌های آلومینیومی خاصی نیاز



مس

- شوک‌های اقتصادی موجب فلج شدن تولیدی‌ها می‌شود
- افزایش قیمت مس، ضخامت ظروف مسی را کاهش داد
- نقش اساسی صادرات سیم و کابل در رشد اقتصادی کشور



معاون فروش و بازاریابی شرکت سیم و کابل ابهر مطرح کرد:

نقش اساسی صادرات سیم و کابل در رشد اقتصادی کشور

معاون فروش و بازاریابی شرکت سیم و کابل ابهر گفت: علی‌رغم اینکه بستر رشد اقتصادی یک مملکت از طریق چرخ تولید آن مهیا می‌شود؛ اما صادرات که نقطه اتصال کشور با دنیا است، سهم بسزایی در اقتصاد کشور دارد و با افزایش ارزآوری، وضعیت اقتصادی بهبود می‌یابد و میزان تولید و اشتغال بیشتر می‌شود.

طبقه بسوزد، آن ساختمان قطعاً باید تخلیه شود اما کابل‌های نسوز به دلیل عدم وجود هالوژن، گاز سمی تولید نمی‌کند.

معاون فروش و بازاریابی شرکت سیم و کابل ابهر در ادامه توضیح داد: محصول بعدی شرکت ابهر، سیم و کابل‌های ولتاژ بالا بودند که متأسفانه حجم زیادی از این نوع کابل‌ها نیز از راه واردات تامین می‌شد. ما در سال ۱۳۸۱ برای اولین بار کابل ۱۳۲ کیلوولت تولید کردیم و در حال حاضر، بالغ بر هزار کیلومتر کابل ۱۳۲ کیلوولت زیر بار داریم. شرکت ابهر در سال ۱۳۸۸ به عنوان دهمین تولیدکننده سیم و کابل در سطح دنیا و اولین تولیدکننده کابل ۲۳۰ کیلوولت در ایران شناخته شد. تولید کابل‌های ۲۳۰ کیلوولت نسبت به سایر کابل‌ها با ولتاژهای پایین، تکنولوژی و خط تولید پیچیده‌تری دارد.

موقوفه تصریح کرد: برای ساخت پنج تونل زیرزمینی تهران مانند تونل طرشت، گورخانه و

ابهر، ما اولین کابل سربی را در کشور تولید کردیم در صورتی که کشورهای منطقه حدود ۲۰ سال قبل از ما به تولید انبوه این نوع محصول دست یافته بودند. در آن سال‌ها شرکت نفت اعلام کرده بود که بر اساس نرخ روز ارز، سالانه پنج میلیارد تومان سیم و کابل سربی را وارد کشور می‌کند. این میزان واردات از نظر حجمی رقم بالایی بود؛ اما در حال حاضر، یک متر هم سیم و کابل سربی وارد مملکت نمی‌شود و در تولید این نوع سیم به طور کامل به خودکفایی رسیده‌ایم. علاوه بر سیم سربی، حجم بالایی از انواع سیم و کابل مانند سیم‌های نسوز مورد استفاده در تونل‌ها نیز وارد کشور می‌شد که شرکت ابهر در سال ۱۳۷۶ برای اولین بار تولید این نوع سیم و کابل‌ها را نیز به خود اختصاص داد. کابل‌های نسوز کاربرد خاصی در محیط‌های بسته مانند تونل دارند. این نوع کابل‌ها دود تولید نمی‌کنند و هالوژن نیز ندارند. اگر یک متر کابل معمولی با روکش PVC را در یک ساختمان پنج

علی موقوفه در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: صنعت سیم و کابل در ایران مانند صنعت خودروسازی قدمت دیرینه دارد؛ اما متأسفانه سال‌ها پیش بعد از خروج شرکت‌های خارجی مانند فریچ‌تاج آمریکایی و اریکسون سوئدی از ایران، هیچ‌گونه تحولی در این صنعت به وجود نیامد و حجم بسیار زیادی محصولات کابلی خارجی وارد کشور می‌شد؛ در صورتی که کشورهای همسایه ما در حال رشد و توسعه صنعت سیم و کابل در کشورهای خود بودند. این روند ادامه داشت تا اینکه شرکت سیم و کابل ابهر در سال ۱۳۷۴ به عنوان اولین تولیدکننده سیم و کابل در ایران در این عرصه گام برداشت. در ابتدا هدف اصلی بنیان‌گذاران سیم و کابل ابهر، جلوگیری از حجم عظیم واردات سیم و کابل به کشور بود. وی افزود: یک سال بعد از تاسیس کارخانه

کردیم. همچنین به دلیل وجود تحریم‌ها، ال‌سی ایران به صورت دیناری محاسبه می‌شود و دینار به نرخ بانک مرکزی عراق و ایران ۱۳ درصد فاصله ارزی دارد. ما علاوه بر عدم حمایت دولت، باید مشکلات ناشی از کم ارزش بودن پول رایج مملکت را نیز به دوش بکشیم. علاوه بر تمام مشکلات ذکر شده، اعمال تعرفه گمرکی سنگین کشور عراق برای کالاهای ایرانی نیز مصائب صادرات را دوچندان کرده است. در صورتی که این تعرفه برای کشورهای عربستان، اردن و سایر کشورهای عربی که با عراق داد و ستد می‌کنند، در حد صفر است؛ چراکه این کشورها جزو اتحادیه عرب هستند.

وی عنوان کرد: ظرفیت اسمی تولید شرکت سیم و کابل ابهر سالانه بیش از یک هزار و ۵۰۰ میلیارد تومان است؛ اما با شروع بحران‌های اقتصادی و وضع تحریم‌ها، نتوانستیم به میزان ظرفیت اسمی، تولید داشته باشیم و امیدوار هستیم امسال بتوانیم ۶۰ تا ۷۰ درصد ظرفیت خود را پر کنیم.

معاون فروش و بازاریابی شرکت سیم و کابل ابهر، گفت: برای بهبود شرایط تولید و افزایش صادرات، باید توأمان دولت و قشر تولیدکننده از حالت شعاری خارج و به عمل برسند. در بسیاری از جلسات با نمایندگان مجلس، مسئولین و رئیس‌جمهور، وعده‌ها و حرف‌های امیدبخش قشنگی رد و بدل می‌شود و دولت در جلسات به خوبی مشکلات تولیدکننده را درک می‌کند؛ اما در عرصه عمل و حمایت، از برداشتن قدمی در راستای حل مشکلات مادر می‌کنند.

موقوفه در پایان اشاره کرد: اگر بستر صادرات فراهم شود، چالش بیکاری در کشور حل شده و با گسترش زمینه کسب و کار، برای بسیاری از جوانان شغل ایجاد می‌شود. طبق برآوردی که انجام شده به ازای هر یک میلیون دلار صادرات، هزار فرصت شغلی در کشور ایجاد می‌شود. بستر رشد یک کشور از کانال تولید میسر است و باید با الگو گرفتن از روند پیشرفت و توسعه سایر کشورها بستر تولید را در کشور فراهم کنیم؛ چراکه بسیاری از منابع در کشور موجود است اما بای‌تدبیری در عرصه اقتصاد درج‌امی‌زینیم.

و در سال‌های ۱۳۹۰ تا ۱۳۹۵، بیش از ۱۰۰ میلیون دلار به عراق کابل صادر کردیم و بزرگ‌ترین قرارداد خارجی ما با کشور عراق به میزان ۳۲ میلیون دلار بوده است.

علی موقوفه خاطر نشان کرد: در سال‌های اخیر در رابطه با صادرات صدمات زیادی را متحمل شدیم و کوچک‌ترین حمایتی در راستای افزایش صادرات و حل مشکلات ناشی از آن از سوی دولت صورت نگرفت. یک شرکت

شرکت ابهر به عنوان یک تولیدکننده ملی، در تمام پروژه‌های کشور از پارس جنوبی گرفته تا طرح‌های سیمانی، اثری از محصولات خود را به جا می‌گذارد

عربستانی که مشابه محصولات ما را تولید می‌کند، به عنوان رقیب ما در منطقه، در حال فعالیت است و دولت آن‌ها، بعد از برنده شدن مناقصات فروش صادراتی و بستن قرارداد با کشورهای مربوطه، ۹۰ درصد رقم ال‌سی را به صورت تسهیلات بدون بهره در اختیار تولیدکننده قرار می‌دهد؛ این در حالی است که ما با بهره ۲۸ درصدی پروژه آخر خود را جمع



طرح پل طبقاتی شهید صدر از کابل‌های ۲۳۰ کیلوولت هوایی استفاده می‌شود؛ این نوع کابل‌های هوایی را به عنوان کابل زمینی در این نوع فضاها به کار می‌برند. در سال‌های گذشته فقط در یک مسیر دو کیلومتری، کابل‌های ۲۳۰ کیلوولت تعبیه شده بود؛ اما با تولید انبوه این نوع کابل‌ها در ایران، توانسته‌ایم پروژه‌های عظیمی در تهران، مازندران، اصفهان را پوشش دهیم. علاوه بر این ۱۰۰ کیلومتر کابل ۲۳۰ کیلوولت پتروشیمی دماوند توسط شرکت ابهر تامین شده است و به طور کلی، در سرتاسر ایران ۵۰۰ کیلومتر این نوع کابل‌ها را فعال کرده‌ایم.

وی اضافه کرد: در حال حاضر، یکی از نقاط ضعف در کشور تامین سرکابل مفصل کابل‌های ولتاژ بالا و فوق ولتاژ بالا است که با شروع تحریم‌ها، شرایط برای تامین این نوع قطعات دشوار شد؛ قدم بعدی شرکت ابهر، بومی‌سازی سرکابل مفصل این نوع کابل‌ها است. ما بیش از یک سال است که پروژه جدید تولید کابل‌های آرمورد هشت هسته‌ای را نیز آغاز کرده‌ایم. به دلیل هزینه‌های بسیار زیاد حفر تونل برای کابل‌های فوق ولتاژ بالا، روند پیشرفت این نوع پروژه‌ها کند بود، بنابراین ما با تولید کابل‌های آرمورد هشت هسته‌ای، برنامه حفر تونل را در پروژه‌ها حذف کردیم و به این ترتیب، هزینه احداث تونل به شدت کاهش یافت.

معاون فروش و بازاریابی شرکت سیم و کابل ابهر اذعان کرد: شرکت ابهر به عنوان یک تولیدکننده ملی، در تمام پروژه‌های کشور از پارس جنوبی گرفته تا طرح‌های سیمانی، اثری از محصولات خود را به جا می‌گذارد. ما تا به امروز بالغ بر ۲۸ پروژه سیمان را تامین نیاز کرده‌ایم. در درمترهای سراسر کشور و همچنین نیروگاه‌های برق نیز حضور فعالی را از خود به نمایش گذاشته‌ایم. بزرگ‌ترین قرارداد داخلی شرکت ابهر با شرکت ستاره خلیج فارس بالغ بر ۷۴ میلیون یورو بوده است و برای فاز ۱۹ پارس جنوبی نیز، حدود ۵۳ میلیون یورو قرارداد بسته‌ایم. تا کنون عنوان بزرگ‌ترین صادرکننده سیم و کابل کشور را به خود اختصاص داده‌ایم

مدیر واحد HSE مجتمع مس سرچشمه:

اقدامات کنترلی و پیشگیرانه ایمنی باید فرهنگ سازی شود

مدیر واحد HSE مجتمع مس سرچشمه گفت: در هر حوزه کاری، HSE موضوعات سلامت، ایمنی و محیط زیست را تحت شعاع قرار می‌دهد. در چابوب HSE قوانینی تعریف شده است که با توجه به فعالیت هر واحد صنعتی یا عمرانی جهت حفظ ایمنی در کار باید رعایت شوند. شناسایی و اقدام به موقع جهت پیشگیری وقوع خطرات، می‌تواند علاوه بر تحمیل خسارت، از پرداخت هزینه‌های بالا نیز جلوگیری کند.

حوادث، اقدامات اصلاحی و پیشگیرانه‌ای را در دستور کار خود قرار داده‌ایم.

زیدآبادی با اشاره به اقدامات شناسایی شرایط اضطراری محتمل در مجتمع مس سرچشمه، توضیح داد: طبق طرح ارائه شده توسط سازمان ملل، حوادثی مانند پتانسیل‌های فوت گروهی و تخلیه اضطراری افراد در مجتمع، شناسایی و طبقه‌بندی شدند و ما طبق تعریف سازمان ملل، مطالعه‌ای را جهت بررسی این نوع حوادث با روش‌های علمی شروع کردیم؛ بعد از شناسایی و بررسی، آن‌ها را مدل‌سازی نموده و در ادامه، اقدامات اصلاحی و پیشگیرانه برای جلوگیری از وقوع حوادث پر خطر را طراحی کردیم. مهم‌ترین بخش، گپ‌آنالیز و مقایسه کردن اطلاعات حاصل از مطالعه با استانداردهای جهانی مربوط به هر بخش است که در نهایت خلل‌های موجود در بحث HSE را پر کنیم و توانستیم از وقوع خطرات با پتانسیل مرگ‌های دست‌جمعی پیش‌گیری به عمل آوریم.

وی در ادامه اضافه کرد: در کنار تمام فعالیت‌هایی که تا کنون برای افزایش ایمنی صورت گرفته، به تازگی توجه ویژه‌ای به سمت مدیریت بحران جلب شده و مرکزی برای این امر در نظر گرفته‌ایم. در جهت توسعه این موضوع، دستورالعمل‌های پیشین را بازنگری نموده و مجدداً کمیته‌های بحران را سازمان‌دهی کردیم و با همت پرسنل واحد HSE و با برنامه‌ریزی صحیح در جهت کاهش حوادث گام برداشتیم.

مدیر واحد HSE مجتمع مس سرچشمه با توضیح در رابطه با برنامه‌های اجرای مانور در مجتمع، عنوان کرد: یکی از برنامه‌های لازم در

علم و فناوری دانشگاه‌های صنعتی شریف و امیرکبیر به یاری ما آمدند. از نتایج برگزاری استارت‌آپی که دو ماه پیش برگزار شد، می‌توان گفت که از بین بیش از ۱۲۰ ایده برای ۱۴ ایده نو، کارگروه تشکیل شد و در کنار کارگروه‌ها، کارگاه‌های کسب و کار نیز تشکیل گردید و در نهایت، برای ایده‌های نوین و کاربردی، کمیته‌هایی جهت تولید محصول نهایی تاسیس شد؛ به این ترتیب، این برنامه‌ها علاوه بر گسترش کارآفرینی به توسعه ایمنی نیز کمک می‌کند.

مدیر واحد HSE مجتمع مس سرچشمه در رابطه با شناسایی خطرهای باریسک بالا در این مجموعه، خاطرنشان کرد: در مجتمع مس سرچشمه بعد از شناسایی خطرات، میزان ریسک این خطرات، بر اساس محاسبه عدد RPN الویت‌بندی می‌شود، سپس با روش‌های مختلف ارزیابی ریسک، طبقه‌بندی شده و حد قابل پذیرش آن را انتخاب می‌کنیم و در نهایت تعریف اقدامات پیشگیری و کنترلی را در پیش می‌گیریم. به طور کلی در ایران، سقوط از ارتفاع در الویت حوادث باریسک بالا قرار می‌گیرند؛ این نوع خطرها بیشتر در پروژه‌های ساختمانی رخ می‌دهد و سایر فعالیت‌ها مانند عملیات معدنی نیز از این خطر مستثنی نیستند. خطر بعدی که در رتبه دوم قرار می‌گیرد، بحث حمل‌ونقل، بارگیری و تخلیه در معادن است؛ خطر محورهای در حال گردش از جمله خطرهای باریسک بالا شناسایی شده است. با مطالعه تاریخچه مجتمع مس و بررسی حوادث پرتکرار شدید رخ داده در طول این سال‌ها، خطرات باریسک بالا را شناسایی کردیم و در جهت کنترل و عدم تکرار این نوع

مصطفی زیدآبادی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: مهم‌ترین شاخص‌ها در حوزه HSE مجتمع مس سرچشمه، به بخش ایمنی و زیرشاخه حوادث مربوط می‌شود. بر اساس سنجش و مقایسه معیارهایی مانند ضریب تکرار حادثه (AFR) و ضریب شدت حادثه (ASR)، تعداد حوادث و تعداد روزهای کاری از دست رفته ناشی از حادثه کارخانه با معیارهای استاندارد، می‌توان عملکرد کارگاه مربوطه را از نظر HSE مورد بررسی قرار داد. سازمان‌هایی مانند وزارت صنعت و معدن، امیدورو وزارت کار عملکرد کارخانه‌های صنعتی را تحت کنترل قرار می‌دهند و با بررسی فاکتورهای لازم جهت افزایش ایمنی، میزان عملکرد کارگاه و کارخانه را ارزیابی می‌کنند.

وی افزود: مجتمع مس سرچشمه در کنار عملکرد مطلوب در جهت بهبود فعالیت‌های صنعت مس، در تمام شرایط برای افزایش ایمنی کار، هر آنچه که در توان دارد را ارائه می‌دهد. در همین راستا، در یکی دو ماه گذشته مجتمع مس سرچشمه اولین استارت‌آپ ایمنی در کشور را برگزار کرد و همچنین در این ماه نیز با برگزاری همایش ایمنی معدن و فراآوری معدنی در مجتمع سرچشمه، میزان صنایع مختلف بودیم. اهداف مجتمع مس برای برپایی چنین نشست‌ها و همایش‌هایی هوشمندسازی، تجهیزات حفاظتی، بیل‌گیت‌ها و معادن هوشمند بوده و استارت‌آپ‌های مذکور، به منظور استفاده از اپلیکیشن‌ها و نوآوری در حوزه ایمنی برپا شده است که برای پرپار بودن این همایش، پارک‌های

مدیر واحد HSE مجتمع مس سرچشمه در پایان تصریح کرد: هدف والای ما در حوزه HSE مجتمع سرچشمه، کاهش وقوع حوادث پرخطر است که تا امروز توانسته‌ایم، تا حدودی این هدف را محقق سازیم. ما در مجموعه با شعار Zero harm, Zero loss, Zero garbage گام برمی‌داریم و در تلاش هستیم در سه حوزه HSE در یک مقطع بلندمدت تلفات فوتی، آسیب‌های شغلی و تولیدات پسماند را نیز به صفر برسانیم. مقوله سلامت، ایمنی و محیط زیست در صنعت از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است و جامعه باید بیشتر به این بحث توجه کند و اقدامات پیشگیرانه را در اولویت برنامه‌های خود دهد. رعایت اصول سلامت شخصی و ایمنی فردی بر همه واجب است؛ چراکه طبق آمارهای منتشر شده، ۴۲ درصد مرگ و میرها ناشی از سکتة قلبی است که با رژیم غذایی مناسب و ورزش می‌توان اینگونه خطرات را به حداقل رساند. در صنعت هم، هزینه‌هایی که بعد از وقوع حادثه پرداخت می‌شود، خیلی بیشتر از هزینه‌های پیشگیرانه و کنترلی است.

سازمان‌ها تبدیل به یک معضل شده است. در سال‌های گذشته شرایط ورود به دانشگاه‌ها با امروز متفاوت بود و افراد با ضریب هوشی و پشتکار بالا، می‌توانستند وارد دانشگاه شوند؛ اما با تاسیس دانشگاه‌های مختلف در سطح کشور همه افراد با ضریب هوشی متفاوت، دارای مدارک دانشگاهی هستند و با ورود افرادی با توانمندی‌های محدود به حوزه HSE و سایر بخش‌های سیستم‌های بزرگ و صنعتی، گاهی ضررهای جبران‌ناپذیری به بطن صنعت و ایمنی وارد می‌کند.

در مجتمع مس سرچشمه بعد از شناسایی خطرات، میزان ریسک این خطرات، بر اساس محاسبه عدد RPN اولویت‌بندی می‌شود، سپس با روش‌های مختلف ارزیابی ریسک، طبقه‌بندی شده و حد قابل پذیرش آن را انتخاب می‌کنیم

جهت شناسایی و کاهش خطرات، طراحی و اجرای مانور با سناریوهای متفاوت است. ما در مجتمع مس سرچشمه به زودی مانوری را در سطح A و به صورت برون‌سازمانی طراحی و اجرا خواهیم کرد. با توجه به اینکه مجتمع سرچشمه از اسفند ماه سال گذشته، عنوان بزرگ‌ترین تولیدکننده اسیدسولفوریک خاورمیانه را به خود اختصاص داده است، این مانور را با توجه به فعالیت‌های کارخانه اسید طراحی کردیم تا حوادث پرخطر این کارخانه را نیز شناسایی کنیم و به حداقل برسانیم.

زیدآبادی اذعان کرد: با توجه به اقدامات صورت گرفته در جهت کاهش خطرات و افزایش ایمنی کار، حوادث رخ داده ماهیت صنعتی نداشتند و اغلب حوادث ناشی از تصادفات و برخوردها در محوطه مجموعه و معدن بوده است.

وی در رابطه با ضعف‌ها و چالش‌های موجود در پیشبرد اهداف HSE در این مجموعه، بیان کرد: بزرگ‌ترین چالش که در اغلب صنایع نیز دیده می‌شود، بحث کیفیت نیروی انسانی است. جذب و استخدام افراد در بسیاری از



مدیرعامل شرکت صنایع مس زنجان آریا:

افزایش قیمت مس، ضخامت ظروف مسی را کاهش داد

مدیرعامل شرکت صنایع مس زنجان آریا گفت: در تولید ظروف مسی به روش سنتی، ما می‌توانیم با کشش و کاهش ضخامت ورق مسی، تعداد ظروف بیشتری تولید کنیم؛ در نتیجه، این روش از لحاظ اقتصادی مقرون به صرفه‌تر از روش سنتی است.



جبار نورسینا در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: در مجموعه صنایع مس زنجان، برای تولید ظروف مسی از ضایعات سیم و کابل را به ورق مسی تبدیل و از ورق، ظروف مسی را تولید می‌کنیم. این ضایعات درصد خلوص بالایی دارند و آن‌ها را به صورت مزایده‌ای از کارخانه‌های تولید سیم و کابل خریداری می‌کنیم.

وی افزود: علاوه بر نوع ماده اولیه و درصد خلوص آن، ضخامت ورق مسی نیز در کیفیت ظروف مسی تولیدی موثر است. تا چند سال اخیر ظروف مسی را با ضخامت زیادی می‌ساختند اما با افزایش قیمت مس، به مرور زمان، از ضخامت ورق و ظروف مسی کاسته شد. ظروف مسی به صورت وزنی به فروش می‌رسد و برای ظرفی مثل لیوان، پارچ و وسایل تزئینی استفاده از ورق‌های نازک به صرفه‌تر است.

مدیرعامل شرکت صنایع مس زنجان آریا در خصوص وضعیت فروش ظروف مسی، تصریح کرد: قیمت ظروف مسی با توجه به نرخ کاتد در بورس کالا و قیمت جهانی مس تعیین می‌شود. مشکلات سیاسی و اقتصادی نیز بر نوسانات قیمت مس بی‌تأثیر نیست. میزان تولید و فروش ما سالانه تغییر می‌کند حتی در برخی ماه‌ها، میزان فروش به کمترین حالت ممکن می‌رسد و در بعضی ماه‌ها هم فروش خوبی داریم. با افزایش قیمت مس، قدرت خرید مردم کاهش یافته و تولیدکنندگان

زیبا و شکل‌تر از ظروف سنتی هستند. بازار به دلیل وجود سلیق مختلف هر دو مورد را طلب می‌کند؛ در نتیجه ما نیز در مجموعه خود از هر دو روش برای تولید ظروف استفاده می‌کنیم.

وی در خصوص مشکلات موجود در صنعت ظروف مسی، توضیح داد: اولین و اساسی‌ترین معضل صنعت مس‌گری، بیمه است. حق بیمه یک کارگر ساده در این صنعت ماهانه ۶۰۰ هزار تومان تعریف شده که با اوضاع نابسانان صنعت، پرداخت این مبلغ از توان کارفرما خارج است و اگر بخواهیم حق بیمه را از حقوق کارگر کسر کنیم مبلغ زیادی برای کارگر باقی نمی‌ماند. مشکل بعدی ما، عدم ارائه تسهیلات از جانب دولت به تولیدکننده است. وام‌های بانکی با بهره‌های بالا، دردی را از تولیدکننده دوا نمی‌کند. دولت باید برای رشد اقتصاد کشور، در کنار فعالان صنعت مس قرار گیرد.

محصولات مسی برای جبران ضررهای احتمالی ناشی از عدم فروش ظروف، ضخامت آن‌ها را کاهش می‌دهند و با قیمت ارزان‌تری در بازار عرضه می‌کنند. ما عمده محصولات خود را به تهران، کرج و قم ارسال می‌کنیم و تنها مشتری خارجی ما کشور عراق است.

نورسینا عنوان کرد: ظروف مسی به دو روش سنتی و صنعتی ساخته می‌شوند. در روش سنتی دستگاه و ماشین‌آلات نقش کمتری در تهیه ظروف دارند و از یک ورق مسی تعداد کمی ظرف ساخته می‌شود، اما در روش صنعتی دستگاه پرس و چکش کاری جایگزین نیروی انسانی شده و با کشش و نازک کردن ورق‌های مسی، می‌توان تعداد زیادی ظرف تولید کرد. به خاطر اینکه این روش از لحاظ اقتصادی به صرفه است، روش‌های صنعتی به مرور زمان کاملاً جایگزین روش سنتی خواهند شد. از نظر ظاهری نیز ظروف مسی صنعتی

مدیر واحد صادرات شرکت بهران:

شوک‌های اقتصادی موجب فلج شدن تولیدی‌های ما می‌شود

مدیر واحد صادرات شرکت بهران گفت: نوسانات اقتصادی برای شرکت‌های پویا و فعالی مانند بهران که با هدف توسعه و پیشرفت گام برمی‌دارند، مضر بوده و باعث جا ماندن از برنامه‌های مدون مجموعه می‌گردد که این امر به مرور زمان، موجب فلج شدن سیستم یک کارخانه می‌شود.

۳۰ درصد مواد اولیه که وارداتی هستند، همچنان دچار مشکل هستیم و تا کنون نتوانسته‌ایم هیچ مواد داخلی دیگری را جایگزین کنیم. ما به همان روال قبل، مواد اولیه مورد نیاز خود را از بازار خارجی تهیه می‌کنیم؛ اما زمان خرید تا تحویل این مواد نسبت به قبل، دو برابر شده است.

وی در رابطه با فروش خارجی و داخلی محصولات بهران، اذعان کرد: با وجود مشکلات عدیده‌ای که در روابط ایران با سایر کشورها مشاهده می‌شود، ما همچون گذشته فروش صادراتی محصولات خود را با بالاترین کیفیت در دستور کار داریم و بدون کاهش در میزان صادرات، فعالیت خود را ادامه می‌دهیم. شرکت بهران محصولات خود را به کشورهای عراق، عمان و سوریه صادر می‌کند و به تازگی توانسته‌ایم در بازار کشور افغانستان را نیز حضور داشته باشیم و صادرات خود را به این کشور آغاز کنیم. در داخل کشور هم، مشتریان ثابتی داریم و برند بهران به عنوان تولیدکننده آسانسور و پله‌برقی برای صنایع و مصرف‌کنندگان، نامی آشنا است؛ صنایعی مانند سازمان ریلی، حمل‌ونقل شهری و راه‌آهن از جمله مشتریان ثابت محصولات ما هستند.

مدیر واحد صادرات شرکت بهران عنوان کرد: علاوه بر نوع مواد اولیه، تکنولوژی و دانش فنی روز دنیا در کیفیت تولید آسانسور و پله‌برقی نیز موثر است؛ بدون استفاده از تجهیزات و اطلاعات به‌روز در این صنعت، نمی‌توان گامی به سوی جلو برداشت. واحد تحقیق و توسعه مجموعه بهران یکی از فعال‌ترین واحدهای شرکت بوده که با مطالعه و تحقیق علمی روزانه مجموعه را به‌روزرسانی می‌کنند و این امر، باعث شده که بهران در ایران رقیبی نداشته باشد.



مدیر واحد صادرات شرکت بهران تصریح کرد: ما در تلاش هستیم که با وجود تمام مشکلات، با بهترین عملکرد در سطح دنیا ظاهر شویم؛ اما افزایش نرخ فلزات و نوسانات قیمت‌ها ما را نیز دچار بحران کرده است. ۷۰ درصد مواد اولیه مورد نیاز ما، تولید داخلی است و ۳۰ درصد باقی‌مانده را از راه واردات تامین می‌کنیم که به دلیل مشکلات سیاسی کشور و اعمال تحریم‌ها در این زمینه با چالش جدی مواجه گشتیم. از جمله معضلات ما، تامین ارز است؛ پیش‌تر برخی بانک‌ها به صورت خودجوش ارز در اختیار ما قرار می‌دادند؛ اما از زمانی که بانک مرکزی مدیریت تامین ارز، ارائه تاییدیه‌ها و امور مربوط به ثبت سفارش‌ها را برعهده گرفت، ثبت سفارش برای تولیدکنندگانی همچون ما سخت شده است و از مرحله تایید تا پرداخت ارز جهت خرید مواد اولیه، حدود ۴۰ روز طول می‌کشد. این برای خط تولید یک کارخانه زمان زیادی است و تمام خطوط تولید زنجیره‌وار به هم متصل هستند و در صورت توقف یک خط، خطوط دیگر نیز با مشکل مواجه می‌شوند. چگینی در ادامه اضافه کرد: برای تامین

علی‌چگینی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: مجموعه بهران با بیش از ۳۰ سال تجربه و سابقه کاری، در عرصه صنعت آسانسور و پله‌برقی حضور دارد. در این مجموعه تولیدی قریب به یک هزار و ۲۰۰ نفر پرسنل مشغول به کار هستند. ما در بهران با تولید آسانسور و پله‌برقی توانستیم از نظر کیفیت و تنوع محصول، جایگاه مطلوبی را در ایران و سایر کشورها به خود اختصاص دهیم. ما علاوه بر تهران، در چند کشور دیگر نیز نمایندگی و دفتر فروش داریم.

وی افزود: مواد اولیه و فلزات استفاده شده در ساخت پله‌برقی و آسانسور، شامل مس، استیل و آهن می‌شود؛ برای ساخت کابین آسانسور، استیل و برای ساخت در و قطعات مستحکم موجود در آسانسور، آهن به کار گرفته می‌شود؛ مس نیز در ساخت قطعاتی در داخل موتور و همچنین قفل آسانسور کاربرد دارد. همچنین در بسیاری از مکان‌ها به دلایل ظاهری و زیبایی پله‌برقی، از استیل و برای ساخت سایر قطعات پله‌برقی، از آهن و همچنین برای انتقال برق از سیم و کابل‌های مسی استفاده می‌شود.



تحليل

- رشد فروش شرکت جوشکاب یزد در آبان ماه
- فعالیت درخشان شرکت آلومراد در آبان ماه
- درآمد ۱۳ هزار میلیارد تومانی فملی در هشت ماه

بررسی عملکرد شرکت بکاب؛

رشد فروش شرکت جوشکاب یزد در آبان ماه

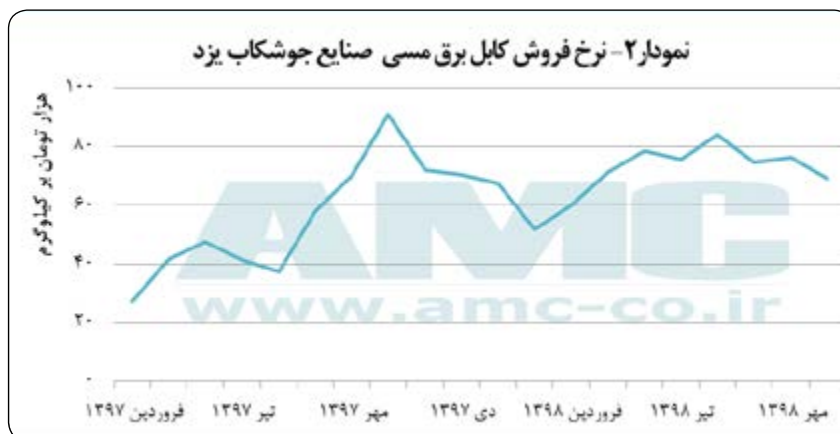
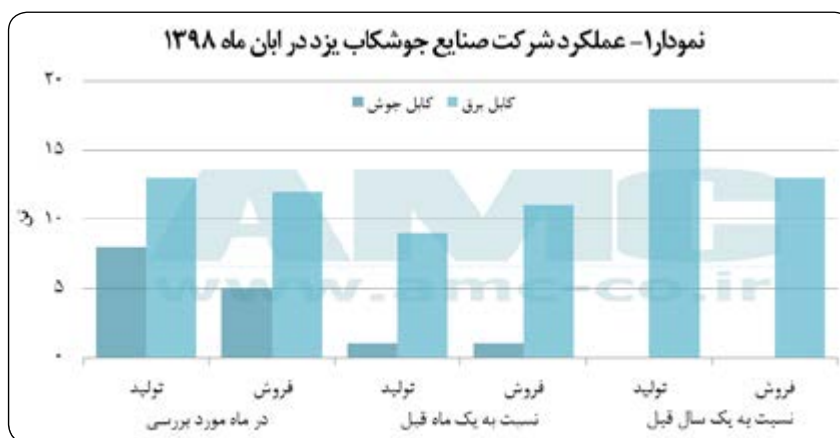


پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، در این گزارش به بررسی عملکرد، میزان تولید و فروش شرکت صنایع جوشکاب یزد پرداخته است. نمودار ۱ میزان تولید و فروش این شرکت را در ماه‌های مهر و آبان سال جاری و آبان ماه سال ۱۳۹۷ بازگو می‌کند. طبق این نمودار، شرکت صنایع جوشکاب یزد در آبان ماه هشت تن تولید کابل جوش داشته و با این میزان، نسبت به مهر ماه سال جاری ۷۰۰ درصد رشد تولید کابل جوش داشته است. همچنین این شرکت در آبان ماه سال جاری ۱۳ تن کابل برق تولید کرد که ۴۴٫۴ درصد رشد نسبت به تولید مهر ماه و ۲۷٫۸ درصد افت نسبت به ماه مشابه سال گذشته همراه بوده است.

همچنین نمودار ۱ نشان می‌دهد که شرکت صنایع جوشکاب یزد در آبان ماه پنج تن کابل جوش و ۱۲ تن کابل برق فروخت؛ با این میزان فروش، کابل جوش ۴۰۰ درصد رشد نسبت به ماه پیش داشته است. فروش کابل برق نیز در آبان ماه با رشد همراه بوده، به طوری که با این میزان فروش ۹٫۱ درصد رشد نسبت به مهر ماه و ۷٫۷ درصد افت نسبت به آبان ماه سال ۱۳۹۷ گزارش شده است.

نمودار ۲ نرخ فروش کابل برق مسی شرکت صنایع جوشکاب یزد را نشان می‌دهد. طبق نمودار ۲ قیمت هر کیلوگرم کابل برق این شرکت برابر با ۶۹ هزار و ۷۱ تومان بوده است. شرکت صنایع جوشکاب یزد در آبان ماه یک میلیارد تومان درآمد کسب کرده که با این میزان درآمد رشد ۱۵٫۳ درصدی نسبت به ماه پیش از آن و همچنین کاهش ۴٫۴ درصدی نسبت به آبان ماه سال گذشته داشته است.

شرکت صنایع جوشکاب یزد در آبان ماه سال ۱۳۹۸، یک میلیارد تومان درآمد کسب کرده که در مقایسه با ماه گذشته افزایش داشته است.





شرکت توسعه آهن وفولاد گل گهر

بزرگترین عرضه کننده
آهن اسفنجی در خاورمیانه

GOLGOHAR IRON & STEEL DEVELOPMENT CO.

دفتر تهران: میدان آرژانتین، خیابان الوند، سی و یکم غربی، پلاک ۲۲
شماره تماس: ۰۴-۸۸۱۹۷۶۷۰-۲۱ نامبر: ۰۳-۸۸۱۹۹۴۰۳
کارخانه: سیرجان، کیلومتر ۵۰ جاده شیراز، کیلومتر ۵ جاده اختصاصی گل گهر
کد پستی: ۷۸۱۷۹۹۹۷۳۸ شماره تماس: ۰۳-۴۱۴۲۴۱۹۲-۳۴

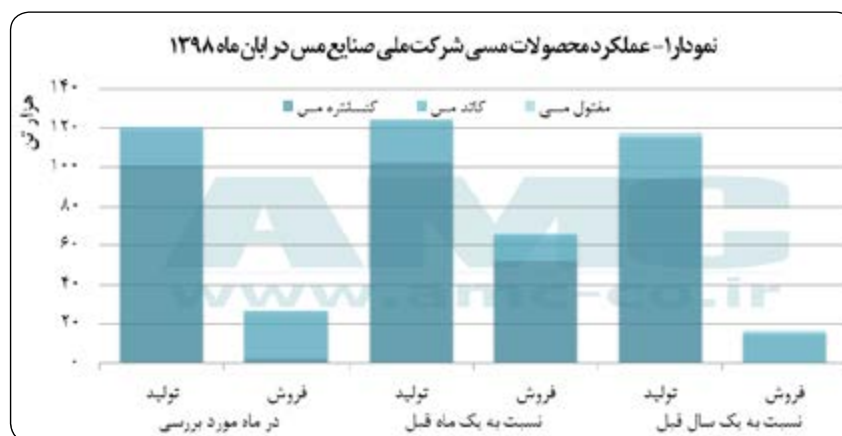
بررسی عملکرد شرکت ملی صنایع مس؛

درآمد ۱۳ هزار میلیارد تومانی فملی در هشت ماه



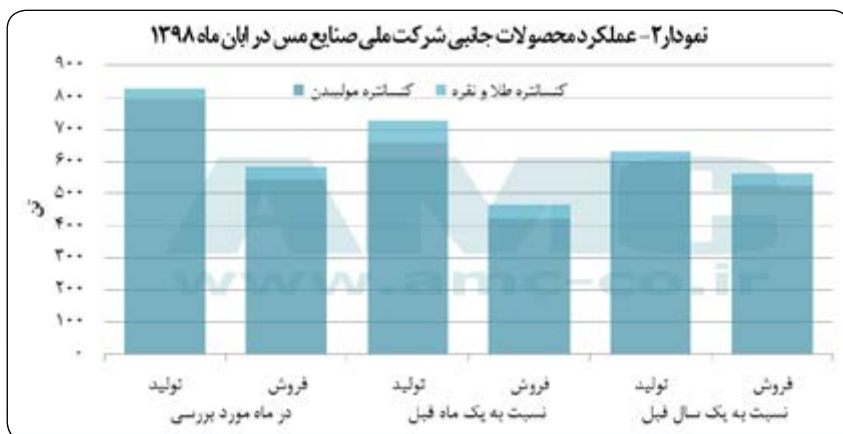
پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در این گزارش به بررسی عملکرد شرکت ملی صنایع مس ایران در دوره یک ماهه منتهی به ۳۰ آبان ماه سال ۱۳۹۸ پرداخته است. نمودار ۱ میزان تولید و فروش محصولات مسی شرکت ملی صنایع مس را نشان می‌دهد. بر اساس این نمودار، این شرکت در گروه محصولات مسی در ماه آبان، ۱۰۱ هزار تن کنسانتره، ۲۰ هزار تن کاتد تولید کرد. میزان تولید کنسانتره ۱۵ درصد افت نسبت به ماه گذشته و ۷٫۴ درصد رشد همچنین میزان تولید کاتد ۱۰٫۲ درصد افت نسبت به مهر ماه را به ثبت رسانده است. با این وجود، تولید کاتد در مقایسه با آبان ماه سال ۱۳۹۷، افت ۸٫۸ درصدی داشت، لازم به ذکر است که شرکت ملی صنایع مس در آبان ماه مفتول تولید نکرده است.

شرکت ملی صنایع مس ایران در آبان ماه ۱۳۹۸ عملکرد مطلوبی را در تولید و فروش محصولات مختلف به ویژه محصولات غیر مسی از خود به نمایش گذاشته و میزان درآمد کسب شده فملی در آبان ماه سال ۱۳۹۸ و نیز هشت ماه ابتدایی سال، نسبت به مدت مشابه سال گذشته رشد قابل توجهی داشته است.

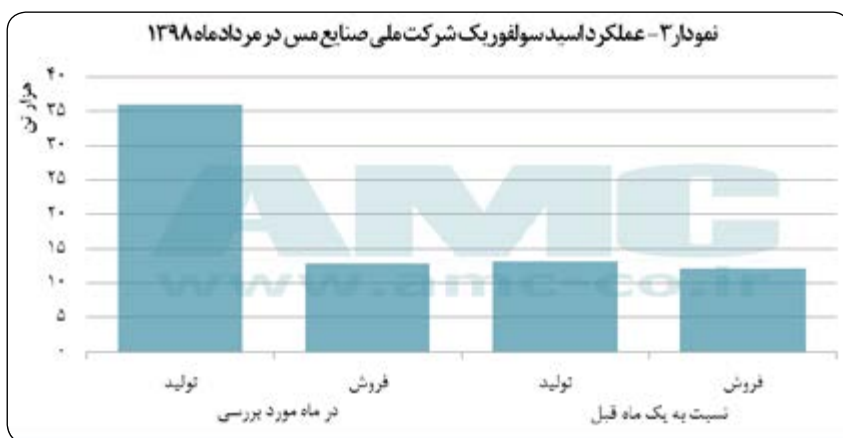


شرکت ملی صنایع مس ایران در آبان ماه سال ۱۳۹۸، یک هزار ۶۹۳ میلیارد تومان درآمد کسب کرده که نسبت به ماه مهر ۱,۸ درصد افت و همچنین ۶۰ درصد رشد نسبت به مدت مشابه سال ۱۳۹۷ داشته است. ضمن اینکه فملی در هشت ماه ابتدایی سال ۱۳ هزار و ۳۰۰ میلیارد تومان درآمد کسب کرد که نسبت به مدت مشابه سال قبل ۱۲۷ درصد افزایش یافت

نمودار ۱ همچنین نشان می‌دهد که شرکت ملی صنایع مس ایران در آبان ماه دوهزار تن کنسانتره مس فروخته که ۹۵,۴ درصد افت را نسبت به ماه گذشته تجربه کرد. این شرکت با فروش ۲۴ هزار تن کاتد مسی، ۷۷,۵ درصد رشد نسبت به مهر ماه و ۶۲,۳ درصد رشد نسبت به آبان ماه سال گذشته داشته است. شرکت ملی صنایع مس در آبان ماه ۲۹۵ تن مفتول فروخت که به ترتیب ۶۳ درصد رشد نسبت به مهر ماه سال جاری و ۸۳,۸ درصد افت نسبت به آبان ماه سال گذشته داشته است.

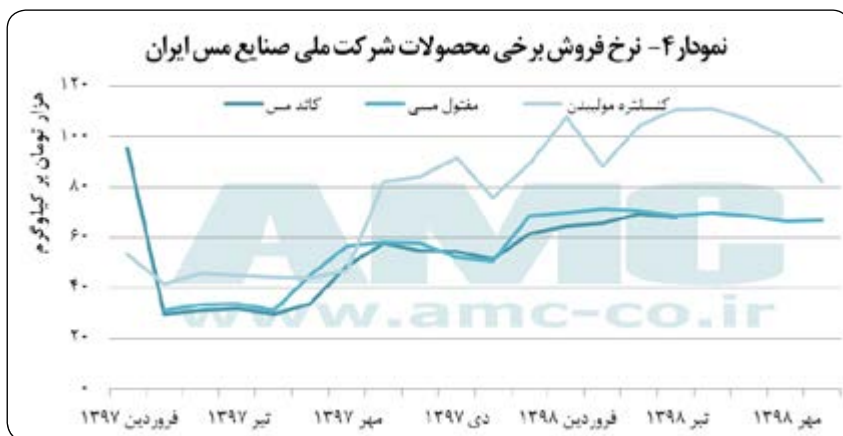


نمودار ۲ عملکرد محصولات جانبی شرکت ملی صنایع مس که شامل کنسانتره طلا، نقره و مولیبدنیت می‌شود را بازگو می‌کند. طبق این نمودار در آبان ماه سال ۱۳۹۸ میزان تولید کنسانتره طلا و نقره ۳۶ تن و کنسانتره مولیبدنیت ۷۹۳ تن بوده است. از این میزان تولید، ۴۲ تن کنسانتره طلا و نقره و ۵۴۴ تن کنسانتره مولیبدنیت به فروش رسیده است.



نمودار ۳ میزان تولید و فروش اسید سولفوریک شرکت ملی صنایع مس را برای ماه آبان نشان می‌دهد، براساس این نمودار میزان تولید اسید سولفوریک ۳۵ هزار و ۹۹۹ تن و میزان فروش این محصول ۱۲ هزار و ۸۱۲ تن بوده است.

طبق نمودار ۴، نرخ فروش کنسانتره مولیبدن در ماه مورد بررسی با افت نسبت به مهر ماه همراه بوده است، همچنین نرخ فروش مفتول و کاتد مسی نیز به ترتیب رشد و افت را تجربه کرده است. این محصولات، از جمله پرطرفدارترین محصولات شرکت ملی صنایع مس ایران به حساب می‌آیند.



شرکت ملی صنایع مس ایران در آبان ماه سال ۱۳۹۸، یک هزار ۶۹۳ میلیارد تومان درآمد کسب کرده که نسبت به ماه مهر ۱,۸ درصد افت و همچنین ۶۰ درصد رشد نسبت به مدت مشابه سال ۱۳۹۷ داشته است. ضمن اینکه فملی در هشت ماه ابتدایی سال ۱۳ هزار و ۳۰۰ میلیارد تومان درآمد کسب کرد که نسبت به مدت مشابه سال قبل ۱۲۷ درصد افزایش یافت.

فعالیت درخشان شرکت آلومراد در آبان ماه

شرکت در حوزه تولید راد بوده؛ چنانچه در آبان ماه فعالیت تولیدی این شرکت در حوزه راد به ۴۴۸ تن رسید.

■ روند صعودی تولید راد در آبان و مهر ماه

میزان فعالیت این شرکت در زمینه تولید راد در ماه‌های اخیر دارای روند افزایشی و صعودی بوده، به این ترتیب که در پنج ماه گذشته همواره شاهد افزایش میزان تولید در زمینه راد بوده‌ایم. در آبان ماه میزان تولیدات راد شرکت آلومراد افزایش یافت، به گونه‌ای که از ۳۶۰ تن به ۴۴۸ تن رسید که این رشد حدود ۲۳ درصد است. این شرکت در آبان ماه سال ۱۳۹۷، ۳۳۸ تن راد تولید کرد که به این ترتیب، رشد ۵۳،۳ درصدی را در این زمینه مشاهده می‌کنیم.

روند صعودی تولید راد در این پنج ماه اخیر، نشان‌دهنده، افزایش میزان تقاضا برای خرید این محصول آلومینیومی است، به نحوی که مدیران این شرکت، تمایل بیشتری برای فعالیت در این زمینه پیدا کرده‌اند.

عملکرد فعالیت این شرکت در آبان ماه نشان می‌دهد که رشد میزان تولید با افزایش میزان فروش، همراه بوده است؛ چنانچه میزان فروش راد آلومینیومی از ۳۳۳ تن در مهر ماه به ۵۷۵ تن در آبان ماه رسید و در واقع رشد ۷۲،۷ درصدی را در این حوزه شاهد هستیم.

نرخ فروش راد در آبان ماه با افت پنج درصدی همراه بود، به نحوی که از ۲۳ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم به ۲۱ هزار و ۸۲۸ ریال به ازای هر کیلوگرم رسید، همچنین این میزان افت نرخ فروش نسبت به مدت زمان مشابه در سال گذشته نیز قابل توجه بوده است، به گونه‌ای که کاهش ۱۲،۸ درصدی را در این زمینه مشاهده می‌کنیم.

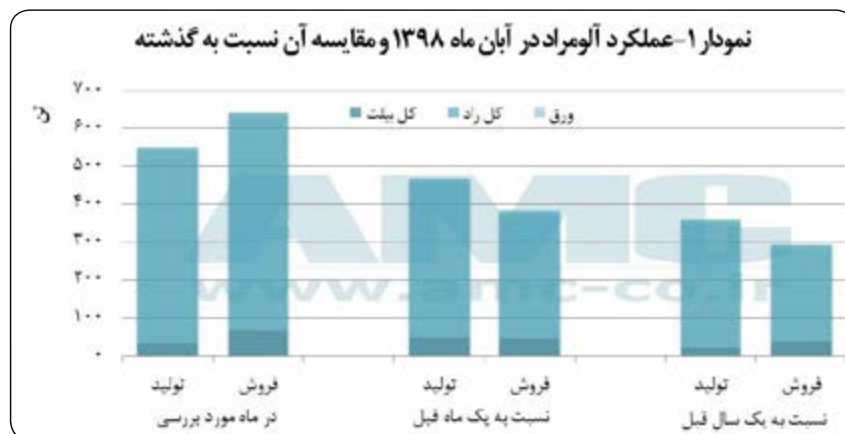


بررسی‌ها نشان می‌دهد که شرکت آلومراد بیشترین میزان تولید، فروش و درآمد را از ابتدای سال ۱۳۹۷ تا کنون داشته است.

می‌کند که بخشی از تولیدات این شرکت مربوط به تولید راد و بیلت کارمزدی است، به گونه‌ای که از ۵۵۰ تن تولید این شرکت، ۱۰۲ تن آن مربوط به تولید محصولات کارمزدی است. البته نسبت به ماه‌های قبل از آن، فعالیت این شرکت در این حوزه کاسته شده و در حال حاضر، شرکت آلومراد تمایل کمی به تولید محصولات کارمزدی دارد و بیشترین تمرکز این

به گزارش «فلزات آنلاین»، همانگونه که در نمودار ۱ آمده است، روند تولیدات آلومراد، افزایشی بوده، به نحوی که میزان تولیدات این کارخانه در آبان ماه ۵۵۰ تن است که نسبت به ماه قبل از آن که میزان تولیدات ۴۶۷ تن بود، ۱۷،۸ درصد افزایش یافته است.

گفتنی است که این شرکت در زمینه تولید محصولات چوب راد، بیلت و ورق فعالیت



ندارند، به این ترتیب که در سه ماه اخیر، هیچگونه فعالیتی در زمینه تولید ورق صورت نگرفته است. عدم فعالیت این شرکت در این حوزه نشان دهنده تغییر برنامه ریزی مدیران شرکت آلومراد برای تولید ورق است.

■ افزایش ۱۷,۸ درصدی تولید شرکت آلومراد

همان طور که در نمودار شماره ۲ آمده است، شرکت آلومراد در آبان ماه ۱۳۹۸، جمعا حدود ۵۵۰ تن انواع محصولات آلومینیومی تولید کرد که ۱۰۲ تن آن کارمزدی بود. کل تولیدات این شرکت در این ماه، نسبت به ماه پیش از آن، ۱۷,۸ درصد افزایش داشت که این میزان نسبت به دوره مشابه سال گذشته ۵۳,۶ درصد رشد پیدا کرد.

همچنین، آلومراد در آبان ماه، جمعا حدود ۶۴۰ تن انواع محصولات آلومینیومی فروخت که ۱۱۸ تن آن از محصولات کارمزدی بود. کل فروش این شرکت در این ماه، نسبت به ماه پیش از آن ۶۶,۷ درصد افزایش داشت که این میزان نسبت به دوره مشابه سال گذشته ۱۱۹,۹ درصد رشد پیدا کرد.

در نهایت شرکت آلومراد در آبان ماه ۱۳۹۸، جمعا حدود ۱۱۵ میلیارد ریال از محل فروش، درآمد کسب کرد که نسبت به ماه پیش از آن ۴۱,۷ درصد افزایش داشت و این میزان نسبت به دوره مشابه سال گذشته ۲۴۳,۶ درصد رشد پیدا کرد.

کارمزدی در این ماه کاملا متفاوت بوده، به گونه‌ای که از ۱۵ تن به ۳۲ تن رسید. این میزان از تولیدات در این زمینه در مقایسه با مدت زمان مشابه در سال گذشته نیز رشد قابل توجهی داشت، به این ترتیب که شرکت

روند تولیدات آلومراد، افزایشی بوده، به نحوی که میزان تولیدات این کارخانه در آبان ماه ۵۵۰ تن است که نسبت به ماه قبل از آن که میزان تولیدات ۴۶۷ تن بود، ۱۷,۸ درصد افزایش یافته است

آلومراد در آبان ماه سال ۱۳۹۷، تنها ۲۰ تن بیلت کارمزدی تولید می کرد.

میزان فروش بیلت کارمزدی در آبان ماه نشان دهنده میزان نیاز بازار به این محصول آلومینیومی است، چنانچه با اینکه فعالیت تولیدی شرکت در زمینه تولید بیلت کارمزدی رشد داشت اما میزان فروش شرکت ۵۰ درصد بیشتر از میزان تولید بود.

■ عدم فعالیت شرکت آلومراد در زمینه تولید ورق

چنانچه عملکرد آلومراد در شهریور، مهر و آبان ماه نشان می دهد، مدیران این شرکت تمایلی به فعالیت در زمینه تولید ورق

■ نرخ فروش راد کارمزدی کاهش یافت
فعالیت شرکت آلومراد در زمینه تولید راد کارمزدی در ماه‌های اخیر رشد قابل توجهی داشته، به گونه‌ای که از ۶۱ تن به ۷۰ تن افزایش یافته است؛ البته این میزان از تولید در مقایسه با مدت زمان مشابه در سال گذشته، روند نزولی داشته، به نحوی که در آبان ماه ۱۳۹۷، این شرکت قادر به تولید ۱۶۰ تن راد کارمزدی بود.

روند صعودی تولید راد کارمزدی در ماه‌های اخیر با افزایش میزان تقاضا برای خرید این محصول آلومینیومی همراه بوده است، به نحوی که تمام محصول تولید شده، به فروش رسید. عملکرد فعالیت این شرکت در آبان ماه نشان می دهد که رشد میزان تولید با افزایش فروش، همراه بوده است؛ چنانچه میزان فروش راد کارمزدی از ۳۵ تن در مهر ماه به ۷۰ تن در آبان ماه رسید و در واقع رشد ۱۰۰ درصدی را در این حوزه شاهد هستیم.

البته نرخ فروش راد کارمزدی در آبان ماه با افت چشمگیر و کم سابقه‌ای مواجه شد، به نحوی که از ۱۱ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم به هشت هزار تومان به ازای هر کیلوگرم رسید.

■ کاهش تولید و فروش بیلت

فعالیت تولیدی این شرکت در زمینه بیلت در آبان ماه، کاهش یافته، به گونه‌ای که این شرکت در ماه گذشته ۳۱ تن بیلت تولید کرد اما در آبان ماه میزان تولیدات به حدود صفر رسید.

با وجود اینکه شرکت آلومراد در آبان ماه، فعالیتی در زمینه تولید بیلت نداشت اما به دلیل وجود تقاضا برای خرید این محصول، توانست ۱۷ تن از این محصول تولیدی خود را در بازار به فروش رساند که در مقایسه با ماه قبل از آن که میزان فروش شرکت ۴۵ تن بود، کاهش ۶۲ درصدی را در این زمینه شاهد هستیم.

■ رشد قابل توجه تولید بیلت کارمزدی

با اینکه روند تولید بیلت در آبان ماه سیر نزولی داشت اما وضعیت تولید و فروش بیلت



فلزات آنلاین

صفحه اصلی فلزات آلومینیوم مس سرب و روی فلزات آلیاژی و آلیاژها فلزات گرانبها بورس و اقتصاد معدن

آخرین اخبار رشد ۳۵ درصدی قیمت آلومینیوم طی یک هفته

هفتهنامه فلزات آنلاین منتشر شد



رشد تولیدات شرکت ملی مس



روی دیگر صنایع فلزی کشور



ارتباط صنعت فولاد با صنایع نفت و گاز



هفتهنامه فلزات آنلاین منتشر شد

گفت و گو



امیرحسین کاود، مدیرعامل شرکت گروز صنعتی سدید در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین» رونق صنعت لوله‌سازی در تسهیل صادرات است



محمود لوریان، مدیرعامل شرکت معدنی و فلزات صنعتی چادرملو در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین» بنگاه اقتصادی می‌تواند در هر



امین ابراهیمی، مدیرعامل شرکت فولاد اکسین، خوزستان، در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین» صنایع مس ایران در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»



امین ابراهیمی، مدیرعامل شرکت فولاد اکسین، خوزستان، در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین» صنایع مس ایران در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»

مهم ترین عناوین خبری صنایع معدنی و فلزی

مشاهده همه


یادداشت فلزات آلومینیوم مس سرب و روی فلزات آلیاژی و آلیاژها فلزات گرانبها بورس و اقتصاد معدن

عبور از تحریم با اراده فولادی



آمارهای منتشر شده از عملکرد صادراتی ۶ ماهه فولادسازان



- 
- دستاوردهای یک نمایشگاه تمام فلزی!
 - نقطه قوت یک نمایشگاه، شرکت کنندگان جدید آن است
 - انتخاب شرکت فولاد خوزستان به عنوان صادر کننده نمونه کشور

نگاهی به شانزدهمین نمایشگاه ایران متافو؛

دستاوردهای یک نمایشگاه تمام فلزی!

نمایشگاه متافو یکی از نمایشگاه‌های شاخص صنایع فلزی کشور است که شانزدهمین دوره آن از سوی وزارت صنعت، معدن و تجارت با همراهی سازمان توسعه تجارت ایران و سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران به مدت چهار روز برگزار شد تا شرکت‌ها و مجموعه‌های این صنعت دستاوردهای خود را برای علاقه‌مندان و فعالان این حوزه به نمایش بگذارند.

وزیر مجموعه‌های آن‌ها حضور پررنگ‌تری در این نمایشگاه از خود نشان دادند و نظر تعداد بیشتری از بازدیدکنندگان را نیز جلب کردند.

■ یک افتتاح مطابق معمول!

نمایشگاه شانزدهم ایران متافو با حضور خداداد غریب پور، رئیس هیئت عامل ایمیدرو، بهرام شکوری رئیس کمیسیون معدن و صنایع معدنی، حمیدرضا عظیمیان مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه و کسری غفوری مدیرعامل شرکت فولاد خراسان افتتاح شد. چند ساعت اول شروع به کار نمایشگاه، مطابق معمول با بازدیدهای فرمالیته مسئولان برگزاری از برخی غرفه‌ها، گپ و گفت با مدیران عامل شرکت‌های بزرگ حاضر در نمایشگاه و همین‌طور گرفتن عکس یادگاری جلوی تعدادی از غرفه‌ها، آن هم در میان خیل خبرنگاران و عکاسان که فرصت را برای جمع‌آوری خبر مغتنم می‌دانستند، گذشت. البته چند ساعت بعد و با رفتن مسئولان وزارتی و مدیران صاحب‌خبر، وضعیت نمایشگاه به حالت عادی بازگشت.

انواع مواد معدنی فلزی و غیرفلزی، انواع زغال‌سنگ و کک، مشاوره و ژئوتکنیک، اکتشاف، حفاری و استخراج، انواع تجهیزات معدن، ماشین‌آلات سنگین حوزه معدن، کانه‌آرایی و فرآوری و پیمانکاری معادن، قسمت‌های مختلف بخش معدن و صنایع معدنی بودند.

بخش دیگری از این نمایشگاه نیز به موضوع کوره‌ها، نسو‌ها و سرامیک‌های صنعتی اختصاص داشت که در آن انواع کوره‌های صنعتی، سرامیک‌ها، نسوزهای شکل‌دار و بی‌شکل، عایق‌ها و مواد الیافی و قطعات و تجهیزات نسوز به نمایش گذاشته شده بود.

برای بخش پروژه‌های صنعت و معدن این نمایشگاه نیز موضوعاتی نظیر انواع پروژه‌های معدنی، صنایع فولاد و فلزات غیرآهنی، نیروگاهی، راهسازی و عمرانی، تکمیل پروژه و طرح‌های توسعه‌ای، پروژه‌های تحقیقاتی صنعتی، سرمایه‌گذاری و تامین مالی پروژه، خدمات پیمانکاری، بیمه، مشاوره و... در نظر گرفته شده بود.

البته با تمام این اوصاف، شرکت‌های فولادی

■ گروه‌های اصلی شرکت کننده

این نمایشگاه در ۶ گروه برگزار شد. در بخش آهن و فولاد، صنایع تولید مواد اولیه و مواد معدنی، فولاد خام و آلیاژهای آهن، کارخانجات آهن و فولاد، تجهیزات و ماشین‌آلات صنایع فولاد و انواع محصولات فولادی به نمایش درآمد. بخش ریخته‌گری، قالب‌سازی، آهنگری و ماشین‌کاری شامل انواع روش‌های ریخته‌گری، قالب‌سازی، آهنگری و فورج، ماشین‌کاری و دریلینگ، آب‌کاری و پوشش‌دهی، جوش‌کاری و تجهیزات جوش و انواع روش‌های برش‌کاری بود. در بخش فلزات غیرآهنی، نمایشگاه میزبان تولیدکنندگان آلومینیوم، مس، سرب، روی و انواع فلزات گرانبها شامل طلا، نقره، پلاتین و تیتانیوم بود و مسائلی نظیر اکتشاف و استخراج فلزات غیرآهنی، فرآوری فلزات و تولید محصولات فلزی غیرآهنی در آن مورد توجه قرار گرفت. یکی از شرکت‌کنندگان بزرگ در این بخش از نمایشگاه، شرکت ملی صنایع مس ایران بود که به عنوان سومین شرکت بزرگ بازار سرمایه در بخش فلزات غیرآهنی نمایشگاه حضور داشت.



■ مدیران چه می گفتند؟

حضور مسئولان حوزه های مختلف در نمایشگاه ها و نقل قول های آن ها، معمولاً سوژه های داغ خبری خبرنگاری ها و رسانه ها را آماده می کنند که نمایشگاه متافو نیز از این قاعده مستثنی نبود:

■ ایمیدرو

خداداد غریب پور در جمع خبرنگاران از فعالیت های ایمیدرو در حوزه دانش، همکاری با دانشگاه های بزرگ کشور نظیر صنعتی شریف، تهران و امیرکبیر و قراردادهای منعقد شده همکاری در این حوزه خبر داد. رئیس هیئت عامل ایمیدرو همچنین اعلام کرد که پژوهش ها به سمت بومی سازی و تقاضامحور شدن پیش رفته و تعداد طرح ها در نیمه اول امسال، نسبت به سال گذشته دو برابر شده است.

■ شرکت معدنی و صنعتی گل گهر

محور گفت وگوهای مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی گل گهر، بیشتر حول محور اجرایی شدن طرح های این شرکت بود. مهندس ملارحمان در گفت وگو با خبرنگار فلزات آنلاین در این مورد گفت: ما امسال طرح های مهمی را در دست اجرا داشتیم که از آن جمله می توان به طرح ۲.۵ میلیون تنی تولید آهن اسفنجی، طرح ۱.۲ تنی فولاد و راه اندازی طرح نیروگاه ۱۶۰ مگاوات اشاره کرد. وی همچنین بر ثبت رکوردهای تولید گندله، کنسانتره و سنگ آهن در سال جاری در این شرکت تاکید داشت و از افزایش بیش از یک درصدی تولید این شرکت نسبت به سال گذشته خبر داد.

■ شرکت فولاد مبارکه اصفهان

آنچه بیش از همه در گفت وگوهای مدیرعامل و مسئولان شرکت فولاد مبارکه به گوش می رسید، صحبت درباره اشاره به طرح نورد دو در این مجتمع بود که بهره برداری از آن ۴,۵ میلیون تن به ظرفیت نورد کشور اضافه می کند. البته افزایش میزان فروش و سودآوری فولاد مبارکه، از دیگر مواردی بود که مهندس عظیمیان و مسئولان فولاد مبارکه در صحبت های خود به آن پرداختند.

■ شرکت مجتمع فولاد خراسان

مجتمع فولاد خراسان و مدیرعامل جوان آن، در این دوره از نمایشگاه مورد توجه بسیاری از خبرنگاران حوزه صنعت قرار گرفت. یکی از مهم ترین اخبار این شرکت که در گفت وگوهای خبری مورد توجه قرار می گرفت، ثبت رکوردهای تولید این مجتمع در یک ماه اخیر بود. البته پروژه کنسانتره سازی معدن سنگان هم از دیگر موضوعاتی بود که کسری غفوری در مصاحبه های خود به آن اشاره می کرد.

■ شرکت ذوب آهن اصفهان

اگرچه مهندس منصور یزدی زاده، مدیرعامل ذوب آهن اصفهان در روز افتتاحیه در نمایشگاه متافو حضور نداشت ولی این موضوع باعث نشد که خبرنگاران و اصحاب رسانه در روز دوم نمایشگاه از حضور او در غرفه ذوب آهن غافل شوند. موضوع داغ گفت وگوهای مرد سال فولاد ایران با خبرنگاران پرسش و پاسخ درباره اظهار نظر روزهای پیش وی در خصوص لزوم افزایش عوارض صادرات سنگ آهن تا ۴۰ درصد بود.

یزدی زاده در پاسخ به پرسش خبرنگار فلزات آنلاین در این خصوص، گفت: شرکت های

فولادسازی با شرکت های معدنی دشمنی ندارند و آنچه که نمایندگان شرکت های فولادسازی درباره افزایش عوارض صادرات سنگ آهن و خام فروشی پیشنهاد می کنند، در راستای تاکید بر رونق تولید ملی است.

مدیرعامل ذوب آهن اصفهان تاکید داشت که تامین نیاز شرکت های فولادسازی داخلی به سنگ آهن باید در اولویت قرار گیرد و در صورتی که تعادل در زنجیره فولاد برقرار شود، می توان مازاد تولید این ماده اولیه حتی بدون در نظر گرفتن عوارض، صادر شود.

■ یک پایان باز...

شانزدهمین نمایشگاه ایران متافو بعد از چهار روز برگزاری، به کار خود پایان داد و هنوز بازار اظهار نظرها در خصوص ماهیت و نحوه برگزاری آن گرم است. عده ای اعتقاد دارند که هزینه های نمایشگاهی و مشکلات شرکت های کوچک تر مانع از حضور آن ها در این نمایشگاه می شود، گروهی هم معتقدند فشردگی زمان برگزاری نمایشگاه، مجال گپ و گفت های تخصصی را از فعالان صنعت می گیرد؛ خلاصه اینکه هر کارشناس و صاحب نظر در باب مزایا و معایب متافوسخنی می گوید؛ اما اگر از حق نگذریم باید گفت که حضور مستمر شرکت های کوچک و بزرگ در دوره های مختلف این نمایشگاه، حاکی از تاثیر مثبت آن در صنایع فلزی است و باید دید آیا شرکت های فعال در صنایع فلزی، امسال نیز بازخورد مثبتی از حضور در این نمایشگاه خواهند داشت یا نه؛ موضوعی که برای پی بردن به آن باید مدتی صبر کرد.



در مراسم روز ملی صادرات رقم خورد

انتخاب شرکت فولاد خوزستان به عنوان صادرکننده نمونه کشور

مراسم بیست و سومین سالروز ملی صادرات در محل سالن اجلاس سران در تهران برگزار و لوح تقدیر و تندیس ویژه صادرکننده نمونه کشور در سال ۱۳۹۸ به شرکت فولاد خوزستان اهدا شد.

به گزارش «فلزات آنلاین»، علی محمدی مدیرعامل فولاد خوزستان، لوح و تندیس صادرکننده نمونه کشور را از اسحاق جهانگیری معاون اول ریاست جمهوری و رضا رحمانی وزیر صنعت، معدن و تجارت دریافت کرد.

■ معاون اول رئیس جمهور: باید دست فعالان عرصه صادرات را بوسید

در این مراسم که مقامات عالی رتبه دولتی و نمایندگان مجلس و جمع زیادی از مدیران عامل شرکت های صادرکننده و روسای سازمان ها در آن حضور داشتند، اسحاق جهانگیری معاون اول رئیس جمهور از صادرکنندگان به عنوان رزمندگان جنگ اقتصادی و مدافعان کیان و تمامیت ارضی کشور نام برد.

جهانگیری با بیان این که این دوران در تاریخ ایران به ثبت خواهد رسید، افزود: باید دست فعالان عرصه صادرات که توانسته اند با وجود فضای بسته و محدودیت های مختلف فعالیت کنند را بوسید.

وی در ادامه گفت: آمریکایی ها در دو سال گذشته تمام گلوگاه های اصلی فعالیت اقتصادی ایران را مسدود کردند اما با وجود همه این مسائل، امروز با سرفرازی می گوئیم که اقتصاد ایران اگرچه با مشکلات مختلفی روبرو شد، اما توانست روی پای خود بایستد.

معاون اول رئیس جمهور افزود: بر اساس آمارها میزان صادرات غیرنفتی در هشت ماه سال جاری از نظر وزنی، بیش از ۱۶ درصد نسبت به سال گذشته رشد داشته است که این یعنی کشتیرانی و بنادر ایران فعالیت گسترده ای داشته و صادرکنندگان نیز ریسک هایی را پذیرفته اند تا در نهایت اقتصاد کشور توانسته روی پای خود بایستد.

جهانگیری از صادرات غیر نفتی به عنوان یک فرصت برای مبارزه با رقبا و به دست آوردن بازارهای بین المللی یاد کرد و با تاکید بر اینکه صدور بخشنامه های لحظه ای می تواند به صادرات لطمه وارد کند، گفت: مدیر واقعی کسی است که نیازهای کشور را شناسایی و نسبت به آن پاسخ دهد. هر تصمیم و سیاست گذاری ما ممکن است برای یک بخش مفید باشد اما باید ابعاد و زوایای مختلف و تأثیرات آن بر سایر بخش ها را نیز به دقت مورد ارزیابی و بررسی قرار دهیم.

وی صادرات غیرنفتی را از مهم ترین پیشران های اقتصاد کشور برشمرد و گفت: بر اساس برنامه ریزی ها و تصمیمات اتخاذ شده، نظام بانکی ۱۰۰ هزار میلیارد تومان تسهیلات برای تامین سرمایه در گردش واحدهای تولیدی پیشران اقتصاد پرداخت خواهد کرد که در این راستا واحدهای تولیدی که فعالیت صادراتی دارند در اولویت خواهند بود.

■ وزیر صمت: پیشران اقتصادی ما صادرات خواهد بود

وزیر صنعت، معدن و تجارت هم در این مراسم یکی از راهبردها برای مقابله با تحریم را مشارکت مردم و فعالان اقتصادی عنوان کرد و گفت: این یک شعار نیست بلکه سیاست دولت و سیاست وزارت صمت است که تشکل ها، بخش خصوصی و مردم محور فعالیت های اقتصادی باشند.

رحمانی خاطر نشان کرد: یکی از راهبردهای اساسی برای عبور از تحریم ها حضور پررنگ مردم و تشکل های بخش خصوصی در همه عرصه ها به ویژه در حوزه اقتصاد است.

وزیر صنعت، معدن و تجارت در ادامه گفت:

افزایش نرخ ارز باید سبب جهش صادراتی و اشکالات ساختاری برای نیل به این هدف اصلاح شود. همچنین به دنبال شیوه های نوین تامین مالی هستیم، نظام بانکی باید تقویت شود و این نیازمند همکاری و همراهی مشترک است. رحمانی ادامه داد: توسعه صادرات جزو هفت برنامه محوری ما است و باور داریم که امسال و سال آینده پیشران اقتصادی ما همین صادرات است.

■ رئیس اتاق بازرگانی ایران: رشد اقتصادی با صادرات امکان پذیر است

رئیس اتاق بازرگانی ایران نیز در این مراسم توسعه صادرات را یکی از راه های دست یابی به توسعه اقتصادی دانست و گفت: بسیاری از کشورها با تاکید بر بخش صادرات توانسته اند به رشد بالای اقتصادی دست پیدا کنند.

مسئله تامین مالی صادرات، مالیات بر ارزش افزوده، نبود متولی واحد و مدیریت یکپارچه برای سیاست گذاری در امر صادرات از مهم ترین مسائلی بود که از سوی رئیس اتاق بازرگانی ایران مطرح شد.

گفتنی است شرکت فولاد خوزستان به دلیل کیفیت جهانی شمش تولیدی، همواره از توان بالای صادراتی برای فروش محصولات خود در بازارهای منطقه و بین المللی برخوردار بوده و طی سال های گذشته با توجه به وجود مشتریان خاص، جهش قابل توجهی در حوزه صادرات داشته و محصول خود را به ۱۸ کشور در چهار قاره جهان صادر کرده است. شرکت فولاد خوزستان در سال جاری در کنار اولویت تامین نیاز داخل کشور، صادرات دو میلیون تن از محصولات خود را هدف گذاری کرد و همچنان از پرچم داران صادرات کشور در حوزه فولاد است.

تحلیل مدیرعامل شرکت جامع تجارت از نمایشگاه ایران متافو:

نقطه قوت یک نمایشگاه، شرکت کنندگان جدید آن است

مدیرعامل شرکت جامع تجارت گفت: نمایشگاه ایران متافو یکی از نمایشگاه‌های موفق حوزه صنعت کشور در چند سال اخیر بوده است و امسال نیز با حضور تعداد زیادی از شرکت‌های فعال در حوزه فولاد و دیگر صنایع فلزی برگزار شد؛ اما در عین حال باید به این نکته نیز توجه داشت که نقطه قوت و فلسفه رشد یک نمایشگاه، حضور شرکت کنندگان جدید در هر دوره برگزاری است.

در دوره‌های جدید نمایشگاه اضافه می‌کنند. مدیرعامل شرکت جامع تجارت در خصوص کیفیت نمایشگاه متافو نیز عنوان کرد: در این دوره از نمایشگاه، با توجه به شناخت قبلی که از شرکت‌های حاضر در دوره‌های پیشین داشتم، موفق شدم در زمانی حدود دو ساعت، از همه سالن‌ها و بیشتر غرفه‌ها بازدید کنم و به جمع‌بندی لازم از نمایشگاه امسال برسم؛ این در حالی است که پیش از آمدن، تصور من از این بازدید - با این پیش‌فرض که بیش از ۱۰ درصد شرکت کنندگان آن جدید باشند - این بود که برای این کار و آشنایی با شرکت‌های جدید، بیش از یک نیم‌روز زمان لازم داشته باشم!

این تحلیلگر حوزه فولاد با تأکید بر این نکته که نمایشگاه متافو در میان نمایشگاه‌های حوزه صنعت جایگاه قابل قبولی دارد، تصریح کرد: در هر حال با وجود مساحت قابل توجهی که این نمایشگاه در اختیار برگزارکنندگان قرار می‌دهد، نمی‌توان عدم افزایش بیش از ۱۰ درصدی شرکت‌های جدید در آن را به دلیل کمبود فضای فیزیکی دانست و این طور می‌توان نتیجه‌گیری کرد که شرکت‌های جدید فعال در حوزه صنایع فلزی، به دلیل اینکه شرایط اقتصادی ما ثابت نیست، ترجیح داده‌اند که در این نمایشگاه حضور پیدا نکنند. زیرا در هر حال حضور در این نمایشگاه‌ها، هزینه‌هایی را برای شرکت کنندگان در بر دارد که برای آن‌ها اهمیت دارد.



به آن اضافه می‌شوند.

جعفری طهرانی در این خصوص بیان کرد: البته اگر تعداد شرکت کنندگان در هر دوره ثابت باشد ولی درصدی از آن‌ها را شرکت‌های جدید تشکیل داده باشند، اتفاق خوبی است. زیرا عدم حضور شرکت‌های قدیمی می‌تواند به این معنی باشد که با حضور در دوره‌های گذشته، به هدف خود از شرکت در نمایشگاه رسیده‌اند، مشکلات خود را حل کرده‌اند، مشتری خود را یافته‌اند و در نهایت دیگر لزومی به حضور مجدد در نمایشگاه نمی‌بینند؛ در مقابل شرکت‌هایی که حس کرده‌اند می‌توانند مشکلات خود را با حضور در آن نمایشگاه مرتفع کنند، نام شرکت خود را به فهرست متقاضیان شرکت

کیوان جعفری طهرانی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» اظهار داشت: نمایشگاه متافو امسال از نظر کمیت و تعداد شرکت‌کننده، نمایشگاه خوبی بود ولی آنچه به چشم می‌آمد این بود که تقریباً همه شرکت‌کنندگان، همان شرکت کنندگان دوره‌های قبلی بودند و کمتر شرکت جدیدی در این نمایشگاه دیده می‌شد. وی در این مورد افزود: اگرچه در نگاه اول، تعداد شرکت کنندگان حاضر در یک نمایشگاه مطلوب به نظر برسد ولی واقعیت این است که فلسفه رشد و نقطه قوت یک نمایشگاه، مخصوصاً نمایشگاه‌هایی که به صورت سریالی، دوره‌ای و سالانه برگزار می‌شوند، تعداد شرکت کنندگان جدیدی است که در هر دوره



سایر رسانه‌ها

- باید در حوزه پژوهش بهترین باشیم
- فارس، رتبه چهارم تعداد معدن کشور را دارد
- تصویب استاندارد ملی شمش فولادی تختال

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی گل‌گهر:

باید در حوزه پژوهش بهترین باشیم



مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی گل‌گهر گفت: پتانسیل‌ها و ظرفیت‌های فراوانی در منطقه گل‌گهر وجود دارد و به همین دلیل می‌طلبید که ما در حوزه پژوهش در ایران، نمونه و بهترین باشیم.

به گزارش «فلزات آنلاین» به نقل از روابط عمومی و امور بین‌الملل شرکت معدنی و صنعتی گل‌گهر، مهندس جمشید ملارحمان با حضور در پژوهشکده سنگ‌آهن و فولاد گل‌گهر، از قسمت‌های مختلف این پژوهشکده بازدید کرد و در یک نشست صمیمی با پرسنل این مدیریت به گفت‌وگو پرداخت.

ملارحمان در این نشست اظهار داشت: خوشبختانه امروز شاهد انجام کارهای خوبی در حوزه پژوهش در گل‌گهر هستیم و باید در این حوزه تمام تلاش خود را برای رسیدن به الزامات و استانداردهای بین‌المللی انجام دهیم.

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی گل‌گهر در این باره افزود: با توجه به پتانسیل‌ها و ظرفیت‌های فراوانی که در منطقه گل‌گهر وجود دارد، می‌طلبید که ما در حوزه پژوهش در ایران، نمونه و بهترین باشیم.

وی در این خصوص تصریح کرد: برای طرح‌های پژوهشی و تحقیقاتی نباید هیچ محدودیت مالی وجود داشته باشد.

گفتنی است که مدیرعامل شرکت گل‌گهر، در ادامه به همراه جمعی از معاونان و مدیران شرکت با حضور در خطوط تولید کنسانتره شماره یک، دو و سه گل‌گهر و همچنین ایستگاه بارگیری ریلی گل‌گهر، در جریان آخرین وضعیت این خطوط تولیدی و حمل‌ونقل ریلی منطقه گل‌گهر قرار گرفت.

بر اساس آمارهای ۱۰ ماهه اول سال ۲۰۱۹ میلادی:

تولید فولاد ایران ۶٫۲ درصد افزایش یافته است

انجمن جهانی فولاد گزارش داد که رشد تولید فولاد خام ایران در ۱۰ ماهه نخست سال ۲۰۱۹ میلادی به ۶٫۲ درصد رسید در حالی که تولید جهانی این محصول شاهد رشد ۳٫۲ درصدی بوده است.

به گزارش «فلزات آنلاین» به نقل از روابط عمومی سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران، طی ۱۰ ماهه نخست سال جاری میلادی، ایران ۲۱ میلیون و ۵۱۸ هزار تن فولاد خام تولید کرد که این میزان در مقایسه با تولید سال گذشته (۲۰ میلیون و ۲۶۵ هزار تن)، ۶٫۲ درصد رشد نشان می‌دهد.

همچنین تولید فولاد خام ایران در اکتبر ۲۰۱۹ میلادی با رشد ۷٫۵ درصدی به دو میلیون و ۲۰۰ هزار تن رسید. این رقم در مدت مشابه سال گذشته، دو میلیون و ۴۷ هزار تن بود.

گزارش انجمن جهانی فولاد (World Steel Association) در این مورد حاکی از این است که تولید ۶۴ کشور فولادساز جهان نیز از ابتدای ژانویه تا پایان اکتبر سال جاری میلادی یک میلیارد و ۵۴۱ میلیون و ۷۷۱ هزار تن ثبت شد که نشان از رشد ۳٫۲ درصدی نسبت به مدت مشابه سال گذشته است.

میزان تولید فولادسازان جهان در اکتبر ۲۰۱۹ میلادی، با ۲٫۷ درصد افت نسبت به مدت مشابه سال گذشته به ۱۵۱ میلیون و ۶۲۱ هزار تن رسید. این رقم در اکتبر سال گذشته ۱۵۵ میلیون و ۸۳۳ هزار تن ثبت شد.

طی ۱۰ ماهه نخست سال ۲۰۱۹ میلادی، به ترتیب چین با تولید ۸۲۹ میلیون و ۲۱۵ هزار تن، هند با ۹۳ میلیون و ۳۰۶ هزار تن، ژاپن با ۸۳ میلیون و ۷۹۱ هزار تن، آمریکا با ۷۳ میلیون و ۵۳۹ هزار تن و کره جنوبی با ۶۰ میلیون و ۱۲۱ هزار تن، پنج کشور برتر فولادساز جهان بودند.





1st Iranian Conference
on Continuous Casting
(ICCC 2019)

اولین کنفرانس ملی ریخته‌گری مداوم فولاد

آدرس دبیرخانه: بندرعباس بلوار ساحلی
روبروی بوستان غدیر- دانشگاه صنعتی امیر کبیر
تلفکس: ۰۷۶۳۳۶۲۵۲۴۴
آدرس اینترنتی: iccc.hosco.ir
ایمیل: iccc@hosco.ir

۲۶ و ۲۷ آذر ماه ۹۸
بندرعباس
شرکت فولاد هرمزگان
Bandar Abbas Iran
December 2019, 17-18



مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه:

تکمیل طرح شهید خرازی نورد گرم دو، دستاورد ملی است

مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه گفت: تکمیل طرح شهید خرازی نورد گرم دو باعث بی‌نیازی کشور از واردات ورق‌های فولادی ویژه نفت و گاز خواهد شد و تولید ورق‌های فولادی با ضخامت کمتر و استحکام بیشتر برای مصارف ساختمانی و صنایع لوله و پروفیل را در پی دارد.

گرم دو مطابق با تمامی استانداردهای لازم است، ابراز کرد: تکمیل این طرح باعث بی‌نیازی کشور از واردات ورق‌های فولادی ویژه نفت و گاز خواهد شد. ضمن اینکه از مزایای دیگر این طرح، تولید ورق‌های استحکام بالا با وزن کمتر برای ساخت خودروهایی سبک وزن با مصرف سوخت پایین و ایمنی بالاتر، تولید ورق‌های فولادی ویژه شاسی خودروها و ماشین‌های سنگین، تولید ورق‌های فولادی با ضخامت کمتر و استحکام بیشتر برای مصارف ساختمانی و صنایع لوله و پروفیل است.

عظیمیان مهم‌ترین دلیل طولانی شدن مراحل تکمیل طرح شهید خرازی نورد گرم دو را بدعهدی ۱۲ ساله طرف‌های اروپایی و چالش‌های پیش‌رو برای تکمیل عنوان کرد و افزود: پس از برجام نیز تلاش‌هایی برای انجام این پروژه انجام شد که این تلاش‌ها نیز با کارشکنی‌های آمریکا و تحریم‌های جدید نیمه‌کاره ماند.

مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه درباره وضعیت کنونی این طرح اذعان کرد: قرارداد نورد گرم دو در راستای تکمیل طرح شهید خرازی در فولاد مبارکه، در حال حاضر با کشور چین منعقد شده است و یکی از دستاوردهای ارزنده ملی در دوران پساتحریم خواهد بود.

■ تامین هزینه‌ها و لزوم همراهی مسئولان

عظیمیان در مورد تامین هزینه‌های لازم برای راه‌اندازی این طرح‌ها خاطرنشان کرد: این طرح هشت هزار میلیارد تومان هزینه در بر دارد و عملیات اجرایی آن با مشارکت ۵۴ درصدی تامین‌کنندگان داخلی و مابقی با مشارکت سرمایه‌گذار خارجی در بخش‌هایی که توان داخلی برای تامین آن وجود ندارد



■ تبدیل از واردکننده به صادرکننده

عظیمیان با اشاره به تبدیل شدن ایران از یک واردکننده فولاد به صادرکننده این محصول، عنوان کرد: در سال ۵۷، ایران با تولید حدود یک میلیون تن فولاد و واردات چهار میلیون تن، در جایگاه سی و پنجم دنیا بود اما در حال حاضر کشور ما با تولید ۲۵ میلیون تن فولاد، رتبه دهم تولید این محصول در دنیا را دارد و سالانه هشت میلیون تن نیز فولاد به کشورهای دیگر دنیا صادر می‌کند.

مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه در مورد وضعیت کنونی واردات ورق‌های فولادی به کشور بیان کرد: در حال حاضر تنها انواع خاصی از ورق‌ها هستند که برای تولید خودرو و لوازم خانگی نیاز به واردات آنها وجود دارد که با تکمیل طرح شهید خرازی نورد گرم دو، از واردات این محصولات نیز بی‌نیاز می‌شویم.

■ تکمیل طرح شهید خرازی

وی با اشاره به اینکه طرح شهید خرازی نورد

به گزارش «فلزات آنلاین» حمیدرضا عظیمیان که در گفت‌وگوی زنده در برنامه تلویزیونی پایس سخن می‌گفت، درباره تنوع محصولات فولاد مبارکه اظهار داشت: از سنگ تارنگ در این شرکت وجود دارد و محصولات تولیدی آن مطابق با استانداردهای جهانی به ۴۰ کشور دنیا صادر می‌شود که میزان این صادرات تا کنون بالغ بر هشت میلیارد دلار بوده است.

وی در این مورد افزود: شرکت فولاد مبارکه یک شرکت فرایندمحور است که به صورت شبانه‌روزی فعالیت می‌کند و در هر لحظه سه هزار تن مواد مذاب در این مجموعه در حال حرکت است.

مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه، با اشاره به تولید سالانه ۱۰.۵ میلیون تن فولاد که حدود ۵۰ درصد از تولید فولاد کشور را تشکیل می‌دهد، ابراز کرد: شرکت فولاد مبارکه تنها شرکتی است که در آن، هشت کوره قوس زیر سقف تولید کار می‌کنند و ۲۵ هزار نیرو به‌طور مستقیم در آن فعالیت دارند.

انجام خواهد شد.

وی در این مورد تاکید کرد: همه هزینه‌های این طرح از منابع داخلی فولاد مبارکه است و پرداخت برخی هزینه‌ها به صورت تحویل کالا به طرف خارجی خواهد بود.

مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه با اعلام این مطلب که برای اجرای این طرح، از تمام ظرفیت‌های قانونی استفاده شده و وزارت صمت نیز حمایت خود را از آن اعلام کرده است، بیان

کرد: طرف چینی مجوزها را از دولت خود دریافت کرده و ما نیز امیدوار به دریافت این مجوزها هستیم و با توجه به اینکه همه مسئولان بر اصل اجرای این قرارداد مهم تاکید دارند، از نمایندگان مجلس می‌خواهیم در اجرای این طرح ما را همراهی کنند.

■ آب‌اولویت‌های زیست‌محیطی

مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه در بخش

دیگری از صحبت‌های خود به رعایت نکات زیست محیطی توسط این شرکت و پایش مستمر آن توسط سازمان محیط زیست اشاره کرد و گفت: با توجه به کمبود آب، هزینه‌های زیادی برای بازچرخانی و کاهش مصرف آب انجام شده به نحوی که با وجود ۲۰۵ برابر شدن تولید، مصرف آب در سال جاری نسبت به ابتدای بهره‌برداری تغییر نکرده است.

در جلسه کمیته ملی فلزشناسی به انجام رسید؛

تصویب استاندارد ملی شمش فولادی تختال



هشتاد و یکمین جلسه کمیته ملی فلزشناسی سازمان استاندارد ایران با هدف بهبود کیفیت شمش‌های فولادی تختال (اسلب) و افزایش سطح کنترل نظارت بر بازار عرضه و تقاضا برگزار شد و در آن، استاندارد ملی شمش فولادی تختال به تصویب رسید.

به گزارش «فلزات آنلاین» به نقل از روابط عمومی ایمیدرو، این جلسه با دبیری شرکت فولاد خوزستان و با حضور نمایندگان سازمان ملی استاندارد ایران، اداره کل استاندارد خوزستان، شرکت‌های فولاد مبارکه، فولاد اکسین، فولاد هرمزگان، نورد و لوله اهواز، انجمن حمایت از تولیدکنندگان فولاد کشور و جمعی از متخصصان و ذی‌نفعان و همچنین مسئولان شرکت فولاد خوزستان انجام شد.

در این جلسه محمود اکابر، نماینده مدیرعامل فولاد خوزستان در خصوص نظام مدیریت یکپارچه اظهار داشت: از ابتدای

تأسیسات ۹۸ سال با مجوزی که از سازمان ملی استاندارد ایران به شرکت فولاد خوزستان داده شد، تدوین اولین استاندارد ملی اسلب آغاز و طی جلسات پیاپی که با متخصصان صنعت فولاد کشور برگزار گردید، متن تهیه شده مورد بحث و بررسی و توافق قرار گرفت.

وی افزود: در نتیجه برای نخستین بار، استاندارد تختال فولادی کربنی و کم‌آلیاژ تولید شده به روش ریخته‌گری پیوسته با ویژگی‌ها و روش‌های آزمون به تصویب نهایی رسید و برای انتشار در اختیار سازمان ملی استاندارد ایران قرار گرفت.

این گزارش حاکی است، این استاندارد هیچ گونه مرجع معادل خارجی نداشته و کاملاً بر اساس دانش و تجربیات فنی متخصصان شرکت‌های فولاد خوزستان و دیگر شرکت‌های فولادی تدوین شده است.

گفتنی است، استاندارد یادشده به عنوان یک استاندارد ملی و به صورت اختیاری از سوی سازمان ملی استاندارد منتشر خواهد شد و طبق ضوابط آن سازمان، شرکت‌ها پس از ارزیابی با اخذ این استاندارد به صورت تشویقی از مزایای داشتن آن در مرادوات تجاری بهره‌مند می‌شوند.

رئیس نظام مهندسی معدن:

بخش معدن برای توسعه ریلی پیش قدم شود

رئیس سازمان نظام مهندسی معدن ایران گفت: در توسعه بخش معدن و صنایع معدنی یکی از مسائلی که همواره مورد تاکید قرار داشته، توسعه بخش ریلی و راه‌های حمل و نقل برای تسهیل جابجایی و افزایش صادرات مواد معدنی بوده است.

جابه‌جایی این میزان از تولیدات نیست. وی در این مورد تاکید کرد: اگرچه وزارت راه و شهرسازی هم وظیفه دنبال کردن این امر را دارد اما برای توسعه راه‌های ریلی نباید منتظر وزارت راه بمانیم؛ اجرای این میزان توسعه ریلی بستگی به میزان بودجه و اولویت‌بندی‌های این وزارتخانه دارد و ما به عنوان بخش معدن کشور باید خود پیش قدم بوده و در توسعه ریلی کشور مشارکت داشته باشیم.

اسماعیلی با بیان اینکه برای توسعه‌های زیرساختی مانند این باید بخش معدن پیشگام باشد، افزود: نیازهای ما در بخش ریلی بسیار بیش از آن چیزی است که در حال حاضر داریم.

رئیس سازمان نظام مهندسی تصریح کرد: یکی از مجموعه‌های مهمی که در کشور ما در بحث فرآوری آن و ممانعت از خام فروشی تاکنون اقدام شده، زنجیره فولاد است. ما امروز اکتشاف و استخراج معدن را به عنوان یک مجموعه داریم، کنسانتره، گندله، آهن اسفنجی، شمش و نورد را هم به صورت کامل در کشور در قسمت‌های مختلف در اختیار داریم و نخستین مساله‌ای که در این بین مطرح می‌شود ایجاد یک ارتباط منطقی میان تمام حلقه‌های این زنجیره است.

وی با تاکید بر اینکه ایجاد ارتباط منطقی میان حلقه‌های زنجیره می‌تواند تولید را برای هر کدام از این واحدها مقرون به صرفه سازد، عنوان کرد: در چنین شرایطی مواد اولیه هر حلقه‌ای به وسیله حلقه قبلی تامین می‌شود. یعنی اگر کسی روی آهن اسفنجی سرمایه‌گذاری کرده قطعاً به این دلیل بوده که در داخل کشور ما



وی در این مورد توضیح داد: بر این اساس خواسته شده تا ایمیدرو از این طریق، این راه‌ها را توسعه داده و ترانزیت مواد معدنی به دریا و نیز راه‌هایی که به معادن ختم می‌شود، مورد توجه قرار گیرد.

عضو کمیسیون صنایع و معادن مجلس شورای اسلامی با اشاره به اینکه همین میزان محدود راه‌های ریلی هم در تسهیل صادرات مواد معدنی تاثیرگذار بوده است، تصریح کرد: با این حال به جرات می‌توان گفت با میزان مطلوب فاصله زیادی داریم، به خصوص با حجم تولیدات مواد معدنی که در برنامه توسعه داریم و سرمایه‌گذاری‌های خوبی که در بخش معدن و صنایع معدنی انجام می‌گیرد، نیاز به جابه‌جایی این تولیدات هم برای مصارف کارخانه‌های داخلی در داخل کشور و هم برای امر صادرات وجود دارد اما ریل‌های ما تحت هیچ شرایطی پاسخگوی

به گزارش «فلزات آنلاین»، داریوش اسماعیلی رئیس سازمان نظام مهندسی معدن ایران اظهار داشت: مجموعه‌ای از عوامل وجود دارد که می‌تواند در موفقیت یا عدم موفقیت هر بخشی از جمله بخش معدن و به خصوص صادرات مواد معدنی نقش داشته باشد.

اسماعیلی با تاکید بر اینکه یکی از مهم‌ترین مسائل تاثیرگذار در امر صادرات مسئله ترانزیت مواد معدنی است، عنوان کرد: هر اندازه که ترانزیت تا عرشه کشتی راحت‌تر و سریع‌تر انجام پذیرد، صادرات مقرون به صرفه‌تر بوده و رونق بیشتری هم خواهد گرفت و به همین دلیل در سند نقشه راه معدن و صنایع معدنی و برنامه ۶ ساله وزارت صمت، بند محکم و مشخصی را اضافه کرده‌ایم که بر آن اساس ایمیدرو موظف شده است تا نسبت به توسعه راه‌ها، ریل و ترانزیت مواد معدنی با مجموعه وزارت راه و همچنین راه‌آهن وارد مذاکره شود.

بدون هیچ مشکلی صورت می‌گیرد. وی با اشاره به اینکه بخش خصوصی معدن تاکنون نشان داده‌اند که در سرمایه‌گذاری برای تامین زیرساخت‌ها همکاری لازم را دارند، افزود: وقتی تسهیل صادرات و تامین واحدهای تولیدی را داشته باشیم در ادامه به موضوع سرمایه‌گذاری این واحدها در مسئله حمل و نقل و زیرساخت‌های ریلی پرداخته می‌شود.

محصولات آن‌ها تعیین کنند، گفت: پس از تعیین قیمت، تامین مواد اولیه مورد نیاز واحدهای تولیدی کشور مدنظر قرار می‌گیرد که همه با قیمت توافق شده به فروش برسد؛ از مازاد این محصولات هر اندازه که باقی بماند، نیاز به پرداخت حتی یک ریال عوارض هم ندارد و باید به کشورهای دیگر صادر شود و به این ترتیب هم واحدهای تولیدی داخل کشور تامین نیاز شده‌اند و هم امر صادرات

گندله داشته‌ایم و یا اگر کسی کارخانه گندله‌سازی راه‌اندازی کرده است به دلیل وجود کنسانتره در داخل کشور بوده است و معاونت معدنی وزارت صمت در دور هم گرد آوردن این مجموعه‌هایی تواند بسیار تاثیرگذار عمل کند. اسماعیلی در گفتگویی که با اقتصاد آنلاین انجام داد، با اشاره به اینکه نمایندگان هر صنف، اتحادیه‌ها و انجمن‌های مختلف گردهمایی داشته باشند و قیمت منطقی برای

دبیر کنسرسیوم فولاد چابهار:

مکران تبدیل به قطب فولاد ایران می‌شود

دبیر کنسرسیوم فولاد چابهار گفت: توسعه سواحل مکران از هرمزگان تا سیستان و بلوچستان، جهت رسیدن به قطب جدید فولاد بر اساس چشم‌انداز ۱۴۰۴ در دستور کار طرح جامع فولاد ایران قرار دارد.

در این حوزه فعالیت کنند. بر اساس گزارش منتشر شده تسنیم، رحمانی در پایان گفت: ارتقای سهم معدن و صنایع معدنی در تولید ناخالص ملی و اولویت دادن به فرآوری و ایجاد ارزش افزوده و ارتقای بهره‌وری همیشه مورد تاکید و تایید مسئولان و کارشناسان ذی‌ربط بوده و هست و قطعاً اهمیت دادن به سواحل مکران به عنوان قطب جدید صنایع معدنی و فولادی باعث رشد و اعتلای این صنعت و ارتقای جایگاه کشورمان در دنیا خواهد شد.

متشکل از فولادسازان قدر ایرانی همچون چادرمو، گل‌گهر و فولاد مبارکه و شرکت‌های زیرمجموعه، قرار است یک مجتمع عظیم ۱۰ میلیون تنی فولاد در چابهار مستقر کند که مطالعات آن در حال نهایی شدن است. دبیر کنسرسیوم فولاد چابهار تصریح کرد: جایگاه ایران در منطقه از حیث بهره‌مندی از ذخایر خدادادی و منابع متنوع معدنی و زیرساخت‌های مناسب و گسترش بنادر از شمال تا جنوب می‌تواند سرمایه‌گذاران علاقمند به فعالیت‌های معدنی را تشویق کند تا

به گزارش «فلزات آنلاین»، محدثه رحمانی اظهار داشت: برنامه‌های بالادستی توسعه از جمله برنامه ششم و برنامه ابلاغی توسعه سواحل مکران ابلاغی رهبر معظم انقلاب تاکید می‌کند که سواحل مکران باید در افق چشم‌انداز ۱۴۰۴ به هاب ترانزیت، تولید و تجارت کشور تبدیل شود و میزبان صنایع بزرگ و استراتژیکی همچون فولاد باشد. بنا بر طرح جامع فولاد ایران، تولید محصولات فولادی کشور تا سال ۱۴۰۴ به ۵۵ میلیون تن می‌رسد که ۱۰ میلیون تن از این میزان در سواحل مکران پیش‌بینی شده است.

دبیر کنسرسیوم فولاد چابهار تصریح کرد: از ۱۰ میلیون تن فولاد پیش‌بینی شده برای سواحل مکران، در حال حاضر ۱,۶ میلیون تن آن عملیاتی شده و شرکت فولاد مکران که از اواسط سال ۹۴ تشکیل شده، قرار است این ۱,۶ میلیون تن را تا یک سال آینده به بهره‌برداری برساند، همچنین فاز دوم مجموعه فولاد مکران ظرفیت تولید مجموعه را به ۳,۲ میلیون تن در سال می‌رساند. وی گفت: کنسرسیوم فولاد چابهار





با عقد قرارداد فولاد مبارکه و فولاد سبا با شرکت دانش‌بنیان رقم خورد:

نسوزهای نانویی ایران در ابتدای شاهراه تجاری سازی

تیمی از محققان یکی از شرکت‌های دانش‌بنیان، به دانش فنی تولید نسوزهای مصرفی توربین‌های گازی دست یافتند و توانستند قرارداد فروشی به ارزش ۲۰ میلیارد ریال را با مجتمع فولاد مبارکه و فولاد سبا به امضا برسانند.

فولاد کشور باشد. این شرکت، همچنین نسوزهای مصرفی در توربین‌های گازی را با استفاده از فناوری نانو به تولید رسانده و توانسته قراردادی برای خرید نسوزهای مصرفی با مجتمع فولاد مبارکه و فولاد سبا به ارزش ۲۰ میلیارد ریال منعقد کند.

بنا بر گزارش ایسنا، این محققان، تامین‌کننده محصولات نسوز برای صنایع مادر مانند فولاد، نیروگاه‌ها، سیمان و مس هستند و چشم‌انداز آن‌ها برای پنج سال آینده این است که بتوانند به تمام شرکت‌های بزرگ محصولات خود را عرضه کنند. بازارهای هدف این شرکت کشورهای روسیه، سوریه و عراق است و در حال حاضر با یک شرکت نیروگاهی عراقی در حال توافق برای تجاری‌سازی این محصولات هستند. لازم به ذکر است که کوره قوس الکتریکی (EAF) از دیگر محصولات دانش‌بنیان این شرکت است.

تاندیش» با استفاده از فناوری نانو از دستاوردهای این محققان است. تست این نازل‌ها از سوی بخش‌های صنعتی، در شرکت فولاد آلیاژی ایران با موفقیت انجام شده و در مرحله ورود به فاز نیمه‌صنعتی قرار دارد. این نازل‌ها با استفاده از فناوری نانو تولید شده و قابل رقابت با نمونه‌های خارجی است. مغزی بلوک تاندیش تاکنون از کشورهای آسیایی و اروپایی به کشور وارد می‌شد و با کسب دانش فنی تولید این محصول می‌توان از خروج میلیون‌ها دلار ارز در سال جلوگیری کرد.

این قطعه در حال حاضر از خارج وارد می‌شود و نمونه‌های گرافیتی داخلی هم به دلیل حرارت و اکسیژن بالای فرآیند با مشکل اکسیداسیون و افت شدید کیفیت مواجه هستند که ساخت بلوک‌های نانویی در این شرکت می‌تواند کمک بسیار زیادی به صنعت

به گزارش «فلزات آنلاین» یکی از شرکت‌های دانش‌بنیان در سال ۱۳۹۲ اقدام به تولید نسوزهای مصرفی در توربین‌های گازی طرح زیمنس نیروگاه‌های برق کشور کرد و پس از دریافت تاییدیه‌های لازم از معتبرترین آزمایشگاه‌های بین‌المللی و به تبع آن شرکت توانیر، محصولات خود را به نیروگاه‌های برق کشور عرضه کرد. تولیدات این شرکت با استفاده از فناوری نانو و به روش فوق‌سرمایش تولید شده است.

مواد اولیه پس از مخلوط‌سازی با محلول‌های نانو، قالب‌گیری، ویبره و پرس، به تونل انجماد منتقل می‌شود. در این مرحله انبساط ۱۱ درصدی مواد حامل ناشی از انجماد از یک طرف و عدم امکان خروج مواد از قالب از طرف دیگر، منجر به پدیده فرم‌دهی به روش پرس ایزواستاتیک سرد می‌شود و قطعات خارج شده از قالب دارای استحکام خام بسیار بالایی هستند. کسب دانش فنی و تولید مغزی «بلوک

معاون توسعه تجارت خارجی سازمان صمت استان مرکزی:

۱۴۶ میلیون دلار آلومینیوم از استان مرکزی صادر شد

معاون توسعه تجارت خارجی سازمان صمت، معدن و تجارت استان مرکزی گفت: ۱۴۶ میلیون دلار آلومینیوم تولیدی این استان سال گذشته به کشورهای مختلف جهان صادر شد.



به گزارش «فلزات آنلاین»، جعفر اصغری اظهار داشت: بیشترین محموله صادراتی آلومینیوم استان مرکزی به ارمنستان، تونس، ایتالیا، جمهوری آذربایجان و رومانی ارسال شده است.

وی بیان کرد: صادرات ۲۰۰ میلیون دلاری آلومینیوم امسال از این استان هدف گذاری شده است.

معاون توسعه تجارت خارجی سازمان صمت، معدن و تجارت استان مرکزی ادامه داد: مجموع صادرات آلومینیوم کشور در سال گذشته ۳۱۶ میلیون دلار بود که استان مرکزی با صادرات ۱۴۶ میلیون دلاری سهم ۴۶ درصدی از آن داشت.

اصغری افزود: بیش از یک میلیارد و ۹۴ میلیون دلار انواع کالاهای غیر نفتی سال ۹۶ از استان مرکزی به کشورهای مختلف جهان صادر شد.

وی وزن صادرات غیرنفتی استان مرکزی در سال گذشته را یک هزار و ۵۵۳ تن عنوان کرد و گفت: وزن محموله‌های صادراتی استان پارسال نسبت به مدت مشابه سال ۹۵ حدود ۲۴ درصد رشد داشته است.

بر اساس گزارشی از ایرنا، معاون توسعه تجارت خارجی سازمان صمت، معدن و تجارت استان مرکزی بیان کرد: علاوه بر آلومینیوم، فرآورده‌های پتروشیمی، الیاف مصنوعی، انواع شیشه، پسته، گوشت، کاشی و سرامیک، گل و گیاه، عایق‌های رطوبتی، ماهی زینتی، لبنیات، کشمش، یخچال خانگی، گچ و رنگ نیز سال گذشته در صدر اقلام صادراتی این استان بوده است.

وی با بیان اینکه کالاهای این استان در سال گذشته به ۸۷ کشور جهان صادر شد، توضیح داد: افغانستان، ترکیه، عراق، پاکستان، ترکمنستان، ایتالیا، تونس، ارمنستان، قطر و جمهوری آذربایجان مهم‌ترین بازارهای هدف صادراتی استان مرکزی بود.

دو هزار و ۸۰۰ واحد تولیدی در استان مرکزی دایر و فعال هستند که بیش از ۱۵۰ واحد از آن‌ها صادرات‌محور است.

معاون امور صنایع و معادن سازمان صمت، معدن و تجارت خراسان شمالی:

توقف برداشت از معدن بوکسیت تاش، تبدیل به چالش شده است

معاون امور صنایع و معادن سازمان صمت، معدن و تجارت خراسان شمالی گفت: برداشت از معدن بوکسیت تاش استان سمنان از پارسال به علت مشکلات اجتماعی، متوقف شده است که این امر، فعالیت‌های توسعه‌ای در شرکت آلومینای ایران در جاجرم را دچار چالش کرده است.

به گزارش «فلزات آنلاین»، علی اصغر رضازاده اظهار داشت: در صورت تداوم این امر، امیدوارم در سرمایه‌گذاری و تحقق مصوبه سفر رئیس جمهوری مبنی بر افزایش ظرفیت تولید پودر آلومینا از ۲۴۰ هزار تن به ۲۸۰ هزار تن، دچار مشکل می‌شود.

وی بیان کرد: اکنون ظرفیت تولیدی این مجتمع سالانه ۲۴۰ هزار تن است که با اجرایی شدن تفاهم‌نامه امیدوارم، این میزان به ۲۸۰ هزار تن می‌رسد و در این زمینه، قرار است دو هزار میلیارد ریال سرمایه‌گذاری شود.

معاون امور صنایع و معادن سازمان صمت، معدن و تجارت خراسان شمالی خاطرنشان کرد: مردم سمنان، NGOها و حتی برخی مسئولان در آن استان اعلام کرده‌اند که معدن تاش باید خلع ید شده و به آن استان واگذار شود، همین امر به مشکلات اجتماعی منجر شده و اکنون برداشت از آن متوقف است.

رضازاده اعلام کرد: معدن بوکسیت تاش به نام شرکت آلومینای ایران ثبت شده است و بر اساس قانون، برداشت از این معدن منعی ندارد.

وی تصریح کرد: در این باره، پیگیری‌های زیادی انجام شده است اما حل این مشکل باید در سطح ملی و در وزارت صمت، معدن و تجارت انجام شود.

مدیر مجتمع آلومینای ایران پیش از این گفته بود که براساس برنامه‌ریزی‌های انجام شده، تولید پودر آلومینا در این واحد تا پایان سال جاری بیش از ۲۴۰ هزار تن پیش‌بینی شده است که اکنون از برنامه عقب هستیم.

بر اساس گزارشی از ایرنا، امیر تر달، جلوگیری از برداشت منابع بوکسیت را مشکل تامین ماده اولیه در این واحد عنوان کرد.

مجتمع آلومینای ایران در شهرستان جاجرم در ۱۵۰ کیلومتری جنوب بجنورد و پنج کیلومتری شمال شهر جاجرم واقع شده که در سال ۷۵ به بهره‌برداری رسیده است.

این مجتمع صنعتی که قطب تولید پودر آلومینیوم در کشور است تاکنون دو هزار فرصت شغلی مستقیم داشته است.

رئیس هیئت عامل ایمیدرو خبر داد:

بزرگ‌ترین کارخانه شمش آلومینیوم ایران در آستانه افتتاح

رئیس هیئت عامل ایمیدرو در مراسم امضای توافق‌نامه ساخت کارخانه آلومینا از نفلین سینیت، گفت: به زودی کارخانه آلومینیوم جنوب، به عنوان بزرگ‌ترین کارخانه تولید شمش آلومینیوم ایران، افتتاح می‌شود.

خط انتقال آب از خلیج فارس به استان کرمان به بهره‌برداری خواهد رسید، از این رو وعده‌ای که برای راه‌اندازی طرح‌ها به رئیس‌جمهور داده شده با تلاش همکاران جامه عمل پوشیده است و تا پایان سال شاهد افتتاح سایر پروژه‌های بزرگ معدنی خواهیم بود.

غریب‌پور خاطرنشان کرد: پروژه‌های ناتمام بخش معدن و صنایع معدنی کشور یکی پس از دیگری تعیین تکلیف می‌شود، امروز شاهد نهایی شدن اجرای یکی از تاریخی‌ترین پروژه‌های معدنی کشور هستیم.

وی همچنین اعلام کرد: در حال حاضر منابع بین‌المللی در اختیار نداریم اما با استفاده از منابع داخلی، طرح‌ها راه‌اندازی می‌کنیم.

رئیس هیئت عامل ایمیدرو از برنامه‌ریزی برای قطع وابستگی کشور به واردات شمش آلومینیوم سخن گفت و اظهار کرد: با افتتاح این پروژه، ۷۰ هزار تن پودر آلومینا به عنوان ماده اولیه تولید شمش آلومینیوم، وارد چرخه می‌شود.

غریب‌پور یادآور شد: در جاجریم نیز ظرفیت ۲۰۰ هزار تنی آلومینا در حال تولید است و طبق برنامه‌ریزی‌هایی که انجام شده، قرار است تا اواخر ۱۴۰۴ با تولید ۱.۵ میلیون تن شمش آلومینیوم نیاز کشور به واردات این محصول را برطرف کنیم.

وی تاکید کرد: برای تولید این میزان شمش نیاز به ۳.۵ میلیون تن پودر آلومینا داریم که در حال حاضر ۱۰ درصد منابع تامین شده و ما راه طولانی تا تحقق هدف نهایی پیش‌رو داریم.

رئیس هیئت عامل ایمیدرو در پایان گفت: ایران دومین کشور دنیا است که وارد برنامه‌ریزی تولید یک میلیون و ۲۰۰ هزار تن آلومینا از نفلین شده که با راه‌اندازی فاز اول این طرح، گام نخست این مهم برداشته شده است.

شرکت ایرانی وارد پروسه انجام کار شد اما پس از اعمال تحریم‌های ظالمانه آمریکا و اختلال در فاینانس بین‌المللی، مجبور به عقب‌نشینی از اجرای طرح شد.

وی افزود: امسال توانستیم با قرارگاه خاتم‌الانبیا(ص) به توافق‌نامه همکاری برسیم هرچند پیش‌تر در سال ۹۲ نیز موافقت‌هایی با قرارگاه امضا شده بود اما اجرایی نشد و اکنون پس از ۶ سال این قرارگاه در کنار ایمیدرو قرار گرفت تا با امضای این موافقت‌نامه وارد فاز اجرا شود.

رئیس هیئت عامل ایمیدرو به رقم سرمایه‌گذاری طرح اشاره و تصریح کرد: این طرح با ۱۳۷ میلیون یورو توسط ایمیدرو تامین مالی می‌شود.

غریب‌پور با بیان برنامه ایمیدرو برای راه‌اندازی طرح‌ها در سال جاری، گفت: وزارت صنعت، معدن و تجارت از طریق ایمیدرو به عنوان بازوی اجرایی خود، امسال تعهد افتتاح ۳.۵ میلیارد دلار پروژه را به رئیس‌جمهور داده است.

■ ارزش راه‌اندازی طرح‌ها

وی تصریح کرد: از ابتدای سال جاری تاکنون یک میلیارد و ۱۶۰ میلیون دلار پروژه در بخش معدن و صنایع معدنی افتتاح شده است که از این رقم ۱۳۰ میلیون دلار در آلومینای جاجریم، حدود ۶۰۰ میلیون دلار در کرمان، حدود ۲۰۰ میلیون دلار در یزد سرمایه‌گذاری شده است. بر اساس گزارشی از ایمیدرو، رئیس هیئت عامل ایمیدرو ادامه داد: به زودی نیز پروژه آلومینیوم جنوب (سالکو) به عنوان بزرگ‌ترین کارخانه تولید شمش آلومینیوم ایران و همچنین

به گزارش «فلزات آنلاین»، غریب‌پور این خبر را در جریان سفر رئیس‌جمهوری به استان آذربایجان شرقی و در مراسم امضا و تبادل توافق‌نامه اجرای واحد ۷۰ هزار تنی تولید آلومینا از ماده معدنی نفلین سینیت اعلام کرد. این مراسم به صورت ویدئو کنفرانس و ارتباط زنده با رئیس‌جمهور انجام شد.

رئیس هیئت عامل ایمیدرو در این مراسم که رضا رحمانی وزیر صنعت معدن و تجارت و همچنین مسئولان استانی و محلی حضور داشتند، تاکید کرد: این پروژه در راستای سیاست‌ها و برنامه‌های وزارت صنعت معدن و تجارت و با سرمایه‌گذاری مستقیم ایمیدرو و همکاری قرارگاه خاتم‌الانبیا(ص) به اجرا در می‌آید.

غریب‌پور در این مراسم با اشاره به پیشینه طرح فوق، اظهار داشت: این پروژه از سال ۱۳۸۴ در انتظار شروع عملیات اجرایی بوده و بعد از قریب به ۱۴ سال و به دنبال تغییرات متعدد مدیریتی، تکنولوژیکی، اجرایی و تصمیمات متعدد، در نهایت روز گذشته نهایی شد.

وی ادامه داد: اکنون شروعی بر اجرایی شدن فاز نخست پروژه برای ایجاد ظرفیت تولید ۷۰ هزار تن پودر آلومینا از ماده معدنی نفلین در شهرستان سراب است.

■ زیرساخت‌ها آماده است

رئیس هیئت عامل ایمیدرو با یادآوری اینکه زیرساخت‌های این طرح نیز آماده است، گفت: خوشبختانه وزیر صنعت، معدن و تجارت از همان روزهای نخست وزارت، بر تعیین تکلیف این پروژه تاکید داشت. غریب‌پور ادامه داد: سال گذشته یک

مدیرعامل شرکت ملی صنایع مس ایران:

در آینده نیاز به مس بیشتر خواهد شد

مدیرعامل شرکت ملی صنایع مس ایران گفت: در سال ۲۰۵۰ میزان مصرف انرژی دنیا در بخش الکتریسته، به ۴۹ درصد خواهد رسید و مس یکی از عناصر اصلی انتقال و رسانایی در الکتریسته محسوب می‌شود. در نتیجه، در ۳۰ سال آینده نیاز به مس بیش از پیش احساس خواهد شد.

مدیرعامل شرکت ملی صنایع مس ایران همچنین با اشاره به جایگاه هفتم ایران در تولید مس توضیح داد: ما در سال‌های گذشته ۲۲.۵ میلیون تن ذخیره مس خالص داشتیم که با اکتشافات جدید توانستیم جایگاه هشتم دنیا را حفظ کنیم و در حال حاضر، ۳۴.۵ میلیون تن مس خالص در کشور داریم و ذخایر ما ۴.۱۵ درصد ذخایر جهان است که با روند اکتشافات امیدواریم به زودی به رتبه هفتم دست پیدا کنیم.

وی مطرح کرد: ما در بخش ساخت قطعات، تا کنون بیشتر قطعات مورد نیاز را بومی‌سازی کرده‌ایم و از یک هزار و ۹۲ قطعه‌ای که در سال جاری برای داخلی‌سازی هدف گذاری شده، ۳۹۰ قطعه را بومی‌سازی کرده‌ایم، در بخش‌های دیگر مانند کنستانت‌ره هم با صنعتگران در این زمینه هماهنگ هستیم و در بخش نسوز کوره‌ها، ۹۵ درصد آجرهای نسوز داخلی‌سازی شده است؛ اما در بخش تجهیزات خاص کوره‌ها هنوز در قسمت‌هایی وابسته هستیم؛ در بحث دانش در تلاش هستیم که با برگزاری همایش‌ها و آموزش‌های لازم دانش همکاران را به روز نگه داریم.

سعد محمدی در پایان اذعان کرد: قیمت محصولات مس را بازار تعیین می‌کند و مس در اقتصاد دنیا از جمله عناصر استراتژیک در سرمایه‌گذاری است. در حال حاضر در دنیا، چهار تریلیون دلار در بخش زیرساخت‌ها سرمایه‌گذاری می‌کنند.



وی تصریح کرد: تولید ما در سال جاری، ۱۰ درصد بیش از سال گذشته و ۱۵ درصد بیشتر از برنامه بود. ظرفیت تولید ذوب مس تا پایان سال ۹۸ به ۴۰۰ هزار تن ارتقا پیدا می‌کند که ۱۲۰ هزار تن آن در خاتون آباد و ۲۸۰ هزار تن در سرچشمه است، سال آینده نیز ۱۰۰ هزار تن در سونگون ذوب مس خواهیم داشت که به ظرفیت ذوب مس کشور افزوده خواهد شد و به ۵۰۰ هزار تن خواهیم رسید.

سعد محمدی بیان کرد: در حال حاضر، تمام ظرفیت مورد نیاز داخل را از طریق بورس کالا تامین و تفاوت عدم نیاز داخل را صادر می‌کنیم، در ۱۰ سال آینده ۳۰ درصد خودروهایی جهان الکتریکی خواهند شد که نیاز بیشتری به مس خواهند داشت.

به گزارش «فلزات آنلاین»، اردشیر سعد محمدی در گفت‌وگو با برنامه روی خط خبر، اظهار داشت: ما در سه بخش سونگون، میدوک و سرچشمه ذخایر خوبی برای اکتشاف داریم و در حال حاضر، ذخایر معدنی سونگون به بیش از یک میلیارد و ۲۰۰ میلیون تن افزایش یافته و ذخایر معدن مس میدوک نیز به بیش از پانصد میلیون تن افزایش یافته است. ما عملیات استخراج و اکتشاف را همزمان با هم انجام می‌دهیم.

سعد محمدی درباره کیفیت مس ایران، افزود: خوشبختانه کیفیت تولید مس ایران از بهترین کیفیت مس تولیدی در دنیا بهتر است و ما قادر هستیم مس را با بالاترین خلوص و کیفیت ۹۹.۹۹۹ هم تولید کنیم.

در آیین رونمایی از طرح یکپارچه‌سازی سیستم‌های اطلاعاتی شرکت مس مطرح شد؛

اقدامات چهارگانه شرکت مس در توسعه

◀ کشف ذخایر جدید مس در استان سیستان و بلوچستان

رئیس هیئت عامل ایمیدرو گفت: شرکت ملی مس در بخش‌های اکتشاف، تولید، فروش و تعریف طرح‌های جدید را در راستای اقدامات توسعه‌ای این شرکت عملکردی مثبت داشته و منابع حاصل از سود شرکت مس، صرف توسعه در این حوزه خواهد شد.

خواهد کرد و این رویه درستی در جهت خلق ثروت برای شرکت خواهد بود.

غریب پور با بیان اینکه ایمیدرو در تحقق اهداف این حوزه، در کنار شرکت مس است بیان کرد: ایمیدرو با شرکت مس در سرمایه‌گذاری در طرح‌های توسعه این مجموعه به توافق رسیده است. این روند در سایر شرکت‌ها نیز عملیاتی خواهد شد.

رئیس هیئت عامل ایمیدرو با اشاره به اکتشافات انجام شده در حوزه مس اعلام کرد: شرکت مس اقدامات قابل توجهی در بخش اکتشاف به‌ویژه در منطقه سونگون داشته است. وی اذعان کرد: امیدواریم با برنامه‌ریزی‌های صورت گرفته در زمینه اکتشاف محدوده‌های با ظرفیت استان سیستان و بلوچستان، شرکت مس به معنای واقعی ملی شود.

حاکمی از عملکرد درست این مجموعه در بخش معدن و صنایع معدنی و همچنین اقتصاد دارد. رئیس هیئت عامل ایمیدرو با بیان اینکه تحریم‌ها باعث شده تا بیشتر از توان داخلی بهره ببریم، افزود: به همت شرکت صنایع ملی مس و در قالب سامانه جامع مالی که بومی‌سازی شده است، می‌توان ارتقای شفافیت و رضایت را شاهد بود.

وی با بیان اینکه نگاه مدیریت شرکت مس توسعه‌ای است، تصریح کرد: رونمایی از این طرح موجب می‌شود از معدن تا محصول و زمانی که قیمت تمام‌شده محصول مشخص باشد، تصمیم‌گیری درست برای مسئولان تسهیل شود. معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت در بخش دیگری از سخنان خود یادآور شد: شرکت مس منابع حاصل از سود شرکت را صرف سرمایه‌گذاری

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از ایمیدرو، خداداد غریب پور در آیین رونمایی از سیستم یکپارچه‌سازی سیستم‌های اطلاعاتی شرکت مس اظهار داشت: تعریف طرح‌های توسعه شرکت مس به ارزش ۱۳ هزار میلیارد تومان و جذابیت سهم این شرکت در بورس برای سهامداران،



سعد محمدی اعلام کرد:

تسریع امور مدیریتی شرکت مس با هوشمندسازی سیستم مالی

مدیرعامل شرکت ملی صنایع مس ایران گفت: طرح یکپارچه‌سازی سیستم‌های اطلاعاتی شرکت مس در راستای هوشمندسازی سیستم مالی، شفاف‌سازی و تسریع امور مدیریتی است.

طراحی شده و به لحاظ مدیریتی ما را به سیستم‌های منطبق بر استانداردهای جهانی ارتباط خواهد داد. وی با بیان اینکه این سیستم زمینه دستیابی به یک بانک اطلاعاتی جامع در این بخش را فراهم خواهد کرد خاطر نشان کرد: قطعاً با اقدامات توسعه‌ای در این حوزه، سهم مس از تولید ناخالص داخلی ارتقا خواهد یافت.

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی ایمیدرو، اردشیر سعدمحمدی در آیین رونمایی از سیستم یکپارچه‌سازی سیستم‌های اطلاعاتی شرکت مس اظهار داشت: به زودی تمام سیستم‌های اسناد مالی به صورت مکانیزه وارد این سیستم می‌شود و این مهم در راستای هوشمندسازی سیستم مالی شرکت ملی مس است. وی تصریح کرد: این سیستم جامع مالی توسط متخصصان ایرانی

رونمایی از اولین محصول زیر ساخت «طرح جامع سیستم‌های یکپارچه شرکت ملی صنایع مس ایران»

معاون منابع انسانی و پشتیبانی شرکت مس گفت: از سامانه نرم‌افزاری حوزه مالی که اولین محصول از سلسله محصولات مربوط به «طرح جامع سیستم نرم‌افزار یکپارچه» شرکت مس است، با حضور رئیس هیئت‌عامل ایمیدرو و مدیرعامل شرکت ملی مس رونمایی شد.

معاون منابع انسانی و پشتیبانی شرکت مس با تأکید بر امنیت بالای این سامانه، تصریح کرد: علاوه بر این، سیستم جامع امکان یکپارچه‌سازی اطلاعات در شرکت مس را که از آرزوهای دیرینه شرکت بوده است فراهم می‌آورد. از این‌رو، امکان سرعت بخشیدن به تصمیم‌گیری‌های استراتژیک کوتاه‌مدت و بلندمدت را در حداقل زمان ممکن فراهم می‌کند.

وی افزود: خوشبختانه شرکت مس در مسیر تحول در فرایندهای کاری و فاصله گرفتن از نظام‌های سنتی فرار گرفته و با هدف افزایش بهره‌وری، شفافیت و رقابت‌پذیری، مکانیزاسیون اکثر فرایندهای خود را در چارچوب سیستم جامع در دستور کار قرار داده است که امیدواریم با همکاری و همت و همدلی همه همکاران محقق شود.

وی در پایان اذعان کرد: این موفقیت به هیچ عنوان حاصل نمی‌شد مگر با همت تک‌تک همکاران گروه فاوا و همدلی و همیاری کلیه واحدهای مرتبط در معاونت‌های پشتیبانی مجتمع‌های سرچشمه، شهر بابک، سونگون و حوزه معاونت مالی اقتصادی و همچنین حمایت بی‌دریغ آقای دکتر سعد محمدی، مدیرعامل محترم شرکت ملی صنایع مس ایران که لازم می‌دانم سپاسگزاری خود را از همه بزرگواران و خانواده بزرگ مس ابراز نمایم.



مرتبط شده است.

حسنی با تأکید بر این‌که با بهره‌برداری از این طرح گام مهمی در جهت شفاف‌سازی و بسترسازی برای کنترل‌پذیری هرچه بیشتر تراکنش‌های مالی برداشته شده است، بیان کرد: رعایت یکپارچگی با سایر سیستم‌های مرتبط در سطح فرایندهای عملیاتی، انطباق حداکثری با نیاز کاربران و ذی‌نفعان حوزه مالی، کاهش موازی کاری و تحت دسترس بودن و در عین حال امن بودن و همچنین دخالت حداقلی نیروی انسانی در ورود اطلاعات از مهم‌ترین مزیت‌های این سیستم جامع مالی است.

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از مس پرس، حسنی با تأکید بر اینکه «نرم‌افزار زیرساخت شرکت مس» با دست‌های پرتوان کارشناسان گروه فاوا طراحی، تولید و در دسترس قرار گرفته است، اظهار داشت: این سامانه در راستای سیاست‌گذاری و تأکیدات مدیرعامل شرکت مس در خصوص لزوم هوشمندسازی سیستم‌ها و جریان شفاف و روان اطلاعات در شرکت مس در دستور کار این معاونت قرار گرفت و هم‌اکنون فاز نخست این سامانه با عنوان «سیستم حسابداری مالی» آماده راه‌اندازی و ارائه به حوزه‌های



سمپوزیوم فولاد ۱۳۹۸



نمایشگاه بین المللی فولاد ۱۳۹۸

INTERNATIONAL STEEL EXHIBITION 2020

۶ تا ۸ اسفند ۱۳۹۸ جزیره کیش، مرکز نمایشگاه های بین المللی

25 - 27 February 2020 Kish International Exhibitions Center , Iran

۷۷ ۶۴ ۸۱ ۷۸ . ۷۷ ۶۸ ۲۸ ۵۸ - ۰۲۱ (۶ خط)

۰۲۱-۷۷۵۱۶۷۹۶ فکس: ۰۲۱-۷۷۵۱۶۷۹۷

www.iranstelexpo.com



شرکت تهیه و توزیع مواد معدنی ایران





طی شش ماهه اول سال رقم زده شد؛

سرمایه‌گذاری خارجی به ارزش ۷۶۷ میلیون دلار در بخش صنعت، معدن و تجارت

بررسی آماری اطلاعات مجوزهای صادره در هیئت سرمایه‌گذاری خارجی طی شش ماهه اول سال جاری، حاکی از تصویب تعداد ۵۲ طرح-واحد با ارزش ۷۶۷ میلیون دلار در ایران با مشارکت سرمایه‌گذار خارجی در بخش صنعت، معدن و تجارت است.

کشورهای سرمایه‌گذار که بیشترین حجم سرمایه‌گذاری خارجی مصوب در این بازه زمانی در بخش صنعت، معدن و تجارت را داشته‌اند، به ترتیب، کشورهای هلند با ۳۷۲ حجم سرمایه‌گذاری میلیون دلار، امارات متحده عربی با ۱۷۸ میلیون دلار، آلمان با ۷۱ میلیون دلار، ترکیه ۶۶ میلیون دلار و چین با ۲۸ میلیون دلار هستند. بر اساس گزارشی از ایلنا، ترکیه بالاترین سهم تعداد سرمایه‌گذاری‌ها را به خود اختصاص داده است که پس از آن به ترتیب کشورهای افغانستان و امارات متحده عربی در رتبه‌های بعدی قرار دارند. کشورهای هلند، چین و هند در رتبه‌های چهارم و کشورهای آلمان و روسیه هم به‌طور مشترک رتبه پنجم را در تعداد سرمایه‌گذاری‌های مصوب در ایران دارا هستند.

همچنین بیشترین سهم سرمایه‌گذار خارجی در استان خراسان رضوی (تعداد ۱۲ طرح-واحد) است. استان تهران (تعداد شش طرح-واحد) در رتبه دوم و استان‌های قزوین، آذربایجان شرقی و خوزستان به‌طور مشترک در رتبه سوم (هر استان با تعداد چهار طرح-واحد) قرار دارند.

غذایی و آشامیدنی‌ها با حجم سرمایه‌گذاری ۱۴۶ میلیون دلار، ساخت مواد و محصولات شیمیایی با حجم سرمایه‌گذاری ۶۱ میلیون دلار، کک و فرآورده‌های حاصل از نفت ۵۳ میلیون دلار، سایر محصولات کانی غیرفلزی با حجم سرمایه‌گذاری ۵۱ میلیون دلار است.

گروه‌های معدنی جذاب برای سرمایه‌گذاران هندی و هنگ‌کنگی، استخراج و فرآوری منیزیت، تولید کنسانتره نفلین سینیت است. تولید گازهای صنعتی و طبی، تولید خمیر الکتروود گرافیتی و تولید انواع مواد استریل‌کننده بر پایه پروکسی اسیدها در گروه صنعتی ساخت مواد و محصولات شیمیایی هستند.

در گروه صنعتی کک و فرآورده‌های حاصل از نفت، می‌توان به احداث پالایشگاه میعانات، گازی، تولید هیدروکربن‌های سبک و سنگین، تولید و فرآوری مواد شیمیایی نام برد.

تولید انواع کاشی و نانو سرامیک‌های پیشرفته، تولید لوازم بهداشتی چینی و تولید دانه‌های شیشه‌ای در گروه صنعتی سایر محصولات کانی غیرفلزی قرار دارند.

به گزارش فلزات آنلاین، نگاهی گذرا به سرمایه‌گذاری‌های انجام شده، حاکی از بیشترین میزان سرمایه‌گذاری خارجی در استان‌های زنجان با ۳۴۲ میلیون دلار، خراسان رضوی ۱۱۷ میلیون دلار، فارس ۵۶ میلیون دلار، قزوین ۵۶ میلیون دلار و بوشهر ۵۰ میلیون دلار بوده و این سرمایه‌گذاری‌ها از کشورهای هلند، امارات متحده عربی، آلمان، ترکیه و چین است. از ۵۲ طرح تصویب شده، ۴۶ مورد در صنعت، یک مورد در معدن و چهار مورد در تجارت است؛ یعنی سهم صنعت ۹۷٫۸ درصد، سهم معدن ۰٫۱ درصد و سهم تجارت ۲٫۱ درصد است.

از میان ۵۲ طرح-واحد مورد بررسی، ۱۹ شرکت دارای سهم ۱۰۰ درصدی سرمایه‌گذاری خارجی و ۳۲ شرکت با مشارکت سرمایه‌گذاران داخلی (J.V) و یک مورد تحت عنوان ترتیبات قراردادی، سرمایه‌گذاری نمودند.

گروه‌های صنعتی جذاب برای سرمایه‌گذاران خارجی در شش ماهه اول سال ۱۳۹۸، شامل محصولات چوب توتون و تنباکو با حجم سرمایه‌گذاری ۳۷۲ میلیون دلار، محصولات

وزیر صنعت، معدن و تجارت:

خودروی ناقص در کشور تولید نمی‌شود

وزیر صنعت، معدن و تجارت با اشاره به اینکه دیگر خودروی ناقص در کشور تولید نمی‌شود، گفت: مشکل خودروسازان داخلی که پیش از این برای تامین برخی از قطعات مشکل داشتند، برطرف شده است.

کرده‌ایم بخشی از این نقدینگی را تامین کنیم و بخش دیگری هم با پیش‌فروش محصولات و شیوه مالی نوین تامین خواهد شد.

وی با تاکید بر اینکه تامین نقدینگی زمینه افزایش تولید را فراهم خواهد کرد، افزود: با توجه به سفارش‌هایی که خودروسازان داخلی دریافت کرده‌اند، با افزایش تولید این صنعت در کشور رونق بیشتری خواهد گرفت.

رضا رحمانی در پایان سفر دو روزه‌اش به مازندران که نتیجه آن بازدید از واحدهای صنعتی مختلف و افتتاح چند کارخانه و مجتمع صنعتی بود، توضیح داد: آنچه در این سفر دو روزه مشاهده کردیم این بود که استان مازندران نسبت به گذشته صنعتی‌تر شده است؛ که این نشان از همت مسئولان و مردم این خطه بزرگ دارد.

وی افزود: در سال جاری ۷۰ واحد تولیدی را که در مازندران به مدار تولید بازگشته‌اند که این خبر خوشی برای مردم استان و جوانان جویای کار است.

وزیر صنعت، معدن و تجارت، که یکی از برنامه‌های وی بازدید از بندر و منطقه ویژه اقتصادی امیرآباد در شرق مازندران بود، اظهار داشت: در حال حاضر در بندر امیرآباد به‌شهر، طرح‌های خوبی در حال اجرا است که با افتتاح آن‌ها، زمینه توسعه مازندران فراهم می‌شود.

رحمانی در پایان یادآور شد: شهرستان بابل هم دارای ظرفیت تجاری بسیار ارزشمندی است که با رونق واحدهای بسته‌بندی، می‌توانیم این ظرفیت را افزایش دهیم.

می‌شود و این رویه در آینده هم با جدیت ادامه خواهد داشت.

رحمانی همچنین یکی از مشکلات خودروسازان را نقدینگی برشمرد و عنوان کرد: در حال حاضر تامین نقدینگی برای خودروسازان و افزایش تولید از جمله ضروریات مهم در صنعت خودروسازی است که به‌طور جدی برای تحقق آن تلاش می‌کنیم.

وی توضیح داد: بنا به هماهنگی‌ها و قول‌های داده شده از سوی بانک مرکزی و وزارت اقتصاد، نقدینگی برای خودروسازان در آینده‌ای نزدیک تامین خواهد شد و این امر زمینه افزایش تولید را فراهم می‌کند.

بر اساس گزارشی از ایرنا، وزیر صنعت، معدن و تجارت، اشاره کرد: شرکت ایران خودرو سالانه بالغ بر ۳۰۰ هزار میلیارد ریال نیازمند نقدینگی و سرمایه‌گذاری است که در سال جاری با فروش اموال مازاد، تلاش

به گزارش فلزات آنلاین، رضا رحمانی در بازدید از شرکت ایران خودروی مازندران در شهرک صنعتی رجه شهرستان بابل در جمع خبرنگاران اظهار کرد: یکی از مشکلات موجود پیش روی خودروسازان، کمبود برخی از قطعات و تولید ناقص خودرو بود که سبب شد تا پارکینگ‌های شرکت‌های خودروسازان، مملو از خودروهای ناقص باشد.

وی توضیح داد: خوشبختانه با تدابیر انجام شده مشکل تامین قطعه برای خودروسازان، به واسطه تولیدات داخلی در دو ماه اخیر برطرف شده است و هم‌اکنون با تامین قطعات موردنیاز و تکمیل شدن خودروهای ناقص، رفته‌رفته پارکینگ شرکت‌های خودروساز هم خلوت شده و خودروها به بازار مصرف عرضه شده‌اند.

وزیر صنعت، معدن و تجارت، افزود: با انجام یک اقدام جهادی در چند ماه اخیر، قطعات پرتیراژ مصرف داخل، در کشور تولید



زغال سنگ همچنان سوخت اصلی در بازارهای نوظهور است

کشورهای در حال توسعه، مهم‌ترین نقاطی هستند که علی‌رغم حضور در معاهده پاریس، باز هم به سراغ تولید برق با استفاده از نیروگاه‌های زغال‌سنگی رفته‌اند و دلیل این مسئله، قیمت بسیار پایین زغال‌سنگ در مقایسه با دیگر سوخت‌های با آلاینده‌گی کمتر و انرژی‌های پاک عنوان شده است. چین و هند با بیشترین جمعیت‌های جهان، از جمله کشورهایی هستند که به‌خصوص برای تامین برق مناطق روستایی خود، نیروگاه‌های جدید سوخت فسیلی راه‌اندازی می‌کنند.



میزان سرمایه‌گذاری در انرژی‌های پاک، در سال گذشته، در بازارهای نوظهور، به میزان ۲۱ درصد کاهش یافته و به ۱۳۳ میلیارد دلار رسیده است؛ چین، هند و برزیل سرمایه‌گذاری‌های خود را در این زمینه کاهش داده‌اند.

این گزارش در حالی منتشر شده که تغییرات اقلیمی به صورت ناگزیر در حال افزایش است. فقط در یک ماه گذشته، فاجعه آتش‌سوزی در استرالیا، سیل ویرانگر در ونیز و کالیفرنیا و بسیاری از اتفاقات طبیعی دیگر، زندگی انسان‌ها را به تاریکی فرو برده و خطوط برق مستقیم بسیاری از این نواحی را قطع کرده است.

بر اساس گزارشی از اقتصاد آنلاین، ادامه استفاده از زغال‌سنگ در کشورهای در حال توسعه، رابطه نگران‌کننده جهان با مسئله سوخت‌های فسیلی را تا اندازه‌ای افزایش می‌دهد. در شرایطی که بسیاری از کشورهای

همچون چین، هند و سایر کشورهایی که به دنبال تولید برق ارزان‌تری هستند، بتوانند جمعیت بیشتری از کشورهای خود را از فقر نجات بدهند.

از آغاز دهه گذشته، میزان استفاده از زغال‌سنگ، در کشورهای در حال توسعه، ۵۴ درصد افزایش داشته است؛ که به نوعی این جریان، یک چالش بزرگ برای جلوگیری از جدی‌ترین تأثیرات تغییرات آب و هوایی محسوب می‌شود.

لوییزا دمورو که این تحقیق را انجام داده، در این باره اظهار کرد: اگر واقعا قصد داریم تا از گرم‌تر شدن کره زمین جلوگیری کنیم، نیاز است تا به صورت جدی نیروگاه‌های زغال‌سنگی را متوقف کنیم؛ اگر بخواهیم تا نوعی اعتماد اقتصادی ایجاد کنیم، باید بدانیم که این زمان را بسیار طولانی‌تر خواهد کرد.

این مطالعه همچنین نشان می‌دهد که

به گزارش فلزات آنلاین، صحبت در مورد کاهش مصرف سوخت‌های فسیلی و به‌خصوص زغال‌سنگ برای مبارزه با تغییرات آب و هوایی، در بسیاری از محافل جهان تبدیل به یکی از بحث‌های اصلی در جمع‌های متفاوت شده است.

بر اساس گزارش سالانه آب و هوایی BloombergNEF که طی مطالعه‌ای بیش از صد کشور را مورد ارزیابی قرار داده، میزان برق تولید شده از زغال‌سنگ طی یک سال گذشته در کشورهای مورد مطالعه، در مجموع هفت درصد افزایش داشته که این بیشترین رقم افزایش در پنج سال گذشته بوده است.

در شرایطی که رویه مصرف زغال‌سنگ در ایالات متحده آمریکا و اروپا روند کاهشی خود را طی می‌کند، با این حال قیمتی بسیار ارزان‌تر نسبت به انرژی‌های بادی و خورشیدی در بازارهای نوظهور داشته است. بنابراین چنین فرایندی باعث می‌شود کشورهای

جنوبی و مرکزی، آفریقا، آسیا و همچنین بخش‌هایی از اروپای شرقی می‌شود؛ که در مجموع رقمی نزدیک به ۴۰ درصد از کل برق جهان را تشکیل می‌دهد.

بر اساس گزارش‌های تازه منتشر شده، میزان برق تولید شده از نیروگاه‌های زغال‌سنگی در سراسر جهان، بر اساس پیش‌بینی‌ها در پایان سال ۲۰۱۹، نزدیک به سه درصد نسبت به سال گذشته کاهش خواهد داشت.

با این وجود زغال‌سنگ همچنان سوخت اصلی در بازارهای نوظهور خواهد بود. در حالی که انرژی پاک سال گذشته، بیش از نیمی از ظرفیت تولید انرژی استفاده شده در کشورهای در حال توسعه را به خود اختصاص داده بود؛ اما مشکل از آنجایی شروع شد که نیروگاه‌های بادی و خورشیدی به صورت دائم، مولد نیستند؛ در نتیجه نیروگاه‌های جدید گازی و زغال‌سنگی برای تولید میزان برق تعیین و هدف‌گذاری شده، بار دیگر راه‌اندازی شده و شروع به تولید کردند.

دمورو در پایان این گزارش در رابطه با وضعیت ایجاد شده نوشته است: به نظر می‌رسد بیش از آنکه در این زمینه خبرهای خوبی در راه باشد، این خبرهای بد هستند که در حال رخ دادن هستند.

در حال توسعه از جمله هند و چین، طبق توافق‌نامه اقلیمی پاریس، تعهد داده‌اند که میزان انتشار گازهای گلخانه‌ای در کشورهای خود را کاهش دهند؛ اما اکنون با مسئله‌ای به نام تولید برق ارزان قیمت برای مناطق روستایی روبه‌رو هستند. بر این اساس عنوان شده است که چین از سال ۲۰۱۴ تا ۲۰۱۸ در مجموع ۲۰۷,۵ گیگاوات به ظرفیت زغال‌سنگی خود افزوده است. اگرچه هند رقمی کمتر از این داشته؛ اما افزودن ۵۹,۲ گیگاوات نیروگاه‌های برق زغال‌سنگی، سهم هند از این افزایش ظرفیت‌ها بوده است.

دمورو در این باره عنوان می‌کند: استفاده از انرژی‌های تجدیدپذیر تا حدود سال ۲۰۲۵، در برخی از کشورهای در حال توسعه، در مقایسه با مصرف زغال‌سنگ، چندان مقرون به صرفه نخواهد بود. به همین دلیل است که BloombergNEF انتظار دارد میزان انتشار کربن از نیروگاه‌های موجود در بازارهای نوظهور تا اواسط دهه آینده افزایش یابد.

بر اساس مطالعات BloombergNEF، زغال‌سنگ در مجموع حدود ۴۷ درصد از سوخت استفاده شده برای تولید برق در جهان را طی یک سال گذشته برعهده داشته است؛ که این رقم، بیشتر شامل کشورهای آمریکای

در شرایطی که رویه مصرف زغال‌سنگ در ایالات متحده آمریکا و اروپا روند کاهشی خود را طی می‌کند، با این حال قیمتی بسیار ارزان‌تر نسبت به انرژی‌های بادی و خورشیدی در بازارهای نوظهور داشته است



استاندار خراسان جنوبی:

ظرفیت معادن خراسان جنوبی ناشناخته است

استاندار خراسان جنوبی، با تاکید بر اینکه ظرفیت‌های خراسان جنوبی ناشناخته است بیان کرد: در خصوص مطالعات مربوط به معادن و شناسایی ظرفیت‌های سرمایه‌گذاری ضعف داریم و در زمینه جذب سرمایه‌گذار بخش خصوصی و دولتی کم‌توفیق بوده‌ایم و نیازمند کمک هستیم.



وی با تاکید بر اینکه ظرفیت‌های خراسان جنوبی ناشناخته است بیان کرد: در خصوص مطالعات مربوط به معادن و شناسایی ظرفیت‌های سرمایه‌گذاری، ضعف داریم و در زمینه جذب سرمایه‌گذار بخش خصوصی و دولتی کم‌فروغ بوده‌ایم و نیازمند کمک هستیم.

معتمدیان افزود: انتظار ما این است که تا پایان دولت دوازدهم، حداقل در برخی از شهرستان‌های خراسان جنوبی، یک طرح صنعتی داشته باشیم؛ چراکه ما استان نوپایی هستیم و باید خلاهای موجود در شهرستان‌ها را پوشش دهیم.

استاندار خراسان جنوبی، با اشاره به اینکه باید از ظرفیت دولت در راستای محرومیت‌زدایی و اشتغال‌زایی در خراسان جنوبی استفاده کنیم افزود: اکنون در خراسان جنوبی ۳۰ درصد جمعیت استان زیر پوشش نهادهای حمایتی

معتمدیان افزود: در بخش زیرساخت‌های استان خراسان جنوبی اقدامات چندانی انجام نشده و این اقدامات در توسعه شرق کشور تاثیرگذار خواهد بود.

وی یکی از مشکلات خراسان جنوبی به خصوص بخش صنعت استان را کم‌آبی ذکر کرد و یادآور شد: در این خصوص با تصویب سند سازگاری با کم‌آبی استان برای اولین بار در کشور و انتقال ۶۰ میلیون مترمکعب آب از دریای عمان، در تامین آب مورد نیاز برای توسعه استان مشکلی نخواهیم داشت.

استاندار خراسان جنوبی اضافه کرد: طی یک سال گذشته جلسات متعددی با مسئولان در وزارت صنعت، معدن و تجارت داشته‌ایم و بخش اول تفاهم‌نامه ما با ایدرو بر اساس ظرفیت‌ها، توانمندی‌ها و بحث‌های فنی و مالی انتخاب شده است.

به گزارش «فلزات آنلاین»، محمدصادق معتمدیان اظهار کرد: احداث راه‌آهن به عنوان یکی از برپروژه‌ها، با حمایت دولت در خراسان جنوبی آغاز شده است که با عنایت دولت در سه ماه گذشته، دو مصوبه هیئت دولت را برای راه‌آهن استان داشته‌ایم و اختصاص ۷۰۰ میلیون یورو از منابع فاینانس خارجی مصوب شده است. وی اشاره کرد: در سه ماه گذشته نیز تشکیل کنسرسیوم بخش خصوصی برای راه‌آهن را داشته‌ایم که چهار هزار میلیارد تومان کنسرسیوم مالی بخش خصوصی را داریم تا از این طریق بتوانیم این کریدور ریلی بزرگ را اجرایی کنیم.

استاندار خراسان جنوبی، بیان کرد: همچنین شرکت ساخت و توسعه زیرساخت‌های حمل‌ونقل وزارت راه و شهرسازی، خراسان جنوبی را به لیست پنج استان اولویت‌دار کشور در زمینه ریل‌گذاری اضافه کرد.

هستند که این آمار نگران‌کننده، هر سال در حال افزایش است.

وی ادامه داد: نیازمند همراهی در بخش اشتغال، صنعت، معدن و تجارت استان هستیم و براساس مدل مورد تایید ایدرو، یکی از بخش‌های خراسان جنوبی را به عنوان معین سرمایه‌گذاری و اشتغال انتخاب می‌کنیم.

معمدیان با بیان اینکه خراسان جنوبی استان مرزی و فاصله آن با مرکز زیاد است، بیان کرد: لازمه ایجاد رغبت در بخش خصوصی برای سرمایه‌گذاری در خراسان جنوبی، سرمایه‌گذاری بخش دولتی است.

استاندار خراسان جنوبی، اظهار داشت: با توجه به اینکه عملیات احداث یک هزار هکتار گلخانه را بر اساس ظرفیت استان آغاز کرده‌ایم، در این زمینه هم نیازمند حمایت و سرمایه‌گذاری سازمان گسترش و نوسازی صنایع هستیم.

وی با بیان اینکه حداقل یک هزار میلیارد تومان سرمایه‌گذاری ایدرو را در استان خواهیم داشت، اضافه کرد: در فاز اول سه طرح با اعتبار ۵۶۰ میلیارد تومان اجرایی می‌شود و امیدواریم سایر طرح‌ها هم به‌زودی مورد موافقت اولیه قرار گیرد و اجرایی شود.

معمدیان یادآور شد: با اقدامات مختلف، زمینه برای جهش توسعه همه جانبه خراسان جنوبی فراهم شده است.

استاندار خراسان جنوبی، افزود: زیرساخت گاز در استان در حال انجام است و تا سال آینده، ۱۰۰ درصد روستاهای خراسان جنوبی از نعمت گاز برخوردار خواهند شد.

وی با بیان اینکه دولت توجه ویژه‌ای به مناطق کم‌برخوردار دارد اضافه کرد: خراسان جنوبی جزو استان‌های محروم نیست بلکه برخوردار از ظرفیت‌ها، پتانسیل‌ها، ذخایر و نیروی انسانی توانمند است.

معمدیان عنوان کرد: در ۴۰ سال گذشته در راستای جهت‌گیری نظام، اقدامات قابل توجهی در زمینه عمران و زیرساخت‌های این استان انجام شده است؛ اما همچنان شاهد محرومیت مردم از لحاظ مالی هستیم.

بر اساس گزارشی از ایرنا، استاندار خراسان جنوبی، با اشاره به اینکه خراسان جنوبی بیست‌وهشتمین استان صنعتی کشور است یادآور شد: از لحاظ درآمد نیز، استان سی‌ویکم کشور هستیم؛ هرچند در سال‌های اخیر توجه ویژه‌ای توسط دولت به مناطق کم‌برخوردار شده است.

وی افزود: در سال‌های اخیر منابع مختلفی از ناحیه دولت و مجلس شورای اسلامی در زمینه‌های مختلف به‌خصوص تسهیلات اشتغال روستایی و تبصره ۱۸ اختصاص یافته و برکات مثبتی در توسعه مناطق داشته و مشخص می‌شود که جهت‌گیری محرومیت‌زدایی، جهت‌گیری درستی بوده است.

معمدیان با بیان اینکه در استان تلاش کردیم عقب‌افتادگی خود را در بخش زیرساختی و دیگر بخش‌ها اولویت‌بندی کنیم، بیان داشت: تلاش ما این است که از ظرفیت دولت و نهادهای مختلف در زمینه تکمیل زیرساخت‌های خراسان جنوبی استفاده کنیم تا زمینه توسعه، سرمایه‌گذاری و اشتغال استان فراهم شود.

استاندار خراسان جنوبی، یادآور شد: در حوزه محرومیت‌زدایی، مدل جدیدی را برای اولین بار در کشور ارائه دادیم و ۱۵ مهرماه امسال با حضور معاون اول رئیس‌جمهوری در خراسان جنوبی، چهار تفاهم‌نامه را با چهار دستگاه حاکمیتی برای محرومیت‌زدایی، توسعه عمرانی و اشتغال چهار شهرستان مرزی استان امضا کردیم.

وی اضافه کرد: رئیس بنیاد مستضعفان به زودی به استان سفر می‌کند و کمک‌های خوبی در راستای توسعه استان خواهد داشت.

استان خراسان جنوبی با ۵۶۰ واحد صنعتی رتبه بیست‌وهشتم صنعت کشور را دارد و با ۶۶۰ پروانه معدنی چهارمین استان معدنی است.

مطالعات ژئوفیزیک هوایی در بیش از ۸۰ هزار کیلومتر از وسعت خراسان جنوبی در سال‌های اخیر انجام شده و قرار است سازمان گسترش و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران (ایمیدرو) نیز در این استان مرزی سرمایه‌گذاری کند.

انتظار ما این است که تا پایان دولت دوازدهم، حداقل در برخی از شهرستان‌های خراسان جنوبی، یک طرح صنعتی داشته باشیم؛ چراکه ما استان نوپایی هستیم و باید خلاهای موجود در شهرستان‌ها را پوشش دهیم



مناقشه درباره شعاع استقرار صنایع از مرز شهرها

هیئت وزیران در سال ۹۴، در جریان تدوین آیین‌نامه اجرائی مربوط به اصلاحات ماده ۳۱ قانون رفع موانع تولید، با اضافه کردن یک کلمه «هوایی» به متن آیین‌نامه اجرائی، شعاع استقرار صنایع از مرز شهرها را دورتر کرد تا به این ترتیب صنایع کمتری مشمول معافیت‌های مالیاتی مصوب در قانون شوند.

فنی شرکت شهرک‌های صنعتی وزارت صمت به این پرسش که چه شهرک‌هایی با اصلاح این قانون دچار مشکل شده‌اند، افزود: بحث شهرک صنعتی کاسپین و اشتهارد را داریم که در مرز شعاع ۱۲۰ کیلومتری بودند و با اصلاح این قانون تحت الشعاع قرار گرفتند. کسانی به لحاظ برخورداری از معافیت مالیاتی قرارداد بسته بودند که این مسئله تحت الشعاع قرار گرفت. او احتمال می‌دهد که مشکل مربوط به هیئت وزیران حل شود، اما واقعیت این است که شهرک اشتهارد که در شعاع تقریباً ۱۲۰ کیلومتری تهران واقع شده بود، با این اصلاحات دیگر مشمول معافیت‌های مالیاتی نیست و فعالان اقتصادی این شهرک دچار اشکال شده‌اند و شهرک صنعتی کاسپین هم که با در نظر گرفتن امتیاز معافیت مالیاتی به بخش خصوصی واگذار شده بود، حال فقط با اصلاح یک کلمه از شمول قانون خارج شده و سرمایه‌گذاران آن دچار سردرگمی شوند.

شده‌اند؛ اما کسی دلیل این تفاوت را نمی‌داند. فتحعلی محمدزاده، معاون فنی شرکت شهرک‌های صنعتی وزارت صمت هم مثل فعالان اقتصادی درباره دلیل مستثنا شدن دو استان قم و سمنان از شمول آیین‌نامه اجرائی هیئت وزیران خبری ندارد. اظهار کرد: این مستثنا شدن مصوبه هیئت وزیران است و دلیلی برای آن اعلام نشده است. نمی‌دانم در دولت چه مباحثی مطرح شده اما این دو استان به استناد مصوبه هیئت وزیران مستثنا شده‌اند.

وی تغییر مرز زمینی به هوایی هم توسط قانون‌گذار انجام شده است و ما در این تصمیم دخالتی نداشته‌ایم. اضافه کرد: با تغییر این قانون یک‌سری واحدهای صنعتی که بیرون شعاع بودند، داخل شعاع آمدند. به‌رحال این آیین‌نامه دولت است و دست ما نیست. البته پیگیری می‌کنیم که این قانون اصلاح شود و حتماً باید اصلاح شود.

بر اساس گزارشی از اقتصاد آنلاین، معاون

به گزارش «فلزات آنلاین»، طبق قوانین موجود در کشور، واحدهای تولیدی و معدنی مستقر در شعاع ۱۲۰ کیلومتری مرکز استان تهران و ۵۰ کیلومتری مرکز استان اصفهان و ۳۰ کیلومتری مراکز سایر استان‌ها و شهرهای دارای بیش از ۳۰۰ هزار نفر جمعیت، به مدت ۱۰ سال از معافیت‌های مالیاتی برخوردار خواهند شد؛ اما اکنون با جابه‌جایی صرفاً یک کلمه، دست کم ۱۰ کیلومتر در روی زمین به شعاع استقرار صنایع از مرز شهرها افزوده شده است و این مسئله جاذبه شهرک‌های صنعتی را برای ورود سرمایه‌گذاران و شکل‌دهی کسب‌وکار جدید از بین برده است. این اصلاحات اگرچه با اعتراض حداقل دو وزیر صمت و اقتصاد و دارایی در سال‌های اخیر مواجه بوده اما تاکنون نتیجه مطلوب به دست نیامده است و صنعت‌گران هم از این سردرگمی ناراحت هستند. نکته تامل‌برانگیز دیگر اینکه در آیین‌نامه اجرائی تصویب‌شده در دولت، دو استان سمنان و قم از شمول این آیین‌نامه اجرائی مستثنا

شرکت مادیران، راهکار اصلی جلوگیری از این معضل را مقابله جدی دولت دانست و تصریح کرد: علاوه بر جلوگیری مستقیم از ورود کالای قاچاق، دولت می‌تواند با ایجاد فاصله بین نرخ ارز آزاد و نیمایی، از تولیدکننده داخلی حمایت کرده؛ تا ما بتوانیم با افزایش تولید و قیمت، با کالای قاچاق رقابت کنیم.

ثقفی تاکید کرد: به اعتقاد من اگر بتوانیم ۶۰۰ هزار تلویزیون تولید کنیم، قادر به مبارزه با قاچاق خواهیم بود.

وی همچنین درباره وضعیت خطوط تولید مادیران توضیح داد: چهار خط تولید برای تلویزیون و مانیتور داریم که معمولاً سه خط آن دائماً فعال است. خط تولید لباسشویی نیز از ماه پیش راه‌اندازی شد و ماه آینده نیز خط تولید یخچال فریزر به بهره‌برداری خواهد رسید؛ اما برای تولید ظرفشویی فعلاً برنامه‌ای نداریم؛ البته کخ حدود دو سال هم طول می‌کشد تا تولید این محصولات به ظرفیت اسمی برسد.

مدیرعامل شرکت مادیران، با اشاره به رشد سهام این شرکت در بازار سرمایه اضافه کرد: مادیران در مهرماه افزایش سرمایه داشته و به این ترتیب قیمت سهام آن به سهم‌های جدید تقسیم شده، بنابراین افتی که در ابتدا رخ داد به خاطر فعالیت تجاری ما نبوده است. کما اینکه در چند روز گذشته، سهام مادیران رشد داشته و سقف تاریخی قیمت خود را نیز شکسته است.

ثقفی تصریح کرد: وضعیت سوددهی در این بازار، به میزان تولید و فروش بستگی دارد؛ ما هم به میزان کافی تولید و هم فروش داریم و نتایج این موارد، اعداد و ارقام سهام ما را مشخص می‌کند.

وی در پایان با بیان اینکه سامسونگ و ال‌جی هنوز به‌طور کامل از ایران نرفته‌اند و تنها سهم آن‌ها در بازار به دلیل افزایش شدید قیمت، کم‌رنگ شده است، خاطر نشان کرد: با این وجود سهم تلویزیون مادیران در بازار از رتبه سه به یک رسیده و اگر دولت حمایت کند، با موقعیتی که امروز داریم بخش عمده سهم این برندها در بازار به ما اختصاص خواهد یافت و برنامه ما نیز در همین راستا است.



مدیرعامل شرکت مادیران:

مهم‌ترین راه برای مبارزه با قاچاق، افزایش تولید است

مدیرعامل شرکت مادیران گفت: با افزایش تولید می‌توانیم با قاچاق کالا مبارزه کنیم.

رسیده است. بعد از موبایل، لوازم خانگی همچون تلویزیون و یخچال در معرض قاچاق بیشتری قرار دارند.

ثقفی، درباره نحوه ورود کالای قاچاق به کشور توضیح داد: اگرچه قاچاق از مبادی رسمی وارد نمی‌شود؛ اما کانال‌های آن مشخص بوده و موضوع پوشیده‌ای نیست. به‌طور مثال طبق قانون، برای افراد مرزنشین، وارد کردن میزان مشخصی کالا در تهنج مجاز است که این کالا بعد از ورود به مناطق مرزی به طرق مختلفی به تهران می‌رسد و در برخی مواقع کالاهای ته‌لنجی ۵۰ درصد بازار ایران را شامل می‌شوند.

وی افزود: علاوه بر موضوع قاچاق، برندهای بزرگ، سال‌ها به خاطر تبلیغات گسترده‌ای که در کشور ما داشته‌اند، حتی با وجود افزایش شدید قیمت محصولات آن‌ها، باز هم مشتری خود را دارند؛ حالا این برندها با وجود اینکه از ایران رفته‌اند، همچنان سعی دارند با وارد کردن چند کالای جایگزین، بازار داخلی ما را تحت تاثیر قرار دهند.

بر اساس گزارشی از اقتصاد آنلاین، مدیرعامل

به گزارش «فلزات آنلاین»، بابک ثقفی با اشاره به نمایشگاه لوازم خانگی، اظهار کرد: خوشبختانه امسال استقبال بالایی از نمایشگاه لوازم خانگی به عمل آمد، جدای از تبلیغات محیطی، نمایشگاه‌ها، یکی از کانال‌های خوب برای ارتباط مستقیم بین تولیدکننده و مصرف‌کننده است و به همین خاطر سعی می‌کنیم هر سال در نمایشگاه حضور داشته باشیم.

وی با اشاره به معضلات این صنعت، اشاره کرد: عمده‌ترین موضوعات حال حاضر، بازار لوازم خانگی، قاچاق و مشکلات موجود بر سر راه تامین نقدینگی برای تولیدکنندگان داخلی است؛ البته مسئله قاچاق، مختص به امروز و دیروز نیست؛ چرا که هرگاه احتمال کمبود کالایی در کشور وجود داشته باشد، قاچاق کالای بی‌کیفیت شدت می‌گیرد.

مدیرعامل شرکت مادیران، ادامه داد: اصولاً کالا هرچه کوچک‌تر و گران‌تر باشد، قاچاق‌پذیرتر است؛ موبایل برای مدت‌های طولانی اولین کالای قاچاق ایران بود که اعلام شده با اجرای طرح رجیستری، میزان قاچاق آن تقریباً به صفر

شرکت معدنی و صنعتی گل گهر (سهامی عام)
GOL-E-GOHAR MINING & INDUSTRIAL Co.



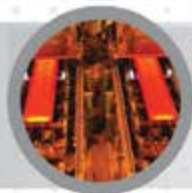
گل گهر ۱۳۹۸



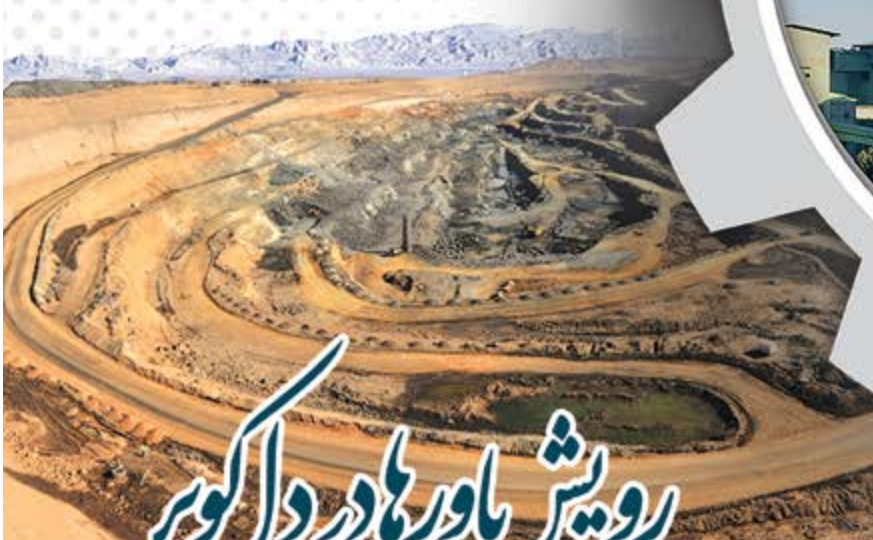
۲۴ میلیون تن کنسانتره



۲۱ میلیون تن گندله



۵ میلیون تن فولاد



رویش باور مادر در کویر