

سریع تر از امروز فردا را خلق کنید...

فلزات

آمال

بهروز فتح‌راضی،

قائم‌مقام مدیرعامل شرکت فولاد کاوه تکمه‌دانش:

صنعت فولاد پتانسیل صادراتی بالایی دارد

ناصر تقی‌زاده، مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی چادرملو:

چادرملو آمادگی اکتشاف سنگ آهن در هر نقطه‌ای از کشور را دارد

سعید پژورگی، مدیرعامل شرکت صبا فولاد خلیج فارس:

دستیابی به ظرفیت اسمی، هدف نخست صبا فولاد است

علی سهدهی، مدیرعامل شرکت کانی فرآورده:

بهره‌برداری از سه معدن جدید سرب و روی در سال ۱۳۹۹



GOLGOHAR IRON & STEEL DEVELOPMENT CO.

شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر

بزرگترین عرضه کننده
آهن اسفنجی در کشور



GISD CO.

THE BIGGEST DRI SUPPLIER IN IRAN

شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر
GOLGOHAR IRON & STEEL DEVELOPMENT CO.



دفتر تهران: میدان آرژانتین، خیابان الوند، سی و یکم غربی، پلاک ۲۲
شماره تماس: ۰۲۱-۸۸۱۹۶۷۰۴، شماره: ۰۲۱-۸۸۱۹۶۴۰۳
کارخانه: سیرجان، کیلومتر ۵ جاده شیراز، کیلومتر ۵ جاده اختصاصی گل گهر
کد پستی: ۷۸۱۷۹۹۷۳۸، شماره تماس: ۰۳۴-۴۱۴۲۴۱۹۷۰۳

سر مقاله

عطش بازار با عرضه برطرف می‌شود ۴

گفت‌وگوی ویژه

صنعت فولاد پتانسیل صادراتی بالایی دارد ۶

فولاد

دستیابی به ظرفیت اسمی، هدف نخست صبا فولاد است ۱۰

چادرمولو آمادگی اکتشاف سنگ آهن در هر نقطه‌ای از کشور را دارد ۱۲

آلومینیوم

واسطه‌ها بدون هزینه، سود می‌برند ۱۶

نوسان قیمت، چرخه تولید را دچار آسیب می‌کند ۱۸

مس

محصولات مشابه چینی نفس تولیدکننده ایرانی را گرفته است ۲۲

کشور در عرصه افزایش قیمت‌ها پیش‌تاز است! ۲۳

میله‌های برنجی پتانسیل ارزش‌آوری مطلوبی دارد ۲۴

سرب و روی

بهره‌برداری از سه معدن جدید سرب و روی در سال ۱۳۹۹ ۲۸

تحلیل

فروش یک هزار میلیارد تومانی «فخاس» در بهار ۳۴

عملکرد مطلوب «فمراد» نسبت به خرداد ۱۳۹۸ ۳۶

رشد قابل ملاحظه «فباهر» در تولید و فروش محصولات مسی ۳۸

افزایش درآمد «بکاب» در خرداد ماه ۴۰

افت ۵۰ درصدی درآمد «بکام» در خرداد ماه ۴۱

مهم‌ترین عناوین خبری صنایع معدنی و فلزی

افزایش سرمایه «فخاس» به ۱۳ هزار و ۵۰۰ میلیارد ریال ۴۴

تقسیم سود ۹۰۰ ریالی در مجمع «کگل» ۴۸

سایر رسانه‌ها

فشارهای بین‌المللی موجب افزایش صادرات غیرنفتی شده است ۵۴

رشد مثبت تولید خودرو پس از هشت سال ۵۶

قیمت‌گذاری دستوری خودرو به ضرر مردم است ۵۹

توسعه زیرساخت‌های انرژی، اکتشاف و حمل و نقل در اولویت ما قرار دارد ۶۰

سهم ایران از استخراج معادن در دنیا ۰٫۵ درصد است ۶۱

۹۰ درصد از کنسانتره مورد نیاز فولاد خراسان از داخل استان تامین می‌شود ۶۲

ضرورت دستیابی به تولید ۲۰۰ هزار تن شمش ۶۳

دستیابی به تکنولوژی محصولات جدید، مهم‌تر از رکورد تولید است ۶۴

خام‌فروشی سنگ‌های تزئینی قابل قبول نیست ۶۶

رشد صنایع معدنی در سال ۹۸ ۶۷

اکتشاف منجر به توسعه فعالیت‌های معدنی می‌شود ۶۸

استقرار صنایع بر اساس ظرفیت منطقه مشخص خواهد شد ۷۰

افت تجارت جهانی عامل افزایش نرخ دلار در ایران ۷۱

چالش‌های ایمنی معادن در ایران بررسی شد ۷۲



شماره ۱۲۲، ۱۳۹۹/۰۴/۲۱



مدیر مسئول:
اتابک خلیلی

سردبیر:
پوریا رنجبر

تحریریه:
سعید فتاحی‌مش
نسیم نوحه‌خوان
جواد کاوندی

طراح گرافیک:
مهری باقری

نشانی:

تهران | خیابان شریعتی | بالاتر از تقاطع سمیه
پلاک ۱۱۴ | واحد یک

@felezatonline_ir

felezatonline

felezatonline

۰۲۱-۷۷۶۵۳۸۳۴

۰۲۱-۷۷۶۵۳۷۰۷

Info@felezatonline.ir

www.felezatonline.ir

عرضه‌کننده در نوبت بعدی عرضه، به میزان عرضه خود اضافه نمی‌کند و همین امر نیز به التهاب بیشتر بازار منجر می‌شود. از سوی دیگر، افزایش قیمت بیش از قیمت‌های صادراتی منجر به از دست رفتن مزیت‌های نوردکاران و صنایع پایین‌دستی برای صادرات محصولات نهایی می‌شود.

مشکل عمده صنعت فولاد در بخش نورد آن است که با وجود آمارهای تولید، عرضه به میزان کافی انجام نمی‌شود. در صورتی که در بورس کالا عرضه شمش فولادی به میزان کافی انجام شود، بازار از التهاب خارج می‌شود. عرضه کم باعث افزایش رقابت میان خریداران شده و در این شرایط، بورس کالا عملاً کارایی خود را به عنوان یک بستر شفاف و عادلانه برای عرضه و تقاضا از دست می‌دهد. زمانی که شمش فولادی در بورس کالا عرضه نشود، به بازارهای غیر شفاف خارج از بورس هدایت شده و قیمت‌های سرسام‌آوری پدید می‌آید.

بازار هم‌اکنون برای کاهش التهاب نیازمند عرضه ماهانه یک میلیون تن شمش فولادی در بورس کالا است. در حالی که در سه ماه نخست سال جاری ۸۱۰ هزار تن شمش فولادی عرضه شده که با یک میلیون و ۸۰۰ هزار تن تقاضا مواجه شد و تنها ۶۸۹ هزار تن آن معامله شده است. به همین دلیل، شاهد رشد شدید قیمت شمش فولادی در بازار داخلی هستیم. شاید یکی از دلایل اصلی جدا شدن نوردکاران فولادی از انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران و تشکیل انجمن مستقل، همین موضوعات باشد.

با وجود ظرفیت حدود ۲۰ میلیون تنی نوردکاران و تقاضای بازار، طبیعی است که در شرایط کنونی، صنایع پایین‌دستی نیازمند مواد اولیه باشند. در صورتی که عرضه به اندازه تقاضا باشد، رقابت میان خریداران انجام نمی‌شود و افزایش قیمت رخ نخواهد داد، البته حدود ۲۰ تا ۳۰ درصد از محصولات کارخانه‌های ذوب صادر می‌شوند. ضمن اینکه عمده مواد اولیه صنعت فولاد داخلی است و این صنعت ارزبری نسبتاً کمی دارد.

منافع تولید فولاد در کشور در وهله نخست باید به صنایع پایین‌دستی دارای ارزش افزوده بالاتر و درنهایت، به دست مردم به عنوان مصرف‌کنندگان نهایی برسد. در حالی که با رشد قیمت مواد اولیه، قیمت محصولات نهایی نیز افزایش یافته و مردم از افزایش قیمت‌ها متضرر خواهند شد. در نتیجه، باید تلاش شود که با جلوگیری از افزایش قیمت، سطح قیمت‌ها در حد معقولی باقی بماند. افزایش قیمت فولاد در نهایت منجر به رشد قیمت نهاده‌های مهمی همچون مسکن، خودرو، لوازم خانگی و... که مصرف‌کنندگان نهایی با آن سر و کار دارند، خواهد شد بنابراین باید برای جلوگیری از افزایش قیمت محصولات نهایی، قیمت مواد اولیه را با عرضه مکفی کنترل کرد.

عطش بازار با عرضه بر طرف می‌شود



سعید فتاحی منس

سال گذشته، طبق آمار انجمن تولیدکنندگان فولاد، حدود ۱۶ میلیون تن شمش بیلت فولادی و حدود ۱۱ میلیون تن اسلب فولادی در کشور تولید شد. این در حالی است که تنها دو میلیون و ۸۰۰ هزار تن شمش بیلت فولادی در بورس کالا عرضه شد که برای این میزان عرضه، بیش از هفت میلیون تن تقاضا وجود داشت. ضمن اینکه چهار میلیون و ۸۰۰ هزار تن صادرات شمش فولادی نیز در سال گذشته صورت گرفت.

طبق یکی از دستورالعمل‌های وزارت صنعت، معدن و تجارت، فرمول قیمت‌گذاری شمش فولادی در بورس کالا به صورت ۸۸ درصد قیمت شمش صادراتی بوده که سقف معامله آن ۹۵ درصد شمش صادراتی است. با این حال، زمانی که تایید یا عدم تایید معاملات در اختیار وزارت صنعت، معدن و تجارت بود، تمامی معاملات شمش فولادی که قیمت معاملات آن‌ها از قیمت‌های صادراتی بالاتر می‌رفت ابطال می‌کرد اما از یک ماه گذشته تا کنون، اختیار تایید یا عدم تایید معاملات به بورس کالا سپرده شده و پس از آن مشاهده می‌شود قیمت‌های کشف شده و تایید شده بعضاً ۲۰ درصد از قیمت‌های صادراتی و دستورالعمل‌ها بالاتر هستند. ابطال معاملات از یک سو باعث ایجاد زیان هم برای عرضه‌کننده و هم برای خریدار خواهد شد. به طوری که هم عرضه‌کننده ناچار به انبار کردن شمش فولادی خود خواهند بود و هم عطش تقاضا نیز در بازار بیشتر می‌شود. نکته قابل توجه آن است که با ابطال معاملات شمش فولادی،



- فولاد
- آلومینیوم
- مس
- سرب و روی



بهرروز فتح راضی، قائم مقام مدیرعامل شرکت فولاد کاوه تیمکمه‌دانش در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»:

صنعت فولاد پتانسیل صادراتی بالایی دارد

می‌توانیم به صادرکننده برتر ایران تبدیل شویم

تولید فولاد کشور طی سال‌های گذشته از مصرف داخلی به دلیل رکود در صنایع مصرف‌کننده و کاهش تقاضا، سبقت گرفته و تولیدکنندگان این حوزه نیز با توجه به استفاده از تکنولوژی‌های نوین در مقابل محصولات سایر کشورها توانمند شده‌اند. علاوه بر این، با توجه به رشد نرخ ارز، محصولات فولاد ایران در بازارهای جهانی به شدت رقابتی شده‌اند و تولیدکنندگان توانایی صادرات به همه کشورهای همسایه را دارند. در رابطه با وضعیت صنعت فولاد کشور، خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» با بهروز فتح راضی، قائم مقام مدیرعامل شرکت صنایع فولاد تیمکمه‌دانش به گپ‌وگفت نشست است. وی اعتقاد دارد صنعت فولاد بیش از میزان کنونی توانایی برای صادرات دارد و شرکت فولاد کاوه تیمکمه‌دانش منتظر صدور مجوز صادرات از سوی دولت است و در صورت تحقق این مهم، این شرکت می‌تواند در جایگاه برتر صادرکنندگان استان آذربایجان شرقی و حتی ایران قرار گیرد. متن کامل این گفت‌وگو را در ادامه خواهید خواند:

◀ عمده تولیدات شرکت صنایع فولاد تیمکمه‌دانش چیست و با چند درصد ظرفیت تولید می‌کند؟

تولیدات کارخانه فولاد تیمکمه‌دانش تنها میلگرد آج‌دار بوده که سایز آن‌ها از ۸ تا ۳۲ میلی‌متر است. این شرکت ظرفیتی در

حدود ۳۰۰ هزار تن در سال دارد که تاکنون به این میزان بنا به دلایل گوناگون از جمله کمبود شمش تولید نکرده و به عبارت بهتر، تولید به

چه چالش‌های عمده‌ای مواجه است و چه راهکارهایی را برای حل آن‌ها پیشنهاد می‌کنید؟ همان‌طور که پیش از این نیز بیان شد، تنها مشکل حال حاضر صادرات فولاد شرکت ما، عدم صدور مجوز صادرات است و در صورت صدور آن، مشکلی در صادرات به کشورهای همسایه نخواهیم داشت و مشکلات مطرح شده تأثیری بر صادرات شرکت نخواهند داشت، زیرا پیش از این نیز محصولات خود را به کشورهای همسایه صادر کرده بودیم.

◀ چه عواملی بر نوسانات بازار فولاد در ایران تأثیر می‌گذارند و این عوامل چه نقشی در این صنعت دارند؟

چندین عامل در ایجاد نوسان در بازار فولاد کشور دخالت دارند که مهم‌ترین و نخستین عامل نرخ ارز است. عامل اثرگذار دیگر نیز صادرات شمش فولادی به عنوان ماده اولیه نوردکاران برای تولید میلگرد در عوض مصرف داخلی است. ضمن اینکه عدم عرضه شمش فولادی توسط تولیدکنندگان این حوزه به مصرف‌کنندگان به دلیل سود بیشتر نیز بر نوسان بازار اثر زیادی گذاشته است. نتیجه نوسانات یاد شده ادامه رکود بر بازار و صنعت فولاد خواهد بود.

◀ پیش‌بینی شما از جایگاه صنعت فولاد ایران در منطقه و جهان در سال‌های آتی چیست؟

طی چند سال گذشته، به نظر می‌رسد که تولید فولاد در ایران بیش از مصرف آن بوده و بازار فولاد ایران از محصولات فولادی اشباع است. تولید میلگرد نیز به عنوان محصول شرکت صنایع فولاد تیکمه‌دش، بیش از مصرف داخلی است. در این رابطه لازم است دولت سیاستی در پیش گیرد که دروازه‌های صادرات به روی کشور باز شود. چراکه پتانسیل‌های صادراتی تولیدکنندگان ایران بسیار بیشتر از وضعیت کنونی است. در این صورت به جرات می‌توان گفت که پس از صادرات نفت و محصولات پتروشیمی، فولاد سومین محصولی است که رونق بسیار خوبی در بازارهای جهانی خواهد داشت.

دش، صاحبان پروژه‌های بزرگ و کوچک دولتی و غیر دولتی هستند. از همه مهم‌تر آنکه، شرکت ما ۱۰ نمایندگی در سطح استان دارد که فقط محصولات این شرکت را به فروش می‌رسانند. در مورد صادرات نیز باید عنوان شود که اگر دولت مجوز صادرات را برای میلگرد ابلخ کند، بدون شک شرکت صنایع فولاد تیکمه‌دش رتبه نخست را در صادرات، نه تنها استان آذربایجان شرقی، بلکه در کشور کسب خواهد کرد. نمونه این

تولیدات کارخانه فولاد تیکمه‌دش تنها میلگرد آج‌دار بوده که سایز آن‌ها از ۸ تا ۳۲ میلی‌متر است. این شرکت ظرفیتی در حدود ۳۰۰ هزار تن در سال دارد

مدعا آن است که در سال‌های ۱۳۹۷ و ۱۳۹۸، این شرکت موفق شد صادرکننده برتر استان آذربایجان شرقی شود.

◀ وضعیت بازار داخلی محصولات فولادی را چگونه ارزیابی می‌کنید؟ آیا تقاضا برای تولیدات داخلی کافی است؟

در سال‌های اخیر رکود بر صنایع مصرف‌کننده فولاد حاکم شده و به این ترتیب اکثر پروژه‌های عمرانی بزرگ دولتی و خصوصی تقریباً تعطیل شده‌اند. بنابراین کشش خوبی در مورد تقاضای داخلی و فروش شرکت نداشتیم. با این حال، چنانچه وضع اقتصادی کشور بهبود یابد و اعتبارات کافی برای اجرای پروژه‌های عمرانی نیز تصویب شود، بدون شک فروش داخلی شرکت فولاد تیکمه‌دش نیز رونق خواهد یافت؛ البته باید عنوان شود که محصولات شرکت ما به دلیل کیفیت عالی، در بازار داخلی به راحتی به فروش می‌روند و در حال حاضر مشکلی در مورد بازاریابی و فروش داخلی نداریم.

◀ با توجه به تشدید تحریم‌ها و بسته شدن مرزها به دلیل شیوع کرونا، فروش صادراتی با

میزان ظرفیت اسمی حاصل نشده است اما توانستیم رکورد تولید ۲۵۰ هزار تن میلگرد را بر جای بگذاریم.

◀ وضعیت تامین مواد اولیه صنعت فولاد به ویژه شرکت شما چگونه است؟

شرکت فولاد تیکمه‌دش از شمش فولادی به عنوان ماده اولیه استفاده می‌کند که تمامی آن از تولیدکنندگان داخلی تامین می‌شود. به این ترتیب که به هر میزان که میلگرد به فروش می‌رسد، باید شمش جهت ادامه فعالیت تولیدی تامین شود. گفتنی است که با وجود تولید نسبتاً بالای شمش فولادی در کشور، تامین این ماده اولیه برای کارخانه‌های نوردی دشوار است و به راحتی قابل تامین نیست.

◀ تیکمه‌دش از تکنولوژی منحصر به فردی برای تولید میلگرد بهره می‌برد؟

تکنولوژی تولید میلگرد به ویژه A4 منحصراً توسط مهندسان شرکت صنایع فولاد تیکمه‌دش ابداع شده و تنها در اختیار این شرکت است.

◀ چه برنامه‌های توسعه‌ای برای سال جاری در دستور کار دارید؟


برنامه توسعه شرکت فولاد تیکمه‌دش در سال جاری ادامه احداث و تکمیل کارخانه ذوب است که در حال حاضر ۶۰ درصد از عملیات آن به اتمام رسیده و ۴۰ درصد دیگر باقی مانده است. امیدواریم این طرح تا آبان ماه یا آذر ماه سال جاری تکمیل شود و به بهره‌برداری برسد که به این ترتیب نخستین ذوب و تولید شمش را در مجموعه خواهیم داشت. علاوه بر طرح ذوب، احداث یک سوله جهت فرآوری ضایعات و قراضه برای تولید شمش و ایجاد یک شرکت حمل‌ونقل داخلی برای حمل محصولات به کلیه نقاط ایران نیز در دستور کار قرار دارد.

◀ عمده مشتریان شما چه شرکت‌هایی هستند و برای صادرات چه برنامه‌هایی را دنبال می‌کنید؟

عمده مشتریان شرکت فولاد کاوه تیکمه



فولاد

- 
- دستیابی به ظرفیت اسمی، هدف نخست صبا فولاد است
 - چارملو آمادگی اکتشاف سنگ آهن در هر نقطه‌ای از کشور را دارد

مدیرعامل شرکت صبا فولاد خلیج فارس:

دستیابی به ظرفیت اسمی، هدف نخست صبا فولاد است

مدیرعامل شرکت صبا فولاد خلیج فارس گفت: کمبود مواد اولیه، خرابی خط تولید، توقفات پیاپی، در سال‌های بهره‌برداری مانع از دستیابی شرکت برای رسیدن به ظرفیت اسمی شده‌اند اما در سال جاری با توجه به تمهیدات اندیشیده شده، قصد داریم به ظرفیت اسمی خود یعنی تولید ۱,۵ میلیون تن بریکت گرم دست یابیم.

کار گندله‌سازی مادکوش به عنوان تامین‌کننده مواد اولیه، بخشی از مشکلات شرکت صبا فولاد در خصوص تامین مواد اولیه حل شود.

مدیرعامل شرکت صبا فولاد خلیج فارس اذعان کرد: با توجه به زمان کوتاه بهره‌برداری از گندله‌سازی مادکوش، این شرکت هم در میزان تولیدات و هم در کیفیت هنوز به استاندارد مورد نظر خود شرکت نرسیده است. همچنین مادکوش در تامین کنسانتره هنوز به شدت دچار مشکل بوده و تولید این شرکت با نوسان همراه است؛ به طوری که تولید این شرکت ثبات ندارد.

بزرگی ابراز کرد: طبیعی است که در ابتدای بهره‌برداری از یک شرکت، اتفاقات این‌چنینی رخ دهد. با این حال، می‌توان گفت به زودی شرکت مادکوش به شرایط ایده‌آل خواهد رسید و بخشی از تامین گندله صبا فولاد خلیج فارس را به صورت پایدار انجام خواهد داد.

■ تعیین ضرایب قیمتی باید به تقویت صنعت فولاد منجر شود

مدیرعامل شرکت صبا فولاد خلیج فارس با اشاره به احتمال تغییر ضرایب قیمتی مواد اولیه به ویژه گندله و کنسانتره، بیان کرد: در صورت تغییر ضرایب قیمتی تامین مواد اولیه، قطعاً دچار چالش خواهیم شد، اما به نظر

در صبا فولاد بر جای بگذاریم، البته این رکورد حاصل شده تا رکورد مدنظر شرکت و ظرفیت اسمی فاصله نسبتاً زیادی دارد.

وی اذعان کرد: سال گذشته به دلیل کمبود مواد اولیه و توقفات پیاپی در تولید، شرکت صبا فولاد خلیج فارس توانست تنها با ۳۰ درصد از ظرفیت اسمی خود تولید داشته باشد. بنابراین ماموریت بزرگی پیش روی تیم مدیریت جدید و کارکنان برای دستیابی به ظرفیت نهایی و واقعی قرار دارد. با این حال، پس از گذراندن PGT مشخص خواهد شد که فاصله ظرفیت واقعی با ظرفیت اسمی شرکت به چه میزان است.

مدیرعامل شرکت صبا فولاد خلیج فارس با اشاره به ظرفیت این شرکت، بیان کرد: در حال حاضر ظرفیت تولید بریکت گرم شرکت صبا فولاد خلیج فارس حدود ۱,۵ میلیون تن در سال است و این در حالی است که در سال گذشته تنها ۵۰۰ هزار تن بریکت گرم معادل یک‌سوم ظرفیت نهایی تولید، در این شرکت تولید شد.

بزرگی در خصوص تولید نسبتاً پایین شرکت صبا فولاد خلیج فارس با توجه به ظرفیت، عنوان کرد: خرابی خطوط تولید، کمبود مواد اولیه، توقفات پیاپی در خط تولید و... باعث شد تا شرکت نتواند عملکرد مطلوبی از خود بر جای بگذارد.

وی ابراز امیدواری کرد با توجه به شروع

سعید بزرگی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: شرکت صبا فولاد خلیج فارس مانند سال‌های گذشته در تامین گندله سنگ آهن برای تولید محصول خود یعنی بریکت گرم، با مشکل مواجه است، البته در یکی دو ماه اخیر تدابیر موثری اندیشیده شده است که به زودی روال تامین گندله برای این مجموعه به وضعیت منطقی و قابل قبول برسد.

وی افزود: با تامین پایدار و به موقع گندله می‌توان امیدوار بود که دیگر توقفاتی در تولید به دلیل کمبود مواد اولیه رخ ندهد و همواره خطوط تولیدی شرکت در حال فعالیت باشد. به این ترتیب، هدف‌گذاری اصلی که پس از تغییر مدیریت در شرکت صبا فولاد خلیج فارس صورت گرفته، در نخستین گام تداوم تولید و سپس به ظرفیت‌رساندن مجموعه است.

مدیرعامل شرکت صبا فولاد خلیج فارس تصریح کرد: در حال تلاش هستیم استاندارد PGT بررسی و خط به طور کامل تحویل گرفته شود تا پس از آن خط با تمام ظرفیت فعال باشد. در نظر داریم بتوانیم یک مجموعه تولیدی با ثبات در صنعت فولاد داشته باشیم و بتوانیم در سال «جهش تولید» رکورد قابل توجهی در تولید رقم بزنیم.

بزرگی خاطرنشان کرد: سال جاری با تدابیر صورت گرفته توانستیم رکورد ماهانه تولید را

قابلیت صادرات پیدا کند. از این رو، کارخانه صبا فولاد خلیج فارس برای تولید محصول صادراتی احداث شده است.

وی تصریح کرد: با وجود اینکه بریکت گرم یک کالای صادراتی است و مصرف کننده چندان در داخل ندارد، اما طی یکی دو سال اخیر تلاش کرده‌ایم بخش عمده‌ای از محصول شرکت با توجه به شرایط داخل، به تولیدکنندگان داخلی و به شرکت‌هایی که امکان استفاده از بریکت گرم را به عنوان ماده اولیه دارند، عرضه کنیم؛ اما عرضه داخلی به این معنی نیست که از بازار صادراتی غافل شویم و همه محصول خود را در بازار داخلی به فروش برسانیم. چراکه این کارخانه اساساً برای صادرات احداث شده است.

مدیرعامل شرکت صبا فولاد خلیج فارس در پایان ابراز امیدواری کرد با توجه به تمهیدات اندیشیده شده در خصوص تامین مواد اولیه، تعمیرات و بازاریابی و فروش، در سال جاری بتوانیم به ظرفیت اسمی دست یابیم تا کارخانه صبا فولاد خلیج فارس که دسترنج سرمایه‌گذاری بازنشستگان کشوری است، بتواند به ظرفیت و جایگاه واقعی خود در صنعت فولاد کشور دست یابد.

■ هدف اصلی صبا فولاد صادرات است

مدیرعامل شرکت صبا فولاد خلیج فارس در خصوص برنامه‌های فروش و بازاریابی شرکت صبا فولاد خلیج فارس در سال جاری، خاطرنشان کرد: با توجه به اینکه محصول شرکت صبا فولاد خلیج فارس بریکت گرم است، بنابراین با آهن اسفنجی حاصل از احیا مستقیم متفاوت بوده و فضای بازار جداگانه‌ای دارد. به همین دلیل

سال جاری با تدابیر صورت گرفته توانستیم رکورد ماهانه تولید را در صبا فولاد بر جای بگذاریم، البته این رکورد حاصل شده تا رکورد مدنظر شرکت و ظرفیت اسمی فاصله نسبتاً زیادی دارد

برخلاف آهن اسفنجی، بریکت گرم مشمول سهمیه‌بندی داخلی برای فروش نیست. بزرگی در ادامه مطرح کرد: هنگامی که آهن اسفنجی به بریکت گرم (به عنوان محصول نهایی یک کارخانه) تبدیل می‌شود، هدف این است که در بازارهای بین‌المللی

می‌رسد شرایط کنونی تداوم چندانی ندارد زیرا در حال حاضر عدم توازن در چرخه زنجیره فولاد مشاهده می‌شود.

بزرگی ادامه داد: امکانات و توانمندی‌های تولیدکنندگان کشور در زمینه کنسانتره، گندله و آهن اسفنجی، بسیار محدودتر از امکانات تولیدکنندگان در حوزه ذوب و ریخته‌گری است. بنابراین اگر مشوق‌های لازم برای سرمایه‌گذاری بیشتر در حوزه تولید مواد اولیه صنعت فولاد لحاظ نشود، با توجه به سود و ارزش افزوده نسبتاً بالایی که در حوزه ذوب و ریخته‌گری وجود دارد، سرمایه‌گذاران تمایل بیشتری به سرمایه‌گذاری در حوزه‌های پایین‌دستی خواهند داشت. در نتیجه، حوزه مواد اولیه یعنی کنسانتره و گندله ضعیف باقی خواهند ماند.

وی تأکید کرد: مشوق‌های سرمایه‌گذاری در بخش بالادستی صنعت فولاد می‌تواند شامل معافیت‌های مالیاتی یا تغییر ضرایب قیمتی باشد. از این رو، وزارت صنعت، معدن و تجارت می‌تواند با نگاه جامع به کل زنجیره و به صورت جامع‌تر، ضرایب قیمتی را به گونه‌ای طراحی کند که سرمایه‌گذاری به سمت حلقه‌های ضعیف‌تر و دارای کمبود هدایت شود تا این حلقه‌ها نیز توانمندی بیشتری پیدا کنند.



مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی چادرملو:

چادرملو آمادگی اکتشاف سنگ آهن در هر نقطه‌ای از کشور را دارد

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی چادرملو گفت: با توجه به طرح‌های توسعه‌ای صنعت فولاد و چشم‌انداز این صنعت، شرکت چادرملو به دنبال توسعه اکتشافات خود است و این آمادگی را دارد که عملیات اکتشافی را در هر نقطه از کشور که سنگ آهن در آن وجود دارد، انجام دهد.



خود را پشت سر می‌گذارد. انتقال آب خلیج فارس یک پروژه بزرگ ملی است که با همکاری سه شرکت بزرگ معدنی ایران به سرانجام رسیده و امیدوار هستیم فازهای آن یکی پس از دیگری به بهره‌برداری برسند، البته در بهره‌برداری از پروژه به دلیل شیوع کرونا تاخیر به وجود آمد اما امیدوار هستیم تا پایان سال جاری آب خلیج فارس به چادرملو برسد.

وی خاطرنشان کرد: یکی از اقدامات مهم چادرملو در سال جاری، تاسیس یک شرکت حمل‌ونقل است که حمل‌ریلی یکی از مهم‌ترین محورهای آن خواهد بود. با توجه به توسعه معدنی که توسط چادرملو پیگیری می‌شوند، همچنین فروش محصولاتی که به شرکت‌های مختلف در نقاط مختلف کشور توسط چادرملو انجام می‌شود، لازم است یک شرکت حمل‌ونقل ریلی برای این فعالیت اقتصادی ایجاد شود تا بتوانیم به صورت آسان‌تر عملیات فروش را دنبال کنیم.

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی چادرملو تصریح کرد: با توجه به سود بسیار خوب شرکت معدنی و صنعتی چادرملو طی چند سال اخیر و نیاز شرکت به انجام طرح‌های توسعه‌ای، قصد داریم افزایش سرمایه داشته باشیم که این افزایش سرمایه تا ۱۰ هزار میلیارد تومان خواهد بود.

■ اکتشافات با سرعت پیش می‌روند

تقی‌زاده با اشاره به عملیات اکتشافی در معدن D19، بیان کرد: یکی از پروژه‌های بزرگی که در دست اقدام داریم و به شدت روی آن متمرکز هستیم، معدن D19 است. در مورد این معدن گمانه‌های زیادی وجود دارد و اکتشافات و حفاری‌های انجام شده در این معدن، تخمین‌ها و عمق‌های متفاوتی نشان داده است. گفته

ناصر تقی‌زاده در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: در سال گذشته شرکت معدنی و صنعتی چادرملو با تیم مدیریت سابق، علی‌رغم همه تحریم‌ها وضعیت بسیار خوبی را پشت سر گذاشت و پروژه‌های بزرگی را به بهره‌برداری رساند. وی افزود: خوشبختانه همه کالاهای تولیدی شرکت معدنی و صنعتی چادرملو در کشور مزیت رقابتی داشته و به سرعت در بازار به فروش می‌روند؛ به طوری که فولاد چادرملو در بورس کالا دارای بالاترین قیمت رقابتی معاملات پس از عرضه است. ضمن اینکه کنسانتره و گندله شرکت به دلیل مرغوبیت نسبتاً بالا و کم بودن عناصر مزاحم، وضعیت بسیار مناسبی در فروش دارند.

■ چندین پروژه فعال در دست اقدام داریم

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی چادرملو در خصوص طرح‌های توسعه‌ای این شرکت، عنوان کرد: مهم‌ترین طرح حال حاضر چادرملو، تکمیل اکتشافات معدن D19 است. پس از آن احداث کارخانه گندله‌سازی شماره ۲ چادرملو در دستور کار قرار دارد و طرح پربازده دیگر نیز احداث یک واحد تولید فروسیلیکومنگنز نیز خواهد بود. با این حال، برای کسب مجوزهای نهایی برای احداث یک واحد سوپر مگامدول ۲،۵ میلیون تنی آهن اسفنجی در تلاش هستیم، البته در طرح گندله‌سازی بهاباد نیز با یکی دو شرکت دیگر شراکت داریم و در تلاش هستیم ظرفیت واحد گندله‌سازی فعال کنونی را با ارتقای خطوط و بهبود فرآیندهای تولید ارتقا دهیم.

تقی‌زاده تاکید کرد: مهم‌ترین پروژه‌ای که توسط شرکت چادرملو پیگیری می‌شود، انتقال آب خلیج فارس است که تقریباً مراحل انتهایی

می‌شود این معدن از ۷۰ تا ۲۰۰ میلیون تن ذخیره داشته باشد.

وی مطرح کرد: برای ایجاد قطعیت در تخمین ذخیره این معدن، چندین دستگاه حفاری معدنی در آن مستقر کردیم که با حفر چندین گمانه می‌توان اعداد دقیق‌تری را در رابطه با معدن D19 بیان کرد. با این حال، در حال توسعه اکتشافات این معدن و اراضی اطراف آن هستیم. ضمن اینکه ۳۰۰ کیلومتر مربع پهنا اکتشافی را در اختیار گرفتیم و مشغول مذاکره برای گرفتن مجوز اکتشاف چند پهنا دیگر هستیم.

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی چادرملو در پایان ابراز کرد: شرکت چادرملو آمادگی آن را دارد که در هر نقطه از کشور اکتشاف را انجام دهد و هر پهنا‌ی که احتمال وجود سنگ آهن در آن است را اکتشاف خواهیم کرد، البته چالش‌هایی در رابطه با صدور مجوزهای اکتشافی وجود دارد که قابل مذاکره و حل هستند و امیدوار هستیم روند صدور مجوزها تسریع شود.



نخستین تولیدکننده بریکت گرم در کشور

- واحد تولیدی نمونه شایسته تقدیر در سال ۹۷
- عضو حقوقی انجمن آهن و فولاد ایران
- عضو انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

مزایای محصول بریکت گرم (HBI)


- کلیه کاربردهای DRI
- عدم خوداشتعالی
- سهولت در حمل و نقل
- کاهش ریسک حمل دریایی
- سهولت در انبارش حتی در محیط باز
- قابلیت شارژ مداوم در کوره‌های EAF
- قابلیت شارژ بسته ای در کوره‌های EAF
- قابلیت پیش گرمایش جهت شارژ در کوره های EAF

دفتر تهران: خیابان شیراز جنوبی، پایین تر از اتوبان شهید همت،
خیابان زرتشتیان، بعد از تقاطع گلستان، پلاک ۱۱
تلفن: ۰۲۱-۴۰۸۸۰۸۲۶ - ۰۲۱-۴۰۸۸۰۸۳۶
کارخانه: بندرعباس، کیلومتر ۱۳ جاده اسکله شهید رجایی،
منطقه ویژه اقتصادی صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس
تلفن: ۰۷۶-۳۳۳۷۹۱۸-۸

info@sabasteel.co



آلومینیوم

- 
- واسطه‌ها بدون هزینه، سود می‌برند
 - نوسان قیمت، چرخه تولید را دچار آسیب می‌کند

مدیرعامل شرکت شمش مینا:

واسطه‌ها بدون هزینه، سود می‌برند

مدیرعامل شرکت شمش مینا گفت: واسطه‌ها بدون تادیه هزینه‌های روند تولید و عدم پرداخت مالیات، سود بیشتری از تولیدکنندگان می‌برند؛ در حالی که تولیدکنندگان با افزایش هزینه‌های تامین هیچ حمایتی از جانب دولت نمی‌شوند.

■ بزرگ‌ترین مشکل صنعت آلومینیوم

خیاط‌زاده با اشاره به مشکلات بازار آلومینیوم بیان کرد: بزرگ‌ترین مشکل حال حاضر صنعت آلومینیوم نوسان قیمتی آن است. در حالی که در این بازار از نظر تامین مواد اولیه مشکلی وجود ندارد. ضمن اینکه تقاضای مناسبی نیز در بازار از سوی مصرف‌کنندگان دیده می‌شود. در حقیقت میان عرضه و تقاضا در بازار آلومینیوم تعادل نسبی وجود دارد. با این حال، افزایش قیمت، عمده‌چالشی است که در حال حاضر در صنعت آلومینیوم وجود دارد. به عبارت دیگر، برای یک تولیدکننده، قیمت تمام شده یک محصول در داخل کشور بسیار بالاتر از همان محصول مشابه در خارج از کشور خواهد بود. علاوه‌براین که محصولات خارجی کیفیت بهتری هم دارند.

وی اذعان کرد: با در نظر گرفتن حداکثر قیمت بازار نیز، به دلیل هزینه‌های بالای تامین مواد اولیه، همچنان تولیدکننده در حاشیه ضرر باقی خواهد ماند؛ چراکه برای تولید آن محصول هزینه بیشتری را به نسبت فروش پرداخت کرده است. این در شرایطی است که تولیدکنندگان نمی‌توانند پرسنل کارخانه را تعدیل کنند؛ چراکه روند تولید و اشتغال زایی، دچار مشکل خواهد شد.

برای تولید در، پنجره، کرکره و تمام محصولاتی که با دستگاه اکستروژن ساخته می‌شوند، به کار می‌رود. همچنین آلومینیوم خشک برای خودروسازی، شوفاژ و پکیج مورد استفاده قرار می‌گیرد. ضمن اینکه شرکت‌های بزرگ مصرف‌کننده آلومینیوم مانند ایران رادیاتور، دارای واحد بزرگ ریخته‌گری آلومینیوم هستند.

وی تصریح کرد: منبع اصلی تامین مواد اولیه شرکت شمش مینا ضایعات آلومینیوم است. این ضایعات از بازارهای بزرگ یا خرده‌فروشان که ضایعات را جمع‌آوری می‌کنند و با منطقه خاوران که مرکز اصلی پخش‌کننده ضایعات ایران است، تامین می‌شود. با توجه به اینکه آلومینیوم از قیمت جهانی تبعیت می‌کند، همواره با افزایش قیمت ارز برای تهیه مواد اولیه و ضایعات با چالش روبه‌رو هستیم. در این شرایط ضایعات عرضه نمی‌شود و با قیمت افزایش پیدا می‌کند و به نوعی تورم ایجاد می‌شود.

مدیرعامل شرکت شمش مینا در خصوص مشتریان این شرکت، خاطرنشان کرد: تمام شرکت‌هایی که از قطعات آلومینیومی در تولیدات خود استفاده می‌کنند، از صنایع خودروسازی تا صنایع لوازم خانگی، مشتریان این شرکت هستند.

احسان خیاط‌زاده در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: شرکت شمش مینا پیشینه طولانی مدتی در تولید محصول آلومینیوم دارد؛ به طوری که در گذشته قاشق‌های آلومینیومی تولید می‌کرد و اکنون پس از سال‌ها فعالیت، شمش آلومینیوم تولید می‌کند.

وی افزود: شرکت شمش مینا بیشتر در زمینه تولید مواد اولیه آلومینیومی فعالیت می‌کند و تولیدات این شرکت عمدتاً به صورت شمش آلومینیوم در شکل‌های مختلف است، البته اخیراً میزان تولید شمش خود از طریق ریخته‌گری را کاهش داده‌ایم و این امر را از طریق برون‌سپاری به دیگر شرکت‌ها محول کرده‌ایم. با این حال، تولید در کشور ما آن‌گونه که باید و شاید رونق چندانی ندارد.

مدیرعامل شرکت شمش مینا اضافه کرد: تولید شمش آلومینیومی بر مبنای درخواست و سفارش مشتریان انجام می‌شود که در سایزها و گریدهای مختلف است. شمش‌های آلومینیومی در انواع مختلف آلومینیوم نرم و آلومینیوم خشک هستند که هر یک از آن‌ها مجدداً به زیرشاخه‌هایی تقسیم می‌شوند.

■ آلومینیوم، فلزی پرکاربرد در صنعت

خیاط‌زاده عنوان کرد: انواع آلومینیوم نرم

زیست، برق، گاز، آب و... هزینه‌های متعددی را بپردازند. روال معمول این است که تولیدکننده با توجه به بهای تمام شده تولید، بتواند از فروش کالای خود سود معقول و منطقی کسب کند. این در شرایطی است که واسطه‌ها و دلالتان بدون کارآفرینی، اشتغال و داشتن کارگاه، هزینه پرداخت دستمزد کارگران و مالیات، سرمایه احداث کارخانه و سایر هزینه‌ها، در نهایت بیشتر از یک تولیدکننده واقعی از تجارت خود سود خواهند داشت. با این شرایط یک تولیدکننده ممکن است ترجیح دهد کارگاه یا کارخانه خود را تعطیل کند و به فعالیت‌های دیگر (همچون دلالتی) بپردازد که با این روند، در نهایت چرخه تولید دچار رکود و فقر خواهد شد.

وی در پایان خاطر نشان کرد: یکی از مشکلاتی که تولیدکنندگان به ویژه ریخته‌گری‌ها با آن درگیر هستند، آلودگی هوا است و باید هر سال مبلغی را به عنوان جریمه آلودگی هوا بپردازند. متأسفانه یک دستگاه تصفیه آلودگی هوا برای ریخته‌گری آلومینیوم بیش از ۴۰۰ میلیون تومان قیمت دارد و بسیاری از تولیدکنندگان قادر به پرداخت چنین هزینه‌ای نیستند. دولت می‌تواند در جهت حمایت تولیدکنندگان، مزیت‌هایی را به آن‌ها اختصاص دهد؛ برای مثال دولت می‌تواند دستگاه‌های تصفیه آلودگی را در اختیار تولیدکنندگان قرار دهد و در مقابل، به هزینه مالیات سالانه آن‌ها اضافه کند تا هزینه دستگاه پرداخت شود.

سرنوشتی جز تعطیلی نخواهد داشت. مدیرعامل شرکت شمش مینا اظهار کرد: در سال جاری نیز قیمت‌ها نسبت به سال گذشته افزایش یافته است. به طوری که در سال گذشته قیمت هر کیلوگرم شمش حدود ۲۰ هزار تومان بود اما اکنون به بیش از ۳۰ هزار تومان در هر کیلوگرم رسیده است که رشد ۵۰ درصدی را نشان می‌دهد.

شرکت شمش مینا بیشتر در زمینه تولید مواد اولیه آلومینیومی فعالیت می‌کند و تولیدات این شرکت عمدتاً به صورت شمش آلومینیوم در شکل‌های مختلف است، البته اخیراً میزان تولید شمش خود از طریق ریخته‌گری را کاهش داده‌ایم

دولت از تولیدکنندگان حمایت کند خیاطزاده ابراز کرد: شرکت شمش مینا در مقایسه با سایر تولیدکنندگان، یک شرکت کوچک محسوب می‌شود. دولت می‌تواند از شرکت‌های کوچک با مکانیزم‌هایی حمایت کند. تولیدکنندگانی که به ایجاد اشتغال و کارآفرینی می‌پردازند، باید برای مسائل گوناگون مانند حقوق و دستمزد، بیمه، مالیات، عوارض، محیط

نوسانات قیمتی، تولیدکنندگان را دچار چالش می‌کند

مدیرعامل شرکت شمش مینا خاطر نشان کرد: متأسفانه در کشور ما روندی وجود دارد که با افزایش نرخ ارز، تقاضا بسیار بالا می‌رود و در نتیجه رقابت برای خرید کالا به شکل افزایش قیمت نمایان می‌شود؛ همین‌طور اگر عکس این اتفاق رخ دهد، یعنی قیمت‌ها کاهش داشته باشند، تولیدکنندگان نیز برای خرید مواد اولیه، در انتظار کاهش قیمت در روزهای آتی خواهند بود.

خیاطزاده اظهار کرد: اگر در بازار ثبات ایجاد شود، هم تولیدکننده و هم عرضه‌کننده مواد اولیه مانند بنگاه‌های ضایعاتی در خصوص قیمت آسوده‌خاطر خواهند شد. ناگفته نماند که افزایش قیمت، چالش اصلی تمام صنایعی است که از قیمت جهانی و ارز تأثیر می‌پذیرند. وی با گلایه نسبت به وضعیت قیمت‌ها در نوسانات نرخ ارز، عنوان کرد: مشاهده می‌شود بعضی از صنایع با افزایش قیمت ارز، قیمت محصولات خود را بالا می‌برند، در حالی که قیمت برخی از محصولات با کاهش قیمت ارز، به همان شکل سابق باقی می‌ماند. این امر در مورد صنعت آلومینیوم صادق نیست و در این صنف، همواره قیمت‌ها با نوسان ارز، تغییر می‌کنند. اگر در شرایط رشد نرخ‌ها، یک تولیدکننده اقدام به تأمین مواد اولیه با قیمت بالا کرده باشد، در صورت کاهش نرخ ارز بعد از آن، ضرر بسیار هنگفتی را متحمل خواهد شد و





مدیرعامل شرکت سام آلومینیوم:

نوسان قیمت، چرخه تولید را دچار آسیب می کند

مدیرعامل شرکت سام آلومینیوم گفت: افزایش قیمت‌ها و چالش دسترسی به مواد اولیه، همچنین عدم حمایت مشخص، تولیدکنندگان را نسبت به اهداف از پیش تعیین شده دلسرد و روند تولید را با مشکل مواجه می کند.

کمتری خواهند داشت اما نوسانات قیمت به چرخه تولید آسیب وارد می کند و نمی توان برای تولید برنامه ریزی و پیش بینی و برای کشور اشتغال زایی و کارآفرینی کرد. ضمن اینکه حمایت و نظارت مستمر و مفیدی هم از جانب مسئولین صورت نمی گیرد. برای تعدیل و ایجاد ثبات بازار باید حمایت‌هایی لحاظ شود تا صنایع پایین دست نیز بتوانند در چرخه تولید فعالیت کنند.

محمدی خاطر نشان کرد: یکی از مشکلات واحدهای تولید کیفیت نسبتاً پایین مواد اولیه است؛ اگر کیفیت مواد اولیه پایین باشد، به تبع آن، محصولات نیز کیفیت لازم را نخواهد داشت. علت کیفیت بالای محصولات خارجی نیز مرغوبیت مواد اولیه است. تا زمانی که در خصوص کیفیت تامین مواد اولیه با چالش مواجه هستیم، نمی توانیم برای بالا بردن استانداردها تلاش کنیم.

محمدی در پایان در خصوص برنامه‌های پیش روی شرکت سام آلومینیوم ابراز کرد: برای افزایش اشتغال زایی و ایجاد اقتصاد پویا در مجموعه تولیدی، برنامه داریم که اگر حمایت‌های لازم از تولیدکنندگان شکل بگیرد و محدودیت‌های تولیدی و اقتصادی رفع شود، به اهداف خود خواهیم رسید.

آلومینیومی در ابعاد ۸ در ۵۰ سانتی متر از جمله خدمات این شرکت است. همچنین شرکت ما در چند سال اخیر با مشورت کارشناسان، متخصصان و صاحب نظران در زمینه آلومینیوم برای رفع معایب و نقایص توانست به نقطه مطلوبی برسد و هم‌اینک با ظرفیت متوسط تولید روزانه چهار تن پاسخ گوی نیاز مشتریان است.

وی با اشاره به مشکلات موجود در بازار آلومینیوم بیان کرد: با توجه به شیوع و پیروسی کرونا مدتی رکود در بازار حاکم شد. همچنین با افزایش نرخ ارز برای تامین مواد اولیه با چالش و کمبود مواد اولیه مواجه شده ایم. در زمان افزایش نرخ ارز در بازار، عرضه کننده مواد اولیه به امید افزایش قیمت در روزهای آتی فروش را به وقفه می اندازد که منجر به تورم می شود؛ با افزایش قیمت‌ها، متقاضی خرید محصولات زیاد می شود و زمانی که عرضه کننده مواد اولیه در انتظار افزایش قیمت است، نرخ کاهش می یابد و تولیدکننده و خریدار متضرر می شوند.

مدیرعامل شرکت سام آلومینیوم با گلایه نسبت به وضعیت موجود، اذعان کرد: اگر تولیدکنندگان به دلایلی رو بیاورند هم سود بیشتری را دریافت می کنند و هم مشکلات

محمد محمدی در گفت و گو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: مجموعه سام آلومینیوم از سال ۱۳۸۹ فعالیت خود را به صورت رسمی در زمینه تولید و عرضه پروفیل‌های آلومینیومی و یراق آلات آغاز کرد. این شرکت طی سالیان گذشته توانسته تجربیات زیادی را در زمینه انواع مقاطع آلومینیومی کسب کند.

وی افزود: شرکت سام آلومینیوم این تجربیات را در اصناف مختلف مانند پروفیل‌های میزهای تلویزیون و متعلقات آن و پروفیل‌های مربوط به کابینت و دکوراسیون داخلی و یراق آلات متعلق به کابینت مورد استفاده قرار داده و مدتی نیز در زمینه تولیدات دستگیره‌های آلومینیومی فعالیت کرده است.

مدیرعامل شرکت سام آلومینیوم اضافه کرد: شرکت ما به مرور زمان و کسب تجربه‌های بسیار موفق شد پس از سه سال کار خود را گسترش دهد و در سال ۱۳۹۳ اقدام به احداث کارخانه در شهرک صنعتی شمس آباد کرد که توانست این مرحله از تولید را با موفقیت پشت سر بگذارد.

محمدی در خصوص شاخصه‌های شرکت سام آلومینیوم، عنوان کرد: ساخت بلندترین کوره رنگ و توانایی انجام رنگ آمیزی پروفیل‌های

شرکت آلومتک (سهامی عام)



- تولید انواع هادی های خطوط توزیع و انتقال با ظرفیت ۴۲ هزار تن در سال
- تولید پروفیل های ساختمانی و صنعتی و لوله های باس بار با ظرفیت ۸ هزار تن در سال

Head Office: No. 21, Varsho Street, Nejatollahi Street, Karimkhan zand Street, Tehran 1598689821, Iran

(+98 21) 88809634

(+9821) 88890163

Factory: Ayatollah Khamenehee Blvd, GHAZVIN 3416668516 , Iran

(+98 281) 33246071

(+98 281) 33227056

هادی های AAAC و لوله های باس بار آلومینیومی در خطوط و پست های برق



متعلق به شرکت سرمایه گذاری ملی ایران

پیشرو در صنعت برق کشور
با بیش از نیم قرن سابقه

www.alumtekcorp.com



مس



- کشور در عرصه افزایش قیمت‌ها پیش‌تاز است!
- میله‌های برنجی پتانسیل ارزش آوری مطلوبی دارد
- محصولات مشابه چینی نفس تولیدکننده ایرانی را گرفته است

مدیرعامل شرکت تولیدی اتصالات مسی هادیکار:

محصولات مشابه چینی نفس تولیدکننده ایرانی را گرفته است

مدیرعامل شرکت تولیدی اتصالات مسی هادیکار گفت: واردات محصولاتی همچون اتصالات مسی به بازار ایران موجب شده تا نمونه‌های داخلی این محصولات به فروش نرسد؛ چراکه کالاهای چینی از کیفیت کمتری برخوردار هستند و به همین سبب قیمت کمتری دارند و با تقاضای بالاتری مواجه می‌شوند؛ این موضوع به مرور زمان موجب تعطیلی واحدهای تولیدی خواهد شد.

صورت نصب ماشین‌آلات به‌روز، ظرفیت تولید مجموعه افزایش می‌یابد که این موضوع به سود تولیدکننده‌ای همچون ما خواهد بود، اما اکنون قادر به خرید چنین تجهیزاتی نیستیم و این موضوع تنها دغدغه ما محسوب می‌شود. وی ابراز کرد: برای تولید اتصالات مسی حتماً باید از لوله‌های سالم و نو استفاده کرد و ضایعات مسی عملاً در این حرفه بی‌استفاده هستند. قابل ذکر است که از هر دوره تولید، ضایعات نیز ایجاد می‌شود در واقع ما علاوه بر تولید اتصالات مسی، ضایعات نیز به دست می‌آوریم و در اختیار بسیاری از مصرف‌کننده‌های این نوع قراضه‌ها قرار می‌دهیم. یکی از مصرف‌کننده‌های عمده ضایعات مجموعه، واحدهای تولیدکننده سیم جوش هستند.

مدیرعامل شرکت تولیدی اتصالات مسی هادیکار در پایان عنوان کرد: یکی دیگر از مشکلات صنعتگران فعال در این حوزه، واردات محصولات مشابه چینی به کشور است و برای واردات این محصولات تنها ۵ درصد عوارض در نظر گرفته می‌شود که این موضوع موجب تعطیلی بسیاری کارخانه‌های داخلی خواهد شد. وزن محصول تولیدی مجموعه تقریباً دو برابر کالای مشابه چینی بوده و این دلیل روشنی بر عدم بی‌کیفیتی محصولات وارداتی چینی است.

هادیکار تصریح کرد: به دلیل افزایش بی‌رویه نرخ ارز و تأثیر آن بر قیمت سایر کالاها، تأمین دستگاه‌ها و ماشین‌آلات مدرن دشوار شده است. اولین و مهم‌ترین موضوع برای هر واحد تولیدی، سرمایه در گردش است که در حال حاضر، به دلیل رشد بی‌سابقه قیمت مواد اولیه، زنجیره تولید با مشکل جدی مواجه شده و به دنبال آن با کمبود جدی سرمایه در گردش مواجه هستیم. این موضوع فقط مختص به مجموعه تولیدی اتصالات هادیکار نیست و به جرات می‌توان گفت تمام واحدهای تولیدی کشور به جز چند شرکت قدرتمند با این معضل مواجه هستند و به سختی چرخه تولید را فعال نگه داشتند.

هادیکار در خصوص نقش ماشین‌آلات و دستگاه‌ها در تولید اتصالات مسی، توضیح داد: در همه جای دنیا روش‌های سنتی و ماشین‌آلات قدیمی منسوخ شده‌اند، اما به دلیل کمبود سرمایه ما قادر به تعویض دستگاه‌ها و تجهیزات کارخانه نیستیم. خط تولید مدرن علاوه بر اینکه موجب افزایش کیفیت محصول می‌شود، سرعت تولید را به چندین برابر روش سنتی می‌رساند. در

یداله هادیکار در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: در مجموعه تولیدی خود انواع مقاطع و اتصالات مسی که در صنایع برودتی و حرارتی کاربرد دارند را تولید می‌کنیم. اغلب این وسایل سرمایه‌های و گرمایشی در مکان‌های بزرگ همچون بیمارستان‌ها و کارخانه‌ها مورد استفاده قرار می‌گیرند.

وی افزود: ماده اصلی و پایه برای ساخت این نوع اتصالات، لوله مسی است که ما آن را از بازار خریداری می‌کنیم و با استفاده از دستگاه‌ها و ماشین‌آلات، لوله‌ها تحت عملیات پرس کاری و خم کاری قرار می‌گیرند و به انواع مقاطع و اتصالات تبدیل می‌شوند. ظرفیت تولید مجموعه ماهانه ۱۵ الی ۱۶ هزار تن برآورد شده است. ما بازار داخلی را تا کنون پوشش داده‌ایم اما در فروش خارجی به طور مستقیم وارد عمل نشده‌ایم و برخی واحدهای بازرگانی محصولات ما را خریداری کرده و به کشورهای همسایه صادر می‌کنند.

مدیرعامل شرکت تولیدی اتصالات مسی



مدیرعامل شرکت آهن افرا:

کشور در عرصه افزایش قیمت‌ها پیش‌تاز است!

مدیرعامل شرکت آهن افرا گفت: مشکلی که تولیدکنندگان ایرانی فقط با آن مواجه هستند نوسان شدید نرخ ارز است؛ چراکه بر قیمت فلزات به ویژه مس تاثیر مستقیم دارد. نرخ جهانی مسی با شیب ملایم در حال افزایش است و این میزان افزایش تاثیر چندانی بر روند فعالیت واحدهای تولیدی در دنیا ندارد اما این امر در کشور ما کاملاً برعکس است.

خارجی، بازگرداندن ارز به کشور با مشکلاتی متعددی مواجه است که در نهایت تولیدکننده به این نتیجه می‌رسد که صادرات توجیه اقتصادی ندارد.

خالدی در رابطه با برنامه‌های توسعه‌ای مجموعه آهن افرا، توضیح داد: ما در سال جاری امیدوار هستیم که وضعیت قیمت، شرایط و حمایت‌های دولتی به گونه‌ای باشد که بتوانیم ظرفیت تولیدی مجموعه را تا حدی افزایش دهیم. طبق نظرات انجمن تولیدکنندگان مقاطع برنجی می‌توان گفت دورنمای این صنعت مساعد نیست و هر روز شرایط برای تولیدکننده سخت‌تر می‌شود.

وی در پایان ابراز کرد: مشکلی که تولیدکنندگان ایرانی فقط با آن مواجه هستند نوسان شدید نرخ ارز است؛ چراکه بر قیمت فلزات به ویژه مس تاثیر مستقیم دارد. نرخ جهانی مسی با شیب ملایم در حال افزایش است و این میزان افزایش تاثیر چندانی بر روند فعالیت واحدهای تولیدی در دنیا ندارد، اما ایران در عرصه افزایش قیمت‌ها پیش‌تاز است. دلایل رشد قیمت در دنیا کاملاً بر اساس منطق است. به عنوان مثال، با اپیدمی ویروس کرونا میزان تقاضا در دنیا به حداقل رسید و کشور چین به عنوان بزرگ‌ترین خریدار مس فعالیت خود را متوقف کرد و این دلیلی بر افت قیمت جهانی مس شد که با آغاز به کار کردن واحدهای تولیدکننده مس در چین، به قیمت پیشین خود بازگشت، اما روند صعودی قیمت‌ها در ایران بر اساس هیچ منطق و دلیلی نیست.



تعطیلی مجموعه شده است. علاوه بر این، در چند ماه اخیر به دلیل شیوع ویروس کرونا، از تعداد مصرف‌کنندگان مس به شدت کاسته شده و تقاضای بازار نیز کاهش یافته و این موضوع نیز موجب کند شدن روند تولید نیز شده است.

مدیرعامل شرکت آهن افرا عنوان کرد: عمده مصرف مقاطع برنجی تولیدی مجموعه، در تاسیسات، صنعت برق و خودروسازی‌ها است که قادر هستیم بخشی از نیازهای این نوع صنایع را تامین کنیم. در بازار داخلی، تولیدکنندگان بزرگی در این عرصه در حال فعالیت هستند که محصولات با کیفیتی را روانه بازار می‌کنند. در خصوص صادرات نیز می‌توان گفت که تعاملات بین‌المللی مشکلات خاص خود را دارد و کمتر تولیدکننده‌ای قادر به صادرات محصول است. نقل و انتقالات مالی، مهم‌ترین مشکل صادرات محسوب می‌شود؛ چراکه بعد از فروش محصول به مشتریان

امیربهنم خالدی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: مجموعه آهن افرا تولیدکننده مقاطع برنجی است. میزان ظرفیت اسمی این شرکت سالیانه پنج هزار و ۵۶۰ تن تعیین شده است و در حال حاضر به دلیل کمبود مواد اولیه و خوراک کارخانه، مجموعه تقریباً به حالت نیمه‌تعطیل درآمد است و زمانی که به ماده اولیه دسترسی می‌یابیم با حداقل ظرفیت، محصول تولید می‌کنیم. ما تخصص، قدرت و تکنولوژی لازم جهت تولید مقاطع برنجی با کیفیت را داریم اما به دلیل کمبود مواد اولیه نمی‌توانیم با تمام ظرفیت خود تولید داشته باشیم.

وی افزود: ماده اولیه ساخت مقاطع برنجی، آلیاژ برنج است که برای ساخت آن از دو فلز مس و روی استفاده می‌کنیم. برای تامین این دو فلز به سرمایه در گردش بالایی نیاز داریم، چراکه هر روز قیمت مس در حال افزایش بوده و این موضوع به مرور زمان موجب کاهش سرمایه در گردش و



مدیرعامل شرکت صنایع شمش البرز:

میله‌های برنجی پتانسیل ارزی آوری مطلوبی دارد

◀ با کمبود جدی مواد اولیه مواجه هستیم

مدیرعامل شرکت صنایع شمش البرز گفت: بازارهای جهانی برای میله‌های برنجی بازار هدف خوبی به حساب می‌آیند، اما صادرات محصولات پایین دستی که حاشیه سود بالایی دارند از عهده هر تولیدکننده‌ای بر نمی‌آید؛ در واقع، قدرت و سرمایه دو فاکتور اصلی برای ورود به تعاملات بین‌المللی هستند.

پرداخت شود. خام‌فروشی معضل دیگری است که مسئولین قصد مقابله با آن را ندارند. مواد اولیه مرغوب مس توسط تجار صادر می‌شود حتی ضایعات مسی و برنجی را توسط کشتی به سایر ممالک می‌فروشند و همان مواد اولیه به شکل محصولات مسی وارد کشور می‌شود، در صورتی که تولیدکننده و کارگران داخلی به دلیل کمبود مواد اولیه در خطر بیکاری قرار دارند.

مدیرعامل شرکت صنایع شمش البرز در پایان به برنامه‌های توسعه‌ای خود اشاره کرد و یادآور شد: در سال جدید قصد داریم جهت بهبود کیفیت محصولات و بهینه شدن روند تولید، دستگاه و ماشین‌آلات را به‌روزرسانی کنیم که به تعداد نیروی انسانی کمتری نیاز باشد و سود بیشتری از ساخت محصول حاصل شود؛ چراکه در تلاش هستیم از بهترین مواد اولیه استفاده کنیم و در کنار آن با مدرن کردن خط تولید، سرعت تولید را نیز افزایش دهیم و با تولید هر چه بیشتر محصولات با کیفیت تا حد توان از ورود محصولات بی کیفیت خارجی به بازار ایران جلوگیری کنیم.

ساخت انواع لوله برنجی نیز مورد استفاده قرار می‌گیرد.

قورچی اضافه کرد: بازارهای جهانی برای میله‌های برنجی بازار هدف خوبی به حساب می‌آیند، اما صادرات محصولات پایین دستی که حاشیه سود بالایی دارند از عهده هر تولیدکننده‌ای بر نمی‌آید. در واقع، قدرت و سرمایه دو فاکتور اصلی برای ورود به تعاملات بین‌المللی هستند که شرکت ما این دو شرط را ندارد. کشور چین بزرگ‌ترین مصرف‌کننده محصولات مسی ایرانی به حساب می‌آید؛ بازرگانان ایرانی کالاها را در کشور امارات به تاجرهای چینی تحویل می‌دهند و به این ترتیب، مانع تحریمی بر سر این راه قرار ندارد.

وی در خصوص مشکلات موجود در صنعت ریخته‌گری و تولید میله برنجی، ابراز کرد: مهم‌ترین چالش موجود در صنعت پرداخت مالیات بر ارزش افزوده است. به ازای تولید یک کیلوگرم محصول ۲۰۰ تا ۳۰۰ هزار تومان سود به دست می‌آوریم. در صورتی که باید با هر میزان تولید، مالیات تعیین شده به طور کامل

داود علی قورچی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: مجموعه صنایع شمش البرز تولیدکننده انواع شمش، مقاطع یا میله برنجی است که با ذوب ضایعاتی همچون شیرآلات، سماور، لوسترو... در فرآیند ریخته‌گری این محصولات را تولید می‌کند.

وی افزود: ظرفیت تولید مجموعه ۳۰۰ تن در ماه است اما با توجه به نوسانات قیمت فلزات و رکود بازار، قدرت تولید ما به حداقل رسیده و در حال حاضر کمتر از ظرفیت اسمی فعالیت می‌کنیم و ماهیانه حدود ۶۰ تن محصول تولید می‌کنیم.

مدیرعامل شرکت صنایع شمش البرز در رابطه با صنایع مصرف‌کننده محصولات تولیدی خود، توضیح داد: شمش و میله‌های برنجی در اغلب صنایع کاربرد دارند که از جمله مهم‌ترین مشتری آن‌ها می‌توان به واحدهای تولیدکننده قطعات خودرو، قطعات واگن، لوسترسازی‌ها و تولیدکنندگان شیرآلات اشاره کرد. قابل ذکر است که شمش برنجی به عنوان ماده اولیه برای

شرکت آلومراد (سهامی عام)

پیشرو در صنعت برق کشور
با بیش از نیم قرن سابقه

● تولید مفتول (راد) آلومینیومی خالص و آلیاژی
با ظرفیت ۲۷ هزار تن در سال

● تولید بیلت های آلومینیومی و آلیاژی
با ظرفیت ۱۰ هزار تن در سال

Head Office: No. 21, Varsho Street, Nejatollahi Street,
Karimkhan zand Street, Tehran 1598689821, Iran

☎ (+98 21) 88809634 🏠 (+98 21) 88890163

Factory: Ayatollah Khamenehee Blvd, Ghazvin
3416668516, Iran

☎ (+98 281) 333246071 🏠 (+98 281) 33227056



شرکت آلومراد (سهامی عام)

www.alumteckcorp.com



سرب و روی

● بهره‌برداری از سه معدن جدید سرب و روی در سال ۱۳۹۹



مدیرعامل شرکت کانی فراوران خبر داد:

بهره‌برداری از سه معدن جدید سرب و روی در سال ۱۳۹۹

مدیرعامل شرکت کانی فراوران تهران گفت: در سال جاری، فعالیت در سه معدن جدید شامل قنات مروان، قلعه معدن و مغستان را آغاز خواهیم کرد تا مجموع معادن در اختیار شرکت ما به عدد پنج برسد؛ یکی از مهم‌ترین دستاوردهای ما طی دو سال اخیر، دستیابی به دانش فنی راه‌اندازی واحدهای فرآوری سیار با ظرفیت ۱۰۰ و ۲۰۰ تنی است که به واسطه آن می‌توانیم مواد معدنی سه معدن جدید مجموعه را در سریع‌ترین زمان ممکن فرآوری کنیم.



علی سده‌هی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: به جز شهرهایی که در ایام شیوع ویروس کرونا به طور مستقیم قرنطینه شدند، برای معادن و کارخانه ما چالشی در این زمینه به وجود نیامد؛ البته در بحث قیمت فروش کنسانتره سرب و روی، آن هم به دلیل کاهش چشمگیر نرخ فلزات در دنیا به واسطه شیوع گسترده کووید ۱۹، معضلات متعددی برای ما به وجود آورد.

وی افزود: در دو معدن فرح آباد و دره زنجیر که متعلق به شرکت ما است، چالشی در زمینه استخراج مواد معدنی نداشته و نداریم اما با این حال، هزینه استخراج بسیار بالا رفته است که در این مورد می‌توان از مسئولین ذی‌ربط گله‌مند بود که چرا شرایط حمایتی را در شرایط شیوع ویروس کرونا برای صنایع و معادن کشور رقم نزدند. در ابتدا مشکلاتی از قبیل رفت و آمد کارگران، روند تولید کار را با مشکل مواجه کرد که به مرور وضعیت تولید شرکت به تعادلی رسید که امروز با رعایت کامل پروتکل‌های بهداشتی، وقفه‌ای در تولید مشاهده نمی‌شود.

■ بهره‌برداری سه معدن جدید

مدیرعامل شرکت کانی فراوران تهران

نسبت به سطح زمین، خیلی پایین‌تر نیست و بیشتر فرآیند استخراج از معادن، در طول کوه صورت می‌گیرد. در واقع از سطح کوه به سمت بالای کوه، تونل‌های متعددی حفاری کرده‌ایم که البته همه تونل‌ها به صورت یک شبکه به یکدیگر متصل هستند. طول تونل‌های حفاری شده در دل کوه برای استخراج مواد معدنی سرب و روی، به حدود چندین کیلومتر می‌رسد.

وی افزود: طراحی ما در حال حاضر برای سه معدن جدیدی که قرار است نیمه دوم

تصریح کرد: علاوه بر وجود معادن دره زنجیر و فرح آباد، کار اکتشاف سه معدن دیگر شامل قنات مروان، قلعه معدن و مغستان آغاز شده است که هر سه آن‌ها همچون دو معدن دیگر، دارای ذخایر سرب و روی هستند. برآوردهای اولیه کارشناسان ما نشان می‌دهد که به زودی و طی ماه‌های آینده، این سه معدن به برنامه‌های استخراجی مجموعه اضافه خواهند شد که در این صورت، میزان تولید ما چندین برابر افزایش خواهد یافت.

سده‌هی اضافه کرد: معادن مجموعه ما

تثبیت کرد، هم به دلیل نبود مکان مناسبی برای دپوی مواد معدنی، زمینه نابودی آن‌ها فراهم شد.

مدیرعامل شرکت کانی فراوران تهران یادآور شد: برخی از مواد معدنی تولیدی را به شرکت‌های داخلی عرضه کردیم اما به دلیل نبود مشتری برای این سولفور روی در کشور، عملاً چاره‌ای جز نگهداری آن در اطراف معدن و در محل کاملاً باز نداشته و نداریم، البته شرکت ذوب روی بافق تنها شرکتی است که در ایران از منابع سولفیدی روی استفاده می‌کند اما تمامی این مواد را از طریق معدنی که در اختیار دارد، تامین می‌کند.

سه دهی تاکید کرد: بخش دیگری از خاک معدن ما به صورت اکسیدی است که البته پیش از وضع عوارض ۲۵ درصدی برای صادرات، هیچ معدن‌داری منابع اکسیدی معدن خود را صادر نمی‌کرد؛ چراکه نیاز واحدهای فرآوری شمش سرب و روی کشور آنچنان زیاد بود که ذخیره‌ای باقی نمی‌ماند که بتوان آن را صادر کرد.

وی اضافه کرد: طی سال‌های گذشته حدود یک‌سوم تولید معدن ما سولفوره بود که طی یکی دو سال اخیر، به دلایل وضع عوارض صادراتی، عدم مصرف داخلی و شیوع ویروس کرونا، انبوهی از این ماده معدنی در انتظار مشتری، دپو شده است.

■ مسیری که باید رفت

مدیرعامل شرکت کانی فراوران تهران در خصوص بهینه‌سازی انرژی در صنایع معدنی، گفت: به طور معمول، بهینه‌سازی مصرف انرژی بیشتر در کارخانه‌های فرآوری قابل تعریف است؛ چراکه مصرف انرژی در معدن، محدود است. طبعاً اگر کمپرسوهای نصب شده در معدن به طور کاملاً استاندارد باشد، حتماً از نظر استخراج، راندمان بالایی را شاهد خواهیم بود و در مصرف انرژی نیز بهینه‌سازی صورت می‌گیرد.

سه دهی یادآور شد: در کارخانه فرآوری که در آنجا خاک معدنی سرب و روی به

سال راه‌اندازی شوند، به صورت زیرزمینی است که در ادامه مسیر بهره‌برداری، امکان تحقق این موضوع وجود دارد که عملیات در برخی از معادن زیرزمینی به صورت روباز صورت پذیرد.

■ دپوی سولفور روی پشت دیوار صادرات

مدیرعامل شرکت کانی فراوران تهران اظهار کرد: به دلیل عوارض صادراتی وضع شده توسط دولت، طی یک سال و نیم گذشته، امکان صادرات از مجموعه‌هایی همچون شرکت کانی فراوران گرفته شده است. در واقع نه تنها طی این مدت هیچ نوع صادراتی در زمینه کنسانتره سرب و روی نداشته‌ایم بلکه تا همین لحظه، بسیاری از محصولات ما به دلیل عدم مصرف داخلی، در محیط معدن پراکنده و برخی از این مواد معدنی، به دلیل باد و باران و سایر شرایط محیطی نابود شده است.

سه دهی اشاره کرد: ما با نظریه دولت مبنی بر اینکه کنسانتره به عنوان ماده اولیه شناخته می‌شود، قطعاً هم‌نظر نیستیم؛ بلکه معتقدیم سنگ معدن با کنسانتره متفاوت است. سنگ معدن همان ماده معدنی مدنظر بوده که وضع عوارض برای صادرات آن تحت هر شرایطی مطلوب است، اما باید در نظر بگیرید که عیار سنگ معدنی سرب و روی پس از استخراج از معدن ۸ تا ۱۰ درصد است که پس از عملیات فرآوری و تبدیل آن به کنسانتره، به ۴۰ تا ۵۰ درصد ارتقا می‌یابد. بنابراین چگونه است که محصول چنین فرآیندی نزد دولت به عنوان ماده خام محسوب می‌شود؟!

وی ادامه داد: متأسفانه تا نیمه دوم سال ۱۳۹۷ امکان صادرات برای مجموعه ما به کشورهای هم‌چون چین و به صورت محدود به ترکیه و امارات فراهم بود که پس از آن و تا امروز هیچ‌گونه امکانی برای صادرات نداشته‌ایم که البته به نظر می‌رسد دولت نیز به اهداف مدنظر از وضع چنین عوارضی به خصوص برای صادرات کنسانتره سرب و روی، نرسیده است. وضع عوارض صادراتی یا لغو مجوز صادرات، هم بدهکاری ما برای پرداخت وام‌های کلان را

هر چقدر بتوان سرمایه‌گذاری در زمینه بهینه‌سازی انرژی را افزایش داد، قطعاً به نفع توسعه و آبادانی کشور خواهد بود؛ موضوعی که دیر یا زود باید به سمت آن گام برداریم، پیش از آنکه دیر شود



مقیاس کوچک است که به واسطه آن می‌توانیم علاوه بر اینکه مواد معدنی سه معدن جدید مجموعه را در سریع‌ترین زمان ممکن فرآوری کنیم، امکان ارائه خدمات به سایر معادن کشور را نیز داشته باشیم. این واحد فرآوری سیار برای اولین بار در تاریخ ایران محقق می‌شود که به راحتی قابلیت جابه‌جایی به تمام نقاط کشور دارد.

سه‌دهی عنوان کرد: طراحی و ساخت واحد فرآوری سیار که کاملاً توسط طراحان و مهندسان داخل مجموعه صورت پذیرفته است، از سال ۱۳۹۷ آغاز و در سال ۱۳۹۸ به اتمام رسیده است. این واحد سیار در دو مدل ساخته شده که مدل نخست دارای ظرفیت ۲۰۰ تنی و مدل دوم دارای ظرفیت ۱۰۰ تنی برای دریافت خوراک معدنی و تحویل ماده تغلیظ شده در این زمینه است. عمده‌مزیت واحد فرآوری سیار این است که در معادن دور دست که امکان دسترسی به واحد فرآوری برای تبدیل مواد معدنی به کنسانتره و تحویل آن به واحدهای تولید شمش وجود ندارد، توسط تریلرهای حمل بار ترافیکی به محل مورد نظر ارسال و پس از انجام مراحل مختلف فرآوری مواد معدنی، به معدن دیگری منتقل می‌شود.

وی تأکید کرد: این واحد فرآوری سیار، در معدنی بیشتر کاربرد دارد که واحد ثابتی برای فرآوری ندارند یا از طرفی تناژ مواد معدنی آن‌ها پایین است و جابه‌جایی مواد معدنی از معدن تا واحد فرآوری برای این معادن صرفه اقتصادی ندارد.

مدیرعامل شرکت کانی فراوران تهران اضافه کرد: یکی دیگر از مزیت‌های واحد سیار مجموعه، امکان خدمات به تمام نقاط کشور است. با توجه به اینکه نوع حمل بار این واحد سیار از طریق تریلرهای حمل بار ترافیکی صورت می‌گیرد، بنابراین رفت و آمد آن برای رفتن به هر معدن، حدود یک ماه به طول می‌انجامد. در حال حاضر واحد فرآوری سیار مجموعه، در استان کرمان قرار دارد و خدمات ویژه‌ای به معادن آنجا ارائه می‌دهد.

کنسانتره تبدیل می‌شود، ماشین‌آلات و دستگاه‌های متعددی شامل آسیا، سنگ‌شکن‌ها، فلوتاسیون (که مصرف نسبتاً بالایی دارد) و... وجود دارد. در حال حاضر یک واحد کنترل انرژی (saving) در مجموعه موجود است که اگر به طور دائم مانیتورینگ شود، نه تنها دقت فرآیند تولید به طرز چشمگیری افزایش می‌یابد بلکه منجر به کاهش مصرف برق نیز می‌شود.

وی تأکید کرد: از سال ۱۳۹۷، بهینه‌سازی مصرف انرژی را آغاز کردیم؛ به طوری که برخی از واحدهای روی، تمایل زیادی برای همکاری با ما در این زمینه نشان دادند. تا جایی که

طی سال‌های گذشته حدود یک‌سوم تولید معادن ما سولفور بود که طی یکی دو سال اخیر، به دلایل وضع عوارض صادراتی، عدم مصرف داخلی و شیوع ویروس کرونا، انبوهی از این ماده معدنی در انتظار مشتری، دپو شده است

متخصصین شرکت، برای بسیاری از آن‌ها طرح بهینه‌سازی مورد نظر را اجرا کردند. تکنولوژی مورد استفاده در این روش، برای بهینه‌سازی مصرف آب و برق کاربرد دارد که تماماً توسط متخصصین مجموعه طراحی و نصب شده است. با این حال باید توجه داشت که هر چقدر بتوان سرمایه‌گذاری در زمینه بهینه‌سازی انرژی را افزایش داد، قطعاً به نفع توسعه و آبادانی کشور خواهد بود؛ موضوعی که دیر یا زود باید به سمت آن گام برداریم، پیش از آنکه دیر شود.

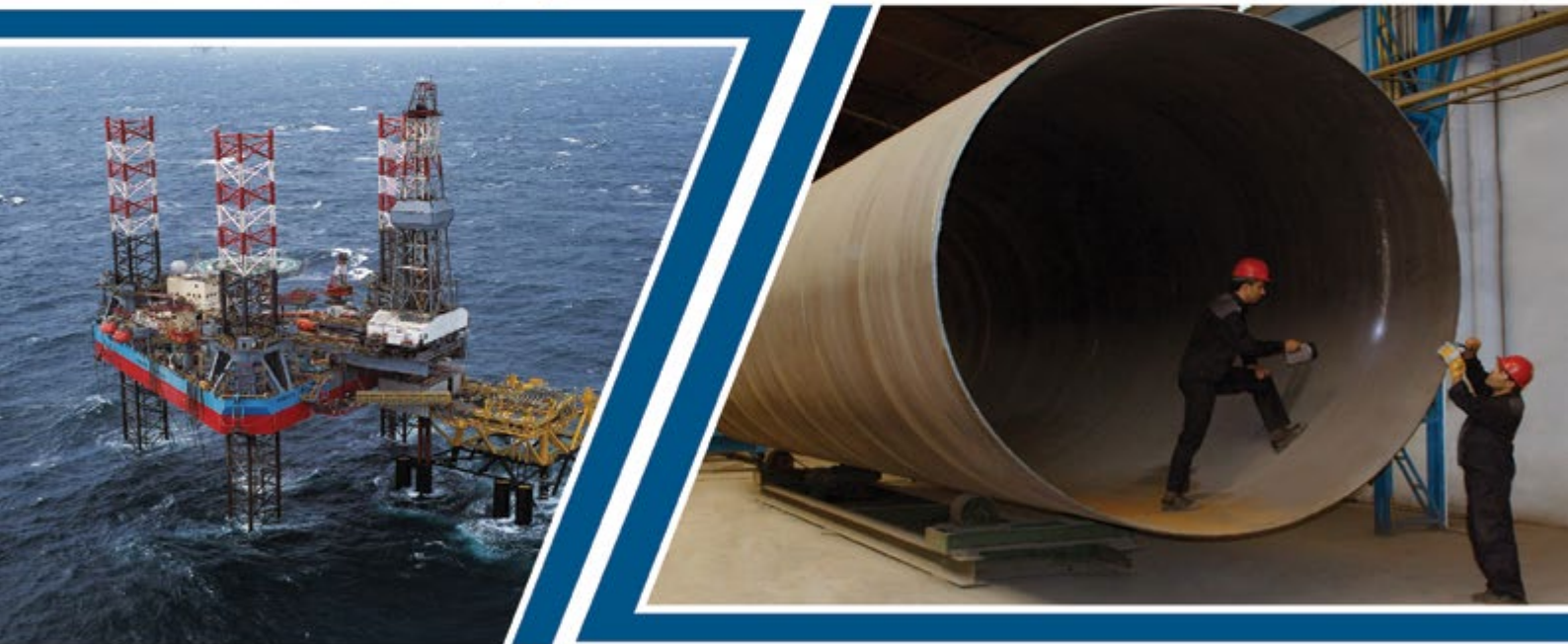
■ اولین واحد فرآوری سیار ایران

مدیرعامل شرکت کانی فراوران تهران اذعان کرد: یکی از مهم‌ترین دستاوردهای ما طی دو سال اخیر، راه‌اندازی واحدهای فرآوری سیار (با سنگ‌شکن، آسیاها و پمپ‌های متعدد) در

هلدينگ گروه صنعتي سديد



گروه صنعتي سديد
تاسيس ۱۳۴۲
Sadid Industrial Group



توسعه نفت و گاز سديد



توسعه سازه‌هاي دريايي



توان باد



SG International Ltd.
SIG International Ltd



لوله سازي ماهشهر



سازگ فولاد گسترش



فالي صنعت



سديد تامين مهندسي



لوله و تجهيزات سديد



سديد تدبير



صبا نيرو



پنگو



فراب



شرکت توسعه واحداث نیروگاهی توان
TAVAN Power Plant Development
& Construction Company

توان

آدرس: تهران-ضلع شمالي بلوار ميرداماد- بعد از پمپ بنزين- پلاک ۱۸۵ / کد پستی: ۱۹۱۹۹۱۳۸۸۸
تلفن: ۶-۲۲۲۶۹۹۹۲-۲۶۴۰۱۳۹۵ ایمیل: INFO@SADID.IR

www.sadid.ir



تحليل

- فروش یک هزار میلیارد تومانی «فخاس» در بهار
- عملکرد مطلوب «فمراد» نسبت به خرداد ۱۳۹۸
- رشد قابل ملاحظه «فباهر» در تولید و فروش محصولات مسی



فروش یک هزار میلیارد تومانی «فخاس» در بهار

◀ فروش خرداد ماه در فولاد خراسان ۱۲۹ درصد افزایش یافت

شرکت مجتمع فولاد خراسان موفق شد در سه ماه نخست سال ۱۳۹۹ حدود یک هزار میلیارد تومان درآمد داشته باشد که نسبت به مدت مشابه سال گذشته حدود ۳ درصد رشد را به ثبت رساند.

تولید کند. جمع تولیدات فولاد خراسان در این ماه به ۴۱۵ هزار و ۶۱۳ تن رسید. در حالی که فخاس در خرداد ماه سال گذشته توانسته بود ۱۵۶ هزار و ۵۸۰ تن گندله، ۱۲۴ هزار و ۴۸۰ تن آهن اسفنجی، ۹۳ هزار و ۸۳۶ تن شمش فولادی و ۵۴ هزار و ۵۱۰ تن محصولات سبک ساختمانی تولید کند. جمع تولیدات فخاس در سال گذشته به ۴۲۹ هزار و ۴۰۶ تن رسیده بود. به این ترتیب، تولید گندله در این شرکت ۲۱ درصد

ضمن اینکه رکورد های تولیدی این شرکت به ویژه در زمینه گندله همچنان ادامه دارد و فولاد خراسان یکی از رکورد داران تولید گندله در کشور محسوب می شود.

نمودار ۱ نشان می دهد که شرکت فولاد خراسان در خرداد ماه سال ۱۳۹۹ توانست ۱۹۰ هزار و ۱۳۶ تن گندله، ۱۲۶ هزار و ۱۱۶ تن آهن اسفنجی، ۵۰ هزار و ۴۰۵ تن شمش فولادی و ۴۸ هزار و ۹۵۶ تن محصولات سبک ساختمانی

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، شرکت مجتمع فولاد خراسان در سه ماه نخست سال جاری با توجه به شیوع ویروس کرونا در سطح کشور توانست اقدامات پیشگیرانه ای را انجام دهد و این ویروس تأثیر اندکی بر فعالیت های این شرکت داشت. به طوری که فولاد خراسان در خرداد ماه سال جاری توانست درآمدی بیش از دوبرابر خرداد ماه سال گذشته داشته باشد.

فولاد خراسان بحران ناشی از شیوع ویروس کرونا را که در فروردین ماه سال جاری گریبان این شرکت را گرفت به طور کامل پشت سر گذاشته و با تکیه بر بازاریابی و فروش، ضمن جبران کسری درآمد، رکورد فروش جدید را بر جای بگذارد.

رشد نشان می‌دهد. فخاس در سال گذشته توانسته بود ۹ هزار و ۶۸۳ میلیارد ریال درآمد کسب کند. ضمن اینکه درآمد در خرداد ماه سال جاری این شرکت نسبت به اردیبهشت ماه بیش از ۲۲ درصد رشد را نشان می‌دهد. بنابراین می‌توان نتیجه گرفت که شرکت

رشد، تولید آهن اسفنجی یک درصد رشد، تولید شمش فولادی ۸۶ درصد کاهش و تولید محصولات سبک ساختمانی نیز یک درصد رشد داشتند. در مجموع نیز تولید محصولات مختلف در فولاد خراسان با ۳ درصد کاهش مواجه شد.

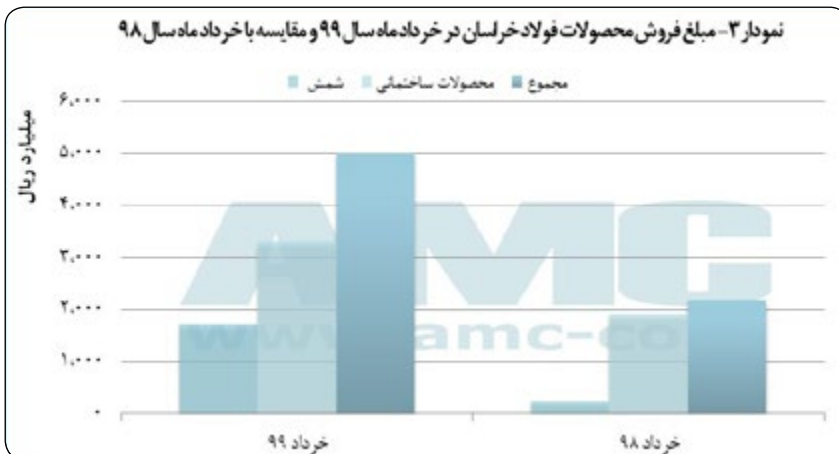
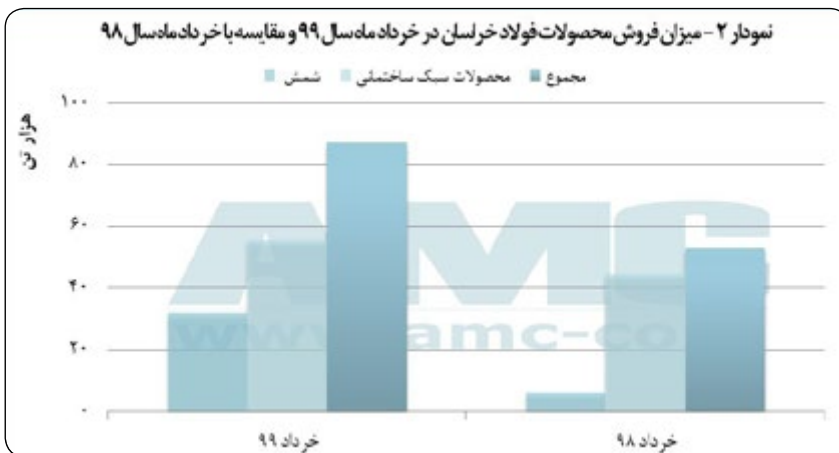
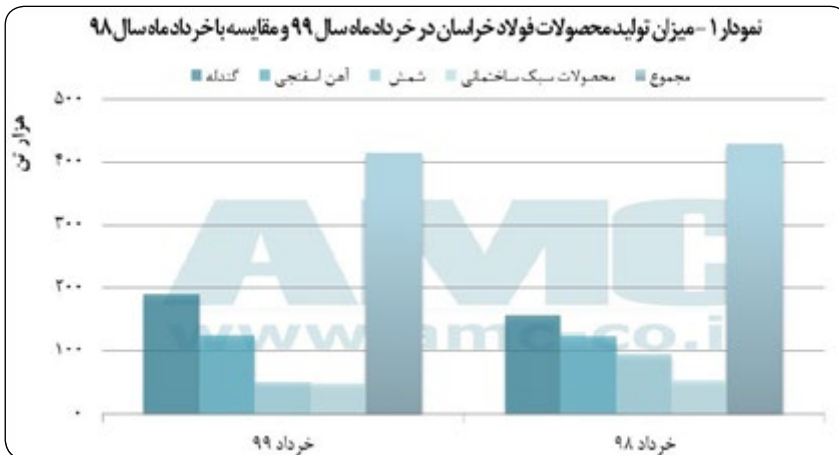
نمودار ۲ حاکمی از آن است که شرکت

فولاد خراسان در خرداد ماه سال جاری موفق به فروش ۳۱ هزار و ۸۴۱ تن شمش فولادی و ۵۵۵ هزار و ۴۱۹ تن محصولات سبک ساختمانی مجموعاً ۸۷ هزار و ۲۶۰ تن محصول شده است. در حالی که فخاس در خرداد سال گذشته توانسته بود ۴۴ هزار و ۵۲۵ تن محصولات سبک ساختمانی، ۶ هزار و ۶۳ تن شمش فولادی و یک هزار و ۴۱۰ تن آهن اسفنجی، مجموعاً ۵۱ هزار و ۹۹۸ تن محصول به فروش برساند. به این ترتیب، برای فولاد خراسان، فروش شمش فولادی با ۴۲۳ درصد رشد و محصولات سبک ساختمانی ۲۴ درصد رشد، مجموعاً ۶۷ درصد رشد مواجه شد.

در نمودار ۳ مشاهده می‌شود که فولاد

خراسان طی خرداد ماه سال جاری از محل فروش شمش فولادی یک هزار و ۷۰۳ میلیارد و ۶۴۲ میلیون ریال، محصولات سبک ساختمانی سه هزار و ۲۰۴ میلیارد و ۶۰۶ میلیون ریال و مجموعاً پنج هزار و هشت میلیارد و ۲۴۸ میلیون ریال درآمد کسب کرد. این در شرایطی است که فخاس در سال گذشته موفق شده بود یک هزار و ۹۱۹ میلیارد و ۴۴۶ میلیون ریال محصولات سبک ساختمانی، ۲۳۷ میلیارد و ۵۲۸ میلیون ریال شمش فولادی و ۲۳ میلیارد و ۱۹۲ میلیون ریال، مجموعاً دو هزار و ۱۸۰ میلیارد و ۱۷۶ میلیون ریال درآمد داشته باشد. به این ترتیب، در مقایسه خرداد ماه سال جاری با سال گذشته، درآمد حاصل از فروش شمش فولادی ۶۱۷ درصد رشد، محصولات سبک ساختمانی ۷۲ درصد رشد و مجموعاً ۱۲۹ درصد رشد را تجربه کرد.

شرکت مجتمع فولاد خراسان در سه ماه نخست سال ۱۳۹۹ توانست ۱۰ هزار و ۲۸ میلیارد ریال درآمد کسب کند که این میزان نسبت به مدت مشابه سال قبل بیش از ۳ درصد



عملکرد مطلوب «فمراد» نسبت به خرداد ۱۳۹۸

شرکت آلومراد توانست دوره یک ماهه منتهی به ۳۱ خرداد ماه را به خوبی سپری کند و در میزان تولید محصولات آلومینیومی رشد قابل قبولی داشته باشد. همچنین این شرکت در خرداد ماه سال جاری نسبت به مدت مشابه در سال ۱۳۹۸ عملکرد مطلوبی را از خود به نمایش گذاشته است.

یک هزار و ۲۳۵ تن از این محصول را در بازار به فروش رساند و در سومین ماه سال ۱۳۹۹ توانست یک هزار و ۱۱۵ تن فروش داشته باشد. این در حالی است که شرکت آلومراد در مدت زمان مشابه در سال ۱۳۹۸، حدود ۳۷۸ تن راد آلومینیومی عرضه و در بازار به فروش رساند و به این ترتیب رشد ۱۹۵ درصدی را نسبت به سال ۱۳۹۸ مشاهده می‌کنیم.

نرخ فروش راد آلومینیومی در خرداد ماه افزایش ۴,۳۶ درصدی داشت. به این ترتیب که در اردیبهشت ماه سال جاری ۲۳ هزار و ۶۶۹ تومان به ازای هر تن، نرخ فروش این محصول بود که در خرداد ماه سال ۱۳۹۹، به ۲۴ هزار و ۷۰۲ تومان به ازای هر تن رسید. این نرخ فروش نسبت به سال گذشته که این راد آلومینیومی به نرخ ۲۵ هزار و ۷۸۱ تومان به ازای هر تن به فروش رسید، ۴,۱ درصد افت داشت.

مربوط به تولید محصولات کارمزدی است؛ به گونه‌ای که از یک هزار و ۴۰۳ تن تولید این شرکت ۸۱۷ تن آن به تولید محصولات کارمزدی مربوط می‌شود.

■ **رشد ۶,۲ درصدی تولید راد آلومینیومی**
در خرداد ماه سال گذشته، میزان تولید راد شرکت آلومراد ۳۷۸ تن بود و در خرداد ماه سال جاری، به یک هزار و ۲۳۹ تن رسید که این میزان افزایش، نشان‌دهنده رشد ۲۲۵ درصدی فعالیت شرکت آلومراد در این حوزه است، همچنین نسبت به اردیبهشت ماه سال جاری که این شرکت یک هزار و ۱۵۷ تن راد آلومینیومی تولید کرده است، رشد ۶,۲ درصدی را شاهد هستیم. مقدار فروش کل راد آلومینیومی در خرداد ماه ۱۳۹۹ نسبت به اردیبهشت ماه سال جاری، بالغ بر ۹,۷ درصد افت داشته است؛ به این صورت که این شرکت در اردیبهشت ماه ۱۳۹۹،

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، آمارها نشان می‌دهد که میزان فروش شرکت آلومراد در خرداد ماه ۱۳۹۹ در مقایسه با دوره مشابه سال ۱۳۹۸، بالغ بر ۳۲۴ درصد رشد داشته است. همچنین درآمد این شرکت در خرداد ماه سال جاری نسبت به مدت زمان مشابه در سال گذشته، افزایش چشمگیری داشت؛ به نحوی که از ۷۴ میلیارد و ۵۷۰ میلیون ریال به ۱۵۴ میلیارد و ۴۱۴ میلیون ریال رسید.

نمودار ۱، فعالیت شرکت آلومراد در خرداد ماه ۱۳۹۹ و مقایسه آن نسبت به مدت زمان مشابه در سال ۱۳۹۸ را نشان می‌دهد. بر اساس این نمودار می‌توان دریافت که شرکت آلومراد روند صعودی را در میزان تولید محصولات خود طی کرده است.

گفتنی است، شرکت آلومراد در زمینه تولید محصولات چوب راد، بیلت و ورق فعالیت می‌کند که البته سهمی از فعالیت این شرکت



پیش از آن ۶,۶ درصد افزایش داشت. همچنین این میزان نسبت به دوره مشابه سال گذشته که شرکت ۴۰۵ تن محصولات آلومینیومی تولید کرد، ۲۴۶ درصد رشد پیدا کرد.

آلومرادی در خرداد ماه ۱۳۹۹، در مجموع یک هزار و ۲۵۱ تن انواع محصولات آلومینیومی فروخت که ۶۶۲ تن آن از محصولات کارمزدی بود. کل فروش این شرکت در این ماه، نسبت به ماه پیش از آن ۹,۹ درصد افت داشت. این میزان نسبت به دوره مشابه سال گذشته که میزان فروش ۲۹۵ تن بود، ۳۲۴ درصد رشد پیدا کرد.

آلومرادی در خرداد ماه ۱۳۹۹، در مجموع ۱۵۴ میلیارد و ۴۱۴ میلیون ریال از محل فروش، درآمد کسب کرد که نسبت به ماه پیش از آن ۹,۲ درصد کاهش داشت. این میزان نسبت به دوره مشابه سال گذشته ۱۰۷,۱ درصد افزایش یافته است.

در خرداد ماه سال ۱۳۹۹، نسبت به ماه قبل از آن، ۵,۹ درصد رشد داشته است؛ به گونه‌ای که تولید بیلت کارمزدی در اردیبهشت ماه سال جاری ۱۵۲ تن بوده و در سومین ماه امسال، به ۱۶۱ تن رسیده است.

در خرداد ماه سال جاری نیز این شرکت توانست ۱۲۰ تن بیلت کارمزدی بفروشد و با این میزان فروش، افت ۱۸,۳ درصدی نسبت به اردیبهشت ماه و همچنین رشد ۱۹۰۰ درصدی نسبت به مدت مشابه سال ۱۳۹۸ داشته است.

■ افت ۹,۹ درصدی درآمد شرکت آلومرادی در خرداد ماه

همان‌طور که در نمودار ۲ آمده است، آلومرادی در خرداد ماه ۱۳۹۹، در مجموع یک هزار و ۴۰۳ تن انواع محصولات آلومینیومی تولید کرد که ۸۱۷ تن آن کارمزدی بود. قابل ذکر است که کل تولیدات شرکت در این ماه، نسبت به ماه

■ رشد ۹,۴ درصدی تولید بیلت

شرکت آلومرادی در خرداد ماه توانست در کل ۱۷۳ تن و ۸۸۵ کیلوگرم بیلت آلومینیومی تولید کند که نسبت به مدت زمان مشابه در سال ۱۳۹۸ که ۱۰ تن از این محصول تولید کرده بود، رشد ۱۶۴۰ درصدی را شاهد هستیم، همچنین این میزان تولید بیلت نسبت به اردیبهشت ماه سال جاری رشد ۹,۴ درصدی داشته است.

شرکت آلومرادی در خرداد ماه سال ۱۳۹۹ توانست در کل ۱۲۰ تن و ۳۲۵ کیلوگرم تن بیلت بفروشد و این میزان نسبت به اردیبهشت ماه سال ۱۳۹۹ که ۱۵۴ تن فروش داشته، ۲۱,۵ درصد افت و نسبت به مدت زمان مشابه در سال ۱۳۹۸ که میزان فروش ۶ تن بوده، ۱۹۰۰ درصد افزایش داشته است.

همچنین نرخ فروش بیلت در خرداد ماه نسبت به ماه قبل از آن، ۴,۳۶ درصد افزایش داشته و از ۲۶ هزار و ۹۱۴ تومان به ازای هر تن به ۲۶ هزار و ۵۵۰ تومان به ازای هر تن رسیده است.

■ رشد ۳۴ درصدی تولید راد کارمزدی

روند تولید راد کارمزدی شرکت آلومرادی در خرداد ماه سال ۱۳۹۹، نسبت به ماه قبل از آن و نسبت به مدت زمان مشابه در سال ۱۳۹۸ دارای سیر صعودی بوده است؛ به گونه‌ای که تولید این محصول در خرداد ماه سال ۱۳۹۹ نسبت به ماه پیشین، بالغ بر ۳۴ درصد افزایش یافته و از ۴۸۹ تن به ۶۵۶ تن رسیده است.

در خرداد ماه سال جاری این شرکت توانست ۵۴۲ تن راد کارمزدی بفروشد و نسبت به اردیبهشت ماه سال جاری، ۴,۴ درصد در این زمینه افت فروش داشت. روند فروش شرکت در زمینه راد کارمزدی نسبت به مدت زمان مشابه در سال گذشته نیز افت ۸۹,۳۳ درصدی را نشان می‌دهد، زیرا این شرکت در سال گذشته، تنها ۶ تن راد کارمزدی فروخت.

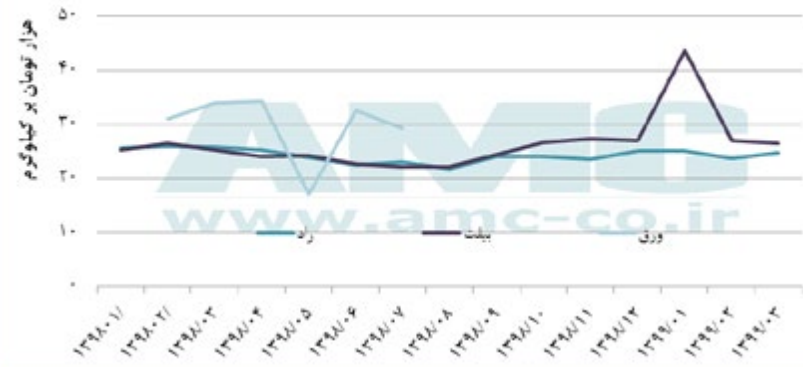
■ افزایش تولید بیلت کارمزدی

روند تولید بیلت کارمزدی شرکت آلومرادی

نمودار ۱- عملکرد آلومرادی در خرداد ماه ۱۳۹۹ و مقایسه آن نسبت به گذشته



نمودار ۲- قیمت فروش ماهانه آلومرادی از ابتدای سال گذشته تا خرداد ۱۳۹۹



در خرداد ماه؛

رشد قابل ملاحظه «فباهنر» در تولید و فروش محصولات مسی

شرکت صنایع مس شهید باهنر با توجه به افزایش قیمت جهانی مس و همچنین تحت تاثیر رشد نرخ داخلی ارز در خردادماه سال ۱۳۹۹، توانست عملکرد درخشانی را از خود به نمایش بگذارد. این شرکت در میزان تولید و فروش محصولات مسی و همچنین فروش محصولات آلیاژی به نتایج قابل قبولی دست یافت؛ به طوری که نسبت به اردیبهشت ماه سال جاری و خرداد ماه سال گذشته رکوردهای درخشانی را به ثبت رساند. درآمد حاصل این شرکت در خرداد ماه نسبت به ماه پیش از آن، رشد ۴۰٫۹ درصدی داشت.

■ **رشد ۱٫۹ درصد فروش محصولات مسی نمودار ۱** نشان می‌دهد، شرکت صنایع مس باهنر در خرداد ماه سال جاری، ۸۵۳ تن محصولات مسی فروخته است که ۱۲۲ تن آن مربوط به فروش خارجی و ۷۳۱ تن آن به فروش داخلی اختصاص دارد. ۱۲۲ تن فروش خارجی مربوط به صادرات تسمه، ورق، مقاطع و لوله مسی بوده است. این شرکت در ماه مذکور توانست ۷۰ تن لوله مسی را نیز در بازار داخلی مورد معامله قرار دهد و با این میزان فروش، نسبت به فروش ۱۷۷ تنی لوله مسی در اردیبهشت ماه، افت ۶۰٫۴ درصدی را به ثبت رسانده است. میزان فروش داخلی ورق، تسمه و مقاطع مسی به ترتیب ۴۸۰ تن و ۱۸۱ تن بود که نسبت به اردیبهشت ماه سال جاری ۵٫۶ درصد افت و ۳۴ درصد رشد را گزارش می‌کند. در مجموع با توجه به میزان فروش ۸۵۳ تنی محصولات مسی، شرکت باهنر ۱٫۹ درصد رشد نسبت به اردیبهشت ماه سال جاری و ۱۶٫۵ درصد رشد نسبت به خرداد ماه سال ۱۳۹۸ را تجربه کرده است.

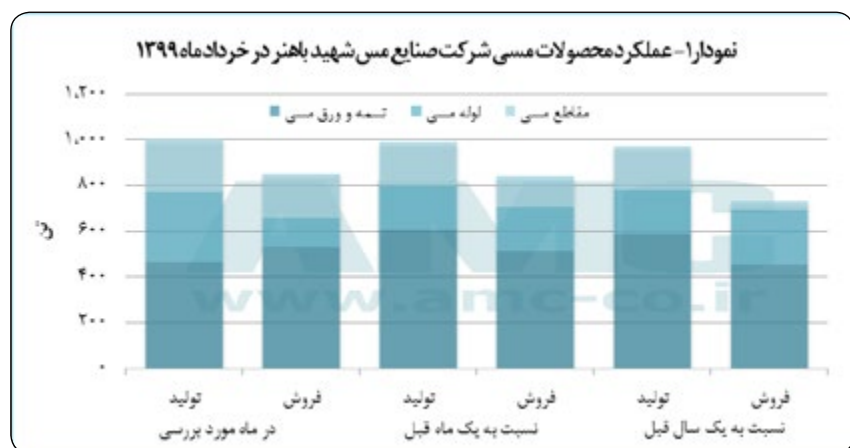
■ **افت ۱٫۹ درصدی تولید محصولات آلیاژی نمودار ۲** نشان می‌دهد که شرکت صنایع مس باهنر در خرداد ماه سال جاری، در مجموع یک هزار و ۵۲۹ تن محصولات آلیاژی تولید کرد که در این میان سهم هر محصول به تفکیک، لوله برنجی ۶۷ تن، تسمه و ورق برنجی ۸۸۷ تن و مقاطع برنجی ۵۷۵ تن بود؛ با این میزان تولید شاهد رشد ۱۳۹ درصدی تولید لوله برنجی،

تولید کرد؛ قابل ذکر است که فباهنر با این میزان تولید لوله مسی، ۵۶٫۴ درصد رشد نسبت به ماه اردیبهشت سال جاری و همچنین ۵۷ درصد افزایش نسبت به ماه مشابه سال ۱۳۹۸ داشته است. سهم تولید تسمه، ورق و مقاطع مسی در خرداد ماه به ترتیب ۴۶۴ تن و ۲۳۴ تن بود که نسبت به اردیبهشت ماه، ۲۳ درصد افت و ۲۲٫۵ درصد افزایش را تجربه کرد. همچنین میزان تغییر قیمت تسمه، ورق و مقاطع مسی در ماه مورد بررسی نسبت به خرداد ماه ۱۳۹۸، به ترتیب ۲۱ درصد افت و ۲۵ درصد رشد بوده است.

به طور کلی شرکت شهید باهنر در خرداد ماه سال جاری، با تولید یک هزار و سه تن محصول مسی، توانست رشد ۱٫۳ درصدی نسبت به اردیبهشت ماه را به ثبت برساند، همچنین این شرکت با این میزان تولید، نسبت به خرداد ماه سال ۱۳۹۸ رشد ۲٫۴ درصدی را گزارش می‌کند.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، شرکت صنایع مس شهید باهنر در خرداد ماه سال جاری توانست با رشد در میزان تولید و فروش محصولات مسی و آلیاژی به درآمد قابل ملاحظه‌ای دست یابد که جزئیات عملکرد این شرکت در ماه مورد بررسی در ادامه آمده است.

■ **رشد ۱٫۳ درصدی تولید محصولات مسی** در این گزارش عملکرد شرکت صنایع مس باهنر در سومین ماه فصل بهار سال ۱۳۹۹ مورد بررسی قرار گرفته است. نمودار ۱ میزان تولید و فروش محصولات مسی شرکت صنایع باهنر در خرداد ماه را بازگو می‌کند. طبق این نمودار، شرکت فباهنر در سومین ماه سال جاری به میزان یک هزار و سه تن محصولات مسی که شامل مقطع، تسمه و ورق می‌شود را تولید کرد. این شرکت در ماه مذکور لوله مسی را در سبد تولیدات خود قرار داد و ۳۰۵ تن از آن



سال جاری، ۱۷۲ میلیارد تومان درآمد کسب کرد که ۴۰٫۹ درصد رشد نسبت به ماه پیش از آن و ۴۲٫۳ درصد افزایش نسبت به خرداد ماه سال ۱۳۹۸ داشته است که ۱۵۷ میلیارد و ۹۹۵ میلیون تومان درآمد شرکت فباهنر حاصل از فروش داخلی و ۱۳ میلیارد و ۹۱۲ میلیون تومان دیگر از فروش خارجی به دست آمده است.

۶۹۷ تومان، لوله برنجی ۹۳ هزار و ۵۶ تومان و تسمه و ورق برنجی ۴۷ هزار و ۵۰۸ تومان اعلام شده است. نرخ فروش هر کدام از محصولات آلیاژی به ترتیبی که ذکر شده نسبت به اردیبهشت ماه سال جاری رشد ۳۸ درصدی، افت ۲۲٫۶ درصدی و رشد ۲۸ درصدی را روایت می کند.

شرکت صنایع مس شهید باهنر در خردادماه

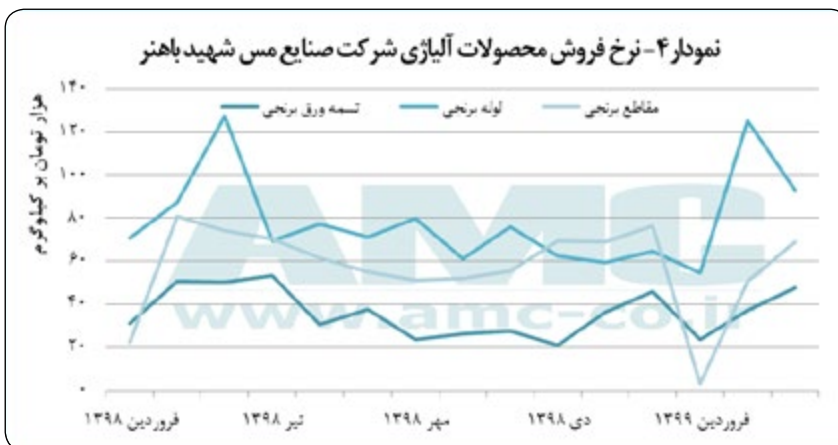
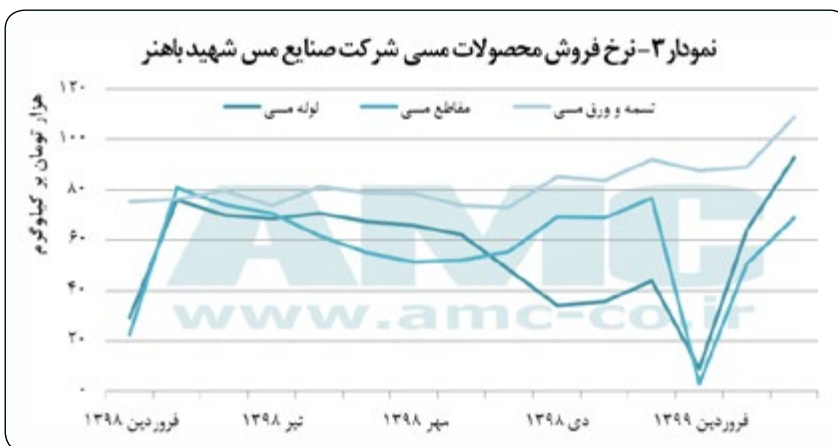
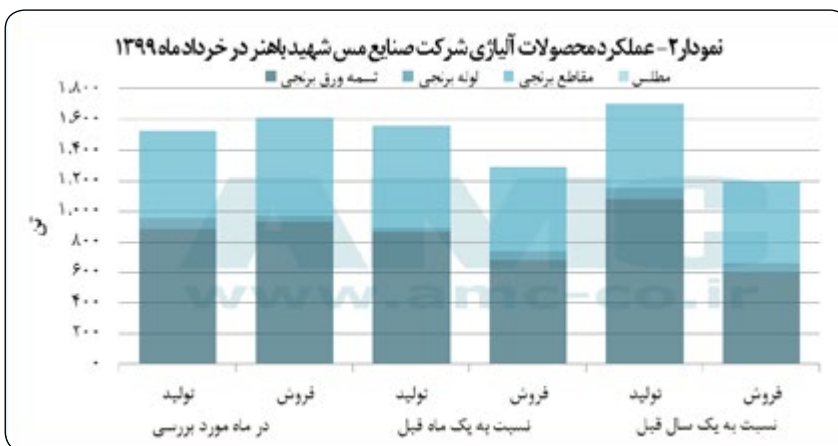
افزایش ۲٫۶ درصدی تولید تسمه و ورق برنجی و افت ۱۳٫۷ درصدی تولید مقاطع برنجی نسبت به اردیبهشت ماه سال جاری هستیم. فباهنر با تولید یک هزار و ۵۲۹ تنی در ماه مورد بررسی، ۱٫۹ درصد افت نسبت به اردیبهشت ماه سال ۱۳۹۹ و ۱۰٫۱ درصد کاهش نسبت به تولید خرداد ماه سال ۱۳۹۸ داشته است.

■ رشد ۲۴٫۸ درصدی فروش محصولات آلیاژی

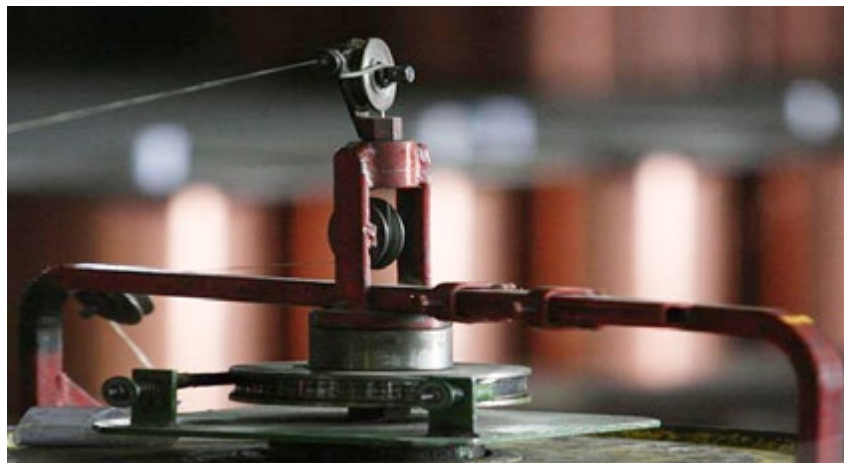
همچنین نمودار ۲ گویای آن است که شرکت صنایع مس باهنر در خرداد ماه، یک هزار و ۶۱۵ تن محصولات آلیاژی فروخت که ۲۴٫۸ درصد رشد نسبت به ماه پیش از آن و ۳۴٫۷ درصد رشد نسبت به ماه مشابه سال ۱۳۹۸ داشته است؛ از این میزان فروش، ۳۲ تن سهم صادرات و یک هزار و ۵۸۳ تن آن مربوط به فروش داخلی است. فباهنر در خرداد ماه ۲۲ تن تسمه و ورق برنجی و ۱۰ تن لوله برنجی صادر کرد و در خرداد ماه فروش خارجی مقاطع برنجی نداشته است. فباهنر با فروش داخلی ۹۰۸ تن تسمه و ورق برنجی رشد ۳۵ درصدی را نسبت به اردیبهشت ماه سال جاری به ثبت رسانده است. همچنین این شرکت در فروش داخلی لوله برنجی افت ۴۴ درصدی را گزارش می کند. فروش داخلی مقاطع برنجی در خرداد ماه سال جاری، ۶۴۶ تن بود که نسبت به اردیبهشت ماه شاهد رشد ۱۷٫۴ درصدی هستیم.

نمودار ۳ نرخ فروش محصولات مسی
شرکت صنایع مس شهید باهنر را در خرداد ماه روایت می کند. طبق این نمودار، شرکت صنایع مس باهنر در خرداد ماه هر کیلوگرم تسمه و ورق مسی را ۱۰۸ هزار و ۶۳۲ تومان، مقاطع مسی را ۶۸ هزار و ۸۶۰ تومان و لوله مسی را ۹۲ هزار و ۸۱۷ تومان فروخته است که به ترتیب این محصولات رشد ۲۲ درصدی، افزایش ۳۶ درصدی و رشد ۴۵ درصدی را در فروش به همراه داشته اند.

بر اساس **نمودار ۴** نرخ فروش محصولات آلیاژی این شرکت به ازای هر کیلوگرم در خرداد ماه به صورت مقطع برنجی ۶۳ هزار و



افزایش در آمد «بکاب» در خرداد ماه



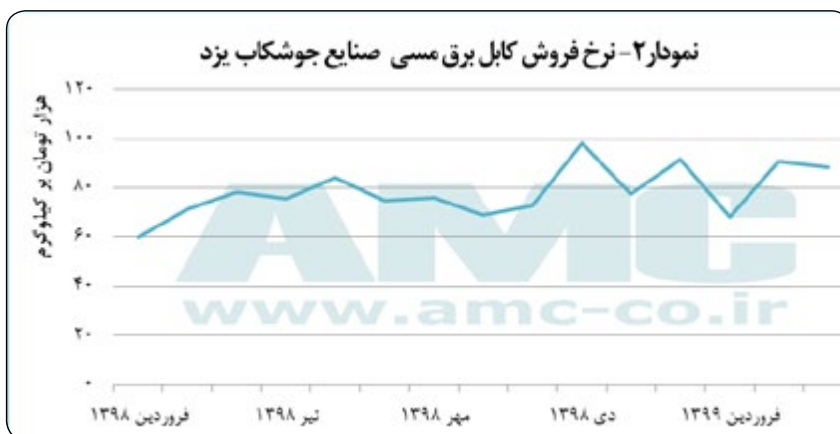
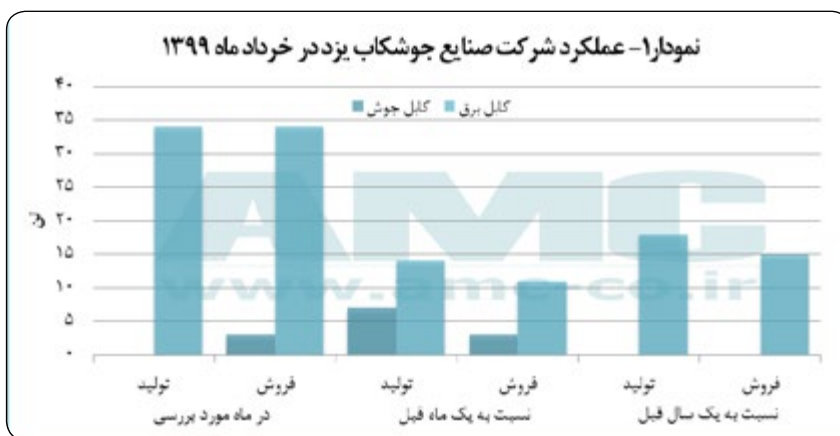
پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در این گزارش به بررسی عملکرد، میزان تولید و فروش شرکت صنایع جوشکاب یزد پرداخته است. **نمودار ۱** میزان تولید و فروش این شرکت را در ماه خرداد سال‌های ۱۳۹۸ و ۱۳۹۹ بازگو می‌کند. طبق این نمودار، شرکت صنایع جوشکاب یزد در خرداد ماه سال جاری کابل جوش تولید نکرد. همچنین این شرکت در خرداد ماه سال جاری ۳۴ تن کابل برق تولید کرد که نسبت به تولید خرداد ماه سال گذشته ۸۸,۸ درصد رشد را تجربه کرده است. شرکت جوشکاب یزد در اردیبهشت ماه سال ۱۳۹۹، ۱۴ تن کابل برق تولید کرد و میزان تولید این نوع محصول در خرداد ماه امسال ۱۴۲,۹ درصد رشد نسبت به ماه پیش از آن بوده است.

همچنین نمودار ۱ نشان می‌دهد که شرکت صنایع جوشکاب یزد در خرداد ماه ۳ تن کابل جوش و ۳۴ تن کابل برق فروخته است؛ با این میزان فروش کابل برق، «بکاب» در این زمینه ۱۲۶,۶ درصد افزایش فروش نسبت به ماه مشابه سال گذشته و ۲۰۹ درصد رشد فروش نسبت به اردیبهشت ماه ۱۳۹۹ داشته است. همچنین بکاب در فروش کابل جوش در خردادماه با فروش ۳ تن، تغییری نسبت به اردیبهشت‌ماه سال جاری گزارش نکرده است.

نمودار ۲ نرخ فروش کابل برق مسی شرکت صنایع جوشکاب یزد را نشان می‌دهد. طبق نمودار ۲ قیمت هر کیلوگرم کابل برق این شرکت برابر با ۸۸ هزار و ۳۰۸ تومان بوده است و با این نرخ شاهد افت ۲,۵ درصدی این محصول نسبت به اردیبهشت ماه هستیم. نرخ فروش کابل جوش در خرداد ماه سال جاری به ازای هر کیلوگرم ۱۱۱ هزار و ۶۰۰ تومان ارزیابی شده است که نسبت به اردیبهشت ماه رشد ۲۵,۵ درصدی را گزارش می‌کند.

شرکت صنایع جوشکاب یزد در خرداد ماه سه میلیارد تومان درآمد کسب کرده که با این میزان درآمد، افزایش ۱۶۴,۱ درصدی نسبت به اردیبهشت ماه سال ۱۳۹۹ و رشد ۱۸۳,۷ درصدی را نسبت به خرداد ماه ۱۳۹۸ روایت می‌کند.

شرکت صنایع جوشکاب یزد در سومین ماه از سال ۱۳۹۹ با وجود عدم تولید کابل جوش، عملکرد مطلوبی را از خود به نمایش گذاشت. این شرکت در خرداد ماه سال جاری در فروش به ارقام درخشانی دست یافت و میزان درآمد شرکت نسبت به مدت مشابه سال گذشته ۱۸۳,۷ درصد رشد داشت.





میزان تولید کابل مخابرات مسی و سایر کابل‌های مخابراتی، به ترتیب ۲۵۷۵ درصد رشد و ۱۶۸،۹ درصد افزایش نسبت به خرداد ماه سال ۱۳۹۸ داشته است. این شرکت در خرداد ماه سال ۱۳۹۸، ۱۸ تن کابل برق تولید کرد که تولید این محصول در خرداد ماه امسال رشد ۷۶۶،۶ درصدی داشته است. «بکام» با این میزان تولید کابل برق در خرداد ماه نیز افت ۲۸،۷ درصدی را نسبت به اردیبهشت ماه ۱۳۹۹ گزارش می‌دهد.

طبق نمودار ۱، شرکت کارخانجات تولیدی شهید قندی، در خرداد ماه سال جاری ۱۱۴ MCM کابل مخابرات مسی و ۲۳۴ کیلومتر سایر کابل‌های مخابراتی فروخت که فروش کابل مخابراتی مسی نسبت به ماه گذشته با افت ۶۵،۱ درصدی همراه بوده و سایر کابل‌های مخابراتی ۷۲،۵ درصد رشد فروش نسبت به ماه گذشته داشته‌اند. با مقایسه میزان فروش سال جاری کابل‌های مخابراتی مسی با فروش آن در سال ۱۳۹۸ که ۱۶ تن بوده است، می‌توان دریافت که این شرکت در خرداد ماه سال ۱۳۹۹ فروش قابل ملاحظه‌ای داشته و ۶۱۲،۵ درصد رشد را به ثبت رسانده است. همچنین سایر کابل‌های مخابراتی، ۷۸،۶ درصد رشد نسبت به خرداد ماه سال گذشته داشته است. شرکت شهید قندی در خرداد ماه امسال ۲۳۳ تن کابل برق فروخت، در حالی که در اردیبهشت ماه سال جاری میزانی از این محصول را نفروخته بود.

شایان به ذکر است که از مجموع میزان فروش ۱۱۴ MCM کابل مسی، ۹۹ MCM آن به فروش خارجی رسید و ۱۵ MCM دیگر نیز در بازار داخل مورد معامله قرار گرفت.

شرکت شهید قندی در خرداد ماه ۱۳۹۹، ۴۳ کیلومتر کابل شبکه تولید کرد اما میزانی از آن به فروش نرسید. «بکام» با این مقدار تولید کابل شبکه در مورد بررسی ۲۶ درصد افت را نسبت به خرداد ماه سال گذشته به ثبت رساند.

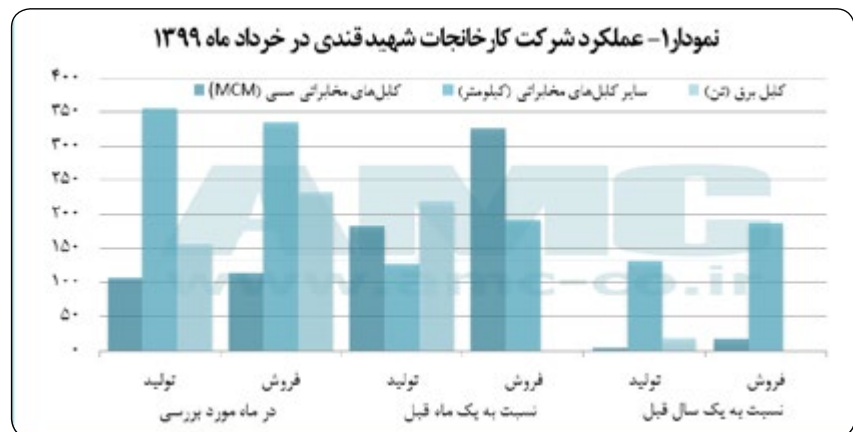
این شرکت در خرداد ماه به میزان ۳۵ میلیارد تومان درآمد کسب کرد که ۵۰،۹ درصد افت نسبت به ماه گذشته و ۱۷۸ درصد رشد نسبت به خرداد ماه سال ۱۳۹۸ داشته است.

افت ۵۰ درصدی در آمد «بکام» در خرداد ماه

شرکت کارخانجات شهید قندی در خرداد ماه سال ۱۳۹۹ نسبت به اردیبهشت ماه سال جاری، به جز تولید کابل‌های مسی در میزان تولید سایر کابل‌ها اعم از نوری و مخابراتی به رشد قابل قبولی رسیده است. همچنین «بکام» در میزان فروش محصولات خود به جز کابل‌های مسی نیز به ارقام مطلوبی دست یافته اما درآمد این شرکت در خرداد ماه نسبت به اردیبهشت ماه ۵۰ درصد کاهش یافته است.

مخابراتی نوری، شبکه و FTTH می‌شود را تولید کرده است. «بکام» در ماه گذشته ۱۵۶ تن کابل برق تولید کرده است. با این میزان تولید، کابل‌های مخابراتی مسی ۴۱،۲ درصد افت و سایر کابل‌های مخابراتی ۱۷۷،۳ درصد رشد را نسبت به اردیبهشت ماه سال جاری تجربه کرده است. همچنین شرکت شهید قندی با این

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، نمودار ۱ میزان تولید و فروش شرکت کارخانجات شهید قندی را در خرداد ماه ۱۳۹۹ نشان می‌دهد. طبق این نمودار، این شرکت در خرداد ماه به میزان ۱۰۷ MCM کابل مخابراتی مسی و ۳۵۵ کیلومتر سایر کابل‌های مخابراتی که شامل کابل



فلزات آنلاین

صفحه اصلی | فلزات آنلاین | فلزات آلیاژی و آلیاژها | فلزات گرانبها | بورس و اقتصاد | معدن

رشد ۳۵ دلاری قیمت آلومینیوم طی یک هفته

هفتهنامه فلزات آنلاین منتشر شد



رشد تولیدات شرکت ملی مس



روی دیگر صنایع فلزی کشور



ارتباط صنعت فولاد با صنایع نفت و گاز



هفتهنامه فلزات آنلاین منتشر شد

گفت و گو



امیرحسین کاود، مدیرعامل شرکت گروه صنعتی سفید در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین» رونق صنعت لوله‌سازی در تسهیل صادرات است



محمود نوریان، مدیرعامل شرکت معدنی و فلزات صنعتی چادرملو در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین» بنگاه اقتصادی می‌تواند در هر



امین ابراهیمی، مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه اصفهان در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین» در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»



اردشیر سفید محمدی، مدیرعامل شرکت ملی صنایع مس ایران در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»

مهم ترین عناوین خبری صنایع معدنی و فلزی


مشاهده همه

یادداشت | فلزات آنلاین | فلزات آلیاژی و آلیاژها | فلزات گرانبها | بورس و اقتصاد | معدن

عبور از تحریم با اراده فولادی



آمارهای منتشر شده از عملکرد صادراتی ۶ ماهه فولادسازان

- 
- تقسیم سود ۹۰۰ ریالی در مجمع «کگل»
 - افزایش سرمایه «فخاس» به ۱۳ هزار و ۵۰۰ میلیارد ریال

افزایش سرمایه «فخاس» به ۱۳ هزار و ۵۰۰ میلیارد ریال

◀ تقسیم سود ۲۰۰ ریالی در مجمع «فخاس»

مجمع عمومی عادی سالیانه شرکت مجتمع فولاد خراسان با حضور ۹۸ درصدی سهامداران برگزار و طی آن ۲۰۰ ریال سود به ازای هر سهم میان سهامداران تقسیم شد.

در سال ۱۳۹۸ در بخش بومی سازی صنعت فولاد موفق شدیم افتخارات خوبی را کسب کنیم. تکمیل فرآیند و استقرار سیستم مدیریت ارتباط با تامین کنندگان یا SRM از جمله فعالیت های مهم بوده است. وی افزود: تقریباً تمام فرآیندها و قطعات مورد نیاز مجتمع فولاد خراسان از سال گذشته به صورت مناقصه خریداری شده اند تا مشکلی پیش نیاید. ضمن اینکه در نظر داشتیم بهترین تامین کننده در این مناقصه حضور داشته باشد و سیستم بهترین قیمت را به عنوان خروجی دهد؛ خوشبختانه این اتفاق افتاده است.

مدیرعامل شرکت مجتمع فولاد خراسان تصریح کرد: در حال حاضر، تمامی فروش صادراتی شرکت از طریق مزایده به صورت سیستمی صورت می گیرد. طی چند روز گذشته بازار بین المللی شمش فولادی کاملاً نزولی بوده است اما فروش مزایده ای در فولاد خراسان باعث شده است که محصول این شرکت با قیمت بسیار خوب و به صورت ارزی به فروش برسد. این اتفاق نتیجه پیگیری و تلاش های کارکنان بخش فروش و بازاریابی بوده است.

غفوری خاطر نشان کرد: کنترل و کاهش هزینه های تامین اقلام استراتژیک و تعالی تولید عملیات در برنامه های فولاد خراسان قرار گرفته اند؛ به طوری که تولید دو میلیون تن گندله در سال جاری هدف گذاری شده است. با توجه به اینکه سهامداران فولاد خراسان دائماً فعالیت های شرکت را رصد می کنند، اطلاع دارند که کارخانه گندله سازی هنوز تکمیل

با حضور ۹۸ درصدی سهامداران در هتل پردیسان مشهد برگزار شد.

این مجمع با حضور اعضای هیئت رئیسه یعنی مسعود هنردوست رئیس مجمع از صندوق عشایر، حمید دادپو از شرکت سرمایه گذاری توسعه معادن و فلزات، سمیرا منصوری از شرکت سرمایه گذاری ارشک به عنوان ناظر و کسری غفوری به عنوان منشی مجمع و مدیرعامل شرکت مجتمع فولاد خراسان در جایگاه رسمیت یافت.

کسری غفوری در مجمع عمومی عادی سالیانه شرکت مجتمع فولاد خراسان، اظهار داشت:

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، مجمع عمومی عادی و فوق العاده سالیانه شرکت مجتمع فولاد خراسان با موضوع استماع گزارش هیئت مدیره و بازرس قانونی، تصویب صورت های مالی سال (دوره) مالی منتهی به ۲۹ اسفند ماه سال ۱۳۹۸، انتخاب حسابرس و بازرس قانونی، انتخاب روزنامه کثیرالانتشار، تعیین حق حضور اعضای غیر موظف هیئت مدیره و تعیین پاداش هیئت مدیره در مجمع عمومی عادی و همچنین افزایش سرمایه شرکت از ۹۰۰ میلیارد تومان به یک هزار و ۲۵۰ میلیارد تومان در مجمع فوق العاده



نشده است زیرا باید در کنار این کارخانه یک بسته تکمیلی دیده شود. با توجه به شرایط تحریم، انجام بسته تکمیلی دشوار شد اما حتی با مذاکرات صورت گرفته، در لحظه آخر تامین کننده خارجی با بهانه شیوع ویروس کرونا در دنیا، نتوانست پروژه انباشت و برداشت گندله را به سرانجام برساند. با این وجود با تمهیداتی که اندیشیده شده، امیدواریم در سال جاری بالغ بر دو میلیون تن گندله بدون داشتن استکرو دیکلایمر تولید کنیم.

وی با اشاره به برنامه‌های تولید شرکت مجتمع فولاد خراسان، بیان کرد: در سال جاری قصد داریم در دو مدل ۲ و ۱ احیا مستقیم شرکت، یک میلیون و ۶۰۰ هزار تن آهن اسفنجی تولید کنیم که در امتداد آن تولید یک میلیون و ۳۰۰ هزار تنی واحدهای فولادسازی ۲ نیز در برنامه خواهد بود. ضمن اینکه تولید ۶۲۰ هزار تن انواع محصولات نهایی نیز در دستور کار قرار دارد.

مدیرعامل شرکت مجتمع فولاد خراسان مطرح کرد: شرکت ما در بحث بازاریابی و فروش محصول نهایی یعنی میلگرد قصد دارد ۶۰ درصد از تولیدات خود را در بازارهای داخلی عرضه کند که حدود ۴۳۴ هزار تن از تولیدات را شامل می‌شود. یکی از دغدغه‌های فولاد خراسان این است که بازار افغانستان به صورت انحصاری در اختیار این شرکت قرار گیرد. با توجه به تعرفه‌هایی که این شرکت برای واردات محصولات فولادی وضع کرده، از طریق سازمان توسعه تجارت، معاونت معدنی وزارت صمت و استاندار خراسان رضوی در حال رایزنی هستیم که تعرفه‌های وضع شده برداشته شوند.

غفوری در خصوص برنامه‌های فولاد خراسان برای فروش شمش فولادی ابراز کرد: قصد داریم ۵۰ درصد از تولید شمش را در بازار داخلی و ۵۰ درصد دیگر را در بازار صادراتی عرضه کنیم، البته صادرات در این شرایط بسیار دشوار است اما تا امروز در زمینه صادرات موفق بوده‌ایم. به طوری که هفته گذشته یک مزایده صادراتی برگزار کردیم و موفق به فروش محصول شرکت با رقم بسیار

مطلوب شدیم.

وی اظهار کرد: برنامه شرکت تحقق توسعه‌ها و دستیابی به ظرفیت نهایی شرکت است. با توجه به اینکه برنامه فولاد خراسان در حوزه شمش فولادی تولید یک میلیون و ۳۰۰ هزار تن خواهد بود، باید در این خصوص به ظرفیت اسمی برسیم؛ البته با اینکه ظرفیت اسمی دو واحد فولادسازی شرکت حدود یک میلیون و ۲۰۰ هزار تن است، اما با برنامه‌ریزی‌های صورت گرفته قرار است از ظرفیت اسمی عبور کنیم. علاوه بر این، تحقق ظرفیت تولید واحد گندله‌سازی نیز در دستور کار قرار دارد و از دو میلیون تن عبور خواهیم کرد.

مدیرعامل شرکت مجتمع فولاد خراسان خاطر نشان کرد: واحد خرید باید تمام توان خود را برای تامین پایدار کنسانتره به ویژه از منطقه سنگان قترار دهد. در عین حال برنامه‌ریزی و تلاش برای پیشرفت فیزیکی واحد کنسانتره‌سازی سنگان به میزان ۵۰ درصد در اولویت خواهد بود. چراکه دغدغه‌های همیشگی سهامداران این است که چرا مجتمع فولاد خراسان کارخانه کنسانتره‌سازی خود را راه‌اندازی نمی‌کند و زنجیره خود را تکمیل نمی‌کند؟ این شرکت هنوز برای تامین کنسانتره به دیگر شرکت‌ها و استان‌های نسبتاً دور وابسته است. طی جلساتی که با سهامداران شرکت برگزار شد، به زودی و احتمالاً تا هفته آینده، عملیات اجرایی پروژه کنسانتره سنگان شروع خواهد شد و این اتفاق می‌تواند در آینده، بار تامین مواد اولیه را از شرکت بردارد.

وی در ارتباط با وضعیت سهام فولاد خراسان، تصریح کرد: در حال حاضر، قیمت سهام شرکت حدود چهار هزار و ۲۵۰ تومان به ازای هر سهم است و رشد نسبتاً خوبی دارد. با برنامه‌های مدنظر، قطعاً می‌توان آینده بهتری را برای سهام شرکت تصور کرد. با توجه به اینکه برنامه‌ریزی‌های شرکت برای سنگان نیز در حال انجام است، باز هم وضعیت سهام بهتر خواهد شد. این شرکت موفق شد در سال گذشته بین ۱۰۰ شرکت برتر بورس اوراق بهادار قرار گیرد و رتبه ۳۰ام را از آن خود کند.

تقریباً تمام فرآیندها و قطعات مورد نیاز مجتمع فولاد خراسان از سال گذشته به صورت مناقصه خریداری شده‌اند تا مشکلی پیش نیاید. ضمن اینکه در نظر داشتیم بهترین تامین کننده در این مناقصه حضور داشته باشد و سیستم بهترین قیمت را به عنوان خروجی دهد؛ خوشبختانه این اتفاق افتاده است



■ وضعیت مناسب فولاد خراسان در سال ۱۳۹۸

مدیرعامل شرکت مجتمع فولاد خراسان با اشاره به صورت‌های مالی شرکت مجتمع فولاد خراسان در سال ۱۳۹۸، بیان کرد: سود خالص شرکت حدود ۷۶۱ میلیارد تومان بود که نسبت به سال قبل از آن ۷۹ درصد رشد داشت. در سال ۱۳۹۷ سود شرکت به ۴۲۴ میلیارد تومان رسیده بود. به این ترتیب، در میزان سود جهش خوبی داشتیم و در سال جاری وضعیت بهتری خواهیم داشت.

غفوری ادامه داد: در حوزه تولید طی سال ۱۳۹۸، در ناحیه نورد ۵۹۹ هزار محصول تولید کردیم که نسبت سال قبل از آن ۶ درصد رشد دارد. همچنین یک میلیون و ۷۴ هزار تن شمش فولادی تولید شد که ۳ درصد رشد نسبت به سال قبل از آن نشان می‌دهد. ضمن اینکه تولید آهن اسفنجی یک درصد و گندله نیز ۷۲ درصد نسبت به سال پیش از آن رشد داشت.

وی عنوان کرد: در زمینه فروش کالا هم توانستیم شمش و هم محصولات سبک ساختمانی را در بازارهای صادراتی و داخلی عرضه کنیم؛ به طوری که ۶۰۹ هزار تن محصولات سبک ساختمانی به فروش رساندیم. مبلغ درآمد کسب شده از فروش این محصولات دو هزار و ۵۰۰ میلیارد تومان بوده است. این میزان نسبت

به سال ۱۳۹۷ حدود ۲۷ درصد از نظر تناژ و ۶۸ درصد از نظر ریالی رشد داشت. در زمینه شمش باید توجه داشت که بخشی از تولید شرکت برای بخش نورد مصرف می‌شود، البته مرتباً بازار را رصد می‌کنیم و چنانچه شمش بازار بهتری داشته باشد، قطعاً تولیدات بیشتری به آن اختصاص خواهد داشت و در صورتی که میلگرد بازار بهتری داشت، شمش را خود استفاده خواهیم کرد و با تبدیل آن به محصول نهایی، میلگرد را به فروش خواهیم رساند.

مدیرعامل شرکت مجتمع فولاد خراسان مطرح کرد: در سال گذشته ۲۵۰ هزار تن شمش فولادی را به میزان تعهد عرضه شرکت در بورس کالا به انجام رساندیم که از محل فروش آن، ۹۳۰ میلیارد تومان درآمد کسب کردیم. به این ترتیب، میزان فروش تناژی شرکت در داخل نسبت به سال ۱۳۹۷ کاهش داشت، زیرا بخشی از شمش به محصول نهایی تبدیل شد. با این حال از نظر ریالی، فروش شمش ۴ درصد رشد یافت. در همین حال ۱۶ هزار تن آهن اسفنجی در سال ۱۳۹۸ در بازار عرضه کردیم که از نظر تناژی ۶۵ درصد نسبت به سال قبل از آن کاهش دارد.

غفوری تاکید کرد: سیاست شرکت در سال قبل بر این بود که به سمت تولید

محصولات دارای ارزش افزوده بیشتر پیش برویم. به همین دلیل از فروش آهن اسفنجی و شمش به تدریج کم کردیم و با تولید محصولات سبک ساختمانی، تلاش کردیم محصولات با ارزش افزوده را به فروش برسانیم. طبیعی است که هرچه از میزان فروش شمش و آهن اسفنجی کاسته شود، بهتر خواهد بود.

■ خرید کارخانه آهک برای تامین نیازهای اساسی

مدیرعامل شرکت مجتمع فولاد خراسان ابراز کرد: در سال جاری ۴۰ درصد از سهام یک کارخانه آهک را در شهر نیشابور خریداری کردیم. آهک یکی از نیازهای مجتمع ذوب و فولادسازی است. در سال‌های گذشته مرتباً برای تامین آهک بخش فولادسازی دغدغه داشتیم. در این رابطه حتی از استان‌های هم‌جوار آهک خریداری می‌کردیم که برخی مواقع خط تولید به دلیل عدم تامین آهک متوقف می‌شد. به طوری که سال گذشته به دلیل سرما و مسدود شدن راه‌ها، شرکت به دلیل عدم تامین آهک خط تولید خود را متوقف کرد. در سال‌های قبل نیز توقف خط تولید به دلیل عدم تامین آهک رخ داده بود.

وی خاطر نشان کرد: برنامه‌ریزی کرده‌ایم سهام شرکت به ۶۰ درصد در کارخانه آهک

شرکت جهت تامین قطعات هستیم. وی ابراز کرد: پروژه کنسانتره سازی سنگان خوراک اولیه سنگ آهن با عیار ۴۲ تا ۴۳ درصد را دریافت و با دانه بندی آن به کنسانتره ۶۷ تا ۶۸ درصد تبدیل خواهد کرد که این محصول، ماده اولیه کارخانه گندله سازی خواهد بود. مجمع عمومی عادی شرکت مجتمع فولاد خراسان با قرائت بندهای بازرسی قانونی و حسابرسی شرکت در خصوص صورت های مالی سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ۱۳۹۸ ادامه یافت و هیئت مدیره شرکت نیز به بندهای آن پاسخ داد.

■ تصویب سود ۲۰۰ ریالی

در پایان مجمع عمومی عادی و فوق العاده شرکت مجتمع فولاد خراسان، صورت های مالی سال منتهی به ۲۹ اسفند ۹۸ تصویب و موسسه هشیار بهمند به عنوان حسابرس قانونی و بازرسی مستقل انتخاب شد. همچنین روزنامه های دنیای اقتصاد و خراسان به عنوان روزنامه کثیرالانتشار همانند سال های گذشته باقی ماندند. حق حضور اعضای غیر هیئت مدیره به ازای هر جلسه دو میلیون و ۵۰۰ هزار تومان به صورت ناخالص و پاداش ۵۰۰ میلیون تومان به صورت خالص تعیین شد. سود شرکت ۸۴۳ ریال به ازای هر سهم بود که در این مجمع، سود تخصیص یافته به سهامداران به میزان ۲۰۰ ریال به ازای هر سهم مورد موافقت قرار گرفت.

مجمع عمومی فوق العاده شرکت مجتمع فولاد خراسان پس از مجمع عادی یافت و با توجه به مباحث مطرح شده در مجمع عادی مبنی افزایش سرمایه مورخ ۱۰ دی ماه ۱۳۹۸ هیئت مدیره شرکت، افزایش سرمایه از مبلغ ۹ هزار میلیارد ریال به مبلغ ۱۳ هزار و ۵۰۰ ریال از محل مطالبات حال شده سهامداران و آورده نقدی به منظور تامین وجوه مورد نیاز جهت مشارکت در افزایش سرمایه شرکت تهیه و تولید مواد معدنی شرق فولاد خراسان (شرکت فرعی) و تکمیل پروژه انباشت و برداشت واحد گندله سازی به تصویب سهامداران رسید.

پیش رو در دستور کار هیئت مدیره قرار گرفت. ۳۳۰ میلیارد تومان از این مبلغ قرار است در پروژه شرکت فرعی هزینه شود و ۱۲۰ میلیارد تومان باقی مانده در پروژه انباشت و برداشت واحد گندله سازی به مصرف خواهد رسید.

وی با بیان اینکه نیاز جدی شرکت فولاد خراسان به راه اندازی هر چه سریع تر پروژه کنسانتره سازی سنگان است، اظهار کرد: تامین مالی پروژه کنسانتره سنگان با توجه به لزوم پایداری تامین مواد اولیه در اولویت خواهد بود. این امر باید با توجه به تورم

در سال گذشته ۲۵۰ هزار تن شمش فولادی را به میزان تعهد عرضه شرکت در بورس کالا به انجام رساندیم که از محل فروش آن، ۹۳۰ میلیارد تومان درآمد کسب کردیم

شدیدی که در صنعت رخ داده باید سریع تر انجام شود. ۴۵۰ میلیارد تومان نیز برای این پروژه در نظر گرفتیم.

مدیرعامل شرکت مجتمع فولاد خراسان عنوان کرد: شرکت فولاد خراسان سهامدار ۵۶,۶ درصدی پروژه فولاد شرق است که با کمک سایر سهامداران قصد داریم پروژه کنسانتره سازی را پیش ببریم. طبق برآوردی که انجام شده بود، پروژه سنگان نیازمند یک هزار و ۵۰۰ میلیارد تومان بخش ریالی و حدود ۸۸ هزار یورو بخش ارزی است.

غفوری ادامه داد: قرار است جلساتی با پیمانکاران برگزار شود که پیمانکار اصلی اجرای پروژه کنسانتره سازی سنگان شرکت های ایریتک و کیسون خواهد بود که به صورت کنسرسیوم پروژه را انجام خواهند داد. تکنولوژی پروژه نیز متعلق به اوتوک فنلاند بود که با توجه به تحریم ها از انجام پروژه کنار کشید و در حال رایزنی برای انتخاب بهترین

برسد و در ادامه توسعه کارخانه آهک به دولومیت در دستور کار خواهد بود که این محصول نیز یکی از نیازهای ضروری در خط تولید است. امیدواریم طبق برنامه این خط تولید در شهریور ۱۴۰۰ به بهره برداری برسد.

غفوری با اشاره به نیازهای شرکت در بحث IT، بیان کرد: یکی از برنامه های فولاد خراسان، تاسیس یک شرکت در زمینه ICT است که مصوب هیئت مدیره شرکت نیز است. در هر سال فولاد خراسان ناچار بود مبلغ زیادی را برای مباحث IT و زیرساخت های اتوماسیونی خود به شرکت های خارج از مجتمع پرداخت می کند. بنابراین این تدبیر را اندیشیدیم که یک شرکت در این زمینه IT تاسیس و در این خود را توانمند کنیم. بر این اساس در حال تدارک برای زیرساخت های لازم هستیم تا ضمن برآورده کردن تمام نیازهای مجتمع و حفظ محرمانگی اطلاعات شرکت، بتوانیم به دیگر مجموعه های مشابه و فولادسازان و حتی صنایع دیگر خدمات ارائه دهیم.

■ افزایش سرمایه در راستای توسعه

مدیرعامل شرکت مجتمع فولاد خراسان ابراز امیدواری کرد و گفت: عملیات اجرایی پروژه کنسانتره سازی مجتمع به زودی آغاز می شود و برنامه شرکت نیز این است که با همت سهامداران از هفته آینده فعالیت های اجرایی مرتبط با کارخانه کنسانتره سازی کلید بخورد و افزایش سرمایه شرکت از ۹۰۰ میلیارد تومان به یک هزار و ۳۵۰ میلیارد تومان نیز به منظور طرح های توسعه ای خواهد بود.

وی تصریح کرد: بسته تکمیلی کارخانه گندله سازی به زودی با تامین سرمایه شرکت از محل افزایش سرمایه و با برنامه ریزی های صورت گرفته، به انجام خواهد رسید که با تکمیل کارخانه گندله سازی، شاهد رکوردهای تولید بسیار خوبی در این زمینه خواهیم بود.

غفوری در بخش دیگری از صحبت های خود مبنی بر افزایش سرمایه شرکت فولاد خراسان، خاطرنشان کرد: افزایش سرمایه ۴۵۰ میلیارد تومانی شرکت با توجه به طرح های توسعه ای

تقسیم سود ۹۰۰ ریالی در مجمع «گل»

مجمع عمومی عادی سالیانه شرکت معدنی و صنعتی گل گهر با حضور سهامداران این شرکت برگزار و ۹۰۰ ریال به ازای هر سهم میان سهامداران سود تقسیم شد.



به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، مجمع عمومی عادی شرکت معدنی و صنعتی گل گهر با موضوع استماع گزارش هیئت مدیره و بازرس قانونی، تصویب صورت‌های مالی سال (دوره) مالی منتهی به ۲۹ اسفند ۱۳۹۸، انتخاب حسابرس و بازرس قانونی، انتخاب روزنامه کثیرالانتشار، تعیین حق حضور اعضای غیر موظف هیئت مدیره و تعیین پاداش هیئت مدیره با حضور ۸۰ درصد از سهامداران در سالن مرکز همایش‌های وزارت کشور برگزار شد.

این مجمع با حضور اعضای هیئت رئیسه در جایگاه قانونی، قرائت دستور جلسه از سوی ریاست مجمع عمومی و معرفی اعضای هیئت رئیسه رسمیت یافت. در این جلسه یونس الستی، مدیرعامل شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات، یکی از سهامداران عمده به عنوان رئیس مجمع، جمشید ملارحمان، مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی گل گهر به عنوان دبیر مجمع و نمایندگان شرکت سرمایه‌گذاری امید و فولاد مبارکه (سهامداران عمده) به عنوان ناظر مجمع در هیئت رئیسه به همراه محمد زیدآبادی، معاون مالی و اقتصادی شرکت معدنی و صنعتی گل گهر حضور یافتند.

■ طرح‌های توسعه‌ای، نویدبخش آینده درخشان شرکت گل گهر است

جمشید ملارحمان در مجمع عمومی عادی سالیانه شرکت گل گهر اظهار داشت: تلاش کارکنان و تیم مدیریت شرکت گل گهر بر آن است که شاخص‌های اساسی و مهم که نقش محوری در بنگاه اقتصادی بزرگی مانند گل گهر به عنوان بزرگ‌ترین تولیدکننده سنگ آهن در کشور و خاورمیانه ایفا می‌کنند،

همواره رو به رشد باشند. در شرکت گل گهر که در زنجیره فولاد کشور نقش محوری دارد، باید به ارکان و زیرساخت‌های تولید توجه شود. وی افزود: بیش از سه میلیارد تن ذخیره سنگ آهن در کشور شناسایی شده که حدود ۳۰ درصد از آن در منطقه گل گهر قرار دارد. این میزان ذخیره نشان می‌دهد که منطقه گل گهر در تامین مواد اولیه صنعت فولاد کشور حداقل باید نقش ۳۰ درصدی ایفا کند. ظرفیت‌های تولید کنسانتره موجود در منطقه گل گهر حدود ۱۸ میلیون تن است که از این میزان ۱۴ میلیون تن در اختیار شرکت گل گهر است. ضمن اینکه حدود ۱۰ میلیون تن ظرفیت تولید گندله در منطقه گل گهر وجود دارد.

■ گل گهر، بزرگ‌ترین تامین‌کننده فولاد کشور است

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی گل گهر با اشاره به چگونگی استفاده از ظرفیت‌های تولید، بیان کرد: با افتخار باید گفت شرکت معدنی و صنعتی گل گهر طی چند سال اخیر

جایگاه نخست تولید کنسانتره و گندله را در کشور داشته و در اختیار خواهد داشت. نکته قابل توجه این است که علی‌رغم وجود ۳۰ درصد از ذخایر سنگ آهن کشور در منطقه گل گهر، این شرکت به تنهایی نقش ۳۲ درصدی را ایفا می‌کند و کل منطقه نیز ۴۳ درصد تولید سنگ آهن کشور را بر عهده دارد.

ملارحمان تاکید کرد: سهامداران باید با توجه به وضعیت تولید و جایگاه شرکت معدنی و صنعتی گل گهر در صنعت فولاد، نسبت به وضعیت مطلوب شرکت و روند آن در آینده اطمینان داشته باشند. بهره‌برداری مطلوب از ذخایر سنگ آهن باعث شده است که به جای ایفای نقش ۳۰ درصدی در تولید سنگ آهن، منطقه گل گهر نقش ۴۳ درصدی داشته باشد. باید توجه داشت که اگر تولید سنگ آهن در شرکت گل گهر با کاهش مواجه شود و این شرکت عملکرد ضعیفی داشته باشد، نه تنها سهامداران متضرر می‌شوند، بلکه کل زنجیره فولاد کشور دچار ضرر می‌شود. وی تصریح کرد: شرکت معدنی و صنعتی

■ گل گهر در مدار توسعه

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی گل گهر تصریح کرد: توسعه در شرکت ادامه دارد؛ به طوری که در سال گذشته توانستیم بیش از هشت هزار و ۲۰۰ میلیارد تومان طرح‌های نیمه‌تمام را به بهره‌برداری رساندیم و در مدار تولید قرار دادیم. بهره‌برداری از طرح‌های توسعه‌ای در سال جاری نیز ادامه خواهد داشت و تا پایان سال بیش از ۱۶ هزار میلیارد تومان طرح توسعه جدید به بهره‌برداری خواهد رسید. علاوه بر ۴۰ هزار میلیارد تومان طرح توسعه کنونی شرکت، بیش از ۳۰ هزار میلیارد تومان نیز طرح توسعه پشتیبان و دارای ارزش افزوده برای گل گهر هدف گذاری کرده‌ایم.

ملارحمان خاطرنشان کرد: هدف اصلی از اجرای این طرح‌ها آن است که گل گهر بتواند با بهره‌برداری مناسب و تولید مطلوب، مدیریت صحیح نقدینگی، شفاف بودن مسائل مالی، یک بنگاه اقتصادی کشف شده برای سهامداران در آینده باشد. گل گهر هیچگاه دچار روزمرگی در امور جاری خود نیست و برای پنج سال آینده خود برنامه‌ریزی کرده است. برای اینکه بتوان یک هلدینگ صنعتی بزرگ مانند گل گهر را مدیریت کرد، باید برنامه بلندمدت داشته باشیم.

بهره‌برداری از ذخایر کشور برنامه دارد، بلکه به دیگر نقاط دنیا نیز برای این منظور وارد شده و برنامه خواهد داشت. این امر به دلیل پایداری و افزایش تولید، توسعه و حفظ ارزش سهام شرکت برای ده‌ها سال آینده رخ خواهد داد.

ملارحمان اذعان کرد: از سال گذشته تا کنون، بازده سهام شرکت معدنی و صنعتی

با افتخار باید گفت شرکت معدنی و صنعتی گل گهر طی چند سال اخیر جایگاه نخست تولید کنسانتره و گندله را در کشور داشته و در اختیار خواهد داشت. نکته قابل توجه این است که علی‌رغم وجود ۳۰ درصد از ذخایر سنگ آهن کشور در منطقه گل گهر، این شرکت به تنهایی نقش ۳۲ درصدی را ایفا می‌کند

گل گهر با عملکرد واقعی شرکت فاصله ۵۰ درصدی دارد، اما مدیریت شرکت به سهامداران این اطمینان را خواهد داد که با اجرای طرح‌های توسعه‌ای، در آینده بازده سهام شرکت چندین برابر قیمت کنونی خواهد شد.

گل گهر علی‌رغم مشکلات تحریم، در سال گذشته توانست بیش از ۱۶ میلیون تن کنسانتره سنگ آهن تولید کند که این میزان حدود ۳ درصد نسبت به سال ۱۳۹۷ بیشتر است. به این ترتیب، گل گهر توانست سهم ۳۲ درصدی خود را در تولید سنگ آهن حفظ کند و در کل زنجیره فولاد کشور نقش اساسی داشته باشد. مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی گل گهر عنوان کرد: افزایش ۳ درصدی تولید سنگ آهن در مقیاس بالا در گل گهر هم باعث افزایش سود سهامداران و هم پشتیبانی مطلوب از صنعت فولاد کشور شده است. گل گهر با عملکرد مطلوب خود توانست همچنان پایه صنعت فولاد کشور یعنی تامین مواد اولیه را حفظ کند. در سال ۱۳۹۷ شرکت گل گهر در میزان تولیدات رکورد بر جای گذاشته بود اما در سال گذشته در شرکت گل گهر جهش تولید رخ داد.

■ کشف ذخایر جدید

ملارحمان در خصوص ادامه پایداری تولید در شرکت گل گهر اظهار کرد: مهم‌ترین رکن حفظ تولید در شرکت‌های معدنی و گل گهر، افزایش ذخایر و دارا بودن ذخایر پایدار سنگ آهن است. برخی از شرکت‌های مشابه گل گهر، ممکن است در سال‌های آینده با بحران کمبود سنگ آهن مواجه شوند. این در حالی است که گل گهر توانسته ذخایر پایدار خود را از ۳۰ میلیون تن به ۱۸۰ میلیون تن ارتقا دهد. این میزان افزایش ذخیره سنگ آهن باعث می‌شود تولید در شرکت گل گهر به صورت پایدار تداوم یابد.

وی اضافه کرد: با رایزنی‌هایی که صورت گرفته، در آینده نه چندان دور، قطعاً اخبار بسیار خوبی در خصوص کشف ذخایر جدید سنگ آهن، حتی بزرگ‌تر از معادن در اختیار کنونی به اطلاع همگان خواهد رسید که تلاش خواهیم کرد این ذخایر نیز به مالکیت شرکت اضافه شود. کشف ذخایر جدید و ورود سنگ آهن آن به چرخه تولید کشور، تأثیر شگرفی بر افزایش قیمت سهام و ارزش آن در بازار سرمایه خواهد داشت.

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی گل گهر ادامه داد: شرکت ما نه تنها برای اکتشاف و





■ رشد ۴۴ درصد درآمد گل گهر

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی گل گهر با اشاره به درآمدهای شرکت معدنی و صنعتی گل گهر در سال ۱۳۹۸، بیان کرد: درآمد تلفیقی شرکت حاصل از فروش در سال گذشته بالغ بر ۱۷ هزار میلیارد تومان بود که نسبت به سال قبل از آن رشد ۵۳ درصدی دارد. درآمد حاصل از فروش خود شرکت نیز در سال ۱۳۹۸ به بیش از ۱۳ هزار میلیارد تومان رسید که حاکی از رشد ۴۴ درصدی نسبت به سال قبل از آن است.

وی عنوان کرد: سود ناخالص شرکت در سال ۱۳۹۸ بالغ بر هفت هزار میلیارد تومان بود که رشد ۵۸ درصدی را نسبت به سال قبل از آن نشان می دهد. علاوه بر این، رشد حاصل از فروش محصول حدود ۴۴ درصد و درآمد حاصل از سرمایه گذاری ۱۴۱ درصد بوده است.

ملا رحمان در تکمیل صحبت های خود در خصوص طرح های توسعه ای، مطرح کرد: گل گهر علاوه بر سرمایه گذاری در طرح های توسعه ای درون بنگاهی، در شرکت های سرمایه پذیر زیر مجموعه که سهامدار آن ها است نیز در سال ۱۳۹۸ حدود ۶۰ درصد نسبت به کل سرمایه گذاری های صورت گرفته افزایش یافته است.

■ افزایش سرعت پروژه ها با تزریق نقدینگی

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی گل گهر یادآور شد: شرکت گل گهر در سال گذشته طرح هایی که تقریباً راکد شده بودند و با سرعت پیشرفت آن ها کاهش یافته بود را به مدار توسعه و تولید بازگرداند. از جمله این طرح ها می توان به پروژه سه میلیون تنی ورق فولادی نازک اشاره کرد که با ورود گل گهر به این پروژه یک میلیارد دلاری و تامین منابع مالی لازم برای آن، این طرح به چرخه اجرا بازگشته است و به سرعت پیش می رود. قطعاً بهره برداری از این طرح باعث خواهد شد سود سرشاری ناشی از فروش ورق فولادی نازک دارای ارزش افزوده بسیار بالا نصیب شرکت و سهامداران شود. این طرح های توسعه ای نویدبخش آینده درخشان گل گهر برای شرکت و سهامداران خواهد بود.

وی ابراز کرد: در سال گذشته چندین پروژه زیرساختی همچون نیروگاه به بهره برداری رسیدند و در سال جاری نیز قرار است ابرپروژه انتقال آب خلیج فارس به بهره برداری برسد. تا قبل از سال ۱۳۹۸ برای تکمیل طرح انتقال آب خلیج فارس، ۸۰۰ میلیارد تومان از سوی گل گهر سرمایه گذاری شده بود اما در این سال، بالغ بر یک هزار و ۲۰۰ میلیارد تومان سرمایه در اختیار شرکت انتقال آب خلیج فارس برای تکمیل طرح

قرار گرفت. به همین دلیل سرعت احداث پروژه افزایش یافت و در سال جاری به بهره برداری خواهد رسید.

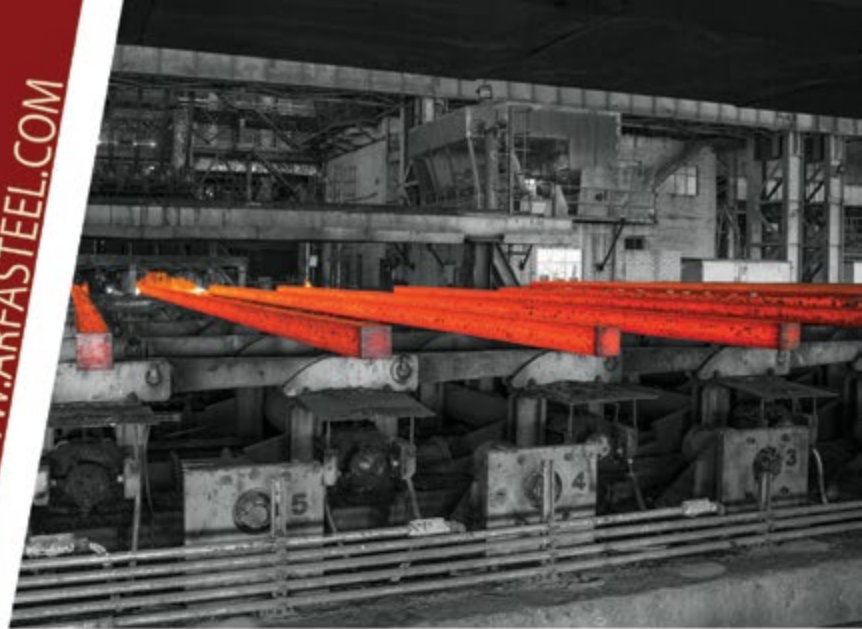
در ادامه مجمع گل گهر، حسابرس قانونی و بازرس مستقل نظرات خود را راجع به صورت های مالی شرکت معدنی و صنعتی گل گهر مطرح کرد و مدیران این شرکت نیز به آن پاسخ دادند. همچنین بخشی از جلسه نیز به پرسش سهامداران اختصاص داشت که مدیران گل گهر و نیز هیئت رئیسه به آن ها پاسخ دادند. در پایان مجمع گل گهر صورت های مالی سال منتهی به ۲۹ اسفند ۱۳۹۸ به تصویب سهامداران رسید. موسسه بهرادر مشار به عنوان حسابرس قانونی و بازرس مستقل و روزنامه های دنیای اقتصاد و اطلاعات به عنوان روزنامه کثیرالانتشار معرفی شدند. همچنین مقرر شد حق حضور اعضای غیر هیئت مدیره به ازای هر جلسه دو میلیون و ۸۰۰ هزار تومان به صورت ناخالص و پاداش ۸۵۰ میلیون تومان به صورت خالص تعیین شود. در نهایت اینکه سود کلی شرکت ۷۰ هزار میلیارد ریال معادل یک هزار و ۳۶۱ ریال به ازای هر سهم بود که با موافقت سهامداران، به میزان ۷۰ درصد و ۹۰۰ ریال به ازای هر سهم سود به سهامداران تخصیص یافت.

ARFA



Iron & Steel
Company

WWW.ARFASTEEL.COM





سایر رسانه‌ها

- رشد مثبت تولید خودرو پس از هشت سال
- قیمت‌گذاری دستوری خودرو به ضرر مردم است
- سهم ایران از استخراج معادن در دنیا ۰,۵ درصد است

معاون اول رئیس‌جمهور:

فشارهای بین‌المللی موجب افزایش صادرات غیر نفتی شده است

معاون اول رئیس‌جمهور گفت: در این جنگ، نفت ما را به عنوان مهم‌ترین منبع درآمدی کشور مورد هدف قرار دادند؛ این در حالی است که در اوج تحریم‌های سازمان ملل، ما مجوز صادرات روزانه یک میلیون بشکه نفت را داشتیم؛ آن‌ها پس از اعمال محدودیت برای فروش نفت ایران، جلوی مبادلات بانکی با ایران را گرفتند و سپس روی حمل و نقل فشار آوردند و در نتیجه این فشارها این شد که صادرات غیرنفتی ما به همت صادرکنندگان کشور افزایش یافت.

نظر بین‌المللی عوض شد؛ در حال حاضر نمی‌خواهم درباره اینکه چه کسی مقصر بود و زمینه‌های این کار در داخل و خارج چه بود صحبت کنم، چون گاهی اوقات ورود به این بحث به معنای این است که می‌خواهیم آمریکایی‌ها را تبرئه کنیم.

جهانگیری اضافه کرد: در دوره دوم دولت تدبیر و امید تحریم‌های سنگینی وضع کردند؛ این تحریم‌ها به گونه‌ای طراحی شده بود که در ابتدا می‌گفتند ایران ۴۰ سالگی خود را نمی‌بیند و بعدها که مایوس شدند، گفتند که اقتصاد از هم می‌پاشد؛ ما باید متناسب با این شرایط، سیاست‌های خود را تغییر می‌دادیم؛ چراکه سیاست‌گذار و مدیر عاقل و دلسوز کسی است که ببیند طراحی که انجام شده چیست و متناسب با آن سیاست‌هایی وضع کند. سیاست‌های ما در این دوره مبتنی بر این شد که در مقابل فشارهای خارجی تحریم باید مقاومت کنیم و باید سازوکاری ایجاد کنیم که تاب‌آوری ملت بالا رود و معیشت مردم آسیب نبیند و لذا سیاست شتاب‌بخشی به روند توسعه به سیاست مقاومت و افزایش تاب‌آوری تبدیل شد.

وی با بیان اینکه آمریکایی‌ها تلقی‌شان از اعمال تحریم‌ها، جنگ اقتصادی با ایران بود، تاکید کرد: در این جنگ نفت ما را به عنوان مهم‌ترین منبع درآمدی کشور مورد هدف قرار دادند، این در حالی است که در اوج تحریم‌های سازمان ملل، ما مجوز صادرات روزانه یک میلیون بشکه نفت را داشتیم؛ آن‌ها پس از اعمال محدودیت برای فروش نفت ایران، جلوی

انتخاب کردند. امروز ایران نه در دوران توسعه صادرات و نه در دوران جایگزینی واردات است، بلکه در دورانی هستیم که باید سهم و جایگاه خود را در دنیای تعیین کنیم.

جهانگیری یادآور شد: دولت در سال ۹۲ سیاست‌گذاری که انجام داد، سیاست‌گذاری بر مبنای شناسایی اولویت‌های کشور بود. در سال ۹۲ با اینکه شاخص‌های اقتصادی از جمله نرخ‌های تورم و رشد اقتصادی در وضعیت خوبی نبود و اینکه تحریم‌های شورای امنیت و سازمان ملل روی دوش کشور بود، مردم باور کردند و امیدوار شدند که این مجموعه قادر است کشور را به پیش ببرد که این امیدواری بیش از سایر عوامل بر شاخص‌ها تاثیر گذاشت و به همین دلیل شاهد بودیم که پیش از شکل‌گیری تیم و انجام اقدامات همه شاخص‌های اقتصادی رو به بهبودی حرکت کرد.

وی اظهار کرد: با توجه به سیاست‌های اعلام شده و عملکرد دولت در دور اول، می‌شود گفت که در سال ۹۶ کارنامه دولت در انتظار مردم قرار گرفت و حدود ۲۴ میلیون نفر از مردم پای آن کارنامه مهر تأیید زدند و این کارنامه را به عنوان یک سرمایه برای ادامه برنامه در دور دوم داشتیم.

معاون اول رئیس‌جمهور ادامه داد: به دنبال سیاست‌گذاری دولت یازدهم که مبتنی بر شتاب پیدا کردن رشد و توسعه کشور بود و در این دوره بخش خصوصی میدان‌دار سیاست خارجی شده بود، اصلاح جدی برخی ساختارها از جمله ساختار نظام بانکی در دستور کار دولت قرار گرفت، اما شرایط ما از

به گزارش «فلزات آنلاین»، اسحاق جهانگیری معاون اول رئیس‌جمهوری با تاکید بر اینکه در مقابله با ویروس کرونا و همچنین تحریم‌های ظالمانه علیه کشور همانطور که تاکنون مردانه و سرفرازانه اقدام کردیم، از امروز به بعد نیز اقدام خواهیم کرد، اظهار داشت: امروز کشور در ایام سختی قرار دارد؛ از یک طرف با تحریم‌های ظالمانه و غیرانسانی آمریکا مواجهیم و از طرف دیگر با یک ویروس نوظهور که در دنیا همه گیر شده و همه بخش‌های اقتصادی، اجتماعی، سیاسی و فرهنگی دنیا را مورد تاثیر قرار داده، مواجه هستیم.

وی با اشاره به تاثیر عوامل محیطی بر توسعه صنعتی و اقتصادی افزود: در توسعه صنعتی و فراتر از آن یعنی توسعه اقتصادی علاوه بر سیاست‌هایی که مختص توسعه صنعتی است، محیط پیرامون اثرگذار اصلی است؛ این محیط است که حتی تعیین می‌کند که ما در دوره‌های از زمان چگونه سیاست‌های صنعتی و اقتصادی خود را پیش بگیریم. سیاست‌های اجتماعی، فرهنگی و به طور خاص سیاست‌های خارجی عاملی تعیین‌کننده در سیاست‌های صنعتی و اقتصادی است.

معاون اول رئیس‌جمهور در ادامه با اشاره به تجربیات کشورهای مختلف در سیاست‌گذاری‌های اقتصادی، گفت: با نگاه به تجربه کشورهای موفق می‌بینیم که در دوران بعد از جنگ جهانی دوم، برخی کشورها توسعه صادرات و برخی دیگر کنترل و جایگزینی واردات را به عنوان سیاست اصلی خود در زمینه اقتصاد

تحریم و کرونا باعث شده تا واردات دو هزار و ششصد قلم تعرفه ممنوع شود؛ بر اساس قانون دولت اجازه ندارد واردات کالایی را ممنوع کند اما در این شرایط با اختیاری که به وزیر صمت داده شده، این تصمیمات اتخاذ شده است؛ این تصمیم از یک طرف سیاست گذاری اداری است و ممکن است عده‌ای نسبت به آن انتقاد داشته باشند اما از طرف دیگر فرصتی برای صنعتگران کشور ایجاد کرده است و برای صنعتگران فرصتی



برای تولید و عرضه کالا است.

وی با تاکید بر اینکه صنعتگران می‌توانند به ساخت داخل تکیه کنند، خاطرنشان کرد: امروز حتی برای اجرای یک فاز پارس جنوبی می‌توان به شرکت‌های داخلی تکیه کرد. امروز ایران تبدیل به کشوری توانمند در صنعت شده است و صنعتگران ایران امروز خدمات فنی و مهندسی خود را به خارج از کشور صادر می‌کنند.

بر اساس گزارشی از ایسنا، معاون اول رئیس جمهوری در پایان با بیان اینکه در سال ۹۱ کشور صد میلیارد دلار درآمد نفت داشته، سال قبل این درآمد هشت میلیارد دلار بوده و امسال نیز کمتر می‌شود، خاطرنشان کرد: از همه صنعتگران می‌خواهم که اظهار نظر و دولت را نقد کنند و هر اشکالی که می‌خواهند از دولت بگیرند اما به‌عنوان یک انسان منصف شرایط کشور را نیز در نظر بگیرند؛ با توجه به این شرایط در هر زمینه‌ای که لازم بود دولت را راهنمایی کنند.

وی در ادامه صحبت‌های خود با تاکید بر اینکه بخش صنعت کشور با شیوع کرونا عالی درخشید، اضافه کرد: من در روزهای نخست شیوع کرونا با تمام وجود در برابر کادر درمان کشور احساس شرمندگی می‌کردم که چگونه می‌خواهند بدون در اختیار داشتن تجهیزات کافی به بیمارستان‌ها بروند اما صنعتگران کشور در حد معجزه کار کردند و به گونه‌ای عمل کردند که امروز علاوه بر تامین نیازهای داخل، به

صادرات رسیده‌ایم.

معاون اول رئیس‌جمهور افزود: امروز مهم‌ترین انتظارات ما از بخش صنعت این است که همچنان تامین نیازهای بخش درمان و همچنین حفظ سلامتی کارکنان این بخش را در دستور کار خود قرار دهد و موضوع استفاده از ماسک که رهبری و رئیس‌جمهوری بر آن تاکید کردند باید مورد توجه قرار بگیرد. انتظار دیگری که از بخش صنعت وجود دارد کمک به کشور در زمینه تامین نیاز ارزی است. یکی از فشارهای تحریم و کرونا مسئله نیاز ارزی است؛ تامین ارز کشور در حال حاضر که فشار سنگینی بر بخش نفت وجود دارد، بر عهده صنعتگران است. کشور از صنعتگران در این شرایط دشوار انتظار دارد که مردانه به صحنه بیایند و صادرات انجام دهند و ارز آن را به چرخه اقتصاد کشور بازگردانند.

جهانگیری همچنین با بیان اینکه موضوع تولید داخلی بسیار جدی است، اشاره کرد:

مبادلات بانکی با ایران را گرفتند و سپس روی حمل و نقل فشار آوردند و در نتیجه این فشارها این شد که صادرات غیرنفتی ما به همت صادرکنندگان کشور افزایش یافت.

معاون اول رئیس‌جمهور با تاکید بر اینکه امروز صادرکنندگان و وارد کنندگان سربازان خط مقدم جنگ اقتصادی با آمریکا هستند و باید قدر آن‌ها را بدانیم، یادآور شد: اشتباه است که فکر کنیم می‌خواهیم برای صادرکننده واقعی کشور پرونده‌سازی کنیم.

جهانگیری با اشاره به شیوع ویروس کرونا در دنیا از اواخر سال ۹۸ گفت: از اسفند ۹۸ در کنار تحریم موضوعی دیگر به نام کرونا اضافه شد که کل دنیا را درگیر خود کرد و به گفته سازمان‌های بین‌المللی بزرگ‌ترین رکود اقتصادی بعد از دهه ۳۰ با شیوع کرونا در دنیا رخ داده است؛ در همین زمینه صنعتگران باید در محاسبات خود به این موضوع توجه بسیار کنند.

وی اظهار کرد: در مقطع فعلی تمرکز ما بر سه موضوع است؛ اول اینکه سلامت مردم آسیب نبیند. دومین موضوع و تمرکز دولت معیشت مردم است؛ ما مجبوریم سیاست‌هایی را وضع کنیم تا اطمینان یابیم زندگی طبقات پایین جامعه از حداقل‌هایی برخوردار است. صیانت از اشتغال موجود از دیگر برنامه‌های دولت است؛ دولت تدبیر و امید در این دوره ۳.۵ میلیون فرصت شغلی یعنی حدوداً سالانه ۵۰۰ هزار شغل ایجاد کرده است و این در شرایطی است که با محدودیت منابع مواجه بود و باید این میزان اشتغال ایجاد شده را با دوره‌های گذشته قیاس کنیم.

معاون اول رئیس‌جمهور، سومین اولویت کشور را توجه به بودجه عنوان کرد و گفت: تحریم و کرونا بودجه کشور را تحت تاثیر قرار داده است؛ برای تامین کسری بودجه باید به گونه‌ای برنامه‌ریزی کنیم که پایه پولی و تورم و نقدینگی افزایش نیابد.

جهانگیری با بیان اینکه دولت ایران به معنای حاکمیت ایران دولت ثروتمندی است، تاکید کرد: مهم این است که بتوانیم این دارایی‌ها را مولدسازی کنیم و در اختیار مردم قرار دهیم.

سرپرست وزارت صنعت، معدن و تجارت:

رشد مثبت تولید خودرو پس از هشت سال

پهنه‌های اکتشافی و معدنی آزاد می‌شود

سرپرست وزارت صنعت، معدن و تجارت در جلسه علنی امروز مجلس شورای اسلامی که به منظور ارائه گزارش عملکرد سه ماهه وزارت صنعت، معدن و تجارت در حوزه «جهش تولید» برگزار شد، گفت: رشد منفی تولید خودرو بعد از هشت سال مثبت شده و بازار را هم بر اساس اصل فراوانی تنظیم خواهیم کرد. همچنین یک هزار و ۵۰۰ واحد صنعتی مستقر در شهرک‌های صنعتی راکد هستند که ۲۱۱ واحد صنعتی تعطیل طی سه ماهه نخست سال ۹۹ راه‌اندازی شده‌اند. در بخش معادن نیز از چهار هزار و ۴۰۰ معدن غیرفعال و راکد، یک هزار و ۲۰۰ واحد معدنی برای بازگشت به مدار در دستور کار است؛ ضمن اینکه پهنه‌های اکتشافی و معدنی را به زودی آزاد خواهیم کرد.

بهره‌برداری حبس شده، در دستور کار وزارت صنعت، معدن و تجارت است.

■ نقش‌آفرینی خانواده بزرگ اصناف در اقتصاد ایران

سرپرست وزارت صنعت، معدن و تجارت گفت: در بخش بازرگانی، کشور با یک جامعه بزرگ اصناف با حدود سه میلیون واحد صنعتی مواجه است که ۶ میلیون نفر شاغل در این حوزه مشغول به فعالیت هستند، ضمن اینکه ۲۰ میلیون نفر نیز در این خانواده مشغول به ارتزاق هستند؛ این در حالی است که این جامعه بزرگ اقتصادی در زمان قبل و بعد از انقلاب و دوران جنگ همواره اثرات قابل توجهی در حوزه اقتصادی، اجتماعی و امنیتی داشته‌اند و بهترین حماسه اخیر آن‌ها نیز در حوزه همراهی با سیاست‌های دولتی در حوزه کرونا را به عنوان نماد مردمی در کنار سایر بخش‌های اقتصادی بوده است.

مدرس خیابانی با بیان اینکه شب عید در ایام پایانی سال ۹۸ به دلیل شیوع بیماری کرونا، مجبور به تعطیلی اصناف توزیعی شدیم، افزود: بر این اساس، هم‌گرایی خوبی میان دولت و اصناف صورت گرفته و باید تلاش کنیم که در دولت، مجموعه اصناف آسیب‌دیده را از قبل بسته تشویقی بتوانیم کمک کنیم. وی اضافه کرد: در کنار مجموعه اصناف



اولیه کارخانجات است که وقفه یک ماهه را به خاطر محدودیت منابع ارزی، تجربه کرده است. همچنین در خرداد ماه، بانک مرکزی همکاری خوبی با این وزارتخانه داشته که بر اساس همین همکاری، توانستیم مواد اولیه کارخانجات را مدیریت کنیم.

مدرس خیابانی افزود: در حوزه معادن، ۵۳ هزار میلیارد تن ذخیره معدنی کشف شده در کشور وجود دارد که ۱۱ هزار معدن به بهره‌برداری رسیده نیز مشغول به فعالیت هستند؛ ضمن اینکه ۵۰۰ میلیون تن برداشت مواد معدنی در حوزه معادن فلزی، غیرفلزی، سنگ‌های ساختمانی و تزئینی در حال انجام است. وی افزود: آزادسازی پروانه‌های اکتشاف و

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از شاتا، حسین مدرس خیابانی اظهار داشت: وزارت صنعت، معدن و تجارت با دارا بودن ۷۲ هزار واحد صنعتی، سهم اشتغال ۲،۵ میلیون نفری را به خود اختصاص داده است که ۶۰ درصد آن‌ها در شهرک‌های صنعتی کشور مستقر شده‌اند.

■ نمایه‌های آماری از وضعیت صنعت و معدن کشور

سرپرست وزارت صنعت، معدن و تجارت گفت: در حوزه «جهش تولید»، بخش عمده‌ای از واحدهای نیمه‌فعال، فعال خواهند شد؛ این در حالی است که یکی از کارهایی که طی سه ماهه اخیر در کشور رخ داده، تامین مواد

گرفته است؛ این در حالی است که خودرو اولین حوزه‌ای بود که مورد تحریم واقع شده که از اردیبهشت سال ۹۸ تولیدکنندگان خودروی کشورهای کره و فرانسه کشور را ترک کرده‌اند. در خرداد ماه بعد از دو سال، رشد منفی خودرو با افزایش تولید به روزانه ۲۰۰ هزار دستگاه خودرو، ۸ درصد مثبت شده است، همچنین تحویل خودروها، ۵۵ درصد افزایش یافته و خودروهای ناقص کف کارخانه نیز ۷۱ درصد کم شده است. بنابراین برنامه داریم که امسال به تولید یک میلیون و ۲۰۰ هزار دستگاه تولید خودرو برسیم.

مدرس خیابانی گفت: حوزه تولید ماشین لباس‌شویی ۱۱۵ درصد طی سه ماهه نخست سال جاری رشد داشته است؛ ضمن اینکه در حوزه تولید تلویزیون ۵۰ درصد و آلومینیوم ۳۳ درصد رشد را تجربه کرده‌ایم. همچنین تا پایان سال، تولید پنل تلویزیون را شاهد خواهیم بود.

وی با بیان اینکه تا هفته دولت، خط تولید بیش از ۳۰۰ هزار انواع دستگاه یخچال در دستور کار قرار دارد و مهم‌ترین برنامه وزارت صمت، تحقق اهداف «جهش تولید» است، گفت: باید توجه داشت که در هر حوزه تولیدی، یک رگه وابستگی وجود دارد و تکیه اصلی در «جهش تولید»، تکیه بر توان داخلی است؛ به خصوص اینکه راه نجات کشور توجه ویژه به تولید است و علاوه بر انسجام ملی و اعتماد به نفس، مسیر شفاف و روشنی برای تولید است.

سرپرست وزارت صنعت، معدن و تجارت یادآور شد: مطمئن باشید تولید با اتکای به توان تولید داخلی و شرکت‌های دانش‌بنیان امکان‌پذیر است. امسال برنامه ما برای ساخت داخلی قطعات و تجهیزات ۳,۲ میلیارد دلار است که برش استانی و کالایی آن در حوزه‌های مختلف تهیه شده و هفته گذشته میز ساخت داخلی به ارزش بالغ بر ۶۰ میلیون دلار در حوزه قطعات خودرو برگزار شد که بر این اساس از ارزشی صنعت خودرو، ۶۰ میلیون دلار جلوگیری خواهد شد؛ ضمن اینکه میز ساخت داخلی نیز که هفته آینده نیز برگزار می‌شود، ۲۰۰ میلیون دلار ارزش دارد.

تجارت، در سال ۹۸ علی‌رغم اینکه بسیاری از بخش اقتصادی رشد را تجربه نکرده‌اند اما در بخش معدن شاهد ۱,۹ درصد و بخش صنعت ۲,۱ درصد رشد هستیم؛ این در حالی است که رشد صدور جواز تاسیس صنعتی را در شدیدترین تحریم‌ها بر علیه کشورمان شاهد هستیم؛ به نحوی که با بیماری کرونا و محدودیت‌های ناشی از این بیماری که در حوزه‌های مختلف اجتماعی اثرگذار بوده است، ۲۵ درصد در حوزه تعداد و ۱۸,۱ درصد در حوزه اشتغال مربوطه رشد داشته است.

با توجه به مسائل سختی که اکنون پیش روی ما قرار دارد، تلاش داریم تا حوزه تنظیم بازار را با اتکای به اصل موجودی کالا، تکمیل ذخایر راهبردی و فراوانی کالا پیش ببریم

■ «جهش تولید»، محوری‌ترین اقدام وزارت صمت

مدرس خیابانی محوری‌ترین برنامه وزارت صمت را «جهش تولید» دانست و گفت: با فرمان رهبر معظم انقلاب در خصوص شعار سال ۹۹، «جهش تولید» محوری‌ترین موضوع مدنظر کشور بوده و به عنوان یک تکلیف همگانی مطرح است؛ ضمن اینکه این جهت‌گیری، هم نقش تعیین‌کننده‌ای در اقتصاد ایران و پیشبرد آتی آن دارد و هم مسئولیت سنگینی از باب تحقق اهداف «جهش تولید» و فرمان مقام معظم رهبری به عهده همه بخش‌های گذارد.

■ رشد منفی تولید خودرو بعد از ۲ سال ۸ درصد مثبت شد

سرپرست وزارت صنعت، معدن و تجارت بیان داشت: در حوزه «جهش تولید»، حرکت‌های قابل تقدیری از سوی تولیدکنندگان صورت

کشور که در حوزه تنظیم بازار مرتبط با بنزین و کرونا، شرکت‌های پخش و فروشگاه‌های زنجیره‌ای و سایر مجموعه‌های لجستیکی بخش بازرگانی داخلی نیز حضور جدی داشتند که بار تنظیم بازار و مدیریت بازار را به عهده داشتند.

■ وضعیت تجارت خارجی در حال بازگشت به مسیر عادی است

سرپرست وزارت صنعت، معدن و تجارت اظهار کرد: در بخش تجارت خارجی اعم از صادرات و واردات کشور، بیش از ۳۳ هزار کارت بازرگانی فعال وجود دارد که بر این اساس، سال ۹۸ صادرکنندگان که بخش عمده‌ای از آن‌ها تولیدکنندگان هستند، حماسه آفریدند و ۴۱,۳ میلیارد دلار صادرات را تحت شدیدترین تحریم‌ها به ثبت رسانده‌اند؛ به نحوی که رکورد وزنی صادرات با بیتش از ۱۳۵ میلیون تن شکسته شده است.

■ ممنوعیت واردات ۲۵۰۰ ردیف تعرفه کالایی در سه ماهه ابتدای سال جاری

مدرس خیابانی با بیان اینکه در حوزه واردات مجموعه، سیاست وزارت صنعت، معدن و تجارت این است که به غیر از سه قلم مواد اولیه کارخانجات، کالاهای اساسی، تجهیزات و ماشین‌آلاتی که در داخل کشور تولید نمی‌شود، با هرگونه واردات مخالفت نماید، این در حالی است که در سال گذشته بیش از یک هزار و ۵۰۰ تعرفه ردیف کالایی مسدود شده و امسال در سه ماهه اول نیز، دو هزار و ۵۰۰ ردیف کالایی که مشابه تولید داخلی دارند یا کالای غیرضروری به حساب می‌آیند، ممنوع شده است.

وی یادآور شد: ترکیب کالاهای وارداتی کشور، هم‌اکنون به نحوی است که ۸۵ درصد را مواد اولیه و نهاده‌های تولید و ۱۵ درصد را کالای مصرفی تشکیل می‌دهند که ۷ درصد آن‌ها کالای اساسی و بخش دیگر آن نیز سایر کالاهای به نوعی اساسی هستند.

■ رشد ۱,۹ درصدی معدن و ۲,۱ درصدی صنعت به گفته سرپرست وزارت صنعت، معدن و

■ **ایجاد زون ساخت داخلی در شهرک‌های صنعتی**
مدرس خیابانی از ایجاد زون ساخت داخلی و نمایش دستاوردها در شهرک‌های صنعتی خبر داد و گفت: با مجموعه هوافضا، وزارت دفاع، قرارگاه خاتم و ستاد اجرایی فرمان امام (ره) برای داخلی‌سازی قطعات قراردادهای خوبی منعقد شده است و با دانشگاه علم و صنعت نیز برای تهیه پلتفرم خودرویی وارد مذاکره و همکاری شده‌ایم.

■ افتتاح ۲۰۰ طرح به ارزش ۱۷۰ هزار میلیارد تومان

سرپرست وزارت صنعت، معدن و تجارت از تکمیل و راه‌اندازی پروژه‌های نیمه‌تمام به عنوان یکی از محورهای راهبردهای کاری وزارت صمت در سال «جهش تولید» خبر داد و گفت: امروز بیش از ۱۳ هزار طرح نیمه‌تمام بالای ۶۰ درصد در کشور وجود دارد، ضمن اینکه چهار هزار طرح نیز پیشرفت فیزیکی بالای ۸۰ درصد دارند که بر این اساس ۲۰۰ طرح بزرگ صنعتی و معدنی پیشران را در قالب پویش ملی «تولید، تداوم امید» تا آخر شهریور ۱۴۰۰ به صورت هفتگی از سوی خانواده بزرگ وزارت صمت به بهره‌برداری خواهند رسید که ارزش آن‌ها ۱۷۰ هزار میلیارد تومان و اشتغال‌زایی آن‌ها ۵۰ هزار نفر مستقیم و ۵۰۰ هزار نفر غیرمستقیم است.

■ صادرات امسال به ۴۱,۳ میلیارد دلار می‌رسد

به گفته مدرس خیابانی، برنامه سوم و محوری وزارت صمت، توسعه صادرات است که امسال عدد ۴۱,۳ میلیارد دلاری برای صادرات پیش‌بینی شده است. با این حال علی‌رغم انسداد مرزها تلاش داریم طی سال ۹۹ این رقم را محقق کنیم و اکنون ۸۰ درصد مرزها و ۷۵ درصد بازارچه‌های مرزی فعال است. وی تاکید کرد: اکنون تجارت تقریباً به حالت عادی برگشته است و امیدواریم شکاف ۴۲ درصدی سه ماهه را بتوانیم جبران کنیم. این در حالی است که در دنیا، تجارت بیش از ۳۳ درصد به دلیل کرونا کاهش یافته است.

سرپرست وزارت صنعت، معدن و تجارت اضافه کرد: نقطه اتکای کشور بر روی ۱۵ کشور همسایه به فرمایش مقام معظم رهبری است و تقویت تجارت با هند و چین نیز در دستور کار قرار دارد، این در حالی است که ۶۰ درصد صادرات کشور به ۱۵ کشور همسایه صورت می‌گیرد. بهترین مسیر و گذرگاه حفظ تبادل مرزی با کشورهای همسایه است.

مدرس خیابانی اشاره کرد: طی سه ماهه اول در حوزه افغانستان بیش از دو برابر آمار صادرات سال قبل، رشد داشتیم و امیدواریم بتوانیم کاهش تجارت دو ماهه ابتدای سال را جبران کنیم، این در حالی است که با هرگونه واردات کالای مشابه داخلی و غیرضروری مخالف هستیم و البته منابع ارزی اجازه می‌دهد فقط این منابع صرف مواد اولیه و کالاهای اساسی، تجهیزات و ماشین‌آلات شود.

■ بازار را با تکیه بر فراوانی کالا تنظیم خواهیم کرد

سرپرست وزارت صنعت، معدن و تجارت تصریح کرد: بر اساس همان نگاهی که در سال ۹۸ داشتیم، تنظیم بازار را پیش خواهیم برد؛ بنابراین با اتکای به سیاست‌های تنظیم بازار که یک ماموریت فزاینده است و با توجه به مسائل سختی که اکنون پیش روی ما قرار

دارد، تلاش داریم تا حوزه تنظیم بازار را با اتکای به اصل موجودی کالا، تکمیل ذخایر راهبردی و فراوانی کالا پیش ببریم.

مدرس خیابانی افزود: مقادیر متنابهی کالا در انبارها و بنادر کشور وجود دارد و نرخ تورم اقلام ارزهای ترجیحی پایین‌تر از نرخ تورم کل بوده است. از طرفی ۲۵ ردیف کالایی که از ارز ۴۲۰۰ تومانی استفاده کردند و سال گذشته مشمول این ارز بودند، امروز پنج قلم از کالاهای اساسی شامل ارز ترجیحی ۴۲۰۰ تومانی می‌شوند و دارو و تجهیزات پزشکی نیز به این اضافه می‌شود؛ اما تلاش داریم تا بتوانیم آثار تغییرات نرخ ارز را از طریق سیاست‌های جبرانی برطرف کنیم.

وی اضافه کرد: یک هزار و ۵۰۰ واحد صنعتی مستقر در شهرک‌های صنعتی راکد هستند که ۲۱۱ واحد صنعتی تعطیل طی سه ماهه نخست سال ۹۹ راه‌اندازی شده است. همچنین در بخش معادن از چهار هزار و ۴۰۰ معدن غیرفعال و راکد، یک هزار و ۲۰۰ واحد معدنی برای بازگشت به مدار در دستور کار است؛ ضمن اینکه پهنه‌های اکتشافی و معدنی را آزاد خواهیم کرد.

سرپرست وزارت صنعت، معدن و تجارت در پایان خاطرنشان کرد: تمام این سیاست‌ها و ماموریت‌های چهارگانه در قالب هفت محور اصلی و ۴۰ پروژه نیز اجرایی می‌شود.



دبیر انجمن همگن قطعه‌سازی مطرح کرد:

قیمت گذاری دستوری خودرو به ضرر مردم است

دبیر انجمن همگن قطعه‌سازان گفت: با توجه به افزایش قیمت تمامی نهادهای تولید و همچنین دستوری بودن قیمت گذاری خودرو، خودروسازان نیز نمی‌توانند به درستی قیمت قردادها را سریعاً افزایش دهند؛ بنابراین قطعه‌سازان به نوعی از سوی زنجیره تامین و در حقیقت به دلیل فاصله زیاد قیمتی کارخانه و بازار، مردم قربانیان اصلی قیمت گذاری‌های دستوری هستند.

خودروساز ایجاد می‌شود. در این صورت قطع به یقین تولید و عرضه افزایش پیدا خواهد کرد. با تغییر دو پارامتر مهم حذف تقاضای کاذب در بازار و افزایش عرضه، می‌توان موجب سروسامان گرفتن معادله عرضه و تقاضا شد. در حال حاضر بخش زیادی از تقاضای بازار، کاذب است و خودرو یک کالای سرمایه‌ای دیده می‌شود که فقط به نیت خرید و فروش و کسب سود تقاضا می‌کنند. علاوه بر این چنانچه صرفه اقتصادی ایجاد شود، مسلماً قطعه‌سازان توان بیشتری برای تولید خواهند داشت و به تبع آن خودروسازان نیز تولید بیشتری خواهند داشت؛ در نتیجه عرضه بیشتر و متناسب با تقاضا خواهد شد.

محبی نژاد خاطر نشان کرد: علاوه بر این چنانچه صرفه اقتصادی ایجاد شود، مسلماً قطعه‌سازان توان بیشتری برای تولید خواهند داشت و به تبع آن خودروسازان نیز تولید بیشتری خواهند داشت؛ در نتیجه عرضه بیشتر و متناسب با تقاضا خواهد شد که کاهش دهنده قیمت‌ها در بازار آزاد نیز خواهد بود. در حال حاضر با افزایش قیمت مواد اولیه و نهادهای تولید، عملاً برای خودروساز و قطعه‌ساز افزایش تیراژ بالای تولید صرفه اقتصادی ندارد؛ بنابراین با حذف تقاضای کاذب و افزایش عرضه با اصلاح قیمت گذاری دستوری، قطعاً قیمت‌ها در بازار آزاد به شدت کاهش پیدا می‌کند و بازار خودرو ساماندهی می‌شود.



وی با تاکید بر اینکه قطعه‌ساز از سوی زنجیره تامین قربانی این قیمت گذاری دستوری است، افزود: البته که قربانی اصلی قیمت گذاری دستوری خودرو مردم هستند. اختلاف قیمت فاحشی که بین قیمت کارخانه و بازار ایجاد شده است و فقط سود مابه‌التفاوت فروش خودرو از کارخانه تا رسیدن خودرو به دست مشتری، تنها به جیب واسطه‌ها می‌رسد؛ بنابراین مردم بزرگ‌ترین قربانی شیوه دستوری قیمت گذاری خودرو هستند.

■ ساماندهی بازار خودرو در سایه اصلاح قیمت گذاری دستوری

دبیر انجمن همگن نیرومحرکه و قطعه‌سازی بیان کرد: اگر این شیوه قیمت گذاری اصلاح شود، صرفه اقتصادی برای کل زنجیره تامین و

به گزارش «فلزات آنلاین»، آرش محبی نژاد درباره وضعیت فعلی صنعت قطعه‌سازی و مباحثی که در روند قیمت قردادها با خودروسازان وجود دارد، اظهار داشت: به هر صورت قیمت نهادهای تولید و مواد اولیه به شدت افزایش پیدا کرده و نرخ دلار نیز درصد بالایی رشد داشته است؛ بنابراین وضعیتی پیش آمده که علی‌الحساب و به طور میانگین ۵۵ درصد قیمت قطعات افزایش یابد. هرچند که روند اصلاح قیمت قردادهای قطعه‌سازان با خودروسازان آغاز شده اما متأسفانه خودروسازان نیز به دلیل اینکه قیمت‌هایشان اصلاح نشده و قیمت گذاری دستوری انجام می‌شود، نمی‌توانند سریعاً قیمت‌ها را تغییر داده و افزایش دهند که این موضوع مشکلات عدیده‌ای برای قطعه‌ساز ایجاد کرده است.

مدیرعامل شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات:

توسعه زیرساخت‌های انرژی، اکتشاف و حمل و نقل در اولویت ما قرار دارد

مدیرعامل شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات، از اقدامات و برنامه‌های خود در حوزه انرژی، اکتشاف، حمل و نقل، کاتالیست و تامین مواد اولیه فولاد کردستان خبر داد و گفت: در حال حاضر نیروگاه‌هایی که در قالب پویا انرژی تحت تملک مجموعه است و همین‌طور طرح‌های در دست اجرا نیز از وضعیت خوبی برخوردار هستند. این مجموعه در آینده علاوه بر تولید برق، با اولویت تامین نیازهای شرکت‌های گروه در زمینه شیرین‌سازی آب، تصفیه فاضلاب و نیز بخش گاز فعالیت خواهد کرد.



به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی و معادن، یونس الستی در خصوص برنامه‌های این هلدینگ اظهار داشت: در مجموعه توسعه معادن و فلزات کارهای خوبی از قبل آغاز شده و انشالله در دوره جدید نسبت به توسعه و تسریع آن‌ها اقدام خواهیم کرد. از جمله این کارها ورود هلدینگ به سرمایه‌گذاری در حوزه انرژی بوده است. این امر از یک سو با هدف تامین نیازهای شرکت‌های گروه در حوزه انرژی به عنوان یک اولویت مهم و از سوی دیگر با نگاه انجام مسئولیت اجتماعی هلدینگ و کمک به دولت در تامین زیرساخت‌ها انجام شده است. بر اساس سیاست‌های جدید دولت و وزارت نیرو، شرکت‌هایی که بیش از پنج مگاوات مصرف برق دارند، باید یا خود راسا به تاسیس نیروگاه اقدام و یا از تولیدکنندگان برق گواهی ظرفیت خریداری کنند.

وی افزود: در حال حاضر نیروگاه‌هایی که در قالب پویا انرژی تحت تملک مجموعه است و همین‌طور طرح‌های در دست اجرای آن از وضعیت خوبی برخوردار است. این مجموعه در آینده علاوه بر تولید برق، با اولویت تامین نیازهای شرکت‌های گروه در زمینه شیرین‌سازی آب، تصفیه فاضلاب و نیز بخش گاز فعالیت خواهد کرد.

مدیرعامل توسعه معادن و فلزات از ورود قریب‌الوقوع شرکت‌های هلدینگ پویا انرژی به بورس خبر داد و گفت: از مجموعه شرکت‌های این گروه ابتدا شرکت سامان که مالکیت نیروگاه سمنان را داراست وارد بورس می‌شود و به تدریج

حمایت امیدوار صورت پذیرفته که منجر به تشکیل شرکت پایا و انجام پروژه‌های ارزشمندی در حوزه اکتشافات شده است. انشالله این حرکت را به طور جدی دنبال خواهیم کرد و نیز به دنبال منابع و پهنه‌های جدیدی برای توسعه اکتشاف در مجموعه هلدینگ خواهیم بود.

مدیرعامل توسعه معادن و فلزات همچنین توسعه زیرساخت حمل و نقل برای مواد معدنی را نیز از جمله برنامه‌های مهم مجموعه دانست و افزود: در این خصوص شرکت‌های گروه هلدینگ توسعه معادن و فلزات در قالب شرکت همراه (جاده ریل- دریا) در حال احداث بزرگ‌ترین پایانه تخصصی حمل و نقل مواد معدنی و فولاد در بندر شهید رجایی هستند که اختلافاتی در زمینه افزایش سرمایه این شرکت بین سهامداران وجود داشت. بنا شده است گزارش‌های توجیهی و فنی لازم تهیه شود و این احتمال وجود دارد که سهم دو شرکت سهامدار هر یک به میزان

طی مراحل بعد سایر شرکت‌ها و نهایتاً خود شرکت پویا انرژی وارد بورس خواهد شد.

الستی یادآور شد: برای فروش ۲۰۰ مگاوات برق با فولاد مبارکه مذاکره کرده‌ایم و بناست این امر در قالب انعقاد یک تفاهم‌نامه به سرانجام برسد. در کنار آن بنا داریم برای تامین برق موردنیاز نسبت به احداث نیروگاه با ظرفیت مناسب برای فولاد مبارکه اقدام کنیم و این امر در صورت توافق در قالب قرارداد B.O.T یا B.O.O قابل اجرا خواهد بود.

وی با اشاره به شرایط فعلی کشور و به ویژه نارسایی‌های موجود در فروش نفت، تاکید کرد: با وجود مشکلات و محدودیت‌های فعلی در اقتصاد کشور برای تحقق «جهش تولید» بدون تردید بهترین زمینه برای سرمایه‌گذاری در حوزه معدن است. اعتقاد داریم در معدن باید روی بحث اکتشافات به طور جدی سرمایه‌گذاری شود. کار خوبی در مجموعه شرکت‌های گروه با همراهی و

شرکت ملی مس به تنهایی سالانه ۶۰۰ تا ۶۵۰ تن در این زمینه خرید و مصرف دارد.

مدیر عامل توسعه معادن و فلزات در پایان خاطرنشان کرد: همچنین از شرکت ملی مس برای مشارکت در تولید کاتالیست دعوت به عمل آورده‌ایم و در این خصوص گزارش‌های توجیهی فنی و مالی تهیه شده و توسط آنان در حال بررسی است. برای راه‌اندازی خط تولید کاتالیست DIRR هم که مورد استفاده صنایع فولادی است برای مشارکت با فولاد مبارکه در حال مذاکره هستیم. امیدوارم مجموعه این اقدامات موجب ایجاد تحول در مجموعه کاتالیست ایرانیان شود.

اسکله پایانه مذکور امکان‌پذیر شده و با صرفه‌جویی در هزینه حمل و نقل، افزایش مزیت رقابتی در صادرات محصولات معدنی و فولادی را در پی خواهد داشت.

وی در مورد سایر اقدامات انجام شده اخیر گفت: در مدت کوتاهی که در خدمت این مجموعه بوده‌ام، کارهای خوبی هم در زمینه شرکت کاتالیست ایرانیان انجام شد. جلساتی با مجموعه ملی مس برگزار شد و در حال مذاکره هستیم تا بخشی از کاتالیست اسید سولفوریک مورد نیاز شرکت ملی مس را تامین کنیم. طی تمام سال‌هایی که شرکت کاتالیست فعالیت داشته تنها ۳۰۰ تن فروش داشته‌اند؛ در حالی که

۱۶ درصد را خریداری کنیم تا به این ترتیب سهم غالب شرکت همراه هم در اختیار توسعه معادن و فلزات قرار گیرد و بتوانیم اجرای این طرح را تسریع کنیم. طرح مذکور با همکاری سازمان بنادر و دریانوردی اجرا می‌شود و اخیراً بخش عمده زمین مورد نیاز توسط سازمان مذکور در اختیار شرکت همراه قرار گرفته و ارزش سرمایه‌گذاری مجموعه روی این طرح بالغ بر پنج هزار میلیارد تومان خواهد بود.

الستی اشاره کرد: با اجرای این طرح علاوه بر استقرار امکانات پیشرفته روز دنیا در حوزه حمل و نقل مواد معدنی و فولادی، قابلیت پهلوگیری کشتی‌هایی با ظرفیت بیش از ۱۵۰ هزار تنی در

رئیس کمیسیون معدن و صنایع معدنی اتاق بازرگانی ایران:

سهم ایران از استخراج معادن در دنیا ۰,۵ درصد است

رئیس کمیسیون معدن و صنایع معدنی اتاق بازرگانی ایران گفت: در دنیا بین ۳ تا ۵ درصد از ذخایر شان را استخراج می‌کنند که سهم ایران در این زمینه زیر ۰,۵ درصد است. اگر بتوانیم تولید بیشتری با توجه به نرم‌های جهانی از حداقل منابعی که وجود دارد انجام دهیم، ضمن ایجاد اشتغال بیشتر می‌توان هدف‌گذاری برای سال ۱۴۰۴ در این حوزه را هم تغییر داد. برای مثال، طرح‌ریزی شده تولید مس تا سال ۱۴۰۴ باید به ۸۰۰ هزار تن برسد.

می‌توان هدف‌گذاری برای سال ۱۴۰۴ در این حوزه را هم تغییر داد. برای مثال طرح‌ریزی شده تولید مس تا سال ۱۴۰۴ باید به ۸۰۰ هزار تن برسد.

شکوری ادامه داد: شرکت ملی صنایع مس ایران با اجرای طرح‌های توسعه‌ای در حال تغییر دادن این هدف‌گذاری است؛ یعنی مجموعه مس می‌تواند بالای یک میلیون تن کاتد مس تولید کند. اگر در این شرایط به بخش معدن و صنایع معدنی توجه بیشتری شود می‌توان چندین برابر درآمدهای نفتی را محقق کرد.

وی تاکید کرد: هم‌اکنون ۳۳ درصد صادرات غیر نفتی کشور را بخش معدن و صنایع معدنی تشکیل می‌دهد.

بر اساس گزارشی از ایسنا، رئیس کمیسیون معدن و صنایع معدنی اتاق بازرگانی ایران ضمن اشاره به تعطیلی بیش از ۵۰ درصد معادن کشور، خاطرنشان کرد: بخشی از تعطیلی معادن به دلیل تامین مالی، زیرساخت‌ها، عیار پائین، مباحث فنی تولید، کمبود میزان ذخایر و بخشی هم به سیاست‌گذاری‌ها و مباحثی همچون خام‌فروشی مربوط می‌شود که تعداد زیادی از این معادن را می‌توان با برنامه‌ریزی و سیاست‌گذاری مناسب دوباره به چرخه تولید بازگرداند.

به گزارش «فلزات آنلاین»، بهرام شکوری با بیان اینکه یک درصد از ذخایر معدنی دنیا متعلق به ایران است که باید از این ظرفیت در راستای اشتغال‌افزایی، پویایی تولید، رشد اقتصادی، توسعه صادرات و غیره به بهترین وجه ممکن استفاده کرد، اظهار داشت: تمامی معادنی که اکنون در حال اکتشاف است نوعاً سطحی هستند و به عبارتی در اعماق، اکتشافی صورت نمی‌گیرد.

وی افزود: با بودجه‌ای که سالانه به سازمان زمین‌شناسی اختصاص پیدا می‌کند بی‌تردید اتفاق خاصی در این حوزه نخواهد افتاد؛ از این رو باید بخش خصوصی و کنسرسیوم‌های اکتشافی وارد عمل شوند که خوشبختانه ایمیدرو، شرکت‌های بزرگ و در نهایت بخش خصوصی درگیر اکتشاف شده‌اند تا ذخایر معدنی کشور را افزایش دهند.

رئیس کمیسیون معدن و صنایع معدنی اتاق بازرگانی ایران گفت: مشکل بعدی این است که از همین ذخایر موجود هم به درستی استفاده نمی‌شود. در دنیا بین سه تا ۵ درصد از ذخایر شان را استخراج می‌کنند که سهم ایران در این زمینه زیر ۰,۵ درصد است. اگر بتوانیم تولید بیشتری با توجه به نرم‌های جهانی از حداقل منابعی که وجود دارد انجام دهیم، ضمن ایجاد اشتغال بیشتر

مدیرعامل مجتمع فولاد خراسان:

۹۰ درصد از کنسانتره مورد نیاز فولاد خراسان از داخل استان تامین می‌شود

مدیرعامل مجتمع فولاد خراسان گفت: فولاد خراسان در سال جدید برای اولین بار بیش از ۹۰ درصد از کنسانتره مورد نیاز خود را در استان محل استقرار و از مجموعه معادن «سنگ آهن سنگان خواف» در خراسان رضوی تامین می‌کند.

خریداران مقاطع ساختمانی فولادی شده بود که این شرکت در اقدامی داوطلبانه با کاهش قیمت محصولات خود در راستای کاهش التهابات کاذب بازار و جلوگیری از افزایش بی‌رویه قیمت آهن‌آلات، پیش‌قدم شدیم.

گفتنی است مجتمع سنگ آهن سنگان خواف در استان خراسان رضوی با ذخیره یک میلیارد تن یکی از ۱۰ معدن بزرگ سنگ آهن جهان و تامین‌کننده مواد اولیه برای تولید ۱۷.۵ میلیون تن کنسانتره، ۱۵ میلیون تن گندله و پنج میلیون تن سنگ آهن در ایران است.

مجموعه کانسارهای سنگان با ۳۰ درصد ذخایر سنگ آهن کشور در وسعتی به طول تقریبی ۲۲ کیلومتر و عرض ۱۰ کیلومتر در ۳۰۰ کیلومتری جنوب شرقی مشهد، ۴۰ کیلومتری جنوب شرقی خواف و ۱۸ کیلومتری شمال شرقی سنگان در استان خراسان رضوی و نزدیک مرز افغانستان قرار دارد.

«مجتمع فولاد خراسان» گفت: با اتکا به توان و تخصص کارکنان با غیرت شرکت، هر روز بیش از پیش مسیر پیشرفت و توسعه را طی خواهیم کرد؛ به طوری که توانسته‌ایم از تحریم‌ها برای خود فرصت ایجاد کنیم و آن را در عمل نیز ثابت کرده‌ایم که مصداق آن رکوردهای مکرر ماهانه تولید از ابتدای امسال است.

غفوری با تقدیر از حمایت‌های مسئولان استان و شهرستان در سالی که به فرموده رهبر معظم انقلاب سال «جهش تولید» نام‌گذاری شده، یادآور شد: تفسیر عملی شعار پرواز فولاد خراسان با ثبت رکوردهای «تامین مواد اولیه»، «تولید» و «فروش» در سال جاری تحقق یافته است.

وی با اشاره به اقدامات فولاد خراسان، به عنوان بزرگ‌ترین صنعت شرق کشور برای تنظیم و ثبات بازار و کنترل قیمت مقاطع سبک فولادی، تاکید کرد: نرخ‌های غیر معمول و غیر منطقی در ماه‌های اخیر منجر به نارضایتی و سردرگمی

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی مجتمع فولاد خراسان، کسری غفوری با بیان اینکه دستیابی شرکت به منابع جدید کنسانتره و به ویژه حفظ فرصت‌ها و پتانسیل‌های سودآور در داخل استان، از برنامه‌های فولاد خراسان است، اظهار داشت: ایجاد فرصت‌های جدید و اقدامات موثری که انجام داده‌ایم، عامل کسب توفیقات قابل توجهی در ارتقای میزان تولید و سودآوری است.

وی در نشست مدیران روابط عمومی‌های نیشابور، که روز یکشنبه هشتم تیر ماه ۱۳۹۹، در محل این شرکت برگزار شد، افزود: این موفقیت که با حمایت سهامداران عمده و هیئت‌مدیره شرکت صورت گرفت، منجر به کاهش قابل توجه هزینه‌های حمل کنسانتره از دیگر استان‌ها به مجتمع خواهد بود.

مدیرعامل مجتمع فولاد خراسان در ادامه با اشاره به تحریم‌های یک جانبه آمریکا علیه



طی جلسه کنترل مدیریت ایرالکو اعلام شد؛

ضرورت دستیابی به تولید ۲۰۰ هزار تن شمش

◀ مشکل ارزی ایرالکو با صادرات رفع می‌شود

در نشست کنترل مدیریت شرکت آلومینیوم ایران که با حضور عباس نعیمی قائم مقام ایמידرو، احمد مجیدی مدیرعامل ایرالکو و اعضای هیئت‌مدیره این شرکت و نیز معاونان و مدیران ایמידرو برگزار شد، بر لزوم دستیابی به تولید ۲۰۰ هزار تن شمش در سال جدید تاکید صورت گرفت و در ادامه نیز به برنامه‌های این شرکت شامل افزایش کمی و کیفی تولیدات، ذخیره‌سازی مواد اولیه، مدیریت هزینه تمام شده، افزایش ظرفیت تولید و پیگیری احداث پروژه آندسازی (واقع در خیرآباد)، اشاره شد.

سه‌هزار و ۸۰۰ میلیارد تومان سال قبل رسید و امسال نیز به درآمد چهار هزار و ۶۰۰ میلیارد تومانی دست خواهیم یافت.

■ برنامه‌های افزایش تولید

مجیدی درباره راهبردها و برنامه‌های شرکت برای ارتقای تولید و صادرات، بیان کرد: افزایش کمی و کیفی تولیدات، ذخیره‌سازی مواد اولیه، مدیریت هزینه تمام شده، افزایش ظرفیت تولید و پیگیری احداث پروژه آندسازی (واقع در خیرآباد) از جمله برنامه‌های این شرکت است. وی افزود: بخشی از افزایش تولید با حذف تکنولوژی قدیمی ۶۸ کیلوآمپر و استفاده از تکنولوژی ۶۰۰ کیلوآمپر برای تولید شمش است. مدیرعامل ایرالکو درباره مصرف آند گفت: سالانه ۴۰ هزار تن آند در داخل کارخانه تولید و ۶۰ هزار تن از خارج کشور وارد می‌کنیم.

مجیدی تصریح کرد: در این شرکت، فقط کارخانه آندسازی آلودگی ایجاد می‌کند؛ در حالی که بیرون از مجموعه، کل شرکت را آلوده کننده محیط زیست قلمداد می‌کنند. وی تاکید کرد: تامین مواد اولیه مورد نیاز در داخل شرکت، شناسایی معادن جدید و مشارکت با شرکت‌های معدنی از جمله راهکارهای تامین پایدار مواد اولیه شناسایی شده است. در پایان این نشست مقرر شد شرکت آلومینیوم ایران (ایرالکو)، فهرستی از مشخصات پروژه‌ها، هزینه‌ها و زمان‌بندی آن‌ها را به منظور تصمیم‌گیری و تعیین تکلیف اعلام کند.

کارخانه، گفت: یکی از راه‌حل‌های این امر، احداث کارخانه آندسازی با مشارکت بخش خصوصی است که به تولید آند کارخانه‌هایی آلومینیوم بپردازد.

وی تاکید کرد: اتمام طرح‌های نیمه‌تمام آندسازی که مربوط به دهه گذشته است، نیاز ایرالکو به آند را حل خواهد کرد.

قائم مقام ایמידرو همچنین درباره تامین مالی ایرالکو، یادآور شد: بخشی از سود را صرف افزایش سرمایه و اجرای طرح‌ها کنید.

نعیمی درباره کاهش هزینه‌ها گفت: هنر مدیران این است که بدون تعدیل نیروی انسانی و با استفاده از مدیریت بهینه مالی، رشد تولید و صادرات به افزایش درآمد کمک کنند.

■ تامین آلومینیوم یک خودروساز

در این جلسه، احمد مجیدی مدیرعامل ایرالکو اظهار داشت: فروش این شرکت از ۱۶۸ هزار تن سال ۹۷ به ۱۷۳ هزار تن در سال گذشته رسید و در سال ۹۹ نیز فروش ۱۹۱ هزار تنی هدف گذاری شده است.

وی درباره تامین نیاز خودروسازان به آلومینیوم، گفت: با یکی از شرکت‌های خودروسازی برای تامین آلومینیوم آلیاژی وارد همکاری شده‌ایم و قرار است حداقل ۲۴ هزار تن از محصول تولیدی آلومینیوم ایران، جایگزین شمش‌های وارداتی آن شرکت خودروسازی شود.

قائم مقام ایמידرو اضافه کرد: درآمد ایرالکو از دو هزار و ۸۰۰ میلیارد تومان طی سال ۹۷ به

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی ایמידرو، عباس نعیمی که در جلسه کنترل مدیریت ایرالکو با حضور اعضای هیئت‌مدیره شرکت و همچنین معاونان و مدیران ایמידرو سخن می‌گفت، اظهار داشت: ۲۰۰ هزار تن، حداقل رقم تولید این شرکت در سال جاری باشد.

وی پس از استماع گزارش عملکرد و برنامه‌های شرکت آلومینیوم ایران، افزود: موضوع «رکود صنایع پایین دست داخلی» به عنوان یک تهدید مطرح شده است؛ در حالی که این پدیده، فرصتی برای صادرات ایجاد می‌کند. قائم مقام ایמידرو گفت: امروزه بیش از هر شرایط دیگر، کشور به صادرات و ارزآوری نیاز دارد.

نعیمی ادامه داد: ایرالکو با برطرف کردن نیاز بازار داخل، بخشی از تولیدات خود را روانه بازارهای صادراتی کند.

وی درباره وضعیت سوددهی شرکت، یادآور شد: سود کمتر از رقم سال گذشته پذیرفتی نیست و باید با مواردی از جمله مدیریت بهینه دارایی‌ها، کاهش هزینه‌ها، رشد تولید و توجه به صادرات، افزایش سود را برای ایرالکو رقم زد.

قائم مقام ایמידرو با بیان اینکه بخشی از چالش‌های کلان ایرالکو از طریق ایמידرو حل می‌شود، اذعان داشت: این سازمان در مواردی از جمله تامین مواد اولیه و نحوه تامین ارز، در کنار شرکت ایرالکو قرار دارد.

نعیمی درباره راه حل تامین آند مصرفی

مدیرعامل فولاد مبارکه:

دستیابی به تکنولوژی محصولات جدید، مهم‌تر از رکورد تولید است

مدیرعامل فولاد مبارکه در جلسه کمیته مدیریت این شرکت در سالن همایش‌های مرکز تحقیقات، گفت: در شرایط تحریم و شیوع ویروس کرونا، باید برای بخش‌های منابع انسانی، تکنولوژی و فناوری، اقتصادی و مالی و بودجه شرکت، صادرات و اهداف تعیین شده در این حوزه و همچنین برای تامین پایدار اقلام استراتژیک و گلوگاهی از جمله الکتروگرافیتی، کنسانتره و مواد اولیه نوارهای نقاله و تجهیزات برقی و... متناسب با خط تاب‌آوری تمهیداتی اندیشیده شود که تولید و تداوم شرکت با مشکلی مواجه نشود.



برای بخش‌های منابع انسانی، تکنولوژی و فناوری، اقتصادی و مالی و بودجه شرکت، صادرات و اهداف تعیین شده در این حوزه و همچنین برای تامین پایدار اقلام استراتژیک و گلوگاهی از جمله الکتروگرافیتی، کنسانتره و مواد اولیه نوارهای نقاله و تجهیزات برقی و... متناسب با خط تاب‌آوری تمهیداتی اندیشیده شود که تولید و تداوم شرکت با مشکلی مواجه نشود. علاوه بر این، باید در حوزه کنترل موجودی‌ها و میزان مصارف و حمل‌ونقل عملکرد خوبی داشته باشیم تا با کمترین چالش جدی از این شرایط گذر کنیم. همچنین باید در زمینه بومی‌سازی و اجرای به‌موقع پروژه‌های در دست اقدام نیز برنامه‌ریزی‌ها را بازبینی و با دقت بیشتر اجرا کنیم تا از ایجاد هرگونه توقف در خطوط تولید جلوگیری شود. باید در پایانه‌های

توان فنی و دانشی نیروی انسانی شرکت را ارتقا دهند.

■ تاب‌آوری را در دستور کار قرار دهیم

مدیرعامل فولاد مبارکه تصریح کرد: سازمان‌های جهانی چندین سال است در همه حوزه‌ها، از جمله حوزه‌های شهری و صنعتی، موضوع تاب‌آوری را مطرح و مورد مذاقه قرار می‌دهند. از این رو باید در شرکت فولاد مبارکه با اتخاذ استراتژی‌های کارآمد، ساری و جاری کردن تاب‌آوری را در دستور کار قرار دهیم. اگر مواردی مانند شیوع ویروس کرونا به خوبی در شرکت مدیریت شود و تاب‌آوری خود را در مواجهه با این گونه موقعیت‌ها ارتقا دهیم، به یقین شرکت از چنین چالش‌هایی به خوبی گذر خواهد کرد. وی ادامه داد: در شرایط تحریم و کرونا باید

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از فولاد مبارکه، حمیدرضا عظیمیان ضمن قدردانی از زحمات مدیران و کارکنان شرکت و با تبریک موفقیت‌های کسب شده، اظهار داشت: از ابتدای امر بر مسائل ایمنی تاکید کرده‌ایم و در حال حاضر نیز به ویژه در شرایط کرونا باید این مراقبت‌ها را با حساسیت و دقت بیشتری اجرا کنیم تا همچنان از نیروی انسانی شاداب و کارآمد برخوردار باشیم و روند رو به رشد تولید ادامه یابد.

وی در بخش دیگری از سخنان خود با اشاره به اهمیت ارتقای بهره‌وری نیروی انسانی، افزود: مسئولین امر با بررسی دقیق و با همکاری همه مدیران نواحی باید میزان توزیع نیروی انسانی در شرکت را بررسی کنند و آنجا که نیاز است با آموزش‌های تخصصی،

مدیرعامل فولاد مبارکه تاکید کرد: فولاد مبارکه بسیار خوشحال است که افتخارات و موفقیت‌های اخیر فولاد درست در شرایطی که تحریم‌ها دوچندان شد به دست آمد و این امر برای کشور و فعالان حوزه‌های صنعت و اقتصاد کشور بسیار مهم و با ارزش است. اسلب گازترش و فراهم کردن بستر مناسب برای تامین لوله‌های مهم‌ترین و استراتژیک‌ترین پروژه دولت در چنین شرایطی برای فولاد مبارکه یک افتخار است؛ چراکه در این شرایط که دشمن سعی دارد در حوزه اقتصادی و صنعت، مردم ما را ناامید کند، چنین پروژه‌هایی دقیقاً پمپاژ امید و افزایش روحیه «خواستن و توانستن» در جامعه است.

عظیمیان اشاره کرد: ما معتقدیم در این شرایط همه مدیران و کارکنان فولاد مبارکه با چنین اقدامات و دستاوردهایی و با تلاش و مجاهدت خود به رسالت خود عمل می‌کنند.

وی اضافه کرد: در ادامه این دستاوردها در سال «جهش تولید» تمامی ورق‌های مورد نیاز صنایع لوازم خانگی و بخش مهمی از ورق مورد نیاز خودروسازان باید در فولاد مبارکه تولید شود. فولاد مبارکه باید با تولید محصولات ویژه حیات پرخیز و برکت خود را تداوم بخشد؛ چراکه کشور به این مهم نیازمند دارد. کارکنان به خاطر داشته باشند دست‌یابی به رکوردهای تولید خوب است؛ اما مهم‌تر از آن دست‌یابی به تکنولوژی و روش تولید محصولات جدید و وارداتی است.

وی در بخش دیگری از سخنان خود گفت: به زودی واحد فولادسازی ۸۰۰ هزار تنی فولاد سفیددشت هم در مدار تولید قرار خواهد گرفت و فولاد مبارکه با احتساب اسلب مازاد خود حدود سه میلیون تن اسلب معطل نورد خواهد داشت؛ بنابراین احداث این خط نورد برای تولید انواع ورق‌هایی که تاکنون امکان تولید آن‌ها وجود نداشته است برای فولاد مبارکه و برای اقتصاد ملی بسیار مهم و حیاتی است. نورد گرم ۲ فولاد مبارکه کمک خواهد کرد تا انواع ورق در کشور به‌وفور در دسترس مصرف‌کننده واقعی قرار گیرد.

بارگیری و حمل محصول، همه شرایط احتمالی سیل و زلزله پیش‌بینی شود تا در هنگام بروز خطرات احتمالی برای حمل بار شرکت متکی به یک حوزه نباشیم و دچار مشکل نشویم.

■ متخصصان داخلی بدون حضور کارشناسان خارجی پروژه سنگان را به ثمر رسانند

مدیرعامل فولاد مبارکه در بخش دیگری از سخنان خود به دستاوردهای اخیر شرکت اشاره کرد و گفت: در روزها، هفته‌ها و ماه‌های اخیر اتفاقات خوبی برای شرکت رخ داد که از جمله آن‌ها می‌توان به افتتاح پروژه کنسانتره سنگان اشاره کرد. در این خصوص نکته حائز اهمیت این است که افتتاح در اوج شیوع ویروس کرونا اتفاق افتاد، در شرایطی که کارشناسان طرف قرارداد خارجی از ادامه اجرای پروژه سرباز زدند؛ ولی خوشبختانه به هیچ عنوان کار معطل نماند و متخصصان داخلی با همت بالای خود توانستند در شرایط تحریم و شیوع کرونا، این کار بسیار مهم را در عرصه ملی با افتخار و اقتدار هرچه بیشتر به ثمر برسانند.

■ ظرفیت سنگان باید هرچه سریع‌تر به بیش از پنج میلیون تن برسد

عظیمیان با تاکید بر اینکه ظرفیت سنگان باید هرچه سریع‌تر به بیش از پنج میلیون تن برسد، اذعان داشت: با توجه به مواردی که در حوزه مواد معدنی مطرح است، بهره‌برداری حداکثری از فاز اول و رسیدن به ظرفیت اسمی آن و تکمیل فاز دوم این پروژه برای تامین خوراک شرکت و ثبات تولید بسیار مهم است. به خاطر داشته باشیم نباید منتظر حرکت خاصی از سوی دیگران باشیم.

وی تولید موفقیت‌آمیز اسلب گاز ترش در فولاد مبارکه را نتیجه کار تیمی و زنجیره‌وار همانند حلقه‌های محکم و متصل به هم دانست و یادآور شد: نه تنها تاکید نداریم که این افتخار مربوط به دوره و شخص خاصی نیست، بلکه معتقدیم این افتخار برای فولاد مبارکه و همه کارکنان قبل و بعد از آن است.

اگر مواردی مانند شیوع ویروس کرونا به خوبی در شرکت مدیریت شود و تاب‌آوری خود را در مواجهه با این گونه موقعیت‌ها ارتقا دهیم، به یقین شرکت از چنین چالش‌هایی به خوبی گذر خواهد کرد

■ آب به آسیاب دشمن نریزیم

مدیرعامل فولاد مبارکه با اشاره به اینکه تحریم‌های جدید این حس را ایجاد می‌کند که داستان بیش از تحریم یک شرکت فولادسازی است، گفت: دشمن اراده کرده است تا بزرگ‌ترین فولادسازی کشور را نابود کند و مردم را ناامید سازد. از این رو باید با حواس جمع اجازه ندهیم دشمن نابه‌کار به اهداف خود دست یابد. تحریم‌های مکرر فولاد مبارکه جایگاه این شرکت را در اقتصاد و اشتغال‌زایی کشور نشان می‌دهد. از این رو همه مدیران و کارکنان و مسئولین امر باید به این امر توجه داشته باشند و آب به آسیاب دشمن نریزیم.

عظیمیان تصریح کرد: اراده فولاد مبارکه بر آن است تا با انگیزه و روحیه، نسل چهارم تکنولوژی را به عنوان یک الگو در صنعت فولاد کشور در

خود ایجاد کند، همچنان قدرتمند در عرصه اقتصاد و صنعت بدرخشد و برای این درخشش بنا دارد چالش مواد معدنی خود را حل کند، سبد محصولات خود را تکمیل کند و همچنان که تا الان به خوبی و ویروس کرونا را در شرکت مدیریت کرده است، با سربلندی از این بحران نیز بگذرد.

وی با تأکید بر اهمیت احداث نورد گرم شماره ۲ فولاد مبارکه برای اقتصاد ملی تأکید کرد: سابقه مدیریت در شرکت فولاد نشان داده است که اگر شرکت آلمانی حاضر به احداث ماشین ریخته‌گری شماره ۵ نشد، فولاد مبارکه دست روی دست نگذاشت و با همکاری شرکت چینی این ماشین را با موفقیت احداث کرد؛ ماشینی که اسلب گاز ترش و بسیاری از دیگر محصولات را که پیش از این وارداتی بودند به خوبی ریخته‌گری می‌کند. بنابراین درخصوص

نورد گرم شماره ۲ هم فولاد مبارکه، اگرچه مجدداً شرکت آلمانی از همکاری سر باز زده است، با عنایت به تجربه موفق قبلی و همکاری مسئولین امر، انشالله از این آزمون بزرگ هم سربلند بیرون خواهد آمد و دشمنان را در دست‌یابی به اهداف شوم خود ناکام خواهد گذاشت.

مدیرعامل فولاد مبارکه در بخش پایانی سخنان خود، خاطرنشان کرد: بدون شک مدیریت فولاد مبارکه در پی مصلحت‌اندیشی فردی نیست و فقط به مصالح و اقتدار اقتصاد ملی می‌اندیشد. مطمئناً روزهای سخت خواهد گذشت و فقط این عزت و افتخار است که برای مجاهدان جبهه صنعت فولاد کشور باقی خواهد ماند. این وعده خداوند است که هدایت‌گر، روزی‌دهنده و رحمت‌واسعه است برای کسانی که به کارشان ایمان دارند.

مدیرعامل صندوق توسعه صادرات طلا و جواهر:

خام‌فروشی سنگ‌های تزئینی قابل قبول نیست

مدیرعامل صندوق توسعه صادرات طلا و جواهر گفت: بزرگ‌ترین مشکل صنعت سنگ‌های تزئینی، خام‌فروشی‌های غیرقانونی است که باعث می‌شود طی این فرآیند یک سری افراد سودجو با سودهای کلان، صنعت سنگ‌های زینتی را با نابودی مواجه کنند.

زیادی از این راه به دست آورد اما دولت هیچ اهمیتی به خواسته فعالان این حوزه ندارد. مدیرعامل صندوق توسعه صادرات طلا و جواهر تصریح کرد: صنعت سنگ‌های تزئینی در ایران تقریباً به فراموشی سپرده شده و تنها افرادی که علاقه خاصی به فعالیت در این حوزه دارند، ضرر و زیان‌ها را به جان می‌خرند.

فخر موحدی در پایان خاطرنشان کرد: با وجود شرایطی که هم‌اکنون در کشور حاکم است و با توجه به عدم حمایت دولت از صنعت سنگ‌های زینتی، جایگاه جهانی ایران در این خصوص در خطر است؛ به طوری که هم‌اکنون نیز قدرت رقابت خود را از دست داده‌ایم.

توجهی به این صنعت ندارد و همین موضوع موجب شده تا منابع کشور با فعالیت این افراد سودجو از بین برود.

فخر موحدی بیان کرد: منابع گسترده‌ای در استان‌های همدان، زنجان، کرمان، سیستان و بلوچستان و کردستان موجود است که انواع سنگ‌های گران‌بها، نیمه گران‌بها و سنگ‌های کریستالی از آن‌ها به صورت غیرقانونی و غیراصولی استخراج و شبانه به دلالان مرزی فروخته می‌شود.

وی افزود: با توجه به اینکه در کشور پتانسیل بسیار زیادی در تولید و صادرات این صنعت به خصوص سنگ‌های نیمه‌قیمتی فیروزه وجود دارد، سالیانه می‌توان منابع ارزی

به گزارش «فلزات آنلاین»، علی‌فخر موحدی اظهار داشت: صنعت سنگ‌های زینتی همانند بسیاری از صنایع دیگر با مشکلات بسیاری مواجه است که این مشکلات کام‌فعالان این حوزه را تلخ کرده است.

وی با اشاره به خام‌فروشی در صنعت سنگ‌های تزئینی افزود: بزرگ‌ترین مشکل این صنعت خام‌فروشی‌های غیرقانونی است که باعث می‌شود طی این فرآیند یک سری افراد سودجو با سودهای کلان، صنعت سنگ‌های زینتی را با نابودی مواجه کنند.

مدیرعامل صندوق توسعه صادرات طلا و جواهر گفت: دولت متأسفانه هیچ حمایت و

رشد صنایع معدنی در سال ۹۸

بر اساس آمارهای منتشر شده، میزان تولید کنسانتره آهن، شمش طلا، آهن اسفنجی، شمش و تولیدات فولادی و کاتد مس در شرکت‌های بزرگ و تابعه ایمیدرو در سال ۹۸ نسبت به سال ۹۷ رشد داشته است.

تولیدات فولادی در بخش میلگرد (مقاطع طولیل) و مقاطع تخت (ورق گرم، سرد و پوششدار) که بازارهای صادراتی نیز دارد، همواره مورد توجه تولیدکنندگان این بخش است.

■ کنسانتره مس

تولید کنسانتره مس نیز با وجود اینکه رشد تولید نسبت به ۹۷ نداشت، اما چندان تفاوتی هم نشان نمی‌دهد؛ بنابراین پارسال یک میلیون و ۱۷۰ هزار تن تولید آن بود، اما سال ۹۷ رقم یک میلیون و ۱۷۴ هزار تن ثبت شده بود.

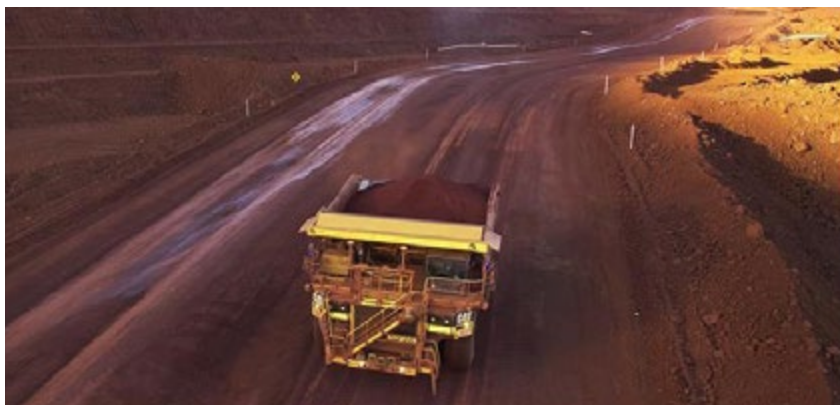
بررسی‌ها نشان می‌دهد میزان کنسانتره مس تولیدی در واحدهای میدوک و سرچشمه (کرمان) و سونگون (آذربایجان شرقی) در سه ماهه نخست ۹۷ برابر با ۳۱۳ هزار و ۲۷۳ تن بود که نسبت به مدت مشابه در سال ۹۶ افزایش ۱۰ درصدی داشت.

■ کاتد مس

آمارها گویای آن است که تولید کاتد مس در سال گذشته به رقم ۲۵۰ هزار تن رسید و رشد یک درصدی نسبت به سال ۹۷ را ثبت کرد، میزان تولید در سال ۹۷ به میزان ۲۴۷ هزار تن ثبت شده بود. ضمن اینکه میزان تولید کاتد مس در سه ماهه نخست ۹۷ رقم ۵۳ هزار و ۲۳۳ تن بود که در مقایسه با مدت مشابه در سال ۹۶ رشد ۵۰ درصدی داشت.

■ شمش طلا

بر اساس گزارشی از ایرنا، تولید شمش طلا در سال گذشته در واحدهای مورد بررسی به رقم یک هزار و ۱۲۸ کیلوگرم رسید و نسبت به عملکرد در سال ۹۷ رشد ۱۳ درصدی داشت؛ تولید شمش طلا در سال ۹۷ برابر با یک هزار و یک کیلوگرم بود.



ایران در سال‌های اخیر همواره دومین تولیدکننده آهن اسفنجی پس از هند محسوب می‌شود و راه‌اندازی هفت طرح فولاد استانی که هر یک ۸۰۰ هزار تن تا یک میلیون تن ظرفیت تولید آهن اسفنجی دارند، از اقدام‌های موثر در این بخش است.

■ شمش فولادی

شمش فولادی تولیدی در سال ۹۸ رقم ۲۰ میلیون و ۲۲۶ هزار تن در واحدهای بزرگ و تابعه ایمیدرو نشان می‌دهد که در مقایسه با رقم ۱۹ میلیون و ۳۴۴ هزار تن عملکرد ۹۷ افزایش ۵ درصدی داشت.

ایران اکنون در بین ۱۰ فولادساز شاخص جهان جای گرفته و انتظار می‌رود در افق چشم انداز ۱۴۰۴ با ارتقای خود به جایگاه هفتم جهانی تکیه‌زند.

■ تولیدات فولادی

برابر با آمارهای مورد بررسی، میزان تولیدات فولادی (مقاطع طولیل و تخت) در سال ۹۸ به رقم ۱۳ میلیون و ۳۷۸ هزار تن رسید که به میزان ۶ درصد رشد نسبت به عملکرد ۱۲ میلیون و ۵۸۶ هزار تن در سال ۹۷ را ثبت کرد.

به گزارش «فلزات آنلاین»، رشد تولید در صنایع معدنی در حالی انجام شده که مدیریت ارزی بنگاه‌های بزرگ معدنی و صنایع معدنی نیز به مورد اجرا در آمده است.

بررسی آمارها حاکی است، میزان تولید کنسانتره آهن، شمش طلا، آهن اسفنجی، شمش و تولیدات فولادی و کاتد مس در شرکت‌های بزرگ و تابعه ایمیدرو در سال ۹۸ نسبت به سال ۹۷ رشد داشته است.

■ کنسانتره سنگ آهن

میزان تولید کنسانتره سنگ آهن در سال گذشته در واحدهای مزبور به رقم ۴۷ میلیون و ۳۰۶ هزار تن رسید که در مقایسه با عملکرد در سال ۹۷ رشد ۴ درصدی را نشان می‌دهد. سال ۹۷ به عنوان دومین سال برنامه ششم توسعه ۴۵ میلیون و ۴۸۴ هزار تن سنگ آهن در مجموعه ایمیدرو تولید شده بود.

■ آهن اسفنجی

بررسی آمارهای تولید آهن اسفنجی پارسال رقم ۲۷ میلیون و ۳۶ هزار تن را نشان داد که این رقم در مقایسه با ۲۵ میلیون و ۲۵۳ هزار تن عملکرد سال ۹۷ افزایش ۷ درصدی را ثبت کرد.

مدیرعامل صندوق بیمه سرمایه‌گذاری فعالیت‌های معدنی:

اکتشاف منجر به توسعه فعالیت‌های معدنی می‌شود

مدیرعامل صندوق بیمه سرمایه‌گذاری فعالیت‌های معدنی گفت: یکی از دلایل عدم توسعه معادن موجود، نداشتن اکتشاف تکمیلی در حین استخراج یا اکتشافی است که باید پس از اتمام ذخیره کشف شده قبلی، سرمایه‌گذاری‌های لازم برای آن صورت می‌گرفته است اما این عدم سرمایه‌گذاری در این بخش منجر به رکود یا از رده خارج شدن معدن می‌شود.

دهقانی اعلام کرد: همچنین در رابطه با احیای معادن کوچک یا به عبارتی طرح ملی اقتصاد مقاومتی مورد تاکید دولت، نیز مباحث مربوط به تامین مالی این طرح (طرح ملی احیای معادن کوچک) برعهده صندوق است. به عبارتی دیگر معادن کوچک به مجری طرح (شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران) مراجعه کرده و سپس پرونده را به صندوق برای ارائه تضامین لازم جهت دسترسی به منابع مالی ارجاع می‌دهند که جایگاه و کارکرد ما در این امر بسیار مهم خواهد بود. احیای معدن می‌تواند به واسطه تزریق منابع مالی جدید صورت گیرد.

■ ورود به حوزه اکتشافات تکمیلی با هدف احیا و خروج معادن کوچک از رکود

مدیرعامل صندوق بیمه سرمایه‌گذاری فعالیت‌های معدنی با بیان اینکه در بخش دیگر از این طرح، صندوق بیمه در حوزه کمک به اکتشاف، علی‌الخصوص اکتشافات تکمیلی وارد عمل خواهد شد، اظهار کرد: بر این باور هستیم که اکتشاف، یکی از مهم‌ترین بخش‌هایی است که منجر به توسعه فعالیت‌های معدنی می‌شود. یکی از دلایل عدم توسعه معادن موجود، نداشتن اکتشاف تکمیلی در حین استخراج یا اکتشافی است که بایستی پس از اتمام ذخیره کشف شده قبلی، سرمایه‌گذاری‌های لازم برای آن صورت می‌گرفته است اما این عدم سرمایه‌گذاری در این بخش منجر به رکود یا از

که با این افزایش سرمایه، در سال جاری در نظر دارد با توان بالاتری ریسک در حوزه اکتشاف و استخراج و فرآوری را پوشش دهد. وی با بیان اینکه متناسب با بیمه‌نامه‌های تدوین شده، در جهت پوشش ریسک برای بخش خصوصی خدمات ارائه می‌شود، گفت: صندوق در حوزه تسهیل دسترسی به منابع مالی، متناسب با افزایش سرمایه، خدمات بیشتری به متقاضیان معدنی خواهد داد که بسته به میزان و حجم اعتبارات در بانک‌های عامل و همچنین افزایش تعداد این بانک‌های عامل، این خدمت‌رسانی افزایش تعداد و رقم خواهد داشت.

■ ایجاد تنوع در خدمت‌رسانی‌های صندوق

مدیرعامل صندوق بیمه سرمایه‌گذاری فعالیت‌های معدنی با بیان اینکه در سال گذشته صندوق با همان ۳۵۰ میلیارد تومان سرمایه خود، تعداد بسیار بالایی از معادن را تحت پوشش قرار داد، تاکید کرد: طبق آمار طی سال‌های ۹۷ و ۹۸، به اندازه بیش از ۷۰ درصد تجمعی ۱۵ سال گذشته صندوق کار کرده‌ایم و این نقطه عطفی در فعالیت‌های صندوق در جهت خدمت‌رسانی به بخش خصوصی بوده است؛ اما در شرایط حال حاضر با افزایش سرمایه، در تنوع بخشی به خدمت‌رسانی‌ها اقدام خواهیم کرد و تلاش خواهیم کرد تا به موازات بالابردن حجم عملیات خود، تنوع را لحاظ کنیم.

به گزارش «فلزات آنلاین»، فرید دهقانی با اشاره به تأثیرات افزایش سرمایه صندوق در سال جاری و برنامه‌های تامین آن، اظهار داشت: صندوق بیمه سرمایه‌گذاری فعالیت‌های معدنی در سال ۹۸، سرمایه خود را از ۱۴۲ میلیارد و ۳۰۰ میلیون تومان به ۳۵۰ میلیارد تومان رساند که این رقم امسال به ۵۰۰ میلیارد تومان خواهد رسید که این افزایش سرمایه در سال جاری می‌تواند نقش بسیار مهمی در توسعه فعالیت‌های معدنی داشته باشد.

وی با بیان اینکه صندوق یک شرکت دولتی-حاکمیتی است که ۱۰۰ درصد سهام آن متعلق به ایمیدرو است، افزود: مجموع ۵۰۰ میلیارد تومان سرمایه صندوق توسط ایمیدرو تامین شده و از هیچ منبع بودجه عمومی نبوده است.

مدیرعامل صندوق بیمه سرمایه‌گذاری فعالیت‌های معدنی با اعلام اتمام مباحث مربوط به تامین سرمایه صندوق، گفت: اکنون در حال طی کردن مراحل قانونی آن هستیم که این افزایش سرمایه می‌تواند منجر به گسترش فعالیت‌های صندوق در حوزه اختیارات اساس‌نامه‌ای خود شود.

دهقانی با اشاره به نقش کلیدی صندوق در حوزه پوشش ریسک و تسهیل دسترسی به منابع مالی بیمه در سال‌های فعالیت خود بیان کرد: این شرکت با ارائه بیمه‌نامه‌های اعتباری در بانک‌های عامل و موسسات اعتباری، نقش بسیار مهمی در توسعه معادن کوچک مقیاس داشته



■ افت شدید تولید و فرآوری در صورت عدم نوسازی ماشین‌آلات

مدیرعامل صندوق بیمه سرمایه‌گذاری فعالیت‌های معدنی بیان کرد: به جرات می‌توانیم بگوییم که در سال جاری یک اتفاق جدید در حوزه نوسازی ماشین‌آلات معدنی رقم خواهد خورد. یکی از نکاتی که حتماً باید به آن توجه کرد این است که در حال حاضر اگر اقدام به نوسازی و به‌سازی ماشین‌آلات نکنیم، این عدم به‌سازی و نوسازی منجر به افت شدید تولید در بخش استخراج و متناسب با آن در سال‌های آینده، افت فرآوری خواهد شد.

دهقانی تصریح کرد: در سال‌های آتی در بخش استخراج علی‌الخصوص در معادن بزرگ و برای پیمان‌کاران بزرگ، چنانچه نوسازی به صورت جدی پیگیری نشود، دچار یک خدشه جدی و اساسی خواهیم شد.

وی در پایان خاطرنشان کرد: اگر در حوزه ماشین‌آلات و تجهیزات معدنی نسبت به تامین اقدام نشود، به یکباره کل ماشین‌آلات افت خواهد کرد که در اینصورت حجم بسیاری از استخراج و فعالیت‌های معدنی را از دست خواهیم داد و همین ماشین‌های فعال فعلی نیز در یک حالت تعمیری باقی می‌ماند که سبب خروج آن‌ها از چرخه تولید خواهد شد که این امر یکی از بدترین اتفاقاتی است که می‌تواند رخ دهد.

صورت‌های مالی برای پذیرش به عنوان رکن ضامن است، گفت: در کنار این، یک مجموعه را برای انتشار اوراق به نام شرکت معرفی کرده‌ایم تا به صورت موازی پیش رویم که چنانچه این دو باهم موازی حرکت کنند، می‌توانیم اتفاق خوبی را در بخش تامین منابع رقم بزنیم.

دهقانی در پاسخ به این سوال که فعالیت صندوق در زمینه صادرات معدنی‌ها چگونه است، افزود: در حوزه صادرات، آنچه که مشمول بیمه می‌شود، در صندوق ضمانت صادرات است. اساس کار ما در جهت توسعه بخش معدن و فرآوری است. در مقطعی که صندوق در سال ۱۳۸۰ تاسیس شد، در جهت پوشش ریسک اکتشاف، آغاز به کار کرد اما پس از آن به دلیل محدود بودن دسترسی به منابع مالی در بخش معدن، صندوق اقدام به تسهیل دسترسی به منابع مالی کرد.

وی از اقدام صندوق برای تسهیل دسترسی به منابع مالی برای تامین ماشین‌آلات و همچنین تسهیل دسترسی به ماشین‌آلات و نوسازی آن‌ها برای بخش خصوصی خبر داد و یادآور شد: با کمک وزارت صنعت، معدن و تجارت و ایمیدرو در جهت نوسازی ماشین‌آلات معدنی که از جمله برنامه‌های اصلی وزارت صمت است، اقدام خواهد شد. مقدمات حاکمیتی این موضوع در حال بررسی است و سپس اقدامات لازم برای آن آغاز خواهد شد.

رده خارج شدن معدن می‌شود. دهقانی تصریح کرد: برای این منظور سعی خواهیم کرد در چارچوب طرح احیای معادن کوچک، یاری‌گر توسعه فعالیت‌های اکتشافی و به ویژه اکتشافات تکمیلی باشیم. این امر می‌تواند کمک شایان توجهی در جهت احیا و خروج از رکود این معادن باشد؛ این در حالی است که تا پیش از سال ۹۹، به هیچ عنوان بحث اکتشافات تکمیلی وجود نداشته است.

■ بانک محوری و بازار سرمایه محوری را با هم پیش خواهیم برد

مشاور معاونت معدنی وزارت صمت در رابطه با پذیرش صندوق در بورس نیز گفت: یکی از برنامه‌های سال جدید صندوق، اقدام برای تنوع‌بخشی به تامین منابع مالی از منابع مختلف موجود در کشور است. تاکنون تامین منابع مالی ما تنها از بانک‌ها بوده و در حقیقت بانک محور بوده‌ایم؛ اما در سال جاری قصد داریم از بانک محوری به سمت بازار سرمایه محوری نیز حرکت کنیم. اگر بتوانیم بانک محوری و بازار سرمایه محوری را کنار هم داشته باشیم، معادن و مجموعه‌های مختلف فرآوری و استخراج متناسب با نوع فعالیت خود و با موقعیت مالی و کارکردی خود می‌توانند منابع مالی تامین خود را انتخاب کنند.

دهقانی با اشاره به اهداف آتی صندوق اظهار کرد: پذیرش صندوق به عنوان رکن ضامن و همچنین انتشار اوراق صندوق در بورس به نام صندوق بیمه سرمایه‌گذاری فعالیت‌های معدنی، از جمله کارهایی است که قصد انجام آن را داریم؛ البته پذیرش صندوق به عنوان رکن ضامن به دلیل تنوع بخشی مناسب در حوزه تامین منابع، بیشتر مدنظر ما خواهد بود و آن را دنبال می‌کنیم.

■ بررسی صورت‌های مالی صندوق توسط بورس کالا برای پذیرش

مدیرعامل صندوق بیمه سرمایه‌گذاری فعالیت‌های معدنی با اشاره به اینکه بورس در حال بررسی صندوق به لحاظ اعتباری و

مدیرعامل سازمان صنایع کوچک و شهرک‌های صنعتی ایران:

استقرار صنایع بر اساس ظرفیت منطقه مشخص خواهد شد

مدیرعامل سازمان صنایع کوچک و شهرک‌های صنعتی ایران در مراسم بهره‌برداری از سه پروژه عمرانی در شهرک صنعتی چادگان، گفت: سیاست‌های محوری ما در سال جاری، استقرار صنایع بر اساس ظرفیت و قابلیت است که در مناطق مختلف شناسایی می‌شود.



به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از شاتا، ساختمان اداری - نگهبانی، پروژه گازرسانی و شبکه روشنایی شهرک صنعتی چادگان با اعتباری بالغ بر ۳۰ میلیارد ریال با حضور محسن صالحی نیابه بهره‌برداری رسید.

محسن صالحی نیابه، معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت در آیین بهره‌برداری از این طرح‌ها اظهار داشت: تلاش می‌کنیم تا در شرایطی که با تحریم‌های بین‌المللی روبه‌رو هستیم، با اتکا به ظرفیت و توانمندی در بخش‌های مختلف، کمبودها را جبران و در جهت ایجاد اشتغال گام برداریم.

وی افزود: در کشور ۸۳۰ شهرک و ناحیه صنعتی در حال بهره‌برداری وجود دارد که شامل شهرک‌های بزرگ و کوچک، نواحی صنعتی و واحدهای تولیدی است.

مدیرعامل سازمان صنایع کوچک و شهرک‌های صنعتی ایران گفت: امسال از سوی رهبری، سال «جهش تولید» نام‌گذاری شد و شاخص‌هایی بر اساس استقرار صنعت و تولید تحت عنوان این نام در نظر گرفته شده است.

صالحی نیابه ادامه داد: طی سال‌های متمادی شعار سال تحت عنوان «جهش تولید» نام‌گذاری شد که این مهم گویای آن است که باید نسبت به ایجاد اشتغال و ارزش‌افزوده و صنایع مختلف، ظرفیت‌های منطقه‌ای معطوف شود.

وی بیان کرد: باید با توجه به شرایط کشور در راستای اهداف برنامه‌های اقتصادی و به منظور ایجاد ارزش‌افزوده، اشتغال و اقتصاد مقاومتی کار کنیم.

مدیرعامل سازمان صنایع کوچک و شهرک‌های

واردات، تلاش برای داخلی‌سازی نیازمندی‌ها و زنجیره تامین در بخش صنعت و کالاهای مصارف محقق سازند.

وی ابراز امیدواری کرد که پروژه‌های مناسبی برای استقرار واحدهای صنعتی بیشتر مورد توجه قرار گیرد و در راستای بهبود زیرساخت‌های زنجیره تامین اقدام شود.

همچنین حسین محمد صالحی، نماینده مردم فریدن، فریدونشهر، چادگان و بویین میاندشت در مجلس شورای اسلامی نیز در این مراسم گفت: شهرستان چادگان از منظر امکانات رفاهی در محرومیت است.

وی افزود: فریدن بزرگ (فریدن، فریدونشهر، چادگان و بویین میاندشت) از پنج قوم فارس، بختیاری، ترک، گرجی و اقلیت مسیحی و آرامنه تشکیل شده است.

نماینده مردم فریدن، فریدونشهر، چادگان و بویین میاندشت در مجلس با بیان اینکه سند افتخار این مردم شهدایی است که تقدیم نظام جمهوری اسلامی کردند، گفت: در این منطقه بیشتر کشاورزی و دامداری وجود دارد، اما صنعت در این راستا مورد توجه نبوده که

صنعتی ایران یادآور شد: سیاست‌های محوری ما در سال جاری، استقرار صنایع بر اساس ظرفیت و قابلیت است که در مناطق مختلف شناسایی می‌شود.

صالحی نیابه تأکید کرد: با محدودیت‌هایی از منظر تأمین زیرساخت و منابع مالی برای استقرار و ایجاد واحدهای صنعتی روبه‌رو هستیم.

مدیرعامل سازمان صنایع کوچک و شهرک‌های صنعتی ایران با بیان اینکه در ساختار حاکم بر صنعت و تجارت، اصفهان به عنوان یکی از استان‌های برتر در شاخص تولید و سرمایه‌گذاری معرفی می‌شود، افزود: اصفهان دومین استان برتر از نظر تعداد صنایع و اشتغال و سومین استان برتر کشور در زمینه سرمایه‌گذاری است.

وی اضافه کرد: حجم بالایی از طرح‌های صنعتی در استان اصفهان وجود دارد.

به گفته صالحی نیابه، طرح آمایش سرزمین از اولویت‌های صنایع در بخش‌های مختلف است که در شهرستان چادگان این موضوع مورد بررسی و رسیدگی قرار می‌گیرد. همچنین از سرمایه‌گذاران علاقه‌مند درخواست می‌شود تا این هدف را تا مقصود مدیریت

عمرانی در شهرک صنعتی چادگان، معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت با شهدای شهرستان چادگان تجدید بیعت کرد.
صالحی‌نیا به منظور بازدید و افتتاح تعدادی از پروژه‌های عمرانی و واحدهای صنعتی به استان اصفهان سفر کرده است.

ملی است، ۶۵ درصد جمعیت شهرستان، روستایی و ۳۵ درصد شهرنشین است.
■ گردشگری و کشاورزی اشتغال قالب شهرستان چادگان است.
در حاشیه آیین بهره‌برداری از پروژه‌های

درخواست ما تلاش و مساعدت لازم در زمینه اقتصاد و ایجاد اشتغال بیشتر است.
چادگان در غرب استان اصفهان در سال ۱۳۸۲ تاسیس شد و یک هزار و ۲۰۰ کیلومتر مربع مساحت این شهرستان است. ۷۰ درصد مساحت شهرستان چادگان متعلق به اراضی

رئیس اتاق بازرگانی مشترک ایران و چین عنوان کرد:

افت تجارت جهانی عامل افزایش نرخ دلار در ایران

رئیس اتاق بازرگانی مشترک ایران و چین گفت: با توجه به اینکه احتمال می‌رود در سال ۲۰۲۰ شاهد افت ۳۰ درصدی حجم تجارت جهانی باشیم، بنابراین چنین مسائلی، مشکلات و چالش‌های بسیاری برای دولت‌های مختلف به وجود می‌آورد که در این میان کشور ما از جمله همان کشورهایی است که چنین شرایطی را با افزایش نرخ دلار تجربه می‌کند.

پیش‌بینی خواهد بود.
وی ادامه داد: میانگین نرخ دلار ایران در سال گذشته حدوداً ۱۴ هزار تومان بوده است و اگر نرخ تورم را بین ۳۰ تا ۴۰ درصد نیز در نظر بگیریم، اینکه دلار به حدود ۲۰ هزار تومان برسد، یعنی طبق نرخ تورم و مشابه بسیاری از دیگر کالاها، رشد قیمت داشته است.
بر اساس گزارشی از ایسنا، قیمت ارز در طول روزهای گذشته بار دیگر صعودی شده و بانک مرکزی اعلام کرده علت این اتفاق شوکی جدید به این بازار است.

قیمت نفت، احتمالاً میزان صادرات کشور در این حوزه بار دیگر کاهش خواهد یافت و صادرات محصولات وابسته به نفت که یکی از اصلی‌ترین کالاهای سبد صادراتی ما را تشکیل می‌دهد نیز پایین خواهد آمد.
حریری بالا بودن نرخ تورم را یکی دیگر از عوامل تأثیرگذار بر افزایش نرخ ارز دانست و اظهار کرد: متأسفانه در سال‌های گذشته، نرخ تورم در ایران همواره دو رقمی بوده است و حتی اگر برابری سالانه قیمت یک محصول را با نرخ تورم بگیریم، افزایش قیمت امری قابل

به گزارش «فلزات آنلاین»، مجیدرضا حریری اظهار داشت: یکی از عواملی که به افزایش قیمت دلار در روزها و هفته‌های گذشته منجر شده، تأثیراتی است که تجارت ایران و تمام کشورهای دنیا از شیوع ویروس کرونا دریافت کرده‌اند. بر اساس برآوردهای جهانی، احتمالاً حجم تجارت بین‌المللی در سال ۲۰۲۰، حدود ۳۰ درصد کاهش خواهد یافت و این مسئله برای بسیاری از دولت‌ها مشکل‌ساز شده و رشد اقتصادی آن‌ها را کاهش می‌دهد.

وی با اشاره به آمارهای صادراتی ایران در ماه‌های گذشته بیان کرد: آمارهای صادراتی این ماه‌ها نیز از آن حکایت می‌کند که صادرات ایران بیش از ۳۰ درصد کاهش یافته و حتی در صورتی که در ماه‌های پیش رو بخشی از این آمار جبران شود، همچنان باید انتظار داشت که میزان صادرات کشور به حد سابق نرسد.

رئیس اتاق بازرگانی ایران و چین با اشاره به تداوم تحریم‌های آمریکا علیه اقتصاد ایران و کاهش فروش نفت، گفت: آمارهای سال گذشته نشان می‌داد که با وجود تحریم، ما بخشی از نیاز ارزی کشور را با فروش نفت تأمین کرده بودیم اما در سال جاری با توجه به تداوم تحریم‌ها و کاهش



در مرکز پژوهش‌های مجلس؛

چالش‌های ایمنی معادن در ایران بررسی شد

مرکز پژوهش‌های مجلس شورای اسلامی در گزارشی مفصل به موضوع ایمنی در معادن ایران پرداخته است؛ در این گزارش که چالش‌های ایمنی معادن را در ایران بررسی می‌کند، موضوعاتی همچون ایمنی محیط کار، نقش فناوری‌های نوین و ایمنی در معادن ایران به تفصیل مورد بررسی قرار گرفته‌اند.

شود و منشا، علل، پراکندگی، آثار و تبعات این حوادث بررسی و تحلیل شود.

این مطالعه می‌تواند با محوریت سازمان نظام مهندسی معادن و همکاری وزارت صنعت، معدن و تجارت و وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی انجام شود. نتیجه این مطالعه تصویری روشن از حوادث معدنی به دست می‌دهد و نقش دستگاه‌های اجرایی و نظارتی، نهادها، سازمان‌ها و بنگاه‌های اقتصادی را در وقوع این حوادث مشخص می‌کند. همچنین ایجاد سامانه‌ای برای ثبت تفصیلی، به‌روز و نظام‌مند حوادث احتمالی معدنی با همکاری دستگاه‌های دولتی، سازمان نظام مهندسی معادن، تشکل‌ها و انجمن‌های تخصصی ضروری است.

بر اساس گزارشی از اقتصاد آنلاین، در پایان پیشنهاد شده است: ایجاد بسترهای فناورانه به منظور شفافیت اطلاعات، کاهش سریع مخاطرات معدنی و رفع عقب ماندگی‌ها در این حوزه است که می‌تواند شامل «توجه به برنامه‌های آموزشی و ترویجی در حوزه فناوری‌های نوین»، «حمایت از استارت‌آپ‌ها و شرکت‌های فناور برای ورود به حوزه ایمنی معادن»، «حمایت‌های مالی و کمک به پابلیت فناوری‌های نوین در حوزه‌های کاربردی ایمنی معادن»، «رصد مستمر و دوره‌ای ابتکارات کشورها، شرکت‌های معدنی تراز جهانی و تحولات فناورانه و نوآورانه در حوزه ایمنی صنعتی» و «نیازسنجی دوره‌ای از معادن کاران در حوزه ایمنی به منظور برآورد مسائل کلان و اولویت‌دار ملی» باشد که به صورت مشترک توسط سازمان نظام مهندسی معادن، ایمیدرو و بنگاه‌های معدن و صنایع معدنی عملیاتی شود.



همچنین فناوری‌هایی چون ژباتیک، پهپادها و وسایل نقلیه خودران می‌توانند جایگزین انسان در مناطق پرخطر شده و صدمات و تلفات انسانی را کاهش دهند.

این گزارش با تاکید بر اینکه فناوری زنجیره بلوکی، پهپادها و اینترنت اشیا می‌توانند از معدن کاری در محیط‌های نایمن یا معدن کاری به صرف استخراج دارایی (فلزات و سنگ‌های گران‌بها) جلوگیری کنند، می‌افزاید: بر اساس مطالعات میدانی انجام شده در سال ۱۳۹۸ تنها در معادن زغال‌سنگ ایران در اثر حوادث ناشی از معدن کاری مانند سقوط، گاز گرفتگی، انفجار، ریزش آوار، برق گرفتگی و ضربه، ۲۰ نفر جان خود را از دست داده و ۱۰ نفر مصدوم شده‌اند. این در حالی است که آمار دقیقی از حوادث رخ داده در سایر معادن منتشر نشده است و مطالعات انجام شده نشان می‌دهد که اطلاعات جامع، تفکیک شده و بررسی‌های دقیق و ریشه‌ای از ابعاد حوادث معدنی در ایران در دسترس نیست.

بر مبنای یافته‌های این پژوهش، فناوری‌های نوین به عنوان یک ابزار توانمندساز می‌توانند برای ثبت اطلاعات، افزایش شفافیت، تحلیل و نظارت حوادث معدنی نیز مورد استفاده قرار گیرند. در نتیجه لازم است تا به عنوان اولین اقدام، مطالعه جامعی برای شناسایی موشکافانه و دقیق حوادث معدنی در ۱۰ سال اخیر انجام

به گزارش «فلزات آنلاین»، گزارش مرکز پژوهش‌های مجلس با بررسی تاریخی معدن کاری بیان می‌کند که این شغل بسیار پر مخاطره بوده و آثار سوئی بر سلامت انسان و محیط زیست دارد. حساسیت نهادهای مدنی و الزام دولت‌ها به نظارت و قانون‌گذاری نیز حاکی از سطح بالای آسیب‌فعالیت‌های معدنی بر سلامت معدن کاران است.

این گزارش اضافه می‌کند: از دیدگاه جهانی، مواردی چون «خطرات مکانیکی، شیمیایی و بیولوژیک»، «خطرات ناشی از منابع انرژی»، «فشار فیزیکی بر کارکنان»، «مخاطرات ناشی از سقوط از ارتفاع» و «مخاطرات روانی» تهدیدهای عمده در فعالیت‌های معدنی هستند. با توجه به تصویب قوانین متعدد و نظارت‌های فراگیر در دنیا، حوادث معدنی با گذشت زمان تا حد زیادی کاهش پیدا کرده‌اند و امروزه شرکت‌های معدنی پیشرو در دنیا در تلاش هستند تا میزان این حوادث را به «صفر» برسانند. بنگاه‌های صنعتی و معدنی برای دستیابی به این هدف، استفاده از ظرفیت فناوری‌های نوین را در دستور کار خود قرار داده‌اند تا به نتایجی فراتر از بهبود در تجهیزات، سیستم‌های مدیریت ایمنی، اصلاح فرهنگ و رفتار و تمرکز بر قوانین دست یابند.

یافته‌های این گزارش نشان می‌دهد که استفاده از فناوری‌های نوین منجر به کاهش جدی مخاطرات و ارتقای ایمنی در معادن خواهد شد. هوش مصنوعی، اینترنت اشیا و پهپادها می‌توانند با جمع‌آوری اطلاعات و پردازش هوشمند آن‌ها در هشداردهی خطرات به کارکنان و انجام اقدامات پیشگیرانه تأثیرگذار باشند.



Chadormalu Mining & Industrial Co

www.chadormalu.com

شرکت معدنی و صنعتی گل گهر (سهامی عام)
GOL-E-GOHAR MINING & INDUSTRIAL Co.



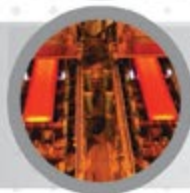
گل گهر ۱۳۹۸



۲۴ میلیون تن کنسانتره



۲۱ میلیون تن گندله



۵ میلیون تن فولاد



رویش باور باد در کویر