

سریع تر از امروز فردا را خلق کنید...

آناج



فلز



علی عبدالله نژاد،

مدیر عامل شرکت مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب:

روزهای خوب در انتظار صنعت آلومینیوم کشور

محمد کشانی، عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران:

کاهش صادرات فولاد، نتیجه عدم نظارت بر بازار است



علی هوشمند، مدیر عامل شرکت ربابی:

تولید محصول با کیفیت، رمز موفقیت در بحران



محمد مرادی مطلق، مدیر عامل شرکت نوین گدازه مطلق:

چشم انداز صنعت آلومینیوم تاریک نیست اما مبهم است





تامین تولید کیفی توسعه پایدار



WWW.HOSCO.IR

NFO@HOSCO.IR

HORMOZGAN.STEEL.COMPANY

@HORMOZGANSTEEL

سرمقاله

۴ صنعت آلومینیوم خودکفا خواهد شد؟

گفت و گوی ویژه

۶ روزهای خوب در انتظار صنعت آلومینیوم کشور

فولاد

۱۲ کاهش صادرات فولاد، نتیجه عدم نظارت بر بازار است

۱۴ نوسان نرخ ارز، بازار ورق‌های هاردوکس را متلاطم کرده است

آلومینیوم

۱۸ چشم‌انداز صنعت آلومینیوم تاریک نیست اما مبهم است

۲۰ حفظ شرایط کنونی، یک کار خارق‌العاده است!

مس

۲۴ تولید محصول با کیفیت، رمز موفقیت در بحران

۲۸ مشتریان بورس کالا از پیش تعیین شده هستند

سرب و روی

۳۲ صنعت سرب به تجارت گسترده وابسته است

صنایع مصرف‌کننده

۳۶ بی‌ثباتی قیمت‌ها، انگیزه را از تولیدکنندگان سلب کرده است

۳۸ حضور مداوم و مستمر تسدید در تعمیر و نگهداری پالایشگاه‌ها

تحلیل

۴۲ «کچاد» ۶ هزار و ۵۹۱ میلیارد تومان درآمد کسب کرد

۴۶ رشد ۳۲ درصدی فروش «فخاس» در شهریور ماه

۴۸ «فنوال» در ماه میانی سال مثبت عمل کرد

۵۲ عملکرد مطلوب فولاد مبارکه در ۶ ماه نخست سال جاری

سایر رسانه‌ها

۵۶ تشکیل کمیته سه‌جانبه جهت تسریع در راه‌اندازی بخش فولادسازی شادگان

۵۸ عبور از رکورد ریخته‌گری پیاپی در فولادسازی شماره ۱ فولاد خراسان

۵۹ تولید ۱۸ هزار تن گلوله فولادی برای خط تولید مجتمع مس سرچشمه و سونگون

۶۰ فولاد اکسین در تحقق تولید داخل خوش درخشید

۶۲ تولید ماشین‌های HPGR در مجتمع صنعتی اسفراین

۶۳ گسترش همکاری وزارت نفت و لوله‌گستر اسفراین

۶۴ راه بسیار دشواری را برای تولید انواع ریل طی کردیم

۶۵ بودجه تحقیقات فولاد مبارکه هفت برابر شد

۶۶ اولویت معدن سرب و روی مهریز، جذب متخصصان بومی

۶۷ در کهگیلویه و بویراحمد ۲۴ معدن بهره‌برداری و یک کارخانه فرآوری راه‌اندازی می‌شوند

۶۸ استخراج سرب و روی انگوران ۵ درصد رشد داشت

۶۹ اولویت همکاری‌های معدنی ایران و استرالیا

۷۰ ۴۰۰ واحد تولید قطعات خودرو تعطیل هستند

۷۲ ثبت سرمایه پنج هزار و ۱۰۰ میلیارد ریالی سرچشمه در مرداد ماه

۷۳ رشد ۴ درصدی تولید کنسانتره آهن شرکت‌های بزرگ

۷۴ نصب موفقیت‌آمیز تجهیزات واحد جداسازی اکسیژن در پروژه فولاد شادگان



فلزات آنلاین
هفته‌نامه

شماره ۱۳۶، ۱۳۹۹/۰۷/۲۷



مدیر مسئول:

اتابک خلیلی

سردبیر:

پوریا رنجبر

تحریریه:

سعید فتاحی‌منش

نسیم نوحه‌خوان

جواد کاوندی

فاطمه حفیظی

عالیه نعمت‌اللهی

طراح گرافیک:

مهری باقری

نشانی:

تهران | خیابان شریعتی | بالاتر از تقاطع سمیه

پلاک ۱۱۴ | واحد یک

@felezatonline_ir

۰۲۱-۷۷۶۵۳۸۳۴

felezatonline

۰۲۱-۷۷۶۵۳۷۰۷

felezatonline

Info@felezatonline.ir

www.felezatonline.ir

صادر کرده و از این طریق ارزآوری برای کشور داشته باشند زیرا وضع تحریم‌ها علیه صنایع فلزی کشور، راه صادرات آلومینیوم را مسدود کرده است.

ظرفیت تولید آلومینیوم کشور تا قبل از افتتاح کارخانه سالکو، حدود ۴۲۰ هزار تن و تولید آلومینیوم به ۳۰۰ هزار تن می‌رسید که در این شرایط صنعت آلومینیوم به ۶۵۰ هزار تن آلومینا نیاز داشت. در حال حاضر، ظرفیت بهره‌برداری شده از سالکو حدود ۱۰۰ هزار تن است که اگر این شرکت بخواهد با تمام ظرفیت فعالیت کند، به حدود ۲۰۰ هزار تن آلومینا نیاز دارد. این در حالی است که فازهای بعدی این کارخانه قرار است تا سال ۱۴۰۰ به بهره‌برداری برسد و به این ترتیب، نیاز کشور به آلومینا ۶۰۰ هزار تن افزایش خواهد یافت. به عبارت دیگر، نیاز بالقوه کشور به آلومینا حدود ۸۵۰ هزار تن ارزیابی می‌شود که در صورت تکمیل ظرفیت ۳۰۰ هزار تنی واحد ذوب سالکو، این رقم به حدود یک میلیون و ۵۰۰ هزار تن خواهد رسید.

یکی از راه‌های تامین نیاز کشور به ماده اولیه آلومینیومی که از سال‌های قبل مطرح شده، واردات سنگ بوکسیت از معدن گینه است که حدود ۲۵ سال قبل سرمایه‌گذاری در این پروژه آغاز شده اما تا کنون نتیجه‌ای در بر نداشته است. در حال حاضر، مدیران ایمیدرو واقف به اهمیت سرمایه‌گذاری در معدن استراتژیک بوکسیت گینه هستند اما تحریم‌های وضع شده علیه ایران، اجازه کسب نتیجه در مناقصات را نمی‌دهد و موانعی را برای کشور ایجاد کرده است. علاوه بر این فرآیند واردات بوکسیت از گینه و فرآوری آن در جنوب کشور ریسک بالایی دارد و در شرایط کنونی مقرون به صرفه به نظر نمی‌رسد. به این ترتیب باید در این خصوص، نتیجه‌گرا و منطقی قدم برداشت تا به جای موفقیت، شکست حاصل کار نشود.

علاوه بر این، فعال‌سازی معادن کوچک بوکسیت کشور نیز می‌تواند به خودکفایی صنعت آلومینیوم در تامین ماده اولیه منجر شود و یا حداقل نیاز این صنعت را به واردات آلومینا و بوکسیت کاهش دهد. این امر تنها با همکاری دولت و بخش خصوصی سرعت خواهد گرفت. معادن کوچک از ویژگی‌های منحصربه‌فردی برخوردار هستند و تنها در زمان‌های خاصی دارای ویژگی‌های اقتصادی بوده و برداشت از آن‌ها صرفه اقتصادی دارد. اکنون که شاهد جهش نرخ ارز در کشور هستیم و صنعت آلومینیوم به شدت با کمبود مواد اولیه دست‌وپنجه نرم می‌کند، نیاز وافر برای احیای این معادن ایجاد شده و دولت نیز در فراهم‌سازی شرایط، اعلام آمادگی کرده است.

صنعت آلومینیوم خود کفا خواهد شد؟



فاطمه حقیقی

با افتتاح شرکت صنایع آلومینیوم جنوب در سال جاری، ظرفیت تولید شمش آلومینیومی کشور به میزان ۱۰۰ هزار تن افزایش یافت. این شرکت که از تکنولوژی منحصربه‌فردی بهره‌می‌برد، موفق شد تنها پس از گذشت دو ماه، ۱۵ هزار تن شمش خالص آلومینیومی را در بازار بورس عرضه کند که تا حد زیادی موجب تعدیل قیمت در بازار و تامین نیاز صنایع پایین دستی شد. با اینکه صنعت آلومینیوم کشور سال جاری را با قدرت آغاز کرد و قدم در مسیر تازه‌ای از توسعه نهاد، همچنان نظرها به چالش تامین ماده اولیه یعنی آلومینا معطوف مانده است. آمارها نشان می‌دهد در حال حاضر، بیش از ۷۰ درصد از نیاز صنایع بالادستی به آلومینا از طریق واردات تامین می‌شود؛ به طوری که تولیدکنندگان شمش آلومینیومی بخشی از محصولات خود را به صورت تهاتر به کشورهای دیگر صادر می‌کنند و در ازای آن آلومینای مورد نیاز خود را تامین می‌کنند. در حالی که عمده این شرکت‌ها در مناطق ویژه اقتصادی قرار گرفته‌اند و اهداف صادراتی بلندمدتی برای آن‌ها ترسیم شده است.

حرکت در مسیر خودکفایی تولید آلومینا، اگرچه می‌تواند بسیاری از مشکلات صنعت آلومینیوم را مرتفع سازد، اما اگر نیاز این صنایع بالادستی آلومینیوم به ماده اولیه، از منابع داخلی تامین شود نیز آن‌ها نمی‌توانند علاوه بر تامین نیاز داخلی به شمش آلومینیومی، مازاد محصولات خود را



● فولاد

● آلومینیوم

● مس

● سرب و روی

● صنایع مصرف کننده

علی عبداله‌نژاد، مدیرعامل شرکت مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»:

روزهای خوب در انتظار صنعت آلومینیوم کشور



در سال جاری، با افتتاح بزرگ‌ترین کارخانه تولید آلومینیوم اولیه در کشور، زمینه برای توسعه صنعت آلومینیوم کشور و همچنین اشتغال‌زایی برای یک هزار نفر به طور مستقیم فراهم شد. شرکت مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب در نظر دارد تا با فعال‌سازی فازهای دوم و سوم خود در آینده نزدیک، علاوه بر اینکه ظرفیت تولید شمش آلومینیومی کشور را افزایش دهد، اسلب و بیلت آلومینیومی را نیز به سبد محصولات خود اضافه کند و به الگویی در زمینه تحقق «جهش تولید» تبدیل شود. در خصوص وضعیت و برنامه‌های توسعه‌ای سالک، با علی عبداله‌نژاد، مدیرعامل این شرکت گفت‌وگو کرده‌ایم که متن کامل آن در ادامه آمده است:

حال حاضر در مرحله پیش‌راه‌اندازی قرار گرفته است و ظرف دو ماه آینده راه‌اندازی آزمایشی و تا پایان سال به بهره‌برداری خواهد رسید. امیدوار هستیم که در فصل پایانی سال واحد آندسازی نیز به بهره‌برداری برسد.

◀ شرکت سالکو تنها تولیدکننده شمش آلومینیومی ۹۹٫۹ درصد در کشور است. در این خصوص توضیحاتی بفرمایید.

درجه خلوص در تولید آلومینیوم اهمیت زیادی دارد و مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب با در اختیار داشتن تکنولوژی منحصر به فرد، توانایی تولید شمش آلومینیومی با درجه خلوص ۹۹٫۹ درصد را دارد. تکنولوژی ۴۳۰ کیلو آمپری این کارخانه در سطح منطقه نمونه مشابه ندارد و نمود کیفیت بالای محصول آن را می‌توان در شمش‌های آلومینیومی که نیمه نخست سال جاری تولید و عرضه شد، مشاهده کرد. میانگین درجه خلوص محصولات عرضه شده در بازار توسط صنایع آلومینیوم جنوب، بالاتر از ۹۹٫۸ و عموماً ۹۹٫۹ است. علاوه بر تکنولوژی، عامل دیگری که در خلوص شمش آلومینیومی موثر بوده، مواد اولیه مصرفی است. سومین مورد، Operation یا به عبارت دیگر نوع بهره‌برداری است که همکاران متخصص در خطوط بهره‌برداری به این مهم مشغول هستند. یعنی نحوه عملکرد بهره‌برداران در کیفیت محصول تاثیر مستقیم دارد. مجموع این عوامل در کارخانه باعث می‌شود تا محصول با کیفیتی را تولید کنیم.

◀ در حال حاضر وضعیت عرضه شرکت مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب در بورس کالای ایران چگونه است؟

با ورود به زمینه تولید، مقدمات شرایط ورود به بازار بورس کالا فراهم شد و از تاریخ ۳۰ تیر ماه سال جاری تا ۳۰ شهریور ماه، تقریباً نیمی از محصولات تولید شده سالکو را در بورس کالا عرضه کردیم. به عبارتی در حدود ۳۲ هزار تن شمش آلومینیومی در مدت مذکور تولید و حدود ۱۵ هزار تن از آن از طریق بورس کالا به

◀ مهم‌ترین برنامه‌ها و اولویت‌های شرکت صنایع آلومینیوم جنوب در ۶ ماهه دوم سال «جهش تولید» چیست؟

در تاریخ چهارم اردیبهشت ماه سال جاری، شرکت مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب توسط ریاست محترم جمهوری افتتاح شد و از این تاریخ به بعد، فعالیت تولیدی این شرکت طبق برنامه انجام پذیرفت. در حال حاضر، ظرفیت تولید ۸۰ هزار تن شمش آلومینیومی در مدار قرار گرفته است و تکمیل آن تا ۱۰۰ هزار تن در ماه جاری محقق خواهد شد. اصلی‌ترین برنامه ما برای تحقق وعده جهش تولید، بهره‌برداری از فاز دوم تولید کارخانه است. به این ترتیب تا پایان سال جاری ظرفیت تولید شمش آلومینیومی در سالکوبه ۲۰۰ هزار تن خواهد رسید. ظرفیت تولید قبلی کشور به صورت اسمی در حدود ۶۰۰ هزار تن بوده است که تا پایان سال ۴۰ درصد به ظرفیت تولید این فلز در کشور افزوده خواهد شد. در آغاز سال آتی نیز سومین خط تولید ۱۰۰ هزار تنی را به مدار وارد خواهیم کرد که باعث افزایش ظرفیت تولید آلومینیوم در کشور نسبت به سال گذشته خواهد شد.

با افتتاح و ورود شرکت صنایع آلومینیوم جنوب به عرصه تولید آلومینیوم کشور، می‌توان با قاطعیت گفت که از نظر تامین آلومینیوم و مصرف داخلی خودکفا هستیم. اتفاق و دستاورد مهم‌تر این است که ما بتوانیم آلیاژهای آلومینیومی مورد نیاز داخل کشور را نیز تامین کنیم. محصول اصلی شرکت سالکو، شمش آلومینیومی است که در کارگاه ریخته‌گری شماره یک تولید می‌شود اما در کارگاه ریخته‌گری شماره دو که در نیمه دوم سال جاری وارد مدار تولید خواهد شد، بیلت و اسلب آلومینیومی تولید می‌شود. با توجه به بررسی‌های صورت گرفته در مورد نیاز صنایع پایین‌دستی، تمرکز خود را بر تامین نیاز بازار داخلی معطوف کرده‌ایم و در این راستا، علاوه بر شمش‌های یک هزار و ۵۰۰ پوندی آلومینیوم، اسلب و بیلت آلومینیومی نیز در آینده نزدیک تولید و عرضه خواهد شد.

همچنین راه‌اندازی واحد آندسازی با ظرفیت ۱۶۴ هزار تن در برنامه قرار دارد که این پروژه در

میزان تولید شمش آلومینیومی کشور پاسخگوی صنایع پایین‌دستی بوده و این میزان مازاد بر مصرف داخلی است. به همین دلیل صنایع پایین‌دستی آلومینیوم در تامین مواد اولیه خود با معضلی مواجه نیستند

دست صنایع پایین دستی رسید. این امر کمک کرد تا نیاز این صنایع به شمش آلومینیومی برطرف شود و میزان تولید آن‌ها افزایش یابد. همچنین حضور سالکو در بورس کالا موجب برقراری تعادل و کنترل قیمت آلومینیوم در بازار شد. به عبارت دیگر اگر این حجم از شمش آلومینیومی در این مدت عرضه نمی‌شد، قیمت این محصول در بازار می‌توانست بیش از نرخ کنونی باشد.

◀ مواد اولیه مورد نیاز خود را از چه منابعی تامین می‌کنید؟

تقریباً بیش از ۷۰ درصد از مواد اولیه آلومینیومی از جمله پودر آلومینا یا اکسید آلومینیوم از طریق واردات تامین می‌شود. با توجه به محدودیت‌های فراوانی که در بحث انتقال ارز وجود دارد، عمده تامین ما از طریق تهاتر محصولات انجام می‌پذیرد. به این صورت که ما محصول ساخته شده خود را که همان شمش آلومینیومی است، به تامین کنندگان آلومینا عرضه و در ازای آن ماده اولیه مورد نیاز خود را دریافت می‌کنیم. خوشبختانه تاکنون علی‌رغم وجود تمام چالش‌ها و معضلات ناشی از تحریم‌ها، توانسته‌ایم مواد اولیه مورد نیاز خود را از این طریق تامین کنیم و بتوانیم تولید پایداری داشته باشیم. همواره با وجود محدودیت‌های روزافزون، تلاش خود را نیز برای جلوگیری از ایجاد وقفه در تولید کارخانه افزایش داده‌ایم.

◀ وضعیت بازار شمش آلومینیومی را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

میزان تولید شمش آلومینیومی کشور پاسخگوی صنایع داخلی است. به همین دلیل مازاد بر مصرف داخلی است. به همین دلیل صنایع پایین دستی آلومینیوم در تامین مواد اولیه خود با معضلی مواجه نیستند. اما مهم‌ترین موضوع، عرضه شمش آلومینیومی با قیمت مناسب و رسیدن آن به دست تولیدکنندگان است.

در این خصوص کنترل بازار به شدت بر تعیین قیمت شمش آلومینیومی تاثیرگذار بوده و تاکنون همکاری‌های وزارت صمت و ایمیدرو، نقش سازنده‌ای در این کنترل ایفا کرده است. با توجه به تمهیداتی که در راستای ایجاد ثبات در بازار در نظر گرفته شده است، تمام شرکت‌ها موظف به عرضه محصولات خود در بورس کالا هستند و متولیان امر برای آن‌ها سهمیه‌هایی را تعیین کرده‌اند که ما توانستیم بیش از سهمیه‌ای که برای سالکو در نظر گرفته شده بود، شمش آلومینیومی در بورس کالا عرضه کنیم.

◀ نظر شما در خصوص سرمایه‌گذاری در معادن کشورهایی نظیر گینه و واردات بوکسیت به کشور چیست؟

بیش از سه دهه از عنوان شدن پروژه سرمایه‌گذاری در معادن بوکسیت گینه می‌گذرد و تفاهم‌نامه‌ای که در این خصوص منعقد شده نیز

به همان دوره اختصاص دارد. متأسفانه عزم جدی و راسخ در عملیاتی شدن این پروژه تا کنون وجود نداشته که یکی از علل آن، عدم وجود جذابیت‌های لازم برای سرمایه‌گذاری بخش خصوصی در این بخش بوده است. به این ترتیب، وزارت صمت، معدن و تجارت موظف است تا به طور مستقیم این پروژه را اجرا کند. البته اقتصادی بودن این پروژه مورد سوال است و باید تاکید کرد که در صورت سرمایه‌گذاری منطقی در این بخش می‌توان به نتیجه مطلوب دست یافت. باید توجه داشت که فاصله معادن گینه تا بندر کشور چشمگیر است و مسیر نقل و انتقال طولانی و پرهزینه خواهد بود. طبق آخرین اخبار، ایمیدرو با کمک مشاوران طرح برای این موضوع تدابیر لازم را اندیشیده‌اند و در صدد به نتیجه رسیدن این پروژه هستند.

علاوه بر اینکه مطالعات اقتصادی خوبی روی این پروژه صورت گرفته است، باید عزم جدی برای عملیاتی شدن آن وجود داشته باشد و ممکن است دولت به تنهایی قادر به اجرای پروژه انتقال خاک معدنی از معادن گینه به کشور نباشد؛ پس صنایع بالادستی آلومینیوم نیز می‌توانند با مشارکت در این طرح به کمک دولت بشتابند.

پرسش مهمی که در اینجا مطرح می‌شود این است که آیا صرفاً با ورود بوکسیت آلومینیوم به کشور، مشکل کمبود ماده اولیه آلومینیومی حل می‌شود؟ جواب این سوال منفی است زیرا لازمه حل این معضل، در اختیار داشتن یک زنجیره به هم متصل است. بوکسیت آلومینیوم در صورت





بستگی به راندمان مصرفی و تکنولوژی تعریف شده دارد که بر توان مصرفی تاثیرگذار است و استفاده از فیلتر هارمونیک سبب جلوگیری از رخ دادن موارد ذکر شده در فوق می‌شود.

◀ چشم‌انداز صنعت آلومینیوم کشور را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

در سند چشم‌انداز ۱۴۰۴ در نظر گرفته شده است تا در این سال ظرفیت تولید آلومینیوم کشور به ۱,۵ میلیون تن برسد که در حال حاضر، ظرفیت تولید این فلز با احتساب ظرفیت تولید سالکو، ۸۵۰ هزار تن در سال برآورد می‌شود. به طور کلی، آینده این صنعت روشن به نظر می‌رسد و در این مسیر، صنایع بالادستی آلومینیوم موظف هستند تا با افزایش تولید و عرضه محصولات در بازار داخلی، زمینه توسعه را برای تمام حلقه‌های زنجیره فراهم کنند.

به نظر می‌رسد بخش خصوصی باید در این صنعت به خصوص در حوزه پایین دست بیش از پیش فعال عمل کند و بتواند در تولید محصولات آلومینیومی نظیر کابل، ظروف بسته‌بندی (غذایی و دارویی)، خودروسازی و... عملکرد مطلوبی را از خود به جا گذارد زیرا با تولید محصول با ارزش افزوده بالاتر، علاوه بر افزایش تولید ناخالص ملی، هم نیاز کشور به واردات و در ادامه ارزیابی کاهش خواهد یافت، هم با صادرات این محصولات به کشورهای همسایه، ارزآوری مطلوبی برای کشور رقم خواهد خورد.

فراتر از این مقدار است. با این تعاریف، ضرورت دارد که به هر شکل ممکن به خودکفایی در تولید آلومینا برسیم. تا زمانی که این امر تحقق نیابد، مجبور به واردات آن هستیم.

موضوع دیگر آن است که باید به نوع ذخایر بوکسیتی که در اکتشافات شناسایی می‌شود، توجه کرد. زیرا عیار بوکسیت آلومینیوم بسیار حائز اهمیت است. به عبارت دیگر، عیار بالای بوکسیت، قیمت و کیفیت مناسب آلومینیوم اولیه را به دنبال دارد و بالطبع، عیار پایین خاک معدنی، قیمت بالا و احتمالاً کیفیتی با درجه زیر حد استاندارد را برای آلومینیوم به همراه خواهد داشت.

◀ توضیحاتی در خصوص فیلتر هارمونیک که به تازگی به بهره‌برداری رسیده است، بفرمایید.

فیلتر هارمونیک در بخش برق و رکتیفایر صنعت آلومینیوم مورد استفاده قرار گرفته و باعث کاهش هزینه‌ها، جلوگیری از ایجاد اختلال توسط بار رکتیو در شبکه سیستم تولید و برق منطقه و همچنین پیشگیری از جرایم بار با توان مصرفی در شبکه برق می‌شود. تیم اجرایی و پیمانکار به همراه سوپروایزرهای خود، در مدت دو ماه با همکاری ها و تلاش‌های مستمر توانستند این فیلتر را در مدار شبکه قرار دهند و در حال حاضر این دستگاه با کمترین مشکل در حال فعالیت است.

ذخیره انرژی شرکت صنایع آلومینیوم جنوب

انتقال از گینه به یکی از بنادر کشور، باید در یک واحد فرآوری به آلومینا تبدیل شود. بنابراین دو موضوع واردات بوکسیت و تبدیل آن به آلومینا باید توأمان در دستور کار قرار گیرد که این نیز نیازمند سرمایه زیادی خواهد بود. به هر صورت امیدوار هستیم با اتخاذ تصمیم‌های درست و منطقی این پروژه به نتیجه مطلوب برسد.

◀ به نظر شما سرمایه‌گذاری روی ذخایر داخلی نتیجه‌بخش است یا تنها باید بر واردات آلومینا تمرکز کرد؟

تاکنون معادن شناسایی شده بوکسیت در کشور، مختص شهرستان جاجرم بوده اما در پهنه‌های دیگر نیز طرح‌های اکتشافی صورت گرفته است. روش‌های دیگری هم برای شناسایی معادن حاوی بوکسیت در حال انجام بوده اما تا این لحظه هیچ کدام از آن‌ها به صورت جدی عملیاتی نشده و یا بهره‌برداری از آن‌ها مقرون به صرفه نبوده است. البته ممکن است در اکتشافات که در برخی از نقاط کشور توسط سازمان زمین‌شناسی و با همکاری شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران در حال اجرا است، ذخایر جدیدی از بوکسیت کشف شده باشد. امیدوار هستیم توسعه اکتشافات بوکسیت کشور به نتیجه مطلوب برسد و در نهایت به راه‌اندازی واحدهای تولید آلومینا منجر شود. در حال حاضر ظرفیت تولید آلومینا در کشور در حدود ۲۵۰ هزار تن بوده و میزان مصرف آن بسیار



فولاد



- کاهش صادرات فولاد، نتیجه عدم نظارت بر بازار است
- نوسان نرخ ارز، بازار ورق‌های هاردوکس را متلاطم کرده است

عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران:

کاهش صادرات فولاد، نتیجه عدم نظارت بر بازار است

عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران گفت: عدم نظارت کافی بر توزیع و مصرف فولاد نه تنها باعث کاهش ۳۳ درصدی صادرات فولاد کشور در سال جاری شده است، بلکه هر روز شاهد افزایش قیمت و تشدید نابه‌سامانی‌ها در بازار فولاد هستیم.

■ کاهش تقاضا برای فولاد

عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران با اشاره به کاهش مصرف فولاد در کشور، بیان کرد: اگر در هر ماه شاهد عرضه ۶۰۰ هزار تنی شمش فولادی در کشور باشیم که به تولید ۵۵۰ هزار تن میلگرد در واحدهای نوردی می‌انجامد، در کل سال شاهد عرضه هفت میلیون تن شمش فولادی و ۶ میلیون تن میلگرد در بورس کالا خواهیم بود. میزان مصرف کشور ما برای این دو محصول فولادی به این مقدار نیست و ما شاهد مازاد عرضه در این زمینه هستیم.

وی مطرح کرد: با توجه به مازاد تولید فولاد در کشور، اگر همه تولیدکنندگان عرضه‌های خود را به بورس کالا هدایت کنند، قطعاً با توجه به مازاد عرضه، تولیدکنندگان برای فروش محصول خود چاره‌ای جز کاهش تدریجی قیمت ندارند. متأسفانه تمام محصولات فولادی کشور در بورس کالا عرضه نمی‌شود. ضمن اینکه برخی از واحدهایی که از بورس کالا شمش خود را با قیمت نسبتاً پایین تأمین می‌کنند، محصول خود را در بورس کالا عرضه نمی‌کنند و به التهاب بازار فولاد دامن می‌زنند.

فولاد کشور در بسیاری از حلقه‌ها بیش از تقاضا است. بنابراین مشکل کمبود مواد اولیه برای واحدهای فولادی وجود ندارد. حلقه مفقوده در صنعت فولاد کشور، عدم نظارت بر عرضه همه محصولات فولادی در بورس کالا است.

کشانی تصریح کرد: شرکت‌های بزرگ تولیدکننده فولاد محصولات خود را همواره در بورس کالا عرضه می‌کنند اما بخشی از فروش شرکت‌ها بیرون از بورس کالا انجام می‌شود. ضمن اینکه قیمت عرضه در بورس کالا با خارج از بورس متفاوت است و باعث ایجاد رانت می‌شود. این یعنی اگر فردی بتواند از بورس کالا، محصول خریداری کند و خارج از آن به فروش برساند، قطعاً سود هنگفتی کسب خواهد کرد.

وی خاطرنشان کرد: برای کنترل بازار، در وهله اول باید برای جلوگیری از ایجاد رانت، فروش فولاد در خارج از بورس کالا متوقف و همه عرضه‌های خارج از بورس به این نهاد منتقل شود. در گام بعدی نیز هر شرکتی که مواد اولیه خود را از بورس کالا تأمین می‌کند، باید محصول خود را نیز در همان جا عرضه کند.

محمد کشانی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» اظهار داشت: شرایط قیمت فولاد و نوسانات ایجاد شده در آن به گونه‌ای است که همه مسئولان به تکاپو افتاده‌اند. با این حال از آنجایی که چندین نهاد به نوعی سعی در دخالت در بازار فولاد دارند، به نظر نمی‌رسد نتیجه مطلوب حاصل شود.

وی افزود: طی یکی دو ماه اخیر، چند بخشنامه از سوی وزارت صنعت، معدن و تجارت صادر شده است و اگر همه مسئولان، نهاد‌های ذی‌ربط و شرکت‌های فولاد عزم خود را برای اجرای این بخشنامه‌ها جزم کنند، قطعاً بازار فولاد کشور تنظیم می‌شود و می‌توان انتظار کاهش قیمت و بهبود شرایط تولید را داشت اما اگر همچنان شاهد صدور دستورالعمل‌های پیاپی و لغو دستورالعمل‌های قبلی باشیم، وضعیت بازار فولاد کشور نابه‌سامان خواهد ماند.

■ عدم نظارت کافی بر بازار

عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران تأکید کرد: مشکل بازار فولاد کشور از جانب تولید نبوده و تنها به نبود کنترل و نظارت کافی بر می‌گردد. به طور حتم تولید



■ کاهش ۳۳ درصدی صادرات فولاد

کشانی با تاکید بر اینکه مسائل کنونی بازار فولاد بر عملکرد تولیدکنندگان این حوزه تاثیر منفی گذاشته است، اذعان کرد: آمار و ارقام منتشر شده از وضعیت صنعت فولاد کشور در ۶ ماه ابتدایی سال جاری حاکی از آن است که صادرات این صنعت حدود ۳۳ درصد نسبت به سال گذشته کاهش یافته است. در حالی که این کاهش صادرات با هدف تنظیم بازار داخلی صورت گرفته بود، اما نه تنها بازار داخلی تنظیم نشده و نابه‌سامان است، بلکه صادرات نیز کاهش یافته و فرصت‌های صادراتی یکی پس از دیگری از دست می‌رود.

عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران ابراز کرد: در شرایطی که صادرات نفت کشور به شدت کاهش یافته و به ارزش نیاز داریم، کاهش صادرات فولاد به درآمدهای ارزی کشور صدمه زده است. از آنجا که عمده صادرکنندگان فولاد کشور، تولیدکنندگان بزرگ هستند، الزام عرضه همه محصولات در بورس کالا برای شرکت‌های بزرگ و عدم عرضه همه محصولات توسط شرکت‌های دیگر موجب تضعیف صنعت فولاد کشور شده است. به این ترتیب، غفلت از صادرات فولاد تنها به

کاهش درآمدهای ارزی کشور در این حوزه منجر شده است.

■ تفاوت ۳۰ درصدی قیمت شمش و میلگرد

کشانی در خصوص قیمت‌گذاری زنجیره تولید فولاد، عنوان کرد: در اقتصاد آزاد و قانون تجارت، عرضه و تقاضا تعیین‌کننده قیمت نهایی کالا هستند. بورس کالا نیز بر مبنای همین سیاست و رویکرد تاسیس شده تا محلی برای عرضه و تقاضای واقعی و تعیین‌کننده نهایی قیمت کالا باشد. با این حال، قیمت‌گذاری محصولات فولادی در کشور ما نیز با مشکل مواجه است و باید اصلاح شود.

وی مطرح کرد: قطعاً باید قیمت عرضه داخلی شمش فولاد از صادرات آن کمتر و حدوداً پنج تا ۱۰ درصد با صادرات تفاوت داشته باشد. اگر این فاصله قیمتی در بازار زیاد شود، تقاضا برای خرید فولاد ارزان در بازار افزایش می‌یابد اما اگر تفاوتی میان قیمت بازار داخلی و صادراتی وجود نداشته باشد، انگیزه‌ها برای خرید کاهش می‌یابد. هرچند که پایین بودن قیمت داخلی نسبت به قیمت صادراتی انگیزه تولید را به ویژه برای صادرات افزایش می‌دهد؛ مشروط بر اینکه شمش فولادی در

تولید محصول با قیمت عادلانه به کار رود.

عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران اظهار کرد: تفاوت قیمت شمش و میلگرد فولادی در بازار زیاد شده و اگر قیمت شمش فولاد ۱۰ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم باشد، میلگرد بیش از ۱۳ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم به فروش می‌رود. در حالی که این قیمت منطقی نبوده و باید تفاوت میان قیمت شمش و میلگرد فولادی حداکثر ۱۱ درصد باشد. حتی در برهه‌ای فولادسازان اعلام کرده بودند که حاضر به عرضه شمش با کف قیمت در بورس کالا هستند به شرط آنکه فاصله قیمت میلگرد با شمش ۱۱ درصد باشد اما این اتفاق نیفتاده است و میلگرد با قیمت بالا به دست مصرف‌کننده نهایی می‌رسد.

کشانی خاطرنشان کرد: اگر فردی بتواند یک هزار تن از بورس کالا شمش فولادی به قیمت ۱۰ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم خریداری کند، سه میلیارد تومان سود بدون زحمت خواهد برد. اگر قرار بر قیمت‌گذاری و تنظیم بازار به منظور کاهش قیمت فولاد برای مصرف‌کننده نهایی باشد، باید نظارت و کنترل بر کل زنجیره صورت گیرد تا نفع این کنترل به مصرف‌کننده نهایی برسد.

مدیر فروش شرکت فولاد ساب کاران:

نوسان نرخ ارز، بازار ورق‌های هاردوکس را متلاطم کرده است

مدیر فروش شرکت فولاد ساب کاران گفت: نوسان نرخ ارز طی دو سه سال اخیر باعث شده است واردات فولاد هاردوکس با دشواری همراه باشد و بسیاری از مصرف‌کنندگان نتوانند خود را با شرایط به وجود آمده وفق دهند.

نیاز است و بسیاری از مشتریان فاقد این تجهیزات بودند. در این زمینه یک کارخانه برای ساخت قطعات با استفاده از ورق‌های هاردوکس احداث کرده‌ایم.

مدیر فروش شرکت فولاد ساب کاران خاطرنشان کرد: با احداث کارخانه برش و سائز کردن ورق‌های هاردوکس، به نوعی تلاش کردیم از خام‌فروشی صرف این ورق‌ها در کشور فاصله بگیریم. به این ترتیب، یک مرحله فرآوری روی فولادهای هاردوکس انجام می‌شود و با توجه به نوع سفارش، در اختیار مصرف‌کنندگان قرار می‌گیرد.

فرزین تصریح کرد: ورق هاردوکس که در بخش معدن و صنایع معدنی مورد استفاده قرار می‌گیرد، عموماً توسط شرکت SSAB سوئد تولید می‌شود اما به تازگی شرکت راکاستار نیز به این حوزه وارد شده و شرکت ما اقدام به تامین ورق از این شرکت کرده است. این شرکت در هند قرار دارد اما با تکنولوژی انگلیسی فولاد تولید می‌کند. چراکه در هند نیروی کار ارزان‌تر از کشورهای اروپایی بوده و از این رو، قیمت تمام شده تولید ورق‌های هاردوکس کمتر از سایر کشورها است.

وی افزود: از ۱۰ سال قبل به درخواست مشتریان به حوزه ساخت قطعات حاصل از ورق‌های فولادی نیز وارد شدیم زیرا ورق هاردوکس بسیار خاص و کار کردن با آن شرایط خاصی را می‌طلبد. به طوری که تجهیزات خاصی برای برش و سائز کردن ورق‌ها در جهت قرارگیری در ماشین‌آلات

محسن فرزین در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: شرکت فولاد ساب کاران از سال ۱۳۷۲ واردات ورق‌های هاردوکس را آغاز کرد و از آن زمان تاکنون تحت عنوان نمایندگی انحصاری شرکت SSAB سوئد در ایران به فعالیت در این زمینه پرداخته است.



توجه به سفارش و به ویژه وضعیت صنعت، متفاوت است. طبعاً پتانسیل فعالیت صنعتی در کشور ما بسیار بیشتر از وضع کنونی است اما وضعیت صنعت به گونه‌ای نیست که همه پتانسیل‌های آن فعال شوند و بسیاری از پروژه‌ها را کد شده‌اند. شرکت ما نیز نمی‌تواند از همه ظرفیت‌های خود استفاده کند و با همین ظرفیت موجود به فعالیت ادامه می‌دهد.

■ آسیب‌زدن نوسان نرخ ارز به واردات

مدیر فروش شرکت فولاد ساب کاران با اشاره به تغییرات نرخ ارز و اثر آن بر واردات فولاد هاردوکس، بیان کرد: واردات ورق فولادی به ویژه از کشورهای اروپایی تنها با ارز انجام می‌شود و حتی اگر قصد فروش ورق به صورت خام را داشته باشیم، دریافت هزینه آن به صورت ارز خواهد بود. هرچند که فروش قطعه به صورت ریالی است. نوسانات نرخ ارز، دریافت و پرداخت آن طی دو سه سال اخیر، بزرگ‌ترین چالش شرکت فولاد ساب کاران به حساب می‌آید زیرا با تغییر نرخ ارز، قطعا قیمت ریالی زمان سفارش با زمان تحویل تفاوت بسیار خواهد داشت و موجب زیان خواهد شد. مشکل دیگری که در حوزه ارز و واردات وجود دارد، بروکراسی‌های اداری بانک مرکزی و عدم تخصیص ارز است که موجب می‌شود نتوانیم ورق‌ها را به موقع ترخیص کنیم. عدم ترخیص موجب تحمیل هزینه دموراژ به سفارش‌دهنده می‌شود.

فرزین در پایان خاطرنشان کرد: شرکت فولاد ساب کاران پس از نوسانات اخیر نرخ ارز، تمامی محصولات خود را به صورت ارزی به مشتریان تحویل می‌دهد. نوسان نرخ ارز علاوه بر اینکه برای شرکت ما چالش به وجود آورد، مشتریان را نیز با مشکل مواجه کرده است. افزایش قیمت فولاد هاردوکس موجب رشد هزینه شرکت‌های مصرف‌کننده و در نهایت گران‌تر شدن محصول آن‌ها برای مصرف‌کنندگان نهایی خواهد شد. متأسفانه با توجه به تغییرات نرخ ارز و وابستگی ورق هاردوکس به واردات، چاره‌ای جز تحمل شرایط کنونی نیست.

با این حال، بازه ضخامتی که در ایران استفاده می‌شود، چهار تا ۸۰ میلی‌متر است.

■ ساخت قطعات فولادی

مدیر فروش شرکت فولاد ساب کاران مطرح کرد: شرکت ما تنها مجموعه‌ای در ایران است که به صورت تخصصی هم واردات و هم ساخت قطعه را انجام می‌دهد. عمده مجموعه‌های دیگر تنها به موضوع واردات ورق هاردوکس وارد شده‌اند و ساخت قطعه را دنبال نمی‌کنند. عکس آن، برخی مجموعه‌ها تنها ساخت قطعه را انجام می‌دهند و واردات ندارند. تکمیل بودن زنجیره تولید در مجموعه فولاد ساب کاران به درک شرایط کارفرما و تولید بهتر قطعه کمک می‌کند زیرا کارفرما بابت

از ۱۰ سال قبل به درخواست مشتریان به حوزه ساخت قطعات حاصل از ورق‌های فولادی نیز وارد شدیم زیرا ورق هاردوکس بسیار خاص و کار کردن با آن شرایط خاصی را می‌طلبد

قیمت و کیفیت اطمینان خواهد داشت. معمولاً ورق‌های ضخیم برای ساخت قطعه در بخش معدن به کار می‌رود. شرکت‌های بزرگ فولادسازی دیگر مشتریان شرکت ما هستند که سفارش سرندها و لاینرها را می‌دهند.

فرزین ابراز کرد: یکی از نقاط قوت مجموعه فولاد ساب کاران استفاده از دستگاه‌های برش مدرن است. در این رابطه دستگاه برش پلاسما زیر آب را تهیه کردیم که تنها دستگاه موجود در ایران است. ورق در این دستگاه قرار می‌گیرد و به طور کامل زیر آب می‌رود. سپس برش کاری در زیر آب صورت می‌گیرد. این روش برش باعث می‌شود افت سختی در محل برش اتفاق نیفتد.

وی ابراز کرد: ظرفیت تولید و واردات شرکت فولاد ساب کاران بسیار متغیر بوده و با

وی با اشاره به گریدهای فولادهای وارداتی، بیان کرد: فولاد ضدسایش براساس سختی سنجی یا برینل هاردنس (Brinell hardness) دسته‌بندی می‌شوند. هرچه میزان برینل یا گریده فولاد بالاتر باشد، طبعاً سختی بیشتری خواهد داشت. از این رو، ورق‌های دارای برینل بیشتر در جایی به کار می‌روند که سایش بیشتری داشته باشد و باید ورق مقاوم‌تری انتخاب شود. در حال حاضر، شرکت راکاستار ورق‌های تا برینل ۵۰۰ را تولید می‌کند اما شرکت SSAB می‌تواند ورق‌های سخت‌تر را نیز تولید کند.


مدیر فروش شرکت فولاد ساب کاران تأکید کرد: معادن به دلیل سر و کار داشتن با سنگ، نیازمند فولادهایی با سختی و استحکام بالا یا ضربه‌پذیری بالا هستند. بنابراین از فولادهای ضد سایش استفاده می‌کنند. در این معادن نیز بسته به بخش‌های مختلف، فولادهای مختلفی به کار می‌رود. با این حال، وقتی سختی ورق افزایش می‌یابد، تردتر و شکننده‌تر می‌شود و ضربه‌پذیری آن پایین می‌آید.

فرزین ادامه داد: در بخش‌هایی از معدن که فولاد با سنگ‌های بزرگ برخورد دارد، باید از فولادهای دارای سختی پایین‌تر و ضربه‌پذیری بالاتر یعنی حدود ۵۰۰ برینل استفاده کرد. در بخش‌های دیگر معدن، سایش شدید مواد با فولاد اتفاق می‌افتد که در آنجا فقط مواد ریزدانه حضور دارند. در این بخش‌ها باید سختی فولاد افزایش یافته اما نیازی به ضربه‌پذیری فولاد نیست و می‌توان از فولادهایی با برینل پایین‌تر یعنی ۴۵۰ و ۴۰۰ استفاده کرد. در همین حال بخش‌هایی که سایش شدید اتفاق می‌افتد، باید فولادهای با برینل ۶۰۰ و ۶۵۰ به کار ببرند که ضربه‌پذیری کمتری دارند.

وی در خصوص ضخامت ورق‌های مورد استفاده در بخش معدن و صنایع معدنی، عنوان کرد: ضخامت ورق‌های هاردوکس در گذشته از چهار میلی‌متر آغاز می‌شد اما با تکنولوژی‌های جدید می‌توان ورق‌هایی با ضخامت ۱،۵ تا ۱۸۰ میلی‌متر را نیز تولید کرد.



آلومينيوم

- 
- حفظ شرایط کنونی، یک کار خارق العاده است!
 - چشم انداز صنعت آلومینیوم تاریک نیست اما مبهم است

مدیرعامل شرکت نوین گدازه مطلق:

چشم انداز صنعت آلومینیوم تاریک نیست اما مبهم است

مدیرعامل شرکت نوین گدازه مطلق گفت: در ابتدای سال جاری کاهش تقاضا برای محصولات آلومینیومی به دلیل شیوع بیماری شدید بود اما با گذشت زمان، شاهد روند رو به رشد تقاضا و عرضه بودیم که مجدداً نوسان قیمت‌ها، وضعیت عرضه و تقاضا را تحت تاثیر قرار داد. به سبب شیوع بیماری کرونا، موانع بسیاری سر راه تولید قرار گرفته که رفع آن نیازمند صرف انرژی بیشتر و هزینه‌های زیاد است.

ابتدای سال آینده نیز ادامه داشته باشد، قیمت به طور متوسط شبیه شرایط فعلی را تجربه کند. علاوه بر این وجود تحریم‌ها در این چنین شرایطی، فعالیت را برای تولیدکنندگان ایرانی دشوار کرده و خیلی اوقات زمان مورد نیاز برای تامین کالاهای خارجی چهار برابر قبل شده است و کالاهای وارداتی در مدت طولانی‌تری به دست ما می‌رسد.

وی در خصوص الزام رعایت پروتکل‌های بهداشتی در شرکت، خاطرنشان کرد: با آموزش کارکنان و اجرای پروتکل‌های بهداشتی و همچنین بررسی روند بهبودی افراد مبتلا شده در جامعه، سعی در حفظ سلامت تمام افراد مجموعه کرده‌ایم. علی‌رغم خطرناک‌تر شدن رفتار این ویروس و همچنین وضعیت نابسامان و شکننده اقتصاد کشور، بعید است که فعالیت کارگاه‌ها و کسب‌وکارها به طور کامل متوقف شود. ما نیز در تلاش برای حفظ موقعیت شغلی افراد هستیم.

■ چشم انداز مبهم صنعت آلومینیوم

مدیرعامل شرکت نوین گدازه مطلق در پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» در ارتباط با میزان تقاضا برای محصولات آلومینیومی در نیمه اول سال جاری و مقایسه میزان آن نسبت به مدت مشابه سال گذشته، اذعان کرد: در ابتدای سال جاری کاهش تقاضا برای محصولات

آلومینیومی، افزایش دو برابری طی چند ماه بسیار مشکل‌ساز شده است و مشتریان تاب افزایش ۴۰ درصدی محصولات را ندارند و به همین دلیل تقاضا برای محصولات ما کاهش یافته است.

وی تاکید کرد: هر بنگاه تولیدی در چنین شرایطی، انعطاف کمی را در تغییر مسیر و سیاست‌ها دارد و ما نیز در نظر داریم تا ضررها را به حداقل برسانیم و بدون تعدیل نیرو از این بحران عبور کنیم. حفظ خانواده کاری برای ما حائز اهمیت است و تصمیم‌گیری در شرایطی که نمی‌توان حتی وضعیت یک روز را پیش‌بینی کرد، دقت نظر خاصی را می‌طلبد. مدیریت هر مجموعه، باید بپذیرد که تمام این شرایط جزئی از فعالیت صنعتی است و وی نباید از اوج کار خود به شدت احساس رضایت کامل و از افت آن، احساس درماندگی و پشیمانی کند.

مدیرعامل شرکت نوین گدازه مطلق در خصوص تاثیر شیوع ویروس کرونا بر صنعت، بیان کرد: به هر حال، شیوع این بیماری تاکنون در تمام دنیا اثرگذار بوده است. در آغاز این شیوع، بخش قابل توجهی از صنایع و کسب‌وکارهای دنیا تعطیل شدند اما به مرور فعالیت خود را به شکل متفاوت‌تر آغاز کردند. به طور مثال، برگزاری جلسات حضوری بسیار محدود شده است و جابه‌جایی کالا در دنیا به سختی انجام می‌شود. پیش‌بینی می‌کنیم که اگر این ویروس تا پایان سال و

محمد مرادی مطلق در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: شرکت نوین گدازه مطلق فعالیت خود را از سال ۱۳۶۰ در زمینه تولید قطعات پیچیده آلومینیومی با روش دایکست برای صنایع گوناگون از جمله صنعت خودرو، نفت و گاز، ساختمان و تاسیسات، روشنایی و نور، صنایع غذایی و لوازم خانگی آغاز کرد و از پیشگامان صنعت قالب‌سازی و ریخته‌گری به حساب می‌آید.

وی افزود: این کارخانه یکی از اصلی‌ترین تامین‌کنندگان قطعات اصلی موتور، سیستم فرمان و پوسته‌های کلاچ، گیربکس، دیفرانسیل، کیلومتر شمار و همچنین ماهک‌های تعویض دنده مجموعه گیربکس است. سایر محصولات تولیدی این شرکت شامل پوسته‌های کنتور گاز، کف کاذب آلومینیومی و چراغ‌های خیابانی می‌شود.

■ حساسیت تصمیم‌گیری در شرایط بحرانی

مدیرعامل شرکت نوین گدازه مطلق در ارتباط با وضعیت بازار در نیمه ابتدایی سال جاری، بیان کرد: بهای شمش آلومینیوم نسبت به سال گذشته تقریباً دو برابر شده است که البته در بعضی از روزها افت ناچیزی را تجربه می‌کند. با توجه به سهم بالای ۵۰ تا ۹۰ درصدی مواد اولیه در بهای تمام‌شده قطعات

وی اضافه کرد: البته تحریم‌ها و افزایش نرخ ارز، فرصت‌هایی را نیز برای ما به وجود آورده است. به عنوان مثال، قطعات و تجهیزاتی بودند که طی سال‌های گذشته از طریق واردات تامین می‌شد اما اکنون واردات این محصولات دشوار شده و می‌توان گفت این امر برای شرکت‌ها و کارخانه‌ها مقرون به صرفه نیست. برای عرضه محصولات خود با شرکت‌ها و کارخانه‌هایی که به این تجهیزات نیاز دارند، وارد گفت‌وگو شده‌ایم و در حال حاضر در حال انجام مذاکرات مربوطه هستیم.

ابزار و تجهیزات مصرفی آن در دسترس باشد. با همه این اوصاف، بخش‌هایی از خطوط تولید را خودکار کرده‌ایم که به لحاظ فرهنگ سازمانی عواید قابل توجهی برای ما داشته است و در حال حاضر برای توسعه آن نیز برنامه‌ریزی کرده‌ایم. مشکل دیگری که وجود دارد، ضعف نقدینگی است که همواره در سازمان‌های رو به رشد به خصوص در واحدهای تولیدی این معضل وجود دارد. در واقع، قدرت نقدینگی هر شرکت و کارخانه ابزاری برای توسعه خانواده کاری و آبروی صنعت کشور است.

آلومینیومی به دلیل شیوع بیماری شدید بود اما با گذشت زمان، شاهد روند رو به رشد تقاضا و عرضه بودیم که مجدداً نوسان قیمت‌ها، وضعیت عرضه و تقاضا را تحت تاثیر قرار داد. به سبب شیوع بیماری کرونا، موانع بسیاری سر راه تولید قرار گرفته که رفع آن نیازمند صرف انرژی بیشتر و هزینه‌های زیاد است. چشم‌انداز صنعت آلومینیوم در حاله‌ای از ابهام قرار گرفته اما نمی‌توان گفت تاریک است. تلاش می‌کنیم شرایط فعالیت خود را حفظ کرده و اجازه ندهیم تولید شرکت از رونق و بازدهی بیفتد.



■ بهره‌گیری از ماشین‌آلات خودکار

مرادی مطلق درباره عمده‌ترین مشکلات کنونی شرکت، گفت: به غیر از نوسانات قیمتی، تحریم‌ها، شیوع بیماری کرونا و چالش تامین برخی اقلام وارداتی، کمبود نیروی انسانی متخصص نیز چشمگیر بوده و متأسفانه الگوی ذهنی بیشتر جوانان، تلاش کمتر و دستاورد زود هنگام است. حساسیت این مسئله روز به روز جدی‌تر می‌شود و ارتباطی به سطح تحصیل افراد نیز ندارد؛ در زمان‌های گذشته این مشکلات کمتر بود.

وی ادامه داد: متأسفانه به دلیل اقتصادی که سال‌ها می‌شود که تورم دورقمی دارد، جامعه تجربه بدی از موفقیت مالی دارد. بسیاری از افراد تصور می‌کنند که راه موفقیت مالی کار کردن و تلاش نیست و تنها کسی موفق می‌شود که خرید و فروش ارز، طلا و ملک می‌کند. در بحث مواجهه با کمبود نیروی انسانی، چون سال‌ها پیش این روند را در حوزه استقرار سیستم‌ها و اتوماسیون صنعتی به جای انسان پیش‌بینی کرده بودیم، فعالیت‌ها و توفیق‌هایی حاصل شده است اما به دلیل تحریم‌ها و سخت‌تر شدن دسترسی به بازارهای صادراتی، استقرار این سیستم‌ها به دلیل نوسانات بازار و تولید، مقرون به صرفه نیست.

مدیرعامل شرکت نوین گدازه مطلق تأکید کرد: قطعاً ماشین‌های تمام اتومات مزایای بی‌شماری دارد اما زمانی استفاده از آن اقتصادی است که در طول سال بدون توقف کار کند و

مدیرعامل شرکت نوین گدازه مطلق در پایان در خصوص برنامه‌های توسعه‌ای این شرکت، اظهار کرد: شرکت نوین گدازه مطلق طی سال‌های گذشته بیشترین تمرکز خود را در زمینه ریخته‌گری تحت فشار (دایکست) به کار گرفته است. اخیراً خط ریخته‌گری ریزه‌ای را راه‌اندازی کرده‌ایم و بنا داریم این بخش از کار را نیز توسعه دهیم. در حال حاضر، برای ۴ خط ریزه قرارداد منعقد شده و مذاکرات نهایی برای نگارش متن قرارداد در حال انجام است که کمتر از یک ماه آینده به عقد قرارداد منجر خواهد شد. در حال حاضر نیز در حال توسعه زیرساخت‌های این بخش و بخش ماشین‌کاری بوده و در برنامه میان‌مدت خود برای توسعه اتوماسیون صنعتی بخش ریزه و ماشین‌کاری طرح‌هایی را در نظر گرفته‌ایم.

■ عدم دسترسی به بازارهای صادراتی

مرادی مطلق در پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» در ارتباط با چالش‌های ایجاد شده به علت وضع تحریم‌ها، گفت: مهم‌ترین چالش به وجود آمده در اثر تحریم‌های وضع شده علیه ایران، معضل دسترسی به بازارهای صادراتی است. به طور مثال، ما به دلیل اینکه قادر به تامین الزامات برخی خودروسازان و زنجیره تامین‌های خارجی بودیم، در این خصوص رایزنی‌هایی با برخی از شرکت‌های خارجی انجام دادیم اما وقتی کار به قرارداد و تولید نزدیک شد، با تشدید تحریم‌ها، روابط و راه‌های مبادلاتی قطع شد. البته هنوز در تلاش هستیم فعالیت در حوزه بازاریابی خارجی را ادامه داده و با انجام مکاتبات برای دستیابی به بازار صادراتی برنامه‌ریزی داشته باشیم.

مدیرعامل شرکت آلومینیوم آراین:

حفظ شرایط کنونی، یک کار خارق العاده است!

مدیرعامل شرکت آلومینیوم آراین گفت: از ابتدای سال جاری تاکنون تولیدکنندگان محصولات آلومینیومی با چالش‌های گوناگونی نظیر کمبود و افزایش قیمت مواد اولیه و جهش نرخ ارز دست و پنجه نرم می‌کنند. در این شرایط نمی‌توان حتی برای یک روز کاری، برنامه‌ریزی دقیق داشت و حفظ شرایط کنونی تولید اولویت بالاتری نسبت به برنامه‌های توسعه‌ای دارد.

در حال حاضر، با معضلات متعددی دست و پنجه‌نرم می‌کنند.

مدیرعامل آلومینیوم آراین در پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه آیا در این شرایط امکان برنامه‌ریزی برای توسعه واحد تولیدی خود دارید یا خیر، گفت: اگر بتوانیم وضعیت کنونی شرکت و فرآیند تولید محصول را حفظ کنیم و شرایط را تا حدودی پایدار نگه داریم، به نوعی یک عملیات غیر ممکن را به سرانجام رسانده‌ایم! در حال حاضر با توجه به اوضاع اقتصاد سردرگم کشور، به سختی می‌توانیم برای حتی یک روز کاری برنامه‌ریزی دقیق داشته باشیم.

آراین‌فر درباره تأثیر کرونا بر اقتصاد کشور، این نکته را خاطر نشان کرد: از پایان سال ۱۳۹۸ تا دو ماه ابتدایی سال جاری، کشور دچار ترس، نگرانی و سردرگمی در خصوص شیوع ویروس کرونا بود و این موضوع بر فعالیت‌های صنعتی نیز تأثیر گذاشت و بسیاری از واحدهای تولیدی در این ایام فعالیت خود را متوقف کردند. بعد از آن با جهش نرخ ارز، کشور وارد بحران عظیم اقتصادی شد که تاکنون هیچ مسئولی نتوانسته است راه‌حلی برای رفع این مشکلات و به رونق انداختن چرخه تولید در صنایع مختلف کشور ارائه دهد.

علت شیوع کرونا، قیمت مواد اولیه دچار نوسانات لحظه‌ای شده است و علاوه بر این موضوع، افزایش هزینه آب، برق و گاز نیز مشکلات ما را دوچندان کرده است. در نیمه ابتدایی سال، پی‌دی‌پی برق مجموعه از سوی اداره برق استان قطع شد و این قطعی‌های سه تا چهار ساعته باعث شد در فرآیند تولید کارخانه اختلال ایجاد شود و برخی از دستگاه‌ها آسیب ببینند.

آراین‌فر در خصوص مبادلات تجاری مجموعه، تصریح کرد: در یک بازه زمانی برای تامین مواد اولیه مورد نیاز شرکت، واردات انجام می‌شد که پس از مدتی متوقف شد. در زمینه صادرات نیز چند مرتبه به کشورهای همسایه مانند عراق، محصولات خود را صادر کردیم.

وی در ارتباط با میزان اثرگذاری تحریم‌ها بر فعالیت شرکت، تأکید کرد: با تشدید تحریم‌ها علیه کشور، صنعت دچار کمبود مواد اولیه و قطعات شده است. در این میان، قیمت‌ها به صورت نجومی صعود پیدا کرده است و کسانی که در انبارهای خود مواد اولیه و تجهیزات، دپو کرده‌اند به سودآوری و ایجاد حباب قیمتی در بازار مشغول شده‌اند. در حال حاضر، تمام تولیدکنندگان محصولات آلومینیومی از جمله شرکت ما، سال جاری را با چالش آغاز کرده‌اند و

مهدی آراین‌فر در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: شرکت آلومینیوم آراین در زمینه تولید پروفیل و مقاطع آلومینیومی فعالیت می‌کند و دارای ظرفیت تولید ماهیانه ۱۵۰ تن است. در حال حاضر، با توجه به شرایط نامطلوب بازار و تولید، تنها با ۱۰ درصد از ظرفیت کارخانه محصول تولید می‌کنیم. میزان تقاضا در ۶ ماهه ابتدایی سال جاری نسبت به دوره مشابه در سال گذشته افت داشته است و این باعث شده تا کاهش ۸۰ درصدی تولید را تجربه کنیم.

وی افزود: ما در کارخانه خود از دستگاه پرس دو هزار و ۴۰۰ تنی استفاده می‌کنیم و تمام ماشین‌آلات مورد استفاده در مجموعه ساخت ایران است. مواد اولیه مورد استفاده در کارخانه، شمش و بیلت آلومینیومی و همچنین ضایعات هستند. در حال حاضر، به علت افزایش بیش از اندازه قیمت مواد اولیه، درآمد حاصل از فروش محصولات، برای خرید مجدد مواد اولیه در هر دوره کافی نیست. به طوری که از ابتدای سال جاری قادر به کسب سود نبودیم و برای ادامه فعالیت از درآمد سال‌های گذشته خود استفاده کرده‌ایم.

مدیرعامل آلومینیوم آراین درباره چالش‌های به وجود آمده از ابتدای سال جاری، بیان کرد: به

شرکت آلومراد (سهامی عام)

پیشرو در صنعت برق کشور
با بیش از نیم قرن سابقه

● تولید مفتول (راد) آلومینیومی خالص و آلیاژی
با ظرفیت ۲۷ هزار تن در سال

● تولید بیلتهای آلومینیومی و آلیاژی
با ظرفیت ۱۰ هزار تن در سال

Head Office: No. 21, Varsho Street, Nejatollahi Street,
Karimkhan zand Street, Tehran 1598689821, Iran

☎ (+98 21) 88809634 🏠 (+98 21) 88890163

Factory: Ayatollah Khamenehee Blvd, Ghazvin
3416668516, Iran

☎ (+98 281) 333246071 🏠 (+98 281) 33227056




شرکت آلومراد (سهامی عام)

www.alumteckcorp.com

A stack of old, yellowed books is shown in a close-up, low-angle shot. The pages are thick and aged, with a warm, golden-brown hue. A dark green banner is overlaid on the right side of the image, containing the Arabic word 'مس' in white. The background is a blurred, textured surface, possibly a wall or a large stack of similar books, creating a sense of depth and history.

مس

- 
- تولید محصول با کیفیت، رمز موفقیت در بحران
 - مشتریان بورس کالا از پیش تعیین شده هستند

مدیرعامل شرکت ریابی عنوان کرد:

تولید محصول با کیفیت، رمز موفقیت در بحران

وضعیت نابسامان اقتصاد و صنعت نیاز به حضور کاربلدان و صنعتگرانی دارد که به چم و خم کار کاملاً مسلط هستند و با ظهور بحران‌ها از صحنه فعالیت حذف نشده‌اند. حضور مداوم و پویا در صنعت مستلزم دو مولفه برنامه مدون و حفظ روابط بین‌المللی است که در کشور کمتر شرکتی از هر دو موضوع بهره‌مند است. خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در این راستا با علی هوشمند، مدیرعامل شرکت ریابی به گفت‌وگو نشست. وی معتقد است که محصول با کیفیت در هر شرایطی می‌تواند با تقاضای مطلوبی در بازار مواجه شود. مشروح این گفت‌وگو در ادامه آمده است:

◀ شرایط فروش داخلی و صادراتی محصولات

شرکت ریابی را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

ما شیرآلات بهداشتی، میلگرد و اتصالات برنجی تولید می‌کنیم که مشتری عمده این نوع محصول مردم و صنعت ساختمان است. با وجود تمام مشکلات، میزان تقاضا در بازار داخلی قابل ملاحظه بوده و تا کنون توانسته‌ایم نظر انبوه‌سازان و مشتریان داخل را به خود جلب کنیم. در رابطه با فروش صادراتی نیز باید گفت در این عرصه به طور مداوم حضور فعالی داشته‌ایم که این خود نشان از کیفیت بالای شیرآلات و میلگرد تولیدی شرکت است. البته

که در سال جاری برای پیشبرد اهداف تعیین شده مجموعه در راستای گسترش فعالیت‌های شرکت افراد جدیدی را نیز استخدام کردیم و در تلاش هستیم که با به‌کارگیری تمام قوای خود و با استفاده از مواد اولیه مرغوب، محصولی با کیفیت را تولید و به مردم عرضه کنیم. در واقع، رضایت مشتری هدف اول و آخر مجموعه ریابی محسوب می‌شود. در حال حاضر، ۱۲۰ نفر در مجموعه ریابی مشغول به فعالیت هستند و این تعداد در بدترین شرایط و بحران‌ها پای کار ایستاده‌اند و از هیچ کمکی دریغ نکرده‌اند.

◀ توضیحاتی در خصوص پیشینه شرکت بفرمایید.

فعالیت شیرآلات بهداشتی و ساختمانی صنایع تولیدی ریابی به سال ۱۳۵۸ برمی‌گردد که در حوزه صنعت ریخته‌گری فلزات رنگین آغاز به کار کرد. این واحد تولیدی به عنوان تولیدکننده میلگرد برنجی و شیرآلات بهداشتی در سطح کشور شناخته می‌شود. در حال حاضر، با وجود شرایط نامطلوب اقتصادی، همچون گذشته در عرصه تولید میلگرد و شیرآلات پیشتاز هستیم و بدون تعدیل نیرو به فعالیت خود ادامه می‌دهیم. قابل ذکر است



علاوه بر اینکه با افت مواجه نشده بلکه طی دو سال اخیر همزمان با نوسانات قیمتی، افزایش یافته است. زمانی که کالایی با کیفیت و در حد استانداردهای دنیا در کشور تولید می‌شود، طبیعتاً از واردات این نوع محصولات جلوگیری به عمل می‌آید و دولت نیز برای واردات محصولات مشابه آن ارز دولتی تخصیص نمی‌دهد. به این ترتیب، تقاضا برای محصولات با کیفیت ایرانی در طی این مدت افزایش یافته که این موجب افزایش تولید و فروش شرکت ریایی نیز شده است.

◀ تکنولوژی ساخت میلگرد و شیرآلات بهداشتی در چه جایگاهی قرار دارد؟

تکنولوژی، مهم‌ترین رکن در تولید یک محصول مرغوب به حساب می‌آید و در مجموعه ریایی نیز سعی شده که از تجهیزات و ماشین‌آلات مدرن و طبق آخرین تکنولوژی روز دنیا استفاده شود، اما در شرایط تحریمی در تامین برخی قطعات دچار مشکل شدیم که از این بین می‌توان به قطعات یدکی، قطعات برقی و بعضی از قالب‌ها اشاره کرد که اکنون از طریق واسطه و یا با استفاده از موجودی برخی شرکت‌ها در داخل کشور، کمبودهای خود را جبران می‌کنیم. ما از دستگاه CNC و ماشین‌آلات ریخته‌گری مداوم استفاده می‌کنیم که از جمله ماشین‌آلات مدرن مجموعه محسوب می‌شوند. با تکیه به چنین تجهیزاتی می‌توانیم محصول مرغوبی را تولید کنیم.

به عنوان مثال، زمانی که دستگاه CNC با مشکل مواجه می‌شود، اغلب قطعات الکترونیکی این دستگاه خراب می‌شود و تامین این نوع قطعات عملاً در ایران ممکن نیست و یا کلیدهای برقی که ما استفاده می‌کنیم، آلمانی یا متعلق به کشور کره جنوبی هستند که در شرایط تحریمی تهیه آن‌ها به یک چالش جدی تبدیل شده است. همچنین در رابطه با گرافیت باید گفت که این ماده تولید داخلی ندارد و در این زمینه کاملاً به کشورهای خارجی وابسته هستیم، اما در مجموعه تا به امروز توانسته‌ایم مشکلات پیش آمده را حل کنیم. به طور کلی

خود به صورت مستقیم محصولات را صادر نکرده‌ایم و شرکت‌های واسطه در این بین مسئولیت فروش خارجی محصولات ما را عهده‌دار شده‌اند. کشورهایی همچون افغانستان، عراق، آذربایجان، ترکیه، سوریه و همچنین کشورهای آفریقایی مانند لیبی و سایر کشورهای همسایه از جمله مشتریان دائمی اجناس ایرانی، به ویژه محصولات مسی و برنجی ما هستند که با واسطه و یا بدون واسطه این محصولات به دست آن‌ها می‌رسد.

◀ مواد اولیه مصرفی خود را از چه منابعی تامین می‌کنید؟

به طور کلی مواد اولیه مصرفی برای تولید میلگرد برنجی و شیرآلات بهداشتی مس و روی است که این نوع مواد را به صورت ضایعات و شمش تهیه می‌کنیم. اغلب مس و برنج را به صورت ضایعات از بازار آزاد و روی را به شکل شمش روی از شرکت‌های تولیدکننده تهیه می‌کردیم. در تامین مواد با مشکل خاصی مواجه نیستیم اما با بروز نوسانات قیمتی عرضه مواد اولیه همچون ضایعات به طور منظم در بازار عرضه نمی‌شوند و فروشندگان با تغییر لحظه‌ای قیمت‌ها قادر به معامله نیستند در نتیجه در چنین بازاری تولیدکنندگانی همچون ما در تهیه مواد اولیه دچار مشکل می‌شود و کمبود را به طور جدی حس می‌کند.

◀ فعالیت مجموعه ریایی را در دو سال اخیر چگونه ارزیابی می‌کنید؟

سال گذشته نیز همچون امسال شاهد رشد نجومی قیمت‌ها بودیم و این تاثیر مستقیم بر روند کاری واحد تولیدی گذاشته است. برای حفظ بقای یک مجموعه تولیدی قدرتمند باید متناسب با وضعیت بازار عمل کرد. در نتیجه به نسبت افزایش قیمت مواد اولیه، ما نیز قیمت نهایی محصولات خود را افزایش داده‌ایم و چرخه خرید ماده اولیه و فروش محصولات را در حالت تعادل نگه داشته‌ایم. مشتریان نیز پذیرای این رشد قیمت‌ها هستند و به جرات می‌توان گفت میزان فروش داخلی و صادراتی

واحد تحقیق و توسعه مجموعه یکی از پویاترین بخش‌های شرکت است و توجه ویژه‌ای به این واحد داریم. یکی از وظایف افراد مشغول در این بخش شناسایی و بررسی نیاز بازار و تکنولوژی‌های نوین در دنیا است



پیش رفتن همزمان با علم و تکنولوژی روز دنیا، علاوه بر وضعیت اقتصادی مطلوب به ایجاد روابط تجاری و بین‌المللی مناسب نیز نیاز دارد که در حال حاضر در هر دو مولفه دچار مشکل شده‌ایم.

◀ **چالش‌های موجود در صنعت شما چیست؟**
مهم‌ترین مشکلات موجود در این صنعت، نوسانات قیمتی و بحث تامین مواد اولیه است که البته این موضوع فقط شامل صنعت میلگرد و شیرآلات نمی‌شود و تمام صنایع نیز با این دغدغه دست‌وپنجه نرم می‌کنند. همچنین بی‌ثباتی نرخ ارز تولیدکنندگان و فعالان این عرصه را مورد آزار قرار داده است. سومین مشکل عمده، مالیات بر ارزش افزوده است؛ یعنی مالیاتی که بخش تولید نباید پرداخت کند و بر عهده مصرف‌کننده است که البته در ایران از هر دو طرف مالیات گرفته می‌شود! در کنار مواردی که ذکر شد، به دلیل درست نبودن سیستم خرید و فروش در کشور، به هنگام خرید ضایعات مسی و برنجی فروشنده فاکتوری جهت ارائه ندارد و در مقابل، زمانی که محصول نهایی به بازار عرضه می‌شود، قشر بازاری حاضر نیستند که کالا را بدون فاکتور خریداری کنند. در واقع شرایط به گونه‌ای است که عرصه برای افرادی که می‌خواهند درست و مفید کار کنند، سخت و دشوار است اما برای فعالیت‌های زیرپله‌ای موقعیتی مناسب و سودآور محسوب می‌شود که این موضوع اجازه

گسترش فعالیت را به واحدهای تولیدی استاندارد نمی‌دهد.

◀ **چه برنامه و چشم‌اندازی برای آینده شرکت ریایی در نظر گرفته‌اید؟**

با توجه به اینکه تحلیل منطقی و صحیحی از بازار داریم، می‌توانیم چشم‌اندازی مطابق با واقعیت متصور شویم. بر اساس سیاست‌های دولت، نظام و شرایط اقتصادی موجود، خود را با شرایط مطابقت می‌دهیم و تا کنون با این روند توانسته‌ایم خوش بدرخشیم. علاوه‌بر این افزایش ظرفیت تولید و افزودن محصولات جدید به سبد تولیدات را در برنامه کاری خود داریم و باید منتظر بمانیم که شرایط اقتصادی کشور به کدام سمت سوق می‌یابد. قابل ذکر است که هر سال نیازهای بازار تغییر می‌کند و ما مطابق با نیاز بازار، استراتژی خود را به‌روز می‌کنیم و در جهت تولید محصول مورد نیاز حرکت می‌کنیم. واحد تحقیق و توسعه مجموعه یکی از پویاترین بخش‌های شرکت است و توجه ویژه‌ای به این واحد داریم. یکی از وظایف افراد مشغول در این بخش شناسایی و بررسی نیاز بازار و تکنولوژی‌های نوین در دنیا است.

◀ **آینده صنعت مس را چگونه ارزیابی می‌کنید؟**
در چند سال اخیر در کنار بحث تولید، گروهی را شکل داده‌ایم تا از این طریق بتوانیم ضایعات فلزی را قیمت‌گذاری کنیم و روزانه قیمت جهانی

فلزات رنگی (در بورس فلزات لندن) که شامل مس و روی می‌شود را رصد می‌کنیم. با توجه به روند طی شده قیمت جهانی و داخلی مس، می‌توان آینده روشنی را برای مس متصور بود که در حال حاضر شیوع ویروس کرونا تا حدی جلوی سرعت رشد و توسعه صنعت مس را گرفته است و با خروج از سونامی کرونا، قطعاً تقاضا برای مس افزایش زیادی خواهد داشت و چرخه تولید در صنعت مس با سرعت بیشتری در ایران و در دنیا به حرکت درخواهد آمد.

◀ **پیشنهاد شما برای حل مشکلات موجود در صنعت چیست؟**

به نظر من اگر دولت به جای استفاده از کارشناسان خود، از افراد کاربلد و با تجربه که سالیان سال در خطوط تولید کارخانه‌ها و سطح بازار، سرد و گرم صنعت را چشیده‌اند و همچنین از تجربه شرکت‌هایی که زیر سایه مشکلات گوناگون تا به امروز دوام آورده‌اند، استفاده کند به نتایج بهتری خواهد رسید زیرا آن‌ها تمام نوسانات و چالش‌های صنعتی را تجربه کرده‌اند و راه‌حل‌های مناسبی را برای حل مشکلات امروزی صنعت قطعاً به کار خواهند گرفت. وضعیت فعلی صنعت به کمک جدی نیاز دارد چرا که با این روند در آینده نزدیک بسیاری از واحدهای تولیدی دست از کار خواهند کشید و با تعطیلی مجموعه تولیدی خود به مشکلات اقتصادی کشور دامن خواهند زد.

شرکت آلومتک (سهامی عام)



- تولید انواع هادی های خطوط توزیع و انتقال با ظرفیت ۴۲ هزار تن در سال
- تولید پروفیل های ساختمانی و صنعتی و لوله های باس بار با ظرفیت ۸ هزار تن در سال

Head Office: No. 21, Varsho Street, Nejatollahi Street, Karimkhan zand Street, Tehran 1598689821, Iran

☎ (+98 21) 88809634

📠 (+9821) 88890163

Factory: Ayatollah Khamenehee Blvd, GHAZVIN 3416668516, Iran

☎ (+98 281) 33246071

📠 (+98 281) 33227056

هادی های AAAC و
لوله های باس بار آلومینیومی
در خطوط و پست های برق



شرکت آلومتک (سهامی عام)

متعلق به شرکت سرمایه گذاری ملی ایران

پیشرو در صنعت برق کشور
با بیش از نیم قرن سابقه

www.alumtekcorp.com



مدیرعامل شرکت نیرو خطوط زاگرس:

مشتریان بورس کالا از پیش تعیین شده هستند

◀ رکود ساخت و ساز موجب کاهش تقاضا شده است

مدیرعامل شرکت نیرو خطوط زاگرس گفت: شرایط خرید از بورس کالا برای واحدهای تولیدی کوچک و متوسط بسیار دشوار بوده و تقریباً می‌توان گفت در وضعیت فعلی اقتصاد کشور کمتر واحد تولیدی قادر به خرید از بورس کالا است. عمده مشتریان این تالار صنعتی تولیدکننده نیستند بلکه دلالاتی هستند که نبض بازار مواد اولیه را در دست گرفته‌اند و با خرید مواد عرضه شده در رینگ صنعتی و فروش در بازار آزاد با قیمتی بالاتر امرار معاش می‌کنند که این مصداق بارز رانت است.

بود. در نتیجه، قدرت رقابت تولیدکنندگانی که مشتریان ثابت بورس کالا هستند، بیشتر می‌شود. ناگفته نماند علاوه بر وجود رانت در بورس کالا، خرید از این تالار صنعتی به بودجه کلان نیاز دارد زیرا حداقل حجم خرید بیش از نیاز مجموعه‌هاست. عبادی عنوان کرد: نوسانات قیمت مس و نرخ ارز به شدت بر رقابت‌های بورس کالا تأثیر می‌گذارد؛ به نحوی که با افزایش قیمت‌ها، میزان رقابت به حدی کاهش می‌یابد. از سوی دیگر عرضه محدود مفتول در بورس کالا موجب ایجاد افزایش قیمت کاذب می‌شود.

■ رکود ساخت و ساز، کاهش تقاضا

مدیرعامل شرکت نیرو خطوط زاگرس اضافه کرد: این شرکت، تولیدکننده کابل‌های صنعتی به ویژه سیم و کابل‌های افشان ساختمانی است و عمده مشتریان ما انبوه‌سازان هستند که محصولات ما را از سطح بازار تهیه می‌کنند.

را از بازار آزاد تهیه می‌کنیم. در واقع شرایط لازم را برای خرید از بورس کالا نداریم و یا به عبارت بهتر این تالار صنعتی در انحصار یک عده خاص است و آن‌ها نیز برخی افراد و مشتریان ویژه را وارد بازی خود می‌کنند. ما نیز ماده اولیه مورد نیاز خود را از طریق دلال تهیه می‌کنیم. لازم به ذکر است که قیمت مفتول در بازار آزاد و بورس کالا اختلاف دارد؛ این محصول در بورس کالا ارزان‌تر عرضه می‌شود اما دست تولیدکنندگانی همچون ما از آن کوتاه است.

وی خاطر نشان کرد: عمده مشتریان مفتول عرضه شده در بورس کالا، تولیدکننده نیستند بلکه دلالاتی هستند که مفتول را از بورس خریداری کرده و با قیمتی بالاتر در بازار آزاد عرضه می‌کنند. اختلاف قیمت مفتول در بازار آزاد و بورس کالا بالغ بر ۱۲ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم است. زمانی که ماده اولیه از بازار آزاد تأمین شود، طبیعی است که قیمت تمام شده محصول نهایی شرکتی همچون ما بالاتر خواهد

محسن عبادی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: وضعیت تولید نامطلوب است و ما کج‌دار و مریز پیش می‌رویم و تا به اینجای کار توانسته‌ایم فعالیت خود را در بحبوحه مشکلات حفظ کنیم. در تمام بخش‌های تولید معضلاتی وجود دارد اما از جمله مسائلی که عرصه را برای تولیدکنندگان تنگ‌تر کرده، چالش‌های موجود در بازار است. در حال حاضر با توجه به بحث گرانی در تمام بخش‌ها، میزان ساخت و سازهای ساختمانی نیز به حداقل رسیده و در ادامه میزان تقاضا برای سیم و کابل‌های ساختمانی نیز افت چشمگیری داشته و از این رو این ضررهای جدی به تولیدکنندگان سیم و کابل وارد شده است.

■ مواجهه با قیمت‌های کاذب

مدیرعامل شرکت نیرو خطوط زاگرس مطرح کرد: مواد اولیه برای تولید سیم و کابل، مفتول هشت میلی‌متری و گرانول PVC بوده که هر دو

از ایران تامین می‌شود اما به تکنولوژی روز دنیا دسترسی آسانی دارند. از طرفی مواد اولیه با قیمت پایین‌تری نسبت به قیمت ارائه شده به تولیدکنندگان داخلی به مشتریان خارجی از جمله ترک‌ها فروخته می‌شود؛ بنابراین محصول نهایی آن‌ها قیمت پایین‌تری نسبت به محصولات ایرانی دارد و این موجب پیروزی آن‌ها در رقابت می‌شود. وی اضافه کرد: اکنون نوسانات قیمتی و ارزی به حدی زیاد است که نمی‌توان وارد رقابت‌های بین‌المللی شد. به عنوان مثال، امروز با یک مشتری خارجی قراردادی با قیمت مس ۱۷۰ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم تنظیم می‌کنیم که تولید، آماده‌سازی و ارسال محموله به یک تا دو ماه زمان نیاز دارد و در این مدت قیمت مس افزایش می‌یابد و به ۲۰۰ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم می‌رسد که این موجب ضرر می‌شود.

■ **به سختی قامت خود را راست نگه داشته‌ایم**
مدیرعامل شرکت نیرو خطوط زاگرس یادآور شد: ظرفیت تولید اسمی مجموعه چهار هزار تن در سال ثبت شده است که سه هزار تن سهم آلومینیوم بوده و یک هزار تن به مس اختصاص دارد. در شرایط فعلی خط تولید سیم و کابل آلومینیومی تعطیل شده و در خط تولید مس نیز با حداقل توان در حال تولید هستیم. حدود سه سال است که با یک بازار آشفته مواجه هستیم و فقط با چنگ و دندان وضعیت موجود را کنترل می‌کنیم. اگر همین روند ادامه داشته باشد، ما فقط تا انتهای سال جاری قادر به ایستادگی هستیم و بعد از آن مجموعه را تعطیل خواهیم کرد. ناگفته نماند که اکنون در انبار کارخانه محصول آماده جهت فروش داریم اما تقاضایی برای آن در بازار وجود ندارد.

عبادی در پایان خاطر نشان کرد: شیوع ویروس کرونا، نحوه فعالیت واحدهای تولیدی خارجی و قیمت‌گذاری‌های بورس لندن به مشکلات اقتصادی داخلی ما اضافه شده که نوسانات را بیش از پیش کرده است. باید منتظر بمانیم که کشور چین چه روزی خرید می‌کند و چه روزی وارد قرنطینه می‌شود که بورس فلزات لندن قیمت‌ها را اعلام کند تا بتوانیم برنامه ریزی کنیم!

همچنین کابل تولیدی نیز در صنعت و ساختمان مورد استفاده قرار می‌گیرد. بخش دوم محصولات تولیدی مجموعه، آلومینیومی هستند که موسوم به سیم لخت هوایی بوده و عمده مشتری این نوع سیم وزارت نیرو است که شرایط فروش این محصول نیز اصلاً مطلوب نیست چرا که پروژه‌های عمرانی این نهاد به شدت کاهش یافته و طبیعتاً مصرف این نوع سیم کاهش یافته است. در حال حاضر حدود ۹ ماه است که خط تولید سیم و کابل آلومینیومی شرکت زاگرس تعطیل شده است.

وی در خصوص تفاوت سیم و کابل‌های مسی و آلومینیومی، گفت: سیم و کابل‌های مسی و آلومینیومی با توجه به نوع فلزی که در آن‌ها استفاده می‌شود، کاربردهای گوناگونی دارند و در بخش‌های مختلفی مورد استفاده قرار می‌گیرند. به عنوان مثال، سیم و کابل‌های آلومینیومی به دلیل عدم وجود استانداردهای لازم در پروژه‌های ساختمانی هیچ کاربردی ندارند اما در شبکه‌های قدرت یا دکل‌های بزرگ تنها سیم و کابل‌های آلومینیومی به دلیل خاصیت سبک بودن و همچنین قیمت ارزان‌تر نسبت به مس، مورد استفاده قرار می‌گیرند. کابل‌های خودنگهداری که برای سیم‌کشی در خیابان‌ها به کار گرفته می‌شوند، همگی آلومینیومی هستند زیرا اگر این حجم از سیم مسی باشد، برای کارفرما از نظر اقتصادی مقرون به صرفه نخواهد بود و از طرفی مورد سرقت قرار می‌گیرد.

■ **ترک‌ها جای پای ایرانیان گذاشتند**
عبادی تاکید کرد: همان‌طور که گفته شد میزان فروش داخلی تا حد چشم‌گیری کاهش یافته است و در خصوص صادرات نیز باید گفت که در حال حاضر هیچ‌گونه فروش صادراتی نداریم. در سال‌های گذشته کشور عراق بازار خوبی برای محصولات ما داشت اما بعد از تحولات سیاسی منطقه، این بازار از دست رفت و اکنون نیز به دست فعالان صنعتی کشور ترکیه افتاده است. جالب این است که مس و آلومینیوم مورد نیاز تولیدکنندگان سیم و کابل کشور ترکیه،

عمده مشتریان مفتول عرضه شده در بورس کالا، تولیدکننده نیستند بلکه دلالتی هستند که مفتول را از بورس خریداری کرده و با قیمتی بالاتر در بازار آزاد عرضه می‌کنند



سرب و روی

● صنعت سرب به تجارت گسترده وابسته است



مدیرعامل شرکت صنایع فلزات رنگین ماهنشان:

صنعت سرب به تجارت گسترده وابسته است

مدیرعامل شرکت صنایع فلزات رنگین ماهنشان گفت: با وجود اینکه ۹۰ درصد از شرکت‌های تولیدکننده شمش سرب نیازمند واردات باتری فرسوده به عنوان ماده اولیه هستند، اما هیچ‌گونه امکانی برای مبادلات تجاری در صنعت سرب وجود ندارد. اگر دولت به دنبال ایجاد شرایطی است تا «جهش تولید» تحقق یابد، باید کلیه راه‌ها را برای واردات باتری فرسوده، در کنار صادرات شمش سرب آزاد کند.

میزان قابل توجهی به حساب می‌آید، متأسفانه با کمبود مواد اولیه تولید مواجه شدیم. مدیرعامل شرکت صنایع فلزات رنگین ماهنشان ادامه داد: علی‌رغم افزایش ظرفیت تولید و امکان تولید شمش سرب به میزان ۲۴ هزار تن در سال، اما به علت نبود مواد اولیه ناچار هستیم که با حداقل ظرفیت به تولید ادامه دهیم.

وی گفت: مسئله اصلی که موجب کاهش ظرفیت واردات باتری فرسوده در کشور شده است، به مناقشه میان تولیدکنندگان و بانک مرکزی برمی‌گردد. گویا قرائت ما از قانون با قرائت بانک مرکزی، ۱۸۰ درجه تفاوت دارد.

علمی‌فرد یادآور شد: بانک مرکزی معتقد است که بر اساس نص صریح قانون، هرگونه صادرات محصول تولید شده در داخل به کشورهای هدف صادراتی، منوط به بازگرداندن ارزش حاصل از صادرات است. در واقع، بر اساس نظر صریح بانک مرکزی، شرکت‌های تولیدی موظف هستند که ارزش حاصل از صادرات را به سامانه‌نیمابازگردانند.

مدیرعامل شرکت صنایع فلزات رنگین ماهنشان اضافه کرد: مجموعه شرکت‌های تولیدی با این قرائت از قانون مشکلی ندارند، اما زمانی در این خصوص تضاد به وجود می‌آید که طبق قانون، صادرات محصول از طریق ورود موقت، نیاز به پرداخت ارزش حاصل از صادرات ندارد زیرا در روش ورود موقت، ارزی میان فروشنده و خریدار مبادله نمی‌شود و عملاً مبادله به صورت کالا به کالا یا همان تهارت صورت می‌گیرد.

کانال‌های خارجی خریداری می‌شد، این آمار در حال حاضر به حدود ۱۰ درصد کاهش یافته است. با این حال، طی چند ماهه گذشته امکان صادرات حدود ۳۰۰ تن شمش سرب و واردات باتری فرسوده به ازای آن، برای مجموعه به وجود آمد که البته این مقدار می‌توانست بیش از میزان مذکور باشد.

■ باتری فرسوده در بازار داخلی محدود است

مدیرعامل شرکت صنایع فلزات رنگین ماهنشان بیان کرد: صیاب‌باتری و سپاهان باتری به عنوان دو شرکت بزرگ تولیدکننده باتری در ایران محسوب می‌شوند که سرب مورد نیاز خود را به طور کامل از طریق بازیافت باتری فرسوده تأمین می‌کنند.

وی ادامه داد: این شرکت‌ها حدود ۹۰ درصد باتری فرسوده موجود در بازار داخلی را در کارخانه خود برای استحصال سرب از باتری فرسوده به کار می‌گیرند و دسترسی عمده شرکت‌های تولیدکننده شمش سرب به باتری فرسوده موجود در کشور بسیار محدود است.

■ مناقشه میان تولیدکنندگان سرب و بانک مرکزی

علمی‌فرد اذعان کرد: با توجه به سرمایه مناسبی که توسط برخی سرمایه‌گذاران به مجموعه تزریق شد، در اواخر سال ۱۳۹۸ تصمیم گرفتیم که میزان ظرفیت اسمی مجموعه را از ۱۲ هزار تن به ۲۴ هزار تن در سال ۱۳۹۹ افزایش دهیم. پس از افزایش ظرفیت اسمی که در نوع خود نسبت به بسیاری از شرکت‌های داخلی،

منصور علمی‌فرد در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: سال تاسیس شرکت صنایع فلزات رنگین ماهنشان به سال ۱۳۸۹ برمی‌گردد؛ یعنی زمانی که مواد اولیه مورد نیاز تولید اکثر شرکت‌های تولیدکننده شمش سرب در ایران به وفور یافت می‌شد. متأسفانه موضوع تأمین مواد اولیه در حال حاضر به عنوان یک چالش بزرگ برای شرکت‌های تولیدکننده شمش سرب به حساب می‌آید.

وی عنوان کرد: تولید شمش سرب مجموعه از طریق کوره‌های گردان مستقر در کارخانه انجام می‌گیرد. تعداد این کوره‌ها پنج عدد است که دو کوره با ظرفیت ۴۰ تن، دو کوره با ظرفیت پنج تن و یک کوره با ظرفیت ۱۰ تن را شامل می‌شود.

مدیرعامل شرکت صنایع فلزات رنگین ماهنشان مطرح کرد: در حال حاضر، عمده کارخانه‌های تولیدکننده مجاز شمش سرب در ایران که به تعداد ۱۶ کارخانه می‌رسد، تنها از طریق واردات باتری فرسوده امکان تولید و به نوعی حیات دارند. مجموعه ما نیز به تبع بسیاری از شرکت‌های داخلی، مواد اولیه (باتری فرسوده) مورد نیاز تولید شمش سرب را از کشورهای منطقه وارد کشور می‌کند.

علمی‌فرد تصریح کرد: تمام مواد اولیه مجموعه از ابتدای فعالیت از طریق کشورهای همانند افغانستان، عراق و برخی از کشورهای آسیای میانه تأمین شده است. در واقع، اگر بین سال‌های ۱۳۹۶ تا اوایل سال ۱۳۹۸ حدود ۶۰ تا ۷۰ درصد باتری فرسوده مورد نیاز مجموعه از طریق

چشمگیر یافته است.

مدیرعامل شرکت صنایع فلزات رنگین ماهنشان تاکید کرد: سرب قابل استحصال در باتری نمونه ایرانی حدود ۲ درصد بیشتر از باتری نمونه خارجی است اما با این حال، عیار سرب به کار رفته در باتری فرسوده نمونه داخلی و خارجی ۹۹ درصد است.

■ چالشی در زمینه محیط زیست نداریم

علمی فرد عنوان کرد: تا این لحظه با هیچ گونه مشکل یا چالش جدی در زمینه محیط زیست مواجه نبوده ایم. اقدامات مجموعه در این زمینه، به صورت فصلی رقم می خورد و سازمان محیط زیست استان تهران نیز مجوز ورود جهت نظارت

مدیرعامل شرکت صنایع فلزات رنگین ماهنشان افزود: در حال حاضر، بیشتر تولید شمش سرب کشور عراق توسط تولیدکنندگان ایرانی صورت می گیرد. این تولیدکنندگان معتقد هستند که در کشورهای همسایه، میزان هزینه های امور گمرکی، حمل و نقل مواد معدنی و تولید محصول نهایی، بسیار پایین تر از بهای پرداختی در داخل کشور است. بنابراین رفتن به کشورهای دیگر را به عنوان یک فرصت تلقی می کنند.

■ میزان سرب باتری به تکنولوژی تولید

وابسته است

علمی فرد گفت: چند تفاوت عمده میان

وی اشاره کرد: وجود این چالش به عنوان یک مانع بزرگ، سد راه صنایع کشور به خصوص تولیدکنندگان شمش سرب که ماده اولیه خود را از طریق واردات باتری فرسوده تامین می کنند، شده است. اگر دولت بر اساس چشم انداز «جهش تولید» قصد افزایش یا جلوگیری از کاهش تولید در کشور را دارد، بهتر است هرچه زودتر یعنی پیش از آنکه بسیاری از شرکت های تولیدکننده سرب با توقف تولید مواجه شوند، صراحتاً این قانون را پایش کند تا تولیدکنندگانی که در قبال صادرات شمش سرب، باتری مورد نیاز خود را وارد می کنند، بیش از پیش متضرر نشوند.

علمی فرد اظهار کرد: اگر ارزی که بانک مرکزی به صورت دستوری در خصوص صادرات شمش سرب درخواست می کند، پرداخت نشود، ابتدا تعزیرات حکومتی به تخلف غیرواقعی ورود و سپس کارت بازرگانی تعلیق می شود.

■ کوچ بی اختیار صنعتگران سرب

مدیرعامل شرکت صنایع فلزات رنگین ماهنشان عنوان کرد: شرایط به وجود آمده به واسطه کمبود اساسی ماده اولیه در صنعت سرب کشور، زمینه کوچ صنعتگران مطرح را به کشورهای همسایه همانند افغانستان و عراق به وجود آورده است.

وی یادآور شد: بسیاری از شرکت هایی که شمش سرب با کیفیتی تولید می کردند، به واسطه کمبود مواد اولیه تعطیل شدند. البته بسیاری از آن ها برای ادامه فعالیت به کشورهای همسایه پناه برده اند که با ایجاد کارخانه و بهره مندی زیرساخت های مورد نیاز تولید، به سود مطلوبی دست یابند.

علمی فرد تاکید کرد: به راستی چه کسی مقصر این داستان تلخ در صنعت سرب است؟! به نظر می رسد دولت، بزرگترین عامل در راستای به وجود آمدن شرایط موجود است که با ایجاد وضعیتی ناپایدار در صنعت، شرایط کوچ کردن بسیاری از صنعتگران و معدن کاران با سابقه کشور را به کشورهای همسایه به وجود آورده است.



در هر ساعت از شبانه روز را دارد. خوشبختانه در طی سال های فعالیت هیچ تذکر زیست محیطی از جانب این سازمان دریافت نکرده ایم.

■ صادرات، تنها راه نجات

مدیرعامل شرکت صنایع فلزات رنگین ماهنشان در پایان خاطر نشان کرد: با وضعیتی که امروز برای تولیدکنندگان سرب در کشور به وجود آمده است، شاهد افول روزافزون این صنعت هستیم. در واقع، تا زمانی که در زمینه صادرات شمش سرب، بخش نامه های خلق الساعه و بدون پشتوانه از طرف دولت صادر می شود، هیچ گونه امیدی به بهبود شرایط موجود، وجود نخواهد داشت.

باتری داخلی و خارجی وجود دارد. نخست باید یادآور شد که به هر میزان که تکنولوژی مورد استفاده در تولید باتری، سطح پایینی داشته باشد، تاثیر بدون واسطه ای بر سرب به کار رفته در باتری می گذارد. در واقع، تکنولوژی قدیمی موجب افزایش میزان سرب در باتری تولیدی می شود که این در باتری نمونه ایرانی مستتر است.

وی ادامه داد: تفاوت عمده میان باتری تولید شده شرکت های داخلی و خارجی در میزان سرب و سطح تکنولوژی به کار رفته در تولید آن است که در نمونه خارجی به علت به کارگیری تکنولوژی پیشرفته، سرب مصرفی نیز کاهش



صنایع مصرف کننده

- بی ثباتی قیمت‌ها، انگیزه‌ها را از تولیدکنندگان سلب کرده است
- حضور مداوم و مستمر تسدید در تعمیر و نگهداری پالایشگاه‌ها



مدیرعامل شرکت سامان دژپارس:

بی ثباتی قیمت‌ها، انگیزه را از تولیدکنندگان سلب کرده است

مدیرعامل شرکت سامان دژپارس گفت: تولید یک سازه فلزی از زمان دریافت سفارش تا شروع به کار، حدوداً یک ماه زمان می‌برد و عدم ثبات قیمت‌ها حتی در همین زمان کوتاه، تولید را با مشکل مواجه می‌کند و انگیزه را از تولیدکنندگان می‌گیرد.

بتنی را به سازه‌های تولید شده از ورق فولادی ترجیح می‌دادند اما طی یکی دو ماه اخیر، قیمت بتن افزایش یافته که به کاهش تقاضای سازه‌های بتنی انجامیده است.

محمدیوسف ادامه داد: ورق فولادی همواره قیمتی بیش از میلگرد در بازار داشته و اکنون نیز بهای آن در بازار به بیش از ۱۴ هزار تا ۱۵ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم برای گریدهای معمولی مانند ST37 و بیش از ۲۰ هزار تومان برای گریدهای خاص مانند ST52 می‌رسد. از این رو علی‌رغم افزایش نسبی حجم سفارش‌ها برای ساخت سازه‌های فلزی با ورق فولادی در سال جاری، این نو سازه‌ها تقاضای کمتری را نسبت به سازه‌های بتنی به خود اختصاص می‌دهد.

■ تمایل نسبی مشتریان به بتن و میلگرد

مدیرعامل شرکت سامان دژپارس مطرح کرد: اکثر مشتریان شرکت ما که طی سال‌های گذشته با آن‌ها کار کرده بودیم، تمایل داشتند که حتی برخی از پروژه‌های خود را که به ورق فولادی نیاز داشت، با سازه‌های بتنی اجرا کنند زیرا اسکلت بتنی از نظر قیمت تمام شده با سازه‌های ورق فولادی قابل رقابت بود. همچنین با توجه به اینکه برای سازه‌های تولید شده از ورق فولادی، استانداردها و روش‌های جدیدتری

■ کاهش تقاضا برای سازه و سوله

محمدیوسف در خصوص تامین مواد اولیه برای ساخت سازه‌های فلزی، عنوان کرد: عمده مواد اولیه شرکت سامان دژپارس از فولاد مبارکه انجام می‌شود که البته بخشی از آن سهمیه اختصاصی بوده و بخش دیگر نیز از بازار آزاد است. البته ورق دیگر شرکت‌ها نظیر فولاد اکسین و فولاد کاپیان نیز در لیست تامین‌کنندگان ما قرار دارند.

وی اضافه کرد: ممکن است برخی مواقع با توجه به شرایط بازار تامین مواد اولیه به موقع انجام نشود زیرا باید در هر بخش از سازه، ورق با مشخصات خاص مانند ضخامت و گرید و ابعاد تعیین شده به کار رود که در برخی از مواقع نمی‌توان در هنگام دریافت سفارش یک سازه، همه مواد اولیه را تامین کرد. بنابراین تامین مواد اولیه سختی‌های خاص خود را دارد.

مدیرعامل شرکت سامان دژپارس با اشاره به وضعیت بی‌ثبات تامین مواد اولیه، بیان کرد: همواره برای ساخت سوله و سازه‌های صنعتی و ساختمانی تقاضا وجود دارد اما این تقاضا نسبت به سال‌های گذشته بسیار کمتر است. همچنین در گذشته به دلیل اینکه هزینه تولید سازه با استفاده از بتن و میلگرد، ارزان‌تر از تولید آن با استفاده از ورق فولادی تمام می‌شد، برخی از متقاضیان سازه‌های

حامد محمدیوسف در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» اظهار داشت: شرکت سامان دژپارس یکی از سازندگان سازه‌های فلزی است و با توجه به شرایط نابه‌سامان کنونی بازار، فعالیت خود را به صورت سفارشی انجام می‌دهد. این یعنی شرکت ما ورق گرم فولادی را از کارفرما تحویل می‌گیرد و با انجام عملیات روی آن، اسکلت‌های فلزی را در ابعاد گوناگون بسته به سفارش، تحویل می‌دهد.

وی افزود: برای ساخت سازه‌های فلزی از ورق‌های گرم فولادی شرکت‌های فولاد مبارکه، فولاد اکسین، فولاد کاپیان و... استفاده می‌کنیم که ضخامت آن‌ها از دو تا ۷۰ میلی‌متر است. ورق‌های بسیار نازک یعنی تا ۶ میلی‌متر برای ساخت سازه‌های فلزی، در جان تیورق‌ها و تیر فرعی به کار می‌رود؛ ورق‌های بسیار ضخیم ۶۰ تا ۷۰ میلی‌متر فولادی برای باکس‌ها، ستون‌ها و اچ‌ها (H) مورد استفاده قرار می‌گیرد.

مدیرعامل شرکت سامان دژپارس خاطرنشان کرد: سازه‌های فلزی تقریباً در همه جا به کار می‌روند البته برای سوله‌ها عموماً ورق‌های بسیار نازک یعنی حدود دو تا سه میلی‌متر برای مقاطع Z و قوطی برای ساخت کارگاه‌ها و کارخانه‌های صنعتی به کار می‌رود که به آن‌ها معمولاً ورق ریزبار گفته می‌شود.

تا انعقاد قرارداد و تامین مواد اولیه، به طور حتم قیمت‌ها تغییر زیادی خواهند داشت. به گونه‌ای که اقلام مصرفی به ویژه ورق فولادی حدود ۱۰ تا ۱۵ درصد افزایش می‌یابد. وضعیت تولید با توجه به افزایش قیمت‌ها بسیار بغرنج است و تولیدکنندگان هیچ چشم‌انداز روشن و مثبتی از وضعیت کنونی ندارند.

محمدیوسف اذعان کرد: در گذشته حدود ۲۵۰ تا ۳۰۰ نفر در مجموعه سامان دژپارس فعالیت می‌کردند. تولید در مجموعه ما به حدود یک هزار و ۷۰۰ تا دو هزار تن سازه و اسکلت فلزی در ماه می‌رسید اما شرایط به گونه‌ای پیش رفته است که تولیدکنندگان قادر به ادامه فعالیت نیستند و قدرت جذب پروژه جدید را ندارند. حتی دیگر انگیزه‌ای برای تولید باقی نمانده و علت این موضوع نیز عدم ثبات در بازار است.

وی در پایان ثبات اقتصادی را نخستین لازمه تداوم در تولید دانست و عنوان کرد: تولیدکنندگان انتظار دارند که برای مدت مشخصی ثبات در وضعیت اقتصادی به وجود آید که تا پایان سال بتوانند حساب‌های خود را تسویه کنند. با این حال، بی‌ثباتی در همه زمینه‌ها نفس تولیدکنندگان را به شماره انداخته است.

است؛ به طوری که از دریافت سفارش برای شروع کار تا تحویل آن، قیمت‌ها افزایش یافته و قابل پیش‌بینی نیست. به طور مثال، از دریافت سفارش، حدود دو هفته به طول می‌انجامد که کارفرما قیمت و نوع سازه را به صورت دقیق بررسی و سپس اقدام به عقد قرارداد کند.

عمده مواد اولیه شرکت سامان دژپارس از فولاد مبارکه انجام می‌شود که البته بخشی از آن سهمیه اختصاصی بوده و بخش دیگر نیز از بازار آزاد است. البته ورق دیگر شرکت‌ها نظیر فولاد اکسین و فولاد کاویان نیز در لیست تامین‌کنندگان ما قرار دارند

حدود یک هفته نیز زمان دریافت نخستین پیش‌پرداخت خواهد بود.

مدیرعامل شرکت سامان دژپارس ابراز کرد: برای شروع کار به پودر و الکتروود جوش، سیم، صفحه سنگ، ورق و... به عنوان مواد مصرفی نیاز داریم اما از زمان شروع برآورد قیمت سازه

به بازار آمده بود که برخی هزینه‌ها را به سازندگان و کارفرماها تحمیل می‌کرد، برخی از سازه‌ها به جای استفاده از ورق فولادی، با بتن و میلگرد اجرامی شدند.

وی ابراز کرد: برخی از سازه‌های فلزی را حتی با وجود قیمت نسبتاً بالای ورق فولادی در بازار، باید با ورق فولادی ساخت و به همین دلیل تقاضا این سازه‌ها نیز قابل توجه است. این موضوع به ویژه برای ساخت سوله‌های صنعتی و کارخانه‌ها، اسکلت فلزی برای ساختمان‌های مختلف داخل شهر بیشتر صدق می‌کند.

■ افزایش بی‌رویه قیمت‌ها

محمدیوسف با گلایه نسبت به چالش‌های موجود برای تولیدکنندگان سازه‌های فلزی، خاطرنشان کرد: مهم‌ترین چالش تولیدکنندگان در شرایط کنونی افزایش بی‌رویه قیمت‌ها است و به این مورد باید سر و کار داشتن تولیدکنندگان با مسائلی همچون بیمه، مالیات و... را نیز اضافه کرد. با این حال، تولیدکنندگان تنها نظاره‌گر شرایط حاضر هستند و عملاً کاری از دست آن‌ها برای تغییر اوضاع برنمی‌آید.

وی تصریح کرد: افزایش قیمت‌ها تقریباً بسیاری از تولیدکنندگان را زمین‌گیر کرده



مدیر پروژه پالایشگاه ششم پارس جنوبی:

حضور مداوم و مستمر تسدید در تعمیر و نگهداری پالایشگاهها

مدیر پروژه پالایشگاه ششم پارس جنوبی گفت: شرکت توسعه سازه‌های دریایی تسدید با توجه به ماموریت و نیاز بخش‌های نفت و گاز، طی چند سال اخیر به صورت مستقیم و موثر در پروژه‌های تعمیر و نگهداری پالایشگاه‌های گازی حضور دارد.

در حال فعالیت نیاز به تعمیرات و نگهداری دارند که باید در همان زمان به آن‌ها رسیدگی شود. این رسیدگی‌ها شامل همه تغییرات، تعویض یا اصلاح در برخی بخش‌ها شامل سیستم‌های تولیدی، ایمنی، تعمیرات و... می‌شود. پالایشگاه نیز شامل تجهیزات و دستگاه‌هایی است که برای استمرار در تولید، باید تعمیرات این تجهیزات در محل پالایشگاه انجام شود.

وی در انتها با اشاره به عملیات بهره‌برداری در پالایشگاه ششم پارس جنوبی توسط تسدید، بیان کرد: عملیات نگهداری توسط نیروهای در اختیار تسدید انجام می‌شود و این نیروها فعالیت‌های خود را طبق شرح وظایف مشخص و منبعت از چارت‌های سازمانی تعیین شده، انجام می‌دهند.

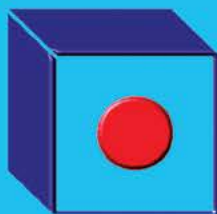
بهره‌برداری از این پالایشگاه را بر عهده دارد. وی تصریح کرد: در واقع شرکت توسعه سازه‌های دریایی تسدید، O&M را در پالایشگاه یاد شده انجام می‌دهد. قرارداد تسدید با این پالایشگاه از شهریور ماه سال ۱۳۹۸ به مدت دو سال بوده و با شروع قرارداد، تعمیرات اساسی مربوط به سال ۱۳۹۸ را گذراندیم و در حال حاضر نیز تعمیرات اساسی سال ۱۳۹۹ را در پیش داریم. این تعمیرات شامل تعمیرات برق، ابزار دقیق، روتاری، فیکس، مکانیکی و... می‌شود. ضمن اینکه موضوعاتی همچون بهره‌برداری و ایمنی نیز بر عهده شرکت تسدید است. ضمیری در خصوص فرآیند عملیات تعمیر و نگهداری پالایشگاه ششم پارس جنوبی عنوان کرد: به طور کلی واحدهای صنعتی



مهدی ضمیری در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» اظهار داشت: شرکت توسعه سازه‌های دریایی تسدید با توجه به بهره‌مندی از نیروی انسانی متخصص و توانمند، موفق شده است در اجرای پروژه‌ها در زمینه‌های مختلفی از جمله پیمانکاری عمومی (GC) در صنایع بالادست و پایین دست نفت، گاز، پتروشیمی، فعالیت در پروژه‌های بخش ساحلی (ON Shore) و بخش فراساحلی (OFF Shore)، طراحی و ساخت سکوه‌های دریایی، اجرای خطوط لوله زیر دریایی، نصب و راه‌اندازی گوی‌های شناور (SPM) و... کارنامه بسیار درخشانی از خود بر جای گذاشته و مسیر طراحی شده مرتبط را با قدرت ادامه می‌دهد.

مدیر پروژه پالایشگاه ششم پارس جنوبی خاطرنشان کرد: در همین راستا شرکت توسعه سازه‌های دریایی تسدید براساس قرارداد موجود با شرکت ملی گاز در پالایشگاه ششم فاز ۱۵ و ۱۶ پارس جنوبی، تعمیر، نگهداشت و





KSC.CO

شرکت مجتمع
فولاد خراسان

Khorasan Steel
Complex Co.

استحکام پایدار / آرامش ماندگار

فولاد خراسان تولید کننده انواع مقاطع سبک فولادهای ساختمانی

کارخانه: نیشابور، کیلومتر ۱۵ جاده نیشابور به شهر فیروزه صندوق پستی : ۴۸۸

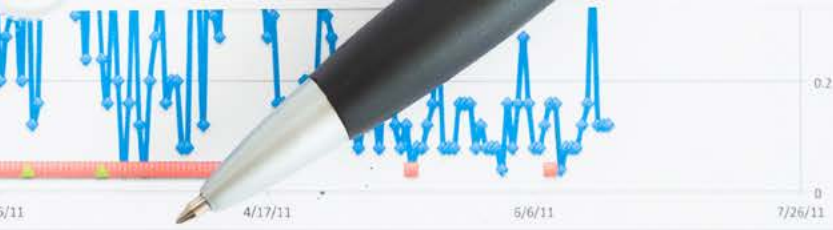
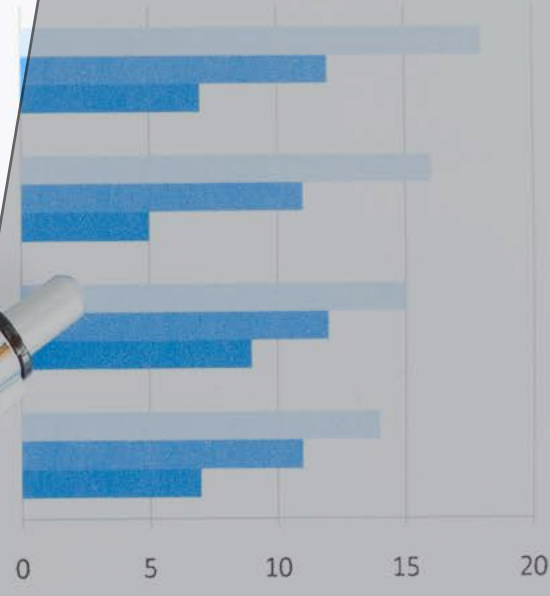
تلفن : ۰۵۱-۴۲۴۵۳۲۱۰-۲۰ دورنگار: ۳۳ و ۰۵۱-۴۲۴۵۳۲۳۱

www.khorasansteel.ir | info@khorasansteel.ir

Design B: M.samiee
+989120447691



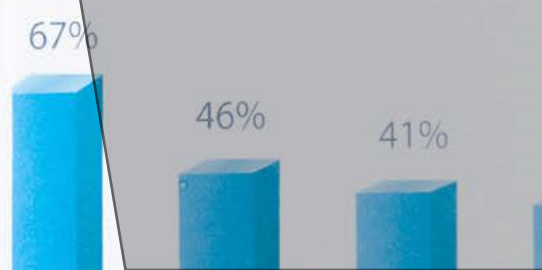
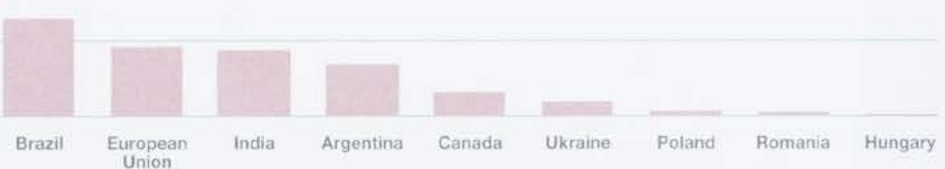
10676		125	B	10111	AB	457	10071	11150
10059		4	A	10100	AB	481	10585	11066



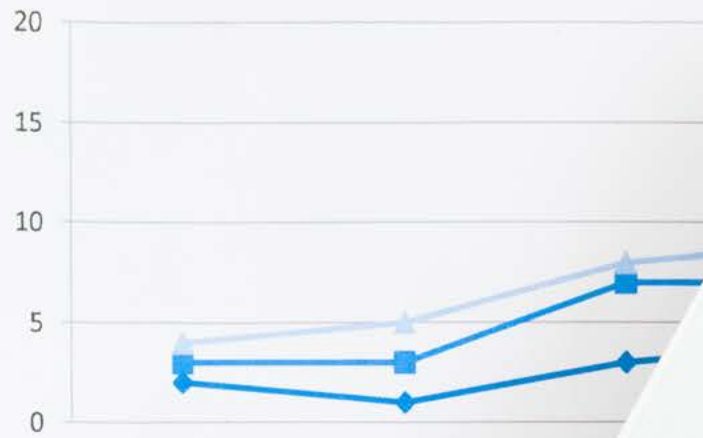
تحليل

	£2,800,226	83
	£2,632,688	87
	£2,790,887	89

	£1,018,188	62
East Thames	£1,353,185	66
London	£402,090	11
Westboroughs	£18,704,677	481
Other Boroughs	£8,382,100	164
London	£28,985,638	608
Other	£58,683,780	1,314
Total	£102,803,483	4,180



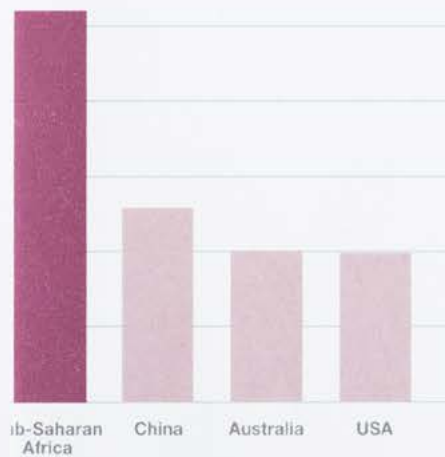
128	B	10111	AB	43
-737	A	10121	AB	67



- «فنوال» در ماه میانی سال مثبت عمل کرد
- رشد ۳۲ درصدی فروش «فخاس» در شهریور ماه
- «کچاد» ۶ هزار و ۵۹۱ میلیارد تومان درآمد کسب کرد

946	11069	12015
947	11072	12019

05 234,60
12 354,85
945,90
9 384,00
3 430,33
3 384,13
944,11
12 398,14
1 112,77
1 231,55
45 185,78
595,55
5 940,90
3 938,55
3 938 49



در ۶ ماهه نخست امسال؛

«کچاد» ۶ هزار و ۵۹۱ میلیارد تومان درآمد کسب کرد

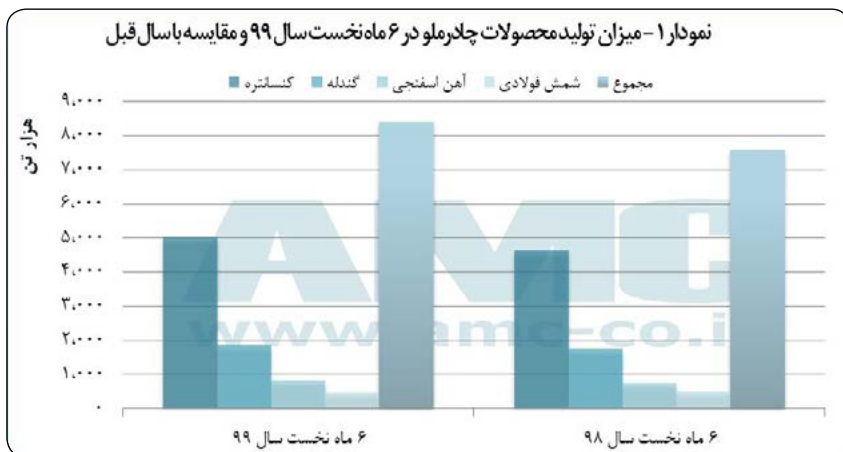
◀ رشد ۱۰ درصدی تولید

شرکت معدنی و صنعتی چادرملو ضمن رکورد تولید در ۶ ماهه نخست سال جاری با تولید هشت میلیون و ۴۱۱ هزار و ۵۶۶ تن محصول، توانست ۶۵ هزار و ۹۱۱ میلیارد ریال درآمد کسب کند که این میزان نسبت به مدت مشابه سال قبل ۴۲ درصد رشد دارد.



توانسته بود چهار میلیون و ۶۳۵ هزار و ۵۵۳ تن ۱۷۱ هزار و ۶۷۵ تن سنگ آهن دانه بندی شده کنسانتره تولید کند. تولید کرد که نسبت به مدت مشابه سال قبل ۸ درصد افت دارد. این شرکت در ۶ ماه اول «کچاد» در ۶ ماه ابتدایی سال جاری

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، شرکت معدنی و صنعتی چادرملو به عنوان دومین تولیدکننده محصولات سنگ آهنی در کشور، موفق به ثبت رکوردهای تولید در بخش کنسانتره و گندله شد و افزایش تولید را در این دو بخش تجربه کرد.



■ میزان تولید چادرملو ۱۰ درصد افزایش یافت

نمودار ۱ نشان می دهد که شرکت معدنی و صنعتی چادرملو توانسته است در ۶ ماهه نخست سال جاری پنج میلیون و ۲۷ هزار و ۳۱۸ تن کنسانتره تولید کند که نسبت به مدت مشابه سال قبل ۸ درصد رشد دارد. چادرملو در سال گذشته طی همین مدت

سال جاری دو میلیون و ۷۱۷ هزار و ۹۱۱ تن کنسانتره به فروش برساند که نسبت به مدت مشابه سال قبل ۲ درصد افت دارد. چادرملو در سال گذشته طی همین مدت توانست دومیلیون و ۷۹۱ هزار و ۱۹۳ تن کنسانتره بفروشد.

«کچاد» در ۶ ماه ابتدای سال جاری ۹۶ هزار و ۴۷۳ تن سنگ آهن دانه بندی شده فروخت که نسبت به مدت مشابه سال قبل یک درصد رشد دارد. این شرکت در ۶ ماه اول سال قبل ۹۴ هزار و ۷۳۳ تن سنگ آهن دانه بندی شده فروخته بود.

چادرملو طی ۶ ماه ابتدایی سال جاری موفق به فروش ۳۰ هزار و ۴۰۳ تن آپاتیت شده است که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال قبل ۱۰ درصد کاهش داشته است. این شرکت طی همین مدت در سال گذشته، ۳۳ هزار و ۸۸۸ تن آپاتیت فروخته بود.

در شرکت معدنی و صنعتی چادرملو طی ۶ ماه نخست سال ۱۳۹۹، ۵۶۵ هزار و ۷۴ تن گندله فروخته شد که نسبت به همین مدت در سال ۱۳۹۸، حدود ۳۵ درصد کاهش دارد. چادرملو در ۶ ماه ابتدای سال قبل ۸۷۰ هزار و ۴۰ تن گندله فروخته بود.

«کچاد» در ۶ ماه اول سال جاری ۱۰۰ هزار و ۸۹۱ تن آهن اسفنجی به فروش رساند که در مقایسه با سال قبل ۴۰ درصد کاهش نشان می دهد. این شرکت در ۶ ماه ابتدای سال ۱۳۹۸، حدود ۱۶۹ هزار و ۶۶۷ تن آهن اسفنجی فروخت.

شرکت معدنی و صنعتی چادرملو طی ۶ ماه ابتدایی سال ۱۳۹۹ موفق به فروش ۴۴۳ هزار و ۸۱۶ تن شمش فولادی شده بود که نسبت به مدت مشابه سال قبل ۱۰ درصد کاهش یافته است. چادرملو سال گذشته طی ۶ ماه نخست سال قبل توانست ۴۹۶ هزار و ۶۱۷ تن شمش فولادی به فروش برساند.

در همین حال چادرملو در ۶ ماه اول سال ۱۳۹۹ توانست یک میلیون و ۱۱۴ هزار و ۳۵۶ کیلو وات ساعت برق به شبکه سراسری بفروشد.

جمع فروش چادرملو در ۶ ماه نخست امسال به سه میلیون و ۹۵۴ هزار و ۵۶۸ تن

۷۵۹ هزار و ۵۵۱ تن آهن اسفنجی تولید داشت. شرکت معدنی و صنعتی چادرملو طی ۶ ماه ابتدایی سال ۱۳۹۹ توانست ۴۷۹ هزار و ۱۴۲ تن شمش فولادی تولید کند که نسبت به مدت مشابه سال قبل ۳ درصد کاهش یافته است. چادرملو سال گذشته طی ۶ ماه نخست سال قبل ۴۹۶ هزار و ۱۸۷ تن شمش فولادی تولید کرده بود.

مجموع تولید چادرملو در ۶ ماه نخست امسال به هشت میلیون و ۴۱۱ هزار و ۵۶۶ تن رسید که در مقایسه با مدت مشابه سال گذشته ۱۰ درصد رشد دارد. این شرکت در ۶ ماه نخست سال ۱۳۹۸ توانسته بود هفت میلیون و ۵۸۶ هزار و ۲۸۴ تن محصول تولید کند.

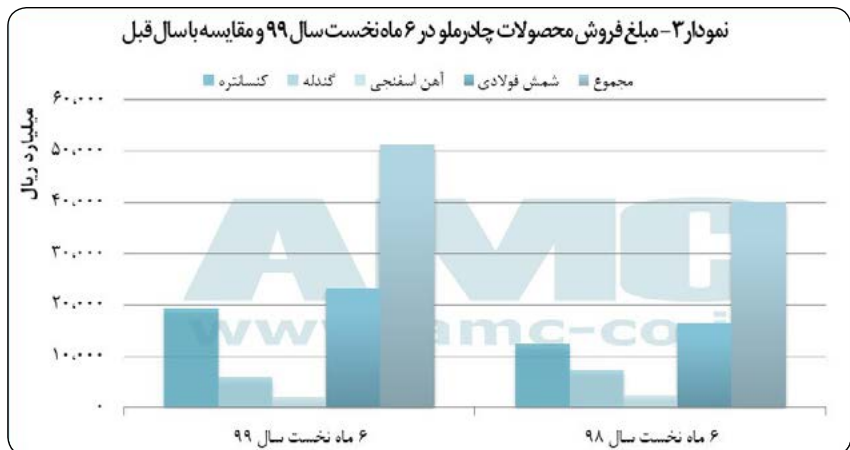
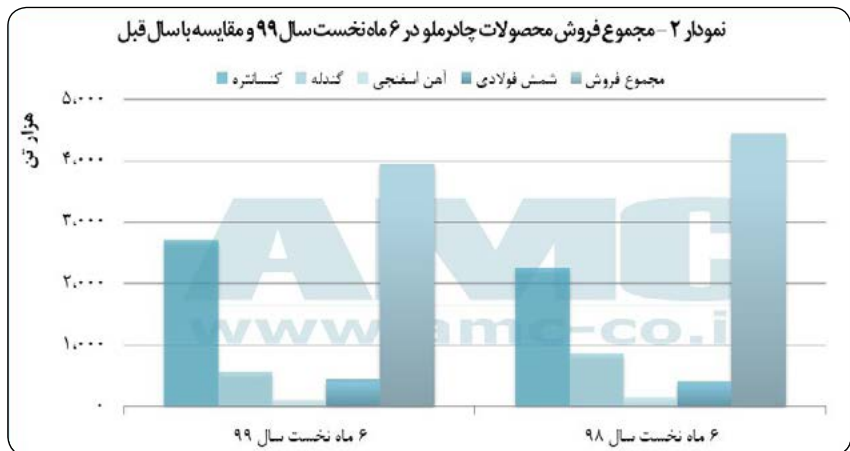
■ **کاهش ۱۱ درصدی حجم فروش «کچاد» نمودار ۲ حاکی از آن است شرکت معدنی و صنعتی چادرملو توانست در ۶ ماه نخست**

سال قبل ۱۸۶ هزار و ۶۹۵ تن سنگ آهن دانه بندی شده تولید کرده بود.

چادرملو طی ۶ ماه ابتدایی سال جاری موفق به تولید ۲۶ هزار و ۱۷۱ تن آپاتیت شد که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال قبل ۴۲ درصد افزایش یافته است. این شرکت طی همین مدت در سال گذشته، ۱۸ هزار و ۳۶۴ تن آپاتیت تولید کرده بود.

در شرکت معدنی و صنعتی چادرملو طی ۶ ماه نخست سال ۱۳۹۹ یک میلیون و ۸۷۴ هزار و ۹۰۵ تن گندله تولید شد که نسبت به همین مدت در سال ۱۳۹۸، حدود ۷ درصد رشد دارد. چادرملو در ۶ ماه ابتدایی سال قبل یک میلیون و ۷۴۲ هزار و ۱۷ تن گندله تولید کرده بود.

«کچاد» در ۶ ماه اول سال جاری ۸۳۲ هزار و ۳۵۵ تن آهن اسفنجی تولید کرد که در مقایسه با سال قبل ۹ درصد افزایش را نشان می دهد. این شرکت در ۶ ماه ابتدایی سال ۱۳۹۸، حدود



رسید که در مقایسه با مدت مشابه سال گذشته ۱۱ درصد کاهش دارد. این شرکت در ۶ ماه نخست سال ۱۳۹۸ توانسته بود چهار میلیون و ۴۵۶ هزار و ۱۲۸ تن محصول بفروشد.

■ رشد ۴۳ درصدی فروش «کچاد»

همان‌طور که در نمودار ۳ مشاهده می‌شود، شرکت معدنی و صنعتی چادرملو توانست در ۶ ماه نخست سال جاری از محل فروش کنسانتره ۲۵ هزار و ۴۲۹ میلیارد و ۵۵۳ میلیون ریال درآمد کسب کند که نسبت به مدت مشابه سال قبل ۶۵ درصد رشد دارد. چادرملو در سال گذشته طی همین مدت توانست با فروش کنسانتره ۱۵ هزار و ۲۵۱ میلیارد و ۸۳۳ میلیون ریال درآمد داشته باشد.

«کچاد» در ۶ ماه ابتدای سال جاری ۴۳۰ میلیارد و ۲۲۵ میلیون ریال از سنگ‌آهن دانه‌بندی شده درآمد داشته باشد که نسبت به مدت مشابه سال قبل ۱۱۷ درصد رشد دارد. این شرکت در ۶ ماه اول سال قبل ۱۹۷ میلیارد و ۵۸۱ میلیون ریال سنگ‌آهن دانه‌بندی شده فروخته بود.

چادرملو طی ۶ ماه ابتدایی سال جاری موفق به کسب درآمد ۱۴۶ میلیارد و ۴۴۹ میلیون

ریالی از آپاتیت شده است که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال قبل ۱۸ درصد افزایش یافته است. این شرکت طی همین مدت در سال گذشته، ۱۲۳ میلیارد و

مجموع تولید چادرملو در ۶ ماه نخست امسال به هشت میلیون و ۴۱۱ هزار و ۵۶۶ تن رسید که در مقایسه با مدت مشابه سال گذشته ۱۰ درصد رشد دارد. این شرکت در ۶ ماه نخست سال ۱۳۹۸ توانسته بود هفت میلیون و ۵۸۶ هزار و ۳۸۴ تن محصول تولید کند

۳۳۷ میلیون ریال درآمد از آپاتیت داشت. در شرکت معدنی و صنعتی چادرملو طی ۶ ماه نخست سال ۱۳۹۹، به دلیل فروش گندله هفت هزار و ۹۶۸ میلیارد و ۱۷۵ میلیون ریال درآمد حاصل شد که نسبت به همین مدت در سال ۱۳۹۸، حدود ۶ درصد رشد دارد. چادرملو در ۶ ماه ابتدای سال قبل از فروش گندله هفت هزار و ۵۱۴ میلیارد و ۸۷۰ هزار ریال فروخته بود.

«کچاد» در ۶ ماه اول سال جاری سه هزار و ۲۱۷ میلیارد و ۴۸۲ میلیون ریال آهن اسفنجی به فروش رساند که در مقایسه با سال قبل ۱۴ درصد افزایش نشان می‌دهد. این شرکت در ۶ ماه ابتدای سال ۱۳۹۸، حدود دو هزار و ۸۰۲ میلیارد و ۴۹۵ میلیون ریال آهن اسفنجی فروخت.

شرکت معدنی و صنعتی چادرملو طی ۶ ماه ابتدایی سال ۱۳۹۹ موفق به کسب درآمد ۲۷ هزار و ۹۴۴ میلیارد و ۶۸۴ میلیون ریال از محل شمش فولادی شده بود که نسبت به مدت مشابه سال قبل ۴۴ درصد افزایش یافته است. چادرملو سال گذشته طی ۶ ماه نخست سال قبل درآمد ۱۹ هزار و ۳۲۶ میلیارد و ۲۲۹ میلیون ریالی از شمش فولادی داشته باشد.

در همین حال، چادرملو در ۶ ماه اول سال ۱۳۹۹ توانست با فروش یک میلیون و ۱۱۴ هزار و ۳۵۶ کیلووات ساعت برق به شبکه سراسری، ۷۷۴ میلیارد و ۸۱۵ میلیون ریال درآمد کسب کند.

مجموع درآمد چادرملو در ۶ ماه نخست امسال به ۶۵ هزار و ۹۱۱ میلیارد و ۴۹۲ میلیون ریال رسید که در مقایسه با مدت مشابه سال گذشته ۴۳ درصد رشد دارد. این شرکت در ۶ ماه نخست سال ۱۳۹۸ توانسته بود ۴۶ هزار و ۶۷ میلیارد و ۶۵۱ میلیون ریال درآمد داشته باشد.



GOLGOHAR IRON & STEEL DEVELOPMENT CO.

شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر

بزرگترین عرضه کننده
آهن اسفنجی در کشور



GISD CO.

THE BIGGEST DRI SUPPLIER IN IRAN

شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر
GOLGOHAR IRON & STEEL DEVELOPMENT CO.



دفتر تهران: میدان آرژانتین، خیابان الوتد، سی و یکم غربی، پلاک ۲۲
شماره تماس: ۰۲۱-۸۸۱۹۷۶۷۰۴ | نمابر: ۰۲۱-۸۸۱۹۶۴۰۳
کارخانه: سیرجان، کیلومتر ۵ جاده شیراز، کیلومتر ۵ جاده اختصاصی گل گهر
کد پستی: ۷۸۱۷۹۹۹۷۳۸ | شماره تماس: ۰۳۴-۴۱۴۲۴۱۹۲-۳

رشد ۳۲ درصدی فروش «فخاس» در شهریور ماه

◀ فولاد خراسان در شهریور ماه ۶۳۶ میلیارد تومان درآمد کسب کرد

شرکت فولاد خراسان موفق شد در شهریور ماه سال جاری بیش از ۷۹ هزار تن محصول در بازارهای داخلی و صادراتی به مبلغ ۶ هزار و ۳۶۳ میلیارد ریال به فروش برساند که نسبت به مرداد ماه حدود ۳۲ درصد رشد را نشان می‌دهد.

با ماه قبل از آن ۲۵ درصد رشد دارد. این شرکت در مرداد ماه سال جاری توانسته بود ۳۱۹ هزار و ۱۲۲ تن محصول تولید کند.

■ فروش «فخاس» ۳۲ درصد رشد یافت

نمودار ۲ حاکی از آن است شرکت مجتمع فولاد خراسان توانست در شهریور ماه سال جاری دو هزار و ۲۳۲ تن آهن اسفنجی به فروش برساند که نسبت به ماه قبل ۹۳ درصد رشد دارد. فولاد خراسان در مرداد ماه سال جاری توانست یک هزار و ۱۵۲ تن آهن اسفنجی در بازار بفروشد.

«فخاس» در شهریور ماه سال جاری ۲۷ هزار و ۶۰۷ تن شمش فولادی فروخت که نسبت به ماه قبل از آن ۳۰ درصد رشد دارد. این شرکت در مرداد ماه سال جاری ۲۱ هزار و ۲۱۶ تن شمش فولادی فروخته بود.

فولاد خراسان طی شهریور ماه سال جاری موفق به فروش ۴۷ هزار و ۲۹ تن محصولات سبک ساختمانی شد که این میزان در مقایسه با ماه

«فخاس» در شهریور ماه سال جاری ۱۳۱ هزار و ۵۴۷ تن آهن اسفنجی تولید کرد که نسبت به ماه قبل از آن ۱۱ درصد رشد دارد. این شرکت در مرداد ماه سال جاری ۱۱۸ هزار و ۵۵ تن آهن اسفنجی تولید کرده بود.

فولاد خراسان طی شهریور سال جاری موفق به تولید ۴۲ هزار و ۲۵۳ تن شمش فولادی شد که این رقم در مقایسه با ماه قبل ۲ درصد کاهش یافته است. این شرکت در ماه قبل از آن، ۴۳ هزار و ۳۴۵ تن شمش فولادی تولید کرده بود.

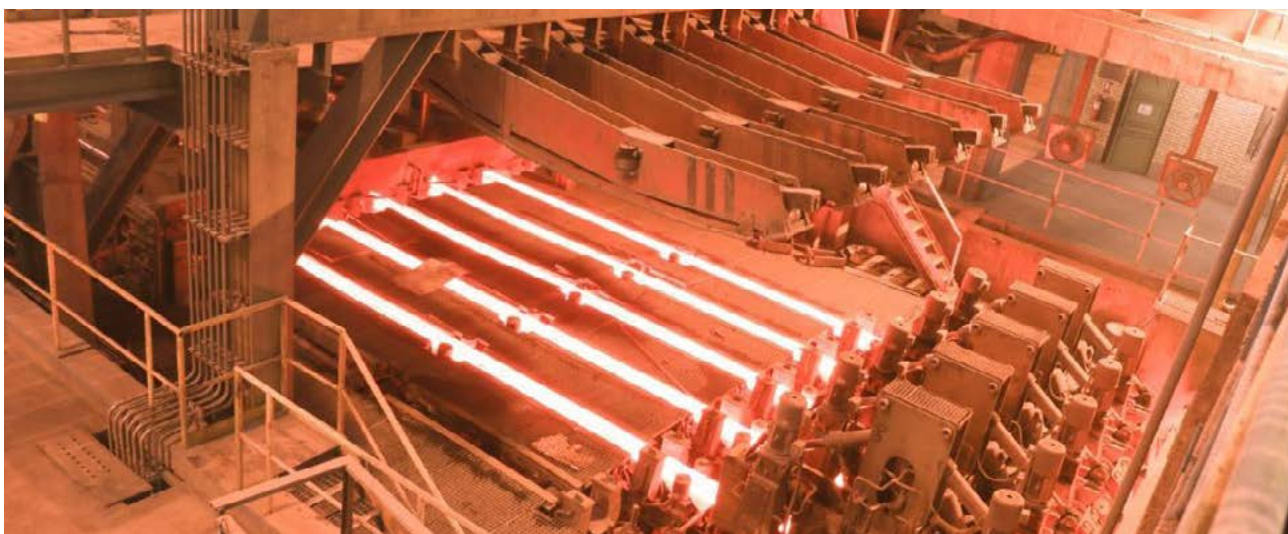
در شرکت مجتمع فولاد خراسان طی شهریور ماه سال ۱۳۹۹ حدود ۵۱ هزار و ۹۴۱ تن محصولات سبک ساختمانی تولید شد که نسبت به مرداد ماه، حدود ۲ درصد کاهش را نشان می‌دهد. فولاد خراسان در مرداد ماه سال جاری ۵۳ هزار و ۸۶ تن محصولات سبک ساختمانی تولید کرده بود.

مجموع تولید فولاد خراسان در شهریور ماه امسال به ۴۰۱ هزار و ۴۴۲ تن رسید که در مقایسه

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، شرکت مجتمع فولاد خراسان به عنوان بزرگ‌ترین تولیدکننده فولاد در شرق و شمال شرق کشور، شهریور ماه بسیار خوبی را پشت سر گذاشت و در این ماه رکوردهای بسیار خوبی را در تولید گندله و آهن اسفنجی به ثبت رساند. همچنین فولاد خراسان در بحث فروش نیز بسیار موفق عمل کرد و فروش خود را طی شهریور ماه نسبت به مرداد ماه سال جاری هم در بازار داخلی و هم در بازار صادراتی بهبود بخشید.

■ رشد ۲۵ درصدی تولید فولاد خراسان

نمودار ۱ نشان می‌دهد که شرکت مجتمع فولاد خراسان توانست در شهریور ماه سال جاری ۱۷۵ هزار و ۷۰۱ تن گندله تولید کند که نسبت به ماه قبل ۶۷ درصد رشد دارد. فولاد خراسان در مرداد ماه سال جاری توانسته بود ۱۰۴ هزار و ۶۳۴ تن گندله تولید کند.



مجموع درآمد فولاد خراسان در شهریور ماه امسال به ۶ هزار و ۳۶۳ میلیارد و ۵۳۷ میلیون ریال رسید که در مقایسه با ماه قبل از آن ۳۲ درصد رشد دارد. این شرکت در مرداد ماه امسال توانسته بود چهار هزار و ۸۰۱ میلیارد و ۲۸۵ میلیون ریال درآمد داشته باشد.

محصولات سبک ساختمانی، ۱۶۴ میلیارد و ۵۲۶ میلیون ریال درآمد حاصل شد که نسبت به ماه قبل از آن، حدود ۱۴۹ درصد رشد دارد. فولاد خراسان در مرداد ماه سال جاری ۶۵ میلیارد و ۹۴۶ هزار ریال محصولات سبک ساختمانی در بازار صادراتی فروخته بود.

قبل از آن ۲۹ درصد افزایش داشته است. این شرکت در مرداد ماه سال جاری، ۳۶ هزار و ۳۶۵ تن محصولات سبک ساختمانی فروخته بود.

در شرکت مجتمع فولاد خراسان طی شهریور ماه سال جاری، دو هزار و ۱۳۹ تن محصولات سبک ساختمانی در بازارهای صادراتی فروخته شد که نسبت به ماه قبل از آن، حدود ۱۲۵ درصد رشد دارد. «فخاس» در مرداد ماه سال جاری ۹۴۹ تن محصولات سبک ساختمانی در بازارهای صادراتی فروخته بود.

مجموع فروش فولاد خراسان در شهریور ماه امسال به ۷۹ هزار و هفت تن رسید که در مقایسه با ماه قبل از آن حاکی از رشد ۳۲ درصدی است. این شرکت در مرداد ماه سال جاری توانسته بود ۵۹ هزار و ۶۸۲ تن محصول بفروشد.

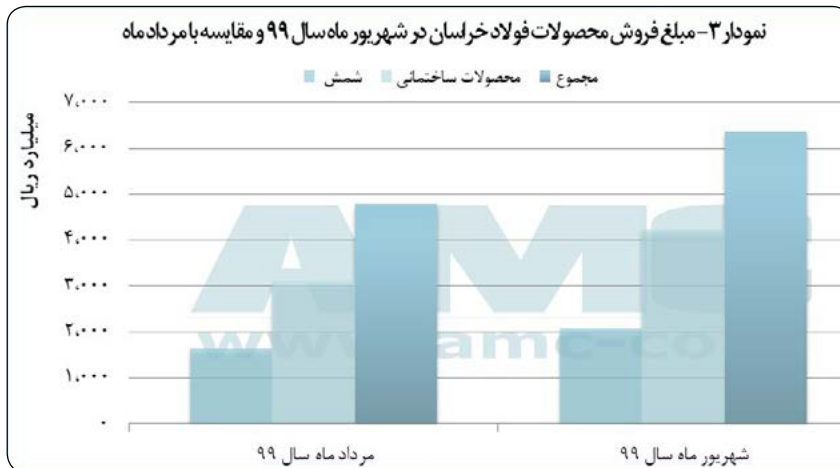
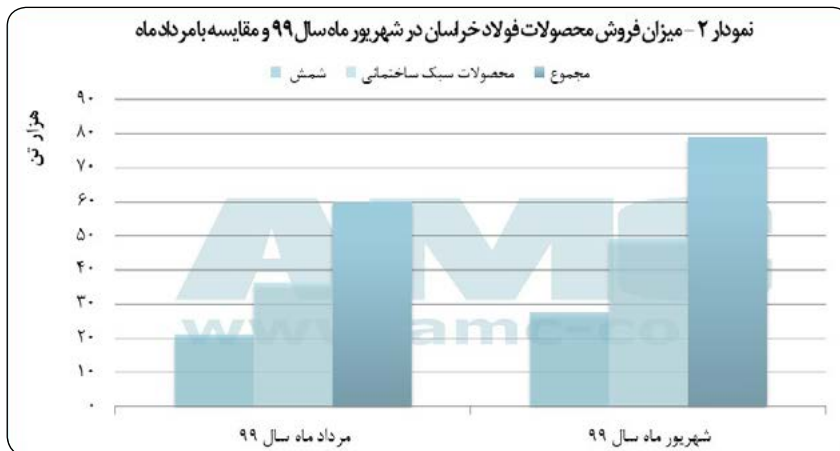
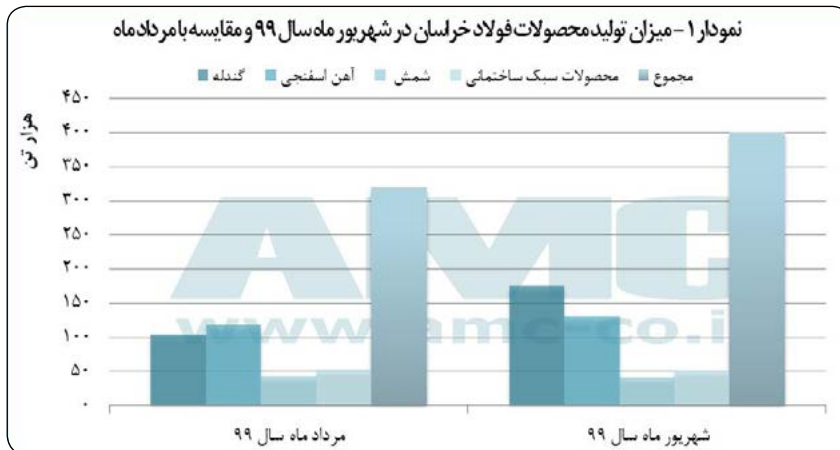
■ رشد ۱۴۹ درصدی درآمد صادراتی

همان طور که در نمودار ۳ مشاهده می شود، شرکت مجتمع فولاد خراسان توانست در شهریور ماه سال جاری از محل فروش آهن اسفنجی ۶۴ میلیارد و ۷۲۸ میلیون ریال درآمد کسب کند که نسبت به ماه قبل از آن ۴۷ درصد رشد دارد. فولاد خراسان در مرداد ماه سال جاری توانست با فروش آهن اسفنجی ۴۳ میلیارد و ۸۵۱ میلیون ریال درآمد داشته باشد.

«فخاس» در شهریور ماه سال جاری دو هزار و ۷۶ میلیارد و ۸۱۶ میلیون ریال از فروش شمش فولادی درآمد داشت که نسبت به ماه پیش از آن ۲۶ درصد رشد دارد. این شرکت در مرداد ماه سال جاری یک هزار و ۶۴۲ میلیارد و ۷۷۹ میلیون ریال شمش فولادی فروخته بود.

فولاد خراسان طی شهریور ماه سال جاری موفق به کسب درآمد چهار هزار و ۵۷ میلیارد و ۴۶۷ میلیون ریالی از محصولات سبک ساختمانی شده است که این میزان در مقایسه با ماه قبل از آن ۳۳ درصد افزایش یافته است. این شرکت طی مرداد ماه سال جاری، سه هزار و ۴۸ میلیارد و ۷۰۹ میلیون ریال درآمد از محصولات سبک ساختمانی داشت.

در شرکت مجتمع فولاد خراسان طی شهریور ماه سال ۱۳۹۹، به دلیل فروش صادراتی



«فنوال» در ماه میانی سال مثبت عمل کرد

شرکت نورد آلومینیوم شهرپور ماه ۱۳۹۹ را با ثبت رکوردهای مطلوبی در میزان تولید و فروش محصولات آلومینیومی و کارمزدی به پایان رساند. با نگاهی اجمالی به آمار منتشر شده این شرکت در شهرپور ماه سال گذشته، می توان به عملکرد مثبت «فنوال» در طی یک سال پی برد.

است. همچنین نسبت به مدت زمان مشابه در سال گذشته نیز رشد ۵۳٫۲ درصدی را مشاهده می کنیم.

■ رشد ۴۶ درصدی فروش ورق نسبت به مرداد ماه

تولید ورق، اصلی ترین فعالیت شرکت نورد آلومینیوم محسوب می شود و با این وجود میزان فعالیت این شرکت در زمینه تولید ورق نسبت به مرداد ماه سال جاری رشد داشته است. تولید ورق شرکت نورد آلومینیوم در شهریور ماه ۲٫۸ درصد نسبت به مرداد ماه سال ۱۳۹۹، افزایش داشته و از ۳۸۰ تن به ۳۹۱ تن رسیده است. همچنین این میزان تولید نسبت به مدت زمان مشابه در سال گذشته که ۲۹۰ تن بود، ۳۴٫۶ درصد رشد را نشان می دهد.

میزان فروش ورق «فنوال» در شهریور ماه نسبت به ماه معاملاتی پیش از آن افزایش قابل توجهی داشته است؛ در نهایت فروش ورق این شرکت از ۲۵۴ تن در مرداد ماه ۱۳۹۹ به ۳۷۱ تن در شهریور ماه رسید. به این ترتیب، شرکت نورد آلومینیوم رشد ۴۶ درصدی را در حوزه فروش ورق تجربه کرد.

نرخ فروش ورق در شهریور ماه نسبت به مرداد ماه سال جاری روند رو به رشدی را نشان می دهد؛ به گونه ای که از ۵۲ هزار و ۸۲۲ تومان به ازای هر کیلوگرم، با رشدی بالغ بر ۲۶ درصد به ۶۶ هزار و ۵۹۱ تومان به ازای هر کیلوگرم رسید که البته این میزان افزایش مبلغ فروش،

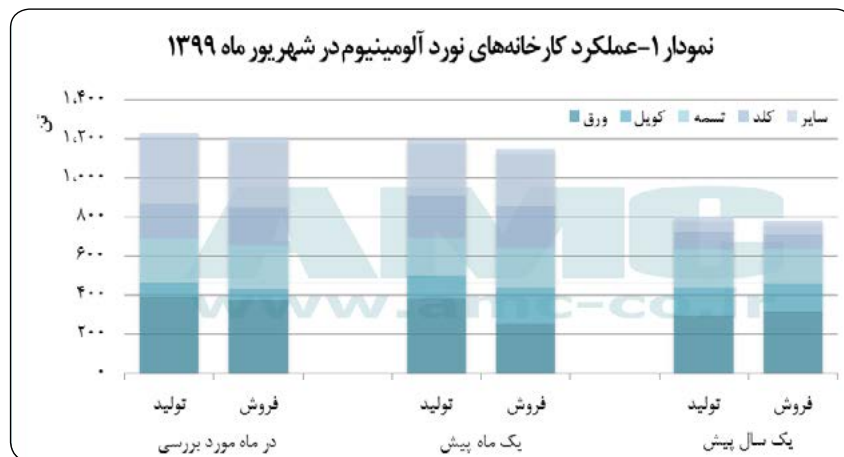
کارمزدی افزایش داده و توانسته نسبت به ماه پیش از آن و همچنین شهریور ماه ۱۳۹۸ ارقام قابل قبولی را به ثبت برساند.

همان طور که در نمودار ۱ آمده، شرکت نورد آلومینیوم در حوزه هایی همچون ورق کامپوزیت، ورق آلومینیومی، کلد، کوپل و تسمه فعال است و همچنین محصولات دیگری را نیز تولید و صادر می کند البته سهم عمده ای از سبد تولیدی این شرکت مربوط به ورق است که در شهریور ماه، میزان تولید این نوع محصول ۳۹۱ تن گزارش شد که نسبت به میزان تولید این محصول در مرداد ماه رشد ۲٫۸ درصدی داشته است.

مجموع تولید شرکت نورد آلومینیوم در مرداد ماه ۱۳۹۹ به میزان یک هزار و ۱۹۷ تن بود که با افزایش ۲٫۳ درصدی در شهریور ماه سال جاری به یک هزار و ۲۲۵ تن رسیده

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، عملکرد شرکت نورد آلومینیوم در شهریور ماه ۱۳۹۹ نشان از آن دارد که این شرکت در ماه ذکر شده برای اولین بار در سال جاری، ۱۶ کیلوگرم کامپوزیت تولید کرده و توانست ۳۱۶ تن از موجودی انبار این محصول را به فروش برساند.

شرکت نورد آلومینیوم، بزرگ ترین شرکت تولیدکننده ورق و کوپل در کشور است که بیشترین سهم را در تامین مواد اولیه کارخانه های پایین دستی محصولات تخت آلومینیوم دارد. بررسی فعالیت شرکت نورد آلومینیوم در شهریور ماه ۱۳۹۹ نشان می دهد که این شرکت در مجموع عملکرد رو به رشدی را از خود به نمایش گذاشته است؛ به گونه ای که در این ماه، «فنوال» فعالیت تولیدی و فروش خود را در حوزه محصولاتی همچون کوپل، کلد و





حدود ۱۹۶ تن بود، شاهد رشد ۱۴,۵ درصدی در این زمینه هستیم. همچنین این میزان تولید تسمه نسبت به مدت زمان مشابه در سال ۱۳۹۸ حدود ۱۴,۵ درصد رشد داشته است؛ به گونه‌ای که تولید این محصول در شهریور ماه سال گذشته نیز ۱۹۶ تن بود.

میزان فروش تسمه در شهریور ماه سال جاری ۲۲۶ تن بود که ۹,۶ درصد رشد را نسبت به مرداد ماه که کارخانه نورد آلومینیوم ۲۰۶ تن فروش داشت، تجربه کرده است؛ همچنین این میزان فروش نسبت به مدت زمان مشابه در سال ۱۳۹۸، حدود ۲۷,۶ درصد افزایش را نشان می‌دهد.

نرخ فروش این نوع محصول در شهریور ماه

آلومینیوم نشان می‌دهد، میزان فروش کویل در شهریور ماه نسبت به چهار ماه گذشته کمترین میزان تولید و فروش این محصول به حساب می‌آید.

نرخ فروش کویل تولید شده این کارخانه، در شهریور ماه ۲۳,۱ درصد نسبت به ماه قبل از آن افزایش یافت؛ به گونه‌ای که از ۴۱ هزار و ۹۵۰ تومان به ازای هر کیلوگرم به ۵۰ هزار و ۵۸۹ تومان به ازای هر کیلوگرم رسید.

■ رشد ۱۴,۵ درصدی تولید تسمه

میزان تولید تسمه کارخانه نورد آلومینیوم در شهریور ماه سال ۱۳۹۹، بالغ بر ۲۲۵ تن بود و نسبت به مرداد ماه که میزان تولید تسمه

نسبت به مدت زمان مشابه در سال ۱۳۹۸، بالغ بر ۱۴۴ درصد رشد داشته است.

گفتنی است شرکت نورد آلومینیوم در شهریور ماه بعد از پنج ماه متوالی عدم تولید کامپوزیت، ۱۶ کیلوگرم از این محصول را تولید کردند و در ماه مذکور ۳۱۶ تن از موجودی انبار این محصول به فروش رسید.

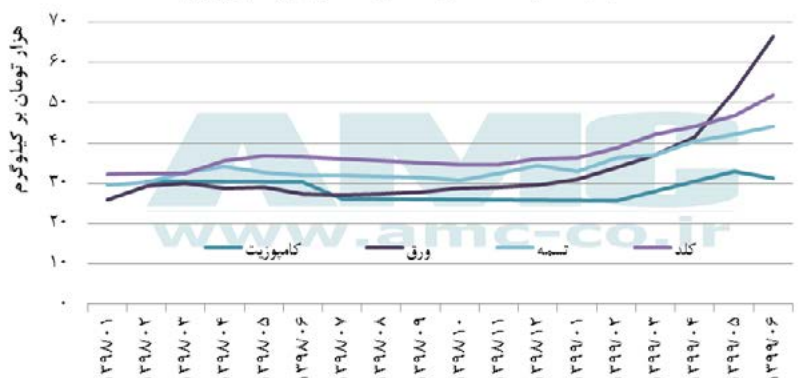
■ افت ۶۷ درصدی فروش کویل در ماه

مورد بررسی

میزان کویل تولید شده در مجموعه کارخانه‌های نورد آلومینیوم در مرداد ماه، ۱۱۶ تن بود که با ۳۸,۵ درصد افت به ۷۱ تن در شهریور ماه رسید. میزان تولید این کارخانه نسبت به مدت زمان مشابه در سال گذشته افت قابل توجهی داشته است؛ به گونه‌ای که این شرکت در مدت زمان مشابه در سال ۱۳۹۸، حدود ۱۴۵ تن تولید داشته که افت ۵۰,۷ درصدی را در این زمینه شاهد هستیم.

میزان فروش کویل شرکت نورد آلومینیوم، در شهریور ماه ۶۱ تن بود که نسبت به فروش ۱۸۴ تنی مرداد ماه، ۶۷ درصد افت داشت. این میزان فروش نسبت به مدت زمان مشابه در سال گذشته نیز ۵۶,۵ درصد کاهش را نشان می‌دهد. چنانچه عملکرد شرکت نورد

نمودار ۲- قیمت محصولات کارخانه‌های نورد آلومینیوم



۴۴ هزار و ۲۳۱ به ازای هر کیلوگرم به ثبت رسید که نسبت به مرداد ماه سال جاری و شهریور ماه سال گذشته به ترتیب ۴,۵ و ۳۸,۵ درصد رشد داشته است.

■ رشد ۹۸,۳ درصدی میزان تولید کلد نسبت به شهریور ۱۳۹۸

میزان تولید کلد شرکت نورد آلومینیوم در مرداد ماه سال ۱۳۹۹، ۲۱۴ تن بود که در شهریورماه کاهش یافت و به ۱۸۲ تن رسید. میزان تولید کلد این شرکت در شهریور ماه امسال، نسبت به شهریور ماه سال ۱۳۹۸ که میزان تولید این محصول ۹۲ تن بود، ۹۸,۳ درصد رشد داشت. «فنوال» در شهریور ماه میزان ۱۸۹ تن کلد فروخت که نسبت به مرداد ماه با میزان فروش ۲۱۲ تن افت ۱۰,۷ درصدی را تجربه کرده است. همچنین این شرکت با فروش ۷۳ تنی کلد در شهریور ۱۳۹۸، رشد ۱۵۸,۵ درصدی را روایت می‌کند. مبلغ فروش کلد در شهریور ماه، ۱۰,۶ درصد نسبت به مرداد ماه رشد داشت و از ۴۶ هزار و ۹۰۹ تومان به ازای هر کیلوگرم در مرداد ماه به ۵۱ هزار و ۸۸۰ تومان به ازای هر کیلوگرم در شهریور ماه رسید.

■ رشد چشمگیر تولید و فروش محصولات کارمزدی

شرکت نورد آلومینیوم در زمینه تولید محصولات کارمزدی، فعالیت خود را در شهریور ماه ۱۳۹۹، نسبت به ماه گذشته (مرداد ماه ۱۳۹۹)، ۲۲,۴ درصد افزایش داد؛ میزان تولید این نوع محصولات در مرداد ماه ۲۹۱ تن بود و در شهریور ماه به ۳۵۶ تن افزایش یافت؛ همچنین میزان تولید محصولات کارمزدی نسبت به مدت زمان مشابه در سال ۱۳۹۸ حدود ۸۹۳,۵ درصد رشد یافت؛ به گونه‌ای که در سال گذشته، این میزان ۳۶ تن بود. «فنوال» در شهریور ماه ۱۳۹۹، ۳۵۶ تن محصول کارمزدی فروخت و نسبت به فروش ۲۹۱ تنی در مرداد ماه رشد ۲۲,۴ درصدی را تجربه کرد. همچنین این شرکت رشد ۸۹۳,۵ درصدی را

نسبت به شهریور ۱۳۹۸ به ثبت رساند. نرخ فروش محصولات کارمزدی همانند سایر محصولات تولید شده این شرکت در شهریور ماه، افزایش یافت و از ۱۶ هزار و ۱۱۲ تومان به ازای هر کیلوگرم به ۱۷ هزار و ۵۳۳ تومان به ازای هر کیلوگرم رسید و رشد ۸,۸ درصدی را در این زمینه نشان می‌دهد. همچنین نرخ فروش این محصولات نسبت به سال گذشته (شهریور ماه ۱۳۹۸)، ۱۰۴,۹ درصد افزایش یافته است.

■ **عدم تولید و فروش محصولات صادراتی**
شرکت نورد آلومینیوم در شهریور ماه در زمینه تولید و فروش محصولات صادراتی همچون دو ماه گذشته فعالیت نداشت.

■ افزایش چشمگیر درآمد فنوال نسبت به شهریور ۱۳۹۸

همان‌گونه که در نمودار شماره ۲ آمده است، کارخانه‌های تولیدی نورد آلومینیوم در شهریور ماه ۱۳۹۹، جمعاً حدود یک هزار و ۲۲۵ تن انواع محصولات نورد آلومینیومی تولید کرد که ۳۵۶ تن آن کارمزدی بود. مجموع تولید این شرکت در این ماه، نسبت به ماه پیش از آن ۲,۳ درصد افزایش داشت. همچنین این میزان نسبت به دوره مشابه در سال گذشته ۵۳,۲ درصد رشد داشته است.

کارخانه‌های تولیدی نورد آلومینیوم در شهریور ماه ۱۳۹۹، در مجموع حدود یک هزار و ۲۰۶ تن انواع محصولات نورد آلومینیومی فروخت که ۳۵۶ تن آن از محصولات کارمزدی بود. کل فروش این شرکت در این ماه، نسبت به ماه پیش از آن ۵,۱ درصد افزایش داشت و این میزان نسبت به دوره مشابه سال گذشته ۵۳,۸ درصد رشد را نشان می‌دهد.

کارخانه‌های تولیدی نورد آلومینیوم در شهریور ماه ۱۳۹۹، در مجموع حدود ۵۳۹ میلیارد و ۱۰۵ میلیون ریال از محل فروش، درآمد کسب کرد که نسبت به ماه پیش از آن، ۲۱,۶ درصد رشد داشت. این میزان نسبت به دوره مشابه سال گذشته ۱۳۸,۵ درصد افزایش داشته است.

میزان تولید تسمه کارخانه نورد آلومینیوم در شهریور ماه سال ۱۳۹۹، بالغ بر ۲۲۵ تن بود و نسبت به مرداد ماه که میزان تولید تسمه حدود ۱۹۶ تن بود، شاهد رشد ۱۴,۵ درصدی در این زمینه هستیم



شرکت سهامی نمایشگاه‌های بین‌المللی
جمهوری اسلامی ایران



هفدهمین نمایشگاه بین‌المللی متالورژی

ایران متافو

The 17th INTERNATIONAL EXHIBITION OF
IRAN METAFO

STEELEXPO • NOFEREXP • THERMEXP • MINEXP

فولاد - صنایع معدنی - فلزات غیر آهنی (مس ، آلومینیوم ، روی ، ...) - ریخته گری
قالب سازی - ماشین کاری - آهنگری - نسوزها - کوره های صنعتی و عملیات حرارتی



برگزار کننده:



نمانگر
NAMA NEGAR

9 - 12 Dec,
2020
Tehran
International
Permanent
Fairground

5 * 1
EXHIBITION



۱۹-۲۲
آذر
۱۳۹۹
محل دائمی
نمایشگاه‌های
بین‌المللی
تهران



عضو:



تلفن : ۸۸۲۰۳۰۲۰ (۰۲۱)

www.iranmetafo.com



حامیان:

عملکرد مطلوب فولاد مبارکه در ۶ ماه نخست سال جاری

شرکت فولاد مبارکه اصفهان در ۶ ماه نخست سال ۱۳۹۹ توانست ۲۷ هزار و ۳۵۴ میلیارد تومان درآمد کسب کند که این میزان نسبت به مدت مشابه سال گذشته رشد ۳۶ درصدی را نشان می‌دهد.

توانسته بود چهار میلیون و ۱۲۰ هزار تن محصول تولید کند.

■ مبارکه سه میلیون و ۸۴۳ هزار تن محصول فولادی فروخت

نمودار ۲ حاکی از آن است شرکت فولاد مبارکه توانست در ۶ ماه ابتدایی سال جاری دومیلیون و ۳۳۴ هزار تن محصولات گرم به فروش برساند که نسبت به مدت مشابه سال قبل ۳ درصد افت دارد. این شرکت در ۶ ماه نخست سال گذشته توانسته بود دو میلیون و ۴۳۱ هزار تن محصولات گرم در بازار بفروشد.

فولاد مبارکه در ۶ ماه اول سال جاری ۷۴۶ هزار تن محصولات سرد فروخت که نسبت مدت مشابه سال قبل ۲ درصد رشد دارد. این شرکت در ۶ ماه نخست سال گذشته ۷۲۶ هزار تن محصولات سرد فروخته بود.

فولاد مبارکه طی ۶ ماه ابتدای سال جاری توانست ۱۵۶ هزار تن محصولات پوشش‌دار به فروش برساند که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال قبل ۱۵ درصد افزایش یافته است. این شرکت در ۶ ماه نخست سال پیش، ۱۳۵ هزار تن محصولات پوشش‌دار فروخته بود.

در شرکت فولاد مبارکه طی ۶ ماه نخست سال جاری، ۶۰۷ هزار تن سایر محصولات در بازار فروخته شد که نسبت به مدت مشابه سال قبل، حدود ۴ درصد رشد دارد. فولاد مبارکه در ۶ ماه اول سال گذشته ۵۸۲ هزار تن سایر محصولات در فروخته بود.

مجموع فروش فولاد مبارکه در ۶ ماه اول امسال به سه میلیون و ۸۴۳ هزار تن رسید که در

افت دارد. این شرکت در ۶ ماه نخست سال قبل ۷۵۲ هزار تن محصولات سرد تولید کرده بود. فولاد مبارکه طی ۶ ماه اول سال جاری موفق به تولید ۱۴۶ هزار تن محصولات پوشش‌دار شد که این رقم در مقایسه با مدت مشابه در سال قبل ۲ درصد افزایش یافته است. این شرکت در ۶ ماه نخست سال قبل، ۱۴۳ هزار تن محصولات پوشش‌دار تولید کرده بود.

در شرکت فولاد مبارکه طی ۶ ماه اول سال ۱۳۹۹ حدود ۷۶۶ هزار تن سایر محصولات فولادی تولید شد که نسبت به مدت مشابه سال پیش، حدود ۵ درصد افزایش را نشان می‌دهد. فولاد مبارکه در ۶ ماه نخست سال گذشته ۷۲۵ هزار تن سایر محصولات تولید کرده بود.

مجموع تولید فولاد مبارکه در ۶ ماه نخست امسال به چهار میلیون و ۳۹۰ هزار تن رسید که در مقایسه با مدت مشابه سال گذشته یک درصد افت دارد. این شرکت در ۶ ماه اول سال پیش

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، شرکت فولاد مبارکه سال که بزرگ‌ترین تولیدکننده فولاد و محصولات فولادی در کشور به شمار می‌رود، در سال جاری با توجه به افزایش نرخ فروش محصولات، توانست رکوردهای خوبی از خود در بخش فروش بر جای بگذارد و درآمد خوبی کسب کند.

■ رشد تولید محصولات پوشش‌دار در مبارکه
نمودار ۱ نشان می‌دهد که شرکت فولاد مبارکه توانست در ۶ ماه نخست سال جاری دو میلیون و ۳۹۱ هزار تن محصولات گرم تولید کند که نسبت به مدت مشابه در سال قبل ۴ درصد افت دارد. این شرکت در ۶ ماه ابتدای سال گذشته توانسته بود دو میلیون و ۵۰۰ هزار تن محصولات گرم تولید کند.

فولاد مبارکه در ۶ ماه ابتدای سال جاری ۷۳۶ هزار تن محصولات سرد تولید کرد که نسبت به مدت مشابه در سال پیش ۲ درصد



نیاز صنایع نفت و گاز ترش برای پروژه ملی گوره به جاسک، ورق‌های رنگی مورد نیاز صنایع لوازم خانگی، ورق گالوانیز مورد استفاده در صنعت خودروسازی و... گذاشته است. در همین حال، این شرکت پروژه‌های اساسی خود از جمله تکمیل کنسانتره‌سازی فولاد سنگان و نورد گرم ۲ را با جدیت دنبال می‌کند.

مشابه سال گذشته ۳۶ درصد رشد دارد. این شرکت در ۶ ماه ابتدایی سال قبل توانسته بود ۲۰۰ هزار و ۳۳۷ میلیارد و ۴۹۰ میلیون ریال درآمد داشته باشد.

شرکت فولاد مبارکه از ابتدای سال جاری با توجه به نیاز بازار، تمرکز خود را بر تولید محصولات خاص و جدید از جمله اسلب مورد

مقایسه با مدت مشابه سال قبل از آن حاکی از افت ۸٪ درصدی است. این شرکت در ۶ ماه ابتدایی سال گذشته توانسته بود سه میلیون و ۸۷۴ هزار تن محصول بفروشد.

■ درآمد کلی مبارکه ۳۶ درصد رشد داشت

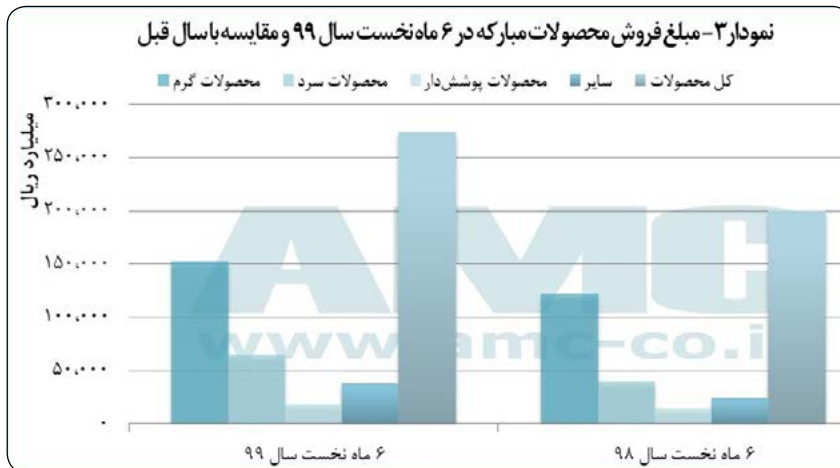
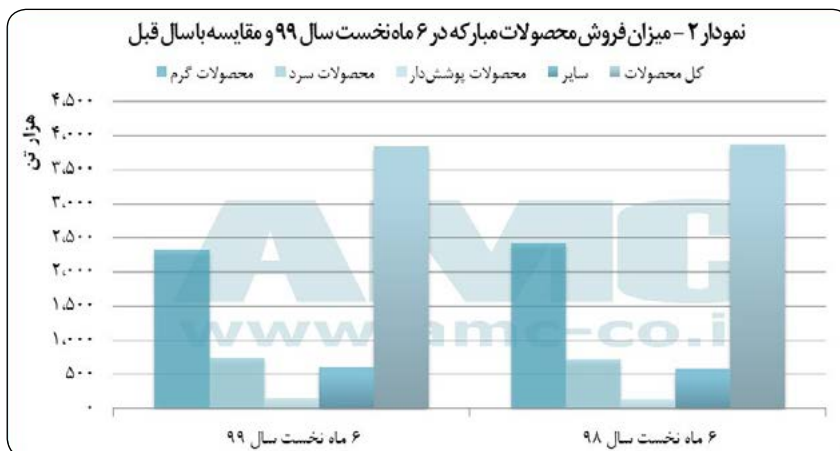
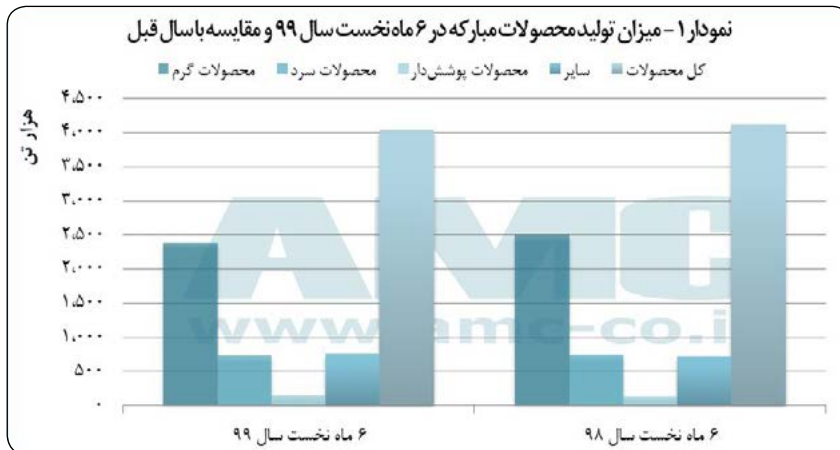
همان‌طور که در نمودار ۳ مشاهده می‌شود، شرکت فولاد مبارکه توانست در ۶ ماه ابتدایی سال جاری از محل فروش محصولات گرم ۱۵۲ هزار و ۲۸۴ میلیارد و ۷۷۹ میلیون ریال درآمد کسب کند که نسبت به مدت مشابه سال قبل ۲۴ درصد رشد دارد. این شرکت در ۶ ماه نخست سال گذشته توانست با فروش محصولات گرم ۱۲۲ هزار و ۴۴ میلیارد و ۸۷۸ میلیون ریال درآمد داشته‌باشد.

فولاد مبارکه در ۶ ماه اول سال جاری ۶۴ هزار و ۶۷۳ میلیارد و ۶۳۶ میلیون ریال از فروش محصولات سرد درآمد داشت که نسبت به مدت مشابه سال پیش ۶۱ درصد رشد دارد. این شرکت در ۶ ماه نخست سال قبل ۴۰ هزار و ۱۱۵ میلیارد و ۲۸ میلیون ریال محصولات سرد فروخته بود.

فولاد مبارکه طی ۶ ماه اول سال جاری توانست از فروش محصولات پوشش‌دار ۱۸ هزار و ۶۶۶ میلیارد و ۹۸ میلیون ریال درآمد کسب کند که این میزان در مقایسه با ماه قبل از آن ۲۹ درصد افزایش یافته است. این شرکت طی ۶ ماه نخست سال قبل، ۱۴ هزار و ۳۷۷ میلیارد و ۴۵ میلیون ریال درآمد از محصولات پوشش‌دار داشت.

در شرکت فولاد مبارکه طی ۶ ماه ابتدایی سال ۱۳۹۹، به دلیل فروش سایر محصولات فولادی، ۳۷ هزار و ۹۱۹ میلیارد و ۷۴۷ میلیون ریال درآمد حاصل شد که نسبت به مدت مشابه سال قبل، حدود ۵۹ درصد رشد دارد. فولاد مبارکه در ۶ ماه اول سال گذشته ۲۳ هزار و ۸۰۰ میلیارد و ۵۳۹ هزار ریال سایر محصولات فولادی در بازار فروخته بود.

مجموع درآمد فولاد مبارکه در ۶ ماه نخست امسال به ۲۷۳ هزار و ۵۴۴ میلیارد و ۲۶۰ میلیون ریال رسید که در مقایسه با مدت





سایر رسانه‌ها

- فولاد اکسین در تحقق تولید داخل خوش درخشید
- گسترش همکاری وزارت نفت و لوله گستر اسفراین
- اولویت معدن سرب و روی مهریز، جذب متخصصان بومی

رئیس هیئت عامل ایمیدرو مطرح کرد:

تشکیل کمیته سه‌جانبه جهت تسریع در راه‌اندازی بخش فولادسازی شادگان

رئیس هیئت عامل ایمیدرو در بازدید از طرح فولادسازی شادگان گفت: برای رفع چالش‌های راه‌اندازی طرح فولادسازی شادگان، کمیته سه‌جانبه‌ای بین شرکت‌های ملی فولاد، فولاد خوزستان و فولاد شادگان تشکیل شود. در راستای سیاست‌های کلان دولت و وزارت صنعت معدن و تجارت، تاکید داریم که نیازهای طرح تا حد امکان از شهرستان شادگان تامین شود.



وی تاکید کرد: فولاد خوزستان، تزریق منابع مالی را تا مشخص شدن تمدید ال‌سی ادامه دهد؛ به صورتی که اگر ال‌سی هم تمدید نشد، سهم فولاد خوزستان در این طرح افزایش یابد. رئیس هیئت عامل ایمیدرو یادآور شد: شرکت فولاد خوزستان خدمات شایسته‌ای را در سیل نوروز سال قبل و همچنین تامین اقلام بهداشتی برای مبارزه با ویروس کرونا ارائه داده است. غریب‌پور بیان کرد: سهم دولت (سهام عدالت) در این طرح ۳۵ درصد است اما در نظر داریم در قالب اصل ۴۴ قانون اساسی این میزان

چالش برطرف شود. رئیس هیئت عامل ایمیدرو ادامه داد: برای تامین ماشین ریخته‌گری، می‌توان (به عنوان طرح جایگزین) از ماشین دوم ریخته‌گری فولاد قائنات استفاده کرد.

■ همکاری فولادخوزستان

غریب‌پور با اشاره به همکاری‌های فولاد خوزستان در تامین مالی پروژه گفت: این شرکت از سال گذشته ۱۶۰ میلیارد تومان وارد طرح کرده است و طبق هماهنگی به عمل آمده این تامین مالی ادامه خواهد یافت.

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی ایمیدرو، خداداد غریب‌پور که در جلسه‌ای با حضور مدیران عامل شرکت‌های ملی فولاد، فولاد خوزستان، فولاد شادگان همراه با ناصری‌نژاد نماینده مردم شادگان در مجلس و فرماندار شهر سخن می‌گفت، اظهار داشت: این جلسات به صورت هفتگی با محوریت شرکت ملی فولاد برگزار شود تا «تمدید ال‌سی» و «تامین ماشین ریخته‌گری»، به عنوان دو مسئله اساسی طرح برطرف شود. وی افزود: تمدید ال‌سی از جمله وظایف بخش دولتی است که تلاش می‌شود این

سهم‌راهم در آینده واگذار کنیم. وی پیشرفت کلی بخش فولادسازی را ۵۲٫۶ درصد اعلام و تصریح کرد: اگرچه میزان پیشرفت از سال ۹۸ و به ویژه از ابتدای امسال قابل ملاحظه بوده اما نیاز است که وضعیت کنونی پیشرفت با همکاری این سه شرکت ارتقا یابد. رئیس هیئت عامل ایمیدرو همچنین ابراز کرد: با هدف تقویت سیاست کلان دولت در بومی‌سازی، همکاری با سازمان فنی و حرفه‌ای و واحدهای صنعتی شهرستان هماهنگی‌های لازم به عمل آید.

■ اشتغال‌زایی در شهرستان شادگان

غریب‌پور درباره اشتغال طرح اعلام کرد: پیش‌بینی شده ۳۳۰ نفر به طور غیرمستقیم در زمان بهره‌برداری شغل ایجاد شود در صورتی که رقم اشتغال غیرمستقیم تا ۶ برابر این عدد خواهد رسید.

وی با تاکید بر جذب نیرو از محل شهرستان اظهار داشت: در راستای سیاست‌های کلان دولت و وزارت صنعت معدن و تجارت، تاکید داریم که نیازهای طرح تا حد امکان از شهرستان شادگان تامین شود.

معاون وزیر صنعت معدن و تجارت افزود: این امر به وضعیت اقتصادی و اشتغال منطقه کمک می‌کند.

غریب‌پور همچنین با ابراز رضایت خرسندی از اقدامات فولاد شادگان در حوزه مسئولیت اجتماعی بیان کرد: کمک به تجهیز بیمارستان شهر و مدارس این منطقه از جمله اقدامات انجام شده توسط شرکت فولاد شادگان است که جای تقدیر دارد.

وی تصریح کرد: ارتباط مداوم با مقامات شهرستان و نمایندگان مردم منطقه در شهرستان، یکی از روش‌های اثربخش برای رفع مشکلات محلی است.

رئیس هیئت عامل ایمیدرو درباره مسایل زیست‌محیطی طرح اذعان داشت: رعایت اصول و استانداردهای محیط زیست همواره از جمله اولویت‌های ایمیدرو است و مورد تاکید قرار دارد.

وی توسعه اشتغال در شهرستان و بهره‌گیری از نیروهای بومی را از نیازهای اصلی این شهرستان دانست.

■ مدیرعامل فولاد خوزستان: با همراهی

مقامات استان مشکلات حل می‌شود

علی محمدی، مدیرعامل فولاد خوزستان نیز مطرح کرد: به رغم تمامی مشکلات موجود از جمله تحریم و هزینه‌ها، در حال اجرای طرح و همچنین برطرف کردن مشکلات شادگان هستیم.

وی تاکید کرد: تنها با همراهی مقامات محلی و نماینده مردم در مجلس قادر هستیم که مشکلات منطقه را برطرف کنیم.

مدیرعامل فولاد خوزستان با تاکید بر اینکه اولویت ما تامین نیروی انسانی از شهرستان است، یادآور شد: در صورتی که چالش‌های طرح به موقع برطرف شود، طرح تا پایان سال ۱۴۰۰ راه‌اندازی خواهد شد.

امیرحسین نادری، مدیرعامل شرکت ملی فولاد با تاکید بر اینکه موضوعات این طرح تنها به تمدید ال‌سی محدود نمی‌شود بلکه توسعه آن در رقابت با فولاد خوزستان نیز مطرح است، عنوان کرد: به رغم برخی چالش‌های داخلی و بین‌المللی، تلاش‌ها برای تمدید ال‌سی در جریان است.

فولاد شادگان دارای دو بخش احیای مستقیم و فولادسازی است که کارخانه احیای مستقیم در سال ۹۶ با تکنولوژی ایرانی پرد راه‌اندازی شد. بخش فولادسازی نیز در حال اجرا است.

فولاد خوزستان، تزریق منابع مالی را تا مشخص شدن تمديدال‌سی ادامه دهد؛ به صورتی که اگر ال‌سی هم تمديد نشد، سهم فولاد خوزستان در این طرح افزایش یابد

عبور از رکورد ریخته‌گری پی‌پی در فولادسازی شماره ۱ فولاد خراسان

کارکنان توانمند و پرتلاش ناحیه فولادسازی و ریخته‌گری مداوم فولاد خراسان با دقت در برنامه‌ریزی برای ریخته‌گری پی‌پی و هماهنگی میان بخش‌های مختلف تولید و پشتیبانی توانستند به رکورد ریخته‌گری ۱۱ ذوب متوالی در کارخانه شماره ۱ فولادسازی دست یابند.

معمول انجام شود و سپس فعالیت ریخته‌گری جدید شروع شود. احمد ارشیا تصریح کرد: ریخته‌گری ۱۱ ذوب پیوسته بدون توقف نشان‌دهنده عملکرد دقیق و کنترل مداوم فرایند توسط کارکنان تولید و بیانگر آمادگی به کاری بالای ماشین ریخته‌گری و فعالیت‌های مناسب کارکنان تعمیرات و همچنین ذوب‌رسانی مناسب واحدهای فولادسازی است. مهندس زارع معاون بهره‌برداری شرکت، ضمن تبریک دستیابی به این رکورد، از همکاری و تلاش یکایک کارکنان ناحیه فولادسازی و ریخته‌گری مداوم، اعم از واحدهای داخلی و پیمانکاران ناحیه و واحدهای پشتیبانی، تشکر و قدردانی کرد.

ریخته‌گری، این رکورد را به ثبت رساندیم. این درحالی است که رکورد قبلی در این ناحیه مربوط به ۱۹ اردیبهشت ماه ۱۳۹۲ در گروه C با ریخته‌گری پی‌پی ۱۰ ذوب بوده است. مهندس کل شیفت فولادسازی هم در این باره بیان کرد: تاندیش که ظرف واسط بین پاتیل و قالب ریخته‌گری است به دلیل محدودیت عمر قطعات ویژه نسوز آن، قابلیت حداکثر ۱۰ ذوب را دارد به ذوب‌های متوالی که با یک تاندیش ریخته‌گری می‌شود اصطلاحاً «سکوئنس» (توالی) گفته می‌شود. پس از پایان هر سکوئنس، ریخته‌گری برای حدود ۶۰ دقیقه متوقف می‌گردد تا فعالیت‌های تخلیه خطوط ریخته‌گری، آماده‌سازی قالب‌ها و بازرسی‌های

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی فولاد خراسان، رئیس واحد ریخته‌گری مجتمع فولاد خراسان، آماده‌به‌کاری تجهیزات، دقت در برنامه‌ریزی برای ریخته‌گری پی‌پی و هماهنگی میان بخش‌های مختلف تولید و پشتیبانی، را از عوامل این موفقیت دانست و اظهار داشت: حمایت مدیریت عالی شرکت در ارتقای انگیزش همکاران و اجرای منظم برنامه‌های تولید نقش اساسی در کسب این رکورد در سال جهش تولید داشته است. علیرضا راستگو در تشریح جزئیات این خبر افزود: در روز ۶ مهرماه ۱۳۹۹، در دو شیفت کاری B و C با ریخته‌گری ۱۱ پاتیل مذاب ۱۱۰ تنی به صورت پیوسته و بدون تعویض تاندیش

آمار ۶ ماهه نخست ۹۹ اعلام شد؛

افزایش ۷۱ درصدی تولید شمش آلومینیوم

میزان تولید شمش آلومینیوم کشور طی نیمه نخست امسال، ۷۱ درصد رشد یافت. این رقم بیشترین میزان رشد بین تولیدات معدنی و صنایع معدنی بوده است.



بر اساس گزارشی از روابط عمومی سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران، میزان تولید شهریور نیز با ۸۴ درصد افزایش نسبت به میزان تولید مدت مشابه سال گذشته (۱۹ هزار و ۹۸۳ تن)، به ۳۶ هزار و ۸۶۶ تن رسید. شرکت آلومینای ایران طی ۶ ماهه نخست سال، ۱۲۱ هزار و ۶۹۱ تن پودر آلومینا تولید کرد. این رقم در مقایسه با میزان تولید مدت مشابه سال گذشته (۱۱۶ هزار و ۸۸۳ تن)، ۴ درصد افزایش یافت.

به گزارش «فلزات آنلاین»، پنج شرکت تولیدکننده آلومینیوم از ابتدای فروردین تا پایان شهریور، ۲۱۱ هزار و ۷۷۹ تن شمش تولید کردند. این رقم در مدت مشابه سال گذشته، ۱۲۳ هزار و ۵۷۶ تن بود. از این میزان، شرکت‌های «ایرالکو» ۹۵ هزار و ۷۲۳ تن، «هرمزآل» ۴۵ هزار و ۴۴۴ تن، «المهدی» ۳۳ هزار و ۹۸۸ تن، «سالکو» ۲۵ هزار و ۳۹۷ تن و «آلومینای ایران» ۱۱ هزار و ۲۲۷ تن تولید کردند.

مدیرعامل شرکت آلیاژکار اصفهان خبر داد:

تولید ۱۸ هزار تن گلوله فولادی برای خط تولید مجتمع مس سرچشمه و سونگون

مدیرعامل شرکت آلیاژکار اصفهان گفت: این شرکت با هدف تامین گلوله‌های آسیاب معادن مس سرچشمه و سونگون تاسیس شد و عمده محصولات این شرکت گلوله فولادی از جنس 70CR2 بوده و در سایزهای ۶۰ و ۸۰ و ۱۰۰ میلی‌متر که مورد مصرف اکثر معادن مس، سرب و روی، سنگ آهن و طلا و... است تولید می‌شود.

توانسته‌ایم بخشی از نیاز خود به میلگرد و مواد اولیه را نیز تامین کنیم. خوشبختانه به رغم نوسانات بازار، بودجه تعریف شده و مصوب شده این شرکت برای سال ۹۹ در ۶ ماهه نخست سال محقق شده است. وی در پایان با قدردانی از پرسنل شرکت آلیاژکار یادآور شد: دانش فنی پرسنل به دلیل سوابق طولانی تقریباً کامل و از لحاظ تولید، تعمیر و نگهداری و استفاده از روش‌های مناسب به‌روز است؛ به طوری که تقریباً ۹۵ درصد تعمیرات و ساخت در کارگاه انجام می‌شود.

طوری که در این راستا موفق به تولید سالانه حدود هشت هزار تن گلوله به معادن دیگر شده است. احمدی با بیان اینکه این روند در سال ۹۹ سرعت بیشتری گرفته است، تصریح کرد: خطمشی این شرکت بهبود مستمر کالا و رضایت‌مندی مشتری است. مدیرعامل شرکت آلیاژکار ابراز کرد: تلاش کرده‌ایم بر اساس نوسانات شدید بازار آهن در زمان مناسب اقدام به تولید و خرید و فروش کنیم و از سوی دیگر با راه‌اندازی خط نورد گرم

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از مس پرس، احمد احمدی اظهار داشت: سالیانه حدود ۱۸ هزار تن گلوله فولادی به مجتمع‌های مس سرچشمه و سونگون ارسال می‌شود. وی با اشاره به اینکه در سال‌های اخیر تلاش شده تا این شرکت در بازار صنایع معدنی دیگر نیز حضور یابد، افزود: طی سال‌های گذشته با ورود سایر رقبا به بازار گلوله، این شرکت جهت استفاده از ظرفیت تولید خود علاوه بر تامین نیاز شرکت مس تلاش کرد با ورود به بازار در سایر معادن ظرفیت خود را تکمیل کند به

قائم مقام ایמידرو اعلام کرد:

راه‌اندازی تست سرد طرح کنسانتره فولاد شرق کاوه

قائم مقام ایמידرو در نشست پایش عملکرد سرمایه‌گذاران سنگان گفت: راه‌اندازی تست سرد طرح تولید کنسانتره شرکت فولاد شرق کاوه در سنگان آغاز شده و اجرای زیرساخت‌ها همچون اجرای خط انتقال برق و جاده دسترسی در حال انجام است.



خط انتقال برق و جاده دسترسی در حال انجام است. طبق پیش‌بینی، از ماه دی، تست گرم آغاز می‌شود و در ماه بهمن مورد بهره‌برداری قرار می‌گیرد. ظرفیت طرح تولید کنسانتره شرکت فولاد شرق کاوه در سنگان سالانه ۲,۵ میلیون تن است که برای آن، حدود ۱۵۰ میلیون دلار سرمایه‌گذاری صورت گرفته است.

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران، عباس نعیمی در نشست پایش عملکرد سرمایه‌گذاران سنگان اظهار داشت: در حال حاضر، طرح تولید کنسانتره شرکت فولاد شرق کاوه در سنگان ۸۳ درصد پیشرفت دارد. وی افزود: زیرساخت‌ها همچون اجرای

در بازدید نماینده اهواز از شرکت فولاد اکسین خوزستان مطرح شد:

فولاد اکسین در تحقق تولید داخل خوش درخشید

◀ در صورت همراهی مسئولان، پروژه فولادسازی آبان امسال شروع خواهد شد

رئیس مجمع نمایندگان استان خوزستان و نماینده مردم اهواز، باوی، حمیدیه، کارون، با حضور مدیرعامل و اعضای هیئت مدیره و جمعی از مدیران داخلی فولاد اکسین ضمن بازدید از خط تولید این شرکت، گفت: با توجه به تاکیدات مقام معظم رهبری مبنی بر جهش تولید، فولاد اکسین در تحقق تولید داخل خوش درخشید.



توسط یک شرکت دانش‌بنیان داخلی با یک دهم هزینه سازنده خارجی و با استانداردهای روز ساخته شد.

ابراهیمی تصریح کرد: از انتهای سال ۹۸ تا به امروز مواد اولیه تمام گریدهای محصولات را از فولاد خوزستان خریداری و گریدهای دیگری را که آن شرکت توان تولید نداشت را از فولاد مبارکه و هر مزگان تهیه کردیم.

دست یابیم و رکورد تولید را پس از ۱۰ سال تغییر دهیم در حالی که ظرفیت اسمی این کارخانه ۷۰۰ هزار تن است.

وی افزود: از کارهای مهم و ماندگار فولاد اکسین در یک سال و نیم گذشته تامین ورق‌های خاص پروژه نفت و گاز گوره به جاسک و همچنین آزمایشگاه خوردگی که بزرگ‌ترین آزمایشگاه فولادی در خاورمیانه است بوده که

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت فولاد اکسین خوزستان، در ابتدای این جلسه امین ابراهیمی، مدیرعامل فولاد اکسین خوزستان به ارائه گزارشی از فعالیت‌ها و دستاوردهای این شرکت و برنامه‌های پیش رو پرداخت و اظهار داشت: در سال ۹۸ توانستیم به همت و تلاش جوانان شرکت در تولید به تناژ معادل ۷۲۰ هزار تن

رئیس مجمع نمایندگان استان خوزستان با اشاره به اینکه تولید یک مسئله محوری است، اظهار داشت: یکی از دلایل بازدیدهای ما از شرکت‌های صنعتی تشکر از زحمات دست‌اندرکاران است از این رو ضمن تشکر از مدیران عامل سابق شرکت و مدیران حاضر امیدوار هستیم که آینده بهتری را برای این شرکت شاهد باشیم. با توجه به اینکه ما خوزستان را با همه داشته‌های آن می‌بینیم، باید کمک کنیم تا این قطب صنعتی به جایگاه خود برسد. در این مدت که مقام معظم رهبری بر مسئله تولید داخل تاکید دارند، یکی از مراکزی که خوش درخشید فولاد اکسین خوزستان است.

وی بیان کرد: در دیداری که با سرپرست جدید وزارت صمت داشتیم برداشتن موانع صادرات فولاد موضوع مهمی بود که ایشان قول مساعدی برای رفع این موانع و از سرگیری صادرات فولاد اکسین دادند. که این مسائل را در سفر آتی ایشان به استان پیگیری خواهیم کرد.

رئیس مجمع نمایندگان استان خوزستان افزود: نکته‌ای که در فولاد اکسین به چشم می‌خورد سن جوان کارکنان است که از مدیرعامل جوان شرکت تا پرسنل تولیدی همگی در سن ۳۰ تا ۴۰ سالگی هستند که گل عمر انسان است. امیدواریم که حضور جوانان استان را هم در مراکز صنعتی شاهد باشیم. تاکید ما بر وجود نیروهای بومی در تمام سطوح مدیریتی استان ضرورت کادرسازی برای استان و دلیل پیگیری ما بر وجود مدیران بومی در استان و مراکز صنعتی پر کردن این خلاءهاست. به سخن دیگر اصراری بر وجود نیروهای بومی در راس سازمان‌ها نیست ولی انتظار می‌رود در بدنه سازمان‌ها از نیروهای جوان بومی استفاده شود چرا که مطالبه به حق مردم استان است.

وی در پایان خاطرنشان کرد: ان‌شالله بتوانیم روز به روز شاهد پیشرفت صنعت کشور، استان و به خصوص شرکت موفق فولاد اکسین خوزستان باشیم و همه ما در هر جایگاهی که قرار داریم بتوانیم همدلی و همراهی خود در این مسیر پربرکت را داشته باشیم.

وی ادامه داد: در سال ۱۳۹۸ با همراهی فولاد خوزستان میزان صادرات را به ۵۱ هزار تن رساندیم که حدود ۲۱ میلیون یورو ارزش آوری برای کشور به همراه داشت ولی متأسفانه با عدم تمدید مجوز صادرات توسط وزارت صمت میزان صادرات به صفر رسید. به علاوه در بحث مسئولیت‌های اجتماعی هم در سال ۱۳۹۸ افتخار برپایی موبک عزاداران اربعین را داشتیم و با شروع بیماری کرونا توزیع بسته‌های غذایی را در دستور کار قرار دادیم.

مدیرعامل شرکت فولاد اکسین در ادامه صحبت‌های خود به اهمیت طرح فولاد سازی این شرکت اشاره و عنوان کرد: در ادامه روند رشد تولید شرکت طرح فولادسازی بسیار موثر است و از شما تقاضای همراهی در این مسیر را داریم.

وی اظهار کرد: در حال حاضر اسلب مورد نیاز برای ورق‌های API در کشور فقط در شرکت فولاد مبارکه تولید می‌شود که این شرکت اقدام به کلنگ‌زنی پروژه نورد گرم ورق‌های عریض کرد و در صورت بهره‌برداری از آن قطعا اسلب‌های تولیدی فولاد مبارکه برای پروژه نورد این شرکت استفاده خواهد شد و در چند سال آینده، ما تناژ قابل توجهی از اسلب را از دست خواهیم داد و متعاقب آن ۶۰ تا ۷۰ درصد سبد محصول خود را از دست می‌دهیم.

ابراهیمی تاکید کرد: ۱۰ سال است که پروژه فولاد سازی شرکت فولاد اکسین خوزستان کلید خورده و پیش‌پرداخت آن پرداخت شده و با توجه به تحریم‌ها روند پروژه متأسفانه ادامه پیدا نکرد و اگر این پروژه به سرانجام نرسد و یا با تاخیر انجام شود قطعا برای فولاد اکسین چالش جدی به وجود خواهد آمد و وضعیت شرکت به روند سال‌های گذشته دچار خواهد شد. چنانچه پروژه فولادسازی راه‌اندازی شود و به بهره‌برداری برسد نزدیک به ۵۰ درصد به ظرفیت تولید این کارخانه افزوده خواهد شد. انتظار این را داریم که با همراهی مسئولان استانی و ملی این پروژه پس از آبان ماه شروع به کار کند.

در ادامه این جلسه سید کریم حسینی،

از کارهای مهم و ماندگار فولاد اکسین در یک‌سال و نیم گذشته تامین ورق‌های خاص پروژه نفت و گاز گوره به جاسک و همچنین آزمایشگاه خوردگی که بزرگ‌ترین آزمایشگاه فولادی در خاورمیانه است بوده که توسط یک شرکت دانش‌بنیان داخلی با یک دهم هزینه سازنده خارجی و با استانداردهای روز ساخته شد

تولید ماشین‌های HPGR در مجتمع صنعتی اسفراین

مدیرعامل مجتمع صنعتی فولاد آلیاژی اسفراین گفت: ماشین‌های HPGR (سنگ‌شکن‌های تحت کارکرد فشار بالا در صنایع معدنی) تا بهار سال آینده به طور کامل در این مجتمع تولید می‌شوند. ساخت کامل این محصول می‌تواند برندی در این شاخص برای این مجتمع باشد.

این مجتمع صنعتی به عنوان بزرگ‌ترین تولیدکننده قطعات و مقاطع فورج و ریخته‌گری سنگین و فوق سنگین فولاد آلیاژی با داشتن متخصصان توانمند و فناوری پیشرفته، توانایی رفع نیازهای راهبردی صنایع کشور را در بخش‌های نفت و گاز، نیروگاهی، کشتی‌سازی و ماشین‌سازی، ریلی و صنایع معدن و فولاد دارد.

بر اساس گزارشی از ایرنا، شهرستان ۱۲۰ هزار نفری اسفراین در جنوب شرقی بجنورد با دارا بودن دو صنعت فولاد و لوله‌گستر و صنایع پایین دست آن‌ها قطب صنعتی خراسان شمالی است.

کرد: ساخت کامل این محصول می‌تواند برندی در این شاخص برای این مجتمع باشد.

میرزایی ادامه داد: تولید کامل ماشین HPGR و پشتیبانی قطعات آن برای صنایع معدنی می‌تواند وابستگی کشور به واردات این محصول را قطع کند و از وقفه یا تعطیلی خطوط تولید صنایع معدنی به دلیل مشکل تامین قطعات هم‌جلوگیری کند.

مجتمع صنعتی فولاد اسفراین از شرکت‌های زیر پوشش سازمان گسترش و نوسازی صنایع ایران و بزرگ‌ترین تولیدکننده قطعات و مقاطع فولاد آلیاژی در خاورمیانه است که امکان ساخت بیش از ۱۴۰ گرید فولاد آلیاژی را دارد.

به گزارش «فلزات آنلاین»، کیومرث میرزایی در گفت‌وگویی اظهار داشت: یکی از برنامه‌های مجتمع صنعتی فولاد اسفراین در سال جاری تشکیل کنسرسیومی متشکل از متخصصان این مجتمع و شرکت‌های تراشکار و ماشین‌کار برای ساخت کامل ماشین‌های اچ پی جی آر (HPGR) در داخل کشور است.

وی افزود: مجتمع صنعتی اسفراین در سال گذشته برای نخستین بار یک قطعه از ماشین‌های اچ پی جی آر را تولید کرده بود. مدیرعامل مجتمع صنعتی فولاد آلیاژی اسفراین با بیان اینکه ماشین HPGR در حوزه صنایع معدنی کشور کاربرد فراوان دارد، تصریح

فولاد مبار که به دانش فنی و بومی سازی مبدل حرارتی نورد گرم دست یافت

مبدل حرارتی نورد گرم فولاد مبار که یکی از تجهیزات مهم و استراتژیک این واحد به شمار می‌رود، با همت مسئولین و کارکنان کارگاه اسکلت فلزی تعمیرگاه مرکزی و شرکت پیمانکاری فرآفن، طراحی و بومی سازی شد.

را براساس شاخص تعیین‌شده پشت سر گذاشت و در ادامه عملیات کنترل کیفی و رنگ‌آمیزی و در نهایت کنترل نهایی روی آن انجام شد و سپس تحویل نورد گرم گردید.

شفیعیون با تاکید بر اینکه ساخت هر یک از مبدل‌های حرارتی نورد گرم حدود ۱۰ میلیارد ریال برای فولاد مبار که صرفه‌جویی اقتصادی به همراه دارد، از مدیریت و کارکنان واحدهای تعمیرگاه مرکزی، کارگاه اسکلت فلزی، نورد گرم، تعمیرات ناحیه نورد گرم و شرکت پیمانکاری فرآفن که در اجرای این پروژه همکاری کردند، قدردانی نمود.

قرار گرفت که خوشبختانه با توجه به شناخت توانایی موجود در شرکت و ظرفیت‌های لازم در پیمانکاران داخلی، کار نظارت، برنامه‌ریزی و ساخت در اسرع وقت و در کارگاه اسکلت فلزی انجام شد.

مسئول این پروژه در تشریح این فرایند ادامه داد: مبدل حرارتی نورد گرم با ترکیبی از فولادهای با استحکام بالا و ضدزنگ در ابتدا مراحل تهیه نقشه‌های کارگاهی، ساخت قطعات مختلف، مونتاژ و انجام تست‌های غیر مخرب در طی مراحل ساخت و نهایتاً انجام تست هیدرواستاتیک به منظور اطمینان از عدم نشتی

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی فولاد مبارکه، مصطفی شفیع‌یون، تکنسین آماده‌سازی کارگاه اسکلت فلزی و مسئول این پروژه ضمن اعلام این خبر در تشریح مختصات این تجهیز اظهار داشت: این مبدل حرارتی که وظیفه خنک‌کاری روغن تجهیزات نورد گرم را بر عهده دارد، پنج متر طول و بیش از سه هزار کیلوگرم وزن دارد.

وی در خصوص اهمیت بومی‌سازی مبدل حرارتی نورد گرم افزود: به دلیل نیاز مبرم ناحیه، زمانبر بودن تعمیر و بازسازی و انحصار ساخت، بومی‌سازی این تجهیز در دستور کار

گسترش همکاری وزارت نفت و لوله گستر اسفراین

مجری طرح احداث ایستگاه‌های تقویت فشار گاز شرکت نفت مناطق مرکزی ایران در حاشیه بازدید از شرکت لوله گستر اسفراین گفت: این شرکت برای واگذاری قرارداد تولید محصولات پروژه‌های جدید خود (ان. جی. ال) به مجتمع صنعتی لوله گستر اسفراین آمادگی دارد.

شرکت لوله گستر اسفراین از شرکت‌های تابعه سازمان گسترش و نوسازی صنایع ایران بوده و تنها تولیدکننده انواع لوله‌های جداری بدون درز مورد نیاز برای استخراج نفت است. خریدار محصولات لوله گستر عمدتاً شرکت‌های تابعه شرکت ملی نفت و شرکت‌های پیمانکار فعال در زمینه حفاری چاه‌های نفت هستند. بر اساس گزارشی از ایرنا، شهرستان ۱۲۰ هزار نفری اسفراین در ۶۰ کیلومتری جنوب شرقی بجنورد قرار دارد که با دارا بودن دو صنعت بزرگ فولاد و لوله گستر و صنایع پایین دستی آن، قطب صنعتی خراسان شمالی به شمار می‌رود.

نفت ترش کشور تولید کند. مجری طرح احداث ایستگاه‌های تقویت فشار گاز شرکت نفت مناطق مرکزی ایران بیان کرد: لوله گستر اسفراین از شرکت‌های توانمند داخلی با پیشینه خوب و در فهرست سازندگان مجاز وزارت نفت است که پیش از این نیز محصولاتی با استانداردهای این شرکت در مجموعه وزارت نفت مورد استفاده قرار گرفته است. قنواتی با بیان اینکه هم اکنون نیز با لوله گستر اسفراین قراردادهایی در حال اجرا داریم، اشاره کرد: خواهان گسترش این همکاری‌ها در حوزه تولید محصولات جدید هستیم.

به گزارش «فلزات آنلاین»، مالک قنواتی در حاشیه بازدید از شرکت لوله گستر اسفراین در جمع خبرنگاران اظهار داشت: این بازدید با هدف توان‌سنجی شرکت لوله گستر برای انعقاد قرارداد تولید محصولات جدید در این حوزه و گسترش همکاری با این شرکت صنعتی و توانمند داخلی انجام شده است. وی با اشاره به تأکید بر حمایت مجموعه دولت و صنعت نفت از تولیدات داخلی افزود: به دنبال واگذاری تولید بزرگ‌ترین و حساس‌ترین محصول خود در این حوزه به لوله گستر اسفراین هستیم تا بتوانیم هم دانش و هم توان فنی این شرکت صنعتی را به سطحی برسانیم که بتواند لوله‌های با سایز ۱۶ اینچ و با کاربرد در مناطق

برای نخستین بار در کشور؛

پروژه هوادهی هیپ‌های امور لیچینگ و بیولیچینگ در مجتمع مس سرچشمه اجرا شد

مدیر لیچینگ و بیولیچینگ مجتمع مس سرچشمه گفت: پروژه هوادهی هیپ‌ها برای نخستین بار در کشور در امور لیچینگ و بیولیچینگ مجتمع مس سرچشمه اجرا شد.

این بدان معنی است که انحلال مس موجود در خاک حدود ۳۰۰ درصد افزایش داشته است. این پروژه برای نخستین بار در کشور اجرا شده و اولین بار است که با این راندمان، از خاک سولفوری به روش هیدرومتالورژی مس گرفته می‌شود. نادری نسب در پایان، ضمن تقدیر از مهندس ناصری، مدیر پیشین امور لیچینگ و بیولیچینگ، یادآور شد که پروژه مذکور با همت و تلاش ایشان از یک سال پیش آغاز شد.

با حمایت معاونت محترم تولید و مدیریت محترم ارشد مجتمع، مقرر شد که پروژه هوادهی راروی هیپ شماره ۶ اجرا کنیم. مدیر لیچینگ و بیولیچینگ مجتمع مس سرچشمه با اشاره به اینکه روال این پروژه طی و پروژه اجرا شده است، خاطر نشان کرد: اکنون بعد از گذشت یک سال، نتایج مینرالورژی قبل و بعد از پاشش خاک‌های مذکور از آزمایشگاه دریافت شده که انحلالی در حدود ۴۰ درصد را نشان می‌دهد؛

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی مجتمع مس سرچشمه، حمید نادری نسب اظهار داشت: خاک‌های سولفوری در لیچینگ پس از پاشش در یک بازه یک ساله در بهترین حالت، انحلالی در حدود ۱۰ درصد دارند. وی افزود: پروژه‌ای که اجرای آن از سال گذشته آغاز شده، پروژه هوادهی پدآگ‌ها در هیپ شماره ۶ امور لیچینگ و بیولیچینگ است که با انجام محاسبات فنی و بررسی اقتصادی و

معاون بهره‌برداری ذوب‌آهن اصفهان:

راه بسیار دشواری را برای تولید انواع ریل طی کردیم



ذوب‌آهن درآمد ارزی خوبی به همراه داشته و بخش زیادی از مشکلات این واحد تولیدی را برطرف کند.

معاون بهره‌برداری ذوب‌آهن اصفهان تصریح کرد: به محض تامین نیاز داخل و در صورت نبود متقاضی به سراغ صادرات خواهیم رفت. اما با توجه به این که دولت در سال آخر خود قرار دارد به شدت بحث توسعه ریلی را پیگیری می‌کند، اگر در ادامه نیز این توسعه در اولویت باشد همچنان نیاز داخل را تامین خواهیم کرد. در غیر این صورت ذوب‌آهن آمادگی لازم برای صادرات را دارد.

تولاییان تاکید کرد: در حال حاضر تنها مانع برای صادرات ریل ذوب‌آهن نیاز داخلی است، در غیر این صورت هیچ مشکلی در زمینه‌های فنی و بازرگانی وجود ندارد.

وی ادامه داد: شاید برای صادرات ریل، الزاما به سمت بازارهای فعلی نرویم، اما در حال رصد بازارها هستیم، حتی در این مدت جلسات و سفارشات داشتیم اما اعلام کردیم باید نیاز داخل را تامین کنیم.

معاون بهره‌برداری ذوب‌آهن اصفهان در خصوص برنامه‌ریزی برای افزایش تولید، بیان کرد: افزایش تولید در شعار آسان است و در اجرا کار سخت می‌شود زیرا تناژ، کیلو کیلو افزایش پیدا می‌کند نه تن تن. به همین دلیل افزایش ظرفیت نیازمند برنامه‌ریزی است.

تولاییان ابراز کرد: خوشبختانه در شهریورماه آمار تولید هفت هزار تن ریل را ثبت کردیم. از سوی دیگر موجودی انبارها امروز پنج هزار و ۵۰۰ هزار تن ریل تایید شده است که آماده حمل و نصب است. البته ذوب‌آهن تولید ۱۰۰ هزار تن ریل را برای سال ۹۹ هدف‌گذاری کرده است تا با تحویل آن توسعه خطوط ریلی با سرعت انجام شود.

چندی پیش گواهینامه استاندارد ملی ایران برای تولید ریل راه‌آهن و پروانه کاربرد علامت استاندارد این محصول از سوی نیره پیروزبخت معاون رئیس‌جمهور و رئیس سازمان ملی استاندارد ایران به منصور یزدی‌زاده مدیرعامل ذوب‌آهن اصفهان اعطا شد و با این گواهینامه دیگر پرونده تمام انتقادات برای ریل ذوب آهن اصفهان بسته شد.

به تولید ریل استاندارد شود و این محصول را راهی بازار کند.

وی افزود: برای تولید انواع ریل، راه بسیار دشواری را طی کردیم و امروز بر اساس استاندارد، ترانس این محصول میکرونی است و صادرات این محصول می‌تواند برای

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی ذوب‌آهن اصفهان، مهرداد تولاییان، معاون بهره‌برداری ذوب آهن اصفهان اظهار داشت: جرقه تولید ریل از سال ۱۳۷۲ در ذوب‌آهن زده شد اما ترکیبی از تجربه و تعهد باعث شد تا این شرکت موفق

معاون برنامه‌ریزی و توانمندسازی ایمیدرو:

بودجه تحقیقات فولاد مبارکه هفت برابر شد

پیشقدمی فولاد مبارکه در بخش تحقیق و پژوهش

معاون برنامه‌ریزی و توانمندسازی ایمیدرو در جلسه پایش فولاد مبارکه گفت: مجتمع فولاد مبارکه در بخش تحقیق و پژوهش، پیشقدم بوده است. بودجه تحقیق و توسعه این شرکت از ۷,۲ میلیارد تومان در سال ۹۸ به ۴۸ میلیارد تومان در سال ۹۹ رسیده است.

در حال اجرا دارد که برای ۶ هزار و ۵۴۰ نفر اشتغال مستقیم و برای ۴۱ هزار نفر اشتغال غیرمستقیم ایجاد می‌کند. این طرح‌ها، طی سال‌های ۹۹ تا ۱۴۰۲ تکمیل خواهند شد.

حمیدرضا عظیمیان یادآور شد: طرح پنج‌میلیون تنی کنسانتره سنگان در خرداد امسال توسط رئیس‌جمهور افتتاح رسمی شد. فاز نخست طرح الکتروود گرافیتی اردکان نیز با ۳۳۰ میلیون یورو امسال افتتاح می‌شود.

وی خاطرنشان کرد: مشارکت در اجرای طرح‌های ۱۰ میلیون تنی فولاد در منطقه آزاد چابهار و منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس، از دیگر برنامه‌های این شرکت است.

در ادامه جلسه، سیدمهدی نقوی، معاون تکنولوژی و فناوری شرکت فولاد مبارکه، گزارشی از میزان تولید و فروش این شرکت و شرکت‌های زیرمجموعه ارائه داد.

فولاد مبارکه ابراز خرسندی و تصریح کرد: این اقدامات از یک سو، ایجاد باور و اهمیت دادن به توان مهندسان کشور است که با امکانات موجود، گام‌های ارزنده‌ای در برابر شرایط تحریمی انجام می‌دهند.

وی اضافه کرد: بومی‌سازی قطعات و تجهیزات صنایع در داخل، سبب ایجاد کسب‌وکارهای جدید شده و در نهایت، از خروج ارز از کشور جلوگیری می‌کند. البته اقدامات بومی‌سازی توسط شرکت‌ها باید در یک شبکه واحد قرار گیرد تا از دوباره‌کاری‌ها ممانعت شود.

■ طرح‌های توسعه‌ای فولاد مبارکه

مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه با اشاره طرح‌های در حال اجرای این شرکت ابراز کرد: این شرکت در سال جاری ۹ طرح به ارزش ۹۲۱,۵ میلیون یورو و ۱۸ هزار و ۵۰۰ میلیارد تومان

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران، امیر خرمی شاد در جلسه کنترل مدیریت گروه فولاد مبارکه اظهار داشت: بودجه تحقیق و توسعه شرکت فولاد مبارکه از ۷,۲ میلیارد تومان در سال ۹۸ به ۴۸ میلیارد تومان در سال ۹۹ رسیده که حدود هفت برابر افزایش نشان می‌دهد.

وی افزود: این شرکت تاکنون یک هزار و ۲۲۰ پروژه تحقیقاتی از طریق ارتباط با ۲۰ دانشگاه و مراکز پژوهشی کشور در حال اجرا دارد.

معاون برنامه‌ریزی و توانمندسازی ایمیدرو با اشاره به اقدامات مطلوب شرکت فولاد مبارکه در زمینه بومی‌سازی در شرایط تحریمی بیان کرد: طی ۶ ماه نخست امسال، ۸۲۰ قطعه و تجهیز استراتژیک برای نخستین بار در این شرکت بومی‌سازی شده است. سال گذشته نیز در ۶ ماه اول ۵۲۰ قطعه و تجهیز استراتژیک در شرکت مذکور بومی‌سازی شده بود.

وی ادامه داد: میزان صرفه‌جویی ناشی از قطعات و تجهیزات بومی‌سازی شده در نیمه نخست سال ۹۸ حدود ۵۶,۵ میلیارد تومان بوده که این رقم در نیمه نخست سال ۹۹ به ۱۷۸,۸ میلیارد تومان افزایش یافت. همچنین میزان صرفه‌جویی ناشی از خرید داخلی قطعات و تجهیزات طی ۶ ماه نخست امسال، یک هزار و ۵۰۰ میلیارد تومان بود.

■ نتایج بومی‌سازی‌ها

خرمی شاد از اقدامات انجام شده در زمینه بومی‌سازی در سایر شرکت‌های گروه



مجموع ذخایر باریت کشور حدود ۱۰ میلیون تن است و معدن باریت مهدی آباد بهادران مهریز با داشتن ۱۱۳ میلیون تن بزرگ‌ترین معدن باریت کشور محسوب می‌شود.

شروع عملیات اکتشاف این معدن از حدود ۵۰ سال پیش آغاز شده که نقش به‌سزایی در ایجاد اشتغال مولد و مفید و رونق اقتصادی شهرستان دارد.

در حال حاضر، عملیات معدنی با حجم قابل توجه و احداث کارخانه‌های فرآوری به ظرفیت سالانه ۸۰۰ هزار تن کنسانتره روی و ۸۰ هزار تن کنسانتره سرب و نقره به عنوان بزرگ‌ترین کارخانه‌های سرب و روی کشور در حال انجام است و این معدن در ۱۰۰ کیلومتری جنوب شهر مهریز قرار دارد.

سیزدهم اردیبهشت ماه ۱۳۹۹، رئیس اداره تعاون، کار و رفاه اجتماعی مهریز گفته بود که آمار بیکاری در این شهرستان ۹،۴ درصد است که بعد از میبد رتبه دوم کمترین نرخ را در میان ۱۰ شهرستان استان یزد دارد.

امیرعباس دهقانی‌زاده به مناسبت هفته کار و کارگر در نشست بیانی کرد: برای کاهش این میزان بیکاری در سال جاری و جهش تولید به همکاری بخش خصوصی و خیران نیاز است.

وی ادامه داد: هم‌اکنون یک هزار و ۴۴۰ کارگاه اقتصادی در این شهرستان فعال است که از این تعداد ۳۷۰ واحد صنعتی است که در هفت شهرک و ناحیه صنعتی قرار دارد.

این مسئول اظهار کرد: بیشترین آمار بیکاری شهرستان در میان فارغ‌التحصیلان دانشگاهی و زنان کارگر است که برای رفع این معضل به همکاری مسئولان اجرایی و بخش خصوصی نیاز داریم.

بر اساس گزارشی از ایرنا، دهقانی‌زاده، رویکرد و اهتمام منطقه را توسعه صنعت پاک و کم‌آبخواه دانست و تاکید کرد: بیشترین درخواست سرمایه‌گذاری در حوزه صنایع پاک و سبز و تکنولوژی بالا و صنایع کم‌آبخواه است.

مرکز شهرستان ۵۵ هزار نفری مهریز در ۳۰ کیلومتری جنوب شهر یزد واقع شده است.

نماینده حوزه انتخابیه مهریز:

اولویت معدن سرب و روی مهریز، جذب متخصصان بومی



نماینده حوزه انتخابیه مهریز در مجلس شورای اسلامی با قدردانی از تلاش مسئولان معدن سرب و روی مهریز گفت: به‌کارگیری نیروهای بومی متخصص بر اساس نیاز در معدن سرب و روی بهادران این شهرستان در اولویت قرار دارد که تاکنون اقدام‌های بسیار مثبتی در این مورد انجام شده است.

معدن خاورمیانه و دومین معدن جهان است، افزود: هم‌اکنون در مرحله فرآوری است و این کار نقش مهمی در ایجاد اشتغال و تولید نه تنها در شهرستان بلکه در استان دارد. استان یزد با یک میلیون و ۲۰۰ هزار نفر جمعیت و ۱۰ شهرستان چهار نماینده در مجلس شورای اسلامی دارد.

به گزارش «فلزات آنلاین»، محمدرضا صباغیان در گفت‌وگویی با قدردانی از تلاش مسئولان معدن یاد شده، اظهار داشت: بهره‌گیری از نیروهای مجرب منطقه برای کمک دست‌اندرکاران موجب تولید و اشتغال بیشتر در این شهرستان می‌شود. وی با بیان اینکه معدن یادشده بزرگ‌ترین

طی امسال؛

در کهگیلویه و بویر احمد ۲۴ معدن بهره‌برداری و یک کارخانه فرآوری راه‌اندازی می‌شوند

در برنامه احیا و فعال‌سازی یک هزار و ۲۰ معدن هدف‌گذاری شده در کشور برای سال جاری، احیای ۲۴ معدن و احداث یک واحد فرآوری در استان کهگیلویه و بویر احمد برنامه‌ریزی شده است.

قالب پنج پروژه (نیازمند راه دسترسی) و سه پروژه (نیازمند شبکه برق) به مجری طرح ایجاد زیربنای لازم در معادن بزرگ و مناطق معدنی و درج آن در اولویت‌های سال ۹۹ و نیز معرفی پنج معدن به صندوق بیمه سرمایه‌گذاری فعالیت‌های معدنی برای دریافت تسهیلات، از دیگر اقدامات صورت گرفته تاکنون در استان مذکور است.

وی خاطرنشان کرد: در حال حاضر، گزارش امکان‌سنجی مقدماتی طرح استخراج و فرآوری برای معادن بوکسیت و سلسنتین استان کهگیلویه و بویر احمد تهیه شده است.

که تاکنون ۳۷ معدن در کارگروه استانی، پایش شده و ۱۹ بلوک با مزیت نسبی مواد معدنی شامل سلسنتین، بوکسیت، گوگرد، سنگ آهک معرفی شده است.

مدیر اجرایی و دبیر شورای هماهنگی طرح احیا، فعال‌سازی و توسعه معادن کوچک مقیاس با اشاره به اقدامات انجام شده از ابتدای طرح تاکنون در استان کهگیلویه و بویر احمد تصریح کرد: معرفی سرمایه‌گذار برای احیا و فعال‌سازی ۶ معدن سلسنتین با ایجاد واحد فرآوری از جمله این اقدامات است.

عظیمی ادامه داد: معرفی ۱۳ معدن در

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران، سید رضا عظیمی؛ مدیر اجرایی و دبیر شورای هماهنگی طرح احیا، فعال‌سازی و توسعه معادن کوچک مقیاس اظهار داشت: در راستای طرح احیا، فعال‌سازی و توسعه معادن کوچک مقیاس در استان کهگیلویه و بویر احمد، هشت جلسه کارگروه استانی برگزار و مصوبات به صورت ماهانه با حضور رئیس هیئت عامل ایمیدرو، مدیران و مسئولان استان پیگیری می‌گردد.

وی افزود: با بررسی‌های انجام شده، ۴۳ معدن غیرفعال و قابل توسعه شناسایی شد

مدیرعامل شرکت فولاد آذربایجان:

فولاد آذربایجان برای نخستین بار میلگرد آلیاژی تولید کرد

مدیرعامل شرکت فولاد آذربایجان گفت: تولید میلگرد آلیاژی در این شرکت، علاوه بر رفع نیازهای داخلی از خروج ارز نیز جلوگیری خواهد کرد.

تحويل دهیم.

محمودی عنوان کرد: با این تجربه موفق این نوید را به مصرف‌کنندگان فولادهای صنعتی و کم‌آلیاژی می‌دهیم که در آینده ای نزدیک میلگردهای ساده از سایز ۳۰ الی ۶۰ را از جنس‌های مختلف تولید و با کیفیت بسیار مطلوبی به بازار عرضه کنیم.

وی ادامه داد: این اقدام علاوه بر رفع نیازهای داخلی از خروج ارز نیز جلوگیری خواهد کرد.

آن، تیم مهندسی امور بهره‌برداری و کنترل کیفی شرکت با لحاظ شرایط و امکانات موجود و بدون صرف هزینه اضافی، میلگرد ساده سایز ۳۲ از جنس 5SP را به طور آزمایشی تولید کرد.

مدیرعامل شرکت فولاد آذربایجان با اشاره به تجربه کاری بالای مهندسان و کارگران خط تولید شرکت فولاد آذربایجان اضافه کرد: خوشبختانه توانستیم محصولات یاد شده را با استاندارد DIN 1013 آلمان تولید و به مشتری

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی ایمیدرو، علیرضا محمودی اظهار داشت: در راستای توسعه فعالیت و افزایش ارزش افزوده محصولات تولیدی این شرکت، امکان‌سنجی تولید میلگرد ساده سایز ۳۰ تا ۶۰ فولاد از جنس CK45 و سایز ۶۰ فولاد CR70 انجام و تولید آزمایشی آن با موفقیت انجام شد.

وی افزود: با توجه به ارزش افزوده نسبتاً بالای تولید این محصول و وجود بازار فروش مناسب

در شهریور ماه؛

استخراج سرب و روی انگوران ۵ درصد رشد داشت

میزان استخراج ماده معدنی در مجتمع سرب و روی انگوران در ماه شهریور ۹۹، بیش از ۵ درصد افزایش یافت. میزان ارسال ماده معدنی از مجتمع انگوران به واحدهای فرآوری در نیمه نخست امسال، نسبت به مدت مشابه در سال گذشته ۷۴ درصد بیشتر بود.

استخراج کرد. این رقم در مدت مشابه در سال گذشته، ۴۷۳ هزار و ۹۹۰ تن بود.

میزان ارسال ماده معدنی از مجتمع انگوران به واحدهای فرآوری در نیمه نخست امسال، با ۷۴ درصد افزایش نسبت به مدت مشابه در سال گذشته (۲۷۴ هزار و ۲۹۸ تن)، به ۴۷۷ هزار و ۶۶۲ تن رسید.

همچنین میزان ارسال ماده معدنی به کارخانه‌های فرآوری در ماه شهریور، ۸۳ هزار و ۳۲۸ تن بود که در مقایسه با آمار مدت مشابه سال گذشته (۵۰ هزار و ۸۴ تن)، ۶۶ درصد رشد نشان می‌دهد.

مجتمع سرب و روی انگوران در نیمه نخست ۹۹، حدود ۴۷۳ هزار و ۳۲۵ تن ماده معدنی

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران، مجتمع سرب و روی انگوران در ماه شهریور، ۸۸ هزار و ۷۲۰ تن ماده معدنی استخراج کرد. این رقم در مدت مشابه سال گذشته، ۸۴ هزار و ۹۵ تن بود.

افزایش کیفیت کلاف‌های گرم ویژه سطح نمایان خودرو (MB)

با همکاری کارکنان ناحیه نورد گرم فولاد مبارکه، در راستای افزایش رضایت‌مندی خودروسازان کشور، کیفیت عیوب کلاف‌های گرم ویژه رویه خودرو با کیفیت سطح ویژه MB به میزان قابل توجهی ارتقا یافت.

کلیه غلتک‌های کاری خط قبل از تولید و کنترل ویژه کوره‌های پیش گرم جهت زمان ماندگاری رژیم حرارتی بهینه و ریتم تولید، افزایش بازرسی‌های چشمی در محل بازرسی کلاف بازن توسط بازرسان کنترل کیفی، اصلاحات دقیق تجهیزات، تهیه و تعویض نازل‌های پوسته‌زدا، نظارت دقیق بر اجرای استانداردها و حضور نفرات تأثیرگذار در زمان تولید بخش دیگری از این اقدامات است.

رئیس کنترل کیفی نورد گرم در پایان ضمن قدردانی از حمایت‌های مدیریت ناحیه و تلاش کارکنان تولید، تعمیرات، بازرسی، پشتیبانی و کنترل کیفی که در ارتقای سطح کیفی محصول سهیم بودند، اظهار امیدواری کرد این روند تا دست‌یابی به بالاترین سطح کیفی محصولات شرکت ادامه یابد.

۰٫۷ درصد تا مردادماه سال جاری به صفر درصد در شهریور ماه ۱۳۹۹ رسیده است.

رئیس کنترل کیفی نورد گرم فولاد مبارکه با اشاره به وجود استانداردهای ویژه جهت بازرسی این محصولات در نورد گرم بیان کرد: بازرسی کیفیت سطح محصول به‌طور چشمی و به کمک تجهیز بازرسی اتوماتیک سطح (پارسی‌تک) بر روی کلیه این محصولات به‌صورت آنلاین، تأکید بر افزایش کیفیت این محصولات در ناحیه، بازتاب سریع بازرسی در حین تولید و تعیین سریع و دقیق موقعیت عیب احتمالی و اعلام شدت و مقدار آن از مهم‌ترین اقدامات در این زمینه است. همچنین اعمال استانداردهای تولید شامل برنامه نوردی خاص MB، بازرسی ویژه کلیه تجهیزات پوسته‌زدایی قبل و حین تولید و رفع کوچک‌ترین اشکالات این تجهیزات، تعویض

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی فولاد مبارکه، مسعود مهدیه‌نجف‌آبادی، رئیس کنترل کیفی نورد گرم فولاد مبارکه اظهار داشت: محصولات با کیفیت سطح MB دارای بهترین سطح کیفی است و در زنجیره تولید آن شامل تختال، کلاف گرم و کلاف سرد، سختگیرانه‌ترین استانداردهای بازرسی توسط تیم کنترل کیفی مستقر در نواحی بر روی آن اعمال می‌شود، به نحوی که در فرایند تولید در هر ناحیه، مقداری از این محصولات ارزشمند با عنوان غیرقابل قبول از سفارش جدای می‌شود.

وی افزود: در ناحیه نورد گرم با پیگیری و مشارکت همکاران، دسته‌ای از عیوب با عنوان پوسته‌ناشی از نورد گرم، شامل پوسته نقطه‌ای و زیگزاگی، بر روی محصولات MB با گرید DC04 کاهش یافته و میزان محصول غیرقابل قبول از



رئیس هیئت عامل ایمیدرو اعلام کرد:

اولویت همکاری‌های معدنی ایران و استرالیا

رئیس هیئت عامل ایمیدرو در دیدار با سفیر استرالیا در تهران، گفت: خواهان همکاری با طرف‌های استرالیایی در زمینه‌های آموزش، اکتشاف، استخراج و تکنولوژی هستیم و نیاز است که مقامات دو کشور از توسعه و تقویت همکاری‌های بخش خصوصی طرفین، حمایت و پشتیبانی کنند.

سالانه به ۳۰ میلیون تن سنگ آهن نیاز دارند. وی تاکید کرد: همکاری در تامین سنگ آهن یکی از مسیرهای دو کشور برای توسعه روابط اقتصادی است.

■ استقبال سفیر برای انعقاد تفاهم‌نامه

از سوی دیگر لیندال ساکس، سفیر استرالیا اظهار داشت: شرکت‌های استرالیایی به رغم محدودیت‌هایی که وجود دارد، همواره تعاملاتی در حوزه‌های معدن و همچنین صنایع غذایی با طرف‌های ایرانی داشته‌اند.

وی همچنین درباره انعقاد تفاهم‌نامه استقبال و خواستار بررسی موضوعات همکاری برای انعقاد این تفاهم‌نامه شد.

سفیر استرالیا همچنین به برنامه برگزاری کنفرانس معدنی آی مارک (IMARC) استرالیا اشاره و ابراز کرد: دوره فعلی (۲۷ اکتبر ۲۰۲۰) به صورت مجازی برگزار می‌شود اما برای سال آینده می‌توان، برای سخنران ایمیدرو برنامه‌ریزی کرد.

غریب‌پور در عین حال جایگاه ایران در تولید فولاد را مورد تاکید قرار داد و اضافه کرد: در نیمه نخست سال جاری میلادی به رغم اینکه تولیدکنندگان بزرگ دنیا، کاهش تولید را پشت سر گذاشتند، ایران توانست رشد ۱۰ درصدی داشته باشد.

وی ادامه داد: پیش‌بینی می‌شود امسال ایران بیش از ۳۰ میلیون تن شمش فولاد تولید کند که نزدیک به نیمی از آن صادر شود.

■ گزینه سنگ آهن استرالیا برای طرح‌های فولاد ساحل

معاون وزیر صنعت معدن و تجارت همچنین با بیان برنامه افزایش ظرفیت تولید فولاد در سواحل جنوبی ایران، عنوان کرد: در حال حاضر دو طرح ۱۰ میلیون تنی تولید فولاد در جنوب ایران پیش‌رو داریم که واردات سنگ آهن از استرالیا جزو گزینه‌های مناسب این طرح‌ها هستند. غریب‌پور اعلام کرد: هر یک از این طرح‌ها

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی ایمیدرو، خداداد غریب‌پور در دیدار با خانم لیندال ساکس (Lyndall Sachs) سفیر استرالیا در تهران، با اشاره به اینکه این حوزه‌ها به عنوان اولویت همکاری دو طرف مطرح است، اظهار داشت: اکتشاف و استخراج در عمق، جزو نیازهای اصلی ما برای توسعه بخش معدن است و تمایل داریم از تحقیق و توسعه و همچنین دانش فنی شرکت‌های استرالیایی بهره ببریم.

وی با اشاره به اینکه استرالیا یکی از بزرگ‌ترین کشورهای معدنی و صاحب دانش فنی است، افزود: شرکت‌های کوچک معدنی نیز در زمینه‌های آموزش، تکنولوژی، اکتشاف و استخراج خواهان همکاری هستند.

رئیس هیئت عامل ایمیدرو تصریح کرد: نیاز است که مقامات دو کشور از توسعه و تقویت همکاری‌های بخش خصوصی طرفین، حمایت و پشتیبانی کنند.

دبیر انجمن قطعه‌سازان:

۴۰۰ واحد تولید قطعات خودرو تعطیل هستند

◀ رسوب گمرکی یک میلیارد دلار قطعه

دبیر انجمن قطعه‌سازان خودرو گفت: از یک هزار و ۲۰۰ واحد قطعه‌ساز شناسنامه‌دار کشور، حدود ۴۰۰ واحد قطعه‌ساز در حالت نیمه تعطیل یا تعطیل به سر می‌برند و بیش از ۱۵۰ هزار نفر از ۵۵۰ هزار نفر کارگر در صنف قطعه‌سازی در حالت تعلیق به سر می‌برند.

محبی‌نژاد با تکذیب ادعای سخنگوی اتحادیه فروشندگان لوازم یدکی خودرو مبنی بر حجم ناچیز کالای قاچاق لوازم یدکی در بازار ابراز کرد: بیش از ۸۰ درصد قطعات موجود در بازار از طریق قاچاق کالا وارد کشور می‌شود، زیرا حجم واردات رسمی کالا در سال ۹۸ بسیار کمتر از یک میلیارد دلار بوده، این در حالی است که سال‌های قبل ارزش دلاری کالاهای وارد شده از درگاه رسمی بیش از یک میلیارد و ۶۰۰ میلیون دلار (۱٫۶ میلیارد دلار) بوده است.

■ ۵۷ هزار خودروی کف پارکینگ؛ معطل قطعه
مدیرعامل سایپو هم از بلا تکلیف بودن ۵۷ هزار دستگاه انواع خودرو در پارکینگ‌های ایران خودرو خبر داد.

عادل پیرمحمدی افزود: هر کدام از این خودروها برای رسیدن به دست مصرف‌کننده، متوسط نیازمند پنج الی ۶ قطعه هستند.

وی ادامه داد: در حالی که خودروهای دپو شده در پارکینگ‌های ایران خودرو چشم به راه پنج الی ۶ قطعه هستند تا به دست مردم برسند، ارزش دلاری قطعات دپو شده ایران خودرو در گمرک کشور حدود ۲۵۰ میلیون دلار است.

مدیرعامل سایپو همچنین یادآور شد: کسری قطعات ۵۷ هزار خودروی ناقص رسوب شده در پارکینگ، امکان تولید داخل ندارند.

دبیر انجمن قطعه‌سازان خودرو از رسوب حدود یک میلیارد دلار قطعه خودرویی در گمرکات کشور خبر داد و افزود: بخشی از این میزان قطعه به بازار یدک مربوط می‌شود، ولی آنچه مربوط به خودروهای ناقص ایران خودرو می‌شود همین ۲۵۰ میلیون دلار است.

محبی‌نژاد به واردات قطعات خودرویی قاچاق تحت عنوان ته لنجی اشاره و بیان کرد: در حال حاضر تحت عنوان ته لنجی؛ تعداد زیادی لنج قطعه وارد کشور می‌شود.

وی ادامه داد: قاچاقچیان وارداتی بدون انتقال ارز، بدون ذکر منبع ارز، بدون ثبت سفارش و مالیات؛ کالا وارد می‌کنند و به جرات می‌توان گفت: ۸۰ درصد کالاهای قاچاق در توان تولیدی کشور است و مضاف بر آن پس از تولید در داخل کشور، صرفه اقتصادی بسیاری به همراه خواهد داشت.

دبیر انجمن قطعه‌سازان خودرو یکی از مشکلات اقتصاد کلان کشور را معامله مواد اولیه کالاهای تولید داخلی با دلار مطرح و تشریح کرد: مادامی که مواد اولیه تولیدات داخلی با دلار معامله شود نمی‌توان قیمت نهایی کالاهای تولید داخل را متناسب با سطح اقتصادی جامعه طرح و بیان کرد و در حال حاضر قیمت بسیاری از قطعات هنوز به روز نشده است و با دلار ۱۳ هزار تومان تعیین و عرضه می‌شود.

به گزارش «فلزات آنلاین»، آرش محبی‌نژاد اظهار داشت: تعداد کل قطعه‌سازان در کشور حدود دو هزار واحد است که ۸۰۰ واحد آن‌ها شامل زیرپله‌ای‌ها و واحدهای بدون شناسنامه کوچک می‌شود.

وی افزود: از تعداد کل یک هزار و ۲۰۰ واحد قطعه‌ساز دارای شناسنامه تقریباً ۷۰۰ واحد با خودروسازان ارتباط مستقیم دارند و متأسفانه حدود ۴۰۰ واحد قطعه‌ساز در حالت نیمه تعطیل یا تعطیل به سر می‌برند، روی هم رفته در حال حاضر از نصف توان قطعه‌سازی در کشور استفاده می‌شود.

دبیر انجمن قطعه‌سازان خودرو تصریح کرد: با اینکه فقط نیمی از توان تولیدی قطعه‌سازان کشور فعال است، تمام تولیدات قطعه در کشور به راحتی به فروش می‌رسد.

محبی‌نژاد همچنین با اشاره به حضور ۵۵۰ هزار نفر کارگر در صنف قطعه‌سازی عنوان کرد: بیش از ۱۵۰ هزار نفر از این تعداد در حالت تعلیق به سر می‌برند.

وی یادآوری کرد: کل مطالبات زنجیره تولید قطعه‌سازی داخل حدود ۳۴ هزار میلیارد تومان است که از این میزان با کسر ۶ هزار میلیارد تومان چک‌های خرید دین (ضمانت) از اعتبار ما در اختیار خودروسازان قرار دارد و حدود ۹ هزار میلیارد تومان مطالبات معوق سررسید گذشته است.

حال باید منتظر ماند و دید که اقدام مقتضی
اخذ می‌شود یا خیر؟

■ مدیرکل پیشگیری قاچاق کالا:

شناسه‌گذاری قطعات خودرو تا پایان سال

امیرمحمد پرهام‌فرمدیرکل پیشگیری قاچاق کالا و ارز اظهار داشت: شناسه‌گذاری کالاهای وارداتی و اعلام آن‌ها به وارد کنندگان؛ یکی از مهم‌ترین اقدام ستاد مبارزه با قاچاق کالا و ارز است و این موضوع سبب شناسایی و تشخیص کالای قاچاق از کالای غیرقاچاق می‌شود. وی ادامه داد: امید است که تا پایان امسال بتوانیم شناسه‌گذاری قطعات خودرویی را تکمیل کنیم

■ اتحادیه لوازم یدکی خودرو: بازار قطعات

خودرو؛ مملو از کالای قاچاق و بی کیفیت

بر اساس گزارشی از مهر، مهدی کاظمی سخنگوی اتحادیه فروشندگان لوازم یدکی خودرو نیز خاطرنشان کرد: ۹۹ درصد کالاهای قاچاق موجود در بازار لوازم یدکی خودرو از گمرک خارج می‌شود، البته آنچه در بازار به عنوان کالای قاچاق یاد می‌شود؛ کالای بی کیفیت است و کالای قاچاق واقعی حجم بسیار ناچیزی از قطعات را شامل می‌شود.

■ معاون گمرک: ترخیص ۳۰۰ میلیون تن

قطعه خودرو بدون کد رهگیری بانک مرکزی

مهرداد جمال ارونقی، معاون فنی و امور گمرکی گمرک ایران از رسوب ۳,۷ میلیون تن کالای غیرضروری در گمرکات کشور خبر داد و تاکید کرد: حدود ۸۰ درصد از این میزان کالا بدون مشکل و ایراد در صف ترخیص هستند. وی درباره دپوی کالاهای مربوط به خودروسازان بیان کرد: با حکم رئیس سازمان گمرکات کشور برای ترخیص ۳۰۰ میلیون تن کالای مربوط به خودروسازان اقدام کرده‌ایم که بدون نیاز به کد رهگیری از سوی بانک مرکزی نسبت به ترخیص آن اقدام شده است. معاون فنی و امور گمرکی گمرک ایران با اشاره به اجرایی نشدن مصوبه ستاد هماهنگی اقتصادی دولت مبنی بر صدور مجوز ترخیص قطعاتی که تا ۲۴ تیر ۹۹ در گمرک رسوب شده‌اند آن هم بدون نیاز به صدور کد رهگیری از سوی بانک مرکزی، اضافه کرد: در مصوبه‌ای دیگر، فهرست برخی اقلام، استخراج و به گمرک ارسال شده و طبق آن، حدود ۲۵۰ میلیون دلار برای وزارت صمت فرستاده شده و مقرر شده است در مدت یک هفته آینده، بانک مرکزی نسبت به صدور کد رهگیری برای این دسته از کالاها اقدام کند،

مادامی که مواد اولیه تولیدات داخلی با دلار معامله شود نمی‌توان قیمت نهایی کالاهای تولید داخل را متناسب با سطح اقتصادی جامعه طرح و بیان کرد و در حال حاضر قیمت بسیاری از قطعات هنوز به تومان تعیین و عرضه می‌شود



مدیرعامل شرکت سرمایه‌گذاری مس سرچشمه خبر داد:

ثبت سرمایه پنج هزار و ۱۰۰ میلیارد ریالی سرچشمه در مردادماه

مدیرعامل شرکت سرمایه‌گذاری مس سرچشمه گفت: یکی از مهم‌ترین اقدامات این شرکت در ۶ ماهه نخست سال جاری ثبت سرمایه پنج هزار و ۱۰۰ میلیارد ریالی شرکت در مرداد ماه بود که با هدف تامین مالی مناسب و به موقع طرح‌های توسعه‌ای شرکت سرمایه‌گذاری صورت گرفت.

سرچشمه با بیان اینکه تامین منابع مالی برای پرداخت سود سهامداران زودتر از زمان قبلی اعلام شده تصریح کرد: از ابتدای سال تاکنون از فرصت بازار سرمایه جهت شناسایی سود و متنوع نمودن پرتفوی بورسی استفاده کرده‌ایم و به همین منظور پرتفوی بورسی با مبلغ ۵۰ هزار میلیارد ریال در بازار سرمایه تشکیل داده‌ایم.

ارجمندی با اشاره به فعالیت و عملکرد شرکت‌های تابعه این شرکت که در حوزه‌های صنعتی، معدنی و تولیدی-فنی، مهندسی و پژوهشی خدمات فنی و عمومی مالی و اقتصادی و در راستای نیازهای شرکت مس و سایر مشتریان به طور پویا فعالیت می‌کنند، عنوان کرد: خوشبختانه مدیرعامل شرکت مس در خصوص حمایت از شرکت‌های تابعه تاکید موكد دارند به همین دلیل شرکت‌های تابعه ضریب افزایش خوبی با توجه به افزایش هزینه‌ها دریافت کرده‌اند.

وی در ادامه به عملکرد مالی این شرکت در نیم سال نخست اشاره کرد و توضیح داد: از ابتدای سال جاری تا کنون سود عملیاتی حدود دو هزار میلیارد ریال شناسایی کرده‌ایم و با این میزان سود طی دوره ۶ ماهه نخست اهداف بودجه‌ای محقق شده است و پیش‌بینی شرکت بر این است که با توجه به شناسایی سود حاصل از بازار سرمایه، سود پروژه‌ها نیز در نیمه دوم سال، در سال جاری حداقل پنج هزار میلیارد ریال سود عملیاتی برای سهامداران محقق شود.



شرکت در ۶ ماهه نخست سال جاری است. به گفته ارجمندی افزایش ماشین‌آلات معدنی به منظور توسعه فعالیت‌های معدنی، توسعه فعالیت‌ها در زمینه سرمایه‌گذاری در صنعت ساختمان، اجرای پروژه پیمان مدیریتی حمل‌اسید مجتمع مس سرچشمه، برنامه‌ریزی جهت خرید واگن باری و ایزوتانک به ارزش ۳۰ هزار میلیارد ریال به صورت اجاره به شرط تملیک برای شرکت نواصنعت و تامین منابع مالی برای بازارگردانی سهام شرکت در بازار سرمایه از دیگر فعالیت‌ها و اقدامات مهم این شرکت در سال جهش تولید است.

مدیرعامل شرکت سرمایه‌گذاری مس

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از مس پرس، علی ارجمندی با بیان اینکه نماد سرچشمه از ابتدای سال جاری تا کنون بازدهی خوبی نصیب سهامداران کرده است، اظهار داشت: قیمت هر سهم در ابتدای سال ۶ هزار و ۲۱۷ ریال بوده و در تاریخ ۳۰ شهریور این رقم به ۱۱ هزار و ۲۶۰ ریال به ازای هر سهم شد که نشان‌دهنده بازدهی ۸۴ درصدی این سهم برای سهامداران خود بوده است.

وی افزود: همچنین برنامه‌ریزی جهت مشارکت با سایر شرکت‌های معدنی و صنعتی استان کرمان جهت راه‌اندازی کارخانه لاستیک در استان کرمان از دیگر اقدامات مهم این

ارجمندی همچنین با اشاره به ارزش ذاتی بالاتر از قیمت تابلو سهم شرکت سرمایه‌گذاری در بورس تاکید کرد: در حال حاضر نسبت قیمت به ارزش ذاتی ۳۷ درصد بوده و با توجه به اینکه شرکت از پتانسیل رشد عالی برخوردار است گزینه مناسبی برای سرمایه‌گذاری میان‌مدت محسوب می‌شود.

مهم‌ترین مزیت‌های سرمایه‌گذاری برای سهامداران در این شرکت است. وی درباره پروژه فلوتاسیون سرباره یادآور شد: این طرح به صورت EPC توسط این شرکت در حال انجام است و تاکنون بیش از ۴۰ درصد پیشرفت فیزیکی، ۱۶ درصد پیشرفت مالی در بخش ریالی و ۵۸ درصد پیشرفت مالی در بخش ارزی داشته است.

ارجمندی با بیان این‌که شرکت سرمایه‌گذاری سرچشمه به طور میانگین طی پنج سال اخیر بیش از ۸۰ درصد از سود خود را تقسیم نموده و این مسئله باعث جذابیت سهم برای سهامداران است، مطرح کرد: تشکیل پرتفوی بورسی بهینه و سودده با مبلغ پنج هزار میلیارد ریال در بازار سرمایه و درآمدزایی بالا از پروژه فلوتاسیون سرباره از

در ۶ ماه نخست ۹۹؛

رشد ۴ درصدی تولید کنسانتره آهن شرکت‌های بزرگ

طبق گزارش ۶ ماهه ۹۹ میزان تولید کنسانتره آهن شرکت‌های بزرگ در ۶ ماه نخست امسال، ۴ درصد افزایش یافت و از ۲۴,۶ میلیون تن عبور کرد. این رقم در مدت مشابه سال گذشته، ۲۳ میلیون و ۷۴۴ هزار و ۱۰۲ تن بود.

به رقم مدت مشابه سال گذشته (یک میلیون و ۶۲۲ هزار و ۹۸۲ تن)، حاکی از کاهش ۵ درصدی است.

■ کاهش ۴۹ درصدی تولید دانه‌بندی

شرکت‌های بزرگ، طی ۶ ماه نخست امسال، ۶۴۰ هزار و ۹۲۸ تن سنگ آهن دانه‌بندی تولید کردند که نسبت به رقم مدت مشابه سال گذشته (یک میلیون و ۲۵۶ هزار و ۹۱۷ تن)، ۴۹ درصد کاهش نشان می‌دهد.

چهار میلیون و ۲۴۸ هزار و ۳۷۲ تن بود که نسبت به رقم مدت مشابه سال گذشته (چهار میلیون و ۱۴ هزار و ۶۳۹ تن)، ۶ درصد افزایش یافت.

طی ۶ ماه نخست امسال، شرکت‌های بزرگ هشت میلیون و ۸۹۹ هزار و ۹۸۳ تن کنسانتره به شرکت‌ها ارسال کردند که در مقایسه با رقم مدت مشابه سال گذشته (۱۰ میلیون و ۶۰ هزار و ۵۸۰ تن)، ۱۲ درصد کاهش نشان می‌دهد.

میزان ارسال کنسانتره در شهریور نیز یک میلیون و ۵۴۲ هزار و ۴۱۹ تن بود که نسبت

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران، ۹ شرکت بزرگ تولیدکننده کنسانتره سنگ آهن از ابتدای فروردین تا پایان شهریور، ۲۴ میلیون و ۶۲۱ هزار و ۶۹۰ تن تولید کردند. این رقم در مدت مشابه سال گذشته، ۲۳ میلیون و ۷۴۴ هزار و ۱۰۲ تن بود.

از این میزان، شرکت‌های «گل‌گهر» ۸ میلیون و ۱۱۲ هزار و ۹۷۷ تن، «چادرملو» پنج میلیون و ۵۴۱ هزار و ۱۶۹ تن، «توسعه معادن و صنایع معدنی خاورمیانه» ۳ میلیون و ۳۷۴ هزار و ۷۹۶ تن، «گهر زمین» دو میلیون و ۲۰۹ هزار و ۳۲۸ تن، «مرکزی» دو میلیون و ۶۷ هزار و ۱۲۲ تن، «توسعه فراگیر سناباد» یک میلیون و ۲۶۰ هزار و ۴۲۳ تن، «اپال پارسین سنگان» یک میلیون و ۱۳۱ هزار و ۲۸۴ تن، «صبانور» ۷۱۰ هزار و ۹۲۱ تن و «جلال آباد» ۲۱۳ هزار و ۶۷۰ تن کنسانتره تولید کردند.

■ افزایش ۶ درصدی تولید کنسانتره در شهریور

میزان تولید کنسانتره در شهریور،



مدیرعامل شرکت صنایع فولاد گسترش خبر داد:

نصب موفقیت آمیز تجهیزات واحد جداسازی اکسیژن در پروژه فولادشادگان

مدیرعامل شرکت صنایع فولاد گسترش از نصب موفقیت آمیز تجهیزات واحد جداسازی اکسیژن در پروژه فولادسازی شادگان، توسط این شرکت خبر داد و گفت: در شهریور ماه سال جاری تجهیزات مرتبط شامل Cold Box و سایر متعلقات و تجهیزات سنگین مربوطه، توسط شرکت فولاد گسترش در این پروژه با موفقیت نصب شد.

رستمی ادامه داد: عملیات نصب این تجهیزات حجیم، با بهره‌مندی از جرثقیل‌های فوق سنگین انجام پذیرفت و با توجه به نظر سوپروایزرهای شرکت SIAD تنها نصب Cold-Box تحت نظارت ایشان صورت پذیرفت و سایر مخازن با توجه توان کارشناسی سایت شادگان راسا توسط کارشناسان فنی مهندسی و اجرایی شرکت فولاد گسترش و بدون حضور سوپروایزرهای شرکت تامین‌کننده به انجام رسید. لازم به ذکر است، شرکت فولاد گسترش آمادگی خود را جهت نصب Cold-Box بدون حضور سوپروایزرهای سازنده اعلام کرده بود ولی شرکت سازنده شرط برقراری گارانتی را حضور سوپروایزرهای خود در زمان نصب Cold-Box اعلام کرد.

وی خاطرنشان کرد: پس از پایان مونتاژ جرثقیل فوق سنگین یک هزار تن و ۲۰۰ تن و پیش از وصول قطعات Cold-Box به سایت، سه مخزن ذخیره شامل

³LIN STORAGE TANK 120 m₃

³LOX STORAGE TANK A 150 m₃

³LOX STORAGE TANK B 150 m₃

با وزن‌های بترتیب ۲۳،۵ و ۴۳،۵ و ۴۳،۵ تن نصب شدند. در قدم بعدی عملیات آماده‌سازی قطعه Cold-Box Lower Part به طول ۲۸ متر و وزن ۱۷۰ تن زیر نظر سوپروایزرهای شرکت SIAD و کارشناسان دفتر مهندسی و اجرایی

فولاد جهت تولید بیلت است که توسط کنسرسیومی با حضور شرکت فولاد گسترش در حال اجرا بوده و بتازگی در شهریور ماه سال جاری تجهیزات مرتبط با واحد جداسازی اکسیژن شامل Cold Box و سایر متعلقات و تجهیزات سنگین مربوطه، توسط شرکت فولاد گسترش در این پروژه با موفقیت نصب شد.

در همین راستا داریوش رستمی، مدیر پروژه فولادشادگان در خصوص نصب تجهیزات پلنت ASP اظهار داشت: پلنت جداسازی هوا در فولاد شادگان وظیفه تولید اکسیژن، نیتروژن و آرگون را که برای تولید فولاد و سایر تجهیزات مرتبط مورد نیاز است، بر عهده دارد. این پلنت با تکنولوژی شرکت SIAD ایتالیا و از طریق جداسازی هوا به روش تقطیر جزء به جزء ظرفیت تولید $3 \text{ Nm}^3/\text{hr}$ 5500 اکسیژن، $3 \text{ Nm}^3/\text{hr}$ 3600 نیتروژن و آرگون را دارد.

وی افزود: تجهیزات مرتبط شامل دو قطعه بالایی و پایینی Cold-Box و Scarp Bucket ها، Overhead Crane و GOX Buffer Tank به وسیله بارج از گمرک بندرعباس به بندر امام و از آنجا به وسیله بوژی مستقیماً به سایت پروژه حمل شد. لازم به توضیح است جهت حمل قطعات فوق سنگین و حجیم در پروژه مشابه حدود سه ماه زمان صرف شد. این در حالی است که حمل قطعات پروژه شادگان در یک هفته و هزینه‌ای بسیار کمتر انجام پذیرفت.

به گزارش پایگاه «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی گروه صنعتی سدید، محمود صدیقی در خصوص قابلیت‌ها و توانمندی‌های شرکت صنایع فولادگسترش اظهار داشت: شرکت صنایع فولاد گسترش در سال ۱۳۸۱ با هدف اجرای پروژه‌های صنعتی در زمینه صنعت فولاد، تاسیس شد و به عنوان یک شرکت پیمانکار عمومی (GC)، توانائی ارائه خدمات در امور پیمانکاری و مدیریت طرح‌های مختلف در قالب کلیه پروژه‌های صنعتی، معدنی و فولادی، راه و ابنیه، تاسیسات و تجهیزات، صنایع نفت، گاز، پتروشیمی و پروژه‌های نیروگاهی و همچنین مهندسی، تامین و ساخت، نصب و راه‌اندازی و تامین مالی پروژه‌ها را به صورت EPC دارا است.

وی در ادامه بیان کرد: شرکت فولاد گسترش با اخذ صلاحیت‌های مرتبط، برخوردار از گواهینامه صلاحیت پیمانکاری، پایه یک رشته صنعت و معدن، پایه یک رشته تاسیسات و تجهیزات و پایه یک رشته ساختمان و ابنیه بوده و از جمله پروژه‌های در دست اجرای آن می‌توان به پروژه طرح تکمیلی فولاد اسفراین، پروژه فولادسازی شادگان، سرمایه‌گذاری جهت تولید بریکت سرد آهن و... اشاره کرد.

مدیرعامل شرکت صنایع فولاد گسترش عنوان کرد: پروژه احداث کارخانه فولادسازی شادگان با هدف تولید سالانه ۸۰۰ هزار تن

Ton 27.5³ GAN BUFFER TANK 100m-24 و هستند که ارتفاع مخزن اول ۳۵ متر و مخزن دوم ۲۷ متر است. این دو مخزن هم به مانند Cold-Box با همراهی دو جرثقیل یک هزار تن و ۲۰۰ تن با توجه به دقت در مراحل قالب‌بندی، بتن‌ریزی و پدگذاری با سهولت در محل خود نصب شدند. لازم به ذکر است، جهت کاهش در زمان استفاده از جرثقیل‌های سنگین تعداد هشت عدد از انکرهای آن‌ها پیش از نصب مخازن با استفاده از دوربین نقشه‌برداری در محل فوندانسیون نصب و بدین ترتیب این دو مخزن نیز در طی یک روز نصب شدند.

اعلام شده بود و این بدین معنی است که با توجه به طول کلی ۶۰،۵ متری کولدباکس حداکثر ناشاقولی مجاز ۲۴ میلی‌متر است. این در حالی است که پرسنل پرتلاش و متخصص شرکت، کولدباکس را پس از پایان تنظیمات با دقت هفت م.م در راستای شمالی-شرقی-غربی ۹ م.م در راستای شمالی-جنوبی نصب کردند که این موضوع بسیار کمتر از مقدار مجاز بوده است.

وی عنوان کرد: در زمان نصب پارت دوم با توجه به حساسیت بسیار بالای تنظیم دو قطعه بر روی هم و لزوم نظارت دقیق سوپروایزرهای

شرکت فولاد گسترش آغاز شد. در این مرحله کلیه قطعات داخلی کولدباکس تمیزکاری و زنگ‌زدایی شدند و درپوش لوله‌های اتصالی بین دو بخش برداشته شد.

مدیر پروژه فولادشادگان خاطرنشان کرد: پس از پایان مراحل تمیزکاری قطعه اول، جهت عمودسازی و نصب آن‌ها با توجه به ابعاد و وزن قطعه، از دو جرثقیل یک هزار تن بعنوان جرثقیل Lifting و جرثقیل ۲۰۰ تن جهت Tailing و با رعایت تمام پیش‌نیازهای ایمنی استفاده شد. با توجه به آنکه پیش از این در مراحل قالب‌بندی و بتن‌ریزی و همچنین پدگذاری حداکثر دقت و کنترل



وی در پایان مراتب قدردانی خود را از پرسنل پرتلاش دفتر فنی و اجرایی کارگاه پروژه شادگان و سرپرست محترم کارگاه و همچنین معاونت محترم مهندسی و کارشناسان آن واحد که در این مأموریت خطیر همدل و همراه آن‌ها بودند، اعلام کرد.

لازم به ذکر است در راستای واگذاری شرکت‌های دولتی مطابق اصل ۴۴ قانون اساسی از طریق سازمان خصوصی‌سازی در سال ۱۳۸۶، هلدینگ گروه صنعتی سدید برنده مزایده واگذاری ۴۵ درصد سهام شرکت صنایع فولاد گسترش شد و هم‌اکنون گروه صنعتی سدید، از سهامداران اصلی این شرکت است.

ایتالیایی شرکت SIAD و عدم امکان حضور ایشان به علت شیوع بیماری کرونا، ارتباط On-Line با استفاده از بستر اینترنت و استفاده از دوربین HD نصب شده بر روی هلی‌شات بین سایت شادگان و دفتر ایتالیا برقرار شد. بدین ترتیب با پایان نصب موفقیت‌آمیز قطعه دوم Cold-Box و جوشکاری پایه‌های آن بلندترین سازه منطقه شادگان به ارتفاع ۶۰،۵ متر نصب شد.

رستمی ابراز کرد: در ادامه فعالیت نصب، دو مخزن بزرگ Buffer Zone در برنامه نصب قرار گرفت. این مخازن شامل Ton 105³ GOX BUFFER 400m TANK-17

توسط کارشناسان شرکت فولاد گسترش به عمل آمده بود، قطعه پایینی Cold-Box به خوبی و راحتی تمام و در حد تیرانس مجاز در محل خود قرار گرفت.

رستمی تصریح کرد: جهت نصب قطعه کلیه مراحل تمیزکاری و پیش آماده‌سازی تحت نظارت سوپروایزر شرکت SIAD و توسط جرثقیل یک هزار تن و جرثقیل ۲۰۰ تن، با رعایت تمام پیش‌نیازهای ایمنی و با دقت تمام انجام پذیرفت. لازم به ذکر است، دقت نصب کولدباکس بر اساس دستورالعمل‌های SIAD در حد حداکثر چهار میلی‌متر در هر ۱۰ متر



شرکت فولاد خوزستان در بالاترین سطح تعالی کشور

- ♦ ارتقاء بهره‌وری و تمرکز بر منابع و قابلیت‌ها
- ♦ افزایش تولید و ارتقاء کیفیت
- ♦ تامین نیازها و انتظارات مشتریان داخلی
- ♦ توسعه بازارهای صادراتی
- ♦ صیانت از محیط زیست و تحول در ایمنی و بهداشت حرفه‌ای



محصولات: اسلب، بلوم، بیلت

- ♦ برنده تندیس زرین جایزه ملی تعالی سازمانی
- ♦ موفق‌ترین شرکت در بومی‌سازی فناوری صنعت فولاد کشور
- ♦ تنها فولادساز دریافت‌کننده تندیس طلایی رعایت حقوق مصرف‌کنندگان در ۵ سال متوالی

♦ صادرکننده نمونه کشور
در سال ۱۳۹۸





Chadormalu Mining & Industrial Co

www.chadormalu.com

شرکت معدنی و صنعتی گل گهر (سهامی عام)
GOL-E-GOHAR MINING & INDUSTRIAL Co.



سیرجان
شهر صنعت فرهنگ و رسانه

گل گهر ۱۳۹۸



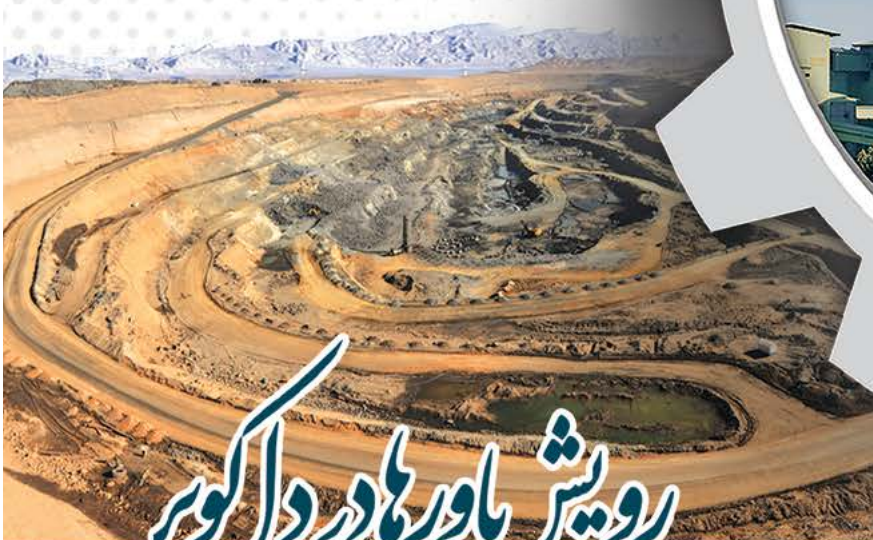
۲۴ میلیون تن کنسانتره



۲۱ میلیون تن گندله



۵ میلیون تن فولاد



رویش باور مادر در کویر

دفتر تهران: خیابان فاطمی، روبروی هتل لاله - ساختمان نگین، پلاک ۴۷۳ تلفن: ۷ - ۸۸۹۷۷۲۶۱ - ۸۸۹۷۷۲۶۰ - فکس: ۰۲۱ - ۸۸۹۷۷۲۶۰
کارخانه: سیرجان، کیلومتر ۵۵ جاده شیراز، شرکت معدنی و صنعتی گل گهر تلفن: ۹ - ۴۲۲۵۹۰۰۱ - ۴۲۲۵۹۰۰۰ - فکس: ۰۳۴ - ۴۲۲۵۹۰۰۰
داخلی روابط عمومی و امور بین الملل: ۳۰۲۷ - ۳۰۲۶ Email: info@golgohar.com www.geg.ir