

سریع تر از امروز فردا را خلق کنید...

# فاز ۱

## آغاز

ناصر سبحانی،

مدیرعامل شرکت بین‌المللی توسعه صنایع و معادن غدیر ۸

## تامین ارز پروژه‌های توسعه‌ای در اولویت قرار گیرد



مهدی سهرابی، مدیرعامل شرکت آلومتک:

مطالبات ما از پروژه‌های صنعت برق پرداخت نشده است



آریا صادق‌نیت حقیقی، دبیر سندیکای صنایع آلومینیوم ایران:

حمایت از خام‌فروشی، ضربه به بدنه صنعت آلومینیوم است



حمزه ایزدی، مدیر کارخانه احیا شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌کهر:

شکسته شدن رکورد تولید روزانه در شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌کهر



شرکت فولاد اکسین خوزستان

تولید کننده

# ورق های تحت استاندارد API5L

مورد مصرف در صنایع نفت و گاز

## X60MS X70PSL2



### ورق های API5L

API 5L X70 PSL2  
API 5L X60MS

ضخامت: تا ۲۵ میلیمتر  
عرض: تا ۴۵۰۰ میلیمتر  
طول: تا ۱۲۰۰۰ میلیمتر

جهت ساخت لوله های  
انتقال نفت و گاز

### ورق های مخازن

A573-Gr70

ضخامت: از ۱۰ میلیمتر به بالا  
عرض: تا ۴۵۰۰ میلیمتر  
طول: تا ۱۵۰۰۰ میلیمتر

جهت ساخت مخازن  
تحت فشار

### ورق های مخازن

A516-Gr70

ضخامت: از ۱۰ میلیمتر به بالا  
عرض: تا ۴۵۰۰ میلیمتر  
طول: تا ۱۵۰۰۰ میلیمتر

جهت ساخت مخازن  
تحت فشار

اهواز- کیلومتر ۱۰ جاده بندر امام خمینی(ره) کدپستی: ۱۳۱۱۱-۶۱۷۸۸

امور فروش وبازاریابی تلفن: ۰۶۱۳-۲۹۰۹۰۲۰۶ فاکس: ۰۶۱۳-۲۹۰۹۰۲۷



آخرین اخبار و رویدادهای شرکت را در شبکه های اجتماعی شرکت به آدرس @OXINSTEEL دنبال نمایید.



مدیر مسئول:

اتابک خلیلی

سردبیر:

پوریا رنجبر

تحریریه:

سعید فتاحی منش

نسیم نوحه‌خوان

فاطمه حفیظی

عالیه نعمت‌اللهی

طراح گرافیک:

مهری باقری

نشانی:

تهران | خیابان شریعتی | بالاتر از تقاطع سمیه

پلاک ۱۱۴ | واحد یک

@felezatonline\_ir

felezatonline

felezatonline

۰۲۱-۷۷۶۵۳۸۳۴

۰۲۱-۷۷۶۵۳۷۰۷

Info@felezatonline.ir

www.felezatonline.ir

سرمقاله

۴..... رویای دست نیافتنی ارز دولتی!

گفت‌وگوی ویژه

۶..... تامین ارز پروژه‌های توسعه‌ای در اولویت قرار گیرد

فولاد

۱۲..... شفافیت، سرعت و سهولت تامین، مزایای استقرار سیستم SRM.....

۱۳..... شکسته شدن رکورد تولید روزانه در شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر.....

۱۴..... توسعه صنعت فولاد، رونق صنعت فروآلیاژ را در پی دارد.....

آلومینیوم

۱۸..... تولید در محاصره منحنی قیمت‌ها!.....

۲۰..... حمایت از خام‌فروشی، ضربه به بدنه صنعت آلومینیوم است.....

۲۲..... مطالبات ما از پروژه‌های صنعت برق پرداخت نشده است.....

مس

۲۸..... توقف توسعه؛ تا اطلاع ثانوی!.....

۳۰..... حل معضلات بازار، بدون مدیریت دولت ممکن نیست.....

۳۱..... بی‌ثباتی در بازار، نتیجه عدم نظارت است.....

۳۲..... تحریم، فرصتی مناسب برای قدرت‌نمایی فلز سرخ.....

۳۵..... بی‌ثباتی بازار، معضل اصلی صنعتگران.....

سرب و روی

۳۸..... بال‌های تولیدکنندگان کوچک را چیده‌اند!.....

مهم‌ترین عناوین خبری صنایع معدنی و فلزی

۴۴..... افزایش سرمایه پنج هزار میلیارد تومانی فولاد خوزستان.....

سایر رسانه‌ها

۵۰..... ایهام در نحوه اجرای شیوه‌نامه فولاد.....

۵۲..... تصویب افزایش سرمایه مجتمع فولاد صنعت بناب در مجمع عمومی فوق‌العاده.....

۵۳..... امضای تفاهم‌نامه میان دو غول تولیدکننده آلومینیوم در جهان.....

۵۳..... مجتمع فولاد بافق به جمع تولیدکنندگان معدود گردهای صنعتی CK۴۵ پیوست.....

۵۴..... با تصویب در مجمع عمومی پیش رو ارزش سرمایه شرکت به ۳۰۴ هزار و ۵۰۰ میلیارد ریال خواهد رسید.....

۵۶..... جهش تولید در گروه صادرات.....

۵۸..... ۲۲ هزار میلیارد ریال، آورده سهامداران برای فاز دوم فولاد بافت.....

۶۱..... آزمایشگاه فولاد سنگان؛ اولین آزمایشگاه استاندارد گندله‌سازی شرق کشور.....

۶۲..... ۵۰۰ میلیون یورو صرفه‌جویی ارزی در ساخت خط لوله گوره-جاسک.....

۶۳..... تولید بیش از یک تن شمش طلا.....

۶۴..... دستیابی یک شرکت ایرانی به فناوری ساخت ابرآلیاژهای پیشرفته.....

۶۵..... ساخت نورد استریم ۲ از سر گرفته شد.....

۶۶..... تولید محصول دانش‌بنیان استراتژیک که موجب کاهش بهای تمام‌شده فولاد می‌شود.....

۶۷..... «فملی»، در جایگاه دوم شرکت‌های بزرگ بورسی.....

۶۷..... افزایش تولید آهن اسفنجی و گندله فولاد مبارکه.....

۶۸..... عملکرد خیره‌کننده شرکت‌های فولادی.....

۶۸..... زیرمجموعه هلدینگ صبا انرژی.....

۷۰..... راه‌اندازی رسمی خط آنودایزینگ شرکت فراسازان آلومینیوم میهن.....

۷۰..... قیمت خودرو در هند افزایش می‌یابد.....

۷۱..... انعقاد ۴۳ طرح پژوهشی با دانشگاه‌ها.....

۷۲..... افزایش درآمد فولاد هرمزگان در سال جاری.....

۷۳..... تعادل قیمتی در بازار فولاد.....

۷۳..... جلوگیری از آلودگی رودخانه شور با تعویض لوله‌های سرریز تیکنرهای ۳ و ۴ سرچشمه.....

دولت به نوعی از نظر تامین ارز با مشکل مواجه شد و طبعا نمی‌توانست همه درخواست‌های ارزی حتی برای صنایع حیاتی را به موقع پاسخ دهد. به این موضوع باید رشد هشت برابری نرخ ارزی طی دو سال گذشته را نیز اضافه کرد که بر چالش‌های تامین ارز افزوده است.

یکی دیگر از چالش‌های تامین ارز برای واردات ماشین‌آلات، تجهیزات و قطعات مورد نیاز صنایع، بروکرسی اداری بسیار طولانی، طاقت‌فرسا و خسته‌کننده است. وزارتخانه‌های متولی عرضه ارز یعنی «صنعت، معدن و تجارت» و «اقتصاد و دارایی» به دو بهانه موجود بودن کالای مشابه ساخت داخل و کمبود اعتبارات ارزی، بعضا واردکنندگان را تا چهار ماه منتظر تخصیص ارز می‌گذارند. دست آخر هم واردکننده ناچار است ارز را با قیمت بسیار گزاف از بازار آزاد تامین کند تا حداقل فعالیت خود را تداوم دهد.

نکته قابل توجه دیگر، نبود رویه مشخص در مورد تخصیص ارز به واردکنندگان است زیرا بسیاری از شرکت‌های با سابقه معدنی که اتفاقا پروژه‌های بسیار بزرگ و جهانی در دست اقدام دارند، در پیچ و خم‌های بروکرسی اداری تامین ارز گیر افتاده‌اند و نتوانسته‌اند ارز مورد نیاز خود را به موقع تامین کنند. در حالی که شرکت‌هایی با منشأ و فعالیت نامشخص حتی پس از یکی دو ماه ثبت فعالیت خود، توانسته‌اند به سرعت میلیون‌ها دلار ارز دولتی دریافت کنند، بدون آنکه در بروکرسی اداری دچار مشکل شوند. به عبارت بهتر، نبود وحدت رویه و عدالت تخصیص ارز به متقاضیان باعث نارضایتی‌های فراوانی میان تولیدکنندگان خوشنام شده است.

قطعا حتی در شرایط دشوار کنونی، با توجه به اینکه طرح‌های نیمه‌تمام بسیاری در شرف بهره‌برداری هستند و برای تکمیل به ارز نیاز دارند، می‌توان با اتخاذ راهکارهایی معقولانه، ارز مورد نیاز آن‌ها را تامین کرد. یکی از بهترین راهکارها، انعقاد پیمان‌های پولی و مالی دوجانبه یا چندجانبه میان ایران و دیگر کشورها برای تبادل کالا و خدمات با ارز دو کشور بدون دخالت دلار است. در این شیوه، واردکننده می‌تواند با ریال از کشور خارجی طرف پیمان اقدام به واردات تجهیزات و ماشین‌آلات کند. راهکار دیگر صادرات است؛ به طوری که شرکت بخشی از محصولات خود را صادر کند و در ازای دریافت ارز، به واردات تجهیزات، ماشین‌آلات و مواد اولیه مبادرت ورزد و به اصطلاح تهاتر کند.

با این وجود به نظر می‌رسد که با توجه به کاهش شدید میزان صادرات به ویژه حوزه معدن و صنایع معدنی، سیاست کشور بر مبنای صادرات نیست. بسیاری از محصولات حوزه معدن و صنایع معدنی از دیدگاه مسئولان ماده خام تلقی می‌شود و برای صادرات آن‌ها ممنوعیت یا محدودیت اعمال شده است. ضمن اینکه برخی از شرکت‌ها که صادرات محور هستند نیز نتوانسته‌اند ارز صادراتی خود را در پروژه‌های در دست اقدام خود مصرف کنند.

کشور ما با اینکه گام‌های بسیار موثر عملی برای تقویت ساخت داخل برداشته اما همچنان برای بسیاری از صنایع به ویژه در مورد تکنولوژی نیازمند واردات است که این مهم تنها با درایت و تدبیر دولت به ویژه در زمینه تخصیص ارز امکان‌پذیر است.

## رویای دست نیافتنی ارز دولتی!



سعید فتاحی منش

یکی از استراتژی‌های اتخاذ شده از سوی مسئولان و صنایع مختلف کشور در شرایط تحریمی، استفاده حداکثری از پتانسیل ساخت داخل است و بر پایه همین استراتژی، بسیاری از صنایع خفته داخلی و پتانسیل‌های شکوفا نشده، فعال شدند. هر چند که باید این شکوفایی و استفاده از ظرفیت داخلی را به فال نیک گرفت و با قدرت ادامه داد اما همچنان بسیاری از صنایع برای ادامه فعالیت خود به واردات وابسته هستند. این وابستگی در برخی از صنایع معدنی و فلزی همچون آلومینیوم حتی ممکن است به ۶۰ تا ۷۰ درصد در مورد مواد اولیه، تجهیزات و ماشین‌آلات نیز برسد. اگرچه صنایع دیگر همچون فولاد و مس وابستگی کمتری به واردات دارند اما آن‌ها نیز باید برخی از قطعات، ماشین‌آلات و مواد اولیه خود را برای تداوم و توسعه فعالیت، وارد کنند.

صنایعی که در حال حاضر از صنایع بزرگ و مادر مانند معدن و فولاد پشیمانی می‌کنند، وابستگی نسبتا زیادی به واردات دارند. به طور مثال، صنایع معدنی به قطعات و ماشین‌آلاتی نیاز دارند که در مقابل سایش و خردایش مقاوم هستند؛ با توجه به تحریم‌ها، اغلب این قطعات و ماشین‌آلات در کشور توسط صنایع سازنده داخلی سازی شده‌اند اما این صنایع سازنده برای ساخت و تولید به مواد اولیه‌ای نیاز دارند که در داخل موجود نیست. در مورد صنعت نسوز نیز همین موضوع صدق می‌کند و این صنعت به طور نسبی به واردات وابستگی دارد.

بزرگ‌ترین چالش حال حاضر در مورد همه صنایع وارداتی تامین ارز است. تا حدود سه سال پیش که بخش عمده‌ای از ارز مورد نیاز کشور توسط دولت از طریق صادرات نفت خام و درآمدهای ارزی ناشی از آن تامین می‌شد، صنایع واردات‌محور چالش قابل توجهی بابت تامین ارز نداشتند. پس از دور جدید اعمال تحریم‌های آمریکا علیه ایران و کاهش شدید درآمدهای نفتی،

- 
- فولاد
  - آلومینیوم
  - مس
  - سرب و روی

ناصر سبحانی، مدیرعامل شرکت بین‌المللی توسعه صنایع و معادن غدیر در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»:

## تامین ارز پروژه‌های توسعه‌ای در اولویت قرار گیرد

◀ مس، حوزه جدید فعالیت هلدینگ غدیر



اجرای طرح‌های توسعه‌ای در بخش معدن و صنایع معدنی طی سال‌های اخیر موجب شده است در برخی از زنجیره‌های تولید به ویژه صنعت فولاد شاهد رشد خیره‌کننده باشیم. طرح‌های یاد شده عمدتاً از سوی بخش خصوصی و شرکت‌های بزرگ فعال در صنعت اجرا شده‌اند اما نکته مهم در مورد این طرح‌ها، این است که برخی از آن‌ها با وجود پیشرفت قابل ملاحظه با کندی توسعه مواجه شده‌اند. با وجود اینکه رویکرد بومی‌سازی و توجه به ساخت داخل در دستور کار قرار گرفته است اما همچنان بخش قابل توجهی از نیازهای صنایع از طریق واردات تجهیزات، ماشین‌آلات، قطعات و حتی مواد اولیه تامین می‌شود. متأسفانه در یکی دو سال اخیر که درآمدهای ارزی کشور به شدت کاهش یافته، تامین ارز مورد نیاز صنایع در حال توسعه نیز با مشکل مواجه شده است؛ به طوری که برخی از پروژه‌ها روند پیشرفت را به آرامی طی می‌کنند و ممکن است برخی دیگر متوقف شوند. در رابطه با طرح‌های توسعه بخش معدن و صنایع معدنی، با ناصر سبحانی، مدیرعامل شرکت بین‌المللی توسعه صنایع و معادن غدیر گفت‌وگو کرده‌ایم که مشروح آن را در ادامه خواهید خواند:

یکی از شرکت‌هایی که توانسته با بهره‌برداری و تولید محصول در حوزه صنایع معدنی و فلزی کشور، آمار تولید را به طور قابل توجهی در سال جاری افزایش دهد، آلومینیوم جنوب (سالکو) است. این شرکت در هشت ماه نخست امسال نزدیک به ۴۰ هزار تن آلومینیوم خالص با خلوص ۹۹,۹۹ (بالاترین گرید تولیدی در ایران) تولید کرده است. بنابراین سالکو سهم ۱۳ درصدی از ۲۸۶ هزار تن شمش خالص آلومینیوم تولیدی در سال جاری داشته است. خوشبختانه این شرکت پس از بهره‌برداری رسمی در بهار سال جاری، به تدریج دیگ‌های ذوب خود را یکی پس از دیگری وارد مدار تولید می‌کند؛ هرچند که وارد کردن دیگ‌های ذوب به مدار تولید با کندی انجام می‌شود و دلیل این موضوع نیز مهیا نبودن برق به عنوان مهم‌ترین نهاده تولید آلومینیوم است. تا پایان آبان ماه سال جاری حدود یک‌سوم دیگ‌های ذوب سالکو وارد مدار تولید شده‌اند.

با توجه به افزایش قیمت آلومینیوم که طی چند ماه گذشته قابل توجه بوده است، آلومینیوم جنوب خواهد توانست با کسب درآمد مناسب ناشی از افزایش قیمت آلومینیوم، از پرداخت اقساط خود در سال‌های آتی برآید و به یکی از واحدهای بسیار شاخص تولیدی در کشور

اداره شده و به مرحله عملیاتی رسیده است و توانسته سقف رکورد تولید ماهانه را حتی در مقایسه با تکنولوژی‌های مشابه همچون میدرکس نیز پشت سر بگذارد.

دیگر تولیدکننده آهن اسفنجی زیرمجموعه هلدینگ غدیر، شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان بوده که در اردکان یزد به بهره‌برداری رسیده است. طرح افزایش ظرفیت تولید این شرکت از طریق ریومپ پیگیری می‌شود. آهن و فولاد غدیر ایرانیان ظرفیت تولید ۸۰۰ هزار تن آهن اسفنجی در سال داشت اما با اصلاحاتی که در برخی از تجهیزات و ماشین‌آلات آن از جمله ریکوپراتورها، کمپرسورها و دیگر بخش‌ها صورت گرفت، ظرفیت تولید این شرکت از ۸۰۰ هزار تن به ۹۶۰ هزار تن در سال افزایش یافت. این طرح قبلاً تعریف شده بود و در سال جاری به مرحله اجرا گذاشته شد. امیدوار هستیم تا پایان سال جاری گام دوم افزایش ظرفیت این مجموعه و رساندن ظرفیت تولید آن به یک میلیون و ۲۰۰ هزار تن عملی شود.

دو واحد آهن اسفنجی زیرمجموعه هلدینگ غدیر با توجه به افزایش تولید خود، جهش تولید را به معنای واقعی عملیاتی کرده‌اند. این جهش تولید با هزینه بسیار محدود نسبت به سرمایه‌گذاری واحد اصلی محقق شده است.

وضعیت شرکت‌های زیرمجموعه هلدینگ غدیر و پروژه‌های معدنی آن را در سال جاری چگونه ارزیابی می‌کنید؟

سال جاری برای بخش معدن و صنایع معدنی تقریباً درخشان بوده است و زیرمجموعه‌های هلدینگ غدیر به ویژه تولیدکنندگان آهن اسفنجی نیز عملکرد بسیار خوبی داشتند. شرکت فولاد غدیر نیز به عنوان یکی از زیرمجموعه‌های هلدینگ غدیر از تکنولوژی تمام ایرانی پرِد برای تولید آهن اسفنجی استفاده می‌کند. این شرکت در شهریور ماه سال جاری موفق شد رکورد تولید ماهانه را میان طرح‌های پرِد در ایران جابه‌جا کند و به تولید بیش از ۸۴ هزار تن آهن اسفنجی در ماه دست یابد. خوشبختانه شرکت فولاد غدیر نیز به عنوان یکی از بهترین طرح‌های آهن اسفنجی در کشور شناخته شده است.

در صورتی که تولید شهریور ماه فولاد نیریز را به عنوان ملاک در نظر بگیریم، تولید سالانه این واحد به ۹۰۰ هزار تن آهن اسفنجی در سال خواهد رسید که از ظرفیت اسمی آن یعنی ۸۰۰ هزار تن در سال، حدود ۱۲ درصد بیشتر است. رکورد کسب شده بیانگر این است که فولاد غدیر نیریز به عنوان یکی از زیرمجموعه‌های هلدینگ غدیر، از نظر تامین مواد اولیه، تولید و فروش به خوبی



تبدیل شود. تامین مواد اولیه این واحد تولیدی نیز با توجه به اینکه تقریباً وارداتی است، از کشورهای مختلف به صورت اسپات (Spot) یا بخش‌بخش انجام می‌شود و به دلیل جوان بودن آن، هنوز قرارداد بلندمدت تامین مواد اولیه به صورت پایدار منعقد نشده است. با این حال، برای کوتاه‌مدت قراردادهای تامین مواد اولیه مناسبی منعقد شده و بخشی از مواد تامین‌کنندگان جاجرم و بخش دیگر از تامین‌کنندگان خارجی خریداری شده است. هدف نهایی شرکت آلومینیوم جنوب این است که بتواند یک قرارداد بلندمدت برای تامین مواد اولیه به صورت پایدار منعقد کند و برای تولید پایدار اطمینان کافی داشته باشد.

همچنین شرکت سنگ‌آهن گهرزمین که بزرگ‌ترین معدن سنگ‌آهن خاورمیانه را در اختیار دارد، طرح‌های کنسانتره‌سازی شماره ۲ و گندله‌سازی شماره ۱ را در دست اقدام دارد. خوشبختانه اوایل پاییز امسال کوره اصلی طرح گندله‌سازی گهرزمین به فاز هیت‌آپ یا گرم کردن اولیه وارد شد که این فاز مصادف با پختن آجرهای نسوز چیده شده در داخل کوره است. در این طرح نیز فرایندهای تست سرد و تست گرم نیز آغاز شده و به زودی به بهره‌برداری می‌رسد.

◀ چه تمهیداتی را برای تامین مالی پروژه‌های زیرمجموعه‌اندیشیده‌اید؟

برخی از شرکت‌های زیرمجموعه درآمد نسبتاً بالایی دارند و قادر به اجرای پروژه‌ها با درآمد و سود حاصله خود هستند که از جمله آن‌ها شرکت سنگ‌آهن گهرزمین است. این شرکت با توجه به سود سرشار انباشته از سال‌های گذشته، برای اجرای طرح‌های

توسعه‌ای خود هیچ نیازی به تامین مالی از خارج از سازمان ندارد.

سهامدار عمده برای پرداخت اقساط طرح‌های توسعه شرکت آلومینیوم جنوب به عنوان بزرگ‌ترین واحد تولید آلومینیوم در کشور کمک کرده است. ضمن اینکه طی چند ماه گذشته سهام برخی از شرکت‌های کم‌بازده زیرمجموعه را به دارایی تبدیل کردیم و از محل تحصیل درآمد آن توانستیم برخی از اقساط شرکت سالکورا پرداخت کنیم.

### دو واحد آهن اسفنجی زیرمجموعه هلدینگ غدیر با توجه به افزایش تولید خود، جهش تولید را به معنای واقعی عملیاتی کرده‌اند. این جهش تولید با هزینه بسیار محدود نسبت به سرمایه‌گذاری واحد اصلی محقق شده است

طرح‌های افزایش ظرفیت شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان نیز از محل فروش این شرکت تامین مالی شد. البته برای طرح گندله‌سازی اردکان که جزو پروژه‌های این شرکت است، قصد انتشار اوراق مشارکت جهت تکمیل طرح را داریم که این موضوع در دست پیگیری قرار دارد.

بخش عمده‌ای از اقساط و بدهی‌های ارزی و ریالی فولاد غدیر نیز با توجه به افزایش تولید و فروش آن در سال جاری، توسط خود این شرکت انجام می‌شود. در همین حال، بخش کمی از تامین مالی این شرکت توسط هلدینگ

غدیر از طریق انتشار اوراق مشارکت برای گرفتن وام صورت می‌گیرد.

◀ آیا به مقوله اکتشاف و استخراج از معدن برای تامین مواد اولیه وارد شده‌اید؟ در این رابطه چه اقداماتی را صورت داده‌اید؟

موضوعی که یکی از چالش‌های اساسی تولیدکنندگان حوزه معدن و صنایع معدنی محسوب می‌شود، تامین مواد اولیه و رساندن منظم خوراک به واحدهای تولیدی است. با وجود اینکه موضوع خصوصی‌سازی از سوی دولت و سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران (ایمیدرو) پیگیری می‌شود، اما این مهم با کندی صورت می‌گیرد. البته هلدینگ غدیر انتظار دریافت امتیاز خاص از سوی دولت را ندارد اما حداقل انتظار این است که فرایند خصوصی‌سازی و واگذاری‌ها به بخش خصوصی تسریع شود. هلدینگ غدیر سال گذشته دو معدن کوچک از جمله یک معدن سنگ‌آهن با عنوان آنومالی شمالی از زیرمجموعه‌های شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران را در مزایده برنده شد. خوشبختانه دولت از این واگذاری راضی بود زیرا تحرک خوبی برای فعال‌سازی معادن کوچک مقیاس به شمار می‌رود. البته هلدینگ غدیر با دو شرکت دیگر از جمله شرکت سنگ‌آهن مرکزی در معدن سنگ‌آهن شریک است و هم‌اکنون از ذخایر این معدن به خوبی استفاده می‌شود. با این حال، نکته مهم این است که ذخایر بسیاری در کشور وجود دارد که دولت باید خصوصی‌سازی پهنه‌های اکتشافی را سرعت ببخشد که متأسفانه در سال جاری کند شده است. ورود بخش خصوصی به مقوله اکتشاف و تکمیل





توسعه‌ای از طریق دولت، صدوق توسعه ملی و دیگر منابع ارزی کشور تقریباً مسدود است مگر اینکه یک شرکت برای تامین ارز، صادرات انجام دهد و ارز به کشور وارد کند. شرکت‌های بزرگ معدنی و صنعتی کشور می‌توانند صادرات انجام دهند و ارز مورد نیاز خود را تامین کنند. برخی از شرکت‌های زیرمجموعه هلدینگ غدیر مانند فولاد نیریز و آهن و فولاد غدیر، آهن اسفنجی و یک شرکت دیگر گندله تولید می‌کنند. با توجه به محدودیت‌های صادراتی به دلیل مقررات موجود برای آهن اسفنجی، این واحدها قادر به تامین ارز مورد نیاز خود برای تامین اقلام ضروری و اجرای طرح‌های توسعه‌ای نیستند. به طور مثال، گندله‌سازی بهاباد که بیش از ۴۰ درصد پیشرفت فیزیکی دارد، مصوب دولت بوده و از جمله پروژه‌های ذیل طرح جامع فولاد تعریف شده است. هم‌اکنون آهن اسفنجی شرکت‌های فولاد نیریز و آهن و فولاد غدیر ایرانیان مشتری صادراتی دارد، در حالی که محدودیت‌های موجود اجازه صادرات و تامین ارز توسط این مجموعه را نمی‌دهد. البته رویکرد وزیر جدید صنعت، معدن و تجارت نیز تسریع در اجرای پروژه‌های توسعه‌ای و صادرات به شرط تامین حداکثری نیاز داخل است اما حداقل لازم به نظر می‌رسد که برای تامین ارز مورد نیاز پروژه‌های توسعه‌ای یک دریاچه صادراتی باز شود یا اینکه، مکانیزم دیگری برای تامین ارز تعریف شود. به طور مثال، دولت می‌تواند به واحدهای تولیدی مجوز صادرات و تامین ارز به صورت محدود، به شرط برگرداندن آن در سال‌های آتی پس از رفع نیاز را صادر کند؛ قطعاً ارز دریافتی را نمی‌توان در جای دیگری به مصرف رساند و تامین ارز شرکت‌های در حال توسعه بسیار ضروری است.

گفت جوانه‌های فعالیت هلدینگ غدیر در حوزه مس در حال شکوفایی است.

تلاش خواهیم کرد که مس تولید شده از این معادن در ابتدا به مصرف صنایع داخلی برسد زیرا موتورن یکی از شرکت‌های زیرمجموعه هلدینگ غدیر به عنوان سهامدار عمده بوده و این شرکت نیز با توجه به فعالیت در صنایع الکترونیکی، در هر سال حدود سه تا چهار هزار تن مس نیاز دارد. بنابراین با بهره‌برداری از

### هلدینگ غدیر سال گذشته دو معدن کوچک از جمله یک معدن سنگ آهن با عنوان آنومالی شمالی از زیرمجموعه‌های شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران را در مزایده برنده شد. خوشبختانه دولت از این واگذاری راضی بود

معادن مس چرخه تولید و زنجیره ارزش افزوده تولید مس در هلدینگ غدیر کامل خواهد شد.

◀ با توجه به فعالیت گسترده هلدینگ غدیر در پروژه‌های معدنی و صنایع معدنی در حوزه‌های گوناگون، از مسئولان امر برای تسریع در بهره‌برداری از این پروژه‌ها و ورود آن‌ها به عرصه تولید چه انتظاراتی دارید؟

هلدینگ غدیر برای برخی از پروژه‌های شرکت‌های زیرمجموعه، به ویژه آن طرح‌ها که پیشرفت قابل ملاحظه‌ای دارند، ارز نیاز دارد که راه حلی برای این مهم از سوی مسئولان اندیشیده نشده است. تامین ارز برای طرح‌های

اکتشافات معدنی بسیار کند است و امیدوار هستیم که واگذاری پهنه‌ها و خصوصی‌سازی آن‌ها از سوی دولت بیش از گذشته مورد توجه قرار گیرد.

یکی از اقدامات بسیار مهم و ارزشمند هلدینگ غدیر در سال گذشته، ورود به مقوله اکتشاف و استخراج مس است. مس، شاخه جدید فعالیت‌های هلدینگ غدیر محسوب می‌شود. در این رابطه، یک کارخانه فرآوری مس در استان مرکزی به نام زاگرس مس‌سازان را که متعلق مجموعه‌های چادرملو و گل‌گهر بود، خریداری کردیم. باید توجه داشت که عمده معادن مس در کشور ما در سطح به صورت اکسیدی هستند و هرچه به عمق معدن برویم، حجم ذخیره اکسیدی کم شده و ذخیره سولفور افزایش می‌یابد. کارخانه یاد شده در هنگام تحویل تنها با ۳۰ درصد ظرفیت فعالیت می‌کرد اما در آذر ماه سال جاری توانستیم این کارخانه را به ظرفیت اسمی برسانیم. ضمن اینکه اکتشافات اولیه برای این معدن گویای آینده روشن آن است. امیدوار هستیم پس از اینکه ذخایر اکسیدی این مجموعه را استخراج کردیم، در سال‌های آتی تمهیدات ویژه‌ای برای استخراج و استحصال ذخایر سولفور با احداث خطوط جدید کنسانتره خواهیم اندیشید.

بهره‌برداری از معدن و کارخانه مس زاگرس مس‌سازان روی برنده شدن هلدینگ غدیر مزایده چندین معدن مس که از سوی شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران واگذار شد، تاثیر گذاشته است. البته این چند معدن به صورت متمرکز هستند و در فواصل نزدیک به هم واقع شده‌اند. در مورد این معادن نیز در حال انعقاد قراردادهای لازم هستیم. به این ترتیب، می‌توان





# فولاد



- توسعه صنعت فولاد، رونق صنعت فروآلیاژ را در پی دارد

- شفافیت، سرعت و سهولت تامین، مزایای استقرار سیستم SRM

- شکسته شدن رکورد تولید روزانه در شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر

مدیر خرید شرکت فولاد خراسان مطرح کرد:

## شفافیت، سرعت و سهولت تامین، مزایای استقرار سیستم SRM

مدیر خرید شرکت فولاد خراسان گفت: استقرار سیستم مدیریت ارتباط با تامین کنندگان یا SRM با توجه به عدم دخالت نیروی انسانی و سیستمی شدن فرایند خرید و تامین، موجب شفافیت در عملکرد و سهولت تامین کالاها و خدمات مورد نیاز فولاد خراسان شده است.

مدارک و مستندات فنی آن را نیز پیشنهاد داده و مورد بررسی فولاد خراسان نیز قرار می‌گیرد. وی اضافه کرد: طی مدت زمان استقرار سامانه خرید فولاد خراسان شرکت‌های بسیاری شناسایی شده‌اند و باعث و تقویت لیست تامین کنندگان فولاد خراسان نیز شده است. همچنین بسیاری از این شرکت‌های جدید، در اعلام‌های فولاد خراسان برنده و سفارش‌گذاری شده‌اند.

مدیر خرید شرکت فولاد خراسان تاکید کرد: از زمانی که یک تامین کننده به سیستم خرید شرکت فولاد خراسان وارد می‌شود، و در تمامی مراحل با ارسال چندین پیامک اطلاع‌رسانی می‌شود. این اطلاع‌رسانی در هر مرحله باعث ایجاد شفافیت سیستمی هم برای شرکت فولاد خراسان و هم برای تامین کننده خواهد شد.

ایرانشمن مطرح کرد: نتیجه استقرار سیستم مدیریت ارتباط با تامین کنندگان (SRM) در شرکت فولاد خراسان با رویه جدید برابری، بی‌طرفی، در دسترس بودن اطلاعات، سهولت دسترسی تامین کنندگان، نظارت‌پذیری، قابلیت اعتماد و سلامت فرایند بوده است. در جهت ارتقای این سیستم، به‌طور مرتب از تامین کنندگان و همکاران گزارش‌های و بازخوردهای لازم دریافت و تغییرات لازم انجام می‌گیرد.

وی ابراز کرد: شرکت فولاد خراسان برنامه‌های بزرگ‌تر و بهتری را در آینده در دستور کار قرار داده است و قصد دارد این برنامه‌ها را تا یک ماه آینده اجرا کند که در این رابطه اطلاع‌رسانی‌های لازم هم متعاقباً صورت خواهد گرفت.

شامل اعلام‌ها، مشخصات فعالیت و کاتالوگ شرکت را به صورت کتبی تحویل می‌داد که نیازمند ده‌ها صفحه کاغذ بود. به همین دلیل تعداد تامین کنندگان فولاد خراسان نسبتاً محدود بود. همچنین جابه‌جایی و بررسی حجم عظیمی از کاغذ در فرایندهای سازمان فولاد خراسان زمان نسبتاً زیادی را از کارکنان بخش‌های مختلف و تامین کنندگان می‌گرفت.

■ سیستمی شدن فرایند تامین فولاد خراسان  
ایرانشمن خاطرنشان کرد: از اواخر سال گذشته و اوایل سال جاری موضوع شفافیت‌سازی در بخش خرید و اعلام‌ها جاری شد. به این صورت که در شرکت فولاد خراسان تمامی مناقصات و اعلام‌های الکترونیکی در هر سطح و نوعی، روی سایت فولاد خراسان قرار می‌گیرد. از ۱۲ تیر ماه سال جاری که این سیستم برای شفاف‌سازی راه‌اندازی شد، تاکنون بیش از چهار هزار و ۵۰۰ اعلام و همچنین ۵۰۰ مناقصه در سایت فولاد خراسان بارگزاری شده که هر کدام شامل یک یا چند ردیف کالا هستند.

مدیر خرید شرکت فولاد خراسان تصریح کرد: همه افراد اعم از حقیقی و حقوقی می‌توانند با مراجعه به سایت فولاد خراسان و بخش مناقصات و اعلام‌های جاری معاونت خرید، به راحتی اعلام را مشاهده و پیشنهاد خود را ثبت و در اعلام و یا مناقصه شرکت کنند. همچنین شرکت‌ها می‌توانند علاوه بر پیشنهاد تجهیز، مطابق با درخواست فولاد خراسان در صورت وجود پیشنهاد تجهیز و کالای جایگزین، با ارائه

مجید ایرانشمن در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» اظهار داشت: تا پیش از سال ۱۳۹۶ اعلام‌ها و ثبت نام‌های تامین کنندگان شرکت فولاد خراسان به صورت کتبی انجام می‌شد. در سال ۱۳۹۶ اعلام الکترونیکی در فولاد خراسان آغاز شد و به تدریج گسترش یافت. به طوری که اکنون تمام فرایندهای تامین و خرید فولاد خراسان به صورت الکترونیکی در یک سیستم پیشرفته به نام مدیریت ارتباط با تامین کنندگان یا SRM انجام می‌شود.

وی افزود: تامین کنندگان شرکت فولاد خراسان قبلاً از طریق ارتباط کتبی حضوری یا سوابق کاری گذشته با شرکت در بخش برنامه‌ریزی خرید ارتباط برقرار می‌کردند و ثبت نام انجام می‌داند. بخش برنامه‌ریزی خرید نیز از تامین کنندگان اطلاعات و مدارک را دریافت می‌کرد و تامین کننده با توجه به زمینه فعالیت می‌توانست در بخش مورد نیاز فولاد خراسان فعالیت کند.

■ معایب سیستم کاغذی تامین  
مدیر خرید شرکت فولاد خراسان اضافه کرد: هر شرکتی از زمینه فعالیتی که فولاد خراسان انتخاب کرده بود، فقط در تعداد محدودی زمینه اجازه فعالیت داشت. اگر درخواستی هم وجود داشت، مناقصات و اعلام‌ها تنها برای همان شرکت‌هایی که در زمینه فعالیت مشخص شده، ثبت نام کرده بودند و کد گرفته بودند، قابل دسترسی بود. ضمن اینکه به دلیل حضوری و کتبی بودن فرایند، تامین کننده باید مدارک خود

مدیر کارخانه احیا شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر عنوان کرد:

## شکسته شدن رکورد تولید روزانه در شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر

◀ جهش تولید در توسعه آهن و فولاد گل گهر محقق می شود

مدیر کارخانه احیا شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر گفت: رکورد روزانه واحد مگامدول کوثر در آبان ماه، ۱۰ بار و در آذر ماه، چهار بار شکسته شد؛ به طوری که آخرین رکورد روزانه پنج هزار و ۳۷۸ تن معادل ۲۲۴ تن در هر ساعت بوده است.

### ■ ارتقای بومی سازی

مدیر کارخانه احیا شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر در ادامه به تلاش‌های انجام شده در این مجموعه برای بومی‌سازی برخی قطعات و تجهیزات اشاره کرد و گفت: با اعتماد به شرکت‌های داخلی به ویژه شرکت‌های دانش‌بنیان، برای نخستین بار از الکتروموتور و کمپرسورهای تولیدی شرکت‌های داخلی استفاده و از این طریق، بخشی از فشارهای تحریم‌ها کاسته شد.

وی تصریح کرد: مجموع این تلاش‌ها صرفه‌جویی ارزی دو میلیون یورویی را در هشت ماهه امسال برای شرکت به دنبال داشته است.

ایزدی یادآور شد: یکی از اهم اقداماتی که در این راستا انجام شده بومی‌سازی تعمیرات و همچنین ساخت یکی از مهم‌ترین کمپرسورهای تولیدی این شرکت بوده است. این کمپرسور ساخت شرکت کوبه استیل ژاپن بوده که پس از تحریم‌ها ارتباط خود را با شرکت قطع کردند، اما با اعتماد به تولیدکنندگان داخلی توانستیم از واردات آن‌بی نیاز شویم.

وی تاکید کرد: این موضوع و سایر موضوعات مشابه آن در بحث داخلی‌سازی می‌تواند به تقویت برندینگ و همچنین جلوگیری از خروج ارز از کشور و افزایش سودآوری شرکت بینجامد.



گل گهر بیان داشت: این در حالی است که ظرفیت اسمی مجموعه ۲۱۲.۵ تن در هر ساعت است و این آمار به نوعی یک رکورد جهانی محسوب می‌شود.

وی خاطر نشان کرد: هرچند در این تعمیرات سالیانه تغییر فناوری بنیادین نداشتیم اما از طریق اجرای اصلاحاتی که در سیستم نظام پیشنهادات مصوب شده بود منجر به خلق رکورد‌های امسال شد.

ایزدی ادامه داد: با تداوم روند فعلی تولید می‌توانیم امیدوار به کسب رکورد‌های جدیدتر در سال جاری و تحقق شعار جهش تولید شویم.

حمزه ایزدی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» به دو مگامدول آهن اسفنجی این شرکت با نام‌های گوهر و کوثر اشاره کرد که تا پایان آبان ماه رشد ۸ درصدی تولید آهن اسفنجی نسبت به مدت زمان مشابه در سال گذشته به ثبت رسید.

وی تحقق این مهم را ناشی از اجرای توقف سالیانه بزرگ و با کیفیت در این مجموعه برشمرد و افزود: انجام این تعمیرات ارتقای شاخص‌های آماده به کاری، عملکردی و نرخ کیفی را به دنبال داشته است.

مدیر کارخانه احیا شرکت توسعه آهن و فولاد

مدیرعامل شرکت آلیاژگستر هامون:

## توسعه صنعت فولاد، رونق صنعت فروآلیاژ را در پی دارد

مدیرعامل شرکت آلیاژگستر هامون گفت: توسعه صنعت فولاد در سال‌های اخیر و ادامه این روند تا افق ۱۴۰۴ و رسیدن به تولید ۵۵ میلیون تن فولاد، باعث می‌شود تا تمام صنایع جنبی آن به ویژه صنعت فروآلیاژ از رونق خوبی برخوردار شود.

سنگ سیلیس و نیز آهن تشکیل شده است. سنگ سیلیس با عیارها و اندازه‌های گوناگون از معادن آن در سطح کشور و آهن از پوسته اکسیدی فولاد تامین می‌شود. آهن مورد نیاز نیز در هنگام ذوب فولاد که بر روی آن آب ریخته می‌شود تا سرد شود، به صورت پوسته اکسیدی جدا شده و ماده اولیه تولید فروآلیاژ را تشکیل می‌دهد. سیلیس با عیارها و اندازه‌های گوناگون در کوره با آهن همراه شده و فروسیلیس تولید می‌شود.

مدیرعامل شرکت آلیاژگستر هامون تصریح کرد: خوشبختانه معادن سیلیس که در کشور ما فراوان بوده، به صورت کلوخه تامین شده و از این بابت مشکلی وجود ندارد. سیلیس در معادن تا اندازه‌ای خریداری می‌شود و هنگامی که به کارخانه انتقال می‌یابد، در صورتی که درشت‌دانه همراه آن باشد، در کارخانه تجهیزات خریداریش وجود دارد و ریزدانه‌تر می‌شود. ضمن اینکه عیار سنگ معدن سیلیس

حداقل تا پنج سال آینده به ظرفیت تولید فولاد کشور اضافه می‌شود. مدیرعامل شرکت آلیاژگستر هامون اضافه کرد: تولید فولاد، نیاز کشور و نیز بازارهای منطقه است و از این رو، صنعت فولاد کشور طی دو تا سه سال اخیر صادرات خوبی داشت. به این ترتیب، زمانی که صنعت فولاد با افزایش تولید و رونق همراه باشد، صنایع وابسته به آن به ویژه فروآلیاژ نیز رو به جلو حرکت خواهند کرد و توسعه خواهند یافت. چراکه صنایع فروآلیاژ باید از صنعت فولاد پشتیبانی کنند.

### ■ تامین مواد اولیه تولید فروسیلیس از منابع داخلی

شفائی نیک در خصوص کاربردهای فروسیلیس در صنعت فولاد، عنوان کرد: فروسیلیس به عنوان یک کمک ذوب و تا حدودی برای اصلاح آنالیز مورد نظر ذوب در صنعت فولاد به کار می‌رود. فروسیلیس از

ناصر شفائی نیک در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» اظهار داشت: صنعت فروآلیاژ به ویژه فروسیلیس از صنعت فولاد پشتیبانی می‌کند و این محصولات، یکی از مواد اولیه تولید فولاد محسوب می‌شوند. سال جاری به دلیل توسعه صنعت فولاد، صنعت فروآلیاژ، از رونق خوبی برخوردار بود. به طوری که در حال حاضر، کارخانه فروسیلیس شرکت آلیاژگستر هامون با ظرفیت پنج هزار تنی، با تمام ظرفیت مشغول به تولید است.

وی افزود: حداقل در میان مدت، صنعت فولاد کشور با رونق مواجه خواهد بود که به رونق صنایع فروآلیاژ منجر می‌شود. چراکه سیاست‌های کلان صنعتی کشور در میان مدت حمایت از صنعت فولاد است. به طوری که قرار است در برنامه‌های توسعه‌ای کشور تا سال ۱۴۰۴، ظرفیت تولید فولاد کشور به ۵۵ میلیون تن در سال برسد. این یعنی



به حمایت از صنایع فولادی کشور می‌دانند، تامین فروآلیاژ مورد نیاز این صنایع را در اولویت خود قرار داده‌اند. قیمت‌گذاری کنونی فروآلیاژها بر اساس قیمت تمام شده، قیمت‌های جهانی و شرایط تولید است. به طوری که قیمت‌های داخلی فروآلیاژ به گونه‌ای در تعامل با فولادسازان تنظیم شده است که فروش داخلی بیش از فروش صادراتی صرفه اقتصاد داشته باشد.

شفائی نیک ادامه داد: در شرایط کنونی تامین فروآلیاژ صنایع فولادی کشور به ویژه فولادسازان بزرگ همچون فولاد مبارکه، فولاد خوزستان، ذوب آهن و فولاد خراسان در اولویت همه صنایع فروآلیاژ قرار دارد. علت بالاتر بودن قیمت‌گذاری داخلی نسبت به صادراتی این است که انگیزه‌های صادرات کاهش یابد و صنایع فروآلیاژ در جهت تامین نیاز فولادسازان، محصول خود را عمدتاً در بازار داخلی عرضه کنند. لازم به ذکر است که فروش داخلی یا صادراتی تابع شرایط به ویژه قیمت است و اگر صرفه اقتصادی با صادرات باشد، بازار به آن سمت حرکت خواهد کرد.

وی تاکید کرد: پشتیبانی و تامین مواد اولیه صنعت فولاد یکی از مسئولیت‌های اساسی تولیدکنندگان فروسیلیس است. در همین حال، صنعت فولاد کشور همیشه نقش برادر بزرگ‌تر را برای تولیدکنندگان فروآلیاژ ایفا کرده است. بنابراین صنایع فروآلیاژ نیز وظیفه خود را حمایت از این صنعت با عرضه داخلی می‌دانند.

مدیرعامل شرکت آلیاژگستر هامون مطرح کرد: فروسیلیس به صورت کلوخته‌ای با سایزهای ۱۰ تا ۶۰ میلی‌متر به مشتریان عرضه می‌شود. عرضه فروسیلیس در بازار با سه دانه‌بندی صورت می‌گیرد که شامل ۰،۳، ۱،۰ و ۱،۶۰ بر مبنای سایز به میلی‌متر است. رایج‌ترین دانه‌بندی مورد استفاده فروسیلیس که عمدتاً فولادسازان خریدار آن هستند، ۱،۶۰ است. در همین حال مهم‌ترین مشخصه فروسیلیس رایج در بازار این بوده که درصد خلوص سیلیس باید ۷۲ تا ۷۵ درصد، آلومینیوم کمتر از ۲ درصد و عناصر جانبی به میزان بسیار کم باشد.

ورودی به کارخانه باید ۷۲ تا ۷۵ درصد باشد تا فروسیلیس تولید از نظر ظاهری و شیمیایی برای مشتری قابل پذیرش باشد؛ در عین حال با توجه به آزمایش‌هایی که بعد از تولید فروسیلیس انجام می‌شود، سیلیس باید بتواند درجه خلوص مناسب را برای تولید فروایجاد کند.

شفائی نیک در پاسخ به این سوال که صرفه اقتصادی با خرید سیلیس از معادن است یا معدن‌داری، بیان کرد: شرکت‌های قدیمی تولیدکننده فروسیلیس در کشور، خود دارای معادن سیلیس هستند. با این حال معدن‌داری تولیدکنندگان فروسیلیس و حرکت آن‌ها به سمت در اختیار گرفتن معادن، به تامین سنگ بستگی دارد. ممکن است گاهی در تامین سنگ محدودیت‌هایی ایجاد شود که امنیت تامین مواد اولیه با در اختیار گرفتن معادن باشد تا تولید فروسیلیس با مشکل مواجه نشود. هر چند که در حال حاضر چالش‌های قابل چشم‌پوشی در تامین سنگ وجود دارد، اما در حدی نیست که شرکت آلیاژگستر هامون را برای در اختیار گرفتن معدن مجاب کند.

وی اضافه کرد: در حال حاضر، در کوتاه‌مدت مسئله‌ای برای تامین سنگ سیلیس وجود ندارد. اگر مسئله‌ای در بلندمدت وجود داشته باشد، به این موضوع منجر می‌شود که قیمت تمام شده استخراج سنگ سیلیس افزایش یابد. معادنی در کشور وجود دارند که استخراج از آن‌ها با قیمت‌های کنونی اقتصادی نیست. اگر قیمت سنگ سیلیس به دلیل عرضه کم در بازار اصلاح شود، استخراج از این معادن نیز توجیه اقتصادی پیدا می‌کند. از این رو در کوتاه‌مدت و میان‌مدت مشکلی برای تامین سنگ سیلیس نداریم اما در بلندمدت تابع شرایط خواهد بود.

## ■ بازار داخلی پررونق فروسیلیس

مدیرعامل شرکت آلیاژگستر هامون با اشاره به بازار پررونق فروسیلیس، مطرح کرد: علاوه بر فروش فروسیلیس در داخل، بازار صادراتی نیز پررونق است. با این حال، به دلیل اینکه صنایع فروآلیاژ خود را موظف

تولید فولاد، نیاز کشور و نیز بازارهای منطقه است و از این رو، صنعت فولاد کشور طی دو تا سه سال اخیر صادرات خوبی داشت. به این ترتیب، زمانی که صنعت فولاد با افزایش تولید و رونق همراه باشد، صنایع وابسته به آن به ویژه فروآلیاژ نیز رو به جلو حرکت خواهند کرد توسعه خواهند یافت

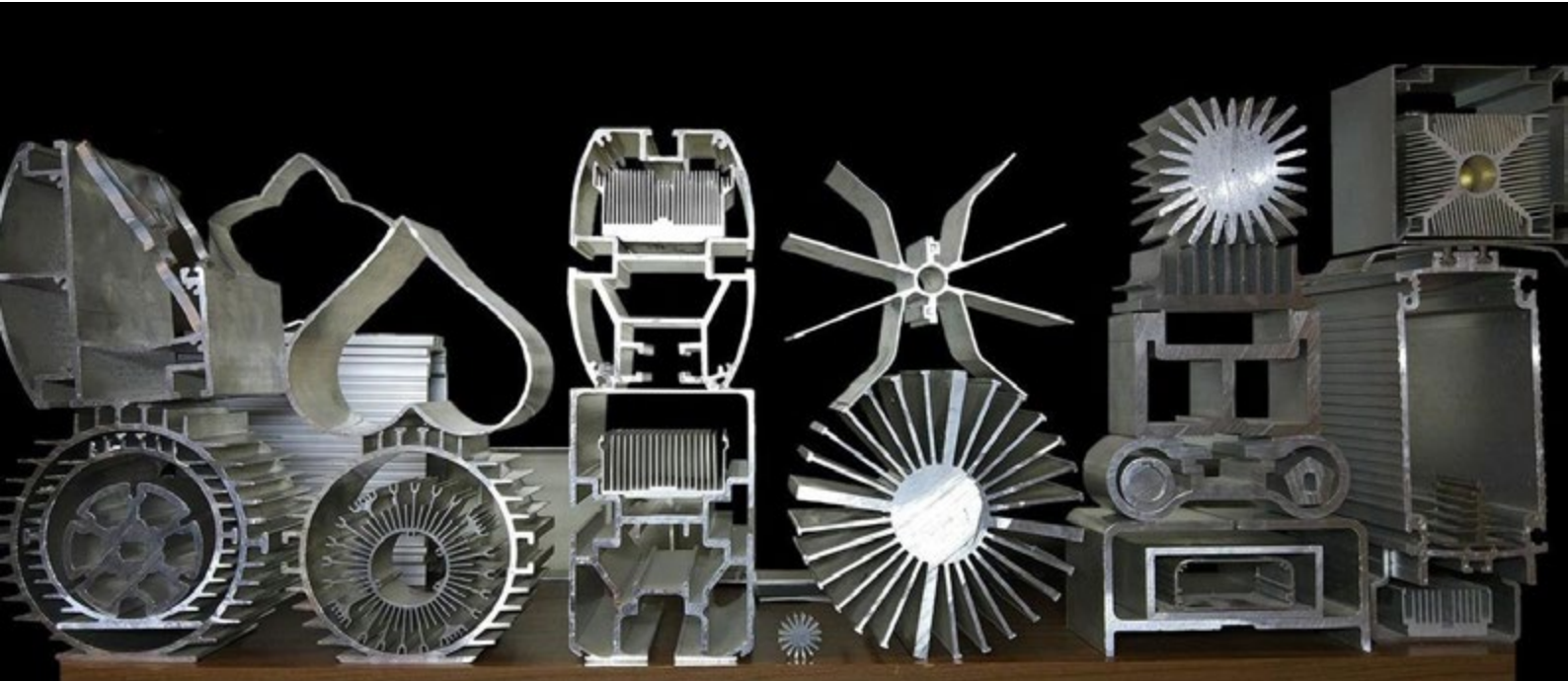


# آلومنيوم





- تولید در محاصره منحنی قیمت‌ها!
- مطالبات ما از پروژه‌های صنعت برق پرداخت نشده است
- حمایت از خام‌فروشی، ضربه به بدنه صنعت آلومینیوم است



مدیرعامل شرکت آلومینیوم سیمرغ عنوان کرد:

## تولید در محاصره منحنی قیمت‌ها!

مدیرعامل شرکت آلومینیوم سیمرغ گفت: بزرگ‌ترین معضل تولیدکنندگان، بی‌ثباتی در قیمت‌ها است؛ به طوری که بعد از محاسبه هزینه تولید، تعیین قیمت محصول و عقد قرارداد با مشتری، متوجه افزایش ناگهانی قیمت مواد اولیه می‌شویم که اگر امکان به‌روزرسانی قیمت در قرارداد، ذکر نشده باشد، متضرر خواهیم شد.

عقد قرارداد با مشتری، متوجه افزایش ناگهانی قیمت مواد اولیه می‌شویم که اگر امکان به‌روزرسانی قیمت در قرارداد، ذکر نشده باشد، متضرر خواهیم شد. علاوه‌براین قدرت خرید مردم نیز کاهش یافته و تقاضا برای محصولات آلومینیومی افت پیدا کرده است.

### ■ عدم حمایت دولت از بخش تولید

مدیرعامل شرکت آلومینیوم سیمرغ خاطرنشان کرد: در کنار چالش‌های موجود در بخش تولید، باید به امور مربوط به مالیات، بیمه و... هم اشاره کرد که زمان و هزینه زیادی را از شرکت‌ها می‌گیرد. دولت نه تنها هیچگونه حمایتی از بخش تولید نمی‌کند بلکه هیچ مشوقی نیز در خصوص امور یاد شده یا حتی

کیفیت بالایی برخوردار بوده و حتی در شرایط بحرانی ناشی از شیوع کرونا نیز به هیچ عنوان کیفیت آن کاهش نیافته است.

مدیرعامل شرکت آلومینیوم سیمرغ در ارتباط با میزان سودآوری شرکت، بیان کرد: بی‌ثباتی قیمت مواد اولیه و همچنین افزایش قابل توجه نرخ ارز، باعث ایجاد اختلاف فاحش میان قیمت محصولات و مواد اولیه آلومینیومی شد و شرکت‌های زیادی به همین دلیل دچار ضرر شدند و نتوانستند سودآوری مطلوبی داشته باشند.

عفتیان در خصوص چالش‌های پیش‌آمده، اذعان کرد: بزرگ‌ترین معضل تولیدکنندگان، بی‌ثباتی در بازار است؛ به طوری که بعد از محاسبه هزینه تولید، تعیین قیمت محصول و

حامد عفتیان در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: شرکت آلومینیوم سیمرغ از سال ۱۳۸۸ شروع به فعالیت در زمینه تولید و طراحی پروفیل آلومینیومی و قالب اکستروژن فعالیت دارد و از تکنولوژی‌های رنگ و آبکاری آنودایزینگ، الکترواستاتیک، رنگ کوره‌ای، دکورال و طرح‌چوب برخوردار است. این شرکت توانایی تولید ۱۰۰ تن محصول در ماه را دارد و در نیمه نخست امسال همچون مدت مشابه سال گذشته توانستیم از ۵۰ تا ۶۰ درصد ظرفیت کارخانه استفاده کنیم. این شرکت در زمینه تولید هیت‌سینک و وال‌واشر نیز فعال است.

وی افزود: شمش آلومینیومی مورد نیاز خود را از شرکت ایرالکو تامین می‌کنیم که همواره از

تامین کسری نقدینگی خود، وام دریافت نکرده است زیرا این امر با توجه به صرف هزینه و سود کلانی که در بازپرداخت برای بانک لحاظ می‌شود، مقرون به صرفه نیست.

## ■ خطر تعطیلی کارخانه‌ها

مدیرعامل شرکت آلومینیوم سیمرغ شرایط تولید را دشوار دانست و مطرح کرد: به علت شرایط نامطلوب اقتصادی، بسیاری از شرکت‌های تولیدکننده مجبور به تعدیل نیرو یا تعطیلی برخی از خطوط تولید خود شده‌اند. علت این تعطیلی‌ها، شیوع کرونا نیست، بلکه این شرکت‌ها به دلیل کاهش نقدینگی، توانایی پرداخت حقوق، بیمه و مالیات را نداشته‌اند و به ناچار چنین تصمیمی گرفته‌اند.

## ■ عامل موفقیت در شرایط بحرانی

عفتیان درباره عوامل موفقیت و ادامه فعالیت برخی از شرکت‌ها در این اوضاع نامطلوب اقتصادی، اذعان کرد: مدیریت صحیح و تدبیر مدیران شرکت در برنامه‌ریزی جهت جلوگیری از ضرردهی، یکی از مهم‌ترین عوامل پایداری و موفقیت است. در کشور ما، مدیران موفق به علت چالش‌های فراوانی که طی سال‌های گذشته تجربه کرده‌اند، به نوعی می‌توان گفت که می‌دانند با چه سیاست‌هایی قادر هستند که از متضرر شدن شرکت جلوگیری کنند.

وی در ادامه گفت: در گذشته، مدیران هنگام عقد قرارداد بر این اصل پایبند بودند که با هر قیمتی که از پیش در قرارداد ذکر شده، معامله را انجام دهند و حتی افزایش بی‌رویه قیمت مواد اولیه، تاثیری بر اصل رقم قرارداد نگذارد اما اکنون در قراردادها ذکر می‌شود که چنانچه قیمت مواد اولیه از قیمت مکتوب در قرارداد بیشتر شود، معامله به نرخ روز با مشتریان انجام شود.

مدیرعامل شرکت آلومینیوم سیمرغ در پایان درباره لغو قراردادها به هنگام جهش ناگهانی قیمت‌ها، بیان کرد: در واقع، شرکت ما به هیچ عنوان تمایلی به فسخ قرارداد با مشتریان خود ندارد.

تسهیل فرایند اداری آن‌ها لحاظ نمی‌کند. مالیات، درآمد اصلی دولت بوده و با توجه به اینکه با کسری بودجه مواجه است، به هیچ عنوان در این خصوص حمایتی انجام نمی‌دهد اما باید توجه داشت که دولت این وظیفه را نیز دارد که رونق بخش تولید را تامین کند.

عفتیان ادامه داد: یکی معضلاتی که در تابستان با آن مواجه بودیم که موجب کاهش میزان تولید نیز شد، قطع برق منطقه بود. به طوری که معمولاً به جهت کم کردن میزان مصرف برق، عمدتاً روزهای دوشنبه و چهارشنبه، دو تا سه ساعت برق کارخانه قطع می‌شد و برای فعالیت مجدد و روشن شدن دستگاه‌ها، به همین میزان زمان احتیاج بود که عملاً چیزی از ساعت کاری باقی نمی‌ماند.

وی در پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه شیوع ویروس کرونا چه میزان بر فعالیت صنایع تاثیر گذاشته است، گفت: باید توجه داشت که تاثیر همه‌گیری کرونا بر صنعت و بازار، چیزی حدود ۲۰ درصد بوده است اما عوامل دیگری هستند که باعث ایجاد وضعیت نابسامان در بازار شده‌اند؛ سیاست‌گذاری‌های نادرست و بی‌منطق دولت و همچنین دخالت آن در قیمت‌گذاری‌ها و میزان عرضه، مصداق بارز چنین موضوعی است. در صورتی که بازار باید بر اساس مکانیزم عرضه و تقاضا به تعادل برسد و قیمت آلومینیوم طبق قیمت جهانی و نرخ ارز تعیین شود.

## ■ زیر بار وام سنگین نرفته‌ایم

مدیرعامل شرکت آلومینیوم سیمرغ تصریح کرد: حتی با ادامه‌دار بودن شیوع این ویروس تا سال آینده نیز، نمی‌توان گفت این بیماری تاثیر چشمگیری بر آینده بازار می‌گذارد. مهم‌ترین عامل تاثیرگذار بر بازار، فقط دولت است که با برنامه‌ریزی‌های اشتباه، چیزی جز زیان برای تولیدکنندگان نمی‌ماند.

عفتیان عنوان کرد: در این میان، شرکت آلومینیوم سیمرغ برخلاف دیگر شرکت‌هایی که زیر بار وام‌های سنگین بانکی و موسسات مالی و اعتباری رفته‌اند، تاکنون به هیچ منظوری برای

بی‌ثباتی قیمت مواد اولیه و همچنین افزایش قابل توجه نرخ ارز، باعث ایجاد اختلاف فاحش میان قیمت محصولات و مواد اولیه آلومینیومی شد و شرکت‌های زیادی به همین دلیل دچار ضرر شدند و نتوانستند سودآوری مطلوبی داشته باشند

دبیر سندیکای صنایع آلومینیوم ایران:

## حمایت از خام‌فروشی، ضربه به بدنه صنعت آلومینیوم است

◀ قیمت آلومینیوم حداکثر باید برابر با نرخ صادراتی باشد

دبیر سندیکای صنایع آلومینیوم ایران گفت: صادرات مواد اولیه آلومینیومی زمانی مجاز شمرده می‌شود که نیاز صنایع پایین‌دستی برطرف شده باشد اما متأسفانه خام‌فروشی در عرضه بین‌المللی و گران‌فروشی در بازار داخلی، بازارهای صادراتی را از صنایع پایین‌دستی گرفته و تقدیم رقبای خارجی کرده است.

صادراتی را از صنایع پایین‌دستی گرفته و تقدیم رقبای خارجی کرده است.

### ■ افزایش بی‌منطق قیمت و آب رفتن بازار آلومینیوم

حقیقی در پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه علت کاهش معاملات آلومینیومی در بورس کالا طی ماه اخیر، چیست تشریح کرد: دلیل اصلی این است که گرانی آلومینیوم عرضه شده مورد قبول نیست و دلیل دیگر، کاهش تولید محصولات صادراتی است که عملاً بخش قابل توجهی از مصرف شمش آلومینیومی در صنایع پایین‌دستی که امر صادرات اختصاص داشت حذف شد.

وی اضافه کرد: از طرفی، رکود حاکم بر صنایع باعث کاهش معاملات شمش آلومینیومی در بورس کالا شد و از طرف دیگر، انتظاراتی که بازار از کاهش نرخ داشت، برآورده نشد و موجب شد تا مصرف‌کنندگان آلومینیوم دست‌نگه دارند تا

باعث شد قیمت عرضه داخلی از قیمت صادرات جهانی بالاتر برود و صنایع آلومینیومی پایین‌دستی مواد اولیه مورد نیاز خود را از آن قیمتی که مختص صادرات بوده و آن قیمتی که عادلانه است، بسیار گران‌تر تأمین کنند.

### ■ خام‌فروشی، بازار صادراتی را از بین برد

دبیر سندیکای صنایع آلومینیوم ایران در ادامه گفت: ادامه این روند باعث شد تا صادرات محصولات آلومینیومی به صفر برسد و به علت رقابتی نبودن قیمت اعلام شده و تحویل شدن این محصولات به رقیب شماره یک صنعت آلومینیوم در کشور ترکیه با قیمت پایین‌تر از ۲۰۰ دلار به ازای هر تن، متأسفانه تیشه به ریشه صادرات محصولات زده شد. در حالی که سال ۱۳۹۹ به نام «جهش تولید» نام‌گذاری شده و توسعه صادرات محصولات غیر نفتی در دستور کار قرار گرفته است. خام‌فروشی در عرضه بین‌المللی و گران‌فروشی در بازار داخلی، بازارهای

آریا صادق‌نیت حقیقی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: متأسفانه بر اساس آخرین آمارها و معاملات، این ادعا اثبات شده که قیمت شمش آلومینیومی که در بورس کالا عرضه شده، بیشتر از نرخ جهانی و حتی بازار آزاد بوده است. علت آن است که از اواخر سال ۱۳۹۷ که نرخ دلار دولتی، ۴۲۰۰ تومان اعلام شد، فرمول عرضه تمامی فلزات به صورت کلی «نرخ جهانی ضرب در ارز ۴۲۰۰ تومان ضرب در ۱٫۱»، تعیین شد که ۱٫۱ به معنای ۱۰ درصد پرمیوم است که برای این جایگزین شده که نرخ ارز را با توجه به اینکه همه در جریان این موضوع هستند که یک قیمت واقعی نیست، کمی اصلاح کند.

وی افزود: بعدها ارز ۴۲۰۰ تومانی کنار زده شد و «ارز نیمایی» جایگزین آن شد. از زمانی که ارز نیمایی در فرمول قیمت‌گذاری به جای ارز دولتی جایگزین شده است، این ۱۰ درصد نیز

خام که خلاف منافع و سیاست‌های کشور است، کمک شود. وی در پایان اشاره کرد: صادرات مواد اولیه آلومینیومی باید منوط به تامین کامل نیاز صنایع پایین‌دستی کشور باشد. در صورت نبود تقاضا در بازار داخلی، مازاد آلومینیوم تولید شده می‌تواند اجازه صادرات داشته باشد. به صورت کلی، اولویت باید تامین نیاز صنایع پایین‌دستی باشد. ضمن اینکه سیاست‌های حمایت‌گرایانه از صادرات باید به نحوی تبیین شود که مثل تمام دنیا، برای صادرات محصولات نهایی پاداش و مشوق در نظر گرفته شود. در حقیقت، جایزه‌های صادراتی باید مختص محصولات با ارزش افزوده بیشتر باشد نه اینکه برای خام‌فروشی هم به اندازه صادرات کالاهای دیگر، معافیت صادراتی لحاظ شود.

تولید خود باز خواهند گشت. دبیر سندیکای صنایع آلومینیوم ایران همه روزه پیگیر برنامه‌ریزی‌های مربوط به کاهش نرخ از مدت‌ها قبل بوده است و معتقد هستیم باید هرچه زودتر این ضریب به صفر برسد تا صنعت آلومینیوم جانی دوباره بگیرد. دبیر سندیکای صنایع آلومینیوم ایران یادآور شد: امیدوار هستیم همان‌طور که در سیاست‌ها از قبل برنامه‌ریزی شده بود، برای حمایت و ایجاد رونق در صنایع پایین‌دستی، نرخ فروش مواد اولیه، حداکثر به نرخ صادراتی باشد و اگر تخفیفی هم بابت رونق دادن به صادرات محصولات آلومینیومی در نظر گرفته شود، اوضاع را بهتر خواهد کرد. گفتنی است به هیچ وجه این امر قابل تحمل نخواهد بود که قیمت داخلی از نرخ صادرات بالاتر باشد تا از این طریق به صادرات مواد

زمانی که نوسان در یک نقطه قیمتی عادلانه ثابت شد، مجدداً دست به خرید بزنند. همچنین بالا بودن غیر منطقی قیمت آلومینیوم باعث شد کالاهای جایگزین در بازار جای آلومینیوم را بگیرند. به طوری که در صنعت ساختمان پروفیل‌های فولادی و UPVC جایگزین پروفیل‌ها و در و پنجره‌های آلومینیومی شدند. همچنین آجر و مصالح سنگی جایگزین نماهای آلومینیومی شدند و به این صورت مجدداً بخشی از بازار آلومینیوم از بین رفت.

## ■ بی‌توجهی مسئولین، ضربه سنگینی بر پیکره صنعت آلومینیوم زد

دبیر سندیکای صنایع آلومینیوم ایران در ارتباط با صحت و سقم ادعای کمتر بودن قیمت شمش آلومینیومی صادراتی از نرخ فروش آن در بازار داخلی، عنوان کرد: صادرات به صورت تحویل در محل فروشنده، مرزها و FOB و نرخ LME Flat و LME همراه با پرمیوم منفی و گاهی پرمیوم اندکی مثبت (از منفی ۲۰ تا مثبت ۲۰) در حال انجام است. قاعدتاً این امر هزینه‌هایی را در بر دارد که اگر بخواهیم هزینه‌های ارسال FOB را کم کنیم و تحویل درب کارخانه در نظر بگیریم، مشابه آن چیزی که به صنایع پایین‌دستی آلومینیوم تحویل داده می‌شود و هزینه حمله به عهده آن‌ها است، خواهد بود (تقریباً مانند LME Flat). در حالی که هر ساله ضریب ۱۰ درصدی باعث شده بود تا در ازای هر تن، چیزی حدود ۲۰۰ دلار بالاتر از نرخ صادرات، در بازار داخلی، شمش آلومینیومی به مصرف‌کنندگان فروخته شود.

حقیقی ادامه داد: بی‌توجهی مسئولین باعث شد ضربه‌های سنگینی بر پیکره صنعت آلومینیوم به خصوص در بخش صادرات وارد شود و این رکود همچنین دامن‌گیر صنایع مادر هم شد. به گونه‌ای که در بازار امروز، برای این صنایع مشتری وجود ندارد و به همین علت هم مجبور شدند تا از این ۱۰ درصد با ۸ درصد کاهش، ضریب را به ۲ درصد برسانند که به زودی به عدد صفر خواهد رسید. در این صورت بازار از رکود خارج شده و مجدد به روزهای رونق



مدیرعامل شرکت آلومتک:

## مطالبات ما از پروژه‌های صنعت برق پرداخت نشده است

◀ بهره‌گیری از هادی‌های آلیاژی آلومتک در سالکو

با افت تب و تاب شیوع کرونا و انتخابات آمریکا، انتظارات برای کاهش نرخ ارز و قیمت آلومینیوم بالا رفت اما رنگ واقعیت به خود نگرفت. به طوری که در یک ماه اخیر شاهد کاهش معاملات شمش آلومینیومی در بورس کالا بوده‌ایم و برخی از مصرف‌کنندگان که با کاهش نقدینگی مواجه شده‌اند، قیمت‌گذاری این معاملات را منطقی نمی‌دانند. در این رابطه با مهدی سهرابی، مدیرعامل شرکت آلومتک به گپ‌وگفت نشستیم. وی معتقد است که علاوه بر چالش تامین مواد اولیه آلومینیومی، عدم پرداخت مطالبات از سوی مشتریان، صنایع پایین‌دستی آلومینیوم را با بحران مواجه کرده است. مشروح این گفت‌وگو را در ادامه می‌خوانید:

نیست و در حقیقت، نرخ جهانی آلومینیوم به مراتب پایین‌تر از نرخ‌های اعلام شده در بورس کالا است. در ایران، برق به شرکت‌های

نحوی امتناع می‌ورزند زیرا معتقد هستند نرخ‌هایی که در بورس کالا برای محصولات اولیه آلومینیومی تعیین می‌شود، عادلانه

◀ چه برنامه‌هایی را برای شرکت آلومتک در مدت باقی‌مانده تا پایان سال در نظر گرفته‌اید؟  
در حال حاضر، انجام تعهداتی که در ۶ ماهه ابتدایی سال به عهده گرفته‌ایم در اولویت شرکت قرار دارد. با توجه به اینکه در چهار ماه اخیر شاهد نوسانات شدید قیمتی بوده‌ایم، صنعت برق به خواب زمستانی فرو رفته و پروژه جدیدی هم در قیاس با سال گذشته تعریف نشده است. در کنار این مسئله، بخشی از مطالبات شرکت آلومتک از پروژه‌های انجام شده در صنعت برق کشور پرداخت نشده است. به این ترتیب، امیدوار هستیم تا دو ماه آینده مناقصات صنعت برق برگزار شود و بتوانیم با پیروزی در آنها، قراردادهای جدیدی را عقد کنیم. بقیه فعالیت‌های تولیدی شرکت آلومتک نیز طبق معمول در حال انجام است.

◀ بازار آلومینیوم را چگونه ارزیابی می‌کنید؟  
مدت زیادی است که شرکت‌های مصرف‌کننده آلومینیوم از خرید ماده اولیه به



◀ تحلیل شما در خصوص تفاوت قیمت آلومینیوم در بورس کالا نسبت به بازار آزاد، چیست؟

اختلاف قیمت بین بورس کالا و بازار آزاد بیانگر قانون عرضه و تقاضا در بازار بورس کالا است. در سال جاری، شاهد افزایش قیمت آلومینیوم در بورس فلزات لندن از کانال یک هزار و ۴۰۰ دلار در اردیبهشت ماه به بالای دو هزار دلار در ماه جاری بودیم؛ له دلیل اینکه همه صنعتگران به محدودیت‌های ناشی از همه‌گیری ویروس کرونا به نوعی عادت کرده‌اند و تحت هر شرایطی خود را ملزم به ادامه فعالیت می‌دانند؛ در نتیجه، مصرف آلومینیوم در شرایطی که رونق اقتصادی بین‌المللی باید به وجود بیاید، مجدد در اولویت قرار گرفت. هر مصرف‌کننده‌ای قاعدتاً با توجه به قراردادهای خود که از گذشته با شرکت‌های مختلف داشته است، به این خاطر که از این افزایش نرخ باز نماند، باید آلومینیوم مورد نیاز خود را تامین می‌کرد که این امر در ماه‌های خرداد و تیر امسال، درست با آغاز رقابت‌های بورسی که در پی آن قیمت در بازار آزاد نسبت به بورس کالا افزایش پیدا می‌کند، همزمان شد. در این شرایط، وقتی در بورس رقابت به وجود بیاید، قاعدتاً بازار آزاد نسبت به بورس کالا افزایش قیمت بیشتری خواهد داشت. به طور مثال، اگر تقاضا به میزان هفت هزار تن و عرضه در بورس به میزان چهار هزار تن باشد، روز بعد، قیمت در بازار آزاد بین دو تا پنج هزار تومان از بورس کالا بالاتر خواهد بود. چراکه شرکت‌هایی از نقدینگی کافی و سهمیه مناسب برخوردار باشند، خرید خود را انجام می‌دهند و باقی شرکت‌ها که به دلیل نداشتن نقدینگی کافی جهت تسویه طی سه روز (طبق قانون بورس کالا) یا سهمیه نمی‌توانند خرید بورسی خود را انجام دهند، به ناچار از بازار آزاد مواد اولیه مورد نیاز خود را تامین می‌کنند. البته این امر تا زمانی ادامه داشت که نرخ ارز بالا بود و نرخ آلومینیوم در بورس فلزات لندن نیز حدود یک هزار و ۷۰۰ تا یک هزار و ۸۰۰ دلار بود اما در حال حاضر بعد از شرایط سیاسی که رقم خورد،

**مدت‌زیادی است که شرکت‌های مصرف‌کننده آلومینیوم از خرید ماده اولیه به نحوی امتناع می‌ورزند زیرا معتقد هستند نرخ‌هایی که در بورس کالا برای محصولات اولیه آلومینیومی تعیین می‌شود، عادلانه نیست**

تولیدکننده شمش آلومینیوم با سوبسید دولتی ارائه می‌شود و حداقل نیمی از بهای تولید آلومینیوم، برق است. با توجه به این موضوع، چرا شرکت‌های تولیدکننده آلومینیوم بدون توجه به بحث هزینه برق، توقع دارند قیمت آلومینیوم در بورس کالا طبق نرخ جهانی و بیشتر از آن تعیین شود؟ شاهد این ادعا نیز، افت میزان معاملات بورسی در یک ماه اخیر است که در واقع، بسیاری از عرضه‌ها در این مدت معامله نشدند. به عنوان مثال، در عرضه روز ۲۳ آذر ماه، فقط یک‌چهارم کل آلومینیوم عرضه شده، مورد معامله قرار گرفته است. علی‌رغم تخفیف‌هایی که تامین‌کنندگان آلومینیوم طی دو مرحله لحاظ کرده‌اند، باز هم این بازار برای مصرف‌کنندگان جذاب نیست.

به این نکته باید اشاره کرد که اگر کشور در شرایط عادی قرار داشت، شاید در نقطه‌ای طاقت صنایع پایین‌دستی طاق می‌شد و در انتها، مواد اولیه مورد نیاز خود را به همین قیمت از بورس کالا خریداری می‌کردند؛ اما در حال حاضر، بسیاری از این شرکت‌ها با عدم تامین مطالبات خود از سوی مشتریان مواجه هستند. به طوری که شرکت آلومتک و تولیدکنندگان سیم و کابل آلومینیومی به دلیل اینکه صنعت برق کشور به نوعی پرداخت تمام مطالبات را متوقف کرده است، با کمبود نقدینگی مواجه شده‌اند. این یعنی عملاً پولی وجود ندارد تا بتوان مواد اولیه را به این قیمت از بورس کالا خریداری کرد.

تا زمانی که مطالبات شرکت‌های تولیدکننده محصولات آلومینیومی پرداخت نشود و یا به نوعی تامین مالی پروژه‌ها صورت نپذیرد، بعید است بازار آلومینیوم رونق دوباره بگیرد و شرایط آن تغییر کند. وضعیت در حوزه بیلت و پروفیل‌های آلومینیومی که در پروژه‌های ساختمانی استفاده می‌شوند، بهتر است ولی به طور کلی، دورنمای فعالی در صنعت آلومینیوم دیده نمی‌شود و نمی‌توان به آینده خوش‌بین بود.

## ◀ سخن آخر؟

متاسفانه عدم پرداخت مطالبات ما از سوی مشتریان، به شدت به نقدینگی آلومتک آسیب رسانده است. در حال حاضر، مبلغی بالغ بر ۴۵ میلیارد تومان تنها از صنعت برق طلبکار هستیم که اگر این مبلغ در خرداد ماه سال جاری به شرکت پرداخت شده بود، قادر بودیم نزدیک به دو هزار تن آلومینیوم خریداری کنیم و به تولید خود بیش از پیش رونق ببخشیم، اما اکنون با ۴۵ میلیارد تومان تنها می‌توان چیزی بین ۸۰۰ تا ۹۰۰ تن آلومینیوم خریداری کرد که البته این مبلغ نیز هنوز پرداخت نشده است. متاسفانه ارزش دارایی‌ها به شدت کاهش پیدا کرده و توان مالی این شرکت نیز به شدت آسیب دیده است.

در این بین، تمام شرکت‌ها با قراردادهای قدیمی به ادامه فعالیت و تولید خود مشغول هستند و تعدیل‌ها هم به هیچ وجه جبران‌کننده ضررها نیست. ما تاکنون به علت ذخیره و پس‌اندازی که در گردش نقدینگی و مواد اولیه داشتیم، کماکان به تولید خود ادامه داده‌ایم، اما اگر این وضعیت مداوم باشد و معاملات در بورس کالا انجام نشود و شاهد رونق آن به میزانی نباشیم که شرکت‌ها خرید بکنند، شاهد توقف تولید شرکت‌هایی نظیر شرکت آلومتک تا سه ماه آینده خواهیم بود. این موضوع اجتناب‌ناپذیر است، مگر اینکه نقدینگی خوبی به صنعت برق تزریق شود، معاملات بورس رونق بگیرد و انتظارات از کاهش نرخ ارز، برآورده بشود.

درخواست شرکت آلومتک از دولت این است که مطالبات آن را پرداخت کند زیرا طلب ما از برق منطقه‌ای است که ما را به اداره توانیر راهنمایی می‌کند؛ توانیر نیز پیشنهاد دارد که حواله ارزی به ما ارائه دهد؛ حواله ارزی که بین ۵ تا ۷ درصد تنزیل دارد. این در صورتی است که شرکت، کل منقاصه را با ۵ درصد سود پذیرفته است؛ آن وقت باید ۱۰ درصد تنزیل را قبول کنیم که مبلغی که قرار بود سه ماه پیش دریافت شود را الان دریافت کنیم؟! گفتنی است که ارائه همین حواله ارزی نیز هزاران شرط دارد و شدنی به نظر نمی‌رسد.



شرکت آلومتک سال‌ها می‌شود که در تولید محصولات آلایژی فعال است اما اکنون مناقصات خطوط آلایژی را اجرا می‌کند یعنی در صنعت برق یک فرهنگ‌سازی هم به این

**تا زمانی که مطالبات شرکت‌های تولیدکننده محصولات آلومینیومی پرداخت نشود و یا به نوعی تامین مالی پروژه‌ها صورت نپذیرد، بعید است بازار آلومینیوم رونق دوباره بگیرد و شرایط آن تغییر کند**

صورت دارد اتفاق می‌افتد. به عنوان مثال، خط انتقال برق ۴۰۰ کیلوولتی مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب (سالکو) برای اولین بار توسط هادی‌های آلایژی شرکت آلومتک به بهره‌برداری رسیده است. با شرکت‌های برق منطقه‌ای نیز مذاکراتی انجام شده تا بتوانیم مصرف هادی‌های آلایژی را ترویج کنیم که هم وابستگی ما به مغزی‌های فولادی کلد کمتر شود و هم از نظر صرفه اقتصادی، هادی‌های آلایژی نسبت به هادی‌های رایج مصرفی مقرون‌به‌صرفه‌تر است.

انتظار هر مصرف‌کننده‌ای این است که نرخ ارز و قیمت داخلی آلومینیوم کاهش پیدا کند. به عبارت دیگر، این توقع برای مصرف‌کننده وجود دارد که چرا نرخ آلومینیوم در دو ماه گذشته با وجود اینکه شرایط ممکن بود از نظر سیاسی در کل دنیا بدتر از حال حاضر رقم بخورد، حدود ۵۳ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم ثبت شد و در مدت زمان کنونی نیز مجدد باید تقریباً با همان نرخ، مواد اولیه مورد نیاز خود را تامین کند؟! علاوه بر این، شنیده‌ها حاکی از آن است که نرخ فروش صادراتی شمش آلومینیوم به مراتب پایین‌تر از نرخ عرضه در بورس کالا است.

## ◀ تا پایان سال، افزایش سرمایه یا طرح توسعه‌ای در دستور کار خود دارید؟

در این خصوص تا قبل از طرح مسئله در جلسات هیئت مدیره، نمی‌توان اظهار نظر دقیقی کرد اما باید تاکید کرد که طبق تکالیف، برنامه‌هایی را در دستور کار قرار داده‌ایم. در بحث ایجاد بازار جدید، کماکان روی تولید محصولات آلایژی، پروفیل و بیلت آلومینیومی تمرکز کرده‌ایم که تولید آن‌ها را افزایش دهیم تا سبد محصولات آلومتک را تنها در حوزه برق متمرکز نکنیم و با ورود به صنایع پایین‌دستی دیگر، بتوانیم امنیت مالی بیشتری داشته باشیم.



# شرکت آلومراد (سهامی عام)

پیشرو در صنعت برق کشور  
با بیش از نیم قرن سابقه

● تولید مفتول (راد) آلومینیومی خالص و آلیاژی  
با ظرفیت ۲۷ هزار تن در سال

● تولید بیلتهای آلومینیومی و آلیاژی  
با ظرفیت ۱۰ هزار تن در سال

Head Office: No. 21, Varsho Street, Nejatollahi Street,  
Karimkhan zand Street, Tehran 1598689821, Iran

☎ (+98 21) 88809634 🏠 (+98 21) 88890163

Factory: Ayatollah Khamenehee Blvd, Ghazvin  
3416668516, Iran

☎ (+98 281) 333246071 🏠 (+98 281) 33227056




شرکت آلومراد (سهامی عام)

[www.alumteckcorp.com](http://www.alumteckcorp.com)



مس

- 
- توقف توسعه، تا اطلاع ثانوی!
  - بی‌ثباتی در بازار، نتیجه عدم نظارت است
  - حل معضلات بازار، بدون مدیریت دولت ممکن نیست

مدیرعامل شرکت گلکار سپاهان عنوان کرد:

## توقف توسعه؛ تا اطلاع ثانوی!

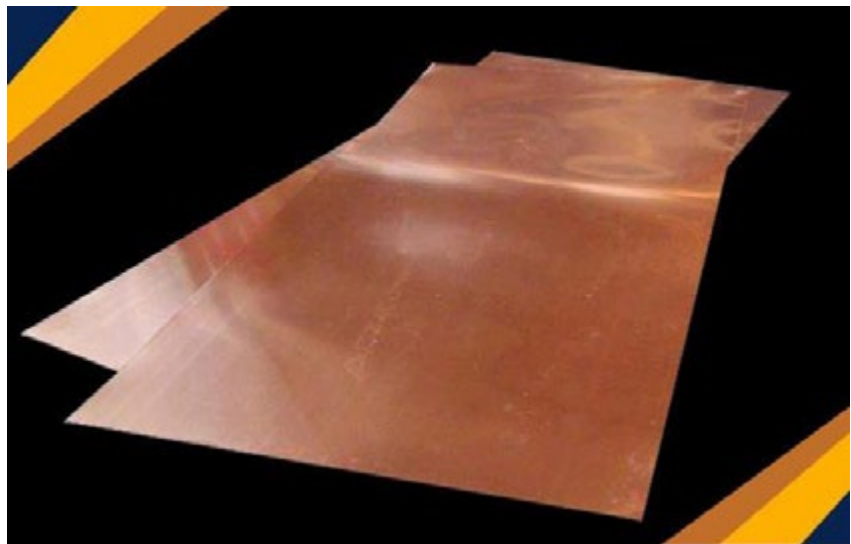
مدیرعامل شرکت گلکار سپاهان گفت: یک واحد تولیدی زمانی موفق می‌شود که علاوه بر حفظ وضعیت موجود، بتواند چشم‌انداز و هدفی روشن را برای خود ترسیم کند. ما در یک سال اخیر در جهت گسترش خطوط و افزایش ظرفیت تولید، گام‌های مثبتی برداشته‌ایم و در تلاش هستیم طرح‌های توسعه‌ای خود را اجرایی کنیم، اما بی‌ثباتی بازار و افزایش قیمت‌ها، به موانع بزرگی برای پیشبرد اهداف شرکت بدل شده‌اند.

فعالیت داریم. عمده مصرف ورق مسی در صنایعی همچون صنایع دستی، ظروف مسی و صفحات ارت است.

### ■ میزان تقاضا برای انواع محصولات متغیر است

این تولیدکننده در پاسخ به این سوال که کدام یک از محصولات مجموعه پرفروش است، اذعان کرد: میزان تولید انواع محصول در فصل‌های مختلف تغییر می‌کند؛ به عنوان مثال، در فصل گرما که میزان مسافرت‌ها به شهرهایی توریستی همچون اصفهان زیاد است، میزان تقاضا برای صنایع دستی و به تبع آن، ورق مسی نیز افزایش می‌یابد و در فصل سرما، عکس آن اتفاق می‌افتد. در برخی مواقع صنایع فعال‌تر هستند و برای پاسخگویی به سفارش‌ها، به میزان ورق بیشتری به عنوان ماده اولیه نیاز دارند.

مدیرعامل شرکت گلکار سپاهان مطرح کرد: در صنعت آبکاری از آند فسفدار استفاده می‌کنند که این صنعت نیز در بعضی از ماه‌ها با افزایش تولید و فروش مواجه است و در بسیاری مواقع تقاضایی برای محصولات آن وجود ندارند و در آن زمان ما نیز فروش مطلوبی برای آند فسفدار نخواهیم داشت. بنابراین به قطع نمی‌توان گفت کدام محصول تولیدی مجموعه پرفروش و یا کم‌فروش است، چراکه



جمهور پیشین نیز تغییر کند که به طور کلی این مسائل موجب نوسان قیمت جهانی این فلز استراتژیک می‌شود. قیمت جهانی مس در سال‌های گذشته وارد کانال هشت هزار دلار نیز شده است و چه بسا با ادامه روند فعلی، نرخ مس مجدداً وارد کانال‌های فراتر از هشت هزار دلار نیز بشود.

وی افزود: مجموعه گلکار سپاهان به عنوان تولیدکننده ورق مسی در کشور شناخته شده است. در واقع ما تولیدکننده طیف وسیعی از انواع ورق و محصولات تخت هستیم. همچنین در زمینه تولید آند‌های فسفر دار و خالص نیز

ناصر گلکار در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: قیمت جهانی مس از زمان اعلام نتایج انتخابات ایالت متحده آمریکا، روند صعودی در پیش گرفته است که این موضوع می‌تواند نوبدبخش بهبود روابط بین دو کشور چین و آمریکا باشد. کشور چین، بزرگ‌ترین تولیدکننده و مصرف‌کننده مس در جهان است که میزان تقاضای آن تاثیر مستقیم در قیمت گذاری مس دارد. با روی کار آمدن رئیس جمهور جدید آمریکا، امکان تغییر برخی تعرفه‌ها وجود دارد و ممکن است بعضی از سیاست‌های رئیس

قیمت‌ها به قدری سریع تغییر می‌کنند که از زمان آغاز مذاکره تا عقد قرارداد با یک مشتری خارجی، شاهد چند نرخ گوناگون خواهیم بود.

### ■ بی‌ثباتی بازار، عامل تضعیف صنعت!

گلکار در پاسخ به سوال خبرنگار پایگاه «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه چالش‌ها و دغدغه‌های صنعت ورق مسی و محصولات تخت چیست، گفت: بزرگ‌ترین مشکل این صنعت، عدم ثبات بازار بوده که تولیدکننده و مصرف‌کننده محصولات مسی را با چالش مواجه کرده است. بی‌ثباتی از حلقه اول زنجیره که تامین ماده اولیه است تا حلقه آخر که محصول نهایی تولید و به دست مشتری می‌رسد، در جریان بوده و تک‌تک حلقه‌های زنجیره را درگیر کرده است. این مشکل موجب شده که نتوانیم قراردادهای کلان و مدت‌دار تنظیم کنیم و به صورت روزانه برنامه‌ریزی می‌کنیم. معضل دیگری که چند ماه می‌شود که به صنایع در اکثر نقاط دنیا لطمه وارد کرده، شیوع و پروس کرونا است که کشف واکسن آن، قدری نگرانی‌ها را کاهش داده است.

وی اضافه کرد: مشکلات ذکر شده به طور مستقیم بر میزان فعالیت ما تاثیر گذاشته است و وضعیت تولید هر سال بدتر از سال گذشته می‌شود. در شرایط فعلی، با یک سوم نیروی انسانی خود مشغول به فعالیت هستیم. با توجه به کاهش تعداد کارکنان، افت میزان تولید نیز یک امر کاملاً طبیعی است و این یک استراتژی کاربردی برای حفظ هر صنعتی تلقی می‌شود. در حال حاضر، با ظرفیتی بسیار کمتر از ظرفیت واقعی فعالیت داریم. با این وجود همچنان به طرح‌های توسعه‌ای و گسترش خطوط تولید می‌اندیشیم و در این راستا، کوره‌های مدرنی را به کار گرفتیم و خط نورد واحد را نیز توسعه داده‌ایم اما متأسفانه در سال جاری نتوانستیم این خط را به مرحله تولید محصول و بهره‌برداری برسانیم و تنها دلیل این موضوع، افزایش قیمت‌ها و چالش تامین ماده اولیه بود. در صورت اجرایی شدن این طرح توسعه، ظرفیت تولید چندین برابر افزایش خواهد یافت.

میزان تولید و فروش به میزان تقاضا و سفارش بازار وابسته است.

وی گفت: برای تولید ورق مسی، از ضایعات مسی استفاده می‌کنیم و اگر کاند مس با قیمت مطلوبی عرضه شود، از آن نیز در تولید بهره می‌بریم. در حال حاضر، قیمت کاند به مرز ۲۰۰ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم رسیده است. در بین ضایعات، مس کابلی قرمز بیشترین قیمت را دارد و قیمت کاند بسیار گران‌تر از ضایعات کابلی بوده و این موضوع موجب آشفته‌گی بازار می‌شود و قیمت تثبیت شده‌ای وجود ندارد، بنابراین در چنین وضعیتی چند نرخ شدن بازار، تامین مواد اولیه به شدت به یک چالش جدی برای صنعتگر تبدیل شده است. قیمت‌ها متغیر هستند و ما حتی نمی‌توانیم یک هفته شاهد ثبات بازار و قیمت‌ها باشیم.

### ■ کاربردهای مختلف ضایعات مسی

گلکار مطرح کرد: بعد از تهیه ضایعات، مراحل بازیافت آن آغاز می‌شود. تفکیک قراضه، پالایش و تصفیه آن از جمله عملیاتی هستند که بر ضایعات مسی اعمال می‌شود. با توجه به محصول نهایی، نوع ضایعات به کار گرفته شده متفاوت خواهد و بر حسب درصد خلوص و آلیاژ آن، فرایند خالص‌سازی آن انجام می‌شود. به عنوان مثال، برای تولید ورق مسی با خلوص بالا، استفاده از ضایعات مس کابلی مناسب است و برای ساخت ورق‌های مسی با درصد خلوص پایین‌تر از ضایعات ظروف مسی استفاده می‌شود. به طور کلی، انتخاب نوع ضایعات مصرفی، بستگی به نوع سفارش مشتری و صنعت مقصد دارد.

مدیرعامل شرکت گلکار سپاهان ابراز کرد: ما تا به امروز بازار داخلی را پوشش دادیم و صادرات محصول نداشتیم، اما به دلیل توانایی تولید آند با کیفیت، در حال برنامه‌ریزی و رصد بازارهای خارجی جهت همکاری بین‌المللی و معاملات فرامرزی نیز هستیم. تنها دلیلی که مانع شده که تا به امروز صادرات نداشته باشیم، عدم ثبات بازار و نرخ ارز بوده که قدرت هرگونه برنامه‌ریزی را از ما سلب کرده است.

در فصل گرما که میزان مسافرت‌ها به شهرهایی توریستی همچون اصفهان زیاد است، میزان تقاضا برای صنایع دستی و به تبع آن، ورق مسی نیز افزایش می‌یابد و در فصل سرما، عکس آن اتفاق می‌افتد

مدیرعامل شرکت الکتروسیم هدایت:

## حل معضلات بازار، بدون مدیریت دولت ممکن نیست

مدیرعامل شرکت الکتروسیم هدایت گفت: بزرگ‌ترین معضل این صنعت، عدم ثبات بازار، کمبود نقدینگی و کاهش میزان تقاضا است که هیچ‌یک از این موارد تنها توسط تولیدکننده حل نمی‌شود و به مدیریت درست و منسجم دولت، همراه با برنامه‌ریزی و ترسیم اهداف منطقی نیاز دارد.

بازارهای خارجی نیز صادرکننده البته به دلیل مشکلاتی که در عرصه صادرات وجود دارد، توسط واسطه وارد معاملات بین‌المللی می‌شویم. دو کشور امارات و عراق از جمله مشتریان دائمی سیم و کابل‌های ایرانی هستند. در تلاش هستیم بازارهای هدف را گسترش دهیم و محصولات خود را به کشورهای اروپایی نیز صادر کنیم.

مدیرعامل شرکت الکتروسیم هدایت در پایان خاطرنشان کرد: هر مجموعه‌ای باید برای آینده کاری خود طبق توانایی‌هایی که دارد، برنامه و هدف مدونی را تبیین کند و برای اجرای آن حداکثر تلاش خود را به کار گیرد. افزایش میزان صادرات، یکی از مهم‌ترین برنامه‌های مجموعه به حساب می‌آید. همچنین با رصد کردن بازارهای داخلی و خارجی و بررسی محصولات وارداتی درصدد تولید محصولات جدید جهت رفع نیاز مشتریان خود هستیم که میزان واردات انواع سیم و کابل را به حداقل برسانیم که این موضوع بیشتر در تولید کابل‌های ابزار دقیق به توجه و بررسی دقیق‌تری نیاز دارد.

مواد اولیه و نوع تکنولوژی تولید آن با سایر سیم و کابل‌ها متفاوت است. همچنین تجهیزات آزمایشگاهی ساخت این نوع محصول با سایر سیم و کابل‌ها متفاوت بوده و به دانش فنی و تجربه ویژه‌ای نیز نیاز دارد. فرایند تولید برای کابل خورشیدی نسبت به سایر سیم و کابل‌ها سخت‌تر است.

کمالی کرمانی عنوان کرد: بزرگ‌ترین معضل این صنعت، عدم ثبات بازار، کمبود نقدینگی و کاهش میزان تقاضا است که هیچ‌یک از این موارد تنها توسط تولیدکننده حل نمی‌شود و به مدیریت درست و منسجم دولت همراه با برنامه و اهداف منطقی نیاز دارد چراکه با ادامه این شرایط، به طور قطعی می‌توان گفت که به زودی صنعت سیم و کابل نیز مانند بسیاری از صنایع با توقف تولید مواجه خواهد شد. قابل ذکر است که در حال حاضر، شرکت ما با معضلات بزرگی روبرو نیست اما شاهد مشکلات عدیده همکاران خود در این حوزه هستیم.

وی ابراز کرد: ما توانستیم علاوه بر پوشش کامل بازار داخلی، محصولات خود را به

حمید کمالی کرمانی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: شرکت الکتروسیم هدایت تولیدکننده انواع سیم و کابل‌های ساختمانی، ابزار دقیق و خورشیدی است. برای ساخت محصولات نام برده، از مس به عنوان هادی و از گرانول XLPE، PVC و هالوزن فری به عنوان عایق استفاده می‌کنیم. مس را به صورت مفتول از بورس کالا و گرانول را از شرکت‌های داخلی تهیه می‌کنیم و می‌توان گفت در تامین مواد اولیه با مشکل خاصی مواجه نیستیم.

وی افزود: سیم و کابل‌های تولیدی این شرکت، در ساختمان‌سازی و به طور گسترده در صنایعی همچون لوازم خانگی و نیروگاه‌ها مورد استفاده قرار می‌گیرد. همچنین در برخی از صنایع، کابل‌های تخصصی و ویژه‌ای به کار گرفته می‌شود که مجموعه الکتروسیم هدایت قادر به تولید این نوع سیم و کابل نیز است.

مدیرعامل شرکت الکتروسیم هدایت تصریح کرد: یکی از مهم‌ترین محصولاتی که توسط مهندسان و پرسنل مجرب مجموعه تولید و عرضه می‌شود کابل‌های خورشیدی بوده که

مدیر بنگاه ضایعاتی آفتابی:

## بی ثباتی در بازار، نتیجه عدم نظارت است

مدیر بنگاه ضایعاتی آفتابی گفت: در حال حاضر، بازار از کنترل خارج شده است و فروشندگان انواع ضایعات مسی و برنجی به بنگاه‌ها، بدون توجه به قیمت‌های رسمی، نرخ تعیین می‌کنند؛ بنابراین برای تداوم چرخه تولید و فروش، باید نظارت کافی بر بازار وجود داشته باشد تا علاوه بر برقراری تعادل میان عرضه و تقاضا، ثبات قیمتی نیز در بازار حاکم شود.



نشود. هنگامی که قیمت افت پیدا می‌کند، بهترین زمان برای خرید بار ضایعاتی به قیمت مشخص است اما در زمان رشد قیمت مس، اگر بار ضایعاتی نیز وجود داشته باشد، خرید آن مقرون به صرفه نیست. بنابراین انبار کردن ضایعات به نفع بنگاه‌دار است تا موجبات ضرر فراهم نکند.

مدیر بنگاه ضایعاتی آفتابی تاکید کرد: قیمت ضایعات تحت تاثیر بورس کالا است و از طرفی قیمت گذاری‌های داخلی نیز بر اساس نوسانات نرخ جهانی انجام می‌شوند. زمانی که با اوج گیری قیمت مواجه هستیم، اغلب فروشنده‌های ضایعات معاملات خود را تعطیل می‌کنند و در مقابل، واحدهای تولیدی به ضایعات نیاز دارند. در این بین، ما مجبور می‌شویم جهت تامین مواد اولیه مورد نیاز کارخانه‌ها و کارگاه‌های صنعتی ضایعات را با قیمتی بالاتر خریداری کنیم و در اختیار آن‌ها قرار دهیم. باید گفت که جهت کنترل قیمت‌ها در بازار، به کمک یک نهاد نظارتی نیاز است تا از گران فروشی جلوگیری و ثبات را در بازار برقرار کند.

مدیر بنگاه ضایعاتی آفتابی تصریح کرد: وقتی قیمت مس افزایش می‌یابد، نخستین زنجیره تولیدکننده ضایعات که کارخانه‌ها و منازل هستند، اغلب در خرید محصولات مسی دچار مشکل می‌شوند. در نتیجه، به دلیل کاهش مصرف مس، میزان تولید ضایعات نیز کاهش می‌یابد و فعالیت بنگاه‌هایی همچون بنگاه ما، وارد رکود می‌شود.

آفتابی ابراز کرد: در زمان‌هایی که بازار پرنوسان است، بنگاه‌های ضایعاتی مقصر شناخته می‌شوند و فروشنده و خریداران ضایعات، ما را دلال خطاب کرده و عدم وجود بار ضایعاتی در بازار را از چشم بنگاه‌داران می‌بینند. در صورتی که در این زمان‌ها، ضایعاتی وجود ندارد که عرضه شود و بار ضایعاتی به بنگاه ارسال نشده است.

وی عنوان کرد: نوسان قیمت عمده مشکل این صنعت به حساب می‌آید که به مرور زمان موجب افت بار ضایعاتی در بنگاه‌ها نیز می‌شود اما یک بنگاه موفق باید در انبار خود میزانی ضایعات داشته باشد که در این افت و خیزهای بازار با کمبود بار ضایعاتی مواجه

سیامک آفتابی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: قیمت ضایعات ساعت ۱۱ قبل از ظهر هر روز اعلام می‌شود که فقط با بررسی چند روزه، شاهد روند صعودی آن خواهیم بود. همزمان با این اوج گیری قیمت، میزان عرضه و تقاضا در بازار ضایعات نیز دچار نوسان می‌شود. در زمان کاهش قیمت، میزان تقاضا زیاد و مقدار عرضه به شدت کم می‌شود و به هنگام افزایش نرخ، فروشندگان ضایعات خود را در بازار عرضه می‌کنند و میزان عرضه از تقاضا پیشی می‌گیرد. وی افزود: بنگاه ضایعاتی آفتابی، انواع ضایعات مسی و برنجی را معامله می‌کند و هر صنعتی که با مس سر و کار داشته باشد نیز جزو مشتریان این بنگاه محسوب می‌شود. تولیدکنندگان شمش، قطعات ریختگی و سیم و کابل از جمله عمده مشتریان ضایعات به شمار می‌روند و از طرفی، ما خریدار انواع ظروف مسی و برنجی و ضایعات سیم و کابل هستیم و در برخی موارد در مزایده‌های اداره برق و مخابرات شرکت می‌کنیم و میزان زیادی ضایعات خریداری می‌کنیم.

مدیر بازرگانی شرکت ماهان مس:

## تحریم، فرصتی مناسب برای قدرت‌نمایی فلز سرخ

مدیر بازرگانی شرکت ماهان مس گفت: در راستای فاصله‌گیری از اقتصاد نفتی، باید سرمایه‌گذاری‌های بیشتری در صنعت مس و به خصوص در جهت فعال‌سازی معادن کوچک‌مقیاس انجام شود و همچنین دولت مسیر صادرات را برای محصولات نهایی صنعت مس تسهیل کند تا بتوانیم شاهد نقش‌آفرینی این فلز استراتژیک در آینده اقتصادی کشور باشیم.

غلامرضا سلوکی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: شرکت ماهان مس، تولیدکننده انواع تسمه مسی و برنجی است. تسمه‌ها از نظر اندازه و آلیاژسازی به انواع مختلف تقسیم می‌شوند که در مجموعه قادر به تولید انواع آن هستیم، علاوه بر این برخی از مشتریان سفارش تسمه و ورق با اندازه، ترکیب آلیاژ و درصد خلوص خاصی دارند که ما با توجه به نیاز آن‌ها، محصول سفارشی را تولید می‌کنیم. به عنوان مثال، تسمه مصرفی در صنعت تابلوسازی با سایر تسمه‌ها از لحاظ اندازه متفاوت است و ساخت آن به دانش و تکنولوژی خاص نیاز دارد که مجموعه ماهان مس در این عرصه موفق ظاهر شده است. ما تسمه‌های استاندارد ۳\*۲۰ تا ۱۰\*۱۲۰ میلی‌متر تولید می‌کنیم که اغلب واحدهای تولیدی تسمه نیز قادر به ساخت این سایز هستند.

وی افزود: ضخامت تسمه با اندازه‌های ذکر شده در بازه ضخامت سه تا ۱۰ میلی‌متر قرار دارد. زمانی که از یک ورق و تسمه خاص صحبت می‌شود به این معنا است که اندازه‌ها از یک عدد رند خارج می‌شوند؛ به عنوان مثال، ۱۰،۱۳،۳ میلی‌متر، اندازه یک ورق غیر متعارف است که در یک صنعت خاص به کار گرفته می‌شود. تسمه با اندازه‌های ۱\*۱۰ تا ۱۰\*۲۰ سانتی‌متر با ضخامت ۱۰ میلی‌متر، ۵\*۸۰ تا

۵\*۲۰ سانتی‌متر با ضخامت ۵ میلی‌متر، ۳\*۳۰ تا ۳\*۲۰ سانتی‌متر با ضخامت ۳ میلی‌متر از دیگر محصولات تولیدی شرکت ماهان مس به حساب می‌آید. قابل ذکر است که تولید سفارش‌های خاص، مستلزم استفاده از قالب‌های مخصوص است که این قالب‌ها را به کارگاه‌های ریخته‌گری سفارش می‌دهیم و سپس اندازه‌های تسمه مورد نیاز مشتری را تولید و عرضه می‌کنیم.

### ■ مسیر پر پیچ و خم صادرات!

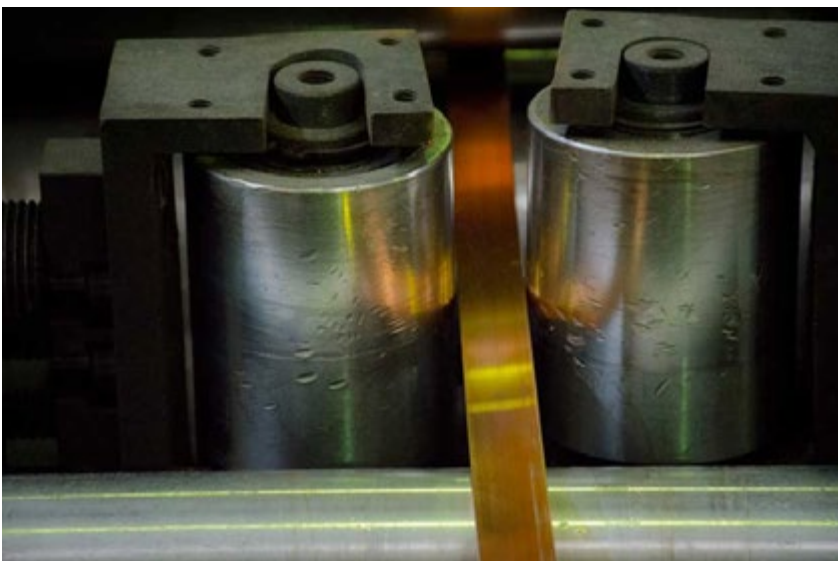
مدیر بازرگانی شرکت ماهان مس تصریح کرد: صنایع مصرف‌کننده تسمه مسی بسیار گسترده هستند که مهم‌ترین آن‌ها واحدهای تولیدی تابلوهای برق است که این تابلوها نیز در ساختمان‌سازی، کارخانه‌های صنعتی، شرکت نفت، پتروشیمی‌ها، بیمارستان‌ها و همچنین مترو مورد استفاده قرار می‌گیرد. در واقع، در هر مکانی که حجم زیادی برق مصرف می‌شود، از تابلو برق استفاده می‌کنند. وظیفه اصلی این نوع تابلوها تقسیم برق ورودی به ساختمان یا هر فضای مصرف‌کننده دیگر است و در تمام واحدهای صنعتی تابلو برق قطعا وجود دارد و برای ساخت آن به تسمه مسی نیز نیاز است. وی در پاسخ به این سوال که آیا این شرکت

فروش صادراتی نیز دارد یا خیر، عنوان کرد: همکاری‌های بین‌المللی ساز و کارهای پیچیده‌ای دارند و برای رسیدن به صادرات باید از هفت خان عبور کنیم زیرا در این عرصه، چالش‌های بسیاری حاکم است. تحریم، گمرک و عوارض صادرات از جمله موانع معاملات صادراتی هستند. به عنوان مثال، یک واحد تولیدی جهت صادرات محصول به کشور آذربایجان اقدام کرده بود که با توجه به تشخیص گمرک تسمه مسی با اندازه‌ای که آن واحد تولید می‌کرد، محصول نهایی محسوب نمی‌شد و به عنوان یک مواد خام در نظر گرفته می‌شد و صادرات آن ممنوع بود. عدم آگاهی و شناخت از انواع محصولات مسی کارشناسان گمرک، موجب گند شدن روند صادرات می‌شود. در واقع، باید افرادی به عنوان ناظر و کارشناس مشخص شوند که اطلاعات کافی در خصوص ماده اولیه و محصول نهایی که از ابتدایی‌ترین مسائل در حوزه صنعت است، داشته باشد.

### ■ تسمه مسی، ماده خام نیست

سلوکی مطرح کرد: مفتول هشت میلی‌متری، ماده خام ورودی کارخانه‌های تولیدی سیم و کابل است و جزو مواد اولیه به حساب می‌آید و باید با صادرات آن برخورد قانونی صورت گیرد





اما سیم و کابل به عنوان کالای مصرفی می‌تواند یک کالای صادراتی باشد. مفتول هشت میلی‌متری به عنوان ماده خامی که باعث اشتغال‌زایی چندین نفر در کشور می‌شود باید در داخل مصرف شود، اما ماده اولیه تسمه، کاتد مس است که از شرکت ملی صنایع مس ایران آن را تهیه می‌کنیم و در واقع تسمه جزو مواد خام به حساب نمی‌آید. به طور کلی، باید جهت ایجاد و تقویت روابط بین‌المللی، از افراد دارای دانش کافی در نهادهای مربوطه استفاده شود که بدانند در چه مواردی باید سنگ‌اندازی کنند و در چه اموری باید کنار تولیدکننده بایستند و از آن پشتیبانی کنند. همچنین قوانین نیز باید مطابق با واقعیت‌های صنعتی تبیین شود.

وی ابراز کرد: وزارت صنعت، معدن و تجارت یکی از نهادهایی است که بخش اعظم گرفتاری‌های واحدهای تولیدی به واسطه سیاست‌گذاری‌های آن ایجاد می‌شود. زمانی که یک صنعتگر برای انجام امور اداری، وارد بروکسی‌های این وزارتخانه می‌شود، زمان اتمام فرایند آن مشخص نیست. این در حالی است که وزارت صمت باید حامی تولیدکنندگان باشد و همه زیرساخت‌های لازم را جهت تسهیل امور اداری تامین کند زیرا رشد اقتصادی کشور به همکاری نتیجه‌بخش دولت و صنعتگران بستگی دارد.

مدیر بازرگانی شرکت ماهان مس ادامه داد: کارآفرین با اندیشه اشتغال‌زایی و تولید وارد این عرصه شده است و برای رسیدن به چشم‌انداز تعیین شده، مسیری دشوار را در پیش دارد اما دولت علاوه بر اینکه از قشر تولیدکننده هیچ حمایتی نمی‌کند بلکه با ابلاغ دستورالعمل‌ها و تبصره‌های خلق‌الساعه، سدی در برابر رشد یک واحد تولیدی می‌سازد. تنها خواسته یک تولیدکننده این است که اگر دولت قدرت حمایتی ندارد، حداقل چالش جدیدی برای آن‌ها ایجاد نکند.

سلوکی اذعان کرد: دو نهاد تجارت و معدن باید در وزارت صمت از یکدیگر جدا و به دو وزارتخانه مستقل تبدیل شوند. بخش بازرگانی، یک متولی بزرگ جهت نظارت بر قیمت‌ها،

کمرگ، صادرات و واردات به حساب می‌آید اما با ترکیب با بخش معدن عملاً نمی‌تواند به حجم عظیمی از مشکلات رسیدگی کند. وزارت صنعت، معدن و تجارت به طور مستقیم با معیشت جامعه در ارتباط است و هرگونه تصمیم‌گیری در آن، بر اقتصاد کشور تأثیر دارد و با مدیریت صحیح این وزارتخانه، می‌توان بخش اعظم مشکلات موجود در کشور را حل شده دید.

وی یادآور شد: ما به عنوان یک عضو کوچک و فعال در صنعت مس، با تفکیک وزارتخانه صنعت، معدن و تجارت را موافق هستیم و یقین داریم با این عمل، قدرت نظارت بر امور جاری در صنایع مختلف افزایش می‌یابد و برای حل مشکلات، برنامه‌هایی با جزئیات بیشتر و دقیق‌تر توسط مدیران مربوطه ارائه می‌شود. تفکیک وزارتخانه موجب می‌شود که هر بخش به صورت مجزا به امور خود رسیدگی کند زیرا در کشور تعداد زیادی معدن متوسط و کوچک وجود دارد که تنها به دلیل نظارت نادرست و عدم حمایت دولت بدون استفاده باقی مانده است. سرمایه‌گذاری صحیح در خصوص احیای معادن کوچک مقیاس می‌تواند موجب رشد میزان تولید و اشتغال‌زایی شود. ایران دارای منابع طبیعی غنی است اما متأسفانه به دلیل سوءمدیریت در تمام ارگان‌ها و سازمان‌ها، بدترین بهره‌برداری از سرمایه‌های طبیعی کشور انجام می‌شود.

### ■ دلال یا بازرگردان!

مدیر بازرگانی شرکت ماهان مس گفت: ما برای تولید تسمه‌های تولیدی خود کاتد مس به کار می‌گیریم که آن را از مجتمع مس سرچشمه تهیه می‌کنیم. شرکت ملی صنایع مس ایران، به عنوان بزرگ‌ترین متولی صنعت مس در کشور، تولیدکننده کاتد با درصد خلوص بالا است که این محصول در بازار آزاد و بورس کالا عرضه می‌شود. ما نیز کاتد مصرفی خود را از بورس کالا تأمین می‌کنیم. برای خرید ماده اولیه مشکل و چالش خاصی نداریم اما هر روز شاهد رشد قیمت آن هستیم. به گونه‌ای که قیمت‌های

کنونی به چندین برابر میزان نرخ مدت مشابه در سال گذشته رسیده است. حاصل ضرب قیمت بورس لندن در نرخ ارز نیمایی، مولفه اصلی و موثر بر قیمت داخلی مس است که در حال حاضر هر دو فاکتور در مدار نوسان قرار دارد. با این وجود، حضور واسطه‌ها و دلالت از عوامل مهم آشفته‌گی بازار و قیمت‌ها به حساب می‌آید.

سلوکی اظهار کرد: بازار آزاد در دست دلالت قرار دارد و در گوشه و کنار آن، قیمت‌های متفاوتی برای ماده اولیه و محصول نهایی مشاهده می‌شود که لازم است در این زمینه نظارت بیشتری صورت بگیرد. در چنین آشفته بازاری دولت باید با اقتدار وارد میدان شود و با عاملان برهم‌زننده بازار به صورت جدی برخورد کند. دولت می‌تواند برای مقابله با دلالت و کنترل بازار از کارشناسان و متخصصین مجرب استفاده کند و با برنامه‌ریزی و اقدام به موقع، مانع از بروز احتمالی بی‌ثباتی بازار شود.

وی در پایان خاطرنشان کرد: مهم‌ترین وظیفه یک صنعت، تبدیل پول بی‌ارزش به یک محصول تجاری است. مس یک فلز استراتژیک به حساب می‌آید که ارزش افزوده بالایی را می‌تواند ایجاد کند. بنابراین سرمایه‌گذاری در این صنعت قطعاً سودده است و زمانی می‌توان گفت صنعت مس به موفقیت کامل رسیده که دولت به طور کامل و جامع حمایت خود را از مرحله اکتشاف و استخراج ماده معدنی به عرصه نمایش بگذارد و تا حلقه آخر که محصول نهایی به دست مصرف‌کننده می‌رسد، این پشتیبانی ادامه داشته باشد. این صنعت استحقاق آن را دارد به حدی قدرتمند شود که بتواند اقتصاد یک کشور را در دست بگیرد و به یک پشتوانه مالی برای مردم بدل شود. چراکه باید به این نقطه رسید که اقتصاد کشور فقط به منابع نفتی متکی نباشد و دوره تحریم‌های ظالمانه، بهترین زمان برای قدرت‌نمایی این فلز سرخ است. سرمایه‌گذاری‌های درست در صنعت مس و همچنین ایجاد پل ارتباطی با مشتریان خارجی، می‌تواند درآمد کلانی را برای کشور به دست آورد.

**بازار آزاد در دست دلالت قرار دارد و در گوشه و کنار آن، قیمت‌های متفاوتی برای ماده اولیه و محصول نهایی مشاهده می‌شود که لازم است در این زمینه نظارت بیشتری صورت بگیرد**



مدیرعامل شرکت پرتو محرک کابل:

## بی ثباتی بازار، معضل اصلی صنعتگران

مدیرعامل شرکت پرتو محرک کابل گفت: در سال‌های گذشته در زمینه تولید سیم و کابل‌های برقی و مخابراتی، به عنوان یک برند معتبر در سطح کشور شناخته شده بودیم اما با اوج‌گیری نرخ ارز در سال جاری، با بی‌ثباتی بازار مواجه شدیم و هر روز شرایط تولید و فروش نامساعدتر شد. در نتیجه، به ناچار فعالیت تولیدی خود را تا بازگشت دوباره آرامش به بازار متوقف کردیم.

و ترجیح می‌دهیم تا فروکش کردن این ویروس و همچنین ثبیت دوباره قیمت‌ها چرخه تولید را متوقف نگه داریم.

وی بیان کرد: قیمت داخلی مس با نرخ جهانی به هیچ وجه قابل مقایسه نیست؛ به طوری که قیمت جهانی در حال کاهش است اما ما نظاره‌گر روند صعودی قیمت داخلی فلز سرخ هستیم که این موضوع به افزایش بی‌رویه نرخ ارز در کشور ارتباط دارد. قیمت جهانی مس به عوامل مختلفی بستگی دارد که عمده دلیل نوسان آن به ارتباط و همکاری دو کشور چین و آمریکا و همچنین میزان فعالیت در معادن مهم دنیا مانند معدن مس شیلی مرتبط بوده و نرخ داخلی نیز تحت تاثیر قیمت جهانی و نرخ ارز است.

مدیرعامل شرکت پرتو محرک کابل مطرح کرد: سیاست‌گذاری و قیمت‌گذاری در صنعت کشور کاملاً بی‌اساس است و قیمت‌گذاران داخلی منتظر هر اتفاقی هستند تا تاثیر آن را در نرخ‌های داخلی اعمال کنند. بی‌ثباتی بازار عمده معضل صنعتگران حوزه مس است که این موضوع روند تولید را به شدت تحت تاثیر قرار داده و موجب تعطیلی بسیاری از کارخانه‌های فعال شده است.

قیمتی بوده که شامل حال اغلب واحدهای تولیدی شده است. به عنوان مثال، مس را در بالاترین قیمت خریداری می‌کنیم و بعد از تولید محصول، قیمت مس وارد مدار نزولی می‌شود و ما اگر قراردادی با مشتری عقد کرده باشیم، امکان به‌روزرسانی قیمت معامله را نداریم که این امر، موجب ضرر خواهد شد. خرید غیرنقدی مشتریان نیز آسیب‌زایی را به تولیدکننده وارد می‌کند زیرا به مرور زمان ارزش پول رایج در حال کم شدن و قیمت اجناس رو به رشد است و پرداخت نسبی، از لحاظ اقتصادی منطقی به نظر نمی‌رسد.

غلامی عنوان کرد: مشکلات موجود در صنعت و بی‌ثباتی موجب شده که ما از ابتدای سال ۱۳۹۹ تولید نداشته باشیم و در حالت تعلیق قرار بگیریم. در حال حاضر، در آرزوی برقراری ثبات نسبی در بازار، به انتظار نشستیم تا مجدداً کارکنان را گرد هم آوریم و تولید را از سر بگیریم. تا قیمت‌ها تثبیت نشوند، نمی‌توان تصمیم قطعی و نهایی را گرفت. ناگفته نماند در شرایط فعلی که با اپیدمی ویروس کرونا نیز مواجه هستیم، آغاز فعالیت تولیدی بعد از چندین ماه عملی غیرعقلانی تلقی می‌شود

احمد غلامی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: مجموعه پرتو محرک کابل در زمینه تولید سیم و کابل‌های برقی فعالیت دارد و قادر به تولید سیم و کابل تا اندازه ۳\*۱۶\*۳۵ میلی‌متر است. تا سال گذشته تنها تولیدکننده سیم و کابل مخابراتی در شهر تبریز بودیم اما در حال حاضر تولید این محصول را متوقف کردیم و به صورت تخصصی در حوزه سیم و کابل برقی فعالیت خود را گسترش داده‌ایم.

وی افزود: همچنین توانایی تولید سیم و کابل کواکسیال را نیز داریم که اغلب در صنعت و ساختمان‌سازی مورد استفاده قرار می‌گیرند. مس و آلومینیوم دو فلز پرکاربرد در ساخت این نوع محصول هستند که به عنوان هادی به کار گرفته می‌شوند. بورس کالا و بازار آزاد نیز دو محل برای تهیه فلزهای مصرفی است و گرانبول PVC نیز به عنوان عایق و روکش مورد استفاده قرار می‌گیرد.

مدیرعامل شرکت پرتو محرک کابل تصریح کرد: از ابتدای سال ۱۳۹۹ نوسانات نرخ ارز و قیمت مواد اولیه شدیدتر شد و برای تولیدکنندگان معضلات بزرگی را به همراه داشت. کمبود نقدینگی مهم‌ترین تاثیر نوسان



سرب و روی



● بال‌های تولیدکنندگان کوچک را چیده‌اند!



مدیرعامل شرکت امین صنعت پویا عنوان کرد:

## بال‌های تولیدکنندگان کوچک را چیده‌اند!

مدیرعامل امین صنعت پویا گفت: واحدهای کوچک مقیاس، نقش اساسی در صنعت روی ایفا می‌کنند و از پتانسیل‌های بالایی نیز در زمینه صادرات، ارزآوری و واردات تکنولوژی برخوردار هستند. یکی از دستاوردهای آن‌ها نیز بی‌نیازی کشور به واردات شمش روی بوده است. در حال حاضر، با سیاست‌گذاری‌های غلطی که انجام شده، این واحدها در تامین مواد اولیه و همچنین صادرات محصولات خود با معضلات جدی مواجه هستند.

طریق الکترولیت آبکاری روی آن‌ها صورت می‌گیرد، هستند. این نوع شمش در کشور تاکنون تولید نشده بود و ما در این شرکت نزدیک به دو سال است که موفق شدیم این شمش روی با درجه خلوص ۹۹٫۹۹ درصد که در سال‌های گذشته از طریق واردات تامین می‌شد را تولید کنیم.

وی در ادامه گفت: محصول شرکت امین صنعت پویا، با توجه به کیفیت استاندارد که دارد، می‌تواند فروش صادراتی خوبی داشته باشد اما زمینه‌های لازم برای صادرات وجود ندارد و با توجه به محدودیت‌هایی که وزارت صمت و بانک مرکزی در این خصوص لحاظ کرده‌اند، عطای صادرات را به لقای آن بخشیده‌ایم.

سنگین مواجه می‌کنند. باید توجه داشت که تولیدکنندگان، سربازان جنگ اقتصادی هستند و در کشور چین نه تنها حمل‌ونقل صنایع معدنی به عهده دولت است بلکه مشوق‌های زیادی را نیز برای تولیدکنندگان لحاظ کرده‌اند.

■ **زمینه کافی برای صادرات وجود ندارد**  
مدیرعامل امین صنعت پویا مطرح کرد: شمش روی این شرکت از خلوص بالایی برخوردار است و میزان سرب آن به زیر ۵۰ ppm می‌رسد. شرکت‌های تولیدکننده محصولات گالوانیزه از این شمش‌ها کمتر استفاده می‌کنند. به این ترتیب، عمده مشتریان این مجموعه، آندساز حفاظت کاتدی، صنایع کشتی‌سازی، فولاد، آلومینیوم و تولیدکنندگان محصولاتی که از

جلال عبدالمهی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: شرکت تولید شمش روی امین صنعت پویا از سال ۱۳۹۳ در زمینه تولید شمش روی با خلوص ۹۹٫۹۹ درصد فعالیت می‌کند. ظرفیت تولید این شرکت سه هزار تن است و تا مهر ماه سال جاری موفق شدیم بالغ بر ۴۰۰ تن شمش روی تولید کنیم.

وی افزود: در حال حاضر، میزان تولید مجموعه به صفر نزدیک شده و تقریباً فعالیت این شرکت متوقف شده است. دلیل این اتفاق، سیاست‌گذاری‌های نادرست متولیان امر است که در شعار حامی بخش تولید هستند اما در عمل با وضع قوانین دست و پا گیر، تولیدکنندگان کوچک و متوسط را با ضررهای

نیز مجددا اعلام کردند که خاک معدنی سهمیه‌ای باید مستقیم به دست واحدها برسد. سوالی که اینجا مطرح می‌شود، این است که چه کسی قرار است افت تولید و ضرردهی ۹ ماهه واحدهای تولید شمش روی را جبران کند؟!

### ■ نقش اساسی واحدهای تولیدی کوچک

عبدالهی اذعان کرد: مدیرانی که با تصمیم‌ها و سیاست‌گذاری‌های اشتباه، چه در سال‌های گذشته و چه در سال جدید، موجب ضرر تولیدکنندگان شده‌اند، بهتر است به واحدهای کوچک مقیاس مراجعه کنند تا اثرات سوء تصمیم‌های غلط خود را به وضوح و از نزدیک مشاهده کنند. واحدهای کوچک مقیاس مانند عقربه‌های ساعت عمر واحدهای بزرگ مقیاس عمل می‌کنند و در حقیقت، باعث گردش چرخ تولید آن‌ها می‌شوند. واحدهای تولیدی کوچک که عمدتاً خصوصی هستند، به راحتی قادر به دور زدن تحریم‌ها، ارزآوری و واردات تکنولوژی و دانش فنی هستند و پتانسیل بالایی در این زمینه‌ها دارند.

وی تصریح کرد: تقریباً ۱۵ سال پیش، شمش روی کشور از طریق واردات آن از کشور ژاپن تامین می‌شد اما اکنون نه تنها وارداتی در این زمینه انجام نمی‌شود، بلکه به دلیل تولید مازاد شمش روی، توانایی صادرات آن نیز وجود دارد و این بیانگر پتانسیل بخش خصوصی و واحدهای کوچک است اما اکنون، مدیران نالایق و فاقد هرگونه دانش مدیریتی صحیح، با سیاست‌هایی که تبیین کرده‌اند، تصمیم به حذف واحدهای کوچک و سرپا نگه داشتن شرکت‌های بزرگ، گرفته‌اند. به طوری که همین واحدهای کوچک، باعث احیای شرکتی مثل کالسیمین شدند. این سیاست اشتباه در صورتی که ادامه پیدا کند و با آن مقابله نشود، قطعاً صنعت روی به طور کلی نابود خواهد شد.

این تولیدکننده در پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» که آیا تمهیداتی در خصوص حمایت از تولیدکنندگان کوچک اندیشیده شده است یا خیر، گفت: در این خصوصانجمن تولیدکنندگان شمش روی تمام سعی خود را کرده

### ■ عمده خاک مصرفی، اکسیدی است

عبدالهی در رابطه با تکنولوژی تولید شمش روی، تصریح کرد: در ایران روشی که برای تولید شمش روی مورد استفاده قرار می‌گیرد، با سراسر دنیا تفاوت دارد. در کشورهای دیگر، عمدتاً برای تولید شمش روی از خاک‌های سولفوری استفاده می‌شود اما در ایران خاک مصرفی اکسیدی بوده و فرایند تولید شمش روی، همراه با الکترولیز و محلول‌سازی است. پس از انجام این مراحل، برخی مواد به آن اضافه و مراحل کنترلی انجام می‌شود. در نهایت، شمش روی با آنالیز مورد نظر به دست می‌آید.

وی اضافه کرد: خاک سولفوری موجود در کشورهای دیگر عمدتاً عیار ۷۰ درصدی دارد اما عیار خاک اکسیدی که در صنعت روی کشور استفاده می‌شود، ۱۰ تا ۳۰ درصد عیار دارد. این موضوع نشان‌دهنده دانش فنی تولیدکنندگان داخلی است که می‌توانند از خاک کم‌عیار شمش خالص با گریدهای جهانی تولید کنند.

این تولیدکننده عنوان کرد: متأسفانه به دلیل شرایط تحریمی، شمش‌های روی ایرانی به قیمت کمتر از نرخ LME در بازارهای جهانی به فروش می‌رسد در صورتی که از مرغوبیت بالایی برخوردار است.

### ■ عدم توزیع سهمیه خاک معدنی

مدیرعامل شرکت امین صنعت پویا اظهار کرد: متأسفانه باید گفت که میزان تولید این شرکت هر سال نسبت به سال قبل از آن، کاهش یافته است؛ چراکه هر سال به میزان دو هزار تن از سهمیه خاک معدنی کم شد و توزیع آن به صورت فصلی درآمد. این در حالی است که متأسفانه از فروردین ماه سال جاری تاکنون سهمیه خاک معدنی هیچ کدام از تولیدکنندگان شمش روی تحویل داده نشده و این اتفاق، خلاف اصل حمایت از تولید است.

وی خاطرنشان کرد: تا به امروز به بهانه‌های مختلفی، مدیران مربوطه از انجام وظایف خود سرباز زدند. در ابتدا مطرح کردند که قرار است این خاک در بورس کالا عرضه شود و بعد از آن، بحث قیمت‌گذاری را پیش کشیدند؛ در نهایت



**باید توجه داشت که تولیدکنندگان، سربازان جنگ اقتصادی هستند و در کشور چین نه تنها حمل‌ونقل صنایع معدنی به عهده دولت است بلکه مشوق‌های زیادی را نیز برای تولیدکنندگان لحاظ کرده‌اند**

است تا بتواند راه‌حل‌های مفید و دقیقی ارائه دهد و از این تلاش هم دست برنداشته است اما متأسفانه تاکنون شاهد اثربخشی لازم نبوده‌ایم.

### ■ کدام شمش؟

مدیرعامل امین صنعت پویا مطرح کرد: در جدیدترین تصمیم‌گیری دولت، قرار بر این شده است که شرکت‌هایی که ظرفیت تولید زیر پنج هزار تن دارند، موظف هستند تا محصولات خود را در بورس کالا عرضه کنند. وقتی ۹ ماه متوالی، خاک معدنی مورد نیاز خود را برای تهیه شمش روی دریافت نکرده‌ایم، کدام شمش روی را باید در بورس عرضه کنیم؟! ضمن اینکه فرایند ثبت برند و اخذ گواهی استاندارد برای حضور در بورس کالا نیز بسیار طولانی و پرحالش است و تقاضای مطلوبی در این بازار نیز وجود ندارد.

### ■ تعهد ارزی که رفع نشد

عبداللهی در پاسخ به این سوال که عمده‌ترین مشکلات صنعت روی چه مواردی را شامل می‌شود، تاکید کرد: به طور کلی، در تامین مواد اولیه مورد نیاز خود دچار بحران شدیدی هستیم و در کنار این معضل، اکنون بانک مرکزی در خصوص رفع تعهد ارزی برای تولیدکنندگان و موضوع ورود موقت کالا هنوز نتوانسته تصمیم نهایی و درستی را اتخاذ کند. وقتی که این نهاد نمی‌تواند این معضل را حل و فصل کند، شاید بهتر بود که ابتدا چنین دستوراتی را صادر

نمی‌کرد که تولیدکنندگان روی را به دردمسرب بیندازد. بسیاری از واحدهای تولیدی خاک معدنی مورد نیاز خود را در ازای شمش روی صادراتی، از کشور ترکیه وارد می‌کردند و اکنون به خاطر بحث تعهد ارزی، قادر به انجام چنین کاری نیستند و از تولید بازمانده‌اند.

وی افزود: از دیگر مشکلات مهم این صنعت که در حال دست و پنجه نرم کردن با آن هستیم، نبود شفاف‌سازی در قیمت‌گذاری و میزان سرمایه‌گذاری‌های معدنی انجام شده است که گزارشی در این خصوص وجود ندارد.

### ■ عرضه خاک معدنی به قیمت مناسب

مدیرعامل امین صنعت پویا بیان کرد: خاک معدنی داخل کشور اگر در مزایده بین‌المللی برای فروش عرضه شود، هیچ تقاضاکننده‌ای به غیر از تولیدکنندگان داخلی نخواهد داشت. بهتر است این خاک با قیمت متناسب در بازارهای داخلی کشور عرضه شود تا تولیدکنندگان میزان تولید شمش روی خود را افزایش دهند و با صادرات آن بتوانند ارزآوری داشته باشند. علاوه بر این شرکت‌های کوچک مقیاس می‌توانند با ارزی که به دست آورده‌اند، ماشین‌آلات و دستگاه‌های جدید و به‌روز دنیا را وارد کنند و فعالیت خود را توسعه دهند.

وی در ادامه اذعان کرد: در واقع، تاکنون خاک مورد نیاز خود را از طریق واردات از کشورهای آفریقایی و ترکیه و همچنین معدن

انگوران تامین کرده‌ایم. بر اساس سهمیه مصوب، باید به میزان ۳۰ درصد از ظرفیت هر واحدی به آن خاک معدنی تعلق گیرد اما حدود ۱۰ درصد ظرفیت تولید، خاک معدنی داده می‌شود. باید به این نکته توجه داشت که این سهمیه بر اساس وزن خاک است؛ در صورتی که مقدار فلز روی موجود در آن برای تولیدکننده اهمیت دارد. در سال جاری، به علت تحریم‌های موجود و محدودیت‌های داخلی، نتوانستیم خاک معدنی مورد نیاز خود را از این کشورها تامین کنیم.

این تولیدکننده عنوان کرد: تامین خاک معدنی از طریق دلان اقتصادی نیست زیرا قیمت ارائه شده از سوی آن‌ها بیش از قیمت رسمی است و هزینه حمل را نیز شامل می‌شود. این در حالی است که ما نمی‌توانیم قیمت شمش تولیدی خود را بیشتر از نرخ جهانی تعیین کنیم. روی مانند فلزاتی نظیر آلومینیوم، مس و... نیست که نسبت به قیمت جهانی حباب داشته باشد و در منطقه خاورمیانه با قیمت کمتر از نرخ LME معامله می‌شود.

عبداللهی در انتهای این گفت‌وگو خاطرنشان کرد: توقع ما از مسئولین این است که اجازه دهند صنعت روی به دست مدیران و فعالان آن مدیریت شود زیرا تصمیم‌های اتخاذ شده از جانب دولت و نهادهای مربوطه نه تنها معضلات موجود را برطرف نکرده بلکه وضعیت این صنعت را آشفته‌تر نیز کرده است.







*Chadormalu Mining & Industrial Co*

[www.chadormalu.com](http://www.chadormalu.com)

# فلزات آنلاین

صفحه اصلی | فلزات آنلاین | فلزات آلیاژی و آلیاژها | فلزات گرانبها | بورس و اقتصاد | معدن

رشد ۳۵ دلاری قیمت آلومینیوم طی یک هفته

هفتهنامه فلزات آنلاین منتشر شد



رشد تولیدات شرکت ملی مس



روی دیگر صنایع فلزی کشور

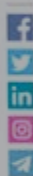


ارتباط صنعت فولاد با صنایع نفت و گاز



هفتهنامه فلزات آنلاین منتشر شد

گفت و گو



امیرحسین کاود، مدیرعامل شرکت گروه صنعتی سدید در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین» رونق صنعت لوله‌سازی در تسهیل صادرات است



محمود نوریان، مدیرعامل شرکت معدنی و فلزات صنعتی چادرملو در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین» بنگاه اقتصادی می‌تواند در هر



امین ابراهیمی، مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه اصفهان در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین» آلومینیوم در خوزستان،



اردشیر سفید محمدی، مدیرعامل شرکت ملی فولاد ایران در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین» فولاد ایران در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین» فولاد ایران

## مهم ترین عناوین خبری صنایع معدنی و فلزی

مشاهده همه

یادداشت | فلزات آنلاین | فلزات آلیاژی و آلیاژها | فلزات گرانبها | بورس و اقتصاد | معدن

عبور از تحریم با اراده فولادی



آمارهای منتشر شده از عملکرد صادراتی ۶ ماهه فولادسازان

A yellow hard hat is positioned in the lower right quadrant of the image, partially overlapping a white computer keyboard. The keyboard is visible in the upper right corner, showing keys for 'J', 'M', and 'N'. The background is a dark, textured surface. A thin white line runs diagonally across the image, separating the keyboard area from the rest of the background.

● افزایش سرمایه پنج هزار میلیارد تومانی فولاد خوزستان

با رای مجمع عمومی فوق‌العاده صورت گرفت؛

## افزایش سرمایه پنج هزار میلیارد تومانی فولاد خوزستان



مجمع عمومی فوق‌العاده شرکت فولاد خوزستان با حضور ۵۲ درصدی سهامداران این شرکت در در تالار طوبی واقع در فرهنگسرای دویست دستگاه شرکت برگزار شد و با تصمیم سهامداران، سرمایه «فخوز» از یک هزار و ۹۰۰ میلیارد تومان به پنج هزار میلیارد تومان افزایش یافت.

که این شرکت توانست رکوردهای تولید خود را به همت کارکنان چه در بخش تامین و چه در بخش تولید محقق سازد.

عباس‌زاده ادامه داد: در هشت ماه نخست امسال برنامه تولید شرکت فولاد خوزستان دو میلیون و ۵۳۳ هزار تن بوده که با تولید دو میلیون و ۵۹۰ هزار تن، رشدی حدود ۲,۳ درصد نسبت به برنامه حاصل شده است. ضمن اینکه در قیاس با سال قبل که میزان تولید دو میلیون و ۵۰۵ هزار تن بود، فولاد خوزستان رشد ۳,۴ درصدی را تجربه کرده است. بنابراین با توجه به سه میلیون و ۸۰۰ هزار تن محصول که سقف ظرفیت موجود شرکت فولاد خوزستان است، محقق کرده است. روند افزایش تولید شرکت فولاد خوزستان در سال جاری مداوم بوده و امیدوار هستیم تا پایان امسال به سه میلیون و ۸۰۰ هزار تن یعنی سقف ظرفیت عملیاتی شرکت برسیم.

وی خاطرنشان کرد: حدود ۳۹ درصد از فروش شرکت فولاد خوزستان به صادرات و ۶۱ درصد به فروش داخلی از دو میلیون و ۴۸۰ هزار تن کل

یعنی تحقق اهداف و سودآوری را امکان‌پذیر سازد. این مهم از محل تامین به موقع، تولید بهنگام و اقتصادی و باکیفیت، عرضه مکفی و به موقع در بازارهای داخلی و صادراتی و حضور موثر در محیط کسب و کار با تمامی محدودیت‌های موجود انجام شده است.

وی افزود: فولاد خوزستان با توجه به برنامه‌هایی که برای توسعه در نظر دارد، افزایش سرمایه را در دستور کار قرار داده است. البته آخرین افزایش سرمایه در سال ۱۳۹۷ بود که طی آن سرمایه شرکت به یک هزار و ۹۰۴ میلیارد تومان از محل سود انباشته افزایش یافت. در این مجمع، برنامه افزایش سرمایه شرکت فولاد خوزستان به پنج هزار میلیارد تومان از محل سود انباشته است.

معاون منابع انسانی شرکت فولاد خوزستان در خصوص برنامه‌های این شرکت عنوان کرد: فولاد خوزستان در سال جهش تولید، به معنای واقعی جهش تولید داشت. این مهم در شرایط دشوار شیوع ویروس کرونا بر کشور و محدودیت‌های موجود به دست آمد. به طوری

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، مجمع عمومی فوق‌العاده شرکت فولاد خوزستان به منظور استماع گزارش هیئت رئیسه و بازرس قانونی برای تصمیم‌گیری در خصوص پیشنهاد افزایش سرمایه این شرکت با حضور ۵۲ درصد از سهامداران برگزار شد. در این مجمع قرار بود سرمایه شرکت فولاد خوزستان از یک هزار و ۹۰۴ میلیارد تومان به پنج هزار میلیارد تومان با موافقت سهامداران افزایش یابد. این مجمع با حضور اعضای هیئت رئیسه، بازرس بورس، حسابرس قانونی، نمایندگان سهامداران عمده و علی‌قلعه‌نوی، مدیرعامل شرکت فولاد خوزستان در جایگاه به رسمیت یافت.

مهران عباس‌زاده، معاون منابع انسانی شرکت فولاد خوزستان در خصوص اهداف این شرکت برای افزایش سرمایه و دستاوردهای آن در سال‌های اخیر، اظهار داشت: شرکت فولاد خوزستان سیاست اقتصاد مقاومتی را در شرکت خود پیاده کرده است و در فضای رقابتی و محدودیت‌ها در شرایط قبل و بعد از تشدید تحریم‌ها توانسته نیازها و انتظارات سهامداران

فولاد کشور رسیدن به ۵۵ میلیون تن در افق ۱۴۰۴ پیش بینی شده است. البته در اجرای این برنامه فراز و نشیب‌ها و عدم توازن وجود دارد که در این رابطه کسری کنسانتره به عنوان ماده اولیه به چشم می‌خورد. از این رو، فولاد خوزستان برای موفقیت باید در حوزه تامین مواد اولیه سرمایه‌گذاری کند. یکی از اهداف اصلی شرکت برای افزایش سرمایه‌گذاری و تداوم در تامین مواد اولیه خواهد بود.

### ■ تکمیل زنجیره در فولاد خوزستان

معاون منابع انسانی شرکت فولاد خوزستان خاطرنشان کرد: فولاد خوزستان تا پیش از سال ۱۳۹۶ از زنجیره فولاد تنها در بخش گندله‌سازی، آهن اسفنجی و فولادسازی فعالیت می‌کرد اما اکنون توانسته فعالیت خود را در کل زنجیره گسترش دهد و در حال حاضر اکتشاف و استخراج جزو برنامه اصلی فولاد خوزستان است. همچنین شرکت مذاکراتی برای رفتن به سمت محصولات نهایی زنجیره صورت داده است. در این رابطه تجربه تولید بدون کارخانه را با مشارکت‌های استراتژیک داشتیم و امیدوار هستیم بتوانیم زنجیره تولید خود را کامل کنیم تا الزامات استراتژیک را برای کسب موفقیت داشته باشیم. وی تاکید کرد: همه برنامه‌ها بر اساس استراتژی‌ها و اهداف مشخص تدوین شده‌اند و به طور مرتب شاخص‌ها برای دستیابی به اهداف ارزیابی و پایش می‌شوند. هرگونه انحراف از

۴۰۸ تن به ازای هر نفر به ۶۲۸ تن هر نفر افزایش بهره‌وری داشت.

معاون منابع انسانی شرکت فولاد خوزستان مطرح کرد: در سال گذشته، سه هزار و ۳۰۰ میلیارد تومان سود و یک هزار میلیارد تومان سود توزیع شده به میزان ۳۰ درصد سود کلی فولاد خوزستان بود. در حالی که طی ۶ ماه نخست سال جاری به میزان ۱۱ هزار و ۲۰۰ میلیارد تومان درآمد برای شرکت حاصل شد که از این میزان ۶ هزار و

### در هشت ماه نخست امسال برنامه تولید شرکت فولاد خوزستان دو میلیون و ۵۳۳ هزار تن بوده که با تولید دو میلیون و ۵۹۰ هزار تن، رشدی حدود ۲,۳ درصد نسبت به برنامه حاصل شده است

۷۰۰ میلیارد تومان فروش داخلی و ۲۴۴ میلیون دلار فروش صادراتی بود. به این ترتیب سود خالص شرکت در این مدت به سه هزار و ۳۰۰ میلیارد تومان رسید که چشم‌انداز روشنی را برای سهامداران شرکت ترسیم خواهد کرد. عباس‌زاده ابراز کرد: در سال جاری تمدید گواهی‌نامه‌ها و نظام‌نامه‌های مدیریتی، توانستیم نخستین شرکتی باشیم که گواهی استاندارد ایزو ۴۵۰۰ را در خصوص بهداشت حرفه‌ای کسب کنیم که به صورت آنلاین انجام شد. وی اظهار کرد: برنامه چشم‌انداز صنعت

فروش شرکت اختصاص دارد. در سال‌های اخیر شرکت فولاد خوزستان توجه به نیاز بازار داخلی و تامین مواد اولیه صنایع پایین دست را در دستور کار قرار داد و بنابراین بخشی از صادرات شرکت به فروش داخلی اختصاص یافت. البته شرکت توان افزایش صادرات را دارد.

### ■ نقش پررنگ فولاد خوزستان در صادرات

معاون منابع انسانی شرکت فولاد خوزستان یادآور شد: در سال ۱۳۹۶ شرکت فولاد خوزستان دو میلیون و ۷۶۹ هزار تن محصول روانه بازارهای صادراتی کرد که ۷۳ درصد از ظرفیت تولید شرکت را شامل می‌شد. شایان ذکر است که محصول فولاد خوزستان در بازارهای جهانی کاملاً شناخته شده و یک برند بین‌المللی است که در فضای رقابتی علی‌رغم همه محدودیت‌های بین‌المللی و دشواری‌های بازرگانی صادراتی، مشتریان خود به دست آورد. در سال ۱۳۹۸ نیز شرکت فولاد خوزستان به میزان یک میلیون و ۸۳۷ هزار تن صادرات انجام داد که ۴۹ درصد از میزان تولید به صادرات اختصاص داشت. عباس‌زاده تاکید کرد: در شرایط کنونی تامین ارز مورد نیاز کشور از صادرات غیر نفتی بسیار مهم است و در این رابطه بخش معدن و صنایع معدنی و به طور خاص فولاد، جایگزین مناسبی برای کاهش درآمدهای ارزی نفت خواهد بود. در سال‌های ۱۳۹۶ تا ۱۳۹۸ ارزش صادرات فولاد خوزستان به حدود سه میلیارد دلار رسید و طی ۶ ماه نخست سال جاری این شرکت توانست حدود ۲۴۴ میلیون دلار درآمد صادراتی داشته باشد. همچنین فولاد خوزستان در سال گذشته با صادرات ۷۰۶ میلیون دلار حدود ۱,۷ درصد از صادرات غیر نفتی در سال گذشته و ۲,۴ درصد تولید ناخالص داخلی کشور را به خود اختصاص داد. فولاد خوزستان اکنون به اقصی نقاط جهان صادرات انجام می‌دهد.

وی تصریح کرد: یکی از شاخص‌های مهم در فولاد خوزستان بهره‌وری نیروی انسانی و تناژ تولید به ازای هر نفر است که در این رابطه شرکت از سال ۱۳۹۴ تا سال ۱۳۹۸ از



برنامه به سرعت تبدیل به یک اقدام جهت جبران انحراف صورت گرفته برای رسیدن به برنامه خواهد شد.

#### ■ برنامه‌های فولاد خوزستان برای آینده

عباس‌زاده با اشاره به بهره‌وری انرژی و آب در شرکت فولاد خوزستان، بیان کرد: آب و انرژی یکی از مسائل بسیار کلیدی در شرکت فولاد خوزستان به عنوان یکی از شرکت‌های پیشرو در این زمینه است و این شرکت توجه ویژه‌ای به موضوع یاد شده دارد. باید توجه داشت به لحاظ آمایش سرزمینی، استان خوزستان منابع انرژی و آب بسیار مناسبی در اختیار دارد اما در همین حال فولاد خوزستان باید سرمایه‌گذاری‌های کلانی در مدیریت مصرف آب و انرژی صورت دهد. در این رابطه نظام مدیریت انرژی و ایستگاه‌های تامین برق و خط‌پست ۴۰۰ کیلوولت، مطالعات برای جایگزینی آب صنعتی به جای آب نرم، مطالعات ابتدایی طرح بازچرخانی پساب برای بازگرداندن آب به خط تولید، تزریق آهک و اکسیژن به کوره‌های قوس الکتریکی برای کاهش مصرف انرژی، تبدیل اسناد مناقصه برای کولینگ تاورهای ریخته‌گری و اکسیژن شماره ۴ برای تامین اکسیژن مورد نیاز جهت توسعه‌های آینده، نوسازی کمپرسورها و پست‌های برق در دستور کار است.

معاون منابع انسانی شرکت فولاد خوزستان با بیان اینکه برنامه توسعه تولید در جریان است، تصریح کرد: توسعه تولید، توسعه سبد

محصولات، استفاده از فناوری‌های نوین در جهت پایداری تولید و ارتقای رقابت‌پذیری، ارتقای بهره‌وری کل منابع، اجرای طرح‌های توسعه و متوازن‌سازی ظرفیت‌ها برنامه‌های مهم شرکت فولاد خوزستان را تشکیل می‌دهد. لازم به ذکر است توازن در شرکت بسیار مهم بوده و سودآوری را تضمین می‌کند. در این رابطه تکمیل زنجیره تولید از بالادست تا پایین دست به عنوان یکی از الزامات و سیاست‌های صنعت فولاد همواره مورد توجه فولاد خوزستان قرار داشته است. با حمایتی که سهامداران شرکت به ویژه سهامدار عمده و هیئت مدیره از افزایش سرمایه به عمل می‌آورند، تکمیل زنجیره و یکپارچگی اتفاق خواهد افتاد.

عباس‌زاده در خصوص توجه به بومی‌سازی در فولاد خوزستان، عنوان کرد: محدودیت‌ها به هیچ وجه باعث نشده‌اند روند تولید شرکت افت داشته باشد و روند همواره افزایشی بوده است. برنامه‌های جایگزینی برای این مسائل داریم که یکی از این برنامه‌ها بومی‌سازی فناوری‌های کلیدی است که در رابطه تامین ماشین‌آلات و تکنولوژی‌ها در دستور کار قرار دارد.

وی مطرح کرد: اصلاح ساختار مالی جهت تامین منابع مالی برای طرح‌های توسعه برنامه‌ریزی شده و در فاز نخست افزایش سرمایه به میزان پنج هزار میلیارد تومان هدف‌گذاری شده است. طرح تامین پایدار انرژی و نقش‌آفرینی فولاد خوزستان به عنوان یک هلدینگ یکی از موضوعات بسیار مهمی است که آن را پیگیری

می‌کنیم. حدود ۱۲ هزار میلیارد تومان طرح در شرکت فولاد خوزستان برنامه‌ریزی شده و امیدوار هستیم با افزایش سرمایه بخشی از نیازها را پوشش دهیم. در ادامه بتوانیم با شرایط خوب صنعت و سودآوری گام‌های بعدی را نیز در جهت توسعه برداریم.

معاون منابع انسانی فولاد خوزستان در پایان ابراز کرد: فولاد خوزستان یک منشور پایداری دارد. زمانی می‌توان به موفقیت دست یافت که تداوم کسب و کار طبق برنامه اتفاق بیفتد. پایداری حاصل نمی‌شود مگر با پایداری اقتصادی، زیست‌محیطی و اجتماعی؛ در هر سه حوزه فولاد خوزستان برنامه دارد و با جدیت پیش می‌رود. ترکیب این موارد پایداری و تداوم کسب و کار فولاد خوزستان را رقم خواهد زد. به طوری که روند سودآوری همانند گذشته تداوم داشته باشد.

#### ■ تصویب افزایش سرمایه در پایان مجمع

پس از پایان سخنان عباس‌زاده معاون منابع انسانی فولاد خوزستان در خصوص اهمیت افزایش سرمایه در شرکت، طرح‌ها و برنامه‌های آتی، بازرس قانونی و حسابرس، گزارش توجیهی هیئت مدیره در مورد افزایش سرمایه از مبلغ ۱۹ هزار و ۴۹ میلیارد ریال به ۵۰ هزار میلیارد ریال با مبلغ خالص ۳۰ هزار و ۵۱ میلیارد ریال را قرائت کرد. سپس مجمع، افزایش سرمایه را میان سهامداران به رای گذاشت و سهامداران نیز این افزایش سرمایه را تصویب کردند.





**گسترش صادرات  
برابر با توسعه و رونق  
اقتصاد کشور**

**فولاد هرمزگان**

**صادرکننده نمونه استانی در ۵ سال متوالی**



روابط عمومی  
شرکت فولاد هرمزگان



## سایر رسانه‌ها





- چشم تولید در گروه صادرات
- اتمام در نحوه اجرای شیوه نامه فولاد
- امضای تفاهم نامه میان دو غول تولیدکننده آلومینیوم در جهان

مدیرعامل گروه صنعتی سدید مطرح کرد:

## ابهام در نحوه اجرای شیوه‌نامه فولاد

مدیرعامل گروه صنعتی سدید گفت: اگرچه شیوه‌نامه جدید فولاد با هدف دستیابی مصرف‌کننده نهایی به فولاد ارزان طراحی شده اما همواره در مسیر شیوه‌نامه‌ها و دستورالعمل‌ها کارشکنی‌هایی وجود دارد که قوه مجریه و نهادهای نظارتی قادر به کنترل آن‌ها نیستند.

درآمدن صدای مصرف‌کنندگان به دلیل کمبود و گرانی اشاره کرد.

از هر منظر به این موضوع نگاه کنیم، به یک پرسش و پاسخ می‌رسیم که می‌توانیم با استفاده از آن، شیوه‌نامه را مورد نقد و بررسی قرار دهیم؛ به عنوان مثال، اگر دلیل ورود دولت به این موضوع کمبود فولاد بوده و فرض بر این است که با عرضه فولاد در بورس، کمبودها جبران می‌شود، ما معتقد هستیم که دولت به هدف خود نخواهد رسید.

اگر بگوییم برای این بوده که سود زنجیره را متعادل کند، باید منتظر نشست و دید که آیا این مهم محقق می‌شود یا خیر. به نظر می‌رسد که کمی به این هدف نزدیک خواهد شد. ما در سال‌های گذشته همواره صدای اعتراض صاحبان معادن سنگ آهن را شنیده‌ایم که می‌گفتند سنگ آهن را با نصف قیمت جهانی از ما می‌خرند اما فولاد را چند درصد بالاتر از نرخ جهانی در بورس کالا و حلقه میانی می‌فروشند که این موضوع با کاهش جذابیت و سوددهی موجب افت توسعه معادن شده است. اگر از این بُعد به شیوه‌نامه نگاه کنیم، می‌بینیم که به معادن بالادست نیز نگاه ویژه‌تری شده است، چراکه بنا است فولادسازان سنگ آهن آن‌ها را با نرخ حدود ۸۰ درصد قیمت جهانی خریداری کنند. اگر نگاهی به قبل داشته باشیم، الزام عرضه



◀ آیا شیوه‌نامه فولاد قادر است منافع صنایع پایین‌دستی را تامین کند؟

اول از همه باید این را مشخص کنیم که دولت و مجلس به چه دلیل وارد مقوله شیوه‌نامه نویسی شده‌اند؛ از جمله مهم‌ترین دلایلی که می‌توان به این اقدام دولت نسبت داد می‌توان به مواردی چون نابسامانی بازار، کمبود فولاد در بازار، گرانی قیمت فولاد، پایین بودن سود فولادسازان، نامتوازن بودن سود فولادسازان، شکایت و نامه‌نگاری‌های تشکلی فولادی و اتاق بازرگانی به مراجع مختلف، ورود پیش‌دستانه مجلس به این موضوع و همچنین

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از اخبار فولاد، شیوه‌نامه فولاد که با هدف متوازن کردن عرضه و تقاضا در بازار و همچنین کاهش فشار از روی مصرف‌کننده نهایی با حمایت از بخش انتهایی زنجیره تدوین شده، این روزها با نظرات مثبت و منفی بسیاری همراه شده است. برخی آن را «شبیخون» به صنعت فولاد و برخی دیگر آن را «سند عدالت» می‌نامند. برای آگاهی از چند و چون این شیوه‌نامه با امیرحسین کاوه، مدیرعامل گروه صنعتی سدید گفت‌وگویی انجام شده است که در ادامه آن را می‌خوانید:

است، چرا کنترل و ساماندهی وجود نداشته باشد. **◀ در حوزه لوله و پروفیل و دیگر صنایع پایین دستی، شیوه‌نامه فولاد به نفع شما است؟**

در این شیوه‌نامه، صنایع معدنی و صنایع انتهای زنجیره فولاد است، چرا که یکی از اهداف دولت جلوگیری از گرانی افسارگسیخته فولاد است. دو اتفاق در این شیوه‌نامه افتاده است؛ اول اینکه چون معادن ماده اولیه خود را با قیمتی گران به صنایع میانی فولاد نمی‌دهند، قیمت ماده اولیه (سنگ آهن) را بالا برده است. در بخش دوم نیز چون دیده بخش میانی فولاد از سود بالایی بهره می‌برد، سود آن‌ها را با مینا کردن ارزش نیمایی، مینا کردن ۸۰ درصد قیمت جهانی و تاکید بر عرضه، تلاش کرده تا مواد اولیه با قیمت پایین تری به دست صنایع پایین دستی برسد. از عمده دلایل این تصمیم آن است که خوراک مصرفی مردم از جمله مقاطع ساختمانی و... از طریق همین انتهای زنجیره به دست آن‌ها برسد؛ یعنی مجلس و دولت تلاش دارند مصرف کننده نهایی پول کمتری بابت خرید بپردازد و طعم ارزانی فولاد را بچشد اما دیده می‌شود که بخش‌های مختلف ممکن است از این شیوه‌نامه سوءاستفاده کنند و اجازه ندهند تا سود ارزانی در جیب مردم برود.

**◀ این سوءاستفاده به چه شکلی می‌تواند باشد؟**

به انواع و اقسام مختلف، تا به امروز هر شیوه‌نامه و دستورالعملی که نوشته شده، به جز بخشی که کالا از طریق بورس کالا ارائه شده و نظارت بر آن وجود داشته، به درستی به اجرا درنیامده است. مشکل آن هم از مشخص نبودن نحوه اجرایی شدن این شیوه‌نامه‌ها و دستورالعمل‌ها نشأت می‌گیرد، مسئله‌ای که قابل حل شدن هم نیست. متأسفانه دستگاه‌های نظارتی و دولتی توان کنترل شرکت‌هایی که برای آن‌ها شیوه‌نامه می‌نویسند را ندارد و اگر بخواهند برخورد‌های قهری کنند، می‌باید با کل زنجیره برخورد کنند و با ۴۰۰-۵۰۰ شرکت درگیر شوند.

محصولات فولادی در بورس کالا یک بار دیگر هم مطرح شده بود اما آن‌طور که باید اجرایی نشد. چه تضمینی وجود دارد که این شیوه‌نامه به اجرا درآید؟ از سوی دیگر بخش عمده‌ای از فولادی‌ها با این شیوه‌نامه به مخالفت برخاسته‌اند و به نظر می‌رسد دولت دست روی نقاطی گذاشته که برای آن‌ها سود قابل توجهی داشته است. آیا با این موضوع موافق هستید؟

همانند همیشه در سرتاسر زنجیره فولاد نظرات مختلفی وجود دارد. متأسفانه انجمن‌ها نیز از بالادست تا پایین دست، منافع صنفی خود را دارند. مثلاً عضو هیئت مدیره یکی از انجمن‌ها می‌گوید این شیوه‌نامه یک «شبیخون» است و یکی دیگر آن را «مصیبتی بزرگ» می‌نامد. از سوی دیگر، برخی آن را «سند عدالت» می‌نامند و شاید اگر از این‌ها بپرسید این شیوه‌نامه به چه دلیل تنظیم شده، دلیل آن را ندانند اما چون نام آن‌ها در این شیوه‌نامه وجود دارد و از آن‌ها خواسته شده تا مواردی را رعایت کنند، اعتراض می‌کنند. به نتیجه حاصل از شیوه‌نامه هم کاری ندارند و می‌گویند ما رها کنید تا کار خود را کنیم.

دو نظریه در این میان وجود دارد؛ یکی آن است که هرگونه دخالت دولت و مجلس، قیمت‌گذاری دستوری، نوشتن شیوه‌نامه در بازار فولاد و دیگر بازارها اشتباه است و همه چیز باید به حال خود رها شود تا بازار به طور طبیعی به تنظیم خود بپردازد. این‌ها همان‌هایی هستند که اگر با طرح‌هایی از جمله خرید گاز، برق یا سنگ آهن با قیمت جهانی مواجه شوند، فریاد و امصیبتا سر می‌دهند که اگر این سوبسیدها برچیده شود، سوددهی خود را از دست می‌دهند. اما نوبت به فروش محصولات خود آن‌ها که می‌رسد طرفدار بازار آزاد می‌شوند و گلایه‌مند هستند که چرا به بازار آزاد اهمیت نمی‌دهید.

نظریه دوم اما به ساماندهی عرضه و تقاضا و کنترل بازار اعتقاد دارد. آن‌ها می‌گویند چون در زمان جنگ اقتصادی هستیم و دولت در حال سوبسید دادن به بخش‌های مختلف است و از سوی دیگر، سهامدار عمده فولادی‌ها خود دولت

**در شیوه‌نامه، به معادن بالادست نیز نگاه ویژه تری شده است، چرا که بنا است فولادسازان سنگ آهن آن‌ها را با نرخ حدود ۸۰ درصد قیمت جهانی خریداری کنند**

## تصویب افزایش سرمایه مجتمع فولاد صنعت بناب در مجمع عمومی فوق العاده

مجمع عمومی فوق العاده مجتمع فولاد صنعت بناب با حضور صاحبان سهام برگزار شد.

مذاکرات لازم انجام شده است که با اجرایی شدن آن میزان صادرات نیز به صورت چشمگیری افزایش خواهد یافت.

پس از ارائه گزارش علیرضا شهیر، گزارش حسابرس مستقل و بازرس قانونی در تایید افزایش سرمایه قرائت شد و در انتهای مجمع فوق العاده، با افزایش سرمایه مجمع موافقت شد.

شایان ذکر است که مجتمع فولاد صنعت بناب در حال حاضر با نام تجاری شاهین بناب محصولات فولادی خود را در بازارهای داخلی و خارجی با کیفیتی مطلوب و مطابق با استانداردهای روز دنیا و با بهره‌مندی از خطوط تولید ذوب و نورد عرضه می‌کند و با ایجاد طرح‌های توسعه‌ای عظیم، چشم‌انداز روشنی را در سال‌های آتی پیش روی خود دارد که از این مجموعه فولادی در آینده نزدیک به عنوان یکی از قطب‌های فولادی خاورمیانه نام برده خواهد شد.

خواهیم بود و مهم‌ترین مسئله توجه ویژه به برنامه‌های توسعه‌ای شرکت و تکمیل زنجیره فولادی خواهد بود.

مدیرعامل فولاد صنعت بناب با اشاره به افزایش تولید و رسیدن به سود عملیاتی نیز بیان کرد: توانسته‌ایم در هفت ماهه سال ۹۹ به رشد ۵۲ درصدی دست پیدا کنیم و صادرات ۲۴ درصدی داشته باشیم و آنچه که حائز اهمیت است رسیدن به سود عملیاتی در پنج ماهه نخست سال بوده که سود پیش‌بینی شده در سال گذشته را محقق کرده است و در هفت ماهه سال جاری شرکت به سود متناسبی دست یافته است.

وی در پایان به چشم‌انداز صادراتی و بازار محصولات فولادی نیز اشاره و خاطر نشان کرد: برنامه‌ریزی صورت گرفته در راستای بهبود فرایند تولید و عرضه محصول باعث رضایت‌مندی بیشتر مشتریان نیز شده است و به منظور توسعه بازار صادراتی اقدامات جدی طی

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی مجتمع فولاد صنعت بناب، مجمع عمومی فوق العاده این مجتمع و شرکت‌های تابعه با حضور اکثریت نمایندگان صاحبان سهام عمده، مدیران و اعضای هیئت‌مدیره این شرکت برگزار شد. بابک علیرضا شهیر، مدیرعامل و عضو هیئت‌مدیره مجتمع گزارش کامل عملکرد و آخرین وضعیت این مجموعه فولادی را به هیئت رئیسه ارائه کرد و اظهار داشت: مجموعه فولاد بناب از سال ۱۳۸۴ با نام شاهین بناب آغاز به کار و وارد بازار شد که در ادامه اجرای طرح‌های توسعه‌ای این مجتمع با هفت خط نورد و دو واحد ذوب و ریخته‌گری به فعالیت پرداخت که هدف گذاری تامین فولاد مورد نیاز منطقه و به ویژه رویکرد بازار صادراتی در ابتدا صورت گرفته بود ولی با تحقق نیافتن پیش‌بینی‌های انجام شده و عدم ثبات و وجود مشکلات عدیده در ۱۰ سال اخیر باعث شده بود که این شرکت با حدود ۲۰ درصد ظرفیت به فعالیت خود ادامه دهد که از جمله سرمایه در گردش، تامین مواد اولیه و مشکلاتی از این قبیل در عدم تحقق دستیابی به ظرفیت تعریف شده نقش داشته است.

وی افزایش سرمایه را راهکار پیشنهادی این شرکت عنوان کرد و افزود: با موافقت سهامداران افزایش سرمایه شرکت به منظور رفع مشکلات بانکی و اصلاحات ساختاری مالی و رفع مشکلات مربوطه، روند صعودی خود را طی خواهد کرد و رشد و شکوفایی صورت گرفته در سال جاری با قدرت بیشتر تداوم خواهد یافت که شاهد ورود این مجموعه به بورس نیز



## امضای تفاهم‌نامه میان دو غول تولیدکننده آلومینیوم در جهان

شرکت آلومینیوم بحرین (آل‌با) به تازگی با یکی از غول‌های تولیدکننده آلومینیوم و آلومینا در چین یادداشت تفاهم امضا کرده است.

تولید خود موفق شد به بزرگ‌ترین تولیدکننده پس از چین ارتقا یابد. در حال حاضر تعداد نیروهای کاری این شرکت سه هزار و ۱۸۲ نفر گزارش شده و درآمد خالص آن در پایان سال ۲۰۱۹، ۳۱، ۱۴ میلیون دلار برآورد می‌شود.

یکی از بزرگ‌ترین تولیدکنندگان آلومینیوم در جهان تثبیت خواهد کرد.

گروه چینی جین‌جیانگ، بزرگ‌ترین تولیدکننده آلومینا در جهان بوده که مهم‌ترین برنامه آن‌ها، ایجاد پایگاه‌های متعدد در سطح بین‌المللی است. به گفته مدیر گروه جین‌جیانگ، این تفاهم‌نامه بر اساس همکاری مشترک سه ساله تنظیم شده است اما این امکان هم وجود دارد که زمان همکاری مشترک دو گروه به بیش از سه سال افزایش یابد.

بر اساس این گزارش، شرکت آل‌با یکی از بزرگ‌ترین تولیدکنندگان آلومینیوم در جهان محسوب می‌شود. این شرکت بحرینی در سال ۱۹۶۸ تاسیس شد و پس از آن با افزایش ظرفیت

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از باشگاه آلومینیوم، این یادداشت توسط شرکت‌های گروه هانگزو جین‌جیانگ (Hangzhou Jinjiang) امضا شده است که بزرگ‌ترین تولیدکننده آلومینا در چین محسوب می‌شود. این گروه سالانه ۱۰ میلیون تن آلومینا تولید و به بازار عرضه می‌کند.

این تفاهم‌نامه در روزهای پایانی ماه نوامبر و با حضور مدیران ارشد دو گروه امضا شد و مفاد آن براساس میزان مصرف آلومینای آل‌با وضع شده و به گونه‌ای است که در آن منافع هر دو گروه لحاظ شده است.

به گفته مدیرعامل و رئیس هیئت مدیره شرکت آل‌با، این قرارداد جایگاه آل‌با را به عنوان



## مجتمع فولاد بافق به جمع تولیدکنندگان معدود گردهای

### صنعتی CK45 پیوست

مجتمع معدنی و صنعت آهن و فولاد بافق در راستای تحقق نیاز کشور با تولید گردهای فولادی CK45 در سال جهش تولید گامی بلند برداشت.

کشور اشاره کرد و ادامه داد: این محصول در ساخت قطعات اتومبیل، موتورها، پیچ و مهره، ابزارهای صنایع کشاورزی، شافت‌ها، ابزارهای دستی، چرخنده‌های کوچک و... کاربرد گسترده‌ای دارد.

بر اساس گزارشی از ایسنا، این مجتمع در حال حاضر، افزون بر تولید گردآلباژ صنعتی، محصولات ساختمانی خود را در گریدهای A3 و A4 از سایز هشت تا ۴۰ ضمن تامین بازار داخلی، به کشورهای همسایه هم صادر می‌کند.

صنعتی CK45 براساس استانداردهای بین‌المللی در این مجتمع، نیاز بسیاری از کارخانجات را به این محصول تامین می‌کند.

مدیر بهره‌برداری مجتمع معدنی و صنعت آهن و فولاد بافق تصریح کرد: گرد CK45 یکی از پرمصرف‌ترین انواع فولادهای صنعتی با قابلیت ماشین‌کاری و مقاومت کششی بالا است.

عظمتی به تولید گردهای صنعتی CK45 در تعداد محدودی از کارخانجات فولاد

به گزارش «فلزات آنلاین»، عباس عظمتی، مدیر بهره‌برداری مجتمع معدنی و صنعت آهن و فولاد بافق از گام رو به جلوی این شرکت در صنعت فولاد خبر داد و اظهار داشت: توانستیم در سال جهش تولید با احساس مسئولیت در راستای تحقق نیاز کشور، طیف گسترده‌ای از گردهای صنعتی CK45 را تولید کنیم.

وی با بیان اینکه صنایع مصرف‌کننده این فولاد، به ویژه صنعت پیچ و مهره کشور از کمبود مواد اولیه رنج می‌برند، افزود: افزایش تولید فولاد

مدیرعامل فولاد مبارکه:

## با تصویب در مجمع عمومی پیش رو ارزش سرمایه شرکت به ۳۰۴ هزار و ۵۰۰ میلیارد ریال خواهد رسید

مدیرعامل فولاد مبارکه، در جریان بازدید وزیر صمت از این کارخانه، ضمن ارائه گزارشی از روند تولید و دستاوردهای فولاد مبارکه در سال‌های اخیر گفت: فولاد مبارکه مولود انقلاب اسلامی است و مدیران و پیمانکارانی در دوران دفاع مقدس با پامردی خود این شرکت را بنا کردند و به بهره‌برداری رساندند و به این وسیله برای کشور عزت و افتخار آفریدند.

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت فولاد مبارکه، حمیدرضا عظیمیان از گروه فولاد مبارکه به عنوان بزرگ‌ترین تولیدکننده آهن اسفنجی در جهان و بزرگ‌ترین فولادساز منطقه خاورمیانه و منطقه منا با سهم ۲۰ درصدی تولید فولاد نام برد و اظهار داشت: با تصویب در مجمع عمومی پیش رو ارزش سرمایه شرکت به ۳۰۴ هزار و ۵۰۰ میلیارد ریال خواهد رسید و ارزش بازار این شرکت در حال حاضر به بالای ۳۰۰ هزار میلیارد تومان رسیده است. هم‌اکنون ۷,۲ میلیون تن فولاد در داخل شرکت تولید می‌شود و در گروه فولاد مبارکه (فولاد مبارکه، فولاد هرمزگان و مجتمع فولاد سبا) نیز ظرفیت تولید به حدود ۱۰,۲ میلیون تن افزایش یافته است.

وی افزود: حدود یک هزار کارخانه در کشور تامین کالا و مواد مصرفی فولاد مبارکه را بر عهده دارند و حدود سه هزار کارگاه نیز از محصولات این شرکت در خطوط تولید خود استفاده و ورق فولاد مبارکه را به محصولات نهایی تبدیل می‌کنند.

مدیرعامل فولاد مبارکه با اشاره به اینکه در حال حاضر به‌طور مستقیم و غیرمستقیم حدود

۳۵۰ هزار فرصت شغلی در زنجیره تولید فولاد مبارکه وجود دارد بیان کرد: علاوه بر شرکت‌های یادشده، هلدینگ‌های دیگری شامل توکافولاد، آتیه فولاد، هلدینگ سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات و هلدینگ متیل نیز در گروه فولاد مبارکه حضور دارند. این در حالی است که یکی از بزرگ‌ترین هلدینگ‌های مالی کشور توسط مبارکه در حال تاسیس و راه‌اندازی است. عظیمیان از وجود زنجیره کامل تولید در فولاد مبارکه به‌عنوان عامل اصلی افزایش سود و درآمد این شرکت نام برد و توضیح داد: فروش فولاد مبارکه در سال ۹۷ حدود ۲۳ هزار میلیارد تومان و در سال ۹۸ حدود ۴۰ هزار میلیارد تومان بوده و امسال پیش‌بینی می‌شود این عدد به مرز ۵۵ هزار میلیارد تومان فروش برسد. به همین دلیل می‌توان گفت فولاد مبارکه علاوه بر اینکه یک بنگاه صنعتی است، یک بنگاه اقتصادی هم هست و در بازار سرمایه نقش بسیار مهمی دارد.

وی در تشریح عملکرد خطوط تولید این شرکت ابراز کرد: شرکت در هشت ماهه سال جاری در مقایسه با مدت مشابه سال قبل روند روبه‌رشدی داشته است؛ به نحوی که با تلاش

کارکنان آن، تولید گندله در بازه زمانی مذکور در سال ۹۷ نزدیک به ۶ میلیون تن بوده و امسال به حدود هفت میلیون تن افزایش یافته است. در تولید آهن اسفنجی از هفت میلیون تن به هفت میلیون و ۸۰۰ هزار تن و در فولاد خام از ۶ میلیون و ۲۰۰ هزار تن به ۶ میلیون و ۶۹۰ هزار تن رسیده‌ایم.

مدیرعامل فولاد مبارکه با بیان اینکه شرکت در سال گذشته با افت تولید مواجه شد تصریح کرد: دو دلیل عمده، یعنی نرسیدن مواد اولیه و قطعی حدود دو ماهه گاز مهم‌ترین دلایل افت تولید بوده است که می‌طلبند مسئولین محترم برای آن چاره‌اندیشی کنند و اقدام عاجل به عمل آورند. به خاطر داشته باشیم فولاد مبارکه در سال ۹۸ حدود دو هزار و ۵۰۰ میلیارد تومان، به دلایلی که به آن اشاره شد، متضرر گردید. نباید فراموش کرد که فولاد مبارکه جزو کارخانه‌هایی است که می‌تواند بیشتر از ظرفیت اسمی خود تولید کند، اما باعث تاسف است که به دلیل کمبود مواد اولیه از این ظرفیت استفاده نکنیم.

عظیمیان عنوان کرد: فولاد مبارکه برای کنترل و آرامش بازار سعی می‌کند کالا را به



سراسر کشور واگذار می‌شود که این امر در جهت اجرای دستور مقام معظم رهبری برای جهش تولید، اقدام موثری خواهد بود.

مدیرعامل فولاد مبارکه از پروژه نورد گرم شماره ۲ فولاد مبارکه به‌عنوان یکی از اصلی‌ترین پروژه‌های حوزه صنعت فولاد کشور نام برد و یادآور شد: با تولید ورق خام موردنیاز در تولید لوله‌های انتقال نفت و گاز ترش از گوره به جاسک نشان دادیم که در حوزه تولید فولاد خام از دنیا عقب نیستیم و همپای دنیا جلورفته‌ایم، ولی در تولید ورق از دنیا عقب هستیم. اگر ما در سه تا پنج سال آینده ورق‌های با گرید جدید تولید نکنیم، فولاد مبارکه نیز به سرنوشت کارخانه‌های عقب‌مانده کشور دچار خواهد شد.

عظیمیان در ادامه از اجرای پروژه نسل چهارم تکنولوژی در فولاد مبارکه به‌عنوان دیگر ابر پروژه در دست اجرای این شرکت یاد کرد و ادامه داد: فولاد مبارکه اکنون دارای نسل سوم تکنولوژی است و می‌کوشد همگام با دنیا به سمت نسل چهارم پیش برود که بسیار هوشمند است و این دقیقاً همان حرکت در مسیر دانش‌افزایی است که همواره مورد تاکید رهبر معظم انقلاب بوده است.

هیچ شرکت بورسی حق ندارد سهام خودش را بخرد، اما سازمان بورس راهکاری ایجاد کرد تا صف فروش ایجاد نشود و با اخذ مجوز خرید و نگهداری سهام خزانه حدود دو هزار و ۸۰ میلیارد تومان از سهام فولاد خریداری شد. همچنین شرکت در راستای حمایت از سهام شرکت‌های گروه فولاد مبارکه، اقدام به تاسیس صندوق سرمایه‌گذاری بازارگردانی با سرمایه ۸۰۰ میلیارد تومان نموده و این صندوق هم‌اکنون در بازار سرمایه در حال فعالیت است. وقتی افزایش سرمایه شرکت عملیاتی گردد، فولاد مبارکه بزرگ‌ترین شرکت بورسی به لحاظ ارزش اسمی خواهد بود.

وی در ادامه از تعریف حدود یک میلیارد یورو پروژه در فولاد مبارکه خبر داد و افزود: ۲۰ هزار میلیارد تومان نیز سهم داخل است. این پروژه‌ها شامل نورد گرم شماره ۲، افزایش ۵۰۰ هزار تنی ظرفیت فولاد هرمزگان (رسیدن به ظرفیت دو میلیون تن)، راه‌اندازی فولادسازی ۸۰۰ هزار تنی فولاد سفیددشت، کارخانه تولید الکتروگرافیتی اردکان، افزایش ظرفیت شرکت ورق خودرو کاشان است. همچنین حدود ۲۰ هزار میلیارد تومان به پیمانکاران داخلی در

مشتری و مصرف‌کننده برساند و بنا بر تاکید مسئولین وزارتخانه بر تامین حداکثری بازار داخل، امسال شاهد کاهش ۳۲ درصدی صادرات بودیم و کاهش صادرات در درازمدت برای سازمان مشکلات خاص خود را به همراه می‌آورد. وی از ایجاد هلدینگ مالی در فولاد مبارکه خبر داد و اضافه کرد: از سال ۹۷ تا به حال سرمایه‌های ثبتي فولاد مبارکه از هفت هزار و ۵۰۰ میلیارد تومان تا دی ماه سال جاری با تصویب و تصمیم مجمع عمومی پیش رو به ۳۰ هزار میلیارد تومان خواهد رسید.

مدیرعامل فولاد مبارکه تشریح کرد: بسیاری از شرکت‌های بورسی از محل تجدید ارزیابی ممکن است برای افزایش سرمایه اقدام کنند، ولی افزایش سرمایه در فولاد مبارکه کاملاً واقعی است و از محل سود توزیع نشده انباشت شده سهام‌داران انجام می‌شود و لذا سهام فولاد مبارکه سهام بسیار ارزشمندی است.

عظیمیان با بیان اینکه به دلیل التهابات پیش آمده در دو سه ماه گذشته، اولین مجوز ایجاد سهام خزانه به نام فولاد مبارکه صادر شده است، تاکید کرد: همان‌گونه که می‌دانیم

مدیرعامل شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر عنوان کرد:

## جهش تولید در گروه صادرات

در سال‌های گذشته همواره از کاهش وابستگی اقتصاد کشور به نفت به عنوان یک ضرورت یاد شده اما عدم وجود جایگزین مناسب برای این درآمدها مانع از اجرایی شدن این ضرورت شده است. در این میان، چند سالی از مطرح شدن پتانسیل بخش معدن و صنایع معدنی برای جایگزینی با درآمدهای نفتی می‌گذرد و این بخش توانسته به خوبی پتانسیل خود در این زمینه را نمایان کند. به خصوص در سال گذشته با شدت گرفتن تحریم‌ها و کاهش درآمدهای نفتی بخش معدن و صنایع معدنی توانست به خوبی نقش موثری در تولید ناخالص داخلی و ارزآوری برای کشور داشته باشد. حال با نام‌گذاری سال جاری به عنوان جهش تولید انتظار می‌رود که اگر این سیاست به درستی در بخش معدن و صنایع معدنی کشور ایفا شود، در نهایت سهم این حوزه در درآمدهای کشور و جایگزینی آن با اقتصاد نفتی نیز افزایش پیدا کند. در این راستا با محمد محیاپور، مدیرعامل شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر گفت‌وگو شده است.

تامین نیاز بازار داخل به صادرات قابل توجهی نیز منجر شد. در سال جاری نیز که «جهش تولید» نامگذاری شده باید از سویی تولید در بخش‌های مختلف زنجیره افزایش پیدا کند و از سوی دیگر با تسهیل قوانین صادراتی رونقی در صادرات به‌وجود آید چرا که این امر در نهایت مزایایی از جمله درآمدزایی ارزی، کاهش اتکا کشور به درآمدهای نفتی، اشتغال‌زایی و... را به همراه خواهد داشت. مشروح این گفت‌وگو در ادامه آمده است:

درآمدزایی قابل توجهی از این حوزه داشته باشد. عملکرد قابل توجه تمامی بخش‌های زنجیره فولاد به بیشتر مشخص شدن نقش معدن و صنایع معدنی در افزایش تولید ناخالص داخلی افزوده است. در سال گذشته (رونق تولید) عملکرد مناسب زنجیره فولاد رشد تولید در تمامی بخش‌های زنجیره را در پی داشت که علاوه بر

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر، محمد محیاپور، مدیرعامل شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر در گفت‌وگویی اظهار داشت: وجود ذخایر قابل توجه معدنی به خصوص در حوزه سنگ‌آهن این زمینه را برای کشور فراهم کرده که با تاکید بر تکمیل زنجیره فولاد بتواند



◀ نقش صنعت فولاد در کاهش وابستگی کشور به درآمدهای نفتی را چگونه ارزیابی می‌کنید و به نظر شما شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر چه نقشی می‌تواند در این زمینه ایفا کند؟

صنایع معدنی و به خصوص صنعت فولاد از پتانسیل قابل توجهی در افزایش تولید ناخالص داخلی و ارزآوری برای کشور برخوردار هستند که همین امر می‌تواند مزیتی مهم برای کشور برای جایگزین کردن این بخش با بخشی از اقتصاد نفتی کشور باشد. خوشبختانه در سال‌های اخیر پتانسیل این حوزه در درآمدزایی ارزی بیشتر نمایان شده است. در واقع، عملکرد



مختلف فولادساز در نقاط مختلف دنیا کرد. از آنجایی که اغلب واحدهای فولادساز دنیا مصرف‌کننده قراضه هستند و شناختی از محصول آهن اسفنجی ندارند، این بازاریابی کمی زمان بر شد. اما در نهایت، با ارسال حدود ۲۰ محموله نمونه توانستیم به بازار مناسب صادراتی دست پیدا کنیم که این امر دستاورد بزرگی برای مجموعه و حتی کشور بود.

از ماه‌های ابتدایی سال ۹۸ شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر پس از تامین نیاز بازار داخل که همواره اولویت مجموعه بود، بخشی از محصول تولیدی خود را نیز به صادرات اختصاص داد و محموله‌های خود را به مجموعه‌هایی که در چند ماه قبل شناسایی کرده بود ارسال کرد. صادرات علاوه بر به تعادل رساندن بازار داخل از لحاظ تامین ارز برای کشور و مجموعه اهمیت بالایی دارد. هر واحد تولیدی برای تامین قطعات مورد نیاز و یا طرح‌های توسعه‌ای خود نیاز به ارز دارد، بنابراین لازم است که امکان صادرات داشته باشد.

با این وجود در ماه‌های پایانی سال ۹۸ وزارت صنعت، معدن و تجارت اقدام به وضع عوارض بر روی صادرات آهن اسفنجی کرد که همین عوارض صادرات تولیدکنندگان داخلی را غیراقتصادی کرد و باعث شد تا مجموعه نتواند از پس تعهدات صادراتی خود برآید.

### استمرار صادرات چه نقشی در تحقق جهش تولید دارد؟

بخشی از جهش تولید با صادرات تحقق پیدا می‌کند، لازم است که به هر تولیدکننده آهن اسفنجی این اجازه داده شود که ۳۰ درصد محصولات خود را صادر کند. بدین ترتیب علاوه بر تامین نیاز بازار داخل به آهن اسفنجی این بازار به تعادل می‌رسد و رونق تجارت داخلی حفظ می‌شود. همچنین صادرات برای تامین ارز مورد نیاز تولیدکنندگان ضرورت دارد. شرکتی همانند توسعه آهن و فولاد گل‌گهر در حال اجرای طرح توسعه‌ای است و باید بخشی از محصول خود را برای تامین ارز مورد نیاز این طرح‌ها صادر کند.

در شرکت توسعه آهن و فولاد در نظر گرفته و رعایت شد. در ادامه نیز نیروهای بخش‌های مختلف در مجموعه شیفت‌بندی شدند و به‌نحوی برنامه‌ریزی شد که هر روز افراد کمتری در محل کار حضور داشته باشند اما نیروها کار یکدیگر را پوشش دهند تا بدین ترتیب در عین حفظ سلامتی تمامی کارکنان خللی در برنامه‌های تولید به‌وجود نیاید. بدین ترتیب تا زمانی که کشور درگیر این بیماری است کار در شرکت توسعه آهن و فولاد به همین صورت ادامه پیدا می‌کند.

### صنایع معدنی و به خصوص صنعت فولاد از پتانسیل قابل توجهی در افزایش تولید ناخالص داخلی و ارزآوری برای کشور برخوردار هستند که همین امر می‌تواند مزیتی مهم برای کشور برای جایگزین کردن این بخش با بخشی از اقتصاد نفتی کشور باشد

علاوه بر ادامه روند تولید در دوران بیماری طبق برنامه‌ریزی‌های صورت گرفته و با رعایت تمامی نکات و الزامات بهداشتی اجرای پروژه‌های توسعه‌ای مجموعه نیز استمرار دارد.

### در سال گذشته صادرات چه بخشی از بازار فروش شما را تشکیل داد؟

یکی از موفقیت‌های شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر در سال ۹۸، رشد صادرات آهن اسفنجی بود. از آنجایی که در نیمه دوم سال ۹۷ بازار داخلی با مازاد آهن اسفنجی روبه‌رو شد که این مازاد نیاز تا ماه‌های ابتدایی سال ۹۸ نیز استمرار داشت، شرکت توسعه آهن و فولاد از همان زمان اقدام به برنامه‌ریزی برای صادرات محصولات خود کرد و برای اجرایی شدن این امر اقدام به بازاریابی در شرکت‌های

مناسب شرکت‌های زنجیره فولاد در سال‌های گذشته باعث شده تا بازار داخل در بسیاری از حلقه‌های زنجیره تامین شود و همچنین در ادامه رشد قابل توجهی در صادرات محصولات مختلف زنجیره به وجود آمد که همین امر درآمد ارزی مناسبی را برای کشور ایجاد کرد. همین نتایج مثبت امیدوی برای جایگزینی این بخش با اقتصاد نفتی به‌وجود آورد. شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر با وجودی که عمر زیادی از به بهره‌برداری رسیدن آن نمی‌گذرد توانسته با ارائه محصولی با کیفیت رضایت بازار داخل را تامین کند. همچنین محصولات این شرکت با اقبال بسیار خوبی در بازار بین‌المللی روبه‌رو شده‌اند و پتانسیل افزایش صادرات و رشد درآمدزایی ارزی برای کشور دارند که این امر به خصوص در شرایط کنونی تحریم‌ها که صادرات بسیاری از محصولات دشوار شده و دولت در تامین درآمد ارزی با مشکل روبه‌رو است، اهمیت قابل توجهی دارد.

### برای سال جاری چه برنامه‌ای را در زمینه تولید مدنظر گرفته‌است؟

با همت تمامی کارکنان مجموعه توسعه آهن و فولاد گل‌گهر موفق شدیم تا در سال ۹۸، تولید دو میلیون و ۸۰۰ هزار تن آهن اسفنجی را در مجموعه محقق کنیم. از آنجایی که سال جاری از سوی مقام رهبری سال جهش تولید نامگذاری شده در شرکت توسعه آهن و فولاد برنامه‌ای دقیق برای ارتقای سطح تولید محصول شرکت در سال جاری به بیش از سه میلیون تن تدوین شده است. در فروردین ماه نیز تمام برنامه‌های تولید مجموعه طبق برنامه‌ریزی پیش‌رفته و امیدوار هستیم تا پایان سال برنامه در نظر گرفته شده محقق شود.

### برای جلوگیری از شیوع بیماری کرونا در میان کارکنان مجموعه چه اقداماتی صورت داده‌اید و پیشامد شیوع این بیماری چه تغییری در شرایط کاری شما ایجاد کرده است؟

با شیوع این بیماری و به منظور حفظ سلامت نیروی کار، پروتکل‌های بهداشتی به‌صورت جدی

مدیرعامل شرکت احیا استیل فولاد بافت مطرح کرد:

## ۲۲ هزار میلیارد ریال، آورده سهامداران برای فاز دوم فولاد بافت

مدیرعامل شرکت احیا استیل فولاد بافت گفت: قرار شد سهامداران ۲۲ هزار میلیارد ریال از محل آورده نقدی و درآمدهای خود کارخانه را طی سه سال برای فاز دوم تزریق کنند و از آنجا که زیرساخت‌های کارخانه احیای شماره ۲ مهیا است، این تزریق مالی می‌تواند کارها را به خوبی به پیش ببرد.



این میزان نیز کمتر بود، تصریح کرد: زمانی که ما کار را آغاز کردیم، زیرساختی وجود نداشت، نه آب داشتیم و نه پست‌های برق آن اجرا شده بود، جاده‌ای در کار نبود و گازکشی آن نیز کامل نشده بود. فقط برخی کوره‌ها نصب شده بود و تجهیزات اصلی مانند پمپ‌ها، ابزار دقیق و آجرهای نسوز و... که باعث راه‌اندازی کارخانه می‌شدند، هیچ‌یک موجود نبودند.

زمانیان با تاکید بر این موضوع که با همت سهامداران مجموعه تمامی امور به پیش رفت، عنوان کرد: در ۱۸ فروردین سال ۱۳۹۸ خروجی نخستین محصول فولاد بافت وارد چرخه تولید

وی در ادامه خاطرنشان کرد: از شهریور سال ۱۳۹۵ تیم جدید مدیریتی کار خود را آغاز کرد و طرحی که قرار بود سه ساله ساخته و در سال ۱۳۷۹ افتتاح شود، پس از ۱۰ سال شروع به احیا و فعال شدن کرد. در آن زمان کار کردن امر سختی بود؛ پیمانکارها مدت‌ها بود که کار نمی‌کردند و چندین مجری طرح جابه‌جا شده بودند.

### ■ سال نخست تولید، به سوددهی رسیدیم

مدیرعامل احیا استیل فولاد بافت در ادامه با اشاره به این موضوع که در آن زمان پیشرفت کار حدود ۷۷ درصد، بود، البته به صورت واقعی از

به گزارش «فلزات آنلاین»، سورنا زمانیان درباره سرمایه‌گذاران بخش خصوصی فولاد بافت اظهار داشت: نخستین سرمایه‌گذار بخش خصوصی این واحد، «گروه انتخاب» بود که بر اساس قرارداد واگذاری در سال ۱۳۹۴، شرکتی به نام «احیا استیل فولاد بافت» ایجاد شد. تا اوایل سال ۱۳۹۵ طرح فولاد بافت با وجود اینکه به بخش خصوصی واگذار شده بود، اما در عمل خوابیده بود. در ۲۹ فروردین سال ۱۳۹۵ با توافق سهامداران، هلدینگ ماهان جایگزین گروه انتخاب شد و این گروه قرارداد خود را واگذار کرد.

افزایش سرمایه آغاز کنیم و کار راه‌اندازی این واحد را به خاطر فاینانس به تعویق نیندازیم تا زمانی که فاینانس چین برقرار شود. البته اگر فاینانس چین نیز برقرار شود، آن را برای گندله‌سازی و تکمیل زیرساخت‌ها و احیانا برای احیای مستقیم شماره ۳ اختصاص خواهیم دارد.

### ■ ۸۵ درصد تجهیزات واحد احیای مستقیم در داخل قابل ساخت است

مدیرعامل احیا استیل فولاد بافت در پاسخ به این پرسش که چرا برنامه‌های توسعه‌ای خود را به سمت تولید آهن اسفنجی پیش برده‌اید، عنوان کرد: امروزه بین ۸۰ تا ۸۵ درصد تجهیزات یک کارخانه احیای مستقیم در داخل کشور قابل ساخت است. در فاز نخست فولاد بافت ۷۰ درصد تجهیزات ما ایرانی است. فولاد پایا و سایر واحدهای داخلی، این تجهیزات را در کشوری سازند.

زمانیان ادامه داد: یک کارخانه احیای مستقیم بین ۵۴ تا ۵۵ میلیون یورو قیمت تجهیزات آن و بین ۹۵ تا ۱۰۵ میلیون یورو قیمت کل کارخانه بدون احتساب زیرساخت‌ها است. ایران به دلیل وجود گاز و تامین مواد اولیه، کارخانه‌های احیای مستقیم بسیاری را ساخته است، از همین‌رو این ظرفیت وجود دارد که بین ۸۰ تا ۸۵ درصد تجهیزات آن در داخل ساخته شود و تنها ابزار دقیق و بخشی از آجر نسوز از خارج تامین می‌شود. به تازگی نیز یک نهضتی در جهت ساخت کمپرسورهای فرآیندی در داخل کشور آغاز شده است. برخی شرکت‌های داخلی مدعی هستند که قادر به ساخت کمپرسورها ظرف ۱۵ ماه هستند، اگر این اتفاق نیز روی دهد به آن ۸۵ درصد ساخت این تجهیزات نیز اضافه می‌شود.

### ■ سهامداران برای فاز دوم فولاد بافت پیش‌قدم شدند

مدیرعامل احیا استیل فولاد بافت با بیان این موضوع که طی مجمع فوق‌العاده‌ای که برگزار شد و سهامداران مجموعه در عالی‌ترین سطوح آن در این مجمع شرکت کردند، گفت: در این

### ■ سرمایه‌گذاری فاز دوم احیا استیل فولاد بافت

مدیرعامل احیا استیل فولاد بافت با اشاره به سرمایه‌گذاری برای فاز دوم این مجموعه عنوان کرد: منبع مالی فاز دوم فولاد بافت مانند سایر طرح‌های فولادی قرار بود از طریق فاینانس چین تامین شود. البته در سال ۱۳۹۸ برای فاز دوم فولاد بافت، یک اصلاحیه دیگری مدنظر قرار گرفت و به جای کنسانتره‌سازی یک واحد احیای مستقیم دیگر با ظرفیت تولید ۸۰۰ هزار تن آهن اسفنجی مدنظر قرار گرفت. این تغییر باید به طرف چینی اعلام می‌شد که باید این

### براساس استانداردهای میدرکس در سال ۱۳۹۸ ما باید ۶۰ درصد ظرفیت یعنی ۴۸۰ هزار تن تولید می‌داشتیم، ولی بیش از ۵۰۰ هزار تن تولید کردیم، بدون اینکه یک ریال از تسهیلات بانکی استفاده کنیم

امر از طریق بانک صنعت و معدن و سپس بانک مرکزی انجام می‌گرفت تا پس از ۶ تا هفت‌ماه مطالعه کار را تایید کنند. ما در پیچ و خم بروکراسی بانکی باقی ماندیم. هر یک از مقررات دست و پاگیر که به انتها می‌رساند، یک مقررات دیگری آغاز می‌شد.

وی با توضیح این موضوع که تا پایان سال ۱۳۹۹ ال‌سی ما اعتبار دارد، خاطرنشان کرد: البته اگر ال‌سی ما تمدید شود، دو ساله خواهد بود که در هر صورت ما باید از خرداد سال ۱۴۰۰ بازپرداخت اقساط این فاینانس را آغاز کنیم و این در حالی است که کارخانه گندله‌سازی و احیای مستقیم فاز دوم هنوز ساخته نشده است. از این‌رو با مشورتی که در مهر ماه سال جاری با سهامداران صورت گرفت، مقرر شد واحد آهن اسفنجی شماره ۲ را با ظرفیت ۸۰۰ هزار تن آهن اسفنجی به روش سرد از محل

شد و تا به امروز نیز کارخانه روپا و سرحال مشغول به تولید است که امیدوار هستیم امسال به رکورد تولید بالای ۷۰۰ هزار تن دست پیدا کنیم، البته ظرفیت اسمی ما ۸۰۰ هزار تن است. وی ادامه داد: براساس استانداردهای میدرکس در سال ۱۳۹۸ ما باید ۶۰ درصد ظرفیت یعنی ۴۸۰ هزار تن تولید می‌داشتیم، ولی بیش از ۵۰۰ هزار تن تولید کردیم، بدون اینکه یک ریال از تسهیلات بانکی استفاده کنیم. از محل فروش محصول، قطعات یدکی خود را تامین کرده‌ایم و در سال نخست تولید، کارخانه را به سوددهی رسانده و رکودهای قابل توجهی را در زمینه تولید به ثبت رساندیم. متال تولیدی کارخانه ما همیشه بالای ۹۱ و بیشتر مواقع بین ۹۲ و ۹۳ بوده است که این متال در تولید آهن اسفنجی یک متال مطلوب به‌شمار می‌رود.

### ■ فاز دوم احیا استیل فولاد بافت

مدیرعامل احیا استیل فولاد بافت با اشاره به فاز دوم این مجموعه، عنوان کرد: هم‌اکنون ما فاز نخست فولاد بافت را تحویل موقت و سپس تحویل قطعی داده‌ایم و با قرارگاه خاتم‌الانبیا، شرکت ام‌ام‌ای و شرکت فولاد پایا در حال تسویه حساب نهایی هستیم. از سوی دیگر فاز دوم را آغاز کرده‌ایم، هرچند که فاز دوم تمام طرح‌های استانی فولادی، فولادسازی بود، اما در این میان، فولاد بافت تنها واحدی است که در دی ۱۳۹۵ فاز دوم خود را از فولادسازی به یک واحد گندله‌سازی با ظرفیت ۲,۵ میلیون تن و یک واحد کنسانتره‌سازی با ظرفیت ۲,۵ میلیون تن تغییر داد.

زمانیان درباره این تغییر در ساخت فاز دوم عنوان کرد: ما برای فولادسازی به برق ۴۰۰ و آب نیاز داشتیم، در حالی که منطقه بافت ظرفیت تامین این برق و آب را ندارد. میزان مصرف آبی که با سازمان آب منطقه قرارداد داشتیم، برای فولادسازی مناسب نبود، اما با تغییر محصولی که برای فاز دوم انجام داده‌ایم، آب به اندازه کافی موجود خواهد بود و مشکلی برای تامین آن نخواهیم داشت.

مجمع قرار شد که سهامداران ۲۲ هزار میلیارد ریال از محل آورده نقدی و درآمدهای خود کارخانه را طی سه سال برای فاز دوم تزریق کنند و از آنجا که زیرساخت‌های کارخانه احیای شماره ۲ مهیا است، این تزریق مالی می‌تواند کارها را به خوبی به پیش ببرد. پیمانکار ما در فاز دوم به صورت ای‌پی‌سی قرارگاه سازندگی خاتم‌الانبیا است.

زمانیان با تاکید بر این موضوع که فاز دوم را باید ۲۸ ماهه تحویل بدهیم، تصریح کرد: ما این توانایی را داریم که تا پایان سال ۱۴۰۱ فاز دوم را تحویل بدهیم. گروه پیمانکار و مشاور در فاز دوم، همان نیروهای فاز اول است که توانستند واحدی که سال‌ها را کد مانده بود را به پیش ببرند.

#### ■ محرومیت‌زدایی از منطقه کم‌برخوردار

مدیرعامل احیا استیل فولاد با اشاره به این موضوع که فولاد بافت در یک منطقه کمتر توسعه‌یافته در استان کرمان واقع شده است، عنوان کرد: تنها مجموع بزرگ صنعتی منطقه «ابر» بین سه شهر بافت، رابر و ارزوییه، فولاد بافت است که چشم امید همه منطقه به این واحد صنعتی است. این کارخانه از فرار نیروهای تحصیل کرده پیشگیری به عمل آورده

است. نیروهای تخصصی تا پیش از این برای کار به بندرعباس، گل‌گهر یا کرمان می‌رفتند. این کارخانه جوانان بسیاری از منطقه را جذب خود کرده است. در فاز نخست ۲۵۰ نیروی متخصص به صورت مستقیم مشغول به کار شده‌اند و حدود ۱۰۰ نفر نیز نیروی پشتیبانی داریم. حدود ۲۵۰ تا ۳۰۰ نفر نیز نیروی پیمانکار برای فاز دوم مشغول به کار هستند که تعداد آن‌ها به ۸۰۰ نفر خواهد رسید. ۹۵ تا ۹۶ درصد فولاد بافت از نیروهای بومی منطقه هستند. از سوی دیگر کارخانه سبب تحولاتی در شهر بافت شده است.

#### ■ باهمت جهادی، فولاد بافت راه‌اندازی کردیم

زمانیان با اشاره به خاطراتی از راه‌اندازی این مجتمع فولادی در فاز نخست عنوان کرد: به یاد دارم چهارم بهمن سال ۹۷ بود که پمپ‌هایی را که از آلمان خریداری کرده بودیم، وارد کارخانه کرده و با شرکت آلمانی مکاتباتی برای راه‌اندازی انجام دادیم، آنها به دلیل تحریم‌ها به ما اعلام کردند که برای راه‌اندازی و نصب نخواهند آمد. حتی عنوان کردند که حق مکاتبه با ما را ندارند. وی ادامه داد: اما ما با نیروهای جوان فولاد

بافت که نیروهای بومی همین منطقه هستند کار را راه‌اندازی کردیم و هم‌اکنون نیز تمام این نیروها در مجموعه مشغول به کار هستند. به یاد دارم در ۱۱ یا ۱۲ اسفند ماه سال ۹۷ با یک سیگنال مشعل کار را آغاز کردیم، از آن طرف نیز شارژ کوره را انجام می‌دادیم. ۶ ماهه دوم سال ۹۷ انقلابی در فولاد بافت روی داد و به صورت جهادی کارها انجام شد، به صورتی که به صورت ۲۴ ساعته کار می‌کردیم، به گونه‌ای که برای نخستین بار بود که زمان تحویل سال ۹۸ مدیرعاملان پیمان‌کاران جزء هم سر پروژه حضور داشتند. ۴۰۰ نفر از کارگران، روز اول فروردین را در مجموعه مشغول به کار بودند. همین نیروها نیز فاز دوم را به پایان خواهند رساند.

#### ■ مواد اولیه ما قابل تامین است

بر اساس گزارشی از دنیای اقتصاد، مدیرعامل احیا استیل فولاد بافت همچنین درباره تامین مواد اولیه این واحد عنوان کرد: در زمینه تامین مواد اولیه سهمیه از طریق وزارت صنعت، معدن و تجارت به ما اختصاص می‌یابد. در زمینه فروش آهن اسفنجی که محصول نهایی ما به‌شمار می‌رود نیز با هیچ مشکلی روبه‌رو نیستیم.



## آزمایشگاه فولادسنگان؛ اولین آزمایشگاه استاندارد گندله‌سازی شرق کشور

آزمایشگاه فولاد سنگان با دریافت استاندارد آزمایشگاهی ISO 17025 عنوان اولین آزمایشگاه استاندارد شرق کشور را به خود اختصاص داد.

وی دریافت این گواهینامه را حاصل تلاش شبانه‌روزی همکاران، معاونان و مدیران سازمان دانست و اعلام کرد: آزمایشگاه شرکت صنایع معدنی فولاد سنگان در راستای افزایش سطح کیفی خدمات خود و اخذ اعتماد مشتریان، پس از تکمیل تجهیزات و ارتقای فعالیت‌های آزمایشگاهی، اقدامات لازم جهت اخذ استاندارد تخصصی تایید صلاحیت آزمایشگاه‌ها (ISO/IEC 17025) را از اوایل سال ۹۸ شروع کرد. در تیرماه این سال ثبت‌نام در مرکز ملی تایید صلاحیت صورت گرفت و در این حین فعالیت‌هایی چون آموزش‌های تخصصی، استفاده از دانش فنی فولاد مبارکه، انجام پیش‌ممیزی و... نیز انجام شد.

قادری با بیان اینکه پس از پذیرش اولیه درخواست و تایید صلاحیت در اوایل اسفند ۹۸، ممیزی آزمایشگاه فولاد سنگان توسط مرکز ملی تایید صلاحیت به پژوهشگاه استاندارد کرج محول گردید، تصریح کرد: با توجه به تدوین استاندارد جدید و برنامه مرکز ملی تایید صلاحیت مبنی بر انجام ممیزی بر اساس مدل جدید از ابتدای سال ۹۹، آزمایشگاه فولاد سنگان جزو اولین آزمایشگاه‌های کشور بود که بر اساس این استاندارد ممیزی شد و از آنجا که با تایید کامل مدارک و مستندات در آخرین مرحله اخذ استاندارد، نیاز به تایید کمیته فنی مرکز ملی تایید صلاحیت بود، خوشبختانه این مهم نیز در آبان ماه انجام و اعطای گواهینامه ISO 17025 به آزمایشگاه شرکت صنایع معدنی فولاد سنگان در خروجی سایت مرکز ملی تایید صلاحیت ایران قرار گرفت.



بیان کرد: سیستم کیفیت آزمایشگاه مذکور، با هدف ایجاد یک فرایند مدیریتی مستقل و مبتنی بر کیفیت طراحی و مستقر شده تا با بهره‌گیری از این استاندارد، آزمایشگاه بتواند خدماتی با بهترین کیفیت به مشتریان ارائه دهد و همچنین کلیه فعالیت‌های مدیریتی، فنی و تخصصی خود را به بهترین نحو اداره کند؛ ضمن اینکه با اخذ گواهینامه‌ها و اعتبارنامه‌های ملی یا بین‌المللی، صلاحیت و شایستگی خود را به گیرندگان خدمات و گروه‌های ذی‌نفع اثبات نماید.

مدیر مهندسی کیفیت فولاد سنگان، به نقش استراتژیک دریافت این استاندارد در فروش محصولات تولیدی اشاره کرد و ادامه داد: با دریافت استاندارد ISO 17025 در شرکت‌ها شاهد افزایش راندمان سیستم‌های فروش، بازاریابی، مدیریت بهره‌وری، مدیریت استانداردهای ضروری و توسعه برندینگ خواهیم بود.

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت فولاد مبارکه، امید قادری، مدیر مهندسی کیفیت فولاد سنگان اظهار داشت: استاندارد ISO 17025 معیاری بین‌المللی و تخصصی ویژه آزمایشگاه‌های آزمون و کالیبراسیون است که به احراز صلاحیت آزمایشگاه‌ها می‌پردازد. این استاندارد الزامات کلی جهت احراز صلاحیت انجام آزمون‌ها و همچنین نمونه‌برداری را مشخص می‌کند و دستورالعمل‌های آن برای همه سازمان‌های مجری آزمون و کالیبراسیون قابل استفاده است.

وی با بیان اینکه واحد مهندسی کیفیت فولاد سنگان مشتمل بر دو بخش آزمایشگاه و کنترل کیفیت است، افزود: وظیفه این واحد ارائه خدمات آزمایشگاهی و مطلوب و کیفی به‌منظور بهبود مواد اولیه، محصول، قطعات یدکی و بهینه‌سازی فرایندها است.

قادری در خصوص ضرورت و اهمیت اخذ این استاندارد در شرکت‌های صنعتی و معدنی

# ۵۰۰ میلیون یورو صرفه‌جویی ارزی در ساخت خط لوله گوره-جاسک

مدیرعامل شرکت مهندسی و توسعه نفت ایران گفت: داخلی‌سازی تجهیزات ساخت خط لوله یک هزار کیلومتری گوره-جاسک که اکنون پیشرفت ۸۰ درصدی دارد، باعث صرفه‌جویی ارزی ۵۰۰ میلیون یورویی برای کشور شده است.

به گزارش «فلزات آنلاین»، در دهه‌های گذشته عمده صادرات نفت ایران از جزیره خارک انجام می‌شد. این جزیره به دلیل موقعیت طبیعی خود به این منظور انتخاب شده بود با این حال برای متنوع‌سازی پایانه‌های صادراتی و همچنین افزایش تاب‌آوری صادرات نفت، جاسک به عنوان هاب دوم انتخاب شد تا نفت تولیدی در خوزستان و میدین غرب کارون بعد از انتقال به وسیله خط لوله‌ای یک هزار کیلومتری از گوره به جاسک، صادر شود.

این خط لوله که در شرایط تحریم اقتصادی ساخته می‌شود، نماد توانمندی پیمانکاران ایرانی است و قرار است تا پایان سال، فاز اول آن آماده بهره‌برداری شود.

تا کنون نیز فاز اول این پروژه پیشرفتی ۸۰ درصدی داشته و آنگونه که مدیرعامل شرکت مهندسی و توسعه نفت اعلام کرده، اجرای این طرح هشت هزار اشتغال مستقیم و ۱۵ هزار نفر اشتغال غیرمستقیم ایجاد کرده است.

تورج دهقانی در گفت‌وگویی همچنین به ساخت نیمی از پمپ‌های مورد نیاز این طرح اشاره کرده و گفته که ۷۸۰ کیلومتر از یک هزار کیلومتر خط لوله به کارگاه ارسال شده و در حال جوشکاری است.

وی با بیان اینکه فاز اول این طرح با هدف ایجاد ظرفیت انتقال بیش از ۳۰۰ هزار بشکه نفت خام تا پایان سال جاری آماده بهره‌برداری خواهد بود که تاکنون پیشرفت فیزیکی در این فاز از ۸۰ درصد عبور کرده است، ادامه داد: اکنون بیش از ۷۸۰ کیلومتر لوله به سایت

تحویل و بیش از ۴۰۰ کیلومتر لوله‌گذاری انجام شده است که بر اساس برنامه پیش‌رو، تمام گستره خط لوله که حدود یک هزار کیلومتر است تا پایان امسال نصب، تست و عملیاتی خواهد شد.

دهقانی افزود: بیش از ۹۵ درصد از کالاها و خدمات مورد نیاز در این طرح با بهره‌گیری از ظرفیت‌های داخلی تامین شده است و با داخلی‌سازی‌های تجهیزات از خروج بیش از ۵۰۰ میلیون یورو جلوگیری به عمل آمده است و اعتبار مصوب طرح ۱,۵ میلیارد یورو است.

وی با بیان اینکه شرکت مهندسی و توسعه نفت به منظور تامین نیازهای این طرح به منظور انتقال نفت خام با سه شرکت پمپ‌سازی داخلی جهت ساخت و تامین ۵۰ عدد الکتروپمپ سه مگاواتی قرارداد منعقد کرد، تصریح کرد: تاکنون ساخت بیش از نیمی از این الکتروپمپ‌ها به مرحله پایانی رسیده و به زودی در ایستگاه‌های پروژه گوره-جاسک مستقر می‌شوند و مابقی آن‌ها نیز تا پایان سال تحویل خواهد شد.

مدیرعامل شرکت مهندسی و توسعه نفت تاکید کرد: در راستای عمل به رهنمودهای مقام معظم رهبری در خصوص جهش تولید و استفاده حداکثری از ظرفیت‌های داخلی، در این طرح برای حدود هشت هزار نفر به صورت مستقیم و ۱۵ هزار نفر به صورت غیرمستقیم اشتغال ایجاد شده است که بخش عمده این نیروها از نیروهای بومی در گستره یک هزار کیلومتری گوره تا جاسک است. دهقانی با اشاره به اینکه واقعیت این است

که شرایط ناشی از شیوع بیماری کرونا شرایط کار را بسیار سخت‌تر کرده، ابراز کرد: اما با این وجود و به دلیل اهمیت داشتن و استراتژیک بودن این طرح، دست‌اندرکاران طرح با رعایت پروتکل‌های ستاد مبارزه با شیوع بیماری کرونا بدون هیچ تعطیلی و بی‌وقفه برای به ثمر رساندن این طرح در تلاش هستند و تمامی فعالیت‌ها در همه جبهه‌های کاری با جدیت در حال انجام است تا بتوانیم طبق برنامه زمان‌بندی پیش برویم و فاز اول طرح تا پایان امسال راه‌اندازی شود.

طرح انتقال نفت خام گوره به جاسک، طرحی ملی و راهبردی است که با حمایت دولت و راهبری شرکت ملی نفت ایران و با هدف ایجاد ظرفیت انتقال یک میلیون بشکه نفت خام در روز، ذخیره‌سازی و صادرات آن از طریق پایانه جدید جاسک، تضمین استمرار صادرات نفت خام، تمرکززدایی از پایانه‌های صادراتی و متنوع‌سازی آن و توسعه پایدار و اشتغال‌زایی در سواحل مکران اجرا می‌شود.

بر اساس گزارشی از ایرنا، اهم پروژه‌های این طرح ملی را می‌توان به تامین و احداث یک هزار کیلومتر خط لوله ۴۲ اینچ سازگار با نفت ترش، احداث پنج تلمبه‌خانه و سه ایستگاه بین‌راهی خط لوله و برق‌رسانی به آن‌ها، احداث ایستگاه‌های دریافت و ارسال توپک و ترمینال پایانی، احداث مخازن ذخیره‌سازی به ظرفیت ۱۰ میلیون بشکه در منطقه جاسک و احداث تاسیسات دریایی شامل سه گوی شناور، حوضچه آرامش و تاسیسات جانبی آن در سواحل مکران اشاره کرد.

برنامه شرکت طلای زرشوران در سال ۱۴۰۰؛

# تولید بیش از یک تن شمش طلا

برنامه تولیدی برای سال ۱۴۰۰ در شرکت گسترش معادن و صنایع معدنی طلای زرشوران رسیدن به ظرفیت اسمی تولید در پروانه بهره‌برداری است. با اصلاحات و رفع معایب موجود در خط تولید و بهره‌گیری از تجهیزات و لوازم روز، تولید ۱.۸ تن شمش طلای ۲۴ عیار به عنوان هدف در برنامه تولیدی سال ۱۴۰۰ قرار دارد.

شهرداری تکاب و همچنین پشتیبانی از ستاد کرونا شهرستان تکاب در انتقال کیت‌های آزمایشگاهی به مراکز آزمایشگاهی معتبر نیز فعالیت دارد.

شرکت گسترش معادن و صنایع معدنی طلای زرشوران، شرکتی دولتی بوده و ۱۰۰ درصد سهام آن متعلق به سازمان ایمن‌درو است. هلدینگ مهندسی و بهره‌برداری آن از سال ۱۳۹۸ به شرکت ایمپاسکوسپرده شده است.

معدن طلای زرشوران در استان آذربایجان غربی و شهرستان تکاب قرار دارد و تولید شمش‌های طلا و نقره فعالیت اصلی آن است.

معدن و صنایع معدنی طلای زرشوران به عنوان یک وظیفه ذاتی همواره بر خود فرض دانسته تا در توسعه و عمران همه جانبه منطقه دخیل باشد و با مشارکت در طرح‌های توسعه‌ای سعی داشته تا مسئولیت خود در بعد اجتماعی و توسعه‌ای به انجام برساند. از آن جمله می‌توان به تامین هزینه و کمک در احداث مدارس و جاده‌های روستایی اشاره کرد.

شرکت طلای زرشوران در بعد سلامت جامعه نیز با کمک به تهیه تجهیزات بیمارستانی مانند دستگاه دیالیز و نیز در شرایط کنونی با ارائه پک‌های بهداشتی به فرمانداری و

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران، باطله‌برداری و استخراج ماده معدنی، به عنوان یکی از مهم‌ترین فعالیت‌های جاری در معدن است و حفاری اکتشافی جدید به میزان ۲۰ هزار متر به مناقصه گذاشته شده است و امیدهای بسیار زیادی به افزایش ذخیره کانسنگ طلای موجود در معدن با فعالیت‌های اکتشافی می‌رود.

برنامه تعریف شده در خط تولید، تولید حداکثری با تمامی ملاحظات فنی، مهندسی، سلامت کارگری و زیست‌محیطی است. در این راستا، تناژ ماده معدنی ورودی به خط تولید در هشت ماهه نخست سال ۱۳۹۹ با رشد ۱.۵ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل به بیش از ۲۵۰ هزار تن رسیده و در نتیجه تولید طلا در هشت ماهه نخست امسال نسبت به مدت مشابه سال قبل ۲۶ درصد رشد نشان می‌دهد.

مجتمع زرشوران نقش به‌سزایی در ایجاد اشتغال پایا در منطقه داشته، به طوری که هم اکنون یک هزار و ۳۴ نفر در حوزه‌های مختلف قرارداد کار معین، شرکتی و خدماتی مشغول به کار هستند و برآورد می‌شود حدود پنج برابر این میزان نیز اشتغال‌زایی غیرمستقیم صورت گرفته باشد.

این گزارش حاکی است شرکت گسترش



## دستیابی یک شرکت ایرانی به فناوری ساخت ابرآلیاژهای پیشرفته

ساخت ابرآلیاژهای پیشرفته نیاز حیاتی صنایعی مانند نیروگاه و پالایشگاه‌ها به شمار می‌رود. محصولی وارداتی برای صنایع کشور که حالا یک شرکت داخلی به فناوری ساخت آن‌ها دست یافته است.



به گزارش «فلزات آنلاین»، جلال دانش، مدیرعامل این شرکت فناور با بیان اینکه آلیاژهای پایه نیکل و پایه کبالت جزو جدایی‌ناپذیر صنایع پیشرفته هستند، اظهار داشت: ابرآلیاژها در دمای بالا خواص خود را حفظ می‌کنند و عمدتاً در صنایعی مانند نیروگاه‌ها و برای ساخت توربین‌های گازی کاربرد دارند.

وی ساخت قطعات و تجهیزات پیشرفته مبتنی بر آلیاژهای نیکل و کبالت را یکی از مهم‌ترین محورهای فعالیت این شرکت عنوان کرد و افزود: با توجه به اهمیت سوپرآلیاژهای نیکل و کبالت، عمده مشتریان این تولیدات از صنایع یادشده است چرا که این آلیاژها از خاصیت‌هایی برخوردار هستند که منحصر به فرد هستند. مثلاً مقاومت به سایش در آلیاژهای پایه کبالت بسیار بالا است و می‌تواند در این صنایع بسیار کارآمد باشد.

مدیرعامل این شرکت فناور به تولید فنرهای ابرآلیاژی اشاره کرد و ادامه داد: این فنرها به دلیل آنکه باید در شرایط محیطی و دمایی ویژه، خواص خود را حفظ کنند، از فناوری پیشرفته‌ای برخوردار هستند که اکنون توسط فعالان فناور با روش‌های ریخته‌گری دقیق و گریز از مرکز تولید می‌شود.

دانش با اشاره به فعالیت در تولید تجهیزات سرچاهی و درون‌چاهی نفت و گاز، تجهیزات پالایشگاهی، نیروگاهی، پتروشیمی، بیان کرد: با بومی‌سازی فنرهای دریچه

قطعات به ویژه بزرگ و پیشرفته را بازسازی و نوسازی می‌کنیم. بسیاری از قطعات یدکی توربین‌های گازی که بیش از ۳۰۰ نوع محصول است در این شرکت تولید می‌شود.

دانش با اشاره به بازار گسترده مواد ابرآلیاژی در کشور گفت: به علت اینکه در صنایع نیروگاهی و خطوط انتقال گاز طبیعی تعداد بسیار زیادی توربین‌های گازی داریم، کشور ایران یکی از بزرگ‌ترین بازارهای قطعات توربین در دنیا محسوب می‌شود.

وی اضافه کرد: علاوه بر این از آنجایی که رتبه نخست منابع هیدروکربوری هستیم و بخش عمده‌ای از منابع نفت و گاز ترش است، بنابراین مصرف آلیاژ در بخش استخراج میزان قابل توجهی است.

مدیرعامل این شرکت فناور ابراز کرد:

کشویی پاتیل مذاب که در صنایع ریخته‌گری کاربرد است، برای نخستین بار در کشور توانستیم تولید این تجهیزات را که تا پیش از این در انحصار یک شرکت اروپایی بود، در کشور ممکن کنیم.

وی با اشاره به اهمیت این فنرها در صنایع ریخته‌گری تصریح کرد: کاربرد این فنر بسیار حساس است و در صورتی که از کارایی لازم برخوردار نباشد، ۲۰۰ تن مذاب از ارتفاع ۳۰ متری سقوط می‌کند و ضمن آسیب‌های انسانی، هزینه‌های هنگفتی را به بار خواهد آورد. خوشبختانه ساخت این فنر با موفقیت تولید و اجرایی شده است.

مدیرعامل این شرکت فناور درخصوص بازسازی قطعات ابرآلیاژی توربین‌های گازی نیز عنوان کرد: در این حوزه نیز فعال هستیم و



بسیاری از این تجهیزات ابرآلیاژی که در گذشته استفاده می‌شد به طور کامل وارد می‌شدند. اما اکنون شرکت‌های زیادی در کشور تولید این قطعات خاص فعال شده‌اند. گلوگاه این شرکت‌ها عمدتاً تامین قطعات ابرآلیاژی است و به بسیاری از شرکت‌ها کمک می‌کنیم تا این نیاز را تامین کنند.

دانش از مسدود شدن مسیر خروج ارز با این تولیدات و خدمات گفت با بیان اینکه، این

صرفه‌جویی در حوزه‌های گوناگونی انجام می‌شود، یادآور شد: به طور مثال در حوزه بازسازی و تعمیر سالانه یک میلیون یورو را بسته به اعلام آمادگی نیروگاه‌ها صرفه‌جویی می‌شود، اما ظرفیت صرفه‌جویی تا چهار میلیون یورو وجود دارد.

وی اذعان کرد: همچنین در بخش تولید قطعات نیز تا یک میلیون یورو در بخش کمک به دیگر واحدها، ۲،۵ تا سه میلیون یورو

صرفه‌جویی صورت گرفته است.

بر اساس گزارشی از ایرنا، مدیرعامل شرکت مزبور در بیان ضرورت‌های رونق تولید دانش‌بنیان‌ها خاطر نشان کرد: ثبات اقتصادی و قوانین مهم‌ترین لازمه‌هایی است که امکان برنامه‌ریزی را برای فعالان فناوری ممکن می‌کند. لازم است حمایت‌های ارزی و ممنوعیت واردات نمونه‌های مشابه ادامه پیدا کند.

## ساخت نورد استریم ۲ از سر گرفته شد

**ساخت خط لوله گازی نورد استریم ۲ در آب‌های کم‌عمق آلمان از سر گرفته شد و شناور فور تونا عملیات لوله‌گذاری را در منطقه انحصاری اقتصادی آلمان انجام می‌دهد.**

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از خبرگزاری تاس روسیه، مجری احداث طرح خط لوله گازی نورد استریم ۲ ای‌جی اعلام کرد که ساخت خط لوله گاز نورد استریم ۲ از سر گرفته شده است.

این شرکت اظهار کرد که شناور فور تونا بخشی از این خط لوله انتقال گاز به طول ۲۰۶ کیلومتر را در منطقه اقتصادی انحصاری آلمان و در آب‌هایی با عمق کمتر از ۳۰ متر نصب خواهد کرد.

ادامه خواهد داشت.

شناور فور تونا که کار روی خط لوله نورد استریم را در آب‌های کم‌عمق آدلرگراند انجام خواهد داد، صبح روز جمعه به محل نصب خط لوله انتقال گاز نزدیک شد.

سه کشتی یدک کش و همچنین کشتی‌های روسی در کنار فور تونا در دریای بالتیک مشغول انجام این پروژه خواهند بود.

پروژه نورد استریم ۲ شامل ساخت دو خط

لوله با ظرفیت کلی ۵۵ میلیارد متر مکعب در سال از سواحل روسیه از طریق دریای بالتیک به آلمان می‌شود.

بر اساس گزارشی از مهر، پیشرفت روند اجرایی طرح ساخت این خط لوله تاکنون به ۹۳ درصد رسیده است، فعالیت در ماه دسامبر ۲۰۱۹ پس از آنکه شرکت سوئیس آکسیز عملیات لوله‌گذاری را به دلیل تحریم‌های احتمالی آمریکا رها کرد، متوقف شده بود.



بر اساس اعلام این شرکت، همه کارهای ساخت و ساز به طور کامل مطابق مجوزهای دریافتی انجام و عملیات ساخت و ساز بیشتر در بخش دریایی این پروژه نیز اعلام می‌شود.

مجری این پروژه در پایان ماه نوامبر اعلام کرد که قصد دارد لوله‌گذاری را طی ماه دسامبر در منطقه انحصاری اقتصادی آلمان از سر گیرد.

از ابلاغیه‌ای که به دریانوردان توسط اداره فدرال راه‌های آبی و کشتیرانی آلمان در استرالسونند منتشر شد، می‌توان دریافت که فعالیت در آب‌های آلمان تا ۳۱ دسامبر سال ۲۰۲۰

## تولید محصول دانش بنیان استراتژیک که موجب کاهش بهای تمام شده فولاد می شود

محققان یکی از گروه‌های صنعتی دانش بنیان، محصولی انقلابی در زمینه کاهش مصرف پوشش‌های الکتروود گرافیتی برای صنایع فولادسازی عرضه کردند و از آنجایی که این محصول بر قیمت تمام شده فولاد اثر گذار است، محصول این شرکت می تواند صرفه جویی هزینه در این صنایع را به دنبال داشته باشد.



به گزارش «فلزات آنلاین»، سید عباس کلانتر، مجری طرح و مدیرعامل این گروه صنعتی دانش بنیان با بیان اینکه این گروه از سال ۱۳۹۲ فعالیت خود را آغاز کرده و در سال ۱۳۹۳ موفق به تولید پودر قالب ریخته‌گری شد، اظهار داشت: در حال حاضر این پودر ریخته‌گری به صورت گرانولی تولید شده که در مرحله تولید صنعتی است.

وی عمده کاربردهای پودر ریخته‌گری را شرکت‌های دارای کوره قوس دانست و افزود: این پودر در قالب‌های ریخته‌گری کاربرد دارد و از آن به عنوان روانکار استفاده می‌شود، به گونه‌ای که با اعمال آن در قالب ریخته‌گری، فیلم نازکی میان مواد مذاب و سطح تیوب داخل قالب ایجاد و موجب می‌شود عمر تیوب افزایش یابد، ضمن آنکه عبور مذاب در حال سرد شدن را از میان تیوب قالب، روان می‌کند.

کلانتر، میزان مصرف این ماده را ۱۰ هزار تن در سال و قیمت آن به ازای هر تن را یک هزار یورو ذکر کرد.

این محقق محصول انقلابی این شرکت دانش بنیان را «پوشش‌های الکتروودهای گرافیت» دانست و در این باره توضیح داد: تامین الکتروود مصرف آن در صنعت فولادسازی بسیار استراتژیک است، به گونه‌ای که برای شرکت‌های دارای کوره قوس الکتریکی، جایگزینی برای الکتروود گرافیت وجود ندارد و تنها با یک سری اقدامات می‌توان ضریب مصرف را کاهش داد و ما راهکاری برای کاهش مصرف این محصول به صنایع ارائه دادیم. وی تاکید کرد: با توجه به سهم نسبتاً

مصرف است و نتایج درخشانی را به همراه داشته است، علاوه بر آن این پوشش در کارخانجات فولادسازی کشورهای همسایه نیز مورد استفاده قرار گرفته است.

بر اساس گزارشی از ایسنا، مجری طرح، کاهش ده‌ها میلیارد تومان صرفه‌جویی هزینه و چندین میلیون دلار خروج ارز به صورت سالانه را از دیگر مزایای کاربرد این محصول نام برد و خاطر نشان کرد: پوشش‌های نسوز از جمله فناوری «های تک» و پیشرفته است که بر روی الکتروودهای گرافیتی به صورت پاششی اعمال می‌شود و از اکسیداسیون الکتروود زمانی که در کوره قوس قرار داده می‌شود، جلوگیری خواهد کرد.

کلانتر با تاکید بر اینکه این محصول ثبت اختراع شده است، ابراز کرد: مزیت آن نسبت به نمونه‌های خارجی در میزان مصرف الکتروودها است. پوشش‌های خارجی بین ۵ تا حداکثر ۸ درصد کاهش الکتروود را به دنبال دارد، ولی این پوشش صرفه‌جویی تا ۱۵ درصد را دارد.

بالای الکتروود گرافیتی در بهای تمام شده فولاد، کاهش ضریب مصرف الکتروود گرافیتی یکی از مهم‌ترین اهداف در کارخانه‌های فولادسازی با کوره‌های قوس الکتریکی و کوره‌های تصفیه پاتیلی (LRF) است و به منظور دستیابی به این مهم راهکارهای متفاوتی وجود دارد که از جمله آن می‌توان به محافظت الکتروود از اکسید شدن یا به تاخیر انداختن اکسیداسیون الکتروود اشاره کرد که استفاده از پوشش الکتروود این شرکت یکی از راهکارهایی است که به کارخانجات فولادسازی کمک می‌کند تا ضریب مصرف الکتروود گرافیت را کاهش دهند.

کلانتر با بیان اینکه کاربردی شدن این پوشش در این صنایع بین ۵ تا ۱۵ درصد کاهش مصرف الکتروود گرافیتی را در پی خواهد داشت، یادآور شد: این پوشش در بسیاری از کارخانجات بزرگ کشور از جمله فولاد مبارکه، فولاد هرمزگان و کاوه جنوب کیش در حال

## «فملی»، در جایگاه دوم شرکت‌های بزرگ بورسی

یکی از رخدادهایی که در سال جهش تولید و به یمن دستاوردهای شرکت مس در سال جاری محقق شد، قرار گرفتن شرکت مس در رده دومین شرکت بزرگ بورسی کشور به لحاظ ارزش مارکت است.

۲۳ هزار و ۸۵ میلیارد تومان رسید که نسبت به درآمد کل سال گذشته ۱۳ درصد بیشتر درآمد کسب کرد.

بر اساس گزارشی از تسنیم، شرکت مس از ابتدای سال جاری در حوزه تولید هم خوب درخشیده است به طوری که تا پایان آبان ماه سال ۱۳۹۹، با تولید ۲۳۵ هزار و ۴۰۰ تن آند و ۱۸۳ هزار و ۳۰۰ تن کاتد مس به ترتیب رشد ۹ و ۶ درصدی را در کارنامه تولیدی شرکت مس رقم زده است.

شرکت بزرگ در بین گروه «فلزات اساسی» و «استخراج کانه‌های فلزی» از نظر سوددهی بود، اما با تلاش شبانه‌روزی مجموعه سخت کوش صنعت مس این شرکت با ساختن سودبیش از ۱۰ هزار میلیارد تومانی در بین گروه «فلزات اساسی» به برترین شرکت از منظر سوددهی و ارزش بازار سرمایه تبدیل شد.

افزون بر این و بر پایه‌های آمارهای رسمی تا پایان آبان ماه کل فروش شرکت مس به عدد

به گزارش «فلزات آنلاین»، ارزش بازار ملی مس در پایان معاملات ۲۲ آذرماه و در حال و هوای منفی بازار به بیش از ۳۲۰ هزار میلیارد تومان رسید که با این ارزش شرکت مس بعد از هلدینگ خلیج فارس به دومین شرکت بزرگ بورس تبدیل شد.

شرکت ملی مس در پایان سال ۹۷ با چهار هزار و ۹۰۰ میلیارد تومان سود خالص و در سال ۹۸ با ۱۲ هزار و ۱۵۰ میلیارد تومان سود خالص دومین

در ۸ ماهه سال ۹۹؛

## افزایش تولید آهن اسفنجی و گندله فولاد مبار که

تولید آهن اسفنجی در شرکت فولاد مبار که اصفهان طی هشت ماهه امسال بیش از ۱۴ درصد افزایش داشته و در زمینه تولید گندله نیز این شرکت افزایش تولید ۹,۹ درصدی را تجربه کرده است.

همچنین در هشت ماهه امسال یک میلیون و ۸۳ هزار تن ورق سرد تولید شد که با احتساب تولید یک میلیون و ۷۸ هزار تن ورق سرد در مدت مشابه پارسال، تولید در این محصول نیز ۰,۵ درصد افزایشی بوده است.

۹,۹ درصدی را تجربه کرده است. در دوره منتهی به ۳۰ آبان امسال (۸ ماهه ۱۳۹۹) چهار میلیون و ۹۵۳ هزار تن گندله تولید شد که این رقم در مدت مشابه پارسال چهار میلیون و ۵۰۶ هزار تن بوده است.

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از شاتا، در هشت ماهه امسال تولید آهن اسفنجی در مجتمع فولاد مبارکه به ۶ میلیون و ۱۳۱ هزار تن رسید که با توجه به تولید پنج میلیون و ۳۶۶ هزار تن در مدت مشابه پارسال، افزایش ۱۴,۳ درصدی داشته است.

شرکت فولاد مبارکه همچنین در هشت ماهه امسال پنج میلیون و ۷۳۲ هزار تن فولاد خام (تختال) تولید کرد که افزایش ۸ درصدی را نسبت به هشت ماهه سال گذشته داشته است. میزان تولید فولاد خام (تختال) این شرکت در هشت ماهه منتهی به پارسال (۱۳۹۸)، پنج میلیون و ۳۰۳ هزار تن بوده است. در زمینه تولید گندله نیز مبارکه افزایش تولید



نایب رئیس هیئت مدیره شرکت سرمایه‌گذاری صندوق بازنشستگی کشوری:

## عملکرد خیره‌کننده شرکت‌های فولادی زیر مجموعه هلدینگ صبا انرژی

◀ رشد ۸۰۰ درصدی سود خالص فولاد اکسین

نایب رئیس هیئت مدیره شرکت سرمایه‌گذاری صندوق بازنشستگی کشوری گفت: رکورد تاریخی در تولید، فروش و سود خالص در ۶ ماهه نخست سال ۱۳۹۹ ثبت شد. به طوری که در ۶ ماه نخست سال امسال میزان تولید این شرکت به ۴۱۸ هزار تن بالغ شده که نه تنها نسبت به مدت مشابه سال گذشته افزایش یافته، بلکه ترکیب تولید محصولات نیز به نفع محصولات با حاشیه سود بالا تغییر یافته است.

بوده‌اند نیز وابستگی و در هم‌تنیدگی عمیقی با صنعت فولاد دارند. با این وصف به جرات می‌توان که صنعت فولاد یکی از مهم‌ترین و تأثیرگذارترین صنایع در رشد و توسعه اقتصادی کشور بوده است.

از این منظر توسعه صنعت فولاد همواره یکی از راهبردهای رشد اقتصادی کشور بوده و در این راستا تولید ۵۵ میلیون تن فولاد در افق ۱۴۰۴ هدف‌گذاری شده است. بنابر آمارهای منتشر شده در ایران در سال ۲۰۱۹ حدود ۲۵,۶ میلیون تن فولاد خام تولید شده است این رقم ایران را به عنوان دهمین تولیدکننده فولاد جهان (با سهم یک درصد) و اولین تولیدکننده فولاد خاورمیانه قرار داده است. این ارقام نشان می‌دهد که همچنان این صنعت در ایران نیازمند رشد و توسعه بیشتری نیز است و باید تامل جدی بر عملکرد شرکت‌های فولادی لحاظ شود.

### ■ رکوردشکنی تاریخی فولاد اکسین

در مورد شرکت فولاد اکسین خوزستان باید اشاره کرد که این شرکت در تاریخ ۲ خرداد ۱۳۸۸ به بهره‌برداری رسید. از آن زمان تاکنون

این یادداشت به شرح زیر است:  
بلا شک جهان مدرن امروز را بدون فولاد نمی‌توان تصور نمود. در تمامی مظاهر فیزیکی رشد و توسعه اقتصادی اعم از اتومبیل‌ها، ماشین‌آلات، ساختمان‌ها، خطوط انتقال نفت و گاز، سلاح‌ها و تجهیزات نظامی نقش فولاد کاملاً پررنگ و محرز است. در ایران بخش نفت و گاز به همراه بخش ساختمان که در اکثر سال‌ها موتور رشد اقتصادی کشور

به گزارش «فلزات آنلاین»، ابوتراب فاضل، نایب رئیس هیئت مدیره شرکت سرمایه‌گذاری صندوق بازنشستگی کشوری طی یادداشتی در صدای فردا، عملکرد شرکت‌های فولادی وابسته به شرکت سرمایه‌گذاری صندوق بازنشستگی (هلدینگ صبا انرژی) را بررسی کرد. سه شرکت فولاد اکسین، صبا فولاد خلیج فارس و لوله‌سازی اهواز عملکرد درخشانی در نیمه نخست سال جاری داشته‌اند. متن کامل



شرکت‌ها و مالکیت صنعتی تهران به ثبت رسید و همواره یکی از بازوهای پرتوان تولید لوله و پوشش در پروژه‌های ملی و معظم به ویژه در حوزه‌های نفت و گاز و پتروشیمی بوده است. در همین راستا این شرکت توانست عملکرد درخشانی را در پروژه گوره به جاسک ایفا کند و در نتیجه آن وضعیت مالی شرکت نیز نسبت به سنوات گذشته شرایط بسیار رضایت‌مندانده‌ای را نشان دهد. در طول ۶ ماهه نخست سال ۱۳۹۹ این شرکت توانسته است تا با ثبت ۱۲۸ رشد، میزان تولیدات خود را از ۵۴ هزار تن به ۱۲۲ هزار تن افزایش دهد. درآمد فروش شرکت نیز با رشد ۸۲۶ درصدی از ۲.۱۷۷ میلیارد ریال در مدت مورد بررسی سال ۱۳۹۸ به ۲۰ هزار و ۱۶۵ میلیارد ریال در سال ۱۳۹۹ بالغ گردد. در همین راستا سود عملیاتی و سود خالص شرکت نیز رشدهای شگفت‌انگیز ۷۴۴۱ درصد و ۱۳۳۹ درصدی را تجربه کرده است. این ارقام بدان معنا هستند که سود خالص شرکت در این مدت سال ۱۳۹۹ تقریباً پنج هزار و ۹۷ میلیارد ریال است و این در حالی است که در این مدت در سال ۱۳۹۸ شرکت زبانی حدود ۴۱۱ میلیارد ریال شناسایی کرده بود.

## ■ عملکرد موفق شرکت‌های فولادی

### هلدینگ صبا انرژی

فارغ از بحث ظرفیت تولید فولاد کشور و لزوم توسعه آن، عملکرد و بهره‌وری شرکت‌های فولادی نیز از اهمیت فوق‌العاده‌ای برخوردار است. در این میان مفتخر هستیم که شرکت‌های فولادی وابسته به شرکت سرمایه‌گذاری صندوق بازنشستگی (هلدینگ صبا انرژی) عملکرد خیره‌کننده‌ای را در سال ۱۳۹۹ از خود به نمایش گذاشته‌اند. این هلدینگ در زنجیره تولید فولاد کشور دارای سه شرکت مهم و استراتژیک است که هر یک محصولات تقریباً منحصر به فردی را تولید می‌کنند. این شرکت‌ها شامل فولاد اکسین خوزستان؛ تولیدکننده ورق‌های فولادی عریض، شرکت صبا فولاد خلیج فارس، تولیدکننده بریکت گرم (HBI) و لوله‌سازی اهواز هستند.

عملکرد شرکت دارای فراز و نشیب‌های فراوانی بوده که از حصوله این مقال خارج است. اما آنچه در مورد این شرکت مهم است ثبت رکورد تاریخی در تولید، فروش و سود خالص در ۶ ماهه نخست سال ۱۳۹۹ است. در ۶ ماهه نخست سال ۱۳۹۹ میزان تولید این شرکت به ۴۱۸ هزار تن بالغ شده که نه تنها نسبت به مدت مشابه سال گذشته افزایش یافته است، بلکه ترکیب تولید محصولات نیز به نفع محصولات با حاشیه سود بالا تغییر یافته است. در طی این مدت درآمد فروش و سود عملیاتی شرکت به ترتیب با ۱۴۱ درصد و ۷۵۵ درصد رشد نسبت به مدت مشابه سال گذشته به ارقام ۲۰ هزار و ۳۷۲ و هشت هزار و ۶۱ میلیارد ریال بالغ شده است. سود خالص این شرکت نیز با رشد حدود ۸۰۰ درصدی به پنج هزار و ۹۸۵ میلیارد ریال رسیده است. نتیجه این عملکرد افزایش چشمگیر حاشیه سود از ۸ درصد در ۶ ماهه سال ۱۳۹۸ به ۲۹ درصد در مدت مشابه سال ۱۳۹۹ است.

شرکت فولادی دیگر این هلدینگ، شرکت صبا فولاد خلیج فارس است که به عنوان تنها تولیدکننده بریکت گرم در کشور در سال ۱۳۹۷ به بهره‌برداری رسید. بررسی عملکرد این شرکت نشان می‌دهد که تا ۳۱ شهریور ماه سال ۱۳۹۹ (با توجه به سال مالی شرکت این تاریخ نشان دهنده عملکرد ۹ ماهه شرکت است) مجموعاً ۴۱۵ هزار تن بریکت گرم در این مجموعه تولید شده که نسبت به سال گذشته رشد داشته است. در نتیجه افزایش تولید شرکت، سود عملیاتی و سود خالص به ترتیب ۸۸ درصد و ۹۶ درصد نسبت به مدت مورد بررسی در سال ۱۳۹۸ افزایش یافته است. این بدان معناست که شرکت صبا فولاد خلیج فارس توانسته است در این مدت حدود پنج هزار و ۴۷۱ میلیارد ریال سود خالص شناسایی کند.

لوله‌سازی اهواز نیز درست مانند دیگر شرکت‌های فولادی هلدینگ صبا انرژی عملکرد در خور توجهی را از خود نشان داده است. این شرکت ابتدا در تاریخ ۱۵ بهمن ۱۳۴۵ با نام کارخانجات لوله سازی اهواز در اداره ثبت

نابر آمارهای منتشر شده در ایران در سال ۲۰۱۹ حدود ۲۵,۶ میلیون تن فولاد خام تولید شده است این رقم ایران را به عنوان دهمین تولید کننده فولاد جهان (با سهم یک درصد) و اولین تولید کننده فولاد خاورمیانه قرار داده است

طرح توسعه پارس آلومین اراک؛

## راه‌اندازی رسمی خط آنودایزینگ شرکت فراسازان آلومینیوم میهن

شرکت پارس آلومین اراک پس از سرمایه‌گذاری در صنعت آنودایز آلومینیوم و خرید و نصب تجهیزات اروپایی در آذر ماه امسال این خط را به طور کامل راه‌اندازی نمود.

است که همواره تعادل یونی بین سلول‌های آنودایز را فراهم می‌نماید. بهره‌گیری از تصفیه و تثبیت آلومینیوم در وان اسید، ثابت نگه داشتن دمای وان‌ها، تولید پروفیل رنگی به صورت اینترفرنس و استفاده از رکتیفایرهای Aluengineering ایتالیا و همچنین ترانس رنگ مولتی کالر استاتیک DC-AC از مشخصه‌های اصلی این خط است.

شرکت پارس آلومین اراک که تولیدکننده انواع پروفیل ساختمانی محسوب می‌شود، همچنین مجهز به یک پرس اکستروژن هفت اینچ و دستگاه پولیش پروفیل است و نیز است.

از نکات دیگر راه‌اندازی این پروژه می‌توان اشاره کرد که بدون سرمایه‌گذاری و اخذ تسهیلات از هیچ بانکی و تنها با سرمایه‌گذاری مدیران پارس آلومین اراک (بالغ به ۳۵ میلیارد تومان) این پروژه به بهره‌برداری رسیده است.

لازم به ذکر است این خط آنودایز در چهار طبقه و مطابق با آخرین چیدمان شرکت‌های اروپایی و با همکاری کشورهای اسپانیا و ایتالیا ایجاد شده است.

ازجمله موارد انحصاری بودن این خط در ایران دارا بودن روش Duplex-ion exchange

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از باشگاه آلومینیوم، پس از تصمیم‌گیری و انتخاب خط آنودایز مناسب و با کیفیت اروپایی، راه‌اندازی این خط مصادف شد با تحریم‌های ظالمانه بر علیه ایران و سختی واردات و انتقال تجهیزات را چندین برابر کرد. چنانچه برخی از تجهیزات مورد استفاده در خط آنودایز در لیست تجهیزات با قابلیت استفاده دمنظوره بودند و همین امر باعث چالش شده بود که انتقال و راه‌اندازی را با تاخیر مواجه کرد. همچنین برخی موانع داخلی برای واردات اقلامی که در داخل تولید می‌شوند نیز مزید بر علت بود.

## قیمت خودرو در هند افزایش می‌یابد

همزمان با افزایش قیمت آلومینیوم، بزرگ‌ترین شرکت خودروساز هندی اعلام کرد که از ابتدای سال ۲۰۲۱، قیمت محصولات خود را افزایش خواهد داد.

جاری، شاهد افزایش قیمت قطعات خودرو و... بوده‌ایم که ناشی از افزایش قیمت مواد اولیه است. تنها فلز آلومینیوم از ماه مارس تاکنون ۴۰ درصد افزایش قیمت داشته است. با توجه به شرایط شیوع ویروس کرونا، خودروسازان هندی تحمل به دوش کشیدن این بار را به تنهایی ندارند، لذا تصمیم بر افزایش قیمت دارند. قرار است از ابتدای ژانویه ۲۰۲۱، بیشتر خودروسازان، قیمت‌های خود را تا ۳۵ درصد افزایش دهند.

شرکت وارد کرد و به گفته این شرکت خودروسازی، با افزایش قیمت مواد اولیه، ماروتی سوزوکی با مشکلات جدیدی روبه‌رو خواهد شد؛ لذا تصمیم دارد بخشی از این فشار را به مشتری منتقل کند. قرار است در ابتدا این افزایش قیمت بر خودروهای کوچک ماروتی اعمال شود و سپس شامل خودروهای بزرگ‌تر نظیر، XL6 نیز بشود.

مدیرعامل ماروتی در رابطه با این تصمیم شرکت گفت: طی سه ماهه سوم و چهارم سال

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از باشگاه آلومینیوم، یکی از مسئولین این شرکت در مصاحبه‌ای مطبوعاتی اظهار داشت که افزایش قیمت آلومینیوم و سایر مواد اولیه باعث اتخاذ این تصمیم در شرکت ماروتی سوزوکی (Maruti Suzuki) شده است. این شرکت خودروسازی ۵۰ درصد از سهم بازار خودروی هند را در دست دارد.

در سال گذشته، افزایش هزینه‌های مختلف، فشار اقتصادی فراوانی را بر این

برای نخستین بار در ایمیدرو رخ داد؛

## انعقاد ۴۳ طرح پژوهشی با دانشگاه‌ها

مدیر آموزش، پژوهش و فناوری ایمیدرو گفت: این سازمان از ابتدای سال ۹۸ تاکنون، ۴۳ طرح پژوهشی معدنی و صنایع معدنی با دانشگاه‌ها و مراکز پژوهشی منعقد کرد.



به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی ایمیدرو، غلامرضا ملاطهری به مناسبت هفته پژوهش ضمن بیان این مطلب اظهار داشت: انعقاد حدود ۴۳ طرح پژوهشی و هشت پایان‌نامه تحصیلات تکمیلی در قالب موافقت‌نامه داخلی و قرارداد با دانشگاه‌ها و مراکز پژوهشی در ایمیدرو طی کمتر از دو سال، از نظر تعداد و مبلغ (۲۲۲ میلیارد ریال) یک رکورد محسوب می‌شود.

وی افزود: نکته حائز اهمیت، تقاضامحور بودن این پژوهش‌ها است به طوری که خروجی آن‌ها، بخشی از نیازهای ستاد، شرکت‌های تابعه، بخش و در کل، بخشی از نیازهای کشور را مرتفع می‌سازد.

### ■ ارتباط پژوهشی ایمیدرو با ۱۵ دانشگاه

مدیر آموزش، پژوهش و فناوری ایمیدرو با اشاره به انعقاد قرارداد پژوهشی با ۱۵ دانشگاه و مرکز پژوهشی تصریح کرد: این دانشگاه‌ها شامل تهران، علم و صنعت ایران، تربیت مدرس، صنعتی شریف، صنعتی اصفهان، شهید بهشتی، صنعتی امیرکبیر و نیز دانشگاه بین‌المللی امام خمینی است.

وی اضافه کرد: همچنین، ایمیدرو با دانشگاه‌های صنعتی خواجه نصیرالدین طوسی، کاشان، صنعتی شاهرود، شهید چمران اهواز، گلپایگان، دانشگاه صنعتی همدان و جهاد دانشگاهی قرارداد پژوهشی منعقد کرده است.

### ■ انتخاب طرح برتر در نهمین جشنواره پژوهش و فناوری

ملاطهری با اشاره به انتخاب یکی از طرح‌های پژوهشی ایمیدرو در نهمین جشنواره پژوهش و فناوری بخش صنعت، معدن و تجارت برتر شناخته شده بود.

به عنوان طرح پژوهشی برتر، ابراز کرد: این طرح تحت عنوان «شناسایی و امکان‌سنجی فنی استحصال تیتانیوم و عناصر نادر خاکی از گل قرمز کارخانه بوکسیت جاجرم در مقیاس آزمایشگاهی» است.

وی خاطرنشان کرد: طرح مذکور توسط مرکز تحقیقات فرآوری مواد معدنی ایران و دانشگاه تهران انجام شد. سال‌های گذشته نیز، طرح‌های پژوهشی ایمیدرو در جشنواره پژوهش و فناوری بخش صنعت، معدن و تجارت به عنوان طرح برتر شناخته شده بود.

## افزایش درآمد فولاد هرمزگان در سال جاری

مدیرعامل فولاد هرمزگان گفت: میزان درآمد و تناژ فروش این شرکت از ابتدای سال جاری تاکنون حدود ۶۷ درصد افزایش یافته است.



به گزارش «فلزات آنلاین»، فرزاد ارزانی اظهار داشت: به لحاظ تناژ در هشت ماهه سال جاری، ۳۵ درصد محصولات فولاد هرمزگان در بازارهای صادرات و ۶۵ درصد در بازارهای داخلی به فروش رفته است.

به گفته وی، فولاد هرمزگان در بخش احیا مستقیم ۵ درصد افزایش تولید داشته است و در واحد فولادسازی و ریخته‌گری مداوم نیز پیشرفت‌های خوبی حاصل شده است.

مدیرعامل فولاد هرمزگان ابراز کرد: طبق بخشنامه وزارت صنعت، معدن و تجارت، فولاد هرمزگان در بورس حضوری فعال دارد و اولویت نخست ما تامین نیازهای داخلی است.

ارزانی در خصوص طرح‌های توسعه فولاد هرمزگان نیز بیان کرد: در سال آینده تعدادی

طرح‌های توسعه‌ای تعریف کرده‌ایم و قرار است این طرح‌ها به مرحله اجرایی برسد و تعدادی طرح توسعه‌ای نیز تا پایان امسال تعریف شده که به مرور اسناد مناقصه آن منتشر خواهد شد.

وی افزود: یکی از مهم‌ترین طرح‌های سال آینده این شرکت، تولید ورق عریض است که با گروه فولاد مبارکه انجام و در نیمه اول سال آینده کارهای اجرایی آن شروع خواهد شد.

مدیرعامل فولاد هرمزگان تصریح کرد: با حمایت فولاد مبارکه ظرفیت تولید فولاد هرمزگان از ۱.۵ میلیون تن به دو میلیون تن در زیر سقف می‌رسد، لذا در سال آینده هم افزایش تولید ادامه می‌یابد.

ارزانی پیش‌بینی کرد با انجام این طرح‌های توسعه‌ای تا پایان سال فولاد هرمزگان ۱۵۰ هزار تن

افزایش تولید داشته باشد.

فولاد هرمزگان دومین کارخانه بزرگ تولید فولاد بعد از انقلاب، در کنار خلیج فارس در زمینی به مساحت ۹۵ هکتار در ۱۳ کیلومتری غرب شهر بندرعباس و در منطقه ویژه اقتصادی صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس واقع شده است.

فولادهای تولیدی در شرکت فولاد هرمزگان بیشتر فولادهای کربنی برای کاربرد رول و ورق به صورت نورد گرم و سرد است.

بر اساس گزارشی از ایرنا، شرکت فولاد هرمزگان دارای ظرفیت اسمی ۱.۵ میلیون تن تختال (اسلب) به ضخامت ۲۰۰ و ۲۵۰ میلی‌متر، عرض ۹۰۰ تا دو هزار میلی‌متر و طول ۶ هزار تا ۱۲ هزار میلی‌متر است.



وزیر صمت عنوان کرد:

## تعادل قیمتی در بازار فولاد

وزیر صنعت، معدن و تجارت گفت: با اجرایی شدن شیوه‌نامه فولاد، از دو هفته پیش تاکنون قیمت فولاد و محصولات فولادی در کشور متعادل شده است.

بهبود وضعیت تولید در زنجیره تولیدات صنعتی از جمله صنایع فلزی است. پیش‌تر خداداد غریب‌پور، رئیس پیشین هیئت عامل ایمیدرو بیان کرد: براساس شیوه‌نامه جدید، دولت قبول کرده که قیمت بر مبنای رقابت در بورس کالا کشف و تعیین شود و بدین ترتیب، روند قیمت‌گذاری کاملاً رقابتی خواهد شد. جمهوری اسلامی اکنون دهمین فولادساز جهان محسوب می‌شود، پیش‌بینی شده تا پایان امسال میزان تولید فولاد دست‌کم به ۳۰ میلیون تن برسد. بر اساس گزارشی از ایرنا، انتظار می‌رود در افرق ۱۴۰۴ هم به ظرفیت ۵۵ میلیون تن دست یابیم که اکنون نزدیک به ۴۰ میلیون تن است.

بیشتر و قطعیت به خرج دهد. وی افزود: سیاست کلی وزارتخانه و دولت نیز این بوده که محصولات فولادی به طور کامل در بورس عرضه شود و از آنجایی که با مازاد تولید در کشور مواجه هستیم، قیمت‌ها به تدریج متعادل خواهد شد. وزیر صمت ادامه داد: برخی نمایندگان نیز در حوزه‌های انتخابی خود با مشکلاتی در معادن مواجه بودند که جوب قانع‌کننده‌ای به آنان دادیم و دیگر نمایندگانی که قانع نشدند نیز مقرر شد معاونان وزارت صنعت با بازدید میدانی از نزدیک به رفع مشکلات بپردازند. دولت با ابلاغ شیوه‌نامه ساماندهی بازار فولاد به دنبال عدالت در توزیع مواد اولیه و



به گزارش «فلزات آنلاین»، علیرضا رزم حسینی در حاشیه جلسه کمیسیون‌های مجلس شورای اسلامی اظهار داشت: نمایندگان مجلس در این جلسه از وزارت صنعت انتظار داشتند که در اجرای این شیوه‌نامه نظارت

رئیس عملیات مولیبدن، آبگیری کنسانتره و آهک مجتمع مس سرچشمه خبر داد:

## جلوگیری از آلودگی رودخانه شور با تعویض لوله‌های سرریز تیکرهای ۳ و ۴ سرچشمه

رئیس عملیات مولیبدن، آبگیری کنسانتره و آهک مجتمع مس سرچشمه، گفت: تعویض لوله‌های سرریز تیکرهای ۳ و ۴ توسط واحد عملیات آبگیری کنسانتره به پایان رسید.

(چهار هزار و ۸۸۰ تومان) و باز یافت چهار هزار و ۸۰۰ متر مکعب آب در روز، مبلغ ۲۳ میلیون و ۲۲۴ هزار تومان صرفه‌جویی شده و ضمناً هزینه این پروژه ظرف ۱۰ روز قابل استحصال است. نمازبان در پایان، از همکاری‌ها و تلاش‌های مدیریت امور آب و باز یافت برای تامین آب مورد نیاز در مدت اجرای پروژه و مدیریت نظارت، به خصوص نظارت ساختمانی و مدیریت لیچینگ قدردانی کرد.

سرریز تیکرها به لوله باطله، باعث افزایش رقت باطله کارخانه‌های تغلیظ می‌شود که این امر باعث افزایش بازیابی آب در تیکرهای باطله و کنترل و راهبری بهتر تیکرها خواهد شد. رئیس عملیات مولیبدن، آبگیری کنسانتره و آهک مجتمع مس سرچشمه خاطرنشان کرد: هزینه اجرای این طرح مبلغ ۲۳۳ میلیون و ۶۵۰ هزار تومان بوده است که با توجه به هزینه هر متر مکعب آب باز یافتی از تصفیه‌خانه بند انحرافی

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی مجتمع مس سرچشمه، سعید نمازبان اظهار داشت: اهمیت خاص این پروژه، رفع مشکل آلودگی آب رودخانه شور و به تبع رفع آلودگی محیط پایین دست رودخانه است، طوری که از آلودگی آب رودخانه به انواع مواد شیمیایی مصرفی در تغلیظ جلوگیری شد و شرایط زیست‌محیطی بهبود یافت. وی ادامه داد: همچنین اضافه شدن آب



## شرکت فولاد خوزستان دربالترین سطح تعالی کشور

- ارتقاء بهره‌وری و تمرکز بر منابع و قابلیت‌ها
- افزایش تولید و ارتقاء کیفیت
- تامین نیازها و انتظارات مشتریان داخلی
- توسعه بازارهای صادراتی
- صیانت از محیط زیست و تحول در ایمنی و بهداشت حرفه‌ای



### محصولات: اسلب، بلوم، بیلت

- برنده تندیس زرین جایزه ملی تعالی سازمانی
- موفق‌ترین شرکت در بومی‌سازی فناوری صنعت فولاد کشور
- تنها فولادساز دریافت‌کننده تندیس طلایی رعایت حقوق مصرف‌کنندگان در ۵ سال متوالی

• صادرکننده نمونه کشور  
در سال ۱۳۹۸





شرکت مجتمع  
فولاد خراسان

Khorasan Steel  
Complex Co.

استحکام پایدار / آرامش ماندگار

فولاد خراسان تولید کننده انواع مقاطع سبک فولادهای ساختمانی

کارخانه: نیشابور، کیلومتر ۱۵ جاده نیشابور به شهر فیروزه صندوق پستی : ۴۸۸  
تلفن : ۰۵۱-۴۲۴۵۳۲۱۰-۲۰ و ۰۵۱-۴۲۴۵۳۲۳۱-۳۳ دورنگار:

[www.khorasansteel.ir](http://www.khorasansteel.ir) | [info@khorasansteel.ir](mailto:info@khorasansteel.ir)

Design: M. Jamiee  
+989120447691



شرکت معدنی و صنعتی گل گهر (سهامی عام)  
GOL-E-GOHAR MINING & INDUSTRIAL Co.



گل گهر ۱۳۹۸



۲۴ میلیون تن کنسانتره



۲۱ میلیون تن گندله



۵ میلیون تن فولاد



رویش باور باد در کویر