سریع‌تر از امروز، فردا را خلق کنید...

فلزات آنلاین

هفته‌نامه الکترونیکی خبری و تحلیلی فلزات آنلاین

شماره ۲۴۰ / آبان ماه ۱۴۰۱

عباس ابراهیمی:

نیازمند هموارسازی مسیر توسعه هستیم

صادق قاسمی فلاورجانی:

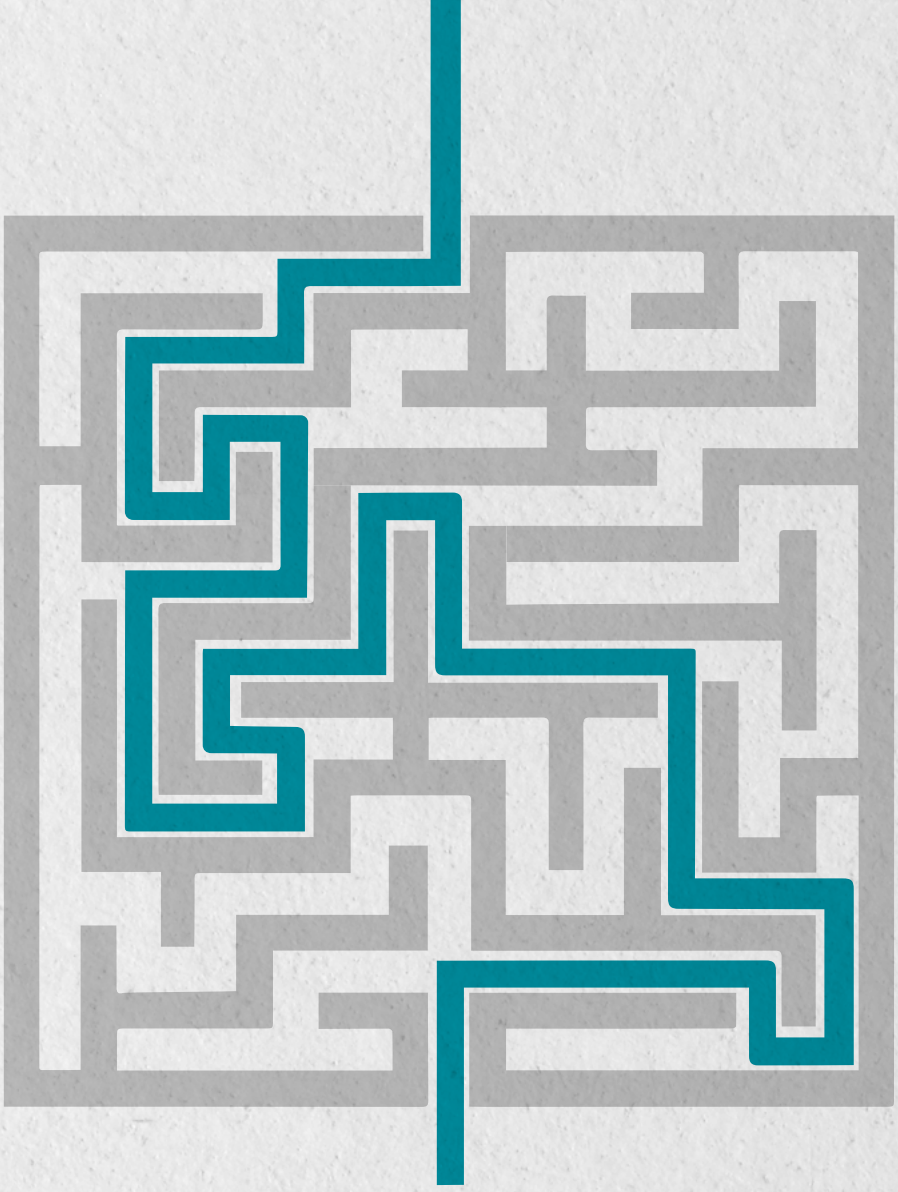
امنیت سرمایه‌گذاری در معادن به خطر افتاده است

عباس انصاری:

تولید از رونق افتاده است

مدیرعامل شرکت کاوند نهان زمین:

بر دانش فنی و توانمندی شرکت‌های دانش‌بنیان داخلی تکیه کرده‌ایم



آتورپات

شرکت مشاوره اقتصادی فلزات و مواد آرمان

شرکت مشاوره اقتصادی فلزات و مواد آرمان آتورپات

مشاور طرح جامع مس کشور

مشاور طرح جامع طلای کشور

بهترین روش پیش‌بینی آینده، خلق آن است...

www.aturpatconsulting.ir

پایگاه خبری و تحلیلی فلزات آنلاین

فلزات آنلاین

هفته نامه الکترونیکی خبری و تحلیلی

شماره ۲۴۰

تاریخ انتشار: ۱۴۰۱/۰۸/۰۷

صاحب امتیاز و مدیر مسئول: اتابک خلیلی

طراح گرافیک: مهری باقری

کارشناس بازرگانی: یاسمن عباسی

اعضای تحریریه:
محمدرضا طارمی
فرنوش فضل‌الله
مریم باقری

آدرس:
تهران | خیابان شریعتی | بالاتر از تقاطع سمیه
پلاک ۱۱۴ | واحد یک

۰۲۱-۷۷۶۵۳۸۳۴
۰۲۱-۷۷۵۰۶۸۳۵
Info@felezatonline.ir
@felezatonline_ir
felezatonline
felezatonline
www.felezatonline.ir

فهرست:

سرمقاله
رشد نامتوان زنجیره فولاد ۴

گفت‌وگوی ویژه
بر دانش فنی و توانمندی شرکت‌های دانش‌بنیان داخلی تکیه کرده‌ایم ۶

فـــولاد
برنامه‌ریزی استراتژیک در مسیر توسعه داشته‌ایم ۱۴
شاهراهی به نام استراتژی ۱۸
امنیت سرمایه‌گذاری در معادن به خطر افتاده است ۲۰
استراتژی، سنگ‌بنای موفقیت هر سازمان است ۲۴
آرسلورمیتال؛ دومین تولیدکننده بزرگ فولاد خام جهان ۲۶
قیمت سنگ‌آهن، تحت تاثیر مشکلات تقاضای جهانی ۳۰

آلومینیـــوم
تولید از رونق افتاده است ۳۴
آمادگی بازارهای آلومینا در برابر فشار هزینه‌ها و بلاتکلیفی روند تقاضا ۳۸
غبار جنگ روسیه و اوکراین بر پیکر تجارت آلومینا ۴۲

مـــس
نیازمند هموارسازی مسیر توسعه هستیم ۴۶
شرکت صنایع مس شهید باهنر در مسیر سودآوری ۵۰
افزایش تعرفه ذوب کنسانتره مس طی سه ماهه چهارم ۲۰۲۲ ..... ۵۲

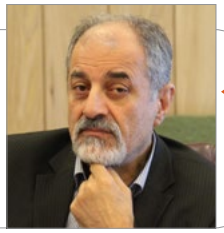
سرب و روی
افزایش موجودی سرب «LME» در سه ماهه سوم سال ۲۰۲۲ ..... ۵۸
کاهش موجودی انبار «LME» در کنار افزایش روند عرضه سرب ۶۰

معـــدن
تحقق کامل برنامه‌ریزی‌های تولید در گرو همکاری همه‌جانبه ۶۶
بررسی احتمال یافتن ذخایر معدنی حیاتی در آمریکا ۶۸

فلزات گران‌بها
کاهش ارزش سهام شرکت «Wesdome Gold» پس از اعلام کاهش تولید ۷۲
کاهش قیمت طلا هم‌زمان با نگرانی افزایش نرخ بهره دلار ۷۳

بورس و اقتصاد
گذار به انرژی‌های تجدیدپذیر برای کامودیتی‌های مختلف ۷۶
بورس فلزات لندن به دنبال تحریم احتمالی روسیه ۷۸

رشد نامتوان زنجیره فولاد



بهرام سبحانی

میزان تولید فولاد در جهان، حدود دو میلیارد تن در سال است که ۵۰ درصد آن، متعلق به کشور چین و باقی‌مانده آن در اختیار سایر کشورهای جهان است. ایران با حدود ۳۰ میلیون تن تولید فولاد در سال، اکنون در جایگاه دهم تولیدکنندگان برتر جهان قرار دارد؛ این در حالی است که ظرفیت نصب شده در داخل، بالغ بر ۴۰ میلیون تن در سال است که به دلایل مختلف، این مهم محقق نشده است.

یکی از موانعی که در این مسیر وجود دارد، ظرفیت‌های کلی مرتبط با تامین زیرساخت‌های لازم به شمار می‌آید. فولادسازان داخلی با محدودیت برق در روزهای گرم سال و با محدودیت گاز در روزهای سرد سال مواجه هستند و این محدودیت‌ها، منجر به عدم تحقق تولید ۴۰ میلیون تنی فولاد در کشور شده است. همچنین کمبود مواد اولیه، چالش مهم دیگری محسوب می‌شود که تاثیر بسزایی در این زمینه داشته است. فولادسازانی که از زنجیره کامل تولید برخوردار نیستند، به طور معمول در تامین مواد اولیه خود به صنایع بالادستی وابسته هستند که این امر می‌تواند هم در تامین گندله و هم آهن اسفنجی باشد. از سوی دیگر، کمبود نقدینگی و همچنین سرمایه در گردش باعث شده است تا واحدهای تولیدی که باید مواد اولیه مورد نیاز خود را به صورت پیش‌پرداخت تامین کنند، قادر به اجرای این مهم نشوند که این مسئله نیز یکی دیگر از دلایل عدم تحقق تولید ظرفیت کامل تولید فولاد کشور است.

این در حالی است که اگر فولادسازان با محدودیت تامین برق و گاز مواجه نبودند، بدون شک می‌توانستیم تولید ۳۵ تا ۳۶ میلیون تن فولاد در سال را محقق سازیم. همچنین یک سری واحدهای فولادسازی جدید نیز در حال ساخت هستند که اگر این واحدها نیز وارد مدار تولید شوند، با مشکل تامین مواد اولیه در آینده نزدیک مواجه خواهند شد؛ چراکه زنجیره فولاد کشور از ابتدا تا انتهای زنجیره به صورت متوازن رشد نکرده است. در برهه‌ای از زمان، در حالی با محدودیت تامین گندله مواجه بودیم که واحدهای احیا مستقیم به سرعت احداث و ظرفیت‌های جدیدی در این بخش شکل می‌گرفت اما در واقع واحدهای بالادستی با عدم تکمیل ظرفیت مواجه بودند. در حال حاضر همین مسئله برای آهن اسفنجی نیز شکل گرفته است و در حالی با کمبود آهن‌اسفنجی مواجه هستیم که مازاد نیاز گندله در سطح بازار وجود دارد. عدم توازن در زنجیره فولاد، چالشی است که همواره با آن مواجه بوده‌ایم و در ادامه نیز خواهیم بود که بر همین اساس، خلاء یک مدیریت واحد جهت ایجاد توازن از ابتدا تا انتهای زنجیره به شدت احساس می‌شود.

با توجه به تولید حدود ۳۰ میلیون تن فولاد در کشور و نیاز ۱۷ تا ۱۸ میلیون تنی واحدهای داخلی به آن، حدود ۱۲ تا ۱۳ میلیون تن مازاد بر نیاز داخل وجود دارد که باید در بازارهای صادراتی عرضه شود و این مهم نیز تحقق یافته است. در همین راستا، یک سری محدودیت‌ها و موانع برای واحدهای فولادی با وضع برخی بخشنامه‌ها و قوانین بازدارنده ایجاد شده است که خوشبختانه این موانع در روزهای پایانی مهر ماه ۱۴۰۱ با اعلام وزارت صمت، رفع و صادرات محصولات فولادی آزاد شد. البته لازم به ذکر است که رفع محدودیت‌های صادراتی نباید به صورت موقتی باشد و باید برنامه‌ریزی جامع و بلندمدت برای آن در نظر گرفته شود؛ چراکه از یک سو صادرات، یک فرایند پیچیده محسوب می‌شود و از سوی دیگر، فولاد با سایر محصولات تولیدی اعم از غذایی و کشاورزی متفاوت است که بر همین اساس ضرورت دارد برنامه‌ریزی مدونی برای صادرات محصولات فولادی به ویژه شمش که خوراک واحدهای نوردی است، داشته باشیم.

ثبات در قوانین و مقررات، مقوله مهمی است که در این زمینه باید به آن توجه شود؛ چراکه وضع قوانین خلق‌الساعه در این حوزه باعث خواهد شد بازارهای صادراتی را که به دشواری حاصل شده است، به راحتی از دست بدهیم و برگشت به بازارهای هدف، زمان‌بر و هزینه‌بر نیز خواهد بود. ثبات در قوانین باعث خواهد شد که ظرفیت بالقوه موجود در صنعت فولاد که حدود ۱۰ میلیون تن است، به بالفعل تبدیل شود و در ادامه می‌توانیم حضور موفقی در بازارهای صادراتی داشته باشیم؛ چراکه این مهم منجر به اشتغال‌زایی و در ادامه ارزآوری بیشتری به کشور خواهد شد. باید توجه داشت که یک سری مشکلات در زمینه قیمت‌گذاری و همچنین نحوه عرضه محصولات فولادی در بورس کالای ایران وجود دارد که امید است مسئولان ذی‌ربط در وزارت صمت و همچنین ستاد تنظیم بازار اقدامات لازم را در این زمینه انجام دهند. خوشبختانه اصلاح مشکلات موجود آغاز شده است و امید است در آینده شاهد تعادل عرضه و تقاضا در سطح بازار باشیم.

در پایان باید گفت با توجه به رشد و پیشرفت تکنولوژی و تولید انواع فولاد های‌تک در بازارهای جهانی، ضرورت دارد که واحدهای کوچک فولادی متناسب با تجهیزات و ماشین‌آلات موجود در خطوط تولید خود در راستای تولید فولاد کیفی با ارزش افزوده بیشتر حرکت کنند. از سوی دیگر، فولادسازان شاخص و برجسته کشور باید مسئولیت و راهبری تولید فولادهای خاص و های‌تک را بر عهده بگیرند تا ضمن تامین عمده نیاز بازارهای داخلی که همان فولادهای ساختمانی است، بتوانیم با اصلاح خطوط تولید و به‌روزرسانی دانش و تکنولوژی مورد استفاده در راستای تولید فولادهای خاص همچون زنگ‌نزن و ضدزنگ با ارزش افزوده بالا قدم برداریم. همچنین ضروت دارد سرمایه‌گذاری‌های لازم جهت تولید این محصولات صورت پذیرد تا ضمن صادرات فولاد مازاد نیاز داخل، حضور موفقی در بازارهای صادراتی فولادهای خاص با ارزش افزوده بیشتر داشته باشیم.

فولاد

آلومینیوم

مس

سرب و روی

معدن

فلزات گران‌بها

بورس و اقتصاد

علیرضا ضیایی، مدیرعامل شرکت کاوند نهان زمین در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»:

بر دانش فنی و توانمندی شرکت‌های دانش‌بنیان داخلی تکیه کرده‌ایم

◄ اکتشاف معادن مغفول مانده است

اکثر ذخایر معدنی کشور در مناطق دورافتاده و محروم واقع شده‌اند و با توجه به کوچک‌مقیاس بودن، کمتر مورد توجه قرار گرفته‌اند. در این میان، ذخایر بسیار بزرگی نیز که به بهره‌برداری رسیده‌اند، صنایع معدنی چندان بزرگی در کنار آن‌ها شکل نگرفته است. اکتشاف، مقوله بسیار مهمی است که علی‌رغم اهمیت بالای آن طی سالیان اخیر مهجور واقع شده و این در حالی است که صنایع معدنی کشور به ویژه فولاد جهت تامین ماده اولیه مورد نیاز خود در آینده نزدیک ، نیازمند تامین هرچه بیشتر خوراک از معادن هستند. از سوی دیگر، تحریم‌های ظالمانه به سدی بزرگ جهت واردات برخی مواد اولیه و همچنین تجهیزات و ماشین‌آلات مورد نیاز تبدیل شده و بحران انرژی نیز فعالان معدن و صنایع معدنی را در تنگنای شدید اقتصادی قرار داده است. با این وجود، برخی شرکت‌های داخلی با تکیه بر دانش و تخصص متخصصان داخلی و همچنین مهندسی معکوس و بومی‌سازی، توانسته‌اند گام‌های مثبتی در راستای توسعه هرچه بیشتر بخش معدن و صنایع معدنی کشور بردارند. شرکت کاوند نهان زمین به عنوان زیرمجموعه شرکت‌های معدنی و صنعتی گل‌گهر و چادرملو، یکی از شرکت‌های پیشرو در کشور در این حوزه است که فعالیت خود را از سال ۱۳۹۱ در سطح ملی و برون‌مرزی آغاز کرده است. هدف از راه‌اندازی این شرکت، اجرای فعالیت‌های مرتبط با صنایع معدنی از جمله اکتشاف، استخراج، تملک و بهره‌برداری و سرمایه‌گذاری و خرید معادن بوده است. در همین راستا، خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی«فلزات آنلاین» با علیرضا ضیایی، مدیرعامل شرکت کاوند نهان زمین به گفت‌وگو پرداخته است که متن کامل آن را در ادامه خواهیم خواند:

◄ لطفا توضیحاتی در خصوص زمینه فعالیت شرکت کاوند نهان زمین بفرمایید.

شرکت کاوند نهان زمین با ماموریت فعالیت بین‌المللی در حوزه معدن و صنایع معدنی در سال ۱۳۹۱ تاسیس شده است. این شرکت به عنوان زیر مجموعه شرکت‌های معدنی و صنعتی گل‌گهر و چادرملو، فعالیت خود را در سطح ملی و برون‌مرزی آغاز کرده است. هدف از راه‌اندازی این شرکت، اجرای فعالیت‌های مرتبط با صنایع معدنی از جمله اکتشاف، استخراج، تملک و بهره‌برداری و سرمایه‌گذاری و خرید معادن است. شرکت کاوند نهان زمین هم‌اکنون دارای سه سایت در داخل کشور و یک سایت در کشور قزاقستان است که از جمله پروژه‌های داخلی می‌توان به تولید آهن اسفنجی و بریکت‌سازی در شهرستان راور استان کرمان، پروژه مشترک فولاد اندیمشک و فاز سوم پروژه آب‌شیرین‌کن بندرعباس اشاره کرد. همچنین در سطح بین‌المللی نیز این شرکت در معدن مس بورلی قزاقستان در حال فعالیت است.

◄ اهمیت بخش معدن و صنایع معدنی کشور را در زمینه توسعه و پیشرفت اقتصادی کشور چگونه ارزیابی می‌کنید؟

بخش معدن و صنایع معدنی یکی از حوزه‌های مهم و اثرگذار در تولید و تجارت کشور محسوب می‌شود و این بخش در مقام عامل مولد اشتغال پایدار در افزایش تولید ناخالص ملی و درآمد سرانه نقش بسزایی دارد. برای مثال، می‌توان به این مهم اشاره کرد که به منظور کاهش وابستگی به صادرات نفت و گاز و رهایی از اقتصاد تک محصولی، بخش معدن به عنوان صنعت خودکفا (به جای نفت) از نقش موثری در رشد اقتصادی کشور برخوردار است. ضمن اینکه ایران جزو ۱۵ کشوری است که از بیشترین تنوع معدنی برخوردار بوده و مصرف مواد معدنی به خصوص در بخش فلزات به شدت در حال افزایش است؛ به طوری که در حال حاضر مصرف مس به ۱۸ میلیون تن در سال رسیده است و سایر فلزات نیز با رشد چشمگیری در مصرف روبه‌رو هستند. بر همین اساس ضرورت دارد نگاه صادرات‌محور خود را تقویت کنیم و پتانسیل‌های صادرات مواد معدنی با تاکید بر گروه فلزات آهنی و غیر آهنی باید فعال شود. همچنین دولت باید به صنایع کوچک که به عنوان صنایع پایین‌دستی بخش صنایع معدنی فعال هستند، توجه کند. استفاده از فناوری‌های نوین مانند فناوری که شرکت کاوند نهان زمین در راور برای استفاده از ریزگندله به کار گرفته است، ایجاد کارخانه‌های کوچک را اقتصادی و توجیه‌پذیر می‌کند و ضریب اشتغال در صنایع معدنی را افزایش می‌دهد.

بخش معدن و صنایع معدنی یکی از حوزه‌های مهم و اثرگذار در تولید و تجارت کشور محسوب می‌شود و این بخش در مقام عامل مولد اشتغال پایدار در افزایش تولید ناخالص ملی و درآمد سرانه نقش بسزایی دارد

◄ ارزیابی شما از چالش‌های بخش معدن در کشور چیست و چه راهکارهایی را جهت رفع آن‌ها پیشنهاد می‌کنید؟

همان طور که اشاره شد، تحریم‌های ظالمانه علیه کشور در ابعاد مختلف برای صنایع معدنی، مشکلات فراوانی را ازجمله دسترسی به تجهیزات ایجاد کرده است که هم در خرید آن‌ها از کشور مبدا و هم انتقال آن به داخل کشور، این موانع و مشکلات تاثیر منفی خود را بر جای می‌گذارند. در شرکت کاوند نهان زمین برای خنثی‌سازی اثر تحریم‌ها، بر دانش فنی و توانمندی شرکت‌های دانش بنیان داخلی تکیه کرده‌ایم. هم‌اکنون بیش از ۸۰ درصد از تجهیزات کارخانه لیچینگ مس بورلی قزاقستان، از شرکت‌های ایرانی تامین شده است. طراحی و ساخت تجهیزات و ماشین‌آلات مرتبط با صنایع معدنی در ایران به وسیله شرکت‌های دانش‌بنیان، توانسته است از بعد کیفیت و کارایی در بسیاری از موارد از نمونه‌های خارجی راندمان بهتری داشته باشد اما در بخشی از تجهیزات و مواد اولیه که هنوز تامین آن از خارج از کشور صورت می‌گیرد، شرکت‌های معدنی با مشکل اساسی تامین ارز روبه‌رو هستند. در کشور سالانه تا ۲۵۰ میلیون دلار واردات تجهیزات معدنی صورت می‌پذیرد. استهلاک ماشین‌آلات صنایع معدنی به دلیل نوع فعالیت آن‌ها بالا است و برای داشتن بهره‌وری مناسب باید هر پنج سال،

ماشین‌آلات نوسازی شوند. در صورت تامین نشدن ارز، همان طور که اکنون شاهد آن هستیم، ماشین‌آلات فرسوده هزینه‌های جانبی تعمیرات و تامین قطعات را به شرکت‌ها تحمیل می کنند.

◄ در حال حاضر صنایع معدنی کشور به ویژه فولاد با چه مشکلاتی مواجه هستند و چگونه می توان با آن‌ها مقابله کرد؟

موانع و مشکلات صنایع معدنی در داخل کشور اندک نیست اما اگر بخواهیم به طور کوتاه و مختصر به این مهم بپردازیم، چالش تامین آب و تامین انرژی اعم از برق و گاز، در راس تمام مشکلات قرار دارد. از دیگر مشکلاتی که صنعت فولاد طی سالیان اخیر با آن مواجه بوده است، بهره‌وری پایین در بخش‌هایی از زنجیره تولید فولاد و یا عدم ارتقای تکنولوژی واحدهای فولادی است. از دیگر چالش‌هایی که در زنجیره فولاد به چشم می‌خورد، قیمت‌گذاری محصولات در این زنجیره است و جهت کنترل بازار و همچنین سود مناسب برای تولیدکنندگان، لازم است که قیمت‌گذاری محصولات به صورت منطقی در بازار صورت پذیرد. از جمله مشکلات دیگر نیز می‌توان به اکتشاف، فعال‌سازی معادن و تامین مواد اولیه اشاره کرد. علی‌رغم اقدامات انجام شده در زمینه اکتشاف معادن، فاصله زیادی با هدف تعیین شده داریم. ذخایر فعلی معادن رو به اتمام بوده و در ذخایر معادن عمقی نیز اقدام موثری صورت نپذیرفته است و با توجه به نیاز تکنولوژی روز و هزینه زیاد، اقتصادی بودن استخراج معادن عمیق نیاز به مطالعه و بررسی دارد. یکی دیگر از مواردی که به عنوان یک چالش در افزایش تولید فولاد کشور مطرح است، عدم استفاده از تکنولوژی‌های روز و زیرساخت‌های قدیمی و فرسوده در تمامی مراحل چرخه تولید از اکتشاف و استخراج تا تولید محصول نهایی است که این معضل، لزوم حرکت به سمت استفاده از فناوری‌های روز دنیا را نشان می‌دهد. عمده‌ترین موانع بر سر راه توسعه زیرساخت‌های تکنولوژیک، تحریم‌ها و انحصار فناوری نزد کشورهای پیشرفته است.

◄ باتوجه به اینکه این شرکت در زمینه تولید بریکت سرد آهنی فعال است، در زمینه تولید و همچنین تامین مواداولیه با چه معضلاتی دست و پنجه نرم می کنید؟

با توجه به نوع تکنولوژی تولید آهن اسفنجی و بریکت سرد، یکی از معضلات حائز اهمیت وجود زغال‌سنگ‌های جوان و کم‌قدمت است که با خصوصیات و مختصات تکنولوژی تولید مغایرت دارد. بنابراین باید هماهنگی بین مواد اولیه و تکنولوژی تولید ایجاد کرد که این موضوع بسیار هزینه‌بر است. همچنین در خصوص آجرنسوز نیز که باید از خارج از کشور تامین شود، معضلات فراوانی اعم از تحریم‌ها، عدم تنظیم بازار ارز و ... وجود دارد که اگر بخواهیم این مواد اولیه را از تامین‌کنندگان داخلی تهیه کنیم، با قیمت‌های بیشتری نسبت به نمونه وارداتی (گاهی تا سه برابر) روبه‌رو هستیم.

در خصوص سگر (SiC) نیز چنین می‌توان اشاره کرد که این ماده اولیه موجود در ایران دارای خلوص و دانه‌بندی استاندارد نیست که خوشبختانه شرکت کاوند نهان زمین خود در تولید این محصول به خودکفایی بسیار بالایی رسیده است.

◄ آیا سرمایه‌گذاری‌های لازم جهت اجرای عملیات‌های مختلف معدنی به ویژه اکتشاف در داخل کشور طی سالیان اخیر صورت پذیرفته است؟

واقعیت امر این است که سرمایه‌گذاری برای اکتشاف معادن در کشور به درستی اتفاق نیفتاده و متاسفانه بحث اکتشاف معادن مغفول مانده است. با وجود بودجه‌های کمی که در اختیار سازمان زمین‌شناسی قرار گرفته است، اکتشافات معادن

میسر نیست و باید فعالان بخش خصوصی در این زمینه ورود پیدا کنند تا در نهایت اکتشافات صورت پذیرد. شایان ذکر است که معادن بزرگ ما عمدتا دولتی و شبه‌دولتی هستند و معادن متوسط و کوچک به بخش خصوصی تعلق دارند که این یکی از ایراداتی است که در کشور ما وجود دارد. ما باید تلاش کنیم که با انجام اکتشافات صحیح، معادن بزرگ کشف کنیم که این موضوع نیازمند تعریف برنامه بلندمدت است زیرا در دنیا اصولا اکتشافات را دولت‌ها انجام می‌دهند و در کشور ما به دلیل نبود بودجه کافی، این موضوع در اولویت‌های دولت‌ها نیست. اکتشافات ما عمدتا سطحی است و این سبب کوچک ماندن معادن ما شده است و اگر توانایی اکتشافات عمیق را داشته باشیم، می‌توانیم به آینده معادن امیدوار شویم. کار در معدن در دنیا آسان نیست و جزو صنایع سخت و زیان‌آور محسوب می‌شود و باید تلاش کنیم با بهره‌گیری از تکنولوژی روز، این دشواری را کاهش دهیم و معادن راه هوشمندسازی و مکانیزه کنیم.

یکی دیگر از اقدامات شرکت کاوند نهان نهان، احداث واحد ۴۰۰ هزار تنی قوس الکتریکی تولید شمش فولادی به شکل بیلت در شهرستان اندیمشک واقع در استان خوزستان به نام شرکت زاگرس اندیمشک است

◄ نقش دولت و حمایت سازمان‌های ذی ربط در کاهش مشکلات موجود را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

ایران نزدیک به ۷ درصد از معادن کشف شده جهان را به خود اختصاص داده است و پیش‌بینی می‌شود ذخایر معدنی کشور بالغ بر ۵۷ میلیارد تن باشد اما این ظرفیت بزرگ بدون توجه و سرمایه‌گذاری دولت در بخش اکتشاف، بلااستفاده باقی خواهد ماند. دولت باید از اکتشاف معادن حمایت کند و همچنین برای بهره‌برداری از معادن تسهیلات لازم را در نظر بگیرد. هم‌اکنون تامین انرژی برق و گاز برای شرکت‌های معدنی به یک پاشنه‌آشیل تبدیل شده و هزینه‌های برق و گاز شرکت‌های معدنی سنگین است. دولت باید برای واردات ماشین‌آلات معدنی تسهیلاتی را در نظر بگیرد. تامین ارز لازم برای واردات ماشین‌آلات، از فرسودگی تجهیزات جلوگیری می‌کند. در سال ۱۴۰۴، ایران به استخراج ۱۸۰ میلیون تن سنگ‌آهن برای تامین نیاز داخلی احتیاج دارد. رسیدن به این رقم صرفا در سایه حمایت دولت در تامین نیازهای شرکت‌های معدنی محقق خواهد شد. تامین مالی شرکت‌های معدنی از سوی بانک‌ها به معضلی تبدیل شده است که تنها با تسهیل‌گری و رفع مقررات دست و پاگیر می‌توان آن را رفع کرد.

◄ شرکت کاوند نهان زمین چه اقداماتی را در خصوص ایفای مسئولیت‌های اجتماعی انجام داده است؟

شرکت کاوند نهان زمین در راستای ایفای مسئولیت‌های اجتماعی سهامداران در سال ۱۳۹۴، اقدام به احداث مجتمع فولادی شامل سه خط کوره تونلی، در مجموع با ظرفیت ۱۰۵ هزار تن و یک خط تولید فولاد با ظرفیت ۱۰۰ هزار تن که قابلیت ارتقاء به ۲۰۰ هزار تن را دارد، در شهرستان راور واقع در استان کرمان کرده است. دو خط تولید آهن اسفنجی و لوله‌های اسفنجی هر یک با ظرفیت ۷۰ هزار تن در سال گذشته به بهره‌برداری رسید و پیش‌بینی کرده‌ایم که خط تولید سوم نیز ضمن طراحی و اجرای فوندانسیون، تا پایان سال ۱۴۰۲ به بهره‌برداری برسد. هم‌اکنون کارخانه فولادسازی نیز در حال احداث است و تا پایان سال جاری به بهره‌برداری خواهد رسید و بدون شک منجر به رونق اشتغال‌زایی در این منطقه خواهد شد.

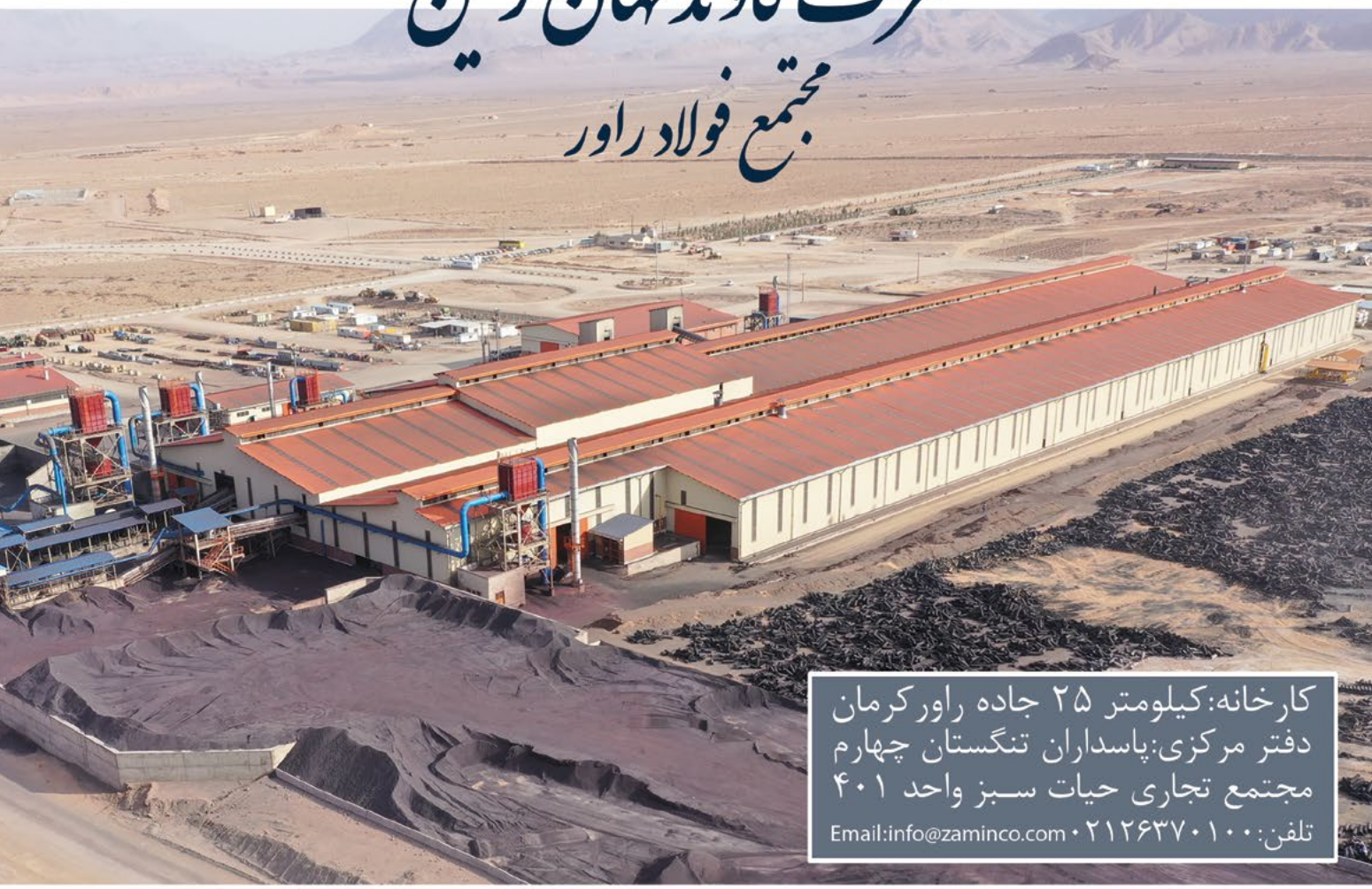
◄ گویا تولید شمش فولادی نیز در دستور کار این شرکت قرار دارد. لطفا توضیحاتی در این خصوص ارائه بفرمایید.

یکی دیگر از اقدامات شرکت کاوند نهان نهان، احداث واحد ۴۰۰ هزار تنی قوس الکتریکی تولید شمش فولادی به شکل بیلت در شهرستان اندیمشک واقع در استان خوزستان به نام شرکت زاگرس اندیمشک است که ۴۸ درصد سهام آن، متعلق به شرکت کاوند نهان زمین و مابقی سهم آن متعلق به شرکت‌های فولاد خوزستان و فولاد مبارکه است. امیدوار هستیم بتوانیم با احداث واحدهای جدید، گام‌های مثبت بیشتری را در راستای ایفای مسئولیت‌های اجتماعی شرکت کاوند نهان زمین برداریم.

KNZ | Kavand Nahan Zamin Company | Zaminco.Com

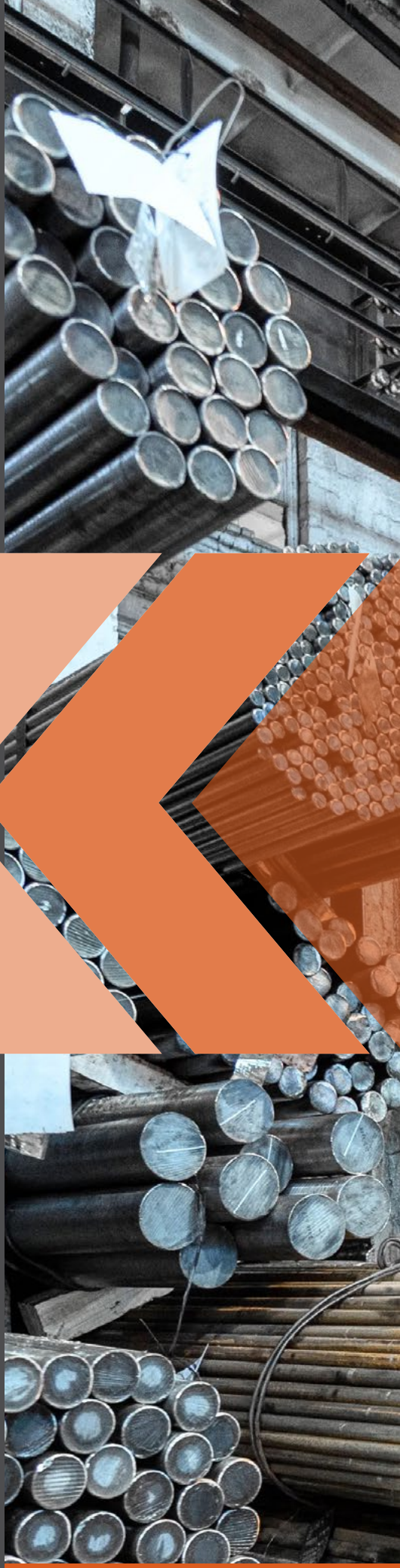
شرکت کاوندنهان زمین

مجتمع فولاد راور



کارخانه:کیلومتر ۲۵ جاده راورکرمان
دفتر مرکزی:پاسداران تنگستان چهارم
مجتمع تجاری حیات سبز واحد ۴۰۱
تلفن:۰۲۱۲۶۳۷۰۱۰۰ • Email:info@zaminco.com

تولیدکننده آهن‌اسفنجی لوله‌ای و بریکت سرد



فـــولاد

برنامه‌ریزی استراتژیک در مسیر توسعه داشته‌ایم

شاهراهی به نام استراتژی

امنیت سرمایه‌گذاری در معادن به خطر افتاده است

مدیر برنامه‌ریزی و کنترل کیفیت شرکت فولاد مبارکه:

برنامه‌ریزی استراتژیک در مسیر توسعه داشته‌ایم

مدیـر برنامه‌ریـزی و کنترل کیفیت شـرکت فـولاد مبارکه گفت: مهم‌ترین چالش‌های شـرکت فـولاد مبارکـه برای تحقـق برنامه‌ریزی تولید در سـال‌های نه چنـدان دور کمبود مـواد اولیه و طی سـه سـال گذشـته، غالبا محدودیت‌های برون‌سـازمانی شـامل محدودیت‌های انرژی بـرق و گاز بوده اسـت. در همین راسـتا یکـی از مهم‌ترین راهکارهای این شـرکت برای تحقـق برنامه تولید، در نظر گرفتن این محدودیت‌ها به صورت ماهانه، فصلی و سالانه بوده است.

یاسر حاجی حیدری در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در خصوص برنامه‌ریزی تولید، بیان کرد: در علم مدیریت، برنامه‌ریزی تولید به معنای مدیریت فرایندهای تولید است؛ به گونه‌ای که تمام منابع درگیر در عملیات تولید مانند نیروی انسانی، مواد اولیه و دستگاه‌ها، با بیشترین بهره‌وری در مسیر تحقق هدف‌گذاری‌های صورت‌گرفته سازمان‌دهی شوند. در این تعریف، کلیه ابعاد برنامه‌ریزی برای سازمان‌ها مد نظر قرار گرفته است و هر سازمان می‌تواند از این طریق به اهداف سازمانی خود در کوتاه‌مدت و بلندمدت دست پیدا کند.

وی افزود: نمونه بارز برنامه‌ریزی موفق در شرکت فولاد مبارکه که یکی از بزرگ‌ترین بنگاه‌های اقتصادی کشور محسوب می‌شود، در کلیه زمینه‌ها از جمله خرید، فروش، معاونت‌ها و حتی اپراتورهای خط تولید به خوبی مشاهده می‌شود و به جرئت می‌توان گفت که این فولادساز بزرگ کشور به کلیه اهداف برنامه‌ریزی شده خود با بالاترین سطح تحقق دست یافته است. در واقع به‌کارگیری سیستم‌های نوین و جامع برنامه‌ریزی، نقش بسیار مهمی در موفقیت‌های شرکت فولاد مبارکه داشته است.مدیر برنامه‌ریزی و کنترل کیفیت شرکت فولاد مبارکه در خصوص کارکردهای مهم برنامه‌ریزی، عنوان کرد: به طور کلی، برنامه‌ریزی سه کارکرد مهم برای سازمان دارد که اولین آن‌ها توانایی ترسیم نتایج آتی تصمیمات سازمان در زمان حال است. در واقع برنامه‌ریزی می‌تواند نتایج تصمیمات فعلی در آینده را به مدیران نشان دهد که به این ویژگی «قابلیت سناریوسازی» گفته می‌شود. به واسطه این ویژگی، می‌توان سناریوهای مختلفی را برای سازمان ایجاد و نتایج آن را در حالت‌های مختلف رصد کرد و یا به عبارت دیگر، با استفاده از سناریوسازی، می‌توان نتایج ناشی از اتخاذ تصمیمات مختلف را در شرایط ثابت سنجید.

کارکردهای برنامه‌ریزی در تولید

مدیر برنامه‌ریزی و کنترل کیفیت شرکت فولاد مبارکه ضمن اشاره به سه مزیت مهم برنامه‌ریزی در تولید، اذعان کرد: در وهله نخست، این مسئله باعث می‌شود تا میزان خطا و اشتباه در تصمیم‌گیری به حداقل برسد که این مزیت به کاهش هزینه‌ها و ارتقای بهره‌وری سازمان کمک می‌کند. همچنین قابلیت سناریوسازی برنامه این امکان را به مدیریت سازمان می‌دهد تا به جای تصمیم‌گیری بر اساس تصورات ذهنی، نتایج تصمیم‌گیری‌ها را به صورت عینی مشاهده کند و بر این اساس، تصمیم درست‌تری اتخاذ شود.

کارکرد دوم برنامه‌ریزی، ایجاد معیار و شاخص است که با آن می‌توان هر عملکردی را در سازمان ارزیابی کرد. با استفاده از برنامه‌ریزی، معیار دقیقی برای سنجش ایجاد می‌شود که به جای ارزیابی عملکردها به صورت کیفی، می‌توان آن‌ها را به صورت کمی و به صورت درصدی از میزان تحقق اهداف سنجید. این شاخص، با ایجاد هم‌زبانی و هم‌راستایی در سازمان، به ارتقای بهره‌وری سازمان کمک می‌کند. در صورت نبود این مهم و هدفی مشترک، برداشت‌های متفاوتی از عملکرد سازمان می‌شود که سازمان‌دهی و رسیدن به اهداف را با مشکل مواجه می‌کند. سومین کارکرد برنامه‌ریزی، مشخص کردن وظایف در سطح فردی است. اگر برنامه مشخصی برای سازمان وجود نداشته باشد، افراد مختلف در سازمان قادر نخواهند بود اولویت وظایف خود را مشخص کنند و این امر باعث سردرگمی افراد در سازمان می‌شود. به عبارت دیگر، خارج شدن از سردرگمی افراد و هم‌راستا شدن با اهداف سازمان، یکی از مهم‌ترین کارکردهای برنامه‌ریزی است.

حاجی حیدری با اشاره به اینکه مهم‌ترین مسائل در تحقق برنامه‌ریزی تولید، شناخت مجموعه و یا فرایند است، اظهار داشت: در واقع اطلاع داشتن از محدودیت‌ها و مطلوبیت‌های فرایند و یا مجموعه

برای برنامه‌ریزی تولید ضروری است. برای مثال در خط نورد، در مرحله نخست باید خط تولید را به خوبی شناخت و سپس مشخص کرد که بهترین عملکرد این خط تولید در چه حالت‌هایی رخ می‌دهد و محدودیت‌های بالادستی و پایین‌دستی خط نورد چیست. اگر درک و شناخت درستی از خط تولید و یا فرایند در دسترس نباشد، نمی‌توان برنامه درست و دقیقی برای آن تدوین کرد. دومین مسئله مهم در برنامه‌ریزی تولید، هدف‌گذاری صحیح و درست است. در علوم مدیریتی گفته می‌شود که هدف‌گذاری باید «Smart» باشد. این اصطلاح از ابتدای پنج کلمه «Specific»، «Measurable»، «Attainable»، «Relevant» و «Time Based» گرفته شده و در واقع نشانه پنج ویژگی است. به این معنا که هدف باید مشخص باشد و قابل تحلیل و تفسیر نباشد. به عبارتی دیگر، هدف‌گذاری باید به گونه‌ای صورت پذیرد که برداشت یکسانی از آن شود. علاوه‌براین، یک هدف هوشمندانه باید قابل اندازه‌گیری، واقع‌بینانه، در دسترس و زمان‌مند باشد. در چنین شرایطی، برنامه‌ریزی واقع‌بینانه، در دسترس و چالش‌برانگیز اما قابل دسترس است.

تحقق و دستیابی به اهداف تولید

وی ادامه داد: سازمان‌ها به منظور تحقق و دستیابی به اهداف تولید، از سیستم‌های برنامه‌ریزی بهره‌مند می‌شوند. در شرکت فولاد مبارکه سیستم سلسله‌مراتبی غلتان مورد استفاده قرار می‌گیرد. به این معنا که در این شرکت برای سطوح مختلف سازمان برنامه‌های پنج ساله، سالانه، سه ماهه، ماهانه و حتی برنامه‌ریزی برای هر شیفت کاری تدوین می‌شود. سیستم‌های سلسله‌مراتبی اهداف و یا خروجی‌های برنامه‌ریزی در هر سطح از سازمان، اهداف سطوح پایین‌تر را تشکیل می‌دهند. بدین معنا که سطوح پایین‌تر سازمان باید به گونه‌ای عمل کنند که سطوح بالاتر به برنامه‌ریزی مشخص‌شده برسند. یکی از مسائل مهم در برنامه‌ریزی هر سطح در سازمان این است که در سطوح پایین‌تر، محدودیت‌های واقعی‌تری در برنامه‌ریزی لحاظ می‌شوند. به عبارت دیگر، در سیستم سلسله‌مراتبی، سطوح بالاتر سازمان نسبت به سطح پایین‌تر ایده‌آل‌نگرتر هستند؛ در حالی که سطوح پایین‌تر سازمان در برنامه‌ریزی جزئی‌نگرتر عمل می‌کنند.

مدیر برنامه‌ریزی و کنترل کیفیت شرکت فولاد مبارکه ابراز کرد: باید توجه داشت در یک سیستم سلسله‌مراتبی غلتان لازم است که میزان تحقق برنامه‌ها در بازه‌های زمانی کوچک‌تر مورد ارزیابی قرار گیرد. برای مثال، اهداف یک ساله که در اسفند ماه تدوین می‌شوند، باید در بازه‌های چندماهه مطالعه و برنامه‌ریزی کرد. در روش مذکور، برنامه‌ریزی مناسب برای لایه‌ها و سطوح پایین‌تر، تضمین کننده رسیدن سازمان به اهداف سالانه خود است.

حاجی‌حیدری در خصوص افق برنامه سه ماهه شرکت فولاد مبارکه، اذعان کرد: در این شرکت به منظور تحقق اهداف سالانه برنامه‌ریزی سه ماهه نیز انجام می‌شود و هر ماه به صورت غلتان برای افق سه ماه بعد برنامه‌ریزی صورت می‌پذیرد. در این افق سه ماهه، کلیه عوامل موثر در دستیابی به اهداف برنامه مانند زمان توقف، ظرفیت خطوط، محدودیت‌های انرژی و سیالات و تقاضای بازار و سفارش‌ها لحاظ می‌شوند. یکی از مهم‌ترین خروجی‌های این برنامه‌ریزی، تعیین میزان تولید محصول در شرکت فولاد مبارکه است که واحد فروش شرکت را از میزان عرضه محصول در ماه سوم مطلع می‌کند. برای مثال در اسفند ماه، برای سه ماهه فروردین، اردیبهشت و خرداد

ماه برنامه‌ریزی لازم انجام و در پایان فروردین ماه دوباره برنامه‌ریزی برای سه ماه بعد یعنی اردیبهشت، خرداد و تیر ماه انجام می‌شود. در واقع عملکرد شرکت فولاد مبارکه در بازه‌های یک ماهه، برای یک افق سه ماهه برنامه‌ریزی می‌شوند تا در نهایت، این شرکت به اهداف تولید سالانه برسد. بنابراین اهداف سالانه، ورودی‌های افق سه ماهه را تشکیل می‌دهند و این امر هر ماه تکرار می‌شود که مفهوم غلتان بودن را در مدل برنامه‌ریزی سلسله‌مراتبی غلتان به‌تصویر می‌کشد. این سیستم به شرکت فولاد مبارکه کمک می‌کند تا خود را با آخرین شرایط و وضعیت وفق و مطابق با آن، برنامه‌ریزی‌های لازم را انجام دهد. گفتنی است که اهداف سطوح بالاتر در شرکت فولاد مبارکه کنار گذاشته نمی‌شوند و هدف از اجرای برنامه‌ریزهای ماهانه، سه ماهه و...، دستیابی به اهداف سطوح بالاتر است.

ضرورت مدیریت ریسک در سازمان

وی ضمن اشاره به عوامل مهم مدیریت ریسک، افزود: در یک سازمان، شناخت درست از عوامل داخلی و خارجی موثر بر افراد سازمان، درک درست از محیط داخلی سازمان و یا یک فرایند برنامه‌ریزی، شناخت اهرم‌ها، ذی‌نفعان و... سازمان را از ریسک‌های سازمانی دور می‌کند. با شناخت و درک درست موانع، می‌توان ریسک‌ها را در سازمان مدیریت و برای آن‌ها سناریو تعریف کرد. فقط در چنین شرایطی است که در زمان وقوع ریسک، سازمان غافلگیر نخواهد شد. رویارویی سازمان با یک ریسک غیر منتظره به این معناست که عوامل ایجاد آن در سازمان به درستی شناسایی نشده‌اند و کاملا بدیهی است که برنامه‌ریزی و تمهیدات لازم برای مقابله با ریسک و شناسایی منابع آن در سازمان انجام نشده است. در این شرایط، در سازمان مدیریت بحران انجام می‌شود که در این حوزه مدیریتی، سازمان از اهداف بهینه خود دور می‌شود. با این حال، بروز ریسک‌ها در سازمان امری انکارناپذیر است و می‌تواند مانعی بر سر راه تحقق برنامه‌های تولید باشد.

مدیر برنامه‌ریزی و کنترل کیفیت شرکت فولاد مبارکه با اشاره به اصلی‌ترین چالش‌های این شرکت در تحقق برنامه‌ریزی تولید، مطرح کرد: مهم‌ترین مشکلات این شرکت برای تحقق برنامه‌ریزی تولید در سال‌های نه چندان دور، کمبود مواد اولیه و طی سه سال گذشته، محدودیت‌های برون‌سازمانی شامل محدودیت‌های انرژی برق و گاز بوده است. یکی از مهم‌ترین راهکارهای این شرکت برای تحقق برنامه تولید، در نظر گرفتن این محدودیت‌ها به صورت ماهانه، فصلی و سالانه است. همچنین شرکت فولاد مبارکه با برقراری ارتباط با نهادهای بالادستی و تامین‌کنندگان برق و گاز، توانست از شدت و زمان محدودیت‌های انرژی اطلاع داشته باشد. با توجه به الگوهای به دست‌آمده از این محدودیت‌ها، شرکت توانسته است با سناریوسازی در حالت‌های خوش‌بینانه، محتمل و بدبینانه، برنامه‌های خود را متناسب با محدودیت‌های انرژی تنظیم کند. به این معنی که با در نظر گرفتن سناریوهای مختلف، پیش‌بینی‌ها و اقدامات لازم را از ماه‌ها قبل انجام دهد تا در صورت اتفاق افتادن هر سناریو، آمادگی و منابع لازم به منظور مواجهه و انجام اقدامات مقتضی را داشته باشد.

حاجی‌حیدری در پایان خاطرنشان کرد: شرکت فولاد مبارکه تعمیرات سالانه و اجرای طرح‌های توسعه‌محور را در زمان محدودیت‌ها قرار می‌دهد تا از این زمان‌های توقف به صورت بهینه بهره‌مند شود. سناریوسازی و استفاده از زمان‌های توقف به این معنا نیست که شرکت فولاد مبارکه ظرفیت از دست رفته نداشته است و در زمان محدودیت‌ها، بخشی از ظرفیت تولید از دست می‌رود. با این حال، با در نظر گرفتن محدودیت‌های پیش‌بینی شده، نتایج برنامه‌ریزی به اهداف شرکت نزدیکتر می‌شود. گفتنی است که این محدودیت‌ها برای برنامه‌های کوتاه‌مدت شرکت فولاد مبارکه است و تمهیدات اندیشیده شده در شرکت و همچنین برنامه‌ریزی‌های بلندمدت برای تامین انرژی، راهگشای تحقق برنامه‌ریزی تولید شرکت فولاد مبارکه خواهند بود.

در یک سازمان، شناخت درست از عوامل داخلی و خارجی موثر بر افراد سازمان، درک درست از محیط داخلی سازمان و یا یک فرایند برنامه‌ریزی، شناخت اهرم‌ها، ذی‌نفعان و... سازمان را از ریسک‌های سازمانی دور می‌کند

گل گهر

رویش باورها در دل کویر

شرکت معدنی و صنعتی گل گهر
GOLGOHAR MINING & INDUSTRIAL COMPANY
روابط عمومی و امور بین الملل

www.geg.ir

شاهراهی به نام استراتژی

مدیر اســتراتژی و تعالی ســازمانی شــرکت فولاد خوزســتان گفت: شــرکت فولاد خوزستان از طریــق توســعه صادرات هم‌زمــان با کاهش نــرخ مصارف و مدیریــت هزینه‌ها و ایجاد شــراکت‌ها و توافق‌نامه‌هــای دو و ســه‌جانبه بــرای اســتفاده از ظرفیت‌های نــوردی موجود و ورود بــه بازارهای جدیــد و همچنین با تداوم نوســازی و ارتقای راندمان خطوط تولید و ســرمایه‌گذاری در بالادســت و تکمیل زنجیره ارزش، توانســته اســت در فضای کنونی تاب‌آور باشــد و پایداری خــود را از طریق دستیابی به اهداف تعیین شده حفظ کند.

محسن شیری بابادی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در ارتباط با اهمیت برنامه‌ریزی استراتژیک در سازمان، عنوان کرد: به طور کلی، تغییر و تحولات سریع محیط کسب‌وکار، درهم‌تنیدگی عوامل سیاسی، قانونی، اقتصادی، فناوری، اجتماعی و فرهنگی تاثیرگذار بر سازمان‌ها و ظهور نیروهای جدید رقابتی در دنیای امــروزی، برنامه‌ریــزی استراتــژیک و تدویــن استراتژی‌های چندجانبه در سطوح مختلف سازمانی را بسیار مهم کرده است. برنامه‌ریزی استراتژیک روشی سازمان‌یافته، سیستماتیک و هماهنگ به منظور دستیابی به اهداف مشخصی در سازمان تلقی می‌شود. تاکید و تمرکز بر برنامه‌ریزی استراتژیک به مدیران کمک می‌کند تا تصویر و درک روشنی از ماموریت و اهداف سازمان خود داشته باشند و فعالیت‌های سازمانی را زیر چتر استراتژی منسجمی هماهنگ سازند. یکپارچگی و داشتن هم‌افزایی و تمرکز در برنامه‌ریزی، تدوین، اجرا و ارزیابی استراتژی، از موارد مهمی هستند که بسیاری از مدیران در قالب سیستم‌های مدیریت استراتژیک آن را دنبال می‌کنند.

وی افزود: برنامه‌ریزی استراتژیک کمک می‌کند تا اهداف و برنامه زمانی رسیدن به آن‌ها را تنظیم و بر نحوه عملکرد و تصمیم‌گیری در سازمان تمرکز کنند. اگر این برنامه‌ریزی به درستی انجام شود، عملیات را بهبود می‌بخشد، تمرکز ایجاد می‌کند، اولویت‌ها را مشخص می‌سازد و همکاری در تمام سطوح سازمانی برای رسیدن به هدفی مشترک را افزایش می‌دهد. همچنین برنامه‌ریزی استراتژیک درست، اهداف سهام‌داران، کارکنان و تامین‌کنندگان را هماهنگ‌سازی و همچنین تمرکز مناسبی بر مشتریان و جامعه ایجاد می‌کند. علاوه‌براین، این برنامه می‌تواند وضعیت کنونی، برنامه آینده و روش‌هایی برای اندازه‌گیری موفقیت در سازمان را تعیین کند.

ترسیم برنامه‌های استراتژیک یک سازمان

مدیــر اســتراتــژی و تعــالی سازمــانی شرکــت فولاد خوزستان در راستای برنامه‌ریزی‌های استراتژیک شرکت‌ها، مطرح کرد: امروزه سازمان‌ها در هر اندازه‌ای که باشند، با تغییر و تحولات سریعی مواجه هستند و باید فعالیت‌های خود را طوری برنامه‌ریزی و هدایت کنند که در محیط رقابتی به موفقیت دست یابند و تداوم حیات داشته باشند. در صورت تدوین و اجرای درست برنامه‌ریزی استراتژیک، شرکت‌ها می‌توانند در بازار رقابت جهانی موقعیت خود را بهبود و ارتقاء دهند و در مسیر کسب موفقیت و سودآوری گام بردارند. برنامه‌ریزی استراتژیک عوامل کلیدی محیطی را تحلیل می‌کند و برای رسیدن به هدف از کوتاه‌ترین راه ممکن، راه‌حل‌های مناسب ارائه می‌دهد. به عبارت دیگر، برنامه‌ریزی استراتژیک فرایند تعیین اهداف سازمان و تصمیم‌گیری درباره طرح‌های جامع عملیاتی و اجرایی برای تحقق آن اهداف است و در مدیریت سازمان، تمرکز بر فعالیت‌ها برای رسیدن مقاصد استراتژیک و چشم‌انداز سازمان نقش بسزایی، ایفا می‌کند.

شیری بابادی ادامه داد: شناخت نقاط قابل بهبود و قوت درون‌سازمانی و فرصت‌ها و تهدیدهای برون‌سازمانی، استفاده درست از ابزارها، تکنیک‌ها، سیستم‌ها و روش‌ها و لحاظ کردن ترتیب اولویت آن‌ها، چرخه عمر سازمان، انتخاب خط مشی‌های مطلوب و برنامه‌ریزی شده و به کارگیری استراتژی‌های اثربخش بر اساس مدل تصمیم‌گیری منطقی و اقتضایی، بدون شک مسیر تحقق اهداف و برنامه‌های کوتاه‌مدت، میان‌مدت و بلندمدت را به خوبی هموار می‌کنند و سازمان‌ها را در کسب موفقیت‌های بزرگ و سرآمدی در کسب‌وکار رهنمون می‌شوند.

چشم‌اندازهای فخوز در مسیر توسعه

وی در خصوص چشم‌اندازهای شرکت فولاد خوزستان، بیان کرد: رسالت شرکت فولاد خوزستان تولید انواع محصولات فولادی تخت و طویل برای عرضه به بازارهای داخلی و صادراتی است و تبدیل شدن به یکی از بزرگ‌ترین شرکت‌های فولادی یکپارچه در کشور و منطقه با توانایی تولید ۱۳ میلیون و ۶۰۰ هزار تن محصولات فولادی در افق ۱۴۱۰،

چشم‌انداز مهم شرکت فولاد خوزستان به شمار می‌آید. این شرکت در راستای تحقق این چشم‌انداز، اهداف استراتژیکی خود را با استفاده از روش کارت امتیازی متوازن «BSC» در نقشه استراتژیک لحاظ کرده است. مهم‌ترین این اهداف شامل فروش بهینه محصولات فولادی، افزایش بهره‌وری منابع، مدیریت اثربخش بهای تمام‌شده، افزایش رضایت و وفاداری مشتری، تحویل به موقع و پایدار محصولات، ارائه محصولات با کیفیت مطلوب، ارائه محصولات متنوع، توسعه بومی‌سازی و حمایت از تولید داخل، تولید پایدار محصولات فولادی، بهینه‌سازی مصرف حامل‌های انرژی و آب، مدیریت اثربخش فناوری و نوآوری، مدیریت اثربخش پروژه‌های افزایش ظرفیت، تحول در ایمنی و بهداشت محیط کار، حفاظت از محیط زیست و بهبود مدیریت پسماند، توانمندسازی سرمایه‌های انسانی، ارتقای اثربخشی و یکپارچگی نظام مدیریت، توسعه شایستگی‌های رهبران و تامین اقتصادی و پایدار منابع مالی است.

مدیر استراتژی و تعالی سازمانی شرکت فولاد خوزستان در ادامه اظهار داشت: شرکت فولادخوزستان، با برنامه‌ریزی استراتژیک، سیاست‌های بازاریابی و فروش را ترسیم می‌کند و با اولویت پاسخگویی به تقاضاهای بازار داخل و گشایش بازارهای هدف صادراتی جدید، امکان تحقق اهداف استراتژیک تولید و فروش محصولات را فراهم می‌آورد. همچنین این شرکت، با توجه به فناوری و سبد محصولات به منظور تداوم کسب‌وکار خود، با پیشنهاد ارزش مناسب برای مشتریان و اتخاذ استراتژی تعالی عملیاتی تلاش کرده است تا با ارائه محصولات متنوع با کیفیت مورد انتظار مشتریان، تحویل به موقع و با قیمت‌های رقابتی، سهم خود از بازار را افزایش دهد. شرکت فولاد خوزستان، از طریق توسعه صادرات هم‌زمان با کاهش نرخ مصارف و مدیریت هزینه‌ها و ایجاد شراکت‌ها و توافق‌نامه‌های دو و سه‌جانبه برای استفاده از ظرفیت‌های نوردی موجود و ورود به بازارهای جدید و همچنین با تداوم نوسازی و ارتقای راندمان خطوط تولید و سرمایه‌گذاری در بالادست و تکمیل زنجیره ارزش، توانسته است در فضای کنونی تاب‌آور باشد و پایداری خود را از طریق دستیابی به اهداف تعیین شده حفظ کند.

شیری بابادی در ادامه ضمن اشاره به عوامل موثر در تحقق برنامه‌ریزی استراتژیک، تصریح کرد: سازمان‌ها برای بقا در محیط پویای امروزی باید قدرت تطبیق و انعطاف‌پذیری داشته باشند و این امر برای تمامی سازمان‌ها از جمله شرکت فولاد خوزستان، حائز اهمیت فراوانی است. لازمه هر گونه تصمیم‌گیری و برنامه‌ریزی استراتژیک، شناخت وضعیت موجود از طریق بررسی عوامل محیط درونی و بیرونی است. بررسی محیطی ابزاری است که سازمان از آن برای جلوگیری از غافل‌گیری‌های استراتژیک و حصول اطمینان از سلامتی بلندمدت و حفظ چابکی بهره می‌برد. تحقیقات نشان می‌دهند که بین بررسی محیطی و سودآوری شرکت رابطه مستقیمی وجود دارد. وظیفه تحلیلگران محیطی شناسایی فرصت‌ها، تهدیدها و همچنین نقاط قوت و ضعف و نیز مد نظر قرار دادن دقیق تاثیرات متغیرهای محیطی بر تمامی ارکان سازمان است.

عوامل موثر در اجرا و تحقق برنامه‌ریزی استراتژیک

وی ضمن اشاره به برخی از عوامل مهم در برنامه‌ریزی استراتژیک، اذعان کرد: برخی از عوامل موثر در اجرا و تحقق برنامه‌ریزی استراتژیک شامل مهیا کردن زیرساخت‌های فرهنگی سازمان، بهره‌گیری صحیح از ساختار کمیته‌ای و تیم‌های تخصصی، تقویت حوزه تحقیق و توسعه، ارتقای چابکی سازمانی، انتقال استراتژی‌ها به سطوح عملیاتی و جلب مشارکت کارکنان، ارتقای بهره‌وری فرایندهای سازمان و جلوگیری از روزمرگی در فعالیت‌ها به خصوص در تیم رهبری است. همچنین در تیم رهبری سازمان ثبات، وجود رهبران مجرب، با دانش و متعهد و نیز اراده و اهتمام برای اجرای برنامه‌های استراتژیک بسیار اهمیت دارد.

مدیر استراتژی و تعالی سازمانی شرکت فولاد خوزستان در پایان یادآور شد: داشتن ساختار مناسب، یکپارچه و نظام‌مند تصمیم‌سازی، توانایی مدیریت کردن تغییرات، وجود یک فرایند مشخص برای تعریف، اولویت‌بندی و تخصیص بودجه برای اقدامات و پروژه‌ها، تامین به موقع و کافی منابع مالی مورد نیاز، برداشته شدن تحریم‌های ظالمانه و برقراری ثبات نسبی در محیط کسب‌وکار، از دیگر عوامل موثر در تحقق برنامه‌های استراتژیک در سازمان به شمار می‌آیند. در این مسیر، سازمان‌ها می‌توانند از ابزارهای مختلف مدیریتی مانند مدیریت ریسک، مدیریت دانش، مدیریت فناوری، مدیریت نوآوری و...، به کارگیری سیستم‌های اطلاعاتی و اتوماسیون یکپارچه، مدیریت عملکرد جامع و انجام ارزیابی‌ها و ممیزی‌های دوره‌ای داخلی و شخص ثالث استفاده کنند.

مدیرعامل شرکت فنی مهندسی آرین مدرن جهان آرا:

امنیت سرمایه‌گذاری در معادن به خطر افتاده است

مدیرعامل شرکت فنی مهندسی آرین مدرن جهان آرا گفت: در حالی شاهد افت چشمگیر سرمایه‌گذاری در معادن سنگ‌آهن کشور هستیم که ذخایر مگنتیت رو به پایان است و ضرورت دارد جهت تامین خوراک کافی فولادسازان، دانش و تکنولوژی فرآوری و پرعیارسازی معادن هماتیت در اختیار واحدهای معدنی قرار بگیرد.

صادق قاسمی فلاورجانی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» عنوان کرد: در یک نگاه کلی می‌توان گفت که میزان ذخایر معدنی مناسبی در داخل کشور وجود دارد اما به نظر می‌رسد در مقوله مهم اکتشاف با کاستی‌هایی مواجه هستیم. همچنین دانش فنی و تخصصی مورد استفاده در معادن، کمی قدیمی شده و هزینه‌های اجرایی به شدت افزایش یافته است. از سوی دیگر، ماشین‌آلات معدنی فرسوده شده‌اند و راندمان تولید افت پیدا کرده است. واردات ماشین‌آلات معدنی نو همچنان بلاتکلیف باقی‌مانده است و در صورت امکان، این مهم با ۴۵ تا ۵۰ درصد قیمت تمام‌شده موجود در بازار انجام خواهد شد.

راندمان معادن کاهش یافته است

وی در همین راستا افزود: خرید ماشین‌آلات و تجهیزات معدنی اعم از بولدوزر، بیل مکانیکی و لودر طی سالیان گذشته با همکاری سازمان‌های دولتی به صورت لیزینگی از شرکت هپکو صورت می‌پذیرفت و مشکل چندانی در این بخش نداشتیم که بسیار مقرون به صرفه‌تر از اجاره تجهیزات معدنی نیز بود اما متاسفانه در حال حاضر عمر مفید ماشین‌آلات معدنی پایان یافته است و قطعات یدکی ماشین‌آلات چینی نیز در بازار وجود ندارد. این معضل منجر به تعطیلی معادن، وقفه در تولید و در نهایت افت راندمان عملیات‌های معدنی شده‌است.

مدیرعامل شرکت فنی مهندسی آرین مدرن جهان آرا در ادامه به معضل معارضان محلی اشاره کرد و گفت: در حالی که سازمان منابع طبیعی و آبخیزداری کشور اعلام کرده است که طبق قانون معدن‌کاران می‌توانند زمینی که متعلق به دولت است را جهت اجرای عملیات‌های مختلف معدنی اجاره کنند، در کمال تعجب با حضور معارضان محلی در این مناطق مواجه هستیم که سازمان‌های

دولتی، هیچ همکاری جهت رفع این مشکل نمی‌کنند و خود معدن‌کار موظف است با این معارضان وارد گفت‌وگو شود؛ در حالی که رفع این معضل بر عهده نهادهای انتظامی است اما متاسفانه این اتفاق رخ نمی‌دهد و معارضان محلی به اشکال مختلف، سعی در اختلال امور مرتبط با معدن می‌کنند. در چنین شرایطی که معدن‌کار چاره‌ای جز یک سری اقدامات جهت رفع مشکلات به وجود آمده ندارد، شاهد درگیری‌های فیزیکی و حتی خسارات مالی به ماشین‌های حمل مواد معدنی خواهیم بود.

قاسمی فلاورجانی تصریح کرد: بروکراسی‌های اداری در بخش‌های ذی‌ربط، منجر به وقفه در اجرای عملیات‌های معدنی شده است. طبق ماده ۲۴ قانون معادن، اگر پاسخ استعلامات لازم چهار ماه به معدن‌کار ارسال نشد، به معنای موافقت با درخواست اعلام شده خواهد بود. در حالی که برخی استعلامات با تاخیر ۶ ماه تا یک ساله در پاسخ‌دهی همراه است، پس از اینکه معدن‌کار نسبت به اجرای درخواست‌های خود اقدام می‌کند، با یک سری رفتارهای ناشایست از سوی همین سازمان‌ها مواجه می‌شود. تمامی این مسائل، در نهایت منجر به کاهش امنیت سرمایه‌گذاری در بخش معدن خواهد شد و سرمایه‌گذاران کمتری نسبت به ورود به این حوزه اقدام خواهند کرد.

ریسک سرمایه‌گذاری در مناطق کم‌برخوردار

وی با بیان اینکه اکثر معادن کشور در مناطق دورافتاده و کم‌برخوردار واقع شده‌اند، مطرح کرد: یزد، کرمان، کردستان و...، جزو استان‌هایی هستند که معادن فراوانی در نقاط مختلف آن‌ها قرار گرفته است که به نوعی جزو مناطق محروم و دورافتاده محسوب می‌شوند. بنابراین سرمایه‌گذاران نمی‌توانند ریسک سرمایه‌گذاری در چنین مناطقی با وجود این حجم از مشکلات را بپذیرند و در نتیجه سنگ‌آهن با بهای تمام‌شده بیشتری در معادن مختلف تولید می‌شود.

مدیرعامل شرکت فنی مهندسی آرین مدرن جهان آرا در خصوص عرضه سنگ‌آهن در بورس، تصریح کرد: عرضه سنگ‌آهن در بورس کالای ایران توانسته است یک تعادل نسبی را در بازار ایجاد کند اما تا زمانی که تمام محصولات تولیدی به ویژه معادن کوچک مقیاس در این تالار صنعتی عرضه شود، حدود دو تا سه سال زمان خواهد برد. در چنین شرایطی، یکی از شرکت‌های بزرگ فولادی اعلام می‌کند که با توجه به شرایط موجود به ویژه هزینه حمل‌ونقل مواد معدنی، مایل به خرید سنگ‌آهن با قیمت پیشنهادی از جانب خود خواهد بود. با توجه به اینکه ما ناچار به فروش سنگ‌آهن تولیدی خود در بازار هستیم و همچنین حدود ۲۰ سال تجربه در این زمینه کسب کرده‌ایم، می‌توانیم محصول خود را با قیمت پیشنهادی آن شرکت بفروشیم؛ در غیر این صورت موفق به فروش سنگ‌آهن تولیدی نخواهیم شد. با این تفاسیر، زمانی که موفق به عقد قرارداد با سود کمتر می‌شویم، پس از گذشت چند روز با اعتصاب کامیون‌داران به دلیل افزایش قیمت روغن، لاستیک و... روبه‌رو می‌شویم.

قاسمی فلاورجانی خاطرنشان کرد: معتقد هستیم صدور مجوزها و حتی مکاتبات اداری جهت عرضه و تقاضای سنگ‌آهن نیز باید در یک سامانه مشخص ثبت شود تا ضمن بازرسی مداوم، از مشکلات موجود در این بخش کاسته شود؛ چراکه صدور مجوزهای لازم نیز باید طبق قوانین و بر اساس یک رویه مشخص صورت پذیرد. از سوی دیگر، تخصیص سوخت مورد نیاز معادن نیز یکی دیگر از مشکلات عدیده معدن‌کاران است که منجر به وقفه و کاهش تولید می‌شود. این در حالی است که باید یک بازه زمانی مشخصی برای تخصیص سوخت به معادن در نظر گرفته شود تا شاهد ایجاد وقفه در تولید نباشیم. متاسفانه باید گفت در حال حاضر نه تنها هیچ حمایتی از معدن‌کاران نمی‌شود بلکه چوب لای چرخ آن‌ها گذاشته می‌شود و شاهد افزایش روزافزون مشکلات در این بخش هستیم. ضمن اینکه تعداد افراد متخصص و تحصیل کرده معدنی در

صدور مجوزها و حتی مکاتبات اداری جهت عرضه و تقاضای سنگ‌آهن نیز باید در یک سامانه مشخص ثبت شود تا ضمن بازرسی مداوم، از مشکلات موجود در این بخش کاسته شود

سازمان‌های مربوطه به شدت کاهش یافته است و بعضی از مسئولان توجهی به مشکلات معدن‌کاران نمی‌کنند؛ چراکه عدم رفع هر یک از این معضلات می‌تواند روزانه چند ۱۰۰ میلیون خسارت به فعالان معدنی وارد کند و از انگیزه و حتی توان آن‌ها جهت ادامه فعالیت بکاهد.

حقوق دولتی معادن؛ یک دغدغه ماندگار

وی در ارتباط با اخذ حقوق دولتی معادن، تاکید کرد: با وجود تمامی مشکلات فوق، معدن‌کاران موظف به پرداخت حقوق دولتی هستند که رویه مشخصی برای اخذ آن نیز وجود ندارد. در واقع فعالان معدنی موظف به پرداخت حقوق دولتی هستند و اگر نسبت به پرداخت میزان حقوق تعیین شده اقدام نکنند، در ادامه با عدم تخصیص سوخت، مواد ناریه و... مواجه خواهند شد. متاسفانه حقوق دولتی معادن، به یک ابزار فشار به فعالان معدنی تبدیل شده است که در صورت عدم پرداخت آن، محروم از کلیه خدمات معدنی خواهند شد و در ادامه نیز با توقف فعالیت معدن و طبق ماده ۲۰، معدن به مزایده گذاشته خواهد شد. این در حالی است که باید حمایت‌های لازم جهت توسعه اکتشاف و همچنین واردات ماشین‌آلات جدید صورت پذیرد تا فعالان معدنی بتوانند ضمن تسهیل شرایط موجود، به فعالیت خود ادامه دهند و سپس حقوق دولتی را بر اساس یک قانون مشخص پرداخت کنند.

این تولیدکننده سنگ‌آهن ضمن اشاره به نوسان قیمت سنگ‌آهن در بازارهای جهانی، اذعان کرد: قیمت سنگ‌آهن به دنبال اتفاقات مختلف در بازارهای جهانی همچون تنش‌های ژئوپلیتیکی، مشکلات غول‌های اقتصادی جهان همچون چین، تعطیلی معادن بزرگ همچون ریوتینتو و... دائما در حال نوسان است اما این مسائل نباید با وجود معادن غنی از سنگ‌آهن در داخل کشور، تاثیر چندانی بر قیمت تمام‌شده داشته باشد. متاسفانه برخی شرکت‌های بزرگ فولادی نسبت به پرداخت اوراق سالیانه به جای پول نقد در قبال خرید سنگ‌آهن اقدام می‌کنند که این مسئله نه تنها سودآور نیست بلکه به ضرر تولیدکنندگان نیز خواهد بود؛ چراکه ممکن است در ادامه کنسانتره با افت قیمت مواجه شود و همین تولیدکننده نتواند محصول تولیدی خود را به قیمت مناسب در بازار بفروشد.

قاسمی فلاورجانی تصریح کرد: این در حالی است که شاهد مشکلات روزافزون دیگری اعم از بیمه، مالیات، افزایش دستمزد و... در سال جاری هستیم و تمامی این مسائل در نهایت منجر به کاهش تولید و حتی تعدیل نیروی انسانی خواهد شد. در حالی که تمامی کارفرمایان به دنبال حفظ نیروی انسانی شاغل در مجموعه خود هستند اما شرایط تولید به نحوی رقم خورده است که چاره‌ای جز تعدیل نیروهای انسانی باتجربه و حتی متخصص وجود ندارد. از سوی دیگر، اگر کارفرمایان حق بیمه نیروی انسانی را تا پایان هر ماه پرداخت نکنند، با جریمه ۲ درصدی از سوی سازمان تامین اجتماعی مواجه خواهند شد. در چنین شرایط دشواری که کارفرمایان نیازمند حمایت دولت و سازمان‌های مرتبط هستند اما متاسفانه با افزایش روزافزون مشکلات روبه‌رو هستیم.

فعالان معدنی موظف به پرداخت حقوق دولتی هستند و اگر نسبت به پرداخت میزان حقوق تعیین شده اقدام نکنند، در ادامه با عدم تخصیص سوخت، مواد ناریه و... مواجه خواهند شد

ضرورت توسعه دانش فرآوری سنگ‌آهن هماتیت

وی در پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه با توجه به کاهش چشمگیر ذخایر مگنیت سنگ‌آهن کشور، آیا تمهیدات لازم در خصوص فرآوری ذخایر هماتیت اندیشیده شده است یا خیر، گفت: با توجه به اینکه هزینه فولادسازی با استفاده از ذخایر مگنتیت پرعیار کمتر است، بر همین اساس عمده تولید فولاد در کشور با به کارگیری از این نوع سنگ‌آهن صورت پذیرفته است و در حال حاضر شاهد افت چشمگیر معادن مگنتیت در داخل کشور هستیم. بر همین اساس ضرورت دارد دانش فرآوری و پرعیارسازی سنگ‌آهن هماتیت ضمن توسعه اکتشاف در اختیار فعالان معدنی کشور قرار بگیرد تا بتوانیم از این ذخایر معدنی نیز به بهترین شکل ممکن بهره

ببریم. خوشبختانه در حال حاضر برخی از معادن بخش خصوصی کشور مانند تنگه‌زاغ و آک‌کهور، مشغول پرعیارسازی سنگ‌آهن هماتیت از ۴۵ درصد به ۶۷ درصد هستند و امیدوار هستیم این توانایی در سایر معادن کشور نیز ایجاد شود؛ چراکه در اطراف استان‌های یزد و اصفهان، ذخایر سنگ‌آهن هماتیتی فراوانی وجود دارد که به دلیل عدم توانایی موجود برای به کارگیری در تولید فولاد، به تولیدکنندگان سیمان اختصاص پیدا می‌کند. برای مثال، در معدن کومبو آفریقای جنوبی سالیانه ۴۰ میلیون تن سنگ‌آهن هماتیت با عیار ۶۷ درصد تولید می‌شود اما از آنجایی که امکان فرآوری و پرعیارسازی آن در داخل کشور فراهم نیست، ناچار به استفاده از این ذخایر در تولید سیمان هستیم.

مدیرعامل شرکت فنی مهندسی آرین مدرن جهان آرا ادامه داد: در حالی با عدم توسعه دانش فنی فرآوری سنگ‌آهن هماتیت مواجه هستیم که از این ماده معدنی در صنعت رنگ‌سازی نیز استفاده می‌شود و متاسفانه شاهد خام‌فروشی آن جهت استفاده در این صنعت هستیم. در حالی که اگر دانش فنی فرآوری آن در اختیار معادن مختلف قرار بگیرد، می‌توانیم خوراک مورد نیاز فولادسازان را به میزان کافی تامین کنیم و در ادامه مشکلی در خصوص تامین سنگ‌آهن نداشته باشیم. همین مسئله در صنعت سرب و روی کشور نیز دیده می‌شود و در حالی شاهد اتمام ذخایر اکسیدی هستیم که می‌توانیم با گسترش دانش فرآوری خاک‌سولفوره، خوراک مورد نیاز تولیدکنندگان شمش روی و سرب را تامین کنیم.

قاسمی فلاورجانی ضمن اشاره به دغدغه فولادسازان جهت تحقق چشم‌انداز تولید ۵۵ میلیون تن فولاد در افق ۱۴۰۴، ابراز کرد: در حال حاضر فولادسازان بزرگ کشور نیز با چالش‌های مختلفی به ویژه در تامین مواد اولیه دست و پنجه نرم می‌کنند. تغییر مداوم هزینه حمل‌ونقل مواد معدنی، از دیگر مشکلات شرکت‌های فولادی است که تامین مواد اولیه آن‌ها را با مشکل همراه کرده است و این شرکت‌ها ناچار هستند به هر نحوی نسبت به تامین خوراک پرعیار مورد نیاز خود اقدام کنند. بر همین اساس ضرورت دارد قوانین موجود در حوزه معدن و عملیات‌های معدنی تسهیل شود تا فعالان معدنی بتوانند خوراک کافی را در اختیار واحدهای فولادی قرار دهند. برای مثال، ما به دنبال توسعه تولید سنگ‌آهن در پایان اسفند ماه نسبت به اخذ مجوزهای لازم جهت شناسایی و استخراج یک بلوک جدید اقدام می‌کنیم. در حالی که باید مجوزهای لازم تا اواسط فروردین ماه سال بعد در اختیار ما قرار بگیرد تا بتوانیم به سرعت حدود دو هفته را به تجهیزات کارگاهی خود اختصاص دهیم اما در کمال تعجب با تاخیر ۶ تا هشت ماهه در صدور مجوزهای لازم روبه‌رو می‌شویم و در واقع تولید یک سال خود را از دست خواهیم داد.

دریافت تسهیلات بانکی دشوار شده است

وی در خصوص دریافت تسهیلات حمایت از تولید، خاطرنشان کرد: اتفاقی که تا چند سال پیش رخ می‌داد، این بود که پروانه بهره‌برداری معادن به عنوان ضمانت‌نامه جهت اخذ تسهیلات بانکی پذیرفته می‌شد اما در حال حاضر این اتفاق رخ نمی‌دهد و این در حالی است که تولیدکنندگان و فعالان معدنی نیازمند تسهیلات جهت واردات تجهیزات و ماشین‌آلات جدید و همچنین اجرای طرح‌های توسعه‌ای هستند که متاسفانه شاهد عدم همکاری بانک‌ها و موسسات مالی در این زمینه هستیم.

مدیرعامل شرکت فنی مهندسی آرین مدرن جهان آرا در پایان یادآور شد: ظرفیت تولید سنگ‌آهن در مجموعه ما ۳۰ هزار تن در سال است و فعالیت خود را از سال ۱۳۹۷ آغاز کرده‌ایم. در حالی با حدود ۵۰ درصد ظرفیت اسمی مشغول تولید هستیم که امیدواریم با کاهش مشکلات مذکور، بتوانیم توان تولیدی مجموعه را افزایش دهیم.

استراتژی، سنگ‌بنای موفقیت هر سازمان است

مدیر مهندسی صنایع و تعالی سازمانی شرکت صنایع معدنی فولاد سنگان خراسان گفت: با توجه به ابعاد مختلف و اثرگذار فضای کسب‌وکارها، در شرکت صنایع معدنی فولاد سنگان خراسان با استفاده از رویکردهای «BSC-SWOT» و چارچوب «OAS» استراتژی‌های محوری تدوین و بازنگری می‌شوند.

مرتضی صادقی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در ارتباط با اهمیت برنامه‌ریزی استراتژیک، عنوان کرد: برخی از مدیران شرکت‌ها تمرکز خود را بر انجام کارآمد و اثربخش امور روزمره و فعالیت‌های جاری سازمان معطوف می‌کنند و اغلب اوقات قادر به پیش‌بینی، درک و تحلیل به موقع تحولات محیطی نیستند و از محیط پیرامونی خود غافل می‌مانند. شاید بتوان گفت یکی از دلایل اصلی شکست یا افول کسب‌وکارها، غفلت از تحولات محیطی و واکنش به موقع نشان ندادن به آن‌هاست. این موضوع موجب نابودی قدرت‌های بزرگی همچون نوکیا و اریکسون در دنیا و شرکت‌های متعددی در داخل کشور شده است.

وی در خصوص اهمیت مدیریت استراتژیک، افزود: سازمان‌ها، موجوداتی زنده‌اند که هم خود و هم محیط و اکوسیستم اطراف آن‌ها دائما در حال تغییر است. بنابراین، رهبران باید از روش‌های مدیریت سنتی فاصله بگیرند و با بهره‌گیری از ابزارها و نظام‌های مدیریتی نوین، پویایی و رقابت‌پذیری سازمان را ارتقاء دهند. مدیریت استراتژیک یکی از این رویکردهای مهم مدیریتی است. مفهوم استراتژی که برای اولین بار در میدان‌های نبرد به کار گرفته شد، رفته‌رفته راه خود را به سوی سازمان‌های تجاری و کسب‌وکارها باز کرد و اکنون یکی از حیاتی‌ترین ابزارها و رویکردهای مدیریتی در عرصه‌های ملی و بین‌المللی شناخته می‌شود. نظام مدیریت استراتژیک، عنصر اصلی سیستم مدیریت سازمان و سنگ‌بنای موفقیت کسب‌وکارها به شمار می‌آید و موجب ماندگاری و بقای آن‌ها در فضای رقابتی می‌شود.

فرایندی برای تعیین چشم‌اندازها

مدیر مهندسی صنایع و تعالی سازمانی شرکت صنایع معدنی فولاد سنگان خراسان با اشاره به نیازمندی شرکت‌ها به برنامه مدون استراتژیکی، بیان کرد: سازمان‌ها، با در نظر گرفتن موقعیت فعلی خود و ارتقای آن، به یک برنامه مدون و دقیق نیاز دارند که نقشه راه را برای حرکت در مسیر پیشرفت و تعالی در اختیار آن‌ها قرار دهد. فرایندی که در آن چشم‌اندازهای آینده سازمان مشخص است، برنامه‌ریزی استراتژیک نامیده می‌شود. در این شیوه، برنامه‌ریزی تمام ابعاد سازمان در نظر گرفته می‌شود و سپس با سنجش موقعیت فعلی، اهداف و چشم‌اندازهای بلندمدت تعریف می‌شوند که تحقق هر یک از این چشم‌اندازها، مستلزم در پیش گرفتن مدیریت استراتژیک است. این مفهوم، در علم مدیریت، تجزیه‌وتحلیل مسائل کلان و مهم در سازمان است که آن را مدیران ارشد اجرا می‌کنند. در فرایند مدیریت استراتژیک، شرکت‌ها با انجام تحلیل‌های جامع محیطی (شامل ارزیابی و تحلیل محیط کلان، محیط رقابت و عوامل درونی سازمان)، فرصت‌ها، تهدیدها، قوت‌ها و ضعف‌های خود را شناسایی و درک می‌کنند. سپس این شرکت‌ها، با آگاهی کامل از نیازها و انتظارات ذی‌نفعان کلیدی خود، جهت‌گیری استراتژیک شامل فلسفه وجودی، ارزش‌های محوری و چشم‌انداز را ترسیم و برای نیل به آن، استراتژی محوری خود را تعیین می‌کنند. در مرحله پایانی، با مشخص شدن اهداف استراتژیک و عملیاتی، برنامه‌ریزی‌های لازم به منظور دستیابی و تحقق آن‌ها در سازمان انجام می‌شود.

صادقی ضمن اشاره به مدل‌های نوین استراتژی در جهان، تصریح کرد: سازمان‌ها به منظور اجرای برنامه‌ریزی‌های استراتژیک خود از مدل‌های مختلفی بهره‌مند می‌شوند که بر اساس تجربیات شرکت‌های بزرگ و مطالعه و تحقیق در این حوزه به دست آمده است. برخی از مدل‌های برنامه‌ریزی در طول زمان تکامل یافته‌اند که استفاده از آن‌ها می‌تواند پازل درهم‌ریخته سازمانی را کامل کند. برخی دیگر از آن‌ها که متناسب با فضای فعلی کسب‌وکارها رشد نکرده‌اند، چندان مناسب به‌کارگیری در سازمان‌های امروزی نیستند و در

برخی از موارد حتی منسوخ شده‌اند. این بدان معنا است که روش‌ها و مدل‌های متعددی برای مدیریت و برنامه‌ریزی استراتژیک را متخصصان ارائه کرده‌اند. برخی از مهم‌ترین این مدل‌های کاربردی شامل مدل برنامه‌ریزی استراتژیک دیوید، ولن و هانر، هیل، هیت، کاپلان و نورتون (نقشه استراتژی و کارت امتیازی متوازن «BSC»)، برایسون، گروه مشاوران بوستون «BCG» و چارچوب پنج نیروی رقابتی پورتر است. بر همین اساس هر سازمان با توجه به نوع فعالیت خود، بهترین و مناسب‌ترین مدل را برای تحقق اهداف و چشم‌اندازهای خود انتخاب می‌کند اما از آنجایی که فضای کسب‌وکارهای امروز تک‌بعدی نیستند، در بسیاری از شرکت‌ها از چندین مدل مختلف استفاده می‌شود.

اقداماتی برای تحقق اهداف در فولاد سنگان

وی با اشاره به برخی از اقدامات شرکت فولاد سنگان در خصوص برنامه‌های استراتژیک، اذعان کرد: شرکت صنایع معدنی فولاد سنگان خراسان، با هدف تولید پایدار بخشی از گندله مورد نیاز شرکت فولاد مبارکه، فعالیت خود را در نزدیکی معادن سنگ‌آهن سنگان خراسان آغاز کرد. در نتیجه، این شرکت، با بهینه‌کاوی از هلدینگ خود و تحقق اهداف تعریف شده از میان مدل‌های مذکور، نظام جامع مدیریت استراتژیک کاپلان و نورتون (از استادان دانشگاه هاروارد) را انتخاب کرده است. در شرکت صنایع معدنی فولاد سنگان خراسان، مطابق با مدل انتخاب شده، از ابزارها و رویکردهای متعددی نظیر تحلیل «PESTLE»، تحلیل پنج نیروی رقابتی پورتر، تحلیل منبع‌محور «RBV»، نقشه استراتژی و کارت امتیازی متوازن استفاده می‌شود.

مدیر مهندسی صنایع و تعالی سازمانی شرکت صنایع معدنی فولاد سنگان خراسان در همین راستا ادامه داد: در طول سه سال گذشته، این شرکت با یادگیری از مشاوران تراز اول کشور، برای استقرار فرایند مدیریت استراتژیک در سطح کسب‌وکار و وظیفه‌ای اقدام کرده است و هرساله مطابق با فرایندی نظام‌مند با مشارکت معاونان، مدیران، رؤسا و برخی از سرپرستان، فعالیت‌های مختلفی را انجام می‌دهد. بازنگری و صحه‌گذاری ارکان جهت‌ساز استراتژیک (شامل بیانیه‌های فلسفه وجودی و ماموریت، ارزش‌های سازمانی و چشم‌انداز)، با توجه به چشم‌انداز ۱۴۱۰ گروه فولاد مبارکه، یکی از اقدامات این شرکت به شمار می‌آید. تحلیل نیازها و انتظارات ذی‌نفعان و تحلیل محیط کلان در حوزه‌های عوامل سیاسی، اقتصادی، اجتماعی، فرهنگی، فناوری، زیست‌محیطی و قانونی در شرکت صنایع معدنی فولاد سنگان خراسان انجام می‌شود. با توجه به محیط رقابتی صنایع معدنی و فلزی کشور، این شرکت با استفاده از رویکرد پنج نیروی رقابتی پورتر به بازنگری و به‌روزرسانی تحلیل محیط صنعت می‌پردازد. تحلیل عوامل درونی نیز در این شرکت با رویکردهای تحلیل منبع‌محور «RBV» و تحلیل شاخص‌های کلیدی عملکرد انجام می‌شود.

صادقی در ادامه به اقدامات شرکت فولاد سنگان در این زمینه اشاره کرد و گفت: با توجه به ابعاد مختلف و اثرگذار فضای کسب‌وکارها، در شرکت صنایع معدنی فولاد سنگان خراسان با استفاده از رویکردهای «BSC-SWOT» و چارچوب «OAS» استراتژی‌های محوری تدوین و بازنگری می‌شوند. از دیگر اقدامات این شرکت برای دستیابی به اهداف و برنامه‌های موجود می‌توان به بازنگری اهداف استراتژیک و نقشه استراتژی سطح کسب‌وکار، بازنگری شاخص‌های کلیدی عملکرد «KPI'S»، تعیین اهداف کمی، شناسایی و تعریف اقدامات استراتژیک، تدوین استراتژی‌های سطح وظیفه‌ای (شامل برنامه‌های استراتژیک کمیته تحول بهره‌برداری، کمیته تحول منابع انسانی، کمیته تحول اقتصادی و مالی، کمیته تحول تکنولوژی و توسعه، حوزه خرید، حوزه بازاریابی و فروش و حوزه روابط عمومی)، شناسایی و به‌روزرسانی ریسک‌ها و فرصت‌های سطح استراتژیک و ارزیابی سطح بلوغ نظام مدیریت استراتژیک «XPP Assessment» اشاره کرد.

وی در پایان یادآور شد: استقرار نظام مدیریت استراتژیک در شرکت صنایع معدنی فولاد سنگان خراسان، موجب تمرکز بر موضوعات مهم و کلیدی، مدیریت موثر منابع، هم‌سویی واحدهای مختلف و جهت‌دهی آن‌ها برای تحقق اهداف و چشم‌اندازهای شرکت و گروه فولاد مبارکه شده است. از جمله دستاوردهای دیگر این نظام می‌توان برقراری نظام مدیریت عملکرد استراتژیک و پایش و تحلیل شاخص‌های کلیدی عملکرد شرکت را نام برد. بدون شک، حمایت مدیران ارشد، ایجاد تفکر استراتژیک در سازمان و همچنین نشر استراتژی‌ها به لایه‌های عملیاتی را می‌توان از عوامل موفقیت نظام برنامه‌ریزی استراتژیک دانست. از سوی دیگر، با توجه به تغییرات اجتناب‌ناپذیر شرایط درون‌سازمانی و برون‌سازمانی، نظام مدیریت استراتژیک نیز باید پویا باشد و تحلیل‌ها و اهداف استراتژیک به صورت دوره‌ای بازنگری شوند.

آرسلورمیتال؛دومین تولیدکننده بزرگ فولاد خام جهان

شـرکت آرسـلورمیتال «ArcelorMittal» یکی از بزرگ‌ترین تولیدکنندگان فولاد جهان به شمار می‌آیـد. میـزان تولید فـولاد خام در سـه ماهه اول سـال ۲۰۲۱، حـدود ۱۷ میلیـون و ۶۰۰ هزار تن بـود و بـا افـت میانگین فصلـی ٤ درصـدی، به حـدود ١٤ میلیـون و ۶۰۰ هزار تن رسـید. شـرکت آرسـلورمیتال بـا تولید ۷۹ میلیـون و ۲۶۰ هـزار تن در سـال ۲۰۲۱، دومین تولیدکننده بـزرگ فولاد جهـان بود. این شـرکت یکپارچه فولادی در سـال ۲۰۲۱، سـهم ٤ درصدی از تولید فـولاد جهان را داشـت. آرسـلورمیتال در چنـد منطقه جهـان از جمله منطقه نفتـا، برزیـل، اروپـا و «ACIS» معدن و کارخانـه دارد. مطابـق پیش‌بینـی، چشـم‌انداز بنیـادی بلندمدت فولاد مثبت اسـت. تمرکـز چین بر کربن‌زدایی و حذف تخفیف مالیات بر ارزش‌افزوده، بازار فولاد را امیدبخش می‌کند.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت مشاوره اقتصادی آرمان آتورپات، آرسلورمیتال «ArcelorMittal» یکی از بزرگ‌ترین تولیدکنندگان فولاد جهان است. این شرکت چندملیتی که دفتر مرکزی آن در لوکزامبورگ سیتی واقع شده است، در سال ۲۰۰۶ با خریداری شرکت آرسلور توسط شرکت فولاد میتال و ادغام دو شرکت تاسیس شد. شرکت آرسلورمیتال انواع محصولات فولادی را که شامل محصولات تخت و طویل است، تولید می‌کند. محصولات تخت شامل اسلب، ورق گرم، ورق سرد، ورق گالوانیزه، ورق آلومینایز شده و ورق رنگی است. محصولات طویل نیز شامل بیلت، مفتول، میلگرد ساده و آجدار، سیم، میخ، سیم بکسل، انواع مقاطع مانند نبشی، سپری، ریل، تیرآهن، پروفیل و انواع لوله است. سهام این شرکت در بورس‌های لوکزامبورگ، نیویورک، مادرید، ژوهانسبورگ، یورونکست پاریس و یورونکست آمستردام داد و ستد می‌شود.

نمودار ۱، میزان تولید فولاد شرکت آرسلورمیتال را در فصل‌های اخیر نشان می‌دهد. بر اساس محاسبات آتورپات، میزان تولید فولاد خام در سه ماهه اول سال ۲۰۲۱، حدود ۱۷ میلیون و ۶۰۰ هزار تن بود و با افت میانگین فصلی ۴ درصدی، به حدود ۱۴میلیون و ۶۰۰ هزار تن رسید. میزان تولید فولاد در شرکت آرسلورمیتال در سه ماهه دوم سال ۲۰۲۲ در مقایسه با سه ماهه اول سال ۲۰۲۱، حدود ۱۰ درصد افت داشت. درآمد حاصل از فروش این شرکت در سه ماهه دوم سال ۲۰۲۲، برابر ۲۲ میلیارد و ۱۰۰میلیون دلار بود که در مقایسه با ۲۱ میلیارد و ۸۰۰میلیون دلار برای سه ماهه اول سال ۲۰۲۲ اندکی کاهش داشت که تا حد زیادی منعکس‌کننده تاثیر درگیری در اوکراین، کاهش ۴۱.۲ درصدی در بخش «ACIS» و حمل‌ونقل ضعیف‌تر در اروپا، افت ۴.۴ درصدی بود.

عملکرد بخش‌های مختلف آرسلورمیتال در تولید فولاد

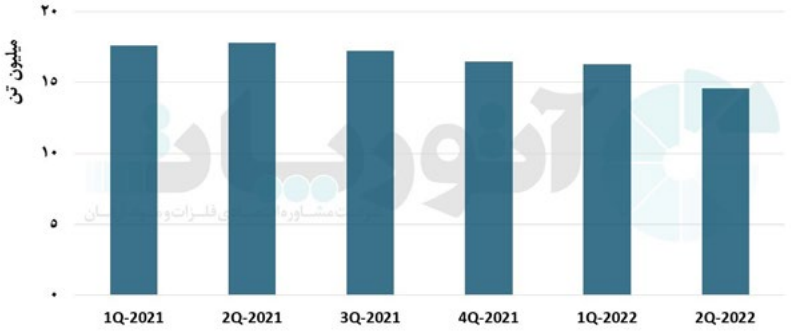
شرکت آرسلورمیتال با تولید ۷۹ میلیون و ۲۶۰ هزار تن در سال ۲۰۲۱، دومین تولیدکننده بزرگ فولاد جهان بود. این شرکت یکپارچه فولادی در سال ۲۰۲۱، سهم ۴ درصدی از تولید فولاد جهان داشت. آرسلورمیتال در چند منطقه جهان از جمله منطقه نفتا، برزیل، اروپا و «ACIS» معدن و کارخانه دارد. منطقه نفتا «NAFTA» شامل کشورهای کانادا و مکزیک است که در آن کشورها معدن و کارخانه تولید محصولات تخت، طویل و لوله و پروفیل دارد. بخش برزیل کارخانه‌های تولید محصولات تخت و طویل فولادی و لوله کشورهای برزیل و چند کشور همسایه آن مانند آرژانتین، کاستاریکا و ونزوئلا را شامل می‌شود. همچنین معادن سنگ آهن «Andrade» و «Serra Azul» در آن مناطق واقع شده‌اند. بخش اروپا نیز کارخانه‌های تولید محصولات تخت و طویل، لوله و پروفیل و محصولات پایین‌دست دیگر دارد و معادن سنگ‌آهن بوسنی و هرزگوین را نیز شامل می‌شود. بخش «ACIS» شامل کارخانه‌های تولید محصولات تخت و طویل و لوله‌ای قزاقستان، اوکراین و آفریقای جنوبی است. همچنین شامل معادن سنگ‌آهن اوکراین و معادن سنگ‌آهن و زغال‌سنگ قزاقستان می‌شود.

تولید فولاد خام بخش نفتا در سه ماهه دوم سال ۲۰۲۲ در مقایسه با دو میلیون و ۱۰۰ هزار تن در سه ماهه اول سال ۲۰۲۲، با ۱.۶ درصد کاهش به دلیل تعمیر و نگهداری در مکزیک و کانادا به دو میلیون تن رسید. درآمد عملیاتی بخش نفتا نیز در سه ماه دوم سال سال ۲۰۲۲، به ۸۱۷ میلیون دلار رسید. همچنین تولید فولاد خام بخش برزیل با ۱.۵درصد افزایش، به سه میلیون و ۱۰۰ هزار تن در سه ماهه دوم سال ۲۰۲۲ در مقایسه با سه میلیون تن در سه ماهه اول سال ۲۰۲۲ و سه میلیون و ۲۰۰ هزار تن در سه ماهه دوم سال ۲۰۲۱ افزایش یافت. درآمد عملیاتی برزیل نیز در فصل دوم سال ۲۰۲۲، برابر یک میلیارد و ۲۰۰ میلیون دلار بود.

تولید فولاد خام بخش اروپا با کاهش ۴.۹ درصدی، به هشت میلیون و ۳۰۰ هزار تن در سه ماهه دوم ۲۰۲۲ در مقایسه با هشت میلیون و ۷۰۰ هزار تن در سه ماهه اول سال ۲۰۲۲ رسید.

تولید فولاد خام بخش «ACIS» در سه ماهه دوم سال ۲۰۲۲ با ۴۸.۶ درصد کاهش، به یک میلیون و ۳۰۰ هزار تن در مقایسه با دو میلیون و ۵۰۰هزار تن در سه ماهه اول سال ۲۰۲۲ رسید که عمدتا به دلیل کاهش مداوم تولید در اوکراین و تاثیرات ناشی از اعتصابات دو هفته‌ای کارگری و مسائل لجستیک در آفریقای جنوبی بود

نمودار ۱- روند تولید فولاد خام آرسلورمیتال در فصل‌های اخیر



منبع: ArcelorMittal

تولید در سه ماهه دوم سال ۲۰۲۲ نسبت به سه ماهه اول ۲۰۲۲، به دلیل تعدیل تولید در پی کاهش تقاضا در آیزنهوتن اشتات کاهش یافته است. همین عوامل و تاثیر اضافی واکنش‌ها به قیمت‌های انرژی بالاتر، منجر به کاهش ۱۰.۶درصدی در سه ماهه دوم سال ۲۰۲۲ در مقایسه با سه ماهه دوم سال ۲۰۲۱ شد. درآمد عملیاتی بخش اروپا نیز در سه ماهه دوم سال ۲۰۲۲ برابر دو میلیارد دلار بود.

تولید فولاد خام بخش «ACIS» در سه ماهه دوم سال ۲۰۲۲ با ۴۸.۶ درصد کاهش، به یک میلیون تن و ۳۰۰ هزار تن در مقایسه با دو میلیون و ۵۰۰ هزار تن در سه ماهه اول سال ۲۰۲۲ رسید که به دلیل کاهش مداوم تولید در اوکراین و تاثیرات ناشی از اعتصابات دو هفته‌ای کارگری و مسائل لجستیک در آفریقای جنوبی بود. یکی از سه کوره بلند در اوکراین، کوره بلند شماره ۶ که تقریبا ۲۰درصد ظرفیت «Kryvyi Rih» است، در روز ۱۱ آپریل ۲۰۲۲ دوباره راه‌اندازی شد. همچنین در این منطقه، تولید سنگ‌آهن به طور پیوسته به میزان حدود ۵۵ درصد در سه ماهه دوم سال ۲۰۲۲ افزایش یافته است.

اساس و مهم‌ترین عوامل تاثیرگذار بر چشم‌انداز آرسلورمیتال

فشارهای تورمی در نیمه اول سال ۲۰۲۲ تشدید شد و باعث اختلال قابل توجهی برای فعالیت‌های اقتصادی شده است. تاثیرات بر اعتماد مصرف‌کننده و کسب‌وکار، منجر به کاهش تقاضای واقعی می‌شود که با کاهش فعالیت‌های صنعتی تشدید شده است و در نتیجه تقاضای ظاهری کمتر از سطح تقاضای واقعی و عادی شدن عرضه فولاد است. محدودیت‌های عرضه انرژی یک خطر جدی اما نامشخص برای فعالیت‌های اقتصادی در اروپا است.

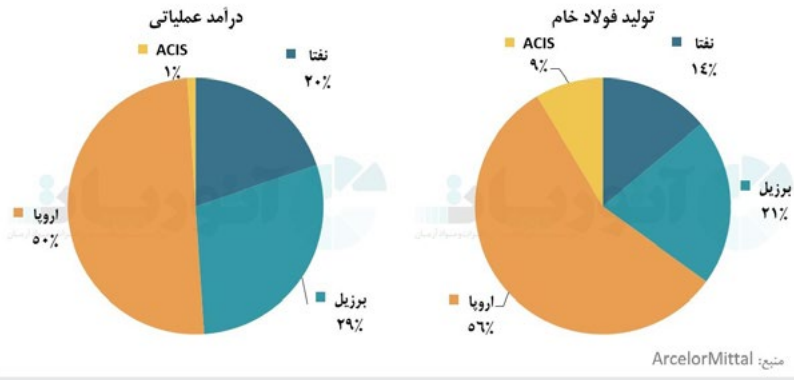
این شرکت ریسک‌های بالقوه کاهشی را برای پیش‌بینی‌های تقاضای ارائه شده در نتایج سه ماهه اول ۲۰۲۲، به ویژه برای پیش‌بینی تقاضا در اروپا با توجه به ریسک‌های عرضه گاز و همچنین در چین ریسک‌های مربوط به تاثیر محدودیت‌های مرتبط با کرونا در نظر می‌گیرد. آرسلورمیتال با توجه به ظرفیت مبتنی بر کوره بلند در ۹ کشور اتحادیه اروپا، چندان نگرانی مهمی درباره عدم قطعیت در مورد عرضه گاز اروپا برای تولید و عرضه نخواهد داشت.

مطابق پیش‌بینی، چشم‌انداز بنیادی بلندمدت فولاد مثبت است. تمرکز چین بر کربن‌زدایی و حذف تخفیف مالیات بر ارزش‌افزوده در صادرات فولاد امیدبخش است. اقدامات دولت‌ها برای محافظت در برابر تهدیدات تجارت ناعادلانه نیز همین طور است. همچنین توجه به این امر ضروری است که فولاد نقش حیاتی در چرخه اقتصاد و کربن‌زدایی خواهد داشت و هیچ جایگزینی ندارد.

میزان تولید فولاد خام در سه ماهه اول سال ۲۰۲۱، حدود ۱۷ میلیون و ۶۰۰ هزار تن بود و با افت میانگین فصلی ۴ درصدی، به حدود ۱۴ میلیون و ۶۰۰هزار تن رسید. میزان تولید فولاد در شرکت آرسلورمیتال در سه ماهه دوم سال ۲۰۲۲ در مقایسه با سه ماهه اول ۲۰۲۱، حدود ۱۰ درصد افت داشت.

تولید فولاد خام بخش «ACIS» در سه ماهه دوم سال ۲۰۲۲ با ۴۸.۶ درصد کاهش، به یک میلیون و ۳۰۰ هزار تن در مقایسه با دو میلیون و ۵۰۰هزار تن در سه ماهه اول سال ۲۰۲۲ رسید که عمدتا به دلیل کاهش مداوم تولید در اوکراین و تاثیرات ناشی از اعتصابات دو هفته‌ای کارگری و مسائل لجستیک در آفریقای جنوبی بود.

نمودار ۲- سهم تولید و درآمد عملیاتی در مناطق مختلف شرکت آرسلورمیتال



منبع: ArcelorMittal

شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان

با اطمینان بسازید

بیش از نیم قرن همت، تلاش و بالندگی در صنعت فولاد

شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان

تولید ریل در ذوب آهن اصفهان
انقلابی در صنعت حمل و نقل ریلی کشور

ریل ملی افتخار ملی

ESCO

قیمت سنگ آهن
تحت تاثیر مشکلات تقاضای جهانی

قیمـت سـنگ‌آهن در انتهـای سـال ۲۰۲۲ به سـمت پایین‌ترین سـطح خـود در سـه یا چهار سـال اخیـر حرکـت می‌کند و بـه نظر می‌رسـد در سـال آینده نیز ایـن رونـد نزولی ادامـه خواهد یافـت. در همیـن رابطـه، از یک سـو تولید فولاد در چیـن و اروپا کاهـش می‌یابد و از سـوی دیگر عرضه این محصول افزایش پیدا می‌کند.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Reuters»، نظرسنجی خبرگزاری رویترز از پنج تحلیل گر و محقق نشان می‌دهد که پیش‌بینی قیمت برای مواد اصلی فولادسازی از حدود ۹۰ دلار در هر تن تا حداکثر ۱۱۵ دلار در هر تن تا پایان سال متغیر است. داده‌های شرکت مشاوره‌ای «SteelHome» نشان می‌دهد که تاکنون قیمت‌های پایان سال طی چند سال اخیر در این محدوده نبوده است.

مالان وو، مدیر تحقیقات شرکت مشاوره وود مکنزی بیان کرد که عواملی همچون ویروس کرونا و افت عملکرد در بخش ساخت‌وساز و خرید و فروش املاک همچنان در کاهش تقاضای فولاد در چین تاثیرگذار است. همچنین قیمت‌ها در کشورهای غربی به دلیل تقاضای ضعیف، تورم بالا و ترس از رکود اقتصادی، تا پایان سال جاری نزولی خواهند بود.

قیمت سنگ‌آهن صادر شده به چین که حدود نیمی از فولاد جهان را تامین می‌کند، حدود ۴۰ درصد در سال جاری به نسبت رقم اعلام شده در ماه مارس که بیش از ۱۶۰ دلار بود کاهش یافت؛ چراکه کشور چین به محدودیت‌های اعمال شده برای جلوگیری از گسترش ویروس کرونا پای‌بند بوده است و بخش املاک آن نیز با بحران نقدینگی و تقاضای ضعیف دست و پنجه نرم می‌کند.

استرالیا، بزرگ‌ترین صادرکننده سنگ‌آهن جهان، کاهش ۰٫۶ درصدی تولید فولاد جهانی در سال جاری را پیش‌بینی کرده است که به حجمی معادل یک میلیارد و ۹۴۷ میلیون تن خواهد رسید. مقدار کاهش تولید فولاد در چین و اتحادیه اروپا به

ترتیب ۲ درصد و ۷,۱ درصد خواهد بود.

دولت چین در گزارش سه ماهه خود که در ماه اکتبر منتشر شد، اعلام کرد که عواملی چون نگرانی‌های فزاینده ناشی از رکود اقتصادی جهانی، شیوع مجدد ویروس کرونا و ضعف در بخش مسکن چین، تقاضای جهانی فولاد و سنگ‌آهن را در ماه‌های اخیر کاهش داده است. چین نزدیک به ۷۰ درصد سنگ‌آهن خود را از راه دریا خریداری و وارد می‌کند که حدود دو سوم آن توسط استرالیا تامین می‌شود.

در گزارش دولت چین اعلام شده است که پیامدهای مناقشه اوکراین همچنان منجر به کاهش عرضه سنگ‌آهن در بازارها شده است و آن‌ها را با مشکل مواجه می‌کند. این در حالی است که بحران انرژی نیز مانع از تولید فولاد در اروپا می‌شود.

کاهش شدید قیمت سنگ‌آهن بر تولیدکنندگان بزرگ مانند شرکت‌های «Rio Tinto»، «BHP Group» «Vale SA» و سایر شرکت‌ها در استرالیا در کنار دومین تامین کننده بزرگ کشور برزیل تاثیر خواهد گذاشت اما برخی شرکت‌ها، مانند «BHP» که بزرگ‌ترین شرکت معدنی جهان است، از این جریان تاثیر نپذیرفتند.

هاو مک کی، معاون تحلیل بازار و اقتصاد این شرکت اعلام کرد که این شرکت اطمینان دارد که چین به عنوان منبع عرضه و تامین با ثباتی برای سنگ‌آهن در سال‌های آتی مطرح خواهد شد.

وی افزود که این اعتماد به نفس با عزم چین برای تقویت اقتصاد خود با اجرای اقدامات و سیاست‌های محرک اقتصادی این کشور و برخلاف روند اقتصاد جهانی که به سمت انقباض پیش می‌رود، تقویت می‌شود.

تحلیل‌گران شرکت خدمات مالی و بانکداری آمریکایی «J.P. Morgan» پیش‌بینی قیمت سنگ آهن را در ماه گذشته از ۱۳۳ دلار به ۱۰۳ دلار در هر تن برای نیمه دوم سال ۲۰۲۲ و برای سال آینده از ۱۰۵ دلار به ۹۴ دلار بر تن می‌کنند.

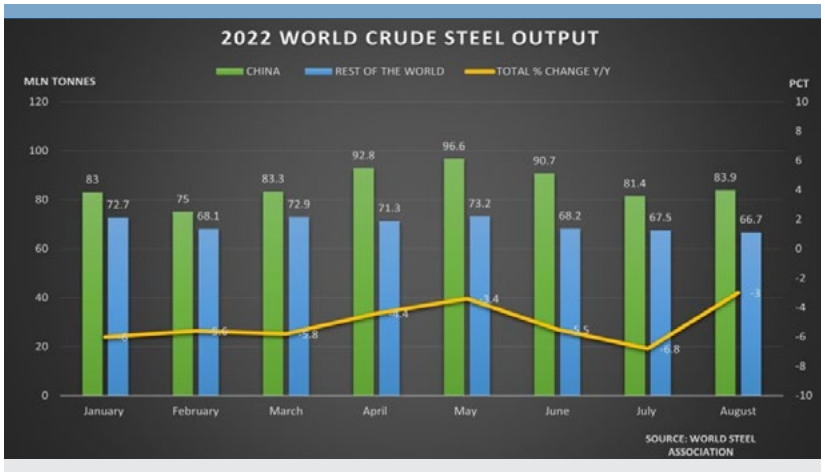
این تحلیل‌گران در گزارشی در ماه گذشته پیش‌بینی کردند که عرضه در چین افزایش خواهد یافت و در اثر این امر، بازار چین احتیاج به کاستن عرضه به منظور ایجاد تعادل در بازار را خواهد داشت. بر اساس اطلاعات این گزارش، انتظار می‌رود که در سال ۲۰۲۳، ۵۰ میلیون تن به میزان عرضه کنونی اضافه شود که بخش قابل توجهی از این افزایش عرضه ناشی از عملکرد شرکت «Vale» در برزیل خواهد بود.

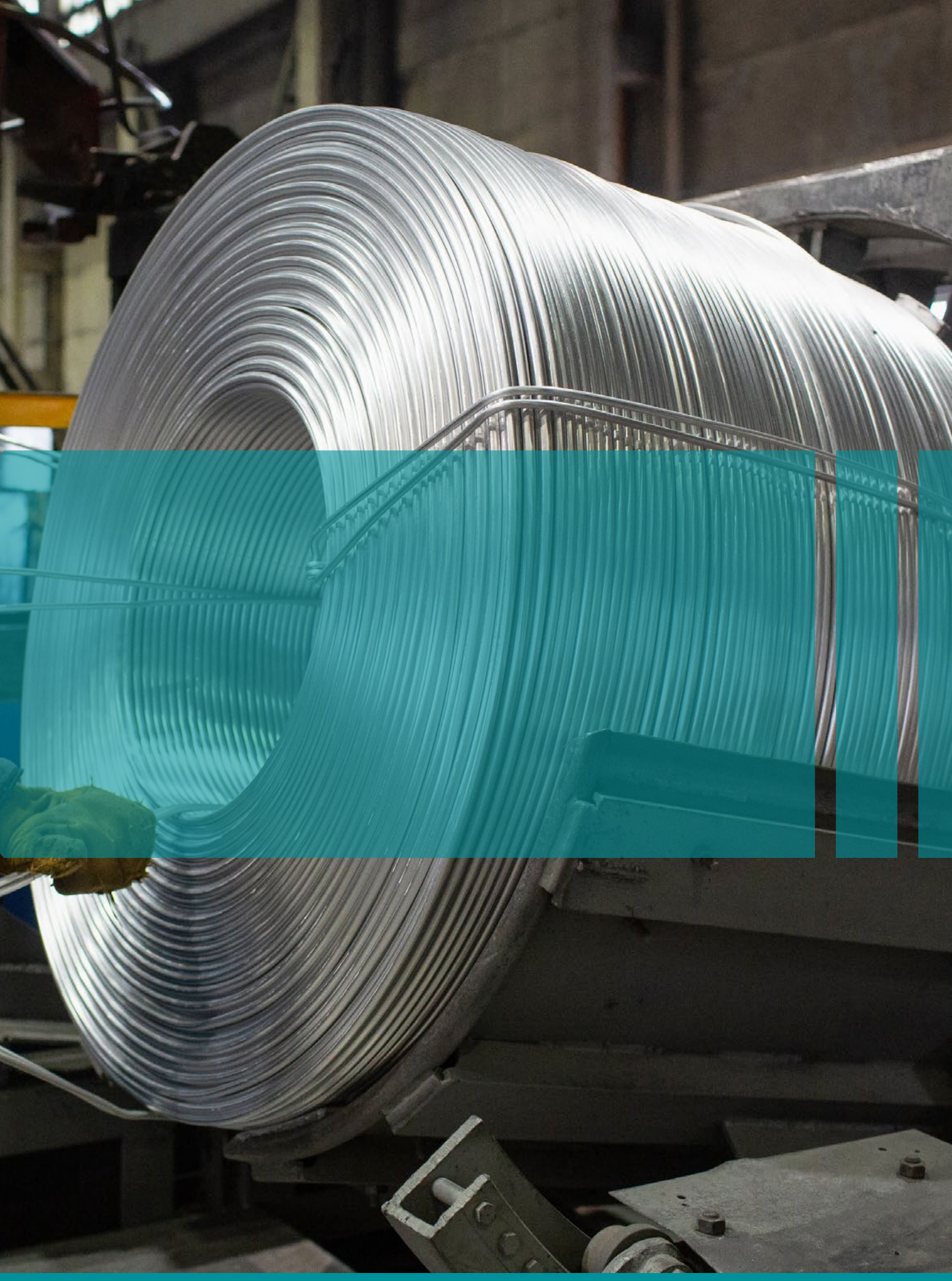
به گفته این تحلیل‌گران، پس از فاجعه مرگبار سد باطله متعلق به شرکت واله در سال ۲۰۱۹ که بررسی‌های نکات ایمنی و کاهش تولید را در آن زمان به همراه داشت، تولید روزانه این شرکت در راستای همگامی با برنامه‌ریزی‌های ارائه شده درباره حجم تولید در سال ۲۰۲۲ افزایش یافته است.

با این حال، شرکت واله پیش‌بینی تولید سنگ آهن خود در سال ۲۰۲۲ را کاهش داده است که تا حدی به دلیل قیمت‌های پایین‌تر در بازا بوده است و منجر به کاهش حاشیه سود بازه سه ماهه دوم سال این شرکت شده است. تحلیل‌گران شرکت «Itau BBA» این موضوع را به عملکرد این شرکت در بازار نسبت دادند.

کم‌رنگ شدن امیدها به بازار تقاضای چین به دلیل کنترل کامل گسترش ویروس کرونا و اجرای سیاست‌های کووید صفر همراه با محدودیت‌های ایجاد شده برای تولید فولاد در طول ماه‌های سرد، چشم‌انداز رشد قیمت تا پایان سال جاری را در هاله‌ای از ابهام قرار داده است.

استراتژیست‌های شرکت «ANZ commodity» در یادداشتی در روز هفتم اکتبر ۲۰۲۲ اعلام کردند که عواملی مانند بحران انرژی در اروپا و محدودیت‌های تولید طی فصل زمستان در چین، احتمال بهبود روند تولید فولاد در سه ماهه چهارم سال ۲۰۲۲ را کم‌رنگ کرده است.



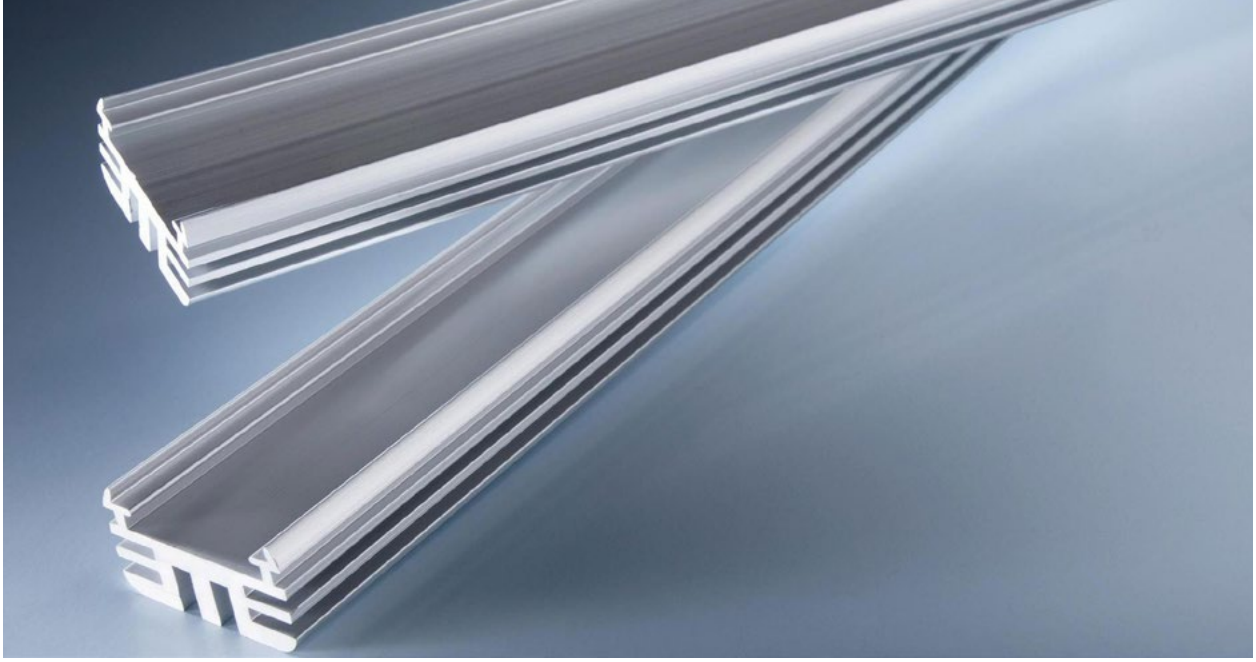


آلومینیوم

تولید از رونق افتاده است

آمادگی بازارهای آلومینا در برابر فشار هزینه‌ها و بلاتکلیفی روند تقاضا

غبار جنگ روسیه و اوکراین بر پیکر تجارت آلومینا



مدیر کارگاه ریخته‌گری انصاری:

تولید از رونق افتاده است

مدیـر کارگاه ریخته‌گری انصاری، تولیدکننده پروفیل آلومینیومی گفـت: کاهش تقاضا و افت قیمت آلومینیـوم در بازارهـای جهانـی و همچنین نوسـان نـرخ ارز در داخل هم‌زمان بـا ادامه رکـود حاکم در صنعـت ساخت‌وسـاز، باعث شـده اسـت تـا بسـیاری از کارگاه‌های تولیـدی ناچار به تعدیـل نیروی انسانی و کاهش تولید شوند.

عباس انصاری در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بیان کرد: با توجه به افزایش روزافزون مشکلات در بخش تولید، در حال حاضر با ۵۰ درصد ظرفیت تولید مشغول فعالیت هستیم. نوسان قیمت مواد اولیه طی هفت ماه اخیر، به شدت تولیدکنندگان را با مشکل مواجه کرده است و نمی‌توانیم برنامه‌ریزی مشخصی برای تولید داشته باشیم.

نوسان قیمت آلومینیوم در بازارهای جهانی

وی در خصـوص نوسـان قیمـت آلومینیـوم، عنوان کرد: به منظور تولید پروفیل آلومینیومی و همچنین تیغه کرکره از شمش و ضایعات آلومینیومی استفاده می‌کنیم. قیمت آلومینیوم در بورس فلزات لندن دائما در حال نوسان بوده است و در اواخر سال گذشته، به مرز چهار هزار دلار به ازای هر تن در بورس فلزات لندن رسید و در ادامه به دلیل جنگ روسیه و اوکراین و همچنین افزایش نرخ بهره در بانک‌های معتبر جهانی، به حدود دو هزار ۱۰۰ دلار به ازای هر تن کاهش پیدا کرد. به دنبال این امر، قیمت این فلز در بازار داخلی نیز با نوسان همراه شده است؛ چراکه قیمت‌گذاری شمش در بورس بر پایه نرخ دلار و همچنین بورس فلزات لندن انجام می‌شود و زمانی که قیمت آلومینیوم در بازارهای جهانی تغییر چشمگیری پیدا می‌کند، تعادل عرضه و تقاضای شمش در بورس بر هم می‌ریزد و این مسئله در نهایت منجر به افزایش کاذب قیمت آن در بازار می‌شود. به همین علت، ما در نظر داریم تا پایان امسال، با حدود نصف ظرفیت اسمی مجموعه فعالیت داشته باشیم تا قیمت آلومینیوم به یک ثبات نسبی در بازارهای جهانی و در نهایت داخل دست پیدا کند.

مدیر کارگاه ریخته‌گری انصاری در ارتباط با قطعی برق واحدهای صنعتی، مطرح کرد: قطعی یک روزه برق در تابستان امسال، تولید مجموعه را تحت تاثیر قرار داد. برق واحدهای صنعتی فعال در شهرک صنعتی شمش‌آباد راس ساعت ۱۱ در روزهای دوشنبه هر هفته قطع می‌شد و با توجه به اینکه ریخته‌گری یک فرایند پیوسته است، بنابراین ما چاره‌ای جز توقف کامل تولید و تعطیلی مجموعه در این روز نداشتیم؛ چراکه اگر حین فرایند تولید با قطعی برق مواجه شویم، خسارات و ضررهای جبران‌ناپذیری به کوره‌ها و سایر تجهیزات وارد خواهد شد. این اتفاق در سال‌های پیش با مدت زمان کمتر طی روزهای بیشتر در هفته رخ می‌داد که با توجه به مشخص نبودن زمان دقیق قطعی برق، مشکلات فراوانی را برای واحدهای صنعتی ایجاد کرده بود اما تابستان امسال زمان‌بندی مشخصی برای قطعی برق در نظر گرفته شده بود و زیان کمتری متحمل تولیدکنندگان شد.

افت چشمگیر انگیزه نیروی انسانی

انصاری در ادامه به کاهش نیروی انسانی در بخش تولید اشاره کرد و گفت: واقعیت امر این است که نیروی انسانی داخلی تمایل و انگیزه کافی برای فعالیت در کارگاه‌های ریخته‌گری را ندارد و ما ناچار به استفاده از اتباع خارجی در مجموعه شده‌ایم. در حالی که اگر این انگیزه در افراد جویای کار به ویژه جوانان ایجاد شود، در ادامه شاهد کاهش معضل بیکاری و رشد اقتصادی در کشور خواهیم بود. متاسفانه بسیاری از کارگران به دلایل واهی و غیر موجه، به دنبال عدم حضور مداوم در مجموعه هستند و جالب اینکه بسیاری از آن‌ها نیز همواره نسبت به حقوق دریافتی خود اعتراض می‌کنند. این در حالی است که کارفرمایان نیز به دلیل رشد هزینه‌های تولید اعم از بیمه، مالیات و...، توانایی تامین نقدینگی لازم جهت پرداخت افزایش ۵۷ درصدی حقوق نیروی انسانی در سال جاری را ندارند و با این وجود، بعضی از آن‌ها به دنبال پرداخت مشوق‌های مالی و یا بسته‌های معیشتی به کارگران جهت کاهش حداقل مشکلات موجود به ویژه برای افراد متاهل هستند.

وی ضمن اشاره به رکود حاکم بر بازارهای داخلی، اذعان کرد: در صورتی که خرید و فروش در بازار با رونق همراه باشد، می‌توانیم مشکلات ذکر شده را به نحوی مدیریت کنیم اما متاسفانه رکود موجود در بازار باعث شده است که فروش چندانی صورت نپذیرد و در ادامه تولیدکننده ناچار به کاهش تولید شود. در حال حاضر بازار پروفیل آلومینیومی متاثر از سه فاکتور قیمت آلومینیوم در بورس‌های جهانی به ویژه فلزات لندن، نوسان نرخ ارز و قیمت آلومینیوم در داخل است و هرگونه نوسان در موارد فوق، منجر به تغییراتی در تولید خواهد شد. به نظر می‌رسد اگه رکود حاکم همچنان ادامه پیدا کند، ما قادر به ادامه فعالیت خود نخواهیم بود و بسیاری از واحدهای کوچک تولیدی نیز در آینده تعطیل خواهند شد.

مالیات، گریبان تمام تولیدکنندگان را گرفته است

مدیر کارگاه ریخته‌گری انصاری با انتقاد از اخذ مالیات‌های سنگین از تولیدکنندگان، خاطرنشان کرد: مدتی قبل اقدام به دریافت دو میلیارد تومان تسهیلات بانکی جهت تامین سرمایه در گردش مجموعه کردیم. در حالی که ما اقدام به فروش محصولات تولیدی خود با یک دستگاه کارتخوان مشخص می‌کنیم، میزان مالیات تعیین شده برای سال مالی ۱۳۹۹ مجموعه در حدود ۲۰۰ میلیون تومان است. این در حالی است که بسیاری از کارگاه‌های ریخته‌گری به صورت غیر مجاز، مشغول فعالیت در اطراف شهرهای بزرگ صنعتی هستند و هیچ هزینه‌ای بابت مالیات، گاز و... نیز پرداخت نمی‌کنند. با این حال، ما نسبت به تهیه پرینت حساب بانکی مجموعه اقدام کرده‌ایم تا بتوانیم میزان مالیات تعیین شده را کاهش دهیم و حتی نسبت به این مسئله اعتراض خود را مطرح کرده‌ایم که امیدوار هستیم در ادامه نتیجه مطلوب حاصل شود.

انصاری ادامه داد: بدون شک این سنگ‌اندازی‌ها و دست‌اندازها منجر به کاهش انگیزه تولیدکنندگان برای ادامه فعالیت آن هم در چنین شرایط سخت و دشوار اقتصادی خواهد شد. تعداد نیروی انسانی شاغل در کارگاه انصاری تا چند سال پیش، در حدود ۷۰ نفر بود که همگی با انرژی و انگیزه کافی در بخش‌های مختلف فعالیت می‌کردند اما در حال حاضر نه تنها با افت محسوس نیروی انسانی با انگیزه و جوان مواجه هستیم بلکه تولیدکنندگان نیز تمایل چندانی به ادامه فعالیت خود ندارند و نمی‌توانند آینده روشنی را برای این بخش متصور شوند.

وی خاطرنشان کرد: شهرک صنعتی شمس‌آباد، قطب شهرک‌های صنعتی در کشور شناخته می‌شود که تا مدتی قبل با رونق تولید در واحدهای صنعتی این شهرک مواجه بودیم اما متاسفانه در حال حاضر بسیاری از این واحدها به دلیل افزایش هزینه‌های تولید و رکود حاکم در بازار، ناچار به

در حال حاضر نه تنها با افت محسوس نیروی انسانی با انگیزه و جوان مواجه هستیم بلکه تولیدکنندگان نیز تمایل چندانی به ادامه فعالیت خود ندارند و نمی‌توانند آینده روشنی را برای این بخش متصور شوند

تعدیل نیروی انسانی و همچنین کاهش تولید شده‌اند. اگرچه این معضلات تنها مختص به بخش تولید نیست و سایر صنوف و مشاغل نیز با مشکلات مرتبط با خود روبه‌رو شده‌اند و در حالت کلی، شرایط بازار مساعد نیست.

این تولیدکننده پروفیل آلومینیومی در پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه دانش و تکنولوژی تولید در داخل در مقایسه با کشورهای همسایه را چگونه ارزیابی می کنید، اذعان کرد: در حالی کشورهای همسایه همچون ترکیه و امارات متحده عربی در تولید محصولات آلومینیومی از ما پیشی گرفته‌اند که تا چندی قبل، واردکننده انواع این تولیدات بودند اما اکنون با به کارگیری از دانش وماشین‌آلات روز تولید، به‌یکی از برترین صادرکنندگان منطقه و حتی جهان تبدیل شده‌اند. از سوی دیگر، بازار داخلی مملو از قطعات و همچنین دستگاه‌های بی کیفیت چینی بوده و همین مسئله منجر به از رونق افتادن تولید و حتی فروش تولیدات داخل شده است. البته در این میان نمی‌توان نقش تحریم‌ها را نادیده گرفت و بدون شک برقراری ارتباطات با تولیدکنندگان برتر می‌تواند به تولید محصولات جدید و با کیفیت بینجامد.

در حالی شاهد رشد روزافزون مشکلات موجود در بخش تولید هستیم که سازمان‌های مرتبط به جای اینکه در راستای کاهش مشکلات موجود قدم بردارند، به دنبال مانع تراشی برای تولیدکنندگان هستند

رکود ساخت‌وساز به تولید پروفیل آلومینیومی ضربه زد

انصاری در ادامه ضمن اشاره به اهمیت رونق صنعت ساختمان‌سازی در تولید پروفیل‌های آلومینیومی، عنوان کرد: عمده مشتریان پروفیل و حتی تیغه کرکره‌های آلومینیومی، فعالان صنعت ساخت‌وساز هستند که متاسفانه این صنعت نیز در حال حاضر با رکود همراه شده است. در حالی که اگر ساختمان‌سازی در داخل با رونق همراه شود، بدون شک تولید و فروش پروفیل و مقاطع آلومینومی نیز رشد پیدا خواهد کرد. اکنون ما به مثابه پیرمردی هستیم که دچار فراموشی شده است و در گذر زمان به مشکلات روحی و جسمی وی افزوده می‌شود. در حالی که هنوز چهار ماه به پایان سال ۱۴۰۰ باقی‌مانده است، بسیاری از تولیدکنندگان نگران شرایط بازار در سال آتی هستند و مشخص نیست که تولید طی این مدت دستخوش چه تغییراتی خواهد شد.

وی با انتقاد از عدم حمایت دولت از واحدهای کوچک صنعتی، تاکید کرد: در حالی شاهد رشد روزافزون مشکلات موجود در بخش تولید هستیم که سازمان‌های مرتبط به جای اینکه در راستای کاهش مشکلات موجود قدم بردارند، به دنبال مانع‌تراشی برای تولیدکنندگان هستند. این در حالی است که مشکلات موجود باید ریشه‌یابی شوند و دولت باید یاری‌رسان فعالان بخش‌خصوصی به ویژه بخش تولید باشد. واقعیت امر این است که تولیدکنندگان هدفی جز اشتغال‌زایی بیشتر و رونق اقتصادی ندارند اما متاسفانه مشکلات موجود باعث شده است که نسبت به ادامه این راه سخت و دشوار دلسرد شوند.

مدیر کارگاه ریخته‌گری انصاری در خصوص چشم‌انداز صنعت آلومینیوم، ابراز کرد: اگر شرایط تولید به همین شکل ادامه پیدا کند، نمی‌توانیم آینده روشنی را برای صنعت آلومینیوم کشور متصور شویم. در حالی که شرکت‌های مطرح آلومینیومی به دنبال تولید محصولات جدید و به‌روزرسانی فرایندهای تولید خود هستند، ما همچنان باید از دانش قدیمی و ماشین‌آلات فرسوده در خطوط تولید استفاده کنیم. البته باید در نظر داشت که اتفاقات اخیر در سطح جهان به ویژه جنگ روسیه و اوکراین، تاثیر منفی بر بازار فلزات گذاشته است و همچنین تمایل دولت‌های مختلف به حفظ انواع ضایعات آهنی و غیر آهنی، تامین مواد اولیه را بیش از پیش دشوار ساخته است. تا چندی پیش، ضایعات آلومینیومی فراوانی از کشور عراق به داخل وارد می‌شد که در سایر بخش‌ها مورد استفاده قرار می گرفت اما اکنون با افت چشمگیر ضایعات در کشور به دنبال عدم واردات و همچنین تخریب سازه‌های قدیمی روبه‌رو هستیم.

انصاری در پایان یادآور شد: امیدوار هستیم در ادامه شاهد ثبات نرخ ارز و همچنین نوسان قیمت آلومینیوم در بازارهای داخلی باشیم تا بتوانیم با توان و ظرفیت بیشتری به تولید خود ادامه دهیم.

سهامی عام

سنگ آهن گهرزمین

Goharzain Iron Ore Co.

بزرگترین معدن سنگ آهن روباز خاورمیانه

۳ خط تولید کنسانتره ۲ میلیون تنی

۱ خط تولید ۵ میلیون تنی گندله

www.goharzamin.com

طرح‌های توسعه‌ای سنگ آهن گهرزمین

- احداث کارخانه ذوب با ظرفیت تولید ۳ میلیون تن
- پروژه احداث گندله سازی به میزان ۲.۵ میلیون تن
- احداث ۳ کارخانه آهن اسفنجی با ظرفیت هر یک ۱.۷ میلیون تن
- احداث کارخانه نورد با ظرفیت ۳ میلیون تن
- احداث نیروگاه ۵۰۰ مگاوات بردسیر
- پروژه اکتشاف و توسعه معادن:شامل پهنه‌های اکتشافی مس و طلای جانجا در استان سیستان و بلوچستان، جبال بارز در استان کرمان و نهبندان در استان خراسان جنوبی
- پروژه ipcc حمل پیوسته مواد معدنی در سیرجان
- پروژه انتقال خط ریل در سیرجان
- پروژه بازیابی آب از سدهای باطله در سیرجان
- سرمایه گذاری در منطقه گردشگری گل گهر
- مشارکت در احداث کارخانه جات فولاد چابهار به میزان ۱۰ میلیون تن
- مشارکت در احداث کارخانه پایانه و اسکله مکانیزه تخلیه و بارگیری مواد معدنی در اسکله شهید رجایی
- مشارکت در ساخت و بهره برداری کارخانه لاستیک ماشین آلات فوق سنگین معدنی
- مشارکت در طرح انتقال آب خلیج فارس و دریای عمان به صنایع استان های کرمان، سیستان و بلوچستان و خراسان

کارخانه: سیرجان، کیلومتر ۵۰ جاده شیراز کدپستی: ۷۸۱۸۵-۵۷۱

تلفن: ۰۳۴-۴۱۵۲۶۰۰۰ فکس:۰۳۴-۴۱۵۲۶۹۹۹

تهران بلوار آفریقا، بلوار آرش غربی، شماره ۱۲ کدپستی: ۱۹۱۷۷۴۴۵۳۱

تلفن:۰۲۱-۵۷۶۲۳ فکس: ۰۲۱-۸۸۶۶۴۰۳۳

آمادگی بازارهای آلومینا در برابر فشار هزینه‌ها و بلاتکلیفی روند تقاضا

بازارهـای آلومینـا و آلومینیوم اولیه در سـطح جهان ممکن اسـت همچنان شـاهد نوسـانات و چالش‌هـای تولیـد در سـه ماهـه چهارم سـال جـاری در بحبوحـه نگرانی‌هـای مـداوم در مورد قیمـت انـرژی و وقفه‌هایـی در تولیـد و تجـارت باشـند؛ ایـن در حالی اسـت که نشـانه‌ها برای تقاضای صنایع پایین‌دستی حکایت از موضوع دیگری دارد.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Platts»، تا پیش از برگزاری کنگره حزب کمونیست چین، فعالان بازار در انتظار به‌روزرسانی سیاست‌های بالقوه برای صنعت آلومینیوم در مورد مصرف انرژی و دستورالعمل‌های زیست‌محیطی در کنگره ملی حزب کمونیست بودند. این در حالی است که واحدهای ذوب چین قراردادهای محموله‌های دریایی را از سه ماهه اول ۲۰۲۲ و در بحبوحه بلاتکلیفی و بی‌ثباتی در مورد تاثیر زمستان بر صنعت آلومینیوم داخلی این کشور، قیمت‌گذاری کرده‌اند. علاوه‌براین، نگرانی‌های فزاینده‌ای در مورد کاهش بیشتر ظرفیت تولید در پالایشگاه‌های آلومینای اروپا در بحبوحه افزایش قیمت انرژی وجود دارد.

موسسه «Platts»، قیمت فوب آلومینا در بنادر استرالیا را در روز هفتم اکتبر ۲۰۲۲، حدود ۳۲۰ دلار در هر تن ارزیابی کرد که نسبت به قیمت فوب آلومینای آتلانتیک برزیل، ۳۰ دلار در هر تن تفاوت داشت. این موسسه آلومینا را در بازار استان شانشی با شرط تحویل درب کارخانه تولیدکننده در روز ۳۰ سپتامبر، دو هزار و ۷۹۰ یوان بر تن ارزیابی کرد که نسبت به ماه‌های جولای و آگوست ثابت بود اما نسبت به سطح قیمتی دو هزار و ۸۷۰ یوان بر تن در ابتدای فصل سوم، کمتر بود.

نوسان قیمت‌های آلومینا در استرالیا در بحبوحه مشکلات تولید

برخی منابع اعلام کردند که قیمت آلومینای استرالیا در ماه سپتامبر نوسان داشته است و در برخی از محموله‌های ارسالی به خارج از مناطق استرالیای غربی در بحبوحه باران شدید در این قلمرو تاخیرهایی ایجاد شد.

در هفته منتهی به روز ۱۶ سپتامبر، نرخ معاملات در بازار فیزیکی تا ۳۵۸ دلار در هر تن برای تحویل در بندر استرالیا گزارش شد. با این حال، این نرخ در بازار در هفته آخر سپتامبر شروع به کاهش کرد؛ به طوری که قیمت‌ها در پایان ماه سپتامبر به قیمت ۳۲۰ دلار در هر تن رسید که در آن زمان پایین‌ترین نرخ اعلام شده طی یک سال بود.

این منابع افزودند که پس از برنامه‌های تعمیر و نگهداری پالایشگاه‌ها و به دنبال مشکلات ایجاد شده از زمان شروع همه گیری ویروس کرونا، هنوز به

طور کامل روند تولید در این پالایشگاه‌ها به حالت عادی برنگشته است.

بدین ترتیب انتظار می‌رود که در کوتاه‌مدت، مقداری مازاد عرضه در بازار در دسترس باشد؛ چراکه پالایشگاه بینتان آلومینای اندونزی توانسته است فاز دوم خط تولید خود را در ماه سپتامبر راه‌اندازی و ظرفیت آن را دو برابر کند و به دو میلیون تن در سال برساند.

در همین رابطه، برخی فعالان در بازار اعلام کردند که با توجه به نگرانی‌ها درباره حجم عرضه و تقاضا و مقدار تولید، عدم قطعیت در مورد عرضه و تقاضای بازار برای آینده بیشتر خواهد شد.

تاثیر زمستان در چین

در ماه آگوست ۲۰۲۲، به دلیل کاهش فعالیت پالایشگاه‌ها و فشار هزینه‌ها به تدریج افزایش یافت اما در نیمه دوم سه ماهه سوم سال ۲۰۲۲، به دلیل کاهش فعالیت و بهره‌برداری کمتر در واحدهای ذوب در استان‌های سیچوان و یونان چین در بحبوحه وضعیت بحرانی نیروگاه‌های برق‌آبی، قیمت آلومینا در چین به پایین‌ترین حد خود از ابتدای سال رسید.

برخی از فعلان در بازار انتظار داشتند فعالیت در برخی از پالایشگاه‌ها در شمال چین به دلیل ممیزی‌های زیست‌محیطی و کمبود بوکسیت وارداتی در سه ماهه سوم سال جاری کاهش یابد اما این اتفاق نیفتاد. آخرین داده‌های دریافتی از گمرک چین نشان می‌دهد که واردات بوکسیت چین، ۲۳,۵ درصد در سال و ۱,۵ درصد در ماه افزایش یافته و حجم آن به ۱۰ میلیون و ۷۰۰ هزار تن در ماه آگوست رسیده است.

در همین راستا، حجم صادرات آلومینای چین نیز در سه ماهه سوم سال جاری کاهش داشت و این در حالی است که حجم معاملات داخلی چین افزایش یافت و باعث شد قیمت‌ها در استان شاندونگ با شرط تحویل درب کارخانه تولیدکننده، به دو هزار و ۸۰۰ یوان در هر تن کاهش یابد و پس از دو ماه ثابت ماندن، به قیمت سه هزار یوان در هر تن در سه ماهه دوم سال برسد.

یک تاجر چینی اعلام کرد که فصل زمستان در حال نزدیک شدن است و طبق آنچه در سال گذشته شاهد آن بودیم، کاهش مقدار تولید نامتعادل و عدم تطابق حجم مواد اولیه همچنان می‌تواند به نوسانات قیمت در سه ماهه چهارم سال جاری منجر شود.

> **در همین رابطه، برخی فعالان در بازار اعلام کردند که با توجه به نگرانی‌ها درباره حجم عرضه و تقاضا و مقدار تولید، عدم قطعیت در مورد عرضه و تقاضای بازار برای آینده بیشتر خواهد شد**

قبل از کاهش ظرفیت تولید در واحدهای ذوب در استان یونان چین، تولید آلومینیوم اولیه چین در ماه آگوست به بالاترین حد خود یعنی سه میلیون و ۳۱۰ هزار تن رسیده بود که ۹,۶ درصد نسبت به دوره مشابه از سال گذشته و ۲,۳ درصد نسبت به ماه جولای ۲۰۲۲ افزایش را نشان می‌داد.

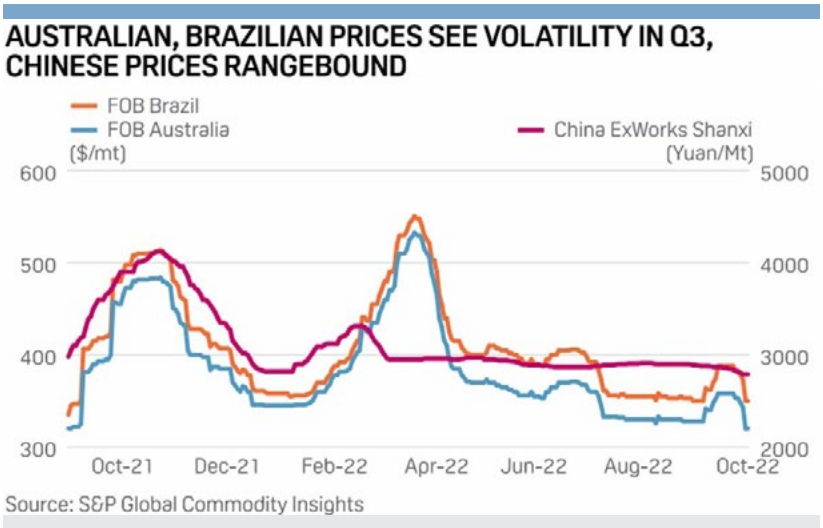
برخی از منابع چینی در همین رابطه اعلام کردند جدای از هزینه‌های مرتبط برای راه‌اندازی مجدد ظرفیت واحدهای ذوب بلااستفاده، به دلیل معضل ایجاد شده در نیروگاه‌های برق‌آبی و افزایش قیمت زغال‌سنگ به منظور استفاده به عنوان سوخت در زمستان، قیمت برق در سه ماهه چهارم ۲۰۲۲ افزایش خواهد یافت.

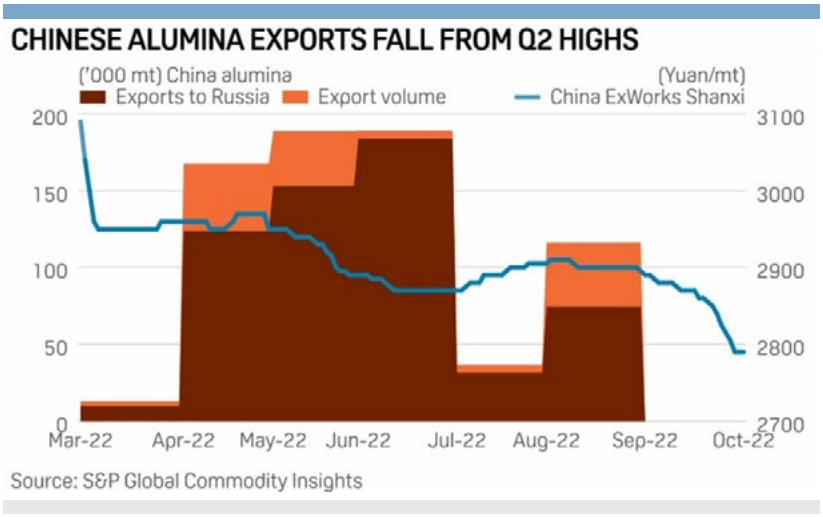
تولید کشورهای اروپا و آمریکای شمالی؛ تمرکز بر روند تقاضا در صنایع پایین‌دستی

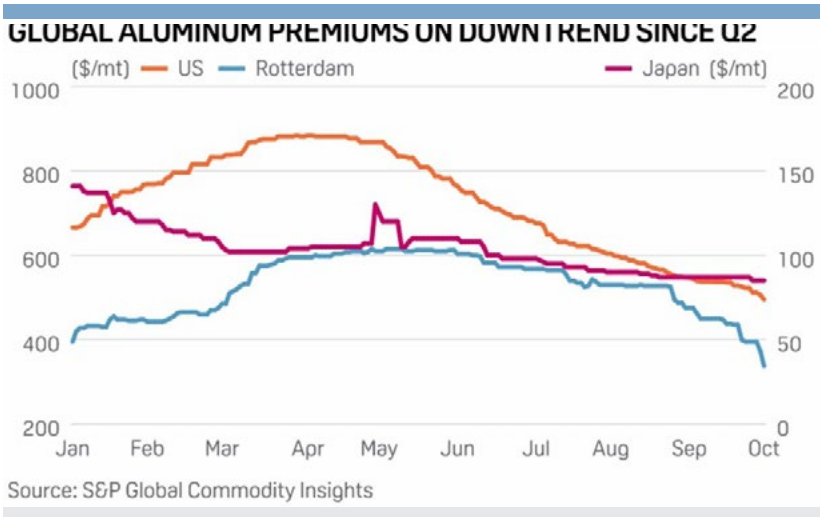
واحدهای ذوب آلومینیوم بیشترین تاثیر را از افزایش قیمت انرژی در کشورهای اروپایی و آمریکایی پذیرفتند. با این حال، پالایشگاه‌های آلومینا و کسب‌وکارهای صنایع پایین‌دستی آلومینیوم نیز این فشار هزینه‌ها را در سه ماهه چهارم سال جاری احساس خواهند کرد که منجر به بی‌ثباتی و عدم قطعیت در روند عرضه و تقاضا در آسیا و بیشتر نقاط جهان خواهد شد.

چندین پالایشگاه اروپایی در حال حاضر نرخ بهره‌برداری و ظرفیت تولید خود را کاهش دادند. این در حالی است که برخی دیگر در حال ارزیابی دیگر گزینه‌های موجود هستند.

یکی از تولیدکنندگان آشنا با فعالیت‌ها و ظرفیت بهره‌برداری پالایشگاه‌ها بیان کرد که وضعیت نرخ بهره‌برداری در پالایشگاه «San Ciprian» در اسپانیا نامعلوم است. با توجه به کاهش ظرفیت و نرخ بهره‌برداری، اکثر پالایشگاه‌ها در اروپا مقدار قابل توجهی از سرمایه مالی خود را از دست خواهند داد.







وی در ادامه افزود که این شرکت اکنون در حال بررسی پرونده‌های تجاری است و در چند هفته آینده به دنبال اقداماتی در این باره خواهد بود.

به گفته برخی منابع آشنا، پالایشگاه آلومینا «Aughinish» در ایرلند که متعلق به شرکت روسال است، با حجم یک میلیون و ۷۰۰ هزار تن در سال در حال تولید است که نشان‌دهنده کاهش ۱۰ درصدی نسبت به قبل از آغاز جنگ روسیه و اوکراین است.

این منابع پیش‌بینی می‌کنند که روند عرضه آلومینا از کشورهای حوزه اقیانوس آرام به کشورهای حوزه اقیانوس اطلس در یک دوره کوتاه‌مدت افزایش یابد؛ چراکه پالایشگاه «Jamalco» در جامائیکا هنوز به ظرفیت تولید کامل مطابق با انتظارات خود نرسیده است. پالایشگاه «San Ciprian» ظرفیت تولید خود را تا اول اکتبر ۲۰۲۲، حدود ۵۰ درصد کاهش داده است و در صورتی که تصمیم به کاهش بیشتر تولید خود بگیرد، پریمیوم آلومینا در بازار کشورهای حوزه اقیانوس اطلس و تقاضای تجارت بین قاره‌ای برای آلومینای استرالیایی افزایش خواهد یافت.

در سه ماهه چهارم سال ۲۰۲۲، روند تقاضا برای محصولات آلومینیومی نیز با افزایش تورم و افزایش نرخ بهره بانک مرکزی در سراسر اروپا، استرالیا و ایالات متحده آمریکا به خطر خواهد افتاد.

در کشور نروژ، شرکت «Norsk Hydro» به دلیل تقاضای کمتر برای بیلت‌های آلومینیومی در بازار اروپا، حدود ۱۱۰ تا ۱۳۰ هزار تن از ظرفیت تولید آلومینیوم اولیه خود از مجموع دو واحد ذوب تحت عملیات خود را تا پایان سال کاهش خواهد داد. در همین راستا انتظار می‌رود تقاضا در یک دوره کوتامدت برای نوشیدنی‌های با قوطی آلومینیومی نیز کاهش یابد.

برخی منابع آگاه اعلام کردند که باید دید آیا کاهش نرخ بهره‌برداری واحدهای ذوب آلومینیوم اولیه و تقاضای ضعیف‌تر آلومینا می‌تواند وقفه‌های احتمالی تولیدی بزرگ‌تری که پالایشگاه‌های آلومینا را در فصل چهارم تهدید می‌کند، جبران کند یا خیر.

"شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر"

. کسب رتبه ۴۰ در بین ۱۰۰ شرکت برتر ایران (IMI۱۰۰) در سال ۱۴۰۰
. کسب رتبه ۱ رشد صادرات در بین ۱۰۰ شرکت برتر ایران (IMI۱۰۰) در سال ۱۴۰۰
. کسب رتبه ۱ سرانه فروش در بین ۱۰۰ شرکت برتر ایران (IMI۱۰۰) در سال ۱۴۰۰
. دریافت تقدیرنامه چهار ستاره جایزه ملی تعالی سازمانی در سال ۱۴۰۰
. رتبه اول صادرات آهن اسفنجی کشور در سال ۱۴۰۰
. دریافت نشان C3 جایزه ملی مدیریت منابع انسانی در سال ۱۴۰۰
. اخذ تقدیرنامه سه ستاره از جایزه تعالی ایمنی در سال ۱۴۰۰

شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر
GOLGOHAR IRON & STEEL DEVELOPMENT CO.
روابط عمومی
tose.e_ahan_foolad www.gisdco.com

غبار جنگ روسیه و اوکراین بر پیکر تجارت آلومینا

آلومینا از تصفیه بوکسیت حاصل می‌شود و به عنوان ماده اولیه آلومینیوم‌سازی در جهان به مصرف می‌رسد. با توجه به اینکه حمل آلومینا نسبت به بوکسیت کم‌هزینه‌تر بوده است و صرفه اقتصادی بالاتری دارد، کشورهای تولیدکننده آلومینیوم معمولا نیاز خود را به صورت آلومینا تامین می‌کنند. همین امر باعث شده است آلومینا در حجم بالایی در جهان تجارت شود. بزرگ‌ترین صادرکنندگان آلومینا در جهان استرالیا و برزیل هستند که بزرگ‌ترین ذخایر بوکسیت در جهان را در اختیار دارند؛ اگرچه واردات آلومینا در جهان انحصاری نیست و بسیاری از کشورها واردکننده این ماده هستند اما بزرگ‌ترین مقاصد صادراتی آن، کشورهای روسیه، کانادا و چین محسوب می‌شوند. آینده تجارت جهانی آلومینا در سال پیش رو چندان درخشان نیست؛ چراکه گرانی انرژی در اروپا به واسطه جنگ اوکراین و روسیه و در پی آن کاهش تولید آلومینا در جهان و قطع صادرات آلومینا از اوکراین به روسیه، منجر به کاهش تجارت این محصول خواهد شد و آینده نامعلومی را رقم خواهد زد.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت مشاوره اقتصادی آرمان آتورپات، آلومینا همان اکسید آلومینیوم است که ماده‌ای آمورف، بی‌بو، سفید و خنثی است و از بوکسیت به دست می‌آید. این ماده عموما از طریق فرایند بایر یا همان تصفیه بوکسیت تولید می‌شود. آلومینا دارای خصوصیات ویژه بسیاری است که در طیف گسترده‌ای از کاربردها، این ماده را ارزشمند می‌سازد. اصلی‌ترین کاربرد آلومینا در صنعت آلومینیوم‌سازی است. به همین دلیل کشورهای عمده تولیدکننده آلومینیوم نیاز بالایی به این محصول دارند. علاوه‌براین، هزینه‌های حمل برای آلومینا بسیار کمتر از حمل بوکسیت است؛ چراکه به ازای تولید هر تن آلومینیوم اولیه، بیش از ۶ تن بوکسیت نیاز است. این در حالی است که دو تن آلومینا قابلیت تولید یک تن آلومینیوم را دارد و همین امر سبب شد تا بزرگ‌ترین صادرکنندگان و فروشندگان آلومینا در جهان، خود از بزرگ‌ترین تولیدکنندگان بوکسیت باشند.

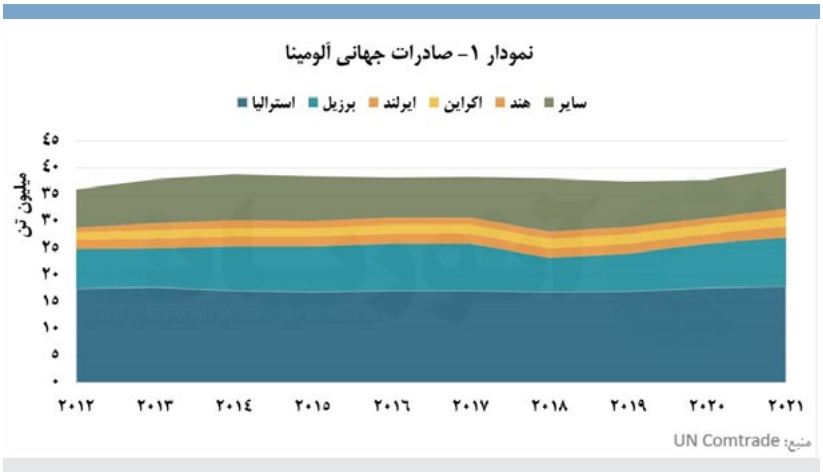
کاربرد گسترده آلومینا در صنایع متعدد، بستر تجارت این ماده را در سطح جهان تسهیل کرده است. از این رو سالانه حجم قابل توجهی از این ماده و بالغ بر ۱۸ میلیون تن آلومینا در سطح جهان مورد تجارت قرار می‌گیرد. برای کسب آگاهی بیشتر درباره بازار جهانی آلومینا و تجارت آن، در نمودار ۱ به بررسی بزرگ‌ترین مبادی وارداتی آلومینا در جهان پرداخته شده است.

سایه استرالیا بر بازار جهانی آلومینا

چنانچه در نمودار ۱ نیز نشان داده شده است، روند کلی صادرات آلومینا در سطح جهان در بازه زمانی مورد بررسی با شیب بسیار کم اما افزایشی بوده و از ۳۶ میلیون تن در سال ۲۰۱۱، به بیش از ۳۹ میلیون تن در سال ۲۰۲۱ افزایش یافته است و صادرات آن در بازه زمانی مورد بررسی، سالیانه حدود ۰.۸ درصد رشد را تجربه کرده است. در سال ۲۰۱۸ به علت کاهش قیمت آلومینا در جهان، صادرات این محصول نیز کاهش یافت و نسبت به سال ۲۰۱۷، حدود یک درصد از صادرات این محصول در سطح جهان کاسته شد که این تغییر در سال ۲۰۲۰ و در پس افزایش دوباره قیمت، به روند افزایشی خود بازگشت و افت صادرات سال‌های قبل را پوشش داد.

همان طور که در نمودار ۱ نیز مشخص است، ۴۵ درصد آلومینا در جهان توسط استرالیا صادر می‌شود که به واسطه دارا بودن ذخایر عظیم بوکسیت و به عنوان بزرگ‌ترین تولیدکننده آلومینا در جهان، انحصار صادرات آلومینا در جهان را دارا است. استرالیا همواره بزرگ‌ترین تولیدکننده و صادرکننده آلومینا در سطح جهان بوده است. در عین حال، این کشور بزرگ‌ترین تولیدکننده بوکسیت نیز به شمار می‌رود. ذکر این نکته حائز اهمیت است که در دوران کاهش صادرات جهانی آلومینا ناشی از افت قیمتی آلومینا، صادرات آلومینا در استرالیا تقریبا ثابت ماند و دستخوش تغییر نشد.

پس از استرالیا، برزیل بزرگ‌ترین صادرکننده

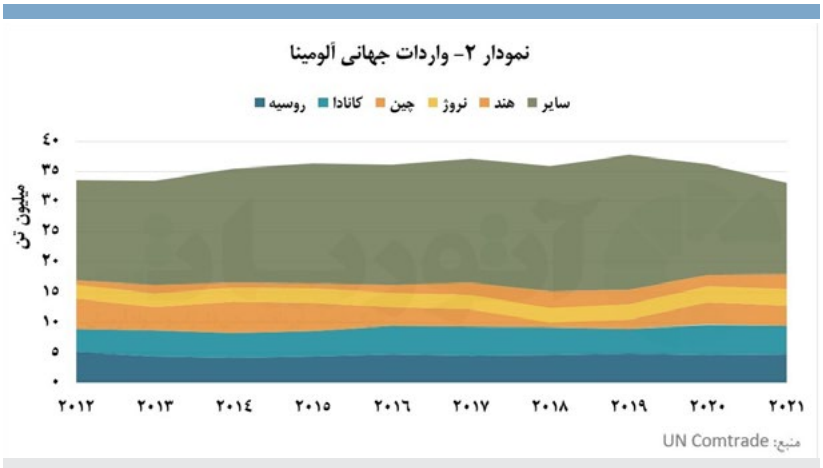


آلومینا محسوب می‌شود. هر چند که در جهان پس از استرالیا، گینه به عنوان بزرگ‌ترین تولیدکننده بوکسیت شناخته می‌شود اما عدم وجود زیرساخت‌های لازم در این کشور، مانع از تولید آلومینا و بالطبع صادرات در آن شده است.

واردات آلومینا در سطح جهان و بزرگ‌ترین مقاصد صادراتی در بازه زمانی ۲۰۱۲ تا ۲۰۲۱، در نمودار ۲ به نمایش گذاشته شده است. روند کلی واردات آلومینا در جهان در بازه زمانی ۲۰۱۲ تا ۲۰۲۱ تقریبا ثابت بوده است. شایان ذکر است که اختلاف در واردات و صادرات جهانی آلومینا به دلیل خطاهای گمرک‌های کشورها است. در این میان سهم کشورها از واردات این ماده متغیر بوده است. واردات آلومینا بر خلاف صادرات آن انحصاری نیست؛ چراکه اغلب کشور در صنایع مختلف خود از خواص آلومینا بهره می‌جویند اما بزرگ‌ترین مقاصد صادراتی آلومینا روسیه، کانادا و چین هستند. نام هند نیز به عنوان یکی از بزرگ‌ترین تولیدکنندگان آلومینیوم در جهان در فهرست واردکنندگان بارز آلومینا قرار دارد؛ اگرچه چین بزرگ‌ترین مصرف‌کننده در جهان است اما به دلیل اینکه خود نیز از تولیدکنندگان بزرگ آلومینا در سطح جهان محسوب می‌شود، نسبت به سایر مصرف‌کنندگان آلومینا وابستگی کمتری به واردات دارد.

آینده بازار آلومینا چگونه رقم می‌خورد؟

تامین‌کنندگان اصلی آلومینا در سال ۲۰۲۱ در روسیه، به ترتیب اوکراین، استرالیا و ایرلند بوده‌اند که هر کدام سهم ۳۶، ۳۱ و ۱۰ درصدی از بازار



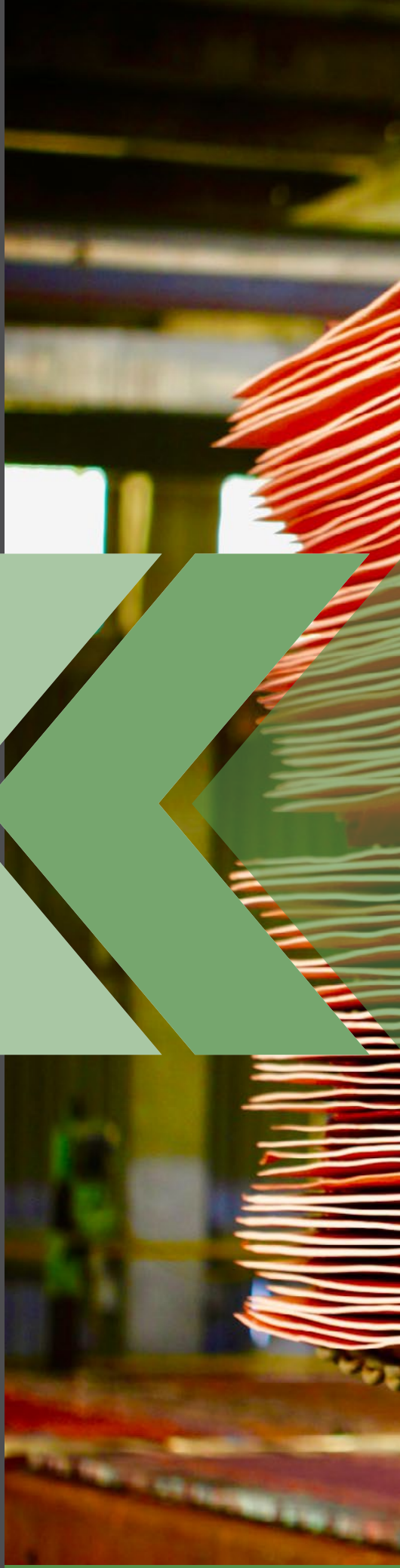
وارداتی آلومینای روسیه را در اختیار داشتند که پس از آغاز جنگ اوکراین و روسیه در فصل نخست سال ۲۰۲۲، این موازنه را برهم زد و سهم ۳۶ درصدی اوکراین از این بازار از بین رفت. از سوی دیگر، بحران انرژی در اروپا که ناشی از این جنگ بود، منجر به کاهش تولید آلومینا شد و بر بازار جهانی آلومینا سایه افکند و مزید بر علت شد تا در سال جاری میلادی، تجارت جهانی آلومینا کاهش یابد. با تداوم این جنگ به نظر می‌رسد آینده درخشانی در انتظار بازار آلومینا در جهان نباشد.

افزایش بهای انرژی، بلای خانمان‌سوز صنعت آلومینا

چشم‌انداز قیمت انرژی در اروپا به دلیل کاهش قابل توجه عرضه گاز طبیعی روسیه، به طور فزاینده‌ای نگران‌کننده به نظر می‌رسد. همچنین نگرانی‌هایی در میان بازیگران اصلی بازار در مورد هزینه‌های انرژی در آینده وجود دارد زیرا با ورود اروپا به فصل زمستان، تقاضای گاز بیشتر خواهد شد و احتمالا سهم اروپا از تولید آلومینا رو به کاهش خواهد رفت.

هزینه‌های بالای انرژی و تورم جهانی که در اثر بحران انرژی به ویژه در اروپا و آمریکا جهش یافت، حکایت از تعطیلی بسیاری از واحدهای تولیدی آلومینا دارد. البته افزایش هزینه‌های تولید در مقیاس جهانی رخ داده است اما به دلیل اینکه پیش از جنگ اوکراین و روسیه، روسیه تامین‌کننده گاز طبیعی اروپا بود، وضع تحریم‌ها علیه این کشور به کمبود عرضه انرژی و در نتیجه افزایش بهای آن انجامید که در اروپا بیش از سایر نقاط جهان نمود پیدا کرد.

به گزارش منابع معتبر بین‌المللی، پالایشگاه‌هایی در اسپانیا به تعطیلی کشیده شد و رومانی نیز تولیدات خود را بسیار کاهش داد و احتمال می‌رود تا پایان سال ۲۰۲۲ به طور کلی این واحدها تعطیل شوند؛ چراکه هزینه واردات آلومینا از چین، کمتر از تولید در این کشور خواهد بود و این امر موجب کاهش حداکثری تولید آلومینا در اروپا خواهد شد.



مـــــس

نیازمند هموارسازی مسیر توسعه هستیم

شرکت صنایع مس شهید باهنر در مسیر سودآوری

افزایش تعرفه ذوب کنسانتره مس طی سه ماهه چهارم ۲۰۲۲

نیازمند هموارسازی مسیر توسعه هستیم

مدیرعامل شـرکت آلیاژسـازان کرج، تولیدکننده کاتد مسـی گفت: با توجه به کاهش قیمت فلزات بـه ویژه مس در بورس فلزات لندن و همچنین رکود حاکم در بازارهای جهانی، ضرورت دارد مسـئولان ذی‌ربـط مسـیر اجرای طرح‌های توسـعه جهت افزایش تولیـد و صادرات محصولات مسـی را فراهم سازند تا ضمن اشتغال‌زایی بیشتر، شاهد رونق صادرات و ارزآوری به داخل کشور باشیم.

عباس ابراهیمی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بیان کرد: رکود حاکم در بازارهای جهانی فلزات، تاثیر بسزایی در شرایط تولید و بازارهای داخلی طی هفت ماهه امسال گذاشته است. قیمت مس پیش از آغاز سال ۱۴۰۱، به حدود ۱۰ هزار و ۵۰۰ دلار به ازای هر تن در بورس فلزات لندن رسید و در حال حاضر، قیمت این فلز سرخ به حدود هفت هزار و ۵۰۰ دلار به ازای هر تن رسیده است. این کاهش قیمت ناگهانی به دلیل اتفاقات اخیر رخ داده در جهان به ویژه جنگ روسیه و اوکراین و همچنین افزایش نرخ بهره بانک‌های مرکزی معتبر جهان، در حالی رخ داده است که ما شاهد افزایش چند برابری هزینه‌های تولید در داخل کشور بوده‌ایم. قیمت اسید سولفوریک در سال گذشته به دلیل نوسان در عرضه در بورس، افزایش چشمگیری پیدا کرد و در حال حاضر به یک تعادل نسبی رسیده است. البته این رشد قیمت تنها مختص به اسید سولفوریک نیست و در حالی با افزایش چند برابری هزینه‌های مختلف تولید مواجه هستیم که به ناچار تولید خود را کاهش داده‌ایم.

اختلاف ارز آزاد و نیمایی قابل قبول نیست

وی افزود: مهم‌ترین معضلی که ما در حال حاضر با آن دست و پنجه نرم می کنیم، اختلاف قیمت نرخ آزاد و نیمایی است. یعنی ما ناچار به فروش محصولات خود بر پایه دلار نیمایی هستیم؛ در حالی که تامین مواد اولیه و تجهیزات مورد نیاز بر پایه دلار آزاد صورت می‌پذیرد. این معضل نه تنها گریبان‌گیر تولیدکنندگان محصولات مسی بلکه تمام صنایع معدنی اعم از آلومینیوم و سرب و روی و حتی فولاد شده است و بر همین اساس ضرورت دارد تمهیدات لازم در خصوص ثبات نرخ ارز در بازار اندیشیده شود. در واقع دولت باید شرایطی را فراهم کند تا خرید و فروش محصولات فلزی و معدنی در سطح بازار، بر پایه نرخ دلار آزاد صورت پذیرد تا زیان کمتری متوجه تولیدکنندگان در شرایط رکود حاکم در بازارهای جهانی شود. در این شرایط، به نظر می‌رسد ارز توافقی نیز می‌تواند بهتر از ارز نیمایی با اختلاف قیمت حدود یک هزار تومانی نسبت به پنج هزار تومانی در بازار مورد استفاده قرار بگیرد.

مدیرعامل شرکت آلیاژسازان کرج در ارتباط با افزایش دستمزد نیروی انسانی در سال جاری، عنوان کرد: در حالی شاهد ۵۷ درصدی حقوق نیروی انسانی از ابتدایی امسال بوده‌ایم که هم‌زمان با رشد سایر هزینه‌های تولید مانند بیمه، مالیات و...، تولیدکنندگان ناچار به کاهش تولید محصولات خود و در ادامه افت درآمدزایی شده‌اند. در چنین شرایطی، کارفرمایان چگونه می‌توانند افزایش دستمزد را در پرداختی کارکنان واحدهای تولیدی اعمال کنند؛ در حالی که نه تنها قیمت تمام‌شده محصولات نهایی تغییر چندانی پیدا نکرده است بلکه شاهد افزایش تورم و رکود در بازار و کاهش قدرت خرید مصرف‌کنندگان هستیم. بدون شک افزایش حقوق در سال ۱۴۰۲ نیز اتفاق خواهد افتاد و بر همین اساس باید از هم‌اکنون برنامه‌ریزی‌های لازم در این خصوص صورت پذیرد؛ چراکه هم‌اکنون شاهد اشتغال چندین هزار نفری در بخش معدن و صنایع معدنی کشور هستیم و اگر اقدامات و حمایت‌های کافی از این واحدها انجام نشود، شاهد زمین‌گیر شدن بالغ بر ۵۰ درصد واحدهای تولیدی فعال در این بخش در آینده نزدیک خواهیم بود.

قطعی برق؛ همان معضل همیشگی

ابراهیمی در خصوص قطعی برق واحدهای صنعتی در تابستان سال جاری، مطرح کرد: این معضل به شدت عملکرد واحدهای تولیدی را تحت تاثیر قرار داد. این اتفاق در حالی اتفاق افتاد که قرار بود در یک روز ثابت طی هفته برق واحدهای صنعتی قطع شود اما ما شاهد قطعی برق در روز دیگری غیر از برنامه از پیش اعلام شده بودیم. ضمن اینکه گاهی اوقات زمان این قطعی نیز به بیش از ۱۲ ساعت می‌رسید و همین مسئله باعث شد با کاهش تولید و در نهایت درآمد مواجه شویم. چالش دیگری که در زمینه حامل‌های انرژی با آن مواجه هستیم، افزایش بی‌رویه قیمت گاز

است. در حالی که ما به سازمان‌های مربوطه اعلام کرده‌ایم از هیچ کوره‌ای در خطوط تولید مجموعه جهت ذوب استفاده نمی‌کنیم و تولید کاتد بر اساس فرایند لیچینگ با به کارگیری از برق صورت می‌پذیرد اما متاسفانه همکاری لازم با ما صورت نمی‌پذیرد و به نظر می‌رسد چون ما تولیدکننده کاتد هستیم، شرایط مالی مجموعه مناسب است و باید هزینه چند برابری گاز را پرداخت کنیم. در حالی که تنها از یک مشعل در محوطه کارخانه آن هم به منظور گرمادهی استفاده می‌کنیم اما هزینه گاز مجموعه هفت تا هشت برابر افزایش یافته است و متاسفانه کارشناسان ذی‌ربط هنوز تفاوت تولید مس آندی و لیچینگی را نمی‌دانند و هیچ توجهی به این مسئله نمی‌کنند.

وی در ادامه به عدم تامین سوخت مورد نیاز ماشین‌آلات معدنی اشاره کرد و گفت: در حالی ناچار به تعطیلی ۲۰ روزه معدن خود شده‌ایم که متاسفانه سوخت درخواستی ما مورد تایید مسئولان و واحدهای ذی‌ربط قرار نگرفته است. متاسفانه همواره سامانه‌های مرتبط با بخش معدن و صنایع معدنی با اختلال مواجه هستند و هیچ کدام از مسئولان نیز پاسخگوی بهره‌برداران و سرمایه‌گذاران نیستند. در واقع متولیان امر می‌توانند با در نظر گرفتن سهمیه مشخص برای هر یک از معدن‌کاران تا زمان رفع مشکلات فنی سامانه نیو تجارت که برای ثبت نام سوخت مورد نیاز فعالان معدنی در نظر گرفته شده است، مشکلات موجود در این زمینه را به حداقل برسانند اما متاسفانه اقدام خاصی در این زمینه صورت نمی‌پذیرد و شاهد افزایش روزافزون معضلات بخش معدن و صنایع معدنی کشور هستیم.

مدیرعامل شرکت آلیاژسازان کرج در پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه در حال حاضر شرایط بازار محصولات مسی چگونه است، ابراز کرد: هم‌اکنون بازار در رکود کامل به سر می‌برد و مشتریان تمایلی به خرید محصولات مسی ندارند. بر همین اساس تولیدکنندگان چاره‌ای جز کاهش شدید قیمت محصولات نهایی خود ندارند و عرضه تولید روز به روز بر آن‌ها تنگ‌تر می‌شود. در حال حاضر عرضه کاتد در بورس کالای ایران نیز با کاهش همراه شده است و همین مسئله منجر به ایجاد رقابت و در نتیجه افزایش قیمت کاذب مس شده است که امیدوار هستیم در ادامه شاهد رفع این معضلات باشیم.

به دنبال تولید عناصر نادر خاکی هستیم

ابراهیمی همچنین به تولید عناصر نادر خاکی در طرح توسعه اشاره کرد و گفت: ما در سال ۱۳۹۷ درخواست زمین برای اجرای طرح‌های توسعه کردیم که پس از گذشت حدود چهار سال، موفق به تایید و ثبت استعلامات لازم شدیم. تولید آزمایشی عناصر نادر خاکی و لانتانیدها را در دستور کار خود قرار داده‌ایم و به دنبال استفاده از روش‌های روز دنیا در تولید مواد دارویی بر پایه مواد معدنی هستیم که متاسفانه پس از گذشت این مدت، هنوز زمین ۱۵ هکتاری به ما تحویل داده نشده و به تازگی مقدمات آن فراهم شده است. در حالی که ما هدفی جز پیشرفت و توسعه صنعت کشور نداشته‌ایم اما ضمن تاخیر در اعطای زمین، هزینه‌های تولید و حتی نرخ دلار چندین برابر افزایش یافته و شرایط اجرای طرح‌های توسعه را بیش از پیش دشوار ساخته است.

وی در همین راستا ادامه داد: امکان دسترسی

به ماشین‌آلات روز جهت تولید محصولات جدید نیز به دنبال اعمال تحریم‌ها به شدت دشوار شده است و تولیدکنندگان چاره‌ای جز استفاده از دستگاه‌های موجود و در بهترین حالت، واردات غیر قانونی آن‌ها و دور زدن تحریم‌ها ندارند. بر همین اساس ضرورت دارد مسئولان نسبت به هموارسازی مسیر توسعه و همچنین سرمایه‌گذاری اقدام کنند و ضمن رفع بروکراسی‌های اداری موجود، سعی در تسریع اجرای طرح‌های توسعه داشته باشند؛ چراکه هرچقدر مراحل اجرای طرح‌های توسعه زمان‌بر شود، انگیزه و انرژی کافی نیز همزمان با آن کاهش خواهد یافت و نتیجه مطلوب حاصل نخواهد شد.

این تولیدکننده کاتد مسی در ارتباط با فرایند تولید در شرکت آلیاژسازان کرج، مطرح کرد: ۵۰درصد تولید کاتد در مجموعه ما به روش تانک بایو لیچینگ و با استفاده از باکتری صورت می‌پذیرد. در این خصوص، در راستای صنعت سبز حرکت کرده‌ایم و امیدوار هستیم در آینده استفاده از اسید را به طور کامل کنار بگذاریم.

کاهش توان مالی پرداخت حقوق دولتی معادن

ابراهیمی در خصوص مشکلات موجود در بخش معدن، خاطرنشان کرد: حقوق دولتی معادن، یکی از چالش‌هایی است که معدنکاران طی سالیان اخیر با آن مواجه بوده‌اند. میزان حقوق دولتی در سال جاری تغییر خاصی نکرده است و بر اساس نرخ مصوب سال ۱۳۹۹ از فعالان معدنی اخذ می‌شود. این در حالی است که با توجه به شرایط موجود، بسیاری از معدنکاران توانایی مالی لازم جهت پرداخت حقوق دولتی را ندارند. از سوی دیگر، فرسودگی ماشین‌آلات معدنکاران را با مشکلات عدیده‌ای مواجه کرده و هزینه‌های مرتبط با آن نیز به شدت رشد یافته است. برای مثال، هزینه کارکرد بیل مکانیکی ۳۲۰ به ازای هر ساعت در یک معدن، یک میلیون و ۱۰۰ هزار تومان است و اگر روزانه به مدت ۱۲ ساعت در معدن کار کند، هزینه آن در مجموع ۱۳ میلیون و ۲۰۰ هزار تن خواهد بود که صرفه اقتصادی برای معدنکاران ندارد. بر همین اساس سازمان صنعت، معدن و تجارت موظف است که از صاحبان معادن کشور حمایت کند و امکان واردات ماشین‌آلات جدید و دستگاه‌های روز را فراهم سازد. این در حالی است که متاسفانه شاهد عدم واردات ماشین‌آلات به بهانه حمایت از تولید داخلی هستیم و در عین حال هیچ تولیدی نیز در این زمینه صورت نپذیرفته است. در همین راستا، نامه‌نگاری‌هایی را به منظور واردات ماشین‌آلات انجام داده‌ایم اما متاسفانه هنوز نتیجه مطلوب حاصل نشده است.

> **ضرورت دارد مسئولان نسبت به هموارسازی مسیر توسعه و همچنین سرمایه‌گذاری اقدام کنند و ضمن رفع بروکراسی‌های اداری موجود، سعی در تسریع اجرای طرح‌های توسعه داشته باشند**

وی در همین راستا ادامه داد: بسیاری از هزینه‌های بخش معدن مرتبط با امور جاری همچون پیمانکاری، حمل‌ونقل مواد معدنی و... می‌شود و بر مشکلات معدنکاران می‌افزاید. تمامی این مسائل، از توسعه بخش معدن جلوگیری خواهد کرد و ضرورت دارد که مسئولان ذی‌ربط، اقدامات لازم جهت مانع‌زدایی در بخش معدن و همچنین صنایع معدنی را در دستور کار خود قرار دهند؛ چراکه با تعطیلی هر معدن و یا واحد صنعتی، میزان بیکاری در جامعه و به دنبال آن معضلات اجتماعی افزایش خواهد یافت. در حالی که اگر به دنبال تحقیق و توسعه بیشتر در بخش معدن و صنایع معدنی باشیم، بدون شک در ادامه می‌توانیم با برقراری ارتباط با کشورهای پیشرفته جهان، به دانش و تکنولوژی روز و به دنبال آن افزایش تولید و اشتغال‌زایی دست پیدا کنیم.

دچار خودتحریمی در صنعت شده‌ایم

مدیرعامل شرکت آلیاژسازان کرج در خصوص نقش تحریم در صنعت مس، تصریح کرد: تحریم‌های خارجی تاثیر چندانی بر فعالیت شرکت ما نگذاشته است و ما بیشتر دچار نوعی خودتحریمی شده‌ایم. قوانین و بخشنامه‌های جدید که بدون مطالعه و بررسی کارشناسی در حوزه صنعت صادر می‌شوند، تولیدکنندگان را با مشکلات فراوانی مواجه کرده است. البته تحریم ناخواسته در حوزه‌هایی نظیر واردات و صادرات تاثیر دارد و به دنبال آن، عملکرد تولیدکنندگان نیز تحت تاثیر قرار گرفته است. ما از سال ۱۳۹۳ به دنبال احداث یک کارخانه جدید در استان تهران هستیم و تمامی اقدامات لازم انجام شده است و مجوز بهره‌برداری از این کارخانه را دریافت کرده‌ایم اما همواره با بخشنامه‌های جدید در این زمینه مواجه می‌شویم و حدود هشت سال است که نتوانستیم این کارخانه را راه‌اندازی کنیم. چنین مسائلی مرتبط با تحریم نیست و ریشه در مشکلات داخلی کشور دارد.

ابراهیمی در پایان ضمن اشاره به آینده روشن صنعت مس در جهان، یادآور شد: با توجه به شرایط سیاسی و اقتصادی حاکم در کشورهای مختلف جهان، شاهد کوچک‌تر شدن اقتصادهای مختلف جهان هستیم. این مسئله منجر به کاهش تقاضا و در نتیجه نوسان قیمت در حال حاضر خواهد شد و به نظر می‌رسد طی یک تا دو سال آینده بازار به تعادل دست پیدا کند. با توجه به اینکه روند تولید خودروهای هیبریدی در جهان رو به افزایش است، بنابراین کاربرد مس نیز رشد پیدا خواهد کرد و بر همین اساس می‌توان آینده بسیار روشنی را برای این صنعت متصور شد. امیدوار هستیم شرایطی در جامعه شکل بگیرد تا تولیدکنندگان بتوانند بدون دغدغه خاطر در بخش‌های مختلف صنعت فعالیت داشته باشند.

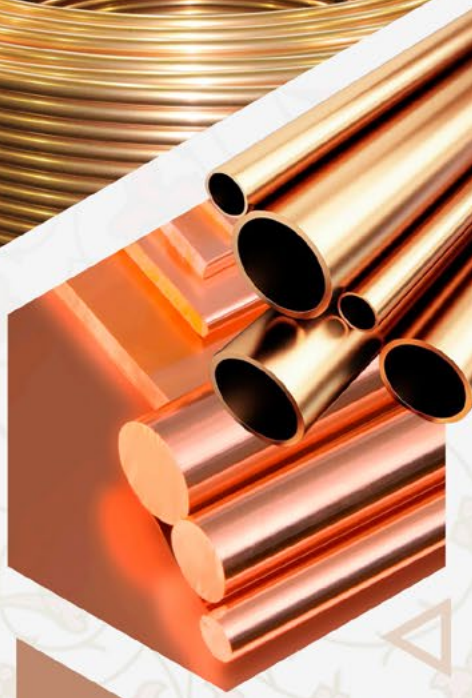
شرکت صنایع مس شهید باهنر

BAHONAR COPPER INDUSTRIES CO.

واحد نمونه صنعتی و صادرکننده نمونه

دارای پیشرفته ترین و مدرن ترین ماشین آلات و فن آوری در زمینه تولید محصولات نیمه ساخته مسی و آلیاژهای مس بصورت ورق، تسمه، لوله، کویل، باسبار، مقاطع مختلف و مطلس

بزرگترین تولید کننده محصولات نیمه تمام مس و آلیاژهای مس در خاورمیانه



CSP

WWW.CSP.IR

INFO@CSP.IR

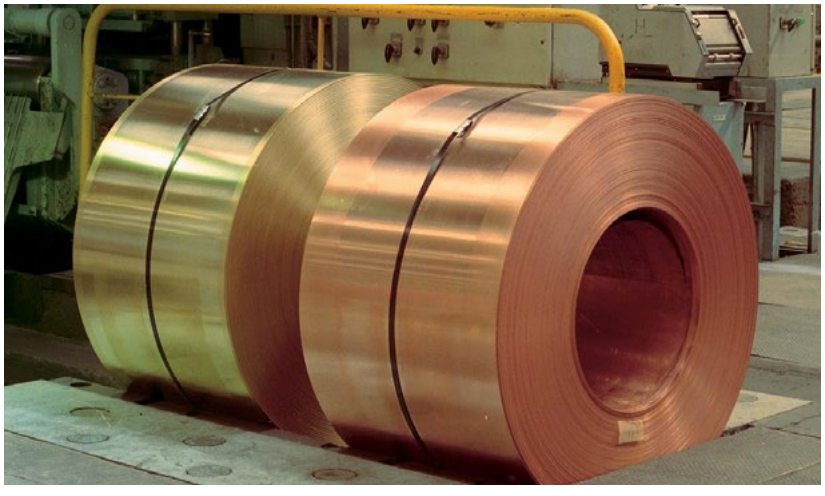
شرکت صنایع مس شهید باهنر در مسیر سودآوری

شرکت صنایع مس شهید باهنر در سال‌های اخیر، با توجه به پارامترهای اثرگذار در تولید و مدیریت آن‌ها، میزان تولید محصولات خود را افزایش داده است. همچنین این شرکت به واسطه بازاریابی و افزایش صادرات محصولات خود در دو سال اخیر، توانسته است سودآوری فراوانی را به ارمغان بیاورد که با در پیش گرفتن این روند، می‌توان به ارتقای سودآوری این شرکت بیش از گذشته امیدوار بود.

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، وجود ذخایر بزرگ و ارزشمند مس در استان کرمان و همچنین افزایش روزافزون کاربردهای فلز مس در صنایع مختلف موجب شده است تا زنجیره تامین این فلز و صنایع وابسته آن در این استان معدن‌خیز کشور شکل بگیرد. شرکت صنایع مس شهید باهنر یکی از بزرگ‌ترین واحدهای صنعتی شکل‌گرفته در حلقه‌های انتهایی و وابسته به صنعت مس است که آن را می‌توان حلقه اتصال معدن و صنایع پایین‌دستی مس تلقی کرد. شرکت صنایع مس شهید باهنر فعالیت خود را از سال ۱۳۷۰ در نزدیکی معادن مس استان کرمان آغاز کرد و شرکت سرمایه‌گذاری صدرتامین، اصلی‌ترین سهام‌دار شرکت صنایع مس شهید باهنر به شمار می‌آید. فعالیت اصلی این شرکت تولید انواع محصولات مسی، آلیاژ مس، نیکل و برنجی شامل لوله (به صورت شاخه، کویل و پن کیک)، مفتول، ورق (کویل، تسمه و فویل) و مقاطع (سه‌گوش، چهارگوش، شش‌گوش و میلگرد توپر و توخالی) است. همچنین این شرکت در حوزه مطالعات معدنی، اکتشافات، استخراج، بهره‌برداری و فراوری مس، مشارکت در معدن و فعالیت‌های معدنی در سطح داخلی و بین‌المللی و نیز واردات ماشین‌آلات و تجهیزات برای کارخانه‌های شرکت نیز فعالیت دارد. شرکت صنایع مس شهید باهنر به عنوان بزرگ‌ترین تولیدکننده آلیاژهای مس کشور، با تبادل تجارب و همکاری با سایر شرکت‌ها، محصولات خود را مطابق با بالاترین استانداردهای جهان تولید می‌کند که این امر در نقش‌آفرینی پررنگ‌تر این شرکت در صنعت مس موثر واقع شده است.

رشد تولید مس شهید باهنر

شرکت صنایع مس شهید باهنر، با ظرفیت اسمی تولید سالانه ۳۳ هزار و ۸۰۰ تن محصولات نوردی، ۲۲ هزار و ۳۰۰ تن محصولات اکستروژن، ۱۲هزار و ۵۰۰ تن محصولات لوله مسی و پنج هزار تن محصولات سکه‌زنی، در مجموع، ظرفیت اسمی تولید سالانه ۷۳ هزار و ۶۰۰ تن انواع محصولات و آلیاژهای مسی را دارد اما با توجه به متوسط تولید انواع محصولات مسی و آلیاژی در سال‌های اخیر، ظرفیت عملی این شرکت در سال ۱۴۰۰ در مجموع



۳۰ هزار و ۴۲۱ تن برآورد شده است. با نگاهی به آمار تولید انواع محصولات مسی و آلیاژی شرکت صنایع مس شهید باهنر در چند سال اخیر، می‌توان دریافت که تولید در این شرکت با نوسانات متعددی همراه بوده اما با توجه به اقدامات موثر شرکت صنایع مس شهید باهنر در دو سال اخیر، تولید محصولات مسی و آلیاژی در این شرکت رشد چشمگیری را تجربه کرده است.

مجموع تولید محصولات مسی و آلیاژی این شرکت در پنج ماهه نخست سال ۱۴۰۱، با رشد ۱۵درصدی نسبت به مدت مشابه سال گذشته، ۱۴هزار و ۷۹۱ تن بوده است که از این مقدار، تسمه و ورق برنجی با چهار هزار و ۲۲۴ تن و مقاطع برنجی با سه هزار و ۶۷۴ تن، بیشترین میزان تولید را در سبد محصولات این شرکت به خود اختصاص داده‌اند. میزان تولید سایر محصولات شرکت صنایع مس شهید باهنر در بازه مذکور شامل لوله مسی، مقاطع مسی، لوله برنجی، تسمه و ورق مسی، به ترتیب دو هزار و ۷۵ تن، یک هزار و ۱۲۸ تن، ۳۰۵ تن و سه هزار و ۳۸۵ تن بوده است؛ در حالی که در مدت مشابه سال گذشته، مجموع آمار تناژ تولید محصولات شرکت صنایع مس شهید باهنر ۱۲ هزار و ۸۱۵ تن بوده است. این امر نشان می‌دهد که این شرکت با بهره‌برداری از ظرفیت‌های خود، توانسته است تولید محصولات مسی و آلیاژی را افزایش دهد.

گفتنی است که اگرچه ظرفیت اسمی محصولات لوله مسی شرکت ۱۲ هزار و ۵۰۰ تن است، به علت راه‌اندازی نشدن بخش لوله‌های شیاردار، از محصولات تا این مرحله بهره‌برداری نشده و افزایش تولید این محصول در دو سال اخیر ناشی از رفع عیوب خط تولید، بالا بردن کیفیت محصولات لوله مسی، بازاریابی و جذب مشتریان جدید بوده است.

عاملی برای سودآوری فباهنر

فعالیت اصلی شرکت صنایع مس شهید باهنر، تولید محصولاتی است که به صورت مستقیم در بازار مصرف به فروش می‌رسند. این امر در کنار تنوع بالای سبد محصولات این شرکت، پتانسیل بالایی برای خلق ارزش و سودآوری ایجاد می کند.

فعالیت اصلی شرکت صنایع مس شهید باهنر، تولید محصولاتی است که به صورت مستقیم در بازار مصرف به فروش می‌رسند. این امر در کنار تنوع بالای سبد محصولات این شرکت، پتانسیل بالایی برای خلق ارزش و سودآوری ایجاد می کند

بررسی درآمدهای عملیاتی شرکت صنایع مس شهید باهنر در بازه سال‌های اخیر از رشدی چشمگیر حکایت دارد. در سال ۱۳۹۹، درآمدهای عملیاتی شرکت صنایع مس شهید باهنر به ۳۰ هزار و ۷۶۸ میلیارد ریال رسید و در سال ۱۴۰۰، این عدد از مرز ۵۵ هزار و ۷۱۸ میلیارد ریال نیز عبور کرد. از علل اصلی افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت صنایع مس شهید باهنر در سال گذشته، می‌توان به رشد تولید، جذب بازارهای جدید و کاهش ضایعات خطوط تولید اشاره کرد. گفتنی است که سود خالص این شرکت در سال گذشته، بیش از ۱۳ هزار میلیارد ریال بوده که از فروش ۳۴ هزار و ۹۴۵ تن انواع محصولات مسی و آلیاژی حاصل شده است.

در بازه پنج ماهه نخست سال ۱۴۰۱ نیز میزان تناژ فروش محصولات شرکت صنایع مس شهید باهنر به بیش از هشت هزار تن رسید؛ در حالی که در مدت مشابه سال گذشته، این عدد برابر ۱۲ هزار تن بوده است. آمار تناژ فروش محصولات این شرکت شان می‌دهد که تسمه و ورق مسی با سه هزار و ۴۰۳ تن، مقاطع برنجی با سه هزار و ۱۳۶ تن و تسمه و ورق برنجی با یک هزار و ۵۴۲ تن، پرفروش‌ترین محصولات شرکت صنایع مس شهید باهنر در بازه مذکور بوده‌اند. همچنین در این بازه زمانی، درآمدهای شرکت صنایع مس شهید باهنر برابر با ۲۶ هزار و ۳۱۷ میلیارد ریال بوده که ۸۴ درصد آن از فروش محصولات در بازار داخلی به دست آمده است.

با توجه به اینکه در دو سال اخیر شرکت صنایع مس شهید باهنر از ظرفیت تولید، صادرات و سودآوری فراوانی برخوردار بوده است، طرح‌های توسعه جدیدی در شرکت تعریف شده‌اند که با به بهره‌برداری رسیدن این طرح‌ها نه تنها تولید و سودآوری این شرکت افزایش می‌یابد بلکه اشتغال‌زایی مستقیم و غیر مستقیم برای حدود ۴۰۰ نفر نیز فراهم می‌شود. در چشم‌انداز ۱۴۰۱ شرکت صنایع مس شهید باهنر، میزان فروش محصولات مسی و آلیاژی ۴۱ هزار تن برآورد شده است که تحقق این امر، با رشد تولید، مدیریت بهینه هزینه‌های ساخت و همچنین گسترش بازار فروش محصولات امکان‌پذیر خواهد بود.

افزایش تعرفه ذوب کنسانتره مس طی سه ماهه چهارم ۲۰۲۲

روند کاهش عرضه که بر بازار کنسانتره مس تمیز در سه ماهه سوم سال غالب بود، به نظر می‌رسد در بحبوحه موجودی انبار کافی واحدهای ذوب، تا سه ماهه چهارم ۲۰۲۲ ادامه یابد و روند صعودی بر تعرفه ذوب در چین را تشدید کند.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Platts»، عرضه کنسانتره مس تمیز که به دلیل کیفیت بالا همیشه گزینه برتر برای مصرف توسط واحدهای ذوب چین بوده است، در ماه آگوست ۲۰۲۲ بهبود یافت که به دلیل تحویل محموله‌های شرکت تجاری حمل‌ونقل چینی رویشنگ بود. این شرکت خصوصی در این ماه با مشکلاتی در گشایش اعتبار اسنادی روبه‌رو شد و در نتیجه بسیاری از تامین‌کنندگان قراردادهای خود را با این شرکت لغو کردند که بر تحویل چندین محموله کالا و رسیدن سریع آن‌ها به واحدهای ذوب تاثیر گذاشت.

تعرفه ذوب و پالایش برای بارگیری کنسانتره مس تمیز پس از این اتفاق افزایش یافت؛ چراکه این امر سبب شد تا پیشنهادات برای عرضه و فروش بیشتر شود و تولیدکنندگان فعالانه به دنبال فروش در بازار فیزیکی در ماه سپتامبر بودند.

داده‌های موسسه «Platts» نشان می‌دهد که تعرفه ذوب روزانه کنسانتره مس تمیز به بالاترین حد یک ساله خود یعنی ۸۵ دلار و ۱۰ سنت در هر تن با امکان تحویل در بنادر چین با موعد تحویل در روز ۲۶ سپتامبر رسید که ۱۷ درصد نسبت به روز ۳۰ژوئن ۲۰۲۲ افزایش را نشان می‌دهد. همچنین انتظار می‌رود این روند صعودی در سه ماهه چهارم سال نیز ادامه داشته باشد.

سطح بالای موجودی انبار کالا

وقفه‌های تولیدی در واحدهای ذوب طی سه ماهه سوم سال، بازارهای فیزیکی را تحت فشار قرار داد. یکی از واحدهای ذوب بزرگ چین به نام «Daye Nonferrous»، برنامه راه‌اندازی خط تولید دوم خود در ماه جولای امسال را تا ماه اکتبر ۲۰۲۲ به تعویق انداخت. همچنین در بازار در ماه آگوست، زمزمه‌هایی مبنی بر اینکه یکی از واحدهای ذوب کره جنوبی به نام «LS Nikko» با مشکلات تولید مواجه شده باشد، وجود داشت که بر حجم زیادی از کنسانتره مس تاثیر گذاشته است. در نتیجه، کنسانتره بدون استفاده در بازار عرضه شد که قیمت‌ها را در بازار تحت تاثیر قرار داد.

علاوه‌براین، مواردی چون سهمیه‌بندی برق، قرنطینه‌های مرتبط با شیوع ویروس کرونا، مشکلات تولید پس از عملیات تعمیرات و نگهداری و نگرانی‌ها در مورد کاهش قیمت اسید سولفوریک، واحدهای ذوب را نسبت به ذخیره‌سازی مجدد کالاها در انبار محتاط‌تر کرد.

موجودی انبار کنسانتره مس در بندر فانگ‌چنگ چین در حال حاضر ۵۰۰ هزار تن تخمین زده می‌شود. این در حالی است که کالاهایی که از طریق راه‌های زمینی به مغولستان و قزاقستان حمل می‌شوند، نظر واحدهای ذوب در شمال چین را به خود جلب کرده‌اند. در کنار این موارد، افزایش محموله‌های ارسالی و تحویل آن‌ها از آمریکای جنوبی به چین، منجر به انبارش بیش از حد معمول کنسانتره در واحدهای ذوب شد.

واردات کنسانتره مس چین ۹,۱ درصد در سال جاری در بازه زمانی ماه‌های ژانویه تا آگوست نسبت به دوره هشت ماهه سال گذشته افزایش یافت. این در حالی است که حجم واردات از قزاقستان نزدیک به ۷۴ درصد در مدت مشابه افزایش داشت و این کشور را به سومین صادرکننده بزرگ کنسانتره به چین در سال جاری تبدیل کرد. در مقابل، داده‌های گمرک نشان می‌دهد که تولید مس تنها ۵ درصد در سال جاری نسبت به بازه زمانی ماه‌های ژانویه تا آگوست افزایش داشته است.

در همین راستا حجم خرید مستقیم توسط واحدهای ذوب در سه ماهه سوم سال کاهش یافت زیرا معامله‌گران برای حفظ جایگاه خود در کوتاه‌مدت به دنبال ذخیره‌سازی مجدد کالاها در انبار بودند.

افزایش اختلاف قیمت کنسانتره مس تمیز با کنسانتره مخلوط

در اثر افزایش دسترسی به کنسانتره تمیز، اشتیاق واحدهای ذوب برای خرید و مصرف کنسانتره‌های مس غیراستاندارد مانند «Toromocho» یا

کنسانتره مخلوط، به شدت کاهش یافت.

ایجاد محدودیت در سهمیه تحویل، می‌تواند حجم عرضه‌ای را که تاجران در طول مدت قرارداد در سه ماهه چهارم سال جاری باید تحویل دهند، با مشکل مواجه کند که در نتیجه آن می‌تواند بر میزان فروش در بازار فیزیکی تاثیر بگذارد.

یک منبع آگاه در یکی از واحدهای ذوب اعلام کرد که برخی از تجار از ۸۰ درصد سهمیه خود در نیمه اول سال استفاده کرده‌اند که این بدین معنا است که تجار تنها می‌توانند حجم کنسانتره تمیز بیشتری را با توجه به شرایط اعلام شده در قرارداد برای باقی‌مانده روزهای سال تامین کنند.

در همین حال، افزایش استخراج در معادن کاموا در کنگو، تیموک در صربستان و گراسبرگ در اندونزی موجب فراهم آوردن دسترسی بیشتر تجار به کنسانتره مس غیراستاندارد شد تا آن را با کنسانتره تمیز مخلوط کنند. در نتیجه، این کار منجر به افزایش گستره بازار برای کنسانتره‌های مخلوط در مقایسه با چند سال گذشته شد.

اختلاف تعرفه ذوب بین کنسانتره‌های تمیز و مخلوط از سه تا پنج دلار در هر تن در ماه جولای برای کنسانتره مس آسیایی، به ۱۰ تا ۱۵ دلار در هر تن در ماه سپتامبر افزایش یافت.

چشم‌انداز بازار نزولی برای سه ماهه چهارم ۲۰۲۲

انتظار می‌رود که با بهبود عرضه آب در کشورهای آمریکای جنوبی، مقدار تولید کنسانتره مس در سه ماهه چهارم سال بهبود بیشتری پیدا کند. در همین راستا، حجم تولید در معدن مس لاس‌بامباس به حالت عادی بازگشته و افزایش حجم عرضه از معدن «Quellaveco» نیز گزینه‌های بیشتری را برای خرید در اختیار واحدهای ذوب قرار داده است.

از جانب تقاضا، انتظار می‌رود شرکت «Daye Non-Ferrous Metals Mining Limited» ظرفیت خط تولید دوم خود را در ماه اکتبر امسال افزایش دهد. این در حالی است که دو واحد ذوب بزرگ چینی دیگر به نام‌های «China Copper» و «Dongying Fangyuan» به دنبال انجام فرایند تعمیرات و نگهداری به مدت یک ماه در سه ماهه چهارم سال هستند. همچنین واحد ذوب شرکت «Shandong Guorun» قصد دارد خط تولید فعلی خود با قابلیت تولید ۱۰۰ هزار تن در سال را در ماه دسامبر سال جاری تعطیل کند. این در حالی است که این شرکت به دنبال راه‌اندازی یک خط تولید جدید در سال ۲۰۲۳ است.

تمایل برای خرید کنسانتره در بازارهای فیزیکی خارج از چین، پیش از انجام مذاکرات برای عقد قراردادهای سال ۲۰۲۳ نیز کاهش یافته است. علاوه‌براین، کاهش تقاضا برای اسید سولفوریک و افت قیمت‌ها باعث شده است که ترجیح واحدهای ذوب به استفاده از مس بلیستر به جای کنسانتره مس باشد؛ چراکه در مس بلیستر، اسید سولفوریک به عنوان فرآورده فرعی تولید نمی‌شود و به همین دلیل می‌توانند به واحدهای ذوب برای رسیدن به هدف تولید سالانه و در عین حال کاهش هزینه‌ها کمک کند.

عرضه محدود؛ عاملی تاثیرگذار در پریمیوم کاتد

در همین حال، در بازار کاتد مس، وجود وقفه‌های تولید و مشکلات نقدینگی در یکی از بزرگ‌ترین شرکت‌های واردکننده مس به چین با نام «Maike Group»، منجر به کمبود کوتاه‌مدت عرضه این فلز شد.

شرکت «Maike Group» سالانه یک تا یک میلیون و ۵۰۰ هزار تن کاتد مس به چین وارد می‌کند اما در ماه سپتامبر به دلیل مشکلات نقدینگی و وجوه در گردش نتوانست قراردادهای بیشتری را به ثبت برساند.

ارزیابی‌های موسسه «Platts» نشان می‌دهد که پریمیوم واردات کاتد با امکان تحویل در بنادر

چین در ماه آگوست ۲۰۲۲ به بالاترین حد خود در ۱۰ ماه گذشته رسید و اختلاف قیمت قراردادهای یک ماهه با سه ماهه در بورس آتی شانگهای نیز در ماه سپتامبر، تا ۱۰۰ دلار به ازای هر تن افزایش یافت.

شرکت «Maike Group» یکی از بزرگ‌ترین واردکننده‌های مس به چین به شمار می‌رود. به گفته یک تاجر، مشکلات نقدینگی در این شرکت، عرضه حجم زیادی از فلزات در بازار را محدود کرده است که موجب ذخیره بیشتر کالا در انبار به صورت پنهانی و غیر منقول شد.

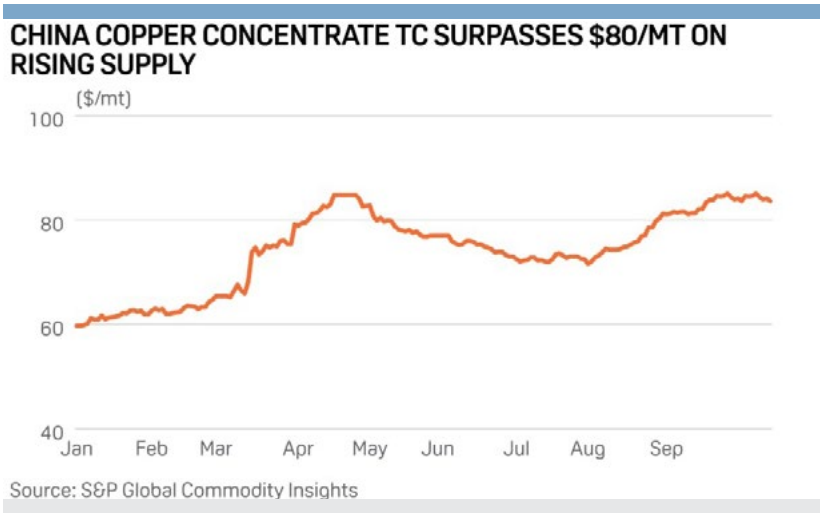
علاوه‌براین، بازرگانان با باز شدن پنجره خرید و فروش در بازارهای مختلف در ماه آگوست، فلزات را از انبارهای بورس فلزات لندن به چین انتقال دادند. بنابراین به دلیل کمبود مس بلیستر، آند و قراضه مس به دنبال کاهش قیمت آن، بازار شاهد کاهش ذخایر مس و تشدید شرایط بکواردیشن طی سه ماهه سوم سال جاری بود.

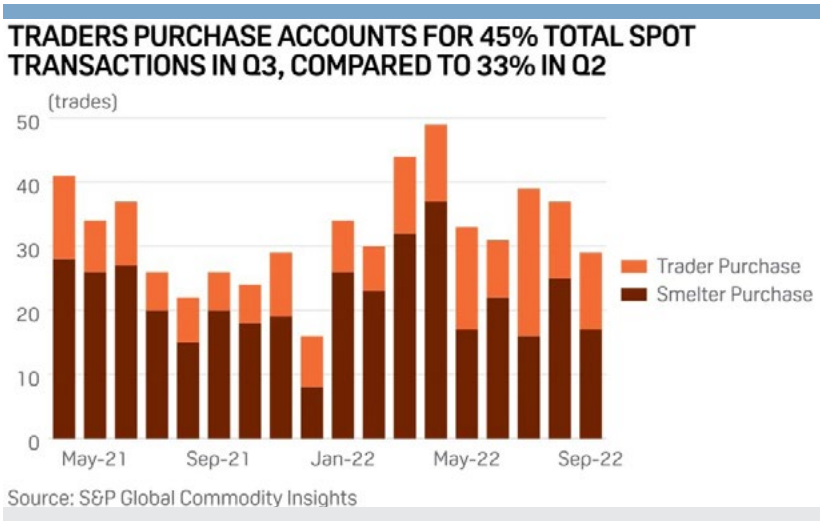
تشدید شرایط بکواردیشن بر نقدینگی در بازار فیزیکی تاثیر گذاشت و باعث شد که مرحله مذاکره درباره محدوده قیمت مهم تلقی شود. زمان حمل از مبدا به مقصد چین از حمل کاتد سفارش داده شده مهم‌تر در نظر گرفته شد؛ چراکه خریداران نگران ایجاد تاخیر در روند حمل‌ونقل کالا بودند.

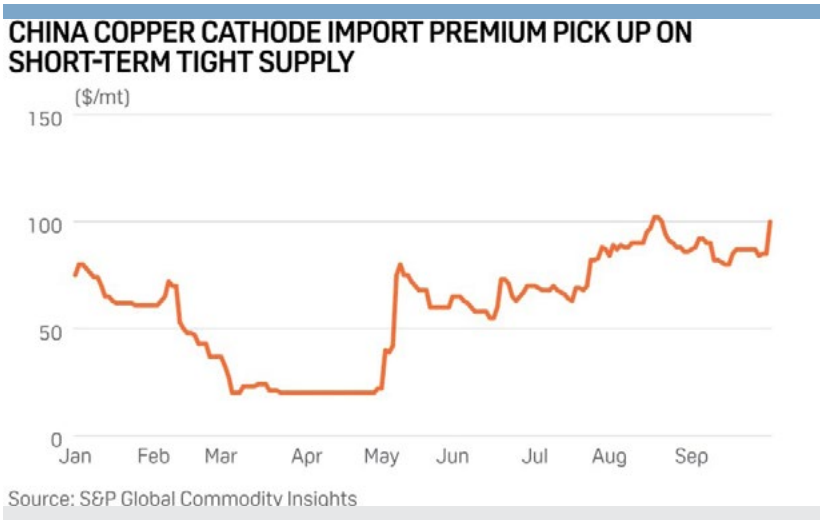
با این حال، چشم‌انداز تقاضا نیز در هاله‌ای از ابهام قرار دارد. به همین دلیل عواملی چون وجود مشکل در بازار املاک چین، افزایش هزینه‌های تولید و بی‌ثباتی و بلاتکلیفی در مسائل ژئوپلیتیکی باعث شد بازرگانان از بازار فیزیکی دوری کنند.

پنجره آربیتراژ در بازار ایالات متحده آمریکا در سه ماهه سوم سال ۲۰۲۲ بسته شد و خریداران آسیای جنوب شرقی به دلیل کاهش تقاضا در صنایع پایین‌دستی، مجبور به تعویق عقد قراردادهای خود شدند.

موسسه «Platts» پریمیوم واردات مس چین با شرط تحویل در بنادر چین با احتساب هزینه‌های حمل و بیمه در ۳۰ سپتامبر برای انواع برندهای معمولی کاتد تصفیه شده الکترولیتی ثبت شده در بورس فلزات لندن را ۱۰۰ دلار در هر تن نسبت به قیمت نقدی بورس فلزات لندن ارزیابی کرد.







منطقه ویژه اقتصادی صنایع معدنی و فلزی

خلیج فارس

P.G.M.I.S.E.Z

WWW.PGSEZ.IR

بندرعباس، کیلومتر ۱۳ بزرگراه شهید رجایی

سرب و روی

افزایش موجودی سرب «LME» در سه ماهه سوم سال ۲۰۲۲

کاهش موجودی انبار «LME» در کنار افزایش روند عرضه سرب

افزایش موجودی سرب «LME» در سه ماهه سوم سال ۲۰۲۲

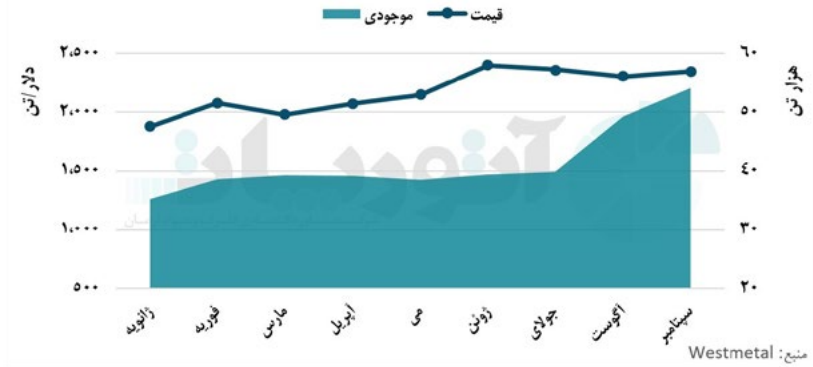
بررسی روند قیمت و موجودی انبار شمش سرب در دو بورس بزرگ یعنی بورس فلزات لندن و بورس آتی شانگهای، بیانگر آن است که روند قیمت و موجودی انبار در این دو بورس چندان مشابه نیست و تفاوت‌هایی وجود دارد. موجودی انبار در بورس آتی شانگهای به مراتب بالاتر از بورس فلزات لندن است. روند قیمتی شمش سرب در بورس فلزات لندن طی سه فصل نخست سال ۲۰۲۲ با نوسان کم و در مجموع افزایشی بوده است اما قیمت در بورس آتی شانگهای در بازه مشابه، با نوسان بیشتر و در مجموع کاهشی بوده است؛ اگرچه قیمت‌ها در بورس شانگهای در مجموع بالاتر از قیمت‌های بورس فلزات لندن بوده است.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت مشاوره اقتصادی آرمان آتورپات، تاثیر تغییرات قیمت شمش سرب در جهان متاثر از تحولات اقتصادی و سیاسی اقتصادهای برتر جهان از جمله آمریکا و چین است. به عنوان مهم‌ترین عامل موثر بر قیمت شمش سرب، می‌توان به تغییرات میزان استفاده از آن در باتری اسید سرب اشاره کرد. امروزه ۸۰ درصد مصرف این فلز برای تولید باتری کاربرد دارد. البته نکته قابل توجه این است که به مرور زمان سهم استفاده از سرب در تولید باتری، هم‌زمان با افزایش استفاده از اتومبیل‌های هیبریدی و برقی رو به کاهش است و با توجه به عدم وجود صنعت مصرف‌کننده جایگزین برای این فلز، موضوع مذکور به مرور موجب کاهش تقاضای سرب خواهد شد.

چین با داشتن سهم ۵۰ درصدی از تولید سرب جهان، بزرگ‌ترین تولیدکننده سرب معدنی و همچنین بزرگ‌ترین مصرف‌کننده شمش سرب در دنیا است. کشورهای چین، آمریکا، پرو، استرالیا، هند و...، عمده‌ترین تولیدکنندگان سرب در جهان به شمار می‌روند.

موجودی انبار و قیمت سرب طی سه فصل ابتدایی سال ۲۰۲۲ در بورس آتی شانگهای و بورس فلزات لندن، روند به نسبت متفاوتی را طی کرده است؛ اگرچه نوسان قیمت به طور کلی در طول اکثر ماه‌های مختلف سال در هر دو بورس چندان زیاد نبوده است اما برخی شکست‌های کاهشی در نمودار قیمت بورس آتی شانگهای اتفاق افتاده که در بورس فلزات لندن به چشم نمی‌خورد.

نمودار ۱- موجودی و قیمت شمش سرب در بورس فلزات لندن سال ۲۰۲۲



منبع: Westmetal

تغییرات ماهانه قیمت و موجودی شمش سرب در سال ۲۰۲۲

تغییرات موجودی انبار و قیمت شمش سرب در بورس فلزات لندن طی ۹ ماهه نخست سال ۲۰۲۲ در نمودار ۱ قابل مشاهده است.

مطابق با این نمودار، موجودی و قیمت شمش سرب در بورس فلزات لندن در سه فصل نخست سال ۲۰۲۲ به صورت ماهیانه بررسی شده و قابل مشاهده است که موجودی شمش سرب اگرچه در فصل نخست افزایش اندکی را تجربه کرده و در فصل دوم ثابت مانده است اما افزایش شدید موجود در ماه‌های آگوست و سپتامبر موجب شده است تا موجودی انبار شمش سرب در بورس فلزات لندن در پایان ماه سپتامبر، حدود ۵۳ درصد بیش از موجودی انبار ماه ژانویه باشد. موجودی انبار شمش سرب این بورس، در کمترین مقدار در ماه ژانویه حدود ۳۰ هزار تن و در بیشترین مقدار در ماه سپتامبر حدود ۵۶ هزار تن به ثبت رسیده است.

در مجموع روند قیمت نیز در بورس فلزات لندن علی‌رغم نوسان‌های کاهشی، اندک افزایشی بوده است و قیمت شمش سرب در ماه سپتامبر با ۲۴ درصد افزایش نسبت ماه ژانویه، از حدود یک هزار و ۸۷۵ دلار در تن به دو هزار و ۳۴۳ دلار در هر تن رسیده است. قیمت ماه ژانویه، کمترین قیمت ثبت شده برای شمش سرب در بازه ۹ ماهه مورد بررسی بوده و بیشترین قیمت نیز با مقدار دو هزار و ۳۹۷ دلار بر تن مربوط به ماه ژوئن است. با شروع فصل سوم سال، با افزایش به نسبت شدید موجودی انبار، قیمت با مقداری تعدیل روبه‌رو شده است.

بیشترین کاهش قیمت ماهانه شمش سرب در بورس فلزات لندن در بازه مورد بررسی مربوط به ماه مارس است که قیمت در این ماه با کاهش حدود ۴.۸ درصدی نسبت به ماه قبل از آن، از حدود دو هزار و ۷۸ دلار بر تن به یک هزار و ۹۷۶ دلار بر تن رسیده است. در ادامه طی یک رالی افزایشی تا ماه ژوئن، قیمت به حدود دو هزار و ۳۹۷ دلار بر تن رسید که بیشترین قیمت ثبت شده ماهانه طی سه فصل نخست سال ۲۰۲۲ به شمار می‌رود.

در ماه‌های آپریل و می، کاهش موجودی در پی افزایش تقاضا به وجود آمد که موجب افزایش قیمت شده است. برخلاف دو ماه آپریل و می، در ماه ژوئن افزایش موجودی به دلیل کاهش تقاضا پیش آمده است. پس از این دوره افزایشی، دوباره کاهش قیمت در بورس فلزات لندن و همین طور افزایش موجودی انبار رخ داده است.

ماه جولای ۱.۵ درصد کاهش قیمت و ۱.۲ درصد افزایش موجودی نسبت به ماه ژوئن داشته است. با توجه به دو ماه بعد یعنی آگوست و سپتامبر نیز می‌توان دریافت که به مراتب موجودی در این دو دوره افزایش داشته که ناشی از کاهش تقاضا و همین طور افزایش قیمت اتفاق افتاده فصل پیشین است. با افزایشی شدن موجودی انبار، کاهش قیمت در فصل سوم برای افزایش فروش و پرهیز از هزینه انبارداری طبیعی است.

متوسط قیمت و موجودی ماهانه شمش سرب در بورس شانگهای

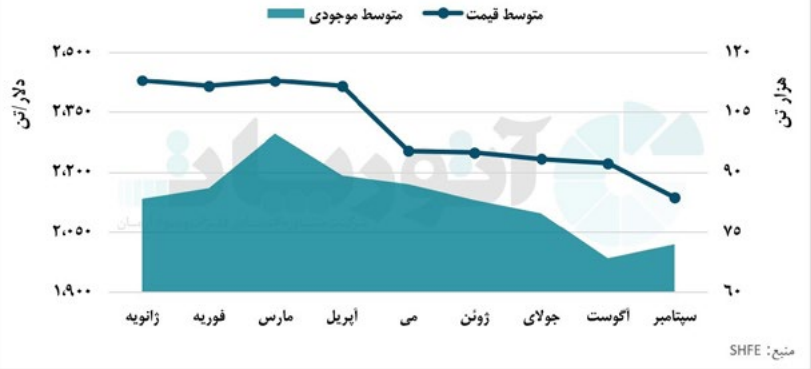
روند متوسط ماهانه قیمت و موجودی شمش سرب در بورس شانگهای طی سه فصل نخست سال ۲۰۲۲ در نمودار ۲ قابل مشاهده است.

مطابق با نتایج ارائه شده در نمودار ۲ قابل مشاهده است که قیمت شمش سرب در بورس شانگهای ابتدا روندی یکنواخت از ابتدای سال ۲۰۲۲ تا ماه آپریل دارد و در بازه حدود دو هزار و ۴۰۰ دلار بر تن باقی مانده است؛ در حالی که موجودی انبار در این بازه به دلیل جهش اتفاق افتاده در ماه مارس، نوسان به نسبت زیادی را تجربه کرده است. این جهش صعودی با سقوط در ماه آپریل جبران شده و موجودی انبار در این ماه در سطح ماه فوریه بوده است. بیشترین میزان موجودی انبار بورس شانگهای در سه فصل نخست سال ۲۰۲۰ در ماه مارس و معادل ۹۹ هزار و ۶۶۸ تن است.

در فصل دوم و سوم و به جز ماه سپتامبر که یک کاهش به نسبت شدید رخ داده است، قیمت روند نزولی با شیب خیلی کم را طی کرده و در نهایت در ماه سپتامبر به میزان دو هزار ۱۳۸ دلار بر تن رسیده است. همچنین متوسط موجودی در این دوره اگرچه در مجموع روند نزولی دارد اما در ماه سپتامبر با یک جهش افزایشی روبه‌رو شده است که به شدیدتر شدن روند کاهشی قیمت در این ماه دامن زده است.

موجودی انبار ۶۸ هزار و ۵۰۰ تنی در ماه آگوست، کمترین موجودی انبار ثبت شده در بورس آتی شانگهای در سه ماهه نخست سال ۲۰۲۲ به شمار می‌رود که به نسبت بیشینه مقدار نزدیک به ۱۰۰ هزار تنی در ماه مارس کاهش محسوسی را به نمایش می‌گذارد. در این بین نکته حائز اهمیت آن است که موجودی انبار در بورس آتی شانگهای، فاصله قابل توجهی با موجودی این فلز در انبار بورس فلزات لندن دارد؛ به طوری که بیشینه مقدار ثبت شده در بورس آتی شانگهای، در حدود دو برابر بیشتر از بورس فلزات لندن است.

نمودار۲- قیمت و موجودی شمش سرب در بورس آتی شانگهای سال ۲۰۲۲



منبع: SHFE

کاهش موجودی انبار «LME» در کنار افزایش روند عرضه سرب

در حالی عرضه سرب در بازارهای جهانی جانی تازه به خود گرفت که تقاضا برای سرب موجود در انبارهای بورس فلزات لندن رشد پیدا کرد.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از «Reuters»، قیمت سرب در قراردادهای سه ماهه بورس فلزات لندن در طول هفته اول اکتبر ۱۲ درصد افزایش یافت و به بالاترین حد خود در دو ماه اخیر یعنی دو هزار و ۹۳ دلار و ۵۰ سنت در هر تن رسید. همچنین در حال حاضر، اختلاف قیمت نقدی و سه ماهه، کمترین میزان را در سال جاری دارند و اختلاف قیمت نقدی نسبت به قیمت سه ماهه به ۴۵ دلار و ۵۰ سنت در هر تن افزایش یافت.

دلیل این اتفاق را می‌توان ناشی از ابطال حدود ۱۷ هزار و ۱۲۵ تن از حواله‌های موجودی سرب در انبار بورس فلزات لندن جهت عرضه در بازار فیزیکی عنوان کرد.

این موضوع باعث شد که موجودی سرب در شبکه انبارهای بورس فلزات لندن به ۱۰ هزار و ۹۰۰ تن برسد که کمترین میزان در قرن حاضر و معادل تنها چند ساعت مصرف جهانی است.

به نظر می‌رسد که این تخلیه انبارها به شامه فعالان بازار نیز خوش آمده است که تحت این شرایط، اقدام به فروش سرب و خرید فلز خواهرخوانده آن یعنی روی کرده‌اند که می‌تواند در بلندمدت خریدار را از سود بیشتری منتفع کند.

در همین راستا توقف تولید واحدهای ذوب روی در اروپا، تیتر یک روزنامه‌ها شده است و افزایش روند عرضه سرب نیز جزو خبرهای دسته اول این روزها در صنایع فلزی اروپا به شمار می‌رود.

مشکلات واحدهای ذوب در قاره اروپا

می‌توان عنوان کرد که پالایشگاه‌های سرب نسبت به واحدهای ذوب روی کمتر تاثیر بحران انرژی در اروپا قرار دارند. شرکت خدمات مالی و بانکداری استرالیایی «Macquarie Bank» تخمین می‌زند که پالایش سرب حدود ۸۰۰ کیلووات ساعت در هر تن فلز برق مصرف می‌کند. این در حالی است که این میزان برای فلز روی چهار هزار و ۷۵۰ کیلووات ساعت در هر تن است.

با این حال، تاثیر منفی افزایش قیمت گاز در سراسر اروپا اکنون در حال نمایان شدن است.

شرکت «Ecobat Technologies»، بزرگ‌ترین بازیافت‌کننده سرب جهان، در این ماه تولید خود را در کارخانه‌های «Paderno» و «Marcianise» این شرکت در ایتالیا به حالت تعلیق درآورد و عرضه سالیانه خود را ۸۰ هزار تن کاهش داد.

این شرکت اعلام کرد که این اقدام، منعکس‌کننده افزایش شدید قیمت انرژی و سایر هزینه‌های سربار در ایتالیا است که هیچ نشانه‌ای از بهبود را نشان نمی‌دهد.

شرکت صنایع معدنی و تجارت کالا «Glencore» در حال بررسی پایداری صنعتی خود در رابطه با میزان بهره‌برداری در منطقه «Portovesme» در ایتالیا با توجه به فشارهای مداوم جهت کاهش حاشیه سود نسبت به رقبای خود است. کارخانه روی این شرکت نیز در سال گذشته برای مدتی فرایند تولید خود را متوقف کرد.

در همین حال، واحد ذوب استولبرگ آلمان پس از سیل تابستان گذشته این کشور تولید خود را متوقف کرد. روند تعمیرات خسارات ناشی از سیل

به این کارخانه در حال اتمام است و در عین حال شرکت گروه کالایی ترافیگورا در انتظار تایید قانونی خرید این کارخانه به منظور راه‌اندازی مجدد فرایند تولید آن است.

توقف طولانی‌مدت واحد ذوب استولبرگ آلمان از یک سال پیش، به اندازه حدود ۱۵۵ هزار تن از عرضه سرب در بازار اروپا کاسته است.

در پی این امر، محدودیت در زنجیره تامین با اعمال تحریم‌ها در خصوص واردات فلز از روسیه توسط اتحادیه اروپا در ماه آپریل تشدید شد. کشور روسیه در سال گذشته حدود ۱۲۷ هزار تن سرب تصفیه‌شده صادر کرد که حجم قابل توجهی از آن به آلمان و ترکیه ارسال شد.

کاهش مقدار تولید جهانی

در ابتدا باید بر این موضوع تاکید کرد که مشکلات عرضه سرب فقط محدود به قاره اروپا نیست. در همین راستا، شرکت «Trafigura's metals arm Nyrstar» که واحد ذوب سرب خود در شهر «Port Pirie» در استرالیا را راه‌اندازی کرده است، به منظور انجام تعمیرات اساسی حدود ۵۵ روز فرایند تولید خود را متوقف کرد.

به نظر می‌رسد تولیدکنندگان سرب چین هم وضعیتی بهتر از این ندارند. به گفته شرکت خدمات مالی و بانکداری استرالیایی «Macquarie Bank» با در نظر گرفتن عواملی چون کاهش عرضه ضایعات و سهمیه‌بندی‌های برق، نرخ بهره‌برداری در بازیافت از ضایعات تاکنون تنها ۴۱ درصد در سال جاری بوده است که کاهش ۵۵ درصد در سال ۲۰۲۲ را نشان می‌دهد.

بر اساس آخرین ارزیابی ماهیانه گروه بین‌المللی تحقیقاتی سرب و روی، مقدار تولید سرب تصفیه‌شده جهانی در هفت ماه اول سال جاری ۲,۲ درصد کاهش یافت.

همچنین میزان مصرف تقریبا یک درصد کاهش یافته است و این موضوع بدین معنا است که بازار جهانی همچنان مازاد عرضه ۲۵ هزار تنی در ماه‌های ژانویه تا جولای را تجربه می‌کند. این در حالی است که طبق محاسبات، در سال گذشته عرضه ۱۱۶ هزار تن می‌توانست سبب افت شدید قیمت در بازارها شود.

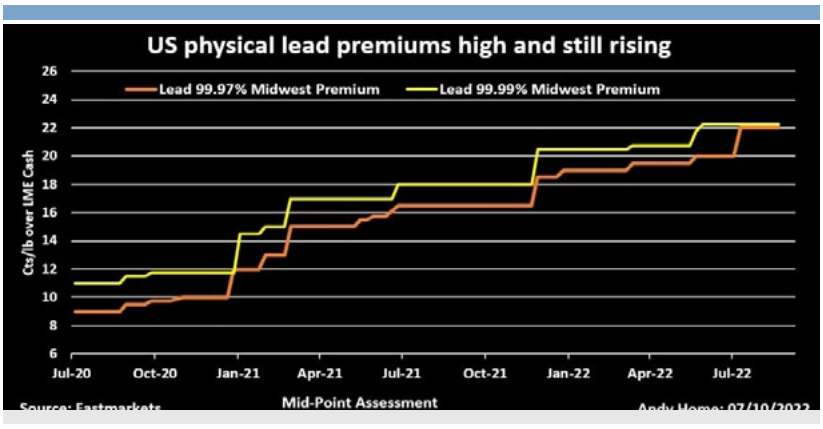
محدویت عرضه در بازارها

در رابطه با مازاد تولید باید این موضوع را مطرح کرد که برخی خریداران در دیگر کشورهای جهان به جز چین به دنبال به دست آوردن حجمی از این مازاد تولید در بازارهای فیزیکی هستند.

عرضه در بازار ایالات متحده آمریکا از زمان توقف تولید غیرمنتظره کارخانه بازیافت فلورانس در ایالت کارولینای جنوبی آمریکا در سال گذشته بسیار محدود شده است.

پریمیوم بازار فیزیکی میدوست برای سرب با خلوص بالا از ۱۱,۷۵ به ۲۰,۵ سنت در هر پوند در سال ۲۰۲۱ افزایش یافت. از آن زمان به بعد همچنان این رقم در حال افزایش است. در همین راستا موسسه «Fastmarkets» میانگین این رقم را

عرضه در بازار ایالات متحده آمریکا از زمان توقف تولید غیرمنتظره کارخانه بازیافت فلورانس در ایالت کارولینای جنوبی آمریکا در سال گذشته بسیار محدود شده است



۲۲,۲۵ سنت در هر پوند ارزیابی کرد که معادل ۴۹۱ دلار در هر تن نسبت به قیمت نقدی بورس فلزات لندن است.

در واقع، افزایش قیمت در بازار فیزیکی ایالات متحده آمریکا آن قدر شدید بوده است که برای اولین بار این کشور از سال ۲۰۰۶ مجبور به واردات حجم قابل توجهی از کشور چین شد.

به همین دلیل چین در سال گذشته، ۳۶ هزار تن و در ماه ژوئن امسال، ۳۰ هزار تن دیگر به آمریکا سرب صادر کرد. این موضوع در کنار پریمیوم‌های بازار فیزیکی بالا، نشان می‌دهد که هنوز در زنجیره تامین قاره آمریکای شمالی ضعف وجود دارد.

نشانه‌های رکود اقتصادی

چین علاوه بر آمریکا، مقداری سرب تصفیه‌شده نیز به تایوان صادر کرده است که در آن، تنها انباری از انبارهای بورس فلزات لندن واقع است که در ماه‌های اخیر دریافت سرب و افزایش موجودی آن را گزارش کرده است.

با این حال، به نظر می‌رسد حجم صادرات از چین به تایلند در حال نزول بوده است و مقدار حجم صادرات از مبدا چین به تایلند که در آن هیچ انبار کالای بورس فلزات لندن وجود ندارد، در ماه آگوست به یک هزار و ۱۲۰ تن کاهش یافته است.

با توجه به کاهش حجم واردات از چین و مشکلات فزاینده واحدهای ذوب در دیگر کشورها، هنوز مشخص نیست چگونه قرار است در انبار کالای بورس فلزات لندن ذخیره‌سازی مجدد صورت پذیرد.

در خصوص فلز خواهر خوانده سرب یعنی روی نیز همین وضعیت آشفتگی در بازار مشاهده می‌شود که نشان‌دهنده عواملی است که بر اعلام قیمت کالاها حتی در شرایطی که زنجیره تامین هم در بازار فیزیکی و هم در بازار بورس فلزات لندن محدود هستند، تاثیر می گذارد.

با این حال، یک تفاوت اساسی بین این دو فلز وجود دارد؛ چراکه تقاضای روی به شدت در ماه‌های آینده به وضعیت اقتصادی و بخش ساخت و تولید اروپا و ایالات متحده وابسته است که در صورت مواجهه این مناطق با رکود، به شدت تقاضای آن افت پیدا خواهد کرد.

در مقابل، اصلی‌ترین بازار مصرف نهایی فلز سرب، باتری خودروها است که حدود ۷۸ درصد از این حجم تقاضا از محل تعویض باتری‌های جدید با باتری‌های قدیمی تامین می‌شود.

این موضوع باعث می‌شود که فلز سرب تا حدی در برابر رکود اقتصادی تاثیرناپذیر باشد. این باتری‌ها در هر شرایطی استفاده می‌شوند؛ هرچند که ممکن است در برخی موارد امکان تعویض آن‌ها وجود نداشته باشد.

این رکود اقتصادی ممکن است در دسترس بودن فلز سرب را تا حدی اما نه به اندازه سایر فلزات بهبود بخشد. این امر نشان‌دهنده این موضوع است که خریداران و مصرف‌کنندگان مبتنی بر بورس فلزات لندن ممکن است مجبور باشند برای مدتی با حجم پایین موجودی انبار این بورس کنار بیایند.

> چین علاوه بر آمریکا، مقداری سرب تصفیه‌شده نیز به تایوان صادر کرده است که در آن، تنها انباری از انبارهای بورس فلزات لندن واقع است که در ماه‌های اخیر دریافت سرب و افزایش موجودی آن را گزارش کرده است

KSC.CO

شرکت مجتمع فولاد خراسان

Khorasan Steel Complex .Co

بزرگ ترین تولید کننده فولاد
در خط مقدم جبهه صنعتی شرق کشور

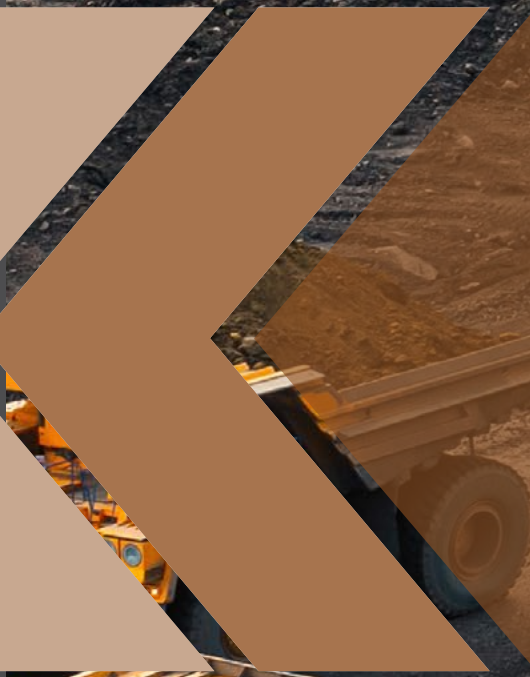
www.KhorasanSteel.ir
Info@KhorasanSteel.ir

تولید کننده انواع مقاطع فولادهای سبک ساختمانی

طلایه دار تکنولوژی نوین در صنعت فولاد کشور

استحکام پایدار آرامش ماندگار

تلفن: ۲۰ - ۳۲۱۰ ۴۵ ۴۲ ۰۵۱ | دورنگار: ۳ و ۳۲۳۱ ۴۵ ۴۲ ۰۵۱ | صندوق پستی: ۴۸۸ | آدرس کارخانه: نیشابور، کیلومتر ۱۵ جاده نیشابور به شهر فیروزه



معـــدن

تحقق کامل برنامه‌ریزی‌های تولید در گرو همکاری همه‌جانبه

بررسی احتمال یافتن ذخایر معدنی حیاتی در آمریکا

مدیر فرآوری شرکت سنگ‌آهن گهرزمین مطرح کرد:

تحقق کامل برنامه‌ریزی‌های تولید در گرو همکاری همه‌جانبه

مدیر فرآوری شـرکت سـنگ‌آهن گهرزمین گفـت: برای تحقـق کامل برنامه‌ریزی‌هـای تولید، لازم اسـت کـه هـر بخش به تعهـدات خـود در قبال بخش بعـدی زنجیره یعنی بخـش معدن به فرآوری، بخش فرآوری به گندله‌سازی و در نهایت بخش بازرگانی به مشتری عمل کند.

حسین کامجو در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در ارتباط با اهمیت برنامه‌ریزی در تولید، عنوان کرد: در هر واحد صنعتی، برنامه‌ریزی تولید می‌تواند بر بسیاری از شاخص‌های عملکردی، تولید و فروش محصولات اثرگذار باشد. البته اهمیت برنامه‌ریزی تولید برای آن دسته از محصولاتی نمود بیشتری پیدا می‌کند که تولید آن‌ها نه به شکل انبوه که بر اساس سفارش انجام می‌شود. با این حال، حوزه تولید در شرکت سنگ‌آهن گهرزمین به صورت انبوه است و برنامه‌ریزی تولید در این شرکت نیز به طور سالانه انجام می‌گیرد. در راستای برنامه‌ریزی سالانه تولید در این شرکت، ساعات کاری یعنی ساعاتی که کارخانه بر اساس آن طراحی شده است، مشخص می‌شوند. در گام بعد، این ساعات بر حسب سال نیز محاسبه می‌شوند (برای مثال، هفت هزار و ۲۰۰ساعت در سال). سپس تعداد ساعات مشخصی نیز به منظور انجام تعمیرات در نظر گرفته می‌شود (برای مثال ۵۰۰ ساعت) و در نهایت مابقی آن در برنامه‌ریزی تولید مورد استفاده قرار می‌گیرد. در شرایطی که برنامه‌ریزی انجام شده برای تولید به لحاظ لجستیکی و زیرساختی با محدودیتی روبه‌رو نشود، تحقق آن برنامه نیز به سمت ۱۰۰ درصدی میل می‌کند.

وی با اشاره به موانع تحقق برنامه‌ریزی در تولید، افزود: مسیر تحقق برنامه‌ریزی تولید با موانعی روبه‌رو است و می‌توان گفت که دو محدودیت عمده در این خصوص وجود دارند. تامین قطعات و مواد مصرفی از جمله قطعات پمپ و لوله، اولین مانع موجود بر سر راه تحقق برنامه‌ریزی تولید محسوب می‌شود. در شرکت سنگ‌آهن گهرزمین، برنامه‌ریزی تولید بر اساس اقدامات پیشگیرانه در حوزه تعمیرات و نگهداری انجام می‌شود تا آسیب‌های توقفات ناشی از خرابی تجهیزات، کمترین وقفه را در تحقق برنامه‌های تولید ایجاد کند. این امر باعث شده است که شرکت بتواند ۱۰ تا ۱۵ درصد امکان افزایش تولید ناشی از کاهش توقفات داشته باشد.

گهرزمین در پی رفع موانع تولید

مدیر فرآوری شرکت سنگ‌آهن گهرزمین در خصوص مسیرهای دستیابی به افزایش تولید، اظهار

داشت: به طور کلی، افزایش تولید از دو طریق قابل دستیابی است که شامل کاهش توقفات و همچنین باردهی به خطوط تولید می‌شود. کاهش توقفات به این معنی است که چنانچه برای مثال ۵۰۰ ساعت در سال برای تعمیرات در نظر گرفته شده باشد، از طریق افزایش توان لجستیک و نفرساعت «Man power»، بتوان آن را به ۴۰۰ ساعت رساند و در واقع ۱۰۰ ساعت را به بخش تولید انتقال داد. مورد بعدی که باردهی به خطوط تولید نامیده می‌شود نیز به مفهوم افزایش حجم تولید در ساعت است. گفتنی است که این مورد شرایط مطلوبی را برای شرکت فراهم نمی‌کند و علت عمده آن را باید در فرسایش زیاد تجهیزات در بلندمدت و بسیاری عوامل دیگر جست‌وجو کرد.

کامجو با اشاره به تاثیر محدودیت‌های انرژی، تصریح کرد: دومین مانعی که بر سر راه تحقق برنامه‌ریزی تولید قرار دارد و در واقع یکی از دلایل ایجاد مانع اول نیز محسوب می‌شود، محدودیت‌های مربوط به انرژی (برق) است. تاثیر این عامل به شکلی دوسویه در صنعت مشاهده می‌شود؛ به طوری که نه تنها بر عملکرد شرکت بلکه بر تامین‌کننده‌هایی که ادوات فلزی و تعمیراتی از آن‌ها خریداری می‌شود نیز تاثیرگذار است. این مسائل در مجموع سبب می‌شوند که برنامه‌ریزی تولید به صورت ۱۰۰ درصدی در اختیار شرکت نباشد و به ناچار مقداری انعطاف‌پذیری را در برنامه‌ریزی خود وارد کند.

وی در خصوص گام‌های مهم مواجهه با ریسک‌ها و کاهش آن‌ها، بیان کرد: ابتدایی‌ترین گام، شامل رفع موانع زیرساختی هستند. در شرایطی که توان نیروگاهی برای تامین برق کارخانجات کاهش می‌یابد (به دلیل کاهش بارندگی‌ها، مصرف بالای بخش خانگی و...)، علاوه بر آسیب رسیدن به تولید شرکت، قطعه‌ساز نیز با مشکل روبه‌رو می‌شود. در نتیجه، به نظر می‌رسد که در درجه اول لازم است موانع زیرساختی مرتفع شوند تا جایی که هیچ تولیدکننده‌ای دغدغه مصرف برق را نداشته باشد. این موانع در بخش گندله‌سازی شامل برق، گاز و در بخش تولید کنسانتره شامل آب و برق هستند. این هدف را می‌توان از دو مسیر احداث نیروگاه و یا خرید برق از وزارت نیرو محقق کرد که البته تصمیم‌گیری در این خصوص را مدیران ارشد شرکت‌ها انجام می‌دهند. رویکردی که باید در گام بعدی مورد توجه قرار گیرد، تعمیم تولید داخل به ادوات و قطعات برقی و در مرحله بعد، گسترش آن به توان تولید بالاتر است؛ به طوری که توان تولید به اندازه توان مصرف باشد. گفتنی است که در برخی موارد همچون برق و ابزار دقیق، کشور همچنان به تکنولوژی تولید در داخل دست پیدا نکرده است و از سوی دیگر، در بخشی هم که دانش داخلی‌سازی

فعالیت شرکت گهرزمین را می‌توان حلقه‌ای شامل سه بخش معدن، فرآوری و گندله‌سازی در نظر گرفت که تحقق برنامه تولید شرکت، متاثر از هماهنگی و عملکرد این سه بخش است

آن وجود دارد، توان عملیاتی به قدر کفایت نیست و لازم است که این عامل بهبود پیدا کند تا از این طریق، مقدار تولید نیز افزایش یابد.

زنجیره‌ای پیوسته در برنامه‌ریزی تولید

مدیر فرآوری شرکت سنگ‌آهن گهرزمین در خصوص دو رویکرد مهم برای برنامه‌ریزی، عنوان کرد: برنامه‌ریزی کلان و برنامه‌ریزی عملیاتی بر اساس ساعت کار، دو رویکرد مهم برای تحقق هرچه بهتر برنامه‌ریزی است. در برنامه‌ریزی کلان که در سطح سال انجام می‌شود، معمولا در اسفندماه برای سال پیش‌رو برنامه‌ریزی تولید صورت می‌گیرد. این برنامه‌ریزی که به محدودیت مصرف برق و همچنین توان تامین مواد مصرفی از بخش معدن وابسته است، جزئی از برنامه‌ریزی تولید را تشکیل می‌دهد. فعالیت شرکت گهرزمین را می‌توان حلقه‌ای شامل سه بخش معدن، فرآوری و گندله‌سازی در نظر گرفت که تحقق برنامه تولید شرکت، متاثر از هماهنگی و عملکرد این سه بخش است. باید توجه داشت که بسیاری از اجزای بخش توان لجستیکی (شامل مواد و افزودنی‌ها، قطعات مصرفی، غیر مصرفی و...) همواره جزئی از سفارش‌ها هستند و به صورت نامحدود خریداری می‌شوند. گفتنی است که تامین این عوامل در برنامه‌ریزی تولید لحاظ نمی‌شود که دلیل این مسئله، خرابی لحظه‌ای برخی از این تجهیزات است؛ به طوری که نمی‌توان آن‌ها را جزئی از ساعت کار به حساب آورد.

کامجو در ضمن اشاره به حالت دوم در برنامه‌ریزی برای عملیاتی بر اساس ساعت کار، یادآور شد: در شرایط ایده‌آل، برنامه‌ریزی تولید در اسفند ماه انجام و توقفات مشخص می‌شود و سفارش‌گذاری‌ها نیز بر همین اساس صورت می‌گیرد. برای مثال، کارخانه‌ای همچون شرکت گهرزمین باید در مجموع ۶ میلیون تن در سال کنسانتره تولید کند. لازم است که این رقم به واحد بازرگانی ارائه شود تا امر فروش را به انجام برساند. در شرایطی که اگر برنامه‌ریزی تولید محقق نشده باشد، بدون شک سایر شرایطی که این عامل پیش‌نیاز آن‌ها بوده است نیز تحقق نخواهد یافت. در این حالت، تعهد بخش بازرگانی به مشتری که در واقع همان تعهدات شرکت است، خدشه‌دار می‌شود.

وی در پایان یادآور شد: گفتنی است که این مسئله، چه در بخش برنامه‌ریزی و چه در حوزه عملیاتی و لجستیکی رخ دهد، در بحث جرایم قرارداد قابل پیگیری است؛ به طوری که هر تن محصول دریافتی کمتر مشمول جریمه خواهد بود. به طور کلی، می‌توان گفت که برای تحقق کامل برنامه‌ریزی‌های تولید، لازم است که هر بخش به تعهدات خود در قبال بخش بعدی زنجیره یعنی بخش معدن به فرآوری، بخش فرآوری به گندله‌سازی و در نهایت بخش بازرگانی به مشتری عمل کند.

بررسی احتمال یافتن ذخایر معدنی حیاتی در آمریکا

سـازمان زمین‌شناسـی ایـالات متحـده آمریـکا «USGS» و ناسـا در حـال همـکاری بـرای نقشـه‌برداری بخش‌هایـی از ایالت‌هـای کالیفرنیـا، کلـرادو، نـوادا، آریزونـا، نیومکزیکـو و یوتا به منظور بررسی احتمال یافتن ذخایر معدنی حیاتی هستند.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از وب سایت «Mining»، این پروژه ۱۶میلیون دلاری و پنج ساله با بودجه دولتی، از پلتفرم سنجش از راه دور در ارتفاع بالا و طیف‌سنج تصویربرداری مرئی یا مادون قرمز هوایی ناسا و شبیه‌ساز هوایی «MODIS/ASTER» برای جمع‌آوری داده‌های ابرطیفی در مناطق بزرگ در نواحی خشک و نیمه‌خشک غرب ایالات متحده آمریکا استفاده می‌کند.

داده‌های فراطیفی در واقع بازتاب پرتوها از سطوح هستند که از میان صدها باند فرکانسی اندازه‌گیری می‌شوند. در این پروسه، نه‌تنها پرتوهای مرئی قابل مشاهده با چشم مسلح هستند بلکه پرتوهای نامرئی را نیز با استفاده از اشعه مادون قرمز جذب می‌کنند.

به گفته سازمان زمین‌شناسی آمریکا و ناسا، داده‌های جمع‌آوری‌شده می‌توانند در مطالعه ساختاری سنگ‌های سطحی بسیار مفید باشد زیرا هر کانی در سنگ‌ها ویژگی‌های بازتابی منحصربه‌فرد خود را در بین طیف‌های مختلف پرتوها دارد. بنابراین، جستجوی این الگوها یا «اثرات طیفی» می‌تواند در شناسایی ذخایر معدنی حیاتی مثمر ثمر باشد.

این گزارش همچنین شامل ارزیابی احتمال یافتن مواد معدنی حیاتی در ضایعات معدنی خواهد بود.

این سازمان‌ها در بیانیه‌ای رسانه‌ای اعلام کردند که باطله‌های معدنی به ویژه آن‌هایی که اغلب به عنوان محصولات جانبی تولید می‌شوند، به دلیل داشتن پتانسیل منابع معدنی حیاتی، توجه بسیاری را به خود جلب کرده‌اند و این در حالی است این مطالعات می‌تواند فرصتی برای شناسایی مکان‌های مناسب برای پاک‌سازی و دفع ترکیبات زیان‌بار را فراهم کند.

به عنوان مثال، سازمان زمین‌شناسی ایالات متحده آمریکا، طی روزهای اخیر باطله‌های معدنی قدیمی حاصل از تولید آهن را در کوه‌های آدیروندک نیویورک برای شناسایی ذخایر عناصر نادر خاکی تجزیه و تحلیل کرد.

سازمان زمین‌شناسی ایالات متحده آمریکا همچنین در گذشته از داده‌های ابرطیفی برای تجزیه و تحلیل امکان وجود ذخایر معدنی حیاتی در آلاسکا استفاده کرده بود. این در حالی است که سازمان زمین‌شناسی ایالات متحده آمریکا این داده‌ها را برای درک انواع علوم زمین‌شناسی و مسائل بیولوژیکی دیگر از جمله زه‌آب اسیدی معادن، جریان‌های واریزه‌ای، کشاورزی، مواد قابل اشتعال و تنوع زیستی مفید می‌داند.

دیوید اپلگیت، مدیر سازمان زمین‌شناسی ایالات متحده آمریکا در گزارش مطبوعاتی اخیر خود اعلام کرد که این کار تلاشی علمی و هیجان‌انگیز است که از طریق سرمایه‌گذاری‌های قانون بنیادی و سازمانی دو حزبی رئیس جمهور جو بایدن امکان‌پذیر شده است و سازمان‌های ناسا و سازمان زمین‌شناسی ایالات متحده آمریکا را قادر می‌سازد تا از قابلیت‌های منحصربه‌فرد این سازمان‌ها برای رسیدن به یک هدف مشترک استفاده کنند.

وی در ادامه افزود که داده‌هایی که این سازمان جمع‌آوری می‌کند، نه‌تنها برای تحقیقات درباره مواد معدنی بلکه برای طیف گسترده‌ای از کاربردهای علمی دیگر از جمله کاهش خطرات طبیعی تا احیای اکوسیستم، بنیادی و مهم خواهد بود.

در همین راستا، ۱۶ میلیون دلار تخصیص یافته مذکور به این پروژه تنها بخشی از سرمایه‌گذاری بزرگ‌تر ۵۱۰ میلیون و ۷۰۰ هزار دلاری است که با استفاده قانون زیرساخت دو حزبی برای سازمان زمین‌شناسی ایالات متحده آمریکا به منظور حمایت از نقشه‌برداری و تفسیر یکپارچه داده‌های منابع معدنی، نگهداری داده‌ها و نمونه‌های ژئوشیمیایی از تصویربرداری تشدید مغناطیسی زمین و احداث مرکز تحقیقات انرژی و مواد معدنی سازمان زمین‌شناسی ایالات متحده آمریکا در شهر گلدن در ایالت کلرادو ارائه شده است.

شرکت فولاد خوزستان

در بالا ترین سطح تعالی کشور

AT THE HIGHEST LEVEL IN THE COUNTRY

موفق ترین شرکت در بومی سازی فناوری صنعت فولاد کشور

تنها فولاد ساز دریافت کننده تندیس طلایی
رعایت حقوق مصرف کنندگان در ۵ سال متوالی

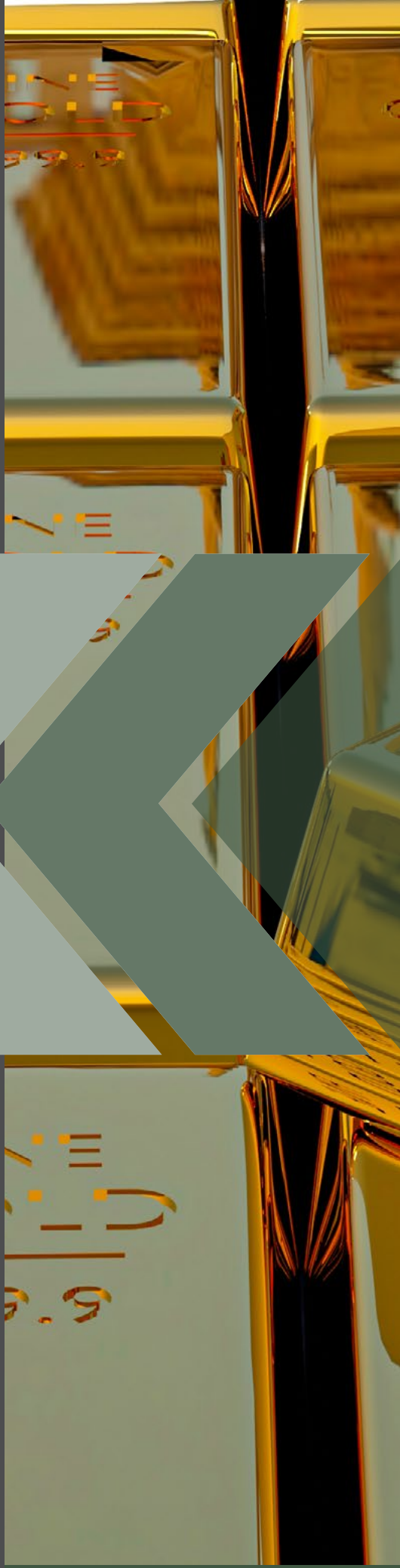
برنده تندیس
صادر کننده نمونه کشور

برنده تندیس زرین
جایزه ملی تعالی سازمانی

KSC

WWW.KSC.IR

FINE
GOLD
999.9



فلزات گران‌بها

کاهش ارزش سهام شرکت «Wesdome Gold» پس از اعلام کاهش تولید

کاهش قیمت طلا هم‌زمان با نگرانی افزایش نرخ بهره دلار

کاهش ارزش سهام شرکت «Wesdome Gold» پس از اعلام کاهش تولید

سهام شرکت «Wesdome Gold» در روز ۱۴ اکتبر تقریبا ۱۱ درصد از ارزش خود را از دست داد؛ چراکه این شرکت در گزارشی اعلام کرد مقدار تولید حدود ۲۵ درصد نسبت به سال گذشته کاهش یافته است.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از وب سایت «Mining»، مقدار تولید این شرکت در سه ماهه سوم سال، حدود ۲۲ هزار ۸۸۳ اونس طلا بوده است. این شرکت در بیانیه‌ای اعلام کرد که حجم استخراج طلای این شرکت، ۱۶ درصد کمتر از سه ماهه مشابه سال ۲۰۲۱ و حدود ۲۲ درصد کمتر از متوسط ۹ ماهه اول سال ۲۰۲۲ بوده است.

همچنین سهام این شرکت حدود ۰,۹۸ دلار کانادا یا ۱۰,۷ درصد از ارزش خود را از دست داد و روز ۱۴ اکتبر به هشت دلار و ۱۶ سنت کانادا رسید که اندکی کمتر از پایین‌ترین میزان ثبت شده آن بود.

شرکت «Wesdome Gold» از معدن «Eagle River» در ۵۰ کیلومتری غرب شهر واوا در استان آنتاریو که در نزدیکی دریاچه سوپریور و معدن «Kiena» در نزدیکی شهر وال‌دور در استان کبک کانادا قرار دارد، عملیات استخراج را انجام می‌دهد. این شرکت تصمیم گرفت عملیات استخراج در هر دوی این معادن را به جهت ارتقای استانداردهای ماشین‌آلات و تجهیزات، مدتی متوقف کند. همچنین این شرکت در نظر دارد که ۱۲۰ هزار انس طلا تولید کند که از ظرفیت تولید پیش‌بینی شده برای امسال کمتر است.

تحلیل‌گر شرکت «Echelon Capital Markets» در یادداشتی در روز ۱۴ اکتبر اعلام کرد که هدف‌گذاری برای تولید ۴۵ هزار اونس طلا در سه ماه پایانی سال، در شرایطی که هنوز تولید این شرکت از مرز ۴۱ هزار و ۶۰۰ اونس فراتر نرفته است، امری بسیار خوش‌بینانه است. هرچند شرکت «Echelon Capital Markets » همچنان بر نظر خود در مورد دستیابی ارزش سهام شرکت «Wesdome Gold» به قیمت خرید ۱۱ دلار و ۷۵سنت کانادا پابرجا باقی مانده است.

رایان واکر، تحلیل‌گر شرکت «Echelon Capital Markets» بیان کرد که علی‌رغم چالش‌های عملیاتی در روند بروزن‌زایی و درون‌زایی اخیر این شرکت همچنان انتظار می‌رود که تولید طلای شرکت «Wesdome Gold» ناشی از معدن بزرگ و دسته یک آن رشد داشته باشد؛ حال اینکه اگر امکان اکتشافات ذخایر جدید در اطراف هر دو معدن «Kiena» و «Eagle River» را هم در نظر بگیریم، این امر قطعیت بیشتری خواهد داشت.

وی در ادامه بیان کرد که این شرکت به دنبال بهبود عملکرد بهره‌برداری در سه ماهه آینده است که با راه‌اندازی کارخانه خمیر مصالح پرکننده محل حفاری در معدن «Kiena» است که امر معدن‌کاری در این معدن تسهیل می‌شوند و به بهبود نرخ استخراج و سرعت بخشیدن به چرخه تولید معدن کمک‌می‌کند.

شرایط چالش‌برانگیز در معدن «Kiena» مربوط به تلاش‌های این شرکت برای افزایش تولید در محل یک معدن سابق به شعاع ۹۳۰ متری و کارخانه‌ای با تولید دو هزار تن در روز است که در ماه می سال ۲۰۲۱ دوباره فعالیت خود را آغاز کرد.

وی افزود که این شرکت به دنبال راه‌اندازی کارخانه تولید خمیر مصالح پرکننده محل حفاری در سه ماهه سوم سال و شروع فعالیت آن تا پایان سال ۲۰۲۲ است.

بر اساس داده‌های گردآوری شده توسط موسسه تحقیقاتی «Mining Intelligence»، شرکت «Wesdome Gold» دارای ذخایر اثبات شده و احتمالی یک میلیون و ۱۸۰ هزار اونس طلا است.

شرکت «Wesdome Gold» درباره انتشار این داده‌ها اعلام کرد که عیار طلا در معدن «Eagle River» ۱۰,۷ گرم طلا در هر تن و در معدن «Kiena» ۱۰,۲ گرم طلا در هر تن است.

این شرکت در ادامه افزود حدود ۸۷۵ دلار تا ۹۷۰دلار در هر انس سود نقدی از فروش سالیانه طلا کسب کرده و تاکنون به طور متوسط دو هزار و ۲۴۶ دلار در هر اونس درآمد داشته است.

دانکن میدلمیس، رئیس و مدیر اجرایی شرکت «Wesdome Gold» در بیانیه‌ای گفت که در ماه جولای یک وقفه برنامه‌ریزی شده برای تکمیل به‌روزرسانی تجهیزات و ماشین‌آلات و بازسازی کارخانه این شرکت انجام شد که طبق برنامه پیش رفت و این کار دستاوردهایی در روند تولید و بهره‌برداری همچون کاهش مصرف شناساگرها را به همراه داشت.

دانکن میدلمیس در پایان خاطرنشان کرد که این شرکت همچنان تمرکز بر توسعه معادن دارد که منجر به افزایش انعطاف‌پذیری در روند بهره‌برداری شده است و موقعیت بهتری را برای شرکت با وجود چالش در شرایط معدن زیرزمینی «Kiena Deep» از لحاظ حجم تولید در بازار ایجاد کرده است.

کاهش قیمت طلا هم‌زمان با نگرانی افزایش نرخ بهره دلار

قیمت طلا در روز ۱۰ اکتبر پس از اینکه اعلام آمار و داده‌های مرتبط با تورم افسارگسیخته آمریکا زمینه را برای افزایش شدیدتر نرخ بهره توسط فدرال رزرو فراهم کرد، بیشترین ضرر خود را در بیش از دو هفته اخیر متحمل شد.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از وب سایت «Mining»، قیمت هر اونس طلا روز ۱۳ اکتبر ۲۰۲۲ با حدود ۱,۶ درصد کاهش، به یک هزار و ۶۴۶ دلار رسید که پایین‌ترین میزان از روز ۲۷ سپتامبر ۲۰۲۲ بود. در همین رابطه، قیمت معاملات آتی سه ماهه طلا با ۱,۴ درصد کاهش، به یک هزار و ۴۵۶ دلار در هر اونس در نیویورک رسید.

داده‌های وزارت کار آمریکا نشان می‌دهد که شاخص اصلی قیمت مصرف‌کننده بدون در نظر گرفتن شاخص مواد غذایی و انرژی، حدود ۶,۶ درصد نسبت به سال گذشته افزایش یافت که بالاترین میزان از سال ۱۹۸۲ بوده است. به طور کلی، شاخص اصلی قیمت مصرف‌کننده در ماه گذشته، حدود ۰,۴ درصد افزایش یافت و نسبت به سال قبل، ۸,۲ درصد رشد پیدا کرد.

در همین راستا، بازدهی اوراق قرضه و شاخص ارزش دلار پس از ارائه گزارش افزایش یافت و بر قیمت شمش طلا تاثیر گذاشت؛ چراکه این فلز بر اساس دلار قیمت‌گذاری می‌شود و هیچ بهره‌ای ندارد.

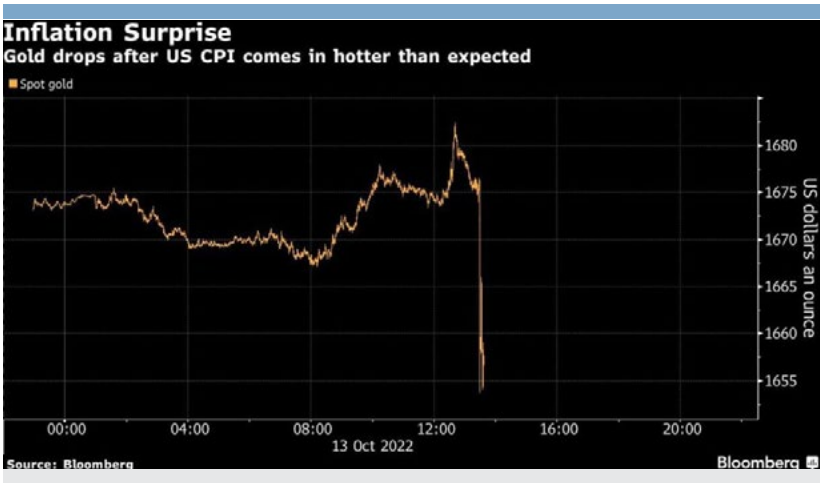
اقدامات تهاجمی فدرال رزرو در مورد افزایش نرخ بهره، بازارهای اوراق قرضه و ارز در سراسر جهان را در سال جاری تحت تاثیر قرار داده است. در حالی که این تاثیرگذاری در بازار کار ایالات متحده آمریکا ملموس نیست. همچنین این اقدام باعث کاهش حدود ۲۰ درصدی قیمت طلا پس از اوج قیمت آن در ماه مارس سال جاری شد.

به نظر می‌رسد که بانک مرکزی ایالات متحده آمریکا به افزایش نرخ بهره‌ها ادامه دهد که این کار ممکن است بر قیمت این فلز گران‌بها تاثیر بیشتری داشته باشد.

تای وونگ، تاجر ارشد در شرکت فلزات گران‌بها هرائئوس در نیویورک، با اشاره به اینکه گزارش شاخص قیمت مصرف‌کننده نشان می‌دهد که نرخ تورم ممکن است بیشتر از این‌ها باشد، بیان کرد که موضوع افزایش ۰,۷۵ درصدی در ماه نوامبر و سپس کاهش آن به ۰,۵۰ درصد ممکن است از آنچه سرمایه‌گذاران تصور می‌کنند، مسئله بغرنج‌تری باشد.

وونگ در یادداشتی در خبرگزاری بلومبرگ اعلام کرد که افزایش ۰,۷۵ درصدی در ماه نوامبر سال جاری مطابق با یک توافق صورت پذیرفته است.

مقامات بانک مرکزی ایالات متحده متعهد شده‌اند که نرخ‌های بهره را در آینده نزدیک تا حد محدودی افزایش دهند؛ اگرچه برخی بر اهمیت تحت قاعده و اصول معینی در اعمال این افزایش‌ها برای کاهش ریسک تاکید کردند.



بورس و اقتصاد

گذار به انرژی‌های تجدیدپذیر برای کامودیتی‌های مختلف

بورس فلزات لندن به دنبال تحریم احتمالی روسیه

گذار به انرژی‌های تجدیدپذیر برای کامودیتی‌های مختلف

در سخنرانی رئیس جمهور چین در کنگره حزب کمونیست این کشور، بازار کالاها چندان مورد توجه قرار نگرفت و شی‌جین پینگ به ادامه روند سیاست‌های فعلی در کشور چین به عنوان بزرگ‌ترین واردکننده منابع طبیعی جهان تاکید داشت.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از «Reuters»، شی‌جین پینگ در سخنرانی خود که در افتتاحیه کنگره حزب کمونیست چین که هر دهه دو بار برگزار می‌شود، گزارش خود مبنی بر عدم ایجاد تغییر در سیاست‌های دولت در مورد کالاها را اعلام کرد که هیچ‌گونه تغییر شگرفی در اولویت‌های اقتصادی دولت ایجاد نشده است.

البته هنوز هم می‌توان انتظار شنیدن خبرهای مثبت از این گردهمایی را داشت اما موضوع حائز اهمیت این است که تقاضای چین برای کالاهای وارداتی افزایش نخواهد یافت.

با این وجود، وی در سخنرانی خود به ریسک‌های کوتاه‌مدت و بلندمدت برای تقاضای کالا و همچنین برخی چشم‌اندازهای بلندمدت نگرش آتی بازار صعودی برای کالاهای مرتبط با گذار به انرژی‌های تجدیدناپذیر اشاره داشت.

از اصلی‌ترین موارد در ریسک‌های کوتاه‌مدت، می‌توان به تعهد دولت چین به اجرای سیاست سخت‌گیرانه کنترل شیوع ویروس کرونا که با استفاده از افزایش محدودیت و قرنطینه و کاهش تقاضا برای صنعت و سوخت‌های فسیلی و

حمل‌ونقل است، اشاره کرد.

واردات نفت خام به چین در هشت ماهه سال جاری نسبت به مدت مشابه سال قبل، حدود ۴,۷ درصد کاهش یافت که می‌توان آن را به افت روند تقاضا که ناشی از اجرای سیاست سخت‌گیرانه کنترل شیوع ویروس کرونا است، نسبت داد.

اصلی‌ترین مسائلی که شی‌جین پینگ در سخنرانی خود به آن اشاره کرد، تضمین امنیت عرضه غلات و انرژی و همچنین تعهد به اولویت دادن به حفاظت از محیط زیست و ترویج سبک زندگی بر مبنای انرژی‌های تجدیدپذیر بود.

وی در ادامه مطرح کرد که چین قصد دارد تا سال ۲۰۶۰ به هدف انتشار کربن صفر برسد اما در رسیدن به این هدف، شاهد اوج انتشار گازهای گلخانه‌ای تا سال ۲۰۳۰ خواهد بود. به علاوه، وی تصریح کرد که دستیابی به این اهداف به طور پیوسته و مطابق با منابع انرژی کشور چین خواهد بود.

همچنین پینگ گفت که دولت در نظر دارد بر اساس منابع طبیعی و انرژی‌های تجدیدپذیر این کشور طبق روشی برنامه‌ریزی شده و مرحله‌ای در راستای رسیدن به این اهداف گام بردارد. البته باید به این نکته اشاره داشت که چین در یک دوره کوتاه‌مدت (تا سال ۲۰۳۰)، با افزایش انتشار گازهای گلخانه‌ای مواجه خواهد شد.

این موضوع می‌تواند به معنی استفاده از زغال‌سنگ به صورت ترکیبی با عناصر دیگر انرژی در چین برای دهه‌های آینده تلقی شود اما شایان ذکر است که این کشور تلاش خواهد کرد تا واردات سوخت‌هایی که منجر به تولید آلاینده‌ها می‌شوند را کاهش دهد و در عوض بر استفاده از منابع عظیم داخلی خود تمرکز کند.

همچنین چین به دنبال راهکارهایی برای کاهش اتکای خود به نفت خام وارداتی است و در این راستا، گذار به انرژی‌های تجدیدپذیر می‌تواند یکی از این روش‌ها در رسیدن به این هدف باشد.

وی در ادامه تاکید کرد بعید است که چین بتواند تولید نفت خام داخلی را تا حد زیادی افزایش دهد اما انتظار می‌رود که کاهش تقاضا بهترین راه برای تقلیل اتکای این کشور به واردات نفت باشد.

وسایل نقلیه الکتریکی

تغییر نگرش در مورد استفاده از وسایل نقلیه الکتریکی می‌تواند منجر به کاهش تقاضا برای بنزین و گازوئیل و در نتیجه کاهش استفاده از خودروهای با سوخت فسیلی شود. در همین راستا، آمار متقاضیان برای ثبت وسایل نقلیه جدید در چین نشان می‌دهد که ۲۵ درصد تقاضای ثبت شده متعلق به خودروهای برقی یا هیبریدی (بنزینی‌برقی) است.

نیمی از خودروهای الکتریکی جدید در جهان در چین به فروش می‌رسد و این احتمال وجود دارد که دولت چین بر سیاست استفاده از این نوع خودروها به منظور افزایش سهم خودروهای الکتریکی در بازار داخلی ادامه دهد و از آن حمایت کند.

در همین راستا، افزایش فروش خودروهای الکتریکی بدین معنی است که تقاضای چین برای فلزات موجود در باتری وسایل نقلیه الکتریکی مانند لیتیوم، کبالت و نیکل در بلندمدت افزایش خواهد یافت. همچنین تقاضا برای مس نیز افزایش می‌یابد؛ چراکه این کشور به سمت استفاده بیشتر از انرژی الکتریکی پیش می‌رود.

وی بر این باور است که چین باید در تمام زمینه‌ها به خودکفایی برسد اما بر خلاف نظر پینگ، این امکان با توجه به کمبود منابع طبیعی داخلی برای تولید برخی از کالاها امکان‌پذیر نیست.

از جمله این منابع طبیعی ناکافی می‌توان به سنگ‌آهن، فلزات موجود در باتری‌ها، مس و گاز طبیعی اشاره کرد که تقاضای آن‌ها از حجم قابل دسترس برای عرضه بیشتر است.

رئیس جمهور چین در پایان خاطرنشان کرد که گذار به انرژی‌های تجدیدپذیر نیز به احتمال زیاد تقاضا برای این کالاها را افزایش و در عین حال تقاضا برای نفت خام و زغال‌سنگ را کاهش می‌دهد.

افزایش فروش خودروهای الکتریکی بدین معنی است که تقاضای چین برای فلزات موجود در باتری وسایل نقلیه الکتریکی مانند لیتیوم، کبالت و نیکل در بلندمدت افزایش خواهد یافت

بورس فلزات لندن به دنبال تحریم احتمالی روسیه

بورس فلزات لندن در روز چهارم ماه اکتبر یک مقاله مباحثه‌ای درباره امکان تحریم خرید و فروش آلومینیوم، نیکل و مس روسیه و همچنین انبارش آن را در وب سایت خود منتشر کرد.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از «Reuters»، کشورهای غربی از زمان حمله روسیه به اوکراین در ماه فوریه ۲۰۲۲، بانک‌های روسیه و افراد ثروتمند مرتبط با رئیس‌جمهور، ولادیمیر پوتین را تحریم کرده‌اند اما تاکنون هیچ تحریمی برای خرید فلزات روسیه اعمال نشده است.

با این حال، برخی منابع اعلام کردند که نگرانی‌هایی مبنی بر اینکه بعضی از تولیدکنندگان فلز روسیه از جمله شرکت روسال، نتوانند آلومینیوم خود را بفروشند، وجود دارد و در نتیجه ممکن است آن را به انبارهای ذخایر کالا در بورس ۱۴۵ ساله فلزات لندن تحویل دهند.

بزرگ‌ترین و قدیمی‌ترین بورس فلزات جهان یعنی بورس فلزات لندن قصد دارد سه پیشنهاد مهم را ارائه کند و از فعالان بازار درخواست کرده است بازخوردهای خود را در این باره تا روز ۲۸ ماه اکتبر ۲۰۲۲ اعلام کنند.

یکی از این پیشنهادها تعلیق فلزات روسیه است. با این حال، بورس فلزات لندن اعلام کرد که اعمال گزینه تعلیق برای فلزاتی که در حال حاضر پیش‌خرید شده و در انبارهای ذخایر کالاها نگهداری می‌شوند، مناسب نیست.

همچنین بورس فلزات لندن در بیانیه‌ای اعلام کرد که اعمال تعلیق فلزات روسیه، خطر ایجاد اختلال در عرضه بازار را در یک دوره کوتاه‌مدت ایجاد می‌کند اما می‌تواند برای بازار به عنوان گزینه اطمینان‌بخش عمل کند. از یک سو، اقدام نکردن برای اعمال تحریم فلزات روسیه می‌تواند منجر به ایجاد بی‌نظمی در بازار شود و از سوی دیگر، اعمال این تحریم‌ها می‌تواند بر فعالان بازار تاثیر بگذارد.

به عنوان پیشنهاد دوم، این سازمان گفت که می‌توان به ادامه روند فعلی بدون اعمال هیچ گونه تحریمی اشاره کرد.

به عنوان گزینه سوم می‌توان به ایجاد محدودیت‌هایی اشاره کرد که در آن، پس از اینکه فلز روسیه در انبارهای مورد تایید بورس فلزات لندن از مقداری مشخص رشد بیشتری پیدا کرد، بورس فلزات لندن اقدام به تعلیق باقی فلز روسیه کند.

شرکت روسال به عنوان بزرگ‌ترین تولیدکننده آلومینیوم در جهان با حدود ۶ درصد عرضه جهانی، روز سوم ماه اکتبر در نامه‌ای که خبرگزاری رویترز به آن اشاره کرد، گفت که اعمال تحریم فلز این شرکت به ایجاد بی‌ثباتی در عقد قراردادهای آلومینیوم بورس فلزات لندن منجر خواهد شد و باعث ایجاد ابهام و بلاتکلیفی در مورد نقش این بورس در صنعت فلزات می‌شود.

در حال حاضر برخی از شرکت‌های تولیدکننده روسی با الزامات اعلام شده از سوی بورس فلزات لندن مطابقت دارند و می‌توانند در شبکه انبارهای این بورس فلزات خود را ذخیره کنند تا طبق موعد به مشتریان تحویل داده شوند.

شرکت نورنیکل روسیه با مدیریت ولادیمیر پوتانین که در ماه ژوئن ۲۰۲۲ توسط بریتانیا تحریم شد، ۷ درصد از تولید نیکل استخراج شده جهانی را در سال گذشته به خود اختصاص داد. بر اساس گزارش سازمان زمین‌شناسی ایالات متحده آمریکا، روسیه سال گذشته ۹۲۰ هزار تن مس تصفیه شده را تولید کرد که حدود ۳,۵ درصد از حجم کل تولید جهان را شامل می‌شود.

بورس فلزات لندن محدودیت‌هایی را برای تحویل مس و روی از شرکت معدنی و متالورژی اورال روسیه «UMMC» و یک شرکت تابعه پس از اعمال تحریم سهام‌دار اصلی آن به نام اسکندر مخمودوف توسط بریتانیا اعمال کرده است.

شرکت معدنی و صنعتی چادرملو
(سهامی عام)

CMIC

چادرملو
برندی در
کلاس جهانی

صادرات ۲۲۶ هزار تن شمش فولادی در ۷ ماهه ۱۴۰۱

فروش ۷۹۰ هزار تن شمش فولادی در ۷ ماهه سال ۱۴۰۱

رشد ۷۰درصدی فروش شمش فولاد
چادرملو نسبت به سال گذشته

دفتر مرکزی: تهران خیابان ولیعصر
بالاتر ازمیرداماد- بلوار اسفندیار- پلاک ۵۶
۸۸۷۷۵۹۳۵-۸۸۸۸۳۱۰۲
دفتر بازرگانی: ۲۶۲۰۸۰۳۴-۲۶۲۰۸۰۴۵
www.chadormalu.com

تدوام صادرات
تضمین اجرای
طرح ها توسعه

GILROD

COPPERROD MFG

gilrod.co

office: No.12, Nahid Gharbi St., Africa Blvd., Tehran

(021) 22039080 - 22039079 - 22039078