

سریع تر از امروز، فردا را خلق کنید...

آنالیز



هفته نامه الکترونیکی خبری و تحلیلی فلزات آنلاین

شماره ۲۶۸ / خرداد ماه ۱۴۰۲

مر تفضی اسلامی فرد:

شایسته سالاری، منجی اقتصاد و صنعت کشور

احسان حیطه:

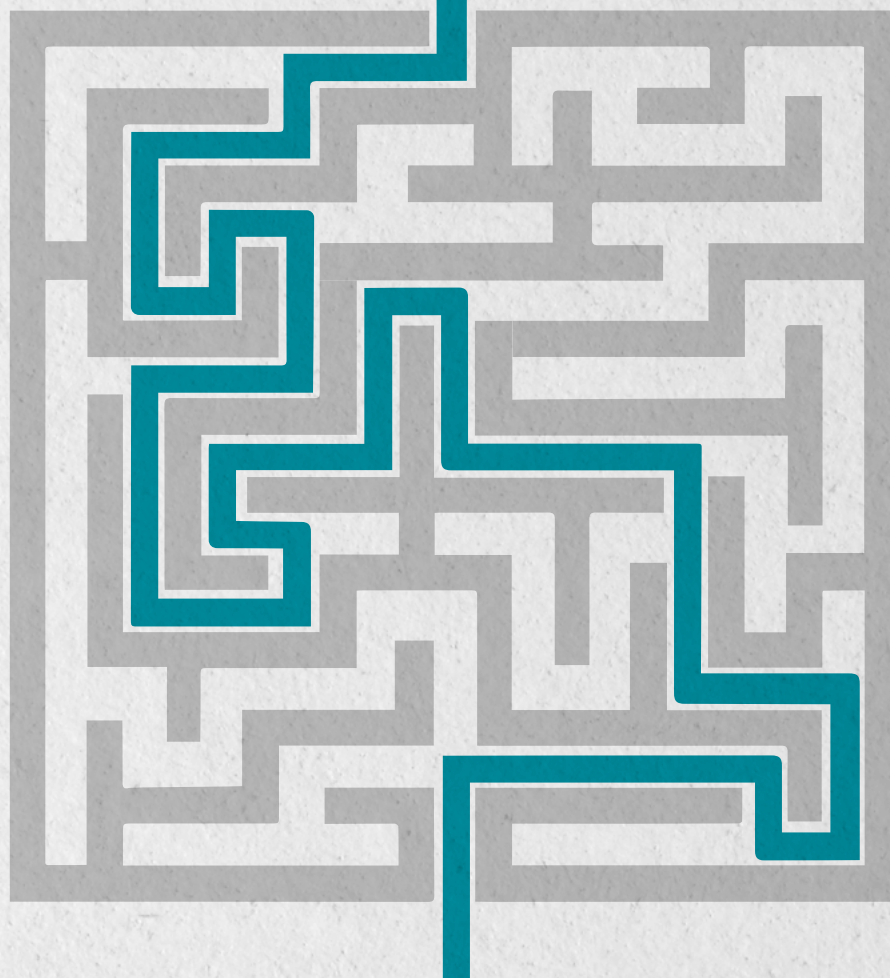
تورم یا قطعی برق؛ کدام یک را هضم کنیم؟

عباس سرخوش:

این کشتی به گل نشسته تولید...

محمد مدنی فر، مدیر عامل و نایب رئیس هیئت مدیره شرکت صنعتی و معدنی توسعه فراگیر سناباد:

تامین پایدار مواد اولیه فولاد خوزستان
اولویت ماست



شرکت مشاوره اقتصادی فلزات و مواد آرمان

شرکت مشاوره اقتصادی فلزات و مواد آرمان آتورپات

مشاور طرح جامع مس کشور

مشاور طرح جامع طلای کشور

بهترین روش پیش‌بینی آینده، خلق آن است...

www.aturpatconsulting.ir



تاریخ انتشار: ۱۴۰۲/۰۳/۰۶

صاحب امتیاز و مدیر مسئول: اتابک خلیلی

طراح گرافیک: زهراسادات پورمرتضوی

کارشناس بازرگانی: یاسمن عباسی

اعضای تحریریه:

محمد رضا طارمی

فرنوش فضل الله

مریم باقری

شقایق تیموری

آدرس:

تهران | خیابان شریعی | بالاتر از تقاطع سمیه

پلاک ۱۱۴ | واحد یک

۰۲۱-۷۷۶۵۳۸۳۴

۰۲۱-۷۷۵۰۶۸۳۵

Info@felezatonline.ir

@felezatonline_ir

felezatonline

felezatonline

www.felezatonline.ir

فهرست:

سر مقاله

معامله دو سر سوخت ۴

گفت و گوی ویژه

تامین پایدار مواد اولیه فولاد خوزستان اولویت ماست ۶

فولاد

تحقق رشد تولید در شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر ۱۲

این کشتی به گل نشسته تولید ۱۴

تصدی گری دولت در بخش تولید زیان آفرین است ۱۸

تعادل در بازار قراضه اروپا ۲۲

تورم یا قطعی برق؛ کدام یک را هضم کنیم؟ ۲۶

آلومینیوم

شایسته سالاری، منجی اقتصاد و صنعت کشور ۳۲

۱۸.۴ درصد از تجارت قراضه آلومینیومی دنیا در دست آمریکا ۳۴

نفس های صنعت ریخته گری به شماره افتاده است ۳۶

مس

صادرات در پیچ و خم های داخلی ۴۰

شرکت «Grupo Mexico»، اولین تولیدکننده مس در مکزیک ۴۲

سرب و روی

کالبد مرده تولید، نیازمند نفسی حیات بخش است! ۴۶

فلزات آلیاژی و آلیاژها

افزایش ظرفیت تبدیل لیتیوم و باز یافت باتری ها در شرکت «Albemarle» ۵۱

فرصت های سرمایه گذاری بر زنجیره تامین کبالت ۵۲

لهیدولیت، عضو لاینفک روند عرضه جهانی لیتیوم ۵۶

شرکت «Li-Cycle» به دنبال افزایش بیشتر تولید ۵۸

تاکید کنگره کبالت بر افزایش تولید باتری های «NCM» ۶۰

صنایع مصرف کننده

کاهش حجم فروش و تولید خودرو در چین ۶۴

صنایع تامین کننده

تولید زغال سنگ مبتنی بر انرژی های تجدیدپذیر در چین ۷۰

چشم انداز مبهم بازار زغال سنگ هم زمان با کاهش حجم تقاضا ۷۴

ثبات قیمت در بازار الکترودهای گرافیتی چین ۷۸

معامله دوسر سوخت



اکبر بنائیان مفرد

به همین دلیل اختلاف نظرات بسیاری در مورد واردات موقت وجود داشته و برخی معتقد هستند که برای کسری سرب کشور، تنها باید واردات دائم صورت گیرد. به طبع با واردات مواد اولیه و عدم صادرات شمش سرب، بازارهای داخلی اشباع خواهند شد؛ به همین دلیل باید پس از رفع نیاز کشور، صادرات شمش سرب جریان داشته باشد. البته در اینجا باید به این نکته اشاره شود که برخی از شرکت‌هایی که اقدام به واردات موقت می‌کنند، تنها پروانه بهره‌برداری داشته و هیچ‌گونه فعالیت تولیدی ندارند. این شرکت‌ها مواد اولیه را در اختیار کارگاه‌های غیرمجاز قرار داده و سپس اقدام به صادرات شمش سرب استحصال شده از محل آن می‌کنند. فعالان صنعت سرب کشور و کارخانه‌های باتری‌سازی اتفاق نظر داشته که این شرکت‌ها تهدیدی برای صنعت سرب بوده و باید از فعالیت آن‌ها جلوگیری شود.


یکی از راهکارهایی که می‌تواند از رانت ناشی از واردات موقت جلوگیری کند و باعث رفع کامل نیاز کشور به سرب شود، عرضه شمش سرب توسط تمام تولیدکنندگان در بورس کالا است. یعنی پس از عرضه شمش سرب در این تالار صنعتی و رفع نیاز داخل، تولیدکنندگان سرب از محل واردات با اخذ مجوزات لازم، درصد صادرات شمش سرب معامله نشده باشند. البته راهکار دیگری همچون اعطای مجوزهای فصلی واردات موقت برای رفع این مشکل ارائه شد اما در عمل آنچنان نتیجه مطلوبی را به دنبال نداشت.

با عرضه شمش سرب در بورس کالا، موضوع بعدی که اهمیت فراوانی دارد، نحوه قیمت‌گذاری شمش در این تالار صنعتی است. به دلیل اینکه قیمت فلز سرب از قیمت تعیین شده در بورس فلزات لندن تاثیر می‌پذیرد، مبنای قیمت‌گذاری شمش سرب در بورس کالا باید حاصل ضرب قیمت تعیین شده بورس لندن در نرخ ارز بازار ضربدر ضریب تعدیلی مورد توافق باشد و یا حاصل ضرب قیمت تعیین شده در «LME» در نرخ ارز نیمایی با ضریب ۱٫۸ مینا قرار گیرد اما تاکنون توافقی بین مسئولان سازمان بورس کشور، وزارت صمت و فعالان صنعت سرب در این خصوص حاصل نشده است.

متأسفانه باید گفت که تمام این اتفاقات، نتیجه عدم دوراندیشی برخی سازمان‌های دولتی و اعطای بی‌رویه پروانه‌های بهره‌برداری بدون در نظر گرفتن ظرفیت‌ها و پتانسیل‌های موجود در کشور است. به همین دلیل در حال حاضر از یک سو وضعیت تولیدکنندگان شمش سرب مجاز دارای صلاحیت زیست‌محیطی در شرایط مناسبی نبوده و از سوی دیگر تولیدکنندگان باتری نیز هم‌اکنون به دلیل محدودیت عرضه، تامین سرب خود را با نرخ‌های بالاتر از نرخ جهانی و با حباب خریداری می‌کنند که این موضوع باعث شده است تا صادرات انواع باتری که سال گذشته رونق خوبی یافته بود، روند کاهشی به خود بگیرد.

یکی از مسائل پرحاشیه سال‌های اخیر، اعمال محدودیت‌های وارداتی و صادراتی است که در زمان‌های مختلف بدون کارشناسی دقیق از سوی دولت ابلاغ می‌شود و مشکلاتی را ایجاد می‌کند. جهت تعیین شرایط محدودیت‌های واردتی و صادراتی برای مواد اولیه مورد نیاز هر صنعتی، در ابتدا آمار منابع مصرف و آمار منابع تولید محصول آن با یکدیگر مقایسه می‌شود. اگر موازنه مصرف نسبت به تولید در محدوده منفی قرار داشته باشد، صادرات ماده اولیه محدود شده و مجوزهای لازم برای واردات آن صورت می‌گیرد. مصرف سرب در ایران بین ۱۴۰ تا ۱۵۰ هزار تن است و عمده خریداران آن، کارخانه‌های باتری‌سازی و تولیدکنندگان کابل‌های فشار قوی هستند. تولید سرب از دو ماده اولیه یعنی باتری فرسوده و مواد معدنی صورت می‌گیرد که در حال حاضر تولید سرب از محل باتری فرسوده موجود در کشور، حدود ۱۰۰ تا ۱۱۰ هزار تن در سال و از محل منابع معدنی، حدود ۱۵ هزار تن در سال است. در مجموع میزان تولید سرب کشور از منابع داخلی، حدود ۱۱۵ تا ۱۲۰ هزار تن در سال بوده و به دلیل عدم تناسب میان میزان مصرف و میزان تولید سرب در کشور، جهت تامین کسری ۲۰ هزار تنی این فلز استراتژیک باید واردات سرب خام صورت پذیرد و یا اینکه برای جبران این کسری به میزان ۱٫۶ برابر (حدود ۲۰ هزار تن) این میزان باتری فرسوده به صورت واردات قطعی وارد شود تا با کیل مصرف تولید سرب از محل باتری فرسوده، این کسری توسط کارخانه‌های استحصال مرتفع شود.

واردات موقت و صادرات شمش سرب از محل آن باعث شده است تا اختلافاتی بین تولیدکنندگان سرب از محل ورود موقت و باتری‌سازان کشور به وجود آید زیرا با واردات موقت باتری، رقابت بین خریداران افزایش یافته و قیمت باتری فرسوده در کشور مبدا افزایش می‌یابد و تولیدکنندگان شمش سرب از محل واردات دائم، مجبور به خرید باتری فرسوده با قیمت بالاتری می‌شوند.



فولاد
آلومینیوم
مس
سرب و روی
فلزات آلیاژی و آلیاژها
صنایع مصرف کننده
صنایع تامین کننده



محمد مدنی‌فر، مدیرعامل و نایب‌رئیس هیئت‌مدیره شرکت صنعتی و معدنی توسعه فراگیر سناباد در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»:

تامین پایدار مواد اولیه فولاد خوزستان اولویت ماست

◀ توسعه همه‌جانبه در سیمیدکو

ایران ضمن برخورداری از ذخایر مناسب سنگ‌آهن در مناطق مختلف کشور مانند سنگان و همچنین افزایش چشمگیر تولید فولاد توسط شرکت‌های بزرگ فولادی طی سالیان اخیر، توانسته است جایگاه خود در صنعت فولاد جهان را استحکام بخشد و در میان ۱۰ کشور برتر تولیدکننده فولاد جهان قرار بگیرد. این موفقیت در حالی به دست آمده است که فولادسازان با چالش‌های مختلفی اعم از تامین مواد اولیه، کمبود زیرساخت‌های انرژی و حمل‌ونقل و... مواجه بوده‌اند. تامین پایدار مواد اولیه، یکی از فاکتورهای اساسی در تولید فولاد است و به همین منظور مجموعه‌های عظیم فولادی کشور، تمهیدات لازم جهت تحقق این مهم در راستای توسعه و رشد تولید را اندیشیده‌اند و به طور جداگانه، اقدام به تامین خوراک مورد نیاز از طریق شرکت‌های زیرمجموعه خود کرده‌اند. شرکت صنعتی و معدنی توسعه فراگیر سناباد (سیمیدکو) به عنوان یکی از شرکت‌های تابعه فولاد خوزستان، با بهره‌گیری از ظرفیت تولید دو میلیون و ۵۰۰ هزار تن کنسانتره و دو میلیون و ۵۰۰ هزار تن گندله، تامین نزدیک به نیمی از مواد اولیه گروه فولاد خوزستان را بر عهده دارد. در واقع سیمیدکو، بازوی اصلی شرکت فولاد خوزستان در راستای تامین پایدار مواد اولیه به شمار می‌آید و افزایش تولید در این مجموعه، نقش بسزایی در تحقق چشم‌انداز شرکت فولاد خوزستان در افق ۱۴۱۰ یعنی تولید ۱۳,۶ میلیون تن فولاد را ایفا می‌کند. در همین راستا، خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» گفت‌وگویی را با محمد مدنی‌فر، مدیرعامل شرکت صنعتی و معدنی توسعه فراگیر سناباد تدارک دیده است که متن کامل آن را در ادامه خواهید خواند:



◀ توضیحاتی در خصوص زمینه فعالیت شرکت معدنی و صنعتی توسعه فراگیر سناباد (سیمیدکو) ارائه بفرمایید.

شرکت صنعتی و معدنی توسعه فراگیر سناباد (سیمیدکو) به عنوان یکی از شرکت‌های تابعه فولاد خوزستان، با بهره‌گیری از ظرفیت تولید دو میلیون و ۵۰۰ هزار تن کنسانتره و دو میلیون و ۵۰۰ هزار تن گندله، تامین نزدیک به نیمی از مواد اولیه گروه فولاد خوزستان را بر عهده دارد. خط تولید کنسانتره این شرکت در سال ۱۳۹۷ به بهره‌برداری رسیده است و کنسانتره با بالاترین کیفیت در سطح جهان و با عیار ۶۷٫۸ درصد در این کارخانه تولید می‌شود. کارخانه گندله‌سازی سیمیدکو نیز در سال ۱۳۹۹ با هدف تکمیل زنجیره ارزش محصولات و با سرمایه‌گذاری ۱۱۵ میلیون یورویی راه‌اندازی شده است. این شرکت با چشم‌انداز تبدیل شدن به یکی از پنج شرکت برتر در حوزه صنایع معدنی کشور و خلق ارزش افزوده برای مشتریان به ویژه شرکت فولاد خوزستان را در دستور کار خود قرار داده است. سیستم مدیریتی شرکت صنعتی و معدنی توسعه فراگیر سناباد بر اساس استقرار استانداردهای ISO ۵۵۰۰۱:۲۰۱۴، ISO ۱۴۰۰۱:۲۰۱۵، ISO ۹۰۰۱:۲۰۱۵، ISO ۴۵۰۰۱:۲۰۱۸ و ISO ۱۰۱۵:۲۰۲۰ جهت ارتقای

سطح رضایت ذی‌نفعان، بهبود مستمر، تعهد به انطباق با الزامات قانونی، اسناد بالادستی فولاد خوزستان و حرکت در مسیر رشد و بالندگی تعریف شده است. سیمیدکو همچنین در راستای تحقق مأموریت و چشم‌انداز خود، مضامین استراتژیک شامل مدیریت بهینه تولید با تمرکز بر کیفیت، زمان، هزینه، شفافیت عملکرد و اعتمادافزایی جهت بهبود رضایت مشتریان، مدیریت بهینه زنجیره تامین با تمرکز بر انتخاب، نظارت و ارتقای سطح عملکرد تامین‌کنندگان، مدیریت بهینه سیستم‌ها و رویکردها با تمرکز بر چابک‌سازی، توسعه مشارکت‌ها و کار گروهی و مدیریت بهینه مسئولیت‌پذیری اجتماعی با تمرکز بر برآورده‌سازی نیازها و انتظارات ذی‌نفعان با محوریت مدیریت ریسک‌های زیست‌محیطی، HSE، انرژی و بهبود عملکرد شرکت را تدوین کرده است.

◀ تحلیل شما از عملکرد سیمیدکو در کارخانجات مختلف تولیدی طی سال ۱۴۰۱ چیست؟

در سالی که گذشت، ما موفق به رکوردشکنی سالیانه تولید به صورت هم‌زمان در سه کارخانه سنگ‌شکن و خردایش سنگ آهن،

کنسانتره‌سازی و فیلتراسیون و آبگیری از باطله شدیم. کارخانه سنگ‌شکن و خردایش سنگ آهن سیمیدکو با تحقق بیش از ۹۰ درصدی برنامه تعریف شده، موفق به تولید چهار میلیون و ۵۱۲ هزار و ۹۸۲ تن در سال پیش شد که رکورد جدیدی برای این کارخانه محسوب می‌شود. ما همچنین موفق به ثبت بیشترین میزان تولید کارخانه سنگ‌شکن از ابتدای زمان راه‌اندازی به میزان بالغ بر ۴۹۲ هزار تن در خرداد ماه سال پیش شدیم؛ در حالی که تا قبل از آن، رکورد تولید سنگ‌شکن در این کارخانه ۴۶۸ هزار و ۱۰۶ تن در ماه بود. کارخانه کنسانتره‌سازی مجموعه نیز موفق به ثبت دو میلیون و ۵۸۳ هزار و ۳۰ تن تولید کنسانتره در سال گذشته شد که یک رکورد جدید به شمار می‌آید. رکورد پیشین تولید سالانه این شرکت در کارخانه کنسانتره‌سازی، دو میلیون و ۵۱۶ هزار و ۴۴۷ تن بوده است. همچنین کارخانه فیلتراسیون و آبگیری از باطله سیمیدکو در دومین سال بهره‌برداری خود، با عبور از ظرفیت اسمی دو میلیون متر مکعبی، به رکورد دو میلیون و ۲۴۵ هزار و ۳۲۷ متر مکعبی احیا و بازچرخانی آب در سال پیش دست یافت.



این مسئله، در نهایت تاثیر بسزایی بر بهای تمام‌شده آن‌ها خواهد گذاشت.

◀ نحوه قیمت‌گذاری سنگ‌آهن، کنسانتره و گندله در داخل کشور را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

قیمت‌گذاری در بخش بالادستی فولاد، نیازمند ارزیابی سراسر زنجیره و قیمت‌گذاری با اتفاق نظر تمامی ارکان آن است. تعادل، ضرورت اجرای هر کاری بوده که با گفت‌وگو، اصول و منطق پیش می‌رود. بنابراین قیمت‌گذاری‌ها نباید به صورت جزیره‌ای و یا شخصی بررسی و اعمال شود و این مهم با هماهنگی مشترک میان مسئولان ذی‌ربط به خوبی قابل پیگیری است. برای مثال، می‌توانیم به اهمیت مقوله اکتشاف در بخش معدن و صنایع معدنی اشاره کنیم؛ در صنعت بزرگ و مهمی مانند فولاد، تمام زنجیره باید به تقویت بخش اکتشاف در ابتدای زنجیره که همان سنگ‌آهن، کنسانتره و گندله است، یاری رسانند تا موجب تعادل در سراسر زنجیره شود.

◀ سیمیدکو همواره نگاه ویژه‌ای به مقوله بومی‌سازی طی سالیان فعالیت خود داشته است. دلیل این امر چیست؟

ما همواره توجه ویژه‌ای به حوزه بومی‌سازی و استفاده از توان داخلی در راستای مقابله با تحریم‌های اقتصادی و همچنین حمایت از ساخت داخلی داشته‌ایم. در بحث نگهداری، تعمیرات و مهندسی معکوس، ضمن استفاده از تجربیات شرکت فولاد خوزستان و شرکت‌های دانش‌بنیان و همچنین تکیه بر دانش و تخصص نیروهای جوان و متخصص داخلی، توانسته‌ایم پس از چند سال تولید مستمر در کارخانجات خود، کلیه تعمیرات و نگهداری تجهیزات حساس و کلیدی را به سرانجام برسانیم. در همین راستا، جایگزینی تجهیزات داخلی با تجهیزات خارجی فرسوده، نوسازی دستگاه‌ها و به‌روزرسانی استکرها، صرفه اقتصادی دو

◀ در حال حاضر تولید فولاد در کشور با چه چالش‌های عمده‌ای همراه است؟

عوامل اصلی و اثرگذار در تولید فولاد را می‌توان مواد اولیه، انرژی، فناوری، تجهیزات و زیرساخت‌ها دانست که متأسفانه در اکثر این حوزه‌ها با چالش‌های جدی مواجه هستیم. اگرچه ایران در زمره کشورهای برخوردار از ذخایر سنگ‌آهن قرار دارد اما تامین مواد اولیه، همواره یکی از معضلات اصلی اکثر واحدهای فعال در زنجیره فولاد کشور بوده است. اگر ما این معضل را ریشه‌یابی کنیم، به عدم توجه دقیق و کارشناسانه در حوزه اکتشاف و سرمایه‌گذاری در این بخش خواهیم رسید؛ همین مسئله باعث شده است بخش بالادستی علی‌الخصوص بخش معدن با چالش‌های متعددی مواجه شود. یکی دیگر از چالش‌های اساسی زنجیره فولاد کشور، تامین زیرساخت‌ها به ویژه در حوزه انرژی و حمل‌ونقل است. صنعت فولاد سهم بالایی از مصرف برق کشور ندارد اما با این وجود، در زمان اوج مصرف و ناتوانی شبکه برق در تامین نیاز کشور که حداقل خرداد ماه تا شهریور ماه است، متأسفانه قطع برق صنایع فولادی نخستین راه حل برای مدیریت مصرف برق کشور محسوب می‌شود؛ در حالی که این مسئله آسیب‌های مالی شدیدی را هم برای بخش‌های پایین‌دستی و هم برای صنایع بالادستی شامل تولیدکنندگان گندله و آهن اسفنجی در پی داشته است. در زمینه زیرساخت‌های حمل‌ونقل نیز باید تاکید کرد که در صنعت بزرگی مانند فولاد، حمل ریلی از جهات مختلف مانند ظرفیت بالاتر و هزینه‌های حمل بسیار پایین‌تر، بر حمل جاده‌ای برتری دارد. با این حال، عدم توسعه زیرساخت‌های حمل ریلی کشور، بسیاری از واحدهای فعال در زنجیره فولاد را وادار به استفاده از روش حمل جاده‌ای برای حمل مواد اولیه و محصولات خود کرده است که

کاروان‌های هم‌دلی سیمیدکو در مناطق محروم و مرزی در قالب خانه هلال با هدف ارائه خدمات ویزیت رایگان پزشکان عمومی، ارتوپد، دندانپزشکی، توزیع داروی رایگان و توزیع بسته‌های معیشتی بین نیازمندان شهرستان خواف اشاره کنیم. ما ضمن سرمایه‌گذاری در طرح شبکه جمع‌آوری و تصفیه پساب شهرستان خواف، در راستای تامین پایدار آب مورد نیاز خطوط تولید خود گام برداشته‌ایم. لازم به ذکر است که این طرح به عنوان یکی از مهم‌ترین دستاوردهای سیمیدکو در راستای عمل به مسئولیت‌های اجتماعی و دومین طرح عظیم زیست‌محیطی شرق کشور پس از کارخانه فیلتراسیون و آبگیری از باطله سیمیدکو است.

◀ موفقیت‌های روزافزون سیمیدکو در سال گذشته چگونه رقم خورده است؟

سیمیدکو در سال پیش برای نخستین بار موفق شد نام خود را در میان فهرست صد شرکت برتر ایران (IMI-100) ثبت کند. ما همچنین موفق به کسب جوایز متعددی در سال گذشته شدیم که از جمله آن‌ها می‌توانیم به دریافت نشان ویژه مدیر ارشد تعالی‌گر ارتباطی و تندیس زرین چهارستاره سرآمدی روابط عمومی در نهمین دوره آیین تقدیر از سرآمدان روابط عمومی کشور، دریافت جایزه تعالی منابع انسانی در هجدهمین کنفرانس بین‌المللی منابع انسانی، تقدیرنامه سه‌ستاره در سیزدهمین دوره جایزه ملی مدیریت مالی ایران، تقدیرنامه یک ستاره جایزه ملی تعالی و نگهداری در پنجمین دوره جایزه ملی تعالی و نگهداری ایران، دریافت تندیس سرآمدی در فعالیت‌های زیست‌محیطی و مسئولیت‌های اجتماعی در همایش منابع طبیعی، محیط‌زیست و مسئولیت‌های اجتماعی و کسب عنوان غرفه برتر پانزدهمین نمایشگاه بین‌المللی معدن و متالورژی در مشهد مقدس اشاره کنیم.

میلیون یورویی برای سیمیدکو به همراه داشته است. بومی‌سازی تاپر آسیابهای غلتکی فشار بالا (HPGR) از جمله اقدامات سیمیدکو در حوزه بومی‌سازی بوده است که نه تنها صرفه‌جویی ارزی یک میلیون یورویی برای مجموعه به همراه داشته بلکه کارکرد آن از نمونه خارجی نیز بهتر بوده است. در مجموع شرکت سیمیدکو تا پایان سال ۱۴۰۱، قریب ۶ هزار و ۳۰۰ شیت نقشه شده مربوط به تجهیزات و قطعات یدکی کارخانجات خود را مهندسی معکوس کرده و بیش از ۵۰ درصد این موارد را نیز به مرحله بومی‌سازی رسانده است.

◀ در خصوص اقدامات سیمیدکو در زمینه مسئولیت‌های اجتماعی توضیحاتی ارائه بفرمایید.

با توجه به اینکه کارخانجات تولیدی سیمیدکو در منطقه سنگان خواف واقع شده است، ما همواره توجه ویژه‌ای به ایفای مسئولیت‌های اجتماعی داشته و عمل به مسئولیت‌های اجتماعی را جزو اهداف و وظایف خود می‌دانیم. کلنگ‌زنی مدرسه ۶ کلاسه سیمیدکو در روستای ابراهیمی خواف، جدیدترین اقدام ما در حوزه مسئولیت‌های اجتماعی است. توجه جدی به مسئله آموزش و امور فرهنگی، یکی از مهم‌ترین اولویت‌های کاری مجموعه در شهرستان خواف بوده و نگاه سیمیدکو به توسعه آموزش، مدرسه‌سازی، مشارکت در ساخت و تجهیز فضاهای فرهنگی و آموزشی مسئولانه، هدفمند و ویژه است. از جمله اقدامات دیگر سیمیدکو در حوزه مسئولیت‌های اجتماعی می‌توانیم به مواردی همچون رونمایی از مزرعه ۱۰۰ هکتاری امید سیمیدکو و کاشت دو هزار اصله نهال در این مزرعه و هفت هزار نهال در کارخانجات و روستاهای مرزی شهرستان خواف، امضای تفاهم‌نامه احداث ۱۲ کلاس درس در مناطق محروم شهرستان خواف با هدف توسعه زیرساخت‌های آموزشی، آغاز به کار





فولاد

تحقق رشد تولید در شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر

این کشتی به گل نشسته تولید...

تصدی گری دولت در بخش تولید زیان آفرین است

تعادل در بازار قراضه اروپا

تورم یا قطعی برق؛ کدام یک را هضم کنیم؟

طی فروردین ماه ۱۴۰۲ رقم خورد؛

تحقق رشد تولید در شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر

شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر به عنوان بزرگ‌ترین عرضه‌کننده آهن اسفنجی در کشور، با تکیه بر دانش و تکنولوژی روز تولید و توان نخبگان و متخصصان داخلی، موفق به ثبت رکورد کم‌نظیر تولید ۳۰۰ هزار و ۳۰۱ تن آهن اسفنجی در دو واحد مگامدول گوهر و کوثر طی فروردین ماه سال جاری شده که این موفقیت، بیانگر عزم بالایی این شرکت در راستای تحقق شعار سال مبنی بر رشد تولید است.

■ اشاعه فرهنگ مشتری‌مداری همگام با توسعه تولید

ترکیب سهام‌داران شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر را شرکت معدنی و صنعتی گل‌گهر (۲۵ درصد)، شرکت سرمایه‌گذاری و توسعه گل‌گهر (۱۵ درصد) و شرکت‌های آهن و فولاد غدیر ایرانیان، بین‌المللی توسعه صنایع و معادن غدیر، سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات، گروه مدیریت سرمایه‌گذاری امید و موسسه صندوق بازنشستگی کارکنان بانک‌های ملی هر یک به میزان ۱۰ درصد تشکیل می‌دهند. این شرکت همواره تلاش کرده است با حمایت سهام‌داران خود، رضایت مشتریان در بالاترین سطح ممکن را جلب کند و بر همین اساس اشاعه فرهنگ مشتری‌مداری در دستور کار این مجتمع فولادی قرار گرفته است. این شرکت به طور مداوم وضعیت کسب‌وکار مشتریان خود را

متنوع‌سازی محصول، گام‌های بلندی در مسیر توسعه برداشته است که از جمله آن‌ها می‌توان به پروژه احداث کارخانه مگامدول طویی با ظرفیت تولید سالانه یک میلیون و ۸۵۰ هزار تن آهن اسفنجی اشاره کرد. با احداث و راه‌اندازی این کارخانه، به ظرفیت تولید سه میلیون و ۵۵۰ هزار تنی فعلی آهن اسفنجی این شرکت افزوده می‌شود. احداث کارخانه فولادسازی و نورد گرم، دیگر پروژه شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر با ظرفیت تولید بالغ بر سه میلیون تن ورق نازک فولادی با ضخامت ۰.۸ تا ۲۰ میلی‌متر است که بهره‌برداری از آن تا پایان نیمه نخست سال جاری، منجر به تامین محصولات منحصربه‌فرد و استاندارد که هم‌اکنون در داخل کشور تولید نمی‌شود، خواهد شد.

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر، بزرگ‌ترین عرضه‌کننده آهن اسفنجی در کشور به شمار می‌آید. این شرکت با بهره‌برداری از دو کارخانه احیاء مستقیم تحت عنوان مگامدول گوهر با ظرفیت تولید سالانه یک میلیون و ۷۰۰ هزار تن آهن اسفنجی و مگامدول کوثر با ظرفیت تولید سالانه یک میلیون و ۸۵۰ هزار تن آهن اسفنجی، ضمن نقش‌آفرینی موثر در زنجیره فولاد، منجر به رونق اشتغال‌زایی چه به صورت مستقیم و چه غیرمستقیم در سطح منطقه و کشور شده است. تولید آهن اسفنجی در شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر، با استفاده از روش میدرکس انجام می‌شود و این شرکت قادر به تولید آهن اسفنجی گرم (HDMI) و آهن اسفنجی سرد (CDRI) است. شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر با رویکرد



یک ستاره در بخش صنعت، معدن و تجارت از پنجمین جشنواره ملی صنعت سلامت محور و همچنین انتخاب به عنوان واحد برتر شاخص مسئولیت پذیری و تاب آوری سازمان در دوران کووید ۱۹ و پاندمی بیماری های نوظهور و واحد برتر شاخص خدمت رسانی و پاسخگویی سلامت به مشتریان و ذی نفعان در همین جشنواره اشاره کرد.

شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر همواره در تلاش است با درک علمی از مسئولیت های اجتماعی و با حفظ اصول سه گانه پایداری محیط زیست، اقتصاد و جامعه، به توسعه پایدار شهرستان سیرجان یاری رساند. اشتغال زایی و رفع بیکاری در شهرستان سیرجان و استان کرمان، یکی از مهم ترین مسئولیت های اجتماعی شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر به شمار می آید و با توجه به اشتغال زایی بالغ بر دو هزار و ۷۰۰ نفری به صورت مستقیم در حوزه های مختلف کاری این شرکت، بیش از ۱۱ درصد سهم اشتغال منطقه گل گهر به این شرکت تعلق یافته است. با توجه به فناوری ها و تکنولوژی های خاص و منحصر به فرد مورد استفاده در کارخانه ها و پروژه های فعال توسعه آهن و فولاد گل گهر، بسیاری از نخبگان شهرستان سیرجان و استان کرمان جذب این شرکت عظیم فولادی شده اند. تکمیل و بازسازی سالن همایش های سیرجان، خانه دکتر علی صادقی و پارک آبی دلفین، از دیگر اقدامات این شرکت در راستای عمل به مسئولیت های اجتماعی محسوب می شوند.

ثبت رکورد مجموع تولید ماهانه دو واحد مگامدول آهن اسفنجی شرکت یعنی گوهر و کوثر به میزان ۳۰۰ هزار و ۳۰۱ تن در فروردین ماه امسال و همچنین ثبت رکورد تولید ماهانه بدون توقف آهن اسفنجی در واحد کوثر به میزان ۱۵۶ هزار و ۸۱۲ تن طی همین مدت، بیانگر این مهم بوده که شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر، عزم خود برای تحقق شعار سال مبنی بر رشد تولید را از همان ابتدای سال جزم کرده است و بدون شک با بهره گیری از دانش و تکنولوژی روز تولید و نیروی انسانی نخبه و جوان، به مسیر روبه رشد خود در سال جاری ادامه می دهد.

افزایش کیفیت محصول

نهایی که همان آهن

اسفنجی است، پارامتر

مهم دیگری به شمار

می آید که بررسی و

ارزیابی کارشناسانه آن،

به طور مداوم در شرکت

توسعه آهن و فولاد

گل گهر انجام می شود

نظام مدیریت استراتژیک، استقرار نظام مدیریت دانش و نظام مدیریت تحقیق و توسعه را در دستور کار خود قرار داده است. هدف از استقرار این نظام ها علی الخصوص نظام تحقیق و توسعه در شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر، کاهش قیمت تمام شده، افزایش تولید زیرسقفی، مدیریت کارآمد دارایی های فیزیکی، افزایش ظرفیت تولید، توسعه سبد محصول، استفاده بهینه از ضایعات در راستای اقتصاد چرخشی و آینده پژوهشی و تحلیل تکنولوژی های روز صنعت فولاد است.

■ ثبت موفقیت های پیاپی در شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر

شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر موفق به ثبت موفقیت های بی شماری طی ماه های اخیر شده است که از جمله آن ها می توان به کسب تندیس واحد نمونه برتر ملی و استانی در صنعت از سی و چهارمین جشنواره امتنان از نخبگان کار و تولید، کسب لوح و تندیس شرکت برگزیده و پیشرو در توسعه فناوری از همایش بنگاه، فناوری و رشد اقتصادی، کسب تندیس بلورین جایزه ملی تعالی از بیستمین دوره جایزه ملی تعالی، کسب تندیس زرین

بررسی می کند و جهت مدیریت بهینه رضایت مشتریان، نسبت به رتبه بندی آن ها بر اساس مدل «RSVP» اقدام کرده است. شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر همچنین نسبت به استقرار استاندارد «ISO ۱۰۰۰۴» جهت سنجش رضایت مشتریان و همچنین استاندارد «ISO ۱۰۰۰۲» جهت مدیریت شکایات اقدام کرده و موفق به اخذ گواهینامه های لازم شده است.

افزایش کیفیت محصول نهایی که همان آهن اسفنجی است، پارامتر مهم دیگری به شمار می آید که بررسی و ارزیابی کارشناسانه آن، به طور مداوم در شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر انجام می شود. درصد متالیزاسیون (MD)، میزان آهن فلزی، درصد سولفور و فسفر، درصد کربن و درصد نرمة، از جمله مهم ترین پارامترهای کیفی آهن اسفنجی مورد نظر فولادسازان به شمار می آیند. بر همین اساس همواره عوامل موثر بر کیفیت محصول در این شرکت، شناسایی و اقدامات لازم برای بهبود آن ها صورت می پذیرد. تامین پایدار مواد اولیه و رعایت حداقل فاکتورهای شیمیایی و فیزیکی، از جمله اقداماتی است که در این زمینه انجام می شود. در نهایت این موارد نه تنها منجر به افزایش سودآوری شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر شده بلکه گامی مستحکم برای ارتقای سطح مدیریت کیفیت و قرار گرفتن در مسیر رشد و تعالی این مجموعه عظیم فولادی است.

شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر با بهره گیری از دانش و فناوری روز دنیا و رفع اشکالات موجود در خط تولید، همواره به دنبال بهبود کیفیت تولیدات خود بوده است. در همین راستا، چالش های تولید و مسائل مرتبط با کیفیت محصول به صورت طرح مسئله و با پروژه های پژوهشی بررسی و سپس با تکیه بر توان و دانش فنی متخصصان داخلی و مطالعات و کارشناسی های دقیق، راهکارهای علمی و عملی برای رفع این مشکلات ارائه می شود. این شرکت در راستای تحقق چشم انداز اهداف استراتژیک خود به ویژه در حوزه فناوری و تکنولوژی، علاوه بر استقرار

این کشتی به گل نشسته تولید...

مدیرعامل شرکت تعاونی دانش بنیان فیروزه سازان کوی، تولیدکننده گلوله فولادی گفت: قیمت میلگرد آلیاژی به عنوان ماده اولیه تولید گلوله، در حالی که حدود ۲۳ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم افزایش یافته است که قیمت آن در حدود ۱۷ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم در سال پیش بود. از طرفی، تولیدکنندگان میلگرد نیز ناچارند شمش فولادی را با قیمت حدود ۲۱ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم خریداری کنند؛ در حالی که قیمت آن حدود ۱۵ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم در سال گذشته بود. واقعیت امر این است که تمامی فعالان صنعت فولاد سوار بر یک کشتی مشترک هستند و هرگونه چالش و نوسان در یک بخش از زنجیره فولاد که تامین مواد اولیه گل سربسب آن هاست، سراسر زنجیره را تحت تاثیر قرار خواهد داد.

فیروزه سازان کوی در سال ۱۴۰۱ نسبت به سال پیش از آن، تنها ۱۰ درصد افزایش یافته است و اگر فرض کنیم که میزان تورم ۵۰ درصدی اعلام شده از جانب دولت صحیح باشد که نیست، ما چگونه می توانیم اختلاف ۴۰ درصدی ایجاد شده را جبران کنیم؟

سرخوش در ادامه به افزایش حقوق نیروی انسانی اشاره کرد و گفت: در سال گذشته، میزان حقوق و دستمزد نیروی انسانی با احتساب بیمه و مالیات، حدود ۶۷ درصد افزایش یافت؛ در حالی که قرار بود ۵۷ درصد رشد پیدا کند. امسال نیز قرار بر این است حقوق و دستمزد به میزان ۲۹ درصد افزایش باید که با احتساب بیمه و مالیات، به ۳۸ درصد هم خواهد رسید. تعداد نیروی انسانی شاغل در شرکت تعاونی دانش بنیان فیروزه سازان کوی که از دو کارخانه گلوله سازی و محصولات دام، طیور و آبزیان تشکیل شده، در مجموع ۴۴ نفر است؛ با توجه به افزایش بی رویه هزینه های تولید، متأسفانه ناچار به تعدیل پنج نفر طی دو ماه ابتدایی امسال شدیم و اگر شرایط به همین شکل ادامه پیدا کند، چاره ای جز تعدیل بیشتر نیروی انسانی نخواهیم داشت. ما در حالی که به تولید خود ادامه می دهیم که دو کارخانه تولیدی را با سرمایه ۲۵۰ میلیارد تومانی که آن هم از طریق دریافت تسهیلات، فروش ملک و خودروی شخصی و... تامین شده است، راه اندازی کرده ایم. با توجه به

بسیاری از شرکت های کوچک مقیاس فعال در صناعی همچون مس، سرب و روی، طلا و... که جزو مشتریان عمده ما محسوب می شوند، تولید خود را به بیش از یک سوم ظرفیت کاهش داده اند تا فقط چراغ تولید را روشن نگه دارند و ادامه فعالیت آن ها به شرایط اقتصادی کشور در آینده بستگی دارد.

■ درآمدها به ریال و هزینه ها به دلار است!

مدیرعامل شرکت تعاونی دانش بنیان فیروزه سازان کوی با انتقاد از شرایط بخرنج اقتصادی کشور، مطرح کرد: زمانی که درآمدها بر پایه ریال است و ما بر اساس دلار هزینه می کنیم و همچنین نرخ ارز بیش از ۵۰ درصد در سال گذشته افزایش یافته است، چگونه می توانیم رونق و پیشرفت اقتصاد را متصور شویم؟ یکی از بزرگ ترین شرکت های فعال در صنعت مس کشور، جزو مشتریان دائمی مجموعه ماست و سال ۱۴۰۱، تنها ۱۰ درصد بر قیمت پیشنهادی خود برای گلوله فولادی نسبت به سال ۱۴۰۰ اضافه کرد؛ در حالی که سایر هزینه های تولید در سال پیش، بالغ بر ۱۰۰ درصد افزایش یافت که از جمله آن ها می توانیم به افزایش ۳۰۰ درصدی قیمت برق و افزایش قیمت کالاهای مصرفی مانند بلبرینگ از هفت میلیون تومان به ۱۳ میلیون تومان اشاره کنیم. مارجین درآمدی شرکت تعاونی دانش بنیان

عباس سرخوش در گفت و گو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در خصوص شرایط تولید طی ماه های اخیر، بیان کرد: در ابتدا باید به این حقیقت تلخ اشاره کنیم که در شرایط کنونی، تولید در داخل کشور ما معنایی ندارد. نوسانات ادامه دار نرخ ارز که در روزهای پایانی سال گذشته به بالاترین حد خود رسید و افزایش بدون برنامه حقوق و دستمزد نیروی انسانی، بسیاری از کارخانجات تولیدی را به مرز تعطیلی کشاند؛ آن دسته از تولیدکنندگانی هم که موفق به ادامه فعالیت خود شده اند، با حداکثر ۳۰ تا ۴۰ درصد ظرفیت اسمی تولید مشغول به کار هستند.

وی در ارتباط با تامین مواد اولیه و چالش های موجود در این زمینه، عنوان کرد: میلگرد آلیاژی کروم دار، ماده اولیه اصلی مورد نیاز تولید گلوله فولادی است؛ با توجه به تولید این محصول در شرکت های بزرگی مانند ذوب آهن اصفهان و فولاد آلیاژی ایران، مشکل چندان در تامین آن نداریم اما به دنبال نوسانات شدید نرخ ارز و ایجاد اختلاف قیمت بین میلگرد و گلوله فولادی، میزان تولید و فروش مجموعه ما در سال ۱۴۰۱ نسبت به سال قبل از آن، بالغ بر ۷۰ درصد کاهش یافته است. مشتریان محصول تولیدی شرکت تعاونی دانش بنیان فیروزه سازان کوی نیز از شرایط موجود به هیچ وجه راضی نیستند و بارها اعلام کرده اند که خرید گلوله فولادی با قیمت کنونی مقرون به صرفه نیست.



شرایط اقتصادی و تورم موجود در کشور، بازگشت سرمایه ما باید طی پنج سال صورت پذیرد؛ یعنی سود خالص شرکت باید ۵۰ میلیارد تومان در سال باشد تا فقط اصل سرمایه طی پنج سال به حساب شرکت برگردد؛ در حالی که کل سود عملیاتی و بازگانی شرکت در سال گذشته، ۱,۲ میلیارد تومان بوده که چیزی فراتر از فاجعه است! این معضل تنها مرتبط با مجموعه ما نیست بلکه اکثر شرکت‌های فعال در حوزه تولید هم‌زمان با افزایش رکود و تورم، با افت چشمگیر درآمد و سوددهی طی ماه‌های اخیر مواجه شده‌اند.

وی با اشاره به اینکه تولید گلوله فولادی نیازمند نیروی انسانی متخصص آشنا با عملیات حرارتی است، تصریح کرد: دستگاه‌ها و ماشین‌آلات مورد استفاده در خط تولید این محصول، همگی وارداتی و ساخت کشور چین هستند. تامین قطعات یدکی مورد نیاز، یکی از مشکلاتی است که با آن مواجهیم و به دلیل عدم تخصیص ارز برای واردات قطعات و لوازم یدکی، ناچار به تعمیر و استفاده چندباره از یک قطعه هستیم تا طول عمر مصرف آن پایان یابد. ضمن اینکه تعمیر این قطعات، با هزینه هنگفتی انجام می‌شود و نمونه داخلی آن نیز کیفیت چندان مناسبی ندارد.

■ بومی‌سازی یا کپی‌برداری از نمونه فیک خارجی؟

مدیرعامل شرکت تعاونی دانش‌بنیان فیروزه‌سازان کوی در ارتباط با بومی‌سازی قطعات و تجهیزات، مطرح کرد: معتقدیم هر آنچه که در

داخل کشور بومی‌سازی شده است، یک سری کپی‌برداری از نمونه فیک خارجی آن است. ما از یک سری غلتک‌های خاص در خط تولید گلوله فولادی استفاده می‌کنیم که چند سال قبل، پیشنهاد بومی‌سازی آن را با شرکت‌های داخلی مطرح کردیم اما متأسفانه با استقبال چندانی همراه نشد. غلتک‌های چینی مورد استفاده در خط تولید مجموعه، قابلیت تولید ۶۰۰ تن محصول را دارد اما میزان تولید با استفاده از نمونه داخلی آن، ۱۲۰ تن معادل یک پنجم است. از طرفی، هزینه تعویض بلبرینگ و گیریس نیز به شدت افزایش یافته است و بر همین اساس می‌توان گفت بومی‌سازی تأثیر چندانی بر هزینه‌های تولید گلوله فولادی نداشته است.

سرخوش در ارتباط با فرایند تولید گلوله فولادی، گفت: میلگرد آلیاژی در ابتدا وارد کوره پیش‌گرم و سپس وارد بخش نورد می‌شود. در این بخش دو غلتک وجود دارد که غلتک نخست، میلگرد را درگیر می‌کند و سپس عملیات برش‌کاری در ابعاد مد نظر مشتریان انجام می‌شود. در ادامه غلتک دوم میلگرد برش‌خورده را گرد می‌کند و در پایان ضمن عملیات حرارتی و سردسازی آن، محصول نهایی که همان گلوله فولادی است، آماده بارگیری و ارسال برای مشتریان می‌شود.

وی در ادامه با بیان اینکه تا اواخر سال ۱۳۹۸ تولیدات خود را به کشورهای پاکستان، ترکمنستان و... صادر می‌کردیم، خاطر نشان کرد: رفع تعهد ارزی باعث شد نتوانیم به فعالیت خود در حوزه صادرات ادامه دهیم؛ در حال حاضر نیز

الزام به عرضه ارز حاصل از صادرات در سامانه نیما باعث شده است بسیاری از صادرکنندگان، قید صادرات تولیدات خود را بزنند. متأسفانه نه تنها شرایط تولید و فروش محصولات فولادی در بازار داخلی بیش از پیش دشوار شده است بلکه شاهد افت چشمگیر مرادات تجاری و عرضه این محصولات در بازارهای بین‌المللی به دنبال برخی تصمیمات و سیاست‌گذاری‌های اشتباه در حوزه تجارت خارجی هستیم.

این تولیدکننده گلوله فولادی با انتقاد از عدم ظرفیت‌سنجی مناسب برای تولید گلوله فولادی، اظهار داشت: کل میزان مصرف گلوله فولادی در ایران، ۲۸۰ هزار تا ۳۰۰ هزار تن در سال است؛ در حالی که برای تولید سالیانه ۵۰۰ هزار تن گلوله فولادی ظرفیت‌سازی شده است. یعنی حدود ۲۰۰ هزار تن ظرفیت خالی برای گلوله فولادی در کشور وجود دارد و بر همین اساس می‌توان گفت سرمایه‌گذاری جدید برای احداث و راه‌اندازی خط تولید این محصول به هیچ وجه صرفه اقتصادی ندارد. در شرایط فعلی، پذیرش ریسک سرمایه‌گذاری ۱۱۰ تا ۱۲۰ میلیارد تومانی برای راه‌اندازی یک واحد تولید گلوله فولادی با ظرفیت ۱۳ هزار تن در سال چندان عاقلانه نیست؛ به ویژه اینکه سود شما در پایان سال، تنها یک میلیارد و ۲۰۰ میلیون تومان باشد.

■ توافق یا تهدید؛ مسئله این است...

سرخوش با تأکید بر اینکه استفاده از کوره‌های القایی، هیچ‌گونه آلاینده‌ی زیست‌محیطی ندارد،

اذعان کرد: از سال ۱۳۹۵، شرکت تعاونی دانش‌بنیان فیروزه‌سازان کوی فعالیت‌های خود را در روزهای گرم سال به مدت دو روز طی یک هفته متوقف می‌کند. تابستان سال گذشته، روزهای سه‌شنبه و چهارشنبه تولید نداشتیم و طبق اعلام برنامه قطعی برق در سال جاری که از ابتدای خرداد ماه تا اواسط شهریور ماه است، باید برنامه‌ریزی جدید داشته باشیم. در واقع اگر ما شرایط تحمیل شده از سوی دولت و بخش‌های مرتبط را نپذیریم، برق مجموعه قطع خواهد شد و مشخص نیست که آیا این یک توافق سازنده میان تولیدکننده و دولت است یا یک تهدید جدی برای صنعت و صنعتگر!

وی در ادامه ضمن اشاره به نقش و اهمیت دانش و تجربه در تولید گلوله فولادی، عنوان کرد: ما پنجمین مجموعه در داخل کشور هستیم که پس از شرکت‌های آلیاژکار اصفهان، ماشین‌سازی اراک، فولاد حدید یزد و فولاد کویان اصفهان، موفق به تولید گلوله فولادی در سال ۱۳۹۳ شده‌ایم. پس از شرکت تعاونی دانش‌بنیان فیروزه‌سازان کوی، مجموعه‌های بسیاری وارد عرصه تولید گلوله فولادی شده‌اند که مجموع آن‌ها به حدود ۴۰ واحد تولیدی می‌رسد. در سال گذشته، ما در مجموع موفق به تولید هفت هزار تن گلوله فولادی شدیم که امیدواریم بتوانیم علی‌رغم تمامی مشکلات، میزان تولید خود در سال جاری را افزایش دهیم.

مدیرعامل شرکت تعاونی دانش‌بنیان فیروزه‌سازان کوی همچنین به مشکلات موجود در پرداخت بیمه و مالیات اشاره کرد و گفت: قانونی در حوزه بیمه و مالیات کشور وجود دارد که بر اساس آن اگر نیروی انسانی بیمه‌شده در یک مجموعه تولیدی، در پی برخی سوانح و حوادث به دنبال از کار افتادگی و بازنشستگی خود باشد، کارفرما موظف است حقوق ۱۰ سال آن نیروی انسانی را به طور یک جا پرداخت کند تا در قبال آن، حق مستمیری فرد مذکور برقرار شود. ما پس از اتفاقی که در سال ۱۳۹۷ برای یک نیروی انسانی شاغل در مجموعه افتاد، متوجه این قانون شدیم و پس از کش و

قوس‌های فراوان، مبلغی در حدود ۶۰۰ میلیون تومان را به حساب سازمان تامین اجتماعی واریز کردیم؛ قانونی که مشخص نیست علی‌رغم پرداخت حق بیمه ماهانه، بر چه پایه و اساسی در این زمینه تعریف شده و گویا تنها جیب کارفرمایان را نشانه رفته است.

سرخوش در خصوص چشم‌انداز تولید گلوله فولادی، خاطرنشان کرد: مادامی که شاهد عدم حمایت واقعی از تولیدکنندگان هستیم و وعده‌های مسئولان در حد حرف باقی مانده است، نمی‌توان چشم‌انداز روشنی برای این بخش متصور شد. سرمایه‌گذاری در حوزه تولید به شدت طی ماه‌های اخیر کاهش یافته است و شاهد افزایش روزافزون سرمایه‌گذاری در سایر حوزه‌ها مانند ساخت‌وساز، طلا، سکه و ارز هستیم؛ چراکه سرمایه‌گذاری در آن‌ها، استرس و مشکلات بخش تولید را هم ندارد.

وی در پایان یادآور شد: تولیدکنندگان میلگرد که تامین‌کنندگان اصلی ماده اولیه مورد نیاز تولید گلوله هستند، نسبت به افزایش قیمت شمش فولادی از حدود ۱۵ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم در سال گذشته، به حدود ۲۱ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم در سال جاری گلايه‌مندند. در ادامه ما هم ناچاریم میلگرد را با قیمت حدود ۲۳ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم خریداری کنیم؛ در حالی که قیمت آن در سال گذشته، حدود ۱۷ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم بود. واقعیت امر این است که همه ما سوار بر یک کشتی مشترک هستیم و هرگونه نوسان در یک بخش از زنجیره فولاد، سراسر زنجیره را تحت تاثیر قرار خواهد داد. بدیهی است که در صورت افزایش قیمت مواد اولیه جدای از سایر هزینه‌های تولید مانند نیروی انسانی، انرژی و بیمه و مالیات، تولیدکننده چاره‌ای جز کاهش میزان تولید خود نخواهد داشت و فعالیت خود را باید برای مدتی متوقف کند؛ درست مثل اتفاقی که هم‌اکنون برای برخی واحدهای تولید میلگرد رخ داده است.

اگر ما شرایط تحمیل شده از سوی دولت و بخش‌های مرتبط را نپذیریم، برق مجموعه قطع خواهد شد و مشخص نیست که آیا این یک توافق سازنده میان تولیدکننده و دولت است یا یک تهدید جدی برای صنعت و صنعتگر!



مروری بر افتخارات شرکت صنایع معدنی فولاد سنگان خراسان

- ۱ ۶ سال متوالی واحد نمونه صنعتی استان خراسان رضوی
- ۲ کسب تندیس پلاتین در حوزه مسئولیت های اجتماعی
- ۳ کسب تندیس بلورین صنعت سلامت محور
- ۴ کسب تقدیرنامه ۳ ستاره تعالی منابع انسانی
- ۵ کسب تندیس برنزی ۳C مدل ۳۴۰۰۰ منابع انسانی
- ۶ دریافت گواهینامه های مدیریت کیفیت: ISO 17025 - [IMS ISO(9001 - 45001 - 14001)]
- ۷ اشتغالزایی بیش از ۲۰۰۰ نفر مستقیم و ۶۵۰۰ نفر غیر مستقیم
- ۸ کسب رتبه ۶۴ در لیست صد شرکت برتر ایران IMI - 100
- ۹ سهم ۱۰ درصدی در تولید گندله کشور در سال ۱۴۰۰
- ۱۰ مقدار تجمیعی تولید ۱۵ میلیون تن گندله تا پایان سال ۱۴۰۰
- ۱۱ تولید ۲/۵ میلیون تن کنسانتره از زمان تاسیس کارخانه کنسانتره سازی تا پایان سال ۱۴۰۰
- ۱۲ دریافت نشان عالی مدیر سال در همایش مدیران و واحد های صنعتی برتر کشوری
- ۱۳ شرکت نمونه و دریافت لوح تقدیر از دانشگاه علوم پزشکی خراسان رضوی به پاس اقدامات ارزشمند در پیشگیری و مبارزه با ویروس کرونا
- ۱۴ دریافت لوح توسعه پایدار و حفظ محیط زیست از دانشگاه تهران و سازمان محیط زیست کشور



مدیرعامل شرکت گداز صنعت:

تصدی‌گری دولت در بخش تولید زیان آفرین است

مدیرعامل شرکت گداز صنعت، تولیدکننده قطعات فولادی گفت: مشخص نیست که به چه علت تولیدکنندگان و فعالان بخش خصوصی انتظار حمایت دولت از تولید را دارند! در حالی که باور ما بر این است که تولید و صنعت، در نبود حمایت‌ها نیز می‌تواند مسیر توسعه و پیشرفت را طی کند و اگر دولت تصدی‌گری خود در بخش‌های مرتبط با تولید را کاهش دهد، می‌توان به آینده امیدوار بود.

می‌خواهیم مشکلات تولید را فراموش کنیم اما ...

مدیرعامل شرکت گداز صنعت در ادامه به چالش‌های موجود در بخش تولید اشاره کرد و گفت: عدم بازپرداخت به موقع اقساط تسهیلات دریافتی توسط بعضی از تولیدکنندگان که معمولاً سهوی و گاهی هم عمدی بوده، باعث شده است تا سیستم بانکی کشور نسبت به تمامی تولیدکنندگان بدبین و شکاک شود و تسهیلات مورد نیاز را به آن‌ها اختصاص ندهد؛ در حالی که بسیاری از تولیدکنندگان برای ادامه حیات تولید خود، نیازمند دریافت وام جهت تامین نقدینگی هستند و کمبود نقدینگی همگام با افزایش رکود و تورم، منجر به تعطیلی بسیاری از واحدهای تولیدی شده است. لزوم ثبت اطلاعات صاحبان مشاغل در سامانه مودیان مالیاتی، معضل دیگری است که طی دو ماه اخیر با آن روبه‌رو بودیم و به تازگی موفق به ثبت

تنها چالشی است که در این زمینه با آن مواجهیم. قیمت قراضه دائماً در حال نوسان است و به عوامل مختلفی همچون نرخ ارز، قیمت جهانی فولاد و ... بستگی دارد. در حال حاضر قیمت قراضه به حدود ۱۶ تا ۱۷ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم رسیده است و به نظر قیمت آن در ادامه به بیش از ۲۰ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم افزایش خواهد یافت. فروسیلیس، فرومولیبدن، فروکروم و فرومنگنز، جزو فروآلیاژی‌هایی هستند که در داخل کشور تولید شده و به فروش می‌رسند. خوشبختانه مشکلی در زمینه تامین فروآلیاژها نداریم و فرومولیبدن تولیدشده در داخل با کیفیت بهتر نسبت به نمونه‌های مشابه خارجی، به کشورهای مطرح جهان همچون ژاپن و برخی کشورهای اروپایی صادر می‌شود. البته اخیراً قیمت این محصول به یک باره افزایش یافته و تامین آن قدری دشوار شده است.

فریدون فریدنی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بیان کرد: زمینه فعالیت شرکت گداز صنعت، تولید قطعات فولادی به روش ریخته‌گری سانتریفیوژ (گریز از مرکز) است و ما تولید خود را از سال ۱۳۶۸ آغاز کرده‌ایم. عمده مشتریان مجموعه، شرکت‌های فعال در صنایعی همچون فولاد، نفت، گاز و پتروشیمی هستند و تولید انواع قطعات فولادی بر اساس سفارش مشتریان صورت می‌پذیرد.

وی در خصوص تامین مواد اولیه و مشکلات موجود در این زمینه، عنوان کرد: قراضه آهنی و فروآلیاژها، عمده مواد اولیه مورد نیاز تولید قطعات فولادی را تشکیل می‌دهند. قراضه آهنی با توجه به میزان نیاز مجموعه، از یک سری شرکت‌هایی که اقدامات مقدماتی آماده‌سازی و عمل‌آوری قراضه را انجام می‌دهند، خریداری می‌شود و نوسان قیمت،

که با توجه به شرایط موجود، می‌تواند منجر به رونق اقتصاد شود. بنابراین تولید و صنعت باید مسیر خود را بدون دخالت دولت و سازمان‌های دولتی طی کند تا کورسوی امید در دل تولیدکنندگان زنده باقی بماند.

■ کارفرما، کارگر خوب و کارگر، کارفرمای خوب را رها نمی‌کند

مدیرعامل شرکت گداز صنعت، کمبود نیروی انسانی را یکی دیگر از معضلات بخش تولید دانست و گفت: زمانی که ما فعالیت خود را حدود ۴۰ سال پیش آغاز کردیم، بسیاری از جوانان که دانش و تجربه کافی جهت حضور در صنعت ریخته‌گری را نداشتند، مشتاق به کار در این بخش بودند اما در حال حاضر علی‌رغم اینکه تعداد فارغ‌التحصیلان دانشگاهی مرتبط با این صنعت نیز به شدت افزایش یافته است اما شاهد افت چشمگیر تعداد نیروی انسانی در کارگاه‌های ریخته‌گری هستیم. مشخص نیست که چه اتفاقاتی در دانشگاه‌های کشور رخ داده است که فارغ‌التحصیلان رشته‌های تحصیلی مانند متالورژی، مکانیک و...، اطلاعات کافی و شور و انگیزه لازم جهت فعالیت در صنعت ریخته‌گری را ندارند؛ اگرچه باید به نسل جوان این حق را بدهیم که با این وضع اقتصادی و تورم و گرانی، هیچ امیدی به آینده خود و تامین حداقل مایحتاج یک زندگی معمولی شامل خودرو و مسکن را نداشته باشد. از طرفی، قوانین کار در ایران به نحوی است که همواره کارفرمایان و کارگران را مقابل هم قرار می‌دهد؛ در حالی که کارفرما، کارگر خوب و کارگر، کارفرمای خوب را رها نمی‌کند و بنابراین اگر دولت سخت‌گیری‌های خود در بحث بیمه و سایر قوانین مرتبط با کار را کاهش دهد، کارفرما و کارگر می‌توانند یک گروه کاری خوب و موفق را در کنار هم تشکیل دهند.

فریدنی اضافه کرد: تعداد نیروی انسانی شاغل در شرکت گداز صنعت تا چند سال پیش،

اطلاعات شرکت در این سامانه شدید. چالش قطعی برق هم که مختص به تمام واحدهای تولیدی است و با توجه به نزدیک شدن به روزهای گرم سال، امیدواریم بتوانیم به سلامت از آن عبور کنیم.

فریدنی با بیان اینکه برق، تأثیر بسزایی در تولید قطعات فولادی با استفاده از کوره‌های القایی دارد، تصریح کرد: هم‌زمان با قطعی برق طی بازه زمانی حدوداً سه ماهه در فصل تابستان، شرکت‌های مختلف صنعتی میزان تولید خود را به حداقل کاهش می‌دهند. گویا تصمیم بر این است که از روز دوشنبه ۱۵ خرداد ماه سال جاری تا روز چهارشنبه ۱۵ شهریور ماه، کاهش مصرف ۳۰ درصدی برق از ساعت ۱۱ تا ۲۳ اعمال شود که این به معنای توقف کامل تولید است؛ در حالی که ما موظف به پرداخت حقوق نیروی انسانی طی این مدت هستیم و از طرفی تولید، فروش و درآمدزایی در این بازه زمانی به سختی صورت می‌پذیرد. در حالی برق واحدهای صنعتی در فصل تابستان به بهانه رفع ناترازی‌های موجود قطع می‌شود که ما شاهد مصرف بیشتر برق در بخش خانگی نسبت به صنعتی هستیم؛ نکته عجیب‌تر اینکه قیمت برق مصرفی در بخش خانگی به ازای هر کیلووات ساعت، ارزان‌تر از قیمت برق مصرفی در بخش صنعتی است و به نظر اگر ما تولید را رها کنیم و در خانه بمانیم، ضرر و زیان کمتری متحمل خواهیم شد.

وی با تأکید بر اینکه تصدی‌گری دولت در بخش تولید، شرایط را بیش از پیش دشوار می‌کند، مطرح کرد: باور ما بر این است که اگر دولت تولید و تولیدکننده را به حال خود رها کند، نتیجه بهتری نسبت به آنچه اکنون شاهد آن هستیم، به دست خواهد آمد. در حال حاضر نه تنها هیچ حمایتی از تولیدکنندگان نمی‌شود بلکه شاهد ایجاد مشکلات فراوان از سوی نهادهای دولتی در مسیر تولید هستیم. واقعیت امر اینکه حمایت از تولید، معنا و مفهوم مشخصی ندارد و این تولید و تولیدکننده است

در حالی برق واحدهای صنعتی در فصل تابستان به بهانه رفع ناترازی‌های موجود قطع می‌شود که ما شاهد مصرف بیشتر برق در بخش خانگی نسبت به صنعتی هستیم

حدود پنج میلیون تومان بود و قیمت نمونه داخلی آن در حال حاضر به ۷۰۰ میلیون تومان افزایش یافته است.

■ آینده‌ای سخت در انتظار صنعت ریخته‌گری

فریدنی در پایان با تاکید بر اینکه ریخته‌گری، یک صنعت مادر است که می‌تواند جزو شاخص‌های توسعه یافتگی و رشد اقتصادی یک کشور نیز در نظر گرفته شود، یادآور شد: جای کار و توسعه در

وی با بیان اینکه ما نخستین کوره خود را از کشور آلمان شرقی وارد کردیم، خاطر نشان کرد: در حال حاضر کوره‌های مورد استفاده در خط تولید مجموعه، همگی ساخت داخل و با کیفیت عالی و حتی بهتر از نمونه آلمانی است. ما از کوره‌های کوچک ۵۰۰ کیلوگرمی برای ریخته‌گری و تولید قطعات فولادی استفاده می‌کنیم که با توجه به استفاده از انرژی برق، هیچ نوع آلاینده‌ی زیست‌محیطی نیز ندارند؛ با این وجود در سال

۱۲۰ نفر بود اما در حال حاضر این تعداد به ۱۶ نفر کاهش یافته است. با توجه به اینکه قطعات خاص و فنی مورد استفاده در توربین‌های گازی در مجموعه ما تولید می‌شود، خوشبختانه موفق به عقد قراردادهای خوبی با شرکت‌ها و سازمان‌های معتبر شده‌ایم و در صورتی که بتوانیم به نقدینگی مطلوب دست پیدا کنیم، تا حد امکان نیروی انسانی خود را حفظ خواهیم کرد اما متأسفانه تورم و هزینه‌های تولید به



صنعت ریخته‌گری فراوان است و اگر اقدامات لازم در این خصوص انجام نشود، آینده سختی در انتظار نه تنها فعالان صنعت ریخته‌گری بلکه سایر صنایع خواهد بود. تکنولوژی تولید در کشورهای توسعه‌یافته صنعتی روز به روز در حال پیشرفت و قیمت فلزات نیز روند افزایشی به خود گرفته است؛ بنابراین باید نسبت به استفاده از دانش و تکنولوژی روز تولید اقدام کنیم تا از توسعه و پیشرفت جهانی عقب‌نمانیم.

۱۳۹۹، محکوم به پرداخت سه میلیون تومان جریمه نقدی به دلیل آلوده کردن محیط زیست شدیم! این تولیدکننده قطعات فولادی با بیان اینکه ما موفق به راه‌اندازی شرکت گداز صنعت با سرمایه چهار میلیون و ۵۰۰ هزار تومانی در حدود ۴۰ سال پیش شدیم، اظهار داشت: در حال حاضر حداقل سرمایه مورد نیاز جهت راه‌اندازی یک کارگاه کوچک ریخته‌گری به‌روش سانتریفیوژ ۸۰ تا ۱۰۰ میلیارد تومان برآورد می‌شود. قیمت ترانسفورماتور در سال ۱۳۷۲

قدری افزایش یافته که حتی تامین مواد اولیه مورد نیاز برای اجرای یک پروژه نیز دشوار شده است. در کمال تعجب، عملکرد برخی شرکت‌های بزرگ بورسی با سه تا چهار هزار نفر نیروی انسانی در پایان سال گذشته، زیان ده بوده است. این آزر خطرناک است که در بخش تولید و صنعت کشور به صدا درآمده و باید تمهیدات لازم جهت رفع آن توسط مسئولان ذی‌ربط اندیشیده شود.

پترو فولاد بهمن



اهم پروژه‌های انجام شده و توانمندی‌های شرکت پترو فولاد بهمن:

سوپروایزری نصب، تست و راه‌اندازی پست 400 کیلو ولت گازی (GIS) فولادجهان آرا ارونند توسط متخصصین دارای گواهینامه

تکمیل بیش از ۱۷۴ پروژه رتروفیت و بهینه‌سازی کلید سوییچگیرهای فشار متوسط و ضعیف تا 33 کیلو ولت طی سال گذشته در صنایع نفت، گاز و پتروشیمی، فولاد، معادن و غیره

سوپروایزری اجرا، تست و راه‌اندازی سیستم پیشرفته گاز زدایی خلاء (Vacuum Steel Degassing System) در مجتمع فولاد جهان آرا ارونند

اورهال و سرویس تخصصی کلید ژنراتورهای نیروگاهی برای اولین بار توسط (Generator Circuit Breakers) متخصصین دارای گواهینامه



توانمندی، تخصص، بومی سازی



۱۹۸۵۷۳۹۸۵۴



تهران، ولنجک، خیابان چهاردهم، برج هما، طبقه اول، واحد ۱۰۱

info@pfbindustry.com



(+۹۸)۰۲۱ - ۷۲۳۰۱



www.pfbindustry.com



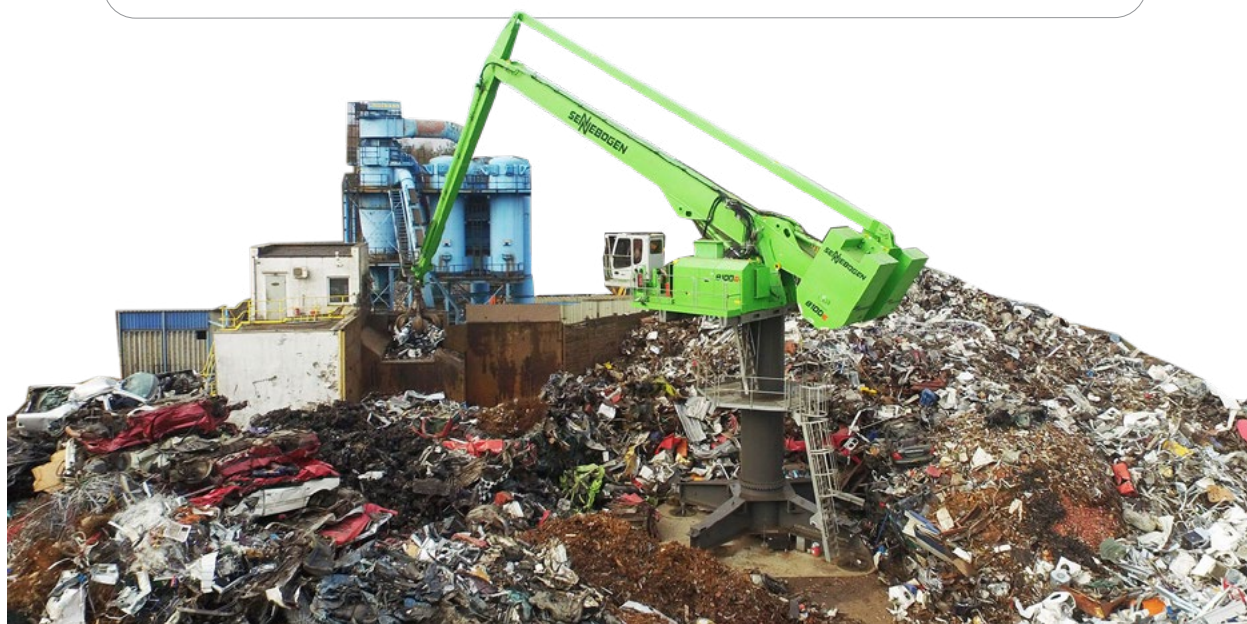
(+۹۸)۰۲۱ - ۷۲۳۰۱ (۵)



Petro Foulad Bahman

تعادل در بازار قراضه اروپا

بازار قراضه اروپا برای بهبود دسترسی به تمام گریدها به تلاش خود ادامه می‌دهد. به طور کلی، از ماه گذشته قیمت‌ها یا ثابت بوده و یا با سرعت آهسته‌ای در حال کاهش هستند و هیچ محصولی با قیمتی بالاتر از LME معامله نمی‌شود. همچنین توجه به اینکه قیمت گرید DIN۲۲۶ برای چند ماه کمتر از قیمت P۱۰۲۰ بوده است، حاکی از رسیدن بازار به سطح خوبی از عرضه و تقاضا است. تنها فاکتور موثر در تغییر این شرایط، میزان صادرات به خارج از منطقه است که این امر از رشد قیمت‌ها حمایت می‌کند؛ به عبارت دیگر، کاهش تقاضا در اروپا، قیمت‌ها را برای اکثر محصولات در کوتاه‌مدت ثابت نگه داشته است.



■ کاهش تقاضای خودرو و قیمت قراضه‌های ثانویه

از آن زمان قیمت‌ها به خوبی به رشد خود ادامه داده‌اند؛ به طوری که در ماه فوریه، فروش خودرو به بیش از ۵،۱۱ درصد در سال رسید اما از ماه گذشته، قیمت‌ها برای قراضه‌های ثانویه روندی کاهشی را آغاز کرد؛ همچنین بر اساس گزارش ماه مارس، ورق آلیاژی با ۶،۵ درصد کاهش به یک هزار و ۶۱۲ یورو بر تن، قطعات ریخته‌گری با ۴

ماه بعد از آن یعنی در مارس ۲۰۲۳، قیمت‌ها با یک جهش به مقدار یک هزار و ۷۲۵ یورو بر تن برای ورق آلیاژی و برای قطعات ریخته‌گری و براده‌ها به ترتیب به مقدار یک هزار و ۸۰۰ یورو و یک هزار و ۲۷۵ یورو بر تن افزایش پیدا کرد. نقش بهبود تقاضای خودرو، محرکی برای قسمت اعظم این افزایش بوده است که بر طبق گزارش انجمن اروپایی (ACEA)، فروش خودروهای سواری به رشد دو رقمی نسبت به ماه اکتبر سال گذشته بازگشت.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «CRU»، از اواخر سال گذشته به لطف بهبود تقاضای خودرو، قیمت قراضه‌های ثانویه مانند ورق‌های آلیاژ قدیمی، قطعات ریخته‌گری و براده‌ها با حمایت خوبی مواجه شده‌اند. در اکتبر سال ۲۰۲۲، ورق‌های قدیمی آلیاژی تمیز با قیمت یک هزار و ۳۷۵ یورو بر تن، قطعات ریخته‌گری تمیز با قیمت یک هزار و ۳۲۵ یورو بر تن و براده‌های مختلف که با بهای ۹۷۵ یورو بر تن معامله می‌شد. پنج

■ آسیا، بهترین مقصد برای قراضه‌های اروپا

یکی دیگر از عوامل حامی که برای قیمت قراضه ثانویه پیش‌بینی می‌شود، جریان مداوم صادرات اتحادیه اروپا به مقاصد خارج از منطقه است که از تجارت فروشندگان قراضه حمایت و همچنین برخی از تقاضای ضعیف‌تر در این قاره را جبران می‌کند. اغلب شنیده می‌شود که هند، مقصد اصلی صادرات قراضه از اتحادیه اروپا است. نمودار زیر این موضوع را تأیید می‌کند که هند به طور مداوم در رتبه اول قرار دارد و پس از آن مالزی، تایلند، پاکستان و سوئیس قرار دارند.

در ژانویه سال ۲۰۲۳، آخرین ماه مورد بررسی، اتحادیه اروپا حدود ۶۰۰،۸۱ تن از قراضه آلومینیوم (HS۷۶۰۲) صادر کرد که از این مقدار ۷۹۴،۲۱ تن از آن به هند صادر شد. همان طور که در نمودار مشخص است، این جریان همچنان ادامه داشته و حتی در این زمان تقاضا برای آلومینیوم اولیه و قراضه در شرایط بهتری قرار داشت. بنابراین شرایطی که تقاضای داخلی چشمگیر نیست، این کسب‌وکار موقعیتی مناسب را برای صنعت قراضه محلی فراهم می‌کند.

■ قیمت ثابت قراضه‌های حاصل از محصولات بسته‌بندی واحدهای نورد

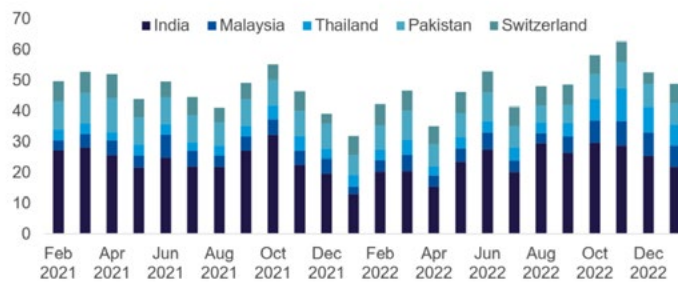
این بازار در ماه مارس برای قراضه‌های صنعتی حاصله در واحدهای نورد، بسته‌بندی و پروفیل، بازاری را کدوده است. برای قراضه‌های تولیدشده در نورد، بهای سری سه هزار و سری ۶ هزار به ترتیب روی ۹۱ درصد و ۹۳ درصد از قیمت «LME» ثابت باقی‌مانده بود. نسبت بهای معاملاتی این قراضه‌ها به قیمت بورس فلزات لندن در بیشتر مواقع در سال ۲۰۲۲، نشان از ضعیف بودن تقاضای واحدهای نورد دارد. در حقیقت، قراضه‌های کمتری در شرایط پایین بودن نرخ بهره‌برداری به بازار باز می‌گردند اما با این حال انتظار می‌رود که این امر موجب

Figure 1: Prices for some secondary grades have come off but fundamentals remain solid



Figure 2: India has been the favourite destination for European scrap exporters

Top five export destinations for European scrap (7602) in '000t



قیمت قراضه ثانویه باید برای ماه‌های آینده با حمایت خوبی باقی بماند. علاوه‌براین، عقب افتادن تولید خودروهای تازه همچنان حائز اهمیت بوده و دید خوبی را برای تولیدکنندگان اصلی فراهم خواهد کرد. در نهایت، تعداد زیادی از تولیدکنندگان، خودروسازی خود را مانند سال گذشته متوقف نخواهد کرد که این موضوع به نوبه خود باعث بهبود وضعیت در این بازار نیز خواهد شد.

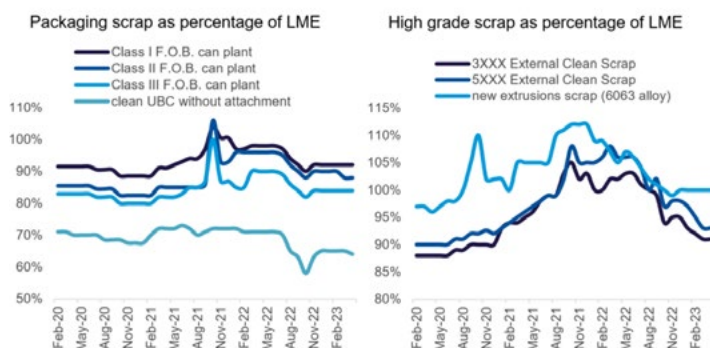
به طور کلی، با اینکه تقاضای خودرو عاملی مهم و محکم برای حمایت از قیمت‌ها در چندین ماه اخیر نبوده است اما این بخش باید در کوتاه‌مدت، تقاضاهای کافی برای حمایت از قیمت‌ها را فراهم کند. به اعتقاد ما، افت محدودی برای کالاهای ثانویه در اروپا پیش رو است.

درصد افت به یک هزار و ۷۲۵ یورو بر تن و در نهایت براده با شرایطی بهتر و با یک درصد کاهش، به قیمت یک هزار و ۲۶۲ یورو بر تن رسید.

قسمتی از این شرایط می‌تواند تا حدی به دلیل تقاضای خودرو باشد که اخیراً شتاب خود را از دست داده است. در جنوب اروپا شاهد بازخوردی متفاوتی بوده‌ایم و برخی خبرها حاکی از تقاضای ضعیف‌تر از سوی مشتریان است؛ در حالی که در شمال به ویژه آلمان، خودروسازان بیشتر بر خودروهای برقی و هیبریدی درجه یک که مصرف کمتری از این ضایعات دارند، تمرکز می‌کنند.

با این حال، با توجه به تقاضاهای بسیار برای وسایل نقلیه با موتورهای احتراق داخلی، به ویژه در زمان وجود تورم بالا،

Figure 3: Mill scrap prices took the biggest hit amid the weak demand



به سرعت آن را اصلاح کرد. این نمودار نشان می‌دهد که در ۶ ماه گذشته، قیمت شمش ثانویه به قیمتی پایین‌تر از قیمت شمش اولیه رسیده که نشان‌دهنده ایجاد تعادلی خوب در بازار است. آخرین قیمت تخمین زده برای (DIN۲۲۶) حدود ۲۱۵،۲ یورو بر تن بوده که ۲۵ یورو در هر تن نسبت به آخرین گزارش قبل خود کاهش پیدا کرده بود. ما انتظار داریم که در سطح حدود ۲۰۰،۲ یورو در هر تن باقی بماند و به دلیل قیمت «LME»، احتمالاً به طور بالقوه با قیمت بیشتری در اواخر این ماه معامله شود و شاهد افزایش دوباره پرمیموم‌های شمش باشیم.

به طور کلی، قیمت شمش ثانویه و قراضه‌ها در اروپا باید همچنان برای جهت‌گیری از قیمت شمش اولیه پیروی کنند زیرا با توجه به تقاضای ضعیف و دسترسی آسان برای همه محصولات، بازار به تنهایی فاقد محرک‌ها است.

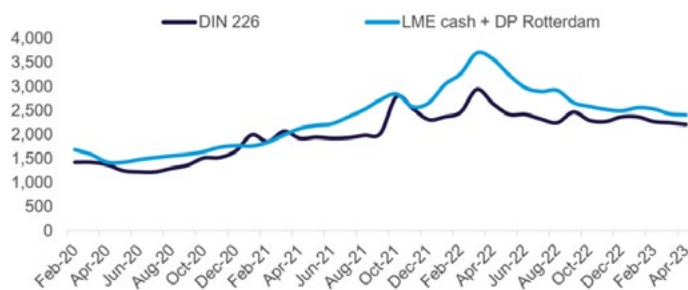
قیمتی ثابت مواجه شد. زمانی که پرمیموم بیلت به بیش از یک هزار و ۵۰۰ دلار بر تن رسید، قراضه پروفیل با حدود ۱۲ درصد بیشتر از قیمت «LME» معامله می‌شد. هم‌زمان با سقوط قیمت بیلت، قیمت قراضه پروفیل نیز کاهش پیدا کرد اما به سرعت به سطح «LME» رسید. برخلاف افزایش دوباره پرمیموم بیلت، تاثیر آن بر روی قیمت قراضه‌های پروفیل اتفاقی دور از انتظار است. پیش‌بینی می‌شود که پرمیموم بسیار بیشتری برای تحریک ظرفیت قراضه‌های ثانویه و افزایش بالقوه قیمت قراضه‌های اساسی، نیاز است.

■ به تعادل رسیدن قیمت شمش ثانویه

همان‌طور که در نمودار زیر مشخص است، در بازه‌های زمانی مختلف، شمش ثانویه DIN ۲۲۶ با قیمتی برابر با پرمیموم قیمت شمش اولیه (LME + پرمیموم شمش) معامله می‌شد اما بازار

Figure 4: The European secondary price has settled below primary, indicating equilibrium

LME P1020 versus DIN 226 price in € / t



کاهش عرضه شود که به دلیل تقاضای ضعیف در بازار این اتفاق نخواهد افتاد. گفته‌ها و شنیده‌های اخیر نشان‌دهنده آن است که بازار قراضه ضعیف‌تر و در سطح پایین‌تری نسبت به گذشته قرار گرفته است و این شرایط می‌تواند برای چندین ماه دیگر نیز ادامه پیدا کند.

این شرایط برای قراضه‌های حاصل از بسته‌بندی هم برقرار است زیرا قیمت‌گذاری طبقاتی ضایعات، از اکتبر سال گذشته ثابت بوده است و حتی در طول دوره‌ای، تقاضا برای قوطی‌های کنسرو کمتر بود اما افزایش تورم، وخیم‌تر شدن شرایط را در پیش گرفت. همچنین قیمت بطری‌های نوشیدنی نیز در حدود ۶۵ درصد قیمت «LME» ثابت باقی مانده بود. شنیده‌ها حاکی از پایین‌تر بودن این قیمت در حدود ۶۳ تا ۶۴ درصد است و دلیل این امر، کاهش تقاضا برای این بطری‌ها در کوتاه‌مدت است اما انتظار می‌رود با رسیدن فصل تابستان، این شرایط تغییر کند و تقاضا برای آن افزایش یابد. با این حال، دور از ذهن است که قیمت بطری‌ها در ماه‌های آینده به سطح ۷۰ درصد خود برگردد زیرا موجودی‌ها همچنان بالا و تورم همچنان بر تقاضا تاثیر می‌گذارد.

همچنین موجودی محصولات نورد تخت از زمان واردات ساخت چین به اروپا در پی تعلیق موقت عوارض، همچنان در سطح بالایی قرار دارد. در اواخر سال ۲۰۲۱، اتحادیه اروپا با تصمیمی مبنی بر وضع عوارض آنتی‌دامپینگ (به مدت ۹ ماه) برای محصولات نورد تخت چین اتخاذ کرد. بر اساس حکم کمیسیون، در ماه جولای سال ۲۰۲۲ به دنبال نبود نیاز اقتصادی به آن، این عوارض دوباره اعمال شد. با این حال، کاهش شدید تقاضا و انباشت سهام پس از آن اتفاقی بود که پیش‌بینی نشده بود. از آن زمان به بعد، قیمت قراضه‌های حاصل از بسته‌بندی مواد و واحدهای نورد بسیار بالا بود؛ به طوری که معامله آن‌ها با بالاترین قیمت در «LME» همانند خاطره‌ای شد.

قراضه پروفیل، آخرین محصولی بود که با



سهامی عام

سنگ آهن گهر زمین

Goharzain Iron Ore Co.



بزرگترین معدن سنگ آهن روباز خاورمیانه

۳ خط تولید کنسالتیره ۲ میلیون تنی

۱ خط تولید ۵ میلیون تنی گندله

www.goharzamin.com

طرح‌های توسعه‌ای سنگ آهن گهر زمین

احداث کارخانه ذوب با ظرفیت تولید ۳ میلیون تن

پروژه احداث گندله سازی به میزان ۲.۵ میلیون تن

احداث ۳ کارخانه آهن اسفنجی با ظرفیت هر یک ۱.۷ میلیون تن

احداث کارخانه نورد با ظرفیت ۳ میلیون تن

احداث نیروگاه ۵۰۰ مگاوات برسدیسیر

پروژه اکتشاف و توسعه معادن: شامل پهنه‌های اکتشافی مس و طلائی جانجا در استان سیستان و بلوچستان، جبال بارز در استان کرمان و نهبندان در استان خراسان جنوبی

پروژه IPCC حمل پیوسته مواد معدنی در سیرجان

پروژه انتقال خط ریل در سیرجان

پروژه بازیابی آب از سدهای باطله در سیرجان

سرمایه گذاری در منطقه گردشگری گل گهر

مشارکت در احداث کارخانه جات فولاد چلپهار به میزان ۱۰ میلیون تن

مشارکت در احداث کارخانه پاپانه و اسکله مکانیزه تخلیه و بارگیری مواد معدنی در اسکله شهید رجایی

مشارکت در ساخت و بهره برداری کارخانه لاستیک ماشین آلات فوق سنگین معدنی

مشارکت در طرح انتقال آب خلیج فارس و دریای عمان به صنایع استان های کرمان، سیستان و بلوچستان و خراسان

تهران بلوار آفریقا، بلوار آرش غربی، شماره ۱۲ کدپستی: ۱۹۱۷۷۴۴۵۳۱

فکس: ۰۲۱-۸۸۶۶۴۰۳۳

تلفن: ۰۲۱-۵۷۶۲۳

کارخانه: سیرجان، ۵۰ کیلومتر جاده شیراز کدپستی: ۷۸۱۸۵-۵۷۱

فکس: ۰۳۴-۴۱۵۳۶۹۹۹

تلفن: ۰۳۴-۴۱۵۳۶۰۰۰

رئیس هیئت مدیره شرکت فولاد صنعت آذر برزین:

تورم یا قطعی برق؛ کدام یک راهضم کنیم؟

رئیس هیئت مدیره شرکت فولاد صنعت آذر برزین، تولیدکننده قطعات چدنی گفت: در حالی آماده اعمال محدودیت در برق صنایع هستیم که به دنبال قطعی ۱۵ تا ۲۰ روزه برق در تابستان سال گذشته، عملیات تولید خود را طی آن مدت متوقف کردیم. این مسئله، تنها بخشی از مشکلات بخش تولید است و تورم به قدری افزایش یافته که مشخص نیست در نبود نقدینگی کافی، کارفرمایان چگونه خواهند توانست حقوق نیروی انسانی را حتی در روزهای تعطیل ناشی از قطعی برق پرداخت کنند!

دادیم و معتقدیم که قطعی برق، آسیب جدی به تولید خواهد زد. گویا قرار است برق واحدهای صنعتی در شهرستان سبزوار طی روزهای دوشنبه در تابستان پیش رو قطع شود و از همین حالا نگران قطعی برق هستیم زیرا در این صورت، میزان تولید و درآمدزایی مجموعه کاهش خواهد یافت و این در حالی است که ما تحت هر شرایطی، ملزم به پرداخت حقوق نیروی انسانی حتی روزهای تعطیل کاری به دنبال قطعی برق هستیم.

حیطه در ادامه عملکرد دولت در راستای توسعه بخش تولید و صنعت را نامناسب ارزیابی کرد و گفت: رویکرد و تصمیمات دولت در این زمینه به هیچ وجه توجیه‌پذیر نیست و اگر شما بتوانید یک رویکرد و نتیجه مثبت و اثربخش را پیدا کنید، بسی جای تعجب دارد! برای مثال، تولیدکنندگان نیازمند تامین انرژی کافی در راستای توسعه پایدار تولید خود هستند اما کمبود انرژی، متأسفانه به یکی از بزرگ‌ترین چالش‌های بخش تولید تبدیل شده است. تورم افسارگسیخته، به معضلی حل‌نشده در این بخش تبدیل شده و به نظر می‌رسد دولت و مسئولان ذی‌ربط، هیچ برنامه مشخصی برای

داده است. تولید و فروش محصول در شرکت فولاد صنعت آذر برزین یا با ثبت قرارداد فی ما بین مجموعه و خریدار و یا بدون ثبت قرارداد با ارائه فاکتور جهت بررسی و اعلام قیمت به خریدار انجام می‌شود. افزایش بی‌رویه قیمت و تورم باعث شده است زمانی که شما بدون ثبت قرارداد قیمت نهایی محصول را به خریدار اعلام می‌کنید، به نوعی دچار شک و تردید شود که آیا این قیمت واقعی بوده و یا تولیدکننده به منظور کسب سود بیشتر، قیمت غیرواقعی را اعلام کرده است؛ در حالی که افزایش قیمت اعلام شده صرفاً به دلیل تورم است و اگر تولیدکننده افزایش قیمت برای محصول تولیدی را در نظر نگیرد، از رقابت در بازار عقب خواهد افتاد.

■ نگران قطعی برق در تابستان پیش رو هستیم

رئیس هیئت مدیره شرکت فولاد صنعت آذر برزین در ارتباط با معضل قطعی برق در روزهای گرم سال و قطعی گاز در روزهای سرد سال، مطرح کرد: ما حدود ۳۰ روز کاری در سال گذشته را به دلیل قطعی برق و گاز از دست

احسان حیطه در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بیان کرد: شرکت فولاد صنعت آذر برزین فعالیت خود را با هدف ریخته‌گری چدن و تولید پوسته و بدنه الکتروموتورهای توان بالا و موتورهای سنگین در سال ۱۳۹۵ آغاز کرده است. مشتریان عمده ما، شرکت‌های الکتروژن و جمکو هستند که بر اساس نیاز خود، اقدام به ثبت سفارش می‌کنند. با توجه به اینکه سفارشات این دو شرکت طی ۶ ماه اخیر کاهش یافته است، به نظر می‌رسد شرایط تولید آن‌ها چندان مناسب نیست؛ در حالی که در نیمه ابتدایی سال گذشته، اوضاع کمی بهتر بود اما از اوایل زمستان سال ۱۴۰۱، سفارشات ما به شدت افت پیدا کرد و این وضعیت کماکان ادامه دارد.

وی در خصوص چالش‌های موجود در بخش تولید، عنوان کرد: کمبود نقدینگی، مهم‌ترین چالشی است که در حال حاضر نه تنها ما بلکه اکثر بنگاه‌های تولیدی و اقتصادی با آن مواجهند. افزایش تورم و مشکلات اقتصادی به ویژه در دو ماه انتهایی سال پیش، نظم و پایداری تولید در واحدهای صنعتی و در ادامه فروش محصولات در بازار را تحت‌الشعاع خود قرار



مهار آن ندارند. حتی اگر اقدامی هم در این زمینه انجام شده باشد، کاملاً بی‌نتیجه و نامطلوب بوده است.

وی با بیان اینکه از شمش چدن برای تولید پوسته و بدنه الکتروموتور استفاده می‌کنیم، خاطرنشان کرد: با توجه به حجم محدود تولید در مجموعه، امکان خرید ماده اولیه از بورس کالای ایران فراهم نیست و به همین منظور شمش مورد نیاز خود را از بازار آزاد تامین می‌کنیم. در حال حاضر ۳۸ نفر در شرکت فولاد صنعت آذر برزین مشغول به کار هستند و خوشبختانه تعدیل نیروی انسانی طی ماه‌های اخیر نداشته‌ایم؛ اگرچه سفارشات مجموعه به شدت کاهش یافته است اما همواره در مقابل تعدیل نیروی انسانی مقاومت کرده‌ایم و امیدواریم که شرایط در ادامه کمی بهتر شود تا ناچار به تعدیل و یا اخراج افراد شاغل در شرکت نشویم.

■ سرمایه‌گذاری در بخش تولید ریسک‌پذیر است

رئیس هیئت مدیره شرکت فولاد صنعت آذر برزین با اشاره به اینکه در حال حاضر سرمایه‌گذاری در بخش تولید کاملاً

ریسک‌پذیر و غیرمنطقی است، خاطرنشان کرد: اعطای وام و تسهیلات حمایتی مانند تسهیلات سرمایه در گردش طی یکی دو سال اخیر، به شدت کاهش یافته و با محدودیت‌های فراوانی همراه شده است. در حالی که صورت‌های مالی اکثر شرکت‌ها، طبق قانون بررسی و حسابرسی شده است و مانعی برای اعطای تسهیلات سرمایه در گردش به آن‌ها وجود ندارد اما دولت و بانک مرکزی به منظور کنترل تورم، از تزریق نقدینگی به بازار از طریق تسهیلات سرمایه در گردش جلوگیری می‌کند. دریافت وام ایجاد از تسهیلات سرمایه در گردش هم دشوارتر است و بنابراین نمی‌توان امیدوار به تامین نقدینگی از این طریق بود. باید توجه داشت که حداقل سرمایه لازم جهت راه‌اندازی یک کارگاه ریخته‌گری چدن در ابعاد مجموعه ما، حداقل ۱۵ تا ۲۰ میلیارد تومان است که آن هم سختی‌های مختص به خود را دارد.

حیطه با بیان اینکه تجهیزات و کوره‌های مورد استفاده در مجموعه فولاد صنعت آذر برزین همگی ساخت داخل است، اظهار داشت: خوشبختانه کوره‌های القایی موجود در

مجموعه، هیچ آلاینده‌گی زیست‌محیطی ندارند اما تامین برق همین کوره‌ها، به یکی از معضلات بزرگ ما تبدیل شده است و توانایی راه‌اندازی کوره یک تنی در مجموعه که مدت‌های طولانی از خرید آن می‌گذرد را نداریم. البته مادامی که با استفاده از یک کوره ۶۰۰ تنی نتوانیم ظرفیت کامل تولید خود را محقق کنیم، بهره‌برداری کوره یک تنی به هیچ‌وجه توجیه‌پذیر نیست.

وی در پایان خاطرنشان کرد: شرایط تولید به نحوی است که نمی‌توانیم یک برنامه‌ریزی مشخص برای کوتاه‌مدت خود در بازه زمانی سه تا ۶ ماهه داشته باشیم. با این شرایط، آینده نه تنها صنعت ریخته‌گری بلکه اکثر صنایع چندان روشن نخواهد بود که از جمله می‌توان به شرایط کنونی صنعت خودروسازی کشور اشاره کرد. در حال حاضر وضعیت این صنعت به قدری بحرانی است که این سوال در ذهن مخاطب شکل می‌گیرد که آیا اصلاً حمایت از صنعت خودرو کار درستی است یا خیر؟ باید توجه داشت که صنایع بالادستی و پایین‌دستی کاملاً به یکدیگر وابسته هستند و بر همین اساس اگر بخش بالادستی با توسعه و پیشرفت همراه شود، به سود بخش پایین‌دستی خواهد بود و بالعکس.

زیرساخت‌های شرکت



زیرساخت‌های

انبار تخصصی قطعات و لوازم

پایانه حمل و نقل و خدمات فنی

مجتمع خدماتی رفاهی رانندگان

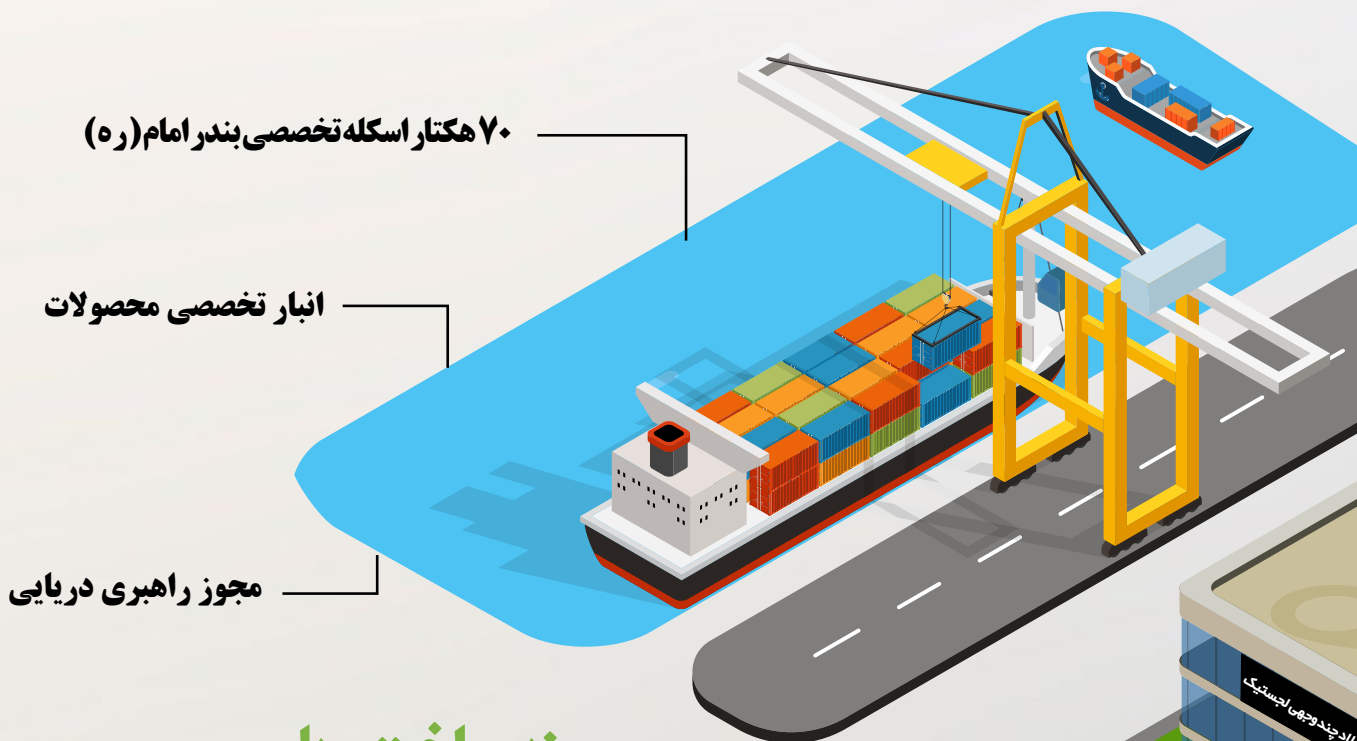
نمایندگی شرکت آریادیزل
در استان خوزستان

۳۴ دستگاه کامیون کشنده

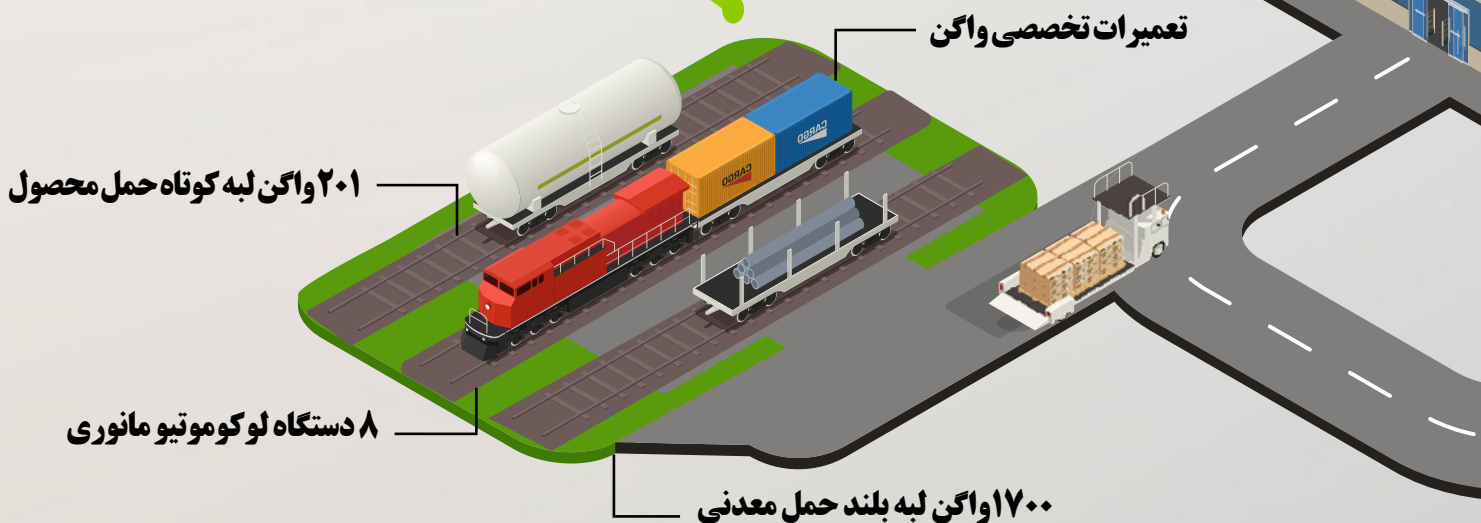


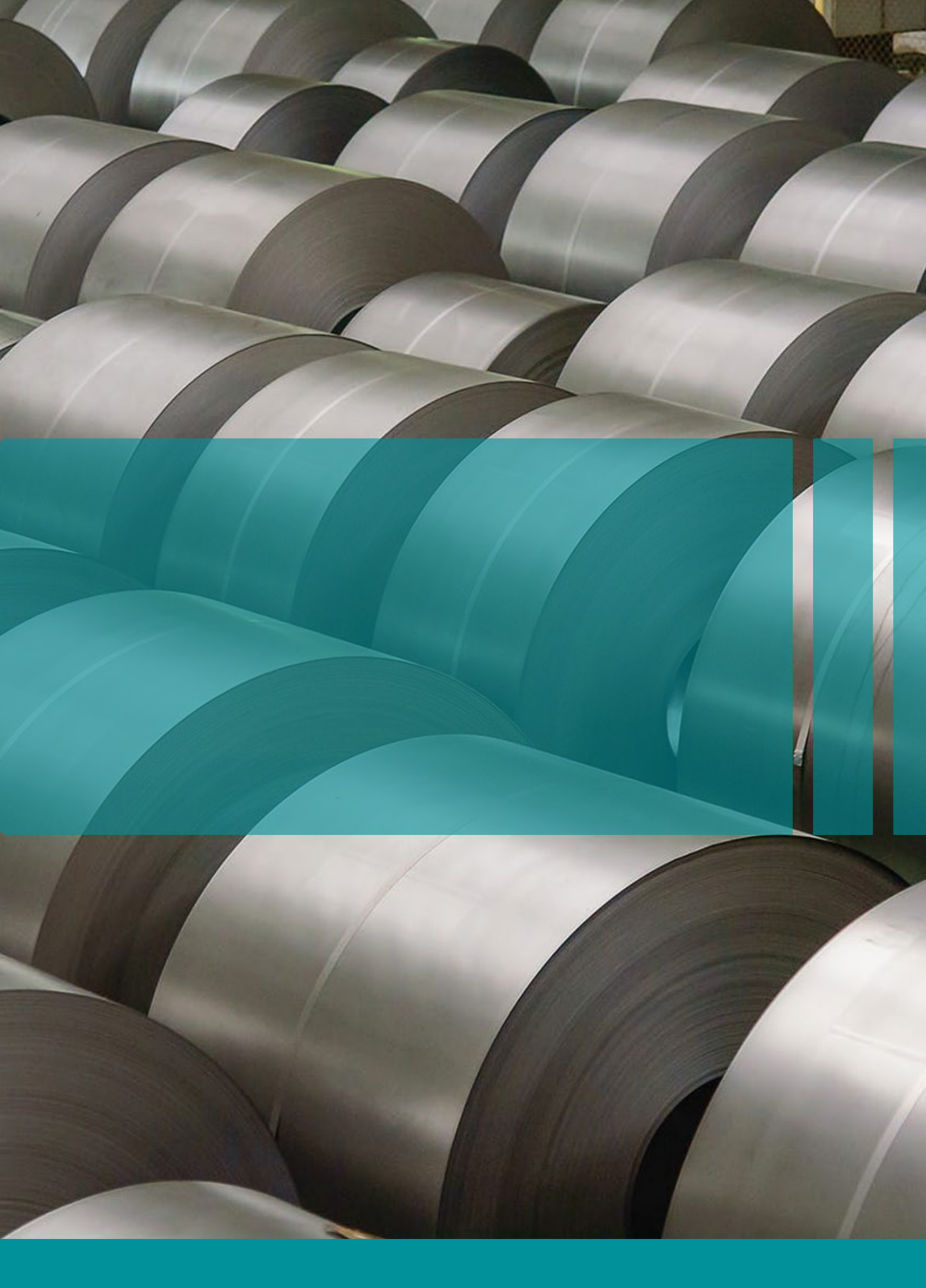
فولاد چند وجهی لجستیک

زیرساخت درپایی



زیرساخت ریلی





آلومینیوم

شایسته‌سالاری، منجی اقتصاد و صنعت کشور

۱۸.۴ درصد از تجارت قراضه آلومینیومی دنیا در دست آمریکا

نفس‌های صنعت ریخته‌گری به شماره افتاده است

مدیر گروه صنعتی رامرو عنوان کرد:

شایسته سالاری، منجی اقتصاد و صنعت کشور

مدیر گروه صنعتی رامرو تولیدکننده پروفیل و مقاطع آلومینیومی گفت: متأسفانه در حال حاضر عدم به کارگیری افراد متخصص باعث شده تا اقتصاد و صنعت کشور حال خوبی نداشته باشد. حرکت قطار رشد اقتصاد و صنعت کشور، تنها در گرو استفاده از دانش افراد متخصص و تبیین نظام شایسته سالاری است.

لازم به ذکر است که دانش فنی ساخت ماشین آلات در داخل وجود دارد اما برخی از قطعات دستگاه پرس اکستروژن باید وارد شوند. اسلامی فرد در خصوص صادرات محصولات ادامه داد: متأسفانه ایران در زمینه صادرات و بازرگانی محصولات نیز بسیار ضعیف کرده و در حال حاضر حتی توانایی صادرات به کشورهای همسایه را ندارد. همچنین ایران اکنون به واردکننده پروفیل از کشور ترکیه که حرفی برای گفتن در صنعت آلومینیوم نداشت، تبدیل شده است؛ واردات پروفیل آلومینیومی از ترکیه آسیب های فراوانی را به تولیدکنندگان داخلی این محصول وارد کرده است. در صورتی که ایران سابقه صادرات به کشورهای همچون عراق، افغانستان، آذربایجان، تاجیکستان، کویت و عمان را در کارنامه خود دارد. به دلیل اینکه نقل و انتقال پول از کشورهای خارجی به داخل با مشکل مواجه است، تولیدکنندگان بزرگ آلومینیوم در کشور در قبال صادرات آلومینیوم به صورت خام، پودر آلومینا وارد کشور می کنند؛ همین موضوع باعث شده تا تولیدکنندگان ترک مواد اولیه خود را نسبت به تولیدکنندگان داخلی با قیمت پایین تری خریداری کنند. می توان گفت که

بوده و شاهد افزایش محبوبیت شغل های کاذب در جامعه هستیم. در کنار این مشکلات، انحصاری بودن عرضه آلومینیوم در بورس کالا خود چالش دیگری است که تولیدکنندگان با آن مواجه هستند زیرا تنها چند شرکت بزرگ دولتی، تامین کنندگان مواد اولیه در این تالار صنعتی هستند و شرکتی مشابه آن ها در بخش خصوصی وجود ندارد؛ نکته جالب اینجاست که این شرکت ها از یارانه انرژی استفاده می کنند اما آلومینیوم را با قیمت بورس فلزات لندن در بازارهای داخلی به فروش می رسانند. با توجه به این شرایط باید گفت که آینده تولیدکنندگان در هاله ای از ابهام قرار دارد. مدیر گروه صنعتی رامرو به مقایسه جایگاه ایران و سایر کشورها از نظر تکنولوژی تولید و صادرات محصولات پرداخت و گفت: از نظر تکنولوژی و ماشین آلات مورد استفاده در خط تولید، نسبت به کشورهای همچون فرانسه، آمریکا، اسپانیا و پرتغال که حرف اول را در این زمینه می زنند با اختلاف کمی در سطح مناسبی قرار داریم و ماشین آلات ساخت داخل از کیفیت خوبی برخوردار هستند؛ همچنین بخش خصوصی نیز در زمینه بومی سازی ماشین آلات گام های موثری برداشته است. البته

مرتضی اسلامی فرد در گفت و گو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بیان کرد: این مجموعه حدود ۲۷ سال است که فعالیت خود را در زمینه تولید پروفیل های آلومینیومی با مصارف صنعتی آغاز کرده است. حدود ۴۵ تا ۵۰ درصد مصرف آلومینیوم در کشور مربوط به پروفیل های صنعتی است؛ پروفیل های صنعتی به دلیل مزیت های فراوانی که دارند، در بخش های مختلفی همچون لوازم خانگی، هوا و فضا، تاسیسات، صنایع الکتریکی و... مورد استفاده قرار می گیرند. وی در رابطه با شرایط تولیدکنندگان پروفیل آلومینیومی در کشور، ابراز کرد: با توجه به اینکه شرایط اقتصادی کشور در وضعیت نامناسبی قرار دارد و همچنین وجود مشکلاتی همچون محدودیت های انرژی، نوسان نرخ ارز و افزایش حقوق نیروی انسانی، باید گفت که وضعیت تولید و تولیدکنندگان خوب نیست. متأسفانه اکنون در شرایطی هستیم که وضع معیشتی افراد به دلیل عدم تناسب میان درآمد و خرج آن ها، مناسب نبوده و کارفرمایان نیز با پرداخت این میزان حقوق به نیروی انسانی، متضرر هستند. همچنین در حال حاضر با معضل بیکاری افراد تحصیل کرده مواجه

سخت‌افزاری در کشور و همچنین عدم به کارگیری افراد شایسته، بسیار بلند پروازانه و غیرقابل تحقق است.

وی در پاسخ به این سوال که این مجموعه چه اقداماتی در زمینه برندسازی محصولات در بازار انجام داده است، پاسخ داد: اقداماتی در خصوص مطرح کردن برند این مجموعه یعنی رامرو صورت گرفته است اما برندسازی محصولات در گروه حل مشکلات اولیه تولیدکنندگان و سرمایه‌گذاری است. اگر تولیدکنندگان قادر به تهیه مواد اولیه به مقدار کافی نباشند، امکان افزایش ظرفیت تولید و رفع نیاز مشتریان جدید را نخواهند داشت؛ همچنین به دلیل اینکه سرمایه‌گذاری اولیه برای راه‌اندازی یک خط تولید بالاست، بسیاری از افراد راغب به سرمایه‌گذاری در حوزه‌هایی با ریسک کمتر هستند. البته باید اضافه کنم که برند رامرو، برندی شناخته شده در بازارهای داخلی است، به همین دلیل برخی از افراد اقدام به فروش محصولات خود با نام تجاری این مجموعه کرده‌اند که متأسفانه به دلیل وجود مشکلات فراوان در جامعه، پیگیری چنین مسائلی در اولویت قرار ندارد.

مدیرگروه صنعتی رامرو در خصوص حمایت‌های دولتی، خاطر نشان کرد: برای اینکه اقتصاد و صنعت کشوری رشد پیدا کند، باید زمام امور در دستان افراد کارشناس و متخصص قرار گیرد و دادن شعار در این خصوص معنایی ندارد. اقتصاد کشورهایی همچون چین، هند، فرانسه و آمریکا بدون پشتوانه و برنامه‌ریزی، جزو بزرگ‌ترین اقتصادهای جهان قرار نگرفته‌اند و اقتصاددانان در رشد و توسعه آن‌ها سهیم بوده‌اند.

متحد عربی و یابای بحرین داشته باشیم، پرواضح است که در زمینه تولید شمش بسیار عقب هستیم؛ در صورتی که صنعت آلومینیوم در ایران بیشینه طولانی‌تری داشته و هزینه‌های انرژی در داخل بسیار ارزان‌تر از سایر کشورهاست. متأسفانه طی مدت‌های طولانی، در صنعت برق هیچ سرمایه‌گذاری جدیدی صورت نگرفته و هیچ وقت استفاده از انرژی خورشیدی در اولویت قرار نداشته است. به طور متوسط برای تولید یک کیلوگرم آلومینیوم در جهان به ۱۵ کیلووات ساعت انرژی برق نیاز است اما در ایران برای تولید یک کیلوگرم آلومینیوم حدود ۶ درصد بیشتر از میانگین مصرف جهانی، برق مصرف می‌شود؛ این اتفاق نتیجه عدم به‌روزرسانی تکنولوژی‌هایی است که تولیدکنندگان آلومینیوم از آن بهره می‌برند. همچنین در خصوص عدم به‌روزرسانی تکنولوژی‌ها باید به تکنولوژی ایر اسلب اشاره کنم که هفت سال است این تکنولوژی در جهان رواج یافته اما در ایران تنها یک شرکت مجهز به آن است. زمانی که مذاب در حال تبدیل شدن به بیلت است، در روش‌های سنتی آب به طور غیرمستقیم دمای مذاب را پایین می‌آورد اما در روش ایر اسلب به جای آب از ترکیب روغن و هوا برای کاهش دمای مذاب استفاده می‌کنند؛ استفاده از روش ایر اسلب باعث می‌شود تا کیفیت محصول نهایی بسیار افزایش یابد و مقدار ضایعات تولید شده به حداقل برسد. می‌توان نتیجه گرفت که هدف‌گذاری تولید یک میلیون و ۵۰۰ هزار تن شمش آلومینیوم، با توجه به عدم وجود زیرساخت‌های مناسب چه از نظر نرم‌افزاری و چه از نظر

مراودات تجاری بالا و قیمت مناسب محصولات، مزیت‌های رقابتی تولیدکنندگان ترک نسبت به تولیدکنندگان ایرانی است.

لزم تبیین نظام شایسته‌سالاری

وی در پاسخ به این سوال که آیا بخش خصوصی نقش بیشتری در رشد صنعت کشور دارد یا بخش دولتی، مطرح کرد: مشکل صنعت ما دولتی و یا خصوصی بودن نیست؛ اقتصاد و صنعت بسیاری از کشورهای توسعه‌یافته به بخش دولتی وابسته است؛ به عنوان مثال می‌توان به کشورهای شمال اروپا و چین، که مجهز به پیشرفته‌ترین تکنولوژی‌ها دنیا هستند، اشاره کرد. مشکل اصلی، نبود شایسته‌سالاری و عدم به کارگیری افراد متخصص در جایگاه‌های حساس و مدیریتی است. به دلیل اینکه اهداف یک سازمان خصوصی بر مبنای سودآوری است، پارامترهای مختلفی همچون استفاده از تکنولوژی به‌روز، مصرف درست انرژی و به کارگیری نیروی انسانی در حد نیاز، مورد توجه قرار می‌گیرند اما در بخش دولتی عکس این قضیه حاکم است؛ اگر افراد شایسته با اهدافی درست بر سرکار باشند، به طور یقین بخش دولتی هم بسیار کارآمد خواهد بود.

به دور از واقعیت

مدیرگروه صنعتی رامرو در رابطه دلایل عدم تحقق هدف‌گذاری تولید یک میلیون و ۵۰۰ هزار تن شمش آلومینیوم در افق ۱۴۰۴، اذعان کرد: اگر مقایسه‌ای بین شرکت‌های بزرگ تولیدکننده داخلی، با شرکت‌هایی همچون دوبرال در امارات



۱۸.۴ درصد از تجارت قراضه آلومینیومی دنیا در دست آمریکا

نرخ رشد مرکب سالانه تجارت قراضه آلومینیوم از سال ۲۰۱۳ تا سال ۲۰۲۲، حدود ۶.۴ درصد بود. در سال ۲۰۲۱، پس از واکسیناسیون همگانی در برابر بیماری کرونا، تجارت قراضه حدود ۲۲.۴ درصد در مقایسه با سال ۲۰۲۰ رشد داشت. میزان تجارت این محصول در سال ۲۰۲۲، حدود ۱۳ میلیون و ۷۰۰ هزار تن بود. کشور آمریکا به عنوان بزرگ‌ترین صادرکننده قراضه آلومینیوم در سال‌های ۲۰۱۳ تا ۲۰۲۲، به طور متوسط سهم ۱۸.۴ درصدی از تجارت این محصول را به خود اختصاص داد. بزرگ‌ترین مشتری قراضه آمریکا کشور چین بود. واردات قراضه آلومینیوم چین از مبدأ آمریکا در دوره مورد بررسی روند نزولی داشت. یکی از دلایل افت واردات قراضه، جنگ تجاری چین و آمریکا بود که از سال ۲۰۱۸ شروع شد. سهم چین از صادرات قراضه آمریکا در سال ۲۰۲۲، به حدود ۰.۸ درصد رسید؛ در حالی که در سال ۲۰۱۳ سهم چین حدود ۶۹.۷ درصد بود.

قراضه آلومینیوم در دنیا از سال ۲۰۱۳ تا سال ۲۰۲۲ صعودی بوده است. نرخ رشد مرکب سالانه تجارت قراضه در دوره مورد بررسی حدود ۶.۴ درصد بود. تجارت قراضه آلومینیومی در سال ۲۰۱۵، حدود ۳.۳ درصد و در سال ۲۰۲۰ نیز حدود ۲ درصد نسبت به سال گذشته کاهش داشت. یکی از دلایل افت تجارت این محصول، کاهش قیمت آلومینیوم در بازار جهانی بود. در واقع زمانی که قیمت آلومینیوم کاهش می‌یابد، مصرف‌کنندگان شمش آلومینیوم ترجیح می‌دهند شمش‌های پرایمری خریداری کنند که از نظر خواص شیمیایی، کیفیت به مراتب بهتری دارند. زمانی که قیمت آلومینیوم در بورس کالای لندن (LME) افزایش می‌یابد، واحدهای پایین‌دستی به سمت خرید شمش‌های ثانویه (حاصل از ذوب ضایعات) سوق پیدا می‌کنند. در برهه‌ای که قیمت آلومینیوم و

که یکی از خطرات جدی زندگی بشر است. یکی از بارزترین خواص آلومینیوم این است که می‌توان آن را به دفعات بی‌شماری بدون کاهش کیفیت بازیافت کرد. بازیافت آلومینیوم ۹۵ درصد انرژی کمتری نسبت به تولید آلومینیوم از مواد خام مصرف می‌کند. همچنین ۹۷ درصد از انتشار گازهای گلخانه‌ای تولید شده در فرایند تولید اولیه را کاهش می‌دهد. بازیافت یک تن آلومینیوم باعث صرفه جویی ۹ تنی در انتشار گاز کربن دی‌اکسید و چهار تن بوکسیت می‌شود.

■ رشد ۱۷ درصدی تجارت قراضه در سال ۲۰۲۲

نموداراً، تجارت جهانی قراضه‌های آلومینیومی را نشان می‌دهد. همان طور که در این نمودار مشاهده می‌شود، به صورت کلی روند تجارت

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت مشاوره اقتصادی آرمان اتورپات، آلومینیوم یک فلز طبیعی است که از سطح زمین استخراج می‌شود. از آنجایی که آلومینیوم به طور مداوم بازیافت می‌شود، استخراج این فلز می‌تواند به میزان قابل توجهی کاهش یابد. با کاهش استخراج، از اتمام منابع معدنی حاوی این فلز جلوگیری می‌شود. بازیافت آلومینیوم در مقایسه با تولید آلومینیوم اولیه از آلومینا، انرژی بسیار کمتری مصرف می‌کند. کاهش مصرف انرژی در صنعت آلومینیوم امری مهم تلقی می‌شود. بازیافت آلومینیوم به میزان قابل توجهی انتشار گازهای گلخانه‌ای را کاهش می‌دهد که برای محیط زیست مفید است. ناگفته نماند بازیافت آلومینیوم، گرمایش جهانی و تغییرات شدید آب و هوایی را کاهش می‌دهد

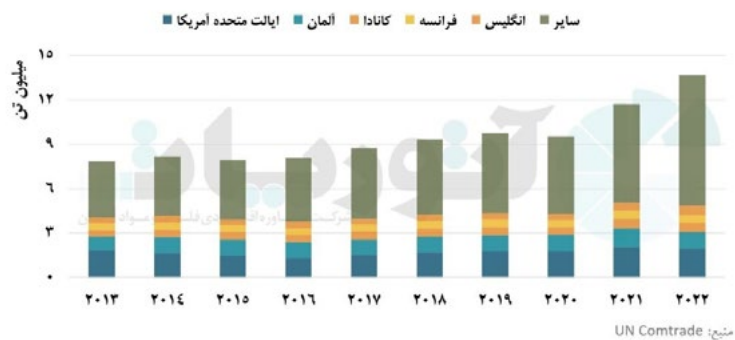


کشورهای آلمان، کانادا، فرانسه و انگلیس بیشترین میزان صادرات قراضه آلومینیومی را طی سال‌های ۲۰۱۳ تا ۲۰۲۲ داشته‌اند. در مجموع این پنج کشور در سال ۲۰۲۲، حدود چهار میلیون و ۸۶۰ هزار تن صادرات قراضه داشتند که این میزان حدود ۳۵.۵ درصد از تجارت جهانی قراضه بود.

نمودار ۲، مهم‌ترین مشتری‌های قراضه آمریکا را از سال ۲۰۱۳ تا ۲۰۲۲ نشان می‌دهد. به طور متوسط کشور چین هر ساله حدود ۵۶۹ هزار تن قراضه از آمریکا وارد کرده است. روند صادرات قراضه آمریکا به چین در دوره مورد بررسی نزولی بوده است. واردات قراضه آلومینیوم چین از آمریکا در سال ۲۰۱۸، حدود ۴۹۵ هزار تن بود که در مقایسه با سال ۲۰۱۷ حدود ۴۰.۴ درصد افت داشت. در سال ۲۰۱۸ با عوارض وارداتی سنگین برای کالاهای چینی، سهم چین در بازار ایالات متحده نزولی شد. پس از جنگ تجاری چین و آمریکا، کشور چین نیز واردات خود از آمریکا را کاهش داشت. این روند نزولی سال ۲۰۲۲ ادامه پیدا کرد؛ به طوری که در سال ۲۰۲۲، واردات قراضه چین از این کشور به حدود ۱۵ هزار و ۷۰۰ تن رسید. با کنار رفتن چین از بازار آمریکا، سهم سایر کشورها افزایش پیدا کرد.

کشور کره جنوبی، دومین مشتری بزرگ قراضه آمریکا در سال‌های ۲۰۱۳ تا ۲۰۲۲ بود که به طور متوسط هر ساله حدود ۲۱۸ هزار تن واردات قراضه داشت. سهم کشور کره جنوبی از صادرات قراضه آلومینیوم آمریکا در سال ۲۰۲۱، حدود ۱۳.۷ درصد بود و در سال ۲۰۲۲، این سهم به ۱۴.۹ درصد افزایش یافت. کشورهای هند و مالزی از دیگر مشتری‌های مهم قراضه آمریکا بودند. به طور متوسط کشور هند هر ساله حدود ۲۰۲ هزار قراضه از آمریکا وارد کرد. آمریکا هر ساله حدود ۱۹۳ هزار تن قراضه به کشور مالزی صادر کرد. در مجموع سهم این چهار کشور از صادرات قراضه آمریکا در سال ۲۰۲۱، حدود ۶۱.۱ درصد بود و در سال ۲۰۲۲ به حدود ۵۸.۹ درصد رسید.

نمودار ۱- صادرات قراضه آلومینیوم



نمودار ۲- صادرات قراضه آلومینیوم ایالات متحده آمریکا



حدود ۴۵.۵ درصد رشد داشت و متعاقباً باعث بیشترین رشد در تجارت قراضه آلومینیومی در دنیا شد. میزان تجارت قراضه در سال ۲۰۲۱، حدود ۱۱ میلیون و ۷۰۰ هزار تن بود که با رشد ۱۷ درصدی در سال ۲۰۲۲، میزان تجارت قراضه به حدود ۱۳ میلیون و ۷۰۰ هزار تن افزایش پیدا کرد.

■ آمریکا، بزرگ‌ترین صادرکننده قراضه آلومینیوم

بدیهی است کشورهایی که آلومینیوم بیشتری مصرف می‌کنند، کشورهایی هستند که بزرگ‌ترین تولیدکننده قراضه نیز به شمار می‌روند. بیشترین میزان صادرات قراضه آلومینیومی دنیا از سال ۲۰۱۳ تا ۲۰۲۲ از ایالات متحده آمریکا بوده که به طور متوسط هر ساله، حدود یک میلیون و ۷۰۰ هزار تن قراضه به سایر کشورها صادر کرده است. پس از آمریکا،

شمش‌های خالص اولیه تا حدی افزایش یابد که برای مصرف‌کنندگان امکان تامین آن دشوار شود. در چنین شرایطی واحدهای پایین‌دستی عمدتاً به مصرف قراضه برای جایگزین کردن نیاز خود روی خواهند آورد.

ارزایی‌های آتورپات نشان می‌دهد که تجارت منابع ثانویه آلومینیوم (قراضه) با تغییر قیمت جهانی آلومینیوم تغییر می‌کند. بر این اساس، در برهه‌هایی که قیمت آلومینیوم رشد پیدا می‌کند، تمایل بر تجارت قراضه‌های آلومینیومی افزایش می‌یابد و با کاهش قیمت آلومینیوم، تمایل بیشتر بر مصرف آن است. در سال ۲۰۲۱ و پس از واکسیناسیون همگانی برای بیماری کرونا، حجم تجارت قراضه حدود ۲۲.۴ درصد افزایش پیدا کرد. قیمت آلومینیوم در سال ۲۰۲۱، حدود دو هزار و ۴۸۰ دلار بر تن در بورس کالای لندن قیمت‌گذاری شد که در مقایسه با سال ۲۰۲۰،

مدیر کارگاه ریخته‌گری غلامی:

نفس‌های صنعت ریخته‌گری به شماره افتاده است

مدیر کارگاه ریخته‌گری غلامی تولیدکننده شمش آلومینیوم آلبازی، گفت: در حال حاضر شرایط تولیدکنندگان کوچک‌مقیاس، بسیار نامناسب است و اگر فکری برای رفع مشکلات آن‌ها اندیشیده نشود، باید منتظر تعطیلی واحدهای تولیدی باشیم. تنها درخواست ریخته‌گران از نهادهای بالادستی برای رفع اصلی‌ترین مشکل آن‌ها یعنی نوسان قیمت مواد اولیه، ثبات اقتصادی است.

همچون سیلیس، سرب و روی ترکیب شده، به زیر ۸۰ درصد می‌رسد اما میزان خلوص شمش آلومینیوم نرم بالای ۹۰ درصد است. وی در خصوص شرایط ریخته‌گران ادامه داد: چالش‌های تولیدکنندگان تنها در افزایش قیمت مواد اولیه و کاهش تقاضا خلاصه نمی‌شود و مشکلات فراوانی نظیر افزایش حقوق، کمبود نیروی انسانی ماهر، محدودیت‌های انرژی، کارگاه‌های ریخته‌گری غیرمجاز و افزایش قیمت مواد مصرفی در مقابل آن‌ها وجود دارد. متأسفانه این مشکلات باعث شده تا آینده روشنی در انتظار صنعت ریخته‌گری نباشد و تولیدکنندگان کوچک‌مقیاس علی‌رغم سرمایه و زمان زیادی که در مسیر تولید صرف کرده‌اند، به جای پیشرفت فقط سرپا بمانند؛ در صورتی که تولیدکنندگان

دریافت ۹ درصد مالیات بر ارزش افزوده است. اگر تولیدکنندگان، مالیات را در هزینه تمام شده محصول اعمال کنند، مشتریان حاضر به خرید نبوده و به دلیل اینکه این مالیات از فروشندگان ضایعات و خریداران شمش اخذ نمی‌شود، تولیدکنندگان مجبور به پرداخت آن هستند. همچنین فروشندگان ضایعات، قراضه‌هایی را که کیفیت خوبی ندارند، به قیمت‌های بالایی به تولیدکنندگان می‌فروشند. قراضه‌های آلومینیومی به دو نوع خشک و نرم تقسیم می‌شوند و به دلیل اینکه شمش تولید شده از قراضه نرم، میزان خلوص بالاتری نسبت به شمش تولید شده از قراضه خشک دارد، با قیمت بیشتری نسبت به شمش آلومینیوم خشک به فروش می‌رسد. میزان خلوص شمش آلومینیوم خشک به دلیل اینکه با عناصر دیگری

نجف غلامی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در رابطه با شرایط تولیدکنندگان فعال در صنعت ریخته‌گری، اذغان کرد: متأسفانه با افزایش چشمگیر قیمت مواد اولیه و افت قابل توجه تقاضای مشتریان، عرصه بر فعالان صنعت ریخته‌گری در سال جدید به تنگ آمده است. در صورتی که در سال گذشته، به دلیل قیمت پایین مواد اولیه و فروش مناسب محصولات، شرایط تولیدکنندگان بهتر بود و این کارگاه که در استان قم فعالیت دارد، محصولات خود را در تهران هم عرضه می‌کرد. لازم به ذکر است که این کارگاه ریخته‌گری برای تولید شمش آلومینیوم آلبازی از ضایعات و خاک آلومینیوم استفاده می‌کند که برای تهیه آن‌ها با چالشی مواجه نیست؛ تنها موضوع مشکل‌ساز، افزایش قیمت ضایعات و

غلامی در خصوص محدودیت‌های انرژی و افزایش بهای آن، مطرح کرد: حدود یک سال است که با مشکل افزایش بهای گاز دست و پنجه نرم می‌کنیم؛ به عنوان مثال اگر بهای گاز مجموعه در گذشته به طور ماهانه چهار تا پنج میلیون تومان بود، در حال حاضر به ۴۰ تا ۵۰ میلیون تومان افزایش یافته است. در کنار افزایش قیمت انرژی، در فصل زمستان نیز با قطعی و افت فشار گاز روبه‌رو بودیم.

■ نیروی کار ماهر، گوهری کمیاب

وی با بیان اینکه صنعت ریخته‌گری نیازمند نیروی کار ماهر است، اظهار کرد: کارگاه‌های ریخته‌گری برای کاهش هزینه‌های خود و افزایش بهره‌وری، ملزم به استفاده از نیروی کار ماهر هستند. در صورتی که هم‌اکنون ریخته‌گران ماهر و باتجربه به دلیل اینکه حقوق آن‌ها، جوابگوی نیازهای معیشتی نیست، راغب به فعالیت در کارگاه‌های ریخته‌گری نبوده و به دنبال شغل‌های آسان‌تر هستند. لازم به ذکر است که با توجه به میزان سفارش دریافت شده، اگر این کارگاه یکی از کوره‌های خود را روشن کند، به چهار تا پنج نفر نیروی انسانی نیاز دارد اما اگر هر دو کوره روشن باشند، این تعداد به هشت تا ۹ نفر افزایش می‌یابند. مدیر کارگاه ریخته‌گری غلامی در پایان خاطرنشان کرد: اگر افرادی درصد ورود به صنعت ریخته‌گری هستند، باید نقدینگی بالایی در اختیار داشته باشند؛ در غیر این صورت به دلیل افزایش هزینه‌های خریداری تجهیزات و زمین کارگاه، باید به عنوان یک تولیدکننده کوچک مقیاس در شرایط سختی به تولید بپردازند. همچنین به دلیل اینکه فرایند ریخته‌گری دودزاست، صنعتگران برای اینکه با چالش‌های محیط زیستی روبه‌رو نشوند، باید محل کارگاه را دور از شهر انتخاب کنند، که مسافت دور نیز مشکلات خاص خود را دارد. در رابطه با سرمایه در گردش نیز، تولیدکنندگان حداقل نیازمند ۱۰ میلیارد تومان هستند زیرا پس از فروش اعتباری محصولات، آن‌ها باید سرمایه کافی برای خرید مجدد مواد اولیه را داشته باشند.

بزرگ به راحتی به فعالیت خود ادامه داده و رشد پیدا می‌کنند. همچنین کارگاه‌های غیرمجاز به دلیل عدم وجود مشکلاتی که ریخته‌گری‌های مجاز با آن روبه‌رو هستند، محصولاتی با قیمت پایین‌تر تولید کرده و باعث برهم خوردن تعادل در بازار مصرف می‌شوند. در نتیجه تولیدکنندگان مجاز، به جای اینکه درصد افزایش تعداد نیروی انسانی باشند، در فکر تعدیل نیرو هستند.

■ کاسه صبر تولیدکنندگان با افزایش

قیمت‌ها لبریز شده

مدیر کارگاه ریخته‌گری غلامی در رابطه مشکلاتی که در زمینه تهیه مواد مصرفی و تجهیزات با آن مواجه هستند، ابراز کرد: بوته‌های گرافیتی، یکی از ملزوماتی هستند که در کارگاه‌های ریخته‌گری کاربرد مهمی دارند اما این بوته‌ها در داخل تولید نمی‌شوند و باید از طریق واردات تامین شوند. همین موضوع باعث شده تا برخی واسطه‌گران در بازارهای داخلی اقدام به فروش آن‌ها کرده و تولیدکنندگان با افزایش قیمت و کاهش کیفیت بوته‌های گرافیتی روبه‌رو شوند؛ لازم به ذکر است که واردات این بوته‌ها از کشور هند صورت می‌گیرد. البته در داخل نیز بوته‌های چدنی تولید می‌شوند اما کیفیت آن‌ها به پای بوته‌ها گرافیتی نمی‌رسد؛ بوته‌های گرافیتی بهترین گزینه برای ذوب آلومینیوم هستند اما بوته‌های چدنی در دماهای بالا در مذاب حل شده و باعث کاهش کیفیت محصول نهایی می‌شوند. این کارگاه ریخته‌گری به دلیل اینکه از کوره‌های زمینی برای ذوب ضایعات استفاده می‌کند، جهت تعمیر و نگهداری کوره‌های خود نیازمند آجر و گل نسوز است اما آجر نسوزهایی که اکنون در بازار عرضه می‌شوند، کیفیت سابق را نداشته و در برابر حرارت به سبب وجود آهن بالا، به اصطلاح دچار آب‌رفت می‌شوند. همچنین پودر کاورال نیز یکی از مواد مصرفی دیگری است که برای کاهش ناخالصی‌ها و اکسیژن موجود در مذاب استفاده می‌کنیم، که در حال حاضر با قیمت بالایی به فروش می‌رسد.

کارگاه‌های غیرمجاز به دلیل عدم وجود مشکلاتی که ریخته‌گری‌های مجاز با آن روبه‌رو هستند، محصولاتی با قیمت پایین‌تر تولید کرده و باعث برهم خوردن تعادل در بازار مصرف می‌شوند.





مس

صادرات در پیچ و خم‌های داخلی

شرکت «Grupo Mexico»، اولین تولیدکننده مس در مکزیک

مدیرعامل شرکت کابل‌سازان یزد مطرح کرد:

صادرات در پیچ و خم‌های داخلی

مدیرعامل شرکت کابل‌سازان یزد گفت: تولیدکنندگان داخلی به دلیل تهیه دشوار مواد اولیه و خرید آن با قیمتی بالاتر از قیمت‌های جهانی، مزیت رقابتی خود را در بازارهای صادراتی از دست داده‌اند. با رفع موانع داخلی، امکان حضور تولیدکنندگان ایرانی در بازارهای صادراتی که از توان تولیدی بالایی برخوردار هستند، فراهم می‌شود.

مجهر به واحد بومی‌سازی بوده و توانسته برخی از دستگاه‌های مورد استفاده در این صنعت را همچون پی‌اف، با مهندسی معکوس بومی‌سازی کند؛ البته برخی از ماشین‌آلات مورد استفاده در خط تولید این مجموعه، ساخت کشورهای اروپایی و چین است. کیفیت ماشین‌آلات ساخت داخل روز به روز در حال افزایش بوده و محصولات داخلی امکان رقابت با ماشین‌آلات چینی را دارند اما ماشین‌آلات اروپایی به دلیل تکنولوژی بالا، بهره‌وری بهتری دارند. البته ماشین‌آلات داخلی به دلیل قیمت پایین، یک مزیت رقابتی مهم نسبت به ماشین‌آلات اروپایی دارند زیرا قیمت بالای ماشین‌آلات اروپایی، سبب شده تا استفاده از آن‌ها صرفه اقتصادی نداشته باشد. به عنوان مثال با هزینه خرید یک دستگاه کشش راد اروپایی، می‌توان یک خط کامل تولید سیم و کابل با ماشین‌آلات چینی را خریداری کرد.

آینده‌ای نه‌چندان روشن

وی در خصوص بزرگ‌ترین چالش‌های تولیدکنندگان سیم و کابل کشور، اذعان کرد: در حال حاضر تامین مواد اولیه، اولین چالش بزرگ تولیدکنندگان است زیرا نوسان قیمت مواد اولیه و مشکلات موجود در بورس کالا که بر نحوه عرضه کاند مس و مفتول مسی در این تالار صنعتی تأثیر گذاشته است، باعث شده تا تولیدکنندگان به راحتی قادر به تهیه مواد اولیه نباشند؛ البته لازم به ذکر

شرکت کابل‌سازان یزد با ارائه مشاوره فنی، آماده خدمت به مشتریان بوده تا آن‌ها محصولی را متناسب با نیاز خود خریداری کنند.

مدیرعامل شرکت کابل‌سازان یزد با اشاره به اقدامات این مجموعه در جهت افزایش کیفیت محصولات و مطرح کردن برند تجاری آن در بازارهای داخلی و خارجی نیز گفت: در گام نخست این مجموعه برای حفظ و افزایش کیفیت محصولات خود، به طور مداوم با مشاوران زبده و مجرب صنعت سیم و کابل در ارتباط است؛ به همین دلیل اگر مشکلی در فرایند تولید به وجود آید، با مشاوره حضوری و آنلاین این کارشناسان، به سرعت درصدد رفع آن اقدام می‌کنیم. در گام بعدی، همواره این مجموعه به دنبال اخذ استانداردها و گواهینامه‌های معتبر ملی و بین‌المللی بوده تا محصولاتی با کیفیت، به‌روز و مطابق با نیاز مشتریان را روانه بازار کند. لازم به ذکر است که آزمایشگاه کنترل کیفیت محصولات فشار ضعیف شرکت کابل‌سازان یزد، در حال حاضر مجهزترین آزمایشگاه در استان یزد محسوب می‌شود. همچنین این شرکت برای مطرح کردن برند خود و به‌روزرسانی اطلاعات، همیشه در تلاش است تا حضور پررنگی در نمایشگاه‌ها و سمینارهای مختلف داشته باشد.

امامی در پاسخ به این سوال که ماشین‌آلات و تجهیزات این مجموعه ساخت داخل بوده و یا وارداتی هستند، ابراز کرد: شرکت کابل‌سازان یزد

محمدایمان امامی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در رابطه با تاریخچه شرکت کابل‌سازان یزد و سبد محصولات تولیدی آن، بیان کرد: این مجموعه فعالیت خود را از سال ۱۳۹۰ در شهرک صنعتی واقع در استان یزد آغاز کرد. شرکت کابل‌سازان یزد در سال‌های ابتدایی فعالیت خود تنها به تولید سیم و کابل‌های افشان مشغول بود که با اجرای طرح‌های توسعه‌ای و افزایش ظرفیت مجموعه، در حال حاضر انواع سیم و کابل‌های فشار ضعیف، سیم و کابل‌های مخابراتی تا ۲۰ زوج، کابل‌های کواکسیال، فرمان و ابزار دقیق در سبد محصولات تولیدی آن قرار دارد. عمده مصرف‌کنندگان محصولات شرکت کابل‌سازان یزد صنایع تابلوسازی، ساختمان‌سازی و... هستند اما این مجموعه به طور مستقیم هم در بازار فعالیت داشته و تمرکز خود را بر استان‌های جنوبی کشور قرار داده است.

وی در رابطه با اقدامات شرکت کابل‌سازان یزد در زمینه خدمات فروش و پس از فروش، عنوان کرد: این مجموعه طی سال‌های فعالیت خود، همواره تولید محصولات با کیفیت را مدنظر داشته است. به همین دلیل شرکت کابل‌سازان یزد محصولات خود را با قید ضمانت به مشتریان عرضه کرده و خوشبختانه تاکنون با انتقادی روبه‌رو نشده است؛ البته این مجموعه پس از فروش محصولات نیز به دنبال نظرات مشتریان بوده تا بیش از پیش کیفیت محصولات خود را ارتقا دهد. در زمینه فروش نیز

خرید مواد اولیه انجام دهند، چگونه می خواهند در زمینه فروش محصولات هدف گذاری کنند؟ وی با بیان اینکه در حال حاضر ۵۰ نفر در این واحد تولیدی مشغول به فعالیت هستند، تصریح کرد: کمبود نیروی کاری از مشکلاتی بوده که همواره در استان یزد وجود داشته است؛ البته این مشکل نیز هم اکنون در سایر استان ها به چشم می خورد. شرکت کابل سازان پردظرفیت اشتغال زایی برای ۷۰ نفر را دارد اما به دلیل کمبود نیروی کار، این ۵۰ نفر به جای شیفتهای هشت ساعته، در شیفتهای ۱۲ ساعته مشغول به فعالیت هستند. مشکل کمبود نیروی متخصص، باعث می شود تا نسل بعدی مانند افراد باتجربه، دانش بالایی در صنعت به دست نیاورند.

■ صنعتی سبز

مدیرعامل شرکت کابل سازان یزد در پایان خاطرنشان کرد: به دلیل اینکه صنعت سیم و کابل، ضایعات کمی را تولید و این ضایعات مجدداً به چرخه تولید باز می گردند، این صنعت جزو صناعی با ارزش اقتصادی بالا محسوب می شود. همچنین لازم به ذکر است که صنعت سیم و کابل هیچ گونه آلایندهی را به محیط زیست وارد نمی کند؛ به همین دلیل صنعتی سبز محسوب می شود. شرکت کابل سازان یزد همواره سعی داشته تا با مهیا کردن شرایط مناسب، کمترین آسیب را به محیط زیست وارد کند؛ همین موضوع باعث شده تا سازمان های ذی ربط در خصوص مسائل زیست محیطی از این مجموعه رضایت کامل داشته باشند.

نسبت به کشور ترکیه این موضوع صدق نمی کند و تنها هزینه های انرژی و دستمزد نیروی انسانی پایین در ایران، مزیت های رقابتی تولیدکنندگان داخلی نسبت به تولیدکنندگان ترک است.

مدیرعامل شرکت کابل سازان یزد در رابطه با بزرگترین چالش های تولیدکنندگان ادامه داد: دومین چالش بزرگ تولیدکنندگان سیم و کابل در کشور، کارگاه های غیرمجاز هستند که محصولات بی کیفیت را تولید و روانه بازار می کنند. علی رغم اینکه سیم و کابل محصولی مهم و حساس به شمار می رود، تعداد کارگاه های غیرمجاز بسیار افزایش یافته و اقداماتی که برای مقابله با آن ها صورت گرفته، بی نتیجه مانده است. با توجه این شرایط و تعداد بالای تولیدکنندگان، همچنین اشباع بازارهای داخلی به دلیل عدم انجام صادرات، امکان اینکه که سرمایه گذاران جدیدی وارد این صنعت شوند، وجود ندارد؛ باید گفت که جدای از سرمایه در گردش، ۵۰۰ میلیارد تومان حداقل ترین میزان سرمایه ای است که برای شروع این کار نیاز است.

■ رونق صادرات در گرو رفع مشکلات داخلی

امامی در پاسخ به این سوال که آیا اعطای مشوقات صادراتی و انعقاد قراردادهای تجارت ترجیحی می تواند عامل محرکه برای رونق گرفتن بازارهای صادراتی باشد، اظهار کرد: این اقدامات می تواند تاثیری در رونق گرفتن بازارهای صادراتی داشته باشد اما در صورتی که مشکلات مربوط به قیمت و تهیه مواد اولیه رفع شود؛ زمانی که تولیدکنندگان نمی توانند برنامه ریزی درستی برای

است که این موضوع در خصوص تهیه آلومینیوم هم صدق می کند. به عنوان مثال در یک نوبت مقدار مواد اولیه عرضه شده در بورس کالا پایین است و یا به دلیل اینکه رقابت تنگاتنگی بین خریداران وجود دارد، قیمت ها بسیار افزایش می یابد؛ همچنین در برخی موارد هیچ مواد اولیه ای در این تالار صنعتی عرضه نشده و یا معامله ای صورت نمی گیرد. زمانی که نوسانات قیمت در حدود ۱۰ تا ۱۵ درصد باشد، تولیدکنندگان راه چاره ای پیدا می کنند اما زمانی که نوسانات قیمت به ۴۰ تا ۵۰ درصد می رسد، هیچ راهی وجود ندارد و تمام برنامه ریزی های تولیدکنندگان بر هم می خورد. با ادامه دار شدن این چالش، نمی توان دورنمای مثبتی را برای صنعت سیم و کابل متصور شد زیرا سرنوشته اکثر واحدهای کوچک مقیاس به دلیل کمبود نقدینگی به تعطیلی ختم خواهد شد. کم اینکه هم اکنون در برخی موارد، عرضه مس با قیمتی بالاتر از قیمت های جهانی و در پی آن افزایش قیمت تمام شده محصول، باعث شده تا در شرف از دست دادن بازار کشورهایی همچون عراق، ترکیه و قبرس که تلاش های بسیاری برای ورود به آن ها کرده ایم، باشیم. متأسفانه چالش نوسان قیمت و تهیه دشوار مواد اولیه باعث شده تا حتی برخی از شرکت های بزرگ نیز به کاهش کیفیت محصولات خود روی آورند. به همین منظور برای رفع این مشکلات، نیازمند ثبات اقتصادی و عدم ابلاغ بخشنامه های خلق الساعه و غیرکارشناسی هستیم. البته در اینجا باید به نکته ای اشاره کنم که صنعت سیم و کابل در ایران در مقایسه با کشورهای همسایه همچون عراق و افغانستان، وضعیت بهتری دارد اما





شرکت «Grupo Mexico»، اولین تولیدکننده مس در مکزیک

به طور کلی «Grupo Mexico» از سودآورترین شرکت‌های کشور مکزیک محسوب می‌شود و از این منظر جایگاه چهارم را به خود اختصاص داده است. این شرکت در حدود ۱۴ معدن و نزدیک به ۵۲ واحد ذوب در کشورهای مکزیک، پرو، آمریکا، آرژانتین، شیلی، اکوادور و اسپانیا در حال فعالیت است. در سال ۲۰۲۲، حدود ۷۷ درصد از درآمد این شرکت به محصولات مسی اختصاص داشت. پس از مس، مولیبدن با سهم ۱۱ درصد مهم‌ترین محصول تولیدی شرکت «Grupo Mexico» محسوب می‌شود. در این سال درآمد شرکت از بخش تولیدات معدنی، حدود ۹.۳ درصد کاهش یافت. علت اصلی این امر کاهش نسبی تولید و کاهش قیمت جهانی مس و مولیبدن اعلام شده است.

نیز فعالیت دارد. شبکه ریلی شرکت «Grupo Mexico»، بزرگ‌ترین شبکه ریلی کشور مکزیک به شمار می‌رود. حدود ۱۱ هزار و ۱۳۰ کیلومتر خط ریلی این شرکت در ۲۴ منطقه از کشور مکزیک، فلوریدا و تگزاس در کشور آمریکا کشیده شده است. از این شبکه ریلی به منظور جابه‌جایی انواع محصولات کشاورزی و سایر مواد استفاده می‌شود؛ همچنین این خط ریلی امکان استفاده مسافری نیز دارد. از ابتدای شروع فعالیت تا به امروز، بیش از ۲۰۰ پروژه در صنعت زیرساخت توسط این شرکت به بهره‌برداری رسیده است. در سال‌های اخیر، عمده این پروژه‌های زیرساخت در زمینه احداث منابع انرژی تجدیدپذیر صورت می‌گیرد که از مهم‌ترین آن‌ها می‌توان به

آرژانتین، شیلی، اکوادور و اسپانیا در حال فعالیت است و بزرگ‌ترین شرکت معدنی در کشورهای مکزیک و پرو محسوب می‌شود. به طور کلی شرکت «Grupo Mexico» چهارمین تولیدکننده بزرگ مس معدنی در جهان به شمار می‌رود و عمده مس استخراج شده از معادن این شرکت به صورت کنسانتره عرضه می‌شوند. در سال ۲۰۲۱، سهم تولیدات مس این شرکت از کل تولید جهانی حدود ۵ درصد برآورد شده است. علاوه بر این، شرکت «Grupo Mexico» در زمینه تولید موادی از قبیل مولیبدن، نقره، روی، سولفوریک اسید، طلا، سلنیوم و قلع نیز فعالیت دارد. گفتنی است که این شرکت علاوه بر استخراج معادن، در زمینه‌های حمل‌ونقل و زیرساخت

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت مشاوره اقتصادی آرمان آتورپات، شرکت «Grupo Mexico» از بزرگ‌ترین تولیدکنندگان مس معدنی در جهان به شمار می‌آید. دفتر مرکزی این شرکت در شهر مکزیکوسیتی در کشور مکزیک واقع شده است. به طور کلی «Grupo Mexico» از سودآورترین شرکت‌های کشور مکزیک محسوب می‌شود و از این منظر جایگاه چهارم را به خود اختصاص داده است. از طرفی، این شرکت دومین تولیدکننده بزرگ مولیبدن در جهان به شمار می‌رود.

این شرکت در حدود ۱۴ معدن و نزدیک به ۵۲ واحد ذوب در کشورهای مکزیک، پرو، آمریکا،

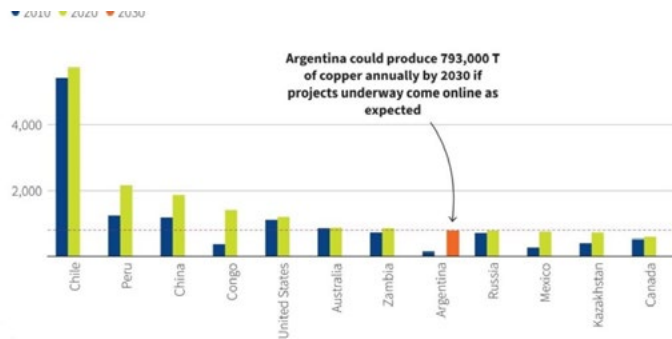
آمریکای جنوبی، کشور پریمیترین سهم از درآمد را داشت که طبیعتاً علت این امر به وجود معادن بزرگ مس این شرکت در این کشور باز می‌گردد.

همان‌طور که در نمودار ۱ قابل مشاهده است، حدود ۷۷ درصد از درآمد این شرکت به محصولات مسی اختصاص دارد. پس از مس، مولیبدن با سهم ۱۱ درصد، مهم‌ترین محصول تولیدی شرکت «Grupo Mexico» است. به گزارش این شرکت در سال ۲۰۲۲، حجم تولید مولیبدن نزدیک به ۲۶ هزار و ۳۰۰ تن بود. سهم فلزات گران‌بها شامل طلا و نقره از درآمد، در مجموع ۵ درصد بود. همچنین در این سال حدود یک میلیون و ۸۰۰ هزار تن اسید سولفوریک در این شرکت تولید شد و مقدار درآمد حاصل از فروش آن حدود ۳۷۴ هزار دلار اعلام شد.

■ آغاز بهره‌برداری «El Arco» از سال ۲۰۲۸

در نمودار زیر، تناژ تولید مس شرکت «Grupo Mexico» طی چهار سال گذشته ترسیم شده است. میانگین حجم تولید مس این شرکت در چهار سال گذشته، حدود یک میلیون و ۸۵ هزار تن بود. به طور کلی از سال ۲۰۱۹، روند تولید مس این شرکت نزولی بود و سالانه حدود ۳۷ هزار و ۴۰۰ تن کاهش یافت. در سال ۲۰۲۲، حجم تولید مس معدنی این شرکت به حدود یک میلیون تن رسید که تقریباً ۷ درصد نسبت به سال قبل افت پیدا کرد.

طبق گزارش شرکت «Grupo Mexico»، مهم‌ترین پروژه معدنی این شرکت در منطقه «El Arco» در کشور مکزیک واقع شده است که ظرفیت تولید مس آن، سالانه حدود ۱۹۰ هزار تن و ظرفیت تولید طلا، سالانه حدود ۱۰۰ هزار اونس تخمین زده شده است. حجم سرمایه‌گذاری این پروژه نزدیک به ۹ میلیارد دلار اعلام شده است و انتظار می‌رود این معدن در سال ۲۰۲۸ به بهره‌برداری برسد. همچنین عمر این معدن حدود ۴۰ سال تخمین زده شده است. از پروژه‌های مهم این شرکت در سایر کشورها می‌توان به پروژه «Michiquillay» در کشور پرو اشاره کرد. انتظار می‌رود این پروژه تا سال ۲۰۲۹ آماده بهره‌برداری باشد. حجم سرمایه‌گذاری این پروژه تقریباً ۳.۱ میلیارد دلار و حجم تولید مس آن سالانه حدود ۲۶۹ هزار تن برآورد شده است.



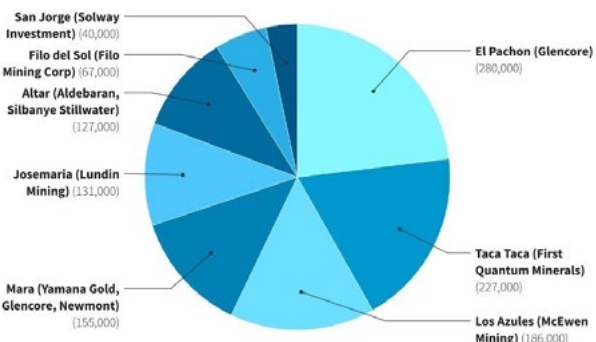
بتواند درآمد خود را از بخش تولیدات معدنی افزایش دهد. به طور کلی می‌توان گفت با پایان کرونا و محدودیت‌های آن، تقاضا برای شبکه حمل‌ونقل شرکت «Grupo Mexico» در این سال با رشد مواجه بود. در سال ۲۰۲۲، درآمد بخش حمل‌ونقل حدود ۷.۵ درصد نسبت به سال قبل رشد پیدا کرد که از مهم‌ترین دلایل این امر می‌توان به افزایش تقاضای این بخش در کشور آمریکا اشاره کرد.

در نمودار ۱، درآمد شرکت «Grupo Mexico» در سال ۲۰۲۲ به تفکیک جغرافیا و نوع محصول اعلام شده است. در این سال کشور مکزیک به تنهایی سهم ۳۴ درصدی از کل درآمد شرکت را در اختیار داشت و پس از آن قاره آمریکای شمالی با سهم ۲۴ درصدی در جایگاه دوم قرار گرفت. گفتنی است که عمده درآمد شرکت از این قاره به معادن و واحدهای ذوب کشور آمریکا محدود است. همچنین در بخش

احداث توربین‌های بادی اشاره کرد. همچنین ساخت بزرگراه «Salamanca-Leon» از دیگر پروژه‌های اتمام یافته این شرکت در کشور مکزیک به شمار می‌رود.

■ سهم قابل توجه کشور مکزیک در درآمد شرکت

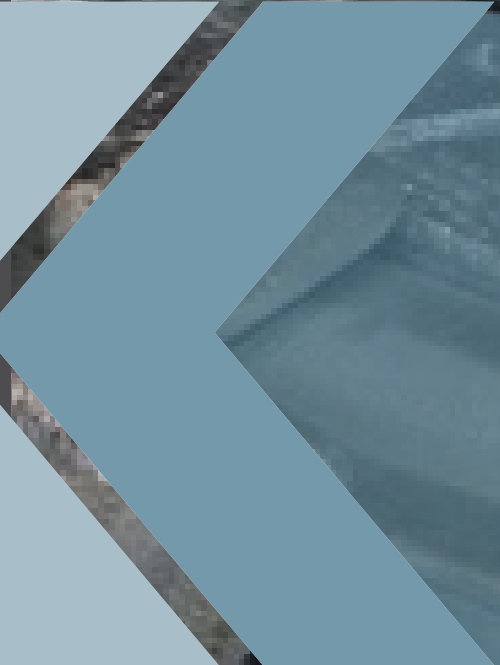
در سال ۲۰۲۲، درآمد شرکت «Grupo Mexico» حدود ۱۳.۸ میلیارد دلار برآورد شد که تقریباً ۷۹ درصد از این مقدار از تولیدات معادن به دست آمد. در این سال حدود ۱۹ درصد از درآمد به خدمات حمل‌ونقل و مابقی به بخش زیرساخت اختصاص داشت. در سال ۲۰۲۲، درآمد شرکت از بخش تولیدات معدنی حدود ۹.۳ درصد کاهش یافت. علت اصلی این امر کاهش نسبی تولید و کاهش قیمت جهانی مس و مولیبدن اعلام شده است. با توجه به پیش‌بینی افزایش نسبی قیمت این دو فلز در سال آتی، این شرکت انتظار دارد در سال ۲۰۲۳





سرب و روی

کالبد مرده تولید، نیازمند نفسی حیات بخش است!



کالبد مرده تولید، نیازمند نفسی حیات بخش است!

یک تولیدکننده گرد و پودر روی گفت: در حال حاضر باید اذعان کنم که حیات تولید به پایان رسیده و آینده خوبی در انتظار تولیدکنندگان نیست. تولیدکنندگان، چرخ دنده‌های صنعت کشور هستند که توجه به آن‌ها باعث رشد اقتصادی کشور و مهار تورم می‌شود؛ به همین دلیل باید با رفع موانع موجود، مسیر حرکت آن‌ها را هموار کرد.

این فعال صنعت روی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، در رابطه با چالش‌های تولیدکنندگان بیان کرد: متأسفانه به دلیل وجود مشکلات فراوان در مسیر تولید و عدم حمایت از تولیدکنندگان، مجبور به تعطیلی مجموعه شدیم اما در حال حاضر حتی با تعطیلی کارگاه نیز، درگیر رفع برخی از مشکلات مالیاتی هستیم. به عنوان مثال از سوی سازمان امور مالیاتی کشور به ما اعلام کردند که باید از سال ۱۳۹۷ تاکنون، تمام صورت‌های مالیاتی را که پرداخت کرده‌ایم، مجدداً با ارائه مدارک، آن‌ها را ثابت کنیم؛ در صورتی که تمام پرداختی‌های ما در سامانه‌های مربوطه ثبت می‌شود. همچنین علی‌رغم اینکه هیچ‌گونه بدهی مالیاتی نداشته و تا تیر ماه برای ثبت اظهارنامه مالیاتی زمان داریم، به ما اعلام کرده‌اند که بدهی مالیاتی مربوط به سال ۱۴۰۱ را بپردازید؛ ما هم سردرگم مانده‌ایم که این خواسته با استناد به چه قانونی مطرح شده که حتی در صورت دیرکرد شامل جریمه هم می‌شویم. تولیدکنندگان با این مشکلات تنها متحمل هدر رفت زمان و پرداخت هزینه‌های بیشتر شده و انگیزه خود را برای ادامه مسیر

تولید از دست می‌دهند؛ همچنین تولیدکنندگان از هدف اصلی خود دور شده و تمایل افراد جدید برای ورود به مسیر تولید کاهش می‌یابد. وی در همین راستا ادامه داد: در کنار این چالش‌ها، در زمان فعالیت کارگاه، با مشکل محدودیت در تامین انرژی به مدت سه سال در فصل تابستان مواجه بودیم که در سال گذشته در فصل زمستان هم به این مشکل برخوردیم؛ البته اطلاع داریم که مجدداً به تولیدکنندگان هشدار قطعی برق در فصل تابستان را داده‌اند. متأسفانه به دلیل اینکه فعالیت‌های تولیدی در ایران تنها با مشکل و عدم حمایت همراه است، نمی‌توان با شرایط فعلی آینده خوبی را برای تولیدکنندگان فعال در صنعت روی متصور شد؛ با توجه به این شرایط به سرمایه‌گذاران جدیدی که قصد ورود به این صنعت را دارند، پیشنهاد می‌کنم که زمان و سرمایه خود را تلف نکنند. به دلیل اینکه تولیدکنندگان نقش حیاتی و مهمی در حرکت دادن چرخ اقتصاد و صنعت کشور دارند، حمایت‌ها از آن‌ها یک ضرورت است؛ باید گفت که تولیدکنندگان سایر کشورها با داشتن مزایا و حمایت‌های بیشتر در شرایط خوبی به سر می‌برند.

■ مشکلات در هم تنیده شده تولید
این تولیدکننده گرد و پودر روی در رابطه با اهمیت و کاربرد گرد روی و تفاوت آن با پودر روی، توضیح داد: گرد روی یک محصول مهم و استراتژیک بوده که در صنایع مختلفی همچون نظامی، کشتی‌سازی و ساخت رنگ‌های اپوکسی و عایقی کاربردهای فراوانی دارد اما پودر روی در گالوانیزه کردن محصولات فولادی مورد استفاده قرار می‌گیرد. ذرات گرد روی میکرونیزه بوده و از ذرات پودر روی کوچک‌تر هستند؛ همچنین به دلیل اینکه فرایند تولید گرد روی بسیار تخصصی است، تولیدکنندگان محدودی در ایران توانایی تولید آن را دارند. این مجموعه در زمان فعالیت خود با تلاش‌های فراوان اقدام به خرید تکنولوژی خط تولید گرد روی از کشور آلمان کرد اما متأسفانه هم‌اکنون ۶ سال است که این خط بلااستفاده مانده است؛ پیگیری‌های فراوانی در جهت فعال‌سازی خط تولید انجام دادیم اما به سبب عدم حمایت از سوی سازمان‌های مربوطه، هیچ‌کدام به نتیجه نرسید. در صورتی که گرد روی مشتریان فراوانی در بازارهای بین‌المللی دارد و این واحد سفارشی را که از کشور بلژیک



کارفرما تمام تجهیزات ایمنی را در اختیار نیروی انسانی قرار می‌دهد و آن‌ها پس از گذراندن یک دوره آموزشی، اجازه فعالیت در کارگاه را به دست می‌آورند. علی‌رغم اینکه واحدهای تولیدی مجاز، تمام فعالیت‌های خود را به صورت قانونی انجام می‌دهند، امکان فعالیت و سودآوری همانند کارگاه‌های غیرمجاز که با مشکلاتی همچون بیمه، مالیات و مسائل محیط زیستی مواجه نیستند، را ندارند. همچنین این کارگاه‌های غیرمجاز با تولید محصولات غیراستاندارد با قیمت تمام شده پایین‌تر و فروش آن‌ها در عدم وجود نظارت‌های دقیق، باعث برهم خوردن تعادل در بازار مصرف شده و مشتریان را به سمت خود جذب می‌کنند.

■ روزگار خوش گذشته

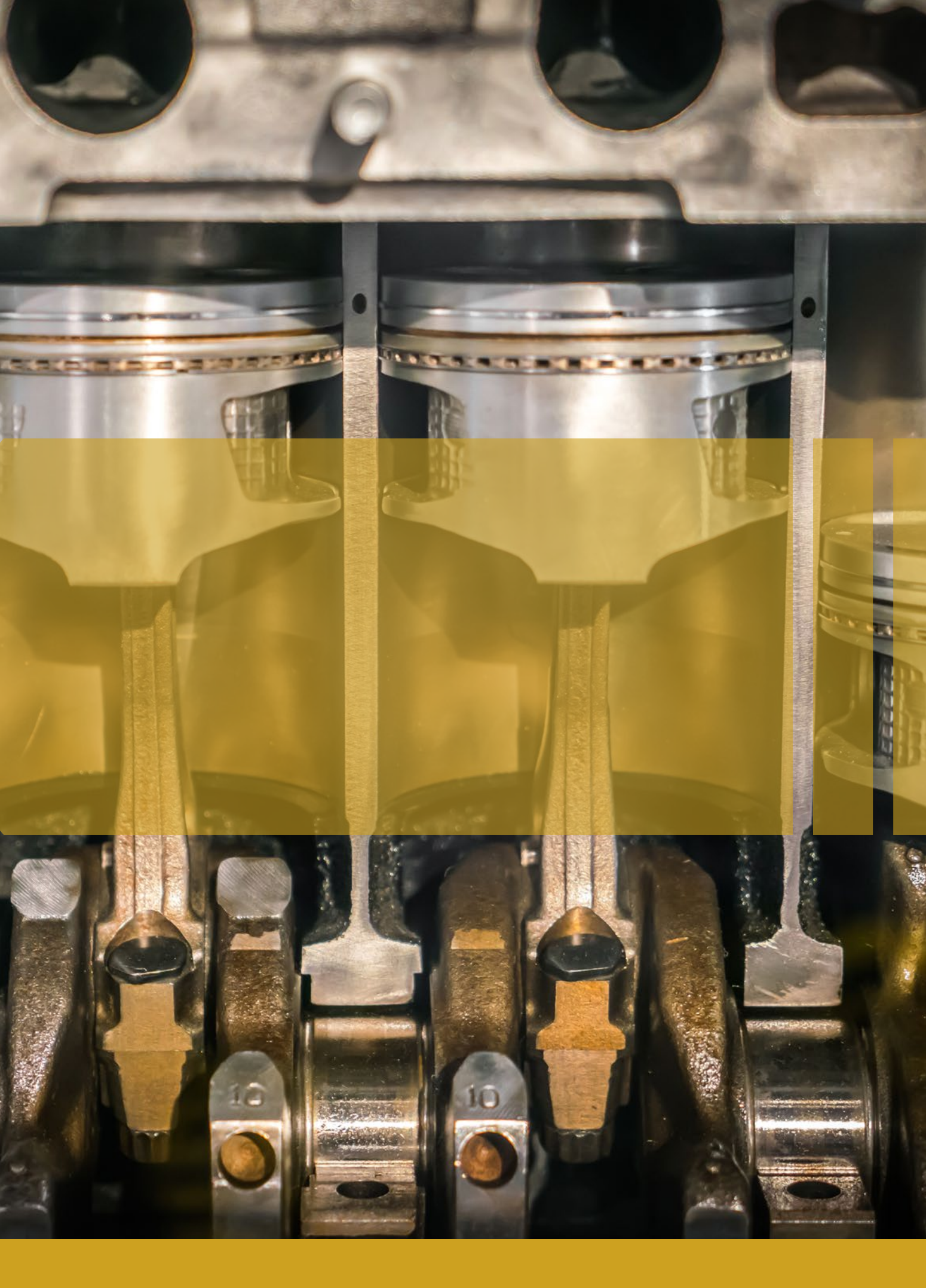
این تولیدکننده گرد و پودر روی با اشاره به سال‌هایی که تولیدکنندگان از شرایط خوبی برخوردار بودند، یادآور شد: زمانی که این مجموعه مشغول به فعالیت بود، شمش روی مورد نیاز خود را به طور مستقیم از کارخانه خریداری می‌کرد اما در حال حاضر تولیدکنندگان باید از بورس کالا اقدام به خرید مواد اولیه کنند که مشکلات خاص خود را دارد. این واحد تولیدی طی سال‌ها ۱۳۸۹ تا ۱۳۹۳ با تمام توان خود مشغول به فعالیت بود و در آن زمان با تولید ماهانه ۳۰۰ تا ۳۵۰ تن پودر روی، بزرگ‌ترین تولیدکننده این محصول در ایران به شمار می‌رفت؛ همچنین این مجموعه علاوه بر پودر و گرد روی، آند و کاتد روی را نیز در سبد محصولات خود داشت. در آن برهه زمانی، تولیدکنندگان با مشکلاتی همچون نوسانات شدید نرخ دلار و شرایط نامناسب اقتصادی روبه‌رو نبودند و این واحد تولیدی، پودر روی خود را به صورت تهاطری در قبال تحویل شمش روی و یا دستمزدی به فروش می‌رساند؛ در صورتی که هم‌اکنون به دلیل نوسان قیمت‌ها، فروش محصولات به صورت دستمزدی برای تولیدکنندگان صرفه اقتصادی ندارد.

نیروی انسانی خود، حقوق آن‌ها را به موقع پرداخت کنند که با فروش اعتباری محصولات، این امر غیرممکن است.

وی به بیان برخی از قوانین کار و سلامت و ایمنی که موجب ایجاد محدودیت‌های بیشتر برای تولیدکنندگان شده است پرداخت و گفت: بخش دولتی ملزم به پرداخت عیدی، معادل حقوق یک ماه به کارکنان خود است اما بخش خصوصی باید معادل حقوق دو ماه را به عنوان عیدی به نیروی انسانی خود پرداخت کند؛ این موضوع برای ما تولیدکنندگان بخش خصوصی جای سوال دارد. همچنین به تازگی برخی از کارگران از این موضوع که تحت پوشش بیمه مسئولیت مدنی قرار دارند، سواستفاده کرده و به طور عمد خود را در معرض حوادث قرار می‌دهند؛ سپس با شکایت به سازمان‌های مربوطه اقدام به دریافت خسارت از کارفرما می‌کنند. به عنوان مثال در یک مورد، حتی با در دست داشتن مدارکی دال بر اینکه خسارت وارده عمدی بوده، ملزم به پرداخت غرامت شدیم. در صورتی که

دریافت کرده بود، به دلیل خاموش بودن خط تولید و محدودیت‌های صادراتی از دست داد؛ البته باید اضافه کنم با رفع موانع صادراتی نیز به دلیل وجود مشکلات فراوان داخلی، گره‌ای از کار تولیدکنندگان باز نمی‌شود.

این فعال صنعت روی در خصوص سایر چالش‌هایی که با آن روبه‌رو بودند، ابراز کرد: عمده مصرف‌کنندگان گرد روی در کشور، کارخانه‌های رنگ‌سازی هستند که به دلیل عدم دریافت مطالبات خود از مشتریان دولتی، تمایل به خرید اعتباری این محصول دارند؛ در مقابل تولیدکنندگان گرد روی باید مواد اولیه خود را به صورت نقدی خریداری کنند و با فروش محصولات به صورت اعتباری متضرر می‌شوند. به عنوان مثال اگر قیمت شمش روی اکنون ۱۰۰ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم است، پس از چهار ماه و با نوسانات شدید نرخ دلار، آیا قیمت آن ثابت خواهد ماند که در فروش اعتباری چهار ماهه، تولیدکننده ضرر نکند؟ همچنین تولیدکنندگان باید برای حفظ



فلزات آلیاژی و آلیاژها

افزایش ظرفیت تبدیل لیتیوم و بازیافت باتری‌ها در شرکت «Albemarle»

فرصت‌های سرمایه‌گذاری بر زنجیره تامین کبالت

لپیدولیت، عضو لاینفک روند عرضه جهانی لیتیوم

شرکت «Li-Cycle» به دنبال افزایش بیشتر تولید

تاکید کنگره کبالت بر افزایش تولید باتری‌های «NCM»

افزایش ظرفیت تبدیل لیتیوم و بازیافت باتری‌ها در شرکت «Albemarle»

مقامات شرکت «Albemarle» به طور رسمی در روز چهارم می ۲۰۲۳ اعلام کردند که این تولیدکننده بزرگ لیتیوم مستقر در ایالات متحده آمریکا، به دنبال اجرای اقداماتی جهت توسعه و ارزیابی طیف گسترده‌ای از فرصت‌ها برای تامین نیازهای مشتریان خود در آینده است.

تاسیسات لیتیوم «mega-flex» در اروپا است.

با توجه به گزارش‌های ارائه شده از درآمدهای این شرکت، تاسیسات تبدیل و بازیافت لیتیوم شرکت «Albemarle» در قاره اروپا باعث افزایش کربن دی‌اکسید تولیدی تاسیسات تحت مدیریت این شرکت در این قاره خواهد شد. لازم به توضیح است که تاسیسات جدید این شرکت به تاسیسات فعلی تولید لیتیوم «Langelsheil» این شرکت در کشور آلمان اضافه خواهد شد.

شرکت «Albemarle» عنوان کرد: توسعه تاسیسات موجود این شرکت، به تنهایی حجم فروش شرکت «Albemarle» را سه برابر خواهد کرد و ظرفیت تولید این شرکت را به بیش از ۳۰۰ هزار تن کربنات لیتیوم معادل در سال (LCE) تا سال ۲۰۲۷ می‌رساند.

اقدامات توسعه‌ای شرکت «Albemarle» شامل پیشنهاد این شرکت در روز ۲۷ مارس ۲۰۲۳ مبنی بر خرید شرکت «Liontown Resources» نیز هست که دارای دو پروژه فعال تولید لیتیوم در استرالیا، علاوه بر

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، این اقدامات شامل اجرای طرح‌هایی به منظور تبدیل لیتیوم و بازیافت باتری در تاسیسات «mega-flex» این شرکت در اروپا و همچنین توسعه تاسیسات «La Negra» این شرکت در شیلی، تاسیسات «Kemerton» در استرالیا، تاسیسات «Silver Peak» در ایالت نوادا ایالات متحده آمریکا و همچنین تاسیسات «Qinzhou» و «Meishan» در چین است. اسکات توزیر، معاون اجرایی و مدیر مالی



این تحلیلگران همچنین پیش‌بینی می‌کنند که حداقل مقدار الزامی فلز بازیافتی مورد نیاز در تولید باتری‌های جدید در اروپا در سال ۲۰۳۰، برای لیتیوم و نیکل ۴ درصد و برای فلز کبالت ۱۲ درصد خواهد بود. این میزان در سال ۲۰۲۵ برای لیتیوم به ۱۰ درصد، نیکل به ۱۲ درصد و کبالت به ۲۰ درصد می‌رسد.

هارتی اظهار داشت: شنیده شده است که در کشور کره جنوبی، میزان مواد اولیه باتری‌های ثانویه مورد نیاز در تولید باتری‌های جدید به قدری بالا است که فلزات بازیافتی در آن کشور با پرمیوم بالایی معامله می‌شوند. چنین اتفاقی نشان از اهمیت تعیین مقررات در پیشبرد بازار بازیافت باتری‌ها خواهد بود.

در روز پنجم آوریل ۲۰۲۳، موسسه «Fastmarkets» پیشنهادی برای راه‌اندازی ارزیابی هفتگی قیمت برای شاخص سودآوری فلزات قابل بازیافت در باتری‌های دورریختنی با شرط تحویل به کشور کره جنوبی را اعلام کرد.

در همین رابطه، شرکت «Albemarle» در روز ۲۲ مارس ۲۰۲۳ اعلام کرده بود که وارد تجارت بازیافت باتری‌های لیتیومی با ساخت یک تاسیسات لیتیوم «mega-flex» مشابه در شهر ریچبورگ در ایالت کارولینای جنوبی آمریکا خواهد شد که حجم متنوعی از لیتیوم از جمله لیتیوم موجود در باتری‌های لیتیوم بازیافتی را فراوری خواهد کرد.

کنت مسترز، رئیس هیئت مدیره شرکت «Albemarle» بیان کرد که تاسیسات این شرکت در شهر ریچبورگ در جنوب شرقی و در منطقه‌ای که تولیدکنندگان خودروهایی الکتریکی و تولیدکنندگان باتری‌ها واقع شده‌اند، قرار دارد. شرکت «Albemarle» تاکید کرد که ساخت تاسیسات این شرکت در شهر ریچبورگ از اواخر سال ۲۰۲۴ آغاز خواهد شد.

کنت مسترز، رئیس هیئت مدیره شرکت «Albemarle» مطرح کرد که این شرکت به دنبال خرید تاسیسات تبدیل و بازیافت لیتیوم بیشتری در قاره اروپا است.

جولیا هارتی، تحلیلگر موسسه «Fastmarkets» تصریح کرد: تمایل به خرید چنین تاسیساتی در اروپا، نشان از افزایش علاقه شرکت‌ها در زمینه بازیافت باتری‌ها در این قاره است.

به گفته هارتی، پیوستن تعداد زیادی از بازیافت‌کنندگان به این بازار موجب چالشی چون ایجاد رقابت تنگاتنگ برای تامین مواد اولیه قراضه باتری‌ها شده و باعث می‌شود بازیافت‌کنندگان با ظرفیت تولید کمتری کار کنند که این کار حاشیه سود آن‌ها را کاهش می‌دهد.

وی خاطرنشان کرد: ارائه پیشنهادات و مبلغ مناسب جهت خرید تاسیسات متعلق به بازیافت‌کنندگان در چنین دوران رکود اقتصادی، می‌تواند شرکت‌های خریدار چنین تاسیساتی چون شرکت «Albemarle» زمانی که حجم باتری‌های دورریختنی تا سال ۲۰۳۰ به حجم قابل توجهی برسد را در موقعیت مناسبی قرار دهد. تا آن زمان ممکن است تعداد بازیافت‌کنندگان رشد پیدا کند و نیاز آن‌ها به مواد اولیه نیز به تناسب آن افزایش یابد.

■ بازار بازیافت باتری‌ها در اروپا هنوز در ابتدای راه است

بر اساس داده‌های موسسه «Fastmarkets»، در حال حاضر ۶۸ درصد از ظرفیت تولید باتری‌های جهان در قاره آسیا، حدود ۱۸ درصد آن در قاره اروپا و ۱۴ درصد آن در ایالات متحده آمریکا قرار دارد. تحلیلگران موسسه «Fastmarkets» پیش‌بینی می‌کنند تا سال ۲۰۳۳، سهم قاره آسیا به ۵۲ درصد، سهم قاره اروپا به ۳۱ درصد و سهم ایالات متحده آمریکا به ۱۷ درصد خواهد رسید.

شنیده شده است که در کشور کره جنوبی، میزان مواد اولیه باتری‌های ثانویه مورد نیاز در تولید باتری‌های جدید به قدری بالا است که فلزات بازیافتی در آن کشور با پرمیوم بالایی معامله می‌شوند

فرصت‌های سرمایه‌گذاری بر زنجیره تامین کبالت

انتظار می‌رفت ملی‌سازی منابع معدنی در اقتصاد کشورهای غربی، محرک اصلی سرمایه‌گذاری در زنجیره تامین فلز کبالت در نیمه دوم دهه ۲۰۲۰ باشد.

۲۰۲۲ باید در آمریکای شمالی مونتاژ و تولید شوند و این میزان در سال ۲۰۲۸ باید به ۱۰۰ درصد افزایش یابد.

با توجه به اینکه چین ۷۲ درصد از ظرفیت پالایش جهانی کبالت را در سال ۲۰۲۲ به خود اختصاص داده است، طبق تحقیقات موسسه «Fastmarkets»، توسعه زنجیره تامین یکپارچه برای ایالات متحده آمریکا و کشورهای اتحادیه اروپا یک موفقیت بزرگ محسوب می‌شود اما کار سختی خواهد بود.

با توجه به اهداف سیاست تهاجمی قوانین اتحادیه اروپا و ایالات متحده آمریکا، ایجاد زیرساخت‌های چین زنجیره‌هایی باید به سرعت توسعه پیدا کند. اخیراً جو بایدن، رئیس‌جمهور ایالات متحده آمریکا اعلام کرد که ۵۰ درصد از تمام وسایل نقلیه جدید فروخته شده در این کشور تا سال ۲۰۳۰ باید از انرژی الکتریکی استفاده کنند. در عین حال اتحادیه اروپا اعلام کرد تا سال ۲۰۳۵، تمام خودروها و ون‌های جدید آلاینده‌گی صفر خواهند داشت.

هر پوند نسبت به قیمت قبلی کاهش داشت. یکی از شرکت‌های تولیدکننده کبالت اعلام کرد که این شرکت در تلاش بوده است وابستگی خود به چین جهت تامین مواد اولیه به کار رفته در تولید باتری را تا ۵۰ درصد کاهش دهد و در نظر دارد که این میزان را به حدود ۹۵ درصد برساند. مشابه چنین اقداماتی قرار است طی ۱۸ ماه آینده به نفع زنجیره تامین کشورهای متحد اقتصادی ایالات متحده آمریکا و کشورهای اتحادیه اروپا اجرایی شود.

در واقع می‌توان گفت که تمرکز اصلی قانون کاهش تورم (IRA) ایالات متحده آمریکا بر توسعه چین زنجیره تامین است. در این قانون تصریح شده است که درصدی از مواد اولیه مورد استفاده در تولید باتری‌های وسایل نقلیه الکتریکی (EV)، باید از آمریکای شمالی یا کشورهای هم‌پیمان اقتصادی با آمریکا تهیه شود. این مقدار از ۴۰ درصد در سال ۲۰۲۳ شروع شده است و تا ۸۰ درصد پس از سال ۲۰۲۶ افزایش می‌یابد. به بیان ساده‌تر، ۵۰ درصد از باتری‌های وسایل نقلیه الکتریکی در سال

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، نمونه‌هایی از اقدام ملی‌سازی منابع معدنی را می‌توان در قالب قانون کاهش تورم (IRA) ایالات متحده آمریکا در سال ۲۰۲۲ و قانون مواد اولیه حیاتی (CRMA) که توسط کمیسیون اتحادیه اروپا در اوایل سال ۲۰۲۳ به تصویب رسید، مشاهده کرد.

برای تاثیرگذاری اجرای قانون کاهش تورم (IRA) ایالات متحده آمریکا و قانون مواد اولیه حیاتی کمیسیون اتحادیه اروپا، باید کشورهای غربی به منظور جداسازی زنجیره‌های تامین از چین سرمایه‌گذاری‌های عظیمی انجام دهند. موسسه «Fastmarkets» اعلام کرد که در نتیجه کمک‌های مالی ارائه شده توسط این دو قانون، مشوق‌هایی به شرکت‌ها جهت سرمایه‌گذاری در جداسازی زنجیره‌های تامین از چین در نیمه دوم دهه ۲۰۲۰ ارائه شده است.

ارزیابی روزانه موسسه «Fastmarkets» برای فلز کبالت، با عیار استاندارد با شرط تحویل در بندر روتردام هلند، قیمت ۱۳,۷۵ تا ۱۵ دلار به ازای هر پوند در روز سه‌شنبه ۱۶ می ۲۰۲۳ را نشان داد که حدود ۱۳,۷۵ تا ۱۵,۰۵ دلار به ازای

■ گلوگاه پالایش کبالت

اخیرا برخی اعضای شرکت‌کننده در کنفرانسی درباره تامین مواد اولیه اعلام کردند که موضوع گلوگاه‌های ظرفیت پالایش فلز کبالت در خارج از چین می‌تواند بر گذار به انرژی‌های تجدیدپذیر و خصوصا اجرای سیاست‌های انتشار صفر تاثیر بگذارد.

کالی لانگ، موسس و مدیر اجرایی شرکت «Westwin Elements»، در این کنفرانس بیان کرد: بررسی ظرفیت پالایش مواد اولیه، نخستین جنبه این مسئله است که باید در آن سرمایه‌گذاری صورت پذیرد؛ چراکه این اقدام سریع‌ترین روش تقریبا بدون ریسک برای دستیابی به اهداف چنین سیاست‌هایی است.

در همین راستا، ایالات متحده آمریکا به دنبال راه‌اندازی پالایشگاه‌هایی برای کبالت است؛ هر چند راه‌اندازی و تکمیل چنین پروژه‌هایی چندین سال به طول می‌انجامد. بر اساس تحقیقات موسسه «Fastmarkets»، اتحادیه اروپا در این زمینه پیشرفت‌های بیشتری دارد. در همین رابطه، اتحادیه اروپا و ترکیه حدود ۹ درصد از ظرفیت پالایش جهانی فلز کبالت را در اختیار دارند.

جو کادراوک، مدیر اجرایی شرکت «Cobalt Blue» بیان کرد که اولین و مهم‌ترین مسئله درباره بازار فلز کبالت، موضوع پالایش آن است و در این زمینه فناوری‌هایی برای انجام چنین کاری وجود دارد. به همین دلیل داشتن زنجیره‌های تامین یکپارچه و قدرتمندی نیاز خواهد بود.

یکی از تولیدکنندگان مواد شیمیایی در این کنفرانس بیان کرد که سرمایه‌گذاری در توسعه زنجیره‌های تامین خودروهایی الکتریکی در آمریکا و اتحادیه اروپا منطقی محسوب می‌شود. همچنین در قوانین تصویب شده در این دو منطقه از جهان، به پیش‌بینی افزایش تقاضا در کنار ارائه مشوق‌هایی برای حمایت از توسعه این

بازارها اشاره شده است.

در همین راستا، ایالات متحده آمریکا با در نظر گرفتن بودجه مورد نظر و اولویت قرار دادن آن، یادداشت تفاهمی در ماه دسامبر ۲۰۲۲ با کشورهای جمهوری دموکراتیک کنگو (DRC) و زامبیا برای توسعه یک زنجیره تامین برای بخش خودروهایی الکتریکی را به امضا رساند.

بر اساس تحقیقات موسسه «Fastmarkets»، جمهوری دموکراتیک کنگو بزرگ‌ترین تولیدکننده کبالت در جهان است و ۷۴ درصد از عرضه جهانی این فلز در سال ۲۰۲۲ به این کشور تعلق داشت.

در حال حاضر اندونزی به عنوان یکی از تولیدکنندگان عمده فلز کبالت، در حال توسعه زنجیره تامین خود از طریق تولید رسوب هیدروکسید مخلوط (MHP) است. اندونزی سعی کرده است با امضای یک توافق تجارت آزاد محدود با ایالات متحده آمریکا، در دستیابی به هدف خود مصمم ظاهر شود.

بر اساس گزارشی که در این کنفرانس منتشر شد، اندونزی ۵ درصد از حجم عرضه جهانی کبالت را در سال ۲۰۲۲ به خود اختصاص داد اما این پتانسیل را دارد که مقدار تولید کبالت را تا سال ۲۰۳۰ تا ۱۰ برابر افزایش دهد.

رابرت سیرل، تحلیلگر موسسه «Fastmarkets» عنوان کرد که قیمت‌ها در سه ماهه دوم سال ۲۰۲۳ بیشتر از آنچه انتظار می‌رفت و پیش‌بینی شده بود، کاهش یافته است. به علاوه، میزان آن به نسبت میزان پیش‌بینی شده برای سه ماهه اول سال ۲۰۲۳ کمتر بود.

روند نزولی کالاهای واسطه‌ای صنایع بالادستی همچنان ادامه دارد و انتظار می‌رود این روند همچنان بر قیمت فلزات در نیمه دوم سال ۲۰۲۳ تاثیر بگذارد.

وی افزود که انتظار می‌رود فضای اقتصاد کلان بهبود یابد و تقاضا از سوی بخش‌های

**جمهوری دموکراتیک
کنگو بزرگ‌ترین
تولیدکننده کبالت در
جهان است و ۷۴ درصد
از عرضه جهانی این فلز
در سال ۲۰۲۲ به این
کشور تعلق داشت**

الکتریکی و الکترونیک مصرفی بازیابی شود. این موضوع خود را در قیمت فلزات در نیمه دوم سال ۲۰۲۳ نشان خواهد داد.

■ سیاست‌های تشویق سرمایه‌گذاری در زنجیره تامین مواد اولیه به کار رفته تولید باتری

رابرت سیبرل تاکید کرد که در حال حاضر اجرای قانون کاهش تورم (IRA) ایالات متحده آمریکا، موجب افزایش استفاده از خودروهای الکتریکی در این کشور شده است. از سوی دیگر، اتحادیه اروپا با قانون مواد اولیه حیاتی (CRMA) فضا را برای افزایش حمایت از نرخ نفوذ خودروهای الکتریکی و به دنبال آن افزایش حجم تقاضای کبالت در این بخش فراهم خواهد کرد اما با توجه به حجم وسیع بازار باتری و خودروهای الکتریکی در چین، تا زمانی که بازیابی در حجم پالایش و تقاضای کبالت در قاره آسیا اتفاق نیفتد، روند کاهش قیمت‌ها ممکن است همچنان پابرجا باقی بماند. یکی از معامله‌گران با اشاره به فرا رسیدن

فصل تابستان و امکان تغییر قیمت‌ها اعلام کرد که در حال حاضر قیمت فلز کبالت بسیار پایین است. وی ضمن اشاره به امکان انبار کردن این فلز برای استفاده در آینده، افزود: این احتمال وجود دارد که طی چندین سال آینده، استفاده از این فلز در صنایعی مانند هوافضا و خودروهای الکتریکی به میزان چشمگیری افزایش یابد. پس منطقی خواهد بود که از حالا به منظور داشتن آمادگی برای چنین سناریویی، شرایط را برای ذخیره فلز کبالت فراهم کرد.

پیتر هندلی، نماینده کمیسیون اتحادیه اروپا، خواستار ایجاد انجمنی با نام انجمن جهانی مواد اولیه حیاتی جهت همکاری میان تولیدکنندگان و مصرف‌کنندگان شد. وی در ادامه مطرح کرد که به منظور انجام چنین کاری، باید گفت‌وگوها با تولیدکنندگان و مصرف‌کنندگان انجام شود تا راه‌های ایجاد پایداری در روند عرضه و بهبود شاخص محیطی، اجتماعی و حاکمیتی بررسی و از تمایل استانداردهای موجود کشورهای غربی بر دیگر کشورها اجتناب شود.

همچنین یکی از نمایندگان دولت جمهوری دموکراتیک کنگو در کنفرانس مذکور، در پاسخ به سوال یکی از حضار در مورد ملی‌سازی منابع، مطالبی را بیان کرد. پاول مابولیا ینگا، هماهنگ‌کننده دفتر دولت فدرال در کینشاسا، جمهوری دموکراتیک کنگو (CTCPM) عنوان کرد: وقتی دو قدرت اقتصادی و یا دو شرکت قدرتمند با یکدیگر وارد کشمکش می‌شوند، این اعضای شرکت‌ها خواهند بود که بیشترین ضرر را متحمل می‌شوند.

وی با اشاره به کشورهای قدرتمند در حوزه فناوری و کشور کنگو تصریح کرد که این کشورها، قدرت و متخصصان فناوری را در اختیار دارد؛ در حالی که کشور کنگو مواد اولیه مورد نیاز این کشورها را در اختیار داشته است.

ارائه یک شاخص مهم در چند سال آینده برای وضعیت خودروهای الکتریکی و سهم فلز کبالت در آن تعیین‌کننده خواهد بود. در پایان شرکت‌کنندگان در این کنفرانس توافق کردند که سرمایه‌گذاری در زنجیره تامین بسیار مهم است.



شرکت ملی صنایع مس ایران پیشرو در جهش تولید ۱۳۹۹
 National Iranian Copper Industries Company
 pioneer in production leap 2020

- تولید ۱ میلیون و ۲۰۰ هزار تن کاتد مس برای نخستین بار
 - تولید ۲۸۰ هزار تن کاتد مس برای نخستین بار
 - Annual Production of 280 thousand tons of Copper Cathodes (alltime high record)
 - Annual Production of 1.2 million tons of Copper Concentrate (all time high record)

- قیمت فروش ۴۲ هزار میلیارد تومانی برای نخستین بار
 - رشد ۹۰ درصدی در فروش نسبت به سال ۱۳۹۸
 - Annual sales value of 420 thousand billion Rials all time high (record)
 - 90% growth in sales value compared to 2019



لپیدولیت، عضو لاینفک روند عرضه جهانی لیتیوم



حجم تولید لپیدولیت چین بر اساس کربنات لیتیوم، معادل حدود ۱۲,۲ درصد از مقدار تولید جهانی لیتیوم در سال ۲۰۲۲ را به خود اختصاص داد و پیش‌بینی می‌شود بیش از ۱۵ درصد از مقدار تولید جهانی لیتیوم در سال ۲۰۳۲ را به خود اختصاص دهد.

پیش‌بینی می‌شود در سال ۲۰۲۵، به ۱۹۳ هزار تن کربنات لیتیوم معادل برسد.

پیش‌بینی می‌شود حجم تقاضای جهانی لیتیوم در سال ۲۰۲۵، به یک میلیون و ۳۹۰ هزار تن کربنات لیتیوم معادل برسد؛ در حالی که پیش‌بینی برای حجم عرضه آن حدود یک میلیون و ۷۳۳ هزار تن کربنات لیتیوم معادل در سال ۲۰۲۵ خواهد بود. بنابراین احتمالاً در سال ۲۰۲۵، بازار با یک حجم مازاد لیتیوم ۳۴۲ هزار تنی کربنات لیتیوم معادل روبه‌رو خواهد بود. افزایش تقاضای شدید برای لیتیوم زمانی که قیمت لیتیوم به پایین‌ترین سطح خود در سال ۲۰۲۰ رسید، موجب افزایش تقاضای جهانی برای کانی لپیدولیت شد.

ژائو مطرح کرد که مقدار تولید لپیدولیت چین با نرخ رشد ترکیبی سالانه ۱۴۵,۲۶ درصد طی سال‌های ۲۰۱۵ تا ۲۰۲۲ افزایش یافت که ناشی از افزایش تقاضا از طرف بخش باتری و همچنین توسعه فناوری‌های مرتبط با فرآوری

ذخیره‌سازی انرژی، ۴۴ درصد از کل تقاضا برای لپیدولیت و وسایل نقلیه مبتنی بر انرژی‌های نو، ۴۰ درصد از سهم بازار این کانی را به خود اختصاص دادند.

انتظار می‌رود روند صعودی گذار به انرژی‌های نو موجب افزایش تقاضا برای لپیدولیت مورد استفاده در تولید کربنات لیتیوم شود.

دانیل جیمز، یکی از سهام‌داران برتر شرکت «iLiMarket» پیش‌بینی می‌کند حجم تقاضای جهانی لیتیوم تا سال ۲۰۳۰، به سه میلیون تن در سال کربنات لیتیوم معادل برسد.

به گفته فیبی اوهارا، تحلیلگر بخش مواد اولیه به کار رفته در تولید باتری‌ها در موسسه «Fastmarkets»، پیش‌بینی می‌کند که حجم تقاضا برای باتری‌های لیتیومی در سال ۲۰۲۳، از پنج هزار گیگاوات ساعت (GWh) فراتر رود.

شیونگ وی در ادامه بیان کرد که حجم عرضه لپیدولیت چین در سال ۲۰۲۲، در مجموع به ۸۵ هزار تن کربنات لیتیوم معادل رسید و

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، یکی ژائو، تحلیلگر موسسه «Fastmarkets» اظهارات خود را در کنفرانس این موسسه در سنگاپور در رابطه با پیش‌بینی وضعیت مواد اولیه مورد استفاده در تولید باتری‌ها در آسیا اعلام کرد.

شیونگ وی، یکی از مشاوران بخش لیتیوم در شرکت «Traxys» در این کنفرانس تاکید کرد که کانی لپیدولیت چین که معمولاً برای تولید کربنات لیتیوم در کنار اسپودومن و آب نمک استفاده می‌شود، جزو لاینفک روند عرضه جهانی لیتیوم است.

تقریباً تمام کربنات لیتیوم تولید شده از لپیدولیت در چین در تولید باتری لیتیومیون نیز به کار می‌رود. در سال ۲۰۲۲، سیستم‌های ذخیره‌سازی انرژی (ESS) و وسایل نقلیه مبتنی بر انرژی‌های نو (NEV) دو بازار بزرگ برای لپیدولیت مورد استفاده در تولید کربنات لیتیوم بودند. بر همین اساس بازار سیستم‌های

لیتیوم بود.

در همین رابطه، افزایش تقاضای لیتیوم منجر به استخراج غیرقانونی سنگ لپیدولیت به ویژه در شهر یچان در استان جیانگشی چین در سال ۲۰۲۲ شد. در ماه فوریه ۲۰۲۳، مقامات شهر یچان سختگیری‌های بیشتری را در رابطه با استخراج غیرقانونی لپیدولیت در این شهر اعمال کردند.

به گفته ژائو، ذخایر لیتیوم چین در سال ۲۰۲۲ مجموعاً دو میلیون تن بر اساس فلز لیتیوم بود. به علاوه ۲۲ معدن لپیدولیت در چین در سال ۲۰۲۲ از حق استخراج قانونی برخوردار بودند.

ارزایی هفتگی موسسه «Fastmarkets» برای کربنات لیتیوم، با غلظت حداقل ۹۹٫۵ درصد مورد استفاده در تولید باتری‌ها با شرط تحویل درب کارخانه تولیدکننده قیمت ۲۰۰ هزار تا ۲۳۰ هزار یوان (۲۸٫۹۰۱ تا ۳۳٫۲۳۶ دلار) به ازای هر تن در روز چهارم می ۲۰۲۳ را نشان داد که نسبت به قیمت قبلی یعنی ۱۷۰ هزار تا ۱۹۵ هزار یوان به ازای هر تن، حدود ۳۰ هزار تا ۳۵ هزار یوان در هر تن افزایش داشت.

■ نگرانی در خصوص کیفیت و شاخص محیطی، اجتماعی و حاکمیتی

فرآوری لیتیوم با استفاده از سنگ لپیدولیت به دلیل ناخالصی‌های بالا و خلوص پایین‌تر اکسید لیتیوم در سنگ معدن لپیدولیت، در مقایسه با اسپودومن با مشکلاتی مواجه است و تولید کربنات لیتیوم همچنان کاملاً مطابق با استاندارد ملی چین در تولید باتری‌ها نیست.

به گفته ژائو، نسبت ترکیبات یون سولفات و پتاسیم در کربنات لیتیوم به کار رفته توسط دو تولیدکننده لپیدولیت، از محدودیت‌های تعیین شده توسط سازمان استاندارد ملی کشور چین فراتر رفته است.

وی افزود: فراتر رفتن میزان نسبت پتاسیم، یون سولفات و سدیم بیش از محدودیت‌های تعیین شده توسط سازمان استاندارد ملی کشور چین، فقط مختص این دو واحد فرآوری چین نیست بلکه چنین اتفاقی یک رخداد رایج در تولید

کربنات لیتیوم از لپیدولیت محسوب می‌شود. چنین کربنات لیتیوم تولید شده‌ای اغلب به عنوان کربنات لیتیوم آماده جهت استفاده در تولید باتری‌ها در بازار چین شناخته می‌شود. در این ترکیب آماده، نسبت کربنات لیتیوم به تنهایی مبتنی بر استاندارد ملی چین است؛ در حالی که نسبت سایر ترکیبات شیمیایی فراتر از استاندارد ملی به کار رفته است.

بر همین اساس کربنات لیتیوم آماده جهت استفاده در تولید باتری‌ها، به پالایش بیشتری نیاز دارد تا در صنایع پایین‌دستی که نیاز به باتری دارند، مورد استفاده قرار گیرد.

فعالان بازار استفاده مستقیم از لپیدولیت در فرایند تولید هیدروکسید لیتیوم را غیراصولی عنوان کردند و اظهار داشتند که الزام به استفاده از هیدروکسید لیتیوم با کیفیت‌تر که خطرناک‌تر و ناپایدارتر از کربنات لیتیوم است، به مواد اولیه با کیفیت و پایداری بیشتری نیاز دارد.

اسپودومن، ماده اولیه برای تولید هیدروکسید لیتیوم در باتری است. به علاوه برای فرآوری کربنات لیتیوم نیز می‌توان از لپیدولیت استفاده کرد. از سوی دیگر، نمایندگان شرکت‌های حاضر در کنفرانس مذکور نگرانی‌های خود را در مورد شاخص محیطی، اجتماعی و حاکمیتی (ESG) مربوط به فرآوری لپیدولیت ابراز کردند.

به گفته شیونگ وی، فلوراید یکی از آلاینده‌های اصلی هوا محسوب شده که طی فرایند استفاده از لپیدولیت در فرآوری کربنات لیتیوم تولید می‌شود. یکی از تاجران لیتیوم در چین در همین رابطه عنوان کرد که اسید هیدروفلوئوریک در فرایند استفاده از لپیدولیت تولید می‌شود و بسیار سمی است.

یکی از مصرف‌کنندگان مستقر در کره جنوبی خاطرنشان کرد که مقابله با افزایش تولید آلاینده‌های هوا با روش‌های اصولی و اطمینان از اینکه فرآوری لپیدولیت مطابق با استانداردهای شاخص محیطی، اجتماعی و حاکمیتی است، یک موضوع بسیار مهم محسوب می‌شود.

فرآوری لیتیوم با استفاده از سنگ لپیدولیت به دلیل ناخالصی‌های بالا و خلوص پایین‌تر اکسید لیتیوم در سنگ معدن لپیدولیت، در مقایسه با اسپودومن با مشکلاتی مواجه است

شرکت «Li-Cycle» به دنبال افزایش بیشتر تولید

شرکت «Li-Cycle» مقدار تولید از بازیافت فلزات موجود در باتری‌های مصرف شده و دور ریختنی خود در سه ماهه اول سال ۲۰۲۳ را بیش از دو برابر افزایش داد. این افزایش تولید به دلیل بازیافت باتری خودروهای الکتریکی مبتنی بر انرژی‌های نو این شرکت توسط سیستم فرآوری فلزات موجود در انواع باتری‌ها در ایالات متحده آمریکا بود.

از هشت میلیون دلار در سه ماهه اول سال ۲۰۲۲، به ۳٫۶ میلیون دلار در سه ماهه مشابه در سال ۲۰۲۳ رسید که تا حدی ناشی از کاهش قیمت‌های نیکل و کبالت بود.

طبق گفته سیمپسون، این شرکت قصد دارد در اواسط سال ۲۰۲۳ به لطف قانون کاهش تورم ایالات متحده آمریکا، وام ۳۷۵ میلیون دلاری از وزارت انرژی ایالات متحده آمریکا دریافت کند. شرکت «Li-Cycle» اعلام کرد که اخیراً قراردادی با شرکت «VinES»، بزرگ‌ترین تولیدکننده باتری در ویتنام در ماه نوامبر ۲۰۲۲ امضا کرده است. شرکت «Li-Cycle» اعلام کرد که بر اساس این قرارداد، احتمالاً یک مرکز دارای سیستم فرآوری فلزات موجود در انواع باتری‌ها در نزدیکی واحد تولید شرکت «VinES» راه‌اندازی خواهد شد.

انتظار می‌رود تصمیم‌گیری درباره مبلغ سرمایه‌گذاری در مورد راه‌اندازی این سیستم در سال ۲۰۲۵ انجام شود. در این مدت و تا آن زمان، شرکت «Li-Cycle» مواد بازیافتی مورد نیاز شرکت «VinES» را با استفاده از سیستم فرآوری فلزات موجود در انواع باتری‌های شرکت «Li-Cycle» مستقر در آمریکای شمالی فرآوری خواهد کرد.

موسسه «Fastmarkets»، در پاسخ به تمایل بیشتر بازار به استفاده از مواد اولیه موجود در باتری‌های بازیافتی، پیشنهاد کرد که ارزیابی هفتگی قیمت شاخص‌های سودآوری بازیافت فلزات موجود در باتری‌های مصرف شده و دور ریختنی را در بازار کره جنوبی از اواسط می ۲۰۲۳ آغاز کند.

کبالت و نیکل به منظور تولید باتری‌ها، موجب کاهش قابل توجه ریسک‌های عملیاتی خواهد شد. به گفته سیمپسون، مرکز بازیافت روچستر به عنوان مرکز استفاده از سیستم فرآوری فلزات موجود در انواع باتری‌ها، قرار است در اواخر سال ۲۰۲۳ راه‌اندازی شود.

وی در ادامه خاطرنشان کرد: شرکت «Li-Cycle» قصد دارد از همین استراتژی راه‌اندازی مرکز استفاده از سیستم فرآوری فلزات موجود در انواع باتری‌ها در اروپا استفاده کند. اوایل ماه می ۲۰۲۳، این شرکت اعلام کرد که با شرکت «Glencore» یادداشت تفاهمی را امضا کرده است تا یک مرکز جدید در ایتالیا با سه سیستم فرآوری فلزات موجود در انواع باتری‌ها در کشورهای زیر راه‌اندازی کند:

- کشور آلمان با ظرفیت فرآوری ۳۰ هزار تن در سال؛ خط اول تولید و بازیافت این سیستم در اواسط سال ۲۰۲۳ و خط دوم آن در نیمه دوم سال ۲۰۲۳ به بهره‌برداری خواهد رسید.

- کشور فرانسه با ظرفیت فرآوری ۱۰ هزار تن در سال؛ انتظار می‌رود خط تولید و بازیافت اصلی این سیستم در نیمه اول سال ۲۰۲۴ به بهره‌برداری برسد.

- کشور نروژ با ظرفیت فرآوری ۱۰ هزار تن در سال؛ پیش‌بینی می‌شود راه‌اندازی این سیستم در نیمه دوم سال ۲۰۲۳ به پایان برسد.

زیان خالص شرکت «Li-Cycle» در سه ماهه اول سال ۲۰۲۳، به ۳۹٫۴ میلیون دلار رسید که نسبت به زیان خالص ۱۰٫۱ میلیون دلاری این شرکت در سه ماهه مشابه سال ۲۰۲۲ افزایش پیدا کرده است. به گفته سیمپسون، میزان درآمد این شرکت

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، دبی سیمپسون، مدیر ارشد مالی شرکت «Li-Cycle» در روز دوشنبه ۱۵ می ۲۰۲۳ اعلام کرد که این شرکت حدود یک هزار و ۸۵۳ تن فلزات موجود در باتری‌های مصرف شده و دور ریختنی را در سه ماهه اول سال ۲۰۲۳ بازیافت و تولید کرده است که بیش از دو برابر حجم ۷۰۲ تنی بازیافت و تولید شده در سه ماهه مشابه سال ۲۰۲۲ است.

وی افزود: این بازیافت با استفاده از سیستم فرآوری فلزات موجود در انواع باتری‌ها این شرکت در ایالت‌های آریزونا، آلاباما و نیویورک انجام شد. افزایش مقدار تولید و همچنین افزایش مشتریان جدید به این شرکت کمک کرد تا بتواند فلزات موجود در باتری‌های مصرف شده و دور ریختنی بیشتری را بازیافت و به فروش برساند. این شرکت در سه ماهه اول سال ۲۰۲۳، حدود ۸۸۱ تن از این فلزات بازیافتی را به فروش رساند که نسبت به حجم ۷۷۴ تنی بازیافت شده در سال ۲۰۲۲، حدود ۱۳٫۸۲ درصد افزایش داشت.

سیمپسون مطرح کرد: در حال حاضر و در کوتاه‌مدت، این شرکت فلزات موجود در باتری‌های مصرف شده و دور ریختنی بازیافت شده را فقط تحت قرارداد تولید و به فروش می‌رساند.

وی در ادامه تأکید کرد: هدف میان‌مدت تا بلندمدت این شرکت، بازیافت و تولید انبوه فلزات موجود در باتری‌های مصرف شده و دور ریختنی به منظور تامین مواد اولیه مرکز تولید باتری این شرکت واقع در شهر روچستر در ایالت نیویورک است. استفاده از فلزات بازیافت شده‌ای همچون لیتیوم،



شرکت آلومینای ایران

جاذرم اولین تولیدکننده آلومینا در خاورمیانه



جاذرم قطب سوم تولیدش آلومینیوم ایران



IRANALUMINA.IR
INFO@IRANALUMINA

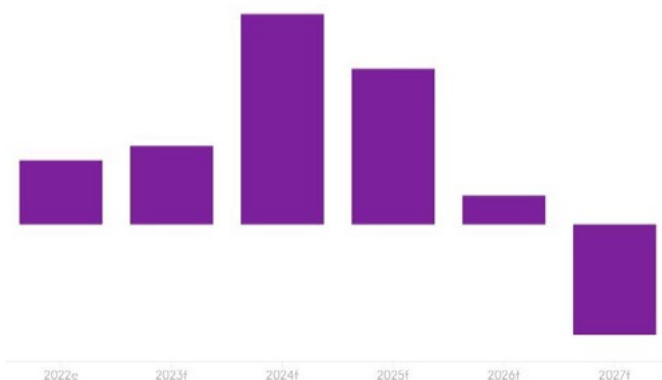
تاکید کنگره کبالت بر افزایش تولید باتری‌های «NCM»

فلز کبالت همچنان یک عنصر مهم در فرایند تولید باتری‌های خودروهای الکتریکی (EV) محسوب می‌شود. در عین حال، باتری‌های نیکل منگنز کبالت اکسید (NCM) در میان روند روبه‌رشد استفاده از باتری‌های لیتیوم آهن فسفات (LFP)، همچنان سهم برتر در بازار باتری‌ها را دارند.

همچنین ریسک‌های مرتبط با شاخص محیطی، اجتماعی و حاکمیتی باعث شده است که خودروسازان به سمت کاهش میزان استفاده از این فلز به‌کار رفته در تولید باتری‌های نیکل منگنز کبالت اکسید بروند. وی بیان کرد که این تغییر رویکرد بر سهم بازار باتری‌های نیکل منگنز کبالت اکسید تأثیری نخواهد گذاشت؛ چراکه همچنان از این فلز در تولید باتری‌ها استفاده می‌شود اما مقدار آن به نسبت قبل کمتر خواهد بود. همچنین باید خاطرنشان کرد که همیشه

حدود ۴۷ درصد از کل حجم تقاضا برای فلز کبالت را به خود اختصاص دهد. رابرت سرل در ادامه تأکید کرد: انتظار می‌رود سهم باتری‌های لیتیوم آهن فسفات به نسبت سهم باتری‌های نیکل منگنز کبالت اکسید (NCM) افزایش یابد اما باتری‌های نیکل منگنز کبالت اکسید همچنان سهم غالب در بازار را در اختیار خواهند داشت و احتمال می‌رود حجم استفاده از فلز کبالت در باتری‌ها کاهش یابد. قیمت‌های بالا و نوسانی فلز کبالت و

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، این ارزیابی توسط تحلیلگرانی که در کنگره موسسه کبالت در استانبول در روز ۱۰ می ۲۰۲۳ شرکت کردند، ارائه شد. به گفته رابرت سرل، تحلیلگر بخش مواد اولیه مورد استفاده در تولید باتری‌ها در موسسه «Fastmarkets» که یکی از شرکت‌کنندگان در این کنگره بود، یک حجم تقاضای فزاینده برای باتری‌های نیکل منگنز کبالت اکسید (NCM) در نیمه دوم سال ۲۰۲۳ از سوی صنعت خودروهای الکتریکی وجود خواهد داشت که علی‌رغم رشد تقاضا برای باتری‌های لیتیوم آهن فسفات در چین و کشورهای غربی، این مسئله ممکن است موجب افزایش قیمت سولفات کبالت شود. وی افزود: حجم فروش خودروهای الکتریکی دارای باتری‌های نیکل منگنز کبالت اکسید در سال ۲۰۳۰، به ۱۹,۵ میلیون دستگاه خواهد رسید. بر اساس تحقیقات صورت گرفته توسط موسسه «Fastmarkets»، پیش‌بینی می‌شود که صنعت خودروهای الکتریکی تا سال ۲۰۳۰،



کبالت حداقل ۳۰ درصد، با شرط تحویل کالا بر روی عرشه کشتی در بنادر چین و تقبل هزینه ارسال توسط خریدار با در نظر گرفتن درصد شاخص سودآوری قیمت کبالت با خلوص استاندارد موسسه «Fastmarkets» در روز چهارشنبه ۱۲ می ۲۰۲۳، عدد ۵۱ تا ۵۳ درصد را نشان داد که نسبت به رقم ۵۸ تا ۶۱ درصد در ماه ژانویه ۲۰۲۳ کاهش داشت. این رقم در روز ۱۱ می ۲۰۲۲، در زمان برگزاری کنگره کبالت در سال ۲۰۲۲، برابر با ۸۳ تا ۹۶ درصد بود.

موسسه «Fastmarkets» پیش‌بینی می‌کند که حجم کبالت در سال ۲۰۲۳، به چهار هزار تن حجم مازاد عرضه برسد. به علاوه این حجم مازاد در سال ۲۰۲۴، به ۱۴ هزار تن افزایش خواهد یافت.

■ حفظ تعادل در حجم عرضه و تقاضای کبالت

رابرت سرل تاکید کرد که بازده مورد انتظار برای عملیات استخراج و تولید مولیبدن شرکت چینی Tenke Fungurume (CMOC) در نیمه دوم سال ۲۰۲۳ و گسترش پروژه‌های توسعه‌ای و نوپا، موجب تاثیرگذاری و تحت فشار قرار دادن شاخص سودآوری و قیمت‌های هیدروکسید کبالت در سال ۲۰۲۳ خواهد داد.

وی افزود: حجم مازاد مورد انتظار در بازار کبالت برای یک دوره کوتاه‌مدت ادامه می‌یابد و بعید است با بهبود ظرفیت تولید و حجم تقاضا برای مدت طولانی ادامه پیدا کند.

در حال حاضر حداقل ۱۶ هزار تن ظرفیت تولید در سال ۲۰۲۳ از معادن مختلف از جمله بخش معدن‌کاری دستی کاهش یافته است. یکی از فعالان بازار که در این کنگره شرکت کرده بود، عنوان کرد که روند عرضه به تدریج بر بازار کبالت تاثیر خواهد گذاشت.

یکی دیگر از شرکت‌کنندگان در این کنگره اعلام کرد که در حال حاضر بازار در شرایط سختی قرار دارد و فعلا باید از فلز کبالت در تولید باتری خودروهای الکتریکی استفاده شود.

چراکه جایگزینی ارزان‌تر و ایمن‌تر است و در مقایسه با باتری‌های لیتیوم‌یونی، عمر مفید بیشتری را ارائه می‌دهند.

یکی از حاضران در این کنگره عنوان کرد: از آنجایی که چین قصد دارد حجم صادرات خودروهای الکتریکی به دیگر نقاط جهان را افزایش دهد، بنابراین نیازمند باتری‌های نیکل منگنز کبالت اکسید بیشتری خواهد بود. قیمت کبالت اخیرا به دلیل کاهش حجم تقاضای بازار مواد شیمیایی و مازاد عرضه هیدروکسید کبالت در حال کاهش است.

ارزیابی شاخص سودآوری هیدروکسید کبالت موسسه «Fastmarkets» با غلظت

خطر جایگزینی باتری‌های نیکل منگنز کبالت اکسید با باتری‌های جدیدتر وجود خواهد داشت. به گفته یکی دیگر از موسسات تحقیقاتی حاضر در این کنگره، فلز کبالت همچنان به عنوان یک عنصر مهم در تولید این باتری‌ها محسوب می‌شود. همچنین استفاده از فلز کبالت برای حفظ ایمنی و پایداری مواد شیمیایی موجود در باتری‌ها مهم تلقی می‌شود.

همه تحلیلگران حاضر در این کنگره، متفق‌القول بر روی این موضوع تاکید داشتند که باتری‌های لیتیوم آهن فسفات و باتری‌های با محتوای نیکل بالا، سهم بازار بیشتری را در چین نسبت به سایر نقاط جهان به دست می‌آورند؛





صنایع مصرف کننده

کاهش حجم فروش و تولید خودرو در چین

کاهش حجم فروش و تولید خودرو در چین

مقدار تولید و حجم فروش خودروها در چین در ماه آپریل ۲۰۲۳ نسبت به ماه قبل از آن کاهش یافت که دلیل آن را می توان احتیاط مصرف کنندگان در خرید مبنی بر وجود رقابت شدید قیمت گذاری در بخش خودرو طی ماه آپریل دانست.

درصد و نسبت سالانه آن حدود ۸۴۰ درصد رشد داشت.

■ کاهش قیمت کویل نورد سرد (CRC) به پایین ترین حد خود در پنج ماه گذشته

ارزیابی هفتگی موسسه «Fastmarkets» برای فولاد کویل نورد سرد چین، با شرط تحویل درب انبار تولیدکنندگان قیمت حدود چهار هزار و ۴۵۰ تا چهار هزار و ۵۰۰ یوان (۶۴۴ تا ۶۵۱ دلار) در هر تن در روز جمعه ۱۲ می ۲۰۲۳ را نشان داد که نسبت به قیمت چهار هزار و ۶۳۰ تا چهار هزار و ۶۸۰ یوان در هر تن در ماه آپریل کاهش داشت.

آخرین ارزیابی نسبت به روز جمعه ۱۲ می ۲۰۲۳ تغییرات زیادی را به ثبت نرساند اما نشان از پایین ترین سطح قیمتی آن در حدود پنج ماه گذشته داشت.

فعالان بازار اعلام کردند که تداوم کاهش حجم تقاضا و هزینه ها به دلیل روند نزولی قیمت مواد اولیه به کار رفته در فولادسازی، همچنان موجب ادامه روند نزولی در بازار و تاثیرگذاری بر قیمت فولاد شد. طبق داده های انجمن آهن و فولاد چین، حجم

خودروسازان چین، حجم فروش در ماه آپریل ۲۰۲۳، در مجموع به ۲,۱۶ میلیون دستگاه خودرو رسید که نسبت ماهانه آن ۱۱,۹ درصد کاهش داشت اما نسبت سالانه آن ۸۲,۷ درصد افزایش را تجربه کرد.

چین در ماه مارس ۲۰۲۳، حدود ۶۴۰ هزار خودروی الکتریکی تولید کرد که نسبت ماهانه آن ۵ درصد کاهش داشت اما نسبت سالانه آن حدود ۱۱۰ درصد رشد پیدا کرد. حجم فروش خودروهای الکتریکی در ماه آپریل ۲۰۲۳، به ۶۳۶ هزار دستگاه خودرو رسید که نسبت ماهانه آن ۲,۶ درصد کاهش و نسبت سالانه آن حدود ۱۱۰ درصد افزایش پیدا کرد.

به علاوه حجم صادرات خودرو چین در این ماه، حدود ۳۷۶ هزار دستگاه خودرو بود که نسبت ماهانه آن ۳,۳ درصد و نسبت سالانه آن ۱۷۰ درصد رشد را تجربه کرد. آمارهای انجمن خودروسازان چین نشان می دهد که حجم صادرات خودروهای الکتریکی در ماه مارس ۲۰۲۳، حدود ۱۰۰ هزار دستگاه خودرو بود که نسبت ماهانه آن ۲۸,۶

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، به گفته انجمن خودروسازان چین (CAAM)، رقابت شدید قیمت گذاری خودرو در ماه آپریل ۲۰۲۳ هم به خودروسازان و هم به تولیدکنندگان خودروهای الکتریکی (EV) سرایت کرد و منجر به تردید به خرید و رویکرد نظاره گری برای ثبات قیمت ها در میان مصرف کنندگان شد.

در عین حال مقدار تولید و حجم فروش سالانه خودرو در آپریل ۲۰۲۳ نسبت به مدت مشابه سال ۲۰۲۲ افزایش یافت. در ماه آپریل ۲۰۲۲، زنجیره تامین خودرو در چین به دلیل افزایش محدودیت ها به منظور کنترل شیوع ویروس کرونا با مشکلات جدی روبه رو شد که در نهایت به محدودیت در مقدار تولید و حجم فروش انجامید.

خودروسازان چینی در ماه آپریل ۲۰۲۳، حدود ۲,۱۳ میلیون دستگاه خودرو تولید کردند که نسبت ماهانه آن ۱۷,۵ درصد کاهش داشت اما نسبت سالانه آن ۷۶,۸ درصد افزایش پیدا کرد. در همین حال، طبق گزارش انجمن

تحویل درب کارخانه تولیدکننده در چین در روز ۱۰ می ۲۰۲۲، قیمت ۱۸ هزار و ۱۰۰ تا ۱۸ هزار و ۳۰۰ یوان در هر تن را نشان داد که نسبت به قیمت ۱۸ هزار و ۳۰۰ تا ۱۸ هزار و ۵۰۰ یوان در هر تن در یک هفته قبل از تاریخ مذکور کاهش داشت. همچنین قیمت آن در ابتدای ماه آپریل ۲۰۲۳، بین ۱۸ هزار و ۷۰۰ تا ۱۸ هزار و ۹۰۰ یوان در هر تن ارزیابی شد. صنعت خودرو، یکی از مصرف‌کنندگان اصلی شمش آلیاژ آلومینیوم ریخته‌گری «ADC ۱۲» در صنایع پایین دستی است. برخی منابع تامین کننده به موسسه «Fastmarkets» اعلام کردند که در ماه مارس ۲۰۲۳، شاهد حجم تقاضای کمتری از بخش خودرو بوده‌اند.

بر همین اساس خریداران داخلی ترجیح می‌دهند از ذخایر انبار خود استفاده کنند و عجله‌ای برای خرید مواد اولیه بیشتری ندارند. در واقع اگر تقاضایی هم برای خرید داشته باشند، به اندازه نیاز آن‌ها خواهد بود؛ چرا که آن‌ها بر این باورند که حجم کافی از آلیاژ برای عرضه در بازار وجود دارد.

یکی از تامین‌کنندگان به موسسه «Fastmarkets» اعلام کرد که اخیراً حجم تقاضای بسیار کمی سفارش دریافت کرده است و پیش‌بینی کرد این وضعیت برای مدتی ادامه داشته باشد.

همچنین حجم معاملات در بازار فیزیکی نیز روند نزولی به خود گرفته است. یکی دیگر از تامین‌کنندگان بیان کرد که در حال حاضر فروش وی فقط با شرکت‌های بزرگ متقاضی و طرف قرارداد انجام می‌شود.

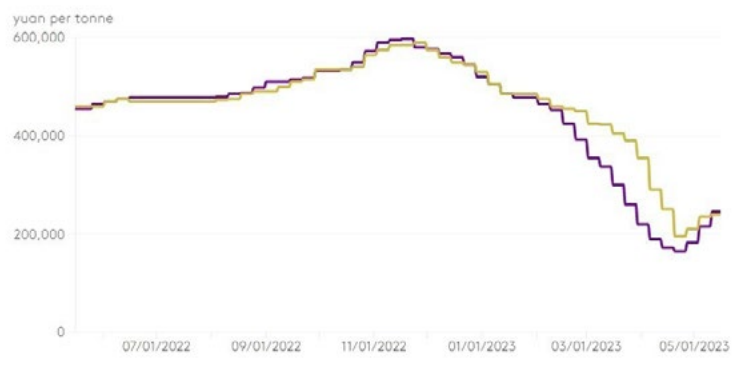
وضعیت قیمت مواد اولیه به کار رفته در

تولید باتری‌ها تحت تأثیر روند نزولی بازار

قیمت لیتیوم در چین عمدتاً در ماه آپریل ۲۰۲۳ روند نزولی داشت و در روز ۲۰ همین ماه به پایین‌ترین سطح خود رسید. این میزان کاهش قیمت آخرین بار در ماه اکتبر ۲۰۲۱ و در بحبوحه روند نزولی مداوم و رکود در حجم تقاضای بازار فیزیکی مشاهده شد.

به دلیل کاهش قیمت‌ها در نیمه اول ماه آپریل ۲۰۲۳، اکثر مصرف‌کنندگان به سبب حجم تقاضای محدود، مواد اولیه را به اندازه نیاز خریداری

	output			sales		
	units (million)	year-on-year change (%)	month-on-month change (%)	units (million)	year-on-year change (%)	month-on-month change (%)
Overall auto (Apr)	2.13	176.8	117.5	2.16	182.7	111.9
Overall auto (Jan-Apr)	8.36	18.6	N/A	8.24	17.1	N/A
Passenger vehicles (Apr)	1.78	178.5	117.3	1.81	187.7	110.2
Overall passenger vehicles (Jan-Apr)	7.05	18.6	N/A	6.95	16.8	N/A
Commercial vehicles (Apr)	0.36	168.8	118.4	0.35	160.5	119.9
Overall commercial vehicles (Jan-Apr)	1.30	18.8	N/A	1.29	18.8	N/A
Electric vehicles (Apr)	0.64	1110.0	15.0	0.64	1110.0	12.6
Overall electric vehicles (Jan-Apr)	2.22	142.8	N/A	2.22	142.8	N/A



بر همین اساس حجم سفارش‌ها از ماه آپریل ۲۰۲۳ روند نزولی به خود گرفته است. یکی از تولیدکنندگان مستقر در شمال چین پیش‌بینی می‌کند بخش خودرو در سال ۲۰۲۳ همچنان با وضعیت کساد در بازار مواجه باشد؛ در حالی که در سایر بخش‌ها مانند صنعت ساخت‌وساز و املاک و زیرساخت‌ها هنوز نشانه‌هایی از بهبود قابل توجهی مشاهده نشده است.

بازار شمش آلیاژ آلومینیوم ریخته‌گری

«ADC ۱۲» همچنان در رکود

بازار داخلی شمش آلیاژ آلومینیوم ریخته‌گری «ADC ۱۲» چین در بحبوحه کاهش تقاضا از سوی صنایع پایین دستی خودرو، همچنان با ضعف در تقاضا روبه‌رو است.

ارزیابی موسسه «Fastmarkets» برای شمش آلیاژ آلومینیوم ریخته‌گری «ADC ۱۲»، با شرط

موجودی انبارهای کویل نورد سرد در ۲۱ شهر بزرگ چین تا پایان آپریل ۲۰۲۳ به حدود یک میلیون و ۲۵۰ هزار تن رسید که ۳۰ هزار تن (۲,۵ درصد) نسبت به سال ۲۰۲۲ افزایش داشت.

موضوع تداوم سفارش‌های ناکافی در بحبوحه کاهش حجم تقاضا در داخل و خارج از چین و همچنین کاهش حاشیه‌های سود که واحدهای تولیدی را مجبور به کاهش تولید می‌کند، نشان از چشم‌اندازی ضعیف برای بازار دارد.

شرکت فولادسازی چینی «Baoshan Iron & Steel» در روز ۱۰ می ۲۰۲۳ اعلام کرد که قیمت پایه کویل (نورد سرد خود را ۲۰۰ یوان در هر تن برای سفارش‌های چین در ماه ژوئن ۲۰۲۳ در مقایسه با ماه قبل از آن کاهش خواهد داد. کاهش قیمت برای ماه ژوئن ۲۰۲۳ را می‌توان اولین کاهش قیمت کویل نورد سرد شرکت «Baosteel» در ۹ ماه گذشته عنوان کرد.

می کنند و در عین حال در انتظار کاهش بیشتر قیمت هانیز هستند.

یکی از معامله گران فلز لیتیوم چین اعلام کرد از آنجایی که قیمت لیتیوم در روند نزولی قرار دارد، تمایل متقاضیان به خرید شدت یافته و به همین دلیل حجم تقاضای بازار فیزیکی با محدودیت روبه رو است.

با این وجود، معامله گران وقتی احساس کردند قیمت های بازار فیزیکی به پایین ترین حد خود رسیده است، شروع به ذخیره سازی مجدد در انبارهای خود کردند و به همین دلیل روند نزولی بازار تغییر کرد و قیمت ها از اواخر ماه آپریل به تدریج افزایش یافت. موسسه «Fastmarkets» اعلام کرد که فروشندگان لیتیوم قیمت ها را در بحبوحه بازگشت نقدینگی به بازار افزایش دادند.

به گفته فعالان بازار، تقاضا برای نمک های لیتیوم به دلیل ذخایر فراوان مصرف کنندگان و نرخ عملیات پایین، علی رغم ارائه برخی تخفیف ها توسط معامله گران، همچنان ضعیف باقی ماند.

ارزیابی موسسه «Fastmarkets» برای کربنات لیتیوم با غلظت حداقل ۹۹٫۵ درصد، مورد استفاده در تولید باتری ها با شرط تحویل درب کارخانه تولیدکننده در چین، قیمت ۲۳۰ هزار تا ۲۶۰ هزار یوان در هر تن در روز ۱۱ می ۲۰۲۳ را نشان داد که ۳۰ هزار یوان در هر تن نسبت به قیمت ۲۰۰ هزار تا ۲۳۰ هزار یوان در تن در هفته قبل از تاریخ مذکور افزایش داشت. این ارزیابی در روز ۲۰ آپریل ۲۰۲۳، قیمت حدود ۱۵۰ هزار تا ۱۸۰ هزار یوان در هر تن را نشان داد.

همچنین ارزیابی این موسسه برای لیتیوم هیدروکسید مونوهیدرات با غلظت حداقل ۵۶٫۵ درصد، مورد استفاده در تولید باتری ها با شرط عرضه در بازار فیزیکی چین، قیمت ۲۳۰ هزار تا ۲۵۰ هزار یوان در هر تن در روز ۱۱ می ۲۰۲۳ را نشان داد که ۱۰ هزار یوان در هر تن نسبت به قیمت ۲۲۰ هزار تا ۲۵۰ هزار یوان

در هر تن در هفته قبل از تاریخ مذکور افزایش داشت. این ارزیابی در روز ۲۰ آوریل ۲۰۲۳، قیمت حدود ۱۸۰ هزار تا ۲۱۰ هزار یوان در هر تن را نشان داد.

قیمت سولفات کبالت، یکی دیگر از مواد اولیه مهم در تولید باتری ها، در ماه آپریل ۲۰۲۳ با روند نزولی مواجه بود؛ چراکه حجم تقاضا از سوی تولیدکنندگان ماده واسطه در صنایع پایین دستی با روند کاهشی همراه بود و در نتیجه این روند بر کل بازار تاثیر گذاشت.

ارزیابی موسسه «Fastmarkets» برای سولفات کبالت با غلظت حداقل ۲۰٫۵ درصد، با شرط تحویل درب کارخانه تولیدکننده، قیمت ۳۴ هزار و ۴۰۰ تا ۳۵ هزار یوان در هر تن در روز ۱۲ می ۲۰۲۳ را نشان داد که نسبت به قیمت ۳۴ هزار تا ۳۵ هزار یوان در هر تن در روز ۱۰ می ۲۰۲۳، حدود ۵۰۰ یوان در هر تن افزایش و نسبت به قیمت ۳۷ هزار تا ۳۸ هزار یوان در هر تن در روز هفتم آپریل ۲۰۲۳، حدود دو هزار و ۵۰۰ تا سه هزار یوان در هر تن کاهش را نشان داد.

اساسا حجم تقاضا برای سولفات کبالت در ماه مارس ۲۰۲۳ ضعیف بود و قیمت ها به پایین ترین سطح تاریخی خود در سه سال اخیر رسیدند. یکی از تولیدکنندگان سولفات کبالت مطرح کرد که اگرچه قیمت ها از نیمه دوم ماه آپریل به دلیل افزایش حجم تقاضا شروع به افزایش کرده است اما اینکه آیا حجم تقاضا در هفته های آینده افزایش زیادی خواهد داشت یا خیر، هنوز مشخص نیست.

در عین حال برخی منابع اعلام کردند که حدود ۶۰ درصد از تولیدکنندگان سولفات نیکل در چین از اواخر ماه مارس ۲۰۲۳، ظرفیت تولید خود را به دلیل فشار فزاینده ناشی از کاهش حاشیه سود، به سبب روند نزولی قیمت سولفات کاهش داده اند. این منابع افزودند که با وجود تقاضای نزولی در بازار، این اتفاق به نفع ثبات در آن تمام خواهد شد. در بازار سولفات منگنز به عنوان یکی

معامله گران وقتی احساس کردند قیمت های بازار فیزیکی به پایین ترین حد خود رسیده است، شروع به ذخیره سازی مجدد در انبارهای خود کردند و به همین دلیل روند نزولی بازار تغییر کرد و قیمت ها از اواخر ماه آپریل به تدریج افزایش یافت

تولیدکنندگان در خارج از چین خاطر نشان کرد که علی‌رغم کاهش ظرفیت تولید فعلی در برخی مناطق، پس از بهبود وضعیت تقاضای تولیدکنندگان، ظرفیت و مقدار تولید خود را افزایش داده که ممکن است منجر به ایجاد وضعیت مازاد عرضه در بازار گرافیت شود.

ارزیابی هفتگی موسسه «Fastmarkets» برای گرافیت لایه‌ای با غلظت ۹۴ درصد کربن، مش منفی ۱۰۰ با شرط تحویل در بنادر چین با تقبل هزینه ارسال توسط فروشنده در روز ۱۱ می ۲۰۲۳، قیمت ۶۷۰ تا ۷۲۰ دلار در هر تن را نشان داد که نسبت به ارزیابی قبلی و ثبت رکود قیمتی چهار هفته روند نزولی متوالی، از اواسط ماه آپریل ۲۰۲۳ بدون تغییر بود.

ارزیابی هفتگی برای گرافیت کروی با غلظت ۹۹٫۵ درصد کربن، در حجم ۱۵ میکرون، با شرط تحویل در بنادر چین با تقبل هزینه ارسال توسط فروشنده، قیمت دو هزار و ۲۰۰ تا دو هزار و ۵۰۰ دلار در هر تن در روز ۱۱ می ۲۰۲۳ را نشان داد که نسبت به قیمت هفته قبل از تاریخ مذکور ثابت بود اما نسبت به قیمت ماه مارس ۲۰۲۳، حدود ۲٫۸ درصد کاهش داشت.

در همین حال، به گفته برخی منابع مطلع به وضعیت بازار، افزایش برداشت از ذخیره انبارها در میان تولیدکنندگان باتری در صنایع پایین‌دستی بر بازار گرافیت در صنایع بالادستی از ماه مارس ۲۰۲۳، این بازار را تحت فشار قرارداده است.

در این میان مسئله اصلی تمایل کم متقاضیان به خرید است. یک تاجر فعال در حوزه فلزات در چین عنوان کرد که این مسئله منجر به توقف فعالیت موقت اکثر خطوط عملیاتی تولید گرافیت کروی در چین و همچنین کاهش ظرفیت تولید برای تولیدکنندگان گرافیت لایه‌ای شده است.

گفته شده است که عملیات تولید گرافیت در شهرستان لوویی در استان هیلونگ جیانگ چین، به طور متناوب توسط بازرسی‌های مرتبط با حفاظت از محیط زیست محلی در ماه‌های آپریل و می ۲۰۲۳ متوقف شده است.

از سوی دیگر، این روند نزولی در بازار ممکن است تا مدتی ادامه داشته باشد؛ چراکه مازاد عرضه هم برای گرافیت طبیعی و هم گرافیت مصنوعی وجود دارد. یکی از

دیگر از مواد اولیه مهم در صنایع بالادستی در تولید باتری‌های لیتیوم‌یونی، پس از تجربه پایین‌ترین سطح خود در اواسط ماه آپریل ۲۰۲۳ و بعد از رسیدن به وضعیت ثبات، توانسته است این حالت خود را حفظ کند. همچنین حجم نقدینگی در بازار سولفات منگنز در این ماه بسیار پایین بود.

در عین حال بازار با در نظر گرفتن جنبه‌های بنیادین خود، با ضعف بیشتر در عرضه به نسبت روند تقاضا مواجه است. یکی دیگر از تولیدکنندگان سولفات منگنز بیان کرد که تولیدکنندگان صنایع پایین‌دستی تا زمانی که چشم‌انداز بازار نامشخص است، هیچ‌گونه معامله‌ای انجام نمی‌دهند.

ارزیابی هفتگی موسسه «Fastmarkets» برای سولفات منگنز با غلظت حداقل ۳۲ درصد منگنز مورد استفاده در تولید باتری‌ها با شرط تحویل درب کارخانه تولیدکننده در چین، در روز ۱۱ می ۲۰۲۳ قیمت پنج هزار و ۵۰۰ تا ۶ هزار یوان در هر تن را نشان داد که نسبت به قیمت آن در روز ۱۳ آپریل ۲۰۲۳ بدون تغییر بود.





صنایع تامین کننده

تولید زغال سنگ مبتنی بر انرژی‌های تجدیدپذیر در چین

چشم‌انداز مبهم بازار زغال سنگ هم‌زمان با کاهش حجم تقاضا

ثبات قیمت در بازار الکترودهای گرافیتی چین



تولید زغال سنگ مبتنی بر انرژی های تجدیدپذیر در چین

استان شانشی که یکی از استان های تولیدکننده زغال سنگ در شمال چین است و با میزان تولید بالای آلودگی هوا در فرایند تولید خود دست و پنجه نرم می کند، در مسیر تبدیل شدن به بزرگ ترین تولیدکننده زغال سنگ مبتنی بر انرژی های تجدیدپذیر در این کشور است. بر همین اساس، این استان آماده اجرای اقداماتی در این راستا برای گذار به انرژی های تجدیدپذیر و ارتقای سیستم های به کار رفته در فرایند تولید در صنعت فولاد است.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، به گفته فعالان بازار، استان شانشی یکی از مناطق مهم چین در طرح این کشور برای گذار به انرژی های تجدیدپذیر و رسیدن به هدف انتشار کربن صفر تا سال ۲۰۶۰ است؛ چرا که این استان یکی از پایگاه های اصلی انتشار کربن به سبب وجود صنایع تولید فولاد و زغال سنگ در چین است.

در اطلاعیه ای که توسط وزارت صنعت و فناوری اطلاعات چین در روز ۶ آوریل ۲۰۲۳ منتشر شد، تصریح شده است که این استان شمالی چین در مسیر گذار به انرژی های تجدیدپذیر و ایجاد تحول و ارتقای سیستم های به کار رفته در صنعت فولاد خود، به منظور تولید فولاد با کیفیت بالا مبتنی بر انرژی های تجدیدپذیر در راستای کاهش انتشار کربن و همچنین حفظ رقابت پذیری محصولات فولادی تولیدی این استان است.

■ متالورژی هیدروژن

به گفته یکی از مقامات اداره نوآوری و توسعه فناوری عالی کمیسیون توسعه و اصلاحات ملی چین، مسئولان استان شانشی به دنبال ترغیب صنایع فعال در این استان، به منظور استفاده از سوخت هیدروژنی در تولیدات بوده که بخش مهمی در روند گذار به انرژی های تجدیدپذیر در چین هم زمان با حرکت این کشور در این مسیر به منظور کاهش انتشار کربن و همچنین توسعه صنایع نوظهور با اهمیت استراتژیک است.

فعالان بازار بر این باورند که رسیدن به اهداف چنین طرحی در این استان امکان پذیر به نظر می رسد؛ چرا که این استان غنی از منابع زغال سنگ و سنگ آهن است.

لازم به ذکر است که بیشتر هیدروژن تولیدی در چین از زغال سنگ به دست می آید و مقدار زیادی هیدروژن در فرایند فرآوری زغال سنگ کک شو تولید می شود. یکی از مقامات دپارتمان صنعت و فناوری اطلاعات استان شانشی، در

بیانیه ای در باره توسعه سوخت مبتنی بر هیدروژن در این استان که در ماه دسامبر ۲۰۲۲ منتشر شد، عنوان کرد: استان شانشی به عنوان یک استان غنی از زغال سنگ، یک مزیت ذاتی در کاهش هزینه های تولید هیدروژن محسوب می شود.

این مقام مطرح کرد: گاز کوره کک که یک محصول جانبی در فرایند تولید کک است، دارای محتوای هیدروژن تقریباً ۶۰ درصدی بوده که از آن می توان سالانه ۱۴ میلیارد مترمکعب سوخت هیدروژن در استان شانشی استخراج و تولید کرد.

در ماه سپتامبر ۲۰۲۲، شرکت فولاد «Shanxi Jincheng» تزریق گاز غنی از هیدروژن را روی یکی از پروژه های تفجوشی خود آزمایش کرد و موفق به تامین نیازهای فرایند تولید شد. در عین حال دومین تاسیسات این شرکت آزمایش سیستم گرمایشی خود را در ماه آوریل ۲۰۲۳ به پایان رساند.

به گفته شرکت فولاد «Shanxi Jincheng»، فرایند تفجوشی غنی از هیدروژن در مقایسه با فرایند تفجوشی معمولی، می تواند مصرف سوخت

شد. به گفته منابع مطلع بازار، هر چه کک‌ها ریز بافت‌تر باشند، بهره‌وری استفاده از مواد اولیه در کوره‌های بیشتر می‌شود.

به گفته یک ارائه دهنده اطلاعات صنعت محلی، کوره‌های بلند با حجم کمتر از یک هزار و ۲۰۰ مترمکعب، ۴۲ درصد از کل ظرفیت آهن مذاب در استان شانشی را شامل می‌شود. برخی منابع خاطرنشان کردند که این بدان معناست که تقاضا برای کک با مقاومت بالاتر، احتمالاً در چند سال آینده به سرعت افزایش خواهد یافت.

یکی از تحلیلگران صنعت فلزات عنوان کرد: واحدهای کک‌سازی باید کیفیت کک را بر این اساس پس از استقرار کوره‌های بلند جدید و بزرگ بالا ببرند. این به‌روزرسانی تاسیسات تولید محصولات فولادی، منجر به افزایش نسبت محصولات به‌کار رفته در ساختمان‌های اسکلت غیرفولادی در سال ۲۰۲۳ به میزان ۳ واحد درصد خواهد شد.

در همین راستا، به واحدهای فولاد مشوق‌هایی ارائه می‌شود تا تحقیق و توسعه در رابطه با فولاد به‌کار رفته در ساختمان‌های اسکلت غیرفولادی

دی‌اکسید کربن را بیش از ۵۰ درصد و مصرف انرژی را تا بیش از ۲۰ درصد در مقایسه با کوره بلند غنی از هیدروژن کاهش دهد.

■ ساخت تاسیسات پیشرفته فولادسازی

استان شانشی با هدف ساخت تاسیسات پیشرفته فولادسازی بیش از ۹۰ درصد ظرفیت کل این تاسیسات تا سال ۲۰۲۵، به دنبال جایگزینی کوره‌های بلند با کوره‌های بلند با حجم کمتر از یک هزار و ۲۰۰ مترمکعب، کوره‌های فولادسازی به روش اکسیژن قلیایی (BOF)، کوره‌های قوس الکتریکی زیر ۱۰۰ تن و کوره‌های قوس الکتریکی فروآلیاژی زیر ۵۰ تن است.

یکی از تحلیلگران صنعت فولاد بیان کرد که تاسیسات پیشرفته‌تر و بزرگ‌تر فولادسازی، به معنای نیاز بیشتر به مواد اولیه و انتشار کربن کمتر است. به عنوان مثال، یک کوره بلند بزرگ پس از ترکیب با مواد دیگر، به کک با مقاومت بالاتری نیاز خواهد داشت تا اطمینان حاصل شود که کک هنگام سقوط از بالای کوره به پایین، در ذرات هوا ترکیب نخواهد

جامد را ۰٫۹ تا ۱٫۳ کیلوگرم در تولید هر تن سنگ معدن کاهش دهد. پس از اینکه این شرکت چهار ماشین تفجوشی غنی از سوخت هیدروژن را راه‌اندازی کرد، مصرف سوخت جامد این شرکت سالانه حدود ۱۵ هزار تن و انتشار دی‌اکسید کربن حدود ۴۰ هزار تن کاهش یافت.

در ماه دسامبر ۲۰۲۲، شرکت «Zhongjin Metallurgical Technology» به عنوان یکی دیگر از فولادسازان بزرگ در استان شانشی، یک پروژه تولید ۳۰۰ هزار تنی آهن احیا مستقیم در سال مبتنی بر سوخت هیدروژن را به بهره‌برداری رساند که فعلاً در فاز آزمایشی قرار دارد.

در این پروژه با استفاده ۱۰۰ درصدی از گاز کوره کک به عنوان منبع سوخت، می‌توان آهن احیا مستقیم با عیار آهن خلوص ۹۲ درصدی تولید کرد. به علاوه از آهن احیا مستقیم می‌توان در کوره‌های قوس الکتریکی در واحدهای تولید استفاده کرد.

به گفته شرکت «Zhongjin Metallurgical Technology»، پروژه آهن احیا مستقیم کوره شفت مبتنی بر سوخت هیدروژن می‌تواند انتشار گاز



پیشرفته از جمله فولاد زنگ نزن، فولاد سیلیکونی جهت دار، فولاد نورد سرد تخت نازک و میلگرد و سیم مخصوص راتسریع بخشند.

به گفته منابع مطلع بازار، این تغییر در ساختار محصولات فولادی در راستای طرح این استان چین به منظور احیای صنعت ساخت تجهیزات صنعتی است. بر اساس طرح اجرایی سال ۲۰۲۳ که در روز ۱۲ آوریل توسط وزارت صنعت و فناوری اطلاعات منتشر شد، هدف استان شانسی افزایش ۱۲ درصدی درآمد سالانه صنعت ساخت تجهیزات صنعتی به ۴۳۰ میلیارد یوان (۶۳ میلیارد دلار) در سال ۲۰۲۳ است.

بر اساس این اطلاعیه، صنعت ساخت تجهیزات صنعتی شامل بخش هایی مانند متالورژی، حمل و نقل، ماشین آلات الکتریکی، ارتباطات، کامپیوتر و سایر فناوری های الکترونیکی، ابزار و ماشین آلات اداری است.

در دومین طرح اجرایی سال ۲۰۲۳ برای صنعت ساخت تجهیزات پیشرفته که در روز ۱۱ آوریل منتشر شد، تاکید شده است که کل درآمد صنعت تولید تجهیزات پیشرفته (ترانزیت ریلی، تجهیزات ماشین آلات زغال سنگ و ماشین آلات مهندسی) تا پایان سال ۲۰۲۳، از ۸۸ میلیارد یوان فراتر خواهد رفت که در مقایسه با ۷۵ میلیارد یوان درآمد در سال ۲۰۲۲ افزایش را نشان می دهد.

استان شانسی چین در تلاش است تا با افزایش مقدار تولید فولاد با کیفیت بالا و در مقابل کاهش مقدار تولید فولاد معمولی، همچنان حجم تولید فولاد خام و میزان انتشار کربن خود را در سطح فعلی حفظ کند.

یکی از معامله گران فلزات مستقر در شمال چین بیان کرد که واحدهای فولاد سازی می توانند از فرایندهای تولید پیشرفته ای مانند متالورژی هیدروژن برای تولید فولاد مبتنی بر انرژی های تجدید پذیر با کیفیت استفاده کنند؛ چرا که مصرف کنندگان فولاد تولید شده با استفاده از فرایندهای پیشرفته نسبت به مصرف کنندگان فولاد تولید شده با استفاده از فرایندهای معمولی، تمایل بیشتری در پذیرش پرداخت پرمیوم دارند.

امید است که دیگر استان های چین نیز از اجرای چنین طرحی در استان خود به منظور افزایش کیفیت فولاد حمایت کنند. یکی دیگر از تحلیلگران صنعت فلزات بیان کرد که مسئولان محلی استان های چین با توافق با مصرف کنندگان فولاد تولید شده، آن ها را ترغیب به سرمایه گذاری در این واحدها با استفاده از فرایندهای پیشرفته خواهند کرد.

افزایش نسبت تولید فولاد برای ساختمان های اسکلت غیر فولادی ممکن است باعث کاهش مقدار تولید فولاد برای ساختمان های اسکلت فولادی شود اما فعالان بازار چندان نگران کاهش بالقوه مقدار تولید فولاد برای ساختمان های اسکلت غیر فولادی در شانسی نیستند؛ چرا که بازار مسکن همچنان در وضعیت رکود قرار دارد.

یکی دیگر از معامله گران فلزات مستقر در شمال چین مطرح کرد: در حال حاضر عرضه فولاد برای ساختمان های اسکلت فولادی به اندازه کافی وجود دارد اما حتی اگر حجم عرضه هم کاهش یابد، امکان واگذاری و فروش صنعت فولاد ساختمان های اسکلت فولادی استان شانسی به خارج از این استان، تقریباً غیر محتمل خواهد بود.

بر اساس ارقام اداره ملی آمار چین، استان شانسی یکی از مراکز اصلی تولید کننده زغال سنگ و فولاد در چین محسوب می شود. در این استان حدود یک میلیارد و ۱۳۰ میلیون تن زغال سنگ خام در سال ۲۰۲۲ تولید شد که برابر با ۲۹ درصد از مقدار کل تولید چهار میلیارد و ۵۴۰ میلیون تنی زغال سنگ و فولاد چین است.

مقدار تولید کک در استان شانسی، حدود ۹۸ میلیون تن در سال ۲۰۲۲ بود که برابر با ۲۱ درصد از مقدار کل تولید ۴۷۳ میلیون و ۴۴۰ هزار تنی کک چین است.

به علاوه بر اساس گزارش اداره ملی آمار چین، مقدار تولید فولاد خام در استان شانسی در سال ۲۰۲۲، حدود ۶۴ میلیون و ۲۳۰ هزار تن بود که برابر با ۶ درصد از مقدار کل تولید یک میلیارد و ۱۰ میلیون تنی فولاد خام چین است.

**پروژه آهن احیا مستقیم
کوره شفت مبتنی بر
سوخت هیدروژن می تواند
انتشار گاز دی اکسید
کربن را بیش از ۵۰
درصد و مصرف انرژی را
تا بیش از ۲۰ درصد در
مقایسه با کوره بلند غنی
از هیدروژن کاهش دهد**

GILROD

COPPER^{MFG}ROD



gilrod.co

office: No.12, Nahid Gharbi St., Africa Blvd., Tehran
(021) 22039080 - 22039079 - 22039078

چشم انداز مبهم بازار زغال سنگ هم زمان با کاهش حجم تقاضا

چشم انداز بازار زغال سنگ سخت متالورژیکی درجه یک (با خلوص بالا) حتی با در نظر نگرفتن کاهش حجم تقاضا در بازارهای مصرف کننده اصلی آن یعنی چین و هند، ضعیف و نزولی پیش بینی می شود.

کالا در بنادر استرالیا با تقبل هزینه ارسال محصول توسط فروشنده کاهش دادند.

در روز سه شنبه ۱۶ می ۲۰۲۳، به نظر می رسد که قیمت ها از ارقام اعلام شده در ۱۲ می ۲۰۲۳ کاهش بیشتری پیدا کردند؛ به طوری که یک محموله زغال سنگ متالورژیکی سخت درجه یک بر اساس شاخص «PLV» استرالیا، به قیمت ۲۲۰ دلار در هر تن با شرط تحویل کالا در بنادر مقصد مربوطه با تقبل هزینه ارسال محصول توسط فروشنده و قیمت ۲۳۷ دلار در هر تن با شرط تحویل کالا در بنادر هند با تقبل هزینه ارسال محصول توسط خریدار پیشنهاد رسمی تایید نشده است.

در همین خصوص، یکی از معامله گران بازار زغال سنگ در بریتانیا به موسسه «Fastmarkets» اعلام کرد که این قیمت پیشنهادی نسبت به قیمت عرف آن پایین تر است اما امکان تعیین چنین قیمتی وجود دارد و نمی توان آن را رد کرد.

شاخص مبنای «DBCT» موسسه «Fastmarkets» برای پرمیوم زغال سنگ کک شو، با شرط تحویل کالا در بنادر مقصد

روند عرضه و تقاضا دارد اما این عملکرد در بخش های مختلف صنعت ثبات ندارد. این افزایش عرضه و تقاضا در برخی موارد همچون زیرساخت های دولتی و برخی از بخش های مصرفی سطح بالای فولاد مشاهده شده است.

یکی از تحلیلگران این صنعت مستقر در سنگاپور به موسسه «Fastmarkets» اعلام کرد که حجم تقاضا هنوز در برخی از بخش های مصرفی سطح پایین تر مناسب نیست اما افزایش حجم تقاضا فعلا در زیرساخت های دولتی و برخی از بخش های مصرفی سطح بالا وجود دارد.

یکی دیگر از معامله گران بازار در هند اعلام کرد که آخرین فرایند ذخیره سازی در انبارها نیز از اواخر ماه آپریل ۲۰۲۳ آغاز و اوایل ماه می ۲۰۲۳ به پایان رسید و بسیاری از خریداران در بازار فیزیکی بر مبنای آن تا حد زیادی نیازهای خود را تامین کردند.

یکی از منابع آگاه به وضعیت بازار در روز جمعه ۱۲ می ۲۰۲۳ به موسسه «Fastmarkets» اعلام کرد که فروشندگان نیز در حال حاضر به دلیل روند نزولی بازار قیمت های خود را به حدود ۲۳۰ تا ۲۳۵ دلار در هر تن با شرط تحویل

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، برخی منابع مطلع بازار پیش بینی می کنند حجم تقاضا برای زغال سنگ متالورژیکی سخت درجه یک، تا قبل از شروع فصل باران های موسمی هند افزایش نخواهد یافت.

یکی از تاجران در هند اخیرا با تایید این موضوع به موسسه «Fastmarkets» اعلام کرد که فصل باران های موسمی هند در پیش است، به همین دلیل نمی توان انتظار افزایش تقاضا در بازار متالورژی زغال سنگ سخت درجه یک را داشت.

فصل باران های موسمی هند در پیش است

داده های اداره هواشناسی هند نشان می دهد که باران های موسمی در روز ۲۲ می ۲۰۲۲ از جنوب هند آغاز شد و این سامانه تا روز ۲۲ جولای ۲۰۲۲ در این کشور به فعالیت خود ادامه داد. این سامانه بارشی از روز ۲۰ سپتامبر تا روز ۱۵ اکتبر ۲۰۲۲ در کشورهای جنوبی هند موجب بارش هایی شد.

در حال حاضر بازار فولاد هند عملکرد قوی در



ادامه روند نزولی را برای این بازار ارائه داد. این منبع مطلع تاکید کرد: می‌توان به بهبود اوضاع روند عرضه در سه ماهه سوم سال ۲۰۲۳ امیدوار بود. به علاوه وجود مشکلات در روند عرضه زغال سنگ کک‌شو از مبداء استرالیا، بر تغییر قیمت این محصول تاثیر چندانی نگذاشته است.

■ احتمال کاهش بیشتر قیمت زغال سنگ کک‌شو در چین

به گفته منابع مطلع بازار، چین با هشتمین دور از روند کاهش قیمت زغال سنگ کک‌شو مواجه است. چنین روند نزولی قیمتی، منجر به کاهش شدید حاشیه سود فولادسازان و حتی

یافت. شاخص مبنای «CSR» زغال سنگ کک‌شو با خلوص ۶۵ درصد از مبداء استرالیا به قیمت ۳۷۰ دلار در هر تن با شرط تحویل کالا در بنادر هند با تقبل هزینه ارسال محصول توسط خریدار تعیین شد.

یکی از فروشندگان زغال سنگ کک‌شو فعال در بازار آسیای جنوب شرقی بیان کرد که این قیمت‌ها چندان هم دور از انتظار نیستند؛ چراکه تقاضا برای ذخیره‌سازی مجدد این محصول در هند و به طور کلی تقاضا برای خرید زغال سنگ کک‌شو کاهش یافته است.

حتی یکی از منابع آگاه به وضعیت بازار و مرتبط با یکی از شرکت‌های معدنی مطرح جهان پیش‌بینی

مربوطه با تقبل هزینه ارسال محصول توسط فروشنده در روز دوشنبه ۱۵ می ۲۰۲۳، حدود ۲۳۳،۶۹ دلار در هر تن تعیین شد که ۹،۰۲ دلار در هر تن کاهش روزانه را نشان داد.

شاخص مبنای «DBCT» موسسه «Fastmarkets» برای پرمیوم زغال سنگ کک‌شو، با شرط تحویل کالا در بنادر مقصد مربوطه با تقبل هزینه ارسال محصول توسط فروشنده در پایان روز معاملاتی دوشنبه ۱۵ می ۲۰۲۳، رقم ۲۰۹،۲۵ دلار را به ثبت رساند که ۹،۳۳ دلار در هر تن در روز کاهش یافت. به نظر می‌رسد که تقاضا برای زغال سنگ کک‌شو از سوی مصرف‌کنندگان نهایی در واحدهای فولادسازی فعلا افزایش نخواهد



زغال‌سنگ کک‌شو خریداری شده توسط روسیه در بنادر اصلی چین انبار شده است. این معامله گر افزود: هرگز روند خرید زغال‌سنگ کک‌شو از سوی واحدهای فولادسازی تا این حد با کاهش روبه‌رو نبوده است. پیش‌تر یک محموله سفارش پنج هزار تنی یک سفارش با حجم کم در نظر گرفته می‌شد اما اکنون اگر واحدهای فولادسازی برای خرید فقط دو هزار تن زغال‌سنگ کک‌شو به برخی از فروشندگان مراجعه کنند، ممکن است به علت حجم بسیار محدود محموله، درخواست پیشنهاد واحدهای فولادسازی رد شود. با توجه به روند نزولی این بازار و درخواست برخی خریداران برای سفارش محموله‌های بین ۲۰۰ تا یک هزار تنی یک محموله، سفارش دو هزار تنی یک سفارش با حجم بالا در نظر گرفته می‌شود.

واحدهای فولادسازی چینی قصد دارند ذخایر انبار زغال‌سنگ کک‌شو را در سطح بسیار پایین و فقط برای مصرف در حدود یک هفته تولید حفظ کنند تا بتوانند هزینه‌های تولید را بهتر کنترل کنند؛ چراکه این واحدهای تولیدی معتقدند قیمت زغال‌سنگ کک‌شو در چین، همچنان به روند نزولی خود ادامه می‌دهد. به همین دلیل این مسئله به طور طبیعی منجر به کاهش تمایل واحدهای تولیدی چین به واردات زغال‌سنگ کک‌شو با زمان تحویل طولانی‌تر مانند زغال‌سنگ کک‌شو از استرالیا و ایالات متحده آمریکا شده است.

یکی از معامله‌گران زغال‌سنگ روز دوشنبه ۱۵ می ۲۰۲۳ مطرح کرد: اگر قیمت‌ها روند صعودی داشته باشد، واحدهای تولیدی مایل به استفاده از زغال‌سنگ کک‌شو در استرالیا حتی با وجود قیمت‌های برابر با زغال‌سنگ کک‌شو در چین یا حتی کمی بالاتر از این قیمت خواهند بود.

این معامله‌گر افزود با ادامه وضعیت فعلی بازار، اگر قیمت زغال‌سنگ کک‌شو در استرالیا ۱۰ تا ۲۰ دلار کمتر از قیمت زغال‌سنگ کک‌شو در چین نباشد، واحدهای تولیدی تمایلی به استفاده از آن پیدا نخواهند کرد.

رسیدن به حاشیه سود منفی می‌شود. هشتمین دور از روند کاهش قیمت زغال‌سنگ کک‌شو که توسط برخی واحدهای تولیدی در روز جمعه ۱۲ می ۲۰۲۳ ارائه شده بود، در حال حاضر توسط چند شرکت تولیدکننده پذیرفته شد. یکی از معامله‌گران زغال‌سنگ روز دوشنبه ۱۵ می ۲۰۲۳ اعلام کرد که بدون شک این دور از کاهش قیمت‌ها اتفاق خواهد افتاد.

در حال حاضر، حاشیه سود واحدهای تولیدی کمتر از ۱۰۰ یوان (۱۴ دلار) در هر تن است؛ در حالی که حاشیه سود برای تولیدکنندگان زغال‌سنگ کک‌شو حدود ۱۵۰ تا ۲۰۰ یوان در هر تن است. به علاوه واحدهای فولادسازی به دنبال کاهش بیشتر قیمت زغال‌سنگ کک‌شو هستند.

قیمت زغال‌سنگ کک‌شو چین از ابتدای ماه آوریل ۲۰۲۳ در هفتمین دور کاهش قیمت‌ها، در مجموع حدود ۶۰۰ تا ۷۰۰ یوان (۸۶ تا ۱۰۱ دلار) در هر تن کاهش یافت.

یکی از فروشندگان زغال‌سنگ کک‌شو در آسیای جنوب شرقی به موسسه «Fastmarkets» گفت: زمانی که محدودیت‌های مرتبط با شیوع ویروس کرونا برداشته شد، انتظار می‌رفت کاهش قیمت‌ها اتفاق بیفتد.

وی افزود: دلیل اصلی این اتفاق را می‌توان در افزایش حجم واردات زغال‌سنگ به مغولستان و روسیه از مبدا چین جست‌وجو کرد.

طی ماه‌های ژانویه تا مارس ۲۰۲۳، حجم واردات زغال‌سنگ کک‌شو از چین به مغولستان به ۱۱،۲ میلیون تن رسید که بیش از چهار برابر افزایش سالانه را نشان می‌دهد.

آمار گمرک چین نشان می‌دهد که حجم واردات زغال‌سنگ کک‌شو از مبدا چین به روسیه در سه ماهه اول سال ۲۰۲۳، حدود ۷،۱ میلیون تن بود که نسبت به سال ۲۰۲۲، حدود ۱۱۴ درصد افزایش را نشان داد.

یکی از معامله‌گران زغال‌سنگ در چین که عمدتاً زغال‌سنگ کک‌شو به روسیه می‌فروشد، به موسسه «Fastmarkets» اعلام کرد که به دلیل کاهش حجم تقاضای واحدهای تولیدی،

چین با هشتمین دور از روند کاهش قیمت زغال‌سنگ کک‌شو مواجه است. چنین روند نزولی قیمتی، منجر به کاهش شدید حاشیه سود فولادسازان و حتی رسیدن به حاشیه سود منفی می‌شود

گل گهر

رویش باورها در دل کویر



شرکت معدنی و صنعتی گل گهر
GOLGOHAR MINING & INDUSTRIAL COMPANY
روابط عمومی و امور بین الملل

www.geg.ir

ثبات قیمت در بازار الکتروندهای گرافیتی چین

بازارهای الکتروندهای گرافیتی در چین طی دو هفته منتهی به چهارشنبه ۱۰ می ۲۰۲۳، به دلیل کاهش حجم نقدینگی ناشی از ضعف بخش های فولادسازی در داخل و خارج از چین، همچنان تغییر محسوسی نداشته و ثابت باقی مانده است.

فعلی بوده است. در سمت تقاضا، نرخ بهره برداری در کوره های قوس الکتریکی در چین، یکی از ابزارهای اصلی صنایع پایین دستی برای تولید الکتروند گرافیتی با در نظر گرفتن کاهش حجم ذخیره انبارها در واحدهای فولادسازی کاهش یافت.

■ کاهش تدریجی حجم تقاضای الکتروند گرافیتی در بازارهای بین المللی

حجم تقاضا در بازارهای بین المللی با چالش هایی چون کاهش حجم تقاضا و تعیین تعرفه گمرکی ضد دامپینگ (مخالف تبعیض قیمت بین بازار داخل و خارج از کشور) برای گرافیت «UHP» و تعیین قیمت رقابتی در سایر نقاط جهان مواجه است. یکی از معامله گران الکتروند گرافیتی در اروپا اعلام کرد که فشار برای کاهش قیمت های پیشنهادی ادامه دارد و هنوز مشخص نیست که آیا تولیدکنندگان این کار را انجام می دهند یا گزینه های دیگری را بر روی میز قرار خواهند داد. یکی دیگر از تولیدکنندگان در چین اعلام کرد که خریداران در دیگر کشورها، تمایلی به ثبت سفارش خرید در زمانی که چشم انداز اقتصادی بازار نامشخص است، ندارند.

در عین حال ذخیره انبار تولیدکنندگان گرافیت «UHP» در چین در وضعیت مناسبی قرار دارد. به علاوه، سهم صادرات گرافیت «UHP» چین به اروپا به نسبت گرافیت «HP» بیشتر است؛ چراکه مشمول تعرفه های گمرکی یکسانی نیستند. تفاوت قیمت بین گرافیت «UHP» چین و سایر نقاط جهان کاهش یافته و به گفته یکی از معامله گران الکتروند گرافیتی در اروپا، اکنون رقابت بر سر تعیین قیمت آن در سایر نقاط جهان افزایش یافته است.

اکثر فعالان بازار از روند بهبود آهسته حجم تقاضا در بخش صنایع پایین دستی فولادسازی و همچنین عدم نیاز و احساس ضرورت تولیدکنندگان الکتروند گرافیتی برای بازیابی حجم تولید خود پس از تجربه روند کاهشی در سال ۲۰۲۲ به دلیل کاهش حاشیه سود، انتقاد کردند.

یکی دیگر از عواملی که روند فروش را برای تولیدکنندگان دشوار می کرد، این بود که قیمت کک زغال سنگ افزایش یافت؛ در حالی که قیمت الکتروند گرافیتی ثابت بود. علاوه بر این، به گفته یکی از تاجران فعال در آن منطقه، صادرات گرافیت «UHP» چین به اروپا مشمول تعرفه گمرکی بالایی بود. در حال حاضر بازار الکتروند گرافیتی، هم در روند عرضه و هم در روند تقاضا با ضعف هایی روبه روست.

بر همین اساس بسیاری از تولیدکنندگان برای حفظ ثبات قیمت ها و حاشیه سود خود، ظرفیت تولید را کاهش داده اند. یکی از تولیدکنندگان در چین عنوان کرد: بیشتر حجم محموله های سفارشی الکتروند گرافیتی تحویل داده شده از موجودی انبار

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، آخرین ارزیابی این موسسه برای الکتروندهای گرافیتی با توان فوق العاده بالا «UHP»، با شرط تحویل به بنادر چین و تقبل هزینه ارسال محموله با فروشنده، قیمت دو هزار و ۹۵۰ تا سه هزار و ۶۰۰ دلار در هر تن در روز چهارشنبه ۱۰ می ۲۰۲۳ را نشان می دهد که تقریباً مشابه دوازده ماهی قبلی این موسسه است.

در همان روز، قیمت الکتروندهای گرافیتی با توان بالا «HP»، با شرط تحویل به بنادر چین و تقبل هزینه ارسال محموله با فروشنده، حدود دو هزار و ۶۵۰ تا سه هزار دلار در هر تن ارزیابی شد که نسبت به ارزیابی قبلی تغییر خاصی نداشت.

قیمت هر دو گرید الکتروند گرافیتی در دو ماه آپریل و مارس ۲۰۲۳ روند نزولی داشت و قیمت گرافیت «UHP» با ۱۳،۸۲ درصد کاهش، به دو هزار و ۹۵۰ تا سه هزار و ۶۰۰ دلار در هر تن در اواسط ماه مارس ۲۰۲۳ رسید، این در حالی است که قیمت گرافیت «HP» با ۷،۳۷ درصد کاهش، به دو هزار و ۶۵۰ تا سه هزار دلار در هر تن در اواخر ماه آپریل ۲۰۲۳ رسید.



METALEXP

5th INTERNATIONAL IRON, STEEL, METAL PRODUCTS & MANUFACTURING TECHNOLOGIES TRADE FAIR

مرکز گردهمایی صنعت آهن و فولاد
۵ الی ۸ مهر ۱۴۰۲
ترکیه - استانبول

27 - 30 September 2023

İSTANBUL EXPO CENTER

HALL 9-10-11



and Products Trade Fair

8th International Aluminium Technology, Machinery

Aluexpo

2023

12-14 October 2023, ISTANBUL



Istanbul Expo Center

Concurrent Symposium

alus'11

11th International Aluminium Symposium

TALSAD
TURKISH ALUMINIUM RECYCLERS ASSOCIATION



METEM
CENTRAL CHAMBER OF METALURGICAL AND METALLURGICAL ENGINEERS' TRAINING CENTER

**The Exclusive Hub
for the Eurasian
Aluminium Industry**

aluexpo.com



@hmankirosfairs

Supporters

TALSAD
TURKISH ALUMINIUM RECYCLERS ASSOCIATION



METEM
CENTRAL CHAMBER OF METALURGICAL AND METALLURGICAL ENGINEERS' TRAINING CENTER



KOSGEB

Organizer



Deutsche Messe

Hannover-Messe
Ankiros Fuarçılık A.Ş.

