

سریع تر از امروز، فردا را خلق کنید...

آنلاین



هفته نامه الکترونیکی خبری و تحلیلی فلزات آنلاین

شماره ۲۸۱ / شهریورماه ۱۴۰۲

اکبر ایازی:

تولید را برای آیندگان زنده نگه دارید!

امید یوسف زادگان:

برنامه ریزی هدفمند برای تحقق آرمان ها

محمد رضا دارابنوش تهرانی:

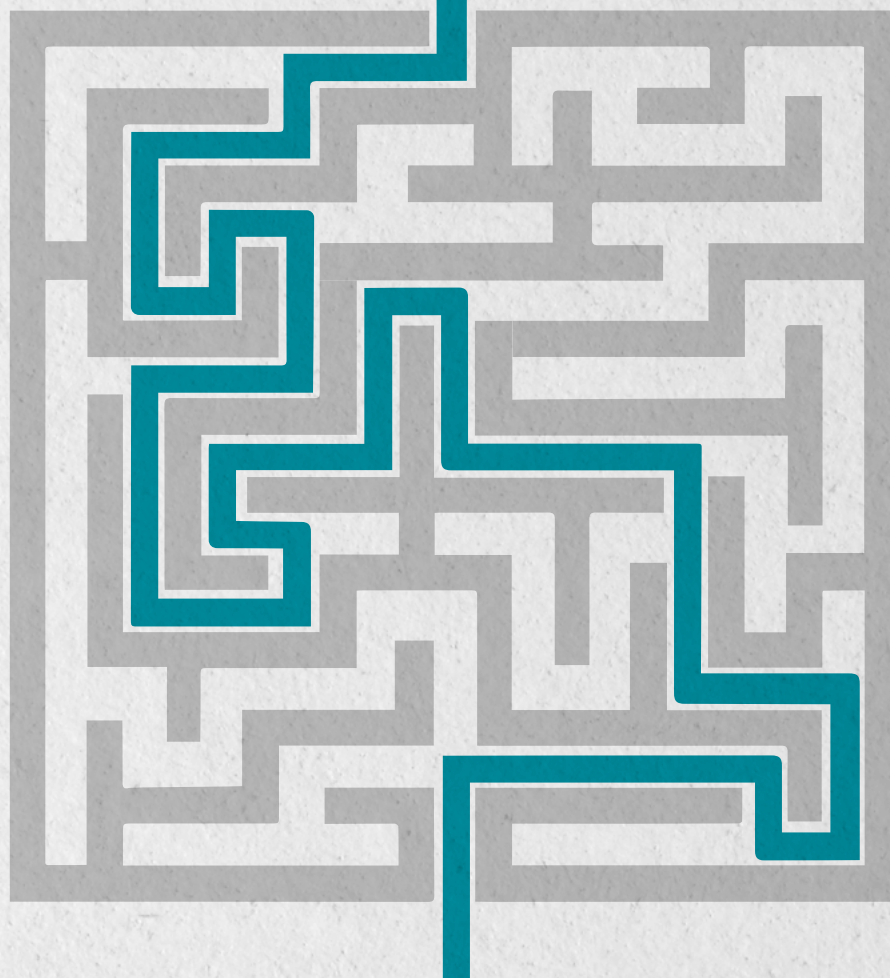
بخش خصوصی، موتور محرکه اقتصاد و صنعت کشور



رضا شریفی، مدیر عامل شرکت فولاد اقلید پارس:

رکورد شکنی فولاد اقلید پارس

در نصب سازه ریفرمر



شرکت مشاوره اقتصادی فلزات و مواد آرمان

شرکت مشاوره اقتصادی فلزات و مواد آرمان آتورپات

مشاور طرح جامع مس کشور

مشاور طرح جامع طلای کشور

بهترین روش پیش بینی آینده، خلق آن است...

www.aturpatconsulting.ir



تاریخ انتشار: ۱۴۰۲/۰۶/۰۴

صاحب امتیاز و مدیر مسئول: اتابک خلیلی

طراح گرافیک: زهراسادات پورمرتضوی

کارشناس بازرگانی: یاسمن عباسی

اعضای تحریریه:

محمد رضا طارمی

فرنوش فضل الله

مریم باقری

شقایق تیموری

آدرس:

تهران | خیابان شریعی | بالاتر از تقاطع سمیه
پلاک ۱۱۴ | واحد یک

۰۲۱-۷۷۶۵۳۸۳۴

۰۲۱-۷۷۵۰۶۸۳۵

Info@felezatonline.ir

@felezatonline_ir

felezatonline

felezatonline

www.felezatonline.ir

فهرست:

سرمقاله

آشفته بازار قراضه ۴

گفت و گوی ویژه

رکوردشکنی فولاد اقلید پارس در نصب سازه ریفرمر ۶

فولاد

تاثیر پدیده «ال نینو» بر روی زنجیره عرضه فولاد ۱۰

اختلاف قیمت میلگرد در بازارهای داخلی و صادراتی اقتصادی نیست ۱۲

آموزش و استقرار مدیریت ایمنی فرایند (PSM) در شرکت فولاد مبارکه ۱۶

برنامه ریزی هدفمند برای تحقق آرمان ها ۲۰

تولید را برای آیندگان زنده نگه دارید! ۲۲

صادرات تسمه فولادی در گرو تعدیل قیمت مواد اولیه ۲۵

ذوب آهن، الگویی موفق و پیشرو در حوزه بهداشت و محیط زیست ۲۶

آموزش TBM در راستای رعایت استانداردهای ایمنی در ذوب آهن ۲۸

تدوین سند استراتژیک HSE در «فولاد» به منظور افزایش و بهبود ایمنی ۳۰

فولاد هر مزگان به دنبال بهینه سازی مصرف منابع و ارتقای عملکرد زیست محیطی ۳۴

آلومینیوم

بخش خصوصی موتور محرکه اقتصاد و صنعت کشور ۲۸

حیات تولید به یک تار مو بند است! ۴۰

مس

سنبله پرزور تولیدکنندگان غیربومی ۴۴

افزایش تقاضای اروپا برای مس سبز ۴۶

«فباهنر»، برگ برنده صنعت مس کشور در بازارهای صادراتی ۴۸

سرب و روی

لرزم کاهش تصدی گری دولت در صنایع فلزی ۵۲

فلزات آلایزی و آلیاژها

پیش بینی ادامه روند نزولی قیمت لیتیوم ۵۸

پیش بینی کسری عرضه منگنز گرید باتری تا سال ۲۰۲۷ ۶۲

صنایع تامین کننده

در تکنولوژی پیشرو هستیم اما با چالش واردات مواد اولیه مواجهیم ۶۶

بررسی طرح ادغام شرکت «Thungela» با وجود کاهش قیمت زغال سنگ ۷۰

بورس و اقتصاد

سیاست گذاری های چین در راستای حفظ افزایش قیمت فلزات پایه ۷۴

شرکت «Vale» به دنبال فروش سهام شرکت زیر مجموعه خود با نام «VBT» ۷۸

آشفته بازار قراضه



محمد جلال کوشکی
مدیرعامل شرکت مس نگین اصفهان

صنعتی بسیار مشهود است و قیمت گذاری قراضه به طور سلیقه‌ای انجام می‌شود. از اثرات منفی دیگر عدم ساماندهی بازار قراضه باید به این نکته اشاره کرد که تولیدکنندگان امکان خرید مواد اولیه به مقدار کافی را ندارند زیرا مقدار قراضه عرضه شده توسط این افراد که غالباً به صورت محلی جمع‌آوری شده است، بسیار پایین‌تر از نیاز واحدهای تولیدی بوده و تولیدکنندگان باید برای رفع نیاز خود با چندین تامین‌کننده در ارتباط باشند. در صورتی که در سال‌های گذشته تعاونی‌های تامین قراضه مس فعال بودند و تولیدکنندگان به راحتی قراضه را به مقدار کافی و با قیمت مناسب از این تعاونی‌ها خریداری می‌کردند اما به مرور زمان و فعالیت برخی افراد سودجو که تنها به فکر منفعت شخصی خود بودند، این تعاونی‌ها غیرفعال شدند. همچنین به دلیل اینکه فروشندگان ضایعات فاکتور رسمی صادر نکرده و مشتریان هم تمایل زیادی برای خرید رسمی محصولات ندارند، تولیدکنندگان برای حفظ میزان فروش خود، مجبور به پرداخت ۹ درصد مالیات بر ارزش افزوده نیز هستند.

گفتنی است که یکی از مولفه‌های دیگر تاثیر گذار بر قیمت قراضه، قیمت مس در بازارهای جهانی بوده که با افزایش آن مشکلات تولیدکنندگان پیچیده‌تر می‌شود. در ظاهر به نظر می‌رسد که افزایش قیمت مس و محصولات مسی به نفع تولیدکنندگان است اما این باور غلطی بوده که در ذهن افراد شکل گرفته است زیرا با افزایش قیمت قراضه، فروشندگان ضایعات برای کسب سود بیشتر میزان عرضه آن را در بازار کاهش داده و تولیدکنندگان با کمبود مواد اولیه مواجه می‌شوند. در این شرایط تولیدکنندگان برای ادامه فعالیت ناچار به خرید مواد اولیه با قیمت‌های بالاتر هستند که نیازمند سرمایه بیشتری است؛ از سوی دیگر خرید قراضه با قیمت‌های بالاتر باعث می‌شود تا حاشیه سود صنعتگران محدود شده و به مرور زمان واحدهای تولیدی قادر به ادامه فعالیت نباشند. لازم به ذکر است که میزان پایین تولید مس در کشور نسبت به ذخایر غنی این فلز، بر افزایش قیمت قراضه بی‌تاثیر نبوده است.

با تمام این تفاسیر تنها راهکاری که می‌تواند باعث بهبود وضعیت بازار قراضه و جلوگیری از ادامه فعالیت افراد سودجو شود، ساماندهی بازار و ایجاد بنگاه‌های بزرگ تامین کننده قراضه است؛ در این شرایط، هم امکان تامین کافی قراضه برای تولیدکنندگان وجود دارد و هم قیمت تعیین شده برای آن منصفانه خواهد بود.

صنعتگران فعال در صنعت مس برای تولید محصولات میانی، امکان استفاده از دو ماده اولیه یعنی کاتد و قراضه مس را دارند اما به دلیل اینکه خرید کاتد مس عموماً از طریق کانال‌های رسمی مانند بورس کالا امکان‌پذیر است، تولیدکنندگان کوچک مقیاس به دلیل قوانین دشوار این تالار صنعتی، امکان خرید کاتد را ندارند؛ استفاده از قراضه با کیفیت به جای کاتد مس، تفاوت چندانی در کیفیت محصول تولیدی ایجاد نمی‌کند و به دلیل اینکه شرایط خرید قراضه بسیار آسان‌تر از کاتد است، تولیدکنندگان تمایل بیشتری به استفاده از قراضه دارند. در صورتی که باید اذعان کرد، وضعیت بازار قراضه مسی در کشور قابل پیش‌بینی نیست و علی‌رغم اینکه اکنون با عرضه کافی قراضه مس در بازار قیمت آن کاهش یافته، میزان معاملات انجام شده روند نزولی به خود گرفته است؛ علت آن را می‌توان به رکود اقتصادی حاکم بر کشور و کاهش تمایل خریداران به خرید قراضه نسبت داد. لازم به ذکر است که قیمت قراضه مس در بازارهای داخلی، به طور کلی بر مبنای نرخ دلار و قیمت کاتد مس تعیین می‌شود؛ به همین دلیل با نوسان نرخ دلار، قیمت قراضه مس در بازار ثابت نبوده و دستخوش تغییر می‌شود.

علاوه بر نوسان نرخ دلار باید گفت که نبود بنگاه‌ها و یا تامین‌کنندگان بزرگ در زمینه قراضه مس نیز مزید بر علت شده تا قراضه با نرخ مشخص و ثابتی به مصرف‌کنندگان عرضه نشود زیرا تولیدکنندگان به سبب عدم ساماندهی بازار قراضه، مجبور به خرید مواد اولیه از تامین‌کنندگان کوچک و یا اشخاص حقیقی هستند که هرکدام قیمت متفاوتی را برای قراضه مس تعیین می‌کنند؛ متأسفانه باید گفت که این موضوع در کل کشور به خصوص در استان‌های



فولاد
آلومینیوم
مس
سرب و روی
فلزات آلیاژی و آلیاژها
صنایع تامین کننده
بورس و اقتصاد

رضا شریفی، مدیرعامل شرکت فولاد اقلید پارس در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»:

رکوردهای فولاد اقلید پارس در نصب سازه ریفرمر

◀ سفر مدیرعامل «ومعادن» به اجرای پروژه احیاء مستقیم سرعت بخشید

عملیات اجرایی پروژه احداث کارخانه آهن اسفنجی فولاد اقلید پارس به‌عنوان یکی از ۴۸ طرح پیشران پیشرفت اقتصادی کشور، با حمایت‌های هلدینگ «ومعادن» به‌عنوان سهام‌دار اصلی و همچنین همکاری‌های مسئولان استانی سرعت بیشتری به خود گرفته است. در همین راستا، این شرکت موفق به نصب هشت ستون ۹٫۸ تنی با ارتفاع ۱۸٫۵ متر ریفرمر با استفاده از یک جرثقیل در یک روز کاری شده که در نوع خود، یک رکورد جدید و بی‌نظیر در کشور محسوب می‌شود و به نظر می‌رسد عملیات نصب کل سازه فلزی ریفرمر با رعایت کلیه استانداردهای مرتبط با حوزه سلامت، ایمنی و محیط‌زیست (HSE)، تا مهر ماه سال جاری به پایان برسد. به دنبال بازدید اخیر مدیرعامل شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات از روند پیشرفت این پروژه و همچنین سرعت‌دهی به عملیات‌های اجرایی مرتبط با آن، خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» گفت‌وگویی با رضا شریفی، مدیرعامل شرکت فولاد اقلید پارس تدارک دیده است که متن کامل آن را در ادامه خواهید خواند:

پارس، باید اعلام کنیم که سرمایه اولیه این پروژه، ۱۰۰ میلیارد تومان بوده و برآورد می‌شود با سرمایه‌گذاری حدود ۶ هزار میلیارد تومانی طی سه سال آینده به بهره‌برداری برسد. بخشی از سرمایه مورد نیاز از طریق دریافت تسهیلات بین‌المللی و بخشی از محل منابع داخلی تامین خواهد شد و سود سالیانه در نظر گرفته شده بعد از بازگشت سرمایه شرکت، بین ۴۰ تا ۴۲ درصد خواهد بود. همچنین این پروژه اشتغال‌زایی مستقیم و غیرمستقیم ۴۰۰ و ۶۰۰ نفری را به همراه خواهد داشت. لازم به ذکر است که بالغ بر ۸۵ درصد تجهیزات و ماشین‌آلات مورد استفاده در این پروژه، ساخت داخل و بومی‌سازی شده که به دنبال توافقات به‌عمل‌آمده با چند شرکت دانش‌بنیان داخلی، به دنبال بومی‌سازی ۱۰۰ درصدی این پروژه پیشران پیشرفت اقتصادی در کشور هستیم.

در اختیار این شرکت قرار گرفت. با گذشت حدود یک سال از زمان آغاز پروژه، در حال حاضر شاهد پیشرفت فیزیکی ۱۲ درصدی آن هستیم و به دنبال حمایت‌ها و همکاری‌های مسئولان اجرایی استان، کلیه مجوزهای زیربنایی لازم اعم از مجوزهای زیست‌محیطی، آب و برق زمان نصب و بهره‌برداری، احداث جاده دسترسی و... را دریافت کرده‌ایم. در همین راستا، ۴٫۵ کیلومتر دیوارکشی و هفت کیلومتر جاده دسترسی احداث شده و کارفرما، مشاور و پیمانکار پروژه در حال فعالیت در سایت‌های مختلف پروژه هستند.

◀ میزان سرمایه‌گذاری و اشتغال‌زایی این پروژه پیشران اقتصادی کشور چقدر است؟
ضمن قدردانی از حمایت‌های بی‌وقفه شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات «ومعادن» به‌عنوان سهام‌دار اصلی فولاد اقلید

◀ در خصوص تاریخچه و وضعیت کنونی پروژه آهن اسفنجی شرکت فولاد اقلید پارس توضیحاتی ارائه بفرمایید.

شرکت فولاد اقلید پارس در بهمن ماه ۱۴۰۰ با سهام‌داری ۵۱ درصدی شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات، ۳۰ درصدی شرکت معدنی و صنعتی چادرملو و ۱۹ درصدی شرکت بین‌المللی مهندسی ایران (IRITEC) تاسیس شد. در ادامه مجوز احداث کارخانه آهن اسفنجی با ظرفیت تولید ۱٫۲ میلیون تن در سال توسط سازمان صنعت، معدن و تجارت استان فارس در روز ۱۱ فروردین ماه ۱۴۰۱ صادر شد. عملیات اجرایی این پروژه به‌عنوان یکی از ۴۸ طرح پیشران پیشرفت اقتصادی کشور، مرداد ماه سال گذشته با انتخاب شرکت بین‌المللی مهندسی ایران (IRITEC) به‌عنوان پیمانکار (EPC) آغاز شد و ۱۰۰ هکتار زمین

حمل‌ونقل جاده‌ای کشور دارد. به همین علت ما به راحتی می‌توانیم مواد اولیه مورد نیاز خود (گندله) را از مراکز استان‌های یزد، شیراز، اصفهان و کهگیلویه و بویراحمد که فاصله یکسانی با آن‌ها داریم، تهیه کنیم و در ادامه مواد اولیه صنایع بالادستی خود (آهن اسفنجی) را با قیمت مناسبی در اختیار آن‌ها قرار دهیم.

◀ در ارتباط با رکورد شکنی اخیر شرکت در ثبت رکورد سازه ریفمر توضیحاتی ارائه بفرمایید.

نصب هشت ستون ۹،۸ تنی با ارتفاع ۱۸،۵ متر با استفاده از یک جرثقیل در یک روز کاری، موفقیتی است که با رعایت کلیه استانداردهای ایمنی و حفظ سلامت کارگران در ابتدای ماه جاری در شرکت فولاد اقلید پارس حاصل شد. همچنین هجدهمین ستون از مجموع ۳۵ ستون پروژه در روز یکشنبه هشتم مرداد ماه نصب شد و پیش‌بینی ما بر این است کل سازه فلزی ریفمر با وزن ۸۳۰ تن، تا پایان مهر ماه سال جاری نصب خواهد شد.

◀ تحلیل شما در زمینه حمایت دولت و بخش‌های بالادستی از اجرای طرح‌های پیشران پیشرفت اقتصادی کشور چیست؟

با توجه به اینکه پروژه احداث کارخانه آهن اسفنجی فولاد اقلید پارس به عنوان یکی از طرح‌های پیشران پیشرفت اقتصادی در دولت سیزدهم است، روند اجرا و پیشرفت آن روزانه توسط نهادهای بالادستی همچون وزارت صمت و سازمان ایمن‌دروو همچنین شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات پایش و پیگیری می‌شود و ما تمام تلاش خود را جهت افزایش سرعت اجرای پروژه با نظارت دقیق بر عملکرد پیمانکار به کار گرفته‌ایم. ضمن اینکه سفر اردشیر سعد محمدی، مدیرعامل محترم شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات (ومعادن) که سهام‌دار ۵۱ درصدی فولاد اقلید است، سرعت اجرای پروژه را بیش از پیش افزایش داد و امید است بسیاری از تاخیرهایی که در بر نامه شاهد آن هستیم، در مدت کوتاهی جبران شود.

محل خط انتقال گاز فشارقوی به ارمنستان در مجاورت کارخانه را اندیشیده‌ایم. ضمن اینکه این پروژه با کمترین میزان آلاینده‌گی‌های زیست‌محیطی در حال اجراست و با توجه به اهمیت صادرات و ارزآوری در کشور در این شرایط سخت و دشوار اقتصادی، در تلاش هستیم پس از بهره‌برداری و راه‌اندازی خط تولید، علاوه بر تامین نیاز فولادسازان کشور به آهن اسفنجی، تولیدات خود را روانه بازارهای صادراتی کنیم.

◀ با توجه به موقعیت استراتژیک فولاد اقلید پارس، آثار و نتایج این مهم را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

پروژه آهن اسفنجی فولاد اقلید پارس، دسترسی آسانی به خط راه آهن یزد- شیراز و همچنین سیستم

◀ با چه چالش‌ها و ریسک‌هایی در مسیر اجرای این پروژه مواجه بوده و چه تمهیداتی جهت رفع آن‌ها اندیشیده‌اید؟

نوسان نرخ ارز، یکی از ریسک‌هایی است که به‌ویژه در روزهای پایانی سال گذشته با آن مواجه بودیم و با تدابیر هیئت مدیره و همچنین حمایت‌های سهام‌داران خود علی‌الخصوص «ومعادن»، توانستیم به‌خوبی آن را کنترل و مدیریت کنیم. تامین انرژی پایدار، یکی دیگر از ریسک‌های موجود در این زمینه به‌شمار می‌آید که عملکرد تمامی فعالان بخش معدن و صنایع معدنی کشور به‌ویژه فولاد را تحت تاثیر قرار داده است. در همین راستا، ما تدابیر لازم جهت تامین برق از محل راه‌اندازی نیروگاه ۴۰ مگاواتی، تامین آب از محل پساب فاضلاب شهرستان اقلید و تامین گاز از





فولاد

تأثیر پدیده «ال نینو» بر روی زنجیره عرضه فولاد

اختلاف قیمت میلگرد در بازارهای داخلی و صادراتی اقتصادی نیست

آموزش و استقرار مدیریت ایمنی فرایند (PSM) در شرکت فولاد مبارکه

برنامه ریزی هدفمند برای تحقق آرمانها

تولید را برای آیندگان زنده نگه دارید!

صادرات تسمه فولادی در گرو تعدیل قیمت مواد اولیه

ذوب آهن، الگویی موفق و پیشرو در حوزه بهداشت و محیط زیست

آموزش TBM در راستای رعایت استانداردهای ایمنی در ذوب آهن

تدوین سند استراتژیک HSE در «فولاز» به منظور افزایش و بهبود ایمنی

فولاد هرمزگان به دنبال بهینه سازی مصرف منابع و ارتقای عملکرد زیست محیطی



تأثیر پدیده «ال نینو» بر روی زنجیره عرضه فولاد

طی سه سال گذشته، پدیده‌ای آب و هوایی معروف به «لانینا» که با تشدید تغییرات آب و هوایی شکل گرفته، بر روی تمام زنجیره تامین فولاد تأثیر گذاشته است. در اواخر زمستان سال گذشته، این پدیده به پایان رسید اما اقیانوس آرام تنها مدت زمان کوتاهی را بدون پدیده‌ای جوی ماند؛ چراکه شواهد، حاکی از افزایش پدیده جدید ال نینو است. با این شرایط، در صورت شروع ال نینو، زنجیره تامین فولاد از طرق مختلف تحت تأثیر قرار خواهد گرفت.

وجود دارد که دمای جهان از شاخص دمای ۱,۵ درجه سانتی گراد معاهده پاریس نیز عبور کند. همچنین کارشناسان نگران تغییراتی هستند که در سطح اقیانوس رخ می‌دهد و این نگرانی نشأت گرفته از ثبت دمایی بالا در آب‌های اقیانوس آرام شرقی حتی قبل از تأیید شروع ال نینو است. میانگین دمای جهانی سطح دریا در ماه می، در حدود ۰,۱ درجه سانتی گراد (۰,۲ درجه فارنهایت) بالاتر از دماهای ثبت شده بود.

تأثیر ال نینو بر جهان

همان طور که ذکر شد، هر منطقه شاهد تأثیرات متفاوتی از ال نینو خواهد بود و در نتیجه این پدیده از طرق مختلفی نیز بر روی زنجیره تامین فولاد تأثیر خواهد گذاشت. طی سه سال گذشته، استرالیا شاهد بارش‌های سنگین ناشی از لانینا بوده است که عمدتاً بر روی تولید زغال سنگ و صادرات آن تأثیر گذاشته و با ستون‌های آبی در نمودار مشخص شده است. در

قبل از وقوع ال نینو، وضعیتی به نام «ال نینو ساحلی» با دمایی بیشتر در نزدیکی سواحل اکوادور و پرو رخ می‌دهد اما این وضعیت همیشه اتفاق نمی‌افتد و شکل‌گیری مستقیم ال نینو رایج‌تر است. از سال ۲۰۱۷، ما برای اولین بار در سال جاری (۲۰۲۳) شاهد این فاز بوده‌ایم. این چنین ناهنجاری‌های اقلیمی علاوه بر بارش شدید در این دو منطقه، تأثیراتی نیز بر روی کشور شیلی داشته است.

امکان دستیابی به رکورد دمای جهانی

با وقوع ال نینو، جهان می‌تواند رکورد جدیدی را برای میانگین دمایی در سال‌های ۲۰۲۳ و ۲۰۲۴ ثبت کند. در سال ۲۰۱۶، سال قبل از رویداد بزرگ (ال نینو در سال ۲۰۱۷)، جهان بالاترین دمای ممکن که ترکیبی از پدیده‌های آب و هوایی (همچون ال نینو و لانینا) و همچنین تغییرات اقلیمی بود را تجربه کرد. به نظر، ۲۰۲۳ سالی نگران‌کننده است و انتظار می‌رود که جهان با افزایش دمای بی‌سابقه‌ای دست و پنجه نرم کرده و این احتمال

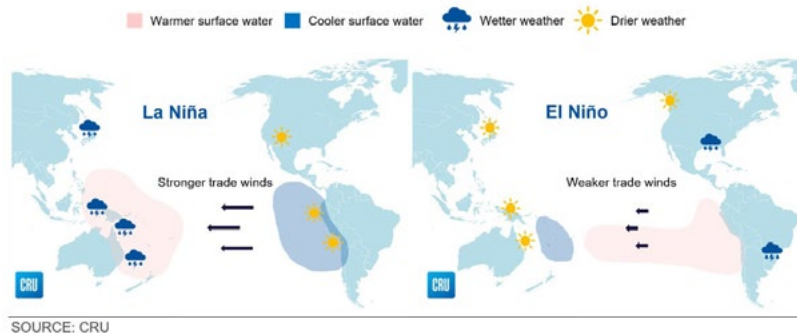
به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «CRU»، پدیده‌های «ال نینو» و «لانینا»، دو فاز متضاد چرخه نوسانات جنوبی (ENSO) است که پدیده لانینا به فاز سرد این چرخه و ال نینو به فاز گرم این نوسانات اطلاق می‌شود. طی سال‌هایی که پدیده ال نینو قالب است، وزش باد به سمت غرب موسوم به بادهای بازرگانی ضعیف شده و دمای مناطق استوایی شرقی و مرکزی اقیانوس آرام افزایش می‌یابد. این افزایش دما در اقیانوس، منجر به حرکت ابرها و بارش‌ها از غرب به سمت مناطق استوایی مرکزی اقیانوس آرام می‌شود. تأثیرات ال نینو در هر منطقه از جهان متفاوت است. به عنوان مثال، در این مدت اروپا و ایالات متحده آمریکا میزبان تابستان‌هایی گرم‌تر از حد نرمال خواهند بود، نواحی شرقی چین شاهد بارش بیشتر بوده و بارندگی در مناطق جنوبی، جنوب شرقی و همچنین غرب مرکزی کشور برزیل افزایش پیدا خواهد کرد؛ این در حالی است که استرالیا و اندونزی با خشک‌سالی مواجه هستند.

مناطق شمالی کشور برزیل وارد کرد و عملکرد ضعیف‌تر از حد انتظار را در تولید سنگ آهن به همراه داشت. به عنوان مثال، معدن S11D واله طی سال‌های اخیر، عملکرد بسیار ضعیفی را نشان داده است که دلیل این موضوع به بارندگی‌های فراوان اخیر نسبت داده می‌شود. از سوی دیگر، معادن جنوب شرقی این کشور فصل جذابی را در این زمان شاهد بودند اما با وقوع پدیده ال نینو، این معادن وضعیتی مغایر با شرایط کنونی خود را تجربه خواهند کرد زیرا این امکان وجود دارد که بارش‌هایی شدیدتر از شمال این کشور به جنوب آن برسد. به هر حال، مناطق شمالی این کشور با محدودیت‌های جدی دیگری مواجه خواهند شد.

پیش‌بینی نتایج با تاثیر گذاری کمتر

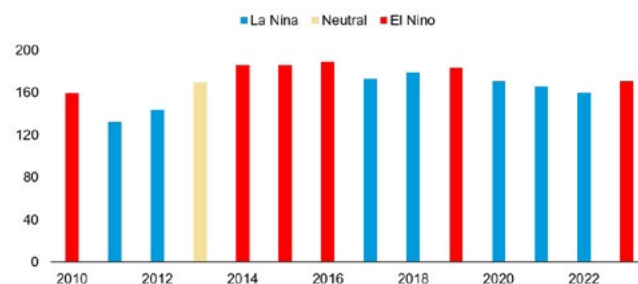
وقفه‌های تولیدی غیر قابل پیش‌بینی، نتیجه همیشگی تغییرات شدید آب و هوایی هستند. با این حال، پس از سه سال متوالی دست و پنجه نرم کردن با لانینا، انتظار می‌رود که اثرات ال نینو حداقل برای زنجیره تامین فولاد متعادل تر باشد. همان طور که پیش‌تر اشاره شد، تاثیرات این پدیده بر روی زغال سنگ متالورژیکی تولید استرالیا عملاً صفر اما مطلوب است؛ در حالی که این شرایط می‌تواند برای سنگ آهن نیز اتفاق بیفتد اما لزوماً این شرایط در هر بار از وقوع پدیده ال نینو تکرار نمی‌شود. همچنین به دلیل تاثیر نه چندان زیاد بارندگی بر روی بازارهای اصلی مصرف فولاد، خسارت در جانب تقاضای سنگ آهن زیاد نخواهد بود اما اهمیت این موضوع خیلی زیاد در نظر گرفته نمی‌شود؛ چراکه علاوه بر آخرین پدیده‌های اقلیمی، جهان هنوز با مشکلات کلان اقتصادی مواجه است که ناشی از چالش‌های ایجاد شده به دلیل شیوع ویروس کرونا بود. اگر تنها یک موضوع از تحولات اخیر آموخته باشیم، این است که قیمت‌های این مواد اولیه می‌تواند بسیار نوسان داشته باشد و سطحی را ببیند که در تاریخ بی‌سابقه بوده است. به ویژه در حال حاضر که با توجه به روند بهبودی که بازار در پیش گرفته است، این نوسانات می‌تواند مشکلات و چالش‌هایی را برای تمامی بخش‌های زنجیره تامین به همراه داشته باشد.

El Niño and La Niña patterns



Australian Metallurgical Coal Exports behaviour in La Nina and El Niño years

Australian total met coal exports (Mt)



DATA: CRU Metallurgical Coal Market Outlook

می‌شود را تجربه می‌کند. این موضوع می‌تواند تاثیری مستقیم بر روی مصرف فولاد نهایی داشته باشد که به طور عمده در صنایع ساختمان سازی و زیرساخت استفاده می‌شود. علاوه بر این، بارش بی‌اندازه در این منطقه از چین به معنای کاهش مصرف زغال سنگ نیز هست؛ چراکه با دسترسی بیشتر به آب، تولید انرژی برق‌آبی نیز افزایش پیدا می‌کند. اندونزی، منطقه دیگری به شمار می‌آید که درگیر خشک‌سالی است. این کشور بزرگ‌ترین تولیدکننده نیکل در جهان است که تجهیزات معدنی آن، وابستگی زیادی به انرژی برق‌آبی دارد و بارندگی کمتر، تاثیر مستقیم بر روی تولید معدنی این کشور را در پی خواهد داشت. نیکل به صورت گسترده برای افزایش کارایی فولاد مورد استفاده قرار می‌گیرد و همچنین با ویژگی استحکام بالای خود بر روی تولیدکننده‌های فولادهایی با آلیاژ خاص تاثیر می‌گذارد. در سه سال گذشته، بارندگی فراوان آسیب‌های زیادی را در

مقابل، ال نینو شرایط خشک‌تری را در مناطق شرقی این کشور ایجاد کرده است که به سود تولید و صادرات این کالا بوده و با ستون قرمز در نمودار مشخص شده است. در جانب تقاضا نیز چین شمالی، هند و ژاپن شاهد خشک‌سالی شدیدتری بوده‌اند. پیش‌بینی می‌شود که نقطه اوج این پدیده در پاییز و زمستان این مناطق باشد که این موضوع می‌تواند باعث رشد در تقاضای انرژی گرمایی شود و در ادامه نیاز به سوخت زغال سنگ را افزایش دهد؛ چراکه کمبود بارش می‌تواند به معنای کاهش دسترسی به انرژی برق‌آبی باشد و این می‌تواند اتفاق مثبتی برای تولیدکننده‌های زغال سنگ تلقی شود. احتمالاً اثری معکوس در استرالیا ی غربی رخ می‌دهد که منجر می‌شود این منطقه شاهد خطرات بیشتری برای طوفان‌های شدیدی باشد که می‌تواند بر تولید و حمل‌ونقل سنگ آهن تاثیر بگذارد. در این حین، چین جنوبی بارش‌های سنگینی که منجر به سیلاب‌های مهیب

مدیرعامل شرکت فولاد نورد نوین ابهر:

اختلاف قیمت میلگرد در بازارهای داخلی و صادراتی اقتصادی نیست

مدیرعامل شرکت فولاد نورد نوین ابهر گفت: در حال حاضر قیمت میلگرد در بازارهای جهانی حدود ۸۶۰ دلار به ازای هر تن است و ما این محصول را با قیمتی در حدود ۵۵۰ دلار به ازای هر تن در بازارهای صادراتی به ویژه کشور عراق به فروش می‌رسانیم. تحریم‌های ظالمانه علیه کشور، منجر به عدم برقراری ارتباط تجاری و بانکی با کشورهای مختلف جهان شده است و در این میان، چاره‌ای جز فروش میلگرد با قیمت پیشنهادی از جانب مشتریان عراقی نداریم. از سوی دیگر، رکود حاکم بر صنعت ساختمان سازی باعث شده است تا بازار داخلی این محصول از رونق بیفتد و در چنین شرایطی تنها راه خروج بازار از رکود، صادرات است که آن هم با اختلاف قیمت حدود ۳۱۰ دلاری نسبت به قیمت جهانی میلگرد صورت می‌پذیرد و به هیچ وجه برای تولیدکنندگان داخلی مقرون به صرفه نیست.

صادرات در واحدهای تولیدی کاهش پیدا کند. قطع رابطه بانک مرکزی ایران با شبکه مالی سوئیفت از چند سال قبل، شرایط انتقال پول برای صادرکنندگان را دشوار کرد. هم‌اکنون برگشت ارز حاصل از صادرات، به معضلی بزرگ برای تولیدکنندگان تبدیل شده است و شاهد افت صادرات انواع محصولات نوردی فولادی به ویژه میلگرد هستیم.

■ صادرات شمش فولادی عین خام‌فروشی است

مدیرعامل شرکت فولاد نورد نوین ابهر ادامه داد: رکود حاکم بر صنعت ساختمان سازی طی ماه‌های اخیر باعث شده است تا بازار میلگرد از

آن در بازارهای صادراتی به ویژه کشور عراق است. وی در خصوص چالش‌های موجود در تولید میلگرد، عنوان کرد: در حال حاضر قیمت جهانی میلگرد حدود ۸۶۰ دلار به ازای هر تن است و تحریم باعث شده تا کشورهای همسایه به ویژه عراق از این فرصت نهایت استفاده را ببرند و میلگرد ساخت شرکت‌های ایرانی را با قیمتی در حدود ۵۵۰ دلار به ازای هر تن خریداری کنند زیرا در حال حاضر بازار چندانی برای میلگرد وجود ندارد و تولیدکنندگان داخلی ناچار به فروش این محصول با قیمت پیشنهادی از جانب مشتریان عراقی هستند. از طرفی، الزام به عرضه ۱۰۰ درصدی ارز حاصل از صادرات در سامانه نیما نیز باعث شده است تا میل به

حسین تاری مرادی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بیان کرد: شرکت فولاد نورد نوین ابهر فعالیت خود را با هدف تولید شمش فولادی و آلیاژی در سال ۱۳۹۰ در شهرک صنعتی شریف ابهر آغاز کرد. در ادامه با توجه به اینکه تولید شمش در آن زمان چندان صرفه اقتصادی نداشت و همچنین میزان تولید مجموعه با استفاده از کوره‌های موجود محدود بود، از سال ۱۳۹۳ تصمیم به تولید میلگرد ساختمانی گرفتیم و تا به امروز مشغول تولید این محصول هستیم؛ اگرچه هنوز کوره‌های خود را در اختیار داریم و گاهی اوقات نسبت به ذوب و ریخته‌گری برخی قطعات سفارشی نیز اقدام می‌کنیم اما هدف اصلی ما، تولید میلگرد و عرضه

شبکه خانگی کنترل و مدیریت شود، مسئولان محترم بلافاصله نسبت به قطعی برق و گاز واحدهای فولادی اقدام می‌کنند! در حالی که عمده مصرف انرژی در زمان‌های اوج مصرف، مرتبط با بخش خانگی است نه بخش صنعتی. با این وجود، ما محکوم به ادامه تولید در سخت‌ترین شرایط و پرداخت حقوق و دستمزد نیروی انسانی علی‌رغم توقف و یا کاهش تولید در روزهای تعطیل که برگرفته از قطعی حامل‌های انرژی است، هستیم.

■ غلبه تحریم‌های داخلی و خارجی بر تولیدکنندگان!

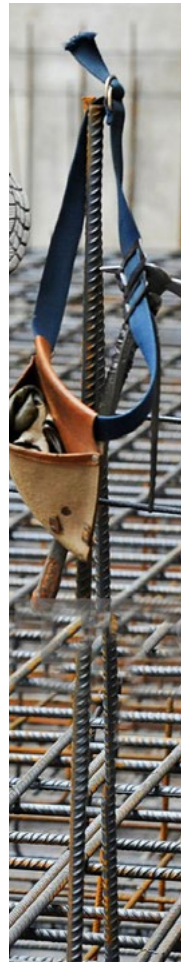
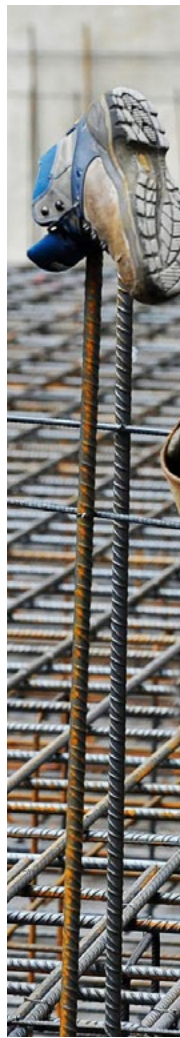
این تولیدکننده میلگرد ضمن تاکید بر ضرورت حمایت دولت و وزارت صمت از

شمش با احتساب ۹ درصد مالیات بر ارزش افزوده در بورس کالای ایران، حدود ۲۴ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم است و میلگرد با قیمتی در حدود ۲۳ هزار و ۵۰۰ تومان به ازای هر کیلوگرم در سطح بازار به فروش می‌رسد. ما معتقدیم که این اختلاف قیمت آن هم در چنین شرایطی اقتصادی، به هیچ وجه منطقی و معقولانه نیست و نتیجه‌ای جز تعطیلی و یا تولید با حداقل ظرفیت واحدهای نوردی را به همراه نخواهد داشت.

وی با اشاره به قطعی گاز و برق واحدهای فولادی در فصل زمستان و تابستان، اظهار داشت: علاوه بر چالش‌هایی که پیش‌تر به آن‌ها اشاره شد، در زمان‌هایی که کشور با محدودیت تامین انرژی مواجه می‌شود، به جای آنکه مصرف برق و گاز در

رونق بیفتد و تصمیم‌گیری‌ها و ابلاغ یک‌سری دستورالعمل‌ها و بخشنامه‌های خلق‌الساعه نیز بر رکود حاکم افزوده است. برای مثال، وزارت صمت به یک‌باره صادرات شمش فولادی را آزاد اعلام می‌کند؛ در حالی که این مسئله برخلاف شعار دولت و مسئولان در راستای مقابله با خام‌فروشی است زیرا صادرات شمش، عین خام‌فروشی بوده و به جای آن باید تولید و صادرات محصولات نهایی همچون میلگرد در دستور کار قرار بگیرد. متأسفانه باید این واقعیت تلخ را بپذیریم که دولت و وزارت صمت، تنها به دنبال حمایت از شرکت‌های بزرگ فولادی که عمداً تولیدکننده شمش و آهن اسفنجی هستند، بوده و در این میان هیچ حمایتی از تولیدکنندگان محصولات نوردی فولادی که می‌توانند ارزآوری قابل توجهی نیز برای کشور به همراه داشته باشند، صورت نمی‌پذیرد. در ایران برخلاف کشورهای توسعه‌یافته و در حال توسعه‌ای که صادرات محصولات نهایی با ارزش افزوده بالا در دستور کار دولت‌ها قرار گرفته است، عمل می‌شود که نتیجه آن چیزی جز خام‌فروشی و تعطیلی روزافزون واحدهای تولیدی میلگرد، تیرآهن، نبشی و... نیست.

تاری مرادی در ادامه به اختلاف غیرمعقول قیمت شمش و میلگرد در بازارهای صادراتی و داخلی اشاره کرد و گفت: شمش فولادی ایران در بازارهای صادراتی همچون کشورهای حاشیه خلیج فارس، با قیمتی در حدود ۶۱۰ دلار به ازای هر تن به فروش می‌رسد؛ در حالی که قیمت میلگرد حدود ۵۵۰ دلار به ازای هر تن است! این یعنی محصول نهایی (میلگرد) با اختلاف قیمت حدود ۶۰ دلاری نسبت به ماده اولیه (شمش) فروخته می‌شود که طبیعتاً برای تولیدکنندگان میلگرد مقرون به صرفه نیست. در حال حاضر خرید شمش از بورس کالای ایران، به یکی از بزرگ‌ترین چالش‌های تولیدکنندگان میلگرد تبدیل شده است و علاوه بر آن، این واحدها با معضلات دیگری همچون افزایش قیمت حامل‌های انرژی، بیمه، مالیات و... مواجهند. در حال حاضر قیمت



نفر رسیده است، خاطرنشان کرد: بخش عمده‌ای از این افراد را متخصصان و فارغ‌التحصیلان دانشگاهی مرتبط با بخش صنعت و معدن تشکیل می‌دهند؛ ضمن اینکه ما از دستگاه‌های نورد داخلی و خارجی که ساخت کشور ترکیه است، در خط تولید خود استفاده می‌کنیم. لازم به ذکر است که خوشبختانه اقدامات خوبی در راستای بومی‌سازی ماشین‌آلات مورد نیاز در این بخش طی سالیان اخیر انجام شده و به پیشرفت قابل توجهی در داخلی‌سازی دستگاه‌ها و ماشین‌آلات صنعتی دست یافته‌ایم.

■ نمی‌توان ریسک سرمایه‌گذاری را به جان خرید

مدیرعامل شرکت فولاد نورد نوین در ادامه با بیان اینکه خوشبختانه مشکلی در حوزه مسائل زیست‌محیطی نداریم، تصریح کرد: به دلیل نوسانات لحظه‌ای قیمت‌ها در بازار، نمی‌توان میزان سرمایه‌گذاری مورد نیاز جهت راه‌اندازی یک خط تولید میلگرد را برآورد کرد. قیمت‌های مختلف اعم از زمین، سوله، تجهیزات، ماشین‌آلات و... که حداقل ملزومات راه‌اندازی یک واحد تولیدی هستند، به قدری افزایش یافته که نمی‌توان ریسک سرمایه‌گذاری در این بخش را به جان خرید و بی‌گدار به آب زد.

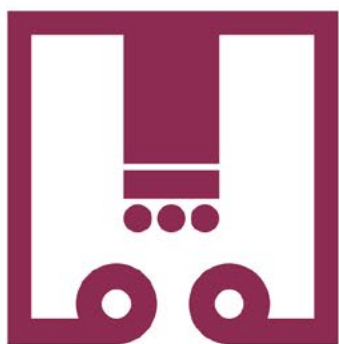
تاری مرادی در پایان با تأکید بر اینکه اگر شرایط به همین شکل ادامه پیدا کند، چشم‌انداز تولید و صنعت فولاد کاملاً تاریک خواهد بود، یادآور شد: باید این واقعیت را بپذیریم که همه چیز به نفع تولیدکنندگان بخش دولتی بوده و متأسفانه بخش خصوصی مهجور واقع شده است. شرکت‌های بزرگ فولادی با در اختیار داشتن معادن، به راحتی مواد اولیه مورد نیاز خود را تأمین و نسبت به صادرات شمش که همان خام‌فروشی است، اقدام می‌کنند؛ در حالی که واحدهای تولیدی کوچک‌مقیاس با انبوهی از مشکلات که تأمین مواد اولیه بخش کوچکی از آنهاست، مواجهند و مشخص نیست که چه آینده‌ای در انتظار فعالان این بخش است!

تولیدکنندگان محصولات نوردی فولادی، مطرح کرد: تولیدکنندگان، سربازان خط مقدم اقتصاد مقاومتی هستند و مشخصاً جهت پیشروی در مسیر موفقیت و غلبه بر تحریم‌های ظالمانه، نیازمند دلگرمی و حمایت‌های مالی از سوی دولت و مسئولان ذی‌ربط هستند اما متأسفانه نه تنها تحریم‌های خارجی شرایط تولید را بیش از پیش دشوار نکرده است بلکه شاهد افزایش روزافزون تحریم‌های خارجی بر علیه تولید هستیم. در حال حاضر تحریم‌های داخلی بر تحریم‌های خارجی چیره شده است و در این شرایط ما نمی‌دانیم که آیا باید به دنبال حل معضلات داخلی بوده و یا در انتظار رفع تحریم‌ها و بهبود نسبی شرایط اقتصادی کشور باشیم؟ مسئولان به وعده‌های خود در قبال تولیدکنندگان بخش خصوصی عمل نمی‌کنند و به نوعی دست دولت در جیب فعالان این بخش است؛ در حالی که باید از آن‌ها حمایت شود تا بتوانند نقش موثرتری در اشتغال‌زایی و رشد تولید ایفا کنند.

تاری مرادی در همین راستا اضافه کرد: برای مثال، سازمان‌های تأمین اجتماعی و امور مالیاتی کشور در ابتدای هر سال، یک سری بخشنامه در راستای بخشودگی جرائم و معافیت‌های بیمه و مالیاتی ابلاغ می‌کنند اما زمانی که کارفرمایان و تولیدکنندگان اقدامات لازم در این زمینه را انجام می‌دهند، با یک سری تبصره و الحاقیه‌های مختلف مواجه می‌شوند که در نهایت این بخشودگی و معافیت‌ها به آن‌ها تعلق نمی‌گیرد! متأسفانه یک ذهنیت نادرست نسبت به تولیدکنندگان در جامعه شکل گرفته که گویا آن‌ها در بهترین شرایط مالی و رفاهی ممکن به سر می‌برند؛ در حالی که ما با صدای بلند و رسا فریاد می‌زنیم که تولید در حال نابودی است و شرایط اقتصادی واحدهای تولیدی و صنعتی، روزبه‌روز دشوارتر و بحرانی‌تر از قبل می‌شود.

وی با اشاره به اینکه در سال ۱۳۹۳، تعداد نیروی انسانی شاغل در شرکت فولاد نورد نوین ۲۸۰ نفر بود و در حال حاضر این تعداد به ۵۰

در حال حاضر تحریم‌های داخلی بر تحریم‌های خارجی چیره شده است و در این شرایط ما نمی‌دانیم که آیا باید به دنبال حل معضلات داخلی بوده و یا در انتظار رفع تحریم‌ها و بهبود نسبی شرایط اقتصادی کشور باشیم



شرکت فولاد اقلید پارس
(سهامی خاص)



Eqlidsteel.ir

تهران، اتوبان مدرس، بلوار نلسون ماندلا خیابان کاج آبادی، پلاک ۲۰

۰۲۱-۲۲۰۴۵۰۷۴

«فلزات آنلاین» گزارش می‌دهد:

آموزش و استقرار مدیریت ایمنی فرایند (PSM) در شرکت فولاد مبارکه

شرکت فولاد مبارکه اصفهان همگام با جهت‌گیری انجمن جهانی فولاد، ضمن بررسی حوادث فرایندی طی سالیان گذشته، اقدام به برنامه‌ریزی برای آموزش در زمینه مدیریت ایمنی فرایند (Process Safety Management) در حوزه بهداشت، ایمنی و محیط زیست کرده است. سرمایه‌گذاری این شرکت در حوزه محیط زیست، بالغ بر یک میلیارد دلار بوده که حاکی از اهتمام ویژه بزرگ‌ترین تولیدکننده فولاد کشور به مسائل زیست‌محیطی است. لازم به ذکر است که بخش قابل توجهی از آب مصرفی شرکت فولاد مبارکه از طریق تصفیه مجدد پساب و بازگردانی آن به چرخه تولید و همچنین تصفیه فاضلاب شهرهای هم‌جوار تامین می‌شود.

ایمنی به عنوان تدوین‌کننده استراتژی و برنامه‌های ایمنی در این مجموعه، با انجام بازرسی‌های منظم و دوره‌ای ایمنی در خطوط مختلف تولید، نقش کلیدی در ایجاد محیطی ایمن در سازمان دارد و با نظارت دقیق و هوشمندانه بر عملکرد کارکنان در حوزه HSE، در راستای کاهش حوادث و سوانح احتمالی گام برمی‌دارد.

در این راستا، اقدامات گسترده‌ای در شرکت فولاد مبارکه طی سالیان اخیر انجام شده است که از جمله آن‌ها می‌توان به حمایت و تعهد عملی مدیریت شرکت به مقوله ایمنی، تهیه لوازم حفاظت فردی استاندارد متناسب با خطرات فعالیت افراد در نواحی مختلف شرکت جهت تامین ایمنی شخصی، تهیه دستورالعمل‌های ایمنی و کاری جهت آگاهی از مخاطرات فعالیت‌ها، تهیه برگه‌اطلاعات ایمنی مواد شیمیایی (SDS) جهت کنترل مخاطرات مواد شیمیایی خطرناک، اجرای دوره‌های آموزش ایمنی (بدو و استخدام، دوره‌ای و حین خدمت)، شناسایی

راستای افزایش تعهد به مسئله ایمنی و بهداشت حرفه‌ای و در نهایت بهبود وضعیت کمی و کیفی ایمنی و سلامت کارگران جهت مواجهه کمتر با خطرات، عوامل زیان‌آور محیط کار و کاهش آسیب‌ها و هزینه‌های مختلف است.

■ مدیریت ایمنی مبتنی بر ریسک در فولاد مبارکه

شرکت فولاد مبارکه اصفهان به عنوان بزرگ‌ترین تولیدکننده فولاد در کشور، همگام با تدوین چهار استراتژی اصلی خود یعنی استفاده حداکثری از ظرفیت‌های موجود، توسعه کمی، کیفی و متوازن، توسعه پایدار و تبدیل شدن به صنعت سبز و تمرکز بر نوآوری و فناوری‌های نوین، همواره نگاه ویژه‌ای به اجرای کامل قوانین و مبنای مرتبط با HSE در نواحی مختلف تولید و همچنین شرکت‌های زیرمجموعه داشته است. مدیریت ایمنی مبتنی بر ریسک، مدل مدیریت ایمنی در شرکت فولاد مبارکه است و واحد

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، رعایت قواعد و اصول مرتبط با بهداشت، ایمنی و محیط زیست (HSE)، یکی از اساسی‌ترین و مهم‌ترین مبنای توسعه پایدار در جوامع مختلف به شمار می‌آید و این مهم، نقش بسزایی در حفظ سلامتی نیروی انسانی و افزایش بهره‌وری تولید در بخش معدن و صنایع معدنی به ویژه فولاد دارد. هم‌زمان با پیشرفت دانش و تکنولوژی و به‌کارگیری ماشین‌آلات و دستگاه‌های روز در خطوط مختلف تولید، به‌روزرسانی دستورالعمل و استانداردهای موجود در حوزه HSE نیز باید بیش از پیش در دستور کار واحدهای معدنی و فلزی قرار بگیرد تا ضمن حفظ و رعایت ایمنی و کاهش حداکثری حوادث و خطرات احتمالی، بتوان در مسیر توسعه و رشد تولید گام برداشت. در واقع هدف از اجرای این قوانین و استانداردها افزایش رضایت شغلی و بهره‌وری نیروی انسانی، حصول اطمینان عمومی از طریق تعالی در مسیر توسعه، ارتقای فرهنگ ایمنی در محیط کار در

مدیریت ایمنی پیمانکاران در این شرکت اندیشیده شده است و بررسی برنامه جامع (Plan) ایمنی و سوابق پیمانکاران، دانش مرتبط با ایمنی تجهیزات حفاظت فردی، تعیین مسئولیت‌ها و روند آموزشی در تایید صلاحیت پیمانکار و بازنگری فرایند تایید صلاحیت پیمانکاران، از جمله اقداماتی است که در راستای تایید صلاحیت پیمانکاران در حوزه HSE انجام می‌شود.

شرکت فولاد مبارکه در حوزه سلامت کارکنان (خدمات طب کار و درمان فولاد مبارکه) در راستای حفظ و ارتقای سلامت کارکنان و خانواده آن‌ها، اقدامات بسیاری را انجام داده است. انجام معاینات سلامت شغلی کارکنان جدیدالاستخدام، نظارت بر انجام معاینات طب کار پیمانکاران، انجام معاینات ویژه کلیه بانوان شاغل در شرکت فولاد مبارکه، مکانیزه‌سازی سیستم‌مرخصی‌های پزشکی کارکنان، به‌روزرسانی سیستم معاینات دوره‌ای، همکاری با دانشگاه علوم پزشکی اصفهان در پروژه تدوین نظام جامع سلامت فولاد مبارکه، اجرای غربال‌گری سلیکوزیس برای کارکنان در معرض خطر، همکاری با واحد بهداشت حرفه‌ای و ارگونومی در راستای برقراری ارتباط میان نرم‌افزارهای سلامت، ارائه خدمات اورژانسی به کلیه مصدومان و حادثه‌دیدگان شرکت و پیمانکاران، همکاری کامل با سازمان آتش‌نشانی و ارائه خدمات مددکاری درمان به کلیه مصدومان و حادثه‌دیدگان شرکت اشاره کرد.

■ پیشروی فولاد مبارکه در مسیر تولید

فولاد سبز

سرمایه‌گذاری بالغ بر یک میلیارد دلار در حوزه محیط‌زیست، بیانگر اهمیت فراوان این مقوله برای بزرگ‌ترین تولیدکننده فولاد در کشور است. نظام مدیریت زیست‌محیطی در شرکت فولاد مبارکه مشتمل بر شناسایی، ارزیابی و اولویت‌بندی جنبه‌های زیست‌محیطی و ممیزی‌های داخلی و بیرونی، سیستم مانیتورینگ آلاینده‌ها، اجرای طرح اسکادا (سامانه کنترل و جمع‌آوری داده) در حوزه محیط‌زیست، مدیریت جامع پسماندها و ضایعات و برنامه‌ریزی و اجرای اقدامات بهبود است. این نظام

خطرات و ارزیابی ریسک‌ها، انجام ممیزی و ارزیابی‌های ماهیانه به منظور اطمینان از عملکرد سیستم‌های ایمنی، ایجاد نظام ارزیابی عملکرد جهت پایش رفتارهای پرسنل، ایجاد رویه مناسب جهت مدیریت پیمانکاران در زمینه ایمنی، تهیه و نصب تابلوها و علائم هشداردهنده متناسب با خطرات در محیط کارخانه، ایجاد رویه مناسب جهت کنترل ابزارمورد استفاده در فعالیت‌ها (سیم‌بکسل‌ها، ادوات باربرداری، ابزارهای دستی و ...)، ایجاد رویه مناسب جهت اطمینان از سلامت مکانیزم‌های باربرداری و جابه‌جایی بار، انجام فعالیت‌های فرهنگی جهت افزایش آگاهی کارکنان مانند تهیه موشن‌گرافی، فیلم مستند حوادث و انیمیشن‌های ایمنی، پمفلت و بروشورهای ایمنی و ...، تهیه اینفوگرافی خطرات مهم نواحی مختلف جهت آگاهی افراد، برگزاری سمینارها و همایش‌های تخصصی ایمنی، ایجاد نظام مشارکتی کارت سبز، پیشنهادات و ثبت تجربه جهت مشارکت پرسنل و ایجاد نقش در زمینه ایمنی و سیستم نظارت بر عملکرد ایمنی واحدها و پایش واحدها به صورت ماهیانه، اطلاع‌رسانی حوادث به منظور پیشگیری از وقوع مجدد آن‌ها با تهیه شرح یک حادثه و مکانیزه‌سازی ثبت حوادث و برگزاری کمیته‌های بررسی حوادث و بررسی رویدادهای شدید به روش تریپود بتا (TRIPOD BETA) و انجام مطالعات تحقیقاتی با مشارکت دانشگاه‌های مختلف در زمینه ارتقای سطح ایمنی کارکنان اشاره کرد.

علاوه بر این، شرکت فولاد مبارکه تشکیل کمیته و اجرای مدیریت ایمنی فرایند (Process Safety Management) را از ابتدای سال جاری در دستور کار خود قرار داده که ایجاد سیستم ارزشیابی خطرات، تجزیه و تحلیل ریسک استقرار، حفظ سیستم مدیریت و کنترل ریسک، تلاش در راستای تعالی با بهره‌گیری از تجارب و آموزه‌های پیشین، بهبود مستمر در راستای اطمینان از اثربخشی سیستم و برقراری و حفظ آرامش و هوشیاری در سازمان در راستای آسیب‌پذیری در مقابل مخاطرات، از جمله شاخص‌های این مهم به شمار می‌آیند. همچنین تمهیدات لازم در راستای

بررسی برنامه جامع

(Plan) ایمنی و سوابق

پیمانکاران، دانش مرتبط

با ایمنی تجهیزات حفاظت

فردی و بازنگری فرایند

تایید صلاحیت پیمانکاران،

از جمله اقداماتی است که

در راستای تایید صلاحیت

پیمانکاران در حوزه HSE

انجام می‌شود



بر اساس استاندارد ISO14001 طرح ریزی شده و دامنه اجرای آن در تمام واحدهای تولیدی، پشتیبانی و ستادی در نظر گرفته شده است.

از جمله اقدامات زیست محیطی شرکت فولاد مبارکه طی ماه‌های اخیر می‌توان به مواردی همچون تصویب و پیاده‌سازی پروژه بزرگ کنترل انتشار غبار از سقف ناحیه فولادسازی و ریخته‌گری مداوم، مطالعه توزیع عناصر بالقوه سمناک در محیط‌های مختلف در محدوده شرکت و زمین‌های کشاورزی اطراف آن، تعریف طرح پژوهشی و عملیاتی جهت بازیابی غبارات بگ هوس ناحیه فولادسازی، جمع‌آوری غبارات نقاط مختلف ناحیه آهن‌سازی و فولادسازی با مکنده‌های صنعتی، ساخت استخر سوم جهت ذخیره پساب تصفیه شده و تهیه و اجرای پمپاژ استخر سوم ذخیره پساب مجتمع، ایجاد کارخانه جهت فرآوری لجن کلاریفایرهای نورد گرم و پودرهای اکسیدی نورد سرد با رویکرد اقتصاد چرخشی، ساخت کارخانه بریکت‌سازی در واحد آهک با هدف تبدیل آهک ضایعاتی به آهک قابل استفاده در ناحیه فولادسازی، خریداری و نصب سه

ایستگاه شاخص کیفیت هوا (AQI) در نقاط مختلف مجتمع، کاهش مصرف گاز در کوره‌های پیش گرم نورد گرم هم‌زمان با افزایش بهره‌وری کوره، بهینه‌سازی برج‌های خنک‌کننده سطح شرکت با هدف کاهش مصرف آب و انرژی، راه‌اندازی سامانه اسکادا (SCADA) محیط زیست و تجمیع اطلاعات اندازه‌گیری در آن، ساخت و راه‌اندازی سایت هواشناسی در سطح شرکت، مدیریت کلیه پسماندهای صنعتی از طریق سامانه جامع محیط زیست کشور، به کارگیری نرم‌افزار جامع محیط زیستی جهت ارزیابی عملکرد ماهیانه هر ناحیه در حوزه محیط زیست، ساخت و راه‌اندازی نیروگاه سیکل ترکیبی ۹۱۴ مگاواتی کلاس F، سرمایه‌گذاری در راه‌اندازی بزرگ‌ترین نیروگاه خورشیدی کشور، سرمایه‌گذاری در پروژه انتقال ۲۰ میلیون مترمکعب آب از دریای عمان به اصفهان و فلات مرکزی، خریداری ۵۰ عدد لکوموتیو و نوسازی ناوگان حمل‌ونقل ریلی کشور جهت کاهش مخاطرات زیست محیطی و تدوین سند چشم‌انداز پنج ساله محیط زیستی برای اولین بار اشاره کرد.

بخش قابل توجهی از آب مصرفی شرکت فولاد مبارکه از طریق تصفیه مجدد پساب و بازگردانی آن به چرخه تولید و همچنین تصفیه فاضلاب شهرهای هم‌جوار تامین می‌شود. حق برداشت آب فولاد مبارکه از رودخانه زاینده‌رود در طراحی اولیه این شرکت، ۴۰ میلیون مترمکعب بوده که با اجرای طرح‌های تصفیه پساب و بازچرخانی، میزان برداشت آب به میزان قابل توجهی یعنی حدود ۱۶,۴ میلیون مترمکعب کاهش یافته است. همچنین به منظور ارتقای فرهنگ مدیریت پسماند، ارزیابی‌های لازم در نواحی مختلف فولاد مبارکه بر اساس چک لیست نظام مدیریت پسماند انجام می‌شود. بر اساس رویکردهای تدوین شده در این شرکت، کلیه پسماندهای تولیدی تفکیک و جداسازی شده و یا در مکان‌های مناسب خودنگهداری می‌شوند. واحد محیط زیست فولاد مبارکه به صورت هفتگی و ماهیانه، وضعیت پسماند و دیوهای موجود در سطح نواحی مختلف شرکت را پایش و بررسی می‌کند و در صورت هرگونه مغایرت با قوانین زیست محیطی شرکت، اقدامات اصلاحی لازم انجام می‌شود.

شرکت صنایع هفت الماس

SEVEN DIAMONDS Ind.Co



تولید کننده انواع ورق های فولادی روغنی، گالوانیزه، گالوالوم، رنگی، قلع اندود، ضد اثر انگشت، با پوشش کروم، زنگ نزن، سیلیکونی، لوله و پروفیل



پیشرو در تولید ورق های فولادی خاص

- تنها تولیدکننده ورق های گالوالوم و گالوالوم رنگی در خاورمیانه
 - اولین تولیدکننده ورق های استنلس استیل در کشور
 - اولین تولیدکننده ورق های سیلیکون استیل در کشور
 - بزرگترین تولیدکننده ورق های پوشش دار در کشور
- (گالوانیزه، گالوالوم، رنگی، قلع اندود)

صادر کننده نمونه ملی سال ۱۴۰۱

پرچم دار صادرات استان تهران سال ۱۴۰۱

● بازاریابی و فروش: ۰۲۱-۸۵۴۳

● www.seven-diamonds.com

● [@sevendiamonds.ins.co](https://www.instagram.com/sevendiamonds.ins.co)



مدیر بازاریابی و فروش شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر مطرح کرد:

برنامه‌ریزی هدفمند برای تحقق آرمان‌ها

مدیر بازاریابی و فروش شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر گفت: اگرچه فعالیت شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر منحصر روی تولید آهن اسفنجی متمرکز شده اما در نقشه استراتژیک این شرکت، ورود به تولید محصولات با ارزش افزوده بالا ترسیم شده است که از اتخاذ رویکرد توسعه سبد محصولات و افزایش سهم از بازار فروش حکایت دارد.

■ مشتری‌مداری و ارزش آفرینی

یوسف‌زادگان با بیان اینکه نگاهی به عملکرد شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر در سال‌های اخیر، نشان می‌دهد که این فعال زنجیره فولاد همواره در فروش و عرضه آهن اسفنجی خوش درخشیده است، مطرح کرد: این شرکت با دیدگاهی حول محور بزرگ‌ترین عرضه‌کننده آهن اسفنجی توانسته است در سال جاری نیز با عرضه مستمر و پایدار این محصول در بورس کالا، در تامین مواد اولیه ۵۹ شرکت فولادساز قوس و القایی در کشور نقش بسزایی داشته باشد. در فهرست مشتریان عمده شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر، شرکت‌های فولاد مبارکه اصفهان، فولاد هرمزگان جنوب، فولاد بوتیای ایرانیان و جهان فولاد سیرجان مشاهده می‌شود که اغلب در زمره فولادسازان برتر کشور قرار می‌گیرند.

وی تصریح کرد: این امر به وضوح بیانگر این مسئله است که محصولات شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر از کیفیت لازم برای تامین خوراک فولادسازان مطرح کشور برخوردار است زیرا تاثیر کیفیت آهن اسفنجی، مستقیماً در ساخت و تولید محصولات فولادی نمایان می‌شود. بنابراین این شرکت در راستای مشتری‌مداری با در نظر گرفتن فاکتورها و شاخص‌های مد نظر مشتریان مانند تامین پایدار ماده اولیه، دارا بودن حداکثر فاکتورهای شیمیایی و فیزیکی آهن اسفنجی، کیفیت را یکی از محورهای

ترقی سازمانی علاوه بر حفظ کیفیت و کمیت تولید، باید زمینه بهینه‌سازی هزینه‌های تولید، افزایش حاشیه سود و ارتقای جایگاه بنگاه اقتصادی را فراهم کنند. استراتژی توسعه بازار و سبد محصولات، از جمله مهم‌ترین استراتژی‌های رشد سازمانی محسوب می‌شوند که شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر با در نظر گرفتن آن‌ها به عنوان دو رویکرد راهبردی، در صدد قرارگیری در جایگاهی بهتر در زنجیره فولاد کشور و بازارهای داخلی و صادراتی است.

مدیر بازاریابی و فروش شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر ادامه داد: اگرچه فعالیت شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر فعلاً روی تولید آهن اسفنجی متمرکز شده اما در نقشه استراتژیک این شرکت، ورود به تولید محصولات با ارزش افزوده بالا ترسیم شده است که از اتخاذ رویکرد توسعه سبد محصولات و افزایش سهم از بازار فروش حکایت دارد. شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر با سنجش و ارزیابی شرایط فعلی زنجیره فولاد، تجزیه و تحلیل ریسک‌ها، بررسی چالش‌های صنایع فولادی و همچنین روند تولید، سودآوری و تقاضای محصول در بازارهای داخلی و صادراتی، نسبت به ایجاد کانال‌های توزیع جدید و اضافه کردن محصولات با ارزش افزوده بالاتر در سبد محصولات خود اقدام کرده است؛ رویکردهایی که می‌توانند تضمین‌کننده ارتقای جایگاه فعلی توسعه آهن و فولاد گل‌گهر و حرکت روبه‌جلوی این شرکت در توسعه صنعت فولاد کشور باشد.

امید یوسف‌زادگان در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بیان کرد: امروزه برخورداری از برنامه بلندمدت و با اهداف استراتژیک، لازمه بقا و پیشرفت هر کسب‌وکاری است. با توجه به اینکه استراتژی‌های توسعه بازار و توسعه سبد محصول، هر دو عواملی اساسی برای افزایش درآمد و سهم از فروش در بازار به شمار می‌آیند، شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر با نگاهی ویژه به این دو مقوله، چشم‌اندازهای بلندمدت برای تولید محصولات فولادی خاص و افزایش ظرفیت تولید آهن اسفنجی تا ۶ میلیون تن در سال را تعریف کرده است. این شرکت با انجام تحقیقات بازار و حصول اطمینان از نیاز مشتریان و حلقه‌های پایین‌دستی و وابسته، پروژه فولادسازی و احیای مستقیم را در دستور کار قرار داده است و امید می‌رود که با بهره‌برداری از آن‌ها، شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر به جایگاهی ویژه در صنعت فولاد دست یابد.

وی با اشاره به اینکه در هر بنگاه اقتصادی و تولیدی، انتخاب استراتژی‌های متناسب با نوع فعالیت و جایگاه سازمان و در راستای اهداف و چشم‌اندازها، یکی از حساس‌ترین و حیاتی‌ترین اقدامات به شمار می‌آید، عنوان کرد: در واقع در پیش گرفتن راهبردهای متناسب با فضای رقابتی محیط کسب‌وکار امروز، چالش‌ها و پیچیدگی‌های منحصر به فرد خود را دارد زیرا استراتژی‌های رشد و

شدن برنامه کلی برای توسعه سبد محصولات مشخص می‌شوند. پروژه احداث کارخانه مگامدول طوبی، اولین گام شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر در این راستا به شمار می‌آید که با راه‌اندازی این پروژه با ظرفیت تولید سالانه یک میلیون و ۸۵۰ هزار تن آهن اسفنجی، ظرفیت تولید این محصول به پنج میلیون و ۱۵۰ هزار تن افزایش می‌یابد. در راستای احداث واحد فولادسازی شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر نیز در مرحله نخست ظرفیت تولید سالانه سه میلیون تن فولاد ایجاد می‌شود.

وی با تأکید بر اینکه یکی از مهم‌ترین جنبه‌های توسعه این پروژه، ساخت محصولات کیفی و منحصربه‌فرد و قابل ارائه در بازارهای داخلی و صادراتی است که هم‌اکنون در داخل کشور امکان تولید آن‌ها نیست، خاطرنشان کرد:

تولید محصولات خاص موجب می‌شود که نیاز کشور به این نوع محصولات تا حدود زیادی برطرف شود و واردات آن‌ها به طور قابل توجهی کاهش یابد. این امر از جنبه صرفه‌جویی ارزی برای واردات محصولات فولادی خاص نیز اهمیت دارد. از سوی دیگر، این اقدام شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر گام ارزشمندی در متنوع‌سازی سبد محصولات و افزایش درآمد برای این فعال زنجیره فولاد به شمار می‌آید.

مدیر بازاریابی و فروش شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر در پایان یادآور شد: بدون شک، فعالیت‌های ارزنده و توسعه‌محور شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر در تکمیل زنجیره ارزش، نه تنها گامی اثربخش برای ارتقای جایگاه این شرکت و افزایش سهم آن از بازارهای داخلی و صادراتی محسوب می‌شود بلکه در راستای محقق شدن اهداف تعیین شده برای صنعت فولاد کشور است. البته این مهم در صورتی به ثمر می‌نشیند که نه فقط فولادسازان و فعالان زنجیره به دنبال توسعه محوری باشند بلکه در ابعاد کلان نیز مشکلات و ریسک‌ها در حوزه تولید، فروش، ارزآوری، تامین پایدار منابع و انرژی‌ها نیز برطرف شوند.



است. همچنین شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر در راستای فرهنگ مشتری‌مداری، جلب رضایت مشتریان و ایجاد ارزش افزوده بیشتر برای خود و مشتریان، دستورالعمل بخش‌بندی مشتریان بر اساس مدل (RSVP) را تهیه کرده و به منظور شناخت بیشتر جایگاه و ارزش مشتریان برای حفظ مشتریان وفادار و کلیدی و همچنین جذب مشتریان بالقوه، به صورت فصلی به‌روزرسانی می‌شود.

■ پروژه‌ای برای افزایش سهم از بازار

یوسف‌زادگان با اشاره به اینکه هم‌اکنون آهن اسفنجی تنها محصول موجود در سبد محصولات این شرکت به شمار می‌آید اما در آینده‌ای نزدیک، سبد محصولات شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر شامل پایین‌دست زنجیره فولاد نیز می‌شود، گفت: این هدف‌گذاری بلندپروازانه، رویکرد نوین و منحصربه‌فردی برای توسعه سبد محصولات شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر محسوب می‌شود. این رویکردها توسط بخش بازاریابی و تحقیقات بازار شرکت از تمامی ابعاد و زوایا مورد بررسی و ارزیابی قرار می‌گیرند و سپس گام‌های استراتژیک و مسیرهای محقق

اصلی توسعه بازار قرار داده است. این امر نه تنها منجر به جلب رضایت مشتریان فعلی می‌شود بلکه کیفیت بالای آهن اسفنجی می‌تواند در شرایط پریسک صنعت فولاد و بعضاً توقفات طولانی‌مدت خطوط تولید، بستر صادرات این محصول را نیز فراهم کند.

مدیر بازاریابی و فروش شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر اظهار داشت: به زبان ساده، برنامه‌های شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر بر اساس رفع نیاز مشتریان و جلب رضایت آن‌ها پی‌ریزی می‌شود که این مسئله به نوعی منجر به گسترش و توسعه بازارهای داخلی و حتی صادراتی برای این شرکت خواهد شد. به عبارت دیگر، توسعه بازار، بازاریابی، درک نیاز مشتریان و جلب رضایت آن‌ها، مفاهیم درهم تنیده و به هم وابسته‌ای هستند که نمی‌توان آن‌ها را جدا از یکدیگر تصور کرد. در هر صورت، شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر، برنامه‌های راهبردی توسعه بازار را محدود به جلب رضایت مشتری نمی‌کند و با انجام تحقیقات گسترده در بازار و بهره‌مندی از سایر استراتژی‌های رشد از جمله توسعه سبد محصولات، در صدد افزایش سهم خود در بازارهای داخلی و صادراتی

مدیرعامل شرکت ریخته‌گری آلیاژ کار تبریز:

تولید را برای آیندگان زنده نگه دارید!

مدیرعامل شرکت ریخته‌گری آلیاژ کار تبریز، تولیدکننده قطعات چدنی گفت: باور ما بر این است که شرایط تولید باید به قدری رونق یافته و بهبود پیدا کند تا کارگاه‌های مختلف ریخته‌گری مانند پایگاه‌های اورژانس که در طول شبانه‌روز مشغول فعالیت هستند، در سه شیفت کاری بتوانند با بیشترین میزان بهره‌وری به تولید انواع محصولات فولادی و چدنی بپردازند. تولید و صنعت، میراثی ارزشمند و گران‌بها برای نسل‌های بعد از ماست و به همین علت باید تمام انرژی و توان خود را جهت حفظ و رشد آن به کار بگیریم تا عواید مثبت آن، حاصل آیندگان نیز شود.

فصل پاییز و کاهش دما در اکثر استان‌های کشور، این معضل نیز به زودی رفع شود؛ اگرچه در ادامه باید در انتظار قطعی گاز کارگاه‌های ریخته‌گری باشیم و از آنجایی که ما از کوره‌های القایی در مجموعه خود بهره می‌بریم، قطعی برق آسیب‌رسان‌تر از قطعی گاز است.

■ آسیب جدی قطعی ناگهانی برق به

کوره‌های القایی

ایازی ادامه داد: خسارات و آسیب‌های ناشی از این معضل زمانی نمایان‌تر خواهد شد که برق کارگاه‌های ریخته‌گری که از کوره‌های القایی استفاده می‌کنند، به یک‌باره قطع شود. بدین صورت که قراضه چدن و ورق خریداری شده به کوره القایی شارژ شده و در دمای یک هزار و ۱۵۰ درجه سانتی‌گراد پیش‌گرم و شروع به ذوب شدن می‌کند. در ادامه دمای کوره تا یک هزار و ۴۵۰ درجه سانتی‌گراد افزایش یافته و مذاب به حالت خمیری شکل درمی‌آید. در این

واسطه‌ها نسبت به خرید حجم انبوهی از ضایعات و دپوی آن در بنگاه‌های ضایعاتی اقدام می‌کنند و سبب افزایش قیمت کاذب قراضه در سطح بازار می‌شوند. در این بین کارگاه‌های کوچک ریخته‌گری که ظرفیت تولید آن‌ها نیز محدود است، در تامین قراضه مورد نیاز خود با چالش مواجه شده و ناچار به ادامه فعالیت با حداقل ظرفیت تولید هستند.

مدیرعامل شرکت ریخته‌گری آلیاژ کار تبریز در ارتباط با قطعی برق واحدهای صنعتی طی هفته‌های اخیر، تصریح کرد: قطعی دو روزه برق طی یک هفته کاری در شهرک صنعتی رجایی شمالی، عملکرد مجموعه طی دو ماه اخیر را به شدت تحت تأثیر قرار داده است. بر اساس زمان‌بندی اعلام شده، قرار بود برق واحدهای صنعتی فعال در این شهرک در روز شنبه قطع شود اما حدود دو هفته است که برق این واحدها از ساعت ۱۲ تا ۱۸ روز سه‌شنبه نیز قطع می‌شود. البته امیدواریم با نزدیک‌تر شدن به

اکبر ایازی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بیان کرد: انواع قطعات چدنی مورد استفاده در ماشین‌آلات صنعتی، کشاورزی، پمپ‌سازی و... با دقت و کیفیت بالا از سال ۱۳۷۵ در شرکت ریخته‌گری آلیاژ کار تبریز تولید می‌شود. کارخانه در شهرک صنعتی رجایی شمالی تبریز واقع شده است و در حال حاضر ۲۰ نفر به طور مستقیم در مجموعه مشغول به کار هستند.

وی در خصوص تامین مواد اولیه، عنوان کرد: قراضه ورق روغنی و قراضه قطعات چدنی، عمده ماده اولیه مورد نیاز شرکت را شامل می‌شود. قراضه ورق روغنی از برخی کارخانجاتی که تولیدکننده محصولات نوردی فولادی هستند و قراضه قطعات چدنی نیز از برخی تولیدکنندگان بزرگ این قطعات خریداری می‌شود. متأسفانه ساختار مشخصی برای تامین قراضه مورد نیاز کارگاه‌های ریخته‌گری در کشور وجود ندارد و گاهی اوقات شاهد این معضل هستیم که برخی

مرحله، مذاب باید به سرعت از کوره خارج شود و اگر در همین زمان برق مجموعه قطع شود، مذاب در داخل کوره منجمد شده و تخلیه آن به سختی صورت می‌پذیرد و منجر به آسیب به بدنه کوره می‌شود. البته اگر در یک بازه زمانی ۱۰ تا ۱۵ دقیقه‌ای برق کارگاه مجدداً وصل شود، می‌توانیم فرایند ذوب را از سر بگیریم؛ در غیر این صورت چاره‌ای جز تخلیه کامل کوره نداریم و نسبت به ذوب و استفاده دوباره از آن اقدام می‌کنیم.

وی با اشاره به اینکه اقدامات مناسبی در راستای بومی‌سازی کوره‌های القایی طی سالیان اخیر انجام شده است، مطرح کرد: این کوره‌ها با کیفیت و استاندارد عالی در داخل تولید می‌شوند و ما از دو کوره القایی یک تنی در مجموعه خود استفاده می‌کنیم. در حال حاضر یک کوره روشن است و کوره دیگر در مواقع اضطراری و یا خرابی کوره اول استفاده می‌شود.

این فعال صنعت دیگری در ادامه به سایر چالش‌های بخش تولید اشاره کرد و گفت: دریافت ۹ درصد مالیات بر ارزش افزوده، یکی از مهم‌ترین معضلاتی است که نه تنها ما بلکه اغلب فعالان صنعت ریخته‌گری با آن مواجهند. در اینجا این سوال مطرح می‌شود که چرا فعالان این صنعت علی‌رغم سختی کار و مواجهه با مشکلات مختلف اعم از کمبود مواد اولیه، افزایش قیمت حامل‌های انرژی، افزایش حقوق نیروی انسانی، بیمه و...، موظف به ثبت مستندات و ارائه دفاتر رسمی و پرداخت ۹ درصد مالیات بر ارزش افزوده هستند؛ در حالی که ضایعات مورد نیاز آن‌ها از واسطه‌ها و بنگاه‌های ضایعاتی که هیچ دغدغه‌ای در پرداخت مالیات ندارند، تأمین می‌شود؟ ما معتقدیم که نظام مالیاتی کشور، نیازمند یک بازنگری اساسی است و نحوه دریافت مالیات از تولیدکنندگان باید تغییر پیدا کند. از طرفی، دریافت مالیات بر درآمد از تولیدکنندگان که بنا بر عملکرد آن‌ها بین ۱۵ تا ۲۵ درصد متغیر

بوده نیز به یکی دیگر از چالش‌های ما در این حوزه تبدیل شده است. واقعیت امر اینکه بسیاری از واحدهای تولیدی اقدام به جعل اسناد و فاکتورهای فروش خود به منظور پرداخت مالیات کمتر می‌کنند. مگر درآمد یک کارگاه ریخته‌گری کوچک طی یک سال چقدر است که بخواهد ۲۵ آن را برای مالیات هزینه کند؟ در حالی که اگر یک رویه مشخص برای دریافت مالیات از واحدهای صنعتی در نظر گرفته شود، نه تنها تولیدکنندگان مالیات خود را به موقع پرداخت خواهند کرد بلکه شاهد قانونمند شدن اخذ مالیات از تمامی افراد خواهیم بود.

■ میل به سرمایه‌گذاری در بخش تولید کاهش یافته است

ایازی با بیان اینکه تا به امروز نسبت به دریافت تسهیلات بانکی اقدام نکرده‌ایم، اظهار داشت: متأسفانه سود حاصل از سرمایه‌گذاری در بخش تولید طی سالیان اخیر به شدت کاهش یافته است و ما شاهد افزایش سرمایه‌گذاری‌ها در سایر بازارها همچون مسکن، سکه، طلا، ارز و... هستیم؛ در حالی که تولید، عامل پیشران و محرک اصلی توسعه و پیشرفت اقتصادی در یک جامعه است اما متأسفانه شاهد رشد روزافزون مشاغل کاذب هستیم و این معضل به عدم تمایل نیروی انسانی جوان به فعالیت در کارگاه‌های صنعتی و ریخته‌گری برمی‌گردد. شاید کمی غیرقابل به نظر برسد اما زمانی که فعالیت خود را در سال ۱۳۶۲ در این صنعت آغاز کردیم، قیمت زمین در حدود ۵۰ تومان به ازای هر مترمربع بود که در ادامه قیمت آن به حدود دو هزار تومان به ازای هر مترمربع افزایش پیدا کرد. در واقع شرایط تولید و راه‌اندازی واحدهای صنعتی مناسب بود و ما سرشار از شوق، انرژی و انگیزه جهت فعالیت در صنعت ریخته‌گری بودیم و تمام توان و تلاش خود را برای تولید قطعات باکیفیت و جلب رضایت مشتریان به کار

متأسفانه سود حاصل از

سرمایه‌گذاری در بخش

تولید طی سالیان اخیر

به شدت کاهش یافته

است و ما شاهد افزایش

سرمایه‌گذاری‌ها در سایر

بازارها همچون مسکن،

سکه، طلا، ارز و... هستیم



مشخصی از میزان سرمایه‌گذاری لازم جهت راه‌اندازی یک خط تولید در کارگاه‌های ریخته‌گری کرد و شرایط اقتصادی جامعه و همچنین تامین سرمایه در گردش کافی، از اهمیت ویژه‌ای در احداث یک کارخانه جدید برخوردارند.

ایازی در پایان با تاکید بر اینکه در صورت رفع معضلات فوق، بدون شک سرمایه‌گذاری در بخش تولید افزایش یافته و آینده روشنی در انتظار این بخش خواهد بود، یادآور شد: اعتقاد ما بر این است تولید باید به قدری رونق پیدا کند که مانند اورژانس یک بیمارستان که به صورت شبانه‌روزی فعال است، تولیدکنندگان بخش خصوصی بتوانند در سه شیفت کاری فعالیت کنند. این افراد باید بتوانند به سود حاصل از سرمایه‌گذاری خود دست یابند که این مسئله مستلزم افزایش تولید و در نهایت افزایش فروش و درآمد است. البته در این میان نباید از نقش بالای حمایت دولت و همچنین حضور مدیران لایق و دلسوز در بخش صنعت و معدن جهت رفع چالش‌های موجود غافل شد و امیدواریم دولت و مسئولان توجه بیشتری به فعالان بخش خصوصی به ویژه واحدهای تولیدی کوچک مقیاس داشته باشند.



کشور به همراه نخواهد داشت. مدیرعامل شرکت ریخته‌گری آلیاژ کار تبریز اظهار داشت: ریخته‌گری به روش‌های مختلفی در کارگاه‌ها انجام می‌شود و به همین دلیل میزان سرمایه‌گذاری برای راه‌اندازی آن‌ها متفاوت است. برای مثال، فرایند قالب‌گیری در برخی از واحدها به صورت دستی و در برخی دیگر به صورت نیمه و یا تمام‌اتوماتیک انجام می‌شود. بدون شک کارفرمایان به سرمایه‌های هنگفتی برای راه‌اندازی خطوط تولید و قالب‌گیری اتوماتیک نیازمند هستند و این سرمایه در کارگاه‌هایی که به روش سنتی عمل کرده و از نیروی انسانی در بخش‌های مختلف استفاده می‌کنند، کمتر است. با این وجود ما کماکان معتقدیم که بازدهی نیروی انسانی کارآمد و باتجربه در خطوط تولید، از دستگاه‌های اتوماتیک بیشتر است و اگر کارفرما بتواند شرایط مناسب را برای نیروی انسانی خود فراهم کند، به نتیجه مطلوب دست پیدا خواهد کرد؛ ضمن اینکه امکان تولید برخی قطعات خاص توسط دستگاه‌های اتوماتیک وجود ندارد و طراحی قالب و ریخته‌گری آن باید توسط نیروی انسانی انجام شود. در حالت کلی، نمی‌توان برآورد



می‌گرفتیم اما متأسفانه امروز شرایط تولید به قدری دشوار شده که میل به سرمایه‌گذاری در این بخش کاهش یافته است.

وی با اشاره به اینکه تعداد نیروی انسانی شاغل در این شرکت ۲۰ نفر است، گفت: کمبود نیروی انسانی به ویژه در کارگاه‌های ریخته‌گری، یکی دیگر از معضلاتی است که اکثر کارفرمایان با آن روبه‌رو هستند. جدای از صنعت ریخته‌گری، اگر هرچه سریع‌تر تمهیدات لازم جهت رفع این معضل اندیشیده نشود، با مشکلات بسیاری در آینده مواجه خواهیم شد. از طرفی، ما بر این باوریم که اطلاع‌رسانی و فرهنگ‌سازی لازم در حوزه تولید توسط مسئولان و سازمان‌های مرتبط انجام نشده است؛ بدین معنا که عموم مردم و جامعه از دشواری‌های تولید و فعالیت در مشاغل سخت و دشوار همچون ریخته‌گری آگاهی ندارند و به همین دلیل روزبه‌روز شاهد افت تولید و کاهش نقش بالای این صنعت مادر در بخش‌های مختلف هستیم. در حالی که رونق تولید در صنعت ریخته‌گری، نتیجه‌ای جز افزایش اشتغال‌زایی، درآمد و نهایتاً بهبود شرایط اجتماعی و اقتصادی

مدیرعامل شرکت نورد آهنین اسپادانا مطرح کرد:

صادرات تسمه فولادی در گرو تعدیل قیمت مواد اولیه

مدیرعامل شرکت نورد آهنین اسپادانا، تولیدکننده تسمه فولادی گفت: تولیدات مجموعه ما تا پیش از افزایش قیمت ورق، به کشورهای هم‌چون ارمنستان، گرجستان و عراق صادر می‌شد. از طرفی، تسمه فولادی با استفاده از شمش در واحدهای نوردی نیز تولید می‌شود و با توجه به اینکه در حال حاضر یک اختلاف قیمت حدود ۱۰ هزار تومانی میان شمش و ورق فولادی وجود دارد، طبیعتاً تولید تسمه با استفاده از شمش و در ادامه صادرات آن، مقرون به صرفه‌تر از ورق خواهد بود. بنابراین اگر قیمت مواد اولیه مورد نیاز ما در بورس کالای ایران تعدیل شود، می‌توانیم فعالیت خود در بازارهای صادراتی را از سر بگیریم.

صنعتی، خاطر نشان کرد: در حال حاضر ۴۰ نفر به طور مستقیم در شرکت نورد آهنین اسپادانا مشغول فعالیت هستند. در این زمینه، با یک معضل اساسی به نام افت انگیزه نیروی انسانی مواجهیم؛ در حالی که بازار کار خوب و مناسبی برای افراد جویای کار به ویژه جوانان و فارغ‌التحصیلان دانشگاهی در بخش تولید و صنعت ایجاد شده است اما متأسفانه شاهد کاهش انگیزه افراد جهت فعالیت در این بخش و گرایش به سمت مشاغل غیر مولد هستیم.

ابوطالبی ضمن اشاره به قطعی برق واحدهای صنعتی طی هفته‌های اخیر، اظهار داشت: برق کارخانجات فعال در شهرک صنعتی محمودآباد اصفهان طبق زمان‌بندی اعلام شده، یک روز در هفته قطع می‌شود. از طرفی، برق نقش بسزایی در تولید تسمه فولادی با استفاده از دستگاه‌های برش کاری دارد و به همین دلیل زمان قطعی برق، ما کارخانه را به منظور حفظ ایمنی و کاهش حداکثری ریسک خرابی تجهیزات و دستگاه‌ها تعطیل می‌کنیم.

وی در ادامه به تولید انواع تسمه‌های فولادی توسط شرکت‌های چینی و ترکیه‌ای اشاره کرد و گفت: کشور چین، پیشرو در تولید انواع محصولات فولادی به ویژه تسمه بوده و به نوعی بازار تمامی کشورها را در دست گرفته است. با این وجود، تسمه فولادی با کیفیت عالی توسط تولیدکنندگان داخلی تولید می‌شود و خوشبختانه ما بی‌نیاز از واردات این محصول هستیم.

فولاد مبارکه اصفهان تولید می‌شود و در اختیار تولیدکنندگان محصولات فولادی همچون تسمه، لوله و پروفیل قرار می‌گیرد.

ابوطالبی با اشاره به اینکه تا پیش از افزایش به یک‌باره قیمت ورق، صادرات تسمه فولادی این شرکت به کشورهای ارمنستان، گرجستان و عراق انجام می‌شد، تصریح کرد: افزایش قیمت ماده اولیه، منجر به توقف صادرات تسمه فولادی در مجموعه ما شد. لازم به ذکر است که این محصول با استفاده از شمش در واحدهای نوردی فولادی نیز تولید می‌شود و از آنجایی که در حال حاضر قیمت شمش حدود ۲۱ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم و قیمت ورق حدود ۳۱ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم است، بنابراین می‌توان گفت که تولید تسمه با اسفاده از شمش و در ادامه صادرات آن، مقرون به صرفه‌تر از ورق است.

وی با بیان اینکه ماشین‌کاری، فرایند تولید تسمه فولادی در این مجموعه است، اضافه کرد: دستگاه‌ها و تجهیزات مورد نیاز جهت تولید تسمه فولادی، به طور کلی ساخت داخل بوده که از کیفیت عالی و استانداردهای روز دنیا برخوردارند.

■ زنگ خطر کاهش نیروی انسانی به صدا درآمده است

این تولیدکننده تسمه فولادی در خصوص کاهش نیروی انسانی جهت فعالیت در واحدهای

رسول ابوطالبی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بیان کرد: شرکت نورد آهنین اسپادانا فعالیت خود را از سال ۱۳۸۶ با هدف تولید تسمه فولادی در شهرک صنعتی محمودآباد اصفهان آغاز کرد؛ ما از سال ۱۳۷۸ در صنعت فولاد کشور حضور داشتیم و پس از کسب تجربه و دانش کافی، نسبت به راه‌اندازی خط تولید تسمه فولادی اقدام کردیم.

■ کاربرد تسمه فولادی در تولید گری‌تینگ (Grating)

وی در خصوص کاربرد تسمه فولادی، عنوان کرد: این محصول به طور عمده در تولید گری‌تینگ که در صنایع ساختمان‌سازی، نفت، گاز و پتروشیمی و... کاربرد دارد، استفاده می‌شود. از جمله خواص گری‌تینگ که در انواع تسمه در تسمه، تسمه در نیم‌تسمه، تسمه در میلگرد و تسمه در چهارپهلوی تولید می‌شود، می‌توان به وزن و قیمت مناسب و همچنین مقاومت بالا اشاره کرد؛ ضمن اینکه این محصول به دوروش جوش CO₂ و الکتروفورجینگ در وزن‌های مختلف تولید می‌شود.

مدیرعامل شرکت نورد آهنین اسپادانا در ارتباط با تامین مواد اولیه، مطرح کرد: ورق فولادی، ماده اولیه مورد نیاز تولید تسمه است که ما آن را از بورس کالای ایران خریداری می‌کنیم. خوشبختانه ورق با کیفیت عالی توسط شرکت

مدیر بهداشت و محیط زیست شرکت ذوب آهن اصفهان عنوان کرد:

ذوب آهن، الگویی موفق و پیشرو در حوزه بهداشت و محیط زیست

مدیر بهداشت و محیط زیست شرکت ذوب آهن اصفهان گفت: جایگاه بهداشت و سلامت کارکنان در شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان به حدی مهم و حائز اهمیت است که در جهت نیل به اهداف آن، یک سرپرستی تحت عنوان برنامه‌ریزی و نظارت بر بهداشت در مدیریت بهداشت و محیط زیست، تعریف و اقدامات و سرمایه‌گذاری‌های فراوانی در راستای حفظ سلامت و رعایت استانداردهای زیست‌محیطی در این شرکت انجام شده است.

قبیل اندازه‌گیری و ارزیابی عوامل زیان‌آور شیمیایی و فیزیکی در محیط کار، ارگونومی مشارکتی، سلامت روان و کفایت و بهبود تغذیه با همکاری مراجع دانشگاهی در سطح شرکت تعریف شده‌اند و در حال اجرا هستند. همچنین مراجعه کارکنان به بخش طب کار به صورت سالیانه در جهت پیشگیری از بیماری‌های شغلی، از عمده فعالیت‌های مهم در زمینه بهداشت و سلامت پرسنل به شمار می‌آید.

حرفه‌ای، محیط زیست و صنایع غذایی در چارت سازمانی این سرپرستی استفاده شده است. وی تصریح کرد: این واحد اموری همچون پایش، اندازه‌گیری و کنترل عوامل زیان‌آور محیط کار، پایش و نظارت بر تسهیلات بهداشتی پرسنل، نظارت بر سلامت آب شرب و مواد غذایی و رسیدگی به شکایات بهداشتی پرسنل را برعهده دارد. مدیر بهداشت و محیط زیست شرکت ذوب آهن اصفهان ادامه داد: پروژه‌هایی از

سید حمید حسینی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در ارتباط با رسیدگی به امور مرتبط با سلامت و بهداشت کارکنان در شرکت ذوب آهن اصفهان، بیان کرد: جایگاه بهداشت و سلامت کارکنان در شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان به حدی مهم و حائز اهمیت است که در جهت نیل به اهداف آن، یک سرپرستی تحت عنوان برنامه‌ریزی و نظارت بر بهداشت در مدیریت بهداشت و محیط زیست، تعریف و تخصص‌هایی همچون مهندسی بهداشت





آهن اصفهان مطرح کرد: ماحصل انجام برنامه‌های بهبود زیست‌محیطی فوق‌الذکر، ارتقای شاخص‌های زیست‌محیطی شرکت در بخش‌های هوا، آب، پساب، پسماند و مدیریت مصارف انرژی بوده است؛ به طور مثال می‌توان به کاهش برداشت ۵۰ درصدی آب خام از رودخانه زاینده‌رود با انجام پروژه‌های تعریف شده در حوزه مدیریت مصارف آب اشاره کرد. کاهش ۹۰ درصدی غبارخروجی از کنورتورهای فولادسازی، کاهش ۶۵ درصدی غبارخروجی از آگلوماسیون‌های یک، ۲ و ۳ آگلومراسیون و کاهش ۷۵ درصدی غبار خروجی از دودکش پلی‌زیوس ناحیه آهک، از جمله نتایج حاصل از انجام اقدامات بهبود شرکت در حوزه محیط زیست است.

■ اجرای پروژه‌های متنوع زیست محیطی در ذوب آهن

وی در ادامه به اهم اقدامات در حال اجرا در این حوزه در شرکت ذوب اصفهان اصفهان اشاره کرد و یادآور شد: در حال حاضر تعداد ۱۶ پروژه در بخش هوا و پنج پروژه در بخش مدیریت آب و پساب تعریف شده است که در مرحله برنامه‌ریزی و اجرا هستند. مجموع هزینه‌های پیش‌بینی شده برای اجرای طرح‌های یاد شده در حوزه آب و پساب، بیش از ۲۰ هزار میلیارد ریال و در بخش هوا، حدود سه هزار و ۳۰۰ میلیارد ریال (۱۰ میلیون یورو ارزی) است.

مدیر بهداشت و محیط زیست شرکت ذوب آهن اصفهان اضافه کرد: از جمله مهم‌ترین این پروژه‌ها می‌توان به نصب سیستم تصفیه غبار روی باتری ۳ جهت جذب ذرات زغال در هنگام شارژ سلول‌ها، پروژه بهبود و اصلاح عملکرد الکتروفیلترهای ماشین‌های ۲ و ۳ آگلومراسیون، بهینه‌سازی الکتروفیلترهای ماشین ۴ آگلومراسیون EGF و ESP1، پروژه بهبود و اصلاح عملکرد الکتروفیلترهای کوره‌های پلی‌زیوس آهک، بهینه‌سازی الکتروفیلترهای آسپیراسیون کوره بلند ۲، پروژه افزایش ظرفیت و بهینه‌سازی LF1 فولادسازی، پروژه

■ سرمایه‌گذاری سه‌همستی ذوب آهن اصفهان در حوزه محیط زیست

حسینی در ادامه به اقدامات شرکت ذوب آهن اصفهان در حوزه محیط زیست اشاره کرد و گفت: اهم اقدامات انجام شده در این حوزه در ذوب آهن شامل تعریف و اجرای بیش از ۳۶ پروژه زیست‌محیطی با هزینه ریالی یک هزار و ۷۰۰ میلیارد ریال و ارزی ۵۶٫۵ میلیون یورو (بر اساس نرخ تسعیر ارز مجموعاً حدود ۳۰ هزار میلیارد ریال) در قالب طرح‌های بازسازی، بهسازی و نوسازی در بخش‌های هوا، آب، پساب، پسماند و انرژی است.

وی خاطر نشان کرد: از جمله مهم‌ترین این پروژه‌ها می‌توان به مواردی همچون انتقال بخشی از پساب تصفیه‌خانه زرین‌شهر در سال ۱۳۹۴، ایجاد و نگهداری بالغ بر ۱۶ هزار و ۵۰۰ هکتار فضای سبز با هزینه سالانه بیش از ۱۵۰ میلیارد ریال (۸۴ برابر گستره الزام شده)، پروژه احداث ایستگاه سنجش کیفیت هوا و نصب آنالایزرهای زیست‌محیطی در ۱۷ نقطه با حدود ۵۶ آنالایزر، صرفه‌جویی ۵۰ درصدی مصرف آب کارخانه طی ۱۵ سال گذشته با انجام برنامه‌های بهبود در حوزه مدیریت مصارف آب و همچنین مدیریت اصولی پساب‌های تولیدی توسط فرایندهای شرکت، بهبود و اصلاح درب‌های باتری کک‌سازی به نوع قابل انعطاف، تنظیم رژیم حرارتی و هیدرولیکی باتری ۳، بهینه‌سازی سیستم تصفیه غبار کنورتور شماره یک، ۲ و ۳ در چند مرحله، بهینه‌سازی سیستم تصفیه غبار LF2 فولادسازی، بهینه‌سازی الکتروفیلتر ۲۱۰ آگلومراسیون، بهینه‌سازی الکتروفیلتر ۴۱۰ آگلومراسیون، ساخت سیستم تمیزکننده درب و رام باتری ۳ کک‌سازی، نصب بگ‌فیلترهای ۴۲ متری آهک فولادسازی، پروژه پنج‌گانه زیست‌محیطی آگلومراسیون، پروژه سه‌گانه زیست‌محیطی آگلومراسیون، اصلاح الکتروفیلترهای ناحیه پلی‌زیوس آهک، نصب الکتروفیلتر آسپیراسیون کوره بلند یک و ده‌ها پروژه زیست‌محیطی دیگر اشاره کرد.

مدیر بهداشت و محیط زیست شرکت ذوب

بهینه‌سازی سیستم تصفیه غبار کارگاه انفجار و کارگاه خردکن، پروژه بهینه‌سازی سیستم تصفیه غبار ناحیه «cast house» و «stack house» کوره بلند ۳، پروژه نصب سیستم آنلاین اندازه‌گیری عوامل آلاینده بر روی خروجی دودکش فولادسازی و مجموعه پروژه‌های مقابله با بحران آب به منظور تامین آب برای تولید پایدار کارخانه از محل پساب‌های شهرهای اطراف (فولادشهر، ایمان‌شهر و نجف‌آباد) و احداث تصفیه‌خانه تکمیلی پساب صنعتی کارخانه به ظرفیت ۸۵۰ مترمکعب در ساعت اشاره کرد.

حسینی در پایان به اقدامات انجام شده طی یک سال اخیر در حوزه بهداشت و محیط زیست شرکت ذوب آهن اصفهان اشاره کرد و گفت: بهینه‌سازی سیستم تصفیه غبار میکسر فولادسازی، تعویض لوله‌های اکران کنورتورهای فولادسازی، بهینه‌سازی الکتروفیلتر ۱۱۰ و ۱۲۰ آگلومراسیون، نصب و راه‌اندازی بگ‌فیلتر ناحیه واگن‌توزین کوره بلند یک و بهینه‌سازی مشعل‌های کوره‌های یک و دو پلی‌زیوس آهک و کاهش مصرف گاز طبیعی، اهم اقدامات شرکت طی یک سال اخیر بوده است.

مدیر ایمنی و آتش نشانی شرکت ذوب آهن اصفهان مطرح کرد:

آموزش TBM در راستای رعایت استانداردهای ایمنی در ذوب آهن

مدیر ایمنی و آتش نشانی شرکت ذوب آهن اصفهان گفت: علاوه بر برگزاری انواع دوره های آموزشی در حوزه HSE در شرکت ذوب آهن، آموزشی تحت عنوان (TBM) Tool Box Meeting در محیط کارگاه و قبل از شروع فعالیت اجرایی یا تعمیراتی، به مدت پنج تا ۱۰ دقیقه برگزار و بر اساس فعالیت اجرایی، نکات ایمنی الزامی تذکر داده می شود. آموزش آشنایی با انواع حریق و راه های پیشگیری از آنها و نحوه مقابله و اطفای حریق، یکی دیگر از آموزش هایی است که در دستور کار مدیریت ایمنی و آتش نشانی شرکت ذوب آهن اصفهان به منظور آشنایی با تجهیزات اطفای حریق و نحوه استفاده از آنها قرار گرفته است.

این دستورالعمل ها در مرور زمان و بعضا با تجربه های تلخ همراه بوده است و این باعث شده مدیران، سرپرستان و کارکنان این شرکت با اهمیت ویژه، رعایت مفاد آنها را برای خود و پرسنل الزامی بدانند. بنابراین تدوین دستورالعمل های ایمنی و فعالیت های اجرایی سنگ بنای ایمنی در ذوب آهن اصفهان است. تیم ایمنی فنی در ذوب آهن اصفهان متشکل از کارشناسان و کاردانان ایمنی در بخش ها (حدود ۸۰ نفر) و بازرسان ایمنی (۲۰ نفر) به عنوان ناظر عالی بر رعایت مسائل ایمنی نظارت دارند. برای فعالیت های تعمیراتی و جاری، مجوز کار در شرایط پر خطر صادر و پس از بررسی الزامات ایمنی اجازه فعالیت داده می شود. علاوه بر این، تیم های ایمنی فنی، بازدیدهای ایمنی روزانه و هفتگی را بر اساس یک برنامه تنظیم شده به صورت منظم انجام می دهند و گزارشات آن به منظور پیگیری اجرای اقدامات پیشگیرانه و اصلاحی به مدیریت HSE ارسال می شود. بیگی تصریح کرد: در شرکت سهامی ذوب

بر این باور است که تنها راه برای حفظ و تداوم کسب و کار و ارتقای بهره وری، توجه ویژه به HSE است و با ایجاد محیط ایمن برای کارکنان و کاهش حوادث انسانی و تجهیزاتی می تواند تولیدی پایدار و بهره ور داشته باشد. با رعایت الزامات HSE و ایمن سازی محیط کار روحیه پرسنل در محیط کار افزایش و تنش های ناشی از انجام کار نالینم کاهش و در نهایت شاهد ارتقای سطح سلامت کارکنان خواهیم بود.

■ ذوب آهن؛ گنجینه ای از دستورالعمل های ایمنی و اجرایی

مدیر ایمنی و آتش نشانی شرکت ذوب آهن اصفهان در ادامه به اقدامات واحد ایمنی و آتش نشانی این شرکت در راستای حفظ ایمنی کارکنان در خطوط مختلف تولید به ویژه ناحیه فولادسازی اشاره کرد و گفت: ذوب آهن اصفهان با توجه به قدمت ۵۰ ساله خود، دارای گنجینه ای از دستورالعمل های ایمنی و اجرایی است. تهیه

بابک بیگی در گفت و گو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در ارتباط با نقش و اهمیت مدیریت ایمنی در شرکت ذوب آهن اصفهان، بیان کرد: مأموریت اصلی مدیریت HSE در واحدهای تولیدی و خدماتی، صیانت از نیروی انسانی به عنوان مهم ترین سرمایه سازمان است. بروز حوادث انسانی و تجهیزاتی، همواره بر روند تولید تاثیر منفی دارد و علاوه بر هزینه های مستقیم مانند هزینه های پزشکی (بیمارستان، پزشک، پرستار، کمک های اولیه، آمبولانس و...)، هزینه های غرامت، هزینه های پرداختی به فرد آسیب دیده به منظور حمایت و هزینه های پنهانی همچون هزینه توقف خط تولید و کاهش بهره وری، هزینه زمان تلف شده پرسنل، هزینه زمان کادر مدیریتی برای آنالیز حوادث و... را به سازمان تحمیل می کند. طبق مطالعات انجام شده، هزینه های پنهان می تواند تا چهار برابر هزینه های مستقیم باشد. وی عنوان کرد: شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان

آهن اصفهان، کمیته عالی ایمنی تجهیزاتی متشکل از معاونان و مدیران بخش‌ها بر اساس یک گراف سالیانه، یکشنبه هر هفته برگزار می‌شود و اعضای کمیته با حضور در بخش و انجام بازدید میدانی ضمن اطمینان از انجام موارد بازدیدهای روزانه و هفتگی، مسائل کلان ایمنی را شناسایی می‌کنند و برنامه‌ریزی‌های لازم به منظور رفع آن‌ها صورت می‌پذیرد.

وی در ارتباط با دیگر اقدامات مدیریت HSE در شرکت ذوب آهن اصفهان، مطرح کرد: برگزاری مانورهای ایمنی، آتش‌نشانی، بهداشتی و زیست‌محیطی به منظور آمادگی پرسنل در واکنش به شرایط اضطرار، از دیگر اقدامات مجموعه در این حوزه است. برای این مانورها بر اساس شبه‌حادثه‌ها و حوادث و نیازهای هر بخش، سناریو تهیه و اجرا می‌شود و پس از اجرای مانور طی جلسه‌ای، نقاط قوت و ضعف شناسایی و اقدامات اصلاحی به منظور ارتقای سطح واکنش در شرایط اضطراری مشخص و انجام می‌شود. شناسایی مخاطرات و ارزیابی ریسک و به تبع آن تعیین اقدامات اصلاحی، از دیگر فعالیت‌های جاری مدیریت HSE است. در زمینه اقدامات اصلاحی به ترتیب حذف



خطر، جایگزینی، اقدامات مهندسی و مدیریتی و در نهایت استفاده از لوازم حفاظت فردی (PPE) متناسب با شرایط محیط کار توصیه می‌شود. نظارت بر کیفیت و کمیت لوازم حفاظت فردی و آموزش نحوه استفاده از آن‌ها، از دیگر وظایف مدیریت HSE است.

مدیر ایمنی و آتش‌نشانی شرکت ذوب آهن اصفهان در خصوص اقدامات این شرکت در حوزه HSE پیمانکاران، اظهار داشت: شرکت‌های پیمانکاری در ذوب آهن اصفهان بعد از ابلاغ قرارداد و قبل از شروع فعالیت، ملزم به ارائه برنامه جامع (PLAN) هستند. برنامه ایمنی، بهداشت و محیط زیست پیمانکاران توسط کارشناسان مدیریت HSE بر اساس موضوع قرارداد مورد بررسی قرار گرفته و پس از برگزاری جلسات و تشریح الزامات ایمنی تصویب می‌شود که پیمانکاران ملزم به رعایت آن بوده و در دوره‌های مشخص بر اساس این برنامه، مورد ارزیابی قرار گرفته و امتیاز ایمنی دریافت می‌کنند.

■ اشتراک‌گذاری آموزه‌ها و تجارب و شناسایی نقاط قابل بهبود در ذوب آهن

بیگی در ادامه خاطرنشان کرد: برگزاری جلسات منظم با کارشناسان ایمنی بخش‌ها و تشریح برنامه‌های مدیریت HSE و تجزیه و تحلیل حوادث و درس‌آموزی از حوادث داخل شرکت و حوادث دیگر واحدهای تولیدی، فرصت بسیار خوبی برای اشتراک‌گذاری آموزه‌ها و تجارب و شناسایی نقاط قابل بهبود در بخش‌ها و برنامه‌ریزی برای رفع آن‌هاست که به صورت ماهیانه انجام می‌شود.

وی در پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه نقش آموزش نیروی انسانی جهت حفظ ایمنی در استفاده از تجهیزات و ماشین‌آلات خطوط مختلف تولید شرکت را چگونه ارزیابی می‌کنید، گفت: نهادینه کردن فرهنگ ایمنی در یک کارخانه، از وظایف مدیریت HSE است. فرهنگ ایمنی به مجموعه روش‌ها، فرایندها و

رفتارهایی گفته می‌شود که در جهت حفظ سلامت و ایمنی کارکنان و تامین شرایط کار مناسب در کارخانه به کار گرفته خواهد شد. برای تحقق فرهنگ ایمنی باید اقداماتی از قبیل آموزش، تدوین دستورالعمل‌های اجرایی، نهادینه کردن استفاده از لوازم حفاظت فردی، نظارت و بازرسی، مشارکت کلیه مدیران و مسئولان و آمادگی پاسخ در شرایط اضطراری انجام شود که مهم‌ترین گام، آموزش پرسنل است. مدیریت HSE در ذوب آهن اصفهان ضمن شناسایی مخاطرات موجود، دوره‌های آموزشی عمومی و تخصصی تهیه و اجرا می‌کند. دوره‌های ایمنی عمومی برای کلیه پرسنل اعم از ذوب آهن و پیمانکاران الزامی است و دوره‌های تخصصی ایمنی فنی بر اساس مشاغل موجود، تدوین و توسط بازرسان HSE و یا اساتید خارجی برگزار می‌شود و نهایتاً اثربخشی آن‌ها مورد ارزیابی قرار می‌گیرد.

مدیر ایمنی و آتش‌نشانی شرکت ذوب آهن اصفهان ادامه داد: علاوه بر آموزش‌های فوق، آموزش‌هایی تحت عنوان (TBM) Tool Box Meeting در بخش‌ها توسط کارشناسان ایمنی اجرا می‌شود. این دوره‌ها معمولاً در محیط کارگاه و قبل از شروع فعالیت اجرایی یا تعمیراتی، به مدت پنج تا ۱۰ دقیقه برگزار و بر اساس فعالیت اجرایی، نکات ایمنی الزامی تذکر داده می‌شود. اثربخشی این آموزش بسیار قابل توجه بوده و در کاهش تعداد و شدت حوادث نقش مهمی را داشته است.

بیگی در پایان یادآور شد: یکی دیگر از آموزش‌های در حال اجرا در مدیریت HSE، آموزش‌آشنایی با انواع حریق و راه‌های پیشگیری از آن‌ها و نحوه مقابله و اطفای حریق است که در این راستا، پرسنل با تجهیزات اطفای حریق و نحوه استفاده از آن‌ها به صورت عملی آشنا می‌شوند. این آموزش‌ها برای کلیه پرسنل ذوب آهن اصفهان و پیمانکاران در واحد آموزش آتش‌نشانی و یا در محیط کارگاهی و در مواردی با شبیه‌سازی آتش‌سوزی‌ها در حال انجام است و در پایان باید این نکته را مدنظر قرار دهیم که «زندگی قابل معامله نیست».

تدوین سند استراتژیک HSE در «فولاد» به منظور افزایش و بهبود ایمنی

شرکت فولاد آلیاژی ایران به عنوان یکی از بزرگ‌ترین تولیدکنندگان انواع فولاد آلیاژی در ایران و خاورمیانه و مدرن‌ترین کارخانه‌های فولاد آلیاژی در سطح جهان، استاندارد ISO45001 در راستای حفظ ایمنی و سلامت نیروی انسانی و تمامی ذی‌نفعان خود را به کار گرفته است. این شرکت همچنین مفتخر به انتخاب صنعت سبز کشور در ۶ نوبت شده و بررسی و بهبود مداوم کیفیت سلامت پرسنل را در دستور کار خود قرار داده است.

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، شرکت فولاد آلیاژی ایران از پیشرفته‌ترین و بزرگ‌ترین تولیدکنندگان انواع فولاد آلیاژی و مخصوص در ایران و خاورمیانه و یکی از مدرن‌ترین کارخانه‌های فولاد آلیاژی دنیا در مساحت ۱۰۰ هکتاری با ظرفیت تولید سالانه ۶۰۰ هزار تن است که با اشتغال یک هزار و ۶۵۰ نفر به صورت مستقیم در سال ۱۳۷۸ به بهره‌برداری رسید. محصولات این شرکت (بیش از ۴۰۰ گرید فولادی) در صنایع نفت و پتروشیمی، ابزارسازی، ساخت لوازم پزشکی و جراحی، صنایع خودروسازی، ماشین‌سازی و سایر صنایع کاربرد وسیع دارد. سرمایه‌گذاری شرکت فولاد آلیاژی ایران برای خرید و ایجاد تجهیزات و تاسیسات محیط زیستی دوران طرح، ۴۴ میلیون دلار یعنی ۸ درصد ارزش کل شرکت بوده است که سالانه ۸۰ میلیارد تومان هزینه راهبری آن می‌شود. در نتیجه اقدامات و تلاش‌های صورت گرفته، این شرکت مفتخر به ارزیابی و انتخاب به عنوان صنعت سبز کشوری در ۶ نوبت شده است.

■ اقدامات شاخص زیست‌محیطی انجام شده در «فولاد»

در همین راستا، شرکت فولاد آلیاژی ایران اقدامات گسترده‌ای انجام داده است که از جمله آن‌ها می‌توان به نصب و راه‌اندازی فیلترها جهت

تمامی قسمت‌های آلاینده هوا (ذوب، انبارهای مواد اولیه، اتاقک‌های برش‌کاری و...) با مجموع سطحی در حدود ۳۰ هزار مترمربع، ایجاد و توسعه فضای سبز تا سطح ۶۰ هکتار با کاشت ۳۶ هزار اصله درخت، برگزاری کلاس‌های آموزشی به منظور ارتقای دانش محیط زیستی پرسنل و اشاعه فرهنگ زیست‌محیطی به مدت ۲۳ هزار نفر ساعت، مدیریت مصرف انرژی (آب، برق و سوخت)، خرید و نصب دستگاه آشکارساز رادیواکتیو در قراضه‌ها، عملیاتی کردن مدیریت پسماند در راستای کاهش، استفاده مجدد و بازیافت و ایجاد نگرش چرخه حیات، به‌کارگیری سیستم بسته آب صنعتی با تصفیه‌خانه مجهز جهت خنک‌کاری محصول و تجهیزات (۹۶ درصد از آب مورد نیاز تولید از طریق آب تصفیه‌شده توسط سیستم تصفیه‌خانه فاضلاب صنعتی تامین می‌شود و به چرخه تولید برمی‌گردد)، احداث و راه‌اندازی تصفیه‌خانه فاضلاب بهداشتی به روش لجن فعال از نوع (SBR) و استفاده از پساب آن جهت آبیاری فضای سبز با ظرفیت ۴۰۰ متر مکعب در روز اشاره کرد.

پروژه‌های محیط زیستی فراوانی در این شرکت انجام شده است که از جمله آن‌ها می‌توان به اصلاح سیستم خنثی‌سازی فاضلاب آزمایشگاه، ایجاد سیستم فاضلاب جهت تعمیرگاه خودرو (احداث چربی‌گیر و انتقال به تصفیه‌خانه)، استقرار سیستم

مدیریت ضایعات صنعتی در شرکت به منظور کاهش، بازیافت و دفع اصولی ضایعات بر اساس معیارهای محیط زیستی، تهیه ۶۰۰ تن کمپوست از ضایعات باغی و لجن تصفیه‌خانه، جایگزینی پلیمر با روغن در حوضچه کوئینچ، اختصاص یک مخزن چهار هزار مترمکعبی جهت ذخیره پساب تصفیه‌شده، اجرای طرح آبیاری هوشمند فضای سبز با کمک پارک علم و فناوری یزد، کاهش ۲۶ درصدی مصرف آب فضای سبز نسبت به آبیاری تحت فشار (قطره‌ای) و برگزیده شدن طرح آبیاری هوشمند توسط انجمن آهن و فولاد کشور به عنوان پنج طرح برگزیده صنعت فولاد در سال ۱۳۹۷، کف‌سازی منطقه نگهداری روغن‌های ضایعاتی جهت جلوگیری از آلودگی خاک، اصلاح سیستم چربی‌گیر فاضلاب رستوران، اجرای طرح آبیاری قطره‌ای در ۶۰ هکتار فضای سبز تزئینی ایجاد شده، نصب ۳۳ دستگاه کنتور در مناطق تقسیم‌بندی شده فضای سبز جهت پایش دقیق مصرف آب، تکمیل برگه‌های اطلاعات ایمنی مواد (MSDS) جهت ۲۲۶ نوع ماده مصرف، تغییر سیستم هوادهی فاضلاب بهداشتی از هوادهی سطحی به دیفیوژری، ارتقای سیستم مدیریت زیست‌محیطی ایزو ۱۴۰۰۱ از ۲۰۰۴ به ۲۰۱۵ و انجام موفق ممیزی مراقبتی سالیانه توسط ممیزان شرکت توف، ارتقای سیستم پایش آنلاین آلودگی خروجی کوره یک، تغییر طرح برش‌کاری خرسک‌ها به شکست جهت حذف

شرکت فولاد آلیاژی ایران، از سال ۱۳۹۸ جمع‌شدن و به عنوان واحد HSE به صورت مستقیم در زیرمجموعه مدیرعامل سازمان قرار گرفتند. پیرو پیاده‌سازی استانداردهای OHSAS18001 و ارتقای آن به استاندارد ISO45001 و اجرای ممیزی‌های مراقبتی، سند استراتژیک واحد HSE در راستای سند استراتژیک کل سازمان تهیه شده و بر اساس آن اقدامات مختلف جهت افزایش و بهبود ایمنی در سطح سازمان انجام شده که در ادامه به برخی از اهم فعالیت‌ها اشاره می‌شود.

از جمله این اقدامات و فعالیت‌ها می‌توان به مواردی همچون پیاده‌سازی سیستم مجوز کار (permit) و بررسی و بازنگری دستورالعمل و فرم‌های مرتبط با هدف کنترل الزامات ایمنی قبل از شروع فعالیت‌های مختلف از جمله کار در ارتفاع؛ کار در فضای بسته، پرتونگاری، حفاری، کار بر روی جرثقیل‌های سقفی (overhead crane)؛ کار با جرثقیل‌های متحرک (mobile crane)؛ فعالیت جرثقیل‌های متحرک در محدوده کاری جرثقیل‌های سقفی، فعالیت‌های خاص و ویژه؛ تهیه طرح‌های کاری قبل از شروع برخی فعالیت‌های ویژه از جمله نصب پلیت‌های کاناپی هود کوره ۲؛ جابه‌جایی بارهای سنگین و ویژه با دو جرثقیل، جابه‌جایی و تعویض ترانس کوره و تعویض سیم بکسل و تعمیر اجزای میل پرچم میدان اقتدار؛ پیاده‌سازی سیستم tag داربست و نظارت بر اجرای صحیح داربست‌ها با تاکید بر بازرسی ایمنی داربست و نصب تگ داربست؛ پیاده‌سازی مکانیزم تشویق و تنبیه HSE و تهیه دستورالعمل و بازنگری در راستای بهبود نحوه اجرا؛ پیاده‌سازی سیستم مدیریت تغییر و بررسی الزامات HSE پروژه‌ها و طرح‌های اصلاحی یا جدید قبل از طرح‌ریزی و اجرا؛ تهیه ماتریس شناسایی ریسک و فرصت با در نظر گرفتن نیازها و انتظارات تمامی ذی‌نفعان؛ تهیه لیست‌های شناسایی خطرات و ارزیابی ریسک فعالیت‌ها به روش (FMEA) هم‌زمان با اقدام جهت اخذ گواهی‌نامه استاندارد OHSAS18001 و بازنگری دستورالعمل و تغییر روش ارزیابی به (ALARP) با هدف تعیین سطح

آلودگی ناشی از برش کاری، ساخت لاگون‌های تبخیر، جابه‌جایی ۴۳ اصله اکالیپتوس و ۶۰ اصله کاج جهت اجرای طرح توسعه یزد یک با استفاده از ۶۰۰ تن کمپوست تهیه شده از ضایعات باغی و ۴۵۰ تن لجن تصفیه‌خانه اشاره کرد.

همچنین به منظور بهبود مستمر محیط زیستی، اقدامات و پروژه‌هایی نظیر توقف کامل کارخانه آهک و تامین آهک مورد نیاز از تامین‌کنندگان بیرونی، بررسی و نصب پلیت‌های تله دود کوره قوس الکتریکی ۳ و اصلاح و تکمیل پلیت‌های مربوط به تله دود کوره قوس الکتریکی یک و ۲، بررسی و طراحی و شروع اجرای طرح شارژ مستقیم (DRI) به کوره قوس الکتریکی ۳ به منظور جلوگیری از پراکنش غبارات از خط اصلی شارژ، پیگیری نصب فن کمکی غبارگیر برای کوره‌های پاتیلی به منظور جلوگیری از پراکنش غبارات داخل کارگاه و سقف کارگاه، بررسی، طراحی و پیگیری اجرای تغییر طرح موتورهای غبارگیر واحد فولادسازی، تامین و نصب سیستم پایش آنلاین کوره‌های ۲ و ۳ از برندهای معتبر اروپایی در شرکت در نظر گرفته شده است. ضمن اینکه پیرو تاکید اداره کل حفاظت محیط زیست، فعالیت فرآوری سرباره در راستای مدیریت پسماند (Recycling & Reuse) در شرکت راه‌اندازی و اجرا شده است.

اقدامات موثر فولاد آلیاژی

ایران در حوزه ایمنی

در تمامی کارخانجات

تولیدی و صنعتی، سرمایه

نیروی انسانی از ارکان مهم

سازمان است و حفظ و

صیانت نیروی انسانی باید

سرلوحه تمامی فعالیت‌ها

قرار گیرد

اقدامات موثر فولاد آلیاژی ایران در حوزه ایمنی در تمامی کارخانجات تولیدی و صنعتی، سرمایه نیروی انسانی از ارکان مهم سازمان است و حفظ و صیانت نیروی انسانی باید سرلوحه تمامی فعالیت‌ها قرار گیرد. در راستای تحقق این هدف، از اوایل بهره‌برداری و به ظرفیت رسیدن شرکت فولاد آلیاژی ایران، استاندارد OHSAS18001 از سال ۱۳۸۶ پیاده‌سازی و در سال ۱۴۰۰، استاندارد ISO45001 جایگزین شده و استقرار یافته که مبنای این استانداردها، حفظ ایمنی و سلامت نیروی انسانی و تمامی ذی‌نفعان است. واحدهای ایمنی و آتش‌نشانی، محیط زیست، بهداشت و خدمات پزشکی که هر یک وظایف خود را در مجموعه‌ها به عهده داشتند، بنا به سیاست تمرکز فعالیت‌ها در



ریسک خطرات موجود و تعریف و اجرای اقدامات در جهت کاهش سطح ریسک در زمان استقرار استاندارد ISO45001؛ بررسی حوادث ناشی از کار و ریشه‌یابی حوادث، ثبت آمار حوادث و بررسی و کنترل شاخص‌های حوادث، تعریف اقدامات اصلاحی و پیگیری انجام اقدامات و بررسی اثربخشی آن از طریق سامانه BPMS؛ کنترل آمار حوادث و بررسی شاخص‌های حوادث (ضریب تکرار، ضریب شدت، ضریب شیوع) و بررسی شبه حوادث (near miss) با رویکرد جلوگیری از وقوع حوادث است.

در همین راستا، مدیریت ایمنی پیمانکاران شامل ارزیابی اولیه و تایید صلاحیت پیمانکاران از منظر HSE، تهیه پیوست HSE قراردادها و ابلاغ به پیمانکاران، الزام پیمانکاران به اخذ تایید صلاحیت ایمنی و به کارگیری افسر ایمنی و نظارت مستمر بر عملکرد پیمانکاران و ارزیابی عملکرد HSE پیمانکاران؛ تلاش در جهت بهبود فرهنگ ایمنی سازمان از طریق اقداماتی شامل اطلاع‌رسانی عمومی نکات ایمنی، تهیه و نصب تابلو بنرهای ایمنی، دیوانوئوسی شعارهای ایمنی، تهیه پمفلت‌ها و پوسترهای آموزشی، برگزاری جلسات آموزشی (TBM (toolbox meeting) بهره‌گیری از مکانیزم‌های مختلف مشارکت کارکنان از قبیل نظام پیشنهادات و اخذ پیشنهادها در زمینه HSE، دریافت نظرات از طریق سامانه پیامک و برگزاری جلسات کمیته‌های HSE واحدها؛ بهبود مستمر در زمینه ایمنی با تعریف و اجرای اقدامات اصلاحی در راستای رفع شرایط غیر ایمن کارگاه‌ها و جلوگیری از وقوع و تکرار

حوادث از جمله نصب راه‌بند در واحد نورد، نصب هندریل مجاور (walkway) جرثقیل‌های سقفی، اصلاح هندسی پیچ خیابان، پیگیری اجرای مجدد آسفالت خیابان‌ها، نصب تابلوها و علائم راهنمایی رانندگی در نواحی مختلف، نصب تابلوها و علائم هشداردهنده در ورودی کارگاه‌ها، نصب تابلو و تعیین محدوده‌های کارگاهی، اصلاح هندریل و حفاظ در نقاط مختلف کارگاه‌ها، نصب و تکمیل حفاظ کمری پلکان‌های عمودی، خط کشی خیابان‌ها، نصب چشم گربه‌ای و علامت‌گذاری خیابان قبل از آتش‌نشانی و اورژانس و مسدود کردن خیابان مجاور سالن بارگیری جهت جلوگیری از تداخل کاری ماشین‌آلات؛ برگزاری جلسات کمیته حفاظت فنی و پیگیری اجرای اقدامات؛ تشکیل کمیته ترافیک به منظور بررسی موارد ترافیکی سازمان شامل اصلاح خیابان‌ها، معابر و مسیرهای تردد ماشین‌آلات؛ اجرای باند دوم جاده فولاد آلیاژی در راستای مسئولیت‌های اجتماعی در قبال تمامی ذی‌نفعان و مناطق مسکونی و صنعتی هم‌جوار فولاد (پرداخت کامل هزینه توسط فولاد آلیاژی) و تهیه چک لیست‌های بازرسی ایمنی و بهداشت نواحی مختلف بر اساس آیین‌نامه‌ها و همچنین چک لیست‌های بازدید روزانه ماشین‌آلات توسط رانندگان، از دیگر اقداماتی است که توسط واحد HSE شرکت فولاد آلیاژی ایران انجام می‌شود.

از دیگر اقدامات شرکت فولاد آلیاژی ایران در حوزه ایمنی (Safety)، می‌توان به بازرسی مستمر نواحی مختلف کارخانه (با حضور بازرسی شیفیتی) و استخراج شرایط غیر ایمن موجود و گزارش دهی و پیگیری رفع

اشکالات، بازرسی و بررسی نحوه انجام فعالیت‌ها در نواحی مختلف کارخانه با هدف جلوگیری از انجام اقدامات غیر ایمن؛ نظارت بر اجرای صحیح داربست‌ها با تاکید بر بازرسی ایمنی داربست و نصب تگ داربست؛ نظارت بر استفاده از کارت ایمن قبل از اقدام به فعالیت‌های تعمیراتی؛ کنترل صحت و سلامت ماشین‌آلات (جرثقیل، لیفتراک و ...) هنگام ورود به شرکت و صدور مجوز کار و الزام به اخذ تاییدیه شخص ثالث و ارائه گواهینامه‌های ویژه؛ بررسی وسایل حفاظت فردی مورد نیاز پرسنل و تهیه ماتریس وسایل حفاظت فردی و بازرگری در صورت نیاز؛ نصب سیستم‌های اعلام و اطفای حریق دستی و اتوماتیک در نقاط مختلف شرکت برحسب استانداردهای (NFPA) و بررسی وضعیت و نگهداری این سیستم‌ها؛ اخذ تاییدیه‌های تست هیدرواستاتیک سیلندرهای تحت فشار (اکسیژن، نیتروژن، CO₂، ...)؛ برگزاری مانورهای آمادگی در شرایط اضطراری بصورت دوره‌ای؛ انجام عملیات اطفاء در هنگام بروز حریق و شرایط اضطراری واحدها با تجهیزات موجود (سه دستگاه ماشین آتش‌نشانی و تجهیزات مرتبط)؛ تهیه لیست نیازسنجی آموزشی در زمینه HSE با در نظر گرفتن طیف مخاطب تمام پرسنل، پیمانکاران، ناظران قراردادهای پیمانکاری و پرسنل واحد HSE؛ برگزاری دوره‌های ایمنی فنی عمومی و بهداشت قبل از شروع به کار پرسنل توسط مدرس مورد تایید مرکز تحقیقات حفاظت فنی و بهداشت کار؛ برگزاری دوره‌های محیط زیست، ارگونومی و دوره‌های تخصصی ایمنی شامل ایمنی تخصصی برق، ایمنی کار در ارتفاع، ایمنی ماشین‌آلات و لیفتراک و جرثقیل، ایمنی فضای



بسته و... و دوره های آموزشی مرتبط با HSE در مجموع ۲۰ هزار و ۲۲۰ نفر ساعت در سال ۱۴۰۰، ۳۲ هزار و ۱۲۰ نفر ساعت در سال ۱۴۰۱ و چهار هزار و ۹۹۵ نفر ساعت در سه ماهه اول ۱۴۰۲ اشاره کرد.

■ استقرار استاندارد ISO45001 در راستای حفظ بهداشت و سلامت

واحد بهداشت و خدمات پزشکی شرکت فولاد آلیاژی ایران، وظایف بررسی و بهبود کیفیت سلامت پرسنل را بر عهده دارد و با استقرار استاندارد ISO45001، این وظایف در ارتباط موثر با الزامات ایمنی در دستور کار واحد قرار گرفته و اقدامات بسیاری در این زمینه انجام شده و در حال اجراست که از جمله آن‌ها می‌توان به انجام معاینات دوره‌ای پیش از استخدام، پایان کار و موردی برای پرسنل و تحت کنترل داشتن سلامت پرسنل؛ اندازه‌گیری عوامل زیان‌آور محیط کار به صورت سالیانه و تعریف اقدامات اصلاحی جهت بهبود شرایط کارگاهی و کاهش اثرات عوامل زیان‌آور به ویژه استفاده از قالب‌های ضد صوت برای تمامی پرسنل حاضر در واحد تکمیل کاری و سایر نواحی در معرض آلودگی صوتی (۲۰۰ نفر)، اصلاح روشنایی واحدهای نورد سنگین و نورد سبک با اجرای پروژه کاهش ارتفاع چراغ‌های سقف کارگاه و سرویس روشنایی، جایگزینی چراغ‌های معیوب در سطح خیابان‌های شرکت و بهبود روشنایی معابر، اصلاح روشنایی نواحی فولادسازی با انجام سرویس دوره‌ای، بررسی و جایگزینی صندلی مناسب برای پرسنل در معرض مشکلات ارگونومیکی و کاهش استرس حرارتی برای

پرسنل نواحی بسته‌بندی انتهای نورد سنگین و نورد سبک و پرسنل نسوزکار با استفاده از شال گردن‌های کوهنوردی؛ خرید تجهیزات اندازه‌گیری عوامل زیان‌آور به صورت خوداظهاری از قبیل نورسنج و صداسنج؛ دارا بودن مرکز بهداشت و ارائه خدمات اورژانسی به پرسنل و پیمانکاران (مجهز به دودستگاه آمبولانس و حضور شبانه‌روزی پزشک و تیم اورژانس)؛ پیگیری امور بیمه‌ای پرسنل؛ ارائه خدمات اورژانسی به پرسنل حادثه‌دیده و انتقال به مراکز درمانی و پیگیری درمان در صورت نیاز؛ بررسی و اجرای سم‌پاشی و طعمه‌گذاری جهت حذف و دور کردن حشرات موذی؛ جمع‌آوری حیوانات ولگرد از طریق خرید اسلحه بیهوشی و حفاظت از آن‌ها تا زمان تحویل به کمپ نگهداری؛ تهیه چک لیست بازدید دوره‌ای رستوران و انجام بازدیدهای دوره‌ای و بررسی وضعیت رعایت الزامات بهداشتی؛ انجام بازدیدهای مستمر از وضعیت رعایت الزامات بهداشتی در واحدها؛ بازنگری و به‌روزرسانی «MSDS» مواد و اجرای برنامه آموزشی بهداشت و سلامت محیط کار به صورت مجزا برای پرسنل جدیدالورود اشاره کرد.

از دیگر فعالیت‌های واحد بهداشت و خدمات بهداشتی شرکت فولاد آلیاژی ایران شامل اقدامات بسیار مناسب و موثر در زمان پاندمی کووید ۱۹ از جمله تشکیل کمیته پیشگیری از شیوع کرونا و برگزاری جلسات منظم از ابتدای اسفند ۱۳۹۸؛ اطلاع‌رسانی روزانه از طریق کانال‌های ارتباطی HSE و بنرهای سطح سایت؛ معاینه بالینی روزانه پرسنل رستوران و آبدارخانه‌ها؛ چکاپ رانندگان قبل از ورود به شرکت و تحویل ماسک؛ افزایش زمان مجاز برای ثبت ورود و

خروج کارکنان؛ برگزاری دوره آموزش غیرحضوری و مکاتبه‌ای شیوه‌های پیشگیری از شیوع کرونا؛ محدودیت حضور پیمانکاران غیربومی در شرکت؛ تب‌سنجی و غربال‌گری همکاران در ورودی‌های شرکت به صورت مستمر؛ کاهش تعداد و زمان جلسات و مجازی‌شدن آن‌ها با تهیه ملزومات مورد نیاز؛ تعطیلی نهارخوری و توزیع بهداشتی غذا در ظروف یکبار مصرف محافظت شده؛ نصب دستگاه‌های ضد عفونی دست؛ تبدیل روشویی‌ها به پدالی؛ بررسی و پیگیری خرید و نصب دستگاه‌های کارت‌زنی ثبت چهره با ماسک؛ تهیه ملزومات پیشگیرانه اعم از دستکش، ماسک و مواد ضد عفونی کننده و نظارت بر اجرای پروتکل‌ها توسط پرسنل؛ توزیع ماسک سه لایه، قرص ویتامین D3 بصورت ماهیانه به منظور افزایش سطح ایمنی بدن، الکل و آب اکسیژنه جهت ضد عفونی دست و سطوح در تمامی دوران پاندمی؛ انعقاد قرارداد با آزمایشگاه معتمد و چکاپ پرسنل مشکوک بدون اخذ هزینه و عدم احتساب مرخصی دوران استعلاجی پرسنل منفک شده از کار به دلیل ابتلا به کرونا یا مثبت بودن تست؛ پشتیبانی و حامی واکسیناسیون کرونا تا سه دوز در محل شرکت فولاد آلیاژی برای تمامی پرسنل کارفرما و پیمانکار و در راستای مسئولیت‌های اجتماعی و پشتیبانی از کادر درمان و مدافعان سلامت استان، اهدای اقلام و تجهیزات پزشکی شامل پمپ‌های پیشگیری از ترومبوز و آمبولی، دستگاه تست تنفسی، پالس اکسی مترهای دیجیتال، تشک موج، سرنگ پمپ، ماسک N95، کپسول و مخزن اکسیژن و محلول ضد عفونی سطوح و اکسیژن مایع به بیمارستان‌های استان بوده است.

مدیر HSE شرکت فولاد هرمزگان مطرح کرد:

فولاد هرمزگان به دنبال بهینه‌سازی مصرف منابع و ارتقای عملکرد زیست‌محیطی

مدیر HSE شرکت فولاد هرمزگان گفت: فولاد هرمزگان در راستای مسئولیت‌های اجتماعی، پایداری سازمانی و اصول اقتصاد چرخشی، شرکت فولاد هرمزگان اهداف استراتژیک «بهینه‌سازی مصرف منابع» و «ارتقای عملکرد زیست‌محیطی» را تعیین کرده و در این راستا با بهره‌گیری از ورودی‌های ناشی از شناسایی تکنولوژی‌های نوین و با مدیریت در آب، پسماندها، ضایعات تولیدی و انرژی، اهداف استراتژیک بهینه‌سازی مصارف عمده و ارتقای عملکرد زیست‌محیطی را تعیین و دنبال کرده است.

حوادث شغلی است که اثربخشی این اقدامات از طریق پایش شاخص‌های ضریب تکرار حادثه، ضریب شدت حادثه، ممیزی‌های داخلی و شخص ثالث، بازرسی‌های ایمنی و... مورد ارزیابی قرار می‌گیرد. وی در ادامه به نقش آموزش نیروی انسانی در راستای افزایش ایمنی حین استفاده و به کارگیری تجهیزات و ماشین‌آلات جهت تولید محصولات خاص و جدید در شرکت فولاد هرمزگان اشاره کرد و گفت: دستیابی به سطح ایمنی قابل قبول در فعالیت‌های مختلف صنعتی و نیل به فرهنگ ایمنی رشد یافته، مستلزم انجام اقدامات بنیادی در کلیه زمینه‌ها بوده که یکی از مهم‌ترین آن‌ها، ایجاد شرایط لازم جهت ارتقای سطح دانش، نگرش و مهارت پرسنل در محیط‌های کاری است. نقش آموزش اثربخش به عنوان محور پیشرفت و تحول در زمینه‌های مختلف در رابطه با کاهش حوادث و دستیابی به سطح ایمنی قابل قبول نیز دارای اهمیت فوق‌العاده است. نیازسنجی، برنامه‌ریزی، اجرا و ارزیابی اثربخشی مستمر دوره‌های آموزشی پرسنل در کاهش حوادث تأثیر بسیار مطلوبی دارد زیرا از یک سو، باعث ارتقای سطح مهارت، دانش و بینش ضوابط ایمنی در انجام فعالیت‌ها شده و از سوی دیگر، موجب تقویت روحیه و اعتماد به نفس

پایاده‌سازی و استقرار استاندارد سیستم مدیریت ایمنی در فولاد هرمزگان

مدیر HSE شرکت فولاد هرمزگان در خصوص اقدامات این شرکت در راستای کاهش خطرات و آسیب‌های احتمالی نیروی انسانی در خطوط مختلف تولید این شرکت، عنوان کرد: فولاد هرمزگان در راستای هدف استراتژیک ارتقای ایمنی و سلامت کارکنان، نسبت به به کارگیری رویکردهای نظام HSE و پیاده‌سازی و استقرار استاندارد سیستم مدیریت ایمنی و بهداشت شغلی (ISO45001) اقدام کرده است. این شرکت همچنین فرایند مدیریت ایمنی، بهداشت و محیط زیست را طراحی و روش‌های اجرایی و دستورالعمل‌های مربوطه را تدوین و پیاده‌سازی کرده است.

محمود صالحی ادامه داد: شناسایی مخاطرات شغلی و مدیریت ریسک، اجرای سیستم ارزیابی عملکرد ایمنی واحدها و پیمانکاران، بازرسی‌های ایمنی، تدوین و اجرای نظام جامع ایمنی و سلامت کارکنان شرکت‌های پیمانکاری، بررسی و تجزیه و تحلیل حوادث شغلی، طرح آمادگی و واکنش در شرایط اضطراری، نظام‌های مشارکتی از جمله کارت سبز و نظام پیشنهادات، از رویکردهای اجرا شده به منظور بالا بردن سطح ایمنی سازمان و کاهش

علی اکبر محمود صالحی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بیان کرد: در شرکت فولاد هرمزگان جایگاه HSE به عنوان یک جایگاه ویژه در سیستم مدیریتی جاری سازمان قرار گرفته است. در سیستم مدیریت ایمنی، بهداشت و محیط زیست، هیچ واحد یا فرایند سازمانی در شرکت فولاد هرمزگان که مرتبط با این سیستم نباشد، وجود ندارد. مدیریت HSE با بالا بردن سطح آگاهی ایمنی، بهداشت و محیط زیست در همه سطوح سازمانی و مشارکت موثر در این زمینه، ظهور عوامل مخاطره‌آمیز و حوادث را به حداقل رسانده که چنین امر مهمی را علاوه بر ارتقای سطح آگاهی افراد، با ایمن‌سازی محیط کار و ماشین‌آلات و با مشارکت تمامی واحدهای سازمانی ممکن می‌سازد.

وی افزود: از طرفی، اجرای موفقیت‌آمیز سیستم مدیریت ایمنی، بهداشت و محیط زیست، تعهد تمامی کارکنان سازمان را می‌طلبد. بنابراین در شرکت فولاد هرمزگان، مسئولیت‌های ایمنی، بهداشت و محیط زیست، محدود به واحد HSE نیست و تمامی واحدهای سازمان در پیاده‌سازی سیستم مدیریت HSE نقشی فعال دارند.

شرکت‌های دانش‌بنیان صورت گرفته است، می‌توان به بازچرخانی پساب حاصل از کولینگ تاورها، جمع‌آوری نر مه‌های آهن اسفنجی و تبدیل آن‌ها به بریکت آهن اسفنجی و... اشاره کرد. همچنین در راستای هدف استراتژیک «ارتقای عملکرد زیست محیطی»، شرکت فولاد هرمزگان با شناسایی، ارزیابی و پایش جنبه‌های محیط زیستی مواد اولیه و مصرفی، قطعات یدکی، فرایندهای تولید و محصولات، اقدامات اصلاحی متعددی را جاری کرده است که در این راستا می‌توان به اجرای طرح مطالعاتی بهینه‌سازی غبارگیرها، توسعه سامانه پایش آنلاین، ارزیابی اثرات زیست محیطی آب شیرین کن، راه‌اندازی مدول B تصفیه‌خانه بهداشتی و طرح‌ریزی جهت تشکیل کمیته رفع مغایرت‌های زیست محیطی اشاره کرد. مدیر HSE شرکت فولاد هرمزگان در پایان در خصوص برنامه‌های این واحد در سال جاری، خاطرنشان کرد: بررسی و تجزیه و تحلیل بسیاری از حوادث نشان می‌دهد که علاوه بر نقص‌های تجهیزاتی و شرایط نایمن محیط کار، نگرش‌ها، رفتارها و باورهای انسانی و همچنین عوامل سازمانی نیز از دلایل مهم در بروز حوادث تلقی می‌شوند. بنابراین فرهنگ ایمنی، مهم‌ترین قسمت سیستم مدیریت ایمنی سازمانی است. ارتقای فرهنگ ایمنی از طریق بهبود کیفیت و عملکرد سطح مدیریت ایمنی، از حوادث بزرگ جلوگیری می‌کند؛ میزان حوادث را کاهش می‌دهد و عملکرد ایمنی را بهبود می‌بخشد. بر این اساس فرهنگ ایمنی، ارتباط نزدیکی با میزان حوادث دارد و بر نرخ حوادث تأثیر می‌گذارد. فرهنگ ایمنی، بازتاب‌دهنده تعهد به ایمنی در تمامی سطوح سازمان است و در همین راستا، یکی از مهم‌ترین برنامه‌های استراتژیک واحد HSE فولاد هرمزگان در سال جاری، ارتقای فرهنگ ایمنی سازمان از طریق اجرای برنامه‌ها و اقدامات متنوع در این زمینه بوده که پایه و اساس برنامه‌ها و اقدامات تعریف شده در این خصوص، مشورت و مشارکت تمامی کارکنان در موضوعات مختلف ایمنی است.

اسکان به شهرهای دارای مراکز معتبر درمانی و پزشکی، پوشش کامل هزینه‌های درمانی، تایید کارکرد افراد در زمان بیماری خود و یا بخ عنوان همراه بیمار و... اشاره کرد.

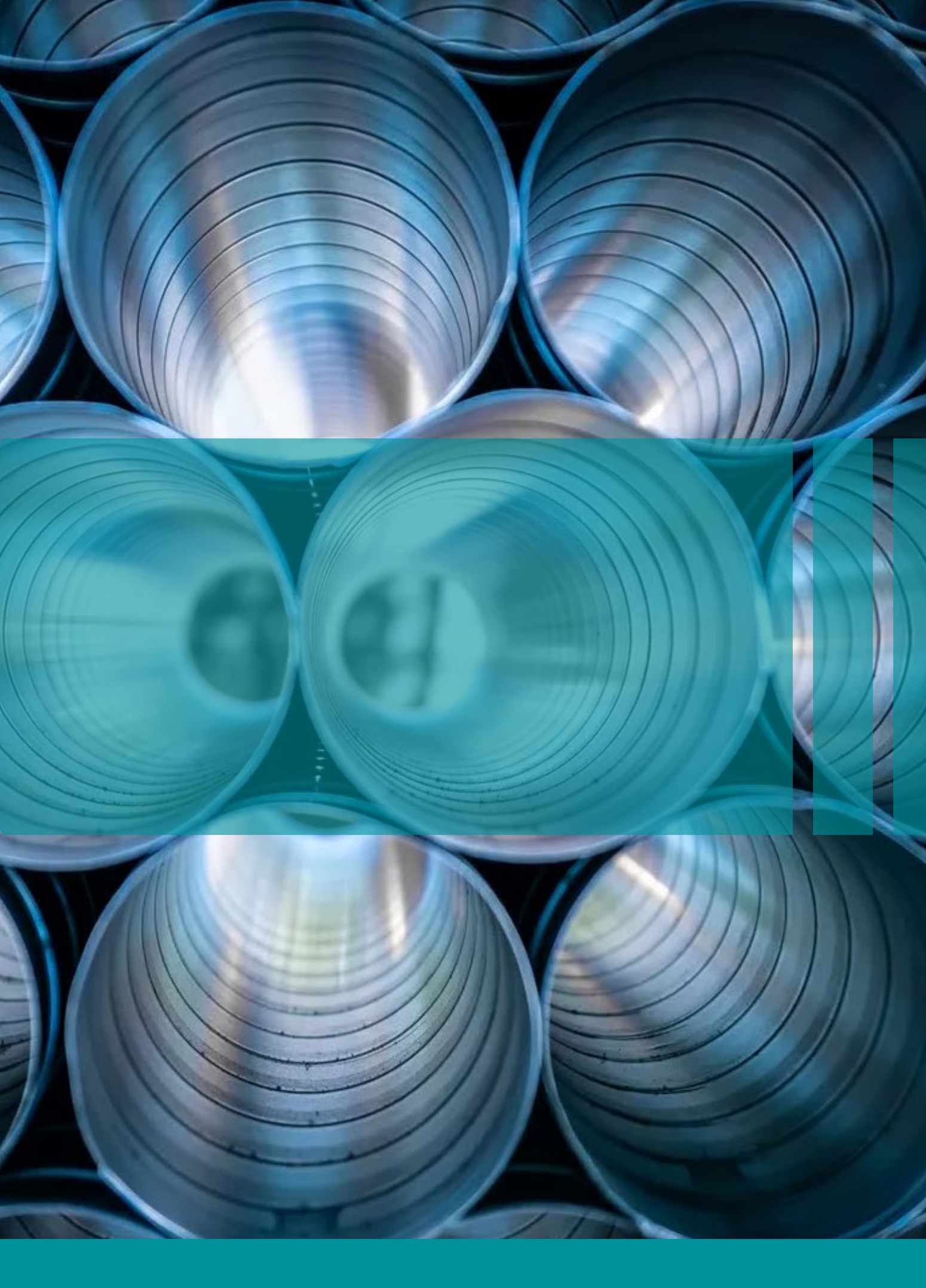
■ فولاد هرمزگان؛ پیش‌رو در رعایت استانداردهای زیست محیطی

محمود صالحی در پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه شرکت فولاد هرمزگان تا چه اندازه حفظ محیط زیست پیرامون خود و رعایت استانداردهای زیست محیطی را در دستور کار قرار داده است، گفت: شرکت فولاد هرمزگان هم‌راستا با استراتژی‌های خود در خصوص مسئولیت‌های اجتماعی و حفظ محیط زیست، از رویکردهایی مانند استقرار ISO14001، اندازه‌گیری پیامدهای زیست محیطی و... بهره می‌گیرد. در راستای مسئولیت‌های اجتماعی، پایداری سازمانی و اصول اقتصاد چرخشی، شرکت فولاد هرمزگان اهداف استراتژیک «بهینه‌سازی مصرف منابع» و «ارتقای عملکرد زیست محیطی» را تعیین کرده و در این راستا با بهره‌گیری از ورودی‌های ناشی از شناسایی تکنولوژی‌های نوین و با مدیریت در آب، پسماندها، ضایعات تولیدی و انرژی، اهداف استراتژیک بهینه‌سازی مصارف عمده و ارتقای عملکرد زیست محیطی را تعیین و دنبال کرده است. وی خاطرنشان کرد: از جمله اقدامات صورت گرفته در این بخش که با همکاری دانشگاه‌ها و

افراد می‌شود. آموزش اثربخش ایمنی می‌تواند با توجه به تعیین نیازهای آموزشی دقیق ایمنی، روش‌های بهینه آموزش و ارزیابی اثربخش دوره‌ها، نقش بسزایی را در تقویت فرهنگ ایمنی و متعاقباً کاهش حوادث و کنترل ضایعات و خسارات در پی داشته باشد.

مدیر HSE شرکت فولاد هرمزگان در ارتباط با اقدامات واحد HSE در حوزه بهداشت پرسنل و کارکنان، اظهار داشت: در راستای هدف استراتژیک ارتقای ایمنی و سلامت کارکنان، اقدامات متنوعی در بخش سلامت کارکنان انجام شده است. از جمله مهم‌ترین برنامه‌ها و اقدامات در این زمینه، می‌توان به اجرای کامل فرایند معاینات تخصصی ادواری کارکنان، پایش سالیانه عوامل زیان‌آور در محیط کار و تعیین و اجرای اقدامات اصلاحی مورد نیاز به منظور بهبود شرایط محیط کار از نظر بهداشت حرفه‌ای، بهبود شرایط بیمه تکمیل درمان کارکنان، نیازسنجی و اجرای برنامه‌های آموزشی جهت کارکنان و خانواده‌ها در حوزه سلامت و روانشناسی، ارائه خدمات مشاوره‌ای روانشناسی به کارکنان و خانواده‌ها و... اشاره کرد. همچنین یکی از مهم‌ترین اقدامات در زمینه حوزه سلامت کارکنان، راه‌اندازی مرکز همیار کارکنان است که خدمات متنوعی را در زمینه بیماری‌های خاص و صعب‌العلاج به کارکنان و خانواده‌آن‌ها از طریق برگزاری کمیسیون‌های پزشکی بیماری‌های خاص و صعب‌العلاج ارائه می‌دهد. از جمله این خدمات می‌توان به هزینه ایاب و ذهاب و





آلومینیوم

بخش خصوصی موتور محرکه اقتصاد و صنعت کشور

حیات تولید به یک تار مو بند است!

مدیرعامل شرکت آلومینیوم صنعت اتحاد مطرح کرد:

بخش خصوصی، موتور محرکه اقتصاد و صنعت کشور

مدیرعامل شرکت آلومینیوم صنعت اتحاد، تولیدکننده پروفیل آلومینیومی گفت: متأسفانه تولیدکنندگان بخش خصوصی در حال حاضر به دلیل عدم حمایت از سوی سازمان‌های دولتی و سنگ‌اندازی آن‌ها در مسیر تولید، توان رقابتی خود را از دست داده‌اند؛ این در حالی است که فعالان بخش خصوصی نقش بزرگی در رشد اقتصاد و صنعت کشور دارند.

تولیدکنندگان بخش خصوصی کاهش یابد، فعالان این بخش از پتانسل‌های لازم برخوردار بوده و امکان تولید محصولات در کلاس بازارهای جهانی را دارند اما همان‌طور که ذکر شد به دلیل مشکلات فراوان تولیدکنندگان توان رقابتی خود را از دست داده‌اند؛ به همین دلیل در حال حاضر تولیدکنندگان کشورهای ترکیه و امارات متحده عربی، رقیبان قدرتمندی برای ما در منطقه به حساب می‌آیند.

وی در همین راستا ادامه داد: متأسفانه سازمان‌های دولتی به مانعی بزرگ در مقابل رشد تولیدکنندگان بخش خصوصی تبدیل شده‌اند و کارکنان این سازمان‌ها با سخت‌گیری‌های زیاد، ادامه مسیر تولید را برای صنعتگران بسیار دشوار ساخته‌اند. به‌عنوان مثال از سوی شرکت توزیع برق هشدار قطعی برق دریافت کردیم؛ در صورتی که هنوز قبض برق مجموعه صادر نشده است. مشکلات دیگری مانند محدودیت‌های انرژی نیز ضربه‌های جبران‌ناپذیری را به بدنه تولید وارد کرده است زیرا با قطعی برق واحدهای صنعتی، تولیدکنندگان برای ادامه فعالیت مجبور به خرید مولد برق و متحمل شدن هزینه‌های بالای خرید سوخت هستند. همچنین در گذشته به دلیل عدم اطلاع‌رسانی قبلی قطعی برق، متحمل خساراتی شدیم؛ به طوری که دوبار دستگاه اینورتر مجموعه آسیب دید. لازم به ذکر است که تولیدکنندگان بخش خصوصی به دلیل چالش‌های فراوان و عدم توانایی خرید ماشین‌آلات و تجهیزات جدید، امکان

دچار روزمرگی شده و تولیدکنندگان به سبب مشکلات فراوان و عدم اطمینان اقتصادی، امکان برنامه‌ریزی برای آینده تولید را نداشته باشند؛ به همین دلیل صنعتگران در فکر بقا بوده و به دنبال گسترش فعالیت‌های خود با اجرای طرح‌های توسعه‌ای نیستند. باید اذعان کنم که با در نظر گرفتن شرایط فعلی، چشم‌انداز روشنی را برای صنعت پروفیل آلومینیومی متصور نیستم.

مدیرعامل شرکت آلومینیوم صنعت اتحاد، عنوان کرد: سیاست‌های کلان کشور، نقش بسیار مهمی در تعیین سرنوشت صنایع دارند؛ به همین دلیل زمانی که چشم‌انداز و برنامه بلندمدتی برای صنایع بالادستی کشور تعریف نشود، بی‌شک صنایع پایین‌دستی هم آینده‌ای را برای خود متصور نیستند. متأسفانه در حال حاضر تمایل به سرمایه‌گذاری‌های بلندمدت و ثابت بسیار کاهش یافته و اکثر افراد به خصوص نیروی کار جوان کشور، به دنبال تبدیل دارایی‌های خود به پول نقد برای مهاجرت به سایر کشورها هستند.

■ مانع تراشی

دارابنوش تهرانی در پاسخ به این سوال که آیا دانش و تکنولوژی صنعت پروفیل آلومینیومی کشور در سطحی قرار داد که اگر سرمایه‌گذاری‌های لازم در این حوزه انجام شود، امکان رقابت با کشورهای همسایه و توسعه‌یافته را داشته باشیم، اذعان کرد: اگر سنگ‌اندازی سازمان‌های دولتی در مسیر

محمدرضا دارابنوش تهرانی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، در رابطه با تاریخچه شرکت آلومینیوم صنعت اتحاد و زمینه فعالیت آن توضیح داد: این مجموعه فعالیت خود را از سال ۱۳۵۹ با هدف انجام عملیات آنودایزینگ و پوشش رنگ مایع پروفیل‌های آلومینیومی، در جاده شهرستان ساوه با نام آیکاری اتحاد آغاز کرد اما در سال ۱۳۸۱، به شهرک صنعتی شمس‌آباد انتقال یافت و نام آن به شرکت آلومینیوم صنعت اتحاد تغییر پیدا کرد. ما با توجه به تقاضای بازار، اقدام به اجرای طرح‌های توسعه‌ای، خرید ماشین‌آلات اکستروژن و تجهیزات جدید کردیم و در حال حاضر در زمینه ریخته‌گری بیلت، تولید پروفیل‌های صنعتی، آنودایزینگ و رنگ‌آمیزی محصولات با رنگ‌های مایع و الکترواستاتیک فعالیت داریم. لازم به ذکر است که برای تولید محصولات، عمدتاً از بیلت‌های استاندارد استفاده می‌کنیم اما برای تولید محصولات با سختی و استحکام بالاتر، ریخته‌گری و آلیاژسازی بیلت را خود انجام می‌دهیم. همچنین ما محصولات خود را علاوه بر استان تهران، در سایر استان‌های کشور مانند قم، شیراز و... به فروش می‌رسانیم.

وی در خصوص وضعیت صنعت پروفیل آلومینیومی و شرایط تولیدکنندگان فعال در این صنعت، بیان کرد: متأسفانه در حال حاضر تمام صنایع در مسیر خود با انبوهی از چالش‌ها روبه‌رو هستند. همین موضوع باعث شده تا صنعت کشور

به روزرسانی خطوط تولید را ندارند که این موضوع باعث شده تا مصرف انرژی واحدهای صنعتی بهینه نباشد. علاوه بر این موارد، افزایش حقوق نیروی انسانی نیز باعث افزایش هزینه واحدهای تولیدی شده که در نهایت این موضوع نه به نفع تولیدکننده است و نه به نفع مشتریان زیرا آن‌ها باید محصولات را با قیمت بالاتری خریداری کنند.

دارابنوش تهرانی با اشاره به میزان تقاضای محصولات در بازار مصرف، اظهار داشت: متأسفانه اکنون تمام صنایع با کاهش میزان تقاضا برای محصولات مواجه هستند زیرا اقتصاد اکثر کشورها دچار رکود شده و در ایران نیز کاهش میزان پروژه‌های عمرانی و ساختمان‌سازی به شدت در کاهش تقاضای مشتریان تأثیرگذار بوده است. در اینجا باید به این نکته اشاره کنم که برخی از تولیدکنندگان، قیمت بالای آلومینیوم نسبت به قیمت‌های جهانی را به عنوان یکی از عوامل کاهش تقاضا می‌دانند اما باید گفت که زمانی که نرخ دلار افزایش می‌یابد به طور پیوسته قیمت تمام محصولات روند صعودی به خود می‌گیرد. در حال حاضر قیمت آلومینیوم در کشور پایین‌تر از قیمت‌های جهانی است و اگر دولت یارانه انرژی را حذف کند، قیمت آلومینیوم در بازارهای داخلی بالاتر از قیمت‌های جهانی خواهد بود؛ به همین دلیل مجدداً تأکید می‌کنم که تنها علت اصلی افت تقاضا در بازار مصرف ایران، کاهش پروژه‌های عمرانی و عدم پرداختی مطالبات تولیدکنندگان از سوی مشتریان دولتی است و نه قیمت آلومینیوم در بازارهای داخلی.

وی در پاسخ به این سوال که در حال حاضر تنش‌های ژئوپلیتیکی کشورهای روسیه و اوکراین و تحریم شرکت روسال روسیه، چه تأثیری بر بازارهای جهانی و قیمت آلومینیوم داشته است، تصریح کرد: تحریم شرکت روسال روسیه تأثیر بسزایی در صنعت آلومینیوم جهانی نداشته و اکنون موضوع مهم، رکود اقتصادی به وجود آمده در کشور چین به سبب کاهش فعالیت بخش ساخت‌وساز است. به همین دلیل باید گفت که شاید تأثیرات منفی رکود یکی از بزرگ‌ترین اقتصادهای جهان به سرعت در

اقتصاد کشور نمایان نشود اما مطمئناً تا چند ماه آینده، نتایج آن از جمله افزایش قیمت آلومینیوم را خواهیم دید.

مدیرعامل شرکت آلومینیوم صنعت اتحاد در رابطه با ماشین‌آلات مورد استفاده در این صنعت، ابراز کرد: خوشبختانه ماشین‌سازان داخلی گام‌های موثری در جهت بومی‌سازی ماشین‌آلات و دستگاه‌های پرس اکستروژن در کشور برداشته‌اند اما باید گفت که در بخش نرم‌افزاری هنوز وابسته به واردات هستیم. به طور کلی ماشین‌آلات داخلی از کیفیت قابل قبولی برخوردار بوده و تولیدکنندگان در زمینه خرید ماشین‌آلات و تعمیر و نگهداری آن‌ها با چالش‌های مهمی روبه‌رو نیستند زیرا امکان تهیه اکثر تجهیزات از بازارهای داخلی وجود دارد.

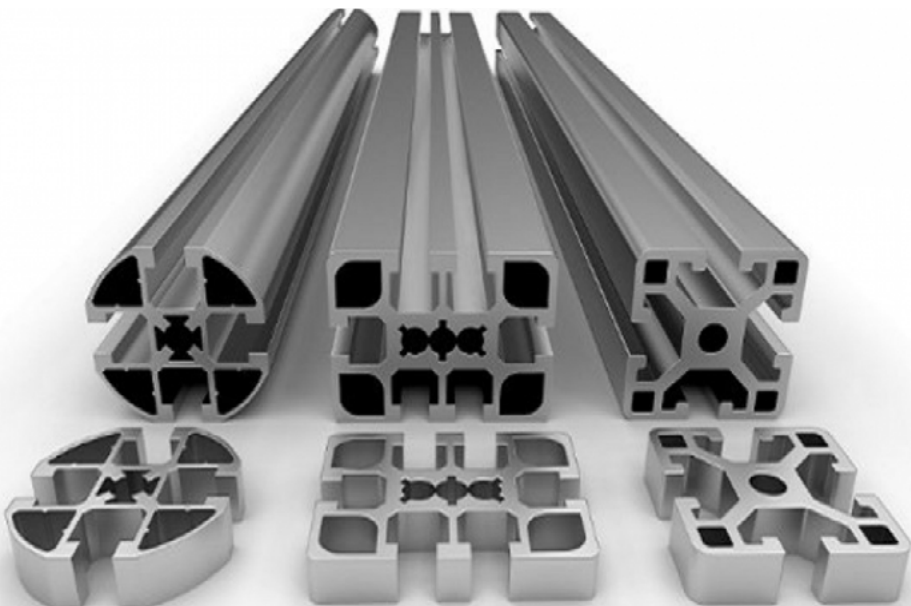
■ زنگ خطر کمبود نیروی کار متخصص

دارابنوش تهرانی با بیان اینکه یکی از معضلات اصلی صنعت کشور کمبود نیروی کار متخصص است، گفت: متأسفانه با توجه به شرایط موجود باید اذعان کنم که تا پنج سال آینده به طور حتم مشکل کمبود نیروی انسانی بغرنج‌تر خواهد شد و دیگر نیروی کار متخصص برای فعالیت در صنایع، در دسترس نخواهد بود. همان‌طور که پیش‌تر ذکر شد، در حال حاضر اکثر افراد به دنبال مهاجرت و ادامه فعالیت در سایر کشورها هستند و از سوی دیگر رشد منفی جمعیت جوان کشور باعث پیچیده‌تر شدن این مشکل شده است. لازم به ذکر است که شرکت آلومینیوم صنعت اتحاد زمینه اشتغال ۳۰ نفر را فراهم کرده است.

وی در پاسخ به این سوال که آیا تاکنون افرادی اقدام به فروش محصولات خود با نام تجاری شرکت

آلومینیوم صنعت اتحاد و یا کپی‌برداری از محصولات آن کرده‌اند، مطرح کرد: بله در برخی موارد شاهد این موضوع بوده و پیگیری‌های لازم را به عمل آوردیم اما نتیجه‌ای حاصل نشد. البته به دلیل اینکه سابقه طولانی در زمینه تولید پروفیل‌های آلومینیومی داشته و محصولات خاصی تولید می‌کنیم، مشتریان خود را شناسایی کرده‌ایم و نگرانی از این بابت نداریم. به همین دلیل در حال حاضر بر تولید محصولات با کیفیت و جدید متمرکز شده‌ایم تا مشتریان بیشتری را جذب کنیم اما در کنار آن، اقداماتی در خصوص برندسازی را هم در دستور کار خود داریم.

مدیرعامل شرکت آلومینیوم صنعت اتحاد به مقایسه کیفیت محصولات ایرانی با محصولات خارجی پرداخت و گفت: برخی از مصرف‌کنندگان پروفیل‌های مورد نیاز خود را از سایر کشورها مانند ترکیه و چین وارد می‌کنند اما باید گفت که تولیدکنندگان ایرانی با تولید محصولات با کیفیت، امکان رقابت با رقبای خارجی را دارند. گفتنی است که تنها دلیل موفقیت تولیدکنندگان خارجی، در اختیار داشتن حمایت‌های سازمان‌های دولتی و برخورداری از تسهیلات کم بهره است؛ کیفیت محصولات ایرانی کمتر از محصولات خارجی نیست و برای اینکه شاهد رشد صنعت و اقتصاد کشور و همچنین موفقیت تولیدکنندگان ایرانی در عرصه‌های جهانی باشیم، باید حمایت‌های بیشتری از بخش خصوصی به عمل آید اما متأسفانه فعالیت این بخش به امور بازرگانی و محدوده کوچکی از تولید تقلیل یافته است.



تولیدکننده شمش آلومینیوم آلیاژی:

حیات تولید به یک تار موبند است!

یک تولیدکننده شمش آلومینیوم آلیاژی گفت: متأسفانه مشکلات فراوان در مسیر تولید سبب شده تا تولیدکنندگان از هر حیث تحت فشار بوده و امکان برنامه ریزی برای آینده را نداشته باشند؛ به همین دلیل اکنون شاهد کاهش سرمایه گذاری داخلی در زمینه تولید بوده و در مقابل شاهد جذب صنعتگران توسط کشورهای خارجی هستیم و این موضوع باعث شده تا چشم انداز روشنی در انتظار واحدهای تولیدی نباشد.

نمی کنند؛ به همین دلیل تولیدکنندگان شمش که فعالیت رسمی داشته و ملزم به صدور فاکتور هستند، مجبور به پرداخت این مالیات می شوند.

■ تر و خشک با هم می سوزند

این تولیدکننده شمش آلومینیوم آلیاژی در خصوص میزان تقاضا برای محصولات در بازار مصرف، بیان کرد: به طور کلی میزان تقاضا برای شمش آلومینیوم مناسب است زیرا میزان تولید شمش در کشور کمتر از میزان تقاضا بوده و همچنین واردات آن در تناژ بالا صورت نمی گیرد اما باید گفت که در حال حاضر به دلیل رکود اقتصادی حاکم بر کشور، میزان تقاضای شمش آلومینیوم تا حدودی کاهش یافته است. لازم به ذکر است که مصرف کنندگان عمده شمش های تولیدی این کارگاه، نوردکاران و تولیدکنندگان ظروف آلومینیومی هستند اما اگر سفارشی مبنی بر تولید شمش هایی با آلیاژ خاص داشته باشیم، آن را قبول می کنیم. نکته مهم اینجاست که تمام صنایع زنجیروار به یکدیگر متصل بوده و بر هم اثر می گذارند؛ به همین دلیل کاهش میزان تقاضای محصولات نهایی، میزان تولیدات ما را تحت الشعاع قرار داده است. از دلایل مهم دیگری که باعث کاهش میزان تقاضای محصولات در بازار مصرف شده اند، می توان به کاهش توان خرید مردم به دلیل مشکلات معیشتی و افزایش نرخ دلار اشاره کرد. متأسفانه مشتریان در ایران

نیست؛ در صورتی که کوره های برقی به دلیل دما و فشار زیادی که متحمل می شوند، باید با جریان آب خنک شوند تا آسیبی نبینند.

وی در همین راستا ادامه داد: در کنار محدودیت های انرژی، افزایش چشمگیر قیمت آن نسبت به سال های گذشته به مانعی بزرگ در مقابل مسیر رشد تولید تبدیل شده است. همچنین مسئله اینجاست که در سال های گذشته افزایش هزینه های انرژی به طور عمومی اعلام می شد اما اکنون تولیدکنندگان بعد از دریافت قبوض متوجه تفاوت قیمت و افزایش هزینه های انرژی می شوند. به جرات می توان گفت که هزینه های برق واحدهای صنعتی نسبت به سال گذشته ۴۰ درصد افزایش یافته است؛ البته هزینه گاز در سال جدید افزایش نیافته اما در سال ۱۴۰۱ نسبت به سال قبل از آن با افزایش بی سابقه ای مواجه بوده است. علاوه بر این چالش ها، کمبود نقدینگی و پرداخت ۹ درصد مالیات بر ارزش افزوده نیز باعث شده تا صنعتگران از نظر مسائل مالی تحت فشار باشند. با توجه به اینکه ما در این کارگاه برای تولید شمش از ضایعات آلومینیوم استفاده می کنیم، به دلیل عدم صدور فاکتور رسمی از سوی فروشندگان ضایعات مجبور به پرداخت ۹ درصد مالیات بر ارزش افزوده بیشتر هستیم. گفتنی است که این مشکل تنها مربوط به فروشندگان ضایعات نیست و آن ها هم به دلیل عدم وجود زیرساخت های لازم در این زمینه، در زمان خرید ضایعات فاکتور رسمی دریافت

این فعال صنعت آلومینیوم در گفت و گو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، در رابطه با شرایط تولیدکنندگان شمش آلومینیوم در کشور، اذعان کرد: در حال حاضر صنعتگران و واحدهای تولیدی در شرایط مناسبی قرار نداشته و با چالش محدودیت های انرژی روبه رو هستند. به طوری که ما در هفته با دو روز قطعی برق و آب مواجه هستیم و این موضوع باعث کند شدن فعالیت واحدهای تولیدی شده است؛ به عنوان مثال برق این کارگاه ریخته گری در روزهای شنبه از ساعت ۱۴ تا ۲۰ و روزهای یکشنبه از ساعت ۱۱ تا ۲۳ قطع می شود. باید گفت که تنها نکته مثبتی که در این میان وجود دارد، اطلاع رسانی قبلی قطعی برق است که باعث شده تا از وارد شدن خسارات شدید مالی به مجموعه جلوگیری کنیم زیرا با قطعی ناگهانی برق، آسیب های جبران ناپذیری به ماشین آلات و کوره های ریخته گری که قیمت بالایی دارند وارد می شود. گفتنی است که ما برای خنک کردن کوره ها از آب استفاده می کنیم اما با قطع شدن آب، مجبور به خریداری و انتقال آن به تانکرهای مجموعه هستیم که این موضوع تنها باعث افزایش هزینه های جانبی تولید شده است. لازم به ذکر است که این کارگاه از دو نوع کوره زمینی و برقی برای ذوب مواد اولیه و تولید شمش استفاده می کند اما نکته مهم اینجاست که به دلیل اینکه حجم کمتری از مواد در کوره های زمینی ذوب می شوند، برای کاهش دمای آن ها احتیاجی به آب

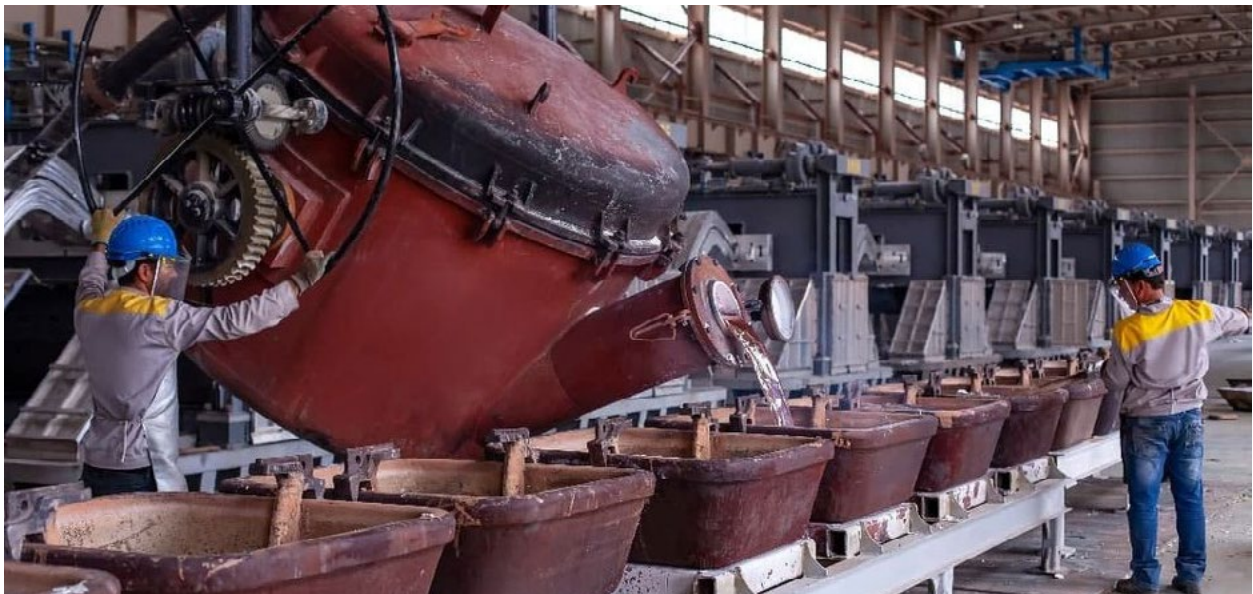
شمع تولید در تندباد مشکلات

این فعال صنعت آلومینیوم در پایان خاطرنشان کرد: با توجه به شرایط موجود و مشکلات ذکر شده، نمی‌توان آینده روشنی را برای هیچ کدام از صنایع متصور بود. به همین دلیل در حال حاضر توصیه می‌کنم که افراد جدیدی در این صنعت سرمایه‌گذاری نکنند اما به دلیل اینکه برای راه‌اندازی یک واحد تولیدی به سرمایه‌های هنگفتی نیاز بوده و بروکرسی‌های اداری طولانی در مقابل سرمایه‌گذاران وجود دارد، دیگر آن‌ها تمایل به سرمایه‌گذاری در زمینه تولید ندارند؛ همین موضوع باعث شده تا شاهد

در کارگاه‌های ریخته‌گری مشغول به فعالیت شوند اما متأسفانه افراد، تمایلی به کار در واحدهای صنعتی ندارند. گفتنی است که در یک سال اخیر این موضوع بسیار شدت گرفته و علت آن را تنها می‌توان به افزایش شغل‌های کاذب و آسان و تصور غلط درآمدهای بالا نسبت داد؛ در صورتی که برای تولیدکنندگان با توجه به افزایش هزینه‌های تولید، کمبود نقدینگی و رکود بازار مصرف، افزایش حقوق نیروی انسانی برای جذب کارکنان جدید امکان‌پذیر نیست. لازم به ذکر است که در حال حاضر چهار نفر در این کارگاه ریخته‌گری

برخلاف انتظار عمل می‌کنند و درست زمانی که نرخ دلار افزایش می‌یابد، بدون توجه به میزان تقاضا و برای حفظ ارزش نقدینگی خود، تمایل زیادی به خرید دارند و در مقابل با افت نرخ دلار به دلیل اینکه با کاهش بیشتر قیمت‌ها متضرر نشوند، دست‌نگه می‌دارند. این موضوع در مورد فروشندگان هم صدق می‌کند و بارها برای ما پیش آمده که با نوسان قیمت‌ها و عدم عرضه ضایعات، با کمبود مواد اولیه مواجه شده‌ایم.

این فعال صنعت آلومینیوم با بیان اینکه این مجموعه در زمینه صادرات فعالیت ندارد، مطرح کرد: اصولاً مواد اولیه یا صادر نمی‌شوند و یا در



افزایش سرمایه‌گذاری‌ها در حوزه‌هایی با ریسک کمتر مانند خرید طلا و سپرده‌گذاری در بانک‌ها باشیم. در صورتی که در کشورهای همسایه تسهیلات بسیاری به تولیدکنندگان تعلق گرفته و آن‌ها با چالشی در مسیر تولید مواجه نیستند؛ همچنین این کشورها با ارائه این تسهیلات به تولیدکنندگان خارجی نیز به دنبال جذب افراد متخصص برای ارتقای بیشتر صنعت خود هستند. در نتیجه باید گفت که انگیزه اصلی تولیدکنندگانی که اکنون با تمام این مشکلات به فعالیت خود ادامه می‌دهند، علاقه بسیار آن‌ها به تولید و اشتغال‌زایی است.

مشغول به فعالیت هستند. این تولیدکننده شمش آلومینیوم آلبازی در پاسخ به این سوال که آیا این واحد ریخته‌گری با چالش‌های زیست‌محیطی مواجه بوده است، ابراز کرد: بله بارها برای ما اخطار پلمپ مجموعه ارسال شده است؛ در صورتی که ما با فیلتراسیون آگروزهای خروجی به دنبال کاهش آلودگی ناشی از فرایند ریخته‌گری و ورود آن‌ها به محیط زیست هستیم. همچنین زمانی که کارشناسان سازمان حفاظت محیط زیست و بهداشت برای بازدید به مجموعه مراجعه می‌کنند، ما نهایت همکاری را با آن‌ها به عمل می‌آوریم.

تناژهای بسیار پایین صادرات آن‌ها صورت می‌گیرد. به همین دلیل این مجموعه محصولات خود را در بازارهای داخلی عرضه کرده و به فروش می‌رساند؛ گفتنی است که ما علاوه بر استان تهران، مشتریانی از سایر استان‌های کشور مانند خراسان رضوی، آذربایجان غربی، فارس، آذربایجان شرقی و... داریم. وی با اشاره به چالش کمبود نیروی انسانی، تصریح کرد: در حال حاضر تمام صنایع در کشور با این مشکل دست به گریبان هستند و علی‌رغم اینکه این صنعت به نیروی کار متخصص وابسته نیست و متقاضیان می‌توانند بعد از گذراندن دوره آموزشی یک تا دو ماهه،



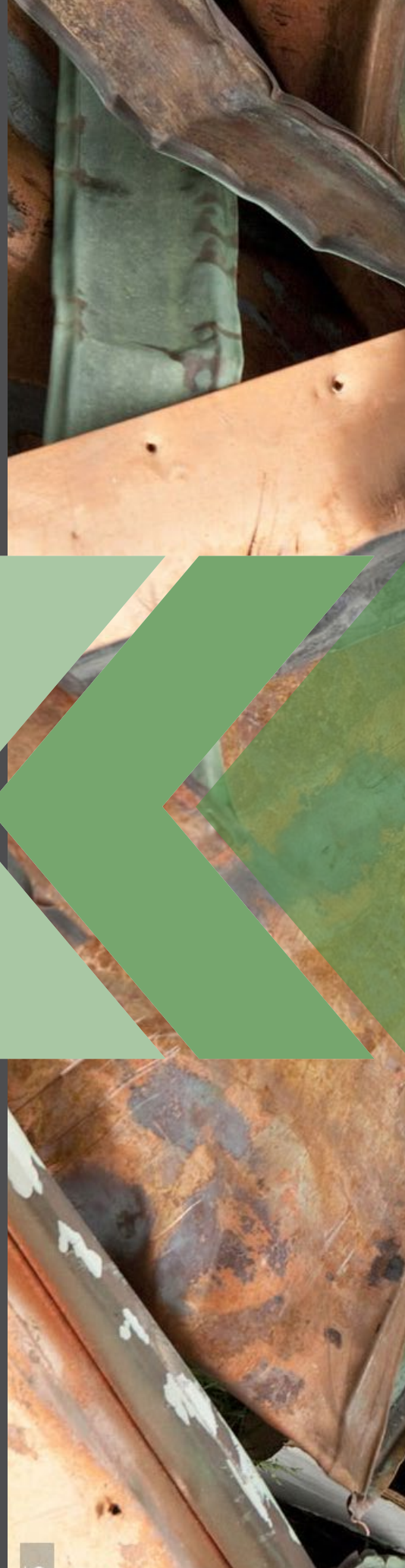


س

سنبه پرزور تولیدکنندگان غیربومی

افزایش تقاضای اروپا برای مس سبز

«فباهنر»، برگ برنده صنعت مس کشور در بازارهای صادراتی



تولیدکننده مات مس مطرح کرد:

سنبه پر زور تولیدکنندگان غیربومی

یک تولیدکننده مات مس گفت: متأسفانه در حال حاضر اصلی‌ترین مشکل تولیدکنندگان، کمبود مواد اولیه است که علاوه بر کاهش عرضه آن، مهاجرت افراد غیربومی به استان کرمان برای ادامه فعالیت و استفاده از منابع، این موضوع را پیچیده‌تر کرده است. همچنین یکی از اثرات منفی دیگر افزایش واحدهای تولیدی غیربومی در منطقه، کاهش چشمگیر میزان اشتغال‌زایی افراد بومی بوده است.

سرباره در کشور وجود نداشت و تولید مات مس از این روش برای تولیدکنندگان بزرگ به صرفه نبود؛ به همین دلیل سرباره خطوط تولید در یک منطقه دیو می‌شد اما برای خلق ارزش و بازگردانی این مواد به خط تولید، کارگاه‌های تولید مات مس احداث شدند. در حال حاضر با گذشت چندین سال و افزایش تعداد واحدهای ریخته‌گری، تولیدکنندگان بزرگ به دنبال احداث واحدهای فرآوری سرباره هستند؛ در این میان سرنوست این کارگاه‌ها، سرمایه‌ای که صرف احداث آن‌ها شده و افراد مشغول در این واحدها چه می‌شود؟ لازم به ذکر است که اکنون ما در واحد تولیدی خود برای ۲۰ نفر زمینه اشتغال را فراهم کرده‌ایم.

این تولیدکننده مات مس در همین راستا ادامه داد: دلیل دیگری که احتمال می‌دهیم باعث کاهش سهمیه مواد اولیه شده، افزایش مهاجرت افراد غیربومی به منطقه برای سرمایه‌گذاری و احداث واحدهای ذوب است؛ به طوری که هم‌اکنون شاهد این موضوع هستیم که بسیاری از تولیدکنندگان از سایر استان‌های کشور برای ادامه فعالیت به استان کرمان نقل

به نفع تولیدکنندگان و به نفع صنعت کشور است زیرا امکان تعدیل نیروی‌های ماهر وجود ندارد و کارفرما موظف بوده حتی با تعطیلی کارگاه، حقوق نیروی کار را پرداخت کند. در کنار چالش کمبود مواد اولیه باید گفت که به دلیل دستمزدهای پایین ذوب، مسائل مالیاتی و بیمه، هزینه‌های بسیار بالای تولید و همچنین افزایش مجدد آن‌ها در سال جدید، ادامه فعالیت برای صنعتگران مقرون به صرفه نیست؛ این در حالی است که تامین‌کنندگان مواد اولیه در ابتدای سال وعده افزایش دستمزد را به ما دادند اما تاکنون اقدامی برای عملی کردن وعده‌های خود انجام نداده‌اند.

نیازی به سرمایه‌گذاری بیشتر نداریم!

وی در پاسخ به این سوال که علت کمبود مواد اولیه و کاهش سهمیه تولیدکنندگان چیست، اذعان کرد: دلایل مختلفی برای این موضوع وجود دارد اما آنچه که ما تصور می‌کنیم این است که شرکت‌های بزرگ، خود به دنبال تولید مات مس و فرآوری سرباره هستند. لازم به ذکر است که در گذشته دانش و تکنولوژی فرآوری

این فعال صنعت مس در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در خصوص وضعیت صنعت مس و شرایط تولیدکنندگان مات مس، بیان کرد: با توجه به گذشت پنج ماه از شروع سال ۱۴۰۲، باید گفت که به طور کلی وضعیت این صنعت و فعالان آن در داخل مناسب است اما برخی مشکلات و چالش‌هایی که تمام صنایع با آن مواجه هستند، از سرعت رشد و توسعه صنعت مس در کشور کاسته است. لازم به ذکر است که مواد اولیه ما برای تولید مات مس، سرباره است که به صورت دستمزدی از تولیدکنندگان بزرگ مس دریافت کرده و پس از ذوب، مات مس با عیار ۹۵ تا ۹۶ درصد (بسته به میزان مس موجود در مواد اولیه) را به آن‌ها تحویل می‌دهیم. به همین دلیل در حال حاضر اصلی‌ترین مشکل ما و اکثر تولیدکنندگان مات مس، کمبود مواد اولیه است؛ به طوری که مقدار مواد اولیه‌ای که به ما تحویل داده می‌شود، حداکثر برای ۱۰ روز کاری پاسخگوی نیاز ماست و ما مجبور هستیم تا انتهای ماه و دریافت مجدد سهمیه مواد اولیه، کارگاه را تعطیل کنیم. تعطیلی کارگاه‌ها در این شرایط به هیچ عنوان نه

کاهش پیدا کرده و تولیدکنندگان مجبور به تعویض و خرید مجدد آن‌ها در فواصل زمانی کوتاه هستند. به عنوان مثال اگر در گذشته آجرهای نسوز تا یک سال از کارایی لازم برخوردار بودند، اکنون حداکثر تا پنج ماه امکان استفاده از آن‌ها وجود دارد و بعد این مدت باید تعویض شوند.

علت این کاهش کیفیت را می‌توان به مقدار بالای آهن در آجرهای جدید تولید شده نسبت داد زیرا زمانی که در معرض حرارت قرار می‌گیرند، به سرعت می‌سوزند؛ در این شرایط ما برای مدیریت هزینه‌ها، اقدام به خرید آجرهای نسوز دست دوم قدیمی که کیفیت بالاتری دارند، کرده‌ایم.

این فعال صنعت مس در پاسخ به این سوال که با توجه به افزایش قیمت و تقاضای مس در بازار مصرف، ارزیابی شما از آینده صنعت مس و تولیدکنندگان چیست، گفت: به دلیل کاربردهای گسترده این فلز در اکثر صنایع و حاشیه سود بالای فروش محصولات نهایی مسی، باید گفت که آینده صنعت مس بسیار روشن خواهد بود. همچنین با توجه به اینکه ایران یکی از کشورهای غنی از نظر ذخایر مس است، لزوم رفع مشکلات تولیدکنندگان داخلی برای سرعت بخشیدن به رشد این صنعت، بیش از هر زمان دیگری احساس می‌شود. لازم به ذکر است که ما با توجه به تقاضای بالای مس، به دنبال اجرای طرح‌های توسعه‌ای بودیم اما به سبب وجود چالش کمبود مواد اولیه و نبود زیرساخت‌های لازم از انجام آن‌ها بازماندیم.

خصوص انرژی برق نیز به دلیل اینکه مصرف بالایی نداریم، با مشکل خاصی روبه‌رو نیستیم و تنها مسئله مهمی که به آن اشاره شد، محدودیت انرژی گاز است که ما برای روشن و گرم کردن کوره‌های زمینی خود وابستگی شدیدی به آن داریم.

■ حرکت معکوس در آمد و هزینه واحدهای تولیدی

وی با بیان اینکه این صنعت به نیروی کار متخصص وابسته است، ابراز کرد: تولیدکنندگان برای تولید محصول باکیفیت و کنترل هزینه‌ها، باید از نیروی متخصص استفاده کنند زیرا اگر افراد تجربه و مهارت کافی نداشته باشند، ممکن است یا به خود آسیب بزنند و یا محصول نهایی از کیفیت قابل قبولی برخوردار نباشد. مسئله اینجاست که نیروی کار متخصص و یا حتی نیروی کار معمولی تمایلی به فعالیت در واحدهای صنعتی ندارند و علت آن را می‌توان به مشکلات معیشتی و وجود شغل‌های کاذب با درآمد بالا نسبت داد. در این شرایط تولیدکنندگان هم برای حفظ نیروی انسانی خود ناچار به افزایش حقوق هستند که برای آن‌ها با توجه به هزینه‌های بالای تولید و افزایش نرخ دلار، امری دشوار است.

این تولیدکننده مات مس تصریح کرد: یکی از موارد دیگری که باعث افزایش هزینه‌های جانبی و دشواری تولید شده است، افزایش قیمت آجر نسوز و کاهش کیفیت آن است زیرا با افت کیفیت، دوام و ماندگاری آجرهای نسوز در کوره

مکان کرده‌اند. در صورتی که تولیدکنندگان بومی، از این پتانسیل برخوردار هستند تا نیاز مصرف‌کنندگان را با استفاده از روش‌های ارزان‌تر رفع کنند؛ متأسفانه در کنار کاهش سهمیه مواد اولیه، مهاجرت این افراد باعث شده تا میزان اشتغال‌زایی نیروی بومی منطقه به شدت کاهش یابد و علی‌رغم اینکه از انرژی و منابع این استان استفاده می‌شود، واحدهای تولیدی به دنبال جذب نیروی‌های غیربومی باشند.

این فعال صنعت مس با اشاره به سایر چالش‌های مسیر تولید، اظهار داشت: محدودیت‌های انرژی یکی از مشکلاتی است که اکنون بلااستثنا اکثر صنایع در کشور با آن دست به گریبان هستند و علی‌رغم اینکه ایران دارای منابع غنی از گاز است، قطعی و افت فشار آن برای تولیدکنندگان بسیار مشکل‌ساز شده است؛ لازم به ذکر است که این کارگاه در شهر بابک در استان کرمان، واقع شده و اکنون به دلیل چالش محدودیت‌های انرژی اکثر واحدهای صنعتی که در این شهر در شرف بهره‌برداری بودند، موفق به شروع فعالیت خود نشدند. همان‌طور که پیش‌تر به آن اشاره شد، کارگاه‌های ریخته‌گری به دلیل کمبود مواد اولیه مجبور به تعطیلی موقت هستند اما علاوه بر کمبود مواد اولیه، قطعی گاز نیز در این موضوع دخیل است. نکته مهم دیگری که باید به آن اشاره کرد، افزایش هزینه‌های گاز واحدهای صنعتی در چند سال اخیر است؛ به طوری که هزینه گاز این مجموعه ماهانه حدود ۱۵۰ تا ۲۰۰ میلیون تومان است. در



افزایش تقاضای اروپا برای مس سبز

برخی از منابع آگاه به وضعیت بازار به موسسه «Fastmarkets» اعلام کردند که در حال تقاضا برای مس سبز در اروپا وجود دارد. با این حال، سوالی که هم اکنون جواب آن نامشخص بوده، این است که آیا تعادل در حجم تقاضای عرضه، موجب تعیین پرمیوم برای مس سبز را ایجاد خواهد کرد. علاوه بر این، وضعیت عرضه و تقاضا برای فلز مس خصوصا مس سبز در آینده چگونه خواهد بود.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، علی رغم اینکه هنوز بسیاری در برخی از مناطق جهان اطلاعات کمی در رابطه با مس سبز دارند، برخی منابع در صنعت فلزات اعلام کردند که در برخی از مناطق جهان تقاضا برای فلز مس سبز وجود دارد.

این منابع تاکید کردند که تقاضا از سوی صنایع مرتبط با فناوری های مبتنی بر انرژی های تجدیدپذیر با در نظر گرفتن میزان کربن تولیدی آن ها و با هدف تامین مواد اولیه ارائه شده است.

یکی از تولیدکنندگان بیان کرد: فناوری مبتنی بر انرژی های تجدیدپذیر نیازمند مس سبز است و تمرکز ابزارهایی مانند توربین های بادی، بیشتر بر روی تقاضای مس سبز قرار دارد.

برخی منابع دیگر تاکید کردند که تولیدکنندگان وسایل نقلیه الکتریکی (EV)، بیشتر خواهان استفاده از مس سبز هستند. سبز بودن این فلز به عنوان یک ویژگی منحصربه فرد در نظر گرفته می شود و طرفداران خاص خود را دارد.

این منابع همچنین به فشار از سوی برخی مصرف کنندگان نهایی مانند بخش خودرو به علت گسترش یافتن حلقه زنجیره تامین، ایجاد تغییر در آن و افزایش حجم تقاضا اشاره کردند. یکی از مصرف کنندگان عنوان کرد که فشار برای مس سبز از سوی بخش خودرو افزایش یافته است.

■ سهم حجم تقاضا برای فلز مس سبز در قاره اروپا

این منابع آگاه خاطرنشان کردند که در اروپا، فشار بر روی شرکت ها به جهت کاهش کربن تولیدی و تولید محصولات زیست پایشی افزایش یافته و این مورد یکی از دلایل روند صعودی حجم تقاضا برای مس سبز است.

یکی دیگر از تولیدکنندگان با تاکید بر این موضوع اعلام کرد که فشار برای تولید محصولات سبز به یک روند بسیار جدی در اروپا تبدیل شده و این فشار ممکن است تا حدی به دلیل تمرکز تولیدکنندگان برای حفظ اعتبار برند آن ها باشد.

برخی تولیدکنندگان بر این باورند که گذار به استفاده از محصولات سبز می تواند فرصتی برای صنایع اتحادیه اروپا به جهت بهبود اعتبار آن ها باشد. همچنین برخی از مشارکت کنندگان بازار اظهار داشتند که در حال حاضر تقاضا برای مس سبز کم است اما وجود دارد. به گفته این مشارکت کنندگان بازار، برخی خرید مس سبز را ترجیح می دهند اما این مسئله را نمی توان به معنای یک روند دائم در برخی شرکت ها در خرید مس سبز تلقی کرد.

در همین رابطه، یکی از معامله گران بازار بر این باور است که برخی تولیدکنندگان به دنبال محصولات کم کربن در راستای کاهش کربن تولیدی خود هستند. برخی از منابع مطلع از وضعیت بازار، همچنین بر فشار تولیدکنندگان تجهیزات اصلی

(OEM) به منظور استفاده از مس سبز تاکید کردند. برخی از تولیدکنندگان معتقدند که بسیاری از سازندگان تجهیزات اصلی، خواهان محتوای باز یافتی و محصولات با دی اکسید کربن تولیدی هستند. یکی از تولیدکنندگان با تایید این موضوع، عنوان کرد که در حجم تقاضای تولیدکنندگان تجهیزات اصلی، تفاوت های برجسته ای وجود دارد. به گفته موسسه «Fastmarkets»، برخی از منابع برخلاف دیگران بر این باورند که تقاضا برای مس سبز، بیش از آن چیزی است که برخی تصور می کنند. یکی دیگر از معامله گران بازار، طرح چنین ادعاهایی از سوی برخی تولیدکنندگان را در حد گمانه زنی دانست. معامله گر دیگری با تایید این موضوع مطرح کرد که هنوز آمار رسمی از میزان تقاضا برای مس سبز اعلام نشده است.

یکی از دلایلی که برخی از منابع برای کاهش حجم تقاضا برای مس سبز عنوان می کنند، این است که بسیاری از تولیدکنندگان حاضر به پرداخت پرمیوم برای خرید چنین محصولاتی نیستند. به گفته این منابع، برخی تولیدکنندگان به دنبال افزایش پرمیوم های تعیین شده برای مس سبز هستند اما با توجه به وضعیت چالش برانگیز اقتصاد و شرایط نامناسب حجم تقاضا، دستیابی به هدف مبتنی بر افزایش پرمیوم برای این تولیدکنندگان میسر نیست. یکی از معامله گران بازار خاطرنشان کرد که

■ آینده تعیین پرمیوم برای مس سبز چگونه خواهد بود؟

به گفته برخی منابع، آینده تعیین پرمیوم برای مس سبز نامشخص است؛ چراکه حجم تقاضا ممکن است در کوتاه‌مدت برای مس سبز افزایش یابد اما در نهایت، با توجه به افزایش حجم تقاضا برای این فلز سبز در بازار، ادامه‌دار بودن تعیین پرمیوم برای آن بعید به نظر می‌رسد. بر اساس ادعای برخی منابع هنگامی که تقاضا برای مس سبز افزایش یابد، یک وجه تمایز قیمتی ایجاد می‌شود. این وجه تمایز در قیمت‌ها از قبل ایجاد شده و گسترش خواهد یافت. برخی مصرف‌کنندگان عنوان کردند: علی‌رغم اینکه نیازی به ایجاد وجه تمایز قیمتی در بازار مس سبز وجود ندارند اما برخی از تولیدکنندگان بر وجود آن اصرار می‌ورزند.

در همین راستا، پویایی بازار مس ممکن است تغییر کند. در عین حال فشار سرمایه‌گذاران و موسسات مالی بر صنعت مس به منظور کاهش میزان دی‌اکسید کربن و تولید محصولات زیست‌پایشی افزایش یافته است. یکی از تولیدکنندگان با اشاره به اینکه پرداخت وام‌های مبتنی بر انرژی‌های تجدیدپذیر ممکن است در نحوه تغییر حجم تقاضا نقش داشته باشد، بیان کرد که سختگیری سرمایه‌گذاران در این رابطه افزایش یافته است.

به گفته این تولیدکننده، پویایی بازار در صورتی تغییر خواهد کرد که مشوق‌هایی برای بازار مس سبز ارائه شود و اگر در آینده، طرح کاهش انتشار دی‌اکسید کربن برای تولید مس عملیاتی شود و مصرف‌کننده بتواند در هزینه‌های خود با استفاده از کاهش انتشار کربن صرفه‌جویی کند، امکان دریافت اعتبار مالی مبتنی بر مشوق‌های ارائه شده فراهم خواهد بود. یکی دیگر از تولیدکنندگان فلزات سبز عنوان کرد که در حال حاضر مشوق‌هایی برای دیگر فلزات همچون آلومینیوم سبز وجود دارد. چنین رویه‌ای ممکن است برای مس سبز تدارک دیده شود و این موضوع می‌تواند بر قیمت محصولات با کربن پایین تاثیر بگذارد.



کنند. رولاند هارینگ، مدیر اجرایی شرکت «Aurubis» در مصاحبه‌ای که در ماه ژوئن با موسسه «Fastmarkets» انجام داد، گفت: وی بر این باور است که تعیین پرمیوم برای مس سبز محدودیت زمانی دارد و شرکت‌هایی که محصولات سبز با استانداردهای سختگیرانه‌تری تولید می‌کنند، ممکن است تقاضا برای آن‌ها بیشتر باشد اما این موضوع نمی‌تواند چنین تعبیر شود که حتما قیمت آن باید بالاتر تعیین شود.

وی افزود: تعیین پرمیوم برای مس سبز نمی‌تواند به روندی ادامه‌دار تبدیل شود. به علاوه تولیدکنندگان نباید مسئله دریافت پرمیوم برای مس سبز را به عنوان یک منبع اصلی برای افزایش سود خود در نظر بگیرند.

مدیر اجرایی شرکت «Aurubis» با بیان اینکه تاثیر تولید مس سبز بر تجارت شرکت‌ها غیرمستقیم خواهد بود، اظهار داشت که در حال حاضر نمی‌توان تنها بر روی تولید مس سبز با امکان تعیین پرمیوم بالا برای آن به عنوان منبع درآمد اصلی اتکا کرد.

برخی منابع معتقدند که اگر تقاضا بیش از حد افزایش یابد و روند عرضه نسبت به آن کمتر شود، در آن زمان تعیین پرمیوم به یک باید تبدیل خواهد شد. به گفته این منابع اگر حجم تقاضا برای مس سبز به بیش از ۵۰ درصد برسد، تعیین پرمیوم به یک ضرورت بدل خواهد شد.

همه مصرف‌کنندگان به دنبال محصولات تولیدی مبتنی بر انرژی‌های تجدیدپذیر هستند اما تعداد کمی از آن‌ها حاضرند که بابت تهیه آن هزینه بیشتری بپردازند.

به گفته این معامله‌گران، یکی از بخش‌هایی که مصرف‌کنندگان در آن حاضر به پرداخت هزینه بیشتر برای خرید محصولات سبز نیستند، بخش مسکن است. برخی از مصرف‌کنندگان با درآمد متوسط نیز حاضر به پرداخت هزینه گزاف برای تهیه مس سبز نیستند. از سوی دیگر، برخی از مصرف‌کنندگان خاص حاضرند هزینه بیشتری برای تهیه مس سبز مورد نیاز خود پرداخت کنند اما تعداد آن‌ها در حال حاضر زیاد نیست.

یکی از مصرف‌کنندگان نهایی به موسسه «Fastmarkets» گفت که شرکتی که وی در آن فعالیت دارد، برای تهیه مس سبز مورد نیاز خود پرمیوم آن را از قبل پرداخت کرده است.

این مصرف‌کننده در ادامه افزود: اگر شرکت وی برای تهیه مس سبز مورد نیاز خود نیاز باشد پرمیوم آن را پرداخت کند، این کار را با کمال میل انجام خواهد داد؛ هر چند که این شرکت برای حجم سفارش داده شده مس سبز خود، پرمیوم آن را از قبل پرداخت کرده است.

یکی از تولیدکنندگان با تایید این مطلب عنوان کرد که برخی از مشتریان برای تهیه مس سبز مورد نیاز خود حتی حاضرند پرمیوم بالاتری پرداخت

«فلزات آنلاین» بررسی کرد:

«فباهنر»، برگ برنده

صنعت مس کشور در بازارهای صادراتی

امروزه بر هیچ کس اهمیت صنعت مس و تولید محصولات مسی به دلیل کاربردهای فراوان و قیمت صعودی این فلز پوشیده نیست و ایران با برخورداری از ذخایر غنی مس، می‌تواند حرف‌های فراوانی برای گفتن در بازارهای جهانی داشته باشد. به همین دلیل شرکت صنایع مس شهید باهنر به عنوان یکی از مهره‌های مهم صنعت مس کشور با تولید و صادرات محصولاتی با ارزش افزوده بیشتر، مسیر تحقق این مهم را هموار کرده است. لازم به ذکر است که این مجموعه پویا در نظر دارد تا با اجرای طرح‌های توسعه‌ای، بازارهای صادراتی را گسترش داده و با فعالیت در بخش معدن، میزان سودآوری خود را هرچه بیشتر افزایش دهد.

۶ درصدی همراه بوده است. جمع میزان درآمد شرکت صنایع مس شهید باهنر در مدت ذکر شده به ۳۲ هزار و ۴۵۱ میلیارد و ۶۹۸ میلیون ریال رسید که در مقایسه با سال گذشته (۲۱ هزار و ۳۶۷ میلیارد و ۸۳۹ میلیون ریال)، ۵۲ درصد افزایش یافته است. گفتنی است که این شرکت موفق شد در سال ۱۴۰۱، ۳۱ درصد نیاز کشور به محصولات نورد و اکستروژن مسی و برنجی معادل ۱۰۸ هزار تن را تامین کند.

■ عملکرد مثبت مس باهنر با وجود محدودیت‌ها

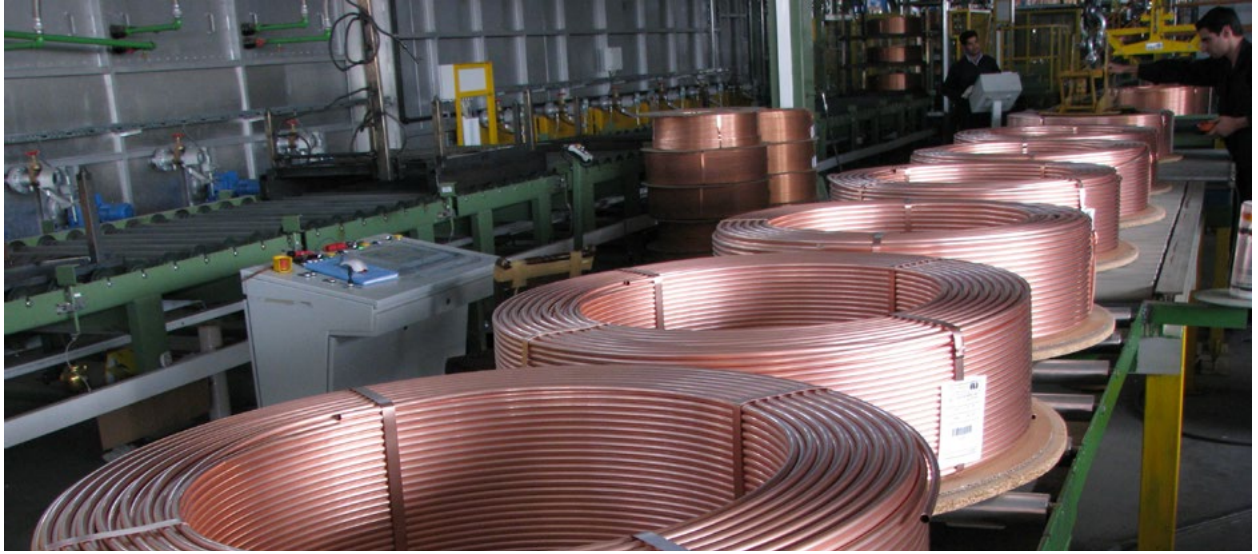
در حال حاضر یکی از مشکلات مهم و اساسی که تمام صنایع و واحدهای تولیدی با آن دست به گریبان هستند، محدودیت‌های انرژی است که باعث شده بسیاری از بنگاه‌های اقتصادی به ناچار میزان تولیدات خود را کاهش داده و با افت میزان درآمد مواجه شوند. به همین دلیل اتخاذ راهبردهای کاربردی برای حل این چالش که مانع از ادامه فعالیت واحدهای تولیدی و روند سودآوری برای سهام‌داران و ذی‌نفعان نشود، بسیار حائز اهمیت است. شرکت صنایع مس شهید باهنر به عنوان یکی از بزرگ‌ترین فعالان صنعت مس کشور، برای حفظ روند پایدار تولید و سودآوری

حقیقی و حقوقی، ترکیب سهام‌داران شرکت صنایع مس شهید باهنر را تشکیل می‌دهند. لازم به ذکر است که در حال حاضر ارزش بازار این شرکت در بورس اوراق بهادار با نماد «فباهنر»، به حدود ۱۱۳ هزار میلیارد ریال رسیده است.

گفتنی است که سبد محصولات شرکت صنایع مس شهید باهنر، بسیار متنوع است و به طور کلی کویل، ورق و تسمه مسی و برنجی و انواع مقاطع مسی و برنجی (میلگرد، باسبار، بیلت و لوله) سبد محصولات آن را تشکیل می‌دهند. شرکت صنایع مس شهید باهنر در چهار ماه ابتدایی سال ۱۴۰۲، موفق به تولید دو هزار و ۵۵۰ تن مقاطع برنجی، ۹۹۱ تن مقاطع مسی (با رشد ۲۱ درصدی نسبت به مدت مشابه سال گذشته)، ۱۹۰ تن لوله برنجی، یک هزار و ۳۱۵ تن لوله مسی (با رشد ۲۸ درصدی نسبت به چهار ماه ابتدایی سال ۱۴۰۱)، سه هزار و ۳۹۴ تن تسمه و ورق برنجی و یک هزار و ۸۵۲ تن تسمه و ورق مسی شد. همچنین مجموع تولید این شرکت در چهار ماه ابتدایی سال ۱۴۰۲، ۱۰ هزار و ۱۶۲ تن انواع محصول و مجموع فروش داخلی و صادراتی آن، هشت هزار و ۲۵۳ تن بوده که این میزان نسبت به مدت مشابه سال ۱۴۰۱ (هفت هزار و ۷۶۴ تن) با رشد

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، با توجه به اینکه ایران یکی از کشورهای غنی از نظر ذخایر معدنی مس است، احداث یک بنگاه اقتصادی جهت تولید انواع فرآورده‌های مسی و آلیاژهای مسی و برنجی با ارزش افزوده بیشتر، برای سرعت بخشیدن به رشد اقتصاد کشور و همچنین جلوگیری از خام‌فروشی مواد اولیه، در دستور کار مقامات کشور قرار گرفت. در نهایت پس از بررسی‌های فراوان در سال ۱۳۶۲، اقدامات اولیه برای احداث شرکت صنایع مس شهید باهنر انجام گرفت و این شرکت در سال ۱۳۷۰ متشکل از پنج کارخانه ذوب، ریخته‌گری، نورد، اکستروژن و کَشش به بهره‌برداری رسید. در حال حاضر این مجموعه با اجرای طرح‌های توسعه‌ای علاوه بر کارخانه‌های فوق، کارخانه‌های لوله مسی، سکه‌زنی و باسبار مسی را راه‌اندازی کرده است و به همین دلیل هم‌اکنون به عنوان بزرگ‌ترین تولیدکننده محصولات نیمه‌ساخته مسی در خاورمیانه شناخته می‌شود.

شرکت‌های سرمایه‌گذاری صدر تامین، معدنی املاح ایران، توسعه معادن پارس تامین، فرآورده‌های نسوز ایران، صنایع خاک چینی و سایر سرمایه‌گذاران



حاضر کشورهای ترکیه، سوریه، افغانستان، عراق، ارمنستان، ویتنام، تایوان، مالزی و استرالیا، مقاصد صادراتی شرکت صنایع مس شهید باهنر هستند اما به زودی با رفع موانع صادراتی، کشورهای اروپایی و کشورهای آمریکای لاتین مانند ونزوئلا به لیست بازارهای صادراتی این شرکت اضافه خواهند شد.

گفتنی است که شرکت صنایع مس شهید باهنر به عنوان بزرگ‌ترین تولیدکننده محصولات نیمه‌ساخته مسی در خاورمیانه، موفق شده است با اشتغال‌زایی برای یک هزار و ۵۹ نفر، نقش مهمی هم در اقتصاد محلی و هم در اقتصاد کشور داشته باشد. این شرکت علاوه بر انجام اقداماتی در راستای افزایش سودآوری برای سهام‌داران و ذی‌نفعان خود، همواره اقداماتی در خصوص توسعه پایدار و ارتقای زیرساخت‌های محلی را در دستور کار دارد؛ به طوری در سال گذشته مبلغی بیش از ۳۵ میلیارد ریال در راستای توسعه مناطق محروم و انجام مسئولیت‌های اجتماعی اختصاص داد. کمک به آسیب‌دیدگان سیل رفسنجان، کمک به آزادی محکومین جرائم غیرعمد زندانی، کمک به موسسات خیریه، آماده‌سازی بسته‌های غذایی برای نیازمندان و... گوشه‌ای از اقدامات شرکت صنایع مس شهید باهنر در زمینه مسئولیت‌های اجتماعی است.

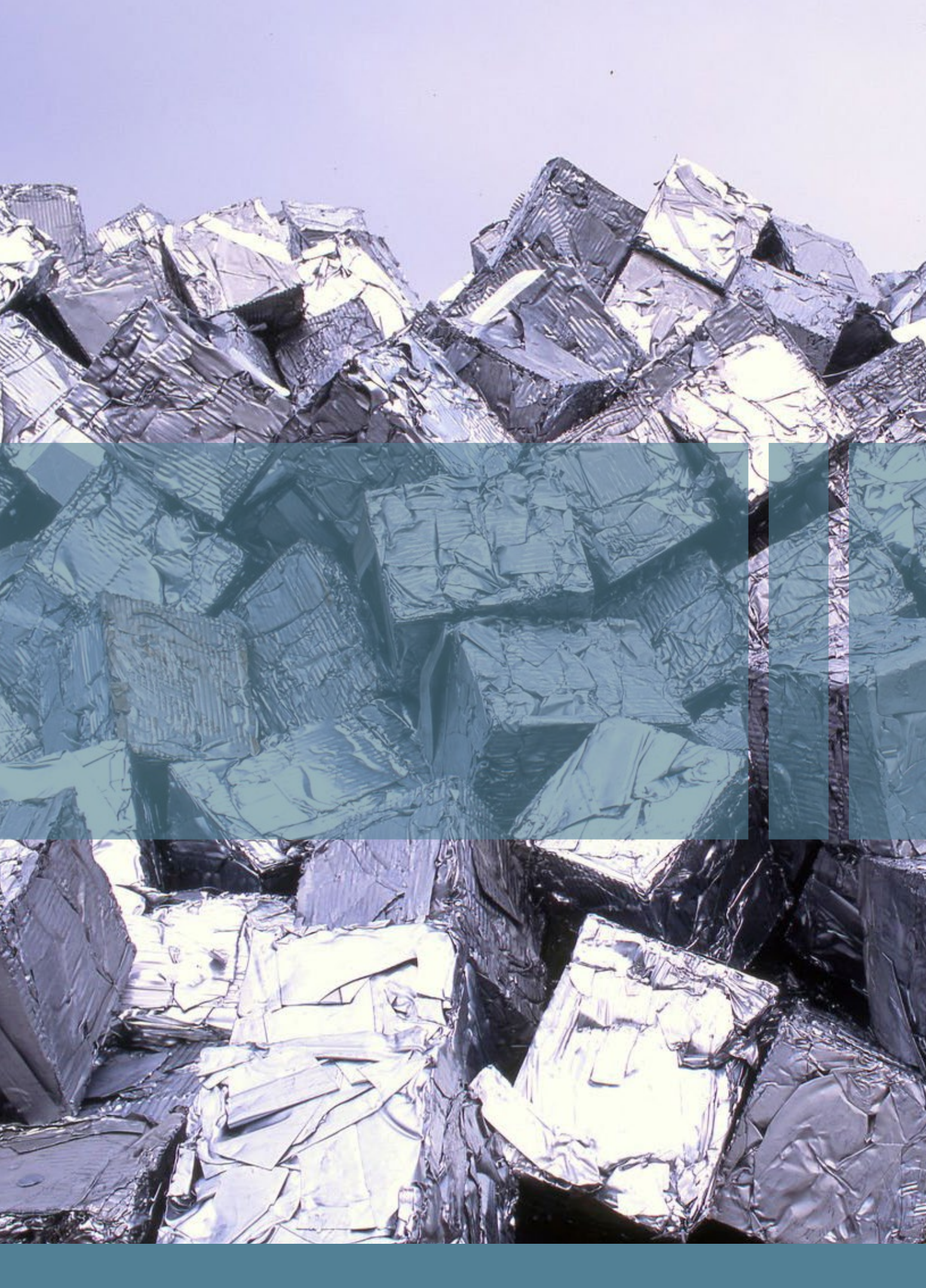
زیرساخت‌ها در کشورهای همسایه، این فرصت طلایی برای ایران فراهم شده تا با تولید و صادرات محصولات مسی به بازارهای جهانی، سودآوری بیشتری را نصیب خود کند. شرکت صنایع مس شهید باهنر به عنوان یک شرکت صادرات‌محور که در سال جاری به عنوان واحد نمونه صادرکننده استان کرمان انتخاب شد، با صادرات محصولات نیمه‌ساخته مسی و برنجی به بازارهای جهانی، به خوبی توانسته است ارزش‌آفرینی بسیاری برای سهام‌داران و ذی‌نفعان خود به ارمغان آورد؛ همچنین این شرکت در نظر دارد تا سهم فروش صادراتی خود را به ۲۵ تا ۳۰ درصد افزایش دهد. در اینجا باید به نکته مهمی اشاره کرد که مدتی است وجود برخی مشکلات مانند اخذ عوارض صادراتی و رفع تعهد ارزی، از سرعت صادرات کشور کاسته است. در همین راستا مدیرعامل شرکت صنایع مس شهید باهنر با مقامات کشوری گفت‌وگویی داشته تا با رفع موانع صادراتی، صنعت مس بیش از گذشته برای کشور افتخارآفرین باشد. لازم به ذکر است که این شرکت برای حفظ بازارهای صادراتی خود، اقداماتی مانند یافتن روش‌های مناسب برای دریافت وجوه مربوط به کالاهای صادراتی در جهت مقابله با تحریم‌ها و افزایش میزان تولید محصولاتی که پتانسیل افزایش حجم صادرات را دارند، انجام داده است. در حال

خود، اقداماتی را در راستای مصرف بهینه انرژی انجام داده است. از جمله این اقدامات می‌توان به بررسی و انتخاب طرح‌های بهینه‌سازی مصرف انرژی، کنترل لحظه به لحظه مصارف برق در پیک تابستان و زمستان و رعایت محدودیت مصرف برق همراه با حفظ تولید بیشینه، نصب کنتورهای برق جدید در کارخانه لوله مسی و انجام ممیزی فنی انرژی در شرکت توسط پیمانکار اشاره کرد. همچنین این شرکت به منظور تقویت تولید صنایع برقی کشور، در خرداد ماه سال جاری با شرکت مهندسی و ساخت ژنراتور مپنا (پارس)، تفاهم‌نامه همکاری منعقد کرد. گفتنی است با وجود محدودیت‌های انرژی، میزان سود عملیاتی شرکت صنایع مس شهید باهنر افزایش یافت و از مبلغ ۱۵ هزار و ۴۴۲ میلیارد و ۴۸۱ میلیون ریال در سال ۱۴۰۰ به ۲۰ هزار و ۴۲ میلیارد و ۸۸۲ میلیون ریال در سال ۱۴۰۱ رسید.

■ صادرات؛ شاه‌کلید توسعه صنعت مس

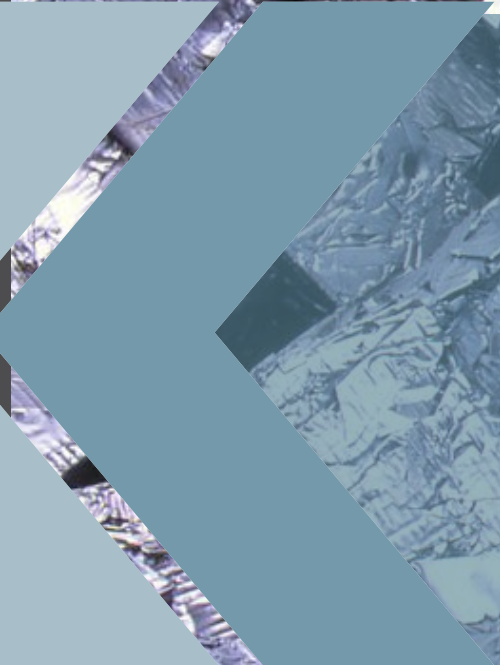
با توجه به افزایش روزافزون تقاضای مس به دلیل گذار به انرژی‌های تجدیدپذیر و رشد سریع تکنولوژی، بی‌شک قیمت این فلز در بازارهای جهانی روند صعودی به خود خواهد گرفت؛ همچنین با توجه به مشکلات اروپا در زمینه انرژی که افزایش قیمت تمام شده تولید را به دنبال داشته است و توسعه





سرب و روی

لزوم کاهش تصدیی گری دولت در صنایع فلزی



تولیدکننده شمش روی عنوان کرد:

لزوم کاهش تصدی گری دولت در صنایع فلزی

یک تولیدکننده شمش روی گفت: تولیدکنندگان روی در کشور در مسیر خود با چالش های زیادی روبه رو شده اند که خوشبختانه تمام آن ها را با سربلندی پشت سر گذاشته و با نوآوری راه جدیدی برای ادامه فعالیت یافته اند اما متأسفانه اقدامات دولت و سازمان های دولتی باعث شده تا صنعت کشور با مشکلات فراوانی مواجه شده و روند معکوسی را طی کند.

تعیین شده روز از واحدهای تولیدی باعث می شوند تا صنعتگران متحمل خسارات مالی نشده و حاشیه سود مطمئنی داشته باشند.

■ برگ برنده تولیدکنندگان ایرانی

وی در پاسخ به این سوال که اگر حاشیه سود صنعت روی نسبت به سایر صنایع فلزی پایین تر است، آیا فعالیت در این صنعت برای تولیدکنندگان مقرون به صرفه است، اظهار داشت: در حال حاضر اگر برخی صنایع فلزی در کشور از حاشیه سود بالاتری برخوردار هستند، دلیل آن عدم مدیریت صحیح منابع از سوی سازمان های دولتی و وجود رانت است اما به طور کلی همان طور که ذکر شد اکنون اکثر صنایع فلزی از حاشیه سود خوبی برخوردار هستند زیرا تولیدکنندگان، مواد اولیه را بر حسب قیمت های داخلی و پایین تر از نرخ های جهانی خریداری کرده و محصول نهایی را بر مبنای نرخ دلار و قیمت بازارهای خارجی به فروش می رسانند. همچنین در حال حاضر

ما بلکه تمام تولیدکنندگان و صادرکنندگان روی به شدت متضرر شدند. به همین دلیل باید گفت که در حال حاضر حاشیه سود بالای صنایع فلزی ناشی از نوسان نرخ دلار و نوسان قیمت فلزات در بازارهای جهانی است و اگر زمانی نرخ دلار تثبیت شود، حاشیه سود صنعت روی و سایر صنایع فلزی به اندازه امروز نخواهد بود؛ در این شرایط تنها تولیدکنندگانی به فعالیت خود ادامه خواهد که به تولید علاقه داشته و توانایی بالایی دارند. لازم به ذکر است که افزایش حاشیه سود صنایع فلزی بعد از اعمال تحریم ها شدت گرفت و تا قبل از آن در برخی مواقع زمانی که قیمت روی در بورس فلزات لندن به طور ناگهانی افزایش پیدا می کرد، حاشیه سود تولیدکنندگان در کوتاه مدت روند صعودی به خود می گرفت. در صورتی که در اکثر کشورهای توسعه یافته و اروپایی به دلیل ثبات اقتصادی، حاشیه سود صنعت روی پایین است اما برخی بانک ها که پشتوانه صنایع فلزات رنگین هستند، با انعقاد قرارداد و خریداری محصولات به قیمت

این فعال صنعت روی در گفت و گو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، بیان کرد: در حال حاضر فعالان صنایع فلزات رنگین اگر بازاریابی خوبی در حوزه فروش داشته باشند، به راحتی می توانند حاشیه سود خوبی را نصیب خود کنند زیرا بر خلاف سایر محصولات که مبنای قیمت گذاری آن ها داخلی بوده و فقط با نوسان نرخ دلار دستخوش تغییر می شوند، مبنای قیمت گذاری فلزات رنگین بر اساس قیمت های جهانی و بورس فلزات لندن است؛ به همین دلیل هم نوسان نرخ دلار و هم نوسان قیمت فلزات در بازارهای جهانی، روی قیمت محصولات صنایع فلزی تأثیر گذار است. در این میان باید به نکته مهمی اشاره کنم که تعیین قیمت فلزات بر اساس قیمت های جهانی، علاوه بر اثرات مثبت ممکن است اثرات منفی هم در بر داشته باشد. به عنوان مثال در سال ۱۳۷۹ زمانی که قیمت روی در بازارهای جهانی از یک هزار و ۲۰۰ دلار به ازای هر تن به طور ناگهانی به ۶۷۰ دلار به ازای هر تن کاهش پیدا کرد، نه تنها

که تولیدکنندگان در مسیر تولید با آن روبه‌رو هستند، مطرح کرد: مشکلی که در گذشته بسیاری از تولیدکنندگان با آن دست به گریبان بودند، کمبود خاک معدنی برای تولید شمش بود زیرا بهره‌بردار معدن انگوران برخی مواقع خاک را به تولیدکنندگان عرضه نمی‌کرد. بعد از مدتی مدیریت معدن انگوران به دولت واگذار شد که متأسفانه گرهی از کار تولیدکنندگان باز نشد و علت آن را می‌توان به عدم تخصیص سهمیه درست بین تولیدکنندگان نسبت داد اما اکنون با عرضه خاک معدنی در بورس کالا چالش کمبود مواد اولیه برطرف شده است؛ همچنین در حال حاضر برخی تولیدکنندگان برای رفع نیاز خود، اقدام به واردات خاک معدنی از سایر کشورها می‌کنند. نکته مهم دیگری که باید به آن توجه شود، این است که صنعت روی به سرمایه در گردش بالایی نیاز دارد و تولیدکنندگان برای ادامه فعالیت باید سرمایه بالایی در اختیار داشته باشند اما باید گفت که تقاضای روی، چه در بازارهای داخلی و چه در بازارهای خارجی بسیار بالاست و محصول تولید شده به سرعت بدون وجود هیچ مشکلی به فروش می‌رسد.

■ تکنولوژی به‌روز، کمک حال صنعت روی

وی در پاسخ به این سوال که با توجه به اینکه در حال حاضر اکثر خاک معدنی عرضه شده سولفور است، مشکل تولیدکنندگان در زمینه مواد اولیه چگونه رفع شده است، گفت: در گذشته تنها یک واحد تولیدی در کشور با در اختیار داشتن کوره‌های تشویه، امکان جداسازی گوگرد و تبدیل خاک سولفور به خاک اکسیدی را داشت اما امروزه اکثر واحدهای تولیدی علاوه بر خاک اکسیدی، با خرید کوره‌های تشویه و کوره‌های لورگی از خاک سولفور هم استفاده می‌کنند. در حال حاضر ماشین‌سازان کشور ترکیه، موفق به ساخت کوره‌های تشویه شده‌اند اما تولیدکنندگان ایرانی نیز از این پتانسیل

بزرگ‌ترین مزیت صنایع فعال در ایران، انرژی و نیروی کار ارزان قیمت نسبت به کشورهای خارجی است. ما در سال‌های گذشته برای ادامه فعالیت و احداث یک واحد تولید روی به امارات متحده عربی سفر کردیم اما به دلیل اینکه صنعت روی جزو صنایع انرژی‌بر بوده و قیمت انرژی در این کشور بسیار بالا بود، از انجام این کار منصرف شدیم. به عنوان مثال هزینه انرژی برق به ازای هر کیلووات در آن زمان ۱۳ سنت، تقریباً معادل ۳۳ درهم بود که با احتساب میزان مصرف انرژی که برای تولید هر کیلوگرم روی نیاز به چهار تا ۴,۲ کیلووات ساعت انرژی برق است، تولید روی در این کشور مقرون به صرفه نبود. علاوه بر انرژی گران، حقوق نیروی انسانی نیز در امارات متحده عربی اصلاً قابل قیاس با میزان حقوق نیروی کار در ایران نبود؛ به همین دلیل تاکید می‌کنم که تا زمانی که تولیدکنندگان داخلی دو مزیت انرژی ارزان قیمت و حقوق پایین نیروی کار را در اختیار داشته باشند، نه‌تنها آینده صنعت روی بلکه آینده تمام صنایع فلزی روشن خواهد بود.

این تولیدکننده شمش روی در همین راستا ادامه داد: خاک معدنی و اسید سولفوریک مواد اولیه اصلی تولیدکنندگان روی است که در حال حاضر میزان اسید تولید شده در کشور بسیار بالاست و به طور سهمیه‌ای در اختیار تولیدکنندگان قرار می‌گیرد؛ به همین دلیل قیمت اسید سولفوریک در ایران بسیار پایین‌تر از قیمت‌های جهانی است. در مورد پرمنگنات نیز که یکی از مواد مورد نیاز صنعت روی بوده و از طریق واردات تامین می‌شود، باید گفت که میزان استفاده پرمنگنات در این صنعت بسیار بالا نیست که تأثیرات زیادی بر قیمت محصول داشته باشد؛ همچنین باید اضافه کنم که در حال حاضر تولیدکنندگان داخلی موفق به تولید پرمنگنات با قیمتی پایین‌تر از نوع وارداتی آن شده‌اند.

این فعال صنعت روی با اشاره به چالش‌هایی

در حال حاضر حاشیه سود بالای صنایع فلزی ناشی از نوسان نرخ دلار و نوسان قیمت فلزات در بازارهای جهانی است و اگر زمانی نرخ دلار تثبیت شود، حاشیه سود صنعت روی و سایر صنایع فلزی به اندازه امروز نخواهد بود

عدم فروش پرمنگنات به ایران در دهه ۸۰، ما و اکثر تولیدکنندگان دست به ابتکار عمل زده و از پراکسید پتاسیم و آمونیوم استفاده کردیم؛ گرچه زمان احیا از ۳۰ تا ۴۵ دقیقه به یک ساعت افزایش یافت اما توانستیم چالش به وجود آمده را رفع کنیم.

وی با بیان اینکه اگر دولت و سازمان‌های دولتی سنگ‌اندازی در مسیر تولید را کاهش دهند صنعت کشور با سرعت بیشتری رشد خواهد یافت، تاکید کرد: دولت و سازمان‌های دولتی وظیفه نظارت بر امور و اصلاح در صورت رخ داد خطا را دارند اما اکنون این سازمان‌ها در انجام تمام امور دخیل شده و خود به مانعی بزرگ در مقابل رشد صنعت تبدیل شده‌اند. باید گفت که تولیدکنندگان بخش خصوص از توانایی و دانش کافی برای ارتقای صنعت برخوردار هستند و هدف اصلی آن‌ها سودآوری و افزایش راندمان است؛ به همین دلیل در مدیریت هزینه‌ها و استفاده از منابع بسیار دقیق عمل می‌کنند و در مقابل واحدهای تولیدی دولتی، با به‌کارگیری افراد غیرمتخصص و بیش از نیاز، راندمان و میزان تولید پایین‌تری نسبت به بخش خصوصی داشته و تنها باعث هدررفت سرمایه و منابع می‌شوند.

برای سرعت بخشیدن به فرایند تولید، در کنار سیستم تیکنری از سیستم‌های فیلتر پرس و همزن هم استفاده می‌کنند. لازم به ذکر است که کشور فنلاند حرف اول را در صنعت روی زده و آخرین تکنولوژی‌های به‌روز در این صنعت را به تولیدکنندگان عرضه می‌کند.

این فعال صنعت روی با اشاره به تاریخچه و تکنولوژی‌های مورد استفاده در صنعت روی ایران، یادآور شد: پایه‌های اصلی صنعت روی در کشور، به دست توانای متخصصان داخلی شکل گرفته است زیرا تکنولوژی راه‌اندازی واحدهای تولید روی را هیچ‌یک از کشورها در اختیار ایران قرار نمی‌داد. در همین خصوص یکی از مسئولان وزارت صمت، مذاکراتی را با یک شرکت چینی برای راه‌اندازی طرح پایلوت در ایران انجام داد که بعد از اجرای طرح، فعالان این صنعت با شبیه‌سازی آن در مقیاس بزرگ‌تر موفق به احداث کارخانه تولید روی شدند. گفتنی است که اکنون میزان راندمان واحدهای تولیدی بسیار افزایش یافته و صنعتگران امکان تولید شمش روی با عیار ۹۹،۹۹ دارند اما در سال‌های گذشته تنها توانایی تولید شمش روی با عیار ۹۹،۹۳ یا ۹۹،۹۴ را داشتند. همچنین با اعمال تحریم‌ها و

برخوردار هستند تا این کوره‌ها را بومی‌سازی کنند. در کنار خریداری کوره‌های مخصوص، عده‌ای از تولیدکنندگان اقدام به همکاری با دانشگاه‌ها و مراکز علمی کرده و با روش «Heavy-Media»، به کمک تفاوت جرم مخصوص (نسبت جرم مولکولی و حجمی عناصر) هر عنصر، به دنبال تغلیظ خاک معدنی و استفاده از خاک سولفور هستند.

این تولیدکننده شمش روی در رابطه با تکنولوژی تولید شمش روی در کشورهای همسایه، توضیح داد: در بازدیدی که از یکی از واحدهای تولید روی در کشور ترکیه داشتیم، مشاهده کردیم که این واحد از سیستم تیکنری یا سیستم تانک به تانک رسوبی برای تولید محصول بهره می‌برد. در این روش هزینه تولید کاهش یافته و با مخلوط کردن خاک و اسید در تانک‌ها، دیگر نیازی به فیلتر کردن مواد نیست زیرا عناصر کاربردی در بالای مخزن شناور شده و عناصر اضافه در انتهای مخزن ته‌نشین می‌شوند. این کار چندین بار تکرار شده تا در نهایت سولفات خالص روی به دست آید و در مرحله نهایی حین فرایند الکترولیز، روی خالص روی کاتدها تشکیل می‌شود. در حال حاضر تولیدکنندگان ترک



FNT STEEL CO.
شرکت فولاد ناب تبریز (سهامی خاص)

فولاد ناب تبریز



○ صادر کننده برگزیده استانی در هفت سال متوالی
○ واحد نمونه صنایع معدنی فلزی در آذربایجان شرقی

محصولات:

نشی L سایز ۲۰ تا ۱۲۰

تیرآهن IPE سایز ۱۴۰ تا ۱۸۰

ناودانی UPN&UE سایز ۸۰ تا ۱۸۰



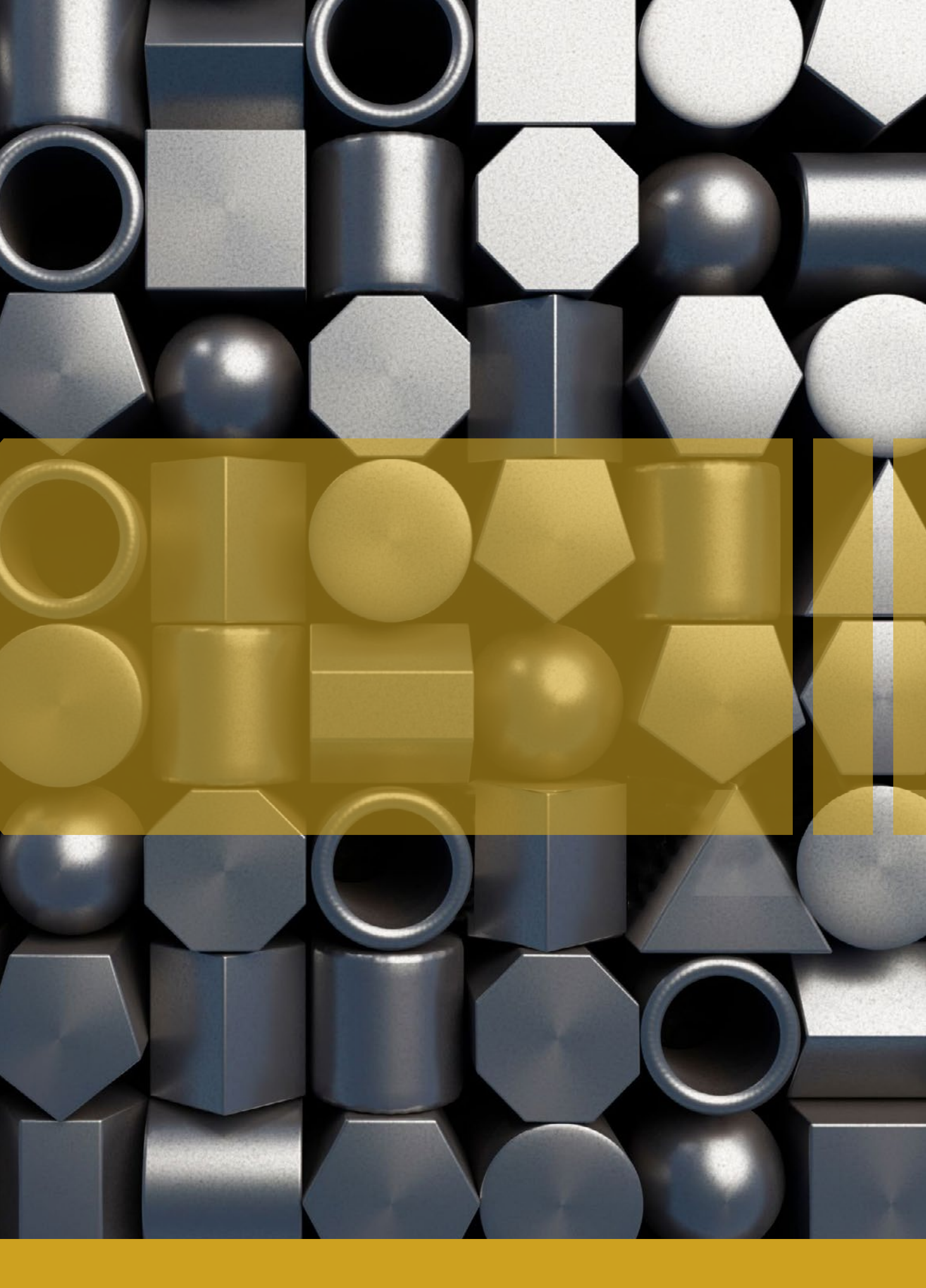
Nabsteel.com

فولاد ناب، کیفیت ناب

تبریز، کیلومتر ۳۵ جاده آذرشهر، شهرک صنعتی سلیمی

دفتر فروش ۰۴۱-۳۴۳۲۸۷۶۷

تلفن ۰۴۱-۴۱۲۵



فلزات آلیاژی و آلیاژها

پیش‌بینی ادامه روند نزولی قیمت لیتیوم

پیش‌بینی کسری عرضه منگنز گرید باتری تا سال ۲۰۲۷

پیش‌بینی ادامه روند نزولی قیمت لیتیوم

قیمت لیتیوم چین طی هفته منتهی به پنج‌شنبه سوم آگوست ۲۰۲۳، به روند کاهشی خود ادامه داد و فعالان بازار به دلیل کاهش حجم تقاضای مصرف‌کننده، رویکرد نظاره‌گری (انتظار برای کاهش یا افزایش قیمت‌ها) اتخاذ کردند.



قیمت لیتیوم در بازار فیزیکی مورد استفاده در تولید باتری

	New price	Previous price	% change
Lithium carbonate, 99.5% Li2CO3 min, battery grade, spot price range, exw domestic China yuan/tonne	250,000-270,000	260,000-280,000	15.7
Lithium hydroxide monohydrate, LiOH.H2O 56.5% LiOH min, battery grade, spot price range, exw domestic China yuan/tonne	240,000-270,000	260,000-280,000	15.6
Lithium carbonate, 99.5% Li2CO3 min, battery grade, spot prices, cif China, Japan & Korea dollars/kilogram	36.00-39.00	36.00-39.00	0
Lithium hydroxide monohydrate, LiOH.H2O 56.5% LiOH min, battery grade, spot price, cif China, Japan & Korea dollars/kilogram	37.00-40.00	37.00-40.00	0
Lithium carbonate 99.5% Li2CO3 min, battery grade, spot price ddp Europe and US, dollars/kilogram	38.00-41.00	39.00-42.00	12.5
Lithium hydroxide monohydrate LiOH.H2O 56.5% LiOH min, battery grade, spot price ddp Europe and US dollars/kilogram	39.00-42.00	39.50-45.00	14.1
Spodumene 6% Li2O, spot price, cif China, dollars per tonne dollars/tonne	3,500-3,600	3,400-3,700	12.8

Source: Fastmarkets, Battery material price data

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، قیمت لیتیوم همچنان در بازار داخلی چین در حال کاهش است. به گفته منابع آگاه، رکورد معمول ایجاد شده قبل از آغاز فصل تعطیلات تابستانی، عامل دیگری برای کاهش قیمت این فلز در سطح جهانی بود. در ادامه گزارش سه سناریو احتمالی مبتنی بر کاهش قیمت لیتیوم در بازارهای جهانی یعنی ادامه روند کاهش قیمت لیتیوم چین به دلیل روند نزولی تقاضا و اتخاذ رویکرد نظاره‌گری در بازار، سرایت روند نزولی قیمت لیتیوم از بازار داخلی چین به بازارهای کشورهای شرق آسیا و احتمال کاهش قیمت لیتیوم در بازار فیزیکی اروپا و ایالات متحده آمریکا قبل از آغاز فصل اوج عرضه و تقاضا پس از تعطیلات تابستانی به تقصیل بررسی خواهد شد.

فعالان بازار با اشاره به رکورد فعلی در بازار لیتیوم در چین، اعلام کردند که حجم معاملات به شدت کاهش یافته است و حتی پیشنهادها برای خرید نمک لیتیوم نیز به ندرت مشاهده می‌شود. این موضوع را می‌توان برگرفته از اتخاذ رویکرد محتاطانه توسط مصرف‌کنندگان در بازار تفسیر کرد.

به نظر می‌رسد تاکنون خبری‌های مثبتی از این بازار که موجب تأثیری‌گذاری بر آن شود، ارائه نشده است. در عین حال، قیمت لیتیوم کربنات برای قراردادهای آتی در ماه ژانویه ۲۰۲۴ در بورس آتی گوانگژو، حدود ۲۳۰ هزار یوان در هر تن در هفته ابتدایی ماه آگوست ۲۰۲۳ اعلام شد. فعالان بازار انتظار دارند که قیمت‌های بازار فیزیکی در آستانه ماه ژانویه ۲۰۲۴، تا حدود ۲۳۰ هزار یوان در هر تن کاهش یابد. یکی از معامله‌گران بازار لیتیوم در چین بیان کرد که هنوز جا برای کاهش بیشتر قیمت لیتیوم کربنات وجود دارد.

یکی از تولیدکنندگان لیتیوم در چین با تأیید سخن این معامله‌گر، از اختلاف موجود بین قیمت‌های بازار فیزیکی و معاملات آتی به عنوان عاملی برای کاهش قیمت این فلز یاد کرد.

یکی دیگر از معامله‌گران بازار لیتیوم در چین عنوان کرد: هرچه روند نزولی قیمت‌ها در بازار

سرعت بیشتری به خود می‌گیرد، تمایل متقاضیان برای خرید کمتر خواهد شد؛ چرا که مصرف‌کنندگان تصور می‌کنند ممکن است قیمت‌ها کاهش بیشتری پیدا کنند.

علاوه بر این، شنیده شده است که چند تولیدکننده بزرگ باتری در چین قصد دارند مقدار تولید باتری خود در ماه آگوست ۲۰۲۳ را کاهش دهند. برخی منابع دلیل این تصمیم را به کاهش تمایل تولیدکنندگان کاند در چین برای خرید نمک‌های لیتیوم در بازار فیزیکی نسبت دادند.

یکی دیگر از تولیدکنندگان لیتیوم در چین مطرح کرد: تولیدکنندگان کاند در چین به روند عرضه بلندمدت به مشتریان خود متکی هستند. از سوی دیگر، آن‌ها در تلاش هستند تا هزینه بالای تولید لیتیوم را از مشتریان خود دریافت کنند.

تولیدکننده لیتیوم دیگری با اشاره به رکود بازار هیدروکسید لیتیوم، به کاهش حجم تقاضا در بازار باتری نیکل کبالت منگنز (NCM) کاند اشاره کرد و افزود: دلیل این موضوع بر خلاف فلز لیتیوم، به نوسان قیمت آن مربوط نمی‌شود. بر همین اساس مصرف‌کنندگان مواد اولیه‌ای که حتی قیمت بازار فیزیکی آن پایین باشد را خریداری نمی‌کنند. فعالان بازار با اشاره به حجم عرضه کافی لیتیوم در بازار، اعلام کردند که این مسئله بر قیمت‌های آن فشار بیشتری وارد می‌کند.

ارزیابی هفتگی موسسه «Fastmarkets» برای کربنات لیتیوم با غلظت حداقل ۹۹,۵ درصد مورد

استفاده در تولید باتری، با شرط تحویل درب کارخانه تولیدکننده جهت عرضه در بازار فیزیکی چین، قیمت حدود ۲۵۰ هزار تا ۲۷۰ هزار یوان (۳۴,۸۱۶ تا ۳۷,۶۰۲ دلار) در هر تن در روز پنجشنبه سوم آگوست ۲۰۲۳ را نشان داد که نسبت به قیمت ۲۶۰ هزار تا ۲۸۰ هزار یوان ثبت شده در یک هفته قبل از تاریخ مذکور، حدود ۱۰ هزار یوان در هر تن کاهش داشت.

همچنین ارزیابی هفتگی موسسه «Fastmarkets» برای لیتیوم هیدروکسید مونوهیدرات با غلظت حداقل ۵۶,۵ درصد مورد استفاده در تولید باتری، با شرط تحویل درب کارخانه تولیدکننده جهت عرضه در بازار فیزیکی چین، قیمت ۲۴۰ هزار تا ۲۷۰ هزار یوان در هر تن در روز پنجشنبه سوم آگوست ۲۰۲۳ را نشان داد که نسبت به قیمت ۲۶۰ هزار تا ۲۸۰ هزار یوان در هر تن ثبت شده در یک هفته قبل از تاریخ مذکور، حدود ۱۰ هزار تا ۲۰ هزار یوان در هر تن کاهش داشت.

کاهش حجم تقاضا برای لیتیوم در بازار کشورهای شرق آسیا

برخی منابع آگاه به وضعیت بازار، به موسسه «Fastmarkets» اعلام کردند که قیمت‌های لیتیوم در بازار کشورهای شرق آسیا طی هفته اول آگوست ۲۰۲۳، در آستانه تعطیلات تابستانی روند نزولی به خود گرفت؛ این در

گمرکی در روز پنج‌شنبه سوم آگوست ۲۰۲۳ با یک دلار در هر کیلوگرم کاهش، رقم ۳۸ تا ۴۱ دلار به ازای هر کیلوگرم را نشان داد. قیمت این ماده معدنی از روز ۲۲ ژوئن ۲۰۲۳ با ۱۲,۰۸ درصد کاهش، رقم ۴۳ تا ۴۸ دلار در هر کیلوگرم را به ثبت رساند. به علاوه موسسه «Fastmarkets» برای لیتیوم

هیدروکسید مونوهیدرات با غلظت ۵۶,۵ درصد مورد استفاده در تولید باتری، با شرط تحویل کالا در بنادر اروپا و ایالات متحده آمریکا با پرداخت حقوق و عوارض گمرکی در روز پنج‌شنبه سوم آگوست ۲۰۲۳، قیمت ۳۹ تا ۴۲ دلار به ازای هر کیلوگرم را ارزیابی کرد که حدود ۴,۰۴ درصد برابر با ۰,۵ تا سه دلار کاهش داشت. قیمت این ماده از روز ۲۲ ژوئن ۲۰۲۳ که رقم ۵۱ تا ۵۴ دلار در هر کیلوگرم را به ثبت رسانده بود، حدود ۲۲,۸۵ درصد کاهش داشت.

یک منبع آگاه به وضعیت بازار گفت: در حال حاضر بازار لیتیوم در اروپا در رکود قرار دارد و به دلیل رقابت شدید برای فروش این ماده همراه با کاهش حجم تقاضا از سوی مصرف‌کنندگان، اختلاف قیمت آن با بازار کشورهای آسیای شرقی ناچیز بوده و قدرت خرید مصرف‌کنندگان افزایش یافته است.

یکی از خریداران مستقر در منطقه اروپا تاکید کرد که روند نزولی بازار لیتیوم قابل توجه است. در حال حاضر حجم خرید با در نظر گرفتن قیمت‌های فعلی در ابعاد کوچک وجود دارد. به عنوان مثال، می‌توان به خرید محموله‌هایی در حجم محدود توسط خریداران با قدرت خرید پایین‌تر نسبت به برخی مصرف‌کنندگان دیگر در زنجیره ارزش باتری اشاره کرد.

به گفته یکی دیگر از منابع آگاه به وضعیت بازار، قیمت کربنات لیتیوم در حال حاضر بسیار رقابتی است و حجم مناسبی از آن توسط برخی از تاجران در هلند مورد مبادله قرار می‌گیرد.

یکی از تولیدکنندگان لیتیوم فعال در بازار جهانی معتقد است که بازار لیتیوم در حال حاضر در وضعیت رکود قرار دارد. این تولیدکننده پیش‌بینی می‌کند حجم معاملاتی این فلز تا پایان تابستان سال جاری با روند افزایشی مواجه شود.

قیمت‌های لیتیوم در بازار فیزیکی اروپا و ایالات متحده آمریکا متأثر از روند نزولی در بازار کشورهای آسیای شرقی روند کاهشی به خود خواهد گرفت

شده در یک هفته قبل از تاریخ مذکور، حدود ۰,۵ تا سه دلار به ازای هر کیلوگرم کاهش داشت.

همچنین ارزیابی هفتگی موسسه «Fastmarkets» برای لیتیوم کربنات با غلظت ۹۹,۵ درصد مورد استفاده در تولید باتری، با شرط تحویل محصول بر روی عرشه کشتی در بنادر چین، ژاپن و کره جنوبی در روز پنج‌شنبه سوم آگوست ۲۰۲۳، قیمت ۳۶ تا ۳۹ دلار به ازای هر کیلوگرم را نشان داد که به نسبت به قیمت اعلام شده در روز معاملاتی دوم آگوست ۲۰۲۳ تغییری نداشت اما نسبت به قیمت ۳۸ تا ۴۰ دلار به ازای هر کیلوگرم ثبت شده در یک هفته قبل از تاریخ مذکور، حدود یک تا دو دلار به ازای هر کیلوگرم کاهش داشت.

احتمال کاهش قیمت لیتیوم در بازار فیزیکی اروپا

قیمت‌های لیتیوم در بازار فیزیکی اروپا و ایالات متحده آمریکا متأثر از روند نزولی در بازار کشورهای آسیای شرقی روند کاهشی به خود خواهد گرفت و در عین حال به نظر می‌رسد جدای از این مسئله، تقاضای مصرف‌کنندگان در این دو منطقه به دلیل رکود معمول در فصل تابستان با کاهش روبه‌رو شود.

ارزیابی قیمت موسسه «Fastmarkets» از کربنات لیتیوم با غلظت ۹۹,۵ درصد مورد استفاده در تولید باتری، با شرط تحویل کالا در بنادر اروپا و ایالات متحده آمریکا با پرداخت حقوق و عوارض

حالی است که روند نزولی مداوم در بازار لیتیوم چین، موجب افزایش فشار بر بازار لیتیوم کشورهای شرق آسیا شده است.

یکی از تولیدکنندگان بین‌المللی لیتیوم اظهار داشت: تمایل و تقاضا برای لیتیوم در بین خریداران بسیار کاهش یافته است. این تولیدکننده پیش‌بینی می‌کند در چند هفته آینده، تعداد خریداران متقاضی لیتیوم در بازار اندکی با افزایش روبه‌رو شود.

یکی از مصرف‌کنندگان در کشورهای بازار کشورهای آسیای شرقی، در گفت‌وگوی خود با موسسه «Fastmarkets» با اشاره به ذخیره کافی لیتیوم هیدروکسید در انبارهای خود، عنوان کرد که تا پایان ماه آگوست ۲۰۲۳، به بازار فیزیکی جهت خرید این ماده معدنی رجوع نخواهد کرد.

یکی دیگر از معامله‌گران بازار لیتیوم در چین، به کاهش حجم تقاضا برای نمک لیتیوم از سوی دو تولیدکننده بزرگ باتری در کشورهای شرق آسیا اشاره کرد.

در همین حال، برخی فعالان بازار خاطرنشان کردند که روند نزولی حاکم در بازار چین، بر قیمت هیدروکسید لیتیوم بیشتر از کربنات لیتیوم در بازار کشورهای شرق آسیا تأثیر می‌گذارد زیرا قیمت هیدروکسید لیتیوم به نسبت کربنات لیتیوم در چین کاهش بیشتری را تجربه کرده است.

گفتنی است در بازار داخلی چین، قیمت هیدروکسید کمتر از قیمت کربنات لیتیوم است. به گفته یکی از معامله‌گران بازار لیتیوم، قیمت هیدروکسید بیشتر از قیمت کربنات در بازار کشورهای شرق آسیا از بازار چین تأثیر می‌پذیرد.

ارزیابی روزانه موسسه «Fastmarkets» برای لیتیوم هیدروکسید مونوهیدرات با غلظت ۵۶,۵ درصد مورد استفاده در تولید باتری، با شرط تحویل محصول بر روی عرشه کشتی در بنادر چین، ژاپن و کره جنوبی در روز پنج‌شنبه سوم آگوست ۲۰۲۳، قیمت ۳۷ تا ۴۰ دلار به ازای هر کیلوگرم را نشان داد که نسبت به قیمت اعلام شده در روز معاملاتی دوم آگوست ۲۰۲۳ تغییری نداشت اما نسبت به قیمت ۳۷,۵ تا ۴۳ دلار به ازای هر کیلوگرم ثبت



سهامی عام

سنگ آهن گهر زمین

Goharzain Iron Ore Co.



بزرگترین معدن سنگ آهن روباز خاورمیانه

۳ خط تولید کنسالتیره ۲ میلیون تنی

۱ خط تولید ۵ میلیون تنی گندله

www.goharzamin.com

طرح‌های توسعه‌ای سنگ آهن گهر زمین

احداث کارخانه ذوب با ظرفیت تولید ۳ میلیون تن

پروژه احداث گندله سازی به میزان ۲.۵ میلیون تن

احداث ۳ کارخانه آهن اسفنجی با ظرفیت هر یک ۱.۷ میلیون تن

احداث کارخانه نورد با ظرفیت ۳ میلیون تن

احداث نیروگاه ۵۰۰ مگاوات برسدیسیر

پروژه اکتشاف و توسعه معادن: شامل پهنه‌های اکتشافی مس و طلائی جانجا در استان سیستان و بلوچستان، جبال بارز در استان کرمان و نهبندان در استان خراسان جنوبی

پروژه IPCC حمل پیوسته مواد معدنی در سیرجان

پروژه انتقال خط ریل در سیرجان

پروژه بازیابی آب از سدهای باطله در سیرجان

سرمایه گذاری در منطقه گردشگری گل گهر

مشارکت در احداث کارخانه جات فولاد چلپهار به میزان ۱۰ میلیون تن

مشارکت در احداث کارخانه پاپانه و اسکله مکانیزه تخلیه و بارگیری مواد معدنی در اسکله شهید رجایی

مشارکت در ساخت و بهره برداری کارخانه لاستیک ماشین آلات فوق سنگین معدنی

مشارکت در طرح انتقال آب خلیج فارس و دریای عمان به صنایع استان های کرمان، سیستان و بلوچستان و خراسان

تهران بلوار آفریقا، بلوار آرش غربی، شماره ۱۲ کدپستی: ۱۹۱۷۷۴۴۵۳۱

فکس: ۰۲۱-۸۸۶۶۴۰۳۳

تلفن: ۰۲۱-۵۷۶۲۳

کارخانه: سیرجان، ۵۰ کیلومتر جاده شیراز کدپستی: ۷۸۱۸۵-۵۷۱

فکس: ۰۳۴-۴۱۵۳۶۹۹۹

تلفن: ۰۳۴-۴۱۵۳۶۰۰۰



پیش‌بینی کسری عرضه منگنز گرید باتری تا سال ۲۰۲۷

به گزارش موسسه «S&P Global» و به نقل از جمعی از کارشناسان و تحلیلگران، سازندگان باتری خواستار مصرف مقادیر بیشتری از سولفات منگنز خلوص بالا در ترکیبات شیمیایی خود هستند. با وجود افزایش تقاضا از سوی سازندگان باتری، در حال حاضر قیمت‌های این فلز در بازار پایین است و این موضوع می‌تواند توسعه پروژه‌های تولید منگنز را متوقف کرده و منجر به کسری عرضه این فلز در آینده شود.



بخشی از موسسه «S&P Global»، قیمت بازار فیزیکی سولفات منگنز گرید باتری تولید چین بر اساس قاعده تحویل کالا با احتساب پرداخت مالیات (DDP) را در حدود ۸۰۱ دلار در هر تن ارزیابی کرد که این قیمت بسیار کمتر از قیمت (DDP) نیکل سولفات در چین برای همان روز یعنی چهار هزار و ۷۳۸ دلار در هر تن بود و همچنین بسیار پایین‌تر از قیمت (CIF) آسیای شمالی برای سولفات کبالت همان روز یعنی ۶ هزار و ۴۰۰ دلار در هر تن ارزیابی شد.

زمک همچنین پیش‌بینی می‌کند که حتی اگر تمام پروژه‌های تولید منگنز اعلام شده چین در خارج از این کشور به اهداف بلندپروازانه خود برسند نیز تا سال ۲۰۲۷، جهان با کسری عرضه این فلز مواجه خواهد شد.

مشاور ویژه گروه تحقیقاتی کالای آمریکا (CPM) تصریح کرد: با اجرای پروژه‌های بزرگ

اطلاعات به دست‌آمده از اندرو زمک، مشاور ویژه گروه تحقیقاتی کالای آمریکا (CPM)، کاهش اخیر قیمت‌های این فلز به دلیل مازاد عرضه جزئی از سوی چین به همراه انبوهی از عدم قطعیت در رابطه با روند ترکیب شیمیایی باتری و تقاضای خودروهای برقی، می‌تواند منجر به توقف سرمایه‌گذاری در این حوزه شود.

وی افزود: هر چند که این بازار جهانی است اما در حال حاضر گزینه‌ای به جز کشور چین برای خرید وجود ندارد و به همین دلیل شاهد قیمت‌های پایین برای این فلز هستیم؛ در حالی که این موضوع باعث به خواب رفتن همه مصرف‌کننده‌ها می‌شود؛ چراکه می‌گویند قیمت‌ها پایین و کالا زیاد است. بنابراین نیازی به نگرانی نیست و قادر به ارزیابی درست از اتفاقات اطراف خود نیستند.

در روز ۱۲ جولای ۲۰۲۳، موسسه «Platts»،

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «S&P Global»، شکل خلوص بالای منگنز تصفیه‌شده می‌تواند عملکرد باتری‌های لیتیوم آهن فسفات (LFB)، نیکل منگنز کبالت (NMC) و باتری‌های مورد استفاده در خودروهای برقی را بهبود بخشد و استفاده از این فلز، این اجازه را به تولیدکننده‌های باتری می‌دهد تا مقدار کبالت و نیکل محتوی باتری را به میزان قابل توجهی کاهش دهند. با وجود وفور سنگ معدن منگنز در جهان مانند بسیاری از فلزات باتری، فراوری و تولید این فلز نیز تحت سیطره چین است.

به لطف قانون کاهش تورم (IRA) و همچنین رشد تقاضا برای خودروهای داخلی در آمریکای شمالی و اروپا، گروه کوچکی از شرکت‌های دانش‌بنیان در حال کار کردن بر روی پروژه‌هایی برای تولید منگنز خلوص بالا از خاک موجود در ایالات متحده آمریکا هستند اما بر اساس

اروپایی در پاسخ به تقاضای مصرف‌کننده‌ها، خواستار استفاده از محصولاتی هستند که در زنجیره ساخت آن‌ها از موادی استفاده شده باشد که در آن، برخلاف مسائل زیست‌محیطی و بشردوستانه نباشد.

■ پروژه‌های جدید، نمود سرمایه

شرکت‌های فعال در توسعه تولید منگنز می‌دانند که بازار آماده‌ای را در اختیار دارند اما با وجود مازاد عرضه در چین، این شرکت‌ها در حال تلاش برای تضمین سرمایه‌گذاری مهم و حیاتی خود هستند.

در اوایل سال ۲۰۲۳، شرکت استرالیایی «Element 25» از قرارداد این شرکت با جنرال موتورز، خودروساز آمریکایی و استلانتیس، خودروساز اروپایی خبر داد. به گفته براون، این معاملات مجموعاً ۶۵ درصد از تولید فاز اول معدن این شرکت در لوئیزیانا را نشان می‌دهد که قرار است در سال ۲۰۲۵ بهره‌برداری شود.

مدیر اجرایی شرکت معدنی استرالیایی «Element 25» خاطرنشان کرد: این معدن می‌تواند نیاز ۱۰ واحد را تامین کند و سرمایه، مکان‌یابی سایت مناسب، یافتن شریک‌های مناسب برای تامین مالی و همچنین انتخاب شریک‌هایی که قصد مصرف محصولات را داشته باشند، دلایلی هستند که این شرکت را محدود کرده است؛ در حالی که از نظر منابع هیچ محدودیتی وجود ندارد که خود مزیتی بزرگ به شمار می‌آید و برای ما، تامین سرمایه مقوله اصلی به منظور احداث ظرفیت فرآوری است تا در واقع بتوانیم محصول را تولید کنیم.

در حالت کلی، شرکت‌های دیگری نیز به این حوزه سوق پیدا کرده‌اند. هدف شرکت «Euro Manganese»، باز یافت باطله‌های معدن از کار افتاده خود و تولید سالیانه ۴۹ هزار تن منگنز خلوص بالا در واحد «Chvaletic» است.

این شرکت در روز ۳۰ ژوئن اعلام کرد که پس از اجرای فاز اول این توسعه، برنامه‌ای مبنی بر اتخاذ تصمیمی برای سرمایه‌گذاری نهایی دارد.

باتری‌های (LMFP) حدود ۴۵ درصد از کل باتری‌های (LFP) را تا سال ۲۰۳۱ تشکیل دهد. شرکت «Contemporary Amperex Technology» به عنوان برترین تولیدکننده باتری چینی، در حال کار بر روی پروژه ساخت (LMFB) از طریق افزودن منگنز به (LFP) است و انتظار می‌رود که امسال برای اولین بار تولید تجاری آن انجام پذیرد.

■ نقاط فروش بر اساس شرایط

زیست‌محیطی، اجتماعی و حکمرانی (ESG)
گری لوئیس، مدیرعامل گروه «Electric Metals» (شرکت سابق Nevada Silver) مطرح کرد: در حالی که منگنز یکی از فراوان‌ترین عناصر موجود در سیاره به شمار می‌آید اما فقط در حدود یک درصد از عرضه منگنز برای ساخت باتری مناسب است. این شرکت در حال انجام حفاری‌های آزمایشی برای فلز منگنز در معدن «Emily» در مینه‌سوتا هستند.

وی در ادامه افزود: صنعت جهانی باتری‌سازی شاهد تغییرات قابل توجه برای حرکت به سوی استفاده از سولفات منگنز با خلوص بالا به عنوان جزئی کلیدی در باتری‌های پیشرفته بوده که ناشی از نگرانی‌های مرتبط با بی‌ثباتی قیمت کبالت، عدم شفافیت در این بازار و همچنین نوآوری ترکیبات شیمیایی باتری‌هاست.

لوئیس همچنین یادآور شد که به منظور هزینه‌های کمتر و بهبود چگالی انرژی، شرکت‌ها به دنبال ترکیبات شیمیایی جدید هستند.

سازندگان خودروهای الکتریکی تلاش کرده‌اند تا وابستگی خود به کنگورا به دلیل سابقه نقض حقوق بشر، بی‌ثباتی سیاسی و درگیری‌های مسلحانه در این کشور به عنوان بزرگ‌ترین تولیدکننده کبالت در جهان قطع کنند.

گروه کوچکی از تولیدکننده‌های منگنز برای جذب سرمایه به اعتبار (ESG) به شدت وابسته‌اند؛ چراکه خودروسازان آمریکایی و

توسط شرکت چینی «Ningxia Tianyuan Manganese» می‌توان عرضه جهانی این فلز را به شدت افزایش داد اما تولیدکننده‌های باتری نسبت به سلنیوم محتوی مواد خام محتاط‌تر خواهند بود که این موضوع می‌تواند بر کارایی و عملکرد باتری نیز تاثیر بگذارد.

■ تغییرات ترکیبات شیمیایی باتری

به گفته جاستین براون، مدیر اجرایی شرکت معدنی استرالیایی «Element 25»، تغییر در ترکیبات شیمیایی باتری بر روی تقاضای سولفات منگنز بین سال‌های ۲۰۲۶ تا ۲۰۲۸ تاثیر خواهد گذاشت. گفتنی است که این شرکت برای حمل سنگ معدنی منگنز از معدن «Butcherbird» خود در غرب استرالیا به لوئیزیانا به منظور فرآوری آن، برنامه‌هایی را در نظر گرفته است.

وی در ادامه افزود: این طرح به زودی فعال نخواهد شد اما در حال حاضر نگاه ما بیشتر به آینده است. این طرح و پروژه تاثیر قابل توجهی را بر روی نیازهای صنعت سولفات منگنز خواهد داشت.

این در حالی است که تولیدکننده‌های باتری ترکیب شیمیایی با منگنز محتوی بالاتر را در هر دو باتری (NMC) و (LFP) آزمایش کرده‌اند.

غول آلمانی صنعت شیمی جهان، شرکت «BASF» در سال ۲۰۱۸ یک باتری (NMC) را معرفی کرد که منگنز آن ۷۰ درصد بیشتر بوده و میزان کبالت موجود در آن به کمتر از ۵ درصد کاهش پیدا کرده بود. سپس در ماه فوریه، شرکت «Umicore»، تولیدکننده اروپایی ترکیبات شیمیایی، یک کاتد منگنز غنی از لیتیموم معرفی کرد که امکان ساخت باتری‌هایی را فراهم می‌آورد که نه تنها هزینه‌های کمتری را برای مشتریان و امکان پیمایش طولانی‌تری را در خودروهای الکتریکی فراهم می‌کند بلکه قابلیت بهتری در باز یافت باتری دارد.

زمک همچنین به نقل از شرکت «CPM» گفت: در کاتدهای ساخت «Umicore»، تا ۶۰ درصد از منگنز استفاده می‌شود. همچنین



صنایع تامین کننده

در تکنولوژی پیشرو هستیم اما با چالش واردات مواد اولیه مواجهیم

بررسی طرح ادغام شرکت «Thungela» با وجود کاهش قیمت زغال سنگ



دبیر انجمن صنعت مواد نسوز:

در تکنولوژی پیشرو هستیم اما با چالش واردات مواد اولیه مواجهیم

دبیر انجمن صنعت مواد نسوز گفت: صنعت نسوز ایران با قدمتی بالغ بر ۵۰ سال، از توسعه و پیشرفت قابل توجهی طی سالیان اخیر برخوردار بوده و تولید انواع فرآورده‌های نسوز توسط فعالان این صنعت، کشور را بی‌نیاز از هرگونه واردات دانش و تکنولوژی مورد نیاز کرده است اما آنچه تولیدکنندگان صنعت نسوز را آزار می‌دهد، دشواری واردات برخی مواد اولیه و نوسان نرخ ارز است که فرایند تولید محصول و تحویل سفارش مشتریان به ویژه شرکت‌های بزرگ فولادی را تحت تاثیر قرار داده است. در همین راستا ضرورت دارد دولت و وزارت صمت، حمایت‌های لازم از فعالان این صنعت را به عمل آورده و زمینه تخصیص ارز با قیمت مناسب جهت واردات مواد اولیه مورد نیاز آن‌ها را فراهم سازند.

■ معضل واردات مواد اولیه صنعت نسوز به داخل کشور

دبیر انجمن صنعت مواد نسوز با بیان اینکه طبق برآوردهای انجام شده توسط این انجمن، بیش از ۷۰ شرکت در صنعت نسوز فعالیت می‌کنند که آجر نسوز در ۱۰ شرکت و مواد ویژه و بی‌شکل نسوز در سایر شرکت‌ها تولید می‌شود، مطرح کرد: خوشبختانه با توجه به قدمت فراوان و دانش فنی بسیار بالا و به‌روز صنعت نسوز در کشور، این صنعت به عنوان یک صنعت دانش‌بنیان شناخته شده و کمتر نیازمند واردات دانش فنی و تکنولوژی تولید انواع نسوزها هستیم؛

به ایجاد وقفه‌ای بزرگ در بخش تولید و صنعت کشور خواهد شد. وی افزود: در حال حاضر بیش از ۹۷ درصد انواع نسوزها اعم از آجر و مواد ویژه نسوز در داخل کشور تولید می‌شود و می‌توان گفت عملاً ۳ درصد از نسوزهایی که تولید آن‌ها در داخل توجیه اقتصادی ندارد و عمدتاً مربوط به صنعت شیشه‌سازی است، به کشور وارد می‌شوند. از جمله می‌توان به واردات آجرهای زاک و سیلیسی و همچنین برخی قطعات ویژه‌ای که در تیراژ پایین در صناعی همچون فولاد کاربرد دارند، اشاره کرد.

سعید لقمانی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» عنوان کرد: قدمت صنعت نسوز در ایران، به بیش از ۵۰ سال گذشته برمی‌گردد و نسوز به عنوان یک صنعت استراتژیک و پرکاربرد، در صنایع بزرگی همچون فولاد، مس، آلومینیوم، سیمان، پتروشیمی، شیشه‌سازی و به طور کلی صناعی که با دماهای بالا سر و کار دارند، مورد استفاده قرار می‌گیرد. بر همین اساس حمایت از فعالان این صنعت و ارائه خدمات مطلوب باید در دستور کار واحدهای بالادستی قرار بگیرد زیرا عدم حمایت و ارائه خدمات مورد نیاز تولیدکنندگان نسوز، منجر

شرایط بیش از پیش احساس می‌شود. تاخیر در پرداخت بدهی‌های برخی صنایع به فعالان صنعت نسوز به دنبال عدم تامین نقدینگی کافی، یکی دیگر از معضلاتی است که در حال حاضر تولیدکنندگان نسوز کشور با آن دست و پنجه نرم می‌کنند و بر همین اساس باید پرداخت به موقع و یا پیش‌پرداخت به ازای هر سفارش در دستور کار صنایع بزرگ و مشتریان صنعت نسوز قرار بگیرد. علی‌رغم تمامی این مشکلات، خوشبختانه تا به امروز هیچ وقفه‌ای در تامین نسوز مورد نیاز صنایع مختلف به ویژه فولاد، مس، آلومینیوم، سیمان، پتروشیمی و شیشه‌سازی ایجاد نشده است و صنعت نسوز کشور روند روبه‌رشد خود را سپری می‌کند.



■ صنعت نسوز ایران یک گام جلوتر از رقیبان خارجی است

دبیر انجمن صنعت مواد نسوز در ارتباط با مقایسه شرایط تولید نسوز در ایران و کشورهای منطقه، اظهار داشت: خوشبختانه صنعت نسوز ایران در منطقه خاورمیانه، به جز نسوزهای قلیایی بر پایه منیزیت که توسط برخی شرکت‌های ترکیه‌ای تولید می‌شود، یک گام جلوتر از سایر رقیبان از نظر قدمت و تناژ تولید است. در حال حاضر ظرفیت نصب شده تولید نسوز در کشور، بالغ بر ۷۰۰ هزار تن در سال برآورد می‌شود که میزان نیاز بازار به انواع نسوزها، حدود ۵۵۰ هزار تن در سال است. بنابراین باید زمینه صادرات مازاد نیاز که حدود ۱۵۰ هزار تن در سال بوده، ضمن توسعه بازاریابی در منطقه و گسترش بازارهای بین‌المللی فراهم شود. تقویت صادرات نسوز به کشورهای همسایه که از لحاظ کرایه حمل توجیه اقتصادی دارند، طبیعتاً اختلاف ۱۵۰ هزار تنی به وجود آمده فی‌مابین عرضه و تقاضای بازار داخلی را جبران خواهد کرد. بنابراین می‌توان گفت در مجموع ما یک گام جلوتر نسبت به تمامی کشورهای حوزه خلیج فارس مانند قطر و امارات، عربستان سعودی،

زیرا انواع نسوزها بر اساس سفارشات مشتریان تولید می‌شود و امکان تحویل از موجودی انبار وجود ندارد. برای مثال، زمانی که سفارش تولید نسوز برای یک کارخانه از جانب یک شرکت بزرگ فولادی ثبت می‌شود، در بهترین حالت ممکن و در صورت تامین مواد اولیه و عدم بروز مشکلات مختلف، حداقل سه تا چهار ماه زمان خواهد برد که سفارش مد نظر تولید و آماده تحویل به مشتری شود. بنابراین هرگونه نوسان نرخ ارز طی این مدت می‌تواند منجر به تغییر در قیمت پیشنهادی و در نهایت خسارت و زیان مالی برای تولیدکننده نسوز شود.

وی، تامین سرمایه در گردش را یکی دیگر از معضلات کنونی فعالان صنعت نسوز کشور برشمرد و بیان کرد: افزایش نرخ ارز مبادله‌ای و همچنین گران شدن قیمت جهانی برخی مواد اولیه مورد نیاز این صنعت، باعث شده است که تولیدکنندگان نسوز با معضل تامین سرمایه در گردش مواجه شوند. رشد روزافزون قیمت مواد اولیه بر اساس نرخ ریالی، منجر به افزایش نیاز شرکت‌های فعال در صنعت نسوز به سرمایه در گردش کافی شده که طبیعتاً ضرورت حمایت و پشتوانه‌های نظام بانکی کشور در این

در حالی که شرایط این صنعت در زمینه تامین مواد اولیه برعکس است و بخش عمده‌ای از مواد اولیه مورد نیاز ما، از بازارهای وارداتی تامین می‌شود. دلیل این مسئله این است که منبع تامین این مواد که همان ذخایر معدنی است، در کشور ما وجود ندارد و یا امکان فرآوری آن‌ها فراهم نیست. از جمله این مواد اولیه می‌توان به گریدهای بالای منیزیت، بوکسیت با عیار بالای ۸۵ درصد، انواع آلومینا اعم از تبولار آلومینا، کلسایند آلومینا و فیوزد آلومینا، سیمان پر آلومین، گرافیت‌ها، اسپینل‌ها و... اشاره کرد؛ البته برخی شرکت‌های داخلی طی سالیان اخیر، اقدام به تولید برخی از این آلومیناها کرده‌اند که گام روبه‌جلویی در صنعت نسوز کشور به شمار می‌آید.

لقمانی در همین راستا ادامه داد: بنابراین با توجه به وابستگی صنعت نسوز کشور به واردات مواد اولیه که هزینه آن کمتر از ۲۰۰ میلیون دلار برآورد می‌شود، ما نیازمند حمایت و پشتوانه‌های لازم از جانب دولت و بانک مرکزی در راستای تامین ارز مورد نیاز با نرخ مناسب هستیم. نوسان نرخ ارز، آسیب شدیدی به بدنه این صنعت وارد کرده است

پاکستان و حتی ترکیه هستیم؛ چراکه انواع فرآورده‌های نسوز توسط فعالان این صنعت با به‌کارگیری دانش و تکنولوژی روز برای تمامی صنایع در حال تولید است.

لقمانی در خصوص کاربرد نسوز در صنعت فولاد و اهمیت این محصول در تحقق تولید ۵۵ میلیون تن فولاد در افق ۱۴۰۴، خاطرنشان کرد: حدود ۲۰ سال قبل، میزان مصرف نسوز به ازای تولید هر تن فولاد، بالغ بر ۲۰ کیلوگرم بود اما در ادامه به دنبال رشد کیفی نسوزها و همچنین مصرف بهینه‌تر و مدیریت صحیح‌تر در صنعت فولاد، این عدد به کمتر از ۱۲ کیلوگرم رسید. برای مثال، در شرکتی مانند فولاد مبارکه شاهد این موفقیت هستیم که میزان مصرف نسوز به کمتر از هشت کیلوگرم به ازای تولید هر تن فولاد رسیده است. در راستای تحقق تولید ۵۵ میلیون تن فولاد در افق ۱۴۰۴، ما نیازمند تامین حدود ۶۰۰ هزار تن نسوز هستیم که خوشبختانه دستیابی به این میزان تولید به راحتی برای صنعت نسوز کشور امکان‌پذیر است. توسعه در کارخانجات تولید نسوز که عمدتاً عضو انجمن صنفی کارفرمایی صنعت مواد نسوز نیز هستند، جریان دارد و شاهد نصب دستگاه‌های پرس و کوره‌های جدید جهت افزایش تولید نسوز در این مجموعه‌ها هستیم.

وی با تأکید بر اینکه رکوردهای عمر نسوز ثبت شده در کشور در پاتیل‌های فولاد، کوره‌های قوس الکتریکی، کوره‌های دوار سیمان و...، بعضاً از برخی برندهای مطرح جهان نیز بالاتر است، تصریح کرد: در حال حاضر نگرانی‌هایی مبنی بر صدور مجوزهای جدید برای احداث کارخانجات در مناطقی که از لحاظ تولید نسوز اشباع شده‌اند، به وجود آمده است که از جمله آن‌ها می‌توان به استان‌های خراسان جنوبی و یزد اشاره کرد. صدور این مجوزها می‌تواند به یک تهدید جدی برای نیروهای انسانی که مشغول فعالیت در کارخانجات تولید نسوز هستند، تبدیل شود

و بر همین اساس نیاز است وزارت صمت یک بازنگری در این زمینه داشته باشد و از صدور مجوزهای جدید به ویژه در مناطق مذکور بپرهیزد.

این فعال صنعت نسوز عنوان کرد: با توجه به اینکه روزه‌روز بر کیفیت نسوزهای تولیدشده در سطح جهان افزوده می‌شود و به دنبال آن دانش و اطلاعات مصرف‌کنندگان این محصولات نیز افزایش می‌یابد، شاهد کاهش مصرف نسوز از لحاظ تناژی در صنعت فولاد هستیم. به موازات این امر، بر کیفیت نسوزهای تولیدی افزوده شده و تولید نسوزهای باکیفیت‌تر در دستور کار شرکت‌های مختلف قرار گرفته است. بدون شک این مسئله کمک شایانی به صنعت فولاد در راستای کاهش مصرف نسوز و تولید محصول تمیزتر خواهد کرد و میزان توقفات تولید بابت تعمیرات و تعویض پوشش نسوز داخل کوره‌ها و پاتیل‌ها کاهش خواهد یافت.

■ تسلط چین بر بازار جهانی مواد اولیه صنعت نسوز

لقمانی با اشاره به اینکه در حال حاضر بیش از ۶۰ درصد بازار مواد اولیه صنعت نسوز در اختیار کشور چین است، ابراز کرد: یکی از سیاست‌های دولت چین، جلوگیری از خام‌فروشی مواد اولیه و تبدیل آن به محصول نهایی و در نهایت صادرات محصولات با ارزش افزوده بالاست. بر همین اساس کشور چین، میزان عرضه مواد اولیه صنعت نسوز را نسبت به پیش از سال ۲۰۱۷، کاهش داده که این مسئله منجر به افزایش قیمت مواد اولیه در بازارهای جهانی و ایجاد بحران در صنعت نسوز شده است. بنابراین ما هرچقدر بتوانیم فرآوری مواد اولیه‌ای که از منابع معدنی کشور تامین می‌شوند را افزایش دهیم، گام بسیار بلندی در راستای حفظ حیات صنعت نسوز کشور برداشته‌ایم و باید برنامه‌ریزی‌ها و اقدامات لازم در این زمینه را در بلندمدت انجام دهیم.

در راستای تحقق تولید ۵۵ میلیون تن فولاد در افق ۱۴۰۴، ما نیازمند تامین حدود ۶۰۰ هزار تن نسوز هستیم که خوشبختانه دستیابی به این میزان تولید به راحتی برای صنعت نسوز کشور امکان‌پذیر است



شرکت سرمایه گذاری
توسعه معادن و فلزات
سهامی عام



WWW.MMDIC.IR

تهران، بلوار آفریقا، ابتدای بلوار اسفندیار، پلاک ۳

۰۲۱-۷۱۱۲۵۰۰۰

۰۲۱-۲۲۶۵۴۰۵۵

mmdic.ir

بررسی طرح ادغام شرکت «Thungela» با وجود کاهش قیمت زغال سنگ

شرکت «Thungela» در صدد است برای دستیابی به دارایی های بیشتر، طرح فرایند ادغام خود را پیش ببرد. مدیرعامل این شرکت بر این باور است که ترازنامه این مجموعه حتی با وجود کاهش قیمت ها مثبت است.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از خبرگزاری رویترز، شرکت «Thungela» به عنوان بزرگترین شرکت صادرکننده زغال سنگ در آفریقای جنوبی که این محصول اغلب در نیروگاه های برق مصرف می شود، اعلام کرد که در نظر دارد طرح های مبتنی بر دستیابی به دارایی های جدید را حتی اگر قیمت ها کاهش یابد و چالش های انتقال سوخت فسیلی به بنادر محلی باعث کاهش سود این شرکت شود، ادامه دهد.

به علاوه مدیرعامل شرکت «Thungela»، ترازنامه این شرکت را بسیار منعطف و مثبت ارزیابی کرد. شرکت «Thungela» و دیگر تولیدکنندگان زغال سنگ از جمله شرکت «Exxaro Resources» و «Kumba Iron Ore»، در حال ذخیره زغال سنگ و سنگ آهن در انبارهای خود هستند. شرکت با مالکیت دولتی «Transnet SOC» نیز در تلاش برای انتقال محموله صادراتی سفارش داده شده به این شرکت به بنادر آفریقای جنوبی است.

شرکت «Thungela» که حدود ۲٫۷ میلیون تن زغال سنگ به ارزش حدود سه میلیارد راند آفریقای جنوبی در انبارهای خود ذخیره کرده است، در روز دوشنبه ۲۱ آگوست ۲۰۲۳ از کاهش ۶۹ درصدی سود نیمه اول سال ۲۰۲۳ خود خبر داد.

وی در ادامه گفت گوی خود خاطرنشان کرد: نحوه عملکرد و قیمت های آینده زغال سنگ شرکت «Transnet SOC» می تواند در بازنگری رویکرد به کاررفته در سبد محصولات شرکت «Thungela» تأثیرگذار باشد.

گفتنی است شرکت «Thungela» مقدار تولید زغال سنگ خود در سال ۲۰۲۳ را بین ۱۱٫۵ تا ۱۲٫۵ میلیون تن در مقایسه با حجم ۱۳٫۱ میلیون تن در سال ۲۰۲۳ پیش بینی کرد. همچنین این شرکت ظرفیت بالقوه تولید سالانه خود را حدود ۱۶ میلیون تن زغال سنگ ارزیابی کرد. نندلوو در پایان از ارائه دستورالعمل تولید این شرکت برای سال ۲۰۲۴ خودداری های لازم را به عمل آورد.

هستند که در سراسر این چرخه سرمایه گذاری می کنند.

شرکت «Thungela» به عنوان یک تولیدکننده زغال سنگ حرارتی که در سال ۲۰۲۱ از شرکت «Anglo American» مستقل شد، اوایل سال ۲۰۲۳ از تصمیم خود در رابطه با امضای قراردادی برای کسب حق استخراج معدن زغال سنگ «Ensham» در استرالیا پرده برداشت و اعلام کرد که مراحل تکمیل امضای این قرارداد احتمالا تا پایان ماه آگوست ۲۰۲۳ تکمیل خواهد شد.

وی خاطرنشان کرد: این شرکت از شرایط خوبی در رابطه با وجوه نقد قابل دسترس برای پرداخت سود سهام و جهت کسب دارایی های جدید حتی با وجود کاهش قیمت زغال سنگ برخوردار است.

گفتنی است که شرکت «Thungela» در پایان ماه ژوئن سال جاری میلادی، ۱۳٫۶ میلیارد راند آفریقای جنوبی نقدینگی داشت و میزان نقدینگی خالص این شرکت در سال ۲۰۲۲، حدود ۱۴٫۸ میلیارد راند بود. این شرکت با مدل سازی های انجام شده، قیمت زغال سنگ خود را حدود ۹۰ دلار در هر تن پیش بینی کرده بود.

ندلوو با اشاره به وضعیت بسیار مناسب روند عرضه و تقاضای زغال سنگ، تصریح کرد: انتظار می رود تقاضا برای این ماده در آسیا همچنان روند صعودی خود را حفظ کند.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از خبرگزاری رویترز، شرکت «Thungela» به عنوان بزرگترین شرکت صادرکننده زغال سنگ در آفریقای جنوبی که این محصول اغلب در نیروگاه های برق مصرف می شود، اعلام کرد که در نظر دارد طرح های مبتنی بر دستیابی به دارایی های جدید را حتی اگر قیمت ها کاهش یابد و چالش های انتقال سوخت فسیلی به بنادر محلی باعث کاهش سود این شرکت شود، ادامه دهد.

جولای نندلوو، مدیرعامل شرکت «Thungela» بیان کرد: علی رغم کاهش قیمت زغال سنگ، هیچ گونه تغییری در طرح فرایند ادغام این شرکت ایجاد نشده است.

ندلوو در مصاحبه ای که با خبرگزاری رویترز داشت، عنوان کرد: این شرکت در راستای توسعه کسب و کار خود، به دنبال کسب یک سری از دارایی ها است. بهترین سرمایه گذاران کالا، کسانی



زنجیره کامل تولید از معدن تا محصول نهایی



MIDHCO



1000000

1000000

1000000

1000000

342.7 (1)

2000000

500000

1500000

2000000

270.2



بورس و اقتصاد

سیاست‌گذاری‌های چین در راستای حفظ افزایش قیمت فلزات پایه

شرکت «Vale» به دنبال فروش سهام شرکت زیرمجموعه خود با نام «VBT»



سیاست گذاری های چین در راستای حفظ افزایش قیمت فلزات پایه

مدیر موسسه «Sucden Financial» مستقر در بریتانیا، در جریان وبینار فلزات این موسسه که در روز چهارشنبه دوم آگوست ۲۰۲۳ برگزار شد، گفت: ارائه سیاست گذاری های محرک اقتصادی که توسط دولت چین وضع شده است، نقشی اساسی در حفظ روند افزایش قیمت فلزات پایه در سه ماهه چهارم سال ۲۰۲۳ خواهد داشت.

همچنان چالش های مهمی در هزینه های مصرف کنندگان وجود دارد. در زمان اعلام اخبار مثبت، قیمت ها با روند افزایشی همراه می شوند اما زمانی که قیمت ها به دلیل افزایش حجم عرضه و به دنبال آن افزایش حجم تقاضا روند صعودی به خود می گیرند، امکان شکسته شدن سطح مقاومت و رشد بیشتر قیمت ها نیز وجود خواهد داشت؛ بنابراین همچنان اثرات محرک ها در اقتصاد ملموس است.

حزب ویژه کومونیسیم چین با نام «پولیتبورو» در اوایل ماه آگوست ۲۰۲۳، امیدها برای ادامه روند صعودی فعلی قیمت فلزات پایه افزایش پیدا کرد. مدیر موسسه «Sucden Financial» خاطرنشان کرد: سیاست های ارائه شده بیشتر بر روند عرضه به ویژه در بخش مصرف کننده تمرکز دارد و خیلی روند تقاضا را تحت پوشش قرار نداده است. افانووا عنوان کرد: در بخش روند عرضه،

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، داریا افانووا در جریان برگزاری وبینار فلزات سه ماهه سوم ۲۰۲۳ این شرکت، بیان کرد: همچنان به تحلیل سیاست گذاری های محرک اقتصادی ارائه شده توسط دولت چین ادامه خواهد داد. وی افزود: اخیرا قیمت فلزات پایه همزمان با اعلام سیاست گذاری های محرک اقتصادی از سوی دولت چین افزایش پیدا کرد. به دنبال برگزاری جلسه کمیسیون



گذاشته است؛ علی‌رغم اینکه اقتصاد ایالات متحده آمریکا از نظر نیروی کار حتی در سمت مصرف‌کننده، همچنان پویایی خود را حفظ کرده است.

در کشور چین علی‌رغم آغاز مجدد فعالیت واحدهای ذوب در استان یون‌نان، قطعی برق و فرایند تعمیر و نگهداری واحدهای تولیدی در سایر مناطق وجود دارد؛ در حالی که تهدید خشک‌سالی همچنان ممکن است بر ظرفیت تولید آلومینیوم در این کشور تاثیر بگذارد.

وی با ابراز امیدواری از آغاز مجدد فعالیت واحدهای تولیدی آلومینیوم، مطرح کرد: علی‌رغم شروع دوباره فرایند تولید در واحدهای ذوب استان یون‌نان، این موضوع برای ایجاد سود پایدار از سمت عرضه سالانه کافی نخواهد بود.

مدیر موسسه «Sucden Financial» تاکید کرد: موضوع وضعیت انرژی همچنان به عنوان یک عامل تاثیرگذار در کنار مسئله خشک‌سالی و افزایش دمای هوا در چین مطرح است.

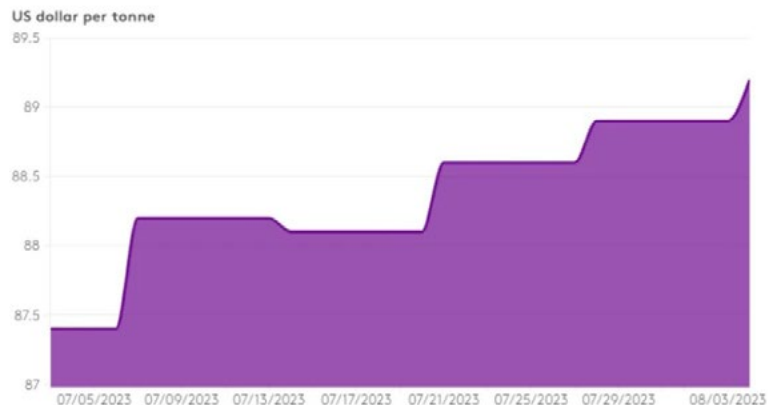
افانووا با یادآوری کاهش ۲۰ درصدی ظرفیت تولید آلومینیوم در استان سیچوان چین به دلیل سهمیه‌بندی برق در ماه آگوست ۲۰۲۲، یادآور شد: ممکن است این جریان دوباره به منظور حفظ تامین انرژی پایدار واحدهای تولید در آینده تکرار شود.

وی بر این باور است که با در نظر گرفتن چشم‌انداز روند تقاضا، ممکن است حاشیه سود در روند عرضه محدود شود.

مدیر موسسه «Sucden Financial» با اشاره به بی‌تابی بازار نسبت به ارائه سیاست‌گذاری‌های حمایتی چین، گفت: علی‌رغم شنیده شدن اخبار مثبت در همین رابطه از چین، تاثیر روند مثبت آن بر بازار پایدار نبوده است و تا زمانی که بازار روند بازایی پایدار و رشد اقتصادی در چین را تجربه کند، تلاش‌ها به منظور ایجاد یک تغییر اساسی بلندمدت به ویژه در بازار آلومینیوم ادامه خواهد داشت.

افانووا با تاکید بر آگاهی از وضعیت عرضه فلز مس، بیان کرد: با توجه به اینکه حجم تقاضا برای این فلز کاهش یافته است، انتظار می‌رود

افزایش حجم تقاضا برای کنسانتره مس با وجود روند پرنوسان بازایی اقتصادی



مجموع به ۹۷ هزار و ۹۲۵ تن رسید؛ در حالی که در ابتدای سال جاری این حجم حدود ۳۰ هزار و ۴۷۵ تن بود.

با وجود کاهش قابل توجه قیمت روی، این موضوع ممکن است بر مقدار تولید واحدهای ذوب اروپا به ویژه در سه ماهه چهارم سال ۲۰۲۳ تاثیر بگذارد. علی‌رغم روند نزولی قیمت گاز طبیعی، کاهش قیمت روی همچنان موجب کاهش حاشیه سود تولیدکنندگان شد.

به گفته مدیر موسسه «Sucden Financial»، تنها ۲۰ درصد از واحدهای ذوب روی توانایی تولید این فلز در صورت افزایش هزینه‌های تولید آن را دارند. با توجه به اینکه ارائه طرح سیاست‌گذاری‌های حمایتی از این فلز در حال حاضر در حاشیه قرار دارد، انتظار می‌رود قیمت روی در سه ماهه سوم همچنان روند نزولی خود را حفظ کند.

چشم‌انداز روند تقاضای آلومینیوم

افانووا در خصوص فلز آلومینیوم عنوان کرد: مطابق با سایر فلزات پایه، قیمت این فلز نیز در سه ماهه دوم سال ۲۰۲۳ به دلیل تصمیمات بانک‌های مرکزی، حدود ۱۱ درصد کاهش یافت. تصمیمات بانک‌های مرکزی و چشم‌انداز روند کاهشی حجم تقاضا، بر روی بازار فلزات پایه تاثیر گذاشته است.

اقدامات بانک‌های مرکزی، بیشترین تاثیر در میان فلزات پایه را بر روی فلز آلومینیوم

حجم تقاضای چین برای فلزات پایه

تمرکز اصلی موسسه «Sucden Financial» در وبینارهای سه ماهه اول و سه ماهه دوم سال ۲۰۲۳، بر موضوع تقاضای فلزات اساسی چین بوده است.

وی تصریح کرد: بر اساس آمارهای ارائه شده از اول سال ۲۰۲۳ تا به امروز، فلز روی ضعیف‌ترین عملکرد را در میان فلزات پایه داشته و قیمت آن با کاهش ۲۰ درصدی به خصوص در سه ماهه دوم سال جاری مواجه بوده است، هرچند که روند نزولی قیمت در ماه جولای ۲۰۲۳ موقتا متوقف شد.

قیمت سه ماهه روی در پایان روز معاملاتی دوم آگوست ۲۰۲۳ در بورس فلزات لندن، عدد دو هزار و ۴۸۲ دلار و ۵۰ سنت به ازای هر تن را به ثبت رساند؛ این در حالی است که قیمت این فلز در ابتدای سال ۲۰۲۳، حدود سه هزار و دو دلار به ازای هر تن بود. این اتفاق با کاهش حجم تقاضا از سوی بخش ساخت‌وساز مرتبط بود.

کاهش در حجم تقاضا و همچنین افزایش در حجم عرضه از معادن روی، منجر به کاهش قیمت‌ها در سه ماهه دوم سال ۲۰۲۳ شد. همچنین حجم ذخایر انبار این فلز در بورس فلزات لندن طی سه ماهه دوم ۲۰۲۳ به شدت افزایش یافت.

حجم ذخایر فلز روی در انبارهای بورس فلزات لندن در روز سوم آگوست ۲۰۲۳، در

فلز مس برای مدت کوتاهی در اوایل ماه ژوئن ۲۰۲۲ به ۱۰۰ هزار تن رسید و بعد از مدتی دوباره روند نزولی به خود گرفت.

وضعیت حجم ذخایر انبار نیکل و روی در سه ماهه سوم ۲۰۲۲، کاهش شدیدی را تجربه کرد که از عوامل تاثیرگذار بر آن می‌توان به وضعیت اقتصاد چین، تصمیم‌گیری‌های بانک‌های مرکزی و وضعیت نابسامان تقاضا برای مصالح ساختمانی اشاره کرد.

افانوا اظهار داشت: در حال حاضر، قیمت نیکل در حدود ۲۰ هزار دلار در هر تن ثابت مانده است و اختلاف قیمت‌ها نیز در حالت کانتنگو قرار دارد و به نظر می‌رسد حجم تقاضا از حجم عرضه آن برای این فلز پیشی نگیرد.

وی معتقد است که موضوع ارائه سیاست‌گذاری‌های حمایتی اعلام شده و بازیابی جزئی حجم تقاضا برای فولاد، موجب رفع مشکل محدودیت دسترسی در بازار فیزیکی نخواهد شد. گفتنی است اختلاف قیمت سه ماهه نقدی نیکل، اخیراً رقم ۲۰۵ دلار در هر تن را به ثبت رساند.

مدیر موسسه «Sucden Financial» ادامه داد: وضعیت حجم تقاضا برای نیکل جهت استفاده در تولید باتری‌های مورد استفاده در وسایل نقلیه الکتریکی، همچنان به عنوان یک عامل مهم در ارزیابی بلندمدت شرایط این فلز در آینده در نظر گرفته می‌شود.

افانوا خاطرنشان کرد: انتظار می‌رود در بلندمدت، تقاضا برای این فلز روند صعودی را تجربه کند اما این موضوع برای سه ماهه سوم سال ۲۰۲۲ عملی نیست؛ چراکه شرایط برای افزایش قیمت‌ها فراهم نشده است.

وی در پایان یادآور شد: روند عرضه در چین در حال بازیابی است و واحدهای ذوب پس از پشت سرگذاشتن شرایط سهمیه‌بندی‌های برق و فرایند تعمیر و نگهداری در سه ماهه سوم سال ۲۰۲۲، در حال آغاز فعالیت مجدد تولید خود هستند اما این موضوع را نباید به معنای بازیابی کامل اقتصاد چین توصیف کرد.

این روند در سه ماهه سوم همچنان وضعیت رکود ناپایدار خود را حفظ کند.

وی معتقد است که با وجود روند پرنوسان بازیابی اقتصادی و سیاست‌گذاری‌های ارائه شده برای آن، پیش‌بینی می‌شود حجم تقاضا برای کنسانتره مس در چین افزایش یابد.

در همین راستا، حجم واردات سنگ معدن مس به چین به سرعت با روند صعودی مواجه شد و تعرفه‌های ذوب با افزایش ۲۰ درصدی در ماه آپریل ۲۰۲۲، به بیش از ۹۰ دلار در هر تن رسید.

موسسه «Fastmarkets» شاخص تعرفه ذوب کنسانتره مس با شرط تحویل محصول بر روی عرشه کشتی در بنادر آسیا و اقیانوسیه با تقبل هزینه ارسال محصول توسط خریدار را حدود ۸۸،۹ دلار در هر تن در روز ۲۸ جولای ۲۰۲۲ ارزیابی کرد. همچنین شاخص تعرفه کنسانتره مس با شرط تحویل محصول بر روی عرشه کشتی در بنادر آسیا و اقیانوسیه با تقبل هزینه ارسال محصول توسط خریدار، حدود ۸،۸۹ سنت در هر پوند در همان روز اعلام شد که بالاترین میزان از ماه اکتبر ۲۰۱۸ بود.

■ افزایش حجم تقاضا برای کنسانتره مس با وجود روند پرنوسان بازیابی اقتصادی

مدیر موسسه «Sucden Financial» بر این باور است که از دیدگاه کلان اقتصادی چین، فلز مس نسبت به تغییرات ایجاد شده در بازار بسیار حساس است. اختلاف قیمت‌ها در حالت کانتنگو برای فلز مس باقی مانده که این اختلاف قیمت‌ها به بازار فیزیکی سرایت پیدا نمی‌کند و موضوع انبار ذخایر همراه با چشم‌انداز کاهشی تقاضا، تاثیر کمی بر بازار فلزات اساسی و به ویژه مس خواهد داشت.

حجم ذخایر انبار فلز مس در انبارهای بورس فلزات لندن در روز سوم آگوست ۲۰۲۲، به ۷۶ هزار و ۸۷۵ تن رسید؛ در حالی که در ابتدای سال ۲۰۲۲، حجم ذخایر این فلز ۸۸ هزار و ۵۵۰ تن بود. لازم به ذکر است که حجم ذخایر انبار

بر اساس آمارهای ارائه شده از اول سال ۲۰۲۳ تا به امروز، فلز روی ضعیف‌ترین عملکرد را در میان فلزات پایه داشته و قیمت آن با کاهش ۲۰ درصدی به خصوص در سه ماهه دوم سال جاری مواجه بوده است



صنایع مفتولی زنجان

zanjan-wire.com



تلفن ۰۲۱-۹۱۰۳۵۵۲۰

تهران بلوار میرداماد، نرسیده به میدان مادر، پلاک ۱۱۲، طبقه ۳

قزوین قزوین، تاکستان، کیلومتر ۱۶ جاده همدان.

شرکت «Vale» به دنبال فروش سهام شرکت زیر مجموعه خود با نام «VBT»

شرکت برزیلی «Vale» در روز پنج‌شنبه ۲۷ جولای ۲۰۲۳ اعلام کرد که در صدد است با امضای تفاهم‌نامه‌ای بخشی از سهام شرکت فعال در حوزه تولید فلزات سبز زیر مجموعه خود با نام «Vale Base Metals» را به شرکت «Manara Minerals» متعلق به عربستان سعودی واگذار کند.

کرد. یکی از معامله‌گران بازار نیکل با اشاره به سابقه طولانی شرکت «Vale» تصریح کرد که باید منتظر تاثیر قراردادهای به امضا رسیده این شرکت بر کانال‌های بازاریابی یا حجم دسترس‌ها در بازار در آینده بود. ادواردو بارتلومئو، مدیر اجرایی شرکت «Vale» اظهار داشت: مشارکت استراتژیک ایجاد شده این شرکت با شرکت‌های «Manara Minerals» و «Engine No»، یک نقطه عطف مهم دیگر در تجارت فلزات حیاتی در گذار به انرژی‌های تجدیدپذیر این شرکت است که افزایش قابل توجه و ارزش بلندمدت بالایی را برای سهام‌داران شرکت «Vale» به ارمغان خواهد آورد.

بر اساس نتایج گزارش درآمد سه ماهه دوم شرکت «Vale»، این معاملات به امضا رسیده، دسترسی به سرمایه رقابتی بیشتری را به منظور تامین مالی ۲۵ تا ۳۰ میلیارد دلاری برای مخارج سرمایه‌های این شرکت در دهه آینده فراهم می‌کند. وی طی کنفرانس گزارش درآمد اخیر این شرکت که در روز ۲۸ جولای ۲۰۲۳ برگزار شد، تاکید کرد: شرکت «Vale» با توجه به میزان سرمایه‌گذاری که در پروژه‌های آینده نیاز دارد، عرضه اولیه سهام این شرکت را اعلام خواهد کرد. عرضه اولیه سهام این شرکت می‌تواند در قالب فرایند اکتساب و ادغام ارائه شود. مدیر اجرایی شرکت «Vale» ادامه داد: البته این موضوع نیاز به زمان بیشتری برای تصمیم‌گیری دارد و در حال حاضر تمرکز این شرکت بر روی معاملات به امضا رسیده اخیر است؛ بهتر است تلاش‌ها برای رفع موانع ایجاد شده در این مسیر و حل آن‌ها افزایش یابد.

دفتر مرکزی آن در تورنتو کانادا قرار دارد، در حال حاضر فلزاتی همچون نیکل، مس، کبالت، پلاتین و دیگر محصولات را تولید می‌کند. این شرکت همچنین در بریتانیا، برزیل، ژاپن و اندونزی فعالیت دارد. این دو قرارداد جزو اولین دسته قراردادهایی است که طبق آخرین دستورالعمل‌های به تصویب رسیده در کانادا مبنی بر اعمال محدودیت بر سرمایه‌گذاری‌های خارجی متعلق به شرکت‌های دولتی در بخش‌های معدنی حیاتی این کشور به ثبت رسیده است که اجرای مصوبه‌های آن از ماه اکتبر ۲۰۲۲ آغاز شد. بر همین اساس دولت کانادا عنوان کرد: زمانی که سرمایه‌گذاری‌های انجام شده در این کشور امنیت ملی کانادا و زنجیره تامین مواد معدنی حیاتی آن را تهدید کند، قاطعانه عمل خواهد کرد. یکی از اعضای شرکت «Vale» در روز دوشنبه ۲۴ جولای ۲۰۲۳ به موسسه «Fastmarkets» گفت: این شرکت به قوانین و مقررات در تمام حوزه‌هایی که در آن فعالیت می‌کند احترام می‌گذارد. وی همچنین قراردادهای به امضا رسیده اخیر در شرکت «Vale Base Metals» را برای تجارت فلزات پایه شرکت «Vale» مهم دانست و تاکید کرد: این شرکت آماده پاسخ‌دهی به هر سوالی که دولت فدرال کانادا ممکن است در مورد این معاملات داشته باشد، پاسخ دهد. شرکت «Vale» خاطرنشان کرد که این مشارکت‌ها، به افزایش پتانسیل قابل توجه شرکت «Vale Base Metals» در راستای افزایش مقدار تولید این شرکت از حدود ۲۵۰ هزار تن مس به ۹۰۰ هزار تن در سال و از حدود ۱۷۵ هزار تن نیکل به بیش از ۳۰۰ هزار تن در سال سالانه کمک شایانی خواهد

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، شرکت «Maaden» در اوایل سال ۲۰۲۳ از تصمیم خود برای سرمایه‌گذاری مشترک در فرصت‌های معدنی استراتژیک در صنایع بالادستی در سطح بین‌المللی خبر داد. این شرکت امیدوار است که این سرمایه‌گذاری‌ها در زنجیره‌های ارزش، زمینه را برای توسعه صنعتی و گذار به انرژی‌های تجدیدپذیر در عربستان سعودی که حیاتی است، فراهم کند. لازم به ذکر است که شرکت «Manara Minerals» از طریق یک سرمایه‌گذاری مشترک در سال ۲۰۲۳ میان شرکت «Maaden» و صندوق سرمایه‌گذاری دولتی عربستان سعودی راه‌اندازی شد. شرکت «Vale» همچنین در روز پنج‌شنبه ۲۷ جولای ۲۰۲۳ بیان کرد که قرارداد الزام‌آور مشابهی را با شرکت سرمایه‌گذاری آمریکایی «Engine No» منعقد کرده است. بر این اساس، شرکت «Engine No» در شرکت «Vale Base Metals» با شرایطی مشابه سرمایه‌گذاری خواهد کرد.

در مجموع با امضای این دو قرارداد، حدود ۳،۴ میلیارد دلار به صورت نقدی به شرکت «Vale Base Metals» پرداخت می‌شود. طبق این دو قرارداد، شرکت «Manara Minerals» حدود ۱۰ درصد و شرکت «Engine No» حدود ۳ درصد از سهام شرکت «Vale Base Metals» را در اختیار خواهد داشت. همچنین انتظار می‌رود تمامی فرایند معاملات مرتبط با ثبت این قراردادها تا سه ماهه اول سال ۲۰۲۴ به اتمام برسد. گفتنی است شرکت «Vale Base Metals» که



موسسه تحقیقاتی و پژوهشی

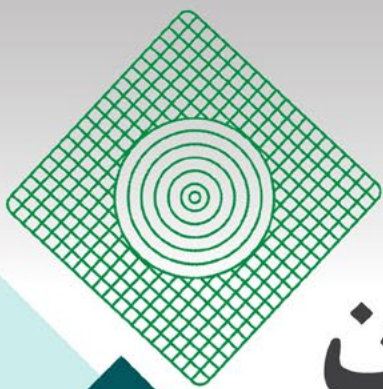
کیمیا فراوران زرین

KFZCO.COM



جاده قدیم قم، روستای عبدل آباد گردنه، خیابان ۱۷ شهریور، خیابان مفتح، درب سوم، پلاک ۵

۰۲۱-۵۶۵۴۸۶۵۵ | ۰۲۱-۵۶۵۴۴۳۰۲ | ۰۲۱-۵۶۵۴۸۶۶۰ | ۰۲۱-۵۶۵۴۸۶۵۶



صنایع توری کاشان



kwni.ir



پست الکترونیکی

kwirenet@yahoo.com



۰۲۱-۸۸۸۲۵۸۹۸

۰۲۱-۸۸۸۱۰۲۲۵



تهران، خیابان انقلاب، خیابان ایرانشهر جنوبی

پلاک ۵، طبقه ۵