

سریع تر از امروز، فردا را خلق کنید...

آنلاین



فلزات

هفته نامه الکترونیکی خبری و تحلیلی فلزات آنلاین

شماره ۲۸۹ / مهر ماه ۱۴۰۲

ویژه نامه پاییز ۱۴۰۲

حسین کهزاد:

توسعه صادرات و تولید فولاد سبز در فولاد شادگان

محسن مصطفی پور:

آماده حضور قدرتمند در بازار سرمایه هستیم

سیدمحمدحسین موسوی زاده:

مهندسی بهره‌برداری، مدل نوین صنعت‌داری فولاد

امین ابراهیمی، مدیرعامل شرکت فولاد خوزستان:

تحولی شگرف با سرمایه‌گذاری
۴۰ همتی فولاد خوزستان

SIMIDCO



تولید کننده کنسانتره و گندله
به ظرفیت هر کدام ۵ / ۲ میلیون تن در سال



SIMIDCO

شرکت صنعتی و معدنی توسعه فراگیر سناباد
(سهامی خاص)

واحد نمونه صنعتی استان خراسان رضوی
به مدت چهار سال متوالی ۱۴۰۲ - ۱۳۹۹



مجمع کارخانجات شرکت:

استان خراسان رضوی، شهرستان خواف، سنگان، ۱۱ کیلومتر ۱ بلوار شهید سلیمانی (شرکت صنعتی و معدنی توسعه فراگیر سناباد)
شماره تماس: ۰۵۱-۵۴۱۵۴۰۸۰ | کد پستی: ۱۹۹۱۸۴۳۶۵۶

دفتر مرکزی خراسان رضوی:

مشهد مقدس: بلوار وکیل آباد، نبش وکیل آباد، ۶ پلاک ۱
شماره تماس: ۳۸۸۳۸۴۶۰ | ۳۸۸۳۸۴۸۰ | ۳۸۸۳۸۴۹۰ - ۰۵۱
کد پستی: ۹۱۷۸۶۸۶۷۴۲

دفتر تهران:

تهران: میدان ونک، خیابان ملاصدرا، خیابان شیراز شمالی، خیابان پردیس پلاک ۵۵، طبقه چهارم، شرکت صنعتی و معدنی توسعه فراگیر سناباد
شماره تماس: ۰۲۱-۴۱۰۸۹۰۰۰ | فکس: ۰۲۱-۸۸۶۰۶۳۰۹

۱۴۰۲

سومین کنفرانس بین المللی فولاد سازی و ریخته‌گری مداوم

3rd

International Conference on Steelmaking & Continuous Casting (ICSC2024)

۳ و ۴ بهمن ماه ۱۴۰۲
هرمزگان، بندرعباس،
شرکت فولاد هرمزگان

ICSC 2024

محورهای کنفرانس

- ﴿ فرآیندهای کوره قوس الکتریکی ﴾
- ﴿ فرآیندهای متالورژی ثانویه ﴾
- ﴿ ریخته‌گری و انجماد محصولات ریخته‌گری مداوم ﴾
- ﴿ بازیافت حرارت ﴾
- ﴿ افزایش بهره‌وری و بهینه‌سازی فرآیندهای فولادسازی و ریخته‌گری مداوم ﴾
- ﴿ شبیه‌سازی و کنترل فرآیندها ﴾
- ﴿ انقلاب صنعتی چهارم ﴾
- ﴿ تکنولوژی‌های نوظهور در فولادسازی و ریخته‌گری مداوم ﴾
- ﴿ محیط زیست و پایداری ﴾

وبسایت: www.hosco.ir

ایمیل: icsc@hosco.ir

شماره دبیرخانه: ۰۷۶-۳۱۰۱۶۰۰۲

آدرس دبیرخانه: بندرعباس، پارک

علم و فناوری هرمزگان، طبقه ۶

کسب اطلاعات بیشتر

۰۹۳۷۷۳۱۷۳۹۷



FNT STEEL CO.

شرکت فولاد ناب تبریز (سهامی خاص)

فولاد ناب، کیفیت ناب

**صادرکننده برگزیده استانی در هشت سال متوالی
واحد نمونه صنایع معدنی فلزی در آذربایجان شرقی**

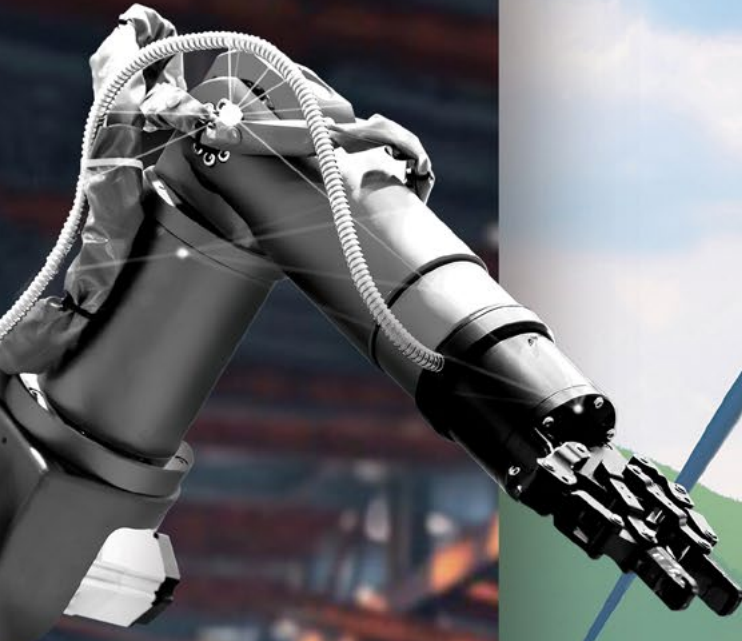
نبشی L سایز ۲۰ تا ۱۲۰

تیرآهن IPE سایز ۱۴۰ تا ۱۸۰

ناودانی UPN&UE سایز ۸۰ تا ۱۸۰

www.nabsteel.com

تبریز، کیلومتر ۳۵ جاده آذرشهر، شهرک صنعتی سلیمی ☎ ۴۱-۴۱۲۵



SMART , GREEN , GLOBAL

گروه فراتر طرح متعهد به توسعه پایدار
با بهره‌گیری از تکنولوژی روز جهان در صنعت فولاد





برای شما که به دنبال خلق آینده‌اید...

ماهنامه تحلیلی صنایع معدنی و فلزی ایران

هفته نامه الکترونیکی خبری و تحلیلی

شماره ۲۸۹



تاریخ انتشار: ۱۴۰۲/۰۷/۲۹

صاحب امتیاز و مدیر مسئول: اتابک خلیلی

طراح گرافیک: زهرا پورمرتضوی

کارشناس بازرگانی: یاسمن عباسی

اعضای تحریریه:

محمدرضا طارمی

شقایق تیموری

فرنوش فضل الله

مریم باقری

آدرس:

تهران | خیابان شریعتی | بالاتر از تقاطع سمیه

پلاک ۱۱۴ | طبقه همکف

۰۲۱-۷۷۶۵۳۸۳۴

۰۲۱-۷۷۵۰۶۸۳۵

Info@felezatonline.ir

@felezatonline_ir

felezatonline

felezatonline

www.felezatonline.ir

فهرست:

سر مقاله

اجرای نتایج طرح‌های جامع، قدم اول اصلاح کج‌روی‌ها ۸

گفت‌وگوی ویژه

تحولی شگرف با سرمایه‌گذاری ۴۰ همتی فولاد خوزستان ۱۲

فولاد

سیمیدکو، پیشرو در بومی‌سازی و توسعه پایدار در شرق کشور ۱۸

فرایند کنترل آلاینده‌گی‌ها در شرکت فولاد آلیاژی ایران ۲۳

سازگاری عرضه سنگ آهن با بازار در حال تغییر فولاد ۲۴

رشد تولید و صادرات محصولات ارزش‌افزای ذوب آهن شتاب گرفته است ۲۸

تدبیر شرکت فولاد هر مزگان برای پیشبرد اهداف توسعه‌ای و کلان ۳۶

اقدامات معنادار برخی کشورهای دنیا در حمایت از صنعت فولاد ۴۱

توسعه صادرات و تولید فولاد سبز در فولاد شادگان ۴۲

مقایسه تولید کنسانتره شرکت فولاد سنگان در شش ماه سال ۱۴۰۱-۱۴۰۲ ۴۳

آماده حضور قدرتمند در بازار سرمایه هستیم ۵۲

میدکو با احداث نیروگاه ۴۵۰ مگاواتی خوش درخشید ۵۶

رویکردی به تحولات جدید در ارتباطات سازمانی ۶۰

سرمایه‌گذاری فولاد مبارکه در حوزه بهبود فرآیندهای زیست محیطی ۶۳

مهندسی بهره‌برداری، مدل نوین صنعت‌داری فولاد ۶۶

انجمن فولاد آذربایجان از سرمایه‌گذاران ترک استقبال می‌کند ۷۰

اجرای نتایج طرح‌های جامع، قدم اول اصلاح کج‌روی‌ها



فرشید سلطان‌زاده

ده‌ها کارشناس و صدها خبره تهیه شده و منطقاً باید مبنای تمام هدف‌گذاری‌ها در روند ارایه مجوزهای ساخت، تخصیص نهاده‌ها و هدف‌گذاری‌های سالانه و پنج‌ساله توسعه‌ای در کشور باشد، فشارهای نهادی حاکمیتی غیردولتی و منطقه‌ای موجب شده صنعت فولاد کشور با ارایه مجوزهایی مازاد بر طرح جامع فولاد مواجه شود که در صورت اجرایی شدن، ظرفیت فولاد کشور را به بیش از ۱۰۰ میلیون تن خواهد رساند.

در حال حاضر، زنجیره فولاد کشور با مشکلات عدیده‌ای از بابت کمبود مواد اولیه معدنی، تامین آب و انرژی مواجه بوده و به تدریج در حال از دست دادن مزیت‌های رقابتی خود است و ارایه مجوزهای جدید ساخت نه تنها دردی از مشکلات این صنعت دوا نمی‌کند بلکه به تشدید چالش‌های موجود، کاهش بیشتر نرخ بهره‌برداری از ظرفیت‌های نصب شده، افزایش بهای تمام شده، از دست رفتن بازارهای بین‌المللی به دلیل رشد بهای تمام شده و نهایتاً ورشکستگی بخش بزرگی از صنایع فولادی کشور منجر خواهد شد.

اگر دهه‌ها قبل طرح‌های استانی فولاد در موقعیت‌های جغرافیایی مناسبی اجرا نشده و یا برای شناسایی و مواجهه با چالش‌های آبی نظیر محدودیت‌های در دسترسی به منابع سنگ‌آهن و انرژی فکر نشده بود، پذیرش خطا در سیاست‌گذاری‌های توسعه‌ای شاید توجیه‌پذیر بود، اما حالا که یک دهه از تدوین طرح جامع فولاد می‌گذرد، دیگر پذیرش تکرار این خطاها امکان‌پذیر نیست.

سوال مشخصی که باید مسئولان و سیاست‌گذاران دولتی نظیر سازمان برنامه و بودجه و همین‌طور مسئولان منطقه‌ای و نمایندگان قوه مقننه به آن پاسخ دهند، این است که تا کی باید صنعت و اقتصاد کشور تاوان تصمیم‌گیری‌های سلیقه‌ای و غیرکارشناسی را بدهد. طبعاً قدم اول در مواجهه با این کج‌روی‌ها، پایبند بودن به نتایج طرح‌های جامع و اجرایی کردن نتایج آن‌ها در حوزه معدن و صنایع معدنی کشور که جامع‌ترین مطالعات کارشناسی در دسترس بوده، است.

سازمان ایמידرو در عمل به مسئولیت‌های تعیین شده در نقشه راه معدن و صنایع معدنی کشور و مصوبات ستاد اقتصاد مقاومتی، اقدام به تدوین طرح‌های جامع دیگری در زنجیره آلومینیوم، مس، سرب و روی، طلا و حتی زغال‌سنگ کرده است که دستاوردهای ارزشمندی در حوزه شناسایی بهینه اهداف این صنایع و ارایه راهکارهای عملیاتی رفع چالش‌های موجود، به حساب می‌آید.

اگر با در اختیار داشتن نتایج این طرح‌های کارشناسی شده، باز قرار باشد که در بر همان پاشنه بچرخد و هر کس به دنبال تحقق اهداف شخصی و جناحی خود باشد، دیگر باید فاتحه حوزه معدن و صنایع معدنی کشور و فرصت‌های موجود و در حال از دست رفتن را خواند. زمان برای اصلاح کج‌روی‌ها و اصلاح سیاست‌گذاری‌های اشتباه در حال اتمام است و اگر دیر بجنبیم، حوزه معدن و صنایع معدنی کشور نه تنها جایگزینی مناسب برای درآمدهای نفتی کشور نخواهد بود، بلکه کشور را با حجم انبوهی از صنایع و شرکت‌های ورشکسته و موج عظیمی از بیکاری، مواجه خواهد کرد.

سابقه تهیه طرح‌های جامع و تفصیلی در کشور به دهه ۴۰ شمسی برمی‌گردد که با الگوبری از کشورهای دیگر، اولین طرح‌های جامع شهری برای شهرهای بزرگ کشور تهیه شد. پس از انقلاب و در دهه ۶۰، این طرح‌ها با اهداف و محتوای مطالعاتی جدید تحت عنوان «طرح‌های جامع یا توسعه و عمران، حوزه نفوذ و تفصیلی شهرها» تهیه و تدوین شدند. در وزارت صمت، تهیه چنین طرح‌هایی با چند دهه تأخیر همراه بود و با شکل‌گیری سازمان‌های توسعه‌ای نظیر ایدرو و نهایتاً ایמידرو، این سازمان‌ها اقدام به تدوین و راهبری طرح‌هایی برای ساماندهی وضعیت صنایع مختلف از جمله زنجیره صنایع مواد معدنی مهم کشور کردند که معروف‌ترین آن‌ها تدوین طرح توازن در زنجیره فولاد کشور در دهه ۷۰ و در ادامه تهیه طرح جامع فولاد در سال ۱۳۸۲ بود که طبق آن شرکت ملی فولاد اقدام به اجرای طرح‌های فولادسازی در استان‌های کمتر برخوردار کشور کرد.

گرچه در تهیه طرح توازن و همین‌طور طرح جامع فولاد شرکت ملی فولاد، سعی شده بود جامعیت کافی برای تدوین طرح‌های جامع و تفصیلی رعایت شود، اما واقعیت امر نشان می‌داد کاستی‌ها و نقصان‌های قابل‌توجهی در تهیه چنین طرح‌هایی وجود داشت. وجود چنین نواقصی باعث شد اولین طرح جامع معدنی کشور به معنای به‌روز آن توسط شرکت فولاد تکنیک، در سال ۱۳۹۳ برای زنجیره فولاد کشور تهیه شود. به نسخه اولیه این طرح نیز ایرادات مهمی نظیر فقدان مبنای علمی و کارشناسی برای هدف تولید ۵۵ میلیون تن فولاد در سال ۱۴۰۴ وارد بود و اینکه این طرح در برآورد تقاضای داخلی، توجه به وضعیت ذخایر معدنی و زیرساخت‌ها و ارزیابی شرایط بازارهای صادراتی، چندان موفق عمل نکرده و بیشتر ملزومات دستیابی به هدف تولید ۵۵ میلیون تن فولاد را مبنای تمام محاسبات قرار داده بود. در پایش‌های بعدی طرح جامع فولاد، به این مسائل به تدریج پرداخته شده و تشدید عواملی نظیر محدودیت دسترسی به ذخایر معدنی سنگ‌آهن و در ادامه تامین گاز و برق کافی برای صنعت انرژی بر فولاد، موجب شد اصلاحات عمده‌ای در برآوردها و پیش‌بینی‌های طرح انجام شده و این طرح نقشه راه مناسبی برای مواجهه با چالش‌های صنعت و هدف‌گذاری‌های توسعه‌ای، پیش‌روی سیاست‌گذاران این حوزه قرار دهد.

در شرایطی که چنین نقشه‌راهی با سال‌ها ممارست، هزینه کرد و صرف وقت



- ◀ تولید کلوخه بنتونیت - سالانه ۲۰۰ هزار تن
- ◀ تولید پودر میکرونیزه (بنتونیت، کائولن و باریت) - سالانه ۱۰۰ هزار تن
- ◀ تولید گلوله فولادی - سالانه ۱۸ هزار تن
- ◀ تولید لاستیک روکش ماشین آلات سنگین - سالانه ۵۰۰ حلقه تایر
- ◀ تولید پوشاک صنعتی - سالانه ۱۰۰ هزار ثوب



شرکت صنایع معدنی فولادسنگان

تولیدکننده ۵ میلیون تن گندله
و ۵ میلیون تن کنسانتره در شرق کشور

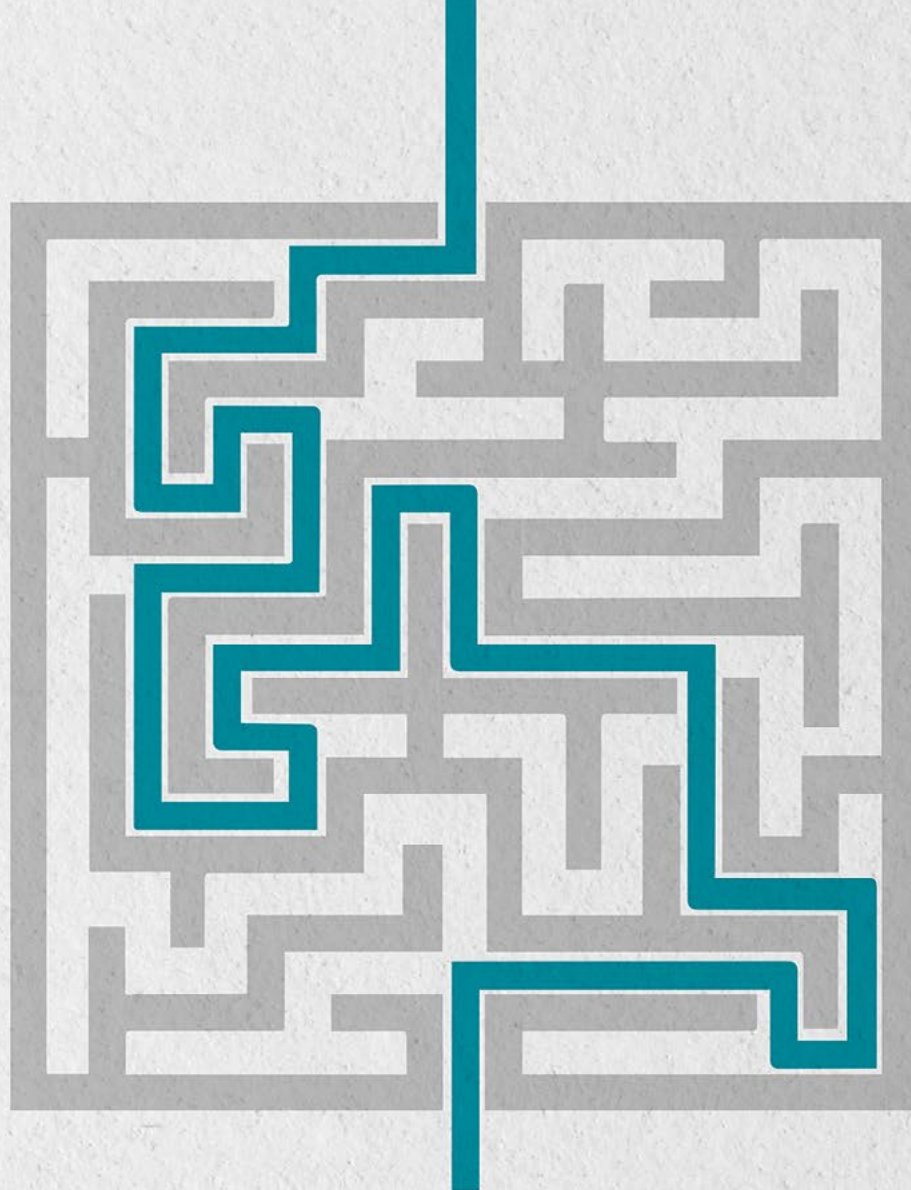
www.sanganco.ir

خراسان رضوی، شهرستان خواف، منطقه معدنی سنگان ۱۱ کیلومتر ۱ بلوار شهید سلیمانی

@sanganfoolad

fooladsangan-smic

۰۵۱ - ۵۴۲۳۱۹۲۱



شرکت مشاوره اقتصادی فلزات و مواد آرمان

شرکت مشاوره اقتصادی فلزات و مواد آرمان آتورپات

مشاور طرح جامع مس کشور

مشاور طرح جامع طلای کشور

بهترین روش پیش بینی آینده، خلق آن است...

www.aturpatconsulting.ir

امین ابراهیمی، مدیرعامل شرکت فولاد خوزستان در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»:

تحولی شگرف با سرمایه‌گذاری ۴۰ همتی فولاد خوزستان

طبق آمار اعلام شده توسط انجمن جهانی فولاد (World Steel Association)، ایران با تولید ۱۹ میلیون و ۷۰۰ هزار تن فولاد خام در هشت ماهه سال جاری میلادی، در رتبه دهم برترین تولیدکنندگان فولاد جهان قرار گرفته است. شرکت‌های بزرگ فولادی کشور در حالی موفق به ثبت این رکورد شده‌اند که تابستان سختی را به دلیل محدودیت تامین برق گذراندند و با توجه به نزدیک شدن به روزهای سرد سال، از هم‌اکنون به نظر می‌رسد چالش قطعی گاز نیز در انتظار فولادسازان کشور باشد. علاوه بر این، تولیدکنندگان فولاد با معضل مهمی به نام تامین یا بیدار مواد اولیه مواجهند و افزایش قیمت حامل‌های انرژی، قیمت‌گذاری دستوری در زنجیره فولاد و وضع عوارض صادراتی و مالیاتی نیز عملکرد آن‌ها را بیش از پیش تحت تاثیر قرار داده است. در همین راستا، خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» گفت‌وگویی با امین ابراهیمی، مدیرعامل شرکت فولاد خوزستان تدارک دیده است که متن کامل آن را در ادامه خواهید خواند:



◀ در ارتباط با عملکرد شرکت فولاد خوزستان در نیمه نخست سال ۱۴۰۲ توضیحاتی ارائه بفرمایید.

شرکت فولاد خوزستان در حالی نیمه ابتدایی سال جاری را به پایان رساند که به دنبال محدودیت برق صنایع، تولید ۵۴۰ هزار تن شمش فولادی را از دست داد. با این وجود، ما موفق به تولید سه میلیون و ۲۲۲ هزار و ۵۲۹ تن گندله، یک میلیون و ۷۳۸ هزار و ۵۴۲ تن آهن اسفنجی، ۹۷۴ هزار و ۷۵۱ تن بلوم و بلیت و ۴۹۶ هزار و ۵۵۰ تن اسلب در ۶ ماهه ابتدایی امسال شدیم و به درآمد ۲۴۲ هزار و ۶۹ میلیارد و ۸۲۵ میلیون ریالی از فروش محصولات خود در بازار داخلی دست پیدا کردیم که این میزان با افزایش ۷۳،۲ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل همراه بود؛ ضمن اینکه در این مدت، ۴۹۳ هزار و ۳۱۴ تن از تولیدات شرکت شامل اسلب، بلوم و بلیت و آهن اسفنجی را روانه بازارهای صادراتی کردیم و موفق به کسب درآمد ۹۵ هزار و ۴۹۲ میلیارد و ۵۶۱ میلیون ریالی از فروش صادراتی خود شدیم. نقطه عطف عملکرد شرکت فولاد خوزستان در نیمه نخست امسال، افزایش ۴۲ درصدی مجموع درآمد شرکت از ۲۲۷ هزار و ۸۵۵ میلیارد و ۳۰۳ میلیون ریال در سال ۱۴۰۱، به ۳۳۷ هزار و ۵۶۲ میلیارد و ۳۹۶ میلیون ریال در سال جاری بود و امیدواریم روند روبه رشد خود را در نیمه دوم سال جاری نیز حفظ کنیم. لازم به ذکر است که در نیمه نخست ۱۴۰۲، حجم معاملات شمش فولادی «فخوز» به عنوان بزرگترین عرضه کننده این محصول در کشور در رینگ داخلی بورس کالای ایران، با رشد ۴ درصدی نسبت به مدت مشابه سال پیش، به حدود ۶۱۳ هزار تن رسید. در نیمه ابتدایی امسال، در مجموع سه میلیون و ۳۷۸ هزار و ۲۰۰ تن شمش فولادی در رینگ داخلی این تالار صنعتی معامله شد و سهم ما از کل معاملات این محصول با وجود محدودیت های شدید برق در استان خوزستان، ۱۸،۱ درصد بود. همچنین از ابتدای فروردین ماه تا انتهای شهریور ماه امسال، درآمد شرکت از محل فروش شمش فولادی در رینگ داخلی بورس با رشد ۵۶ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل، به ۱۲ هزار و ۸۴۵ میلیارد

نقطه عطف عملکرد شرکت فولاد خوزستان در نیمه نخست امسال، افزایش ۴۲ درصدی مجموع درآمد شرکت از ۲۲۷ هزار و ۸۵۵ میلیارد و ۳۰۳ میلیون ریال در سال ۱۴۰۱، به ۳۳۷ هزار و ۵۶۲ میلیارد و ۳۹۶ میلیون ریال در سال جاری بود

تومان رسید که حاکی از حضور پررنگ و موثر فولاد خوزستان در تامین نیاز بازار به این محصول است.

◀ شرکت فولاد خوزستان چه اقداماتی در راستای مقابله با معضل قطعی برق در روزهای گرم سال انجام داده است؟

محدودیت های انرژی در روزهای مختلف سال، یکی از مهم ترین چالش های کنونی صنعت فولاد کشور به شمار می آید. همان طور که پیش تر اشاره شد، معضل قطعی برق در تابستان امسال، منجر به از دست رفتن تولید ۵۴۰ هزار تن شمش فولادی در شرکت فولاد خوزستان شد. این اتفاق در حالی افتاد که قیمت گذاری شمش در بورس کالای ایران، بر مبنای قیمت تمام شده شمش «فخوز» انجام می شود و فولاد خوزستان از نقش بسیار مهمی در تولید و قیمت گذاری این محصول در زنجیره فولاد کشور برخوردار است. به همین دلیل، احداث نیروگاه سیکل ترکیبی با ظرفیت ۵۲۰ مگاوات جهت تامین پایدار برق در دستور کار شرکت قرار گرفته است و به تازگی نیز توانستیم نظر مثبت صندوق توسعه ملی برای مشارکت و سرمایه گذاری در ساخت این نیروگاه را جلب کنیم. سیاست مسئولان صندوق توسعه ملی بر این است که در شرکت ها و صنایعی سرمایه گذاری کنند که در راستای پایدار سازی روند تولید، ارزآوری و همچنین رفع تعهدات ارزی،

اطمینان لازم حاصل شده باشد. از طرفی، با توجه به معوقات سنگین مالی نیروگاهی ایجاد شده برای صندوق توسعه ملی، مسئولان این صندوق به راحتی شرایط مشارکت و سرمایه گذاری های جدید را نمی پذیرند اما از آنجایی که مدیران شرکت فولاد خوزستان در سال های اخیر توانسته اند با مدیریت مناسب منابع و استفاده از ظرفیت های بالقوه و بالفعل موجود و تثبیت حضور پررنگ در بازار رقابت فولاد، روند پایدار و با ثباتی را بر شرکت حاکم کنند، پس از رایزنی و گفت و گو با رئیس صندوق توسعه ملی و امضای تفاهم نامه همکاری، قرار بر این شد ۱۸۰ میلیون یورو از کل حجم سرمایه گذاری مورد نیاز این نیروگاه که ۲۹۸ میلیون یورو است، توسط صندوق توسعه ملی در قالب اعطای تسهیلات و سهم از درآمد به پروژه تزریق شود.

علاوه بر این، بهینه سازی مصرف برق در نواحی مختلف تولید نیز از جمله رویکردهای مهم شرکت فولاد خوزستان بوده و اقدامات فراوانی در این زمینه انجام شده است که از جمله می توان به بهره برداری از پروژه احداث پست برق ۱۰-۱ مواد اولیه (گندله) با سرمایه گذاری بالغ بر ۱۳۱ میلیارد تومان به روش (EPC) اشاره کرد. این پروژه مهم که پس از ۴۸ ماه تلاش و پیگیری همکاران ما به نتیجه رسید، افزایش ظرفیت و پایداری برق رسانی به واحدهای گندله سازی، جداسازی سیستم تغذیه گندله سازی یک و دو، امکان انجام تعمیرات بر روی ترانس های قدرت پست ۱۰-۱۰ بدون نیاز به توقف گندله سازی، سیستم (DCS) جهت امور کنترلی و ثبت وقایع به منظور پایش تغذیه واحدهای گندله سازی، نوسازی سوئیچ گیرهای ۶.۶ و ۳۳ کیلوولت واحدهای گندله سازی و استفاده بالغ بر ۷۴ درصد از ظرفیت و توان تولید داخلی را برای شرکت به همراه داشته است. لازم به ذکر است که ما پروژه احداث نیروگاه ۳۶۰ مگاواتی شرکت صنعت فولاد شادگان را هم در قالب طرح توسعه ای در دست اقدام داریم که این نیروگاه به صورت (BOT) در دو فاز ۱۸۰ مگاواتی به ترتیب برای واحدهای فولادسازی و اسلب عریض فولاد شادگان به بهره برداری خواهد رسید.

اقتصادی نخواهد داشت و منجر به تعطیلی گسترده واحدهای فولادی به ویژه کارخانجات کوچک مقیاس خواهد شد. قیمت گذاری دستوری در زنجیره فولاد و همچنین وضع عوارض صادراتی بر محصولاتی همچون شمش، از دیگر چالش‌های موجود در صنعت فولاد کشور محسوب می‌شوند که اگر اقدامات لازم جهت رفع آن‌ها صورت نپذیرد، آینده این صنعت مهم و استراتژیک به خطر خواهد افتاد و ممکن است منجر به خروج ایران از جمع ۱۰ تولیدکننده برتر فولاد جهان شود.

◀ در خصوص اقدامات اخیر شرکت فولاد خوزستان در راستای حفظ محیط زیست و ایفای مسئولیت‌های اجتماعی توضیحاتی ارائه می‌فرمایید

توسعه پایدار همگام با حفظ محیط زیست، یکی از مهم‌ترین رویکردهای گروه فولاد خوزستان به شمار می‌آید و طی یک سال اخیر برای پروژه‌های زیست محیطی شرکت، یک هزار و ۴۰۰ میلیارد تومان سرمایه‌گذاری صورت پذیرفته است. در حال حاضر ۳۰ دستگاه غبارگیر در شرکت فولاد

اصلی مورد استفاده قرار می‌گیرد و بر همین اساس از اهمیت بالایی در صنعت فولاد کشور برخوردار است؛ چراکه بالغ بر ۷۰ درصد فولاد ایران به روش قوس الکتریکی و با استفاده از آهن اسفنجی تولید می‌شود. بنابراین با توجه به اهمیت صنعت فولاد و از آنجایی که این صنعت به عنوان یکی از شاخص‌های توسعه یافتگی کشورها محسوب می‌شود، دولت و وزارتخانه‌های صمت و نیرو باید تمهیدات لازم در راستای تامین پایدار گاز مورد نیاز فعالان این صنعت در فصل زمستان را ببینند. با این وجود، کماکان شاهد افزایش مصرف گاز در بخش خانگی و قطعی گاز شرکت‌های فولادی علی‌رغم سهم ۵ درصدی آن‌ها از مصرف گاز در روزهای پیک مصرف هستیم. از طرفی، گاز به عنوان نقطه قوت و عامل رقابت‌پذیری شرکت‌های فولادی ایران در بازارهای بین‌المللی به حساب می‌آید که باید با قیمت مناسب در اختیار تولیدکنندگان قرار بگیرد اما متأسفانه رشد ۱۰۰ درصدی قیمت گاز، شرایط ادامه فعالیت شرکت‌های فولادی را دشوار ساخته است و اگر قیمت گاز بیش از نرخ‌های کنونی افزایش یابد، تولید فولاد در ایران توجیه

◀ با توجه به افزایش ۲۱ درصدی تولید گندله «فخوز» در نیمه نخست امسال، چه اقداماتی در حوزه معدن و بالادست صنعت فولاد انجام داده‌اید؟

در حال حاضر تامین پایدار خوراک (سنگ آهن)، یکی از مهم‌ترین دغدغه‌های شرکت‌های بزرگ فولادی کشور به شمار می‌آید و بنابر پیش‌بینی‌های انجام شده، میزان کسری ظرفیت تولید سنگ آهن کشور در افر ۱۴۰۴، به ۲۲ میلیون تن در سال خواهد رسید. بر همین اساس شرکت فولاد خوزستان با هدف تامین پایدار خوراک مورد نیاز خود، اقدام به تملک معادن و ورود به بازار سنگ آهن کشور کرده و در سال ۱۳۹۷، دو کارخانه تولید کنسانتره و گندله هر یک با ظرفیت تولید دو میلیون و ۵۰۰ هزار تن در منطقه خواف در اختیار فولاد خوزستان قرار گرفت. همچنین در مردادماه سال جاری، موفق به بهره‌برداری از معدن سنگ آهن گوزل‌دره در استان زنجان با ذخیره‌ای بالغ بر ۳۰ میلیون تن با مالکیت ۱۰۰ درصدی فولاد خوزستان شدیم و به دنبال خرید و بهره‌برداری یک یا دو معدن دیگر در آینده نزدیک هستیم. استفاده از ظرفیت‌های شرکت‌های دانش‌بنیان در حوزه اکتشافات، شناسایی و ثبت محدوده‌های معدنی و تست و راستی‌آزمایی در استان‌های دارای پتانسیل، تملک معادن سنگ آهن با ذخیره تقریبی ۵۰ میلیون تن، تملک معدن آهک و دولومیت با ذخیره تقریبی ۹۰ میلیون تن و توسعه و افزایش تولید کنسانتره و گندله در منطقه سنگان، از دیگر اقدامات ما در این زمینه است که امیدواریم با تحقق آن، به تولید ۱۳،۶ میلیون تن فولاد که در افر ۱۴۱۰ سازمان برنامه‌ریزی شده است، دست پیدا کنیم.

◀ علاوه بر معضل قطعی برق و کمبود مواد اولیه، تولیدکنندگان فولاد کشور با چه چالش‌های دیگری روبه‌رو هستند؟

قطعی گاز در روزهای سرد سال، یکی دیگر از معضلات مهمی به شمار می‌آید که از هم‌اکنون نگرانی‌هایی برای شرکت‌های بزرگ فولادی کشور به ویژه تولیدکنندگان آهن اسفنجی ایجاد کرده است. گاز در واحدهای تولید آهن اسفنجی، نه تنها به عنوان سوخت بلکه به عنوان خوراک و ماده اولیه



مناسبت‌های مذهبی و انتخابات (فرهنگی)، مشارکت در مدیریت و مقابله با حوادث و بلایای طبیعی (سلامتی)، تامین خدمت درمانی و سرپناه خانواده‌های محروم (اقتصادی) و مشارکت در تامین تجهیزات آموزشی مدارس و دانش‌آموزان مناطق محروم (معیشتی) می‌شود. لازم به ذکر است که به دنبال اقدامات روزافزون شرکت در این حوزه و توجه ویژه به حفظ سلامت شهروندان خوزستانی، اخیراً موفق به دریافت تندیس زرین ششمین اجلاس سراسری مسئولیت‌پذیری اجتماعی و فرهنگ سازمانی در کشور شدیم.

◀ در حال حاضر طرح‌های توسعه‌ای شرکت فولاد خوزستان به ویژه زمزم ۳ در چه مرحله‌ای قرار دارند؟

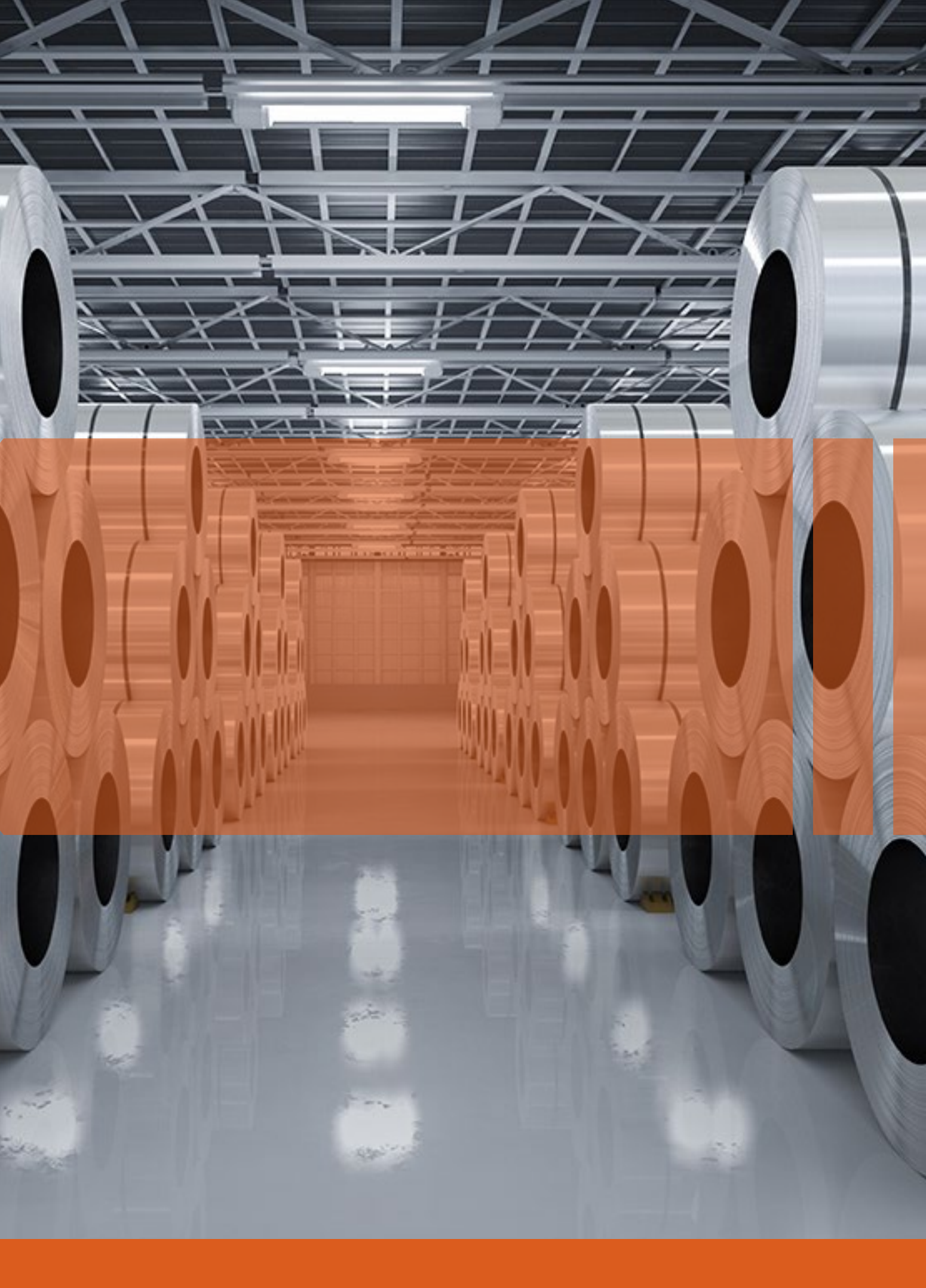
طرح زمزم ۳ به عنوان بزرگ‌ترین مگامدول آهن اسفنجی کشور با ظرفیت تولید یک میلیون و ۷۶۰ هزار تن در سال و سرمایه‌گذاری ۴۴ هزار و ۷۱۰ میلیارد ریال طی روزهای پیش رو به بهره‌برداری خواهد رسید. این طرح علاوه بر اشتغال‌زایی مستقیم برای ۲۰۰ نفر، سود قابل‌ملاحظه‌ای برای گروه فولاد خوزستان و سهام‌داران محترم به همراه خواهد داشت. از دیگر پروژه‌های توسعه‌ای شرکت می‌توان به طرح ماشین ریخته‌گری اسلب عریض، احداث کارخانه اکسیژن ۴ و احداث پکیج کوره شماره ۷ اشاره کرد؛ ضمن اینکه کارخانه فولادسازی شرکت صنعت فولاد شادگان با ظرفیت تولید ۸۰۰ هزار تن اسلب در سال و سرمایه‌گذاری ۱۲۰ هزار میلیارد ریال نیز تا پایان سال جاری به بهره‌برداری خواهد رسید و مسیر تحقق تولید ۱۳،۶ میلیون تن فولاد در افق ۱۴۱۰ شرکت فولاد خوزستان بیش از پیش هموار خواهد شد. مجموع سرمایه‌گذاری‌های انجام شده برای اجرای طرح‌های توسعه‌ای «فخوز»، بالغ بر ۴۰ هزار و ۸۹۱ میلیارد تومان برآورد می‌شود که نشان‌دهنده تحولی شگرف در شرکت فولاد خوزستان و به دنبال آن صنعت فولاد کشور است.

نیروهای بومی با تکیه بر دانش و تکنولوژی داخلی اجرایی شده است. ایجاد و نگهداشت ۵۲۵ هکتار فضای سبز به همراه توسعه شبکه آبیاری قطره‌ای با هدف پوشش ۸۰ درصد فضای سبز شرکت به همراه احداث انبار پسمندهای ویژه و جابه‌جایی سایت فرآوری سرباره، از دیگر اقداماتی است که در راستای حفظ محیط زیست خود انجام داده‌ایم.

در حوزه مسئولیت‌های اجتماعی نیز همواره در سطح استان و کشور پیشرو بوده‌ایم و اقدامات فراوانی در این حوزه طی سالیان اخیر انجام داده‌ایم. بودجه در نظر گرفته شده شرکت در این بخش، صرف اجرای پروژه‌های عمرانی در حوزه خدمات شهری مناطق محروم و کم‌برخوردار در سطح شهر اهواز و استان خوزستان (زیربنایی)، محرومیت‌زدایی مناطق محروم به ویژه روستاهای هم‌جوار، تامین تجهیزات ازدواج خانواده‌های نیازمند، مشارکت در آزادی زندانیان، ارائه خدمات حمل‌ونقل غیرصنعتی به سازمان‌ها و نهادها (اجتماعی)، مشارکت در خدمات بهداشت و درمان استان با رویکرد مقابله با ویروس کرونا (بهداشتی)، توسعه ورزش همگانی، مشارکت در

خوزستان برای کنترل آلاینده‌ها، فعال و ۱۷ غبارگیر نیز در مرحله راه‌اندازی است. در همین راستا، پروژه توری بادی (Wind Fencing) را در دست اقدام داریم که برای نخسین بار توسط شرکت فولاد خوزستان در کشور اجرا خواهد شد و کاهش ۸۵ درصدی آلودگی ناشی از تولید فولاد را در پی خواهد داشت. بهره‌برداری از پروژه زیست‌محیطی کنترل غبار تاور ۱۷ فولاد خوزستان به روش (EPC)، از جمله اقدامات اخیر شرکت در این زمینه بوده که منجر به کاهش شدید انتشار غبار در محیط زیست اطراف شده است. بهره‌برداری از پروژه بازچرخانی پساب صنعتی فولاد خوزستان، یکی دیگر از پروژه‌های شاخص و برجسته شرکت در این حوزه طی سالیان اخیر است. این پروژه با هدف بازیافت پساب صنعتی، کاهش برداشت آب خام از کارون، بهینه‌سازی مصرف آب با ظرفیت تولید ۷۵۰ مترمکعب آب (RO) با راندمان ۸۵ درصد و مواد اولیه مصرفی پساب خروجی از تصفیه‌خانه فاضلاب صنعتی به میزان ۹۰۰ مترمکعب در زمینی به مساحت حدود ۱۵ هزار مترمربع و زیربنای هشت هزار مترمربع، احداث و توسط





فولاد

سیمیدکو، پیشرو در بومی‌سازی و توسعه پایدار در شرق کشور

سازگاری عرضه سنگ آهن با بازار در حال تغییر فولاد

رشد تولید و صادرات محصولات ارزش‌افزای ذوب آهن شتاب گرفته است

تدبیر شرکت فولاد هرمزگان برای پیشبرد اهداف توسعه‌ای و کلان

توسعه صادرات و تولید فولاد سبز در فولاد شادگان

آماده حضور قدرتمند در بازار سرمایه هستیم

میدکو با احداث نیروگاه ۴۵۰ مگاواتی خوش درخشید

رویکردی به تحولات جدید در ارتباطات سازمانی

مهندسی بهره‌برداری، مدل نوین صنعت‌داری فولاد

انجمن فولاد آذربایجان از سرمایه‌گذاران ترک استقبال می‌کند



مدیرعامل شرکت صنعتی و معدنی توسعه فراگیر سناپاد مطرح کرد:

سیمیدکو، پیشرو در بومی‌سازی و توسعه پایدار در شرق کشور

مدیرعامل شرکت صنعتی و معدنی توسعه فراگیر سناپاد گفت: شرکت سیمیدکو با هدف تولید ۲ میلیون تن کنسانتره ۲,۵ میلیون تن گندله در منطقه معدنی سنگان، رونق بومی‌سازی قطعات و تجهیزات مورد نیاز صنعت فولاد کشور در سال ۱۴۰۲ را در دستور کار خود قرار داده و علاوه بر اقدامات برجسته در این حوزه، سرمایه‌گذاری‌های مناسبی در زمینه تامین آب و برق مورد نیاز خود مانند احداث شبکه فاضلاب شهری خواب و تصفیه‌خانه این شهرستان و احداث نیروگاه خودتامین توربین گازی با ظرفیت ۲۵ مگاوات کرده است.

میلیون تن گندله در منطقه معدنی سنگان آغاز کرده است. محصولات شرکت در راستای حمایت از تولیدکنندگان فولاد کشور و همچنین تحقق رشد تولید این فلز استراتژیک، تنها در بازار داخلی عرضه می‌شود و حفظ کیفیت و کمیت، رویکرد مهمی است که سیمیدکو در توسعه بازار خود دنبال می‌کند. علاوه بر این، سیمیدکو با انجام بررسی‌های کارشناسانه و با هدف تامین نیاز صنعت فولاد کشور به آهن اسفنجی، اقدام به بهره‌برداری از واحد احیا مستقیم مجتمع فولاد قائنات خراسان همراه با شرکت‌های صنعت فولاد شادگان و مهندسین مشاور پیشگامان فولاد جنوب کرده است.

مدیرعامل شرکت صنعتی و معدنی توسعه فراگیر سناپاد خاطر نشان کرد: بومی‌سازی، یکی از مهم‌ترین اهدافی است که شرکت صنعتی و معدنی توسعه فراگیر سناپاد از زمان آغاز فعالیت در دستور کار خود قرار داده است. در سال

خوراک مورد نیاز شرکت‌های بزرگ فولادی کشور است تا بتوانند تولید ۵۵ میلیون تن فولاد در افق ۱۴۰۴ را محقق کنند.

■ نقش موثر سیمیدکو در تولید آهن اسفنجی فولاد قائنات

وی با بیان اینکه شرکت فولاد خوزستان به عنوان یکی از بزرگ‌ترین تولیدکنندگان فولاد کشور، نقش بسزایی در تحقق این مهم بر عهده دارد و به دنبال آن، برنامه‌ریزی‌های لازم جهت تامین خوراک مورد نیاز خود را در بلندمدت انجام داده است، گفت: شرکت صنعتی و معدنی توسعه فراگیر سناپاد (سیمیدکو) به عنوان یکی از شرکت‌های زیرمجموعه گروه فولاد خوزستان، یکی از بزرگ‌ترین تامین‌کنندگان مواد اولیه فولاد خوزستان در شرق کشور به شمار می‌آید که فعالیت خود را از سال ۱۳۹۶ با هدف تولید ۲,۵ میلیون تن کنسانتره و ۲,۵

محمد مدنی‌فر در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در خصوص عملکرد شرکت صنعتی و معدنی توسعه فراگیر سناپاد طی دو سال اخیر، اظهار داشت: بر اساس آمارهای ارائه شده توسط انجمن جهانی فولاد (WSA)، در پایان هشت ماهه سال ۲۰۲۳، یک میلیارد و ۲۵۶ میلیون و ۴۰۰ هزار تن فولاد خام در جهان تولید شده که سهم ایران به عنوان دهمین تولیدکننده برتر فولاد در این مدت، ۱۹ میلیون و ۷۰۰ هزار تن بوده است. ایران در حالی در رتبه دهم بزرگ‌ترین تولیدکنندگان فولاد خام دنیا قرار گرفته است که با توجه به برخورداری از معادن و ذخایر عظیم سنگ آهن و همچنین مزیت قیمت نسبتاً مناسب انرژی و نیروی کار متخصص، امکان افزایش تولید فولاد و ارتقای این جایگاه طی ماه‌های پیش رو وجود دارد. مسئله حائز اهمیت در این راستا، تامین پایدار



۱۳۹۷، برخی قطعات یدکی مورد نیاز شرکت از طریق واردات تامین می‌شد و از سال ۱۳۹۸، برنامه‌ریزی‌های لازم جهت بومی‌سازی و ساخت داخل این قطعات و همچنین برخی تجهیزات انجام شد. در همین راستا، سیمیدکو با به‌کارگیری تجربیات شرکت فولاد خوزستان و همچنین تکیه بر دانش و تخصص نیروی انسانی جوان و متعهد در زمینه مهندسی معکوس، گام‌های بلندی در راستای ساخت داخل و بومی‌سازی برداشته و تا پایان سال ۱۴۰۱، نزدیک به ۶ هزار و ۳۰۰ شیت نقشه شده مربوط به تجهیزات و قطعات یدکی کارخانجات خود شامل سنگ‌شکن و خردایش سنگ، کنسانتره‌سازی، گندله‌سازی و فیلتراسیون و آبگیری از باطله را مهندسی معکوس کرده و از این طریق، صرفه‌جویی ارزی حدود دو میلیون و ۵۰۰ هزار یورویی برای کشور رقم زده است. بومی‌سازی تأثیر آسیاهای غلتکی فشار بالا (HPGR)، از جمله اقدامات سیمیدکو در حوزه بومی‌سازی به‌شمار می‌آید و در یک نگاه کلی، این شرکت بومی‌سازی و کاهش واردات قطعات خارجی را به‌عنوان یکی از رویکردهای اصلی خود در راستای جلوگیری از خروج ارز از کشور در شرایط دشوار تحریمی تعیین کرده است.

■ اقدامات سیمیدکو در راستای تحقق صنعت سبز

مدنی‌فر در ادامه به اقدامات این شرکت در حوزه حفظ محیط زیست اشاره کرد و گفت: با توجه به اینکه شرکت صنعتی و معدنی توسعه فراگیر سناباد در منطقه سنگان به‌عنوان یکی از کم‌آب‌ترین مناطق کشور قرار دارد، از ابتدا ارتقای شاخص‌های زیست‌محیطی به‌ویژه مصرف آب را به‌عنوان یکی از اولویت‌های اصلی خود در نظر گرفته است. در همین راستا، سیمیدکو اقدام به احداث واحدهای فیلتراسیون آب و ایجاد امکان استفاده مجدد از پساب‌های صنعتی در فرایند تولید کرده و راه‌اندازی کارخانه

فیلتراسیون و آبگیری از باطله این شرکت با سرمایه‌گذاری ۵٫۵ میلیون یورویی، به‌عنوان یکی از منحصربه‌فردترین و بزرگ‌ترین طرح‌های زیست‌محیطی صنعت فولاد کشور شناخته می‌شود. به دنبال احداث این کارخانه، میزان استفاده سیمیدکو از آب شهرستان خواف به حداقل ممکن کاهش یافته و روزانه حدود ۸۵ درصد از آب باطله به چرخه تولید صنعتی برگردانده می‌شود؛ ضمن اینکه ضریب مصرف آب به‌ازای تولید هر تن کنسانتره در سیمیدکو، در ابتدا از ۰٫۹۳ به ۰٫۵۵ و در ادامه پس از تغییرات اعمال شده، به ۰٫۳۹ کاهش یافته است. لازم به ذکر است که در واحد گندله‌سازی شرکت، به‌ازای تولید متوسط ۱۶۸ هزار تنی در هر ماه، تنها حدود ۱۳ هزار مترمکعب آب مصرف می‌شود که این میزان، سیمیدکو را جزو کم‌مصرف‌ترین تولیدکنندگان گندله در کشور قرار داده است.

وی در همین راستا ادامه داد: از دیگر اقدامات سیمیدکو در راستای تحقق صنعت سبز و حفظ محیط زیست اطراف خود، می‌توان به استفاده وسیع از پوشش‌های ژئوممبران بر روی گودال‌های حفر شده به منظور ذخیره‌سازی آب حاصل از بارش‌های فصلی اشاره کرد؛ ضمن اینکه سیمیدکو علاوه بر سرمایه‌گذاری در پروژه‌هایی همچون شبکه فاضلاب شهری

شهرستان خواف، احداث تصفیه‌خانه این شهرستان و احداث خط انتقال آب از تصفیه‌خانه به محل کارخانه، اقدام به احداث نیروگاه خودتامین توربین گازی با ظرفیت ۲۵ مگاوات کرده است. بنابراین می‌توان گفت که تمامی این اقدامات، سیمیدکو را در ردیف شرکت‌های پیشرو در بهینه‌سازی و کنترل مصرف آب قرار خواهد داد.

مدیرعامل شرکت صنعتی و معدنی توسعه فراگیر سناباد با تأکید بر اینکه یکی دیگر از رویکردهای مؤثر سیمیدکو طی دو سال اخیر، توسعه فرهنگ آموزش و ارتقای جایگاه سرمایه‌های انسانی در این شرکت بوده است، مطرح کرد: سیمیدکو در مسیر توسعه خود با استفاده از الگوی سازمان یادگیرنده و متعالی، اتخاذ رویکرد مهارت‌افزایی، توسعه شایستگی‌ها و پرورش نیروی انسانی متخصص و متعالی، انتقال تجربه و دانش فنی و تخصصی بومی در صنعت فولاد و تمرکز در به‌کارگیری نیروی انسانی در تهیه و تنظیم مدارک تخصصی را در دستور کار قرار داده و به‌نتایج و دستاوردهای قابل‌توجهی در حوزه منابع انسانی دست یافته است. از جمله این دستاوردها می‌توان به مواردی مانند تحول در تشخیص نیازهای آموزشی مبتنی بر شغل به نیازسنجی شغلی، فردی و سازمانی، تحول در روش‌های آموزشی از

کارکنان این شرکت در راستای تقویت فعالیت‌های فرهنگی روابط عمومی و بهره‌گیری از ظرفیت‌های فرهنگی و معنوی، به عضویت افتخاری خادمان آستان قدس رضوی درآمدند. برگزاری آیین اهدای ۲۰ هزار سری جهیزیه به زوج‌های نیازمند با همکاری کمیته امداد خمینی (ره)، از دیگر اقدامات سیمیدکو در حوزه مسئولیت اجتماعی است که در مهر ماه سال جاری در شهر مشهد برگزار شد.

مدیرعامل شرکت صنعتی و معدنی توسعه فراگیر سناباد با بیان اینکه انتخاب سیمیدکو در سال ۱۴۰۲ به عنوان واحد نمونه صنعتی استان خراسان رضوی برای چهارمین سال متوالی، مهر تاییدی بر عملکرد موفق شرکت به ویژه در دو سال اخیر است، یادآور شد: علاوه بر این، اهدای تقدیرنامه دو ستاره ششمین دوره جایزه ملی تعالی نگهداری ایران در سال جاری به سیمیدکو، حاکی از آن است که شرکت مسیر درست و روبه‌رشدی را در راستای توسعه و تعالی در پیش گرفته و بدون شک موفقیت‌های مجموعه در نیمه دوم سال جاری نیز ادامه خواهند یافت؛ ضمن اینکه روابط عمومی شرکت در سال جاری، به عنوان روابط عمومی برتر گروه فولاد خوزستان و همچنین روابط عمومی برتر خراسان رضوی برگزیده است.

وی در پایان یادآور شد: شرکت صنعتی و معدنی توسعه فراگیر سناباد طی دو سال گذشته، به موفقیت‌های بی‌شماری دست یافته است که از جمله آن‌ها می‌توان به مواردی همچون حضور در میان فهرست ۱۰۰ شرکت برتر ایران (IMI-100) برای نخستین بار، کسب تقدیرنامه سه‌ستاره جایزه ملی مدیریت مالی ایران، دریافت جایزه تعالی منابع انسانی، دریافت نشان ویژه مدیر ارشد تعالی‌گر ارتباطی، کسب تندیس زرین چهارستاره سرآمدی روابط عمومی و دریافت تندیس سرآمدی در فعالیت‌های زیست‌محیطی و مسئولیت‌های اجتماعی اشاره کرد.

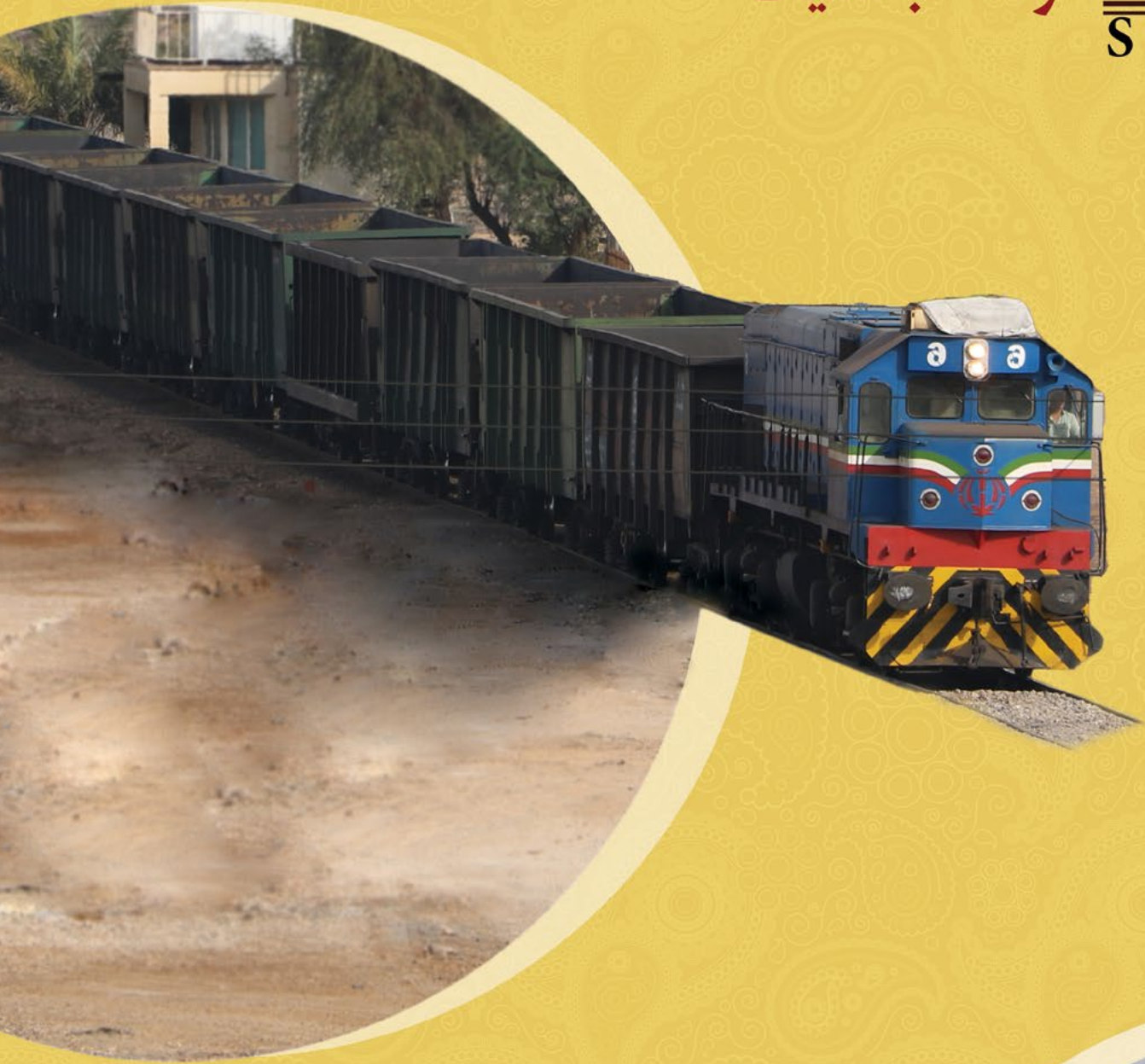
رویکردهای آکادمیک به نوین و اثربخش، تحول از رویکرد غیرفعال به رویکرد فعال یادگیری و مبتنی بر بازده و تحول در نظام انگیزشی و تشویقی از رویکرد کمیت‌گرایی بیرونی به بهره‌ور درونی اشاره کرد. در حوزه مدیریت منابع انسانی، سیمیدکو پیشبرد برنامه‌های آموزشی در راستای جهت‌بخشی به حرکت سرمایه‌های انسانی به سطوح بالاتر و برعهده گرفتن مسئولیت‌های جدید همراه با یادگیری، توسعه فردی و تعالی را همگام با افزایش بهره‌وری و توسعه تولید در دستور کار خود قرار داده است.

در حوزه مدیریت منابع انسانی، سیمیدکو پیشبرد برنامه‌های آموزشی در راستای جهت‌بخشی به حرکت سرمایه‌های انسانی به سطوح بالاتر و برعهده گرفتن مسئولیت‌های جدید همراه با یادگیری، توسعه فردی و تعالی را همگام با افزایش بهره‌وری و توسعه تولید در دستور کار خود قرار داده است

■ **سیمیدکو؛ پیش‌تاز در اجرای مسئولیت‌های اجتماعی در منطقه**
مدنی‌فر در ادامه با اشاره به اینکه شرکت صنعتی و معدنی توسعه فراگیر سناباد، ایفای مسئولیت‌های اجتماعی را به عنوان یکی دیگر از رویکردهای اصلی خود در نظر گرفته است، تصریح کرد: از جمله اقدامات سیمیدکو در این زمینه می‌توان به توسعه آموزش، مدرسه‌سازی، مشارکت در ساخت و تجهیز فضاهای فرهنگی و آموزشی همچون کلنگ‌زنی مدرسه ۶ کلاسه سیمیدکو در روستای ابراهیمی خواف و امضای تفاهم‌نامه احداث ۱۲ کلاس درس در مناطق محروم شهرستان خواف با هدف توسعه زیرساخت‌های آموزشی، رونمایی از مزرعه ۱۰۰ هکتاری امید سیمیدکو و کاشت دو هزار اصله نهال در این مزرعه و هفت هزار نهال در کارخانجات و روستاهای مرزی شهرستان خواف و راه‌اندازی خانه هلال با هدف ارائه خدمات ویزیت رایگان پزشکان عمومی، ارتوپد، دندانپزشکی، توزیع داروی رایگان و توزیع بسته‌های معیشتی بین نیازمندان شهرستان خواف اشاره کرد.

وی در همین راستا اضافه کرد: در همین راستا سیمیدکو برای دومین سال متوالی، اقدام به برگزاری آیین تجلیل از پذیرفته‌شدگان کنکور سراسری ۱۴۰۲ در شهرستان خواف کرد و

شرکت چند وجهی
فولاد لجستیک



نبض حمل و نقل کشور

و بزرگترین شرکت ریلی حمل مواد اولیه کشور



www.mslc.ir

یکی از بزرگترین و مدرنترین تولیدکنندگان ورق قلع اندود در خاورمیانه



ورق قلع اندود

امکان تولید ورق قلع اندود با ضخامت ۰/۱۶ الی ۰/۳۰ میلی متر و ظرفیت تولید ۱۵۰ هزار تن در سال با استفاده از مدرنترین تجهیزات و خطوط با فرآیندهای پیشرفته



چاپ و لاک ورق قلع اندود

دارای خطوط تولیدی تکمیلی چاپ و لاک با ظرفیت ۵ هزار ورق در ساعت



قوطی ساز و آسان باز نتو

امکان تولید قوطی های نیم و یک کیلویی و درب آسان باز شو



کارخانه: شهرکرد/ جاده فرخ شهر به بروجن/ پنج کیلومتر بعد از پلیس راه

تلفن: ۰۳۸۳۲۴۲۳۵۴۷ / سایت: www.tavanavar.com / ایمیل: info@tavanavar.com

فرایند کنترل آلاینده‌های هادر شرکت فولاد آلیاژی ایران



نصب و راه‌اندازی فیلترها جهت تمامی قسمت‌های آلاینده هوا
(ذوب، انبارهای مواد اولیه اتاقک‌های برشکاری و ...)
با مجموع سطحی در حدود ۳۰ هزار متر مربع



۱

به کارگیری سیستم بسته آب صنعتی
با تصفیه‌خانه مجهز جهت خنک کاری محصول و تجهیزات



۲

۹۶ درصد از آب مورد نیاز تولید از طریق آب تصفیه شده
توسط سیستم تصفیه خانه فاضلاب صنعتی
تامین می‌شود و به چرخه تولید باز می‌گردد



۳

احداث و راه‌اندازی تصفیه‌خانه فاضلاب بهداشتی به روش
و استفاده از پساب آن جهت آبیاری SBR لجن فعال از نوع
فضای سبز با ظرفیت ۴۰۰ متر مکعب در روز



۴

عملیاتی کردن مدیریت پسماند در راستای کاهش
استفاده مجدد و بازیافت و ایجاد نگرش چرخه حیات



۵

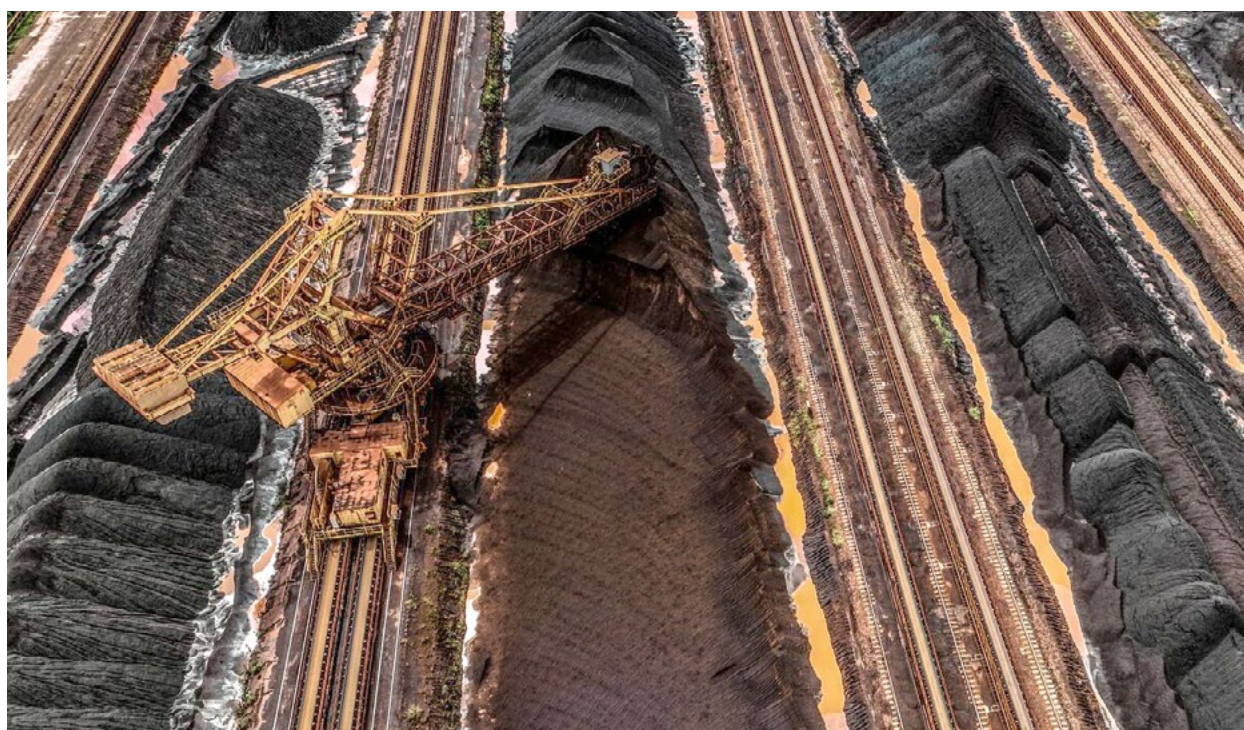
ایجاد و توسعه فضای سبز تا سطح ۶۰ هکتار
با کاشت ۳۶ هزار اصله درخت



۶

سازگاری عرضه سنگ آهن با بازار در حال تغییر فولاد

دوران افزایش قیمت سنگ آهن که از آغاز قرن ۲۱ شروع شده بود، رو به افول است. از سال ۲۰۰۰، مقدار تقاضای این کامودیتی به بیش از دو برابر رسیده است اما کاهش تقاضا در چین و افزایش تمایل فولادسازان در سراسر دنیا برای استفاده از مواد اولیه سبز که آلودگی کمتری را در فرایند تولید به همراه دارند، باعث شده است تا این صنعت خود را برای تغییرات ساختاری آماده کند.



به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه وود مکنزی، دیوید کاجوت، مدیر تیم فلزات و معادن این موسسه دیدگاه خود را در مورد آینده بازار سنگ آهن ارائه داد و گفت: افول روند افزایشی قیمت سنگ آهن، چه تاثیری بر سرمایه‌گذاری‌های آتی خواهد داشت؟ چه کسی سنگ آهن عیار بالا را عرضه خواهد کرد و این مسئله چه تاثیری بر روی قیمت خواهد داشت؟

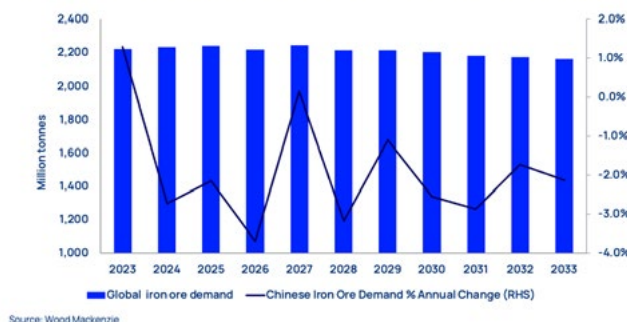
■ چرا تقاضای سنگ آهن در حال کاهش است؟

کشور چین، نقش کلیدی را در این داستان ایفا می‌کند. به لطف فولاد، این کشور توانست در طول چهار دهه گذشته، تحولات عظیمی را تجربه کند اما این توسعه نمی‌تواند برای همیشه ادامه یابد. رشد اقتصادی آهسته‌تر و حرکت اقتصاد این کشور به سوی اقتصادی خدماتی، زمینه را برای کاهش تقاضای فولاد فراهم کرده است.

کاهش تقاضای سنگ آهن در واحدهای فولادسازی چین امری اجتناب‌ناپذیر است. کاهش تولید چدن خام از کوره‌های بلند و افزایش استفاده از قراضه در فرایند تولید فولاد در دهه آینده، منجر به کاهش ۲۷۰ میلیون تنی از تقاضای سنگ آهن خواهد شد که این مقدار برابر با ۲۰ درصد از مصرف فعلی این کشور است.

با در نظر گرفتن سهم ۶۰ درصدی چین از بازار جهانی سنگ آهن، این امر موضوعی بسیار مهم تلقی می‌شود. با این حال انتظار

Weakening Chinese consumption leads global iron demand into decline this decade



Source: WoodMackenzie

می‌رود که طی ۱۰ سال آینده، تقاضای کل سنگ‌آهن با ۶۲ میلیون تن یا به عبارتی دیگر، حدود ۳ درصد افت مواجه شود.

■ آیا آینده روشنی برای تقاضای سنگ‌آهن وجود دارد؟

به طور یقین این موضوع به طور کامل تلخ و تاریک نیست؛ چراکه هند و آسیای جنوب شرقی برای رشدی قوی در حوزه مصرف سنگ‌آهن در آینده شرایط لازم را دارند. شایان ذکر است که قسمت اعظم تقاضای سنگ‌آهن هند توسط معادن داخلی این کشور تامین می‌شود که این موضوع می‌تواند خبر خوش برای کشور چین را تحت تاثیر قرار دهد. تا اواسط سال ۲۰۳۰، چین به واردکننده خالصی تبدیل خواهد شد که حجم واردات آن تا سال ۲۰۵۰ به حدود ۳۵ میلیون تن خواهد رسید و این مقدار در مقابل سطح کنونی بیش از یک میلیارد تنی چین، مقدار بسیار ناچیزی خواهد بود.

■ این مسئله بر سرمایه‌گذاری در عرضه سنگ‌آهن چه تاثیری خواهد داشت؟

سرمایه‌گذاری بزرگی که بین سال‌های ۲۰۱۱ تا ۲۰۱۴ بر روی عرضه جدید انجام شد، وجود حجم کافی از سنگ‌آهن را برای دهه‌های آتی تضمین کرده است. این امر به همراه تقاضای ضعیف‌تر، موجب افت قابل توجه سرمایه‌گذاری بر روی پروژه‌های جدید سنگ‌آهن شده است. در حال حاضر انتظار می‌رود که سرمایه‌گذاری در پروژه‌های سنگ‌آهن تا سال ۲۰۲۳، کاهش ۳۵ درصدی در مقایسه با ۱۰ سال گذشته داشته باشد. هم‌زمان با کاهش تقاضا در چین، پیش‌بینی می‌شود که تولید داخلی سنگ‌آهن این کشور طی ۱۰ سال آینده به دلیل افزایش هزینه‌ها و همچنین منابع کم‌عیار به نصف مقدار موجود حال حاضر خود کاهش یابد؛ در حالی که ظرفیت عرضه موجود برای رفع این

کمبود کافی خواهد بود اما خریداران کیفیت را به کمیت ترجیح خواهند داد. آنچه که توانایی ایجاد تغییر در سرمایه‌گذاری بر روی پروژه‌های سنگ‌آهن را دارد، فشار برای تولید فولاد سبز است.

■ تقاضای فولاد سبز چگونه در عرضه تغییر ایجاد می‌کند؟

به موجب حرکت به سوی تولید فولاد سبز، تامین‌کنندگان سنگ‌آهن عیار بالا با ناخالصی کم، در موقعیتی کلیدی قرار گرفته‌اند. در حال حاضر این تغییر ساختاری در بازار، جهت‌گیری سرمایه‌گذاری‌ها را تحت تاثیر قرار می‌دهد و با در نظر گرفتن فولادسازان پیشرو در تولید فولاد سبز، ترجیحی آشکار برای سنگ‌آهن عیار بالا نمایان می‌شود. برزیل در موقعیتی به ظاهر خوب قرار دارد؛ در حالی که علاوه بر برزیل، کشور گینه نیز با کمک پروژه عظیم سیمان‌دو (Simandou) خود به یکی از مهم‌ترین عرضه‌کنندگان سنگ‌آهن عیار بالا در تاریخ تبدیل خواهد شد. این پروژه به دو دلیل ظرفیت تولید (بیش از ۱۸۰ میلیون تن در سال) و کیفیت (سنگ‌آهن با عیار بالای ۶۵ درصد آهن ترکیب سیلیس و آلومینای کمتر از ۴ درصد) بسیار حائز اهمیت است.

برای تولیدکننده‌های سنگ‌آهن عیار پایین به ویژه در استرالیا، برنامه تولید فولاد سبز به عنوان چالشی مطرح است. پیش‌بینی می‌شود قبل از

آنکه استرالیا کاهش تدریجی صادرات را طی دوره بلندمدت تجربه کند، صادرات سنگ‌آهن این کشور طی دو سال آینده به اوج خود برسد که در حاضر ۶۰ درصد از تجارت کل جهان است. معدن کاران استرالیا با سرمایه‌گذاری در حوزه فناوری، در حال کنار آمدن با بازار در حال تغییر هستند تا سنگ‌آهن خود را برای فرایند احیای مستقیم (DRI) سازگار کنند تا از این طریق به کاهش انتشار کربن در حین فرایند مصرف سنگ‌آهن کمک کنند.

■ تاثیر این رویداد بر روی قیمت‌ها چگونه خواهد بود؟

در بازار در حال تغییر سنگ‌آهن، تمایز در کیفیت، نقشی کلیدی را بر قیمت محصول در آینده خواهد داشت. رشد تقاضای گندله و کلوخه کیفیت بالا و همچنین محدودیت‌های عرضه در بلندمدت، محرکی برای رشد قیمت و پرمیوم این محصولات خواهد بود. در همین حال، انتظار می‌رود که تا اوایل دهه ۲۰۳۰، قیمت‌ها برای سنگ‌آهن عیار پایین صادراتی به چین به دلیل کاهش تقاضای چین، به حدود یک سوم کاهش پیدا کند.

این پیش‌بینی‌ها از افزایش بیش از ۲۰ درصدی قیمت گندله‌های عیار بالا در مدت زمان مشابه، نمایانگر آن است که فشار و اجبار برای تولید فولاد سبز چگونه بازار را تحت تاثیر قرار خواهد داد که می‌تواند حتی وقفه تولیدی را به همراه داشته باشد.

خیز چادرملو در جهت هوشمند سازی فرآیند بهره برداری و تولید

مسیر توسعه

۴۶

طرح توسعه چادرملو
با ۸ میلیارد یورو پیش بینی سرمایه گذاری



گلگنھس

رویش باور مادر دل کویر



شرکت معدنی و صنایع گلگنھس
GOLGOHAR MINING & INDUSTRIAL COMPANY

روابط عمومی و امور بین الملل

www.geg.ir

مهدی کوهی، مدیرعامل شرکت ذوب آهن اصفهان در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»:

رشد تولید و صادرات محصولات ارزش افزای ذوب آهن شتاب گرفته است

شرکت‌های بزرگ فولادی کشور، تابستان سختی را با اعمال محدودیت‌های برق گذراندند و معضل قطعی برق که سال‌هاست گریبان‌گیر صنعت فولاد کشور شده است، منجر به افت محسوس تولید فولاد خام و تنزل جایگاه ایران در میان برترین تولیدکنندگان فولاد جهان شد. با این وجود، تولید محصولات با ارزش افزوده بالای فولادی همچون ریل با قدرت توسط تنها تولیدکننده این محصول در کشور یعنی شرکت ذوب آهن اصفهان ادامه پیدا کرد و این شرکت عظیم صنعتی نه تنها موفق به تولید بیش از ۱۶ هزار تن ریل در ۶ ماهه ابتدایی سال جاری شد بلکه صادرات سایر محصولات شرکت همچون شمش، میلگرد و تیر آهن نیز با افزایش قابل توجهی نسبت به مدت مشابه سال قبل همراه شدند. شرکت ذوب آهن اصفهان در تلاش است با افزایش تولید محصولات ارزش افزا مانند انواع ریل‌ها و بال پهن‌ها، کشور را از واردات این محصولات بی‌نیاز سازد و از خروج ارز از کشور در چنین شرایط دشوار اقتصادی جلوگیری کند. در همین راستا، خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» گفت‌وگویی با مهدی کوهی، مدیرعامل شرکت ذوب آهن اصفهان تدارک دیده است که متن آن را در ادامه خواهید خواند:

۶ ماهه اول سال جاری، به بیش از ۱۶ هزار تن رسید که نسبت به مدت مشابه سال گذشته، حدود پنج برابر افزایش یافته است.

میزان فروش شرکت در ۶ ماه ابتدایی ۱۴۰۲، برابر با ۲۹ هزار و ۹۳۹ میلیارد تومان بود که ۴۶ درصد از بودجه مورد نظر شرکت در سال جاری را پوشش داد. میانگین فروش ماهانه ذوب آهن در ۶ ماهه ابتدایی امسال، برابر با چهار هزار و ۹۹۰ میلیارد تومان بود. خوشبختانه حجم فروش شرکت در تابستان امسال روند صعودی داشت و در شهریور ماه، به رکورد فروش ۲۴۹ هزار و ۹۴۱ تن محصول دست یافتیم که این میزان، بالاترین حجم فروش ماهانه شرکت در سال ۱۴۰۲ بوده است. از لحاظ ارزش فروش نیز در خرداد و شهریور ماه امسال، به فروش ماهانه بیش از پنج هزار میلیارد تومان دست پیدا کردیم؛ اگرچه طی

نسبت به مدت مشابه سال گذشته و رشد ۵ درصدی نسبت به برنامه تولید امسال است. در نیمه نخست سال جاری، ما موفق به تولید یک میلیون و ۳۹۲ هزار تن شمش شدیم که این میزان با افزایش ۶ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل و رشد ۵ درصدی نسبت به برنامه تولید سال جاری همراه بود. تولید محصولات نهایی این مجتمع عظیم صنعتی در نیمه نخست سال جاری، مطابق برنامه از ۸۷۵ هزار تن عبور کرد که حاکی از افزایش ۸ درصدی نسبت به مدت مشابه سال پیش است. همچنین در ۶ ماهه ابتدایی امسال، بیش از ۵۲۲ هزار تن تیر آهن در شرکت تولید شد که با افزایش ۱۸ درصدی نسبت به مدت مشابه سال پیش و رشد ۱۴ درصدی نسبت به برنامه تولید امسال همراه بود. همچنین میزان تولید ریل ذوب آهن در

در خصوص عملکرد تولید و فروش شرکت ذوب آهن اصفهان در نیمه نخست ۱۴۰۲ توضیحاتی ارائه بفرمایید.

تولید شرکت ذوب آهن اصفهان در ۶ ماهه اول سال جاری نسبت به مدت مشابه سال قبل، افزایش یافت و فراتر از برنامه نیز پیش رفت. تولید چدن در نیمه نخست امسال، به یک میلیون و ۵۵۰ هزار و ۲۵۵ تن رسید که با افزایش ۴ درصدی نسبت به مدت مشابه سال گذشته و رشد ۷ درصدی نسبت به برنامه تولید امسال همراه بود. در این مدت، حدود ۶۴۹ هزار تن کک در مجموعه تولید شد که ۳ درصد از مدت مشابه سال قبل و همچنین برنامه تولید سال جاری بیشتر بود. تولید آگلومره در ۶ ماهه نخست ۱۴۰۲، به یک میلیون و ۷۵۷ هزار تن رسید که این میزان حاکی از افزایش ۲ درصدی

ماه‌های اردیبهشت و مرداد نیز ارزش فروش ذوب‌آهن به مرز پنج همت رسید اما نتوانستیم به رکورد مذکور دست پیدا کنیم. ضمن اینکه خبر افزایش سرمایه از طریق تجدید ارزیابی‌ها در شرکت ذوب‌آهن اصفهان، نگاه فعالان بازار سرمایه را به سمت نماد «ذوب» جذب کرد و در شهریور ماه ۱۴۰۲، موفق به کسب درآمد پنج هزار و ۵۴۱ میلیارد تومانی از فروش محصولات خود شدیم که این میزان ۱۱ درصد نسبت به ماه قبل از آن افزایش یافته است. در یک نگاه کلی، صورت‌های مالی شرکت نشان می‌دهد که روند فروش طی سه سال گذشته صعودی بوده و از شرایط قابل‌قبولی در میان شرکت‌های هم‌گروه برخوردار است.

◀ در حال حاضر صادرات محصولات ذوب‌آهن اصفهان در چه شرایطی قرار دارد؟

صادرات محصولات فولادی شرکت با توجه به کیفیت و استانداردهای جهانی، به بیش از ۱۷ کشور دنیا اعم از کشورهای همسایه خاور دور، آفریقا، اروپا، حوزه خلیج فارس و حوزه (CIS) در حال انجام است. در پایان هشت ماهه ابتدایی سال جاری میلادی، ایران با تولید ۱۹,۷ میلیون تن فولاد خام، در

رتبه دهم برترین تولیدکنندگان فولاد جهان قرار گرفت که سهم شرکت ذوب آهن از این میزان، ۸ درصد بود و بالغ بر ۵۰ درصد محصولات شرکت روانه بازارهای صادراتی شد. حجم صادرات محصولات فولادی شرکت در پنج ماه ابتدایی امسال، بیش از ۴۴۰ هزار تن بود و سهم ما از میزان صادرات کل محصولات فولادی کشور در این مدت، به حدود ۱۲ درصد رسید. در این میان صادرات تیرآهن ۱۱ درصد، میلگرد ۲۳ درصد و شمش ۹ درصد نسبت به دوره مشابه سال ۱۴۰۱ افزایش پیدا کرد. لازم به ذکر است که در سال جاری، ما موفق به صادرات این سه محصول شده‌ایم و به طور کلی در شرکت ذوب‌آهن اصفهان بر اساس نیاز بازار و نوع محصول، در خصوص انتخاب بازار هدف تصمیمات لازم اتخاذ می‌شود.

◀ اهمیت تولید انواع محصولات ارزش افزا همچون ریل و بال پهن‌ها توسط ذوب آهن در اقتصاد کشور را چگونه ارزیابی می‌کنید؟
طی سالیان اخیر، محصولاتی مانند آرک معدن، میلگردهای عملیات حرارتی شده مطابق استاندارد (BS)، میلگردهای سایز بالا، انواع فولادهای آلیاژی،

انواع تیرآهن‌های بال پهن، سبک، فوق سبک و... با موفقیت در ذوب آهن اصفهان تولید شده که نشان‌دهنده تخصص و نیروی مهندسی بسیار موثر و کارآزموده در این شرکت عظیم صنعتی است. باید توجه داشت که پیش‌زمینه رشد و توسعه اقتصادی هر کشور، توسعه حمل‌ونقل و ارتباطات آن است. راه‌آهن در بین روش‌های مرسوم حمل‌ونقل، مزیت‌هایی همچون امنیت بالاتر و هزینه‌بری کمتر نسبت به دیگر روش‌ها را داراست؛ بنابراین توسعه این بخش، همواره یکی از اهداف و سیاست‌های اقتصادی کشور بوده است. تولید ریل، بزرگ‌ترین و اصلی‌ترین نیاز در مسیر توسعه حمل‌ونقل ریلی به شمار می‌آید که تا پیش از تولید این محصول استراتژیک در شرکت ذوب آهن اصفهان، علاوه بر واردات آن و خروج سالیانه مقادیر زیادی ارز از کشور، این موضوع باعث وابستگی و بروز محدودیت‌هایی در مسیر توسعه حمل‌ونقل ریلی نیز شده بود. در سال‌های اخیر، ریل مورد نیاز کشور با همکاری ۱۵ کشور خارجی، تامین و تا سال ۱۳۹۶، حدود ۸۱ میلیون دلار ارز بابت واردات این محصول از کشور خارج می‌شد. در ادامه شرکت ذوب آهن اصفهان مطالعات، بررسی‌ها و تلاش‌هایی را به منظور تولید ریل به عنوان نمادی از توسعه‌یافتگی صنعتی کشور آغاز کرد و با به کارگیری نیروی انسانی متخصص، تجربیات ارزشمند گذشته و سرمایه‌گذاری‌های لازم، اقدامات گسترده‌ای را با هدف تولید انواع ریل‌های راه‌آهن سراسری و مترو انجام داد که منجر به تولید ریل‌های راه‌آهن، مترو، معدن و ریل زیانه سوزن شد. علاوه بر تولید ریل ملی به عنوان نقطه عطف تولیدات فولادی کشور در سال ۱۴۰۰، با توجه به ارتقای محصولات درخواستی مشتریان و نیاز به تولید گریدهای فولادی جدید و همچنین به منظور توسعه بازارهای صادراتی و داخلی و با توجه به شرایط بازار و هدف‌گذاری‌های انجام شده، بخش عمده‌ای از تولیدات بخش فولادسازی و نورد به محصولات صنعتی و ویژه اختصاص داده شد. از جمله این محصولات می‌توان به گریدهای فولادی (C72D2)، (20MNB4)، (CR+C82D2)، (CR)، (C82D2+C72D2)



در کارگاه نورد ۵۰۰ نیز سهم تولید تیرآهن‌های ۱۴ و ۱۶ که دارای بالاترین ظرفیت تولید هستند، از ۹۸،۵ درصد در سال ۱۳۹۰ به حدود ۶۰ درصد در سال ۱۴۰۱ کاهش پیدا کرد. در بازه زمانی مذکور، حدود ۱۲ محصول جدید از جمله میلگردهای صنعتی، تیرآهن‌های بال باریک شیب‌دار، تیرآهن‌های نیمه‌سبک، سبک و فوق سبک صادراتی، نبشی و ناودانی با سایزهای مختلف و... در این کارگاه تولید شد. در کارگاه نورد ۳۰۰ مانند دیگر کارگاه‌ها، میزان تولید به ترکیب آن وابسته است. تناژ تولید میلگردهای ۱۲ و ۱۴ در این کارگاه نسبت به دیگر میلگردها، اختلاف زیادی دارد و افزایش سهم تولید این دو میلگرد، بر روی ظرفیت در دسترس کارگاه تأثیرگذار است. در سال ۱۳۹۰، حدود ۱۷ درصد از کل تولید کارگاه مربوط به تولید میلگردهای ۱۲ و ۱۴ بود که در سال ۱۴۰۱، به حدود ۳۵ درصد افزایش یافت. علاوه بر این، در این سال‌ها محصولات جدیدی مانند میلگردهای آج ۵۰۰، میلگردهای (B500B) استاندارد (BS4449) و... که علی‌رغم کاهش حجم تولید، ارزش افزوده بالاتر و ارتقای برند را به همراه دارند، تولید شده است. در کارگاه نورد ۳۵۰، میزان تولید وابستگی معناداری به سهم تولید کلاف دارد. سهم تولید این محصول در سال ۱۳۹۰، حدود ۶ درصد بود که تولید آن در سال ۱۴۰۰، به حدود ۷۵ درصد افزایش یافت. علاوه بر افزایش سهم تولید کلاف‌های صنعتی طی سال‌های اخیر، محصولاتی مانند میلگرد آج ۵۰۰، میلگردهای (BS)، میلگرد دوشاخه، سه‌شاخه و... در این کارگاه تولید شده است.

◀ به طور کلی تولید فولاد با استفاده از روش کوره بلند با چه مزایا و دشواری‌هایی نسبت به کوره قوس الکتریکی همراه است؟

در بین روش‌های تولید فولاد در دنیا، روش کوره بلند کاربرد و ارزش افزوده بیشتری را به همراه دارد. از آنجایی که سنگ‌آهن مورد نیاز تولیدکنندگان فولاد کشور از معادن داخلی تامین می‌شود و قابلیت شارژ مستقیم در کوره وجود دارد، بنابراین استفاده از روش کوره بلند راندمان عملیات تولید را افزایش می‌دهد. از دیگر مزایای

فولادهای سری (SAE)، شمش‌های صادراتی در گریدهای متنوع، فولادریل و... در بخش فولادسازی و محصولاتی مانند کلاف‌های صنعتی، میلگردهای صنعتی، آرک‌های معدن، ریل‌های راه آهن و مترو و... در بخش نورد اشاره کرد.

◀ تولید این محصولات در شرکت ذوب آهن اصفهان از چه زمانی در دستور کار قرار گرفت و آغاز شد؟

در سال ۱۳۹۰، تنها چهار گرید در شرکت ذوب آهن اصفهان تولید می‌شد که ۹۹،۷ درصد آن شامل گریدهای (A-2-37) و (31Mn5) بود؛ در حالی که در سال ۱۴۰۱، تعداد گریدهای تولید شده به ۴۴ رسید که بخش عمده‌ای از آن، مربوط به گریدهای صنعتی و خاص با ارزش افزوده بالا بود. علاوه بر این، سهم دو گرید (A-2-37) و (31Mn5) به حدود ۵۰ درصد کاهش یافت که این مسئله، بیانگر حرکت ذوب آهن به سمت تولید محصولات خاص و با ارزش افزوده بالا است. از طرفی، با توجه به شرایط موجود در بازار و همچنین ارزش افزوده بالا و سودآوری که از محل تولید و عرضه محصولات نوردی حاصل می‌شود، راهکارهایی مانند تغییر هوشمندانه و موثر ترکیب تولید کارگاه‌ها از طریق تاکید هم‌زمان بر قابلیت‌های تولید و بازاریابی، می‌تواند به عنوان یک استراتژی کارآمد عمل کند که این نکته نیز از دید ذوب آهن دور نمانده است. بیشترین تغییر در ترکیب تولید مربوط به کارگاه نورد ۶۵۰ است؛ به نحوی که در سال ۱۳۹۰، بیش از ۷۰ درصد کل محصولات تولیدی شرکت، تیرآهن‌های ۱۸ و ۲۰ بود و این میزان در سال ۱۴۰۱، به حدود ۱۵ درصد کاهش یافت. در ازای این کاهش که به دلیل تغییر تقاضای بازار و سیاست توسعه محصول جدید بوده است، محصولات متنوعی به سبب محصولات کارخانه اضافه شد که از جمله مهم‌ترین این محصولات می‌توان به انواع ریل، آرک معدن، ورق سازه فولادی، تیرآهن‌های بال‌پهن به ویژه H300 و... اشاره کرد. در مجموع در بازه زمانی ۱۳۹۰ تا ۱۴۰۱، بیش از ۱۸ نوع محصول جدید در این کارگاه تولید شده است.

در شهریور ماه ۱۴۰۲،
موفق به کسب درآمد پنج
هزار و ۵۴۱ میلیارد تومانی
از فروش محصولات خود
شدیم که این میزان ۱۱
درصد نسبت به ماه قبل از
آن افزایش یافته است

بازسازی کوره پاتیلی شماره یک آغاز خواهد شد. شایان ذکر است بحث‌های طراحی مهندسی و تامین تجهیزات داخلی و خارجی در مرحله پایانی قرار دارد و پروژه (LF1) هم‌اکنون از پیشرفت ۵۸ درصدی برخوردار است. در مجموع پروژه‌های توسعه‌ای شرکت در این سالها زیر سایه تحریم‌های ظالمانه و محدودیت‌هایی نظیر تامین نقدینگی، با چالش‌های مختلفی مواجه بوده است که با توجه به تمهیدات اندیشیده شده و تلاش و کوشش بیش از پیش همکاران در بخش‌های مختلف کارخانه، به یاری خدا بر این مشکلات فائق خواهیم آمد.

یا کوره قوس الکتریکی، وجود یک واحد (LF) امری ضروری است. بنابراین با توجه به وجود سه عدد کنورتور در بخش فولادسازی ذوب آهن اصفهان و در راستای حذف گلوگاه‌های تولید فولادهای کیفی، احداث یک واحد جدید کوره پاتیلی در برنامه توسعه کارخانه ذوب آهن قرار گرفت. همچنین با توجه به اینکه کوره پاتیلی شماره یک شرکت براساس پاتیل‌های ۹۰ تنی طراحی شده و همین امر موجب کاهش کارایی این کوره پاتیلی از قبیل نرخ پایین افزایش حرارت برای پاتیل‌های ۱۳۰ تنی شده بود، بنابراین موضوع بازسازی کوره پاتیلی شماره یک در دستور کار قرار گرفت و پروژه‌ای تحت عنوان احداث واحد کوره پاتیلی شماره ۳ و بازسازی کوره پاتیلی شماره یک تعریف شد. در حال حاضر پروژه (LF۳) با پیشرفت فیزیکی ۸۵ درصد، در مراحل پایانی نصب و راه‌اندازی قرار دارد. از طرفی پس از راه‌اندازی و بهره‌برداری نرمال از کوره پاتیلی شماره ۳، عملیات اجرایی

این روش می‌توان به مصرف کمتر انرژی‌هایی همچون برق و گاز طبیعی در فرایند ذوب اشاره کرد. گازهای تولیدی از سایر فعالیت‌های شرکت مانند کک‌سازی، از قابلیت استفاده مجدد در تامین بخش عمده‌ای از انرژی مورد نیاز فرایند ذوب در کوره‌ها برخوردارند و هوای گرم ورودی به کوره توسط همین منابع انرژی حاصل می‌شود. از دیگر مواد مصرفی در کوره بلند که در امر ذوب و احیای سنگ آهن نقش کلیدی را ایفا می‌کند، کک است. با توجه به جوان بودن معادن زغال‌سنگ موجود در کشور، تامین این ماده چه از نظر کیفی و چه از نظر کمی، هزینه‌هایی را به این صنعت تحمیل کرده است. به عبارت دیگر، شرکت ذوب آهن اصفهان برای تامین پایدار کک، نیازمند تامین کک و زغال خارجی نیز هست که موجب افزایش هزینه‌های تولید و کاهش حاشیه سود این شرکت شده است. به طور کلی، از مزایای کوره بلند می‌توان به مواردی همچون حجم تولید بالا به دلیل شارژ پیوسته کوره، مصرف انرژی نسبتاً پایین، کیفیت چدن بالا، فرایند بهینه شده، هزینه تولید نسبتاً پایین و بازدهی بالا اشاره کرد.

◀ با توجه به تاکید مدیریت عالی شرکت بر تسریع در اجرای طرح‌های توسعه، این طرح‌ها به ویژه (LF1) و (LF3) در چه مرحله‌ای قرار دارند؟
از دیدگاه تکنولوژی، به ازای هر واحد تولید فولاد مذاب به روش‌های مختلف اعم از کنورتور





شرکت ذوب آهن اصفهان (سهامی عام)

با اطمینان بسازید

ریل ملی، افتخار ملی

ذوب آهن اصفهان در مسیر تحول باتولید محصولات ارزش افزا



TH36

ویژه معادن با عمق حداکثر ۶۰۰ متر

TH29

ویژه معادن با عمق حداکثر ۴۰۰ متر

V21

ویژه معادن با عمق حداکثر ۱۵۰ متر

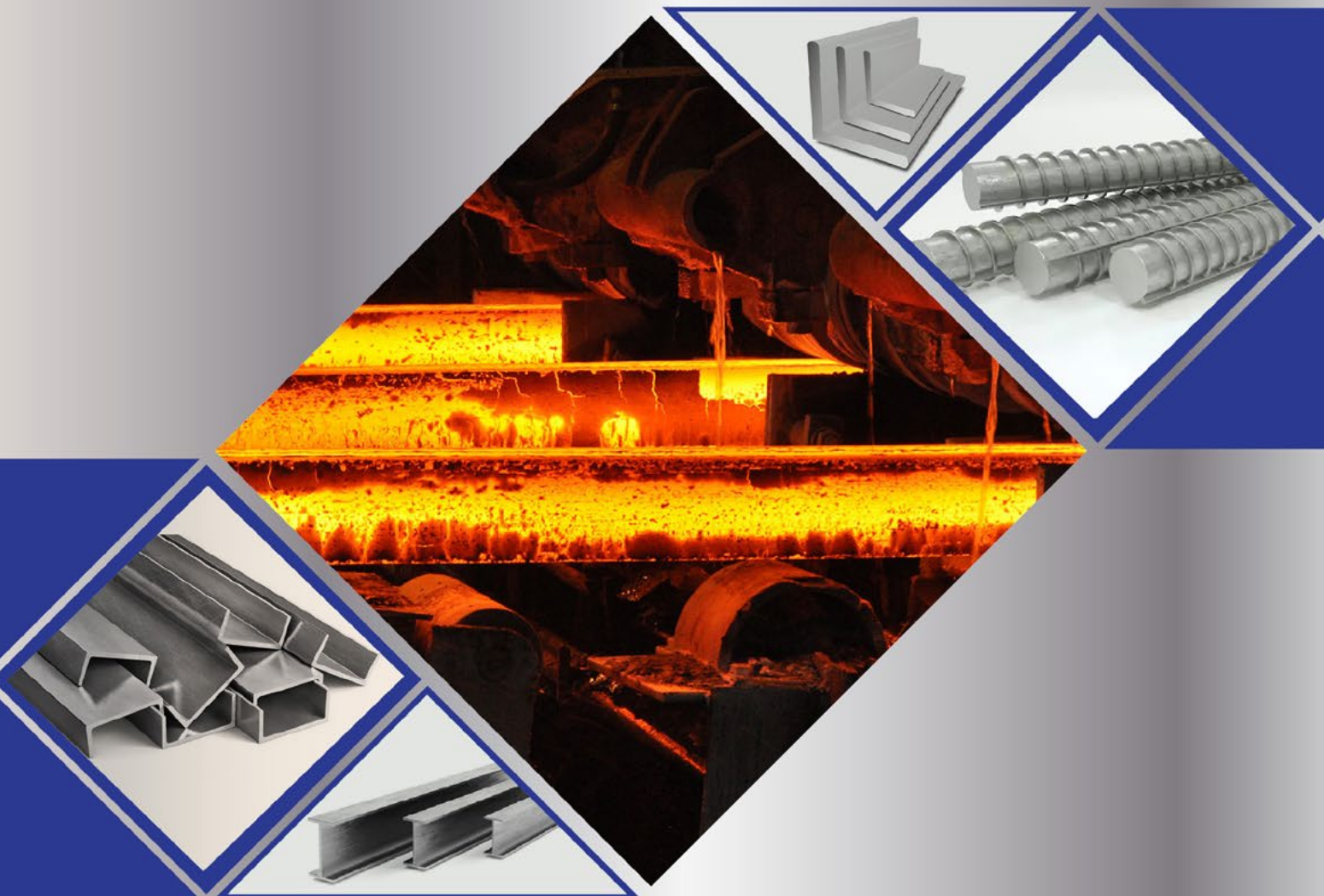
جدول شماره (۱): ترکیب شیمیایی محصول آرک

درصد وزنی عناصر موجود در محصول نهایی					گرید فولادی	آرک معدن
S	P	Si	Mn	C		
Max 0.050	Max 0.050	Max 0.35	0.45-0.85	0.30-0.40	ST-55	V21
Max 0.040	Max 0.040	0.17-0.53	0.76-1.14	0.26-0.38	31Mn4	TH29
						TH36

جدول شماره (۲): جدول خواص مکانیکی محصول آرک

حداقل انرژی ضربه KCU	حداقل ازدیاد طول نسبی %	حداقل استحکام کششی (Mpa)	حداقل استحکام تسلیم (Mpa)	نوع فولاد
30	17	550	340	ST-55
30	18	550	350	31Mn4

گروه فولادی البرز غرب



www.wasteelco.com



ذوب آهن البرز غرب
تولید شمش های فولادی
در گریدهای مختلف



پاک البرز ایرانیان
طرح تولید آهن اسفنجی
گندله، فروآلیاژ، بلوم و اسلب



آذر سنگ رستگار
سنگ آهن
دانه بندی شده



مجتمع فولادی البرز غرب
تولید کننده نبشی، ناودانی
تیر آهن، میلگرد، تسمه

تهران، خیابان دکتر بهشتی، بعد از خیابان سهروردی خیابان کاوسی فر، کوچه آریا وطنی، شماره ۱۰

۰۲۱-۸۸۱۷۰۹۸۳-۷

(سهامی خاص)

شرکت دانش پتیان کارتد صدر جهان

خلق ارزش از ذخایر کم عیار، با ذخیره بیش از

۵۴ میلیون تن کانسنگ در دل کویر خراسان جنوبی

 WWW.KARANDSADRJAHAN.IR

 تهران، خیابان ولیعصر، بلوار ستاری، پلاک ۷۵، طبقه ۴

 INFO@KARANDSADRJAHAN.IR

 ۰۲۱ - ۸۸۵۷ ۵۲۲۳ | ۰۲۱ - ۸۸۸۰ ۴۹۸۵



K **S** KARAND SADR JAHAN
Minse and mineral
Industries (pjs)



شرکت سنگ آهن مرکزی ایران

IRAN CENTRAL IRON ORE Co.



افتخارات :

- ۱- دریافت تندیس تولیدکننده نمونه کشوری در همایش تولید برتر - ۱۳۹۵
- ۲- واحد نمونه معدنی استان - ۱۳۹۶
- ۳- دریافت لوح و تندیس اجلاس چهره های ماندگار صنعت و تجارت - ۱۳۹۶
- ۴- دریافت لوح و تندیس سومین جایزه مسولیت اجتماعی و توسعه پایدار بنگاه های اقتصادی ۱۳۹۸
- ۵- منتخب یکصد شرکت برتر ایران - ۱۳۹۸/۱۳۹۹
- ۶- واحد نمونه صنعتی استان - ۱۳۹۹
- ۷- دریافت لوح تقدیر جشنواره خیرین مدرسه ساز کشور - ۱۳۹۹
- ۸- دریافت لوح زرین ششمین همایش ملی کیفیت - ۱۴۰۰
- ۹- دریافت لوح تقدیر و تندیس سیمین صنعت سبز کشور - ۱۴۰۰
- ۱۰- دریافت تندیس زرین چهارمین جشنواره ملی صنعت سلامت محور - ۱۴۰۰
- ۱۱- دریافت جایزه و تندیس مسولیت اجتماعی و پایداری بنگاه های اقتصادی - ۱۴۰۱
- ۱۲- دریافت تندیس برند سبز - ۱۴۰۱
- ۱۳- دریافت تندیس صنعت سلامت محور - ۱۴۰۱

سنگ آهن مرکزی ایران

در مسیر توسعه و پیشرفت

www.icioc.ir

icioc@icioc.ir

محصولات:

- سنگ آهن دانه بندی
- کنسانتره آهن
- گندله



مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان مطرح کرد:

تدبیر شرکت فولاد هرمزگان برای پیشبرد اهداف توسعه‌ای و کلان

مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان گفت: شرکت فولاد هرمزگان در نیمه نخست سال جاری توانست در زمینه تولید، فروش و صادرات رکوردهای کم‌نظیری را بر جای بگذارد؛ این مهم در حالی رقم خورده است که صنعت فولاد با شدیدترین محدودیت‌های انرژی در سال‌های اخیر مواجه شده و این دستاوردها در شرایط محدودیت از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است. شرکت فولاد هرمزگان با انجام کار تیمی منسجم، به‌کارگیری ایده‌ها و طرح‌های خلاقانه و ایثار کارکنان خود در گرمای طاقت‌فرسای استان هرمزگان، موفق شد بر بسیاری از محدودیت‌ها غلبه کند.

۱۰۰ تن آهنک را در بازار به فروش برساند. حجم فروش داخلی شرکت فولاد هرمزگان در نیمه نخست امسال به ۴۵۶ هزار تن رسید. گفتنی است که شرکت فولاد هرمزگان در مدت ذکر شده، موفق به صادرات ۳۰۶ هزار تن تختال به بازارهای بین‌المللی شد که این میزان نسبت به مدت مشابه سال پیش، رشد ۸ درصدی را نشان می‌دهد. به این ترتیب مجموع فروش تختال شرکت فولاد هرمزگان در بازارهای داخلی و صادراتی به ۶۶۷ هزار تن رسید که این میزان نسبت به مدت مشابه سال پیش از رشد ۱۶ درصدی برخوردار است؛ ضمن اینکه مجموع فروش تختال و سایر محصولات این شرکت در سال جاری حدود ۷۶۲ هزار تن بوده است.

افزایش سرعت اجرای طرح‌های توسعه‌ای

معروف‌فخانی با بیان اینکه نگاه ویژه شرکت فولاد هرمزگان به تولید، نه تنها توسعه را به حاشیه نبرد بلکه این شرکت حیات صنعت

دانسته و منافع خود را در راستای منافع مشتریان می‌بیند. باید توجه داشت که در حوزه فروش، نگهداری و حفظ مشتریان نسبت به جذب یک مشتری جدید نیازمند هزینه کمتری خواهد بود. بنابراین شرکت فولاد هرمزگان با توجه به شدت رقابت در بازار با ایجاد خلق ارزش و ارزش پیشنهادی برای مشتریان خود، زمینه‌ای مناسب را در جهت افزایش سهم بازار، گسترش بازار، جذب مشتریان جدید و خرید پایدار مشتریان فراهم کرده است و مرتباً تامین نیاز مصرف‌کنندگان را مورد ارزیابی و سنجش قرار می‌دهد.

مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان در رابطه با عملکرد شرکت در نیمه نخست سال جاری، مطرح کرد: شرکت فولاد هرمزگان در ۶ ماهه نخست سال ۱۴۰۲ توانسته است ۳۶۱ هزار تن تختال خود را در بازارهای داخلی به فروش برساند که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال قبل، رشد ۲۴ درصدی را نشان می‌دهد. همچنین این شرکت موفق شد ۸۹ هزار تن آهن اسفنجی، سه هزار و ۶۰۰ تن بریکت و دو هزار و

عطالله معروف‌فخانی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بیان کرد: در سال ۱۴۰۲ ناترازی در حوزه تولید و مصرف انرژی به اوج خود رسید و محدودیت‌های برق برای فولادسازان زودتر از سال گذشته آغاز شد. در ۶ ماهه نخست سال ۱۴۰۲، شرکت فولاد هرمزگان توانست ۶۵۲ هزار و ۷۰۹ تن تختال را تولید کند؛ همچنین این شرکت موفق به تولید ۸۹۳ هزار و ۲۲۳ تن آهن اسفنجی شد که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال پیش، رشد ۲۴ درصدی را نشان می‌دهد.

افزایش ۲۴ درصدی فروش تختال در بازارهای داخلی

وی با اشاره به استراتژی‌های شرکت فولاد هرمزگان در زمینه فروش، تصریح کرد: این شرکت طی چند سال گذشته با کسب تجربیات و درس‌آموخته‌های به دست آورده، علی‌رغم حضور پررنگ رقبا در بازار به عنوان یک شرکت مشتری‌محور، رضایت مشتریان را بر سود ارجح

اجرای این طرح، خروج از سبد تک محصولی اسلب فولادی و تولید ورق گرم به عنوان یک محصول جدید با بازار فروش گسترده‌تر است.

مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان ابراز کرد: علاوه بر پروژه‌های درون‌سازمانی، شرکت فولاد هرمزگان در چندین طرح و پروژه توسعه‌ای نیز به صورت مشارکتی سرمایه‌گذاری کرده است. طرح تصفیه و انتقال پساب تصفیه شده شهر بندرعباس جهت تامین آب مورد نیاز طرح‌های توسعه، یکی از این طرح‌ها بوده که برخی از فازهای مختلف آن به اتمام رسیده و برخی دیگر در حال اجرا است. پروژه دیگر، احداث واحد تولید آهک کلسینه در شرکت سنگ و فولاد هرمزگان جهت تامین آهک کلسینه مورد نیاز طرح‌های توسعه است که در سال جاری راه‌اندازی خواهد شد. در نهایت طرح احداث مگامدول آهن‌سازی به ظرفیت یک میلیون و ۷۲۰ هزار تن آهن اسفنجی در شرکت ستاره سیمین هرمز که در راستای دستیابی به چشم‌انداز تولید ۱۰ میلیون تن فولاد خام در استان هرمزگان و با هدف احداث یک مجتمع تولید ورق گرم به ظرفیت سه میلیون تن در سال با زنجیره تولید از واحد آهن‌سازی تا نورد گرم، انجام خواهد شد.

■ تبدیل شدن به قطب نخست تولید فولاد

مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان در پایان خاطرنشان کرد: شرکت فولاد هرمزگان با توجه به موقعیت ویژه و بسیار مناسب خود در جنوب کشور و دسترسی به آب‌های آزاد، شرایط ممتازی برای صادرات محصولات فولادی دارد. توانایی تولید محصولات کیفی، دانش کارکنان، تجهیزات پیشرفته و برنامه‌های توسعه کوتاه‌مدت و بلندمدت، موقعیت بسیار خوبی برای این شرکت فراهم خواهد کرد. با توجه به برنامه‌های راهبردی صنعت فولاد کشور در افق ۱۴۰۴ و همچنین وضعیت این صنعت در کشور، منطقه هرمزگان به زودی به قطب نخست تولید فولاد کشور تبدیل خواهد شد.



الکتریکی با نصب لانس‌های تزریق کربن، اکسیژن و آهک در حال راه‌اندازی بوده که با تکمیل آن، ظرفیت تولید شرکت فولاد هرمزگان به زودی به دو میلیون تن خواهد رسید. البته پروژه افزایش نهایی ظرفیت فولادسازی به سه میلیون و ۲۰۰ هزار تن نیز در حال انتخاب پیمانکار است؛ با اجرای این طرح علاوه بر افزایش ظرفیت، گریدهای فولادی متنوع تولید شده و در کنار خلق ارزش افزوده بالاتر، نیاز بازار داخل به این گریدها برطرف و قطع نسبی وابستگی به خارج را به همراه خواهد داشت.

وی در خصوص سایر طرح‌های توسعه‌ای شرکت فولاد هرمزگان، اظهار داشت: در بخش زیرساخت‌ها، پروژه‌های متعدد دیگری نیز تعریف شده است که احداث ایستگاه کاهش فشار گاز طبیعی شماره ۲ و بخشی از توسعه پست اصلی برق در فاز اجرا بوده و برخی دیگر در فاز تکمیل مطالعات فنی و تهیه اسناد پیمان برای انتخاب پیمانکار قرار دارند. طرح مهم دیگر، توسعه محصول و زنجیره ارزش پایین‌دستی با احداث واحد نورد گرم به ظرفیت تولید یک میلیون و ۷۰۰ هزار تن ورق گرم در سال بوده که تکمیل مطالعات فنی و تهیه اسناد پیمان آن برای انتخاب پیمانکار در حال انجام است؛ هدف از

خود را در توسعه دید، عنوان کرد: از ابتدای سال ۱۴۰۰، مطالعات طرح توسعه افزایش ظرفیت تولید فولاد خام به سه میلیون و ۲۰۰ هزار تن در سال که به عنوان مهم‌ترین طرح شرکت فولاد هرمزگان برای دستیابی به چشم‌انداز تولید ۱۰ میلیون تن فولاد خام محسوب می‌شود، با سرعت پیگیری شد و پروژه‌های آن در سه بخش آهن‌سازی، فولادسازی و زیرساخت‌ها دسته‌بندی شده است. در ادامه عملیات احداث چهار طرح بزرگ در بخش آهن‌سازی و زیرساخت شامل پروژه احداث مگامدول سوم به ظرفیت یک میلیون و ۷۲۰ هزار تن در سال، افزایش تعداد سیلوهای ذخیره‌سازی آهن اسفنجی و پروژه احداث واحد تولید گازهای صنعتی به ظرفیت ۱۰ هزار نرمال مترمکعب بر ساعت در روز ۲۰ بهمن ماه همان سال متقارن با ایام‌الله دهه فجر با بودجه ابتدایی ۱۰ هزار میلیارد تومان آغاز شد. هم‌اکنون تمامی این طرح‌ها با سرعت قابل‌توجهی در فاز اجرا بوده و انتخاب پیمانکار برای احداث مدول چهارم مستقیم به ظرفیت یک میلیون و ۶۰۰ هزار تن در سال در دست اقدام است. در بخش مهم فولادسازی، پروژه افزایش ظرفیت تولید کوره‌های قوس



دانش پرتونقش جهان

DPNJCO

شرکت دانش پرتونقش جهان



برترین تولیدکننده قطعات صنعتی و معدنی

www.dpnjco.com

آدرس: اصفهان، شهرک صنعتی نجف آباد ۲، بلوار امیرکبیر، خیابان ابوریحان بیرونی، فرعی ۱۰

تلفن تماس: ۰۳۱-۴۲۶۹۳۵۲۴-۷



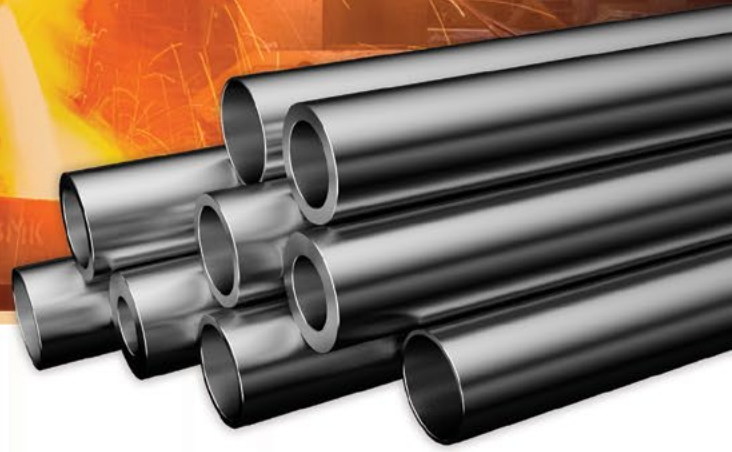
دمیربازار



— دمیر تجارت تبریز —

**SPECIALIZED BROKER OF
STEEL CHAIN EXPORT**

Supplying and selling all kinds of
sections and raw materials



کارگزار تخصصی صادرات زنجیره فولاد
تامین و فروش انواع مقاطع و مواد اولیه

- 🌐 www.damirtejarat.com
- ✉ Info@damirtejarat.com
- 📷 [Damirtejarat](#)
- 📍 [Damirtejarattabriz](#)
- ☎ 041- 5134 3434



مشارکت در رشد تولید



شرکت مجتمع فولاد خراسان

KHORASAN STEEL COMPLEX COMPANY

طلایه دار تکنولوژی نوین در صنعت فولاد کشور

استحکام ارشانندگاری

برج اجری، اثر هنرمند آجرتراش شادروان ابولقاسم اخویان / نیشابور، ورودی مسیر آرامگاه خیام



سایت: www.KSCCO.ir



دورنگار: ۳ و ۵۱۴۲۴۵۳۳۳۱



تلفن: ۰۵۱ ۴۱ ۵۲ ۰۰۰۰



ایمیل: Info@KSCCO.ir



صندوق پستی: ۴۸۸



کیلومتر ۱۵ جاده نیشابور به شهر فیروزه



اقدامات معنادار برخی کشورهای دنیا در حمایت از صنعت فولاد

(الگویی برای حمایت فوری از پیشران اقتصاد غیرنفتی ایران)

محمدیاسر طیب‌نیا، مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه با تکیه بر نگاه جهانی بر تاب‌آوری در برابر مشکلات، به سیاست‌های حمایتی برخی کشورها در حوزه فولاد اشاره نمود:



کشورهای حمایت‌کننده



۵
ترکیه

دراختیار گذاری
زمین و معافیت
مالیاتی برای
فولادسازان



۱
انگلستان

تصویب مجلس
و ابلاغ مصوبه
به دولت برای
پرداخت غرامت
فولادسازان
در صورت
کاستی در
تامین انرژی
آنها



۴
چین

حمایت از
فولادسازان در
سال جاری با
کاهش قیمت گاز
در ۳ مرحله پیاپی



۳
هندوستان



۲
استرالیا

پرداخت تسهیلات به
صادرکنندگان فولاد

یارانه برای تامین انرژی شرکت‌های
تولیدکننده فولاد

اخذ عوارض مالیاتی سنگین برای
صادرکنندگان مواد اولیه خام

پرداخت ۸۰۰ میلیارد دلار تسهیلات
غیر جاری و معوق برای حفظ
صنعت فولاد

تشکیل وزارت خانه مستقل با ۶ مأموریت اصلی برای صنعت فولاد:

تسهیل و ترویج تحقیق و توسعه

افزایش ظرفیت و رشد تولید

تامین سرمایه و برنامه‌نوسازی و توسعه

پاسخگویی سریع و رفع مشکلات مشتریان

ادغام‌ها، تملک‌ها و سرمایه‌گذاری‌های مشترک

تسهیل دسترسی به مواد خام

نظارت بر پارامترهای عملکرد تولید

تامین مالی خرید تجهیزات جدید
برای توسعه فولاد

حمایت دولت از سرمایه‌گذاری
در مولدهای جدید برق

اطمینان بخشی دولت
برای تامین پایدار صنعت فولاد

تامین ۷۵ میلیارد دلار
برای زیرساخت‌های حمل و نقل و
لجستیک صنعت فولاد



روابط عمومی
msc.ir
@mobarakehsteel_co



مدیرعامل شرکت صنعت فولاد شادگان مطرح کرد:

توسعه صادرات و تولید فولاد سبز در فولاد شادگان

مدیرعامل شرکت صنعت فولاد شادگان گفت: در راستای حرکت به سمت کربن صفر و همچنین حفظ و رعایت مسائل زیست‌محیطی، شرکت صنعت فولاد شادگان به عنوان نخستین شرکت فولادی در کشور، تولید فولاد سبز و جایگزینی هیدروژن با گاز طبیعی را در دستور کار خود قرار داده است؛ ضمن اینکه طبق برنامه‌ریزی‌های انجام شده، این شرکت در آینده نزدیک به عنوان نماینده گروه فولاد خوزستان در حوزه صادرات فعالیت خواهد کرد.

حسین کهزاد در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در خصوص عملکرد شرکت صنعت فولاد شادگان در ۶ ماهه ابتدایی ۱۴۰۲، عنوان کرد: با توجه به پیگیری‌ها و رایزنی‌های شرکت فولاد خوزستان با شرکت توزیع نیروی برق خوزستان در زمینه اعمال محدودیت برق در واحدهای فولادی، خوشبختانه شرکت صنعت فولاد شادگان با معضل قطعی برق در تابستان سال جاری مواجه نشد؛ ضمن اینکه با هدف اجرای تعمیرات سالیانه، تولید خود را از نیمه دوم فروردین تا نیمه اول اردیبهشت ماه امسال متوقف کردیم. با این وجود، تولید آهن اسفنجی در فولاد شادگان، به حدود ۳۷۰ هزار تن در نیمه نخست امسال رسید و در تلاش هستیم با جبران عقب‌ماندگی‌های موجود، به تولید ۸۰۰ هزار تن آهن اسفنجی در پایان امسال دست پیدا کنیم.



■ به کارگیری تکنولوژی هات لینک در طرح‌های توسعه‌ای

وی در خصوص طرح‌های توسعه‌ای شرکت صنعت فولاد شادگان، بیان کرد: احداث کارخانه یک میلیون و ۲۰۰ هزار تنی اسلب عریض، یکی از مهم‌ترین طرح‌های توسعه‌ای فولاد شادگان است که هم‌اکنون تجهیزات فولادسازی خریداری شده و به دنبال ترخیص این تجهیزات از گمرک هستیم؛ همچنین مناقصه اجرای طرح برگزار شده است و شرکت کنندگان باید قیمت‌های پیشنهادی خود را تا پایان مهر ماه اعلام کنند. معمولاً بررسی پیشنهادها ارائه شده، یک تا دو ماه زمان خواهد برد تا برنده نهایی مناقصه اعلام شود. در واقع تمام تلاش ما این است که عملیات اجرایی این طرح تا پایان سال ۱۴۰۲ آغاز شود.

مدیرعامل شرکت صنعت فولاد شادگان مطرح کرد: با توجه به اینکه آهن اسفنجی، ماده اولیه مورد نیاز تولید اسلب عریض است، بنابراین انتشار اسناد مناقصه یک کارخانه یک میلیون و ۷۶۰ هزار تنی احیا مستقیم مشابه زمزم ۳ فولاد خوزستان را در برنامه کاری خود قرار داده‌ایم. تکنولوژی مورد استفاده در این کارخانه، هات لینک (Hot Link) است که علاوه بر کاهش چشمگیر مصرف انرژی در آن، خروجی کوره احیا به طور مستقیم وارد کوره فولادسازی می‌شود. لازم به ذکر است که تنها دو شرکت در کشورهای عمان و مصر از این تکنولوژی منحصر به فرد استفاده می‌کنند و ما امیدواریم به سومین شرکت در سطح جهان تبدیل شویم که با به کارگیری این تکنولوژی، کارخانه احیا مستقیم خود را راه‌اندازی می‌کند.

کهزاد با بیان اینکه با همت و تلاش مثال‌زدنی همکاران، واحد فولادسازی شرکت با ظرفیت تولید ۸۰۰ هزار تن بیلت فولادی تا پایان سال جاری به بهره‌برداری خواهد رسید، اظهار داشت: طبق برنامه‌ریزی‌های انجام شده و با توجه به نزدیکی فولاد شادگان به بندر، کاهش هزینه‌های حمل، تولید محصولات متنوع و همچنین تامین نیاز بازار، قرار بر این است که بخش صادرات گروه فولاد خوزستان به شرکت

صنعت فولاد شادگان محول شود. در همین راستا و به منظور آشنایی هرچه بیشتر شرکت‌ها و مشتریان خارجی با فولاد شادگان و محصولات شرکت، در نمایشگاه‌های بین‌المللی مانند متال اکسپو ترکیه ۲۰۲۳ حضور پیدا کردیم و به دنبال حضور هرچه پررنگ‌تر در سایر نمایشگاه‌های بین‌المللی مرتبط با صنعت فولاد هستیم. لازم به ذکر است که در سال جاری، یک مزایده (tender) صادراتی برگزار کردیم که برنده آن هم مشخص شد اما متأسفانه در ادامه با وضع عوارض صادراتی بر محصولات فلزی و مقرون به صرفه نبودن صادرات، موفق به اجرای آن نشدیم؛ اگرچه همچنان ریزنی‌های لازم جهت صادرات آهن اسفنجی خریداری توسط شرکت برنده ادامه دارد.

وی در ارتباط با ضرورت تامین پایدار خوراک شرکت صنعت فولاد شادگان در اجرای طرح‌های توسعه‌ای، تصریح کرد: بخش عمده گندله مورد نیاز خود را از شرکت‌های فولاد خوزستان و صنعتی و معدنی توسعه فراگیر سناباد (سیمیدکو) که زیرمجموعه فولاد خوزستان است، تامین و مابقی تفاوت آن را از بازار آزاد و بورس کالای ایران خریداری می‌کنیم و با توجه به تامین گندله کافی در کشور، خوشبختانه دغدغه‌ای در این زمینه نداریم.

مدیرعامل شرکت صنعت فولاد شادگان در ادامه به اهمیت انرژی گاز در تولید آهن اسفنجی اشاره کرد و گفت: بخش عمده‌ای از قیمت تمام شده آهن اسفنجی، به تامین گندله و پس از آن، تامین پایدار انرژی به ویژه گاز به عنوان خوراک مورد نیاز واحدهای احیا مستقیم بستگی دارد. متأسفانه افزایش چند برابری قیمت گاز، ضربه مهلکی به تولید کنندگان آهن اسفنجی در کشور وارد کرده و ما معتقدیم که قیمت تعیین شده به هیچ وجه منصفانه نیست. در حدود نیم قرن پیش، بررسی‌های گسترده و کارشناسی‌های لازم جهت به کارگیری نوع تکنولوژی و فرایند تولید فولاد در ایران، انجام و تولید فولاد به روش احیا مستقیم با توجه به برخورداری کشور از منابع غنی گاز

طبق برنامه ریزی‌های انجام شده و با توجه به نزدیکی فولاد شادگان به بندر، کاهش هزینه‌های حمل، تولید محصولات متنوع و همچنین تامین نیاز بازار، قرار بر این است که بخش صادرات گروه فولاد خوزستان به شرکت صنعت فولاد شادگان محول شود

کهرزاد در پایان یادآور شد: در ابتدا، قرار بر این است که ۳۰ درصد هیدروژن جایگزین گاز طبیعی شود که این مسئله، نیازمند تغییرات خاصی در واحدهای احیا مستقیم نیست اما زمانی که بخواهیم ۱۰۰ درصد هیدروژن را جایگزین گاز طبیعی کنیم، نیازمند یک سری تغییرات تجهیزاتی از جمله حذف ریفرورمز و جایگزینی مبدل حرارتی با آن هستیم؛ در این میان، نکته‌ای که کمتر مورد توجه قرار گرفته، هزینه تولید هیدروژن است. در حال حاضر تجاری‌ترین و آسان‌ترین روش تولید هیدروژن در سطح جهان، الکترولیز آب محسوب می‌شود که البته قیمت تمام شده آن، کمی بالاست و در صورت استفاده از سوخت‌های فسیلی، با انتشار کربن همراه خواهد بود. با توجه به اینکه بخش عمده‌ای از کارخانجات اطراف فولادشادگان در حوزه پتروشیمی فعالیت می‌کنند و هیدروژن، یکی از محصولات فرعی (By product) این کارخانجات است، بنابراین این مسئله به تامین هیدروژن مورد نیاز شرکت و تولید فولاد سبز در آینده نزدیک توسط فولادشادگان کمک شایانی خواهد کرد.

شادگان منتشر شده است و این نیروگاه به صورت (BOT) در دو فاز ۱۸۰ مگاواتی به ترتیب برای واحدهای فولادسازی و اسلب‌عریض به بهره‌برداری خواهد رسید؛ بر همین اساس مانگرانی چندانی در زمینه تامین برق مورد نیاز خود نداریم. نکته حائز اهمیت این‌که به دنبال جایگزینی هیدروژن با گاز طبیعی در فرایند تولید آهن اسفنجی هستیم تا ضمن کاهش نگرانی‌های موجود در راستای تامین پایدار گاز، به نخستین شرکت تولیدکننده فولاد سبز در کشور تبدیل شویم. صنعت فولاد جهان در حال پیشروی به سمت کربن صفر به عنوان یکی از عوامل اصلی گرمای بیش از حد کره زمین است و طبق قوانین وضع شده، از سال ۲۰۲۶ تعرفه‌هایی برای محصولات فولادی که با استفاده از گاز طبیعی تولید شده و منجر به انتشار گاز CO₂ می‌شوند، در نظر گرفته خواهد شد. بر همین اساس از هم‌اکنون شرکت‌های فولادی به دنبال کاهش انتشار کربن در فرایند تولید خود هستند و تولیدکنندگان آهن اسفنجی که از تکنولوژی‌های میدرکس (MIDREX) و (HYL) استفاده می‌کنند نیز اقدامات قابل توجهی در این راستا انجام داده‌اند.

پایه‌گذاری شد. باید توجه داشت که انرژی گاز، یکی از مزیت‌های صنعت فولاد در کشور ماست و دولت نباید به دنبال جبران کسری بودجه خود از طریق افزایش قیمت حامل‌های انرژی به ویژه گاز در شرکت‌های تولیدکننده آهن اسفنجی باشد. در صورت ادامه روند در پیش گرفته شده توسط دولت در زمینه افزایش قیمت حامل‌های انرژی، وضع تعرفه‌های صادراتی و... بدون شک خسارات جبران‌ناپذیری به بدنه فولاد کشور که خود، صنعتی محرک برای سایر صنایع محسوب می‌شود و نقش بسزایی در اشتغال‌زایی به ویژه در مناطق کم‌پر خوردار و دورافتاده مانند شادگان دارد، وارد خواهد شد و منجر به کاهش حاشیه سود در این صنعت به عنوان صنعتی درآمدزا و ارزآور برای کشور می‌شود.

■ به دنبال تولید فولاد سبز در فولادشادگان هستیم

مدیرعامل شرکت صنعت فولادشادگان در خصوص احداث نیروگاه توسط این شرکت، اظهار داشت: اسناد مناقصه نیروگاه ۳۶۰ مگاواتی فولاد



شرکت ایده پردازان صنعت فولاد



S.I.I.C

www.siic.ir

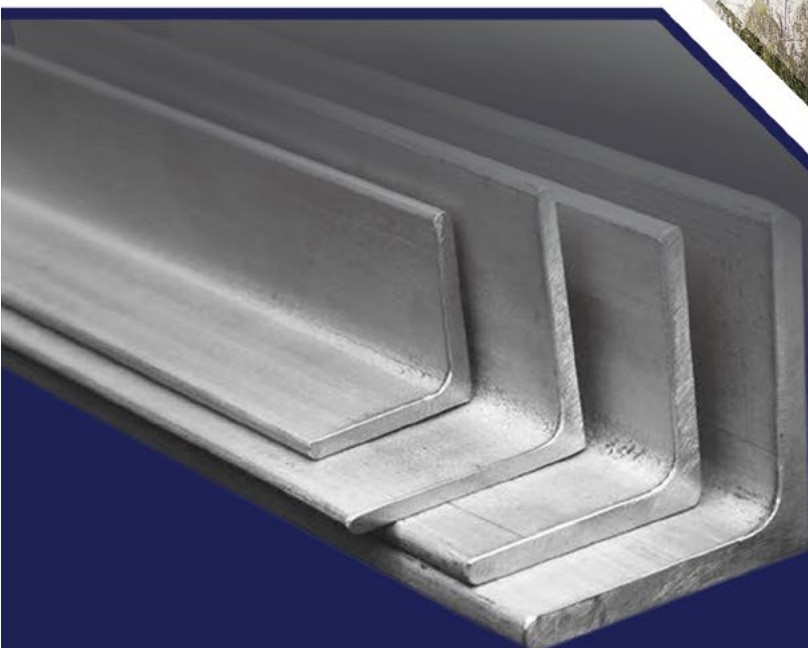
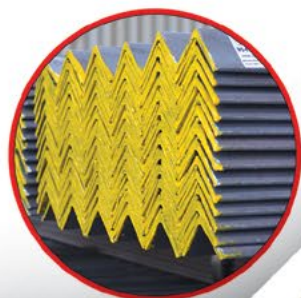
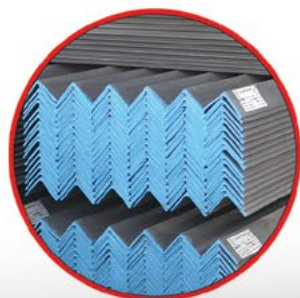
نقش آفرینی موثر
در توسعه و پایداری
اقتصاد کشور

اهواز، کیلومتر ۱۰ جاده بندر امام خمینی، جاده اختصاصی فولاد خوزستان، جنب ۲۰۰ دستگاه

☎ ۰۶۱-۳۲۲۹۴۵۱۱

JB Javid Steel BONAB

شرکت فولاد جاوید بناب



تولید کننده انواع نبشی و ناودانی

آذربایجان شرقی، بناب، شهرک صنعتی بناب

۰۴۱ - ۳۷۷۸۰۴۳۳



www.javidsteel.com

salimi industrial Town, Tabriz, Iran

FULAD RESAN AZARBAIJAN



فولاد رسان آذربایجان

FULAD RESAN AZARBAIJAN

STEEL WIRE ROD PRODUCER
تولید انواع مقاطع مفتولی

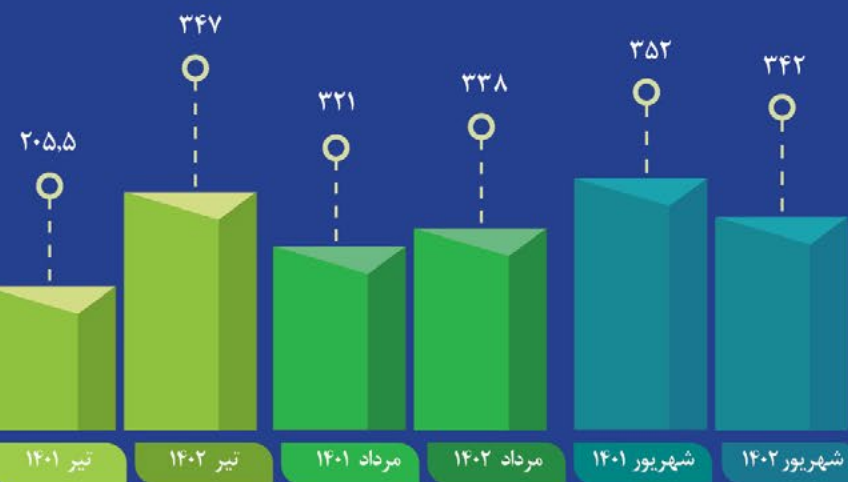
CONTACT US

www.fuladresan.com

info@fuladresan.com

+98 41 3432 9755 - 6

مقایسه تولید کنسانتره در شش ماه سال



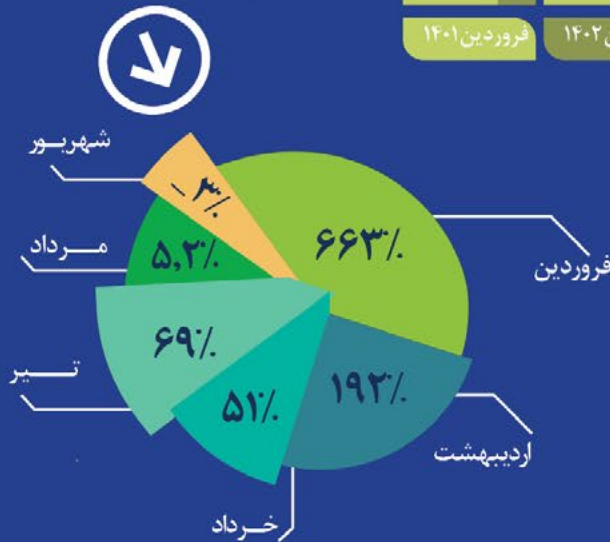
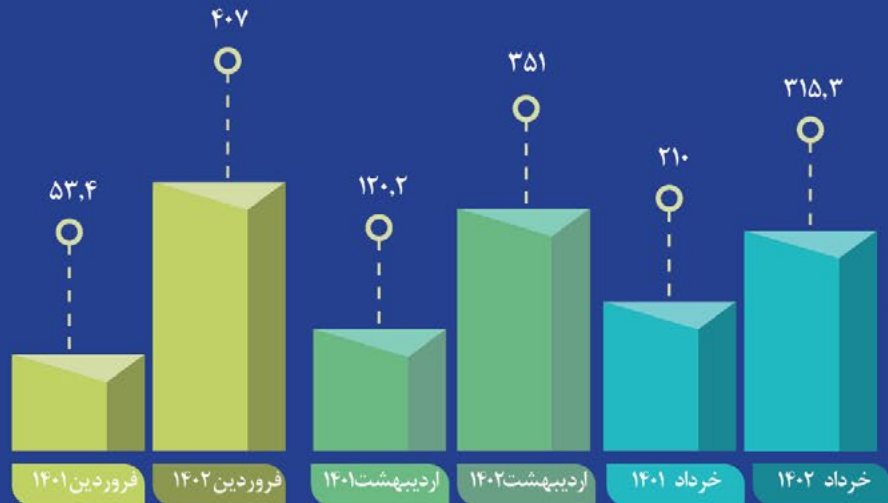
مقایسه تولید
کنسانتره
سنگ آهن (هزار تن)
شش ماه اول ۱۴۰۱
و شش ماه ۱۴۰۲

سال	فروردین	اردیبهشت	خرداد	تیر	مرداد
۱۴۰۱	۵۳٫۴	۱۲۰٫۲	۲۱۰	۲۰۵٫۵	۳۲۱
۱۴۰۲	۴۰٫۷	۳۵۱	۳۱۵٫۳	۳۴۷	۳۳۸

سنگ آهن (هزار تن)
کنسانتره



→ مقایسه کنسانتره سال ۱۴۰۲ نسبت به ۱۴۰۱ برحسب درصد



جمع تولید ۶ ماه	شهریور
۱,۲۶۲	۳۵۲
۲,۱۰۰	۳۴۲

- توقفات پیش بینی شده (۱۰ روز) در اردیبهشت
- خرداد، تیر و مرداد ۱۴۰۲ به میزان ۱۷ روز توقف پیش بینی نشده به دلیل قطع برق
- ۴ روز توقف پیش بینی شده در خرداد به منظور تعویض لاینر
- افزایش ۶۷ درصدی تولید در شش ماه اول سال ۱۴۰۲ نسبت به شش ماه اول ۱۴۰۱
- شهریور ماه: تعمیرات

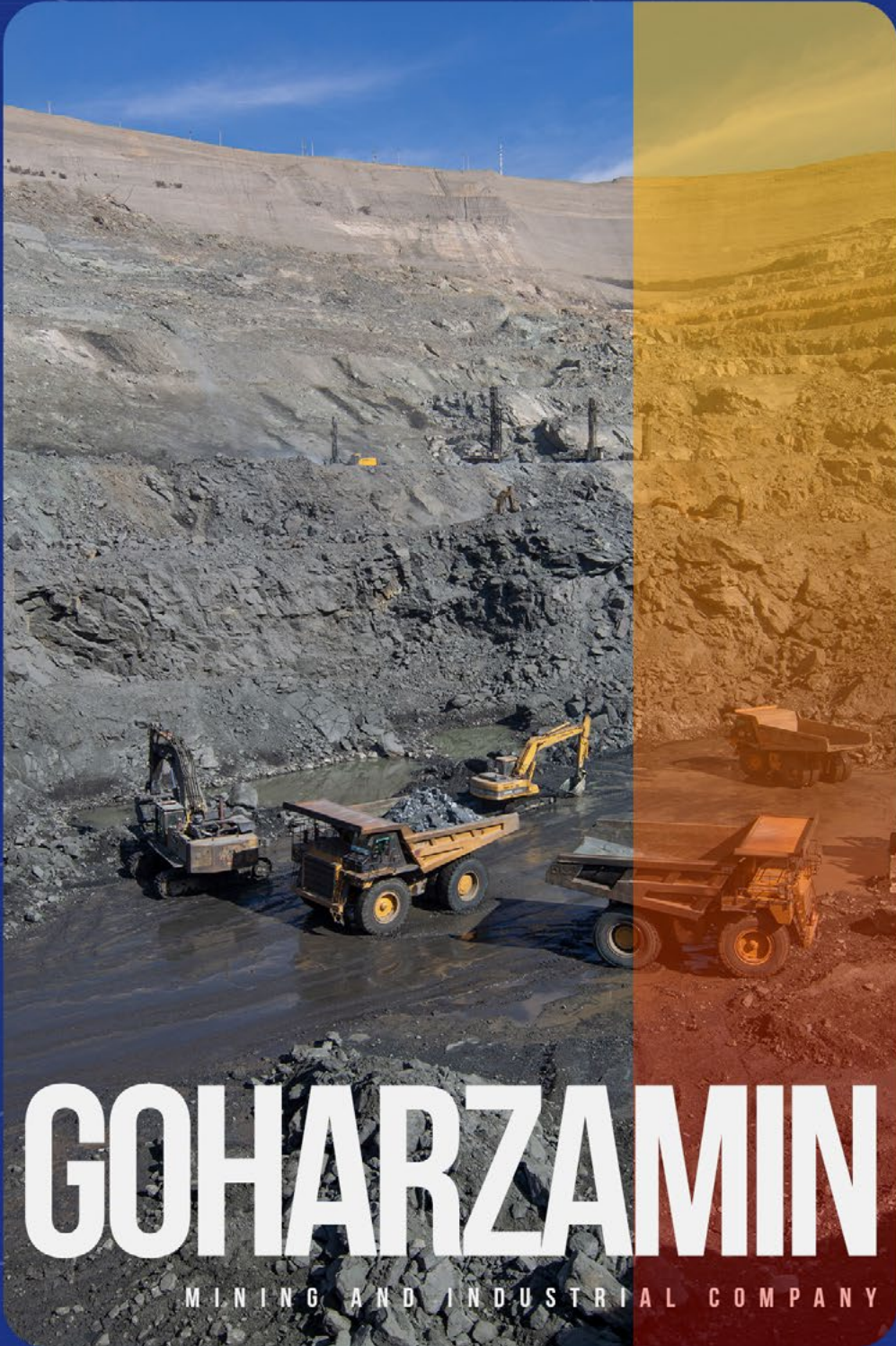


(سهامی عام)

شرکت معدنی و صنعتی گهرزمین

روابط عمومی و امور بین الملل

Goharzamin Mining and Industrial Company



GOHARZAMIN

MINING AND INDUSTRIAL COMPANY

گهرزمین نبض تپنده تولید و توسعه

آدرس : تهران بلوار آفریقا بلوار آرش غربی شماره ۱۲
کد پستی : ۱۹۱۷۷۴۴۵۳۱
تلفن : ۰۲۱-۵۷۶۲۳
فکس : ۰۲۱-۸۸۶۶۴۰۳۳
ایمیل : info@goharzamin.com

آدرس : سیرجان - کیلومتر ۵ جاده شیراز
صندوق پستی : ۵۷۱-۷۸۱۸۵
تلفن : ۰۳۴-۴۱۵۲۶۰۰۰
فکس : ۰۳۴-۴۱۵۲۶۹۹۹
ایمیل دبیرخانه : info@goharzamin.com

مجتمع
فولاد
آذرآبادگان
ارس

تولیدکننده مقاطع فولادی
در ابعاد ۱۳۰*۱۳۰ و ۱۵۰*۱۵۰

www.azarabadegan-aras.com

info@azarabadegan-aras.com

041 51 55

041 366 79 000

محسن مصطفی‌پور، مدیرعامل مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»:

آماده حضور قدرتمند در بازار سرمایه هستیم

◀ پیشرفت قابل توجه پروژه گندله‌سازی

مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز، یکی از برترین تولیدکنندگان آهن اسفنجی در کشور به شمار می‌آید که علاوه بر تولید آهن اسفنجی با کیفیت عالی، به تازگی تولید ۸۰۰ هزار تن بیلت فولادی را آغاز کرده و به دنبال احداث کارخانه گندله‌سازی با ظرفیت ۲,۵ میلیون تن در سال جهت تکمیل زنجیره فولاد است. در همین راستا، خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» گفت‌وگویی با محسن مصطفی‌پور، مدیرعامل مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز تدارک دیده است که متن کامل آن را در ادامه می‌خوانید:

معضل، هزینه‌های هنگفتی را به شرکت‌های فولادی به ویژه تولیدکنندگان آهن اسفنجی تحمیل کرده و کاهش قابل توجه حاشیه سود صنعت فولاد را به همراه داشته است.

◀ مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز چه اقداماتی در حوزه منابع انسانی در دو سال اخیر انجام داده است؟

ما معتقدیم که نیروی انسانی، یکی از مهم‌ترین پراهمیت‌ترین منابع در هر بنگاه اقتصادی به شمار می‌آید و بهره‌وری مناسب سرمایه انسانی، تاثیر قابل توجهی بر عملکرد نهایی سازمان خواهد گذاشت. از آنجایی که عملکرد هر یک از افراد، تاثیر مستقیم بر بهره‌وری کلی یک سازمان می‌گذارد، در این مجتمع برنامه‌های متعددی برای بهبود کارایی و ارتقای سطح بهره‌وری نیروی انسانی همچون آموزش در نظر گرفته شده است. مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز با توجه به راه‌اندازی پروژه فولادسازی و همچنین پروژه‌هایی که در دست اقدام دارد، تمهیدات لازم برای آموزش نیروی انسانی کارآمد و با مهارت فنی بالا را در دستور کار خود قرار داده است. در این راستا، ابتدا کارکنان از طریق آزمون‌های استخدامی گزینش می‌شوند و پس از قبولی در آزمون، آموزش‌های لازم به آن‌ها داده خواهد شد. برای مثال، آزمون استخدامی پرسنل فولادسازی مجتمع با همکاری دانشگاه شیراز در

واحدت واحد گندله‌سازی با ظرفیت تولید سالانه دو میلیون و ۵۰۰ هزار تن گندله نیز در دستور کار قرار گرفت و خوشبختانه این پروژه با پیشرفت فیزیکی قابل توجهی در پایان نیمه نخست سال جاری همراه بوده است.

◀ در حال حاضر تولیدکنندگان فولاد کشور با چه چالش‌های عمده‌ای مواجه هستند؟

توسعه متوازن زنجیره فولاد طی سالیان اخیر، متأسفانه کمتر مورد توجه دولت و سازمان‌های ذی‌ربط قرار گرفته و این مسئله، ریسک تامین سنگ آهن برای واحدهای فعال در زنجیره فولاد را افزایش داده است. با تداوم روند فعلی و عدم توسعه معدن‌کاری به ویژه اکتشافات، بدون شک تامین خوراک مورد نیاز شرکت‌های فولادی در آینده به چالشی بزرگ تبدیل خواهد شد. با توجه به اینکه گاز به عنوان خوراک و ماده اولیه تولید آهن اسفنجی مورد استفاده قرار می‌گیرد، عدم تامین پایدار گاز صنایع فولادی به ویژه در واحدهای احیا مستقیم، یکی دیگر از مهم‌ترین چالش‌های این صنعت به شمار می‌آید. صنعت فولاد کشور در سال‌های اخیر علاوه بر معضل محدودیت تامین گاز، با مشکلاتی در زمینه تامین برق در روزهای گرم سال نیز مواجه بوده است. علاوه بر این، قیمت حامل‌های انرژی به ویژه گاز طی چند سال اخیر افزایش یافته که این

◀ در خصوص تاریخچه و وضعیت پروژه‌های مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز توضیحاتی ارائه بفرمایید.

مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز، یکی از هشت طرح استانی تولید آهن اسفنجی و فولادسازی در کشور به شمار می‌آید که در سال ۱۳۸۶ با هدف تمرکززدایی از تولید فولاد توسط شرکت ملی فولاد ایران (به نمایندگی از ایمدرو) در شهرستان نی‌ریز پایه‌گذاری شد. در سال ۱۳۹۲، عملیات احداث واحد احیا مستقیم این مجتمع با ظرفیت تولید سالانه ۸۰۰ هزار تن آهن اسفنجی بر پایه فناوری ایرانی پرد و با مشارکت ۶۵ درصدی هلدینگ صنایع و معادن غدیر آغاز شد و این پروژه در سال ۱۳۹۶ به بهره‌برداری رسید. در حال حاضر مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز به عنوان یکی از برترین تولیدکنندگان آهن اسفنجی در کشور شناخته شده و محصول تولیدی این شرکت با کیفیت عالی در بورس کالای ایران، عرضه و تماماً معامله می‌شود. فاز نخست پروژه فولادسازی غدیر نی‌ریز با ظرفیت تولید ۸۰۰ هزار تن بیلت فولادی در سال، پس از یک وقفه طولانی ۱۶ ساله و با اتخاذ تدابیر لازم و افزایش سرعت اقدامات تکمیلی طی دو سال اخیر، سرانجام در اردیبهشت ماه سال جاری طی مراسمی با حضور مقامات کشوری، لشکری و استانی به بهره‌برداری رسید. همچنین با توجه به تولید بیلت و آهن اسفنجی در این مجتمع، اقدامات لازم برای تکمیل زنجیره فولاد

خرداد ماه سال گذشته برگزار شد و نفرات برگزیده این آزمون پس از گذراندن مصاحبه‌های تخصصی و روان‌شناختی و کسب امتیازات لازم، به مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز معرفی شدند. در ادامه آموزش‌های لازم به منظور تقویت کیفی برگزیدگان جهت فعالیت در کارخانه فولادسازی، طی تفاهم‌نامه‌ای با شرکت فولاد مبارکه در مجموعه فنی و مهندسی فولاد مبارکه ارائه شد. لازم به ذکر است که علاوه بر آموزش نیروهای جدیدالاستخدام، همواره عملکرد نیروهای انسانی شاغل در مجتمع به صورت مستمر، پایش و برنامه‌های لازم برای بهبود عملکرد آن‌ها تدوین و پیاده‌سازی می‌شود زیرا این مسئله باعث خواهد شد تا افراد با دریافت بازخوردهای لازم از عملکرد خود، در راستای اهداف و برنامه‌های سازمان گام بردارند. همچنین با توجه به وجود خطرات احتمالی در کارخانجات فولادی، همواره در راستای ایجاد و بهبود زیرساخت‌های حوزه بهداشت، ایمنی و محیط‌زیست (HSE) گام برداشته‌ایم و استقرار واحدهای اورژانس و آتش‌نشانی برای ایجاد بالاترین سطح ایمنی، از جمله اقداماتی است که در حوزه (HSE) انجام داده‌ایم و همواره در تلاش هستیم که سطح استانداردهای خود در این حوزه را افزایش دهیم.

◀ در خصوص اقدامات مجتمع در راستای حفظ محیط زیست و همچنین مسئولیت‌های اجتماعی توضیحاتی ارائه بفرمایید.

احداث تصفیه‌خانه فاضلاب صنعتی، یکی از پروژه‌های مهمی است که در این راستا در دستور کار مدیریت جدید مجتمع قرار گرفت. تا نیمه نخست سال ۱۴۰۰، مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز هیچ اقدامی در این زمینه انجام نداده بود اما طی دو سال اخیر، عملیات اجرایی و تامین برخی تجهیزات مورد نیاز وارداتی علی‌رغم مشکلات ناشی از تحریم به سرعت پیش رفت. این پروژه نه تنها الزامات زیست‌محیطی مجتمع را برآورده می‌سازد بلکه اقدام ارزشمندی در راستای ایفای مسئولیت اجتماعی نیز به شمار می‌آید. علاوه بر این، در راستای ادای دین به محیط زیست اطراف، مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز احداث ۲۵ هکتار فضای سبز با تکیه بر گیاهان مقاوم به خشکی

و سازگار با اقلیم منطقه و احداث ۱۰ هکتار فضای سبز در محوطه مجتمع را در دستور کار قرار داده است. ایجاد کمربند سبز برای مهار باد با تکیه بر گیاهان مقاوم به خشکی و سازگار با اقلیم منطقه و مشارکت در نگهداشت ۵۰ هکتار باغ دانشگاه آزاد نی‌ریز، مشارکت در بهبود چرخه آب منطقه و تهیه طرح توجیهی فنی و اقتصادی فروش پساب تصفیه‌خانه شهر نی‌ریز به روش بیع متقابل و مشارکت در احداث یک خط لوله آب به طول ۱۰ کیلومتر از سد چشمه عاشق جهت دسترسی پایدار مردم منطقه به آب آشامیدنی، از دیگر اقدامات مجتمع در این حوزه به شمار می‌آیند. در حالی که قرار بود آب مورد نیاز پروژه فولادسازی مجتمع از این چشمه تامین شود اما در راستای ایفای مسئولیت‌های اجتماعی خود، ترجیح دادیم این آب در اختیار مردم منطقه قرار بگیرد تا نیازهای کشاورزی آن‌ها مرتفع شود. مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز در راستای عمل به مسئولیت‌های اجتماعی خود، اقدامات بسیاری در حوزه بهداشتی، درمانی، فرهنگی و ورزشی در سطح منطقه انجام داده است که از جمله می‌توان به خرید یک دستگاه

(MRI) برای بیمارستان شهدای سلامت نی‌ریز و احداث مجموعه فرهنگی و ورزشی سردار شهید حاج قاسم سلیمانی در زمینی به مساحت هفت هکتار اشاره کرد.

◀ آیا شاهد حضور مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز در بورس تا پایان سال جاری خواهیم بود؟
ما با هدف تامین مالی برای اجرای پروژه‌های در دست اجرا و تثبیت حضور در زنجیره ارزش صنعت فولاد کشور، ارتقای شفافیت مالی و سودآوری بیشتر برای سهام‌داران، آماده ورود به بازار سرمایه هستیم و پس از برگزاری نخستین نشست خود با مسئولان سازمان بورس در مهر ماه سال جاری، نخستین گام عملیاتی برای پذیرش در این سازمان را برداشیم. امیدواریم با اخذ مجوزهای لازم از سهام‌داران و مساعدت سازمان بورس، به زودی روند ارزیابی دارایی‌ها و بررسی و تایید صورت‌های مالی شرکت، تکمیل شده و شاهد درج نماد مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز در تابلوهای معاملاتی بازار سرمایه باشیم.





فولاد کاوہ جنوب کیش نامہ اقتصادی و صنعتی

کشور صنعت فولاد ساز نامہ

شرکت فولاد کاوہ جنوب کیش

SKS
South Kaveh Steel Co.



دفتر تهران: میدان آرژانتین، خیابان احمد قصیر، خیابان بخارست ۸، پلاک ۳ - تلفن: ۰۲۱ ۸۸ ۵۰ ۲۶ ۸۰ - ۰۲۱ ۸۶ ۰۴ ۷۷ ۳۵ - دورنگار: ۰۲۱ ۸۶ ۰۴ ۳۲ ۷۴ - کد پستی: ۱۵۱۴۷۱۴۱۱۴

کارخانه بندرعباس، کیلومتر ۱۳ بزرگراه شهید رجایی، منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس - تلفن: ۰۷۶-۳۳۵۳۰۲۸۰ - ۰۷۶-۳۱۹۱۰۰۰۰ - فکس: ۰۷۶-۳۳۵۳۰۳۳۸ - کد پستی: ۷۹۱۷۱۷۵۸۷۶

شرکت جهان فولاد سیرجان

Sirjan Jahan Steel Company (SJSCO)

با جهانی از باور، آینده میهنمان را
به استحکام فولاد خواهیم ساخت



● آهن اسفنجی

● بریکت

● شمش فولادی

● میلگرد

در راستای تامین برق صنایع فولادی کشور،

میدکو با احداث نیروگاه ۴۵۰ مگاواتی خوش درخشید

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت مادر تخصصی توسعه معادن و صنایع معدنی خاورمیانه (میدکو)، صنایع فولادی یکی از بزرگ‌ترین و مهم‌ترین بخش‌های تولیدی کشور محسوب می‌شوند و حدود ۳۰ درصد از تولید خالص ملی (GDP) را در اختیار دارند. طبق آمارهای رسمی، ارزش افزوده صنعت فولاد، سالانه به ۲۰ میلیارد دلار می‌رسد و صنایع فولادی برای ایجاد این میزان ارزش افزوده، سالانه ۲۰ میلیارد کیلووات ساعت برق مصرف می‌کنند. وجود ظرفیت نیروگاهی ۶ هزار مگاواتی در صنعت فولاد، شرکت‌های بزرگ خصوصی و شبه دولتی در این حوزه را برای تولید برق و کاهش بار انرژی از روی دوش دولت ترغیب می‌کند.

بیش از سه هزار میلیارد تومان کاهش تولید و ارزش محصولات را در پی دارد و خسارت‌های سنگینی را به صنایع فولادی وارد می‌کند. پیامدهای این خسارت‌های سنگین علاوه بر صنایع، دامن‌گیر سهام‌داران و حتی دولت شده و تولید، صادرات و ارزآوری در این صنعت را تحت الشعاع قرار می‌دهد. کاهش ارزآوری در سال‌هایی که کشور با تشدید تحریم‌های نفتی روبه‌روست و سیاست کاهش اتکا به صادرات نفت را در پیش گرفته است، روی بودجه سالانه تأثیر می‌گذارد و کسری بودجه را تشدید می‌کند.

با توجه به خسارت‌های وارد شده به صنعت فولاد و همچنین اقتصاد غیرنفتی کشور، برنامه ایجاد ظرفیت ۱۰ هزار و ۵۳۶ مگاواتی برق با همکاری فولادسازان در فاز نخست به اجرا درآمد و در فاز دوم نیز تولید پنج هزار مگاوات برق توسط بخش خصوصی و صنایع فولادی در دستور کار قرار گرفت اما هنوز هیچ یک از شرکت‌های مذکور نتوانسته‌اند واحد نیروگاه‌های خود را به

پویا انرژی، فولاد خوزستان و فولاد سترگ پارس شرق، این تفاهم‌نامه مشترک را با وزارت نیرو و صمت امضا کردند و قرار شد تا سال ۱۴۰۴، این شرکت‌ها ۱۴ واحد نیروگاه برق را وارد شبکه سراسری کنند.

حالا با گذشت حدود دو سال از انعقاد تفاهم‌نامه مذکور و در آستانه سومین سال مسئولیت دولت سیزدهم، نه تنها هیچ یک از واحدهای نیروگاهی در صنایع فولادی و معدنی به اتمام نرسیده است بلکه برخی از شرکت‌های فوق‌الذکر که تفاهم‌نامه امضا کرده‌اند، طرح اجرایی برای احداث نیروگاه برق حرارتی در واحدهای خود ندارند. در چنین شرایطی، اخیراً توافق دیگری میان انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران با وزارت نیرو مبنی بر احداث پنج هزار مگاوات نیروگاه جدید توسط بخش خصوصی فولاد انجام شده؛ در حالی که تفاهم‌نامه قبلی هنوز به سرانجام نرسیده است.

با نگاهی به آمارهای منتشر شده از سوی فولادسازان، اعمال محدودیت و قطع برق در واحدهای تولیدی فولاد طی یک هفته تا ۱۰ روز،

کمبود منابع انرژی و قطعی برق طی سال‌های اخیر، به یکی از چالش‌های بزرگ صنایع به ویژه صنایع انرژی بر مانند فولاد تبدیل شده است؛ البته قطعی گاز در زمستان هم دردسرساز دیگری برای صنایع تولیدی محسوب می‌شود که بر میزان تولید، فروش و صادرات تأثیر منفی می‌گذارد. بر همین اساس و برای تامین بخشی از برق مورد نیاز صنایع، دولت سیزدهم در پاییز سال ۱۴۰۰ به چاره‌اندیشی افتاد و با همکاری وزارت صنعت، نیرو و صنایع فولادی، تفاهم‌نامه ساخت ۱۴ نیروگاه حرارتی با ظرفیتی بالغ بر ۱۰ هزار مگاوات برق را به امضا رساند.

این تفاهم‌نامه در روز ۱۹ مهر ۱۴۰۰ در حالی امضا شد که قرار بود با سرمایه‌گذاری شرکت‌های بزرگ صنعتی و معدنی کشور، ۱۰ هزار مگاوات برق طی چهار سال وارد شبکه سراسری شود. شرکت‌های فولاد مبارکه اصفهان، فولاد هرمزگان، فولاد کوه جنوب کیش، آلومینیوم مهدی، ملی صنایع مس ایران، معدنی و صنعتی چادرملو، معدنی و صنعتی گل‌گهر، ایرالکو، آلومینیوم ایران، توسعه آب آسیا،



با تجمیع موارد فوق، این گونه استنتاج می شود که با گذشت حدود دو سال از امضای تفاهم نامه ساخت نیروگاه توسط شرکت های بزرگ صنعتی، معدنی و فولادی کشور، هنوز هیچ شرکتی نتوانسته است به تعهدات خود در این زمینه به صورت کامل عمل کند. علی رغم اینکه شرکت مادر تخصصی توسعه معادن و صنایع معدنی خاورمیانه (میدکو) در میان ۱۴ شرکت فولادی که برای ساخت نیروگاه برق حرارتی متعهد شده اند، قرار ندارد اما در سال ۱۴۰۱ توانست با استفاده از توان داخلی شرکت های زیر مجموعه خود، یک واحد نیروگاه ۴۵۰ مگاواتی سیکل ترکیبی مدرن در کلاس F را احداث و به شبکه سراسری برق متصل کند. به این ترتیب، میدکو بدون کمک گرفتن از شرکت های پیمانکار مجری ساخت نیروگاه مانند شرکت مپنا توانسته است تمامی مراحل طراحی، ساخت، واردات تجهیزات و راه اندازی نیروگاه ۴۵۰ مگاواتی خود را اجرایی کرده و به بهره برداری برساند و بر همین اساس، میدکو را باید تجلی کامل صنعت فولاد کشور در اجرای شعارهای خودکفایی، رشد تولید، اشتغال زایی و دانش بنیان دانست.

وزارتخانه های نیرو، صمت و نفت، مجوز ساخت نیروگاه های فولاد مبارکه، آلومینیوم المهدی، گل گهر، لامرد، پویا انرژی و فولاد خوزستان نیز صادر و گروه مپنا به عنوان پیمانکار احداث واحدهای نیروگاهی نیز تاکنون ساخت بیش از یک هزار و ۵۰۰ مگاوات از کل سهم صنایع را متعهد شده است. نیروگاه سیکل ترکیبی ۹۱۳ مگاواتی لامرد در استان فارس، مشتمل بر دو واحد گازی و یک واحد بخار از سال ۱۳۹۱ تاکنون در دست احداث است. پست های ۴۰۰ و ۲۳۰ کیلوولت با دو خط منشعب از نیروگاه عسلویه به طول ۴۶ کیلومتر در این منطقه در دست احداث است که در صورت بهره برداری، ۵۲۰ مگاوات برق مورد نیاز سالکو به عنوان بزرگترین مجتمع تولید آلومینیوم در جنوب استان فارس (منطقه ویژه اقتصادی لامرد) را تامین خواهد کرد. در همین راستا، شرکت فولاد مبارکه اصفهان با شرکت مپنا، قرارداد احداث نیروگاه سیکل ترکیبی را منعقد کرده و شرکت ملی صنایع مس ایران نیز قرار است یک واحد نیروگاه گازی با ظرفیت ۴۰ مگاواتی را به صورت (EPC) در مجموعه ذوب و پالایش خاتون آباد واقع در مجتمع مس شهر بابک احداث کند.

مرحله بهره برداری برسانند و وارد شبکه سراسری کنند. احداث نیروگاه برق، به زیرساخت ها و تجهیزات زیادی نیاز دارد و سرمایه گذاری واحدهای صنعتی و معدنی با هدف تامین پایدار برق، نیازمند سرمایه گذاری های بزرگی است. با نگاهی به برنامه های ساخت نیروگاه توسط واحدهای صنعتی و معدنی طی سال های اخیر، می توان امیدوار بود که تا یکی دو سال آینده، بخشی از برق مصرفی صنایع توسط شرکت ها تولید خواهد شد و کمبود برق به ویژه در فصل تابستان به حداقل خواهد رسید. به این ترتیب، مشکل کاهش تولید، فروش و صادرات واحدهای صنعتی و معدنی و به ویژه فولادسازان رفع خواهد شد. بر اساس اطلاعات منتشر شده از سوی انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران و طبق آخرین اخبار T قرار بود دو واحد نیروگاهی در مجموع به میزان ۳۶۶ مگاوات در تابستان امسال وارد مدار شوند که تاکنون انجام نشده و یا خبری مبنی بر اتمام این پروژه های نیروگاهی منتشر نشده است. این نیروگاه ها واقع در استان های اصفهان، هرمزگان، یزد، کرمان، فارس، سمنان و خوزستان است. همچنین با پیگیری و هماهنگی بین



احترام به زندگی، تعهد به آیندگان



MIDHCO



IRANIAN BABAK COPPER CO.

شرکت بابک مس ایرانیان

پیشرو در صنعت سبز

www.ibcco.midhco.com



شرکت فولاد بوتیای ایرانیان

**Butia Iranian Steel Company
(BISCO)**

کاهش فوق‌العاده
مصرف آب و انرژی

تولید مقاطع فولادی
با کیفیت بالا
مطابق استانداردهای ملی و
بین‌المللی

پیلاده‌سازی اقتصاد چرخشی
در زنجیره تأمین



✓ کارخانه کنسانتره سنگ آهن به ظرفیت تولید ۲/۵ میلیون تن در سال

✓ کارخانه گندله‌سازی آهن به ظرفیت تولید ۲/۵ میلیون تن در سال

✓ کارخانه احیاء مستقیم آهن به ظرفیت ۲ میلیون تن در سال

✓ کارخانه فولادسازی به ظرفیت ۱/۵ میلیون تن شمش فولادی در مقاطع ۱۳۰×۱۳۰ و ۱۵۰×۱۵۰ و ۲۰۰×۲۰۰ و...

در انواع فولادهای ساختمانی و کیفی بر اساس سفارش مشتری

✓ نیروگاه ۴۵۰ مگاواتی سیکل ترکیبی به منظور تولید برق پایدار

✓ سرمایه‌گذاری و آغاز فعالیت‌های زود هنگام اجرای پروژه احداث نیروگاه خورشیدی ۴۰۰ مگاواتی

✓ سرمایه‌گذاری و اجرای طرح تصفیه‌خانه و شبکه جمع‌آوری فاضلاب شهر کرمان

✓ توسعه و نگهداشت فضای سبز به وسعت ۱۶۰۶ هکتار



نقش هوش مصنوعی در روابط عمومی شرکت‌ها چیست؟

رویکردی به تحولات جدید در ارتباطات سازمانی

هوش مصنوعی به عنوان یکی از فناوری‌های نوظهور و قدرتمند در دنیای امروز، نقش مهمی در تغییر روابط عمومی سازمان‌ها ایفا می‌کند. بر همین اساس بررسی تاثیرات و جایگاه هوش مصنوعی در دامنه روابط عمومی و تحولاتی که در این زمینه رخ می‌دهد و همچنین راهکارها و چالش‌هایی که با توجه به گسترش هوش مصنوعی در این حوزه به وجود آمده، بسیار حائز اهمیت است. در دنیای پویا و پیچیده امروزی، سازمان‌ها با تحولات سریع و تغییرات مداوم در روابط عمومی مواجه هستند. در همین راستا و به منظور افزایش کارایی و اثربخشی ارتباطات سازمانی، از تکنولوژی‌های نوظهوری نظیر هوش مصنوعی بهره‌برداری می‌شود.



یادداشت: آرمن مرادی
مدیر روابط عمومی شرکت صنعت فولادشادگان

تاریخچه هوش مصنوعی

هوش مصنوعی (AI)، یکی از زمینه‌های پیشرو و بزرگ‌ترین انقلاب‌های تکنولوژیکی در دنیای مدرن است. تاریخچه هوش مصنوعی به دهه‌ها پیش از امروز برمی‌گردد و از آغاز تحقیقات در این حوزه تا پیشرفت‌های چشمگیر اخیر، تکاملی چشمگیر را نشان می‌دهد. در دهه ۱۹۵۰، تلاش‌های اولیه در توسعه هوش مصنوعی آغاز شد. شکل‌گیری مدل‌های منطقی و برنامه‌نویسی اولیه به منظور شبیه‌سازی فعالیت‌های ذهنی انسانی، از اوایل این دهه انجام پذیرفت. در این دوران، تعریف هوش مصنوعی ارتباط علوم کامپیوتر و منطق را مشخص می‌کرد.

در دهه‌های بعدی، توسعه هوش مصنوعی به تجزیه و تحلیل داده‌های بزرگ و توسعه الگوریتم‌های یادگیری ماشینی منجر شد. این تکنولوژی‌ها، باعث پیشرفت‌های عظیمی در حوزه هوش مصنوعی شدند و امکاناتی همچون پردازش زبان طبیعی و بینایی ماشینی را به ارمغان آوردند. در دهه‌های اخیر، با رشد سریع داده‌ها و توانایی افزایشی

کامپیوترها، هوش مصنوعی به یکی از مهم‌ترین و موثرترین حوزه‌های تحقیقاتی و کاربردی در دنیا تبدیل شده است. از هوش مصنوعی در زمینه‌های مختلفی نظیر پزشکی، خودروسازی، مالی و روابط عمومی استفاده می‌شود و به یکی از عوامل کلیدی تغییرات اجتماعی و اقتصادی تبدیل شده است.

دلایل توجه ویژه به هوش مصنوعی طی سالیان اخیر

هوش مصنوعی (AI) به دنبال عوامل کلیدی متعددی طی سال‌های اخیر، مورد توجه فراوانی قرار گرفته است که از جمله می‌توان به موارد زیر اشاره کرد:

- پیشرفت فناوری: پیشرفت‌های زیادی در فناوری‌های مرتبط با هوش مصنوعی مانند پردازش تصویر، یادگیری عمیق، شبکه‌های عصبی مصنوعی و پردازش زبان طبیعی رخ داده است. این پیشرفت‌ها، توانایی‌های جدیدی در تحلیل داده‌های پیچیده و ایجاد سیستم‌های هوش مصنوعی قدرتمندتر را فراهم کرده‌اند.

- کاربردهای گسترده: هوش مصنوعی در انواع مختلفی از صنایع و کاربردها مورد استفاده قرار می‌گیرد؛ از جمله پزشکی، خودروهای هوش مصنوعی، تجارت الکترونیک، مالی، رباتیک، بازی‌های ویدئویی و موارد دیگر. این تنوع در کاربردها باعث شده است که هوش مصنوعی، جزو تمرکز علمی و صنعتی بسیاری از حوزه‌ها باشد.

- داده بزرگ: انبوهی از داده‌های دیجیتالی توسط سازمان‌ها و افراد جمع‌آوری می‌شود. این داده‌ها به عنوان سوخت برای الگوریتم‌های هوش مصنوعی عمل می‌کنند. افزایش تعداد داده‌ها و دسترسی به آن‌ها، باعث توسعه مدل‌های مبتنی بر داده و بهبود توانایی‌های هوش مصنوعی شده است.

- سرعت پردازش: توانایی‌های پردازشی کامپیوترها به شدت افزایش یافته است. پردازنده‌های قوی و تعداد بالا از عملیات موازی، باعث اجرای سریع‌تر الگوریتم‌های هوش مصنوعی شده و به توسعه پروژه‌های بزرگ مبتنی بر (AI) کمک کرده است.

- تأثیر اقتصادی: بسیاری از شرکت‌های فناوری

بزرگ‌واستارت‌آپ‌ها، سرمایه‌گذاری قوی در توسعه هوش مصنوعی انجام داده‌اند. آن‌ها به دنبال بهبود عملکرد و کاربردهای مختلف برای سازمان‌ها و مشتریان خود هستند.

● آگاهی عمومی: افزایش آگاهی عمومی از توانایی‌ها و محدودیت‌های هوش مصنوعی، باعث توجه بیشتر مردم به این فناوری شده است. انتشار گستره اخبار و رویدادهای مرتبط با (AI) در رسانه‌ها و شبکه‌های اجتماعی، دیدگاه عمومی نسبت به این موضوع را فراهم کرده است.

به طور کلی، ترکیب این عوامل منجر به افزایش توجه و توسعه هوش مصنوعی در سال‌های اخیر شده و این فناوری به عنوان یک عامل کلیدی در تحولات فناوری و اقتصاد جهانی مورد توجه قرار گرفته است. روابط عمومی مدرن و کارآمد به عنوان یک عرصه حیاتی در جوامع معاصر تشخیص داده می‌شود که به کمک استراتژی‌ها، فرایندها و تکنیک‌های متنوع، ارتباطات موثری را بین یک سازمان یا نهاد و مخاطبان خود از جمله مشتریان، رسانه‌ها، جامعه و سایر ذی‌نفعان، ایجاد و تقویت می‌کند. روابط عمومی در دنیای امروز با توجه به تغییرات سریع در فناوری، فرهنگ و رسانه‌ها به یک فرایند پیچیده و بسیار متنوع تبدیل شده است.

هوش مصنوعی (AI)، یکی از زمینه‌های پیشرو و بزرگ‌ترین انقلاب‌های تکنولوژیکی در دنیای مدرن است. تاریخچه هوش مصنوعی به دهه‌ها پیش از امروز برمی‌گردد و از آغاز تحقیقات در این حوزه تا پیشرفت‌های چشمگیر اخیر، تکاملی چشمگیر را نشان می‌دهد

روابط عمومی‌های مدرن از تنوع و چندگانگی در رسانه‌ها و وسایل ارتباطی بهره می‌برند. این مسئله شامل رسانه‌های اجتماعی، وبلاگ‌ها، رسانه‌های سنتی و محتوای چندرسانه‌ای می‌شود. در راستای مدیریت بحران، روابط عمومی‌های کارآمد باید آمادگی داشته باشند تا در مواجهه با بحران‌ها و وقوع مسائل نامطلوب، سریعاً و با اثربخشی عمل کنند و از تأثیرات منفی بر سازمان جلوگیری کنند. در زمینه شفافیت و اخلاقیات، روابط عمومی‌های مدرن به شفافیت و اخلاقیات در ارتباطات توجه ویژه‌ای دارند. آن‌ها سعی می‌کنند تا اطلاعات را به درستی و به نفع عموم منتشر کنند و از تبلیغات تقلبی و رفتارهای نادرست پرهیز کنند. در راستای اندازه‌گیری و ارزیابی، روابط عمومی‌های مدرن از ابزارهای اندازه‌گیری و ارزیابی برای اندازه‌گیری اثربخشی فعالیت‌های خود استفاده می‌کنند و در صورت نیاز، تغییرات و بهبودهای لازم را اعمال می‌کنند. به طور خلاصه، روابط عمومی‌های مدرن و کارآمد تلاش می‌کنند تا ارتباطات سازمانی را بهبود بخشند؛ مخاطبان را به خوبی بشناسند و نیازها و ترجیحات آن‌ها را در نظر بگیرند و به شیوه‌های شفاف و اخلاقی عمل کرده تا اعتماد عمومی را برقرار کنند.

■ تأثیرات هوش مصنوعی در روابط عمومی

هوش مصنوعی، قادر به تجزیه و تحلیل دقیق داده‌های بزرگ و پیچیده است که در تصمیم‌گیری‌های روابط عمومی و ایجاد استراتژی‌های موثر مورد استفاده قرار می‌گیرد (پردازش داده‌های بزرگ و تجزیه و تحلیل)؛ ضمن اینکه الگوریتم‌های هوش مصنوعی می‌توانند رویدادها و تغییرات آینده را پیش‌بینی و به سازمان‌ها در مدیریت موثر روابط عمومی کمک کنند (پیش‌بینی رویدادها). همچنین هوش مصنوعی می‌تواند در پشتیبانی مشتریان و پاسخ به سوالات آن‌ها به صورت خودکار و به سرعت عمل کند (پاسخ به مشتریان) و علاوه بر کمک به تشخیص ترجیحات و نیازهای مشتریان، ارتباطات را به صورت شخصی‌سازی شده ارائه دهد (تعاملات شخصی‌سازی شده).

■ ویژگی‌ها و اصول اساسی روابط عمومی مدرن و کارآمد

ویژگی‌ها و اصول اساسی روابط عمومی مدرن و کارآمد شامل استراتژی موثر، تبادل اطلاعات، تنوع در رسانه‌ها، مدیریت بحران، شفافیت و اخلاقیات و اندازه‌گیری و ارزیابی است. در استراتژی موثر، روابط عمومی‌های مدرن به شیوه‌های جدیدی به منظور تعیین اهداف و استراتژی‌های خود می‌پردازند و این استراتژی‌ها بر اساس تحلیل دقیقی از مخاطبان و محیط اجتماعی تدوین می‌شوند. در زمینه تبادل اطلاعات، روابط عمومی‌های کارآمد تأکید بر دوطرفه بودن ارتباط دارند. آن‌ها اطلاعات را به طور موثر به مخاطبان منتقل می‌کنند و همچنین با گوش دادن به بازخورد مخاطبان، بهبود مستمری را در فرایند ارتباطات اعمال می‌کنند. در حوزه تنوع در رسانه‌ها،

■ راهکارها و مزایا

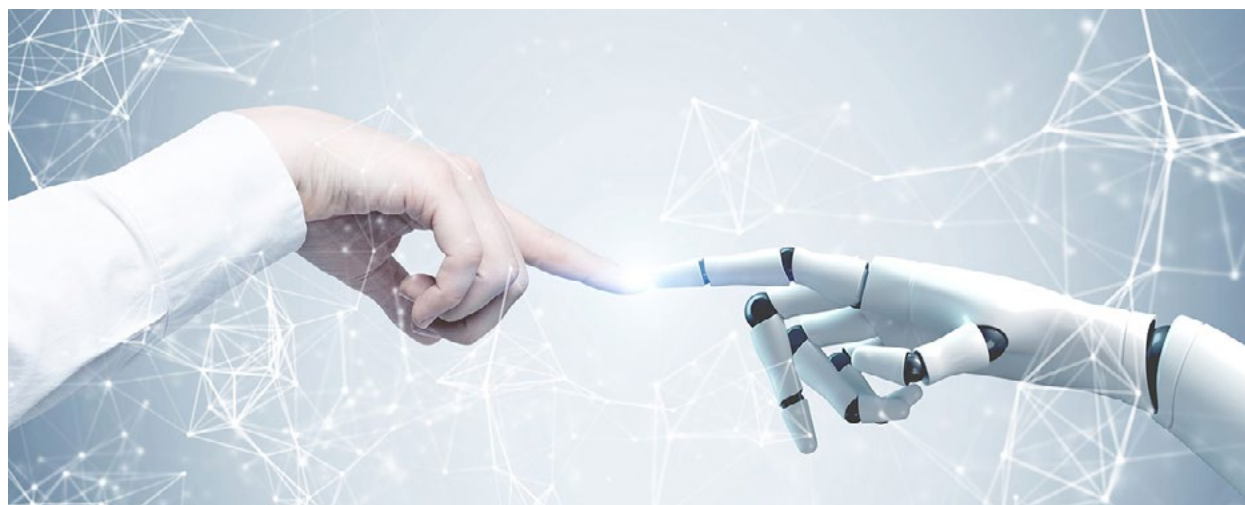
در ارتباط با راهکارها و مزایای موجود در این حوزه می‌توان به موارد زیر اشاره کرد:

- تحلیل دقیق داده‌ها: هوش مصنوعی به تحلیل دقیق داده‌ها و شناخت الگوهای مشتریان کمک می‌کند و به سازمان‌ها، اطلاعات معتبری برای ایجاد استراتژی‌های موثر روابط عمومی ارائه می‌دهد.
- پیش‌بینی موثر: توانایی پیش‌بینی رویدادها و تغییرات را داشته و به سازمان‌ها کمک می‌کند تا با روابط عمومی خود در مقابل مسائل آتی آماده شوند.
- توسعه تجربه کاربری: با تجزیه و تحلیل ترجیحات و نیازهای مشتریان، هوش مصنوعی می‌تواند تجربه کاربری بهبود یابد و مشتریان

ممکن است تأثیرات اجتماعی به همراه داشته باشد. آمارهای رسمی بسیاری از هوشمندسازی و استفاده از هوش مصنوعی در روابط عمومی کشورهای مختلف منتشر شده است که از جمله می‌توان به آمریکا، چین، انگلیس و آلمان اشاره کرد. طبق گزارش شرکت تحقیقاتی «Forrester» با عنوان آینده هوش مصنوعی در روابط عمومی، ۸۰ درصد از سازمان‌های آمریکایی تا سال ۲۰۲۳، از هوش مصنوعی در روابط عمومی استفاده خواهند کرد. شرکت تحقیقاتی «IDC» در گزارش خود با عنوان بازار هوش مصنوعی در روابط عمومی چین، تخمین زده بود بازار هوش مصنوعی در روابط عمومی این کشور در سال ۲۰۲۲، به ارزش

هوش مصنوعی برای بهبود کارایی و اثربخشی روابط عمومی خود استفاده می‌کنند. همچنین این گزارش‌ها توسط شرکت‌های تحقیقاتی معتبر تهیه شده‌اند و اطلاعات آن‌ها بر اساس نظرسنجی‌های انجام شده از مدیران روابط عمومی در سراسر جهان است. لازم به ذکر است که این آمارها، تنها نشان‌دهنده روند کلی استفاده از هوش مصنوعی در روابط عمومی بوده و ممکن است در برخی از کشورها یا صنایع، استفاده از هوش مصنوعی در روابط عمومی کمتر یا بیشتر از این آمارها باشد.

هوش مصنوعی به عنوان یک ابزار قدرتمند در بهبود ارتباطات سازمانی، دارای تأثیرات قابل توجهی است. با امکاناتی همچون تحلیل



را به خود جلب کند.

● مدیریت بهتر ارتباط با رسانه‌ها: هوش مصنوعی می‌تواند در مانیتورینگ رسانه‌ها و تشخیص خبرهای مرتبط با سازمان به صورت خودکار کمک کند.

چالش‌ها و مسائل اخلاقی تأثیرات هوش مصنوعی در روابط عمومی شامل حفظ حریم خصوصی، اختلافات فرهنگی و زبانی و تأثیر انسانی است. استفاده از داده‌های حساس مشتریان، نیاز به حفظ حریم خصوصی دقیق دارد و تفاوت‌ها در زبان و فرهنگ ممکن است مشکلاتی در تفاهم و ارتباط با مشتریان به وجود آورد. باید توجه داشت که هوش مصنوعی ممکن است منجر به جایگزینی برخی از وظایف انسانی در حوزه‌های روابط عمومی شود که

۱,۲ میلیارد دلار خواهد رسید. طبق گزارش شرکت تحقیقاتی «Gartner» با عنوان چشم‌انداز هوش مصنوعی در روابط عمومی، ۵۰ درصد از سازمان‌های انگلیسی تا سال ۲۰۲۳، از هوش مصنوعی برای مدیریت بحران استفاده خواهند کرد. طبق گزارش شرکت تحقیقاتی «Statista» با عنوان بازار هوش مصنوعی در روابط عمومی آلمان، تخمین زده شده بود بازار هوش مصنوعی در روابط عمومی این کشور در سال ۲۰۲۲ به ارزش ۷۰۰ میلیون دلار خواهد رسید.

این آمارها نشان می‌دهد که استفاده از هوش مصنوعی در روابط عمومی در سراسر جهان رو به افزایش است و سازمان‌ها در کشورهای مختلف از

دقیق داده‌ها، پیش‌بینی‌های دقیق، ارتباطات شخصی‌سازی شده و توسعه تجربه کاربری، هوش مصنوعی می‌تواند به بهبود تعاملات و تجربه‌های مشتریان کمک کند. با این حال، به مدیریت دقیق چالش‌ها و اطلاعات حریم خصوصی اساسی در این زمینه نیاز است تا از انتقال هوش مصنوعی به سازمان‌ها به نحو موثری بهره‌برداری شود. هوش مصنوعی هنوز در مراحل اولیه توسعه خود در روابط عمومی است اما پتانسیل زیادی برای تغییر در این حرفه وجود دارد؛ چراکه با استفاده صحیح از هوش مصنوعی، متخصصان روابط عمومی می‌توانند عملکرد خود را بهبود بخشند و تأثیر بیشتری بر مخاطبان خود بگذارند.

سرمایه گذاری فولاد مبارکه در حوزه بهبود فرآیندهای زیست محیطی



دهم اسفند
۱۳۷۶

کسب گواهینامه ISO14001 پس از اقدامات و سرمایه گذاری های گسترده



۸%

سهم فولاد مبارکه در تولید ناخالص داخلی بخش صنعت



۱/۵%

سهم فولاد مبارکه در تولید ناخالص داخلی (GDP)



۱ میلیارد دلار

میزان سرمایه گذاری فولاد در حوزه بهبود فرآیندهای زیست محیطی

اقدامات و دستاوردهای فولاد مبارکه در زمینه محیط زیست

به کارگیری استانداردهای ISO 14001:2015

استقرار نظام مدیریت محیط زیست

ایجاد نظام ها و فرایندهای مانوس با محیط زیست

تدوین برنامه پنج ساله اول ارتقای محیط زیست شرکت فولاد مبارکه

تهیه و تدوین دستورالعمل ها و گردشکارهای یکپارچه (EMSPR 012, EMSMA 012, EMSPR 013 و...) برای شناسایی جنبه ها و پیامدهای زیست محیطی

پایش پرتابل و آنلاین وضعیت آلایندهای در فولاد مبارکه

پیوند نظام مدیریت محیط زیست با نظام مدیریت کیفیت



پس از اولویت بندی جنبه ها و تعیین جنبه های بارز و همچنین ریسک و فرصت ها، اقدامات اصلاحی و پیشگیرانه تعریف می شود

اهداف محیط زیستی شرکت فولاد مبارکه

کاهش انتشار آلاینده ها به هوا

مدیریت جامع، هماهنگ و نظام مند منابع آبی

محافظت از تنوع زیستی

کاهش شدت مصرف انرژی

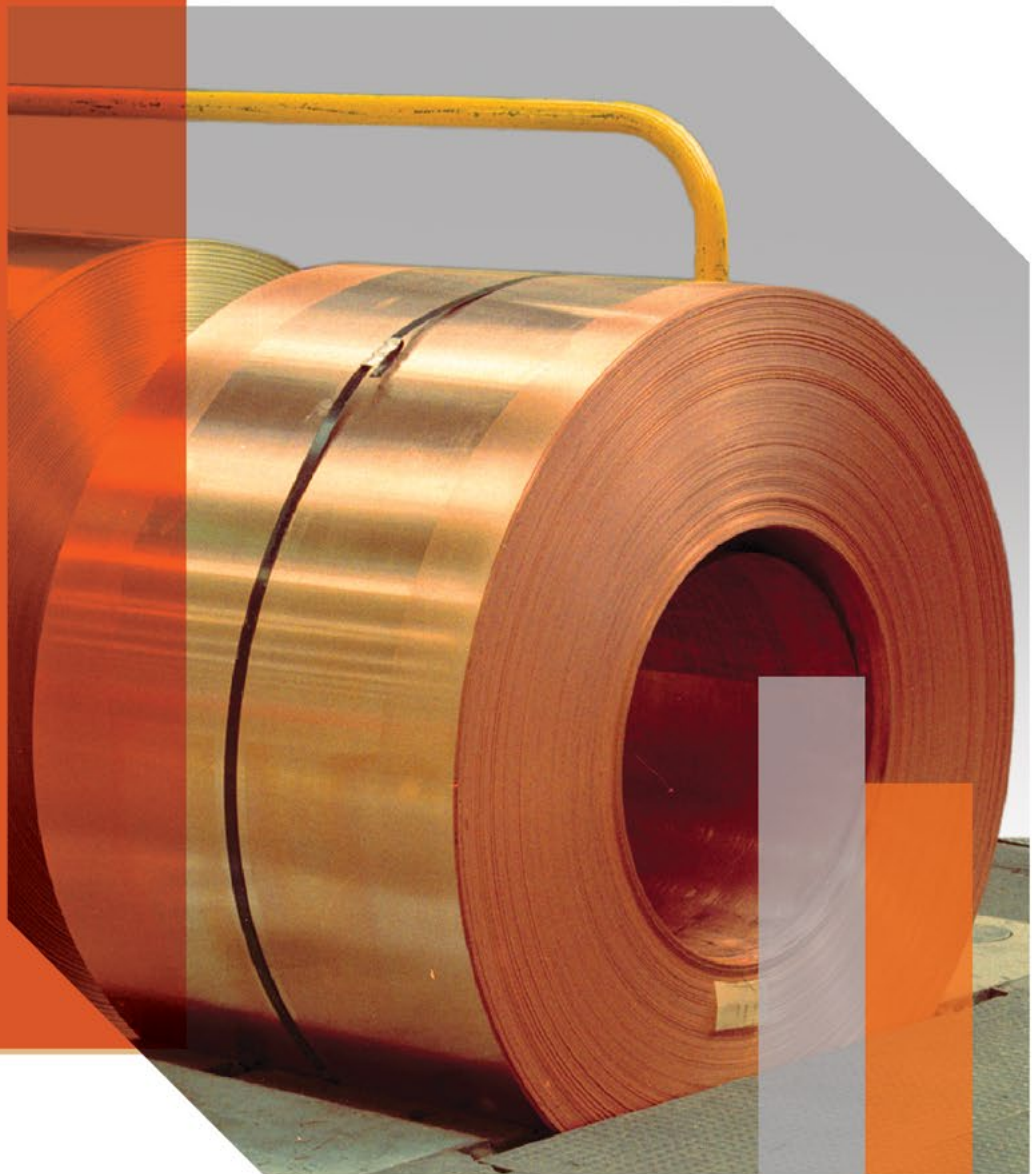
کاهش انتشار CO₂ در راستای دست یابی به فولاد کربن صفر

مدیریت محصولات جانبی و دست یابی به Zero Waste





شرکت صنایع مس شهید باهنر
Bahonar Copper Industries Co.



بزرگ‌ترین تولیدکننده محصولات
نیمه تمام‌مسی و آلیاژهای مس در خاورمیانه

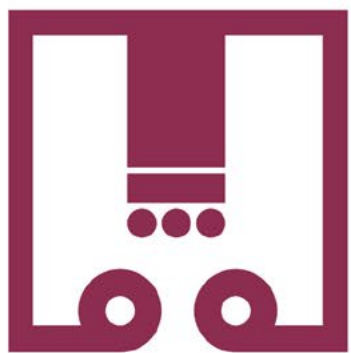
WWW.CSP.IR



کرمان، کیلومتر ۱۲ بزرگراه
آیت‌الله‌هاشمی رفسنجانی
(کرمان-باغین)



۰۳۴-۳۱۲۲۷۹۹۹



شرکت فولاد اقلید پارس
(سهامی خاص)

توزیع ثروت اشتغال آفرینی و رشد تولید



Eqlidsteel.ir

مشاور مدیرعامل شرکت مهندسی مشاور پیشگامان فولاد جنوب عنوان کرد:

مهندسی بهره‌برداری، مدل نوین صنعت داری فولاد

مشاور مدیرعامل شرکت مهندسی مشاور پیشگامان فولاد جنوب گفت: مدل کسب و کار «Business Model» مهندسی بهره‌برداری حلقه واسطه‌ای میان سرمایه‌گذاری و مدیریت سرمایه بهره‌برداری و مدیریت فنی یک کارخانه محسوب می‌شود. این ساختار به عنوان یک راهکار جامع و فراگیر با تجمیع و یکپارچه‌سازی دانش و تجربه، زمینه‌ساز کاهش هزینه‌های مالی، زمانی و انسانی کارخانه‌های فولادی می‌شود.

کارخانه وجود دارد که در چنین شرایطی نیز برون‌سپاری راه حل مناسبی به نظر می‌رسد. البته باید توجه داشت که برون‌سپاری‌های متعدد و متنوع برای امور فنی کارخانه و تولید، گنج‌کننده است و باعث هدررفت منابع می‌شود.

موسوی‌زاده اظهار داشت: بهره‌برداری نامناسب عبارت است از کارخانه‌داری توسط یک تیم غیر متخصص و بی‌تجربه و یا توسط تیم‌های متعدد متخصص و مجرب. مهندسی بهره‌برداری به عنوان یک راهکار جامع، موجز و یکپارچه برای کارخانه‌داری، با تجمیع دانش، تجربه و منابع اشتراکی میان همه شئون عملیاتی و ستادی کارخانه، ضمن تامین کمیت و کیفیت تولید، کاهش هزینه‌های مالی، زمانی و انسانی پلنت‌های فولادی را نیز تضمین می‌کند.

گام‌های کلیدی مهندسی بهره‌برداری

وی با تاکید بر اینکه اداره کردن یک کارخانه از صفر تا صد و یا از زمان اتمام احداث تا رسیدن به ظرفیت اسمی، گام‌های کلیدی مهندسی بهره‌برداری را تشکیل می‌دهند، تاکید کرد: با الگو قرار دادن «Best Practice»‌ها در صنعت جهان، به‌طور خلاصه سه حوزه بنیادین پشتیبانی ستادی، بهره‌برداری و پشتیبانی عملیاتی برای کارخانه‌داری از دیدگاه این مدل تعریف می‌شود؛ البته تفصیل جزئیات فرایندها، فعالیت‌ها و سازمان‌دهی آن‌ها، خود موضوعی بسیار گسترده است و در این مجال نمی‌گنجد.

مشاور مدیرعامل شرکت مهندسی مشاور پیشگامان فولاد جنوب با اشاره به اینکه با توجه به



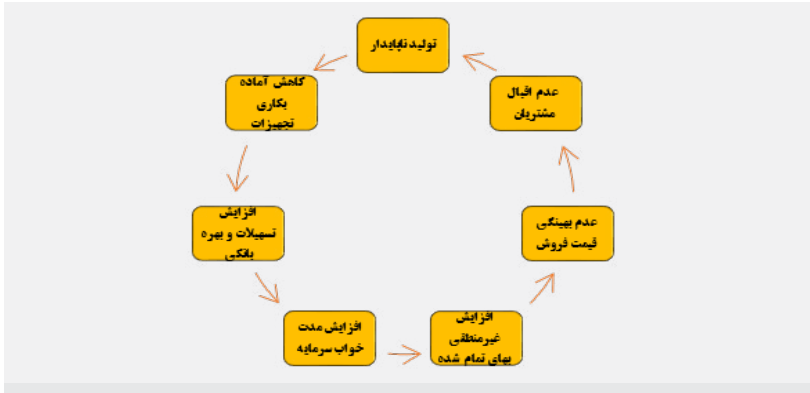
ارزش تولید شده در مهندسی بهره‌برداری

مشاور مدیرعامل شرکت مهندسی مشاور پیشگامان فولاد جنوب با بیان اینکه مطالعات اولیه، تامین سرمایه و احداث کارخانه، فعالیت‌های دشوار و پرمشقتی هستند و از این رو این مقدمات تولید تقریباً در همه پروژه‌ها به شرکت‌های متخصص برون‌سپاری می‌شوند، خاطر نشان کرد: با این حال، اصل مغفول مانده بسیاری از واحدهای تولیدی، ایجاد هم‌بستگی و یکپارچگی میان جزئیات اصلی و فرعی تولید است. یک سرمایه‌گذار و یا صاحب یک کارخانه از زنجیره فولاد، می‌تواند تمام شئون تولید و کارخانه‌داری را بیاموزد؛ بر این امور مسلط شود و آن‌ها را اجرایی کند اما باید توجه داشت که تیم سرمایه‌گذار در «سرمایه‌گذاری» و «سرمایه‌داری» متخصص و مجرب است و لزوماً مهندس خوبی نیست. اصولاً تفکیک‌پذیری و تفاوت‌های مدیریتی زیادی میان مدیریت سرمایه و مدیریت فنی

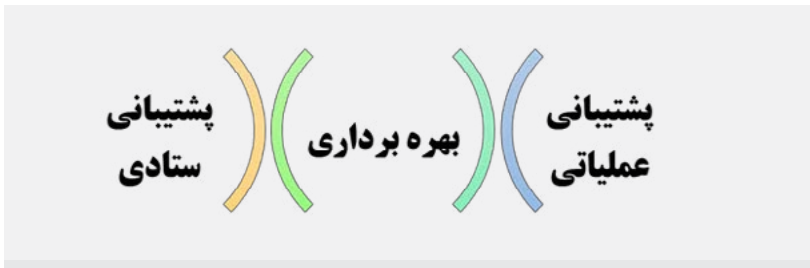
سیدمحمدحسین موسوی‌زاده در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در خصوص مزیت‌ها، ویژگی‌ها و ساختار مدل مهندسی بهره‌برداری در صنعت فولاد، بیان کرد: در شرایط رقابتی محیط کسب و کار امروز جهان، سازمانی می‌تواند قدرت رقابت و بقای خود را حفظ کند و ارتقا ببخشد که با توجه به ارزیابی مداوم نیازهای بازار و فناوری‌های ضروری، مدل کسب و کار مناسب‌تری را نسبت به رقیب برای خود انتخاب و اجرا کند. با این حال، تشخیص، انتخاب و اجرای یک مدل مناسب برای ایجاد، توسعه و اداره کردن یک واحد صنعتی، یکی از مهم‌ترین موضوعات در عملکرد و آینده آن محسوب می‌شود.

وی عنوان کرد: با توجه به نتایج مثبت به‌دست آمده در پروژه‌های فعلی و آینده‌نگری در بهره‌برداری تخصصی از کارخانجات فولادی، می‌توان اذعان داشت که امروز شرکت مهندسی مشاور پیشگامان فولاد جنوب برای نخستین بار، مهندسی بهره‌برداری را به عنوان یک مدل عمومی برای پوشش سراسری در صنعت فولاد کشور و سایر کشورها توسعه داده است. گفتنی است که مدل کسب و کار (Business Model) مهندسی بهره‌برداری در صنعت فولاد، می‌تواند پاسخگوی تمام سوالات سرمایه‌گذاران این صنعت در مورد چپستی و مزیت‌های این مدل باشد. بدیهی است که این مدل برای مدیران و خبرگان زنجیره فولاد، موضوعاتی مانند ارزش و مزیت رقابتی، انعطاف و توسعه‌پذیری و ثبات و منطق مالی را روشن می‌سازد.

شکل ۱: چرخه معیوب ناشی از بهره‌برداری نامناسب



شکل ۲: سه بخش کلی مدل مهندسی بهره‌برداری



مستتر است. در واقع سرمایه‌دار و صاحب کارخانه در سود ناشی از فروش، سهیم است. به هر حال، زیرساخت و تجهیزات و اصالت و امتیاز کارخانه، به وی تعلق دارد. بنابراین پیشگامان به عنوان راهبر کارخانه در کنار سرمایه‌گذار، از سود فروش محصول در بازار یا بورس، درآمد خواهند داشت.

■ مهندسی بهره‌برداری، ثابت و از قبل طراحی شده نیست

موسوی‌زاده با بیان اینکه لازم است مدل عمومی مهندسی بهره‌برداری برای هر مشتری و یا کارخانه Customize شود، گفت: اگرچه پلنت‌های زنجیره فولاد از لحاظ فنی و تولیدی مشابه یکدیگر هستند، اما هر کارخانه به دلیل شرایط جغرافیایی، نیروی انسانی، بحث مالی، اجتماعی و ... مختصات ویژه‌ای دارد که بر فرایندهای داخلی آن اثرگذار است. بنابراین برنامه کسب‌وکار هر مشتری، ویژه خود اوست و به راحتی برای سایر مشتریان قابل استفاده مجدد نیست.

مهندسی بهره‌برداری را در قالب یک چک‌لیست مشاهده می‌کند و می‌تواند همه امور را سفارش دهد و یا بخش‌هایی را به دلایل مختلف (مالی، اجتماعی، فنی و ...)، خود به عهده گیرد یا به پیمانکار دیگری بسپارد. البته باید توجه داشت که با افزایش این پراکنده‌کاری‌ها، فاصله با مدل اصلی نیز بیشتر و طبیعتاً از ضمانت‌های خاص این مدل نیز فاصله بیشتری گرفته می‌شود. به طور تقریبی می‌توان گفت که چنانچه جداسازی فرایندها از مدل اصلی، حداکثر ۱۰ تا ۱۵ درصد از فرایندها را شامل شود، ماهیت مهندسی بهره‌برداری حفظ شده است. مشاور مدیرعامل شرکت مهندسی مشاور پیشگامان فولاد جنوب عنوان کرد: یکی از دلایلی که این مدل توصیه می‌کند که همه فرایندهای کارخانه از تامین تا فروش و از ستاد تا عملیات، دارای یک متولی باشند، استقلال پروژه و اطمینان از تامین هزینه‌های کارخانه از محل تولید و فروش خود است. در واقع با راه‌اندازی، تولید و فروش، هزینه‌ها که شامل تمام پارامترهای دخیل در بهای تمام‌شده محصول هستند نیز جبران خواهند شد. نکته دیگری نیز در این مدل

مدل عمومی مهندسی بهره‌برداری، نباید محدودیتی برای مشتریان بالقوه آن قائل شد زیرا تولید و پشتیبانی‌های فنی و ستادی در هر کارخانه‌ای از زنجیره فولاد، توسط این مدل قابل انجام است، تاکید کرد: از این رو هر سرمایه‌گذاری که در اندیشه احداث، راه‌اندازی و حضور موفق در صنعت فولاد باشد، به راهکار مهندسی بهره‌برداری بیش از سایر راهکارها خواهد اندیشید. حتی شاید شرکت مهندسی مشاور پیشگامان فولاد جنوب، با اشتراک اجزای عمومی صنعت و پیوستن شرکای فنی از سایر صنایع، این مدل را در آینده به مدل مهندسی بهره‌برداری در صنعت ارتقا دهد. بنابراین در آینده، هر صنعتی می‌تواند میزبان مهندسی بهره‌بردار شرکت مهندسی مشاور پیشگامان فولاد جنوب باشد. موسوی‌زاده در ادامه مطرح کرد: شاید مفهوم تولید بدون کارخانه نام مناسب دیگری برای مهندسی بهره‌برداری باشد که نشان می‌دهد تقریباً تمام منابع ذاتی کسب‌وکار این مدل، نرم‌افزاری و مغزافزاری هستند. در واقع دانش فرایندی، تجربه‌ها و درس‌های گذشته، نیروی انسانی متخصص و راهبر، اصلی‌ترین منابع و ملزومات این مدل به شمار می‌آیند. اعتقاد به شایسته‌سالاری و تفکیک تخصص‌ها در یک «Super Solution» مانند مهندسی بهره‌برداری، ضمانتی بر انجام تخصصی فرایندهای آن است. شرکت مهندسی مشاور پیشگامان فولاد جنوب علی‌رغم توانایی در انجام مستقیم عملیاتی‌ترین فرایندهای صنعت فولاد، شرکا و همکاران کلیدی دیگری را نیز در کنار خود دارد که به صورت پیوسته یا وابسته، پازل خدمات این شرکت را تکمیل می‌کنند. البته راهبری، مسئولیت و تضمین عملکرد همه این شرکا، بر عهده شرکت پیشگامان است.

■ تقسیم کار، ارتباط و تعامل با کارفرما

وی در ادامه به تقسیم کار، ارتباط و تعامل با کارفرما اشاره کرد و گفت: این مهم در مدل مهندسی بهره‌برداری به این صورت است که همه گزینه‌ها در اختیار مشتری قرار داده می‌شوند. در واقع مشتری، انبوه فرایندهای تقسیم‌بندی شده



شرکت مهندسين مشاور پيشگامان فولاد جنوب

حوزه های تخصصی فعالیت شرکت مهندسين مشاور پيشگامان فولاد جنوب

۱. ارائه مشاوره فنی، طراحی و مهندسی (Consulting & Technical Assistance) از مطالعات امکان سنجی فنی و اقتصادی تا راه اندازی و بهره برداری.
۲. خدمات مدیریت پروژه (PM) و مدیریت طرح (MC) در شرکت فولاد خوزستان، شرکت صنعت فولاد شادگان و سایر کارخانجات فولادسازی.
۳. ارائه خدمات نظارت عالی و نظارت کارگاهی در اجرای پروژه ها.
۴. مشاوره و مدیریت در نصب و راه اندازی کارخانجات صنعت فولاد، انجام تست های تضمین عملکردی (PGT) و تحویل نهایی به کارفرما.
۵. راهبری، بهره برداری، نگهداری و تعمیرات کارخانجات تولید کنتانتره، گندله سازی، احیاء مستقیم و فولادسازی.
۶. طراحی، استقرار، توسعه، استانداردسازی و آموزش سیستم های عملیاتی و مدیریتی.
۷. استقرار، پشتیبانی و توسعه سیستم های اطلاعات مدیریت یکپارچه (MIS).
۸. مهندسی خرید، تدارکات و پشتیبانی، کنترل کیفی و بازرسی فنی مواد اولیه و مصرفی، قطعات و تجهیزات.
۹. مهندسی معکوس و تدوین مشخصات فنی تجهیزات و قطعات کارخانجات به منظور بومی سازی.
۱۰. کدینگ قطعات یدکی و سیستم نگهداری و تعمیرات (PM).
۱۱. ارائه خدمات آموزشی برای بهبود عملکرد از طریق توسعه دانش، مهارت ها و شایستگی های کارکنان.
۱۲. انجام تحقیقات کاربردی در زمینه فناوری صنعت فولاد با استفاده از منابع صاحب تکنولوژی داخلی و خارجی.
۱۳. توسعه شراکت ها و سرمایه گذاری با محوریت بومی سازی و توسعه تکنولوژیک صنعت فولاد.





primegrup

PRIMEGRUP CO offers a wide range of products for foundries, steel plants, Al plants including: cold box resins, DMEA, TEA, DMPA gas, pig irons, ferro alloys, noble alloys, coke and carbon products, coating, chaplets, ceramic filter, metals and minerals, refractory products, release and cleaning agent.



رزین کلد باکس و گاز آمین

حمل از ترکیه

کیفیت و قیمت بی رقیب

Contact

00 90 (532) 464 03 65



www.primegrup.com.tr



Tel: +903123959096

در راستای توسعه تجارت میان ایران و ترکیه،

انجمن فولاد آذربایجان از سرمایه‌گذاران ترک استقبال می‌کند

انجمن فولاد آذربایجان به عنوان بزرگ‌ترین تشکل صنعت فولاد در شمال غرب کشور، بسیار مشتاق است تا با ارائه فرصت‌ها و معرفی زمینه‌های سرمایه‌گذاری در ایران، نظر سرمایه‌گذاران ترک را به منظور افزایش مراودات تجاری جلب کند؛ در همین راستا این انجمن در نمایشگاه متال اکسپو ۲۰۲۳ ترکیه شرکت کرد تا در سطح بین‌المللی نیز خود را به عنوان یکی از تشکل‌های خصوصی مهم کشور معرفی کند. بی‌شک با ترکیب مزیت‌های موجود در ایران و ترکیه و جایگاه برجسته این کشور به عنوان پل ارتباطی با بازارهای مصرف اروپا، فرصتی طلایی پیش روی هر دو طرف وجود دارد که باید به بهترین نحو از آن استفاده کنند.

حال رشد هستند. از دیگر ظرفیت‌های بالقوه موجود در ایران که می‌توانند در توسعه روابط تجاری با ترکیه نقش بسیار مهمی را ایفا کنند، می‌توان به مجموعه بزرگی از نیروی انسانی آموزش دیده و کارآمد با هزینه رقابتی، زیرساخت‌های توسعه‌یافته در حوزه‌های مخابرات، انرژی و حمل‌ونقل (ریلی و جاده‌ای) و قیمت پایین انرژی اشاره کرد. باید توجه داشت که علاوه بر فرصت‌ها، موانعی نظیر تحریم‌های بین‌المللی، نوسان نرخ ارز، محدودیت‌های تجاری، تغییرات در چشم‌انداز ژئوپلیتیکی، بی‌ثباتی اقتصادی در ایران و ترکیه و تغییر در سیاست دولت‌ها در این بین وجود دارند که ممکن است سرعت توسعه روابط تجاری میان دو کشور را کاهش دهند؛ به همین دلیل هر دو کشور باید این موارد را زیر نظر داشته و راهبردهای خود را برای کاهش خطرات احتمالی تطبیق دهند.

را در ایران پیش روی خود دارد و می‌تواند رابطه خوبی میان دو کشور ایجاد کند.

■ فرصت‌ها و تهدیدها

باید گفت که بازار فولاد ترکیه ظرفیت‌های بالایی در بخش تولید دارد اما با این وجود حجم معاملات تجاری صنعت فولاد ترکیه و ایران بسیار پایین است که علت آن را می‌توان به این موضوع نسبت داد که هر دوی این کشورها صادرکننده فولاد هستند و بیش از نیاز خود تولید می‌کنند. ایران ممکن است در زمینه صادرات با مشکلاتی روبه‌رو باشد اما از مزیت‌های فراوانی برای بهبود آن برخوردار است؛ یکی از این مزیت‌ها، موقعیت جغرافیایی منحصربه‌فرد استان آذربایجان شرقی و کشور ترکیه است که باعث ایجاد پل ارتباطی میان خاورمیانه و قاره‌های آسیا و اروپا می‌شود؛ ضمن اینکه بازارهای داخلی هر دو کشور، وسیع و دائمی در

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، با توجه به برگزاری نمایشگاه متال اکسپو در ترکیه و فرصت‌های مناسب بازاریابی بین‌المللی در این کشور، انجمن فولاد آذربایجان امیدوار است تا در سال‌های آینده نیز در این نمایشگاه شرکت کند. یکی از اهداف اصلی انجمن فولاد آذربایجان که به نمایندگی از شرکت‌های تولیدکننده فولاد در شمال غرب ایران در این نمایشگاه بین‌المللی حضور پیدا کرد، افزایش مراودات تجاری ترکیه و ایران بود زیرا صرف نظر از موضوع تعیین تعرفه‌ها، با توجه به مفاهیمی مانند جهانی‌سازی و بومی‌سازی تولید که این روزها در کانون توجه قرار دارد، می‌توان چشم‌انداز جدیدی را در این حوزه متصور شد. انجمن فولاد آذربایجان به عنوان بزرگ‌ترین انجمن شمال غرب ایران که حدود ۸۵ تولیدکننده فولاد در شمال غرب کشور عضو آن هستند، فرصت‌های بسیار عالی

موقعیتی بی نظیر

انجمن فولاد آذربایجان به منظور ایجاد یک ارتباط قوی میان صنعت فولاد ایران و ترکیه، پیشنهاد می‌کند که با توجه به وجود ذخایر قابل توجه سنگ آهن در ایران، محصول نهایی در داخل تولید شده و سپس به ترکیه صادر شود اما نکته مهم اینجاست که این محصولات در ترکیه استفاده نشده و به کشورهای اروپایی صادر خواهد شد؛ در این صورت صادرکنندگان ترک موظف به پرداخت مالیات نیستند زیرا تولید در ایران انجام شده و فقط صادرات از طریق ترکیه انجام می‌شود. به همین دلیل واردات از ایران بدون پرداخت مالیات می‌تواند فرصت‌های سرمایه‌گذاری را برای سرمایه‌گذاران ترکیه‌ای افزایش دهد و این امکان برای تولیدکنندگان ایرانی فراهم خواهد شد که محصولات خود را به اروپا صادر کنند؛ کمابینه هم‌اکنون به دلیل وجود تحریم‌ها در ایران، بسیاری از سرمایه‌گذاران از طریق ترکیه اقدام به صادرات می‌کنند.

همین موضوع باعث شده است تا شرکت‌های عضو انجمن فولاد آذربایجان، به دنبال سرمایه‌گذاری در ترکیه باشند زیرا امکان صادرات به مقاصد مذکور که از قضا جمعیت قابل توجهی هم در آن ساکن هستند، حاشیه سود مطمئنی را برای تولیدکنندگان به ارمغان می‌آورد. متقابلاً این انجمن از حضور تمام سرمایه‌گذاران ترک در ایران استقبال می‌کند و به تمام شرکت‌های تجاری ترک و تولیدکنندگان این کشور توصیه می‌کند که با توجه به مزیت‌های ذکر شده، همکاری خود با شرکت‌های ایرانی را افزایش دهند زیرا فرصت‌های جدیدی برای رشد و توسعه صنعت فولاد این کشور به وجود خواهد آمد. همچنین ذکر این نکته خالی از لطف نیست که همکاری با شرکت‌های ایرانی از طریق سرمایه‌گذاری مشترک، می‌تواند راهی سودمند برای ورود به بازار فولاد استان آذربایجان شرقی باشد و سود کلانی را برای سرمایه‌گذاران ترک به ارمغان آورد.

در پایان باید گفت که در نمایشگاه بین‌المللی متال اکسپو ۲۰۲۳، حدود ۱۶ شرکت از ایران حضور یافتند که با حمایت‌های انجمن فولاد آذربایجان، بی‌شک در سال آینده این تعداد افزایش قابل توجهی



خواهد داشت؛ به همین دلیل با ایجاد شرایط و خلق فرصت‌های جدید به منظور همکاری با سرمایه‌گذاران ترک، مطمئناً تولیدکنندگان ایرانی می‌توانند در آینده سود بسیار زیادی را کسب کنند. همچنین باید اضافه کرد که در آیین افتتاحیه این نمایشگاه بین‌المللی، شرکت‌های ترک از نوید نواده ابازر، رئیس انجمن فولاد آذربایجان دعوت به عمل آوردند تا به عنوان سخنران در خصوص توسعه روابط تجاری ایران و ترکیه و تسهیل مسیرهای حضور فولادسازان ایرانی در بازارهای جهانی به سخنرانی بپردازد؛ گفتنی است که سخنرانی رئیس انجمن فولاد آذربایجان به زبان انگلیسی باعث شد تا توجه تمام حضار به نقش بسیار

مهم این انجمن معطوف شود؛ ضمن اینکه نواده ابازر در حاشیه این نمایشگاه به سرعت درصد تحقق اهداف انجمن برآمده و با معاون وزیر صنعت ترکیه، سرکنسول ایران در استانبول و رایزن اقتصادی ایران در سفارت ترکیه دیدار و گفت‌وگو کرد. طی این دیدارها مذاکراتی در خصوص پیگیری مشکلات تولیدکنندگان ایرانی توسط انجمن فولاد آذربایجان و ارائه بسته‌های سرمایه‌گذاری به سرمایه‌گذاران ترک از سوی این انجمن صورت گرفت؛ به همین دلیل انجمن فولاد آذربایجان به عنوان پل ارتباطی میان تولیدکنندگان ایرانی، نهادهای دولتی و سرمایه‌گذاران ترک به دنبال اعتلای هرچه بیشتر صنعت فولاد کشور است.



FAICO

شرکت فولاد البرز ابرانپان


www.faicosteel.com



محصولات:

- ✓ میلگرد صنعتی و ساختمانی
- ✓ تیر آهن سبک سنگین و بال پهن
- ✓ نبشی بال ساده و بال نامساوی
- ✓ ناودانی سبک و سنگین

تهران | خیابان خدای | خیابان آفتاب نبش آرارات شمالی | پلاک ۲۷ 

۰۹۱۲۷۳۳۳۴۱۳ | ۰۲۱-۲۵۹۷۹ | ۰۲۱-۸۸-۵۲۵۵۵  info@faicosteel.com 



تولید کننده
انواع شمش فولادی

معین شمش ارومیه



ارومیه، شهرک صنعتی،
فاز دوم توسعه، بلوار
کارآفرینان، خیابان تلاش ۳



۹ - ۳۳۷۴۴۷۵۷ - ۰۴۴



گروه صنعتی مس پارس نوین

parsnovincopperprofile.com

بزرگ ترین تولیدکننده پروفیل های مسی جهت کوره های القایی

به صورت رینگ و شاخه در تمامی ابعاد و تکنس های خاص

تهران خیابان فداییان اسلام بعد از کمربندی ازادگان

کوچه یکم جنب پمپ بنزین بن بست اشراق پلاک ۲

۰۲۱۳۳۷۷۰۲۰۴ | ۰۹۱۲۷۱۷۲۹۳۴

اپلیکیشن یکتا



اپلیکیشن استعلام قیمت صنعت فولاد و متالورژی



**انقلاب و نوآوری
در صنعت فولاد ایران**

- ✓ جامع ترین بانک اطلاعاتی قیمت جهانی حوزه فولاد و متالورژی
- ✓ به روزرسانی 24 ساعته
- ✓ برای اولین بار در صنعت فولاد ایران
- ✓ همراه با نمودار قیمت یکسال گذشته

YEKTA ZOB IRANIAN CO.

یکتا ذوب ایرانیان

Central Office: No.77, at the corner of No.73 Alley, Shahid Rajaei St., Tehran, Iran

Tel: (021) 550 19 535 (10Lines) Fax: (021) 550 23 682

www.zobiranco.com info@zobiranco.com

Application >>> WWW.YEKTAZOB.COM




فولاد نرخ
FOOLAD NERKH

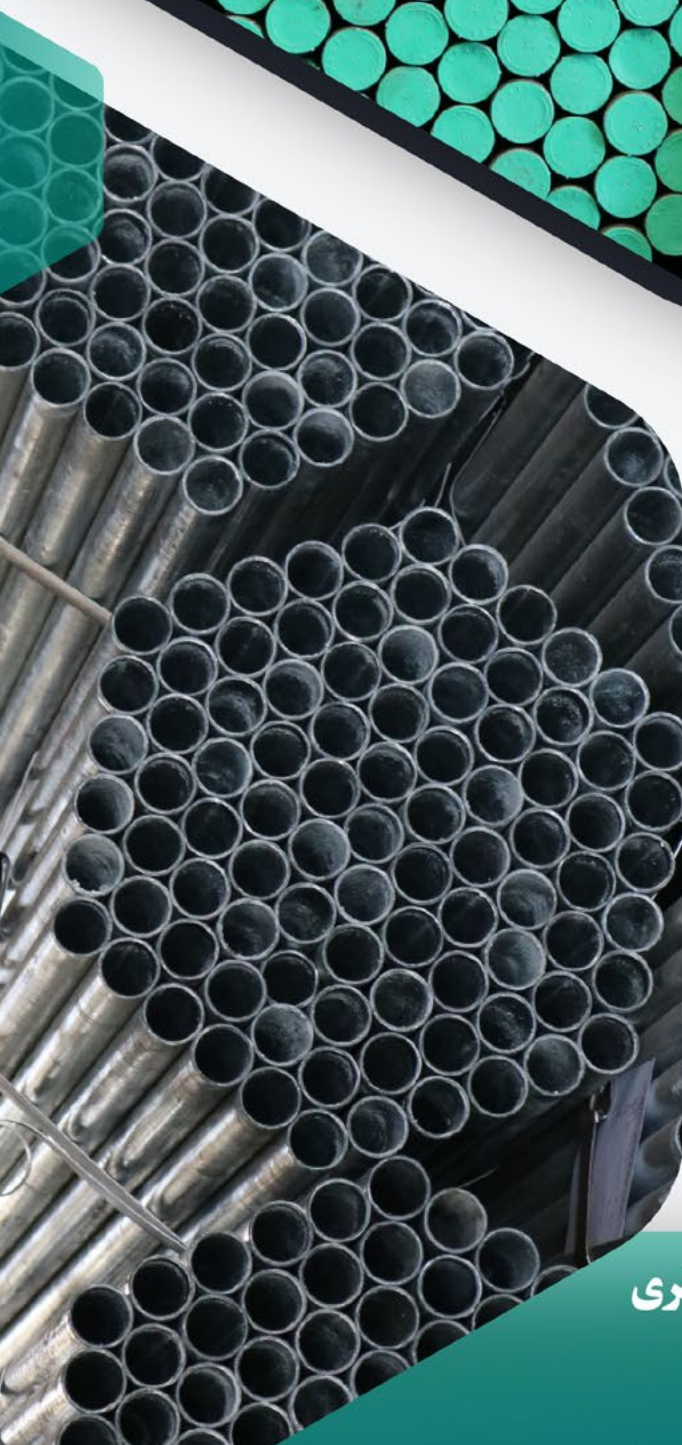
شرکت فولاد نرخ ایرانیان

با فولاد نرخ هوشمندانه خرید کنید

 تهران، ضلع جنوبی میدان هفت تیر
ابتدای کریمخان، ساختمان فولاد نرخ

۰۲۱-۲۸۴۲۷۷۱۱ 

۰۲۱-۸۸۸۶۷۹۷۳



گروه صنعتی سپنتا

سپنتا

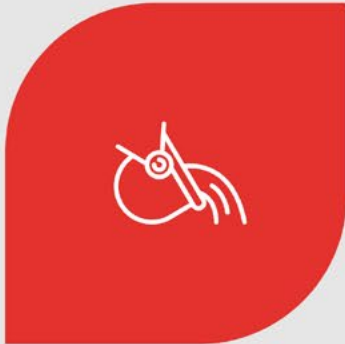
نماد اعتماد نسل‌ها

www.sepantaindustrial.com

کیلومتر ۹ بزرگراه فتح غرب به شرق خیابان شهید باقری

۰۲۱-۶۶۲۵۰۴۸۰-۱

شرکت آهن و فولاد ارفع (سهامی عام)
IRON & STEEL Co.



دفتر مرکزی

تهران - بلوار نسلون ماندلا، خیابان سلطانی، پلاک ۶۹

شماره تماس: ۰۲۱-۷۲۰۶۳۰۰۰

نمبر دبیرخانه: ۰۲۱-۷۲۰۶۳۰۰۱

arfasteel.com



شرکت آهن و فولاد ارفع (سهامی عام)



SIMIDCO

ماموریت (فلسفه وجودی):



نقش آفرینی در توسعه صنعت کشور از طریق تولید با کیفیت و تأمین پایدار مواد اولیه در راستای تکمیل زنجیره ارزش صنعت فولاد



چشم‌انداز:



تبدیل شدن به بزرگ‌ترین مجموعه تولیدی شمال شرق کشور با تولید پایدار در زنجیره فولاد از سنگ تا شمش



ارزش‌ها:



- حفظ کرامت انسانی
- رعایت ارزش‌های اسلامی و تقویت وجدان کاری
- ارزش‌افزایی برای مشتریان و سایر ذینفعان
- مسئولیت‌پذیری اجتماعی و پایبندی به قوانین و مقررات
- کارگروهی، خلاقیت، نوآوری و بهبود مستمر





SSIC

چشم انداز توسعه ۱۴۰۵
شرکت صنعت فولاد شادگان

مجتمع فولادی سبز و جهان تراز

با توانایی تولید

۲ میلیون تن محصولات فولادی

