

سریع تر از امروز، فردا را خلق کنید...

آنلاین



هفته نامه الکترونیکی خبری و تحلیلی فلزات آنلاین

شماره ۳۰۷ / بهمن ماه ۱۴۰۲

جمشید یادگاری:

بخش خصوصی به حاشیه رانده شده است

معصومه برقعی قمی:

اهداف بلندمدت؛ قربانی افکار کوتاه مدت

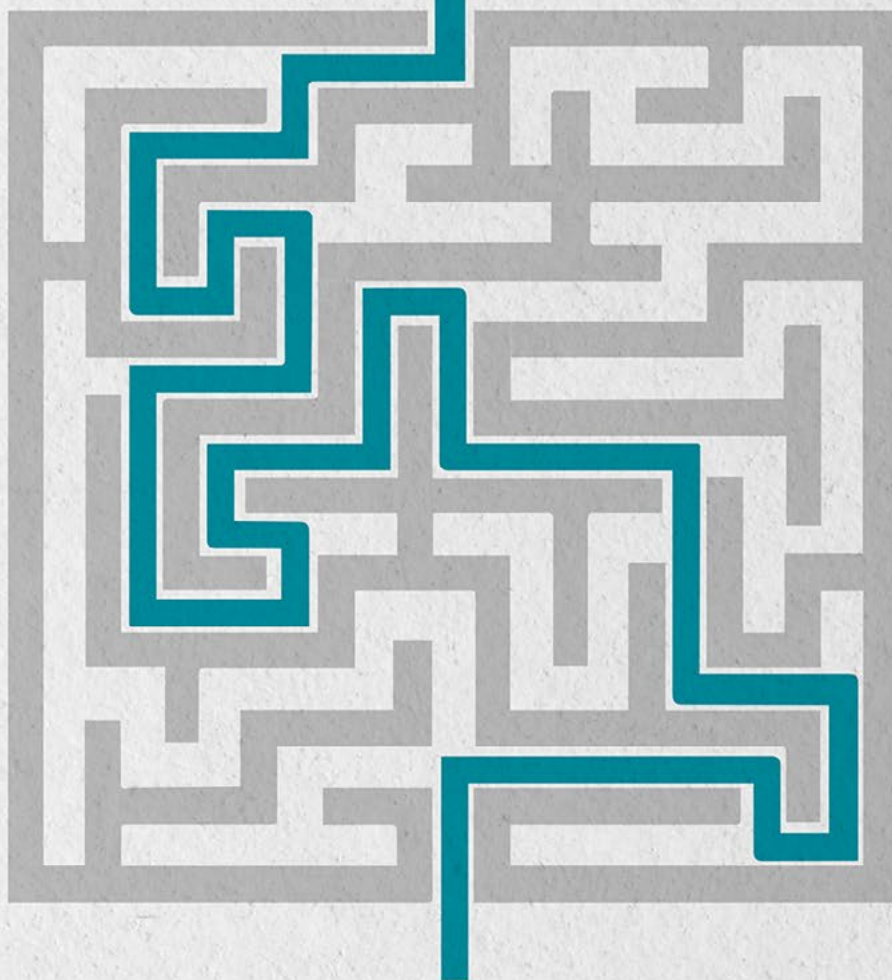
محمدناصری فرد:

ضرورت بازنگری در نحوه قیمت گذاری میلگرد



محمد کشانی، مدیر عامل شرکت تولید و توسعه صبح پارسین صبا:

نیازمندنگرشی نو در صدور مجوزهای جدید هستیم



شرکت مشاوره اقتصادی فلزات و مواد آرمان

شرکت مشاوره اقتصادی فلزات و مواد آرمان آتورپات

مشاور طرح جامع مس کشور

مشاور طرح جامع طلای کشور

بهترین روش پیش‌بینی آینده، خلق آن است...

www.aturpatconsulting.ir

هفته نامه الکترونیکی خبری و تحلیلی

شماره ۳۰۷



تاریخ انتشار: ۱۴۰۲/۱۲/۵

صاحب امتیاز و مدیر مسئول: اتابک خلیلی

طراح گرافیک: زهراسادات پورمرتضوی

کارشناس توسعه بازار: یاسمن عباسی

اعضای تحریریه:

محمد رضا طارمی

فرنوش فضل الله

مریم باقری

شقایق تیموری

حسین امیری

آدرس:

تهران | خیابان شریعتی | بالاتر از تقاطع سمیه

پلاک ۱۱۴ | واحد یک

۰۲۱-۷۷۶۵۳۸۳۴

۰۲۱-۷۷۵۰۶۸۳۵

Info@felezatonline.ir

@felezatonline_ir

felezatonline

felezatonline

www.felezatonline.ir

فهرست:

سرمقاله

روسیاهی ماند به زغال! ۴

گفت و گوی ویژه

نیازمند نگرشی نو در صدور مجوزهای جدید هستیم ۶

فولاد

ضرورت بازنگری در نحوه قیمت گذاری میلگرد ۱۰

افزایش تولید فولاد شرکت «JSW» در سال مالی ۲۰۲۳ ۱۲

کاهش پرمیوم گندله سنگ آهن وارداتی به چین ۱۴

آلومینیوم

نوسان پرمیوم آلومینیوم در بحبوحه کاهش فعالیت های معاملاتی ۱۸

اتهام زنی کنگره آمریکا علیه تولیدکنندگان آلومینیوم ۲۲

صنعت آلومینیوم در گیرودار چالش های داخلی ۲۴

مس

استخراج مس از معادن آفریقا اقتصادی خواهد ماند ۲۸

بخش خصوصی به حاشیه رانده شده است ۳۰

اهداف بلندمدت؛ قربانی افکار کوتاه مدت ۳۴

سرب و روی

هشدار؛ صنعت روی کشور در آستانه تعطیلی ۴۰

معادن

حرکت «ومعادن» بر پایه توسعه هوشمند زنجیره فولاد ۴۴

مهم ترین اقدامات چادرملو در ایفای مسئولیت اجتماعی ۴۶

چالش استخراج مواد معدنی حیاتی شرکت های چینی در آفریقا ۴۸

صنایع تامین کننده

تولید فولادهای تمیز با استفاده از کلسیم آلومینات ۵۴

احتمال افزایش مصرف زغال سنگ در صنعت برق چین ۵۶

تأثیر مثبت قانون کاهش تورم آمریکا بر صنعت گرافیت ۵۸

رتبه اول تولید و مصرف کودهای فسفات و نیترات در اختیار چین ۶۲

فلزات آلیاژی و آلیاژها

احداث ابرواحدهای تولید باتری خودروهای الکتریکی در هند ۶۶

تأثیر محدودیت های صادرات گالیوم چین بر قیمت این فلز ۷۰

بررسی تجارت جهانی مولیبدن طی دوره ۱۰ ساله منتهی به ۲۰۲۲ ۷۲

فرصت های پیش روی فعالان بازار لیتیوم در بحبوحه نوسان قیمت ها ۷۴

برنامه چین برای تولید فلزات نادر خاکی در سال ۲۰۲۴ ۷۸

روسپاهی ماند به زغال!



سعید صمدی
دبیر انجمن زغال سنگ ایران

متفاوت است؛ به نحوی که در نیمه نخست سال ۱۴۰۲، حدود چهار میلیون و ۵۰۰ هزار تن زغال سنگ خام و حدود یک میلیون و ۸۰۰ هزار تن کنسانتره زغال سنگ در داخل تولید شده است. از طرفی، میزان سرانه مصرف زغال سنگ در کشور، حدود سه میلیون و ۵۰۰ هزار تن بوده که حدود یک میلیون و ۸۰۰ هزار تن از منابع داخلی و مابقی از منابع وارداتی تامین می‌شود! تنها خریدار و به نوعی مصرف کننده عمده زغال سنگ در کشور، در حالی شرکت ذوب آهن اصفهان به واسطه تولید فولاد به روش کوره بلند است که بیش از ۹۰ درصد فولاد ایران بر پایه روش کوره قوس الکتریکی و با استفاده از آهن اسفنجی در کارخانه‌های احیاء مستقیم تولید می‌شود.


با توجه به قیمت پایین حامل‌های انرژی همچون گاز در ایران و کاربرد بالای آن در واحدهای احیاء مستقیم به عنوان خوراک مورد نیاز تولید آهن اسفنجی، تمایل به سرمایه‌گذاری و استفاده از سایر منابع انرژی همچون زغال سنگ به شدت کاهش یافته است. در واقع به همین دلیل است که علی‌رغم برخورداری از حدود ۱۴ میلیارد تن ذخیره زمین‌شناسی و یک میلیارد و ۵۰۰ میلیون تن ذخیره قطعی اکتشافی زغال سنگ در کشور، شاهد تولید محدود و عدم توسعه معادن زغال سنگ هستیم. به عبارتی دیگر، انگیزه اقتصادی لازم برای سرمایه‌گذاری در صنعت زغال سنگ از سوی دولت و متولیان امر ایجاد نشده و جای خالی این مهم به شدت احساس می‌شود. از طرفی، محدودیت تامین گاز به یکی از مهم‌ترین چالش‌های بخش صنعت طی سالیان اخیر تبدیل شده و یکی از راهکارهای رفع این معضل، واقعی‌سازی قیمت گاز توسط دولت و وزارت نفت در صنایع همچون فولاد و سیمان است. در چنین شرایطی، ضرورت استقاده از زغال سنگ به عنوان یک منبع انرژی ارزان قیمت در این صنایع، بیش از پیش ملموس خواهد بود و کارخانه‌های تولید فولاد و سیمان، چاره‌ای جز حرکت در راستای استفاده از این ماده معدنی ارزشمند نخواهند داشت.

نکته حائز اهمیت دیگر اینکه کلیه سوخت‌های فسیلی اعم از نفت، گاز طبیعی و زغال سنگ، با آلاینده‌گی‌هایی همراه هستند و بر همین اساس نمی‌توان گفت که زغال سنگ، لزوماً یک صنعت آلاینده است. در واقع آنچه در اینجا مطرح می‌شود، مبحث گرمایش کره زمین بوده که با توجه به انتشار بیش از حد گازهای گلخانه‌ای در جهان، صنایع مختلف به ویژه فولاد مکلف به حرکت در راستای کاهش انتشار CO2 و تحقق صنعت سبز تا سال ۲۰۵۰ شده‌اند. با این وجود، طبق گزارش آژانس بین‌المللی انرژی (IEA)، تولید زغال سنگ با توجه به در دسترس بودن و قیمت مناسب آن، با روند صعودی در این بازه زمانی همراه خواهد شد و امیدواریم با تغییر نگرش دولت، صنعتگران و سرمایه‌گذاران در صنعت زغال سنگ و ایجاد انگیزه لازم، شاهد رشد تولید و توسعه معادن زغال سنگ در سراسر کشور طی سالیان پیش‌رو باشیم.

زغال سنگ به عنوان یکی از مهم‌ترین و ارزان‌قیمت‌ترین منابع تامین انرژی در سطح جهان به شمار می‌آید و کشورهای مختلف با هدف کاهش قیمت تمام شده کالاها و تجهیزات و اقتصادی‌تر شدن تولید در صنایع مختلف، استفاده از این ماده معدنی را در دستور کار خود قرار داده‌اند. به نحوی که سالیانه حدود هشت میلیارد تن زغال سنگ در جهان تولید شده و به ترتیب حدود ۸۵، ۹۵ و ۵۵ درصد انرژی مورد نیاز تولید فولاد، سیمان و برق جهان از این محل تامین می‌شود. بر اساس گزارش آژانس بین‌المللی انرژی (IEA) در پایان سال ۲۰۲۲ میلادی، چین با تولید چهار میلیارد و ۲۳۷ میلیون تن، با اختلاف بسیار به عنوان بزرگ‌ترین تولیدکننده و مصرف‌کننده زغال سنگ دنیا مطرح شده و کشورهای هند با تولید ۸۹۳، اندونزی ۶۲۲، ایالات متحده آمریکا ۵۳۵، استرالیا ۴۴۶ و روسیه ۴۰۴ میلیون تن، در رده‌های دوم تا ششم بزرگ‌ترین تولیدکنندگان زغال سنگ جهان قرار گرفته‌اند. میزان تولید زغال سنگ در سایر کشورهای جهان که ایران نیز یکی از آن‌ها محسوب می‌شود، به یک میلیارد و ۱۸۱ میلیون تن در سال ۲۰۲۲ رسیده است.

مسئله مهم دیگر، وسعت پراکندگی ذخایر زغال سنگ نسبت به سایر سوخت‌های فسیلی (نفت و گاز طبیعی) در جهان است و همین امر، اهمیت استفاده از این ماده معدنی به عنوان یک منبع قابل اطمینان تامین انرژی را دوچندان می‌کند. برای مثال دولت آلمان به عنوان بزرگ‌ترین اقتصاد اروپا و یکی از کشورهای صنعتی و توسعه یافته جهان در سال ۲۰۲۳، میزان مصرف زغال سنگ خود را به دنبال اقدام دولت روسیه جهت کاهش عرضه گاز به این کشور افزایش داد و با استفاده از این سوخت فسیلی، توانست با سر بلندی از زمستان سرد و روزهای سخت و طاقت‌فرسای کمبود انرژی در قاره سبز عبور کند. به علاوه این کشور، ترکیه و لهستان، بیشترین میزان مصرف زغال سنگ در قاره اروپا با هدف تامین سوخت نیروگاه‌های برق در سال گذشته میلادی را به خود اختصاص دادند.

علی‌رغم اهمیت بالای زغال سنگ در تامین بخشی از انرژی مورد نیاز صنایع کشورهای پیشرفته و اقتصادی جهان همچون ایالات متحده آمریکا، چین، آلمان و هند، شرایط تولید و مصرف این ماده معدنی در ایران کاملاً



فولاد
آلومینیوم
مس
سرب و روی
معدن
صنایع تامین کننده
فلزات آلیاژی و آلیاژها

محمد کشانی، مدیرعامل شرکت تولید و توسعه صبح پارسین صبا در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»:

نیازمند نگرشی نو در صدور مجوزهای جدید هستیم

◀ کیفیت، رمز بقای تولید در صنایع پایین دستی فولاد

صنعت فولاد در ایران با پیشرفت قابل توجهی طی سالیان اخیر همراه شده است؛ به نحوی که تا اوایل دهه ۱۳۹۰، کشور به عنوان یکی از واردکنندگان فولاد در جهان شناخته می‌شد و هم‌اکنون با تولید بیش از ۳۱ میلیون تن، در جمع ۱۰ کشور برتر تولیدکننده این فلز استراتژیک و پرکاربرد قرار گرفته است. در شرایطی که کارخانجات فولادی در مسیر رشد تولید و اجرای طرح‌های توسعه‌ای با هدف تحقق ۵۵ میلیون تن فولاد در افق ۱۴۰۴ گام برداشته‌اند، توسعه نامتوازن زنجیره فولاد و صدور مجوزهای بی‌رویه و غیر کارشناسانه به ویژه در صنایع پایین دستی، به یکی از مهم‌ترین دغدغه‌های فعالان این صنعت تبدیل شده است. بر اساس آخرین پایش طرح جامع فولاد در کشور، هم‌اکنون کارخانه‌های فولادی با ظرفیت حدود ۴۹ میلیون تن در حال فعالیت هستند که این میزان با توجه به ظرفیت حدود ۱۱ میلیون تنی طرح‌های فولادی قابل تحقق تا سال ۱۴۰۴، به حدود ۶۰ میلیون تن و بیش از ظرفیت هدف گذاری شده خواهد رسید. از طرفی، در حال حاضر مجوز احداث واحدهای جدید با ظرفیت نزدیک به ۸۵ میلیون تن فولاد صادر شده که به هیچ وجه منطقی به نظر نمی‌رسد. اگرچه با توجه به ضرورت تامین کافی و به موقع خوراک (سنگ آهن) مورد نیاز واحدهای بزرگ فولادی در آینده، صدور مجوزهای جدید برای احداث کارخانجات کنسانتره‌سازی و گندله‌سازی یک ضرورت به شمار می‌آید اما شرایط در بخش پایین دستی فولاد کاملاً متفاوت است و برای مثال احداث کارخانه‌های جدید می‌تواند عملکرد تولیدکنندگان قدیمی لوله و پروفیل فولادی به عنوان یکی از صنایع پایین دستی پرکاربرد را تحت تاثیر قرار دهد. میزان ظرفیت تولید لوله و پروفیل فولادی کشور، در حالی بیش از ۲۰ میلیون تن برآورد شده که بیش از دو میلیون تن انواع محصول در کارخانه‌های مرتبط تولید می‌شود. از طرفی، فعالیت بیش از ۴۰۰ شرکت در این بخش و تعدد افزایش چشمگیر تولیدکنندگان لوله و پروفیل فولادی طی سالیان اخیر، منجر به ایجاد یک رقابت منفی در سطح بازار شده و شرایط ادامه فعالیت تولیدکنندگان قدیمی و معتبر را بیش از پیش دشوار ساخته است. در همین راستا، خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» گفت‌وگویی با محمد کشانی، مدیرعامل شرکت تولید و توسعه صبح پارسین صبا به عنوان یکی از مدیران باتجربه و نام‌آشنای صنعت فولاد کشور تدارک دیده است که متن کامل آن را در ادامه خواهید خواند:

خود قرار داده‌ایم و به دنبال تولید لوله‌های سیملس «Seamless» جهت استخراج نفت خام و پوشش داخلی «FBE» لوله‌ها در قالب طرح توسعه‌ای هستیم.

◀ مزیت محصولات شرکت تولید و توسعه صبح پارسین صبا نسبت به سایر تولیدکنندگان لوله و پروفیل فولادی در کشور چیست؟

کیفیت، رمز بقای شرکت تولید و توسعه صبح پارسین صبا به عنوان یکی از قدیمی‌ترین و معتبرترین تولیدکنندگان لوله و پروفیل فولادی در کشور بوده

ویتروشیمی، پالایشگاه و آب و فاضلاب با ظرفیت اسمی ۱,۶۷۵,۰۰۰ تن و پوشش ۸,۶۲۵,۰۰۰ مترمربع در سال جهت تولید و پوشش لوله‌ها از سایز هشت تا ۱۲۰ اینچ به بهره‌برداری رسیده‌اند. از ابتدای فروردین ماه تا پایان بهمن ماه امسال، ماموقف به تولید ۶۲ هزار و ۳۴۸ تن لوله و پروفیل در کارخانجات نورد و پروفیل صبح صبا و ۱۹۴ هزار و ۷۸۱ تن لوله و ۱,۸۴۲,۳۷۸ مترمربع پوشش در کارخانجات نورد و لوله صبح صبا شدیم. علاوه بر این، تولید ورق و مواد پوشش داخلی و خارجی لوله‌ها (کامپاند پلی اتیلن، چسب و اپوکسی) را در دستور کار

◀ در خصوص تاریخچه و عملکرد شرکت تولید و توسعه صبح پارسین صبا در ۱۱ ماهه امسال توضیحاتی ارائه بفرمایید.

کارخانجات نورد و پروفیل صبح صبا در سال ۱۳۵۱ با هدف تولید لوله و پروفیل جهت مصارف نفت، گاز و پتروشیمی، پالایشگاه، ساختمان‌سازی و آب و فاضلاب با ظرفیت اسمی ۲,۵۰۰,۰۰۰ هزار تن در سال جهت تولید لوله و پروفیل از سایز ۱۰ تا ۶۱۰ میلی‌متر (۳,۸ تا ۲۴ اینچ) و کارخانجات نورد و لوله صبح صبا در سال ۱۳۸۱ با هدف تولید و پوشش داخل و خارج لوله‌های نفت، گاز

شده محصولات خود جهت کسب سود حداقلی شده که به دنبال آن، تمایل مشتریان و مصرف‌کنندگان به جایگزینی و خرید در و پنجره‌های (PVC) و (UPVC) افزایش می‌یابد و هم‌اکنون شاهد رکود در بازار لوله و پروفیل‌های فولادی هستیم. این مسئله، یک تهدید جدی برای تولیدکنندگان لوله و پروفیل فولادی تلقی می‌شود و از این رو باید تمهیدات لازم جهت تامین کافی ورق مورد نیاز فعالان این صنعت اندیشیده شود.

◀ به عنوان یکی از مدیران قدیمی و باتجربه در صنعت فولاد، چه راهکارهایی جهت رفع این موانع پیشنهاد می‌کنید؟

صدور مجوزهای بی‌رویه برای راه‌اندازی واحدهای کوچک مقیاس و به نوعی زیر پله‌ای، باعث ایجاد رقابت منفی در بازار لوله و پروفیل فولادی شده است. از طرفی، عدم نظارت کافی بر کیفیت تولیدات این واحدها، ممکن است منجر به خسارت‌های جبران‌ناپذیری در ساختمان‌ها و پروژه‌های عمرانی شود. بنابراین به نظر می‌رسد دولت و وزارت صمت باید یک تغییر نگرش جدی در نحوه صدور مجوزهای فولادی به ویژه صنایع پایین‌دستی فولاد ایجاد کند. از سوی دیگر، اگر ارزش کافی از سوی دولت و بانک مرکزی به منظور واردات مواد اولیه در اختیار تولیدکنندگان لوله و پروفیل فولادی کشور قرار بگیرد، افراد می‌توانند نسبت به واردات ورق با قیمت مناسب‌تر و فروش محصول نهایی با قیمت تمام شده کمتر اقدام کنند که این مسئله در نهایت به نفع فعالان صنعت لوله و پروفیل خواهد بود.

تولید محصولات جدید، به عنوان یکی از مهم‌ترین رویکردهای شرکت در دستور کار است.

◀ هم‌اکنون تولیدکنندگان لوله و پروفیل فولادی با چه چالش‌ها و محدودیت‌هایی روبه‌رو هستند؟

در حالی ظرفیت تولید بیش از ۲۰ میلیون تن انواع لوله و پروفیل فولادی در کشور ایجاد شده است که فعالان این صنعت با چالش بزرگی به نام کمبود مواد اولیه که همان ورق فولادی است، مواجهند. متأسفانه ورق به میزان کافی و با قیمت مناسب در اختیار تولیدکنندگان لوله و پروفیل فولادی قرار نمی‌گیرد و رشد قیمت ماده اولیه به دلیل ایجاد رقابت کاذب در بورس، منجر به افزایش قیمت انواع محصولات در بازار شده است. برای مثال در هفته پایانی بهمن ماه امسال، ۳۰ هزار و ۳۰ تن ورق گرم فولادی با قیمت حدود ۳۱ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم توسط یکی از شرکت‌های فولادی در بورس عرضه شد که با تقاضای ۳۳ هزار و ۱۱۰ تنی همراه بود. در شرایط رقابتی نابرابر، بسیاری از تولیدکنندگان کوچک مقیاس لوله و پروفیل فولادی، قادر به تامین ورق از بورس نیستند و به ناچار ورق مورد نیاز خود را با قیمتی بیش از قیمت مذکور از بازار آزاد خریداری می‌کنند. در واقع این معضل باعث شده است که واحدهای فعال نتوانند برنامه‌ریزی مشخصی برای تولید خود داشته باشند و در صورت تولید و فروش محصول نیز به سودآوری چندانی دست‌پدانی کنند. بر همین اساس کارفرمایان ناچار به افزایش قیمت تمام

است؛ به نحوی که نیاز بیش از ۲۵۰ کارگاه و شرکت تولیدی به لوله و پروفیل سبک فولادی توسط مجموعه ما رفع می‌شود. در واقع به پشتوانه کنترل کیفیت «Quality Control» قوی و تضمین کیفیت بالای محصولات، به خوبی توانسته‌ایم حضور مداوم و ادامه‌دار خود در بازار لوله و پروفیل فولادی را حفظ کنیم و علاوه بر تامین ۱۰۰ درصد نیاز صنعتگران داخلی به لوله و پروفیل سبک، نیم‌نگاهی به فعالیت در بازارهای صادراتی نیز داشته باشیم. باید توجه داشت که منابع انرژی و نیروی انسانی ارزان قیمت، یک مزیت رقابتی بسیار مهم برای فعالان این صنعت در کشور به شمار می‌آید که با تکیه بر آن می‌توانیم انواع لوله و پروفیل در کارخانجات صنعتی را با قیمت تمام شده کمتر نسبت به نمونه‌های چینی، تولید و به بازارهای منطقه‌ای به ویژه کشورهای حاشیه خلیج فارس صادر کنیم.

◀ اهمیت نوآوری و توسعه سبد محصولات در صنایع پایین‌دستی فولاد به ویژه لوله و پروفیل را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

با توجه به روند روبه‌رشد تولید فولاد در کشور طی سالیان اخیر، توسعه بخش پایین‌دستی زنجیره مانند لوله و پروفیل جهت رفع نیاز صنایع مختلف همچون ساختمان‌سازی، نفت، گاز و پتروشیمی و همچنین پروژه‌های عمرانی یک ضرورت اساسی محسوب می‌شود؛ به نحوی که در حال حاضر شاهد فعالیت بالغ بر ۴۰۰ شرکت کوچک و بزرگ مقیاس در صنعت لوله و پروفیل فولادی هستیم که ضمن به‌روزرسانی تکنولوژی در خطوط مختلف تولید و جایگزینی محصولات جدید و مقرون به صرفه با محصولات قدیمی و هزینه‌بر، نیاز مصرف‌کنندگان داخلی را تامین کرده و کشور را از واردات هرگونه محصولات لوله و پروفیل بی‌نیاز ساخته‌اند. شرکت تولید و توسعه صبح پارس‌یان صبا به عنوان یکی از بزرگ‌ترین فعالان صنعت لوله و پروفیل فولادی نیز از این قاعده مستثنی نبوده و تولید لوله و پروفیل فولادی سبک (مبلی) را جایگزین لوله و پروفیل‌های قدیمی کرده است. در حال حاضر تولیدات مجموعه با قیمت تمام شده کمتر نسبت به نمونه‌های قدیمی، در اختیار مشتریان قرار می‌گیرد و رشد و توسعه





فولاد

ضرورت بازنگری در نحوه قیمت گذاری میلگرد

افزایش تولید فولاد شرکت «JSW» در سال مالی ۲۰۲۳

کاهش پریمیوم گندله سنگ آهن وارداتی به چین



مدیرعامل شرکت نورد فولاد شمال عنوان کرد:

ضرورت بازنگری در نحوه قیمت گذاری میلگرد

مدیرعامل شرکت نورد فولاد شمال گفت: در حال حاضر شمش فولادی با قیمت ۲۲ هزار و ۲۰۰ تومان و میلگرد با قیمت حدود ۲۴ هزار و ۵۰۰ تومان در بازار معامله می‌شود. حال اگر سایر هزینه‌های تولید اعم از هزینه حمل ماده اولیه، پرداخت قبوض انرژی، حقوق نیروی انسانی، بیمه و مالیات را در نظر بگیریم، سود چندانی عاید تولید کنندگانی که به ویژه شمش مورد نیاز خود را به صورت اعتباری از بورس تامین می‌کنند، نخواهد شد و بر همین اساس ضرورت دارد یک بازنگری اساسی در شیوه قیمت گذاری میلگرد توسط بخش‌های ذی‌ربط صورت پذیرد.

درصد ظرفیت اسمی مجموعه را محقق کنیم و نیروی انسانی کافی و تجهیزات و دستگاه‌های مورد نیاز را در اختیار داریم اما اولویت خود را حفظ نیروی انسانی متخصص و متعهد قرار داده‌ایم و برخی مشوق‌های مالی نیز در این زمینه در نظر گرفته‌ایم.

■ حال نامساعد بازار میلگرد

مدیرعامل شرکت نورد فولاد شمال در ادامه به تشدید رکود حاکم بر بازار میلگرد اشاره کرد و گفت: بخش عمده مصارف مقاطع طولی فولادی به ویژه میلگرد و تیرآهن در صنعت ساختمان سازی است. متأسفانه علی‌رغم وعده دولت و مسئولان مبنی بر رونق ساخت و ساز و تکمیل پروژه‌های نیمه‌تمام عمرانی، شاهد رکود نسبی در این حوزه طی ماه‌های اخیر هستیم. از این رو خرید و فروش مقاطع طولی فولادی نیز از رونق افتاده است و حال بازار این محصولات چندان خوب نیست. با بررسی شرایط ساخت و ساز در کشورهای توسعه‌یافته و اقتصادی جهان مانند چین و هند، به خوبی می‌توان متوجه شد که این دولت‌ها هم‌زمان با توسعه صنعت ساختمان‌سازی و اجرای پروژه‌های بزرگ عمرانی، در مسیر رشد تولید مقاطع فولادی مانند میلگرد و تیرآهن گام برداشته‌اند. در واقع شرایط اقتصادی و درآمد

قرارداد و بر اساس آنچه در مجوز کارخانه نورد فولاد شمال قید شده است، باید روزانه ۶۰ هزار متر مکعب گاز در اختیار ما قرار بگیرد؛ این در حالی است که میزان مصرف گاز مجموعه به طور میانگین، روزانه به ۱۰ هزار متر مکعب می‌رسد و با این وجود نیز باید مصرف خود را به ۵۰ درصد این میزان کاهش دهیم.

وی با اشاره به اینکه توقف تولید ناشی از عدم تامین پایدار انرژی، بخش صنعت را با یک بحران جدی در آینده مواجه خواهد کرد، اظهار داشت: در حال حاضر ۵۰ نفر نیروی انسانی در کارخانه نورد فولاد شمال مشغول به کار هستند که بخش عمده‌ای از این افراد را نیروی انسانی متخصص و باتجربه تشکیل می‌دهند؛ چراکه فعالیت در کارخانه‌های نورد، مستلزم دانش کافی و آشنایی با انواع روش‌ها و دستگاه‌های نورد است. هم‌زمان با تعطیلی واحدهای نورد به دلیل قطعی برق و گاز، میزان تولید و درآمدزایی این واحدها به شدت کاهش پیدا می‌کند. در این شرایط، اگر سایر هزینه‌های تولید اعم از تامین مواد اولیه، پرداخت بیمه، مالیات و... را در نظر بگیریم، کارفرمایان توانایی پرداخت به موقع حقوق نیروی انسانی را نخواهند داشت و علی‌رغم میل باطنی خود، ناچار به تعدیل نیروی انسانی می‌شوند. در حالی که ما می‌توانیم به راحتی ۱۰۰

محمد ناصری فرد در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بیان کرد: چالش‌ها و موانع موجود در عرصه تولید به ویژه محدودیت تامین انرژی، منجر به افت ۵ تا ۱۰ درصدی تولید میلگرد در شرکت نورد فولاد شمال طی بازه ۱۴۰۰ تا ۱۴۰۲ شده است و هم‌اکنون با حدود ۵۰ تا ۶۰ درصد ظرفیت اسمی خود (۱۱۰ هزار تن) در یک شیفت کاری مشغول فعالیت هستیم. از اواسط اردیبهشت ماه تا اوایل مهر ماه امسال، برق کارخانه طی دو روز کامل قطع می‌شد و به علاوه، با تعطیلات مناسبی در این برهه زمانی مواجه بودیم. از این رو میزان تولید میلگرد مجموعه به شدت افت پیدا کرد و ما چاره‌ای جز توقف تولید در آن زمان نداشتیم. اکنون نیز با برودت هوا و فرارسیدن روزهای سرد سال، در حالی با معضل کمبود گاز مواجهیم که از دی ماه امسال، موظف به مصرف گاز به میزان ۵۰ درصد مصرف این حامل انرژی در فصل تابستان شده‌ایم! با توجه به اهمیت انرژی برق در کارخانه‌های نورد، مشخصاً میزان مصرف گاز این واحدها در فصل تابستان نسبت به مصرف برق کمتر است و در شرایطی که طی فصل زمستان باید گاز بیشتری در اختیار کارفرمایان قرار بگیرد، تولیدکنندگان مقاطع طولی فولادی ملزم به کاهش مصرف گاز در روزهای اخیر شده‌اند! طبق

نیروی انسانی در این کشورها به گونه‌ای است که افراد از توانایی مالی لازم برای خرید حداقل یک واحد مسکونی با مترای متوسط برخوردارند اما شرایط در داخل کشور ما کاملاً متفاوت است و تورم و رشد نقدینگی، قدرت خرید مسکن توسط قشر عام جامعه که همان نیروی کارگری بوده را به شدت کاهش داده است. در حال حاضر قیمت هر متر مربع واحد مسکونی در برخی مناطق شمالی تهران، به بیش از ۳۰۰ میلیون تومان (معادل بیش از دو سال و نیم درآمد یک نیروی انسانی غیر متخصص) رسیده است و قیمت هر متر مربع مسکن در مناطق جنوبی نیز چندان ارزان نیست. باید توجه داشت که تحقق توسعه پایدار در صنایع مختلف کشور اعم از فولاد، ساختمان‌سازی، خودروسازی و... در گرو رشد متوازن اقتصاد است و مادامی که این رشد متوازن در اقتصاد ایجاد نشود، نمی‌توان تغییر و تحول چندانی در صنایع را متصور شد.

ناصری فرد با تاکید بر لزوم ایجاد توازن در زنجیره فولاد و توسعه صنایع پایین‌دستی، خاطرنشان کرد: بسیاری از کارشناسان و صاحب‌نظران بر ضرورت ایجاد توازن در زنجیره آهن و فولاد کشور طی سالیان اخیر تاکید کرده‌اند اما آیا در عمل چنین اتفاقی رخ داده است؟ هم‌اکنون بخش عمده سرمایه‌گذاری‌ها در صنایع بالادستی و فولاد میانی با هدف احداث کارخانجات کنسانتره‌سازی، گندله‌سازی، آهن اسفنجی و شمش صورت می‌پذیرد؛ در حالی که ما باید در راستای توسعه سرمایه‌گذاری و رشد تولید و صادرات محصولات ارزش‌افزای فولادی همچون تیرآهن و میلگرد حرکت کنیم و در این صورت است که می‌توانیم نسبت به بهبود سایر بخش‌ها همچون ساخت و ساز در کشور امیدوار باشیم.

وی با بیان اینکه هم‌اکنون میلگرد با قیمت ۲۴ تا ۲۵ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم در بازار معامله می‌شود، تصریح کرد: از طرفی، قیمت شمش به عنوان ماده اولیه مورد نیاز واحدهای نورد، در نخستین روز اسفند ماه ۱۴۰۲ به ۲۲ هزار و ۲۰۰ تومان

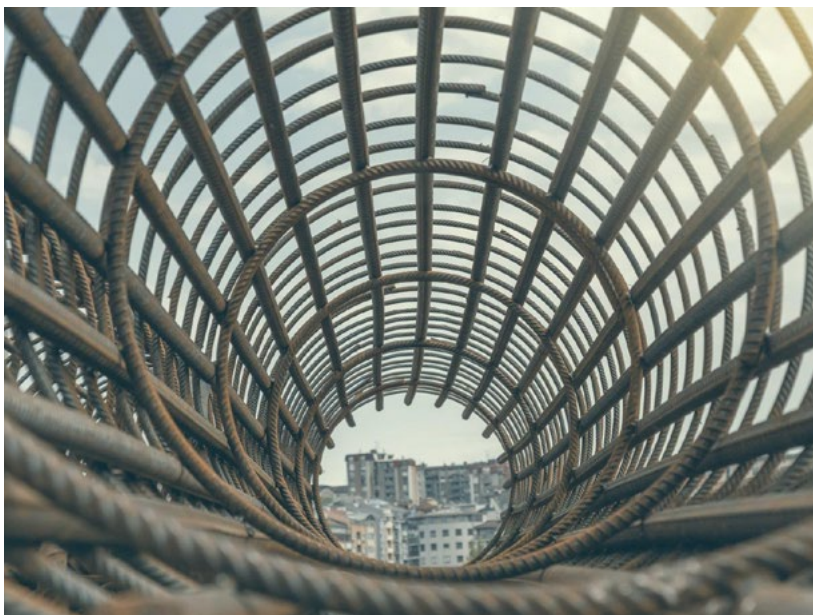
به‌ازای هر کیلوگرم در بازار رسیده است. برای مثال، کارخانه نورد فولاد شمال در محدوده جاده قدیم آمل - بابل واقع شده و هزینه حمل هر کیلوگرم شمش از استان‌هایی مانند اصفهان، یزد و خراسان رضوی به محل کارخانه، به‌طور میانگین ۷۵۰ تومان است که با در نظر گرفتن قیمت کنونی شمش، هزینه تامین ماده اولیه چیزی در حدود ۲۳ هزار تومان برای ما تمام می‌شود. با فرض بر اینکه بتوانیم میلگرد خود را با قیمت بیش از ۲۵ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم در بازار به فروش برسانیم، اختلاف قیمت ماده اولیه و محصول نهایی تنها دو هزار تومان می‌شود که به هیچ وجه مقرون به صرفه و اقتصادی نیست زیرا همان‌طور که پیش‌تر اشاره شد، علاوه بر تامین شمش، کارفرما باید سایر هزینه‌ها همچون قبوض انرژی، حقوق نیروی انسانی، بیمه و مالیات را پرداخت کند و به جرات می‌توان گفت نیازمند یک بازنگری کلی در خصوص نحوه قیمت‌گذاری میلگرد هستیم.

■ خرید اعتباری شمش مقرون به صرفه نیست

مدیرعامل شرکت نورد فولاد شمال ادامه داد: برخی از تولیدکنندگان میلگرد که محصول خود را با قیمت تمام شده کمتر از ۲۴ هزار تومان به ازای

هر کیلوگرم به فروش می‌رسانند، شمش را به صورت اعتباری از بورس کالای ایران خریداری می‌کنند؛ این در حالی است که عرضه شمش به صورت اعتباری در بورس، با تقاضای بیشتری همراه بوده و رقابت کاذب ایجاد شده، منجر به افزایش قیمت یک تا دو هزار تومانی شمش نسبت به عرضه نقدی می‌شود؛ از طرفی، این افراد ملزم به پرداخت بهره حدود ۲ درصدی در ازای خرید اعتباری هستند و به نظر در نهایت با ضرر و زیان مالی نیز مواجه می‌شوند! همین مسئله در ارتباط با تولیدکنندگان لوله و پروفیل فولادی نیز صدق می‌کند و اختلاف قیمت ورق و محصول نهایی که همان لوله و پروفیل است، برای فعالان این صنعت چندان اقتصادی نیست.

ناصری فرد در پایان با تاکید بر اینکه در زمینه صدور مجوزهای جدید نیز باید یک بازنگری کلی از سوی وزارت صنعت، معدن و تجارت صورت پذیرد، یادآور شد: سرعت‌دهی در تکمیل و اجرای پروژه‌های نیمه‌تمام عمرانی و زیرساختی و رشد متوازن اقتصاد، دو اصل اساسی است که باید در دستور کار حاکمیت قرار بگیرد و امیدواریم در سال ۱۴۰۳، اقدامات موثری در این راستا انجام شود تا شاهد بهبود شرایط حاکم بر بازار مقاطع طولی فولادی باشیم.



افزایش تولید فولاد شرکت «JSW» در سال مالی ۲۰۲۳

شرکت «JSW» در سال مالی ۲۰۲۳، حدود ۲۴.۲ میلیون تن فولاد تولید کرد که نسبت به سال مالی قبل از آن، رشد ۲۴ درصدی را نشان می‌دهد. این رقم بالاترین میزان تولید این شرکت طی پنج سال اخیر بوده است. حجم فروش فولاد این شرکت در این سال با رشد ۲۳ درصدی مواجه شد. شدت انتشارات کربنی شرکت «JSW» در گستره‌های یک و ۲ از سال مالی ۲۰۱۹ تا ۲۰۲۳ نسبتاً کاهش یافته است. بهینه‌سازی فرایندها، استفاده حداکثری از باطله‌ها و ضایعات تولیدی و افزایش سهم منابع تجدیدپذیر در تامین انرژی واحدهای فولادسازی، از برنامه‌های این شرکت جهت کاهش انتشارات کربنی است.

ایالت «Karnataka» هند قرار دارد و ظرفیت تولید آن ۱۲ میلیون تن در سال است. محصولات این واحد شامل بیلت، بلوم، نورد گرم، نورد سرد، گالوانیزه، گالوالوم و مفتول است. کارخانه‌های فولاد این شرکت در آمریکا در دو ایالت تگزاس و اوهایو و در ایتالیا در شهر پیومبینو قرار دارند. محصولات تولیدی کارخانه‌های فولادسازی آمریکا شامل لوله‌های فولادی، صفحات از جنس فولاد آلیاژی و کویل‌های نورد گرم است. کارخانه واقع در ایتالیا نیز عمدتاً بر تولید محصولات طولی تمرکز دارد.

افزایش تولید فولاد شرکت «JSW» در سال مالی ۲۰۲۳

تولید فولاد خام شرکت «JSW» در سال مالی ۲۰۲۳، حدود ۲۴.۲ تن بود که در مقایسه با سال مالی ۲۰۲۲، حدود ۲۴ درصد رشد داشته است.

سال ۲۰۲۲ در رتبه پانزدهم جهان از نظر تولید فولاد قرار گرفت. ظرفیت تولید فولاد این شرکت در هند، حدود ۲۸ میلیون تن در سال است و پیش‌بینی می‌شود تا سال مالی ۲۰۲۴-۲۵، به ۳۷ میلیون تن در سال برسد. شرکت «JSW» دارای ۱۳ معدن سنگ‌آهن در هند است. این معادن عمدتاً در شرق و جنوب این کشور قرار دارند. از این میان، ۶ معدن در حال بهره‌برداری هستند که مجموع ذخایر آن‌ها ۱۲۱ میلیون تن است. هفت معدن نیز به تازگی خریداری شده‌اند که مجموع ذخایر آن‌ها به حدود یک میلیون و ۲۳۰ هزار تن می‌رسد. این شرکت علاوه بر معدن سنگ‌آهن، دارای چندین معدن زغال‌سنگ در هند، آمریکا و موزامبیک است.

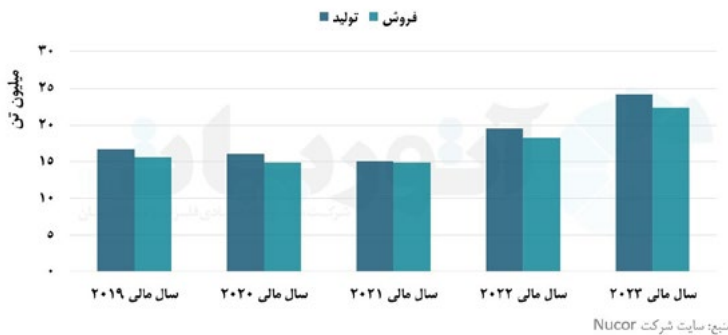
شرکت «JSW» علاوه بر هند، در ایتالیا و آمریکا نیز دارای کارخانه‌های تولید فولاد است. بزرگ‌ترین واحد تولید فولاد شرکت «JSW» در

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت مشاوره اقتصادی آرمان اتورپات، شرکت «JSW» یکی از بزرگ‌ترین شرکت‌های یکپارچه تولیدکننده فولاد در هند است. این شرکت در سال ۱۹۸۲ تاسیس شد و یکی از زیرمجموعه‌های گروه «JSW» است. گروه «JSW» یک واحد تولیدی چندملیتی در حوزه‌های فولاد، انرژی، زیرساخت و سیمن بوده که مرکز اصلی آن در شهر بمبئی هند است. شرکت «JSW» در تولید محصولات تخت و محصولات طولی فعال است. این محصولات در صنایع خودروسازی، زیرساخت، ساختمان‌سازی، لوازم خانگی و بسیاری از صنایع دیگر مورد استفاده قرار می‌گیرند.

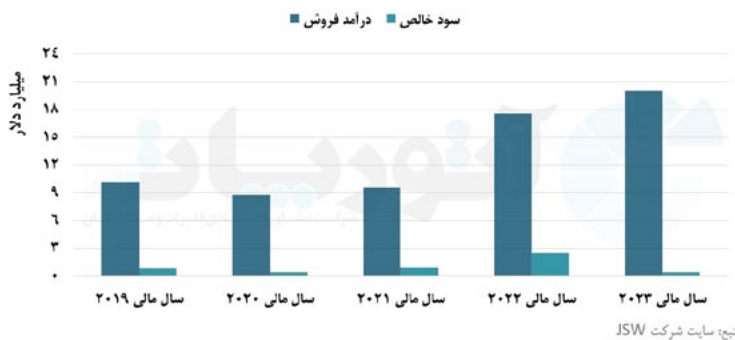
این شرکت با شرکت «JFE» ژاپن که یکی از بزرگ‌ترین شرکت‌های تولیدکننده فولاد در جهان است، همکاری مشترک دارد. بر اساس گزارش اتحادیه جهانی فولاد (WSA)، شرکت «JSW» در



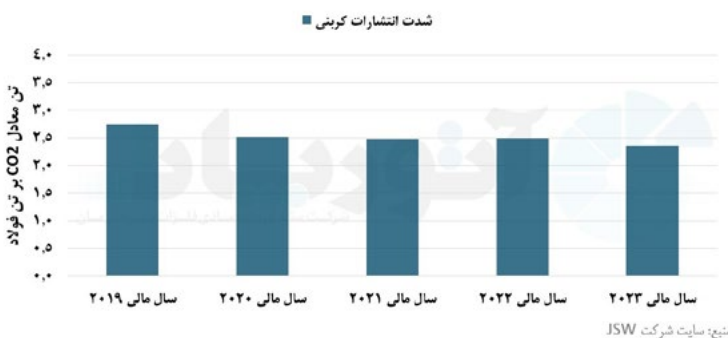
نمودار ۱- حجم تولید و فروش فولاد شرکت JSW در سال های مختلف



نمودار ۲- درآمد فروش و سود خالص شرکت JSW در سال های مختلف



نمودار ۳- شدت انتشارات کربنی شرکت JSW در سال های مختلف



حجم فروش فولاد نیز در این سال معادل ۲۲.۴ تن بود که رشد ۲۳ درصدی را نسبت به سال قبل از آن نشان می‌دهد. در نمودار یک، حجم تولید و فروش این شرکت طی سال مالی ۲۰۱۹ تا ۲۰۲۳ نشان داده شده است. در سال مالی ۲۰۲۱ به علت شیوع کرونا، میزان تولید و فروش این شرکت به کمترین میزان طی پنج سال اخیر رسید.

کاهش سود خالص شرکت «JSW» در سال ۲۰۲۳-۲۰۲۲

درآمد عملیاتی شرکت «JSW» در سال مالی ۲۰۲۳، حدود ۲۰ میلیارد و ۳۹ میلیون دلار بود که در مقایسه با سال مالی قبل از آن، ۱۴.۱ درصد رشد داشته است اما سود خالص این شرکت در سال مالی ۲۰۲۳، با افت ۸۰.۲ درصدی مواجه شد و از دو میلیارد و ۵۱۳ میلیون دلار در سال ۲۰۲۲، به ۴۹۷ میلیون دلار در سال ۲۰۲۳ رسید. افزایش هزینه‌های مواد اولیه، افزایش هزینه‌های سوخت و حمل‌ونقل و افزایش نرخ بهره‌های بانکی، از جمله دلایل اصلی کاهش سود خالص این شرکت در سال مالی ۲۰۲۳ بود. برای مثال قیمت زغال کک‌شو در سال مالی ۲۰۲۳، به ۳۳۳ دلار بر تن رسید که نسبت به سال مالی ۲۰۲۲، حدود ۵۸ درصد رشد داشته است. در نمودار شماره ۲، میزان درآمد و سود خالص این شرکت در سال‌های مختلف نشان داده شده است.

کاهش شدت انتشارات کربنی شرکت «JSW» در سال مالی ۲۰۲۳

شدت انتشارات کربنی شرکت «JSW» در گستره‌های یک و ۲ در سال مالی ۲۰۲۳، معادل ۲.۲۶ تن کربن دی‌اکسید به ازای تولید هر تن فولاد خام اعلام شد که حدود ۳۰ درصد کاهش را بر مبنای سال ۲۰۰۵ نشان می‌دهد. این شرکت قصد دارد تا سال ۲۰۳۰، این رقم را به ۱.۹۵ تن کربن دی‌اکسید به ازای تولید هر تن فولاد خام برساند که معادل ۴۲ درصد کاهش نسبت به سال ۲۰۰۵ است. علاوه بر این، شرکت «JSW» در نظر دارد که شدت انتشارات کربنی واحد تولید محصولات پوشش‌دار خود را تا سال ۲۰۳۰ به صفر برساند.

نیز از اهداف این شرکت در جهت حفظ منابع آبی محسوب می‌شود. شرکت «JSW» مصرف آب خود را تا سال ۲۰۳۰، حدود ۳۹ درصد نسبت به سال ۲۰۰۵ کاهش می‌دهد. در نمودار شماره ۳، شدت انتشارات کربنی این شرکت در گستره‌های یک و ۲ طی پنج سال اخیر نشان داده شده است.

به‌کارگیری حدود ۱۰ گیگاوات انرژی تجدیدپذیر در فرایند تولید فولاد و استفاده ۱۰۰ درصدی از ضایعات و باطله‌های تولید شده در حین فرایندها تا سال ۲۰۳۰، از برنامه‌های شرکت «JSW» در جهت کاهش انتشارات کربنی و افزایش بهره‌وری است. بهینه‌سازی و مدیریت مصرف آب

کاهش پرمیوم گندله سنگ آهن وارداتی به چین

حجم فعالیت‌های معاملاتی گندله سنگ آهن صادراتی از استرالیا به چین در هفته منتهی به روز جمعه ۱۹ ژانویه ۲۰۲۴ با افزایش همراه شده است. با این حال، برخی از منابع به موسسه «Fastmarkets» اعلام کردند که پرمیوم گندله سنگ آهن همچنان به دلیل چشم انداز نامشخص روند تقاضا در میان فعالان بازار با روند نزولی مواجه خواهد بود.

ژانویه ۲۰۲۴ ارزیابی کرد که ۳٫۶ دلار در هر تن نسبت به قیمت تعیین شده در یک روز قبل از تاریخ مذکور افزایش داشت. به گفته یک معامله گر مستقر در شهر هانگژو چین، کاهش قیمت گندله سنگ آهن با عیار ۶۵ درصد استرالیا در هفته منتهی به روز جمعه ۱۹ ژانویه ۲۰۲۴، نشان دهنده افت حجم تقاضا برای این ماده معدنی از سوی چین بوده که ممکن است منجر به کاهش قیمت بیشتر در دیگر گندله های سنگ آهن وارداتی پرعیارتر به این کشور شود. یک معامله گر مستقر در شانگهای بیان کرد که پرمیوم ماهانه برای گندله سنگ آهن

فولاد علی رغم کاهش اخیر قیمت مواد اولیه فولادسازی از جمله سنگ آهن و کک، با ارزیابی محدودی در حاشیه های سود مواجه شده اند که همین موضوع سبب شد استفاده از سنگ آهن به دلیل صرفه اقتصادی بیشتر توسط فولادسازان افزایش پیدا کند. در همین راستا، موسسه «Fastmarkets» قیمت سنگ آهن دانه بندی شده با عیار ۶۲ درصد، با شرط تحویل محموله در بندر چینگ دائو و تقبل هزینه بیمه توسط خریدار و هزینه حمل توسط فروشنده (Cift) را حدود ۱۲۰٫۲ دلار در هر تن در روز پنجشنبه ۱۸

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، کاهش حاشیه سود فولادسازان در چین، ایجاد وضعیت مازاد عرضه کنسانتره سنگ آهن وارداتی حمل شده از طریق دریا و افزایش ذخایر انبار ماده معدنی مذکور در بنادر چین، موجب افزایش فشار نزولی پرمیوم گندله سنگ آهن پرعیار شده است. به گفته برخی منابع، اکثر واحدهای تولید



■ صادرات گندله سنگ آهن اوکراین به چین

حجم صادرات محموله های گندله سنگ آهن اوکراین به چین در سال ۲۰۲۴ ممکن است به دنبال برخی معاملات انجام شده در سه ماهه چهارم سال ۲۰۲۳ افزایش پیدا کند.

یکی از فولادسازان مستقر در چین عنوان کرد: اخیراً ماهانه حدود چهار کشتی حامل محموله های گندله سنگ آهن از اوکراین به سمت چین حرکت می کنند و ممکن است تعداد این کشتی ها افزایش یابد زیرا به نظر می رسد فرایند تولید در واحدهای فولادسازی چین به تدریج در حال برگشتن به وضعیت عادی است.

به گفته یکی از ارائه دهندگان اطلاعات محلی در چین، حجم ذخایر کنسانتره سنگ آهن در انبارهای بنادر اصلی چین در هفته منتهی به ۱۹ ژانویه ۲۰۲۴، در مجموع به حدود ۱۰۲ میلیون تن رسید که ۳ درصد نسبت به رقم اعلام شده در یک هفته قبل از تاریخ مذکور افزایش را به ثبت رساند.

یکی دیگر از معامله گران مستقر در شهر هانگژو چین اظهار داشت: سرعت انبارتکانی حجم ذخایر کنسانتره و گندله سنگ آهن پرعیار در بنادر اصلی چین نسبتاً آهسته بوده و این مسئله ممکن است بر پریمیوم کنسانتره های با کیفیت و پرعیار تر وارداتی به چین از طریق دریافشار بیشتری وارد کند.

بر اساس آخرین داده های دریافتی از گمرک چین، پس از توقف موقت واردات گندله سنگ آهن در ماه اکتبر ۲۰۲۲ از اوکراین به چین، حدود ۶۵ هزار و ۷۰۰ تن کنسانتره سنگ آهن از مبدا اوکراین به این کشور در ماه نوامبر ۲۰۲۳ صادر شد.

در همین راستا، حجم واردات کنسانتره سنگ آهن به چین از اوکراین در بازه زمانی ماه های ژانویه تا نوامبر ۲۰۲۳، حدود ۱۱۴ میلیون تن اعلام شد که در مقایسه با مدت مشابه سال ۲۰۲۲، حدود ۸ درصد افزایش را نشان می دهد.

کشورهای استرالیا، برزیل، پرو، کانادا، شیلی، آفریقای جنوبی و روسیه به عنوان بزرگ ترین صادرکنندگان کنسانتره سنگ آهن به چین، در مجموع بیش از ۶ میلیون تن از این ماده معدنی را به چین صادر کردند.

◀ تمایل بعضی از فولادسازان

به خرید گندله های

سنگ آهن پرعیار وارداتی

از استرالیا نسبت به گذشته

افزایش یافته است زیرا

تخلیه بار کشتی های حامل

این محموله ها در اکثر بنادر

چین به آسانی انجام می شود

سنگ آهن پرعیار وارداتی از استرالیا نسبت به گذشته افزایش یافته است زیرا تخلیه بار کشتی های حامل این محموله ها در اکثر بنادر چین به آسانی انجام می شود. در عین حال، کشتی های غول پیکر فله بر شرکت «Capsize» معمولاً به دلیل عدم امکان عبور از بنادر جنوب چین و بنادر مستقر در رودخانه یانگ تسه کیانگ، محموله های خود را به دیگر کشتی های حمل بار کوچک تر در بنادر شمال و شرق چین تحویل می دهند.

بر اساس ارزیابی موسسه «Fastmarkets» در روز ۱۸ ژانویه ۲۰۲۴، پریمیوم گندله سنگ آهن با عیار ۶۷،۵ درصد، با شرط تحویل محموله در بندر چینگ دائو و تقبل هزینه بیمه توسط خریدار و هزینه حمل توسط فروشنده (Cft)، حدود پنج دلار در هر تن اعلام شد که نسبت به پریمیوم ارزیابی شده در یک روز قبل از تاریخ مذکور تغییری در آن مشاهده نشد.

همچنین موسسه «Fastmarkets» پریمیوم کنسانتره سنگ آهن با عیار ۶۵ درصد، با شرط تحویل محموله در بندر چینگ دائو و تقبل هزینه بیمه توسط خریدار و هزینه حمل توسط فروشنده (Cft) را منفی یک دلار در هر تن در روز ۱۸ ژانویه ۲۰۲۴ ارزیابی کرد که ۱،۱ دلار در هر تن نسبت به پریمیوم تعیین شده در یک روز قبل از تاریخ مذکور کاهش یافت.

دانه بندی شده با عیار ۶۵ درصد استرالیا تولید شرکت «CITIC Pacific» با در نظر گرفتن شاخص سنگ آهن دانه بندی شده با عیار ۶۵ درصد، از چهار دلار در هر تن به صفر برای محموله های آماده بارگیری در ماه های فوریه و مارس ۲۰۲۴ کاهش یافت.

وی افزود: در چنین شرایطی که حجم تقاضای کلی برای این ماده اولیه از سوی فولادسازان در چین کاهش یافته، امکان افزایش پریمیوم دشوار است. به همین دلیل کاهش قیمت ها حداقل تا حدودی می تواند تمایل برخی از مصرف کنندگان به خرید سنگ آهن را حفظ کند.

■ کاهش پریمیوم محموله های معامله شده

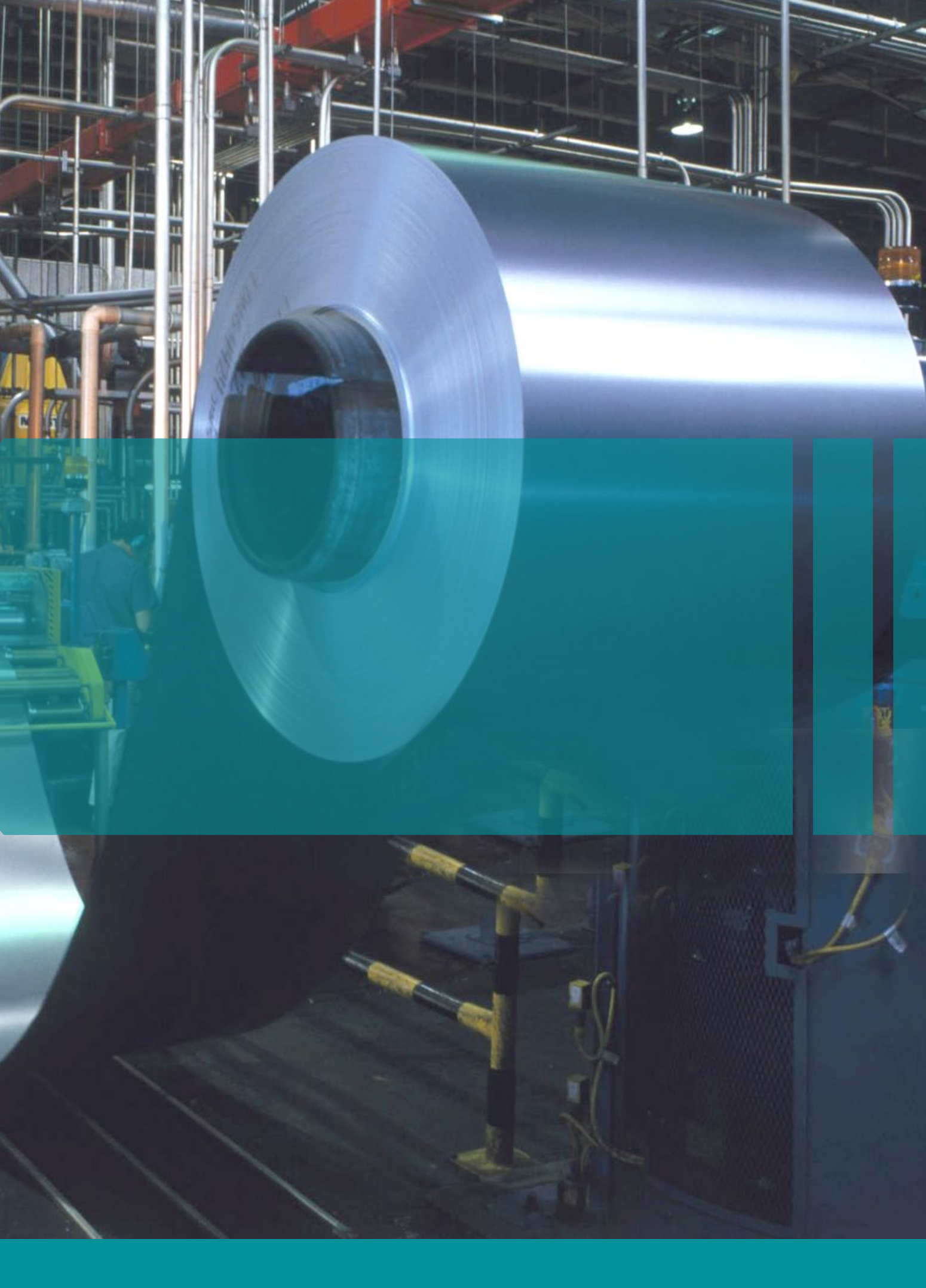
در روز پنجشنبه ۱۱ ژانویه سال جاری میلادی، ۱۰۰ هزار تن کنسانتره سنگ آهن تولید شده در معدن «Iron Bridge» با عیار ۶۶ درصد و در نظر گرفتن میانگین شاخص سنگ آهن دانه بندی شده با عیار ۶۵ درصد به اضافه ۴،۳۱ دلار در هر تن پریمیوم، با زمان تحویل ۲۹ ژانویه تا هفتم فوریه سال ۲۰۲۴ معامله شد.

همچنین ۵۰ هزار تن کنسانتره سنگ آهن با عیار ۶۵،۵ درصد تولید شرکت «SIMEC Mining» از معدن «Magnetite» و در نظر گرفتن میانگین شاخص سنگ آهن دانه بندی شده با عیار ۶۵ درصد به اضافه ۴،۶۶ دلار در هر تن پریمیوم در روز سه شنبه ۱۶ ژانویه ۲۰۲۴ و زمان تحویل سوم تا ۱۲ فوریه سال مذکور مورد معامله قرار گرفت.

به علاوه دو قرارداد دیگر با محموله مشابه با زمان تحویل ۱۱ تا ۲۰ فوریه ۲۰۲۴، با لحاظ میانگین شاخص سنگ آهن دانه بندی شده با عیار ۶۵ درصد به اضافه ۳،۴ دلار و ۳،۶ دلار به ازای هر تن پریمیوم در روز پنجشنبه ۱۸ ژانویه ۲۰۲۴ به امضا رسید.

به گفته برخی منابع، میانگین کل پریمیوم محموله های مورد معامله قرار گرفته نسبت به پریمیوم تعیین شده در معاملات قبلی در ماه دسامبر ۲۰۲۳، حدود ۵،۲ تا ۶ دلار در هر تن کاهش یافته است.

تمایل بعضی از فولادسازان به خرید گندله های



آلومینیوم

نوسان پرمیوم آلومینیوم در بجهوه کاهش فعالیت‌های معاملاتی

اتهام‌زنی کنگره آمریکا علیه تولیدکنندگان آلومینیوم

صنعت آلومینیوم در گیرودار چالش‌های داخلی



نوسان پرمیوم آلومینیوم در بحبوحه کاهش فعالیت‌های معاملاتی

پرمیوم جهانی آلومینیوم اولیه در هفته منتهی به روز سه‌شنبه ۶ فوریه ۲۰۲۴ تحت تاثیر افت حجم تقاضا و کاهش فعالیت‌های معاملاتی در بازار این فلز در بخش‌هایی از آسیا و برزیل، روند نوسانی را تجربه کرد؛ این در حالی است که پرمیوم آلومینیوم اولیه در برخی از بازارهای دیگر این فلز استراتژیک در بحبوحه کاهش دسترسی به آن، روند صعودی به خود گرفت.

در هفته منتهی به روز سه‌شنبه ۶ فوریه ۲۰۲۴ افزایش یافت.

در همین راستا، موسسه «Fastmarkets» پرمیوم آلومینیوم آلیاژی «P1۰۲۰A» با شرط تحویل درب کارخانه تولیدکننده در شهر سائوپائولو را حدود ۱۵۰ تا ۲۵۰ دلار در هر تن در روز سه‌شنبه ۶ فوریه ۲۰۲۴ ارزیابی کرد که نسبت به پرمیوم ۱۶۰ تا ۲۳۰ دلار در هر تن گزارش شده در دو هفته قبل از تاریخ مذکور افزایش یافت. به گفته برخی منابع، پرمیوم محموله‌های مذکور با لحاظ مالیات بر ارزش افزوده، حدود ۱۵۰ تا ۱۸۰ دلار در هر تن تعیین شد.

یکی دیگر از معامله‌گران بازار، پرمیوم پیشنهادی برای محموله‌های مذکور را با در نظر گرفتن مالیات بر ارزش افزوده حدود ۱۸۵ دلار در هر تن گزارش کرد؛ در حالی که یک فروشنده دیگر رقم پیشنهادی ۱۵۰ دلار در هر تن را ارائه کرده بود.

برخی از محموله‌های نام برده شده آلومینیوم با لحاظ مالیات بر ارزش افزوده، عمدتاً با پرمیوم‌های ۲۵۰ دلار در هر تن عرضه شدند و برخی دیگر پرمیوم ۳۰۰ دلار در هر تن را برای آن پیشنهاد کردند.

یکی دیگر از پرمیوم‌های پیشنهادی با در نظر گرفتن مالیات بر ارزش افزوده، رقمی حدود ۲۰۰ دلار در هر تن و حتی در برخی موارد ۱۹۰ دلار در هر تن بود.

هرگونه اختلال در روند عرضه و تقاضای آلومینیوم اولیه در اروپا را تحت نظر قرار داده‌اند زیرا اثرات چنین رویدادی ممکن است به بازار آلومینیوم ایالات متحده آمریکا نیز سرایت کند.

یکی از معامله‌گران آلومینیوم اظهار داشت: پرمیوم‌ها همچنان وضعیت نزولی خود را حفظ کرده‌اند و اگر بازار آلومینیوم اروپا متأثر از اختلالات حمل‌ونقل ایجاد شده در دریای سرخ قرار بگیرد، این مسئله می‌تواند منجر به افزایش پرمیوم در بازار ایالات متحده آمریکا شود.

به گفته یکی دیگر از معامله‌گران آلومینیوم، چشم‌انداز اقتصاد سطح کلان ایالات متحده آمریکا از جمله عوامل دیگری به شمار می‌آید که سبب کاهش پرمیوم آلومینیوم در بازار این کشور شده است. وی افزود: اکنون که انتظار می‌رود کاهش نرخ بهره بانکی تا ماه می سال ۲۰۲۴ عملیاتی نشود، به نظر می‌رسد در بازار فلز مذکور روند صعودی دیگری اتفاق نیفتد.

وضعیت رکود در بازار آلومینیوم برزیل

پرمیوم آلومینیوم آلیاژی «P1۰۲۰A» برزیل با در نظر گرفتن ثبت قراردادهایی با قیمت‌های کمتر از محدوده قیمت بازار و لحاظ مالیات بر ارزش افزوده

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، قیمت روزانه آلومینیوم آلیاژی «P1۰۲۰A»، با شرط پرداخت تعرفه‌های گمرکی و تحویل محموله‌ها درب کارخانه تولیدکننده در ایالت‌های غرب میانه آمریکا، حدود ۱۸،۲۵ تا ۱۹،۲۵ سنت در هر پوند در روز سه‌شنبه هفتم فوریه ۲۰۲۴ ارزیابی شد که نسبت به قیمت ۱۸،۵ تا ۱۹،۲۵ سنت در هر پوند گزارش شده در روز ۲۲ ژانویه سال مذکور، حدود ۲۵ سنت کاهش یافت.

رکود نسبی بازار فیزیکی آلومینیوم آمریکا

به طور کلی بازار فیزیکی آمریکا در هفته منتهی به سه‌شنبه ۶ فوریه ۲۰۲۴، در وضعیت رکود قرار داشت و حجم نقدینگی ارزیابی شده توسط فعالان بازار هم‌زمان با کاهش پرمیوم، به میزان اندکی گزارش شد.

در همین راستا، خبر کاهش ظرفیت تولید واحد ذوب آلومینیوم متعلق به شرکت «magnitude۷» در ایالت میسوری آمریکا نتوانست منجر به افزایش پرمیوم در بازار فلز مذکور شود؛ چرا که پرمیوم‌ها در بازار قبل از نسبت به احتمال وقوع چنین سناریویی تاثیر پذیرفته بود.

برخی از منابع تاکید کردند که احتمال ایجاد

محموله‌های خود با قیمت‌های پایین ندارند و برخی دیگر با احتیاط بیشتری و با در نظر گرفتن وضعیت حجم ذخایر موجودی انبارها اقدام به این کار می‌کنند.

به گفته بعضی از مشارکت‌کنندگان بازار، با تغییر وضعیت کانتنگو، فعالان بازار قصد فروش محموله‌های خود را نخواهند داشت. این افراد خاطر نشان کردند که وضعیت کانتنگو به اندازه دو هفته قبل از روز سه‌شنبه ۶ فوریه ۲۰۲۴، افزایشی را تجربه نکرده است.

در همین راستا، اختلاف قیمت سه ماهه نقدی بورس فلزات لندن در وضعیت کانتنگو در روز ۶ فوریه ۲۰۲۴، به حدود ۳۵٫۵ دلار در هر تن رسید که نسبت به اختلاف قیمت ۳۹٫۰۹ دلار در هر تن، در وضعیت کانتنگو ارائه شده در روز ۳۰ ژانویه سال مذکور کاهش را به ثبت رساند.

در همین رابطه، پرمیوم آلومینیوم با شرط تحویل محموله‌ها در بنادر کره جنوبی با در نظر گرفتن وضعیت حجم نقدینگی پایین تغییری را به ثبت نرساند. به گفته یکی از دیگر مشارکت‌کنندگان بازار، در حال حاضر تمایلی برای خرید آلومینیوم در بازار کره جنوبی وجود ندارد اما پرمیوم این فلز ممکن است با تشدید محدودیت دسترسی به بازار با افزایش همراه شود.

موسسه «Fastmarkets» پرمیوم آلومینیوم آلیاژی «P1۰۲۰A» با شرط تحویل محموله به فروشنده در محل مقرر در بنادر کره جنوبی (fca) را ۱۱۵ تا ۱۲۵ دلار در هر تن در روز ۶ فوریه ۲۰۲۴ ارزیابی کرد که نسبت به ارزیابی صورت گرفته در یک هفته پیش از تاریخ مذکور، تغییری در آن مشاهده نشد.

بر اساس ارزیابی صورت گرفته توسط این موسسه، قیمت آلومینیوم آلیاژی «P1۰۲۰A» با شرط تحویل در بنادر کره جنوبی و تقبل هزینه ارسال توسط خریدار (cif)، رقمی حدود ۹۵ تا ۱۰۵ دلار در هر تن در روز ۶ فوریه ۲۰۲۴ اعلام شد.

افزایش پرمیوم آلومینیوم در بازار اروپا
پرمیوم آلومینیوم اروپا در طول هفته منتهی به روز ۶ فوریه ۲۰۲۴، روند نزولی را تجربه کرد اما وضعیت بازار با توجه به ارائه رقم‌های پیشنهادی

فعالان بازار در همین رابطه پرمیوم ۲۵۰ تا ۳۰۰ دلار در هر تن پیشنهاد شده را بیشترین نرخ پیشنهادی پذیرفته شده از سوی مصرف‌کنندگان اعلام کردند.

این معامله گر، پرمیوم‌های پیشنهادی زیر ۲۵۰ دلار در هر تن را رقم‌هایی غافلگیرکننده عنوان کرد و افزود: حجم تقاضا برای آلومینیوم در بازار فیزیکی آمریکا همچنان روند کاهشی خود را حفظ کرده و هنوز پویایی خاصی در این بازار ایجاد نشده است.

به گفته یکی دیگر از منابع، بازار آلومینیوم برزیل در حال حاضر در وضعیت رکود قرار دارد اما امید است این وضعیت پس از جشنواره کارناوال ریو تغییر کند. گفتنی است جشنواره کارناوال ریو هر ساله طی روزهای ۱۰ تا ۱۴ فوریه در برزیل برگزار می‌شود.

وضعیت دسترسی محدود به آلومینیوم در بازارهای آسیا

پرمیوم آلومینیوم با شرط تحویل محموله در بنادر اصلی ژاپن (MJP) در هفته منتهی به روز سه‌شنبه ۶ فوریه ۲۰۲۴ و در بحبوحه افزایش محدودیت دسترسی به بازار افزایش یافت.

ارزیابی پرمیوم دو بار در یک هفته‌ای موسسه «Fastmarkets» برای آلومینیوم آلیاژی «P1۰۲۰A»، با شرط تحویل در بنادر اصلی ژاپن و تقبل هزینه ارسال توسط خریدار (cif)، رقمی حدود ۹۰ تا ۱۰۰ دلار در هر تن در روز سه‌شنبه ۶ فوریه را نشان داد که نسبت به پرمیوم تعیین شده در روز جمعه دوم فوریه سال ۲۰۲۴ تغییری نداشت اما نسبت به پرمیوم ۷۵ تا ۸۵ دلار در هر تن گزارش شده در یک هفته پیش از تاریخ مذکور، روند صعودی را به ثبت رساند.

یکی از معامله‌گران آلومینیوم مستقر در بازار ژاپن اظهار داشت: در حال حاضر حجم تقاضا برای این فلز در کشور مذکور روند با ثباتی دارد. با این وجود، پرمیوم آلومینیوم در دیگر مناطق جهان روند صعودی به خود گرفته است. به همین دلیل تامین محصول مورد نظر آلومینیومی از این مناطق با قیمت قبلی سخت به نظر می‌رسد.

برخی از فروشندگان آلومینیوم تمایلی به فروش

اگر بازار آلومینیوم اروپا متاثر از اختلالات حمل و نقل ایجاد شده در دریای سرخ قرار بگیرد، این مسئله می‌تواند منجر به افزایش پرمیوم در بازار ایالات متحده آمریکا شود



جنوب این قاره، رقم پیشنهادی خود برای پرمیوم را ارائه می کنند.

پرمیوم آلومینیوم در بازار اسپانیا طی دو هفته منتهی به روز سه شنبه ۶ فوریه ۲۰۲۴، روند صعودی را دنبال کرد و منجر به ایجاد نگرانی هایی در روند عرضه در این منطقه شد.

علاوه بر این، موسسه «Fastmarkets» پرمیوم آلومینیوم آلیاژی «P1۰۲۰» با شرط پرداخت تعرفه های گمرکی و تحویل محموله به فروشنده در محل مقرر در بنادر اسپانیا (fca) را حدود ۲۷۰ تا ۲۹۵ دلار در هر تن در روز سه شنبه ۶ فوریه سال ۲۰۲۴ ارزیابی کرد که در مقایسه با پرمیوم ۲۶۰ تا ۲۷۰ دلار در هر تن تعیین شده در دو هفته پیش از روز ذکر شده، افزایش را به ثبت رساند.

افزایش پرمیوم بیشتر خواهد شد. یکی از معامله گران آلومینیوم مستقر در بازار اروپا بیان کرد: ارقام پرمیوم پیشنهادی در بازارهای مختلف فلز مذکور در سراسر جهان ارائه می شود. با این حال، بازار همچنان در وضعیت رکود قرار دارد و نیاز فوری در میان اکثر مصرف کنندگان به خرید آلومینیوم احساس نمی شود.

وی ادامه داد: معامله گران مذکور دلیل موجهی پیش روی خود برای کاهش ارقام پیشنهادی پرمیوم نمی بینند و به نظر می رسد شرایط بازار در حال حاضر در وضعیت فعلی خود باقی خواهد ماند.

رقم پرمیوم حتی در بازارهای معاف از پرداخت تعرفه های گمرکی نیز در هفته منتهی به روز سه شنبه ۶ فوریه ۲۰۲۴، تغییری را به ثبت نرساند. در همین راستا، ارزیابی های انجام شده از سوی موسسه «Fastmarkets» برای آلومینیوم آلیاژی «P1۰۲۰A» با شرط پرداخت تعرفه گمرکی و تحویل محموله در بندر روتردام هلند، پرمیوم حدود ۱۷۰ تا ۱۸۰ دلار در هر تن را نشان می دهد که نسبت به پرمیوم گزارش شده در یک هفته پیش از تاریخ مذکور تغییری را به ثبت نرساند.

پرمیوم آلومینیوم در بازار ایتالیا با در نظر داشتن کاهش حجم نقدینگی بدون تغییر باقی ماند. با این حال، ارقام پیشنهادی برای پرمیوم بالای ۳۰۰ دلار در هر تن گزارش شده است. به علاوه، برخی از مشارکت کنندگان بازار به سخت تر شدن شرایط دسترسی در سراسر بخش اروپای جنوبی اشاره کردند.

همچنین موسسه «Fastmarkets» پرمیوم آلومینیوم آلیاژی «P1۰۲۰A» با شرط پرداخت تعرفه های گمرکی و تحویل محموله به فروشنده در محل مقرر در بنادر ایتالیا (fca) را ۲۷۵ تا ۲۹۰ دلار در هر تن در روز ۶ فوریه ۲۰۲۴ ارزیابی کرد که نسبت به پرمیوم تعیین شده در یک هفته پیش از روز مذکور، تغییری در آن مشاهده نشد.

به گفته یکی از فعالان بازار، وضعیت دسترسی به محموله های این فلز در ایتالیا با محدودیت بیشتری همراه شده است و فروشندگان بر اساس افزایش هزینه های حمل و نقل زمینی از مبدا شمال اروپا به

بالتر و کاهش حجم نقدینگی تا حدودی بدون تغییر باقی ماند.

بر همین اساس، موسسه «Fastmarkets» پرمیوم آلومینیوم آلیاژی «P1۰۲۰A» را در روز سه شنبه ۶ فوریه ۲۰۲۴، حدود ۲۴۰ تا ۲۵۵ دلار در هر تن اعلام کرد که نسبت به پرمیوم ارزیابی شده در یک هفته قبل از تاریخ مذکور تغییری در آن مشاهده نشد. با این حال نسبت به پرمیوم ۱۹۰ تا ۲۱۵ دلار در هر تن گزارش شده در ابتدای سال ۲۰۲۴ افزایش داشت.

برخی از ارقام پیشنهادی برای پرمیوم، همچنان بالاتر از ۲۵۵ دلار در هر تن در هفته منتهی به روز سه شنبه ۶ فوریه ۲۰۲۴ گزارش شد و افزایش اختلاف قیمت های آتی بورس فلزات لندن در وضعیت کانتنگو، منجر به کاهش تمایل برای فروش محموله های آلومینیوم در سراسر قاره اروپا شد. همچنین با در نظر گرفتن کاهش حجم تقاضای مصرف کننده برای این فلز و افت حجم نقدینگی در بازار، در حال حاضر پرمیوم در اروپا شیب صعودی بیشتری به خود گرفته است.

یکی از معامله گران بازار اروپا عنوان کرد: دلیل موجهی برای فروشندگان به منظور کاهش رقم پرمیوم های پیشنهادی وجود ندارد. به علاوه، پیشنهاد پرمیوم های بالاتر نیز احتمال ثبت قراردادهای را کاهش می دهد.

بر اساس گفته یکی از فعالان بازار اروپا، حجم تقاضا برای این فلز در بازار مذکور در وضعیت ثبات قرار دارد. با این وجود، به نظر می رسد که در ادامه روند افزایشی به خود خواهد گرفت.

وی خاطر نشان کرد: با توجه به اختلالات ایجاد شده در مسیر دریای سرخ و همچنین امکان وضع تحریم های بالقوه اتحادیه اروپا علیه صنعت آلومینیوم روسیه، وقوع هر رویداد دیگری در سطح کلان در آینده، منجر به افزایش پرمیوم این فلز در بازار قاره سبز خواهد شد.

وی معتقد است هیچ یک از مصرف کنندگان، درصدد تغییر زمان تحویل محموله های سفارشی خود نیستند. بنابراین در صورتی که وضعیت روند تقاضا نسبت به وضعیت فعلی بدتر نشود، احتمال

شرکت مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب

SOUTH ALUMINUM CORPORATION



WWW.SALCOCOMPANY.COM

تهران، خیابان سید جمال الدین اسدآبادی، خیابان سیزدهم، شماره ۳۵

INFO@SALCOCOMPANY.COM

۰۲۱-۸۸۷۲۰۱۳۶

اتهام زنی کنگره آمریکا علیه تولیدکنندگان آلومینیوم

یکی از نمایندگان کنگره آمریکا مدعی شده است که برخی تولیدکنندگان آلومینیوم از جمله شرکت‌های «Century Aluminium»، «Alcoa» و «Rio Tinto» با ارائه نکردن آلومینیوم معاف از پرداخت تعرفه گمرکی به خریداران در صنعت نوشیدنی این کشور و ارائه قیمت‌های ضد رقابتی، تبانی کرده‌اند.

در ایالات متحده آمریکا در سال ۲۰۲۲ تولید شد. شرکت نامبرده هنوز اطلاعاتی در رابطه با میزان تولید خود در سال ۲۰۲۳ را منتشر نکرده است.

شرکت مذکور در بیانیه اخیر خود اعلام کرد که از اول ماه می سال ۲۰۲۴، برای محصولات آلومینیومی تولید شده با برند این شرکت در واحدهای ذوب مستقر در بخش «Mt Holly» در ایالت کارولینای جنوبی و شهر «Seebree» در ایالت کنتاکی به دلیل سیاست‌های رویه‌ای بورس فلزات لندن، به طور موقت حواله فروش صادر نخواهد شد.

سخنگوی شرکت «Century Aluminium» به موسسه «Fastmarkets» اعلام کرد که این شرکت در حال مذاکره برای دریافت گواهی‌های سازمان بین‌المللی استانداردسازی به منظور برآورده کردن معیارهای مورد نیاز بورس فلزات لندن جهت صدور حواله‌های فروش برای محصولات تولیدی شرکت نامبرده شده است.

وی در ادامه تصریح کرد: شرکت «Century Aluminium» همچنان به فروش محصولات آلومینیومی خود در بازار بدون توقف ادامه خواهد داد و طی چند ماه آینده، محصولات این شرکت دوباره به فهرست صدور حواله فروش بورس فلزات لندن باز خواهند گشت.

به گفته سخنگوی انجمن آلومینیوم آمریکا (AA)، پریمیوم محموله‌های آلومینیوم با شرط تحویل به مقصد ایالت‌های غرب میانه آمریکا مدت‌هاست که از مصرف‌کنندگان دریافت می‌شود.

وی عنوان کرد: تعیین پریمیوم در معاملات

در همین راستا، باک اخیرا پیش‌نویس قانونی را برای بسط قانون «US False Claims Act» ایالات متحده آمریکا ارائه کرده است که در آن اختلاس عامدانه از دولت فدرال برای بخش خصوصی را غیرقانونی خواهد کرد. بر اساس پیش‌نویس ارائه شده توسط وی، اگر بخش خصوصی به اشتباه وجوهی مانند تعرفه‌ها را که ادعا می‌کنند بدهی دارند بدون انتقال آن به دولت دریافت کنند، مقصر شناخته شده و مشمول پرداخت جریمه خواهند شد.

تولیدکنندگان آلومینیوم در آمریکای شمالی

شرکت‌های «Century Aluminium»، «Alcoa» و «Rio Tinto»، بزرگ‌ترین تولیدکنندگان آلومینیوم در آمریکای شمالی به‌شمار می‌روند.

در سال ۲۰۲۳، شرکت «Alcoa» حدود ۲۶۵ هزار تن آلومینیوم در دو واحد ذوب خود در ایالات متحده آمریکا و ۹۶۱ هزار تن در سه پروژه خود در کانادا تولید کرد و مجموع تولید سالانه جهانی شرکت مذکور، حدود دو میلیون و ۱۸۰ هزار تن اعلام شد.

همچنین در سال ۲۰۲۳، حدود یک میلیون و ۹۳۰ هزار تن آلومینیوم در واحدهای ذوب شرکت «Rio Tinto» در کانادا به تولید رسید و مجموع تولید سالانه جهانی این شرکت، حدود سه میلیون و ۲۷۰ هزار تن گزارش شد.

به علاوه، حدود ۷۶۸ هزار و ۶۹۱ تن آلومینیوم در دو واحد ذوب متعلق به شرکت «Century Aluminium»

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، کن باک، نماینده کنگره آمریکا در نامه‌ای به جاناتان کانتور، دستیار دادستان کل ایالات متحده آمریکا در روز دوم فوریه ۲۰۲۴ مدعی شد که تولیدکنندگان آلومینیوم بر قیمت محصولات فروخته شده به شرکت‌های نوشیدنی در این کشور علی‌رغم اینکه اکثر آلومینیوم‌ها از پرداخت تعرفه گمرکی معاف هستند، تعرفه جداگانه‌ای را اعمال کرده‌اند.

باک به عنوان یکی از اعضای حزب جمهوری خواه از ایالت کلرادو، پیش‌نویس قانونی را ارائه کرده است که به اعتقاد وی می‌تواند از وقوع چنین تبانی‌هایی جلوگیری به عمل آورد.

به گفته وی، تقریباً ۷۰ درصد آلومینیوم مورد استفاده در تولید قوطی‌های نوشیدنی از آلومینیوم بازیافتی و ۱۶ درصد دیگر از واحدهای ذوب آمریکا یا کانادا تامین می‌شود که همگی از پرداخت عوارض گمرکی مانند تعرفه ۱۰ درصدی اعمال شده بر واردات آلومینیوم (بر اساس بند ۲۳۲ قانون توسعه تجارت آمریکا) معاف هستند.

این نماینده کنگره آمریکا در ادامه تاکید کرد: عدم تمایل تولیدکنندگان آلومینیوم از جمله شرکت‌های «Century Aluminium»، «Alcoa» و «Rio Tinto» برای ارائه آلومینیوم معاف از پرداخت تعرفه گمرکی، نه تنها منجر به پرداخت مبالغ باادآورده غیرقابل توجیه از سوی مصرف‌کنندگان خواهد شد بلکه منجر به ارائه قیمت‌های ضد رقابتی به واسطه تبانی صورت گرفته می‌شود.

دادگستری ایالات متحده آمریکا است. به گفته وی، چنین بی‌نظمی‌هایی در سیستم قیمت‌گذاری به‌طور کاذب قیمت آلومینیوم را به میزان قابل توجهی بیش از آنچه باید در بازارهای آزاد باشد، افزایش داده و این افزایش قیمت‌ها به نفع مصرف‌کنندگان آلومینیوم تحمیل شده است.

با کادعا کرده که پریمیوم‌های آلومینیوم با شرط تحویل به مقصد ایالت‌های غرب میانه آمریکا، عامل اصلی بی‌نظمی‌های ایجاد شده در سیستم قیمت‌گذاری بوده است. در همین راستا برایان کرافورد، رئیس و مدیر انجمن «Beer Institute»، از اقدام باک برای بسط قانون «US False Claims Act» اعلام حمایت کرد.

وی در بیانیه‌ای مطبوعاتی اظهار داشت: شرکت‌های تولیدکننده نوشیدنی، واردکنندگان آن‌ها و هر صنعت دیگری که به استفاده از آلومینیوم متکی است، از پرداخت قیمت‌های مبتنی بر تعرفه‌های گمرکی برای فلزی که از پرداخت این تعرفه‌ها معاف است، به ستوه آمده‌اند. وی خاطر نشان کرد: صنعت نوشیدنی، فشار ناشی از تعرفه‌های آلومینیوم در بخش ۲۳۲ مبتنی بر قانون تجارت آمریکا را برای مدت طولانی احساس کرده است. در حالی که بیشترین هزینه در صنعت نوشیدنی مربوط به آلومینیوم مورد استفاده در قوطی‌ها است و عدم شفافیت در قیمت‌گذاری آلومینیوم به مصرف‌کنندگان آسیب خواهد رساند.

موسسه «Fastmarkets» اعلام کرد که پریمیوم آلومینیوم، عمدتاً تحت‌تأثیر کاهش حجم تقاضا و فعالیت در بازار این فلز استراتژیک در بخش‌هایی از آسیا و برزیل قرار گرفته و در برخی از بازارها، محدودیت دسترسی به آلومینیوم افزایش یافته است.

موسسه مذکور در روز سه‌شنبه ۶ فوریه ۲۰۲۴، قیمت آلومینیوم آلیاژی «P1۰۲۰A» با شرط پرداخت تعرفه‌های گمرکی و تحویل محموله به مقصد ایالت‌های غرب میانه آمریکا را حدود ۱۸،۲۵ تا ۱۹،۲۵ سنت در هر پوند ارزیابی کرد که نسبت به قیمت ۱۸،۵ تا ۱۹،۲۵ سنت در هر پوند تعیین شده در یک هفته قبل از تاریخ مذکور، حدود ۶۹٪ درصد و نسبت به قیمت ۲۷،۷۵ تا ۳۲ سنت در هر پوند گزارش شده در مدت مشابه سال ۲۰۲۳، حدود ۲۷،۲۴ درصد کاهش را تجربه کرد.

در سال ۲۰۲۳، شرکت «Alcoa» حدود ۲۶۵ هزار تن آلومینیوم در دو واحد ذوب خود در ایالات متحده آمریکا و ۹۶۱ هزار تن در سه پروژه خود در کانادا تولید کرد و مجموع تولید سالانه جهانی شرکت مذکور، حدود دو میلیون و ۱۸۰ هزار تن اعلام شد

برخی از مصرف‌کنندگان آلومینیوم از جمله انجمن «Beer Institute» به عنوان انجمن نوشیدنی آمریکا، انجمن «Brewers Association» و موسسه «Can Manufacturers Institute» اعلام کردند که مصرف‌کنندگان آلومینیوم با میلیون‌ها دلار افزایش هزینه‌های زنجیره تامین به دلیل افزایش مصنوعی پریمیوم محموله‌های آلومینیوم با شرط تحویل به مقصد ایالت‌های غرب میانه آمریکا روبه‌رو شده‌اند.

گاوین هاترسلی، رئیس و مدیر اجرایی شرکت «Molson Coors» طی بیانیه‌ای مطبوعاتی مطرح کرد که قانون «US False Claims Act»، یک طرح معقول و منصفانه به نظر می‌رسد که شفافیت مورد نیاز را در سیستم قیمت‌گذاری آلومینیوم ایجاد می‌کند.

وی خاطر نشان کرد: قیمت آلومینیوم بیشترین تأثیر را بر قیمت تمام شده کالاها در صنعت نوشیدنی‌ها دارد و بر همین اساس وجود فرایندهای ارزیابی قیمت‌های منصفانه برای خریداران و فروشندگان در صنعت مذکور، امری کاملاً ضروری به نظر می‌رسد.

باک در نامه اخیر خود مدعی شده است که خریداران آلومینیوم از جمله صنعت نوشیدنی، با بی‌نظمی‌های جدی سیستم قیمت‌گذاری و قیمت‌های ضد رقابتی بالقوه‌ای از جانب تولیدکنندگان و معامله‌گران آلومینیوم مواجه شده‌اند که این امر مستلزم تحقیقات وزارت

منطقه‌ای در صنعت آلومینیوم در سراسر جهان، امری رایج تلقی می‌شود. از جمله مهم‌ترین پریمیوم‌های تعیین شده برای محموله‌های آلومینیوم در جهان، می‌توان به پریمیوم ارائه شده با شرط تحویل در بندر روتردام در اروپا و پریمیوم تعیین شده برای محموله‌های این فلز با شرط تحویل در بندر شانگهای چین در آسیا اشاره کرد. سخنگوی انجمن آلومینیوم آمریکا (AA) خاطر نشان کرد: کمیسیون معاملات آتی کالای آمریکا که بر قیمت آلومینیوم در این کشور نظارت می‌کند، اعلام کرد که هیچ نشانه‌ای از بی‌نظمی در بازار آلومینیوم مشاهده نشده است. وی تأکید کرد: انجمن مذکور با کنگره و دولت آمریکا در رابطه با ایجاد هر نوع بازنگری منصفانه و شفاف از سیستم و ارائه داده‌ها و اطلاعات در صورت لزوم همکاری خواهد کرد.

انجمن آلومینیوم آمریکا، نماینده شرکت‌هایی است که ۷۰ درصد از آلومینیوم در این کشور را تولید می‌کنند. از همین رو انجمن مذکور هیچ نقشی در تعیین پریمیوم محموله‌های آلومینیوم با شرط تحویل به مقصد ایالت‌های غرب میانه آمریکا یا هر نوع از سیستم‌های قیمت‌گذاری این فلز استراتژیک ندارد.

پریمیوم محموله‌های آلومینیوم با شرط تحویل به آمریکا

باک در نامه مذکور ادعای خود مبنی بر وجود بی‌نظمی اساسی در سیستم قیمت‌گذاری در بازارهای آلومینیوم که از سوی تولیدکنندگان بزرگ و سایر فعالان بازار این فلز در آمریکا ایجاد شده است را تکرار کرد و از دادستان کل ایالات متحده آمریکا درخواست کرد تا تحقیقات خود در رابطه با ارائه قیمت‌های ضد رقابتی و تبانی ایجاد شده را آغاز کند.

باک، یکی از حامیان قانون دوحزبی «Aluminum Pricing Examination» در آمریکا بوده است که در ابتدا در ماه اکتبر ۲۰۱۸ به مجلس نمایندگان ارائه و در ماه آوریل ۲۰۲۱، مجدداً مفاد جدید این قانون به رای گذاشته شد.

قانون نام‌برده شده که در سال ۲۰۱۸ در سنای ایالات متحده آمریکا ارائه شد، بر نحوه محاسبه و تعیین پریمیوم محموله‌های آلومینیوم با شرط تحویل به مقصد ایالت‌های غرب میانه آمریکا متمرکز شده است.

مدیرعامل شرکت فناوری آمیتیس آلومینیوم گلپایگان مطرح کرد:

صنعت آلومینیوم در گیرودار چالش های داخلی

مدیرعامل شرکت فناوری آمیتیس آلومینیوم گلپایگان گفت: امروزه با توجه به سرعت پیشرفت علم و تکنولوژی، شاهد جایگزینی محصولات مختلفی هستیم که با وزن و قیمت کمتر، کارایی یکسانی را ارائه می کنند. فلز آلومینیوم پس از اکسیژن و سیلیکون، فراوان ترین عنصر و همچنین فراوان ترین فلز در پوسته کره زمین به شمار می آید که به سرعت مسیر خود را در صنایع مختلف باز کرده است و کشورهای مختلف از جمله کشورهای حاشیه خلیج فارس، سرمایه گذاری های کلانی در زمینه تولید آلومینیوم انجام داده اند. در ایران نیز صنعت آلومینیوم یکی از صنایع استراتژیک و پراهمیت به شمار می آید؛ با این حال یکی از بزرگ ترین چالش های تولیدکنندگان شمش آلیاژی آلومینیوم و صنایع پایین دستی در کشور، تامین کافی مواد اولیه است. به طوری که اکنون میزان عرضه شمش آلومینیوم خالص در بورس کالا پاسخگوی نیاز تولیدکنندگان نیست.

بهره برداری تعیین می شود اما شاهد هستیم که سهمیه کارخانه هایی که فقط حدود هشت ماه از زمان فعالیت آن ها می گذرد، نسبت به سهمیه شرکت های با سابقه ای که سال های زیادی در صنعت آلومینیوم فعالیت دارند، بسیار بیشتر است. به همین دلیل باید گفت که محاسبات انجام شده صحیح نیست و شرکت هایی که تامین کننده اصلی شمش آلیاژی صنایع بزرگ کشور همانند صنایع خودروسازی هستند، به دلیل تامین نشدن مواد اولیه کافی، امکان رفع نیاز کامل مصرف کنندگان را ندارند. همان طور که اشاره شد این مسئله چالش های زیادی را برای تولیدکنندگان شمش آلومینیوم آلیاژی به وجود آورده است که یکی از آن ها کاهش میزان تولید محصولات به شمار می آید. به همین دلیل مابرای رفع این چالش، پیگیری های مکرری از خانه صنعت، و معدن تجارت شهرستان و اداره کل صمت استان اصفهان به عمل آورده ایم که متأسفانه تا به امروز نتیجه مطلوبی در این خصوص حاصل نشده است. از

عمده شمش های آلیاژی این مجموعه، صنایع خودروسازی هستند اما صنایع پایین دستی آلومینیوم نیز که محصولاتی مانند سیستم های گرمایشی، قطعات ریخته گری، ظروف آلومینیومی و... را تولید می کنند با ما همکاری دارند.

■ تب بالای صنعت آلومینیوم

وی با اشاره به بزرگ ترین چالش تولیدکنندگان شمش آلومینیوم آلیاژی، عنوان کرد: در حال حاضر سهمیه بندی خرید شمش آلومینیوم خالص از بورس کالا و ابلاغ سهمیه هر یک از واحدهای تولیدی توسط وزارت صنعت، معدن و تجارت، سبب کند شدن حرکت تولیدکنندگان در مسیر رشد و توسعه شده است. به عنوان مثال سهمیه خرید مواد اولیه از بورس کالا برای مجموعه ای که ماهانه دوهزار تن شمش تولید می کند، ۴۰۰ تا ۵۰۰ تن تعیین شده است. گفتنی است که مبنای این سهمیه بندی بر اساس میزان تولید پروانه

محمد خاموشی در گفت و گو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در رابطه با تاریخچه و زمینه فعالیت شرکت فناوری آمیتیس آلومینیوم گلپایگان، بیان کرد: این مجموعه توسط مدیران با سابقه صنعت آلومینیوم راه اندازی شد و با بهره گیری از تجربیات چندین ساله آن ها در سال ۱۳۹۵ شروع به فعالیت کرد. گفتنی است که این شرکت در بدو تاسیس، موفق شد که استاندارد و گواهی نامه های مربوط به صنعت خودروسازی و تولید قطعات خودرو را دریافت کند؛ همچنین در راستای بهبود خدمات، شرکت فناوری آمیتیس آلومینیوم گلپایگان موفق به اخذ استاندارد ایزو ۹۰۰۱:۲۰۱۵ از سازمان ملی استاندارد شد و این مجموعه تنها شرکت در شهرستان گلپایگان است که با داران بودن دوسایت آماده سازی و نمونه گیری، به عنوان آزمایشگاه همکار خدماتی رابه سایر تولیدکنندگان ارائه می دهد.

گفتنی است که در حال حاضر مصرف کنندگان

تولیدکنندگان آلومینیوم ارز حاصل از صادرات را برای واردات آلومینا به کشور استفاده می‌کنند. البته باید توجه داشت که این مسئله روی میزان عرضه شمش آلومینیوم خالص در رینگ‌های معاملاتی داخلی تاثیر گذار است.

وی در ادامه با اشاره به قیمت آلومینیوم در بازارهای داخلی، تصریح کرد: با توجه به اینکه قیمت رقابت شده شمش آلومینیوم خالص در کشور بالاتر از قیمت‌های جهانی است، اکثر تولیدکنندگان شمش آلیاژی به دلیل قیمت بالای تمام شده محصولات، امکان حضور در بازارهای صادراتی را ندارند. به عنوان مثال اگر قیمت آلومینیوم در بازارهای جهانی دو هزار و ۱۸۵ دلار در هر تن باشد، در برخی موارد قیمت این فلز پس از رقابت در بازارهای داخلی به دو هزار و ۳۰۰ دلار در هر تن نیز می‌رسد.

■ آلومینیوم فلزی کاربردی

مدیرعامل شرکت فناوری آمیتیس آلومینیوم گلیپایگان در رابطه با جایگزینی فلز آلومینیوم با سایر فلزات توضیحاتی ارائه داد و گفت: میزان پایین اصطکاک، سایش و خوردگی و وزن و قیمت کمتر آلومینیوم نسبت به مس و فولاد باعث شده است که کاربردهای این فلز روزه‌روز در صنایع مختلف مانند صنایع سرمایشی و گرمایشی، صنایع نظامی، صنایع هوایی، صنایع خودروسازی و صنایع پزشکی افزایش یابد. به عنوان مثال اکنون در صنایع هوایی و صنایع الکتریکی شاهد افزایش مصرف آلومینیوم در ساخت هواپیماها و کابلهای خودنگهدار هستیم. علاوه بر این، با توجه به مقوله مقاوم‌سازی و سبک‌سازی در صنعت خودرو، رینگ اوتومبیل‌ها نیز از آلومینیوم ساخته می‌شود که کاهش وزن خودرو و اصطکاک آن با هوا و کاهش میزان مصرف سوخت را به همراه دارد. گفتنی است که سرعت پیشرفت صنعت آلومینیوم در ایران مناسب است اما باید توجه داشت که وجود منابع مالی کافی می‌تواند تاثیرات مثبت گسترده‌ای بر توسعه واحدهای تولیدی بگذارد و کمبود سرمایه در گردش تولیدکنندگان را که به دلیل عدم پرداخت به موقع مطالبات از سوی مشتریان به وجود می‌آید، جبران کند تا روند فعالیت مجموعه دچار اختلال نشود.

وزارت صنعت، معدن و تجارت، باید هر هفته ۱۰ هزار تن شمش آلومینیوم خالص در بورس کالا عرضه شود اما حداکثر میزان عرضه شمش در هر هفته به ۶ هزار و ۵۰۰ تا هفت هزار تن می‌رسد. همین موضوع باعث می‌شود به دلیل تقاضای بالای مصرف‌کنندگان نسبت به میزان عرضه، رقابت برای خرید شمش افزایش یابد و قیمت آن که با قیمت پایه ۹۲ تا ۹۶ هزار تومان در این تالار صنعتی عرضه شده است با حدود ۴۰ هزار تومان اختلاف به ۱۲۰ تا ۱۳۰ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم برسد. این در حالی است که میزان تولید شمش آلومینیوم خالص در کشور مناسب است و فقط نحوه عرضه آن سبب ایجاد چنین معضلاتی می‌شود. متأسفانه باید اذعان کرد علی‌رغم پیگیری‌های تولیدکنندگان از طریق سندیکای صنایع آلومینیوم ایران برای رفع چالش‌های عرضه شمش در بورس کالا و ارائه پیشنهاداتی از سوی آن‌ها، تغییری در شرایط موجود حاصل نشده است. علاوه بر چالش‌هایی که مطرح شد، واردات شمش‌های ضایعاتی آلومینیوم از کشور عراق نیز با مشکلاتی مواجه است و به سختی انجام می‌شود؛ در حالی که این شمش‌ها کاربرد زیادی برای آلیاژی‌سازی دارند، ظرفیت‌های زیادی برای تولید این محصول در کشور ایجاد نشده است. به عنوان مثال میزان تولید داخلی شمش ضایعاتی به ۱۰ تا ۱۵ تن می‌رسد که پاسخگوی نیاز تولیدکنندگان نیست؛ در صورتی که در هر مرحله از واردات حدود ۵۰۰ تا یک هزار تن شمش به کشور وارد و مانع از افزایش قیمت‌ها می‌شود. علی‌رغم اینکه باید ظرفیت‌های بیشتری در این زمینه ایجاد شود، سرمایه‌گذار به دلیل عدم وجود منابع مالی کافی و سرمایه در گردش، تمایل و رغبتی برای راه‌اندازی واحدهای تولیدکننده شمش ضایعاتی ندارد. به همین دلیل وزارت صنعت، معدن و تجارت باید برای حل این موضوع تمهیداتی ببیند و اقدامات لازم را در راستای تسهیل واردات شمش انجام دهد.

خاموشی در پاسخ به این سوال که چرا تولیدکنندگان شمش آلومینیوم خالص علی‌رغم قیمت بالای آن در داخل تمایل زیادی به صادرات شمش با قیمت پایین‌تر به کشورهای همسایه دارند، گفت: احتمال می‌دهیم که این شرکت‌ها به سبب وجود شرایط تحریمی، تخصیص نیافتن ارز و برای تامین بخشی از منابع ارزی خود تمایل به صادرات محصولات دارند. به عنوان مثال

طرف دیگر، تولیدکنندگان با وجود این شرایط ناچارند برای ادامه فعالیت مجموعه کارکنان شمش آلومینیوم خالص مورد نیاز را از بازار آزاد با قیمت بیشتری نسبت به بورس کالای ایران خریداری کنند. به طوری که اگر قیمت شمش در بورس کالا ۱۳۲ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم باشد، قیمت آن در بازار آزاد با اختلاف هشت هزار تومانی ۱۴۰ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم است.

مدیرعامل شرکت فناوری آمیتیس آلومینیوم گلیپایگان در رابطه با چالش سهمیه‌بندی خرید شمش آلومینیوم از بورس کالا ادامه داد: وزارت صنعت، معدن و تجارت با هدف کنترل بازار نسبت به اجرای این دستورالعمل در سال جاری اقدام کرد اما این موضوع تاثیر معکوس داشته و سبب هيجانی شدن شرایط بازار شده است. به طوری که اگر تولیدکنندگان به هر دلیلی موفق به خرید شمش از بورس کالا نشوند، در عرضه‌های بعدی امکان خرید کمتری نسبت به هفته قبل را دارند زیرا به واسطه فرمول‌های پیچیده تعیین شده در بورس کالا، سهمیه تولیدکنندگان در صورت عدم خرید شمش باطل می‌شود و واحدهای تولیدی به ناچار باید برای تامین مواد اولیه وارد میدان رقابت بورس کالا شوند. این در حالی است که قبل از اجرای این دستورالعمل هم به دلیل عدم عرضه کافی شمش در این تالار صنعتی، رقابت میان خریداران بسیار زیاد بود و قیمت شمش آلومینیوم روند افزایشی راطی می‌کرد. گفتنی است که به موجب توافق سندیکای صنایع آلومینیوم ایران و





مس

استخراج مس از معادن آفریقا اقتصادی خواهد ماند

بخش خصوصی به حاشیه رانده شده است

اهداف بلندمدت؛ قربانی افکار کوتاهمدت



استخراج مس از معادن آفریقا اقتصادی خواهد ماند

معادن مس آفریقا از گذشته تا به امروز، حاشیه سود نقدی و همچنین هزینه‌های کلی تولید و استخراج مقرون به صرفه‌ای داشته است. همچنین با توجه به پیش‌بینی‌های انجام شده مبنی بر افزایش قیمت فلز مس، سود قابل ملاحظه‌ای در انتظار معادن مس در آفریقا است.

درصد مس آفریقا است. در سال ۲۰۲۳، حجم کل مس استخراج شده در آفریقا به رقم ۳٫۶ میلیون تن رسید که نشانگر رشد سالانه ۸ درصدی این فلز معادل ۱۶ درصد از کل مس استخراج شده در جهان است. این روند افزایشی به طور عمده ناشی از گسترش فعالیت‌های جمهوری دموکراتیک کنگو در حوزه پروژه‌های معادن این کشور است. تولید مس در جمهوری دموکراتیک کنگو به میزان یک میلیون تن افزایش یافته و طی پنج سال گذشته، استخراج مس در این کشور دو برابر شده است. این رشد قابل ملاحظه به علت وجود پروژه‌های مهمی نظیر کاموا-کاکولا «Kamoa-Kakula»، سیکوماینز «Sicomines» و متالکول «Metalkol» بوده است. چشم‌انداز تولید مس در کنگو به دلیل افزایش بهره‌برداری از معادن «Kamoa-Kakula» و «Tenke Fungurume» رو به رشد است.

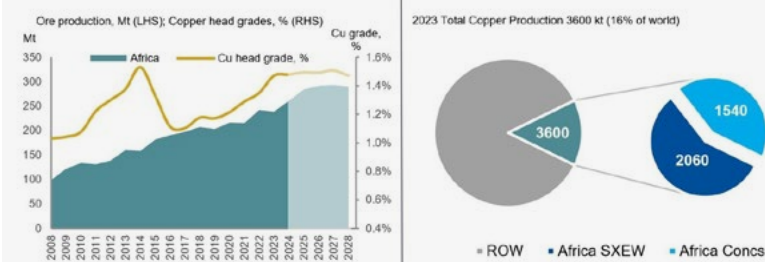
زامبیا نیز عضوی از کمربند مس در آفریقای مرکزی است که سابقه طولانی در تولید و استخراج مس دارد. برخلاف کاهش تولید در سه سال اخیر، میزان تولید مس این کشور در سال ۲۰۲۳ تقریباً به ۸۰۰ هزار تن رسید.

تایید مجوز توسعه معدن «S3» در کانسانشی «Kansanshi» و همچنین فاز توسعه‌های معدن لوموانا «Lumwana»، به همراه بازپس‌گیری و

درصد از واحدهای استخراج مس در دنیا، سومین منطقه بزرگ تولید مس در سال ۲۰۲۳ بود. این امر به دلیل عیار بالای کانسنگ‌های استخراج شده از کمربند مس در آفریقای مرکزی بوده که منبع ۹۰

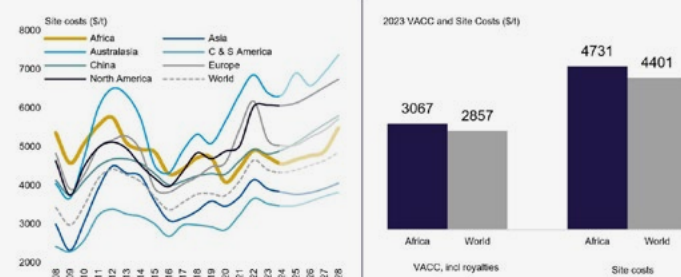
به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه تحقیقاتی «CRU»، اگرچه تنها ۶ درصد از تولیدات کانسنگ مس در جهان متعلق به آفریقا است اما این قاره با در اختیار داشتن ۱۶

Africa's share of ore production is only 6% of world, yet it is the second major producing region



DATA: CRU

Despite a global increase in site costs over the last decade, Africa costs have decreased



DATA: CRU

هیچ محصول جانبی دیگری ندارد، در نتیجه بیشتر این معادن در بالای منحنی هزینه‌های نقدی تعدیل شده قرار می‌گیرند که بیشتر بین صدک‌های ۷۵ و ۹۵ متمرکز است.

هزینه‌های تعدیل شده کنگو که در صدک‌های پایین منحنی قرار گرفته‌اند، تنها به دلیل عایدی حاصل از محصولات جانبی نیست بلکه به طور عمده ناشی از هزینه‌های کلی کمتر واحدهای استخراج نسبت به زامبیا است.

اختلاف هزینه تولید و استخراج بیشتر مربوط به تفاوت فاحش عیار حد مس در دو منطقه است. کنگو، بالاترین عیار حد مس در میان تمامی معادن دنیا را در دست دارد که ۳،۴ درصد برآورد می‌شود و این میزان در زامبیا ۱،۱ درصد است. به عبارت ساده‌تر، میزان کانسنگ مورد نیاز برای یک معدن در زامبیا جهت تولید یک واحد مس، معادل سه برابر حجم آن برای تولید میزان مشابه در یکی از معادن کنگو است. با این اوصاف، عیار حد زامبیا در مقایسه با متوسط ۵۸٪ درصد جهانی آن، هزینه تولید و استخراج مس در این کشور را نسبت به دیگر کشورهای اراقتی‌نگه‌داشته‌است.

معادن مس آفریقا به طور متوسط هزینه تعدیل شده نقدی نسبتاً خوبی در زمان‌های مختلف داشته‌اند. اگر دهه ۲۰۰۰ میلادی که هزینه‌های تولید و استخراج مس نسبتاً بالا بود را فاکتور بگیریم، این هزینه در تمامی ادوار مقرون به صرفه و عمدتاً نتیجه عواید حاصل از کبالت به عنوان یک محصول جانبی در کنگو بوده است.

نظر به اینکه پیش‌بینی می‌شود قیمت مس ۱۲ هزار دلار بر تن را در سال ۲۰۲۸ رد کند، محصولات جانبی اثر مثبت خود در کاهش هزینه‌ها را به تدریج از دست خواهند داد. علاوه بر این، با توجه به پیش‌بینی افزایش هزینه تولید و استخراج و همچنین هزینه‌های نقدی تعدیل شده در آفریقا، قیمت پیش‌بینی شده مس بیشتر از هزینه تولید و استخراج و هزینه‌های نقدی تعدیل شده خواهد بود که باعث افزایش حاشیه سود می‌شود. از این لحاظ آفریقا و به طور خاص کنگو و زامبیا، بیشترین نفع را خواهند برد.

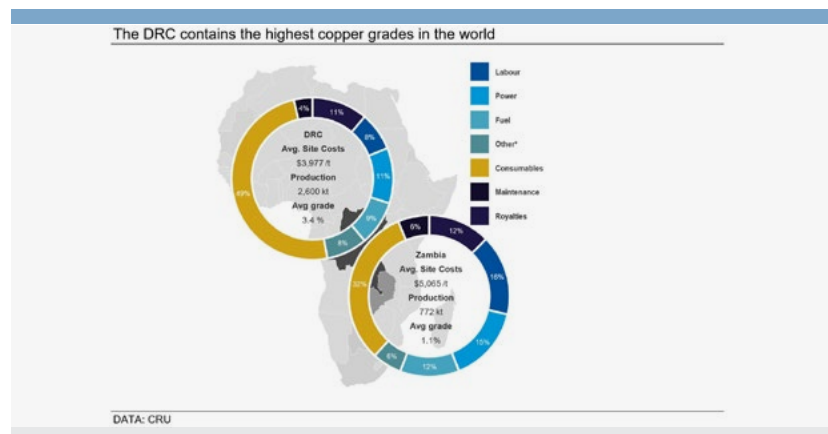
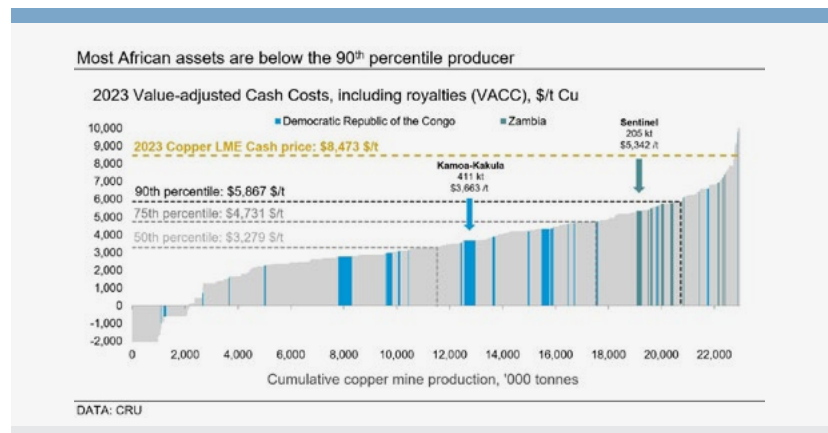
در رتبه‌های اول و دوم قرار دارند؛ این در حالی است که آفریقا ۱۴ سال پیش، گران‌ترین منطقه استخراج مس در جهان محسوب می‌شد.

اگرچه به طور میانگین معادن مس آفریقا از لحاظ هزینه نقدی تعدیل شده مقرون به صرفه هستند، با نگاهی دقیق‌تر می‌توان از پراکندگی جزئی و ظریف آن‌ها پرده برداشت. بزرگ‌ترین معادن تولید مس با هزینه تعدیل شده پایین (در محدوده چارک دوم) در کنگو قرار دارند. این معادن به خصوص حاوی محصولات جانبی مانند کبالت هستند که علی‌رغم کاهش تدریجی ارزش کبالت، به طور ملموس از هزینه‌های کلی تولید مس می‌کاهد.

در نقطه مقابل، زامبیا در حال حاضر گران‌ترین کشور برای تولید و استخراج مس است و از آنجایی که ذخایر مس در این منطقه، صرف نظر از میزان اندک طلا و نقره موجود در این ذخایر،

بهره‌برداری دوباره از معادن کانکولا «Kankola» توسط شرکت ودانتا «Vedanta»، باعث شده است زامبیا در میان مدت وارد فاز افزایش تولید فلز مس شود.

استخراج مس در آفریقا نسبت به مناطق دیگر، چه از نظر هزینه‌های کلی استخراج و چه از نظر هزینه‌های نقدی تعدیل شده بر اساس قیمت نقدی مس در بازار بورس فلزات که شامل بهره مالکانه نیز می‌شود، به صرفه‌تر است؛ به طوری که هزینه‌های کلی استخراج چیزی بالغ بر چهار هزار و ۷۳۱ دلار بر تن و هزینه‌های نقدی تعدیل شده بر اساس قیمت نقدی مس در بازار بورس فلزات، بالغ بر سه هزار و ۶۷ دلار بر تن برآورد شده است. در حال حاضر این آمار آفریقا را تبدیل به سومین منطقه مقرون به صرفه از لحاظ استخراج مس در دنیا کرده است. آمریکای لاتین و آسیا (به جز چین)،



مدیرعامل شرکت جمشید توژال:

بخش خصوصی به حاشیه رانده شده است

مدیرعامل شرکت جمشید توژال، تولیدکننده کاتد مس گفت: اهمیت و نقش بخش خصوصی در رشد صنعت و اقتصاد اکثر کشورهای توسعه‌یافته به وضوح قابل مشاهده است اما در ایران به جای اینکه شاهد رشد و اعتلای صنعت کشور توسط این بخش باشیم، فعالان بخش خصوصی در حاشیه مانده‌اند و از هیچ حمایتی برخوردار نیستند که نتیجه این مسئله، دست نیافتن به رشد متوازن اقتصاد مناطق کم‌برخوردار و اشتغال‌زایی برای افراد بومی بوده است.

است. به عنوان مثال اگر قیمت یک بیل مکانیکی در کشور ۲۰ میلیارد تومان باشد، قیمت بیل مکانیکی دست دوم خارجی پنج میلیارد تومان است. همچنین زمان تحویل ماشین‌آلات داخلی برخلاف ماشین‌آلات خارجی، بسیار طولانی‌تر است؛ به طوری که پس از ثبت سفارش و پرداخت ۵۰ درصد هزینه ماشین‌آلات، زمان تحویل آن‌ها تا هشت ماه دیگر تعیین می‌شود، در صورتی که می‌توان در زمان کمتری دستگاه‌ها و ماشین‌آلات مورد نیاز را از کشورهای حاشیه خلیج فارس و برخی از کشورهای همسایه وارد کرد.

■ مسیری انتهایی مشکلات

مدیرعامل شرکت جمشید توژال در خصوص چالش‌های واردات ماشین‌آلات ادامه داد: با توجه به شرایط موجود، چاره‌ای جز اجاره تجهیزات و ماشین‌آلات برای بهره‌برداران معادن باقی نمی‌ماند اما هزینه اجاره یک بیل مکانیکی برای هر ساعت دو میلیون تومان است که دارای صرفه اقتصادی

زمینی را که در شهرک صنعتی خریداری کرده‌اند به موقع پرداخت نکنند، بلافاصله دادخواست برای آن‌ها صادر می‌شود.

وی با اشاره به موانعی که پیش روی فعالان بخش معدن وجود دارد، عنوان کرد: در حال حاضر امکان واردات ماشین‌آلات معدنی برای بهره‌برداران معادن که حتی تمام اقدامات و تشریفات لازم برای خریداری و واردات را خود بر عهده می‌گیرند، وجود ندارد و مراحل ثبت سفارش ماشین‌آلات خارجی بسیار دشوار و پیچیده است. در حالی که دولت اعلام کرده است بهره‌بردارانی که دارای پروانه بهره‌برداری هستند، امکان واردات ماشین‌آلات را برای رفع نیاز خود دارند. یکی از دلایلی که سبب کندن شدن این فرایند می‌شود، موضوع حمایت از تولیدکنندگان و ماشین‌آلات ساخت داخل است؛ بدون شک بهره‌برداران معادن تمایل زیادی به حمایت از صنایع داخلی دارند اما مسئله اینجاست که قیمت ماشین‌آلات ایرانی بسیار بالاتر از ماشین‌آلات دست دوم خارجی

جمشید یادگاری در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بیان کرد: در حال حاضر شرایط تولیدکنندگان در کشور چندان مناسب نیست و دولت حمایت‌های لازم را از واحدهای تولیدی به عمل نمی‌آورد. علاوه‌براین، اکثر محدوده‌های معدنی کشور زیر نظر سازمان‌های دولتی هستند و به سرمایه‌گذاران دیگری واگذار نمی‌شوند؛ به همین دلیل تولیدکنندگان برای تامین مواد اولیه با چالش‌های زیادی مواجه هستند. متأسفانه باید گفت که در این زمینه به بخش خصوصی توجهی نشده است و اکنون اغلب معادنی زیر نظر این بخش فعالیت دارند که سال‌های زیادی از زمان بهره‌برداری آن‌ها می‌گذرد و ذخیره زیادی برای استخراج ندارند. این در حالی است که وعده‌های زیادی در رابطه با حمایت از بخش خصوصی و سرمایه‌گذارانی که قصد سرمایه‌گذاری در بخش معدن و صنایع معدنی را دارند، داده می‌شود اما اقداماتی برای تحقق این وعده‌ها صورت نمی‌گیرد؛ به طوری که اگر تولیدکنندگان اقساط

برخوردار باشد. به عنوان مثال دولت کشور چین به تولیدکنندگان بخش خصوصی اعلام می‌کند که بخش عمده خود را روی صادرات محصولات متمرکز کنند و برای تحقق این امر امکانات لازم را در اختیار آن‌ها قرار می‌دهند. البته این ارتباط میان دولت و تولیدکنندگان به صورت متقابل وجود دارد و بخش خصوصی نیز پس از صادرات محصولات، ارزش حاصل را به سیستم بانکی کشور خود بازمی‌گرداند. در نتیجه یکی از مسائل دیگری که علاوه بر عدم حمایت دولت از تولیدکنندگان داخلی مانع از شکل‌گیری این ارتباط متقابل شده است، چند نرخ بودن ارزش و اختلاف زیاد نرخ ارزش دولتی و آزاد است. گفتنی است که در سال‌های گذشته تفاوت نرخ ارزش آزاد و نیمایی اندک بود و تولیدکنندگان ارزش حاصل از صادرات را در اختیار دولت قرار می‌دادند اما اکنون این اختلاف قیمت بسیار افزایش یافته است؛ به همین دلیل صادرکنندگان امکان فروش محصولات با نرخ ارزش آزاد و رفع تعهد ارزی با نرخ ارزش دولتی را ندارند و تنها با این کار متحمل خسارات مالی زیادی می‌شوند. باید در نظر داشت که قیمت مس در بازارهای جهانی کاملاً مشخص است و صادرکنندگان نمی‌توانند آن را با قیمت بیشتری به

در آن انجام شود. لازم به ذکر است که در کنار معضلات عدیده بخش معدن، در زمینه حقوق دولتی معادن نیز چالش‌هایی وجود دارد و میزان مبلغی که بهره‌برداران معادن باید به عنوان حقوق دولتی به خزانه دولت واریز کنند، نسبت به سال گذشته تقریباً دو برابر افزایش یافته است؛ به عنوان مثال، ما در سال گذشته حدود ۷۰ تا ۸۰ میلیون تومان حقوق دولتی پرداخت می‌کردیم اما اکنون این مقدار به ۱۵۰ میلیون تومان افزایش یافته است. یادگاری در پاسخ به این سوال که بخش خصوصی نسبت به بخش دولتی تا چه میزان در رشد صنایع و اقتصاد کشور تاثیر گذار است، گفت: بدون شک نمی‌توان از تاثیرات مثبت فعالیت بخش خصوصی چشم‌پوشی کرد زیرا در صورت افزایش سهم بخش معدن و صنایع معدنی در اقتصاد کشور توسط فعالان بخش خصوصی، اقتصاد ایران دیگر وابسته به صادرات نفت نخواهد بود. به همین دلیل با وجود ذخایر غنی و ارزشمند معدنی مانند معدن طلای تفتان در استان سیستان و بلوچستان به عنوان یکی از بزرگ‌ترین معادن طلای کشور و معدن چهل کوره زاهدان به عنوان پرمعيارترین معدن مس، باید بخش خصوصی در ایران همانند سایر کشورها از حمایت‌های لازم

نیست. در این صورت هزینه اجاره روزانه و ماهانه ماشین‌آلات معدنی به ترتیب برابر با ۲۰۰ میلیون تومان و ۶ میلیارد تومان است که بهره‌برداران معادن به راحتی می‌توانند با هزینه اجاره ماهانه آن‌ها، ماشین‌آلات دست دوم را خریداری کنند تا دائماً در معدن مشغول به فعالیت باشند. البته در این بین افرادی هم وجود دارند که بدون وجود هیچ مشکلی با اخذ وام‌های بلندمدت، چالش‌های خود را در این زمینه برطرف می‌کنند. گفتنی است که ما در یک منطقه کم‌برخوردار فعالیت داریم و حدود یک سال است که نسبت به اخذ وامی به مبلغ ۱۵ میلیارد تومان اقدام کرده‌ایم اما به جای حمایت و توجه به رشد صنایع در این مناطق، اعلام شد که باید سند معتبری به عنوان وثیقه در اختیار بانک قرار دهیم. علاوه بر این، سود بانکی که برای بازپرداخت اقساط وام در نظر گرفته می‌شود، بسیار بالاست و بهره‌برداران معادن با وجود مشکلات مطرح شده امکان سودآوری زیادی ندارند. این در حالی است که اگر موانعی مانند شرایط دشوار واردات ماشین‌آلات و به تبع آن چالش تامین مواد اولیه در مقابل سرمایه‌گذاران وجود نداشته باشد، صنعت مس یکی از صنایع ارزش‌افزا و سودده به شمار می‌آید که باید سرمایه‌گذاری‌های بیشتری



فروش برسانند و تولیدکنندگان ایرانی به دلیل تحریم‌ها، حتی ناچار هستند محصولات خود را با قیمت کمتری در بازارهای صادراتی عرضه کنند تا موفق به جلب نظر مشتریان خارجی شوند. علاوه بر این موارد، سیستم بانکی کشور نیز متصل به سیستم‌های جهانی نیست و صادرکنندگان باید از طرق مختلف از جمله پیمان ارزی (واردات در مقابل صادرات)، صرافی‌ها و یا به صورت فیزیکی ارز حاصل از صادرات را به کشور بازگردانند.

وی در رابطه با شرایط بازار مصرف کاتد مس، اظهار داشت: خوشبختانه به دلیل تقاضای بالای مصرف‌کنندگان، چالشی در زمینه فروش محصولات وجود ندارد و اکنون بازار مصرف از شرایط مناسبی برخوردار است. ضمن اینکه سودآوری واحدهای تولیدکننده کاتد نسبت به فعالیت‌های معدنی بسیار بالاتر است و موانع کمتری در این مسیر وجود دارد. به همین دلیل به سرمایه‌گذارانی که هنوز تصمیم‌نهایی خود را نگرفته‌اند، توصیه می‌کنم برای سرمایه‌گذاری صنعت مس و تولید کاتد را انتخاب کنند؛ البته سرمایه‌گذاران باید از منابع مالی کافی بهره‌برند و به دنبال اخذ وام و تسهیلات بانکی نباشند.

■ قیمت مس در مسیر صعودی

مدیرعامل شرکت جمشید توژال با اشاره به تأثیرات افزایش مصرف مس به واسطه ورود خودروهایی الکتریکی و گذار به انرژی‌های تجدیدپذیر، ابراز کرد: قطعاً با افزایش تقاضای مصرف‌کنندگان، قیمت‌ها روند صعودی خواهند گرفت، به طوری که پیش‌بینی می‌کنیم قیمت مس از هشت هزار و ۳۲۲ دلار در هر تن به ۱۰ هزار دلار در هر تن افزایش یابد. کما اینکه این روند در سال‌های گذشته نیز طی شده است و به دلیل افزایش مصرف مس در صنایع الکترونیک و الکترونیک، شاهد افزایش قیمت این فلز بوده‌ایم؛ به طوری که قیمت جهانی مس حدود هفت سال پیش، دو هزار و ۴۰۰ دلار در هر تن بود اما اکنون به بیش از هشت هزار دلار در هر تن رسیده است. لازم به ذکر است که اکنون برخی از

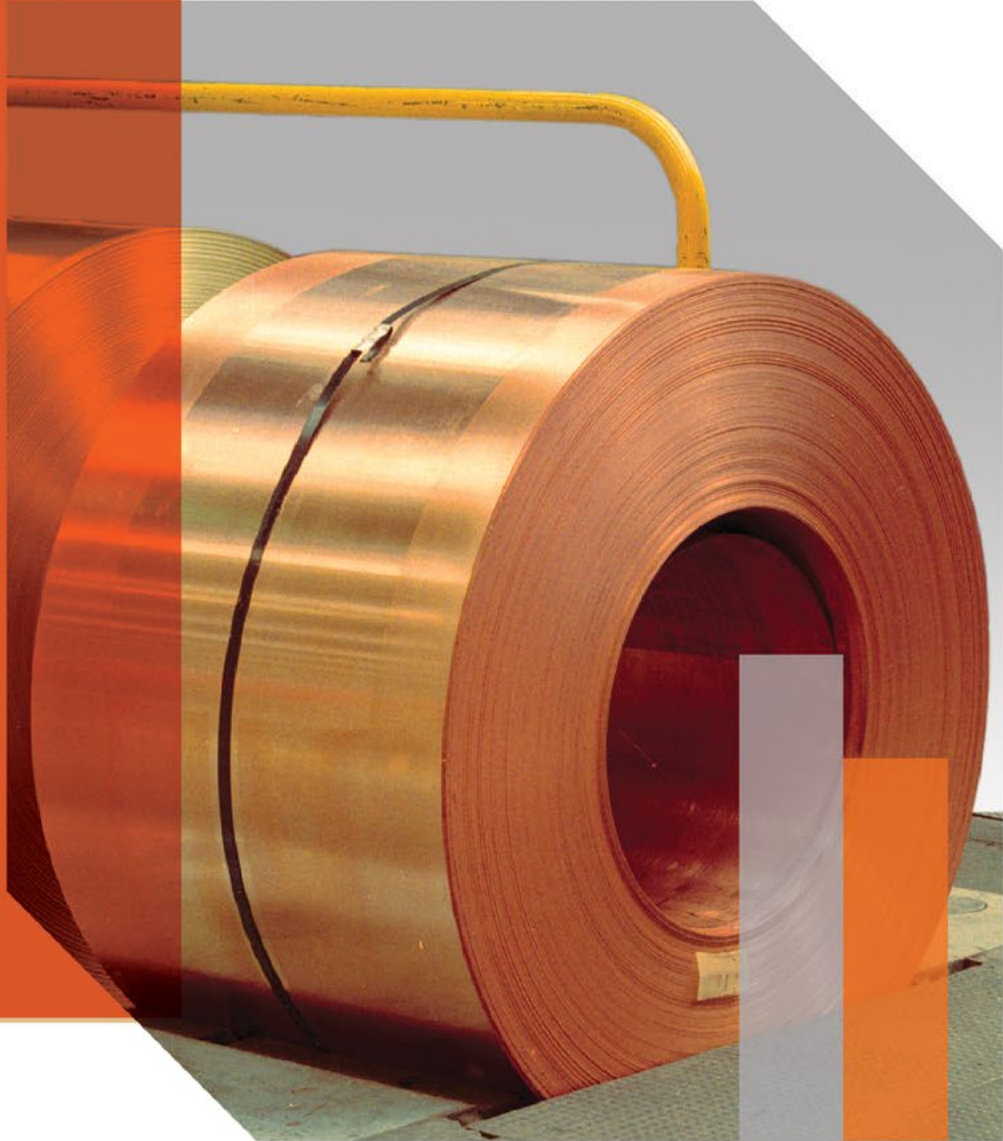
مصرف‌کنندگان برای رفع نیاز خود توجهی به کیفیت محصولات ندارند اما در آینده با افزایش میزان تولیدات، این مسئله اهمیت زیادی پیدا می‌کند و شرکت‌هایی موفق به ادامه مسیر می‌شوند که محصول با کیفیتی را تولید کنند؛ در نتیجه علاوه بر قیمت، کیفیت نیز مورد توجه قرار می‌گیرد و رقابت میان تولیدکنندگان برای تولید محصولاتی مرغوب افزایش می‌یابد.

یادگاری در پایان خاطر نشان کرد: بهره‌برداران معادن برای اینکه تولید مناسب و مقرون به صرفه‌ای داشته باشند باید قبل از شروع عملیات حفاری از عملیات ژئوفیزیک برای تعیین وضعیت اولیه توده معدنی و بررسی‌های اولیه فنی و اقتصادی استفاده کنند؛ همچنین باید تناسب استخراج ماده معدنی با میزان باطله‌برداری و عیار سنگ مس را در نظر بگیرند. به عنوان مثال واحدهای تولیدی برای تولید یک تن کاتد مس، نیاز به ۱۰۰ تن خوراک ورودی دارند که این مقدار با کاهش عیار سنگ مس افزایش می‌یابد. علاوه بر این، به دلیل عدم وجود زیرساخت‌های لازم در معادن، امکان راه‌اندازی واحدهای تولید کاتد مس در نزدیکی آن‌ها وجود ندارد؛ در این صورت بهره‌برداران باید هزینه حمل‌ونقل مواد اولیه از معدن تا کارخانه را هم در نظر بگیرند اما این موضوع به اینجا خلاصه نمی‌شود و پس از تولید کاتد مس، باطله باقی مانده باید یا به معدن بازگردد و یا در محدوده‌ای که دولت برای بهره‌بردار تعیین کرده است تخلیه شود. البته در ایران به دلیل دسترسی نداشتن به دانش نوین و عدم تقاضای بالای مصرف‌کنندگان، این مواد که امکان به‌کارگیری آن‌ها در سایر صنایع وجود دارد، به عنوان باطله از چرخه تولید خارج می‌شوند. اگرچه در زمینه بازیافت، اقدامات زیادی انجام نشده است اما در خصوص تولید و بومی‌سازی ماشین‌آلات خطوط تولید، مهندسان داخلی عملکرد خوبی داشته‌اند؛ به طوری که اکنون انواع دستگاه‌های آسیاب و خردایش در کشور تولید می‌شوند. با این حال همان‌طور که ذکر شد، ماشین‌آلات و دستگاه‌های ایرانی نسبت به نمونه‌های خارجی قیمت بالایی دارند.

اگر موانعی مانند شرایط دشوار واردات ماشین‌آلات و به تبع آن چالش تامین مواد اولیه در مقابل سرمایه‌گذاران وجود نداشته باشد، صنعت مس یکی از صنایع ارزش‌افزا و سودده به شمار می‌آید



شرکت صنایع مس شهید باهنر
Bahonar Copper Industries Co.



بزرگ‌ترین تولیدکننده محصولات
نیمه تمام‌مسی و آلیاژهای مس در خاورمیانه

WWW.CSP.IR



کرمان، کیلومتر ۱۲ بزرگراه
آیت‌الله‌هاشمی رفسنجانی
(کرمان-باغین)



۰۳۴-۳۱۲۲۷۹۹۹

مدیرعامل شرکت فروزنده مطرح کرد:

اهداف بلندمدت؛ قربانی افکار کوتاه‌مدت

مدیرعامل شرکت فروزنده، تولیدکننده سیم و کابل برقی گفت: تولید شاهرگ اصلی اقتصاد است، از این رو حمایت از تولید و سرمایه‌گذاری در آن تاثیرات مثبتی مانند اشتغال‌زایی، ارزآوری، اعتلای صنعت کشور و کاهش وابستگی به صادرات نفت را به دنبال دارد. امروز با هدف‌گذاری یک میلیون تن کاتد مس تا افق ۱۴۰۴ می‌توان چشم‌انداز روشنی را برای صنعت مس متصور شد. صنعت سیم و کابل به عنوان یکی از صنایع پایین‌دستی مس نیز سهم بزرگی در این خصوص دارد و باید حمایت‌های لازم از فعالان این صنعت به عمل آید. در حال حاضر نه تنها شاهد این اتفاق نیستیم، بلکه عدم پرداخت به موقع مطالبات از سوی مشتریان دولتی باعث شده است که فعالیت برخی از واحدهای تولیدی خاتمه یابد.

البته این مجموعه به دلیل اینکه مشتریان اصلی آن شرکت‌های دولتی بودند، با این چالش روبه‌رو نبود و ما به واسطه تولید سیم و کابل‌هایی با کیفیت بالا و قیمت مناسب، در مناقصه‌ها شرکت کرده و برنده می‌شدیم. ضمن اینکه مشتریان دولتی هم توجه ویژه‌ای به کیفیت محصولات داشتند و حتی با وجود عرضه سیم و کابل‌های ارزان قیمت در بازار، تمایل به خرید محصولات باکیفیت این مجموعه از خودشان می‌دادند.

کیفیت، وجه تمایز محصولات

وی در پاسخ به این سوال که شرکت فروزنده چه اقداماتی در زمینه برندسازی و تولید محصولات باکیفیت انجام داده است، گفت: با توجه به اینکه این مجموعه حدود ۵۵ سال پیش راه‌اندازی شده بود و محصولات بر اساس استانداردهای داخلی و

صورت نقدی خریداری می‌کردیم و قیمت‌ها دائماً در نوسان بودند. علاوه‌براین، مشتریان دولتی فقط تعدیل قیمت مس را انجام می‌دادند؛ البته این موضوع هم شرایط خود را داشت و تعدیل قیمت بر اساس زمان تحویل محصولات صورت می‌گرفت، در حالی که فاصله زمانی تحویل محصول تا زمان پرداخت مطالبات بسیار طولانی بود. این مسائل سبب شد که خسارات مالی زیادی به مجموعه وارد شود و ما دیگر امکان ادامه فعالیت نداشته باشیم. در حال حاضر تولید محصولات غیراستاندارد یکی از بزرگ‌ترین چالش تولیدکنندگان سیم و کابل‌های برقی، در بازار است که استفاده از این نوع محصولات می‌تواند خطرات مالی و جانی برای مصرف‌کنندگان به دنبال داشته باشد؛ به همین دلیل سازمان‌های مربوطه باید در این زمینه با جدیت ورود کرده و اقدامات لازم را انجام دهند.

معصومه برقی‌قمی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» با اشاره به چالش‌هایی که پیش روی تولیدکنندگان سیم و کابل در کشور وجود دارد، بیان کرد: در حال حاضر، شرکت فروزنده که یکی از واحدهای تولیدی با سابقه در زمینه سیم و کابل است، غیرفعال شده و دیگر فعالیت تولیدی نداریم. اصلی‌ترین چالش که سهم زیادی در وقوع این اتفاق داشت، عدم پرداخت به موقع مطالبات از سوی مشتریان دولتی و شرکت‌های توزیع نیروی برق استان‌ها بود. به طوری که در برخی مواقع مشتریان دولتی پس از تحویل محصولات، مطالبات ما را بر اساس زمان درج شده در قرارداد پرداخت نمی‌کردند و پرداخت بعد از گذشت یک یا دو سال انجام می‌شد. این موضوع باعث شد که سرمایه در گردش مجموعه، در حالی محدود شود که ما مواد اولیه مورد نیاز را باید به

علی‌رغم به‌کارگیری ماشین‌آلات خارجی در شرکت فروزنده، چالش جدی در زمینه تعمیر و نگهداری آن‌ها نداشتیم و قطعات یدکی مورد نیاز را از طریق شرکت‌های مشاوره، خریداری و به کشور وارد می‌کردیم.

مدیرعامل شرکت فروزنده در خصوص نارضایتی تولیدکنندگان در محث تامین مالی از بانک‌ها، گفت: در گذشته وام‌های کوتاه‌مدتی برای خرید مواد اولیه به تولیدکنندگان واگذار می‌شد که دارای صرفه اقتصادی نبود زیرا در صورت حتی یک روز دیرکرد، واحدهای تولیدی ملزم به پرداخت سوده‌های بانکی هنگفتی بودند؛ به همین دلیل ما تمام تلاش خود را می‌کردیم تا بدون اخذ این وام‌ها و با سرمایه محدودی که در اختیار داریم، مواد اولیه مورد نیاز را تامین کنیم. لازم به ذکر است که تولیدکنندگان با اخذ این وام‌ها امکان خرید ۲۰ تن مس را داشتند که قیمت این مقدار مس با قیمت یک آپارتمان کوچک مسکونی در تهران برابری می‌کرد. در نتیجه اگر تولیدکنندگان اهدافی جز تولید و اشتغال‌زایی را در اولویت قرار می‌دادند، به راحتی با سرمایه‌گذاری در سایر زمینه‌ها به جای مواجه با معضلات متعدد، سود زیادی به دست می‌آوردند اما اهداف و تفکرات تولیدکنندگان تنها در راستای رشد صنعت سیم و کابل کشور است و ما هیچ‌گاه از این موقعیت‌ها برای منافع شخصی خود سوءاستفاده نکردیم.

■ شرایط فراهم نیست!

برقعی قمی در پاسخ به این سوال که اقدامات این مجموعه برای حل چالش کمبود سرمایه در گردش نسبت به توسعه بازارها چه بوده است، گفت: امکان عرضه محصولات در بازار و فروش آن‌ها به غیر از مشتریان دولتی وجود داشت و حتی در یک برهه زمانی محصولات این مجموعه در بازار به فروش رفتند اما فروش سیم و کابل‌های غیراستاندارد و ارزان‌قیمت در بازار نیز باعث شد که تمایلی برای عرضه محصولات به مشتریان غیردولتی نداشته باشیم. متأسفانه برخی از مصرف‌کنندگان اطلاعات دقیقی در این زمینه ندارند و در وهله

بین‌المللی (آلمان و سوئیس) تولید می‌شدند، برند مجموعه در میان مصرف‌کنندگان و شرکت‌های توزیع نیرو برق کاملاً شناخته شده بود و ما در زمینه برندسازی اقدام به خصوصی انجام ندادیم اما اکنون با وجود رقیبان زیادی که در میدان رقابت حضور دارند، برای بازگشت به مسیر تولید باید توجه ویژه‌ای به محث برندینگ و بازاریابی محصولات داشته باشیم. علاوه‌براین، با توجه به تقاضای بالای مشتریان خارجی برای سیم و کابل‌های برقی، صادرات محصولات را در صورت فعال‌سازی مجدد مجموعه باید در دستور کار خود قرار دهیم. گفتنی است که عدم شناخت کافی از شرایط بازارهای خارجی و مشتریان و همچنین نداشتن تجربه کافی در این زمینه سبب شد که ما در بازارهای صادراتی حضور نداشته باشیم. تولید محصولات با کیفیت از اولویت‌های این مجموعه بود و ما برای اینکه محصولات مرغوبی را تولید کرده و در اختیار مشتریان قرار دهیم، حساسیت بالایی نسبت به سه مولفه تأثیرگذار بر کیفیت یعنی مواد اولیه (گرانول و مفتول مسی)، ماشین‌آلات و تولید محصولات طبق استانداردهای تعرف شده، داشتیم. به همین دلیل مفتول مسی با خلوص بالا، از شرکت‌های تولیدکننده مفتول و یا بورس کالا تامین می‌شد و میزان مس به کار رفته در محصولات بر اساس استاندارد بود. همچنین در زمان راه‌اندازی مجموعه، ماشین‌آلات به‌روز و با کیفیت اروپایی خریداری شدند که تا به امروز نمونه مشابه آن‌ها در سایر واحدهای تولیدی مشاهده نمی‌شود. البته با گذشت زمان، شاهد ورود دستگاه‌های جدیدتری به بازار هستیم که میزان مصرف انرژی کمتری نسبت به ماشین‌آلات این مجموعه دارند. در حال حاضر مصرف برق واحدهای تولیدی، یکی از پارامترهای مؤثر بر قیمت محصولات است که تولیدکنندگان باید آن را در نظر بگیرند؛ به همین دلیل استفاده از ماشین‌آلاتی که مصرف انرژی بالایی دارند، برای تولید مناسب نیست و ما هم علاوه بر ماشین‌آلات خارجی، از دستگاه‌ها و ماشین‌آلات ساخت داخل نیز در خطوط تولید بهره می‌بریم. باید اضافه کنم که

در حال حاضر مصرف برق واحدهای تولیدی، یکی از پارامترهای مؤثر بر قیمت محصولات است که تولیدکنندگان باید آن را در نظر بگیرند؛ به همین دلیل استفاده از ماشین‌آلاتی که مصرف انرژی بالایی دارند، برای تولید مناسب نیست

اما به دلیل اینکه این فرایند با ایجاد ضایعات همراه بود، تصمیم گرفتیم با پرداخت هزینه بیشتر، به جای تامین مواد اولیه از بورس کالا مستقیماً مفتول مسی را با قطر و حجم مورد نظر از تولیدکنندگان خریداری کنیم. البته با توجه به قیمت مفتول مسی در بورس کالا، خرید مواد اولیه از این تالار صنعتی دارای صرفه اقتصادی است اما به دلیل حجم بالای عرضه و رقابت زیادی که بین خریداران وجود دارد، امکان تامین دائمی مفتول از این طریق برای ما فراهم نبود.

محصول خاص، ترجیح دادیم تا توان خود را بر تولید محصولات مختلفی متمرکز نکرده و در زمینه مشخصی، قدرت رقابت‌پذیری خود را افزایش دهیم. البته اکنون به تولیدکنندگان و سرمایه‌گذاران جدید پیشنهاد می‌کنم که برای تثبیت جایگاه خود در بازار، اقدامات لازم در زمینه بازاریابی، شناسایی نیاز مصرف‌کنندگان و تولید سیم و کابل‌هایی با مصارف خاص را انجام دهند. به عنوان مثال اکنون هادی‌های آلومینیومی جایگزین فلز مس شده‌اند و تقاضا

نخست برای رفع نیاز خود به سراغ محصولاتی با قیمت پایین‌تری روند که از نظر ظاهری شباهت زیادی به سیم و کابل‌های باکیفیت دارند اما برخی از افراد هم برای کاهش هزینه‌های پروژه‌های ساختمان‌سازی و کسب سود بیشتر از سیم و کابل‌های غیراستاندارد استفاده می‌کنند. از طرف دیگر، فروش به مشتریان دولتی به صورت رسمی ثبت می‌شد و دیگرکرد مطالبات را تحمل می‌کردیم. متأسفانه باید اذعان کنم که تاکنون برخی از زیرساخت‌های لازم برای حضور بانوان در عرصه‌های



برقعی قمی در پایان خاطرنشان کرد: همان‌طور که اشاره شد، تولید محصولات خاص می‌تواند زمینه رشد بیش از پیش تولیدکنندگان را فراهم کند اما باید توجه داشت که زیرساخت‌های کشور بر اساس استفاده از سیم و کابل‌های مسی ایجاد شده و تاکنون پیشرفت‌های بزرگی در زمینه استفاده از فیبرهای نوری در تمام کشورهای جهان رخ نداده است؛ به همین دلیل تقاضای محصولات مسی کماکان پابرجا خواهد بود و ممکن است در سال‌های آینده شیب رشد تقاضا ملایم‌تر شود.

برای فیبرهای نوری در جهان رو به افزایش است. مدیرعامل شرکت فروزنده با اشاره به منابع تامین مواد اولیه این مجموعه، ابراز کرد: مفتول مسی مورد نیاز شرکت هم به صورت مستقیم از شرکت‌های تولیدکننده و هم از بورس کالای ایران خریداری می‌شد زیرا در برخی مواقع که سرمایه در گردش ما برای خرید بسته‌های ۲۰ تنی عرضه شده در بورس کالا کافی نبود، برای تامین مواد اولیه به سراغ تولیدکنندگان مفتول می‌رفتیم. لازم به ذکر است که ماشین‌آلات مورد نیاز برای کاهش قطر مفتول هشت میلی‌متری را در اختیار داشتیم

صنعتی در جایگاه مدیریت فراهم نشده و همین امر رقابت را با سایر رقبا دشوارتر می‌کند؛ ضمن اینکه سازمان‌های دولتی و مصرف‌کنندگان نیز به مدیران مردسریع‌تر از مدیران خانم اعتماد می‌کنند. وی در خصوص متنوع‌سازی سبد محصولات و اجرای طرح‌های توسعه‌ای، بیان کرد: امکان متنوع‌سازی سبد محصولات برای ما وجود داشت و حتی با خرید ماشین‌آلات و اجرای طرح‌های توسعه‌ای، نسبت به تولید محصولات جدید اقدام کردیم اما با توجه به تقاضای مصرف‌کنندگان اصلی برای تولید یک‌سری

فرآوری معدنی اپال کانی پارس (سهامی عام)

Opal kani Pars
Mining and processing



فرآوری معدنی اپال کانی پارس
(سهامی عام)

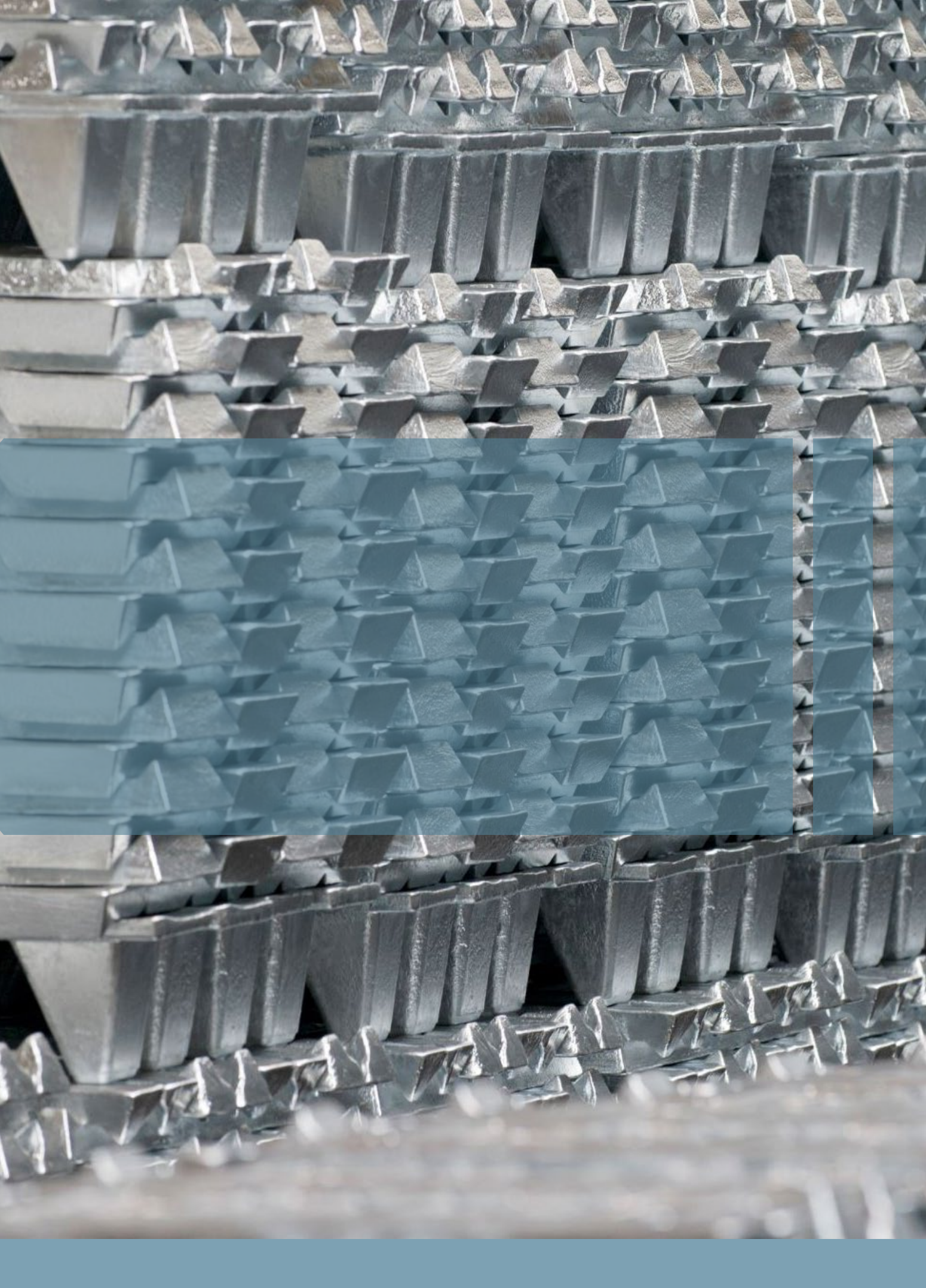
توسعه پایدار با تکمیل زنجیره فولاد

تولید کنسانتره، گندله، آهن اسفنجی

استخراج سنگ آهن

✉ info@opalkanipars.com

🌐 www.opalkanipars.com



سرب و روی

هشدار؛ صنعت روی کشور در آستانه تعطیلی



یک فعال صنعت روی در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین» عنوان کرد:

هشدار؛ صنعت روی کشور در آستانه تعطیلی

یک تولیدکننده شمش روی گفت: ایران به دلیل داشتن منابع طبیعی و ذخایر معدنی، از جایگاه مطلوبی در جهان برخوردار است. امروزه توجه به توسعه بخش معدن و صنایع معدنی نشان‌دهنده توسعه یافتگی کشورها است. از آنجایی که فلز روی چهارمین فلز پر مصرف جهان محسوب می‌شود و ایران حدود ۵ درصد از ذخایر روی جهان را دارد اما یکی از چالش‌های اصلی تولیدکنندگان روی کشور، صدور بخش‌نامه‌های خلق‌الساعه است. به عنوان مثال، روی صنعتی صادرات‌محور است و وجود موانعی در مسیر صادرات می‌تواند تأثیرات منفی گسترده‌ای بر فعالیت تولیدکنندگان داخلی داشته باشد. کم‌اینکه اکنون پرداخت ۹ درصد مالیات بر ارزش افزوده و تعرفه صادراتی بالا، سبب کاهش حجم صادرات شمش روی کشور شده که نتیجه این امر اشباع بازارهای داخلی، کاهش فعالیت واحدهای تولیدی و تعدیل نیروی انسانی بوده است.

برنمی‌دارند. به همین دلیل باید اذعان کرد که نتیجه برخی از تصمیمات غیرکارشناسی، تنها ناهموارتر شدن مسیر تولید و خروج تولیدکنندگان از میدان رقابت بوده است؛ به طوری که اکنون چراغ واحدهای تولیدکننده روی که سرمایه‌گذاری زیادی برای راه‌اندازی آن‌ها صرف شده بود، یکی پس از دیگری خاموش می‌شوند و تولیدکنندگانی که روزی به امید سودآوری و اشتغال‌زایی به این صنعت ورود پیدا کرده بودند، شاهد تعطیلی مجموعه‌خود هستند.

■ صنعت روی در حصار مشکلات

وی با اشاره به چالش‌های بازار داخلی روی، عنوان کرد: با وجود این چالش‌ها و مسیر دشوار صادرات، تولیدکنندگان تصمیم گرفتند تا محصولات خود را در بازارهای داخلی عرضه کنند اما در این میان، سازمان تعزیرات حکومتی اعلام کرد که تولیدکنندگان باید به واسطه خرید خاک معدنی از بورس کالای ایران، ۲۰ درصد فلز محتوی خاک را در این تالار صنعتی (شمش روی) عرضه کنند. متأسفانه قیمت شمش روی عرضه شده در بورس کالا بر اساس نرخ ارز دولتی تعیین می‌شود و تولیدکنندگان باید محصول خود را که قیمت

شمش، ۹ درصد مالیات بر ارزش افزوده مستقیماً از صادرکنندگان اخذ می‌شود. علاوه بر این، صادرات شمش روی مشمول پرداخت ۴ تا ۴,۵ درصد عوارض صادراتی شده است و تولیدکنندگان ملزم هستند تا ارز حاصل از صادرات را با نرخ دولتی به بانک مرکزی بفروشند. لازم به ذکر است که به دلیل مشکلات ذکر شده حدود یک سال است که محصولات خود را صادر نمی‌کنیم اما بر اساس آخرین اطلاعاتی که در اختیار داریم، نرخ ارز دولتی ۳۸ هزار تومان تعیین شده، در حالی که نرخ ارز آزاد ۵۵ هزار تومان است. قطعاً اگر این دستورات عملی جدید ابلاغ نمی‌شد، تولیدکنندگان همانند روال سابق ارز حاصل از صادرات را به نرخ ارز مبادله‌ای به فروش می‌رسانند؛ به عنوان مثال اگر نرخ ارز دولتی ۳۸ هزار تومان و نرخ ارز آزاد ۵۵ هزار تومان است، نرخ ارز مبادله‌ای حدود ۴۷ تا ۴۸ هزار تومان تعیین می‌شود. لازم به ذکر است که با مقایسه حجم صادرات شمش روی نسبت به سال‌های گذشته درمی‌یابیم که صادرات این محصول کاهش چشمگیری داشته است و هیچ‌کدام از مسئولان و سازمان‌های مربوطه، توجهی به این مسئله ندارند و گامی در جهت رفع چالش‌های تولیدکنندگان

این فعال صنعت روی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در رابطه با بازار صنعت روی کشور، بیان کرد: در حال حاضر نگاه هوشمندانه‌ای به این صنعت وجود ندارد و نمی‌توان چشم‌انداز خوبی را برای آن متصور بود چراکه اکثر تولیدکنندگان شمش روی به دلیل چالش‌های مختلف از جمله تعرفه صادراتی دیگر قادر به ادامه فعالیت نیستند و واحدهای تولیدی در معرض خطر جدی تعطیلی قرار دارند. با توجه به اینکه میزان تولید روی در کشور بیش از نیاز بازارهای داخلی است، تولیدکنندگان باید مازاد محصولات تولید شده را صادر کنند که در سال‌های گذشته این کار انجام می‌شد و فرایند صادرات با چالشی مواجه نبود. به طوری که تولیدکنندگان پس از صادرات شمش، ارز حاصله را به عنوان ارز مبادله‌ای (میانگین قیمت ارز دولتی و ارز آزاد) در اختیار صرافی‌ها قرار می‌دادند؛ همچنین پرداخت عوارض صادراتی شامل صادرکنندگان شمش روی نمی‌شد و تولیدکنندگان شمش از معافیت مالیاتی برخوردار بودند. در صورتی که در سال جاری با ابلاغ دستورالعمل‌های جدید، معافیت مالیاتی شامل حال تولیدکنندگان شمش روی نشده و بدون توجه به مقصد صادراتی



حقیقی آن ۱۲۹ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم است، ۱۰۱ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم به فروش برسانند؛ تمام این اتفاقات در حالی رخ می‌دهد که مبنای قیمت‌گذاری خاک معدنی در بورس کالا، نرخ ارز آزاد است و خاک عرضه شده از کیفیت بالایی برخوردار نیست. در این شرایط اگر تولیدکنندگان مواد اولیه مورد نیاز را خریداری نکنند، خط تولید غیرفعال خواهد شد و اگر خاک معدنی را از این طریق تامین کنند، ملزم به عرضه شمش روی در بورس کالا هستند؛ این مسئله باعث شده است که میزان فروش شمش در سایر بازارها روند نزولی بگیرد و تولیدکنندگان ناچار به کاهش میزان تولیدات و تعدیل نیرو شوند. همان طور که ذکر شد در حال حاضر صادرات شمش روی بسیار محدود شده و اکثر تولیدکنندگان در بازارهای داخلی حضور دارند اما با این وجود، صادرات شمش به طور کامل قطع نشده است. البته باید این نکته مهم را در نظر داشت که افرادی که موفق به صادرات شمش روی می‌شوند، تولیدکنندگان حقیقی نیستند و با خریداری شمش روی با قیمت پایین‌تر از بورس کالا، نسبت به صادرات آن اقدام می‌کنند. نتیجه قیمت‌گذاری غیرکارشناسی باعث ایجاد رانت در بورس کالای ایران شده است. در این شرایط سوالی برای تولیدکنندگان مطرح می‌شود که این افراد چه راهبردهایی برای حل چالش‌های مسیر صادرات اتخاذ کرده‌اند و یا در صورت پرداخت عوارض صادراتی و مالیات بر ارزش افزوده، شمش روی را با چه قیمتی به مشتریان خارجی به فروش می‌رسانند که مقرون به صرفه باشد؟

هر دم از این باغ بوی می‌رسد

این تولیدکننده شمش روی در خصوص سایر چالش‌های صنعت روی این گونه تصریح کرد: یکی از موانع دیگری که در مقابل تولیدکنندگان وجود دارد، افزایش هزینه‌های تولید است که افزایش تعرفه گاز مصرفی واحدهای ذوب، اصلی‌ترین مولفه تأثیرگذار بر این مسئله است. متأسفانه از سال ۱۴۰۱ ضریب تعرفه گاز واحدهای ذوب روی بر اساس قیمت گاز

مصرفی خوراک پتروشیمی، حدود سه هزار ۱۰۰ تاسه هزار و ۲۰۰ تومان برای هر مترمکعب تعیین شده است. به عنوان مثال اگر در این شرایط واحدهای ذوبی در ماه ۱۰۰ تن شمش روی تولید کنند، هزینه گاز آن‌ها برابر با ۳۰۰ میلیون تومان خواهد بود. در حالی که در سال‌های گذشته ضریب تعرفه گاز واحدهای ذوب روی بر اساس قیمت گاز صنعتی محاسبه می‌شد و تولیدکنندگان در این زمینه با چالشی روبه‌رو نبودند. از طرفی دیگر محدودیت مصرف انرژی برق نیز سنگینی بار مشکلات بر دوش تولیدکنندگان را دوچندان کرده است زیرا بر اساس اخطار شرکت توزیع نیروی برق، واحدهای تولیدی باید راهکاری برای رفع چالش خود در این زمینه اتخاذ کنند و این شرکت تعهدی نسبت به آن‌ها ندارد. به همین دلیل آن دسته از تولیدکنندگانی که اکنون فعالیت دارند، با شرایط دشواری به مسیر خود ادامه می‌دهند و به ناچار برای تامین بخشی از برق مورد نیاز، نسبت به خرید مولدهای برق اقدام کرده‌اند که با افزایش قیمت گاز نیز استفاده از ژنراتورهای گازسوز، دارای صرفه اقتصادی نیست.

این فعال صنعت روی در پاسخ به سوالی مبنی بر اینکه آیا امکان تولید شمش روی از مواد بازیافتی وجود دارد، گفت: بله تقریباً بازیافت در تمام محصولات امکان‌پذیر است زیرا برخی از واحدهای تولیدی کوچک مقیاس که امکان خرید خاک معدنی از بورس کالا را ندارند، از مواد بازیافتی برای تولید روی بهره می‌برند. گفتنی است که ذوب قراضه فولادی گالوانیزه شده در

کوره‌های قوس الکتریکی، باعث ایجاد گرد و غبارهایی می‌شود که حاوی روی و اکسید روی است؛ به همین دلیل این واحدها با جمع‌آوری گرد و غبار بگ فیلترها، بخشی از مواد اولیه مورد نیاز خود را از این طریق تامین می‌کنند. البته باید توجه داشت که راندمان خاک معدنی نسبت به این گرد و غبارها بسیار بالاتر است و مواد اولیه اصلی واحدهای تولیدکننده روی، خاک معدنی است.

وی در پایان به خبرنگار «فلزات آنلاین» گفت: با توجه به چالش‌هایی که در مقابل صنعت روی کشور وجود دارد، دورنمای این صنعت چندان روشن به نظر نمی‌رسد و متأسفانه دولت زمانی متوجه جایگاه و اهمیت صنعت روی و میزان بالای اشتغال‌زایی آن خواهد شد، که دیگر امکان تغییر شرایط وجود ندارد و اکثر واحدهای تولیدی تعطیل شده‌اند. همچنین باید اضافه کنم که افزایش فعالیت صنایع گالوانیزه در کشور تا زمانی که شمش روی با قیمت‌های دستوری در بورس کالای ایران عرضه می‌شود، تأثیر مثبتی بر فعالیت تولیدکنندگان این فلز نخواهد داشت؛ به همین دلیل باید نحوه قیمت‌گذاری شمش اصلاح شود و قیمت‌های تعیین شده، تناسبی با هزینه‌های تولید داشته باشند. لازم به ذکر است که اگر شرایط تولیدکنندگان داخلی تغییر نکنند، با افزایش سرمایه‌گذاری در صنعت روی کشور ترکیه، عدم وجود چالش‌هایی در مسیر صادرات و تامین مواد اولیه و عدم قیمت‌گذاری دستوری محصولات در این کشور، احتمال اینکه در آینده تولیدکنندگان ترکیه‌ای از آمپیشی بگیرند، وجود دارد.

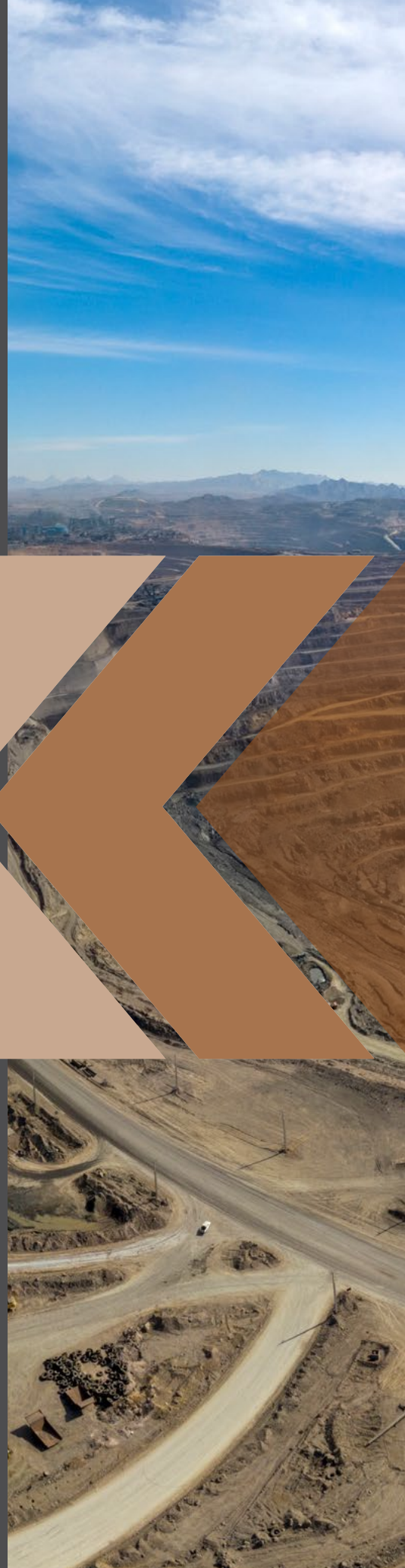


معدن

حرکت «ومعدن» بر پایه توسعه هوشمند زنجیره فولاد

مهم ترین اقدامات چادرملو در ایفای مسئولیت اجتماعی

چالش استخراج مواد معدنی حیاتی شرکت های چینی در آفریقا



معاون توسعه معادن و صنایع معدنی هلدینگ «ومعدان» بیان کرد:

حرکت «ومعدان» بر پایه توسعه هوشمند زنجیره فولاد

پیشگامی «ومعدان» در اکتشاف ذخایر استان‌های مرزی

معاون توسعه معادن و صنایع معدنی هلدینگ «ومعدان» ضمن ابراز نگرانی از توسعه غیرهوشمند زنجیره فولاد کشور و ضرورت ایجاد یک هم‌اندیشی جامع با حضور بخش‌های دولتی و خصوصی، گفت: توسعه غیرهوشمند و نامتوازن زنجیره فولاد، از هم‌اکنون نگرانی‌هایی را برای آینده شرکت‌های بزرگ فولادی به ویژه در زمینه تامین خوراک و تامین پایدار حامل‌های انرژی ایجاد کرده است.

میلیون تن را در دست اقدام دارد. صفری در خصوص اهم اقدامات شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات در بخش معدن طی سال ۱۴۰۲، بیان کرد: مهم‌ترین مسئله‌ای که در سال جاری بر روی آن تمرکز کردیم، اکتشافات بوده است؛ به نحوی که تکمیل اکتشاف در محدوده‌های جدید و بکر معدنی که از سال ۱۴۰۱ و همچنین ماه‌های ابتدایی امسال فعالیت خود را در آنجا آغاز کرده بودیم «Green Field»، با سرعت قابل‌توجهی پیگیری شد. خوشبختانه با رفع پاره‌ای از معضلات مانند معارضات محلی در برخی محدوده‌های اکتشافی در استان‌های سیستان و بلوچستان و خراسان جنوبی، هم‌اکنون ژئوفیزیک آن‌ها پایان یافته و به نتایج قابل‌توجهی در این زمینه دست یافته‌ایم. پیش‌بینی ما بر این است که در سال ۱۴۰۳، اخبار مسرت‌بخشی از کشف ذخایر جدید به ویژه در حوزه فلزات غیرآهنی شامل مس و طلا را به سمع و نظر سهام‌داران محترم «ومعدان» برسانیم.

اجرای ۱۳۵ هزار متر حفاری اکتشافی

در معادن صبانور

وی با اشاره به اقدامات اکتشافی در مجاورت معادن متعلق به شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن

اساس در هلدینگ «ومعدان» سعی بر این است جهت‌دهی درون‌گروهی و توسعه‌های در حال انجام، تا حد ممکن هوشمند و متوازن باشد.

معاون توسعه معادن و صنایع معدنی هلدینگ «ومعدان» ادامه داد: شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات به عنوان یکی از بزرگ‌ترین هلدینگ‌های تخصصی در بخش معدن و صنایع معدنی، توسعه هوشمند زنجیره فولاد با بالادست تا پایین دست را در دستور کار خود قرار داده است؛ به نحوی که با اجرای ۱۳۵ هزار متر حفاری اکتشافی طی دو سال گذشته، موفق به کشف حدود ۲۰۰ میلیون تن ذخیره سنگ آهن شده و بر این اساس احداث کارخانه‌های مختلف تولیدی همچون دو کارخانه کنسانتره‌سازی شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور در معادن شهرک و گلالی هر یک با ظرفیت ۲،۵ میلیون تن، کارخانه گندله‌سازی شرکت صبا امید غرب خاورمیانه با ظرفیت تولید یک میلیون تن، احداث کارخانه تولید آهن اسفنجی با ظرفیت ۱،۶ میلیون تن در منطقه بیجار و احداث کارخانه ذوب و فولادسازی با ظرفیت یک میلیون تن در قره توسط شرکت صنایع فولاد کردستان و احداث کارخانه‌هایی نظیر تولید آهن اسفنجی شرکت فولاد اقلید پارس و شرکت آهن و فولاد الماس آرتاویل، هر یک با ظرفیت‌های تولید ۱،۲ و ۱،۱

امین صفری در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» ضمن بیان این مطلب، اظهار داشت: با توجه به اینکه تولید ۵۵ میلیون تن فولاد در افق ۱۴۰۴ را هدف‌گذاری کرده‌ایم اما در کمال تعجب، تا به امروز بالغ بر ۱۰۱ میلیون تن طرح آهن اسفنجی اجرا شده و یا در حال اجرا داریم و این میزان تا ۱۴۵ میلیون تن نیز تعریف شده است! در حالی که تولید ۱۰۰ میلیون تن آهن اسفنجی، نیازمند حدود ۱۵۰ میلیون تن گندله است و تولید این میزان گندله، به حدود ۳۰۰ میلیون تن سنگ آهن نیاز دارد. تولید سنگ آهن کشور در شرایط کنونی، به حدود ۹۰ میلیون تن رسیده و در واقع با یک کمبود سالانه بالغ بر ۲۰۰ میلیون تنی سنگ آهن مواجه خواهیم شد. بر همین اساس، توسعه هوشمند باید پیش از پیش در دستور کار حاکمیت قرار بگیرد تا علاوه بر توسعه متوازن و هوشمند در زنجیره فولاد کشور، شاهد تولید محصولات با ارزش افزوده بالای فولادی جهت عرضه در بازارهای داخلی و صادراتی در آینده باشیم.

وی افزود: از این رو نیاز است فضای کسب‌وکار در حوزه صنعت فولاد به نحوی تنظیم شود که جهت‌دهی سرمایه به سمت رفع خلایق موجود و نیز ارزش افزوده در پایین دست باشد. بر این



اقدام کند. با این وجود، عدم استفاده از ظرفیت‌های قانونی و فراهم نکردن شرایط لازم از سوی دولت برای ورود سرمایه‌گذاران مختلف به حوزه اکتشافات، اجرای مهم‌ترین اصل در بخش معدن کشور را با چالش مواجه کرده است.

به گفته معاون توسعه معادن و صنایع معدنی هلدینگ «ومعدان»، دانش فنی و همچنین تجهیزات لازم جهت توسعه اکتشافات در داخل کشور فراهم است و برخی شرکت‌های معدنی، از آمادگی لازم برای واردات تکنولوژی و تجهیزات به‌روز اکتشافی برخوردارند. طی ۱۵ تا ۲۰ سال اخیر، پیشرفت قابل توجهی در آموزش نیروی انسانی متخصص برای استفاده از روش‌های مختلف اکتشافات اعم از ژئوفیزیک زمینی، هوایی و پهباد حاصل شده و به‌کارگیری سایر روش‌ها مانند مگنتومتري (Magnetometry) و «IP-RS» و «TM» و... نیز در دستور کار قرار گرفته است. به علاوه، در زمینه اجرای حفاری‌های عمیق و نیمه‌عمیق نیز با پیشرفت مناسبی در به‌کارگیری حفارهای آموزش دیده و همچنین دستگاه‌های جدید حفاری مواجه بوده‌ایم. بنابراین چالش قالب در حوزه اکتشافات کشور، وضع مقررات نابجا و عدم واگذاری محدوده‌های معدنی است و در زمینه دانش فنی و تجهیزات اکتشافی، با معضل بحرانی مواجه نیستیم؛ ضمن اینکه لزوم ارتقای دانش امری همیشگی است.

شناسایی و کشف ذخایر فراسرزمینی اشاره کرد و گفت: هلدینگ طی سال جاری، به حوزه اکتشافات ذخایر فراسرزمینی در کشورهای حوزه «CIS» مانند قزاقستان و ارمنستان و قاره آفریقا مانند سنگال ورود پیدا کرد و با پیگیری‌ها و هماهنگی‌های به‌عمل آمده، بازدیدهایی نیز از این معادن صورت پذیرفت اما به دو دلیل عیار پایین ماده معدنی و بروکراسی‌های اداری موجود در حوزه تجارت خارجی، هنوز نتیجه مطلوب حاصل نشده است. با توجه به اینکه بحران کمبود خوراک گریبان‌گیر شرکت‌های فولادی در آینده خواهد شد و واردات مواد اولیه از سایر کشورها امری کاملاً اجتناب‌ناپذیر به نظر می‌رسد، پیگیری‌های لازم تا حصول نتیجه نهایی در این زمینه را انجام خواهیم داد.

■ عدم استفاده از ظرفیت‌های قانونی در حوزه اکتشافات

وی در ارتباط با چالش‌های موجود در حوزه اکتشافات، اظهار داشت: توضع مقررات غیرکارشناسانه از سوی دولت و مراجع ذی‌ربط، از یک سو ریسک سرمایه‌گذاری در اکتشاف را افزایش و از سوی دیگر احتمال برگشت سرمایه را کاهش داده است. باید توجه داشت که سرمایه‌گذاری در حوزه اکتشافات، با ریسک‌ها و هزینه‌های فراوانی همراه است؛ به نحوی که ممنوعیت اجرای عملیات اکتشافی در پهنه‌های معدنی پرتانسیل کشور که عموماً در اختیار سازمان‌های دولتی اعم از ایמידرو، زمین‌شناسی، انرژی اتمی و محیط‌زیست و منابع طبیعی قرار دارد و همچنین مقررات موجود در اجرای عملیات اکتشاف در سایر پهنه‌های معدنی که از طریق برگزاری مزایده عمومی به افراد ذی‌صلاح واگذار می‌شود، میزان سرمایه‌گذاری در این حوزه را کاهش داده است. در حالی که طبق تبصره ۲ ماده پنج قانون معادن کشور، سازمان‌های دولتی صرفاً در صورت نبود متقاضی از بخش غیر دولتی می‌توانند نسبت به اکتشاف راسا اقدام کرده و بر همین اساس دولت و وزارت صنعت، معدن و تجارت، مکلف است تنها نسبت به مالکیت پهنه‌های معدنی که هیچ متقاضی حقیقی و حقوقی برای اجرای عملیات اکتشاف در آن‌ها وجود ندارد،

و فلزات «Brown Field»، عنوان کرد: سال ۱۴۰۰ با ورود معاونت معدنی هلدینگ به حوزه اکتشافات شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور، اقدام به تدوین طرح جامع اکتشافات معدنی در غرب کشور و صبانور (چهار محدوده گلالی، باباعلی، شهرک و صاحب سقر) کردیم؛ به نحوی که در سال گذشته، ۶۰ هزار و ۳۵۰ متر حفاری اکتشافی در این محدوده‌ها انجام شد و در ادامه از ابتدای فروردین ماه تا پایان دی ماه امسال نیز بالغ بر ۷۵ هزار متر حفاری اکتشافی در محدوده‌های معدنی صبانور صورت پذیرفت. نتیجه این اقدامات، اجرای ۱۳۵ هزار متر حفاری اکتشافی طی دو سال گذشته و کشف حدود ۲۰۰ میلیون تن ذخیره سنگ‌آهن توسط شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات در معادن صبانور تا به امروز بوده است.

معاون توسعه معادن و صنایع معدنی هلدینگ «ومعدان» با تأکید بر اینکه طبق پیش‌بینی‌های انجام شده، شرکت‌های بزرگ فولادی کشور با کمبود خوراک (سنگ‌آهن) در آینده مواجه خواهند شد، افزود: بدون شک کشف حدود ۲۰۰ میلیون تن ذخایر جدید سنگ‌آهن در معادن صبانور، اقدامی ارزشمند و ستودنی از سوی هلدینگ «ومعدان» بوده که زمینه احداث کارخانجات جدید تولید کنسانتره سنگ‌آهن همچون دو کارخانه کنسانتره‌سازی در معادن شهرک و گلالی، هر یک با ظرفیت ۲٫۵ میلیون تن را فراهم کرده است. علاوه بر این، اقدامات خوبی در معدن مس طلای جانجا با راهبری «ومعدان» توسط شرکت توسعه معادن و صنایع مس جانجا در سال جاری انجام شد؛ به نحوی که تا به امروز بالغ بر ۳۰ هزار متر حفاری، عمدتاً به منظور تدقیق ذخیره و نیز جانمایی تاسیسات زیربنایی صورت گرفته و در ادامه قرارداد ۲۰ هزار متر حفاری اکتشافی تکمیلی منعقد شده است. هم‌اکنون با توجه به اتمام فاز مهندسی پروژه احداث کارخانه تغلیظ با ظرفیت تولید ۱۳۰ هزار تن کنسانتره مس، مراحل انتخاب پیمانکار (EPC) در حال اجراست و تا پایان امسال مشخص اعلام خواهد شد.

صفری در ادامه به اقدامات «ومعدان» در حوزه



مهم‌ترین اقدامات در ایفای مسأله



مشارکت در طرح
شیرین‌سازی آب خلیج فارس



آغاز عملیات انتقال آب شیرین‌سازی
شده به صنایع شهرستان اردکان



ساخت نیروگاه ۱۰ مگاواتی خورشیدی در
مجاورت نیروگاه سیکل ترکیبی چادرملو



آغاز عملیات احداث نیروگاه خورشیدی چادرملو
به ظرفیت ۱۰۰ مگاوات در منطقه خضرآباد



احداث تصفیه‌خانه فاضلاب شهر اردکان



تاسیس شرکت هواپیمایی با هدف
توسعه زیرساخت‌های اقتصادی استان



بهره‌برداری از سالن چند منظوره ۶ هزار نفری
مجموعه فرهنگی ورزشی شهید قاسم سلیمانی اردکان



تاسیس موسسه فرهنگی و هنری در اردکان با
هدف تقویت بنیه فرهنگی و اجتماعی



آغاز ساخت دو باب مدرسه ۱۲ و ۱۵
کلاسه با مجموع زیر بنای ۴۹۳۵ مترمربع



تاسیس مرکز نوآوری در استان یزد



ساخت و افتتاح مرکز توانبخشی
معلولان باغ بهشت اردکان

امات چادرملو ولیت اجتماعے

ساخت مرکز درمانی دی کلینیک بهاباد
بازیر بنای ۲۸۰ مترمربع



در اختیار قرار دادن دو دستگاه آمبولانس
مجهز به مراکز بهداشت و درمان اردکان



مشارکت در ساخت و تجهیز مجتمع
جامع ICU بیمارستان ضیایی اردکان



خرید دستگاه پت اسکن و تجهیزات تشخیص و
درمان سرطان برای بیمارستان‌های استان یزد



شروع عملیات احداث کشتارگاه صنعتی
و مرکز بازیافت زباله بهاباد



اجرای ۱۰۷۴ طرح خود اشتغالی و
کارآفرینی در شهرستان اردکان



مشارکت در پروژه ساخت جاده بهاباد
به دربند یزد به طول ۱۰۵ کیلومتر



انجام فعالیت‌های عمرانی
از قبیل بهسازی مساجد و مدارس



مشارکت در اجرای طرح‌های
زیرساختی در سطح استان



اجرای عملیات طرح کمربند سبز
از عقدا تا اردکان و کاشت ۲۲۰ هزار اصله نهال



ایجاد بیش از ۳۳۰ هکتار باغ میوه
و فضای سبز در مجتمع‌های معدنی و صنعتی



چالش استخراج مواد معدنی حیاتی شرکت‌های چینی در آفریقا

شرکت چینی «CMOC» با پیشی گرفتن از شرکت «Glencore» در سال ۲۰۲۳ در راستای افزایش میزان تولید کبالت در معدن «Kisanfu» واقع در جمهوری دموکراتیک کنگو، به بزرگ‌ترین تولیدکننده این ماده معدنی حیاتی در جهان تبدیل شد.

■ معادن قاره آفریقا؛ ذخایر غنی از مس و کبالت

کمر بند ذخایر مسی که در امتداد شمال زامبیا و بخش جنوبی کنگو قرار دارد، غنی‌ترین ذخایر مس و کبالت جهان را در دل خود جای داده است. شرکت «KoBold Metals» به عنوان یک شرکت اکتشاف فلزات مستقر در ایالت کالیفرنیا که اشخاصی همچون بیل گیتس و جف بیزوس در آن سرمایه‌گذاری کرده‌اند، مدعی شدند که پروژه «Mingomba» واقع در کشور زامبیا از مس با عیار حدود ۵ درصد برخوردار است. با این وجود، عیار اکثر معادن بزرگ مس در شیلی که بزرگ‌ترین تولیدکننده این فلز در جهان لقب گرفته، کمتر از یک درصد است.

در همین رابطه، تعداد کمی از شرکت‌های معدنی در کشورهای غربی تا به حال تصمیم به سرمایه‌گذاری در ذخایر مس و کبالت در کنگو و زامبیا گرفته‌اند؛ چراکه وجود موانعی نظیر ریسک‌های سیاسی، زیرساخت‌های ضعیف در معادن به خصوص در ذخایر کبالت و کنگو و مسائلی

۲۰۲۴، قصد دارد میزان تولید کبالت خود در معدن «Kisanfu» را افزایش دهد.

کاهش قیمت کبالت، موجب ایجاد تغییر وضعیت پروژه‌های در دست راه‌اندازی این ماده معدنی در سراسر جهان شده و امیدهای غرب برای کاهش وابستگی به چین برای این معدنی حیاتی که از آن در فناوری‌های مبتنی بر انرژی‌های پاک و همچنین در سخت‌افزارهای نظامی استفاده می‌شود را تضعیف کرده است.

بدین منظور کشورهای غربی قصد دارند سهم چین در استخراج و تولید برخی از مواد معدنی نظیر کبالت در معادن کشور کنگو و همسایه آن یعنی زامبیا را به چالش بکشند.

تقلای کشورهای غربی و چین برای دستیابی و افزایش سهم خود در معادن مواد اولیه حیاتی در کشورهای آفریقایی، در حالی با دیدگاهی پس‌استعمارگرانه صورت می‌گیرد که برخی از کشورهای غنی از ذخایر معدنی حیاتی همچون کنگو و زامبیا درصدد هستند خود را به بازیگر اصلی در این رقابت تبدیل کنند.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از خبرگزاری رویترز، میزان تولید کبالت شرکت «CMOC» با افزایش ۱۷۴ درصدی نسبت به سال ۲۰۲۳، به ۵۵ هزار و ۵۲۶ تن رسید که بیش از یک چهارم حجم تقاضای جهانی ۲۱۳ هزار تنی این ماده معدنی حیاتی است.

با توجه به سهم جزئی شرکت تولیدکننده باتری «CATL» در معدن «Kisanfu» و سهم حدود ۹۵ درصد شرکت «CMOC» از این معدن، حجم زیادی از تقاضای بازارهای جهانی برای کبالت از ذخایر مذکور تامین می‌شود.

موسسه کبالت تخمین می‌زند که میزان تولید جهانی کبالت در سال ۲۰۲۳، حدود ۱۲ هزار و ۵۰۰ تن نسبت به حجم تقاضا فراتر رفت و و یک وضعیت حجم مازاد تولید برای این ماده معدنی ایجاد شد. گفتنی است در سال‌های اخیر، ثبت چنین حجم مازاد تولیدی در صنعت کبالت سابقه نداشته است. شرکت «CMOC» با بی‌توجهی نسبت به این مسئله و علی‌رغم کاهش قیمت کبالت از ۴۰ دلار در هر پوند در ماه می ۲۰۲۲ به ۱۳ دلار فعلی در سال

هستند

یکی از اقدامات مهم برای رسیدن به هدف گذاری‌های انجام شده در طرح‌های مذکور، سرمایه‌گذاری در پروژه توسعه خطوط راه‌آهن کریدور لوبیتو (از بندر لوبیتو آنگولا به کنگو و سپس امتداد آن تا کشور زامبیا) است.

هدف از چنین اقدامی این است که معادن موجود در امتداد کمربند ذخایر مسی زامبیا و کنگو را مستقیماً به اقیانوس اطلس متصل کرد تا هزینه و میزان کربن تولیدی در کریدور فعلی حمل‌ونقل به بنادر آفریقای جنوبی کاهش پیدا کند.

در این راستا، امید است که با حمایت ایالات متحده آمریکا و دولت‌های اروپایی، چالش‌های لجستیک برای بخش خصوصی برطرف شود. بر اساس تعهدات انجام شده قرار است در یک دوره ۶ ساله، خط‌ریلی مذکور از معدن «Kamoa-Kakula» تحت مدیریت شرکت «Ivanhoe Mines» در جمهوری دموکراتیک کنگو به منظور صادرات توسعه پیدا کند.

همچنین شرکت مالی توسعه بین‌المللی ایالات متحده آمریکا (DFC) در نظر دارد بودجه فاز مطالعات امکان‌سنجی برای راه‌اندازی یک نیروگاه خورشیدی جدید ۲۰۰ مگاواتی در شهر سولوزی (Solwezi) در کشور زامبیا را تامین کند.

این اقدام نه تنها یکی از چالش‌های دائمی شرکت‌هایی که قصد فعالیت در صنعت کبالت زامبیا را دارند، مرتفع می‌کند بلکه برق مورد نیاز برای استخراج دو ذخایر معدنی حیاتی در کنگورا نیز تامین خواهد کرد. توسعه و راه‌اندازی برخی از زیرساخت‌های مذکور در کشورهای زامبیا و کنگورا می‌تواند شروع تعامل مجدد غرب با این دو کشور عنوان کرد.

به گفته نیشا بیسوال، معاون مدیرعامل شرکت مالی توسعه بین‌المللی ایالات متحده آمریکا (DFC)، این شرکت یک طرح فعال گسترده در پروژه‌های معدنی حیاتی در منطقه مذکور در کشورهای زامبیا و کنگو در دست اجرا دارد.

اخیراً سازمان امنیت فلزات و انرژی ژاپن، یک یادداشت تفاهم با شرکت معدنی دولتی

همچون معدن کاری دستی، شرکت‌های غربی را نسبت به انجام چنین کاری دلسرد کرده است. با این وجود، برخی از شرکت‌های معدنی با پذیرش چنین ریسک‌هایی، به سرمایه‌گذاری در ذخایر مس و کبالت مذکور اقدام کرده‌اند.

شرکت «Freeport McMoRan»، یکی از شرکت‌های غربی به شمار می‌آید که ریسک سرمایه‌گذاری و فعالیت در معادن معدنی حیاتی آفریقا را به جان خریده است. این شرکت با در دست گرفتن مدیریت استخراج مس و کبالت در معدن «Tenke Fungurume»، فرایند تولید مواد معدنی مذکور را در سال ۲۰۰۹ آغاز کرد. شرکت «Freeport McMoRan» در سال ۲۰۲۶، سهام و حق انحصاری استخراج معدن مذکور مستقر در کشور جمهوری دموکراتیک کنگو را به شرکت «CMOC» واگذار کرد.

همچنین در سال ۲۰۲۰، شرکت «Freeport McMoRan» مدیریت و سهام خود در معدن «Kisanfu» که برای این شرکت در بلندمدت از منظر مدیر آن استراتژیک محسوب نمی‌شد را به شرکت «CMOC» انتقال داد. آن‌طور که مشخص است، شرکت «CMOC» با دید متفاوت‌تری به ذخایر معدنی «Kisanfu» نگاه می‌کند.

در همین راستا، دولت‌های غربی دریافته‌اند که برای گذار سریع‌تر به انرژی‌های تجدیدپذیر ممکن است با کمبود برخی مواد اولیه همچون مس و کبالت مواجه شوند و از این رو در صد هستند که برای جبران چنین کمبودی، به معادن آفریقا به عنوان قابل دسترس‌ترین ذخایر از دیدگاه آن‌ها رجوع کنند.

■ تلاش برای ریسک‌زدایی در ذخایر معدنی آفریقا

در مسیر گذار به انرژی‌های تجدیدپذیر، شرکت‌هایی مانند شرکت مالی توسعه بین‌المللی ایالات متحده آمریکا (DFC)، در حال ارائه برنامه‌های خود به منظور افزایش تعهدات مالی در راستای کاهش ریسک استخراج در کمربند ذخایر مسی که در شمال زامبیا و بخش جنوبی کنگو قرار دارند،

اخیراً سازمان امنیت فلزات و انرژی ژاپن، یک یادداشت تفاهم با شرکت معدنی دولتی «Gecamines» در کنگو برای ارائه خدمات فنی در هر مرحله از زنجیره تامین مواد معدنی حیاتی به امضا رسانده است

سهام سه‌داری مس کبالت را به شرکت «Eurasian Resources Group» که بخشی از آن متعلق به دولت قزاقستان بوده، ارائه داده است.

علاوه بر این، دولت کنگو در تلاش است بخشی از نیروهای کار معدن کاری دستی خود که مجموعاً بیش از ۱۰ درصد از عرضه کبالت جهان از این طریق تولید می‌شود را به رسمیت بشناسد.

گفتنی است پس از راه‌اندازی شرکت «Entreprise Generale du Cobalt» (EGC) در سال ۲۰۲۱، حقوق انحصاری نظارت بر تولید در معدن کاری دستی اعطاشد اما شرکت مذکور نتوانست ذخایر مناسبی را برای اجرای آزمایشی طرح‌های در نظر گرفته شده معرفی کند.

بر همین اساس، برخی مفاد قرارداد سرمایه‌گذاری مشترک شرکت چینی «Sicomines» و برخی از شرکای چینی دیگر که متعهد به هفت میلیارد دلار صرف هزینه زیرساختی در معادن کنگو و پرداخت سالانه ۱,۲ درصد حق بهره مالکانه شده‌اند، مورد بازبینی قرار گرفته است.

گفتنی است شرکت «CMOC» اخیراً با دولت کنگو بر سر تغییر بهره مالکانه معادن به مشکل برخورد کرده بود که منجر به تعلیق یک ساله روند صادرات از معادن تحت مدیریت این شرکت از مبدا کشور کنگو شد.

در نهایت شرکت «CMOC» موافقت کرد که

«Gecamines» در کنگو برای ارائه خدمات فنی در هر مرحله از زنجیره تامین مواد معدنی حیاتی به امضای رسانده است.

این قرارداد تحت حمایت سازمان «Minerals Security Partnership» متشکل از برخی کشورهای غربی به رهبری ایالات متحده آمریکا قرار دارد که هدف اصلی آن، کاهش وابستگی فلزات معدنی حیاتی به چین و سایر تامین‌کنندگان دیگر همچون روسیه است.

■ بازگشت غرب به قاره آفریقا

شرکت معدنی دولتی «Gecamines» در



در همین راستا، شرکت معدنی دولتی «Gecamines» به این امید که در جذب نیروهای کار معدن کاری دستی تحولی ایجاد شود، قصد دارد مدیریت پنج منطقه ذخایر معدنی در کنگو را به شرکت «Entreprise Generale du Cobalt» واگذار کند. ریسک‌زدایی معدن کاری دستی در کنگو برای سازمان «Minerals Security Partnership» یک نقطه مثبت تلقی می‌شود زیرا کشورهای غربی به شدت نیازمند یافتن معادن کبالتی هستند که شرکت‌های چینی سهمی در تولید و استخراج و حتی سرمایه‌گذاری در ذخایر معدنی آن‌ها ایفا نکرده باشند.

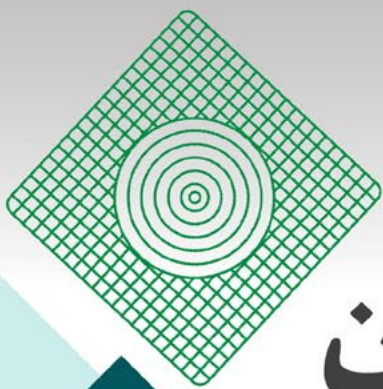
۸۰۰ میلیون دلار در سال بهره مالکانه معادن را پرداخت کند. مهم‌تر از آن، شرکت «CMOC» پذیرفت که امکان انتقال سهم جزئی شرکت معدنی دولتی «Gecamines» را به قراردادهای فیزیکی پیش‌خرید فراهم کند.

شرکت معدنی دولتی «Gecamines» در همین رابطه اعلام کرد که قصد دارد توافق صورت گرفته را الگویی برای تمام دارایی‌های خود که سهم جزئی در آن دارد، عملیاتی کند و به نظر می‌رسد دولت زامبیا نیز در پی اجرای سناریوی مشابه برای معادن خود است.

شرکت نام‌برده به تازگی پیشنهاد خرید بخشی از

سال‌های اخیر، نقش بسیار کلیدی در معادن کشور جمهوری دموکراتیک کنگو ایفا کرده است. با این وجود، دولت کنگو با صاحب سهم درآمد بیشتری از منابع معدنی خود قصد دارد این سناریو را تغییر دهد.

در همین راستا، دولت فعلی کنگو به ریاست فلیکس تشیسکدی که در انتخابات ماه دسامبر ۲۰۲۳ برای دومین بار منصب ریاست جمهوری این کشور را به دست گرفت، نسبت به قراردادهای سرمایه‌گذاری انجام شده شرکت‌های چینی که در زمان رئیس‌جمهور سابق کنگو، ژوزف کابیلا منعقد شده بود، موضع سرسختانه‌تری اتخاذ کرده است.



صنایع توری کاشان



kwni.ir



پست الکترونیکی

kwirenet@yahoo.com



۰۲۱-۸۸۸۲۵۸۹۸

۰۲۱-۸۸۸۱۰۲۲۵



تهران، خیابان انقلاب، خیابان ایرانشهر جنوبی

پلاک ۵، طبقه ۵



صنایع تامین کننده

تولید فولادهای تمیز با استفاده از کلسیم آلومینات

احتمال افزایش مصرف زغال سنگ در صنعت برق چین

تاثیر مثبت قانون کاهش تورم آمریکا بر صنعت گرافیت

رتبه اول تولید و مصرف کودهای فسفات و نیترات در اختیار چین



مدیرعامل شرکت نسوز پوشش سپاهان عنوان کرد:

تولید فولادهای تمیز با استفاده از کلسیم آلومینات

مدیرعامل شرکت نسوز پوشش سپاهان گفت: امروزه تولید فولاد تمیز با هدف استفاده در صنایع مختلف همچون خودروسازی و هوافضا، در کانون توجه کارخانه‌های مدرن و پیشرفته فولادی جهان قرار گرفته است. بر همین اساس استفاده از محصول کلسیم آلومینات در کوره‌های پاتیلی (LF) با هدف سولفورزدایی و اکسیژن زدایی، بسیار حائز اهمیت بوده و نقش بسزایی در تولید فولاد تمیز دارد.

شرکت هادر داخل کشور تولید می‌شود که ماه به طور انحصاری، تولیدکننده سرباره از پیش ذوب شده «Pre-Melt» کلسیم آلومینات هستیم و فعالان صنعت فولاد این محصول را عمدتاً با نام کلسیم آلومینات ذوبی می‌شناسند. مراحل تولید این محصول شامل آماده‌سازی و اختلاط مواد، ذوب مواد آماده شده، دانه‌بندی و بسته‌بندی است و کلسیم آلومینات ذوبی تولید شده در بسته‌های مناسب، برای مشتریان داخلی در استان‌های مختلف کشور ارسال می‌شود.

همایونی با بیان اینکه عمده مشتریان این شرکت را کارخانه‌های بزرگ فولادی کشور تشکیل می‌دهند، تصریح کرد: شرکت فولاد آلیاژی ایران، مجتمع صنعتی اسفراین، شرکت صنعت فولاد آلیاژی اصفهان و شرکت فولاد هرمرگان، از جمله

به مذا ب اضافه می‌شود و با سرعت بخشیدن به تشکیل سرباره، نقش بسزایی در کاهش زمان عملیات متالورژی ثانویه «Secondary Metallurgy» و نیز افزایش بهره‌وری دارد. از دیگر کاربردهای کلسیم آلومینات می‌توان به تسریع در روان‌سازی و یکنواختی سرباره، جلوگیری از جذب مجدد نیتروژن و اکسیژن هوا، جذب سرباره‌های نفوذ کرده در لایه نسوز و ایجاد امکان حرارت‌دهی مجدد در کوره‌های پاتیلی اشاره کرد.

تولید انحصاری کلسیم آلومینات ذوبی در کشور

مدیرعامل شرکت نسوز پوشش سپاهان در خصوص مراحل تولید کلسیم آلومینات، مطرح کرد: نمونه مشابه این محصول در حالی توسط برخی

سید حسن همایونی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بیان کرد: شرکت نسوز پوشش سپاهان فعالیت خود را از سال ۱۳۸۰ در زمینه تولید کلسیم آلومینات «Calcium Aluminate» در شهرک صنعتی مبارکه آغاز کرد. در واقع ما نخستین تولیدکننده این محصول در داخل کشور هستیم و پس از گذشت ۲۲ سال، اکنون با دو برابر ظرفیت اسمی و تعداد ۲۰ نفر نیروی انسانی به تولید خود ادامه می‌دهیم.

وی در ارتباط با کاربرد محصول کلسیم آلومینات، عنوان کرد: کلسیم آلومینات به عنوان یک سرباره‌ساز مصنوعی در کوره‌های پاتیلی (LF) کارخانجات فولادسازی مورد استفاده قرار می‌گیرد. این محصول با هدف گوگردزدایی، آخال زدایی و جذب ناخالصی‌ها

مشتریان مجموعه به شمار می‌آیند که با توجه به کیفیت بالای کلسیم آلومینات تولید شده، خوشبختانه توانسته‌ایم رضایت آن‌ها را طی سالیان متوالی جلب کنیم و به دنبال توسعه همکاری و ارتباطات خود با سایر فولادسازان بزرگ کشور هستیم. لازم به ذکر است با توجه به اینکه ۱۰۰ درصد تولید مجموعه صرف مصارف داخلی می‌شود، بنابراین فعالیت خود را بر روی تامین نیاز داخل متمرکز کرده‌ایم و در حوزه صادرات فعالیت نداریم.

وی در ادامه به مواد اولیه مورد نیاز تولید کلسیم آلومینات اشاره کرد و گفت: همان‌طور که از نام این محصول مشخص است، پودر آلومینا بخش عمده مواد اولیه مورد نیاز مجموعه را شامل می‌شود که با توجه به تولید آن توسط یکی از بزرگ‌ترین شرکت‌های آلومینیومی در ایران و خاورمیانه، خوشبختانه چالشی در این زمینه نداریم؛ ضمن اینکه کشور ما غنی از انواع ذخایر معدنی است و از این رو سنگ‌آهک مورد نیاز خود را هم از معادن داخلی تامین می‌کنیم. یکی از مهم‌ترین رویکردهای مجموعه طی سالیان اخیر، تامین کافی مواد اولیه بوده است و از آنجایی که تنها تولیدکننده کلسیم آلومینات ذوبی در کشور هستیم، همواره برنامه‌ریزی بلندمدت در این زمینه با هدف جلب رضایت مشتریان و تحویل به موقع سفارشات به آن‌ها داشته‌ایم.

مدیرعامل شرکت نسوز پوشش سپاهان در ارتباط با چالش‌های موجود در بخش تولید، مطرح کرد: واقعیت امر این است که ما با تکیه بر دانش

بومی و استفاده از کوره‌ها و تجهیزات ساخت داخل، به خوبی در مسیر توسعه گام برداشته‌ایم و در حال حاضر با دو برابر ظرفیت اسمی مجموعه مشغول فعالیت هستیم. در این میان، تنها معضلی که نه تنها عملکرد شرکت نسوز پوشش سپاهان بلکه تمامی واحدهای صنعتی را تحت تأثیر قرار داده، محدودیت تامین انرژی در روزهای مختلف سال بوده است؛ به نحوی که صنعتگران در فصل تابستان، با قطعی برق و در فصل زمستان، با قطعی هم‌زمان برق و گاز روبه‌رو می‌شوند. ایران از لحاظ دارا بودن ذخایر گازی، در رتبه دوم جهان قرار دارد و بر همین اساس تولیدکنندگان نباید دغدغه تامین گاز مورد نیاز خود در روزهای سرد سال را داشته باشند. این در حالی است که کوره‌های موجود در مجموعه بر پایه مشعل‌های گازی فعال بوده و هرگونه محدودیت یا قطعی گاز، باعث خاموش شدن آن‌ها می‌شود؛ به نحوی که با فرارسیدن اوج سرما در فصل زمستان، ناچار به کاهش استفاده از گاز و یا خاموش کردن کوره‌ها شده‌ایم.

همایونی در ادامه به اهمیت آموزش نیروی انسانی در بخش تولید اشاره کرد و گفت: آموزش، سنگ‌بنای توسعه در واحدهای تولیدی است و این مهم باید در دستور کار صنعتگران و تولیدکنندگان قرار بگیرد. برای مثال، ما یک دوره آموزشی ۱۰ تا ۱۴ روزه برای نیروی انسانی جدیدالورود به مجموعه را در نظر گرفته‌ایم تا ضمن آموزش عملی و استفاده از تجارب نیروی انسانی قدیمی و متخصص، از نزدیک با فرایند تولید و کلیه مسائل مرتبط با آن

آشنا شود و خوشبختانه به نتایج خوبی نیز در این زمینه دست‌یافته‌ایم.

وی با تأکید بر اینکه با توجه به توسعه و پیشرفت صنعت فولاد کشور طی سالیان اخیر، می‌توان آینده روشنی را برای صنایع مرتبط با آن همچون نسوز و فروآلیاژ متصور شد، خاطرنشان کرد: صنعت فولاد در ایران در یک دهه اخیر، روند رو به رشدی را طی کرده و کشور ما با تولید بیش از ۳۱ میلیون تن فولاد خام، در جایگاه دهم برترین فولادسازان جهان ایستاده است. بنابراین هم‌زمان با رشد تولید فولاد در کارخانه‌های فولادسازی، تولید محصولات هم‌چون کلسیم آلومینات نیز افزایش یافته است و افق روشنی پیش روی فعالان این بخش قرار دارد. از طرفی، توسعه فعالیت شرکت‌های دانش‌بنیان در بخش معدن و صنایع معدنی را نیز باید به فال نیک گرفت که نشان از عزم جدی جوانان این مرز و بوم در مسیر رشد تولید و پیشرفت اقتصادی دارد.

■ ضرورت استفاده از فولاد تمیز در

صنایع مختلف

مدیرعامل شرکت نسوز پوشش سپاهان در پایان به اهمیت استفاده از فولاد تمیز در صناعی همچون خودروسازی و هوافضا اشاره کرد و یادآور شد: در حال حاضر تولید فولاد تمیز، از جمله اهداف کارخانجات فولادسازی مدرن و پیشرفته در جهان به شمار می‌آید و بر همین اساس استفاده از کلسیم آلومینات در کوره‌های پاتیلی با هدف سولفورزدایی و اکسیژن‌زدایی، بسیار حائز اهمیت بوده و نقش بسزایی در تولید فولاد تمیز دارد. با توجه به استفاده از ورق‌های آلیاژی در بدنه خودروها و هواپیماها، میزان عیوب در سطح این ورق‌ها باید به حداقل رسیده و ورق فولادی با کیفیت و استاندارد تولید شود. از این رو به سادگی نمی‌توان از اهمیت کلسیم آلومینات در تولید فولاد چشم‌پوشی کرد و امیدواریم بتوانیم میزان تولید محصول باکیفیت و استاندارد خود را بیش از پیش طی ماه‌های آینده افزایش دهیم.



احتمال افزایش مصرف زغال سنگ در صنعت برق چین

میزان انتشار جهانی کربن از نیروگاه‌های مبتنی بر سوخت زغال سنگ، معمولاً طی ماه‌های مارس و آوریل به پایین ترین حد خود در سال کاهش می‌یابد؛ چراکه استفاده از این سوخت فسیلی در وسایل گرمایشی پس از اتمام فصل زمستان در نیمکره شمالی زمین، با روند نزولی همراه می‌شود.

گازهای گلخانه‌ای در این کشور خواهد شد. با توجه به وضعیت حساس کنونی اقتصاد چین، تولیدکنندگان برق در این کشور احتمالاً هنگام افزایش بار پایه در تولید برق از ارزان ترین منبع سوخت موجود یعنی زغال سنگ، این مرتبه در حجم بیشتری استفاده خواهند کرد. از آنجایی که چین نزدیک به ۶۰ درصد از زغال سنگ جهان را مصرف می‌کند، استفاده بیشتر از زغال سنگ در این کشور به معنای افزایش میانگین مصرف سوخت فسیلی نام برده و چشم میزان انتشار گازهای گلخانه‌ای در سطح جهانی خواهد بود.

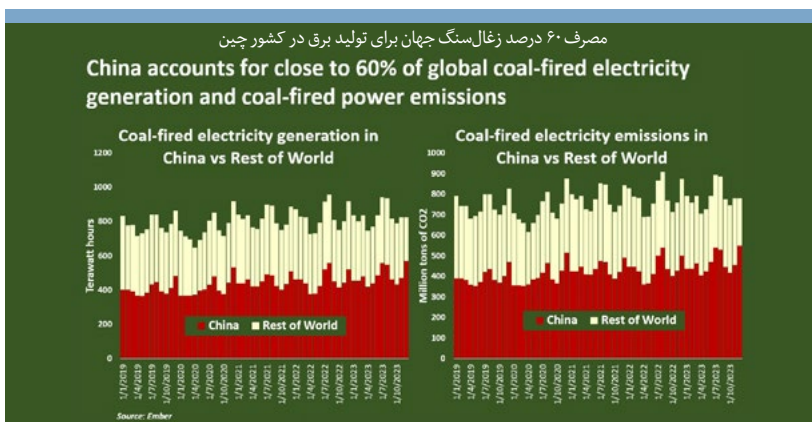
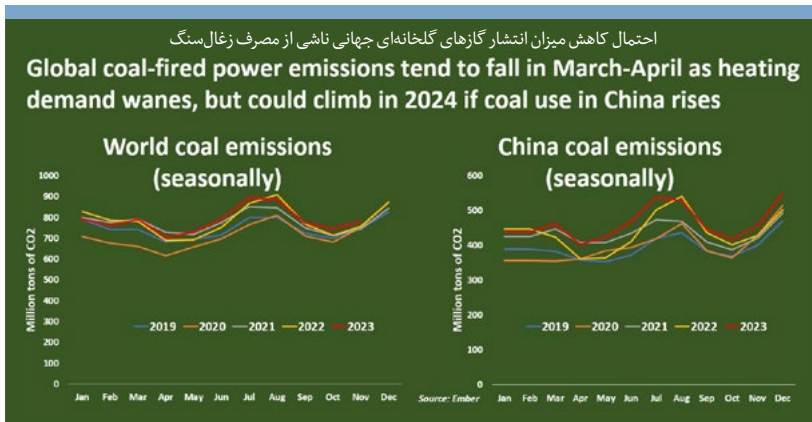
بسته‌ها و مشوق‌های حمایتی دولت چین، شرایط برای بازایی رشد اقتصادی و فعالیت‌های تجاری در این کشور فراهم شود. تحلیلگران بر این باورند که چین از ماه مارس ۲۰۲۴، در نظر دارد از ابزارهای مالی مانند کاهش مالیات و پرداخت مستقیم وام‌های دولتی برای احیای روند سرمایه‌گذاری و هزینه‌کرد در بخش‌های کلیدی اقتصاد خود استفاده کند.

این اقدامات در صورت موفقیت‌آمیز بودن ممکن است میزان مصرف را در صنایع بی‌شماری از چین افزایش دهد که در مجموع منجر به افزایش استفاده از انرژی برق و میزان انتشار

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از خبرگزاری رویترز، در صورتی که مقامات دولت چین از بسته‌های حمایتی با هدف احیای تولید در بخش صنایع در فصل بهار سال جاری میلادی رونمایی کنند، میزان تولید انرژی از زغال سنگ در نیروگاه‌های تولید برق و میزان انتشار گازهای گلخانه‌ای در این صنعت در سال ۲۰۲۴ روند صعودی خواهد داشت.

لازم به ذکر است که رشد اقتصادی چین از سال ۲۰۲۲، به دلیل بحران بدهی بلندمدت در بخش املاک و مستغلات این کشور با کندی همراه شده است اما انتظار می‌رود با اعلام





سیستم برق چین همچنان متکی بر زغال سنگ

داده‌های منتشر شده از سوی اندیشکده «Ember» نشان می‌دهد که در سال ۲۰۲۳، حدود پنج هزار و ۷۶۰ تراوات ساعت برق از زغال سنگ در چین تولید شد که ۶ درصد بیشتر از میزان کل برق تولید شده با استفاده از سوخت مذکور در سال ۲۰۲۲ بود.

با این وجود، به دلیل افزایش سریع میزان تولید برق از انرژی‌های تجدیدپذیر، سهم زغال سنگ در میزان کل تولید برق چین در سال ۲۰۲۳ به ۶۲٫۱ درصد کاهش یافت که کمترین میزان به ثبت رسیده از سال ۲۰۱۵ به شمار می‌رود.

اگر مصرف کلی انرژی برق از سوی بخش مشاغل، واحدها و کارخانه‌های تولیدی در چین افزایش پیدا کند، نیروگاه‌های برق در این کشور برای اطمینان از دسترسی شبانه‌روزی بخش‌های نام برده به انرژی با کمترین هزینه ممکن، احتمالاً به استفاده از زغال سنگ بیشتری روی خواهند آورد.

استفاده بیشتر از زغال سنگ، به نوبه خود منجر به افزایش میزان انتشار گازهای گلخانه‌ای ناشی از مصرف این سوخت فسیلی در تولید برق خواهد شد.

در سال ۲۰۲۳، مجموع میزان انتشار دی‌اکسید کربن در چین از تولید برق با استفاده از سوخت زغال سنگ، به پنج میلیارد و ۵۶۰ میلیون تن رسید که تقریباً ۶ درصد بیشتر از رکورد ثبت شده در سال ۲۰۲۲ بود. با کاهش مصرف زغال سنگ در سراسر جهان، سهم چین از میزان انتشار کل گازهای گلخانه‌ای مبتنی بر مصرف زغال سنگ، به رکورد ۶۴٫۴ درصد در سال ۲۰۲۲ جهش یافت و در صورتی که رشد عرضه بخش برق این کشور همچنان متکی به استفاده از سوخت فسیلی مذکور باشد، این میزان انتشار در سال ۲۰۲۴ همچنان به روند صعودی خود ادامه خواهد داد.

سوخت‌های جایگزین

از آنجایی که چین دارای بزرگ‌ترین سیستم

تولید برق مبتنی بر نیروگاه‌های برقی آب‌ی جهان و دومین کشور بزرگ دارای نیروگاه تولید برق از انرژی هسته‌ای در جهان است، بنابراین گزینه‌های دیگری پیش روی تولیدکنندگان انرژی در این کشور به جای استفاده از زغال سنگ قرار دارد.

گزینه‌های دیگری همچون استفاده از سوخت گاز در نیروگاه‌های تولید برق چین وجود دارد که با انتشار گازهای گلخانه‌ای به مراتب کمتری نسبت به زغال سنگ همراه است. استفاده از سوخت گاز، حدود ۳٫۱ درصد از سهم کل تولید برق چین در سال ۲۰۲۳ را به خود اختصاص داد.

نیروگاه‌های خورشیدی و بادی در تولید برق چین نقش پررنگی دارند و سهم آن‌ها در کل میزان تولید برق این کشور در سال ۲۰۲۳، حدود ۱۴ درصد برآورد شده است. ظرفیت تولید برق از نیروگاه‌های خورشیدی و بادی، سریع‌تر از هر منبع انرژی دیگری در چین در حال افزایش است. بنابراین انرژی‌های تجدیدپذیر همچنان سهم رو به رشدی از سهم کل تولید برق در چین را به خود اختصاص خواهند داد.

با این وجود، به نظر می‌رسد که زغال سنگ همچنان نقش اصلی در سیستم‌های برق چین در آینده‌ای قابل پیش‌بینی را خواهد داشت و اگر شرکت‌های تولید برق تحت فشار قرار گیرند تا میزان انرژی مورد نیاز کارخانجات تولیدی را تامین کنند، زغال سنگ اولین گزینه‌ای خواهد بود که به سراغ آن می‌روند.

تأثیر مثبت قانون کاهش تورم آمریکا بر صنعت گرافیت

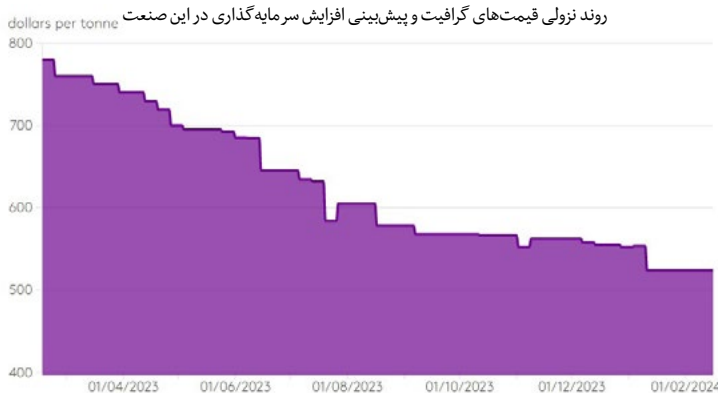


شرکت‌های تولیدکننده گرافیت همچون «Novonix»، «Nouveau Monde Graphite» و «Westwater» از ثبت توافق‌نامه‌های پیش خرید منطبق با قانون کاهش تورم آمریکا که هدف آن، تقویت زنجیره تامین آند در صنعت در حال توسعه گرافیت ایالات متحده آمریکا و کاهش وابستگی فعلی این کشور به چین برای تامین مواد اولیه حیاتی به کاررفته در باتری است، خبر دادند.

متعهد شده است که هر سال ۳۶ هزار تن یعنی حدود ۸۵ درصد از میزان تولید مواد آند فعال (AAM) در فاز دو پروژه «Matawinie graphite» تحت مدیریت خود را به مشتریان عرضه کند. همچنین شرکت‌های «Panasonic Energy» و «General Motors» حدود ۵۰ میلیون دلار در توسعه فاز دو پروژه «Matawinie graphite» و واحد تولید مواد اولیه باتری «Bécancour» مستقر در کانادا متعلق به شرکت «Nouveau Monde Graphite» سرمایه‌گذاری خواهند کرد. به علاوه، شرکت ژاپنی «Mitsui» و شرکت «Pallinghurst» مستقر در بریتانیا، حدود ۳۷،۵ میلیون دلار برای بازخرید اوراق قرضه قابل تبدیل در شرکت «Nouveau Monde Graphite» هزینه خواهند کرد. اریک دساولنیرز، بنیانگذار، رئیس و مدیر اجرایی شرکت «Nouveau Monde Graphite» در همین راستا بیان کرد: از پروژه «Matawinie»

تورم آمریکا تأثیر مثبتی در ایجاد زنجیره تامین آند در این کشور داشته است. گفتنی است یکی از اصلی‌ترین اهداف قانون کاهش تورم آمریکا، کمک به ایجاد پروساخت‌های بومی‌سازی زنجیره‌های تامین مواد اولیه حیاتی مورد استفاده در باتری در ایالات متحده آمریکا بوده که بر مبنای آن مشوق‌ها و اعتباراتی ارائه شده است. به گفته سخنگوی شرکت تولیدکننده گرافیت طبیعی «Nouveau Monde Graphite» در روز ۱۵ فوریه ۲۰۲۴، اخیراً این شرکت چندین قرارداد پیش خرید مواد آند فعال (AAM) را به امضا رسانده و قرار است شرکت‌هایی نظیر «Panasonic Energy»، «General Motors» و سایر شرکت‌های دیگر، مبلغ ۸۷،۵ میلیون دلار در پروژه گرافیت «Nouveau Monde Graphite» سرمایه‌گذاری کنند. بر اساس قراردادهای پیش خرید به امضا رسیده، شرکت «Nouveau Monde Graphite»

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، قانون کاهش تورم آمریکا (IRA) و در مقابل وضع محدودیت‌های صادراتی دولت چین بر برخی از محصولات گرافیتی، منجر به توسعه زنجیره تامین آند در کشورهای غربی شده است و ثبت چندین قرارداد پیش خرید گرافیت و آند مورد استفاده در تولید باتری حکایت از روند رو به رشد دارد. لازم به ذکر است گرافیت، نقشی اساسی در تولید آندهای باتری لیتیوم‌یونی دارد و وضعیت بازار این ماده معدنی به طور فزاینده‌ای تحت تأثیر مسئله ژئوپلیتیک قرار گرفته است. گئورگی گئورگیف، تحلیلگر موسسه «Fastmarkets» بیان کرد: افزایش تعداد قراردادهای پیش خرید همراه با راه‌اندازی واحد تولید «Vidalia» در ایالت لوئیزیانای آمریکا توسط شرکت «Syrah Resources»، از این موضوع حکایت دارد که قانون کاهش



«graphite» و واحد تولید مواد اولیه باتری «Bécancour» گرفته تا کارخانه‌های تولید باتری مشتریان شرکت مذکور در ایالات متحده آمریکا، همگی در حال ایجاد و تقویت یک زنجیره تامین انعطاف‌پذیر برای بازار خودروهای الکتریکی در این کشور هستند.

همکاری دو شرکت «Panasonic Energy» و «Novonix»

در ابتدای ماه فوریه ۲۰۲۴، شرکت «Panasonic Energy» اعلام کرد که یک قرارداد پیش خرید را با شرکت تولیدکننده مواد اولیه حیاتی مستقر در ایالات متحده آمریکا با نام «Novonix» امضا کرده است.

بر اساس این قرارداد، شرکت «Novonix» از سال ۲۰۲۵ به مدت سه سال و سالانه ۱۰ هزار تن مواد آند فعال را برای شرکت «Panasonic Energy» تامین خواهد کرد. لازم به ذکر است شرکت «Novonix»، آند گرافیتی مصنوعی را از واحد تولیدی خود در ایالات متحده آمریکا برای شرکت «Panasonic Energy» تامین خواهد کرد.

البته این قرارداد پیش خرید منوط به راه‌اندازی واحد تولید شرکت «Novonix» در اواخر سال ۲۰۲۴ است و انتظار می‌رود با رسیدن ظرفیت تولید این واحد به حداکثر میزان خود یعنی ۱۰۰ درصد، تولید گرافیت مصنوعی به ۲۰ هزار تن در هر سال افزایش یابد.

شرکت‌های «Novonix» و «Panasonic Energy» تاکید کردند که مفاد توافق‌نامه مذکور به گونه‌ای تنظیم شده است که امکان بهره‌جویی از مزایای قانون کاهش تورم آمریکا برای آن فراهم باشد و تسلط فعلی چین بر بازار باتری خودروهای الکتریکی را کاهش دهد.

به گفته برخی از منابع بازار، ظرفیت تولید آند چین در سال ۲۰۲۳، حدود سه میلیون و ۲۰۰ هزار تن اعلام شد؛ این در حالی است که ظرفیت تولید این محصول گرافیتی در کشور مذکور در سال ۲۰۲۲، حدود یک میلیون و ۷۹۰ هزار تن گزارش شده بود.

که در فهرست ممنوعیت تجارت مواد اولیه حیاتی قرار دارند، اجتناب می‌کنند.

در همین رابطه شرکت «SK On» با شرکت «Westwater Resources» به منظور تامین مواد آند فعال از واحد تولید گرافیت که اکنون در ایالات متحده آمریکا در حال توسعه است، قرارداد پیش‌خریدی منعقد کرد.

شرکت «Westwater Resources» در گزارش خود که در روز پنجم فوریه سال ۲۰۲۳ رسانه‌ای شد، اعلام کرد که انتظار می‌رود حجم عرضه شده مواد آند فعال تحت قرارداد پیش خرید مذکور در پایان سال مورد توافق به ۱۰ هزار تن برسد.

فرانک باکر، رئیس و مدیرعامل شرکت «Westwater Resources» عنوان کرد: این اولین توافق‌نامه پیش‌خریدی است که انجام داده‌ایم و در حال مذاکره برای ثبت دیگر توافق‌نامه‌های پیش‌خرید با سایر شرکت‌ها هستیم.

وی افزود: قرارداد پیش‌خرید به امضا رسیده میان شرکت‌های «SK On» و «Westwater Resources»، اولین توافق تامین گرافیت کروی پوششی بین یک تولیدکننده باتری خودروهای الکتریکی در کره جنوبی و یک تولیدکننده گرافیت طبیعی در ایالات متحده آمریکا محسوب می‌شود.

باکر خاطرنشان کرد: شرکت «Westwater Resources»، یکی از اولین تامین‌کنندگان گرافیت طبیعی در ایالات متحده آمریکا برای شرکت‌هایی

در همین راستا و طبق برآورد موسسه «Fastmarkets»، ظرفیت تولید برنامه‌ریزی شده آند در دیگر کشورهای جهان، در مجموع حدود ۸۱۴ هزار و ۲۵۰ تن در سال اعلام شده است. با این حساب، چین حدود ۹۵ درصد از سهم بازار آند گرافیت را در اختیار دارد.

همکاری شرکت‌های «SK On» و «Westwater Resources»

به گفته گئورگ گیف، جای تعجب نیست که اعلام ثبت قراردادهای پیش‌خرید آند درست پس از وضع محدودیت‌های صادرات برخی محصولات گرافیت در چین و اعلام قانون ممنوعیت تجارت مواد اولیه حیاتی از کشورها و دولت‌های دارای تضاد منافع با آمریکا تحت قانون کاهش تورم در ماه دسامبر ۲۰۲۳ رسانه‌ای شده است.

بر اساس قانون کاهش تورم آمریکا، کشورها و دولت‌های دارای تضاد منافع با آمریکا (FEOC) شامل هر نهاد و کشور خارجی است که در مالکیت، کنترل، تحت نفوذ و هدایت دولت آن کشور باشد. از جمله کشورهایی که در حال حاضر مشمول این بند قانونی قرار دارند، می‌توان به چین، روسیه، کره شمالی و ایران اشاره کرد.

بر همین اساس شرکت‌هایی مانند شرکت کره‌ای «SK On» برای بهره‌بردن از مزایای قانون کاهش تورم آمریکا، از تجارت با نهادها و کشورهایی

است که واحد تولیدی «Vidalia» متعلق به شرکت «Syrah Resources»، در ایالت لوئیزیانا آمریکا مستقر است.

بر اساس برنامه ریزی های انجام شده، قرار است ظرفیت تولید در واحد «Vidalia» به ۸۰ درصد و میزان تولید به ۱۱ هزار و ۲۵۰ تن طی ۶ ماه برسد. همچنین شرکت «Syrah Resources» در نظر دارد ظرف مدت ۱۸ ماه، ظرفیت تولید خود را به ۱۰۰ درصد برساند.

با توجه به قرارداد پیش خرید امضا شده میان دو شرکت «Syrah Resources» و تسلا، مواد آند فعال تولید شده در واحد «Vidalia» برای ارزیابی و بررسی کیفیت به شرکت تسلا تحویل داده خواهد شد.

در صورت عبور از آزمایش های انجام شده و دریافت تاییدیه ها مبنی بر دارا بودن کیفیت لازم، حدود هشت هزار تن سالانه در یک دوره چهار ساله که از روز ۳۱ می ۲۰۲۵ آغاز خواهد شد، توسط شرکت «Syrah Resources» به شرکت تسلا تحویل داده می شود. با این تفاسیر، تامین مالی به منظور توسعه زنجیره تامین گرافیت در کشورهای غربی همچنان مسئله ای مهم به شمار می آید.

لازم به ذکر است که شرکت «Syrah Resources» برای دریافت وام ۲۵۰ میلیون دلاری از طریق طرح وام «Syrah Resources Advanced Technology» وزارت انرژی ایالات متحده آمریکا درخواستی ارائه داده است. شرکت مذکور با کمک این وام ۲۵ درصد است ظرفیت تولید مواد آند فعال در واحد «Vidalia» را به ۴۵ هزار تن در هر سال برساند.

با این افزایش ظرفیت تولید، شرکت «Syrah Resources» می تواند ثبت قرارداد پیش خرید خود با شرکت تسلا برای تامین ۱۷ هزار تن مواد آند فعال در یک دوره چهار ساله و قیمت ثابت را نهایی کند.

به علاوه، شرکت مذکور در حال مذاکره برای تامین مواد آند فعال با دیگر شرکت ها از جمله «SKOn»، «Samsung SDI» و شرکت خودروسازی «Ford» است.

است که به دنبال تولیدکنندگانی هم راستا و همگام با قانون کاهش تورم آمریکا هستند و از این نظر شرکت مذکور جایگاه مناسبی را در اختیار دارد.

پیشرفت های به دست آمده در تولید گرافیت آمریکا

حجم زیادی از مواد آند مصنوعی تولید شده در چین طی سال های اخیر در بازار عرضه شده و این مسئله، تاثیرگذاری فراوانی بر قیمت های این محصول در سراسر صنعت گرافیت داشته است. در حال حاضر توسعه یک زنجیره تامین گرافیت از مواد اولیه گرفته تا مواد آند فعال، به دلیل کاهش قیمت ها با مشکل مواجه شده است.

برخی از فعالان بازار به موسسه «Fastmarkets» اعلام کردند که به دلیل وضعیت مازاد عرضه آند مصنوعی و کاهش قیمت آن، سهم بازار گرافیت طبیعی را کاهش داده است و بر همین اساس تولیدکنندگان گرافیت ورقه ای به عنوان ماده اولیه مورد استفاده در تولید مواد آند فعال تحت فشار قرار گرفته اند.

در همین راستا مطابق با روند نزولی در بازار گرافیت، موسسه «Fastmarkets» قیمت گرافیت ورقه ای با محتوای کربن با خلوص حداقل ۹۴ درصد، مش منفی ۱۰۰ با شرط تحویل در بنادر چین و تقبل هزینه ارسال توسط فروشنده (fob) را حدود ۵۱۰ تا ۵۲۸ دلار در هر تن در روز هشتم فوریه ۲۰۲۴ اعلام کرد که در مقایسه با قیمت ۵۳۰ تا ۶۰۴ دلار به ازای هر تن گزارش شده در چهار ماه پیش از تاریخ مذکور، حدود ۷،۵۸ درصد کاهش را به ثبت رساند.

به گفته گئورگیف، علی رغم روند نزولی فعلی قیمت های گرافیت، انتظار می رود که ارائه تضمین امنیت زنجیره های تامین آند، منجر به افزایش سرمایه گذاری در بخش گرافیت طی ماه های آینده شود.

شرکت «Syrah Resources» در روز ۹ فوریه ۲۰۲۴ طی بیانیه ای اعلام کرد که این شرکت، اولین تولیدکننده گرافیت طبیعی مواد آند فعال در خارج از چین محسوب می شود. لازم به ذکر

حجم زیادی از مواد آند مصنوعی تولید شده در چین طی سال های اخیر در بازار عرضه شده و این مسئله، تاثیرگذاری فراوانی بر قیمت های این محصول در سراسر صنعت گرافیت داشته است



SEPANTA-TEHRAN.CO

سپنتا نماد اعتماد نسل‌ها

کیلومتر ۹ بزرگراه فتح غرب به شرق خیابان شهید باقری، شرکت صنعتی سپنتا

۰۲۱-۶۶۲۵۰۴۸۰

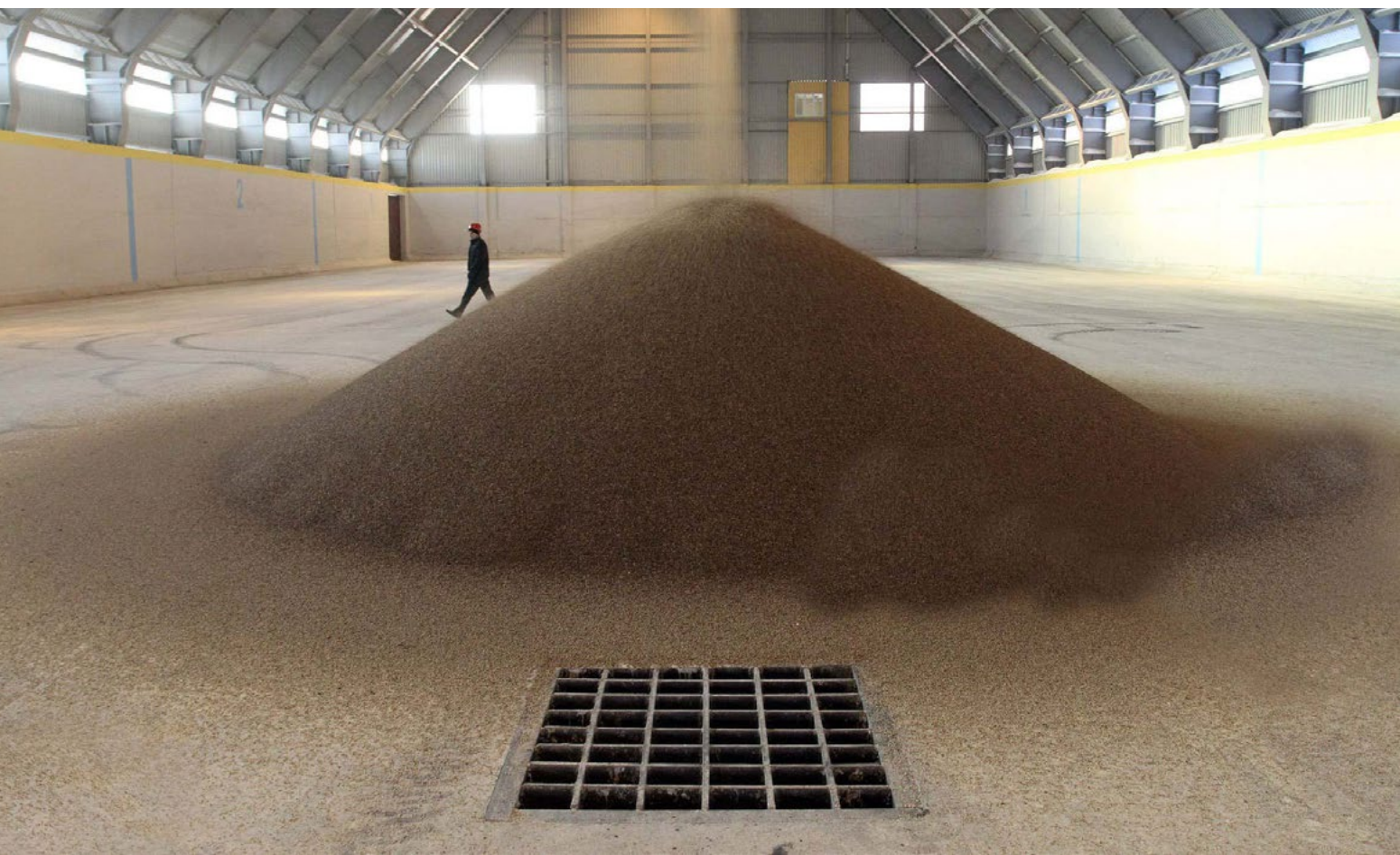
رتبه اول تولید و مصرف کودهای فسفات و نیتрат در اختیار چین

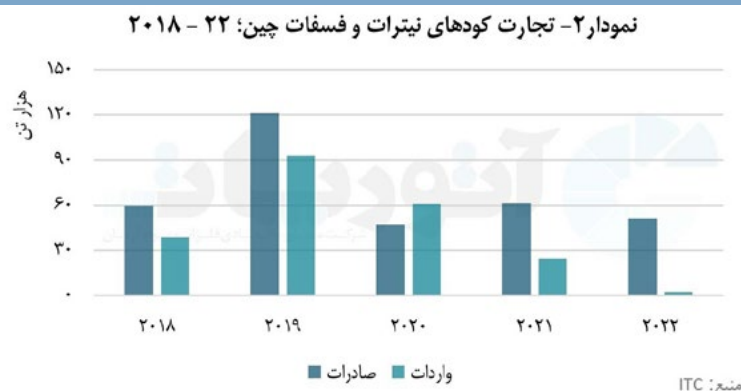
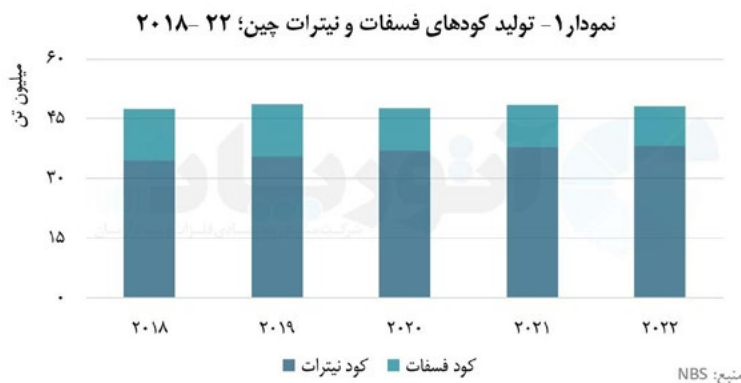
در سال ۲۰۲۲، چین به عنوان دومین کشور پرجمعیت جهان پس از هند و بزرگترین تولیدکننده کودهای شیمیایی، بیشترین میزان تقاضا برای این محصولات را دارا است. در این سال، مصرف کود به دنبال کاهش تولید و سقوط واردات کودهای فسفات و نیترات توسط چین کاهش یافت. در سال ۲۰۲۲، چین تقریباً ۴۸ میلیون تن کود فسفات و نیترات تولید کرده است و بالغ بر ۹۹ درصد از این میزان تولید شده، صرف مصارف داخلی شده است. صادرات در صد باقیمانده به ترتیب به مقاصد هند، ویتنام، استرالیا و پرو صورت گرفت.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت مشاوره اقتصادی آرمان آتورپات، چین با یک میلیارد و ۴۲۵ میلیون نفر جمعیت، دومین کشور پرجمعیت جهان پس از هند است و نیاز غذایی بالایی دارد. این موضوع کشور چین را به بزرگترین تولیدکننده و همچنین مصرف کننده کود شیمیایی در جهان تبدیل کرده

است. سالانه در حدود یک سوم از تولید کودهای شیمیایی جهان و ۳۵ درصد از مصرف جهانی این کودها توسط چین صورت می گیرد. گفتنی است که ۶۷ درصد از مصرف سالانه کود در این کشور در زمینه تولید غلات است. میزان تولید کودهای نیترات و فسفات در چین طی سالهای ۲۰۱۸ تا ۲۰۲۲ در نمودار یک

ارائه شده است. همان طور که در نمودار یک مشخص است، تولید کودهای نیترات سهم بیشتری نسبت به تولید کودهای فسفات در بازه زمانی مورد نظر داشته است. تولید کود نیترات بر خلاف کود فسفات طی سالهای ۲۰۱۸ تا ۲۰۲۲، همواره روند افزایشی داشته است و از ۳۴ میلیون و ۵۷۰ هزار تن





در سال ۲۰۱۸، به ۳۸ میلیون و ۲۱۳ هزار تن تا پایان سال ۲۰۲۲ رشد پیدا کرده است. تولید کود فسفات با افزایش جزئی، به ۱۳ میلیون و ۸۴ هزار تن تا پایان سال ۲۰۱۹ رسید. در سال ۲۰۲۰ با همه‌گیری کرونا و ایجاد مشکلاتی در زمینه بخش‌های کشاورزی و بازار کودهای شیمیایی و همچنین اختلالات در تولید معدنی فسفات، میزان تولید کود فسفات با ۱۹ درصد کاهش نسبت به سال پیش از آن، به ۱۰ میلیون و ۵۷ هزار تن رسید.

با پایان همه‌گیری کرونا در چین طی سال ۲۰۲۱، تولید کود فسفات دوباره وارد روند افزایشی شد. در سال ۲۰۲۲ با حمله روسیه به اوکراین، یکی از اصلی‌ترین بخش‌هایی که در پی این اتفاق دستخوش تغییر و تحولات شد، مربوط به تولید کودهای شیمیایی در بخش کشاورزی است. به این ترتیب تولید کود فسفات تا پایان این سال با ۵.۲ درصد کاهش، به ۹ میلیون و ۸۴۰ هزار تن رسید.

■ آمار تجارت کودهای فسفات و نیترات

در چین

تجارت مجموع کودهای فسفات و نیترات چین طی سال‌های ۲۰۱۸ تا ۲۰۲۲ در نمودار ۲ ارائه شده است.

کمبود اسید فسفریک، تبعات جبران‌ناپذیری برای صنعت کشاورزی ایران رقم زده که مهم‌ترین آن، آسیب دیدن خاک به دلیل استفاده بیش از حد از کودهای نیتروژنه در کشور بوده است. در شرایطی که جهان در سال ۲۰۰۸، حدود ۳۰ درصد کود فسفات و در سال ۲۰۲۰، حدود ۱۳ درصد کود مصرفی خود را به کودهای فسفات اختصاص داده، ایران از این الگو تبعیت نکرده است و با استناد به آمارهای ارائه شده توسط جهاد کشاورزی، در سال ۲۰۰۸ بالغ بر ۲۹ درصد و در سال ۲۰۲۰ تنها ۲ درصد از کود فسفات استفاده کرده و به جای آن ۹۶ درصد کود نیتروژنه به کار برده است که این امر از ضعف صنعت کودهای فسفات در کشور حکایت دارد. با توجه به اینکه ایران یکی از کشورهای مطرح

دارنده گاز طبیعی در جهان است، همواره مقادیر قابل توجهی از کودهای نیترات در کشور تولید شده است و دسترسی راحت به این کود، مسبب افزایش مصرف کودهای نیتراته و تفاوت الگوی مصرف کود در کشور مقایسه با جهان شده است. گفتنی است زیاده‌روی در مصرف کودهای نیتراته، منجر به برهم خوردن ترکیب عناصر مغذی خاک می‌شود.

شایان ذکر است که در سال‌های اخیر، سیاست‌هایی در راستای متعادل‌سازی عناصر مغذی زمین‌های کشاورزی و باغات در دستور کار وزارت جهاد کشاورزی قرار گرفته است؛ به نحوی که انتظار می‌رود سال‌های آتی مصرف کودهای نیتراته به ۶۲ درصد، کودهای فسفات به ۱۲ درصد و کودهای پتاسه به حدود ۱۲ درصد رسیده و در نهایت در سال‌های پس از آن، به استانداردهای جهانی که شامل ۲۶ درصد کود

نیتراته، ۳۱ درصد کود فسفات و ۱۱ درصد کود پتاسه است، برسد. موارد ذکر شده بر این موضوع دلالت دارد که نسبت مصرف انواع کود باید اصلاح شود و این امر در صورتی محقق خواهد شد که تولید کودهای فسفات و پتاسه در کشور افزایش یابد و این مهم جز در سایه اندیشیدن تدابیری جهت افزایش تولید اسید فسفریک در کشور محقق نخواهد شد.

این مهم با توجه به وجود اسیدسولفوریک در بازار داخلی کشور و با توجه به تولید اجباری اسیدسولفوریک توسط شرکت ملی صنایع مس ایران و تقاضای بازار دست‌نیافتنی نبوده و به آسانی می‌توان یکی از خطرات زیست‌محیطی ناشی از انتشار گازهای گوگردی در واحدهای ذوب و پالایش کاتد را به فرصتی برای تولید و در نهایت استفاده از اسید فسفریک در صنعت کشاورزی بدل ساخت.



فلزات آلیاژی و آلیاژها

احداث ابرواحدهای تولید باتری خودروهای الکتریکی در هند

تأثیر محدودیت‌های صادرات گالیوم چین بر قیمت این فلز

بررسی تجارت جهانی مولیبدن طی دوره ۱۰ ساله منتهی به ۲۰۲۲

فرصت‌های پیش‌روی فعالان بازار لیتیوم در بحبوحه نوسان قیمت‌ها

برنامه چین برای تولید فلزات نادر خاکی در سال ۲۰۲۴

احداث ابرواحدهای تولید باتری خودروهای الکتریکی در هند

بنیان‌گذار و مدیر اجرایی شرکت باز یافت باتری «Lohum» در هند، در مصاحبه با موسسه «Fastmarkets» گفت: با رشد صنعت تولید باتری خودروهای الکتریکی، این کشور طی سال‌های آینده به یک واردکننده قابل توجه مواد اولیه حیاتی باتری تبدیل خواهد شد و حجم صادرات فلزات باز یافتی موجود در باتری‌های مستهلک شده از مبداهند نیز کاهش خواهد یافت.

گرفتن ارزش لیتیوم معادل حدود ۷۰ درصد از هزینه تحویل محموله بر روی عرشه کشتی در بنادر کره جنوبی (CIF) ارائه شد. همچنین برای شاخص قابل فروش فلزات باز یافتی موجود در باتری‌های مستهلک شده لیتیوم اکسید کبالت (LCO) و تحویل محموله‌های کبالت و در نظر گرفتن ارزش لیتیوم، رقمی در حدود ۷۰ درصد از هزینه تحویل محموله بر روی عرشه کشتی در بنادر کره جنوبی (CIF) پیشنهاد شد.

موسسه «Fastmarkets» شاخص قابل فروش فلزات باز یافتی موجود در باتری‌های مستهلک شده نیکل کبالت منگنز (NCM) و نیکل کبالت آلومینیوم (NCA)، با در نظر گرفتن شاخص قیمت رسمی نقدی نیکل در بورس فلزات لندن در کنار ارزیابی شاخص قابل فروش فلزات باز یافتی موجود در باتری‌های مستهلک شده نیکل کبالت منگنز (NCM) و نیکل کبالت آلومینیوم (NCA)، با لحاظ شاخص قیمت رسمی نقدی کبالت با خلوص استاندارد موسسه نام

شده در کشورهای آسیای جنوب شرقی، چین و کره جنوبی انجام می‌شود.

هر گونه کاهش در حجم صادرات فلزات باز یافتی موجود در باتری‌های مستهلک شده از هند و همچنین افزایش حجم تقاضای واردات مواد حیاتی مذکور به این کشور، تاثیر چشمگیری در پویایی روند عرضه و تقاضای مواد اولیه حیاتی باز یافتی در سطح جهان خواهد داشت.

در حال حاضر، جایگاه هند به عنوان یک صادرکننده محض این مواد اولیه برای مصرف کنندگان در کشورهای آسیایی مانند کره جنوبی، امکانی را فراهم کرده است که به جای واردات فلزات باز یافتی موجود در باتری‌های مستهلک شده از ایالات متحده آمریکا و اروپا، مواد مذکور را از هند تهیه کنند.

در همین راستا، پیشنهادهای برای شاخص قابل فروش فلزات باز یافتی موجود در باتری‌های مستهلک شده نیکل کبالت منگنز (NCM) و تحویل محموله‌های نیکل و کبالت و در نظر

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، فرایند تولید فلزات باز یافتی موجود در باتری‌های مستهلک شده از قبل در هند آغاز شده است اما حجم زیادی از آن‌ها به دیگر کشورها صادر می‌شود. همچنین در حال حاضر واردات مواد اولیه حیاتی باز یافتی در حجم محدودی به هند صورت می‌پذیرد. به گفته راجات ورم، بنیان‌گذار و مدیر اجرایی شرکت باز یافت باتری «Lohum»، این وضعیت در آینده‌ای نزدیک تغییر خواهد کرد.

وی بیان کرد: امید است که در آینده، فرآوری تمامی فلزات باز یافتی موجود در باتری‌های مستهلک شده در هند در داخل کشور انجام شود.

ورما هند را جایگزین مناسبی برای فرآوری فلزات باز یافتی موجود در باتری‌های مستهلک شده صادر شده از کشورهای غربی معرفی کرد. لازم به ذکر است که در حال حاضر فرآوری اکثر فلزات باز یافتی موجود در باتری‌های مستهلک

هند در آینده حدود ۷۰ درصد به باتری‌های فسفات لیتیوم آهن (LFP) و ۳۰ درصد به باتری‌های نیکل کبالت منگنز (NCM) اختصاص خواهد یافت.

اتحادیه صنعت ذخیره انرژی باتری در هند (IESA) در ماه اکتبر ۲۰۲۳ اعلام کرد که این کشور قصد دارد تا سال ۲۰۳۵، ظرفیت تولید باتری لیتیوم‌یونی خود را به بیش از ۵۰۰ گیگاوات ساعت برساند. آن‌طور که به نظر می‌رسد، چندین ابرواحد تولید باتری در هند در سال ۲۰۲۴ وارد فاز نخست تجاری خواهند شد.

از میان این ابرواحد‌های تولیدی در دست احداث، می‌توان به واحد تولید شرکت «Ola Electric Mobility» با ظرفیت تولید ۲۰ گیگاوات ساعت باتری نیکل کبالت منگنز سلولی که انتظار می‌رود از سه ماهه اول ۲۰۲۴ وارد فاز تجاری شود، اشاره کرد. یکی دیگر از این ابرواحد‌های تولید باتری فسفات لیتیوم آهن در حال راه‌اندازی، متعلق به واحدهای تولید شرکت‌های «Rajesh Exports» و «Reliance New Energy» است.

افزایش تولید فلزات بازیافتی موجود در باتری‌های مستهلک شده

سرمایه‌گذاری‌های مشترک، یکی از عوامل اصلی رشد صنعت بازیافت باتری‌های لیتیوم‌یونی در سطح جهانی بوده است. همکاری و سرمایه‌گذاری مشترک میان شرکت بازیافت‌کننده «GLC Recycle» و شرکت تامین‌کننده مواد اولیه باتری به نام «CNGR»، نمونه‌ای بارز از این مشارکت‌هاست.

به اعتقاد مدیر اجرایی شرکت «Lohum»، انجام چنین همکاری‌هایی برای صنعت بازیافت باتری بسیار مهم تلقی می‌شود. همچنین شرکت «Lohum» می‌تواند به شرکت‌های بازیافت‌کننده باتری در قاره اروپا کمک کند تا این شرکت‌ها بتوانند توانایی خود در استخراج لیتیوم از باتری‌های مستهلک شده را افزایش دهند.

ورما اظهار داشت: شرکت «Lohum»، یکی از شرکت‌هایی است که بالاترین نرخ بازیابی در تولید لیتیوم بازیافتی در جهان را داراست؛ در

که عمدتاً از باتری‌های الکترونیکی مصرفی لیتیوم کبالت اکسید (LCO) تولید شده است، بیشترین حجم ذخایر بازیافتی فعلی در باتری‌های مستهلک شده در انبارهای هند را به خود اختصاص داده‌اند.

رشد انفجاری بازار خودروهای الکتریکی در هند

با توجه به برنامه‌های گسترده هند برای افزایش تولید باتری‌های لیتیوم‌یونی و این واقعیت که هند فاقد منابع معدنی طبیعی برای تولید حجم زیادی از مواد اولیه به کاررفته در تولید باتری‌ها است، واحدهای بازیافتی و فرآوری شرکت «Lohum» با حرکت در مسیر تولید مواد

اتحادیه صنعت ذخیره انرژی باتری در هند (IESA) در ماه اکتبر ۲۰۲۳ اعلام کرد که این کشور قصد دارد تا سال ۲۰۳۵، ظرفیت تولید باتری لیتیوم‌یونی خود را به بیش از ۵۰۰ گیگاوات ساعت برساند

اولیه باتری‌های بازیافتی موقعیت این شرکت را در کشور هند تثبیت می‌کنند.

ورما مطرح کرد: پیش‌بینی شده است که حدود ۲۰۰ گیگاوات ساعت باتری در هند طی سال‌های ۲۰۲۴ تا ۲۰۳۰ تولید شود که به طور میانگین از سال ۲۰۲۴ به بعد، سالانه حدود ۲۰ درصد از ظرفیت تولید مذکور به مرحله عملیاتی خواهد رسید. علاوه بر این، سالانه حدود ۱۰ درصد از میزان تولید کلی مذکور، قراضه باتری در شرکت «Lohum» انجام می‌شود که معادل حدود ۲۰ گیگاوات ساعت در سال قراضه باتری بازیافتی خواهد بود.

وی اضافه کرد: به‌طور تقریبی، سهم تولید باتری

برده را رقمی معادل حدود ۶۵ تا ۷۰ درصد از هزینه تحویل محموله بر روی عرشه کشتی در بنادر کره جنوبی (CIF) در روز چهارشنبه هفتم فوریه ۲۰۲۴ ارزیابی کرد.

شرکت «Lohum»، پیشرو در صنعت بازیافت باتری

مدیر اجرایی شرکت «Lohum» اظهار داشت: این شرکت بیشترین سهم در میان بازار رو به رشد بازیافت باتری و تولید فلزات بازیافتی موجود در باتری‌های مستهلک شده در هند را در اختیار دارد و نه تنها تولیدکننده این مواد اولیه حیاتی است بلکه نمک‌های فلزات موجود بازیافت شده حیاتی در این نوع باتری را بازیافت می‌کند.

ورما ادامه داد: در حال حاضر شرکت «Lohum» بزرگ‌ترین بازیافت‌کننده باتری در هند شناخته می‌شود و ظرفیت بازیافت مواد اولیه حیاتی از مرحله پالایش تا فاز تولید محصول نهایی به شکل نمک نیکل، نمک کبالت و نمک لیتیوم در این شرکت حدود ۲۰ هزار تن است.

به گفته ورما، ظرفیت ورودی شرکت «Lohum» حدود ۲۰ هزار تن قراضه باتری (مستهلک شده) با توانایی تولید ۱۰ هزار تن فلزات بازیافتی موجود در باتری‌های مستهلک شده در سال است.

لازم به ذکر است که از این حجم مواد بازیافتی موجود در باتری‌های مستهلک شده، حدود ۶۰ تا ۶۵ درصد در واحدهای شرکت «Lohum» مورد فرآوری قرار می‌گیرد.

مدیر اجرایی شرکت «Lohum» خاطرنشان کرد: حدود ۴۰۰ تا ۵۰۰ تن فلزات بازیافتی موجود در باتری‌های مستهلک شده در ماه در هند تولید می‌شود. حدود ۷۰ درصد از میزان تولید ماهانه مواد اولیه بازیافتی مذکور در هند به شرکت نام برده شده اختصاص دارد. حدود سه تا چهار تولیدکننده به‌طور مستمر و حدود هفت تا هشت تولیدکننده این مواد بازیافتی در هند به‌طور غیرمستمر در حال تولید هستند.

شایان ذکر است که قراضه باتری‌های لیتیوم‌یونی

شهر کوچی برگزار شد، مطرح کرد: با توجه به فرصت‌های عظیم ایجاد شده در بخش بازیافت باتری در هند طی دو تا سه سال آینده، تعداد شرکت‌های بازیافت‌کننده مواد اولیه موجود در باتری‌های مستهلک شده که محصولات خود را به شرکت‌های تولیدکننده سلول باتری عرضه می‌کنند، با روند صعودی همراه خواهد شد.

شرکت «Lohum» در نظر دارد شراکت خود با دیگر شرکت‌های مشتاق حضور و سرمایه‌گذاری در صنعت بازیافت باتری را افزایش دهد. به همین دلیل چندین نمایندگی را در بخش‌هایی از جهان که حضور فعال در آنجا دارد، راه‌اندازی خواهد کرد. این شرکت تاکنون چندین اقدام مهم را در همین راستا نظیر افزایش ظرفیت تولید قراضه خرد کرده باتری و پالایش مواد اولیه حیاتی بازیافتی در نقاطی از جهان عملیاتی ساخته است.

بر همین اساس سه شرکت «Lohum America»، «Lohum Europe» و «Lohum Middle East» با هدف تحقق هدف گذاری‌های برنامه‌ریزی شده به‌مثبت رسیده است. به علاوه فعالیت شرکت «Lohum» در برخی از مناطق جهان، از فعالیت‌های اداری تعریف شده فراتر خواهد رفت.

شرکتی در اروپا بتواند به نرخ بازیابی بالاتر از ۴۰ درصد دست پیدا کند. با این حال، در صورتی که با شرکت‌های چینی همکاری کنیم، رسیدن به نرخ‌های بازیابی بالای ۴۰ برای شرکت‌های مستقر در این قاره میسر خواهد شد.

بر همین اساس به دلیل کمبود امکان استخراج لیتیوم و فقدان ظرفیت مصرف تجاری بازیافتی موجود در باتری‌های مستهلک شده، هیچ یک از مصرف‌کنندگان در کشورهای عضو اتحادیه اروپا برای خرید مواد اولیه حیاتی بازیافتی با لحاظ ارزش لیتیوم به طور مستمر هزینه‌ای پرداخت نخواهند کرد.

بر خلاف قاره سبز، در چین، کره جنوبی و کشورهای آسیای جنوب شرقی، ارزش لیتیوم در شاخص‌های قابل فروش محموله‌های نیکل و کبالت و یا در شاخص‌های قابل فروش لیتیوم محاسبه می‌شود که مورد دوم بیشتر در چین رواج دارد.

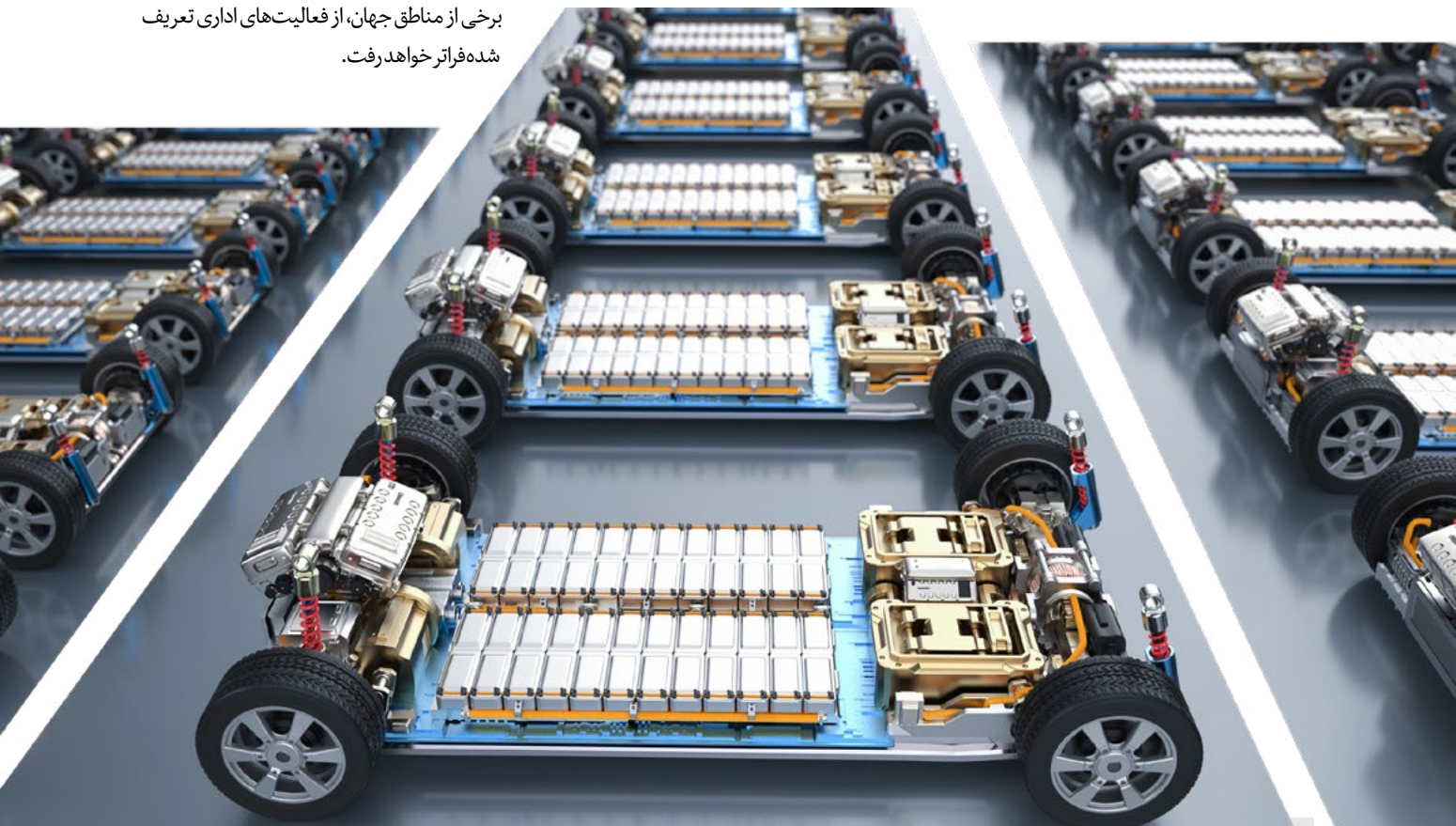
آلن راثو، مدیرعامل شرکت «Exigo Recycling»، حاضر در کنفرانس بین‌المللی انجمن بازیافت مواد اولیه حیاتی هند (MRAI) که در ماه فوریه ۲۰۲۳ در

حالی که به نظر می‌رسد این نرخ بازیابی در چین بیش از ۷۰ درصد، کره جنوبی حدود ۵۵ تا ۷۰ درصد و دیگر کشورهای جهان کمتر از ۵۰ درصد باشد.

در همین راستا و بر اساس قانون اتحادیه اروپا در رابطه با صنعت باتری‌ها که در ماه ژوئن ۲۰۲۳ به تصویب رسید، حداکثر تا روز ۳۱ دسامبر ۲۰۲۱، نرخ بازیابی در تمامی فرایندهای بازیافت در کشورهای عضو این اتحادیه باید حداقل ۸۰ درصد برای لیتیوم و ۹۵ درصد برای نیکل و کبالت باشد.

به گفته‌ی یکی از راه‌هایی که مصرف‌کنندگان فلزات بازیافتی موجود در باتری‌های مستهلک شده می‌توانند سریع‌تر به این بازدهی‌ها برسند، مشارکت با شرکت‌های باتجربه در زمینه نرخ بازیابی بالا مانند شرکت «Lohum» است.

مدیر اجرایی شرکت «Lohum» تصریح کرد: رسیدن از نرخ بازیابی ۴۵ به ۸۵ درصد برای شرکت «Lohum»، حدود پنج سال به طول انجامید. از این رو بعید به نظر می‌رسد که



پترو فولاد بهمن



اهم پروژه‌های انجام شده و توانمندی‌های شرکت پترو فولاد بهمن:

سوپروایزری نصب، تست و راه‌اندازی پست 400 کیلو ولت گازی (GIS) فولادجهان آرا ارونند توسط متخصصین دارای گواهینامه

تکمیل بیش از ۱۷۴ پروژه رتروفیت و بهینه‌سازی کلید سوییچگیرهای فشار متوسط و ضعیف تا 33 کیلو ولت طی سال گذشته در صنایع نفت، گاز و پتروشیمی، فولاد، معادن و غیره

سوپروایزری اجرا، تست و راه‌اندازی سیستم پیشرفته گاز زدایی خلاء (Vacuum Steel Degassing System) در مجتمع فولاد جهان آرا ارونند

اورهال و سرویس تخصصی کلید ژنراتورهای نیروگاهی برای اولین بار توسط (Generator Circuit Breakers) متخصصین دارای گواهینامه



توانمندی، تخصص، بومی سازی



۱۹۸۵۷۳۹۸۵۴ ✉

تهران، ولنجک، خیابان چهاردهم، برج هما، طبقه اول، واحد ۱۰۱ 📍

info@pfbindustry.com ✉

(+۹۸)۰۲۱ - ۷۲۳۰۱ 📞

www.pfbindustry.com 🌐

(+۹۸)۰۲۱ - ۷۲۳۰۱ (۵) 📠

Petro Foulad Bahman

تأثیر محدودیت‌های صادرات گالیوم چین بر قیمت این فلز

بر اساس تحلیل موسسه «Fastmarkets» در هفته منتهی به روز دوشنبه پنجم فوریه ۲۰۲۴، بازارهای بین‌المللی گالیوم به دلیل محدودیت‌های ایجاد شده در صادرات این فلز از سوی دولت چین همچنان تحت فشار قرار دارد.

وضعیت «یک بام و دو هوا» و شرایط بدمعامله‌گران گالیوم

بر اساس قانون محدودیت‌های تعیین شده برای صادرات گالیوم از چین، معامله‌گران باید جزئیات مربوط به مصرف‌کننده نهایی محموله‌های صادراتی را به مقامات مسئول در این کشور ارائه کنند.

به گفته موسسه «Fastmarkets»، این تصمیم دولت چین مانع از انبار ذخیره گالیوم با مبدأ تولید این کشور در سایر کشورهای متقاضی در زمان ایجاد اختلال در روند عرضه خواهد شد.

علاوه بر این، محموله سفارش‌های گالیوم نیز بر اساس محدودیت‌های اعمال شده، با زمان انتظار طولانی‌تری مواجه می‌شوند. در همین رابطه، بسیاری از فعالان بازار اعلام کردند که پس از امضای قراردادها، معمولاً بیش از یک ماه طول می‌کشد تا مجوز صادرات برای معامله‌گران صادر شود.

به گفته برخی از منابع، الزامات و زمان‌بندی صدور مجوز صادرات نسبتاً نامشخص هستند و استانداردها یا الگوهای دقیقی برای آن تعیین نشده است. به همین سبب چنین شرایطی، منجر به تزیق ابراهام بیشتر در وضعیت بازار گالیوم خواهد شد. یکی از تولیدکنندگان گالیوم مستقر در چین

دستگاه‌های شارژباتری وسایل نقلیه الکتریکی مورد استفاده قرار می‌گیرد.

علاوه بر این، از گالیوم برای تولید آهنربای نئودیمیوم (NdFeB) به کاررفته در وسایل نقلیه الکتریکی استفاده می‌شود. بر اساس گزارش‌های ارائه شده، چین به عنوان بزرگ‌ترین تولیدکننده آهنربای نئودیمیوم (NdFeB) و نیتريد گالیوم در جهان به شمار می‌آید. به همین دلیل سایر کشورها به جهت کاهش اتکای خود برای تامین این مواد اولیه به چین، در نظر دارند حجم تولید گالیوم و آهنربای نئودیمیوم (NdFeB) را افزایش دهند.

فلز گالیوم در صنعت نظامی نیز کاربردهای فراوانی دارد. در همین رابطه و به گفته مرکز مطالعات استراتژیک و بین‌المللی، از نیمه‌هادی‌های مبتنی بر گالیوم در صنایع دفاعی ایالات متحده آمریکا به ویژه در سیستم‌های دفاع موشکی و سیستم‌های راداری نسل آتی و همچنین ساخت تجهیزات جنگ الکترونیک و ارتباطات حیاتی استفاده می‌شود.

به گفته موسسه «Fastmarkets»، بیشترین حجم صادر شده گالیوم از چین در ماه سپتامبر ۲۰۲۳ به ویژه گالیوم با خلوص بالاتر، عمدتاً در تولید نیمه‌رساناها به کاررفته است.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، وزارت بازرگانی چین در ماه جولای ۲۰۲۳ اعلام کرده بود که از این پس قرار است بر صادرات گالیوم از مبدأ این کشور، محدودیت‌هایی را در راستای امنیت و منافع ملی اعمال کند. بر همین اساس، حجم صادرات گالیوم از مبدأ این کشور در بازه زمانی ماه‌های آگوست تا نوامبر ۲۰۲۳، به میزان قابل توجهی کاهش یافت.

با آغاز اجرای قانون محدودیت‌های صادراتی اعمال شده بر روی گالیوم چین، حجم صادرات این فلز در ماه دسامبر ۲۰۲۳، حدود هفت هزار و ۳۰ کیلوگرم به ثبت رسید که با رقم هفت هزار و ۹۰۰ کیلوگرم گزارش شده در مدت مشابه سال ۲۰۲۲ قابل مقایسه بود.

از این رو، حجم کلی عرضه گالیوم با کسری قابل توجهی مواجه شده است و فعالان معدنی هرگونه بازگشت به شرایط عادی بازار این فلز به قبل از زمان آغاز اعمال محدودیت‌های مذکور رارد کردند.

لازم به ذکر است یکی دیگر از ترکیبات مبتنی بر گالیوم با نام نیتريد گالیوم (GaN)، در تولید برخی از سیستم‌های ارتباطات از راه دور در دکل‌های شبکه تلفن همراه نسل پنجم و در



صادر نشده است. گفتنی است به دلیل وضع تعرفه واردات ۲۵ درصدی واردات گالیوم چین در سال ۲۰۱۸، همزمان با آغاز جنگ تجاری و فناوری میان آمریکا و چین، قیمت این فلز در ایالات متحده آمریکا نسبت به اروپا بیشتر شده است.

طبق گزارش‌های ارائه شده، هنوز مقداری از ذخایر گالیوم در انبارهای آمریکای شمالی باقی مانده است. با این حال، برخی از مشارکت‌کنندگان بازار در این منطقه هشدار می‌دهند که حجم عرضه این فلز برای پاسخگویی به حجم تقاضای کلی کافی نیست.

یکی از فعالان بازار در چین که پیش‌تر به آمریکای شمالی گالیوم صادر می‌کرد، زمان انتظار برای صدور مجوز صادرات به این منطقه از جهان را بسیار طولانی بر شمرد و افزایش حجم صادرات این فلز در ماه دسامبر ۲۰۲۳ را کم‌اهمیت دانست.

وی افزود: اطلاعات ارائه شده در رابطه با حجم صادرات گالیوم در ماه دسامبر ۲۰۲۳، جزئیات خاصی را ارائه نمی‌دهد. به علاوه، برخی از درخواست‌های مجوز صادرات که چهار یا پنج ماه گذشته ارسال شده‌اند، هنوز در نوبت تأیید نهایی قرار دارند.

اندکی پس از اعلام محدودیت‌های صادرات اعمال شده مذکور، لویزا مورنو، رئیس و مدیرعامل شرکت «Defence Metals» و متخصص مواد معدنی استراتژیک، به موسسه «Fastmarkets» اعلام کرده بود که وضع چنین محدودیت‌هایی بر تولید مقرون‌به‌صرفه تراشه‌های نیمه‌رسانای پیشرفته در ایالات متحده آمریکا، تأثیر منفی در کوتاه‌مدت خواهد گذاشت.

بر اساس گزارش سازمان زمین‌شناسی ایالات متحده آمریکا (USGS)، حدود ۹ هزار و ۴۰۰ کیلوگرم فلز گالیوم در سال ۲۰۲۳ به آمریکا وارد شد. لازم به ذکر است که بین سال‌های ۲۰۱۹ تا ۲۰۲۲، چین دومین واردکننده بزرگ و بزرگ‌ترین مصرف‌کننده گالیوم و فلز گالیوم به شمار می‌آید و ۲۱ درصد از حجم کل واردات این دو محصول را به خود اختصاص داده بود.

این فلز دارد.

با این وجود، قیمت گالیوم در چین تا ابتدای ماه ژانویه ۲۰۲۴، تا حد زیادی در محدوده قیمتی مذکور در نوسان بود و نسبت به قیمت دو هزار و ۲۰۰ تا دو هزار و ۳۰۰ یوان در هر کیلوگرم تعیین شده در روز پنجم ژانویه سال مذکور روند نزولی داشت.

لازم به ذکر است که پس از اعمال محدودیت‌های صادرات گالیوم و کاهش حجم عرضه در اروپا و همچنین افزایش جزئی حجم تقاضا در چین، اختلاف قیمت‌های این فلز در چین و اروپا افزایش پیدا کرد.

همچنین علی‌رغم افزایش حجم صادرات گالیوم از مبدا چین در ماه دسامبر ۲۰۲۳، میانگین حجم کل صادرات این فلز در کل سال مذکور بسیار کمتر از سال‌های گذشته بوده است. بر همین اساس، در مجموع ۴۴ هزار و ۷۴۷ کیلوگرم گالیوم از مبدا چین در سال ۲۰۲۳ صادر شد که نسبت به حجم ۹۴ هزار و ۳۹۹ کیلوگرم صادر شده در سال ۲۰۲۲، به نصف کاهش یافته است.

وضعیت اختلاف قیمت‌های فلز گالیوم

تمرکز بر روند صادرات گالیوم، در عمل به مقاصد خاصی معطوف شده که این مسئله باعث ایجاد اختلاف قیمت‌های قابل توجهی برای این فلز شده است.

به گفته برخی از مشارکت‌کنندگان بازار، قیمت گالیوم در بازار آمریکا افزایش یافته و روند عرضه آن نیز با محدودیت همراه شده است. در همین راستا، لازم به ذکر است که از زمان آغاز اجرای قانون اعمال محدودیت‌ها، هنوز هیچ محموله‌ای از این فلز از مبدا چین به مقصد آمریکا

بیان کرد: به نظر می‌رسد روند صدور مجوز صادرات از ماه نوامبر ۲۰۲۳، به خصوص به مقاصد چین که جنوبی‌ترین و ژاپن با محدودیت بیشتری همراه شده و در حال حاضر به تعداد شرکت‌های جدیدی که اقدام به دریافت مجوزهای صادرات کرده‌اند، افزوده نشده است.

قیمت‌ها همچنان بر روی مدار ثبات

بررسی‌های انجام شده نشان می‌دهد با وجود افت جزئی قیمت گالیوم در اوایل ماه ژانویه ۲۰۲۴، قیمت این فلز در اروپا تا حد زیادی از زمان آغاز اعمال محدودیت‌های مذکور ثابت باقی مانده است. همچنین اقدام چین در راستای وضع محدودیت در صادرات این ماده اولیه بسیار حیاتی مورد استفاده در تولید ابزارهای فناوری محور، چندان بر نرخ آن تأثیر نگذاشته است.

بر اساس ارزیابی صورت گرفته توسط موسسه «Fastmarkets»، قیمت گالیوم با خلوص حداقل ۹۹٫۹ درصد با شرط تحویل در بندر روتردام، رقمی در حدود ۵۰ تا ۵۵۰ دلار در هر کیلوگرم در روز دوم فوریه ۲۰۲۴ اعلام شد که نسبت به قیمت ارزیابی شده در تاریخ ۱۹ ژانویه ۲۰۲۴، تغییری در آن مشاهده نشده است. با این حال، نسبت به قیمت ۵۰ تا ۶۰۰ دلار در هر کیلوگرم تعیین شده در روز سوم ژانویه سال مذکور کاهش را تجربه کرد.

همچنین موسسه مذکور بر اساس ارزیابی هفتگی خود، قیمت گالیوم با خلوص حداقل ۹۹٫۹ درصد با شرط تحویل در بندر چین را حدود دو هزار و ۱۵۰ تا دو هزار و ۲۵۰ یوان (۲۹۹ تا ۳۱۳ دلار) در هر کیلوگرم ذکر کرد که نشان از ثبات قیمت نسبی

بررسی تجارت جهانی مولیبدن طی دوره ۱۰ ساله منتهی به ۲۰۲۲

در دوره ۱۰ ساله منتهی به ۲۰۲۲، کشور شیلی به طور متوسط با صادرات سالانه بیش از ۹۶ هزار تن سنگ و کنسانتره مولیبدن، رتبه نخست صادرات این ماده معدنی را در دست داشت. به طور متوسط طی این دوره، شیلی سهم ۳۴ درصدی در تجارت جهانی مولیبدن داشته است. طی سال‌های ۲۰۱۳ تا ۲۰۲۲، بزرگ‌ترین مقاصد صادراتی مولیبدن شیلی، کشورهای بزرگ تولیدکننده فولاد جهان یعنی ژاپن، چین و کره جنوبی بودند. سهم شیلی در بازار واردات مولیبدن ژاپن، حدود ۷۰ درصد بود. عمده مصرف مولیبدن تولیدی جهان در صنعت فولادسازی و توسط کشورهای بزرگ تولیدکننده این فلز پرکاربرد است.

تجارت جهانی مولیبدن معدنی

تجارت جهانی سنگ معدنی و کنسانتره مولیبدن طی سال‌های ۲۰۱۳ تا ۲۰۲۲، به طور متوسط سالانه بیش از ۲۸۵ هزار تن بوده است. با توجه به نمودار یک، روند تجارت سنگ و کنسانتره مولیبدن دنیا از سال ۲۰۱۳ تا ۲۰۱۸ افزایشی بوده و از سال ۲۰۱۸ تا ۲۰۲۲ روند کاهشی در پیش گرفته است. در سال ۲۰۱۸، حجم تجارت جهانی سنگ و کنسانتره مولیبدن بیش از ۳۳۰ هزار تن بود که بیشترین میزان در این دوره بوده است. در سال ۲۰۲۲، تجارت سنگ و کنسانتره مولیبدن برابر با ۲۶۵ هزار تن بود که نسبت به سال قبل از آن، حدود ۵ درصد کاهش داشت.

کشور شیلی به عنوان یکی از بزرگ‌ترین تولیدکننده‌های مولیبدن در جهان، در دوره مورد بررسی رتبه اول تجارت جهانی سنگ و کنسانتره مولیبدن را در دست داشته است. با توجه به ارزیابی‌های آتورپات، میزان صادرات سنگ و کنسانتره مولیبدن کشور شیلی از سال ۲۰۱۳ تا ۲۰۲۲، به طور متوسط بیش از ۹۶ هزار تن در سال بوده که ۳۴ درصد از بازار تجارت جهانی مولیبدن را به خود اختصاص داده است.

همان‌طور که در نمودار یک مشاهده می‌شود، طی دوره مورد بررسی سهم کشور شیلی در بازار

سالانه بیش از ۴۳ هزار تن مولیبدن در ساخت فولادهای زنگ‌نزن، چدن‌ها و ابرآلیاژهای دما بالا مصرف می‌شود.

بر اساس گزارش سازمان زمین‌شناسی آمریکا (USGS)، منابع معدنی مولیبدن جهان بیش از ۲۵۰۴ میلیون تن برآورد شده است. اغلب ذخایر بزرگ مولیبدن به شکل پورفیری و با عیار پایین و یا به شکل سولفید مولیبدن همراه با ذخایر مس پورفیری هستند. منابع مولیبدن برای تامین نیاز جهانی برای آینده، قابل پیش‌بینی و کافی است. ۹۳ درصد تولید معدنی مولیبدن جهان به ترتیب توسط کشورهای چین، شیلی، ایالات متحده آمریکا، پرو و مکزیک انجام می‌شود. میزان تولید معدنی مولیبدن جهان در سال ۲۰۲۲، بیش از ۲۵۰ هزار تن بود و میزان تولید مولیبدن در کشور شیلی در این سال، برابر با ۴۴ هزار تن گزارش شد؛ به این ترتیب کشورهای چین، شیلی و ایالات متحده آمریکا بیشترین تولید مولیبدن را در سال ۲۰۲۲ داشتند. گفتنی است که چین، بزرگ‌ترین تولیدکننده مولیبدن در جهان است و عمده تولیدات مولیبدن چین برای تامین نیاز داخلی مورد استفاده قرار می‌گیرد.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت مشاوره اقتصادی آرمان آتورپات، فلز مولیبدن در حالت خالص، یک فلز خاکستری نقره‌ای و از نقطه ذوب بسیار بالایی برخوردار است. از این رو بیشترین مصرف مولیبدن برای ایجاد استحکام در فولادسازی و ساخت سایر آلیاژها است. مولیبدن در آلیاژهای فولادی برای افزایش مقاومت، سختی، رسانایی الکتریکی و مقاومت در برابر خوردگی و سایش استفاده می‌شود. آلیاژهای فولادی حاوی مولیبدن در ساخت قطعات موتور مورد استفاده قرار می‌گیرد. حدود ۸۶ درصد مولیبدن تولید شده در صنایع فلزی و بقیه در صنایع شیمیایی استفاده می‌شود. مولیبدن بدون اینکه به میزان زیادی نرم یا منبسط شود، می‌تواند دماهای خیلی بالا را تحمل کند و این امر استفاده از آن را در دماهای بالا مناسب کرده است. اکثر آلیاژهای فولاد با مقاومت به دمای بالا، حاوی ۰.۲۵ تا ۰.۸ درصد مولیبدن هستند. حتی با وجود این درصدهای کم،



تجارت جهانی سنگ و کنسانتره مولیبدن رو به افزایش بوده است؛ به طوری که از ۲۶ درصد در سال ۲۰۱۳، به بیش از ۳۳ درصد در سال ۲۰۲۲ افزایش پیدا کرده است. بیشترین سهم کشور شیلی در بازار جهانی مولیبدن در سال ۲۰۲۰، برابر با ۴۳ درصد بود. میزان صادرات سنگ و کنسانتره مولیبدن شیلی در سال ۲۰۱۳ برابر با ۶۶ هزار تن بود که در سال ۲۰۲۲، این میزان به ۸۸ هزار تن افزایش پیدا کرده است.

■ مقاصد صادراتی سنگ و کنسانتره مولیبدن شیلی

در سال ۲۰۲۲، کشور شیلی بیشترین صادرات مولیبدن جهان را داشته است. میزان صادرات سنگ و کنسانتره مولیبدن کشور شیلی طی دوره ۱۰ ساله منتهی به ۲۰۲۲ به طور متوسط برابر با ۹۶ هزار تن در سال بوده است. بزرگترین مقاصد صادراتی سنگ و کنسانتره مولیبدن شیلی، کشور ژاپن و سپس کشور چین و کره جنوبی بوده است. میزان صادرات سنگ و کنسانتره مولیبدن به مقصد ژاپن طی دوره مورد بررسی، به طور متوسط بیش از ۲۳ هزار تن در سال بوده است که در سال ۲۰۱۸، به بیش از ۲۷ هزار تن رسید و بیشترین میزان در این دوره بود. صادرات مولیبدن به ژاپن در سال ۲۰۲۲ برابر با ۲۲ هزار تن بود که نسبت به سال قبل از آن، ۶ درصد کاهش داشت. روند صادرات مولیبدن به کشور ژاپن طی سال‌های ۲۰۱۳ تا ۲۰۲۰ افزایشی بود و از ۱۰ هزار تن به بیش از ۲۱ هزار تن در سال افزایش یافت اما از سال ۲۰۲۰ تا ۲۰۲۲، روند کاهشی در پیش گرفت و به ۱۳ هزار تن کاهش پیدا کرد. سهم ژاپن به عنوان بازار فروش صادراتی سنگ و کنسانتره مولیبدن شیلی طی سال‌های ۲۰۱۳ تا ۲۰۲۲، به طور متوسط ۲۵ درصد بوده است. همچنین در دوره مورد بررسی، سهم شیلی در بازار وارداتی سنگ و کنسانتره مولیبدن کشور ژاپن به طور متوسط برابر ۷۰ درصد بوده است. دومین مقصد صادراتی مولیبدن شیلی در این دوره، کشور کره جنوبی بود که به طور متوسط سالانه بیش از ۱۷ هزار تن مولیبدن به این کشور صادر شد. میزان مولیبدن صادر شده به کره جنوبی در سال ۲۰۲۲، برابر با ۱۳ هزار تن بوده است که نسبت به سال قبل از آن،

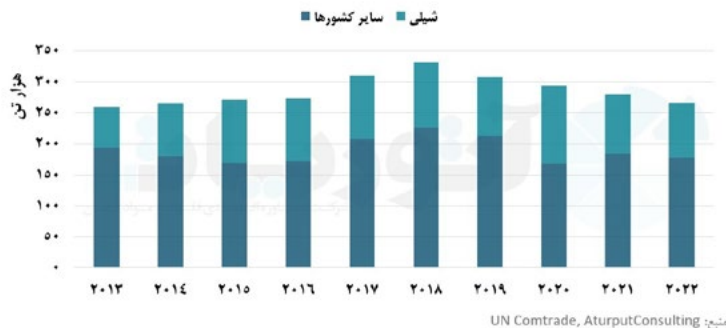
شان‌دهنده افزایش تولید این ماده معدنی در این کشور است. سهم شیلی در بازار تجارت جهانی سنگ و کنسانتره مولیبدن در سال ۲۰۲۲ نسبت به سال قبل از آن، ۷ واحد درصد رشد داشت و از ۲۶ درصد به ۳۳ درصد افزایش یافت. افزایش صادرات ناگهانی شیلی در سال ۲۰۲۰، به دنبال افزایش صادرات مولیبدن به مقصد چین در این سال بوده است.

چین به عنوان بزرگ‌ترین تولیدکننده فولاد جهان که در سال ۲۰۲۲ بیش از ۵۴ درصد فولاد دنیا را تولید کرده است، بخش زیادی از مولیبدن مورد نیاز خود برای صنعت فولادسازی را از طریق تولید داخلی تامین می‌کند. طی دوره مورد بررسی، بسیاری از تولیدکنندگان چینی به دلیل افزایش هزینه‌های حمل‌ونقل و کمبود کانتینر صادرات خود را محدود کردند که همین امر سبب افزایش قیمت مولیبدن در دهه گذشته شد.

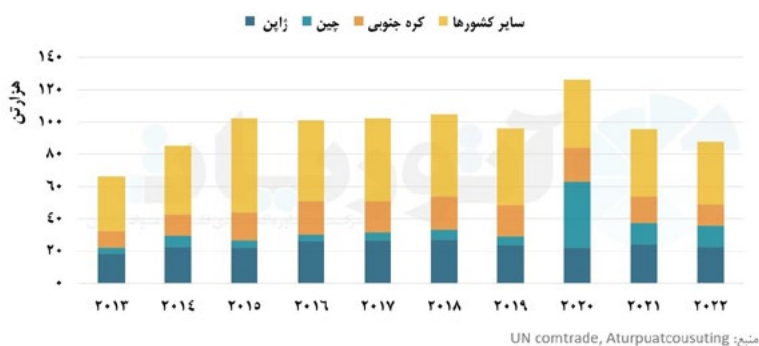
سه هزار و ۶۰۰ تن کاهش داشت. از دیگر مقاصد صادراتی مولیبدن شیلی، کشور چین را می‌توان نام برد که میزان صادرات به این کشور طی این دوره، به طور متوسط برابر با ۱۰ هزار تن بود. همان‌طور که در نمودار ۲ مشاهده می‌شود، صادرات مولیبدن به کشور چین در سال ۲۰۲۰ جهش ناگهانی داشت و نسبت به سال قبل از آن هفت برابر شد. در سال ۲۰۲۰، یکی از تولیدکنندگان بزرگ مولیبدن چین به علت نشت باطله، به مدت ۶ ماه تولید خود را متوقف کرد و در سال ۲۰۲۱ دوباره تولید کنسانتره مولیبدن خود را افزایش داد. از این رو در سال ۲۰۲۰، میزان واردات مولیبدن چین افزایش داشت.

با توجه به نمودار ۲، روند صادرات مولیبدن شیلی طی سال‌های ۲۰۱۳ تا ۲۰۲۲ به طور کلی رو به رشد بوده و از ۶۶ هزار تن در سال ۲۰۱۳، به بیش از ۸۸ هزار تن در سال ۲۰۲۲ افزایش پیدا کرد که

نمودار ۱- تجارت جهانی سنگ و کنسانتره مولیبدن



نمودار ۲- صادرات مولیبدن کشور شیلی



فرصت‌های پیش‌روی فعالان بازار لیتیوم در بحبوحه نوسان قیمت‌ها

معامله‌گران در سال‌های اخیر، حضور خود در بازار لیتیوم را افزایش داده‌اند. پس از ثبت رکوردهای افزایش قیمت لیتیوم در سال ۲۰۲۲، معامله‌گران این اتفاق را یک فرصت برای خود در راستای احتمال کاهش قیمت‌ها تلقی کردند. به نظر می‌رسد در گذار به انرژی‌های تجدیدپذیر، حجم تقاضا برای لیتیوم در سطح جهان با روند صعودی چشمگیری همراه شود.

کاهش دسترسی به مواد اولیه، مصرف‌کنندگان با وسواس بیشتری عمل می‌کنند. چنین واکنش‌هایی می‌تواند برای معامله‌گرانی که به دنبال انجام فرایند ذخیره‌سازی مجدد در انبارها هستند، مشکل‌ساز باشد.

به اعتقاد وی از بسیاری جهات، لیتیوم هنوز یک بازار نوظهور در نظر گرفته می‌شود و صنعت مذکور چندان نیز بانوسانات قیمتی بیگانه نیست.

در همین رابطه، قیمت هیدروکسید لیتیوم و کربنات لیتیوم با شرط تحویل در بنادر چین، ژاپن و کره جنوبی و تقبل هزینه ارسال توسط خریدار (CIF)،

زمانی بود که فعالیت مشارکت‌کنندگان بازاری طی سال‌های ۲۰۲۱ و ۲۰۲۲، هم‌زمان با روند صعودی قیمت این ماده اولیه حیاتی با افزایش همراه شد.

در همین راستا، قیمت اسپودومن در بازار فیزیکی از ۳۹۵ دلار در هر تن، به هشت هزار دلار در هر تن در پایان سال ۲۰۲۰ رسید. در آن زمان هنگامی که دسترسی به لیتیوم در بازار با محدودیت همراه شد، خریداران حاضر بودند هر محصول لیتیومی را که امکان تهیه آن از بازار وجود داشت تهیه کنند.

ویلیام آدامز، مدیر بخش مواد اولیه حیاتی باتری در موسسه «Fastmarkets» اظهار داشت: در زمان

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، معامله‌گران در صنعت لیتیوم ممکن است برای هزینه نگهداری ذخایر این فلز در انبارها با مشکل مواجه شوند. علاوه بر این، فعالان بازار لیتیوم نسبت به دیگر فعالان مواد اولیه حیاتی، با ریسک‌های نسبتاً بیشتری مواجه خواهند شد.

در حالت عادی، مصرف‌کنندگان نهایی تمایل بیشتری به خرید نمک‌های لیتیوم مبتنی بر قراردادهای بلندمدت و پرداخت قیمت ثابت نشان داده‌اند. یکی از اتفاقات جالب توجه در بازار لیتیوم



در بازارهای دیگر مواد اولیه حیاتی مانند نیکل و کبالت، تولیدکنندگان و معامله‌گران این حق انتخاب را دارند که محموله ذخایر انبار شده خود را در بازار عرضه نکنند. این فعالان بازار می‌توانند در زمان‌های کاهش قیمت و ایجاد ظرفیت مازاد عرضه، محموله‌های خود را در انبارها در زمان بیشتری نگهداری کنند.

با توجه به ماهیت طبیعی لیتیوم، امکان نگهداری بلندمدت لیتیوم در انبار ذخایر برای بسیاری از معامله‌گران این فلز امکان‌پذیر نیست؛ از این رو ضرورت استفاده از ابزارهای پوشش صندوق و مدیریت ریسک در بازار لیتیوم برجسته‌تر می‌شود.

به گفته یکی دیگر از معامله‌گران در بازار، اگر بتوان از امکان صندوق پوشش ریسک معاملات بازار فیزیکی به‌طور پیاپی استفاده کرد، در شرایط بازار معامله‌گران تأثیرپذیری منفی کمتری خواهند داشت اما اگر از امکان نام برده شده استفاده نشود، شرکت‌ها و معامله‌گران دچار ضرر خواهند شد.

■ ابزارهای مدیریت ریسک

انتظار می‌رود نقش ابزارهای مدیریت ریسک در صنعت لیتیوم به زودی به میزان قابل توجهی افزایش یابد؛ این در حالی است که مشارکت‌کنندگان بازار در نظر دارند خود را در برابر نوسانات قابل توجه قیمتی بیمه کنند.

لازم به ذکر است که چندین سیستم ثبت قرارداد آتی برای معاملات محصولات لیتیوم از

لازم به ذکر است که مواد لیتیومی باید در شرایط خاصی نگهداری شوند و مواد معدنی مذکور، اغلب طول عمر نسبتاً کوتاهی (حدود ۶ ماه) دارند.

علاوه بر مسائل مربوط به شرایط نگهداری، مصرف‌کنندگان هیدروکسید لیتیوم و تا حدی کربنات لیتیوم مورد استفاده در تولید باتری، در ارتباط با مشخصات مواد اولیه‌ای که قصد خرید آن را دارند، کاملاً موشکافانه عمل می‌کنند. بنابراین، این مصرف‌کنندگان در زمان وضعیت مازاد عرضه، عملکردی سختگیرانه در انتخاب مواد اولیه خواهند داشت.

به گفته آدامز، این مسئله می‌تواند برای فروشندگان نگران و دلواپس که قصد انبارتکانی دارند، مشکل‌ساز شود. این بدان معناست که حمل‌ونقل محموله‌های لیتیوم از انبارها می‌تواند دشوار باشد.

یکی از معامله‌گران به موسسه «Fastmarkets» گفت: اگر فروشندگان ذخایری در انبارها داشته باشند، حضور فعال وی در بازار در زمان فعلی یک اشتباه راهبردی خواهد بود.

به گفته یک مصرف‌کننده لیتیوم، نوسان ۱۲ ماهه قیمت این ماده اولیه حیاتی، نشان از خروج نقدینگی در بازار دارد و آن دسته از معامله‌گرانی که قصد حضور در بازار فیزیکی با در اختیار داشتن ذخایر انبارهای این ماده معدنی را داشته‌اند، اگر مجبور شده باشند بیش از ۸۰ درصد حجم ذخایر لیتیوم انبار شده خود را به فروش برسانند، در این صورت به نظر می‌رسد ضرر زیادی را متحمل شده‌اند.

پس از پشت سر گذاشتن یک روند صعودی قیمت در سال ۲۰۲۲، بیش از ۸۰ درصد طی سال‌های ۲۰۲۳-۲۴ کاهش را تجربه کرده است.

بر اساس ارزیابی موسسه «Fastmarkets»، قیمت لیتیوم هیدروکسید مونوهیدرات با خلوص حداقل ۵۶٫۵ درصد، مورد استفاده در تولید باتری با شرط تحویل در بنادر چین، ژاپن و کره جنوبی و تقبل هزینه ارسال توسط خریدار (CIF) جهت عرضه در بازار فیزیکی را حدود ۱۲٫۵ تا ۱۴ دلار به ازای هر کیلوگرم در روز جمعه ۹ فوریه ۲۰۲۴ اعلام کرد که نسبت به قیمت ثبت شده در روز سوم ژانویه ۲۰۲۳، حدود ۸۴٫۱۳ درصد کاهش یافت.

همچنین موسسه مذکور قیمت کربنات لیتیوم با خلوص حداقل ۹۹٫۵ درصد، مورد استفاده در تولید باتری با شرط تحویل در بنادر چین، ژاپن و کره جنوبی و تقبل هزینه ارسال توسط خریدار «CIF» را حدود ۱۴ تا ۱۴٫۵ دلار در هر کیلوگرم در روز جمعه ۹ فوریه ۲۰۲۴ ارزیابی کرد که نسبت به قیمت ثبت شده در تاریخ سوم ژانویه ۲۰۲۳، با حدود ۸۱٫۹۶ درصد کاهش همراه بود.

کاهش قابل توجه روند قیمت‌ها در صنعت لیتیوم، بر وضعیت مشارکت‌کنندگان در سراسر زنجیره تأمین تأثیر گذاشته است. در همین راستا، برخی از تولیدکنندگان اسپودوم در استرالیا به دلیل کاهش حاشیه سود خود، اقداماتی مانند توقف فرایند تولید، کاهش تعداد کارکنان و کاهش هزینه‌های تولید را انجام داده‌اند. رکود اخیر بازار لیتیوم، حتی منجر به تغییر مدیر بخش لیتیوم شرکت «Trafigura» شد.

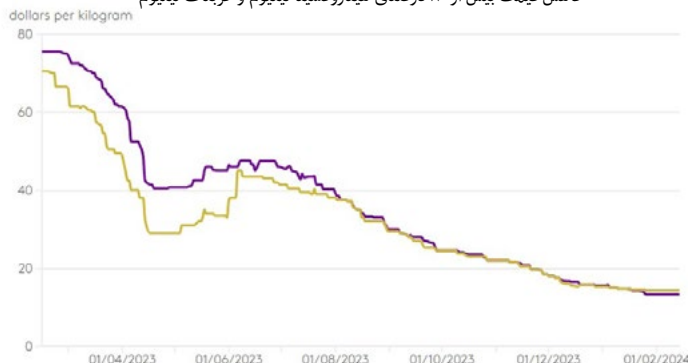
■ مواجهه معامله‌گران لیتیوم با

ریسک‌های مختلف

برخی معامله‌گران در صنعت لیتیوم بسته به موقعیت فروش خود، گاهی اوقات می‌توانند حتی با ریسک‌های بیشتری نسبت به سایر فعالان بازارهای دیگر مواد اولیه حیاتی مواجه شوند.

بازار لیتیوم به ویژه در مقایسه با سایر بازارهای مواد اولیه به کاررفته در تولید باتری، یک محل دادوستد دشوار برای فعالیت محسوب می‌شود.

کاهش قیمت بیش از ۸۰ درصدی هیدروکسید لیتیوم و کربنات لیتیوم



دارد زیرا از ماندگاری نسبتاً بیشتری برخوردار است.

■ نقش مهم معامله‌گران در صنعت لیتیوم

اگرچه برخی افراد در بازار معتقدند که حضور فعال معامله‌گران، منجر به ایجاد پیچیدگی‌های بیشتری در وضعیت پویای بازار لیتیوم شده است اما بسیاری دیگر بر این باورند که این معامله‌گران، گزینه‌های مثبتی برای بازار فلز لیتیوم به ارمغان آورده‌اند. یکی از این گزینه‌های ایجاد شده، بهبود نقدینگی در بازار ماده اولیه حیاتی مذکور است.

آدامز همچنین اظهار داشت: حضور معامله‌گران در بازار طی بلندمدت حتی اگر در برخی مواقع منجر به افزایش نوسانات شود، به بهبود نقدینگی کمک خواهد کرد. با افزایش نقدینگی هم‌زمان با روند صعودی مثبت قراردادها، امکان استفاده از ابزار پوشش ریسک در برابر نوسانات قیمت آسان‌تر خواهد شد. همچنین معامله‌گران به‌طور فزاینده‌ای، نقش مهمی در تامین مالی صنعت لیتیوم به ویژه برای تولیدکنندگان جدیدتر ایفا خواهند کرد.

به گفته وی، معامله‌گران در افزایش تامین مالی و سرمایه‌ای بازار، نقشی تعیین کننده ایفا خواهند کرد بنابراین این مسئله‌ای مهم در راستای رشد بلندمدت در بازار محسوب می‌شود.

در واقع، بسیاری از مشارکت کنندگان بازار بر این باورند که کاهش قیمت لیتیوم ممکن است سرمایه‌گذاران را نسبت به سرمایه‌گذاری بیشتر در پروژه‌های صنایع بالادستی دل‌سرد کند. با این تفاسیر، حجم تقاضا در آینده برای محصولات لیتیومی افزایش خواهد یافت و معامله‌گران نیز نقش خود در تامین این حجم تقاضا را به عنوان یک تسهیل‌گر ایفا خواهند کرد.

تیم تحقیقاتی موسسه «Fastmarkets» پیش‌بینی می‌کند در سه ماهه دوم سال ۲۰۲۴، ذخیره‌سازی مجدد در انبارها با اندکی افزایش همراه شود که این مسئله، منجر به بازبایی جزئی قیمت و روند نزولی بیشتر در نیمه دوم سال مذکور خواهد شد و به احتمال زیاد قیمت‌ها تا سال ۲۰۲۵ همچنان تحت فشار باقی خواهند ماند.

جمله مثبت قراردادهای تسویه نقدی در بورس کالای شیکاگو و بورس سنگاپور و همچنین ثبت قراردادهای تحویل فیزیکی در بورس گوانگژو راه‌اندازی شده است.

تعداد ثبت قراردادهای باز در برخی از بورس‌های مذکور طی ماه‌های اخیر، به‌طور قابل توجهی افزایش یافته است. از این رو برخی مشارکت کنندگان بازار، به دنبال استفاده از امکان صندوق‌های پوشش ریسک به منظور کاهش تاثیرپذیری خود در زمان نوسانات قیمت‌ها هستند.

■ فرصت‌های پیش رو

افت قابل توجه قیمت لیتیوم، بدون شک وضعیت دشواری را در بازار برای بسیاری از معامله‌گران ایجاد کرده است. با این حال، فرصت‌هایی نیز در چنین شرایطی برای افراد به وجود آمده است.

یکی از فعالان بازار در همین رابطه بیان کرد: شرایط فعلی بازار در واقع برای کسانی که به دنبال ورود به این بازار یا رشد تجارت لیتیوم خود هستند، یک فرصت مناسب به شمار می‌آید. همچنین قیمت‌های پایین‌تر بدین معناست که موانع کمتری برای ورود به بازار وجود دارد و فروشندگان اغلب تمایل بیشتری برای انجام مذاکرات دارند. با این وجود و علی‌رغم کاهش قیمت‌ها، برخی از معامله‌گران همچنان به تحویل محموله‌های لیتیوم جدید ادامه می‌دهند.

در همین رابطه، می‌توان به شرکت «Glencore» اشاره کرد که در روز پنجم فوریه ۲۰۲۴ اعلام کرد محموله ۲۲ هزار تنی اسپودومن را از شرکت تولیدکننده برزیلی «Sigma Lithium» دریافت کرده است.

اگرچه محموله تحویل داده شده، بخشی از یک توافق گسترده‌تر میان دو شرکت مذکور است اما شاخص قیمت قابل فروش لیتیوم هیدروکسید در این قرارداد از ۹ درصد هزینه تحویل درب کارخانه تولیدکننده (CIF)، به ۷٫۵ درصد کاهش یافته است. برای معامله‌گران، اسپودومن در بازار لیتیوم مزایای بیشتری نسبت به دیگر محصولات لیتیومی

با توجه به ماهیت طبیعی لیتیوم، امکان نگهداری بلندمدت لیتیوم در انبار ذخایر برای بسیاری از معامله‌گران این فلز امکان‌پذیر نیست؛ از این رو ضرورت استفاده از ابزارهای پوشش صندوق و مدیریت ریسک در بازار لیتیوم برجسته‌تر می‌شود



ARFA Iron&Steel.Co

شرکت آهن و فولاد ارفع



کارخانه: اردکان، کیلومتر ۲۵ جاده اردکان، نایین
کدپستی: ۸۹۵۵۱۶۵۲۱۵ صندوق پستی: ۳۱۳-۸۹۵۱۵
تلفن: ۳-۳۱۵۷۷۰۰۰ (۰۳۵)
فکس دبیرخانه: ۳۱۵۷۷۰۰۵ (۰۳۵)

دفتر مرکزی: تهران، خیابان نلسون ماندلا، کوچه ایرج، پلاک ۴، طبقه ۴
کدپستی: ۱۹۱۷۷۵۳۳۸۳
تلفن: ۱۵-۲۶۲۱۵۸۱۲ (۰۲۱)
فکس دبیرخانه: ۲۶۲۱۵۸۱۶ (۰۲۱)

برنامه چین برای تولید فلزات نادر خاکی در سال ۲۰۲۴

روز سه‌شنبه ۶ فوریه ۲۰۲۴، وزارت صنعت و فناوری اطلاعات چین طی اطلاعیه‌ای مشترک با وزارت منابع طبیعی، میزان اولیه سهمیه‌های استخراج و سهمیه تولید واحدهای ذوب عناصر نادر خاکی برای سال جاری میلادی را منتشر کرد.

۲۰۲۳، سه دستورالعمل سهمیه‌های استخراج و تولید واحدهای ذوب عناصر نادر خاکی را ابلاغ کرد. افزایش سهمیه‌های مذکور به سبب عرضه کافی و کاهش حجم تقاضا برای عناصر نادر خاکی در صنایع پایین‌دستی، منجر به ایجاد روند نزولی شد و قیمت‌های این عناصر را تحت فشار قرار داد. با فرارسیدن تعطیلات سال نو چینی (۱۰ تا ۱۷ ماه فوریه)، قیمت‌های عناصر نادر خاکی از جمله اکسید نئودیمیوم پرازئودیمیوم، در شرایط رکود بازار همچنان ثابت بوده و اکثر مشارکت‌کنندگان در انتظار واکنش بازار و تأثیر آن بر قیمت‌ها پس از پایان تعطیلات مذکور هستند. به گفته یکی از معامله‌گران، با توجه به افزایش سهمیه‌های استخراج و سهمیه تولید واحدهای ذوب عناصر نادر خاکی در سال ۲۰۲۴، باید دید که آیا حجم تقاضا برای این عناصر پس از تعطیلات افزایش خواهد یافت یا اینکه شرایط به گونه‌ای دیگر رقم می‌خورد. ارزیابی هفتگی موسسه «Fastmarkets» برای اکسید نئودیمیوم پرازئودیمیوم با خلوص ۹۹ درصد، مورد استفاده در تولید آهنربای نئودیمیوم با شرط تحویل در بنادر چین و تقبل هزینه ارسال توسط فروشنده (fob)، قیمت حدود ۵۶ تا ۵۹ دلار به ازای هر کیلوگرم را در روز اول فوریه ۲۰۲۴ نشان داد که نسبت به قیمت ارزیابی شده در تاریخ ۲۵ ژانویه سال مذکور، تغییری در آن به ثبت نرسید اما نسبت به قیمت ۷۱ تا ۷۴ دلار به ازای هر کیلوگرم ثبت شده در روز ۱۹ اکتبر ۲۰۲۳ کاهش یافت.

عناصر نادر خاکی برای دو شرکت «Xiamen Tungste» و «Guangdong Rare Earth Industry Group» در سهمیه‌های تخصیص یافته برای شرکت «China Rare Earth Group» در پی اقدام این شرکت در راستای سرمایه‌گذاری مشترک با دو شرکت نام برده در بخش عناصر نادر خاکی طی سال ۲۰۲۳ گنجانده شده است. گفتنی است در ماه سپتامبر ۲۰۲۳، شرکت «Xiamen Tungste» با شرکت «China Rare Earth Group» سرمایه‌گذاری مشترکی برای توسعه صنعت عناصر نادر خاکی در استان فوجیان چین انجام داده است. بنابراین سهمیه‌های استخراج و تولید واحدهای ذوب عناصر نادر خاکی در سال ۲۰۲۴ برای شرکت «Xiamen Tungste»، در سهمیه‌های شرکت «China Rare Earth Group» گنجانده شده است. در همین حال، شرکت (GDRH) به عنوان سهام‌دار غیر مستقیم شرکت «Guangdong Rising Nonferrous Metals Share»، در پایان ماه دسامبر ۲۰۲۳ قراردادی مبتنی بر انتقال سهام غیر وابسته با شرکت «China Rare Earth Group» را امضا کرد تا ۱۰۰ درصد سهام شرکت زیرمجموعه خود یعنی «Guangdong Rare Earth Industry Group» را به شرکت «China Rare Earth» واگذار کند. با توجه به رشد و چشم‌انداز خوش‌بینانه در بازار عناصر نادر خاکی در صنایع پایین‌دستی چین که بیشتر در صنعت خودروهای مبتنی بر انرژی‌های نو استفاده می‌شوند، این کشور برای اولین بار در سال


به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، میزان سهمیه اولیه استخراج از معادن عناصر نادر خاکی در چین حدود ۱۳۵ هزار تن و میزان سهمیه تولید واحدهای ذوب این عناصر حدود ۱۲۷ هزار تن برای سال ۲۰۲۴ تعیین شد که به ترتیب ۱۲٫۵ درصد نسبت به میزان ۱۲۰ هزار تنی برای سهمیه استخراج و ۱۰٫۴۳ درصد نسبت به میزان ۱۱۵ هزار تنی برای میزان سهمیه تولید واحدهای ذوب این عناصر افزایش یافته است. دو وزارتخانه مذکور، اولین میزان از سهمیه‌های تولید برای دو شرکت بزرگ استخراج و تولیدکننده عناصر نادر خاکی را ارائه کردند. بر همین اساس، این دو شرکت موظفند دستورالعمل ابلاغ شده را به شرکت‌های زیرمجموعه خود ارائه دهند. در همین راستا، سهمیه استخراج عناصر نادر خاکی سبک برای شرکت «China North Rare Earth»، حدود ۹۴ هزار و ۵۸۰ تن و میزان سهمیه تولید واحدهای ذوب عناصر مذکور، حدود ۸۸ هزار و ۱۰ تن تعیین شده است. همچنین سهمیه تولید و استخراج برای شرکت «China Rare Earth Group»، در مجموع حدود ۴۰ هزار و ۴۲۰ تن شامل ۳۰ هزار و ۲۸۰ تن عناصر نادر خاکی سبک و ۱۰ هزار و ۱۴۰ تن عناصر نادر خاکی سنگین در نظر گرفته شده است. مجموع سهمیه تولید واحدهای ذوب عناصر مذکور در این شرکت، حدود ۲۸ هزار و ۹۹۰ تن ذکر شده است. سهمیه‌های استخراج و تولید واحدهای ذوب



ریل ملی، افتخار ملی

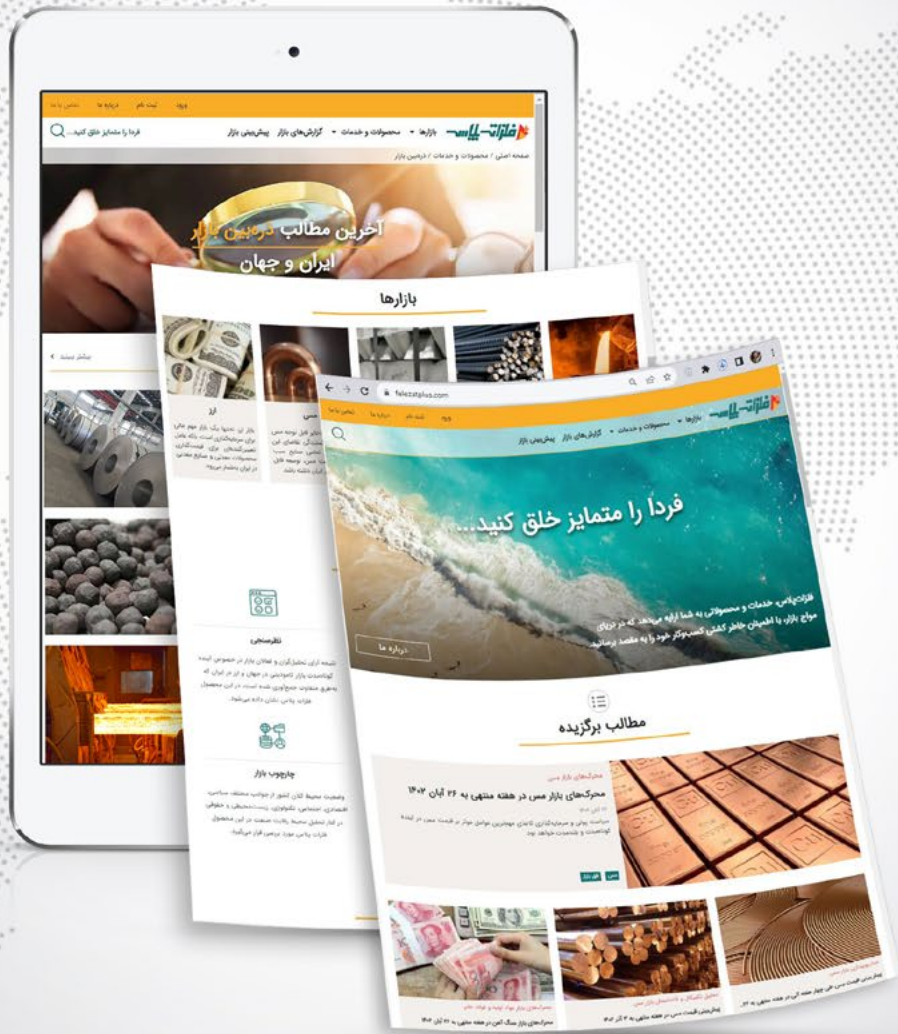
بزرگترین تولیدکننده محصولات طویل در خاورمیانه

www.esfahansteel.ir 

اصفهان، انتهای اتوبان ذوب آهن، شرکت ذوب آهن اصفهان 



فردا را متمایز خلق کنید . . .



www.felezatplus.com

ارائه‌دهنده آمار، تحلیل‌ها و پیش‌بینی قیمت‌ها

ارز

مس

آلومینیوم

میلگرد و مقاطع فولادی

محصولات تخت فولادی

مواد اولیه و فولاد خام