

سریع تر از امروز، فردا را خلق کنید...

آنلاین



هفته نامه الکترونیکی خبری و تحلیلی فلزات آنلاین

شماره ۳۳۵ / شهریور ماه ۱۴۰۳

ابراهیم بهلولی:

تعدد شهرک های صنعتی به نفع تولید نیست

حسینعلی اسلامی زاده:

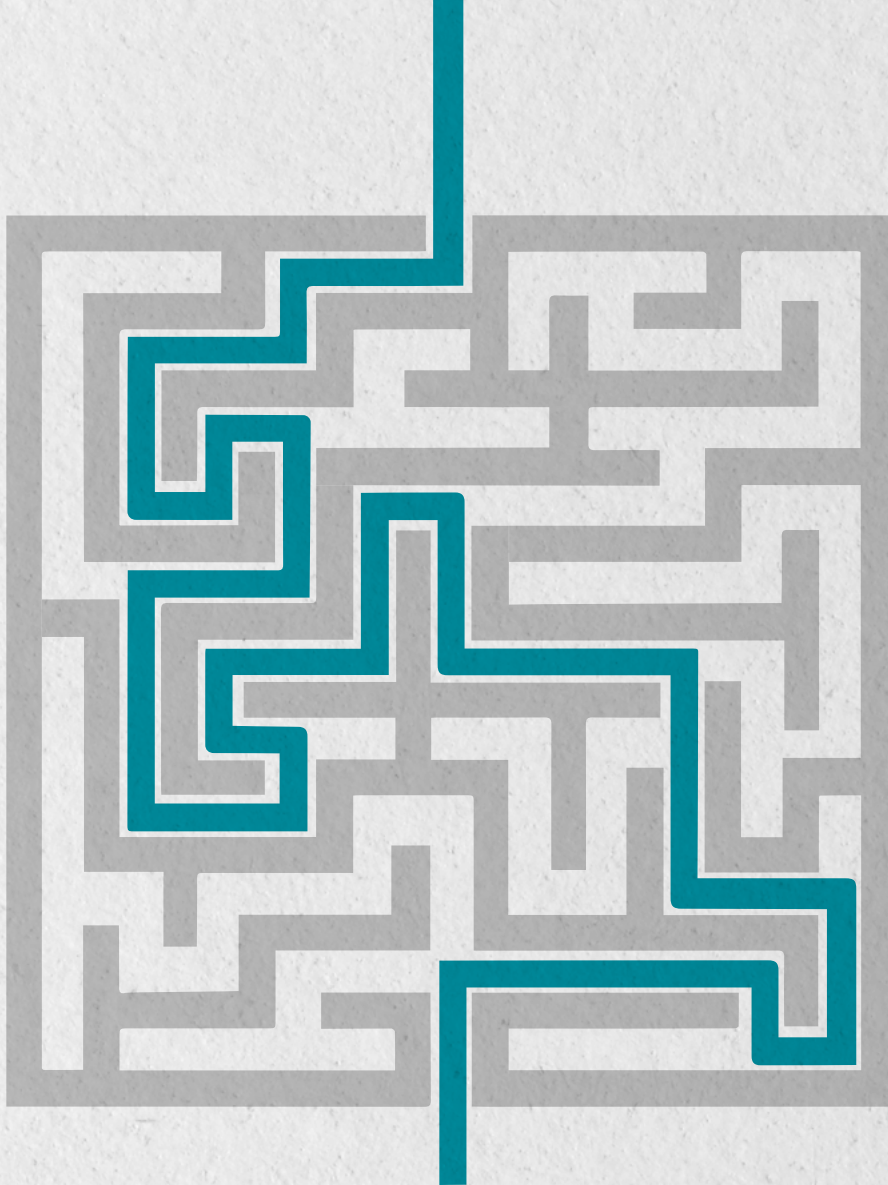
حمل و نقل، پاشنه آشیل توسعه

امیر محمد شاه ناصری:

صنعت نسوز از عرش به فرش رسید

طیبر ضالارثائی، مدیر عامل مجتمع صنعتی اسفندر این ۸

رسالت ما پشتیبانی از فعالیت صنایع سنگین است



شرکت مشاوره اقتصادی فلزات و مواد آرمان

شرکت مشاوره اقتصادی فلزات و مواد آرمان آتورپات

مشاور طرح جامع مس کشور

مشاور طرح جامع طلای کشور

بهترین روش پیش‌بینی آینده، خلق آن است...

www.aturpatconsulting.ir

هفته نامه الکترونیکی خبری و تحلیلی

شماره ۳۳۵



تاریخ انتشار: ۱۴۰۳/۰۷/۱

صاحب امتیاز و مدیر مسئول: اناپک خلیلی

طراح گرافیک: زهراسادات پورمرتضوی

کارشناس توسعه بازار: یاسمن عباسی

اعضای تحریریه:

محمد رضا طارمی

فرنوش فضل الله

حسین امیری

مریم باقری

آدرس:

تهران | خیابان شریعتی | بالاتر از تقاطع سمیه

پلاک ۱۱۴ | واحد یک

۰۲۱-۷۷۶۵۳۸۳۴

۰۲۱-۷۷۵۰۶۸۳۵

Info@felezatonline.ir

@felezatonline_ir

felezatonline

felezatonline

www.felezatonline.ir

فهرست:

سر مقاله

بستر توسعه ۴

گفت و گوی ویژه

رسالت ما پشتیبانی از فعالیت صنایع سنگین است ۶

فولاد

قطار بدون توقف رکورد شکنی های «کنور» در استخراج و تولید محصولات معدنی ۱۲

خام فروشی، خسارتی جبران ناپذیر به بدنه فولاد کشور ۱۴

نیض تپنده صنایع داخلی در دستان شرکت فولاد مبارکه اصفهان ۱۸

تعدد شهرک های صنعتی به نفع تولید نیست ۲۰

کلمبیا در مسیر توسعه صنعت فولاد قرار گرفت ۲۲

حمل و نقل، پاشنه آشیل توسعه شده است ۲۴

آسیب سهمگین قطعی برق به تولید ۲۶

آلومینیوم

تمرکز شرکت «CBA» بر تولید و فروش آلومینیوم سبز ۳۰

صنعت آلومینیوم چه تغییراتی را تجربه خواهد کرد؟ ۳۲

مس

بستر توسعه تولید پودرهای فلزی فراهم است ۳۶

قیمت مس به بیش از ۱۰ هزار دلار خواهد رسید ۳۸

معدن

نقش برجسته مجتمع معدنی خراسان جنوبی در تحول بخش معدن کشور ۴۲

صنایع تامین کننده

شرکت «AE Indonesia» دارایی های زغال سنگ خود را واگذار خواهد کرد ۴۶

صنعت نسوز از عرش به فرش رسید ۴۸

بورس و اقتصاد

نقش بی بدیل منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس در تقویت رقابت پذیری صنایع ۵۲

دو نامزد انتخاباتی بر اجرای تعرفه های بخش «۲۳۲» و «۳۰۱» تاکید کردند ۵۶

آلمان به دنبال همکاری با کشورهای آسیای مرکزی در زمینه انرژی است ۵۸

فلزات آلیژی و آلیژها

راهبرد جدید اتحادیه اروپا در خصوص تامین فلزات حیاتی چیست؟ ۶۲

وضعیت مازاد تولید و کاهش فشار بر روند عرضه کبالت ۶۶

چشم انداز نیکل در آمریکای شمالی صعودی است ۶۸

ناترازی در تخصیص سهمیه مواد اولیه ۷۰

تکنولوژی

نگاه ویژه شرکت مهندسين مشاور پیشگامان فولاد جنوب به شاخص های رقابت پذیری ۷۴

تامین کاتالیست؛ سنگ بنای توسعه و پیشرفت صنعتی کشور ۷۸

بستر توسعه



محمدرضا پیر حسینلو
مدیرعامل منطقه ویژه صنایع معدنی و
فلزی خلیج فارس

منطقه ویژه؛ معافیت از حقوق گمرکی و سود بازرگانی برای صادرات مجدد کالا و تجهیزات پس از اعمال تغییرات در منطقه؛ عدم اعمال هرگونه محدودیت در ترانزیت کالا از منطقه به سایر مناطق آزاد و ویژه اقتصادی کشور؛ وجود امکانات زیربنایی و زیرساختی اعم از آب، برق و گاز، اسکله، راه آهن و ... و وجود امکانات رفاهی و درمانی به علاوه مقررات خاص اشتغال و تامین اجتماعی، از دیگر مزایا و مشوق هایی به شمار می آیند که بستر توسعه و سرمایه گذاری در این مناطق را فراهم ساخته اند. در واقع این مناطق با برخورداری از امکانات زیرساخت های زیربنایی مناسب و بهره گیری از مزیت های مصرحه در قانون مربوطه، به مکانی مناسب برای جذب سرمایه گذاری و توسعه کلان اقتصادی مبدل شده اند.


در حال حاضر از مجموع ۹۷ منطقه آزاد و ویژه اقتصادی، ۴۸ منطقه در کشور عملیاتی و فعال بوده و بیش از ۱۰۰ هزار واحد اقتصادی در این مناطق در حال فعالیت هستند. میزان صادرات غیرنفتی کشور در حدود ۱۸ میلیارد دلار در سال برآورد شده و بر اساس آمارهای منتشر شده، ۱،۵ درصد از ۶ درصد نرخ رشد اقتصادی کشور (حدود یک چهارم) در مناطق آزاد و ویژه اقتصادی رقم خورده است؛ ضمن اینکه میزان سرمایه گذاری محقق شده در این مناطق برابر با ۱۳۳ میلیارد تومان بوده است. لازم به ذکر است که رشد و توسعه سرمایه گذاری ها در مناطق ویژه اقتصادی کشور مستلزم ایجاد و تقویت زیرساخت ها، حذف تشریفات زائد اداری و بروکراسی های دست و پاگیر و ثبت و شفاف کردن قوانین و مقررات سالم در این مناطق است. مناطق ویژه اقتصادی که در بین کشورها عمدتاً به مناطق پردازش صادرات شناخته می شوند، در اکثر کشورهای توسعه یافته و در حال توسعه نیز در حال ایجاد هستند؛ این در حالی است که اکثر کشورهای در حال توسعه در مناطقی از آسیا و خاورمیانه واقع شده اند که اهدافی از جمله ایجاد درآمد ارزی، اشتغال زایی، تولید ثروت و انتقال تکنولوژی را دنبال می کنند. میزان سرمایه گذاری های انجام شده در این کشورها به ترتیب برابر با امارات متحده عربی ۲۲،۷ میلیارد دلار (جذب سرمایه گذار خارجی)، ترکیه ۱۲،۸ میلیارد دلار، مصر ۱۱،۴ میلیارد دلار، عربستان ۷،۸ میلیارد دلار و عمان ۱،۹۰ میلیارد دلار بوده است. در همین راستا، کشورهای منطقه خاورمیانه اقداماتی همچون آزادسازی فرایندها و کاهش محدودیت هادر کنار ایجاد توسعه زیرساخت هادر زمینه حمل و نقل ریلی، زمینی، هوایی و ... را انجام داده اند.

بر همین اساس باید گفت با توجه به امکانات و منابع معدنی موجود در کشور ما و سرمایه گذاری ها و پتانسیل های ایجاد شده در زمینه پردازش و فرآوری محصولات سنگ آهن، در صورت تامین نیازمندی های انرژی (آب، برق و گاز) و نیز تقویت زیرساخت های مناطق ویژه اقتصادی مرتبط با صنایع معدنی و فلزی، می توان فرصت مناسبی را جهت افزایش سرمایه گذاری، توسعه فعالیت های اقتصادی، ایجاد اشتغال مولد و تشویق و رونق تولید ایجاد کرد.

مناطق ویژه اقتصادی به عنوان یک فرصت و ظرفیت مناسب برای تسریع و تسهیل روند صادرات و همچنین بهترین پایگاه برای پردازش کالا، انتقال تکنولوژی، ایجاد اشتغال مولد، توسعه صادرات غیرنفتی و ایجاد درآمد ارزی در کشور محسوب می شوند. این مناطق در واقع بستری مناسب جهت جذب سرمایه های داخلی و خارجی و فرصتی برای آماده سازی اقتصاد داخلی و ملی جهت پیوستن به تجارت و اقتصاد جهانی هستند. از این رو ایجاد مناطق ویژه اقتصادی در کشور به عنوان یک راهکار عملی برای تعامل با اقتصاد جهانی و حضور در بازارهای بین المللی و در نهایت رشد و توسعه اقتصادی را در پی خواهد داشت.

به طور کلی هدف از ایجاد مناطق ویژه اقتصادی جذب سرمایه گذاری داخلی و خارجی، ایجاد فرصت های شغلی جدید، کسب درآمدهای ارزی و افزایش صادرات، دستیابی به تکنولوژی های پیشرفته، جذب نقدینگی سرگردان داخلی و کمک به مهار تورم به علاوه محرومیت زدایی از مناطقی که امکان رشد و توسعه بالقوه را دارند، بوده است. همچنین مناطق ویژه اقتصادی از مزیت ها و مشوق های بسیاری نیز برخوردارند که از جمله می توان به صدور کلیه مجوزهای ذی ربط برای فعالان اقتصادی به صورت متمرکز توسط سازمان مناطق ویژه اقتصادی؛ معافیت از حقوق گمرکی، سود بازرگانی و کلیه عوارض ورود ماشین آلات، تجهیزات و کالا؛ معافیت گمرکی برای صادرات محصولات تولیدی که منشاء مواد اولیه خارجی دارند؛ معافیت ۱۰۰ درصد سهم مجاز ورود محصولات تولیدی منطقه به داخل کشور با توجه به منشاء مواد اولیه داخلی؛ معافیت از پرداخت مالیات بر عملکرد از تاریخ صدور پروانه بهره برداری؛ اختصاص و واگذاری اراضی به طرح ها و پروژه های سرمایه گذاری به قیمت کارشناسی و معافیت از پرداخت مالیات بر ارزش افزوده در خصوص ماشین آلات و تجهیزات و خط تولید که از داخل سرزمین اصلی به منطقه ویژه وارد می شوند، اشاره کرد.

علاوه بر آنچه اشاره شد، عدم نیاز به اخذ کارت بازرگانی برای صادرات محصولات تولیدی به خارج از منطقه و یا واردات مواد اولیه به داخل



فولاد
آلومینیوم
مس
معدن
صنایع تامین کننده
بورس و اقتصاد
فلزات آلیاژی و آلیاژها
تکنولوژی

علیرضا ارغائی، مدیرعامل مجتمع صنعتی اسفراین در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»:

رسالت ما پشتیبانی از فعالیت صنایع سنگین است

در حال حاضر فضای حاکم بر کسب‌وکارها با رقابت بالایی همراه شده است و روندها و تحولات جهانی نیز نشان می‌دهند که حفظ بقا و تداوم مسیر رشد و توسعه در این شرایط، مستلزم اتخاذ رویکردها و استراتژی‌هایی برای بهبود مداوم و فراگیر فرایندهاست. مجتمع صنعتی اسفراین به عنوان بزرگ‌ترین تولیدکننده قطعات سنگین و فوق سنگین فولاد آلیاژی در کشور، به تولید و تامین نیازهای صنایع داخلی و خارجی در زمینه انواع مقاطع و قطعات آلیاژی و سوپرآلیاژی سنگین و فوق سنگین می‌پردازد. این مجتمع در تامین قطعات و تجهیزات مورد نیاز صنایع استراتژیکی نظیر نفت و گاز، معدن، راه‌آهن، نیروگاهی، کشتی‌سازی، سیمان و فولاد نقش‌آفرین است. گفتنی است که مجتمع صنعتی اسفراین در حال حاضر، با پشتوانه دانش فنی و تجربه ساخت قطعات متعدد که با نمونه‌های خارجی قابل رقابت هستند، تمرکز خود را بر ساخت ماشین‌آلات صنایع معدنی و فولادی معطوف کرده است. در همین راستا، خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» به گفت‌وگو با علیرضا ارغائی، مدیرعامل مجتمع صنعتی اسفراین نشست. به گفته‌ی وی، مجتمع صنعتی اسفراین تنها تولیدکننده ماشین‌آلات صنایع معدنی و فولادی در ایران با ارائه خدمات پس از فروش محسوب می‌شود که ماموریت خود را پشتیبانی از صنایع سنگین کشور می‌داند.

بخش ریخته‌گری پیوسته (CCM) یکی از خطوط تولیدی این شرکت است که ذوب را تبدیل به شمش می‌کند و می‌تواند شمش‌هایی تا قطر ۶۳۰ میلی‌متر را به‌طور پیوسته تولید کند که این نیز ظرفیتی است که در کشور و منطقه وجود ندارد؛ همچنین یکی از واحدها و بخش‌های مهم در مجتمع صنعتی اسفراین ریخته‌گری زمینی است که در آن ریخته‌گری ذوب آماده و قطعه ریخته‌گری می‌شود. این واحد قادر به تولید محصولات و قطعات ریخته‌گری مختلفی مانند پایه‌های یاتاقان قفسه‌های نورد و قطعات

فولادسازی و سیستم گاز زدایی VD/VOD بوده و از این حیث در کشور بی‌نظیر است. ظرفیت واحد ذوب و ریخته‌گری مجتمع بالای ۱۲۰ هزار تن ذوب آلیاژی در سال بوده که به سه صورت قطعه‌ریزی پنج هزار تن در سال و الباقی به صورت شمش ریخته‌گری پیوسته و تک‌باری است. همچنین قطعات ریخته‌گری شده در این واحد ماهیتی کاملا انحصاری دارند و دامنه سبد محصولات این شرکت از قطعات مورد نیاز در خطوط نورد صنعت فولاد تا صنایع معدنی و سیمان را شامل می‌شوند.

لطفا توضیحاتی پیرامون حوزه فعالیت و واحدهای تولید مجتمع فولاد اسفراین بفرمایید

مجتمع صنعتی اسفراین همان‌طور که از نام آن بر می‌آید، مجموعه‌ای از چندین کارخانه و واحد مختلف شامل واحدهای فولادسازی، ریخته‌گری، آهنگری و شکل‌دهی، عملیات حرارتی و ماشین‌کاری سبک و سنگین است. به‌طور کلی مجتمع صنعتی اسفراین در فرایند ذوب و ریخته‌گری خود دارای یک کوره قوس الکتریکی ۵۰ تنی، یک کوره پاتیلی برای

دنده‌های دوربالمیل‌های کارخانه‌سیمان است. واحد ذوب‌ریزی و آلیاژسازی این مجتمع نیز با استفاده از کوره قوس الکتریکی فعالیت می‌کند و قادر به ذوب‌ریزی ۱۴۰ تا ۱۵۰ گرمید فولاد آلیاژی شناخته شده است. از آنجایی که فعالیت این واحد بر اساس سفارش مشتری است، با کوره‌ای با ظرفیت ذوب ۵۰ تن برای قطعات نیمه‌سنگین و سنگین (از ۵۰ تن تا ۱۵۰ تن) فعالیت می‌کند. گفتنی است که مجتمع صنعتی اسفراین از تجهیزات بسیار خاص ذوب قطره‌ای (ESR) نیز برخوردار است؛ تجهیزاتی که برای تولید قطعات حساس مانند قطعات نظامی و روتورهای توربین‌گازی که نیاز به یک‌نواختی ساختاری کامل دارند، ضروری است. این ذوب مجدد سبب می‌شود که با خروج عناصر زائد، ذوب یک‌نواخت‌تری به دست آید. این بخش با ظرفیت پنج هزار تن، قابلیت ذوب مجدد شمش‌هایی تا قطر یک متر را دارد. در این خصوص می‌توان به شفت‌های روتور ژنراتورهای ۱۸۵ مگاواتی که پیچش بسیار زیادی را تحمل می‌کنند، اشاره کرد. این مجتمع همچنین در حال حاضر پره‌های توربین‌گازی را به همین روش برای شرکت مپنا تولید می‌کند. یکی از واحدهای مهم تولید در مجتمع صنعتی اسفراین بخش آهنگری «Forging» محسوب می‌شود که از مزیت‌های مهمی برخوردار است. این بخش که در واقع دستگاه «Open die» پرس باز ۶ هزار و ۳۰۰ تنی است، می‌تواند در ابعاد چهار متر مربع برای شکل‌دهی ۱۵۰ تن قطعه نیرو وارد کند. اگرچه پرس‌های قالب بسته ممکن است از ظرفیت‌های بالاتری برخوردار باشند اما ابعاد کوچک‌تری را پوشش می‌دهند. از این رو، این نقطه قوتی برای مجتمع صنعتی اسفراین، به حساب می‌آید که امکان شکل‌دهی قطعات سنگین را در این مجتمع فراهم می‌کند. همچنین در خصوص قطعات سبک‌تر نیز سه دستگاه آهنگری یا فورج چکشی (چهارچکشی GFM) در این مجتمع وجود دارند که می‌توانند شکل‌دهی سازه‌های مختلفی از شمش را میسر کنند. گفتنی است که مجتمع صنعتی اسفراین، بالاترین ظرفیت آهنگری چهارچکشی در کشور را در اختیار دارد.

بخش عملیات حرارتی مجتمع صنعتی اسفراین

نیز از ۲۵ کوره تشکیل شده که می‌توانند تعداد دو هزار قطعه را به صورت جاری در این خط تحت عملیات حرارتی قرار دهند. باید توجه داشت که سه مرحله مهم در بحث تولید فولاد آلیاژی وجود دارد که شامل ذوب‌ریزی (مخلوط کردن مواد اولیه)، آلیاژسازی (ورود به کوره LF) و در نهایت پرورش این قطعه خام برای کاربرد خاص خود است. به عنوان مثال، غلتک‌های پشتیبان «Backup roll» باید بتوانند سطوح بالایی از فشار را تحمل کنند. از سوی دیگر، شفت‌های روتوری نیروگاه‌ها، پیچش قابل‌توجهی را تحمل می‌کنند و غلتک‌های «HPGR» نیز مقادیری از فشار و پیچش را به صورت هم‌زمان متحمل می‌شوند. بنابراین آهنگری در کنار عملیات حرارتی، خواص مکانیکی لازم برای کاربرد نهایی قطعات مختلف را فراهم می‌کند. اهمیت این مسئله تا حدی است که به عنوان نمونه، عملیات ساخت شفت‌های روتور (تا ۲۰۰ مگاواتی)، نزدیک به ۲۷۰ روز به طول می‌انجامد زیرا لازم است که مراحل یاد شده چندین بار و به صورت رفت و برگشت برای ساخت آن تکرار شوند. ماشین‌کاری نیز مرحله‌ای است که پس از عملیات حرارتی قطعه خام قرار دارد

و بسته به عملیات مورد نیاز، از دستگاه تراش عمودی یا تراش افقی استفاده می‌کند. گفتنی است که کارگاه ماشین‌کاری مجتمع صنعتی اسفراین قادر به ماشین‌کاری ۱۵۰ تن قطعه بوده که این پتانسیل در منطقه بی‌نظیر است. به طور کلی می‌توان گفت که به واسطه برخورداری از کارخانه‌های یاد شده، مجتمع صنعتی اسفراین می‌تواند هر گونه سفارشی را بر مبنای خواست مشتری، اعم از آهنگری، پرس و ریخته‌گری دریافت کند و به انجام برساند.

◀ **مجتمع صنعتی اسفراین در سال‌های اخیر چه رویکردهایی را دنبال کرده است؟ چه دستاوردهایی در این خصوص حاصل شده‌اند؟**

مجتمع صنعتی اسفراین از پنج سال گذشته به عرصه ساخت قطعات ورود کرده است. اساساً می‌توان گفت که قطعه سه مشخصه دارد که شامل آنالیز مواد (بیانگر درصد عناصر مختلف)، مشخصات ظاهری شامل شکل و ابعاد و همچنین خواص و یا مشخصات فنی می‌شود که بیانگر لازمه‌های تحمل تنش، درجه حرارت و ... است. مسیری که از مواد



و واکن‌های باری و مسافری نیز اقدام کرده است. همچنین در حوزه چرخ نیز محصولات این مجتمع در حال حاضر در مرحله تست‌های میدانی قرار دارند. با این حال، بیشترین تمرکز مجتمع صنعتی اسفراین بر دریافت سفارش ماشین‌آلات معطوف شده که در این راستا، مذاکراتی را نیز به انجام رسانده است. از مهم‌ترین ماشین‌آلاتی که ساخت آن‌ها در این مجتمع مطرح شده است، می‌توان به ماشین‌آلات آسیاب‌های خردایشی صنایع معدنی (از جمله SAG mill, Ball mill)، ماشین ژیراتوری و ماشین کان کراشر) و قفسه‌های نورد صنعت فولاد اشاره کرد. همچنین از آنجایی که یکی از برنامه‌های اصلی مجتمع صنعتی اسفراین، معرفی هرچه بیشتر آن است، این مجتمع تنها در بازه زمانی ۱۵ ماه اخیر، در ۱۴ نمایشگاه داخلی شرکت کرده و البته برای حضور موثر در نمایشگاه‌های خارجی نیز برنامه‌ریزی کرده است.

◀ **رویکرد مجتمع در خصوص بحث تعمیرات و خدمات پس از فروش به چه صورت است؟**
 بدیهی است که با توجه به شرایط کاربردی ماشین‌آلات معدنی، دسترسی به اطلاعات این ماشین‌آلات برای رفع خطاهای مهمیت بسزایی دارد. همین مسئله سبب شده است که یکی از برنامه‌های مجتمع صنعتی اسفراین، بحث خدمات پس از فروش و راهنمایی اپراتور از راه دور در واقع «Remote» کردن این فرایند باشد که در کاهش زمان تعمیرات نیز بسیار تاثیرگذار خواهد بود. این مسئله با نصب تجهیزات خاصی بر روی ماشین میسر است تا در زمان بروز خطا و یا توقف ماشین، اطلاعات آن به صورت مستقیم برای واحد خدمات پس از فروش ارسال شود که البته این تجهیزات هزینه‌چندانی را نیز در بر نخواهند داشت. در همین راستا، این مجتمع با چند شرکت دانش‌بنیان نیز مذاکراتی را انجام داده است. گفتنی است که محقق شدن این مسئله، مجتمع صنعتی اسفراین را به تنها شرکت در کشور با امکان ارائه خدمات پس از فروش در این حوزه تبدیل می‌کند زیرا سایر شرکت‌های ارائه‌دهنده این خدمات، در واقع نماینده‌های شرکت‌های اروپایی و یا چینی محسوب می‌شوند.

اولیه تا دستیابی به این خواص نهایی طی می‌شود، غالباً در قالب «Patent» و یا ثبت اختراع قرار می‌گیرد. در مجتمع صنعتی اسفراین، این مسیر از طریق انجام مهندسی معکوس و دانش کسب شده به دست آمده است. مجتمع صنعتی اسفراین موفق به ساخت بسیاری از قطعاتی شده است که تا پیش از این تنها از محل واردات تامین می‌شدند. از جمله این قطعات می‌توان به تایرهای «HPGR» که تا سه سال گذشته از کشورهای آلمان و چین به ایران وارد می‌شدند، اشاره کرد. گفتنی است که کارکرد نمونه‌های خارجی این تایرها در حدود ۶ هزار ساعت بوده است که با تغییراتی که در حین فرایند ساخت در این مجتمع بر روی آن‌ها انجام شد، ساعت کارکرد این تایرها به ۱۴ هزار ساعت افزایش یافت. همچنین مجتمع صنعتی اسفراین نگاه بلندمدت و پایداری به خودکفایی و بومی‌سازی دارد که بی‌تردید آثار مثبت فراوانی را به همراه خواهد داشت. گفتنی است که این مجتمع برای خرید ماشین‌آلات فرسوده صنایع و تحویل ماشین‌آلات نو به آن‌ها اعلام آمادگی کرده است؛ چراکه مجتمع صنعتی اسفراین از ظرفیت ذوب و تولید ماشین‌آلات برخوردار است و به همین جهت می‌تواند نقش‌آفرین اصلی در پشتیبانی از فعالیت صنایع کشور باشد. این موضوع کام بلندی در راستای جلوگیری از خروج ارز از کشور، ایجاد اشتغال و بهره‌گیری بیشتر از نخبگان در کشور به شمار می‌آید.

◀ **چه محصولاتی در حال حاضر در مجتمع تولید می‌شوند و نقطه تمرکز مجتمع در این میان کدام است؟**

از جمله قطعاتی که در حال حاضر به صورت روتین در مجتمع صنعتی اسفراین تولید می‌شوند، می‌توان به غلتک‌های پشتیبان قفسه نورد شرکت فولاد مبارکه با توان ساخت تعداد ۲۵ تا ۳۰ غلتک در سال، شفت‌های روتور، پره‌های توربین، شفت‌های تایر «HPGR» و بسیاری قطعات دیگر اشاره کرد. علاوه بر آن‌ها، مجتمع صنعتی اسفراین به ساخت انواع شیرهای صنعتی برای صنایع نفت و گاز، ساخت محورهای مورد نیاز در لکوموتیوها

از جمله قطعاتی که در حال حاضر به صورت روتین در مجتمع صنعتی اسفراین تولید می‌شوند، می‌توان به غلتک‌های پشتیبان قفسه نورد شرکت فولاد مبارکه با توان ساخت تعداد ۲۵ تا ۳۰ غلتک در سال، شفت‌های روتور، پره‌های توربین، شفت‌های تایر «HPGR» و بسیاری قطعات دیگر اشاره کرد



دانش پرتونقش جهان

DPNJCO

شرکت دانش پرتونقش جهان

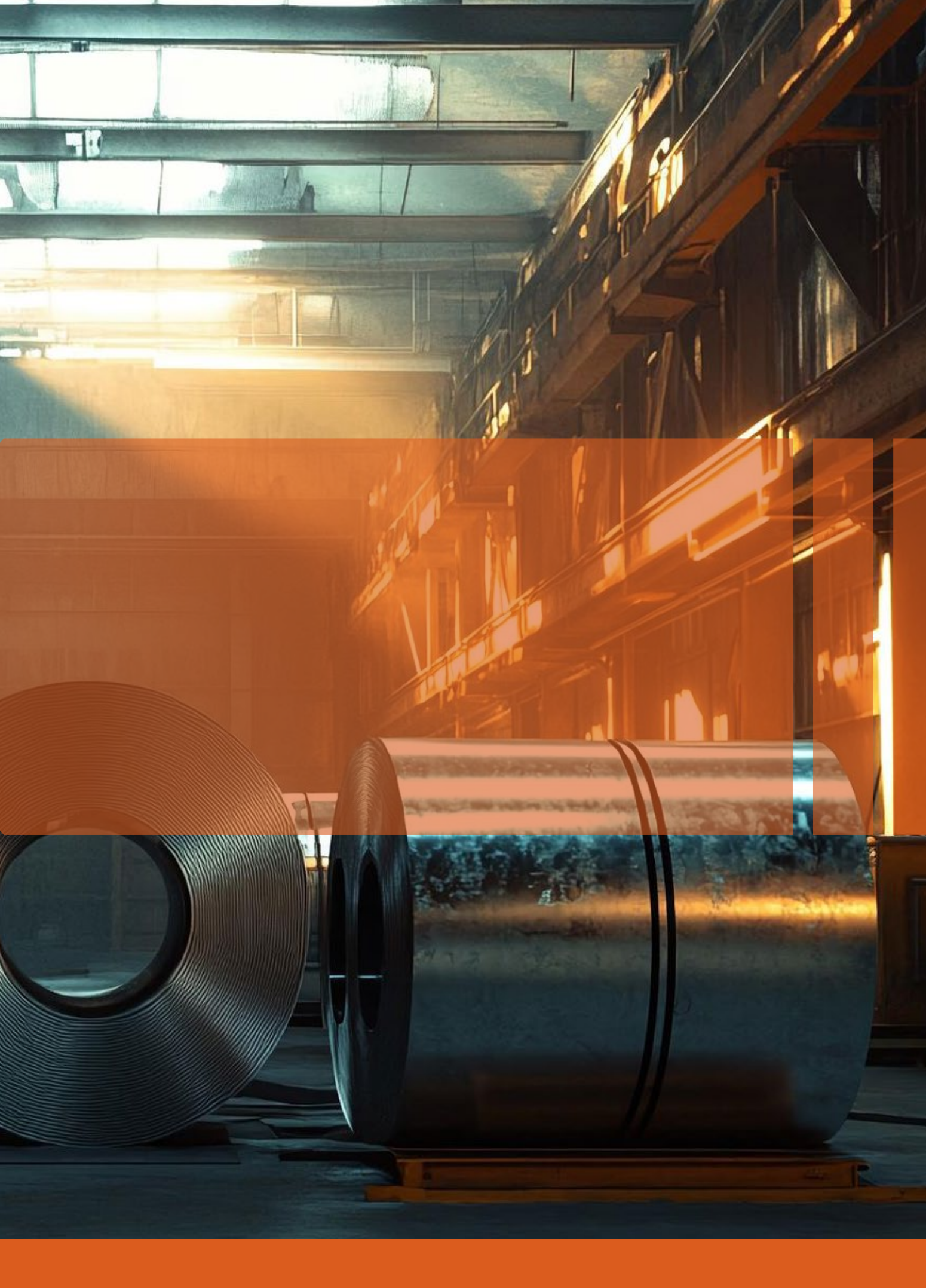


برترین تولیدکننده قطعات صنعتی و معدنی

www.dpnjco.com

آدرس: اصفهان، شهرک صنعتی نجف آباد ۲، بلوار امیرکبیر، خیابان ابوریحان بیرونی، فرعی ۱۰

تلفن تماس: ۰۳۱-۴۲۶۹۳۵۲۴-۷



فولاد

قطار بدون توقف رکوردشکنی‌های «کنور» در استخراج و تولید محصولات معدنی

خام‌فروشی، خسارتی جبران‌ناپذیر به بدنه فولاد کشور

نبض تپنده صنایع داخلی در دستان شرکت فولاد مبارکه اصفهان

تعدد شهرک‌های صنعتی به نفع تولید نیست

کلمبیا در مسیر توسعه صنعت فولاد قرار گرفت

حمل‌ونقل، پاشنه آشیل توسعه شده است

آسیب سهمگین قطعی برق به تولید

رکوردشکنی‌های صبانور ادامه دارد؛

قطار بدون توقف رکوردشکنی‌های «کنور» در استخراج و تولید محصولات معدنی

توسعه نامتوازن زنجیره فولاد، نگرانی‌های فعالان این صنعت را برای تامین پایدار مواد اولیه افزایش داده و تنها راهکار عبور از این شرایط، توسعه اکتشافات و تولید محصولات معدنی است؛ راهکاری که شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور را می‌توان یکی از بازیگران اصلی آن دانست. این شرکت به واسطه توسعه استخراج و تولید محصولات معدنی، در میان ۱۰ شرکت برتر معدنی کشور قرار گرفته است. بررسی کارنامه عملکرد شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور در چهار ماهه نخست سال ۱۴۰۳ نیز از این موضوع حکایت دارد که این شرکت با تمرکز بر تقویت نقاط قوت و برطرف کردن ضعف‌های مجموعه، همچنان طلایه‌دار استخراج و رشد تولید کنسانتره و گندله در غرب کشور است؛ به طوری که رکوردهای ماهانه جدیدی را در تیر ماه سال جاری به ثبت رسانده است.

۶۸۶ تن را در این حوزه به ثبت برساند. مجموع تولید کنسانتره سنگ آهن شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور در پنج ماهه نخست سال ۱۴۰۳ برابر با ۶۹۷ هزار و ۹۷۹ تن بود که نسبت به مدت مشابه سال قبل ۲۴ درصد رشد داشته است. بالاترین رکورد تولید ماهانه کنسانتره سنگ آهن این شرکت در خرداد ماه سال جاری به ثبت رسید و «کنور» در حالی وارد پنجمین ماه از سال شد که موفق شد رکورد قبلی تولید این محصول در تیر ماه را که برابر با ۱۲۸ هزار و ۳۶۹ تن و در سال ۱۴۰۲ به ثبت رسیده بود، جابه‌جا کند و تولید کنسانتره را در تیر ماه ۱۴۰۳ به ۱۳۶ هزار و ۱۱۰ تن برساند. تولید گندله در شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور نیز در پنج ماهه نخست سال جاری با رشد ۴۶ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل، به ۲۷۰ هزار و ۷۸۶ تن رسید. باید در نظر داشت که این شرکت موفق شد رکورد قبلی تولید ماهانه گندله سنگ آهن را نیز در تیر ماه جابه‌جا کند؛ به طوری که بالاترین تولید ماهانه این محصول در تیر ماه سال جاری که برابر با ۵۸ هزار و ۲۵۶ تن بود، به ثبت رسید. کارنامه درخشان و پر دستاورد شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور از برنامه‌ریزی رشد تولید با در نظر

شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور در چهار ماهه نخست سال ۱۴۰۳ نشان می‌دهد که این شرکت در معدنکاری و استخراج سنگ آهن و همچنین تولید کنسانتره و گندله به نتایج درخشان و درخور توجهی دست یافته است که از هدف‌گذاری همه‌جانبه و برنامه‌ریزی‌های منسجم «کنور» در بخش‌های مختلف حکایت دارد.

■ کارنامه درخشان و پر دستاورد صبانور

شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور به عنوان بازوی اجرایی شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات، فعالیت خود را با هدف بهره‌برداری از اندیس‌های معدنی سنگ آهن در استان‌های همدان و کردستان آغاز کرد و با تحولات چشمگیر در رویکردها و راهبردهای خود توانست به نتایج و دستاوردهای ارزشمندی در حوزه استخراج و معدنکاری، تولید و فروش کنسانتره و گندله سنگ آهن دست یابد. نگاهی به عملکرد «کنور» در تیر ماه سال ۱۴۰۳ نشان می‌دهد که این شرکت در استخراج سنگ آهن موفق شد از رکورد قبلی خود در تیر ماه سال ۱۴۰۰ که برابر با ۳۴۷ هزار و ۷۰۳ تن عبور کند و رکورد ۳۹۷ هزار و

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، انجام مطالعات اکتشافی در سال‌های اخیر وجود ذخایر سنگ آهن را در نواحی غربی کشور به اثبات رسانده است. از آنجایی که این ذخایر از عیار و کیفیت مناسبی برخوردارند، بهره‌برداری از آنها و توسعه زنجیره ارزش در استان‌های غربی کشور برای تامین پایدار مواد اولیه صنعت فولاد بسیار مورد توجه قرار گرفت و شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور «کنور» فعالیت خود را با هدف بهره‌برداری از این ذخایر در استان‌های همدان و کردستان آغاز کرد. این شرکت طی مدت زمان کوتاهی موفق شد تا به مهم‌ترین نقش‌آفرین زنجیره فولاد در غرب کشور تبدیل شود. از آنجایی که این شرکت در اهداف و چشم‌اندازهای خود افزایش دامنه اکتشافات، توسعه فعالیت‌های استخراج و فرآوری مواد معدنی و تبدیل شدن به برترین شرکت معدنی و صنعتی در غرب کشور را ترسیم کرده، تمرکز بر توسعه اکتشافات و رشد تولید محصولات معدنی را محور فعالیت خود قرار داده است؛ رویکردی که منجر به ثبت رکوردها و دستاوردهای ارزشمندی برای این شرکت طی ماه‌ها و سال‌های اخیر شده است. بررسی کارنامه عملکردی

داشتن عوامل موثر در تولید طی ماه‌های اخیر حکایت دارد. نگاه به توسعه فرآیند و بهبود عملکرد در حوزه‌های مختلف از جمله آماده‌به‌کاری تجهیزات و ماشین‌آلات، کنترل و هماهنگی بخش‌های مختلف کارخانه‌های تولید گندله و کنسانتره و همچنین ارتقای سطح دانش و مهارت منابع انسانی موجب شده‌اند تا شرکت معدنی و صنعتی صبانور بتواند سالی مملو از رکورد شکنی‌ها و دستاوردها را در تولید آغاز کند. به عبارت دیگر، این شرکت با بررسی عوامل موثر در تولید و غلبه بر چالش‌ها و تقویت نقاط قوت مجموعه و همچنین تکیه بر تجربه و تخصص شکل گرفته طی حدود سه دهه فعالیت خود، توانسته است یک‌تاز تولید محصولات زنجیره فولاد در غرب کشور باشد. به نظر می‌رسد که تمرکز شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور بر رشد تولید محصولات با کیفیت، نه تنها باعث شده است که به اهداف و چشم‌اندازهای خود در رسیدن به ظرفیت‌های تولید کنسانتره و گندله دست یابد بلکه منجر شده که بتواند نقش خود را به عنوان بزرگ‌ترین تامین‌کننده محصولات زنجیره فولاد در غرب کشور برجسته‌تر کند؛ البته باید در نظر داشت که این شرکت توسعه اکتشافات رانیز در راستای برنامه‌های خود قرار داده است که این مسئله کمک شایانی به دستیابی به اهداف و چشم‌اندازهای تولید و فروش می‌کند.

راهبردهای کارآمد

فعالیت شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور در بخش معدن و صنایع معدنی علاوه بر اینکه موجب جلوگیری از خام‌فروشی و رشد عرضه محصولات با ارزش افزوده بالاتر شده، نقش استراتژیک این شرکت را در تکمیل زنجیره ارزش غرب کشور پرننگ‌تر کرده است. نظر به افزایش آمار تولید و سطوح بالای کیفیت محصولات شرکت صبانور، فروش این شرکت در ماه‌ها و سال‌های اخیر غالباً رو به افزایش بوده است که این روند رو به رشد اعتماد و رضایت مشتریان را به محصولات «کنور» نشان می‌دهد. آمار فروش کنسانتره سنگ آهن شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور در پنج ماهه نخست سال ۱۴۰۳ برابر با ۴۸۰ هزار و ۳۹۴ تن بود و بیشترین میزان فروش این محصول در خرداد ماه به ثبت رسید. فروش گندله

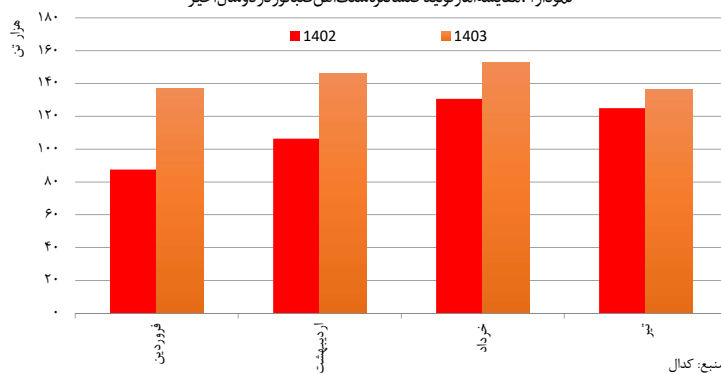
سنگ آهن نیز در همین بازه زمانی به ۱۱۷ هزار و ۸۶۲ تن رسید. گفتنی است مجموع درآمدهای عملیاتی حاصل از فروش گندله و کنسانتره کنور در بازه زمانی یادشده برابر با ۲۶ هزار و ۲۲۷ میلیارد ریال بود.

نگاهی به آمارهای تناژ فروش محصولات شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور در ماه‌های اخیر نشان می‌دهد که فروش کنسانتره و گندله در تیر ماه سال جاری کاهش یافته است. علت این مسئله را می‌توان محدودیت‌های مصرف انرژی واحدهای فولادسازی و احیای مستقیم در اوج محدودیت‌های مصرف برق دانست؛ اگرچه این محدودیت به صورت مستقیم بر عملکرد این شرکت تأثیرگذار نیست اما کاهش فعالیت شرکت‌های فعال در حلقه‌های پایین دستی زنجیره با کاهش تقاضا برای محصولات معدنی منجر به افت فروش این شرکت در ماه‌های گرم سال می‌شود. با این حال، شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور با توجه به جایگاه استراتژیک خود در زنجیره فولاد، سیاست

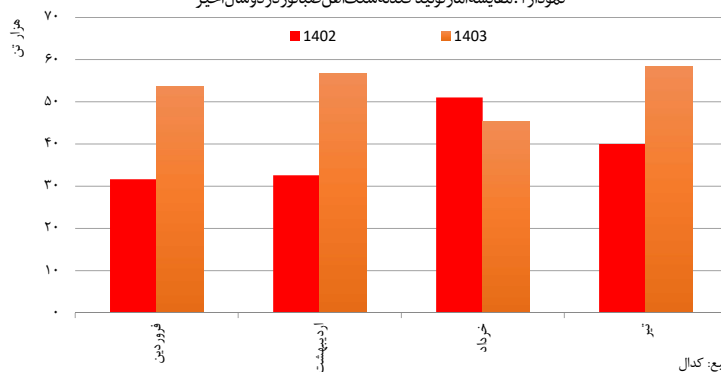
رشد تولید پایدار را در اولویت قرار می‌دهد که این مسئله می‌تواند توانایی این شرکت را در تامین مواد اولیه پس از عبور از محدودیت واحدهای فولادسازی ارتقا دهد. در این راستا، شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور احداث واحد تولید کنسانتره گل‌لاسی با ظرفیت تولید سالانه دو میلیون و ۵۰۰ هزار تن را در دستور کار دارد و متناسب با این طرح برای احداث زیرساخت‌های مناسب اقدام می‌کند.

در هر صورت چنانچه اشاره شد، سیاست رشد تولید و تامین بازار داخل شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور با توسعه معدنکاری، استخراج و افزایش ظرفیت تولید محصولات معدنی همراه بوده است و زمینه نقش آفرینی موثرتر این مجموعه را در زنجیره فولاد کشور فراهم می‌آورد. رشد قابل توجه فروش محصولات این شرکت در سال ۱۴۰۲ و دستیابی به درآمد ۵۷ هزار و ۳۴۰ میلیارد ریالی، گواه عملکرد موفق این شرکت در تامین بازار بوده است.

نمودار ۱. مقایسه آمار تولید کنسانتره سنگ آهن صبانور در دو سال اخیر



نمودار ۲. مقایسه آمار تولید گندله سنگ آهن صبانور در دو سال اخیر



مدیرعامل شرکت مهندسی آرمان صنعت آسیا مطرح کرد:

خام‌فروشی، خسارتی جبران‌ناپذیر به بدنه فولاد کشور

مدیرعامل شرکت مهندسی آرمان صنعت آسیا، تولیدکننده مقاطع فولادی گفت: عدم ارائه آموزش‌های لازم در حوزه صادرات، باعث کم‌کاری در این بخش شده و صنعت سازه‌های فلزی به اندازه پتانسیل واقعی موجود، صادرات را تجربه نکرده است. بر همین اساس اگر دولت تلاش خود را برای رفع تحریم‌ها و تغییر رویه در خصوص ابلاغیه بازگشت ارز حاصل از صادرات انجام دهد، بی‌شک شاهد رشد صادرات کشور خواهیم بود.

سازه‌های فولادی از دو بخش تولید و نصب تشکیل شده که اغلب صنعتگران، بخش نصب و چگونگی اعزام نیرو به خارج از کشور جهت اجرای پروژه‌های صادراتی را به عنوان چالش‌های اساسی این حوزه پیش‌روی خود متصور می‌شوند.

بینا همچنین توضیحاتی درباره سازوکار انجمن تولیدکنندگان و صادرکنندگان سازه‌های فولادی استان اصفهان ارائه کرد و گفت: این انجمن با هدف توسعه صنعت سازه‌های فولادی و آموزش در همین زمینه ایجاد شده و در حال حاضر دو سال از تاسیس آن گذشته است. دستاورد دیگری که باید به آن اشاره کرد، ایجاد چهار کمیته اصلی بوده که یکی از این کمیته‌ها مرتبط با مقوله استانداردسازی است و تا به امروز پی‌جویی‌های بسیاری را در زمینه افزایش کیفیت محصولات و سازه‌های فولادی انجام داده‌ایم؛ همچنین همکاری‌هایی که عضو انجمن شده‌اند، در حال اخذ نشان استاندارد «۳۸۳۴» جوش هستند که خود اتفاق بزرگی بر شمرده می‌شود. کمیته دوم در رابطه با مسئله قیمت‌گذاری است که توانستیم حداقل‌های هزینه تمام شده محصول را مشخص کنیم و خدماتی

شده استفاده کنند و مازاد نیاز خود را از بازار آزاد تامین می‌کنند. لازم به ذکر است که ما بر اساس نیازی که شرکت برای تولید محصول دارد، ورق را خریداری می‌کنیم که این میزان ممکن است در بعضی مواقع زیاد یا کم شود؛ چنانکه در سال قبل تقریباً به سقف تولید خود رسیدیم اما در سال جاری، این میزان به ۵۰ درصد از کل ظرفیت تولید رسیده است.

■ عدم آموزش، دلیل صادرات محدود سازه‌های فلزی

مدیرعامل شرکت مهندسی آرمان صنعت آسیا در ادامه به بازار صادرات صنایع فولادی کشور اشاره کرد و افزود: در حال حاضر شرکت مادر زمینه صادرات فعالیت ندارد اما می‌توان گفت بازار صادرات به کشورهای همسایه از رونق خوبی برخوردار است. کشور ما دارای پتانسیل بالایی برای صادرات بوده که متأسفانه به این محبت کم‌پرداخته شده است. تولیدکنندگان سازه‌های فولادی معمولاً به حوزه صادرات ورود پیدا نمی‌کنند که از دلایل این امر می‌توان به عدم ارائه آموزش‌های برای صادرات اشاره کرد. لازم به ذکر است که صنعت

علیرضا بینا در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بیان کرد: شرکت مهندسی آرمان صنعت آسیا در سال ۱۳۷۹ در شهرک صنعتی علویچه احداث شد و تا به امروز، تمامی تلاش خود را در راستای توسعه دانش و میزان تولید به کار گرفته است. در واقع شرکت ما به صورت تخصصی تولیدکننده سازه‌های فولادی است که در صنعت سیمان، فولاد، ساختمان‌سازی و پالایشگاه‌ها به کار گرفته می‌شود. در حالت کلی می‌توان گفت ما سازنده زیربنای کارخانه‌ها و پروژه‌های سرمایه‌گذاری شده در سراسر کشور هستیم و با ساخت سوله، تجهیزات اسکلت فلزی و مدیریت مواد در پروژه‌ها خدمات لازم را ارائه می‌کنیم.

وی در ادامه عنوان کرد: ورق فولادی به عنوان ماده اولیه مورد نیاز خود را از بورس کالای ایران تامین می‌کنیم اما از آنجایی که سهمیه تعلق گرفته به شرکت‌ها بر اساس سیاست دولت و مدیریت بازار برنامه‌ریزی شده است و کافی نیست، فقط بین ۴۰ تا ۵۰ درصد نیاز برخی از شرکت‌ها را پوشش می‌دهد. بر همین اساس شاهد هستیم که برخی از شرکت‌ها میزان تولید را کاهش داده تا بتوانند از سهمیه تعیین

که هر شرکت باید در قالب قرارداد به مشتری ارائه دهد و راتعیین کنیم.

وی در همین راستا اضافه کرد: در این انجمن کمیته دیگری موسوم به کمیته حقوقی فعالیت دارد که متشکل از یک هیئت کارشناسی به صورت مستقل است. اگر مشکل یا تخلفی به هر دلیلی اعم از اختلاف قیمت یا عمل نکردن به تعهدات، بین مشتری با تولیدکننده یا عکس این موضوع رخ دهد یا حتی اگر بین دو تولیدکننده مسائلی که پیش تر به آن اشاره شد روی داد، با تنظیم شکایت و مراجعه به کمیته حقوقی می‌توانند در کمتر از سه ماه اختلاف را برطرف سازند.

بینا در ارتباط با وضعیت صادرات فولاد در کشورهای همسایه، اظهار داشت: کشوری مانند عراق با وجود منابع نفتی عظیم و تحریم ایران، راه همواری را برای صادرات نفت به کشورهای دیگر طی کرده است و موقعیت خوبی از نظر ارزآوری دارد. عراق اکنون روند کشوری ثروتمند و در حال توسعه را می‌پیماید و اشتیاق فراوانی به تاسیس شرکت‌ها و کارخانه‌های زیربنایی دارد؛ البته نیاز اصلی تحقق این امر، برخورداری از دانش فنی و تجهیزاتی است که کشور ما آن‌ها را داراست و امکان همکاری با این کشور در صورت رایزنی دولتمردان و بخش خصوصی میسر می‌شود. لازم به ذکر است اگر

تعداد موانع بیشتری پیش روی فعالان صنعتی کشور قرار گرفت و تولید شرایط بدتری را نسبت به سال گذشته تجربه کرد. در حال حاضر تعداد نیروی انسانی شاغل در شرکت مهندسی آرمان صنعت آسیا به صورت مستقیم ۴۵ نفر و غیرمستقیم ۵۰ نفر است که با همه مشکلاتی که گفته شد، فقط به دلیل جلوگیری از تعدیل نیرو شیفت‌های کاری را جابه‌جا و از خلف وعده‌های اعلام شده نیز پیشگیری کرده‌ایم.

مدیرعامل شرکت مهندسی آرمان صنعت آسیا در پایان با ابراز امیدواری نسبت به دورنمای صنعت فولاد در کشور، یادآور شد: ایران از نظر دانش فنی و زیرساختی



اصفهان؛ استانی فولادی به وسعت ایران

مدیرعامل شرکت مهندسی آرمان صنعت آسیا در خصوص وضعیت تولید فولاد در استان اصفهان، مطرح کرد: اصفهان فولادی‌ترین استان در سطح کشور محسوب می‌شود. طبق استعلامی که از وزارت صنعت و معدن گرفته شده است، تا به امروز ۶۰۰ پروانه برای ساخت سازه‌های فلزی در کشور صادر شده که تعداد ۳۵۰ پروانه متعلق به استان اصفهان است. بر این اساس تعداد تولیدکنندگان سازه‌های فولادی استان اصفهان، نیم بیشتری از پروانه کسب کل کشور را به خود اختصاص داده است.

تلاش مضاعفی برای از بین بردن تحریم‌ها صورت پذیرد، مشتریان عراقی و خارجی ما سفارشات خود را دیگر به کشوری مانند ترکیه نمی‌سپارند.

وی خاطرنشان کرد: رفع تعهد ارزی، نوعی تنبیه و توییح برای صادرکنندگان کشور بود که خوشبختانه با اعلام بانک مرکزی و سایر بخش‌های مرتبط، قرار است این معضل که آسیب جدی به بدنه صنعت فولاد کشور وارد کرده بود، رفع شود؛ اگرچه هم‌زمان باید تمهیدات لازم جهت کاهش اختلاف نرخ ارز آزاد و نیمایی و ثبات نرخ ارز در کشور اندیشیده شود. معضل قطعی برقی که در فصل تابستان گریبان‌گیر واحدهای تولیدی شد،

که در این صنعت دارد، از پتانسیل بالایی در تولید و ایجاد ارزش افزوده برخوردار است اما معضل خام‌فروشی به شدت به این صنعت آسیب زده است. واقعیت امر اینکه در راستای تقویت تولید در صنایع پایین دست فولادی، تلاش مضاعفی لازم است تا در جوامع بین‌المللی با فروش محصولات نهایی به سودآوری قابل توجهی دست پیدا کنیم؛ همانند فروش سازه فلزی یا شاسی تریلی که تولید کارخانه ماست اما متاسفانه شاهد هستیم فروش مواد اولیه که همان خام‌فروشی است، افزایش یافته و سنگ‌های معدنی به راحتی به کشوری مانند چین که به مقدار بالایی خرید مواد خام دارد، صادر می‌شود.

گل‌گهر

رویش باورها در دل گویر



شرکت معدنی و صنعتی گل‌گهر
GOLGOHAR MINING & INDUSTRIAL COMPANY
روابط عمومی و امور بین الملل

www.geg.ir



مقایسه میزان تولید در ۵ ماه ابتدای سال مالی ۱۴۰۳ با مدت مشابه سال قبل



↑ **۱۳،۳٪**

افزایش ۱۳/۳ درصدی
میزان تولید نسبت به سال قبل



کلوچه سنگ آهن

↑ **۲۰،۱٪**

افزایش ۲۰/۱ درصدی
میزان تولید نسبت به سال قبل



دانه بندی

↑ **۱۷،۴٪**

افزایش ۱۷/۴ درصدی
میزان تولید نسبت به سال قبل



کنسانتره

↑ **۴۰،۴٪**

افزایش ۴۰/۴ درصدی
میزان تولید نسبت به سال قبل



گندله

(سهامی عام)
شرکت معدنی و صنعتی گوارزمین
Goharzamin Mining and Industrial Company
روابط عمومی و امور بین الملل



G O H A R Z A M I N

«فلزات آنلاین» گزارش می‌کند:

نبض تپنده صنایع داخلی در دستان شرکت فولاد مبارکه اصفهان

در حال حاضر شرکت فولاد مبارکه اصفهان به چنان جایگاهی در بازارهای داخلی و بین‌المللی دست یافته است که به تهنایی می‌تواند توسعه‌ای به وسعت صنعت را رقم بزند. سهم ۱,۵ درصدی از تولید ناخالص داخلی (GDP) و سهم ۶,۵ درصدی از تولید ناخالص داخلی بخش صنعت، به خوبی نقش پراهمیت این شرکت در رشد تولید و اقتصاد کشور را نشان می‌دهد و بر همین اساس فولاد مبارکه در تلاش است با غلبه بر چالش‌ها و ریسک‌های استراتژیک موجود، گام‌های استوارتری در مسیر جهش تولید و افزایش سودآوری بردارد.

سودآوری بزرگ‌ترین فولادساز کشور اتفاقی نیست

با نگاهی به آمار و ارقام منتشر شده در سامانه کدال که مرتبط با عملکرد سال ۱۴۰۲ گروه فولاد مبارکه اصفهان در زمینه‌های تولید، فروش و سودآوری است، به خوبی می‌توان دریافت که بزرگ‌ترین فولادساز منطقه منا «MENA» با غلبه بر چالش‌های موجود در صنعت فولاد کشور و گذر از بحران‌های موقتی موجود در بازارهای جهانی، توانسته است سود «تلفیقی» بیش از ۱۲۲ هزار میلیارد تومانی را در سال گذشته محقق کند؛ در حالی که سود شرکت «اصلی» یا همان فولاد مبارکه در سال پیش، ۹۲ هزار و ۵۵۱ میلیارد تومان به ثبت رسیده است. در سال ۱۴۰۲، درآمد حاصل از فروش داخلی محصولات شرکت فولاد مبارکه اصفهان به ۲۱۳ هزار و ۵۵۹ میلیارد تومان رسیده که از این میزان ۱۲۵ هزار و ۹۹۵ میلیارد تومان متعلق

اقتصاد کشور را به خود اختصاص دهند. بر این اساس، شرکت فولاد مبارکه اصفهان به عنوان بزرگ‌ترین تولیدکننده فولاد در کشور، به خوبی توانسته است با تولید محصولات خاص و با ارزش افزوده بالای فولادی، سهم ۱,۵ درصدی از تولید ناخالص داخلی (GDP) و نیز سهم ۶,۵ درصدی از تولید ناخالص داخلی بخش صنعت را به نام خود ثبت کند. این شرکت در حالی به بازیگر اصلی صنعت فولاد کشور طی سال‌های اخیر تبدیل شده که کلیه اهداف و برنامه‌های راهبردی خود را در راستای ارتقای بهره‌وری از طریق مدیریت موثر موجودی‌های مواد اولیه و محصول، مدیریت هزینه‌ها و بهای تمام شده، مدیریت اثربخش ظرفیت‌داری‌ها و نقدینگی، رشد درآمد از طریق افزایش فروش محصولات مطابق با نیاز بازار و توسعه سرمایه‌گذاری از طریق مدیریت سبد سرمایه‌گذاری‌ها تدوین و عملیاتی کرده است.

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، در حال حاضر ضرورت حرکت به سمت اقتصاد بدون نفت و جایگزینی آن با اقتصاد معدن و صنایع معدنی به ویژه فولاد و توسعه صادرات محصولات خاص و ارزش‌افزای فولادی، به یکی از مهم‌ترین راهبردهای کلان کشور در شرایط دشوار تحریمی تبدیل شده است که تحقق آن علاوه بر برون‌رفت از وضعیت کنونی، زمینه توسعه پایدار و متوازن کشور را فراهم می‌سازد. با توجه به مزیت‌های طبیعی و جغرافیایی که کشور ما از آن‌ها برخوردار است (مانند ذخایر عظیم معدنی، منابع نفت و گاز طبیعی و دسترسی مناسب به آب‌های آزاد)، پتانسیل مناسبی برای فولادسازان داخلی ایجاد شده است تا بتوانند ضمن ارزش‌آفرینی با هدف تامین ۱۰۰ درصد نیاز صنایع داخلی و نیز ارزآوری از طریق بازارهای بین‌المللی، جایگاه مناسبی در

به محصولات گرم، ۴۸ هزار و ۲۷۱ میلیارد تومان محصولات سرد، ۱۵ هزار و ۸۱۹ میلیارد تومان محصولات پوشش دار و ۲۳ هزار و ۴۷۲ میلیارد تومان سایر محصولات بوده است. لازم به ذکر است که بیش از ۸۱ درصد درآمد حاصل از فروش داخلی محصولات شرکت فولاد مبارکه (معادل ۱۷۰ هزار و ۴۰۲ میلیارد تومان) از طریق بورس کالای ایران به دست آمده و کمتر از ۱۹ آن (برابر با ۴۳ هزار و ۱۵۷ میلیارد تومان) به خارج از بورس اختصاص داشته است.

بر همین اساس می توان گفت بخش عمده فروش داخلی شرکت فولاد مبارکه در بورس کالای ایران و در راستای ایجاد تعادل در بازار انجام شده و نرخ فروش محصولات این شرکت در سطح بازار نیز بر اساس نرخ های کشف شده در بورس تعیین شده است. علاوه بر این، شرکت فولاد مبارکه اصفهان در سال گذشته توانسته است به درآمد ۲۷ هزار و ۵۲۶ میلیارد تومان حاصل از فروش محصولات خود در بازارهای صادراتی دست پیدا کند که از این میزان ۶ هزار و ۴۵۳ میلیارد تومان متعلق به محصولات گرم، ۱۸ میلیارد تومان محصولات پوشش دار و ۲۰ هزار و ۶۵۴ میلیارد تومان سایر محصولات بوده است. مجموع درآمد حاصل از فروش محصولات بزرگترین فولادساز کشور در سال ۱۴۰۲، به ۲۴۱ هزار و ۸۶ میلیارد تومان رسید که این میزان با رشد ۵۲،۴ درصدی نسبت به سال قبل از آن (۱۵۸ هزار و ۱۸۳ میلیارد تومان) همراه بوده است. بنابراین بر اساس آمار و ارقام ارائه شده می توان گفت کسب سود بیش از ۹۲ هزار میلیارد تومانی برای شرکت فولاد مبارکه در سال گذشته کاملاً منطقی بوده و با توجه به روند توسعه ای که بزرگترین فولادساز کشور در پیش گرفته است، باید در انتظار کسب سودآوری بیشتر این شرکت در سال جاری باشیم.

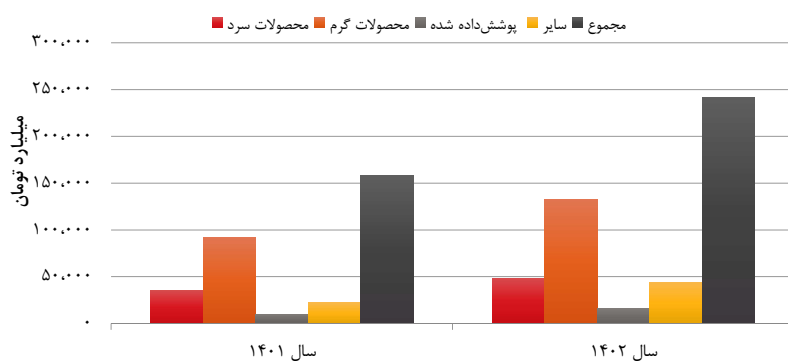
تحقق سودآوری با مدیریت ریسک های استراتژیک

جهش تولید و سودآوری شرکت فولاد مبارکه اصفهان در سال ۱۴۰۲ با شناسایی و مدیریت ریسک های استراتژیک به دست آمده است. این

شرکت برای شناسایی، ارزیابی و مدیریت ریسک های استراتژیک، با یادگیری چارچوب مدیریت ریسک کاپلان و مایکس، اقدام به شناسایی و مدیریت ریسک های موجود کرده است. علاوه بر این، فولاد مبارکه با توجه به اجرای نظام مدیریت یکپارچه ریسک سازمان (ERM COSO 2017) و مدیریت ریسک با رویکردهای مدیریتی استاندارد ایزو ۳۱۰۰۰، اقدام به شناسایی مهم ترین تهدیدهای موجود در فضای کسب و کار خود کرده است. محدودیت در عرضه پایدار کنسانتره سنگ آهن و نرمه با کیفیت، یکی از ریسک های موجود برای شرکت فولاد مبارکه بوده که جایگزینی بخشی از مصرف کنسانتره زبره به جای نرمه جهت رفع این محدودیت انجام شده است. به علاوه، تامین برخی از اقلام استراتژیک و گلوگاهی مانند کنسانتره، گندله، الکترو و نسوزهای ویژه با کیفیت های پایین تر از استانداردهای تعیین شده، این شرکت را در مسیر سودآوری و جهش تولید با چالش مواجه کرده که بر این اساس تامین مواد اولیه با کیفیت (کنسانتره، گندله و آهن اسفنجی) از بورس کالای ایران بر اساس نتایج آزمایشگاهی در سال های گذشته، انعقاد قراردادهای بلندمدت جهت تامین الکترو و نسوزهای ویژه و ارزیابی مواد اولیه مورد نیاز بر اساس استانداردهای زیست محیطی در دستور کار فولاد مبارکه قرار گرفته است. سختگیرانه تر شدن استانداردهای زیست محیطی، دیگر ریسک استراتژیک موجود پیش روی شرکت فولاد مبارکه محسوب می شود. در همین راستا، این شرکت با هدف تحقق

جهش تولید و سودآوری اقدام به بهره برداری از سیستم تصفیه (RO2)، راه اندازی و بهره برداری از پروژه نصب غبار گیرهای جدید ناحیه فولادسازی، مدیریت پسماندها از طریق سیستم جامع محیط زیست انسانی و تهیه شناسنامه تخصصی پسماندهای موجود، مدل سازی سیاهه انتشار جهت بررسی وضعیت آلودگی هوا، بهینه سازی سیستم مه پاش شارژ هورهای مدول های احیا مستقیم یک و ۲، بهبود عملکرد زیست محیطی نواحی مختلف در حوزه های هوا، انرژی، آب و پساب و تدوین و اجرای فاز نخست سند توسعه محیط زیست پایدار کرده است. همچنین شرکت فولاد مبارکه اصفهان جهت رفع محدودیت تامین پشتیبانی از لایسنس های نرم افزاری و تجهیزات سخت افزاری به عنوان یکی دیگر از ریسک های استراتژیک موجود، استفاده از لایسنس های اجاره ای، تحلیل ماهیانه حملات سایبری انجام شده و ارائه گزارش در کمیته امنیت اطلاعات و تعریف اقدامات اصلاحی به علاوه محدود کردن دسترسی به سرویس های فولاد خارج از کشور را در دستور کار خود قرار داده است. از طرفی، فولاد مبارکه در راستای رفع چالش انرژی، سرمایه گذاری برای احداث ظرفیت های نیروگاهی را در دستور کار قرار داده است که نکته حائز اهمیت در این بین، توجه به استفاده از پتانسیل های انرژی های تجدیدپذیر خورشیدی و بادی برای تامین برق در راستای همسویی با روندهای جهانی و تولید فولاد سبز بوده است.

نمودار ۱- درآمد شرکت فولاد مبارکه در سال ۱۴۰۲



مدیرعامل شرکت صنایع ریخته‌گری آذرین نام:

تعدد شهرک‌های صنعتی به نفع تولید نیست

مدیرعامل شرکت صنایع ریخته‌گری آذرین نام، تولیدکننده قطعات ریخته‌گری چدنی گفت: از آنجایی که ریخته‌گری یکی از مشاغل سخت و در حال حاضر زیان‌آور محسوب می‌شود، متأسفانه تعداد افراد شاغل در کارگاه‌های ریخته‌گری نیز با افت چشمگیری طی سالیان اخیر مواجه شده است. در حالی که کارفرمایان با کمبود معضل نیروی انسانی کارگری و متخصص دست و پنجه نرم می‌کنند، احداث بی‌رویه شهرک‌های صنعتی در استان‌های مختلف کشور نیز بر این معضل دامن زده و ادامه تولید در کارگاه‌های صنعتی و ریخته‌گری را دشوار کرده است.

برق کارگاه‌های ریخته‌گری قطع شده، مذاب داخل کوره سرد و سفت می‌شود. تخلیه مذاب سرد شده از کوره که کاربرد چندانی نیز ندارد، ممکن است یک شبانه‌روز به طول بینجامد و به نوعی باعث هدررفت زمان و سرمایه خواهد شد. باید این واقعیت را بپذیریم که اگر تمهیدات لازم جهت تامین برق صنایع به ویژه کارخانه‌های ریخته‌گری طی سالیان اخیر اندیشیده نشود، آینده‌ای پرریسک و مبهم در انتظار صنعتگران و واحدهای تولیدی کوچک مقیاس خواهد بود و شرکت‌های بزرگ که از کوره‌های عظیم جهت ریخته‌گری و تولید قطعات استفاده می‌کنند نیز از این قاعده مستثنی نیستند.

پهلوی کمبود نیروهای انسانی متخصص و کارگری در شهرک‌های صنعتی را یکی دیگر از معضلات صنعت ریخته‌گری برشمرده و ادامه داد: از آنجایی که ریخته‌گری یکی از مشاغل سخت و زیان‌آور محسوب می‌شود، متأسفانه تعداد افراد شاغل در کارگاه‌های ریخته‌گری نیز با افت چشمگیری مواجه شده است. در حالی که تمایل افراد به فعالیت در

بوده‌اند. قطعی برق عمل‌انجام به توقف ۱۰۰ درصدی تولید در کارگاه‌های ریخته‌گری طی روزهای گرم سال شده است و این معضل متأسفانه با شدت بیشتری در تابستان سال جاری همراه بود؛ به نحوی که برق کارخانه طی دو روز کاری در هفته قطع می‌شد و به دلیل قطعی برق در تمامی ساعات پایانی روز و نیمه شب، ما حتی نتوانستیم تولید را به شیفت شب منتقل کنیم؛ اگرچه تلاش‌هایی برای رفع این معضل با تجهیز کارگاه‌ها به ژنراتور برق انجام شده است اما امروزه کارفرمایان در تامین سوخت مورد نیاز این ژنراتورها با مشکل روبه‌رو شده‌اند و برای مثال توانایی لازم جهت تامین گازوئیل (دیزل ژنراتور) و نیز گاز طبیعی (ژنراتور گازی) به میزان کافی را ندارند.

هدرفت زمان و سرمایه به دنبال قطعی

برق

به گفته مدیرعامل شرکت صنایع ریخته‌گری آذرین نام، حدود دو تا سه ساعت زمان لازم است که مذاب در داخل کوره شکل بگیرد و زمانی که

ابراهیم پهلوی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بیان کرد: شرکت صنایع ریخته‌گری آذرین نام فعالیت خود را از سال ۱۳۸۰ در زمینه تولید قطعات چدنی و فولادی آغاز کرده است و هم‌اکنون در حال تولید قطعات سیستم ترمز خودرو، مورد نیاز بزرگ‌ترین خودروساز کشور یعنی ایران خودرو هستیم. کارخانه ما در شهرک صنعتی لیا استان قزوین واقع شده است و هم‌اکنون ۸۰ نفر به صورت مستقیم در مجموعه مشغول به کار هستند. وی در ادامه به چالش‌های موجود پیش روی فعالان صنعت ریخته‌گری اشاره کرد و گفت: در حال حاضر کمبود نقدینگی به مهم‌ترین چالش واحدهای ریخته‌گری در کشور تبدیل شده است؛ به نحوی که به دنبال این معضل، تعدادی از کارگاه‌های ریخته‌گری ناچار به تعطیلی شده‌اند و تعدادی نیز به دنبال فروش کوره‌ها و ماشین‌آلات خود هستند. محدودیت تامین انرژی، یکی دیگر از مشکلاتی به شمار می‌آید که نه تنها فعالان صنعت ریخته‌گری بلکه تمامی صنایع کشور طی سالیان اخیر با آن مواجه

مشاغل غیرمولد بارشد چشمگیری مواجه شده و این اصلا به نفع تولید و اقتصاد کشور نیست. از طرفی، احداث بی‌رویه شهرک‌های صنعتی در استان‌های مختلف کشور نیز بر این معضل دامن زده و برای مثال بیش از ۱۵ شهرک صنعتی در سطح استان قزوین احداث شده است. شاید در ظاهر احداث این تعداد از شهرک صنعتی برای استان کوچکی مانند قزوین مفید و سودمند به نظر برسد اما در عمل، آیا تعداد نیروی انسانی کافی جهت فعالیت در کارخانه‌ها و کارگاه‌های فعال در این شهرک‌های صنعتی وجود دارد؟ بی‌شک پاسخ منفی است و مادامی که کارفرمایان به نیروی انسانی متخصص و متعهد دسترسی نداشته باشند، بنابراین احداث و راه‌اندازی شهرک‌های جدید صنعتی بر معضلات موجود در بخش تولید و صنعت اضافه خواهد کرد.

وی در پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه آیا شما با این دیدگاه که ریخته‌گری، یک صنعت آلاینده محسوب می‌شود که مضرات زیست‌محیطی فراوانی را به همراه دارد، موافقت یا خیر، گفت: واقعیت امر این است که اگر شما عوامل آلودگی هوای استان قزوین را بررسی و تحلیل کنید، متوجه خواهید شد که بیش از ۹۰ درصد این آلودگی مرتبط با یکی از بزرگ‌ترین نیروگاه‌های تولید برق کشور است که در سطح استان قرار دارد و کمتر از ۱۰ درصد آلاینده‌های مرتبط با صنایع کوچک و کارخانه‌ها و کارگاه‌های ریخته‌گری است. در حال حاضر اکثر کارخانه‌های ریخته‌گری از بگ‌فیلتر جهت کاهش آلاینده‌ها استفاده می‌کنند و تمام تلاش خود را جهت کاهش آلودگی هوا به کار گرفته‌اند. بنابراین نمی‌توان گفت که ریخته‌گری، یک صنعت آلاینده است و دیدگاه‌ها در این زمینه باید تغییر پیدا کند.

مدیرعامل شرکت صنایع ریخته‌گری آذرین نام ضمن اشاره به استفاده از سه کوره القایی با ظرفیت‌های ۱،۵ تن، ۱،۲ تن و ۸۰۰ تن در این مجموعه، عامل موثر در افزایش کیفیت قطعات تولیدی این شرکت را کیفیت مواد اولیه دانست و اظهار داشت: به طور مشخص، قراضه آهنی ماده اولیه مورد نیاز شرکت را تشکیل می‌دهد و ما

قراضه درجه یک را با قیمتی بیش از ۲۰ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم خریداری می‌کنیم. گرافیت و جوانه‌زا (مانند استرانسیوم)، بخش دیگری از مواد اولیه مجموعه را شامل می‌شود که آن‌ها را از بازارهای وارداتی و کشور چین تامین می‌کنیم؛ اگرچه محصولات چینی از کیفیت مدنظر ما برخوردار نیستند و تا چند سال پیش، نمونه‌های مشابه با کیفیت از کشورهای آفریقایی و برزیل وارد می‌شدند اما اکنون به دلیل حضور گسترده تولیدکنندگان چینی در بازار داخل، چاره‌ای جز تامین آن‌ها نداریم و سعی می‌کنیم با خرید قراضه مرغوب و درجه یک (قراضه خالص روغنی)، کیفیت نهایی محصول را افزایش دهیم.

■ دولت در امور تولید دخالت نکند

پهلوی با تاکید بر اینکه اگر دولت در امور مرتبط با تولید دخالت نداشته باشد و اجازه دهد تولیدکنندگان و صنعتگران مسیر واقعی خود را طی کنند، بخش عمده‌ای از چالش‌های موجود رفع خواهد شد، خاطر نشان کرد: دخالت دولت در امور مختلف، شرایط تولید در شرکت‌های بزرگ دولتی را نیز دچار مشکل کرده است و بر همین اساس پیشنهاد ما این است که دولت از دخالت‌های بی‌جا در حوزه تولید و صنعت بپرهیزد. همان‌طور که پیش‌تر اشاره شد، محصولات ما در اختیار شرکت‌های خودروسازی قرار می‌گیرد و اگر شرایط تولید دو خودروساز بزرگ کشور را بررسی کنیم، متوجه وضعیت تاسف‌بار تولید در این شرکت‌ها خواهیم شد. دخالت‌های بی‌رویه دولت در امور این دو شرکت، صنعت خودروسازی را به چنین حال و روزی گرفتار کرده است و اکنون شاهد فروش خودروهای داخلی با قیمتی چند برابر قیمت واقعی آن در بازار داخلی هستیم. در واقع ما معتقدیم مادامی که این دخالت ادامه یابد، نمی‌توان انتظار تغییر خاصی در صنایع مختلف به ویژه خودروسازی را داشت.

وی در پایان با اشاره به فعالیت ۱۰۰ درصدی این شرکت در بازار داخلی، تامین پایدار برق با قیمت مناسب واحدهای صنعتی را یکی از عوامل حیاتی در ادامه تولید برشمرد و ابراز امیدواری کرد که معضل قطعی برق صنایع طی سال‌های پیش‌رو رفع شود.

دخالت دولت در امور

مختلف، شرایط تولید در

شرکت‌های بزرگ دولتی را

نیز دچار مشکل کرده است

و بر همین اساس پیشنهاد

ما این است که دولت از

دخالت‌های بی‌جا در حوزه

تولید و صنعت بپرهیزد

با اتخاذ راهبردی جدید،

کلمبیا در مسیر توسعه صنعت فولاد قرار گرفت

شماری از تولیدکنندگان فولاد در کلمبیا طی بیانیه‌ای در روز ۶ سپتامبر ۲۰۲۴، موافقت خود با ساخت کارخانه جدید تولید فولاد تخت را مشروط به اجرای طرح پدافند تجاری «trade defense» به عنوان اقدامی در برابر واردات بی‌رویه و ناعادلانه محصولات فولادی به این کشور اعلام کردند.

■ اولویت‌های دولت و همراهی صنعت فولاد

کلمبیا

لازم به ذکر است که طرح پروژه ساخت اولین کارخانه فولاد تخت در کلمبیا از سوی آژانس ملی معادن کلمبیا (ANM)، به عنوان اقدامی به منظور کاهش وابستگی به واردات و ایجاد فرصت‌های شغلی بیشتر مطرح شد. نمایندگان صنعت فولاد این کشور در مصاحبه خود با موسسه «Fastmarkets»، از نیاز مبرم به اجرای طرح پدافند تجاری عمدتاً در خصوص محصولات طول فولادی که در حال حاضر تنها محصولات کارخانه‌های محلی کلمبیا هستند، سخن گفتند.

این افراد در نامه خود تأثیر مثبت سازوکار طرح پدافند تجاری به منظور جذب سرمایه را امری ضروری دانستند و بر آن تأکید کردند.

شایان ذکر است که در ماه مارس ۲۰۲۴، فولادسازان کلمبیایی از دولت این کشور درخواست کردند تا اقدامات ضد دامپینگ برای محدود کردن واردات بیش از حد سیم مفتول کم کربن از کشورهای کلمبیا با آن‌ها توافق‌نامه تجاری ندارد، به ویژه چین اجرایی شود.

این افراد همچنین درخواست کردند تا اقدامات لازم در جهت اجرای طرح پادمانی و حفاظتی در خصوص واردات شمش‌های فولادی از پرو انجام شود.

رئیس آژانس ملی معادن کلمبیا (ANM) طی مصاحبه‌ای اختصاصی با موسسه «Fastmarkets» اظهار داشت: دولت متعهد به استفاده از منابع معدنی کلمبیا، نه صرفاً به منظور صادرات بلکه

حمایت از صنعت فولاد داخلی برای ساخت کارخانه جدید تولید فولاد تخت در این کشور امری ضروری تلقی می‌شود و به همین دلیل احتمال می‌رود دولت کلمبیا پس از به‌تأیید رسیدن فاز مطالعات امکان‌سنجی، اقداماتی فوری را به منظور اجرای طرح پدافند تجاری درخواستی انجام دهد.

نمایندگان صنعت فولاد کلمبیا در این نامه به موضوع حفظ روند سرمایه‌گذاری‌های فعلی و فراهم آوردن شرایط برای جذب سرمایه‌های جدید که مستلزم حمایت قاطع دولت برای مبارزه با شیوه‌های تجارت ناعادلانه است، اشاره کردند.

این افراد عنوان کردند که در صورت اجرایی نشدن درخواست‌های ارائه شده، به‌طور مستقیم و غیرمستقیم اشتغال حدود ۵۰ هزار نفر فعال در صنعت فولاد کلمبیا که نقشی کلیدی در صنعت ساخت‌وساز و زیرساخت دارد و موجب بهبود وضعیت اقتصادی کلمبیا می‌شود، به خطر می‌افتد.

در همین راستا، آلوارو پارادو، رئیس آژانس ملی معادن کلمبیا (ANM) بر رویکرد جدید دولت این کشور در خصوص استخراج معادن در دوره ریاست جمهوری گوستاو پترو تأکید کرد.

وی ضمن اشاره به نامه ارسال شده به وزارت بازرگانی، صنعت و گردشگری کلمبیا، مطرح کرد: لوئیس کارلوس رییس در حالی قصد دارد اقداماتی در خصوص اجرای طرح پدافند تجاری که در نامه مذکور به آن اشاره شده است، انجام دهد که ساخت این کارخانه فولادی را نقطه عطفی در اقتصاد کلمبیا می‌داند.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، فولادسازان کلمبیایی طی نامه‌ای به لوئیس کارلوس رییس، وزیر بازرگانی، صنعت و گردشگری این کشور از تمایل خود به منظور همکاری با دولت در اجرای فاز مطالعات امکان‌سنجی فنی پروژه ساخت کارخانه جدید تولید فولاد تخت در این کشور پرده برداشتند. با این حال، این افراد بر ضرورت کاهش وابستگی به واردات فولاد و تقویت صنعت داخلی تأکید کردند.

نمایندگان صنعت فولاد کلمبیا با تأکید بر ضرورت اتخاذ تدابیر حمایتی درخواستی و سایر اقدامات مربوط به طرح پدافند تجاری مانند بازنگری در تعرفه‌های واردات بر اساس برنامه توسعه ملی این کشور، اظهار داشتند: بدون انجام این اقدامات، هیچ‌گونه پیشرفتی در این زمینه در زمان حال و یا آینده میان فولادسازان و دولت حاصل نخواهد شد.

نمایندگان شرکت‌هایی نظیر «Acerías PazdelRío»، «Ternium»، «Siderúrgica de Occidente»، «Grupo Siderúrgico Reyna» و «Diacolombia» به علاوه دانیل ری سوارز، مدیر اجرایی کمیته تولیدکنندگان فولاد کلمبیا و همچنین کمیته مرتبط با انجمن ملی تجارت کلمبیا (ANDI)، از جمله شرکت‌ها و افرادی بودند که نامه مذکور را امضا کردند.

یک منبع آگاه به وضعیت صنعت فولاد کلمبیا که روابط نزدیکی با دولت کلمبیا دارد، ابراز کرد که موارد مطرح شده در نامه مذکور، به اطلاع وزیر بازرگانی، صنعت و گردشگری این کشور رسیده است. طبق اظهارات این منبع آگاه، موضوع



استخراج زغال سنگ، شرکت‌های فعال در تولید و استخراج کک و همچنین شرکت‌های فولادی در کلمبیا تاکید و تصریح کرد که جای خالی یک کارخانه تولید فولاد تخت در صنعت فولاد این کشور احساس می‌شود.

ناگفته نماند که فولادسازان در نامه مذکور بر آمادگی برای ادامه همکاری خود در کنار دولت کلمبیا به منظور به کارگیری روش‌هایی که منافع ملی این کشور در صنعت فولاد را تضمین می‌کند، تاکید کردند.

به علاوه، در این نامه به اهمیت توافق میان فولادسازان و دولت کلمبیا که موجب تقویت و رقابتی‌تر شدن جایگاه صنعت فولاد این کشور می‌شود، اشاره شد.

لازم به ذکر است در نامه مذکور بر مطالعات فنی که حداقل ۱۲ ماه به طول می‌انجامد و همچنین به موضوع دسترسی به مواد اولیه مانند زغال سنگ، انرژی و سنگ آهن و موضوعات دیگری همچون تجزیه و تحلیل حجم تقاضای محلی و بین‌المللی، ارزیابی‌های لجستیکی برای کارخانه جدید فولاد تخت، فرایندهای تولید، ارزیابی هزینه‌ها و اثرات زیست‌محیطی تاکید ویژه‌ای شده است.

آینده بخش فولاد در کلمبیا تلقی می‌شود که هم‌سو با اهداف دولت برای تقویت بخش تولید داخلی و کاهش اتکا به واردات، به ویژه در زمینه اجرای پروژه‌های مربوط به شرکت «Ecominerales» است.

ناگفته نماند «Ecominerales» یک شرکت با مالکیت دولتی صنعتی و تجاری است که تشکیل آن در قالب پیش نویس لایحه‌ای به دولت کلمبیا ارائه شده است. هدف از تشکیل این شرکت ترویج یک سیاست‌گذاری جدید در بخش معدن کلمبیا به منظور افزایش کارایی، سودآوری، بهره‌وری و تولید پایدار در این بخش است. در طرح پیشنهادی برای تشکیل این شرکت، بر همکاری میان دولت و بخش خصوصی در راستای ارتقای امنیت بخش معدن کلمبیا تاکید شده است.

وی در ادامه مصاحبه خود بر وجود حجم بالای زغال سنگ متالورژی، شرکت‌های فعال در زمینه

برای تامین نیاز صنایع محلی، حمایت از پروژه‌های زیرساختی و ترویج‌گذار به سمت راه‌اندازی پروژه‌های مربوط به انرژی‌های تجدیدپذیر است.

به گفته وی، برای دستیابی به این هدف، پنج زنجیره تولید در کلمبیا ایجاد شده که این امکان را فراهم می‌کند تا ارزش افزوده مواد معدنی در این کشور افزایش یابد و شرایط برای توسعه معادن، اعطای حق بهره‌مالکانه و ایجاد مشاغل مرتبط با بخش معدن هموار شود.

رئیس آژانس ملی معادن کلمبیا خاطر نشان کرد: زنجیره‌های تولید در صنایع مس، سیلیسیوم، فسفات، زغال سنگ متالورژی (کک) و فولاد، از جمله دیگر بخش‌های صنعتی کلمبیا هستند که نیازمند بهبود در زیرساخت‌ها خواهند بود.

وی مطرح کرد: پروژه ساخت یک کارخانه جدید فولاد تخت به عنوان گامی مهم و تضمین‌کننده

مدیرعامل شرکت تولیدی پیچ و مهره گیجین اراک:

حمل و نقل، پاشنه آشیل توسعه شده است

مدیرعامل شرکت تولیدی پیچ و مهره گیجین اراک گفت: در حالی که حمل و نقل ریلی به عنوان یکی از امن ترین و اقتصادی ترین روش های حمل و نقل در جهان محسوب می شود، متاسفانه این بخش پراهمیت در کشور ما چندان توسعه نیافته است؛ بر همین اساس ضرورت دارد توسعه خطوط ریلی در کشور به شدت جدی گرفته شود و تحقق این مهم با تزریق نقدینگی کافی و سرعت‌دهی به پروژه‌های ریلی در حال اجرا در دستور کار دولت و کلیه سازمان‌های ذی‌ربط قرار بگیرد.



کیلوگرم را داراست که در نوبه خود در کشور کم‌نظیر است. در حال حاضر نیز ۵۰ نفر در محل کارخانه واقع در شهرک صنعتی خیرآباد استان اراک مشغول به کار هستند و تمام تلاش خود را جهت حفظ و ارتقای نیروی انسانی در مجموعه به کار گرفته‌ایم.

وی در ادامه ضمن اشاره به تامین فولادهای آلیاژی مورد نیاز خود از دو شرکت معتبر داخلی، بیان کرد: به طور مشخص ما از ورق فولادی «St44»، فولاد فتر «38Si7» و فولاد «Mo40» جهت

کشور، تولید اتصالات ریلی را از سال ۱۳۷۶ با هدف تامین بخشی از نیاز صنعت حمل و نقل به این اتصالات، ضمن بهره‌گیری از دانش کارشناسان خیره داخلی و تکنولوژی‌های نوین آغاز کردیم. در سال ۱۳۹۳ نیز به منظور تولید کلیه قطعات مورد استفاده در سیستم‌های اتصالاتی در خطوط راه‌آهن و مترو، موفق به راه‌اندازی خط تولید قطعات پلیمری با بهره‌گیری از دستگاه‌های تزریق پلاستیک اروپایی شدیم. لازم به ذکر است این خط توانایی تولید قطعات پلیمری تا وزن ۲٫۵

حسینعلی اسلامی‌زاده در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات‌آنلاین» اظهار داشت: ما فعالیت خود را از سال ۱۳۶۱ در زمینه تولید یراق‌آلات با استفاده از تکنولوژی خارجی متعلق به کشور آلمان آغاز کردیم و در سال ۱۳۷۵، تولید انواع پیچ و مهره‌های صنعتی مورد نیاز صناعی همچون نفت و گاز، برق و مخابرات، آلومینیوم و... را در دستور کار قرار دادیم. در ادامه با توجه به ضرورت توجه جدی به صنعت حمل و نقل ریلی و لزوم توسعه خطوط ریلی در

تولید انواع محصولات استفاده می‌کنیم. لازم به ذکر است که «St44» در تولید پیچ‌ها و ادوات ریل و راه‌آهن، فولاد فنر در دو سایز ۱۰ و ۱۳ به صورت کلاف در تولید فنر امگا شکل در ریل راه‌آهن و مترو و فولاد «Mo40» در تولید پیچ‌های با گرید بالا مورد استفاده قرار می‌گیرند.

■ جهش تولید بی‌مفهوم است!

مدیرعامل شرکت تولیدی پیچ و مهره گیجین اراک در ارتباط با چالش‌های پیش روی این واحد صنعتی، عنوان کرد: جای خالی ارتباط با کشورهای پیشرفته و توسعه یافته جهان از یک سو و عدم تزریق نقدینگی به پروژه‌های در دست اقدام از سوی دیگر، دو معضل اساسی به شمار می‌آیند که فرایند تولید در مجموعه ما را تحت تأثیر قرار داده‌اند. متأسفانه دولت نیز توجه چندانی به شرایط تولید در کارخانه‌های صنعتی نمی‌کند و به همین دلیل به سراغ قطعی برق صنایع به مدت سه روز در هفته در روزهای گرم سال می‌رود! در چنین شرایطی، باید گفت که جهش تولید یک شعار است و معنا و مفهومی ندارد؛ در حالی که اگر سایه تحریم‌ها از سر کشور برداشته شده و نقدینگی کافی به پروژه‌های صنعتی و عمرانی در حال اجرا تزریق شود، صنعتگران داخلی می‌توانند کالای صادراتی با کیفیت را تولید و روانه بازارهای بین‌المللی کنند.

اسلامی‌زاده با اشاره به صادرات محصولات این شرکت به کشورهای همچون عراق، ترکمنستان، رومانی و...، ابلاغ بخشنامه جدید در خصوص رفع تعهد ارزی را گامی مثبت و رو به جلو در جهت افزایش صادرات و ارزآوری به داخل کشور خواند و خاطر نشان کرد: اگرچه لغو دستورالعمل الزام به عرضه ۱۰۰ درصد ارز حاصل از صادرات در سامانه نیما می‌تواند پیامدهای خوش‌آیندی را به همراه داشته باشد اما با توجه به اینکه از ارتباطات لازم در بازارهای جهانی برخوردار نیستیم، محصولات خود را به ناچار از طریق کشور ترکیه و بایک برند تجاری غیر ایرانی به بازارهای اروپایی صادر می‌کنیم. در چنین شرایطی، ملزم به پرداخت ۴ تا ۸ درصد حق

لغو بخشنامه صادراتی و ایجاد امکان واردات مواد اولیه و قطعات یدکی با استفاده از ارز حاصل از صادرات را باید فال نیک گرفت زیرا در ادامه نتایج مثبتی همچون توسعه صادرات و ارزآوری را به داخل کشور به همراه خواهد داشت

فروش (کمیسون) به طرف ترکیه‌ای هستیم و این در حالی است که از برگشت مابقی پول خود نیز اطمینان کامل نداریم؛ چرا که هر لحظه ممکن است طرف خارجی در انتقال پول کوتاهی کند و چیزی جز آه و افسوس برای ما باقی نگذارد. با این وجود، لغو بخشنامه صادراتی و ایجاد امکان واردات مواد اولیه و قطعات یدکی با استفاده از ارز حاصل از صادرات را باید فال نیک گرفت زیرا در ادامه نتایج مثبتی همچون توسعه صادرات و ارزآوری را به داخل کشور به همراه خواهد داشت.

به گفته وی، بخشی از ماشین‌ابزارهای موجود در کارخانه گیجین ساخت داخل و بخشی نیز وارداتی است که دانش استفاده از این ماشین‌ابزارها توسط متخصصان و کارشناسان این شرکت بومی‌سازی شده است.

■ ضرورت توسعه حمل‌ونقل ریلی

مدیرعامل شرکت تولیدی پیچ و مهره گیجین اراک در ادامه ضمن انتقاد از عدم توسعه صنعت حمل‌ونقل ریلی طی سالیان اخیر، مطرح کرد: اجرای پروژه‌های ریلی در کشور به دلیل کمبود نقدینگی شرکت‌های راه‌آهن و مترو به کندی صورت می‌پذیرد و همین مسئله تأثیر منفی بر عملکرد بخش‌های پایین‌دستی حمل‌ونقل ریلی

گذاشته است. جای بسی تأسف است که خطوط ریلی کشور، آن هم به صورت یک خطه پیش از انقلاب اسلامی هشت هزار کیلومتر بوده و با گذشت بیش از چهار دهه از آن زمان، این میزان تنها با ۶ هزار کیلومتر افزایش به ۱۴ هزار کیلومتر رسیده است. در حالی که حمل‌ونقل ریلی به عنوان یکی از امن‌ترین و اقتصادی‌ترین روش‌های حمل‌ونقل در جهان محسوب می‌شود، متأسفانه این بخش پراهمیت در کشور ما چندان توسعه نیافته است و بر همین اساس ضرورت دارد توسعه خطوط ریلی در کشور به شدت جدی گرفته شود و تحقق این مهم در دستور کار دولت و کلبه سازمان‌های ذی‌ربط قرار بگیرد. مهم‌ترین عامل موثر در توسعه این بخش، تأمین نقدینگی کافی و سرعت‌دهی به پروژه‌های ریلی در دست اجراست و باید این واقعیت را بپذیریم که توسعه حمل‌ونقل ریلی، زمینه‌ساز توسعه تولید و اقتصاد کشور خواهد شد. اسلامی‌زاده در همین راستا ادامه داد: امروزه حمل‌ونقل به پاشینه‌آشیل توسعه در جوامع مختلف تبدیل شده و برای مثال کشور آلمان به عنوان قطب اقتصادی اروپا، از مدرن‌ترین و به‌روزترین سیستم‌های حمل‌ونقل ریلی، جاده‌ای و هوایی برخوردار است؛ در حالی که متأسفانه سیستم حمل‌ونقل ریلی در کشور ما فرسوده است و فاصله سه ساعته تهران تا مشهد از طریق ریل به دلیل عدم برخورداری از زیرساخت‌های کافی و تکنولوژی‌های جدید، باید به ۱۶ ساعت افزایش پیدا کند. سیستم حمل‌ونقل ریلی کشور باید با استفاده از زیرساخت‌های علمی و درست توسعه پیدا کند که این مسئله جز با تأمین نقدینگی و حضور مشاوران فنی و کاربلد در پروژه‌های ریلی حاصل نخواهد شد. وی در پایان با بیان اینکه ما نیازمند تغییر و تحولاتی شگرفت در بدنه تولید و اقتصاد کشور هستیم، توسعه و جهش تولید را مستلزم برقراری ارتباط با جهان اطراف دانست و بر صادرات محصولات نهایی معدنی و پتروشیمی با ارزش افزوده بالا به جای سنگ‌های معدنی و نفت خام تأکید کرد.

مدیرعامل شرکت فولاد سدید کاوه عنوان کرد:

آسیب سهمگین قطعی برق به تولید

مدیرعامل شرکت فولاد سدید کاوه، تولیدکننده نبشی فولادی گفت: مدت زمان مشخصی به طول می‌انجامد دمای کوره پیش گرم مورد استفاده در خط تولید مجموعه به میزان مدنظر برسد تا به دنبال آن بتوان نبشی را تولید کرد اما هم‌زمان با قطعی برق و از آنجایی که دیزل ژنراتورهای موجود به دلیل کمبود سوخت و عدم امکان روشن بودن دائم قادر به تامین نیاز ما نیستند، این معضل به شدت فعالیت مجموعه را تحت تاثیر قرار می‌دهد و در عمل منجر به از دست دادن تولید طی چهار روز کاری به جای دو روز در هفته می‌شود.

مسکن کم باشد، بنابراین تولید و فروش نبشی برای ما سخت‌تر از قبل خواهد شد.

غفاری در ادامه به معضل قطعی برق در فصل تابستان اشاره کرد و گفت: با افزایش حدود ۳۰ درصدی قطعی برق در تابستان سال جاری، ناچار به توقف فعالیت خود طی دو روز در هفته، با ساعت کاری هفت تا هشت ساعت در روز شدیم؛ این در حالی بود که سال گذشته قطعی برق نهایتاً به یک روز در هفته می‌رسید. با توجه به اینکه ما از کوره پیش گرم نورد در مجموعه استفاده می‌کنیم، مدت زمان مشخصی به طول می‌انجامد دما به حد مد نظر برسد تا بتوان نبشی را تولید کرد اما هم‌زمان با قطعی برق و از آنجایی که دیزل ژنراتورهای موجود نیز به دلیل کمبود سوخت و عدم امکان روشن بودن دائم قادر به تامین نیاز ما نیستند، بنابراین قطعی برق به شدت فعالیت مجموعه را تحت تاثیر قرار می‌دهد و در عمل منجر به از دست دادن تولید طی چهار روز کاری در هفته می‌شود. متأسفانه سهمیه چندانی بابت تامین سوخت ژنراتور به مجموعه ما تعلق نگرفته و تنها به اندازه‌ای است که با استفاده از

شهادت رئیس جمهور سابق کشور، بر کاهش تقاضای موجود در بازار تاثیرگذار بوده است. در سال گذشته، ما موفق به تولید پنج تا ۶ هزار تن محصول در یک شیفت کاری ۱۰ ساعته شدیم اما در نیمه نخست سال جاری، متأسفانه به دلیل کاهش تقاضا نتوانسته‌ایم به اهداف از پیش تعیین شده خود جامه عمل بپوشانیم.

■ خبری از تسهیلات بانکی نیست

مدیرعامل شرکت فولاد سدید کاوه ضمن انتقاد از عملکرد بانک‌ها، اظهار داشت: در حال حاضر هیچ تسهیلاتی به تولیدکنندگان و صنعتگران اعطا نمی‌شود و عدم وجود نقدینگی لازم، ساخت‌وساز و صنایع مرتبط با آن را از رونق انداخته است. با توجه به اینکه بخش عمده‌ای از کاربرد محصول نبشی در ساختمان‌سازی است، بنابراین رکود حاکم در این حوزه میزان تولید و فروش مجموعه را تحت تاثیر قرار داده است. از طرفی با توجه به کاربرد محصول ما در بخش صنعت مانند دکل‌سازی، توزیع برق و...، هر چقدر مطالبات پیمانکاران فعال در این حوزه دیرتر پرداخت شود و یا تقاضای خرید

ناصرغفاری در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» عنوان کرد: مجتمع فولاد سدید کاوه در سال ۱۳۸۳ در شهرک صنعتی شکوهیه واقع در استان قم در زمینه تولید فلزات اساسی تاسیس شد و در سال ۱۳۸۴، ما رسماً تولید محصول نبشی را آغاز کردیم. نبشی بال مساوی تولید شده در شرکت بر اساس وزن و استانداردهای مشخص، پس از انجام کنترل کیفی به واحد تحلیل و آنالیز مجموعه ارسال می‌شود و اگر از استانداردهای لازم برخوردار نباشد، به فهرست ضایعات اضافه خواهد شد. لازم به ذکر است که تعداد کل نیروی انسانی شاغل در شرکت ما ۲۵ نفر است که از این تعداد، ۱۹ نفر در خط تولید مشغول به کار هستند.

وی با بیان اینکه ذهنیت خود را بر تامین نیاز مشتریان داخلی متمرکز کرده‌ایم و فعالیتی در حوزه صادرات نداریم، افزود: بعد از گذشت چند ماه از آغاز سال جدید، میزان تقاضا نسبت به سال قبل کمتر شده و عواملی همچون نوسان نرخ ارز، چالش‌های صادراتی، کمبود نقدینگی، محدودیت تامین انرژی (برق) و حتی شرایط جامعه پس از



آن حداقل بتوانیم مدت چهار تا پنج ساعت در روز کوره را روشن نگه داریم و خسارت کمتری را متحمل شویم.

وی خاطرنشان کرد: با توجه به اینکه مشتریان به دلیل کمبود نقدینگی قادر به پرداخت به موقع معوقات خود نیستند، بنابراین سرمایه در گردش مجموعه کاهش پیدا می‌کند و همین مسئله تامین مواد اولیه مورد نیاز که همان شمش فولادی است را تحت تاثیر قرار می‌دهد. بنابراین اگر نتوانیم شمش را به میزان کافی تامین کنیم، میزان تولید شرکت افت پیدا می‌کند و تحویل به موقع سفارش‌های مشتریان نیز دستخوش تغییراتی می‌شود. لازم به ذکر است که ما شمش با سطح مقطع 125×125 را از بازار آزاد خریداری می‌کنیم که با توجه به آنچه اشاره شد، نیاز خود را به صورت هفتگی از طریق شرکت‌های تولیدی در قم تامین می‌کنیم.

تغییر فصل، تغییر مشکلات

مدیرعامل شرکت فولاد سدید کاوه ضمن انتقاد از رویکرد دولت نسبت به محدودیت‌های انرژی در بخش تولید و صنعت، تاکید کرد: دولت در فصل تابستان برای تامین برق شبکه خانگی، اقدام به قطعی برق واحدهای صنعتی می‌کند؛ همچنین با فرا رسیدن روزهای سرد سال، اولین قدمی که برداشته می‌شود، قطعی گاز همان واحدهاست. از آنجایی که کوره‌های پیش گرم دوکانه‌سوز هستند، بنابراین قطعی گاز مزید بر علت کمبود گازوئیل در فصل زمستان شده تا شرایط را برای صنعتگران سخت‌تر کند.

غفاری در همین راستا ادامه داد: به دنبال نوسانات ناشی از قطعی برق، به تازگی کمپرسور و یکی از کوره‌های مورد استفاده در مجموعه ما دچار مشکل شده است. با توجه به اینکه بدنه کوره از آجر نسوز تشکیل شده است، بنابراین هرگونه نوسان و یا قطعی برق، بدنه دستگاه را دچار «شوک حرارتی» می‌کند که به دنبال آن ممکن است عمر کوره از چهار سال به دو سال کاهش پیدا کند. لازم به ذکر است که هزینه تعمیرات کوره ناشی از خسارت قطعی برق در مجموعه ما، حدود

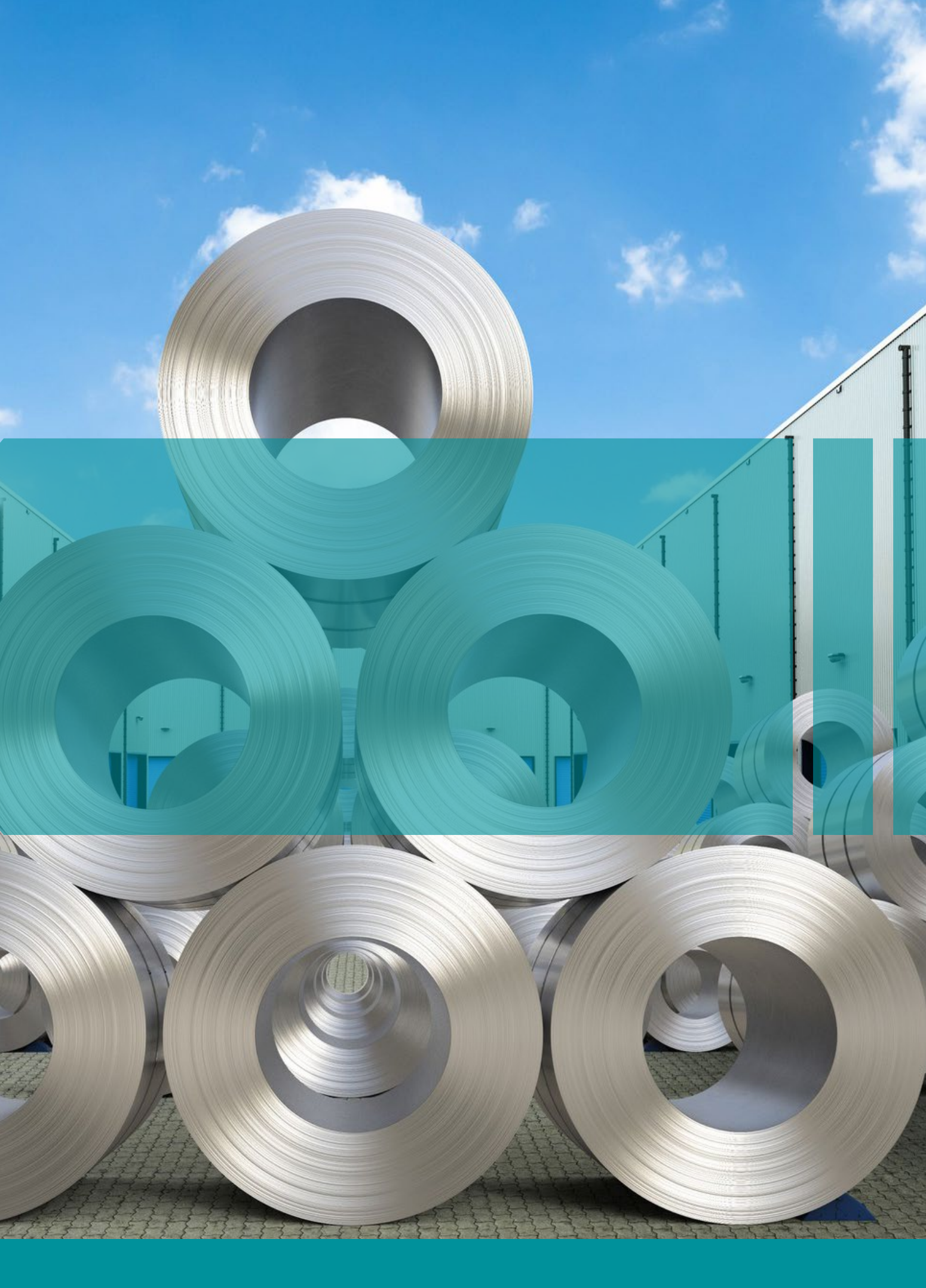
دو تا سه میلیارد تومان برآورد می‌شود که کاهش ۳۰ درصدی تولید را به همراه داشته است.

وی در ادامه ضمن انتقاد از افزایش قیمت برق صنایع، خاطرنشان کرد: شرکت توزیع نیروی برق بخشنامه افزایش نرخ برق که در اردیبهشت ماه ۱۴۰۳ تصویب و ابلاغ شده را از چند ماه قبل محاسبه و جهت پرداخت به واحدهای صنعتی ارسال کرده است. در چنین شرایطی، تمامی برآوردهای قیمتی که صنعتگران در ابتدای هر سال برای هزینه‌های تولید انجام می‌دهند، بی‌فایده است و به طور کلی معادلات آن‌ها را از لحاظ مالی بهم می‌ریزد.

مدیرعامل شرکت فولاد سدید کاوه با بیان اینکه بعضی از مشتریان ما محصولات خریداری شده را صادر می‌کنند و به همین دلیل بی‌خبر از چالش‌های پیش‌روی صادرکنندگان کشور نیستیم، تصریح کرد: امیدواریم با بخشنامه جدیدی که از جانب بانک مرکزی در خصوص نحوه برگشت ارز حاصل از صادرات ابلاغ شده است، فعالیت در این حوزه مهم رونق پیدا کند زیرا با توجه به ذخایر معدنی و نفت و گازی عظیمی که در کشور ما وجود دارد، بنابراین می‌توان محصولات معدنی و صنعتی با ارزش افزوده بالا را به کشورهای همسایه همچون افغانستان، پاکستان، ترکیه و حوزه خلیج فارس صادر کرد. در واقع اگر ما از منابع موجود به درستی استفاده کنیم، بی‌شک جهش تولید، رونق صادرات و به دنبال آن رشد اقتصادی در کشور محقق خواهد شد.

غفاری در پایان یادآور شد: بخش مهمی از جهش تولید در گروی برخورداری از زیرساخت‌های کافی و تامین پایدار انرژی است و امیدواریم هرچه زودتر دولت و نهادهای مربوطه اقدامات لازم جهت تحقق این دو مهم را انجام دهند تا ضمن جلوگیری از هزینه‌های اضافی، زمینه رشد هرچه بیشتر تولید و صنعت فراهم شود. ما معتقدیم اگر به کارگیری نیروهای جوان و خیره در شرکت‌های دانش‌بنیان در راستای تحقق رشد و جهش تولید در صنعت کشور در دستور کار قرار بگیرد، قطع به یقین این مهم در آینده نزدیک محقق خواهد شد.

بخش مهمی از جهش تولید در گروی برخورداری از زیرساخت‌های کافی و تامین پایدار انرژی است و امیدواریم هرچه زودتر دولت و نهادهای مربوطه اقدامات لازم جهت تحقق این دو مهم را انجام دهند تا ضمن جلوگیری از هزینه‌های اضافی، زمینه رشد هرچه بیشتر تولید و صنعت فراهم شود



آلومینیوم

تمرکز شرکت «CBA» بر تولید و فروش آلومینیوم سبز

صنعت آلومینیوم چه تغییراتی را تجربه خواهد کرد؟



مدیر اجرایی شرکت «CBA» مطرح کرد:

تمرکز شرکت «CBA» بر تولید و فروش آلومینیوم سبز

مدیر اجرایی شرکت برزیلی «Companhia Brasileira de Alumínio» گفت: اگرچه برخی از بخش‌ها هنوز تمایلی به افزایش پرمیوم آلومینیوم سبز ندارند اما وجود اختلاف پرمیوم‌ها در بازار محصولات آلومینیوم کم کربن امری ضروری خواهد بود زیرا می‌تواند آگاهی‌ها در خصوص اجرای طرح‌های سبز را افزایش دهد.

گستره یک و دو دارای میزان انتشار سه تن دی‌اکسید کربن به ازای هر تن آلومینیوم تولید شده است. شرکت مذکور انرژی مورد نیاز برای تولید این محصولات سبز را به طور کامل از طریق انرژی تجدیدپذیر که در نیروگاه‌های برق‌آبی و مزارع بادی تولید شده است، تامین می‌کند.

در همین راستا، لازم به ذکر است که میزان گازهای گلخانه‌ای منتشر شده در گستره یک، به مقدار انتشار مستقیم کربن تولید شده از سوی یک شرکت تجاری یا شرکت‌های تابعه آن و میزان گازهای گلخانه‌ای غیرمستقیم منتشر شده از سوی سازمان‌ها و شرکت‌ها، به مقدار کربن تولید شده در گستره دو اشاره دارد.

بر همین اساس، شرکت «CBA» قصد دارد به منظور کاهش میزان انتشار کربن تولیدی در پروژه‌های جدید، بر روی نوسازی فرایند تولید آلومینیوم اولیه خود سرمایه‌گذاری کند.

گفتنی است استفاده از برخی از فناوری‌های جدید، امکان دفع پسماندهای خشک را در پالایشگاه‌های آلومینا در شرکت «CBA» فراهم می‌کند. از این پسماندهای خشک می‌توان در آینده در بخش‌هایی مانند ساخت و ساز استفاده کرد؛ همچنین ضایعات

که اکنون تنها حدود ۲۵ درصد از این فلز تولیدی در سطح جهان به آلومینیوم سبز اختصاص دارد.

در همین راستا و مطابق با ارزیابی‌های صورت گرفته از سوی موسسه «Fastmarkets»، اختلاف پرمیوم آلومینیوم آلیاژی کم کربن «P1020A»، با شرط تحویل درب کارخانه تولیدکننده در ایالت‌های غرب میانه آمریکا در روز جمعه ۶ سپتامبر ۲۰۲۴ حدود صفر سنت در هر پوند اعلام شد. لازم به ذکر است که این اختلاف پرمیوم از زمان آغاز ارزیابی آن در ماه دسامبر ۲۰۲۳ همچنان تغییر جدیدی را به ثبت نرسانده است.

علاوه بر این، موسسه مذکور اختلاف پرمیوم آلومینیوم آلیاژی کم کربن «P1020A»، با شرط تحویل در بنادر اروپا را رقمی حدود صفر تا ۳۰ دلار در هر تن در روز ۶ سپتامبر سال جاری میلادی ارزیابی کرد که نسبت به پرمیوم ۱۰ تا ۲۵ دلار در هر تن اعلام شده در تاریخ دوم آگوست ۲۰۲۴، حدود ۱۴،۲۹ درصد کاهش را تجربه کرد.

طرح‌هایی به منظور نوسازی فرایند تولید آلومینیوم

در حال حاضر، آلومینیوم سبز شرکت «CBA» در

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، لوسیانو آلوز در مصاحبه خود با موسسه «Fastmarkets» اظهار داشت: در حال حاضر امکان افزایش پرمیوم به منظور عرضه آلومینیوم کم کربن به مصرف‌کنندگان وجود ندارد. با این حال، می‌توان بیان کرد که میزان تولید و حجم فروش محصولات آلومینیوم کم کربن افزایش را به ثبت رسانده است.

به گفته وی، وضعیت عدم تمایل بسیاری از مصرف‌کنندگان به پرداخت پرمیوم برای خرید آلومینیوم سبز ممکن است در میان مدت تا بلندمدت تغییراتی را تجربه کند. مدیر اجرایی شرکت «CBA» در ادامه به عرضه آلومینیوم سبز در بخش خودرو و تقاضای آن از سوی برخی از مصرف‌کنندگان نهایی اشاره کرد و گفت: اگر حجم تقاضا برای آلومینیوم سبز در بخش خودرو و مصرف‌کنندگان نهایی افزایش چشمگیری پیدا کند، بسیاری از تولیدکنندگان آلومینیوم سبز امکان تامین این افزایش حجم تقاضا را نخواهند داشت. به همین دلیل، تولیدکنندگان تقاضا خواهند کرد پرمیوم این محصولات سبز افزایش پیدا کند که این مسئله، منجر به افزایش اختلاف پرمیوم محصولات آلومینیوم سبز می‌شود؛ این در حالی است

■ تمرکز بر افزایش تولید محصولات

مشمول پرداخت مالیات بر ارزش افزوده

در ماه آوریل ۲۰۲۴، موسسه «Fastmarkets» گزارشی داد که حجم عرضه محصولات تولیدی شرکت «CBA» در بازار کاهش یافته است. در ادامه این مسئله باعث شد پریمیوم شمش آلومینیوم آلیاژی «P1020A» افزایش را به ثبت برساند.

به همین دلیل شماری از منابع گمانه‌زنی‌هایی در رابطه با مسئله کاهش حجم عرضه محصولات تولیدی شرکت «CBA» مطرح کردند و مواردی همچون ایجاد مشکلات احتمالی در روند تولید شرکت مذکور یا اجرای استراتژی تجاری جدید از سوی این شرکت را ارائه کردند.

به گفته مدیر اجرایی شرکت «CBA»، این شرکت قصد دارد تمرکز خود بر روی تولید محصولات مشمول پرداخت مالیات بر ارزش افزوده (VAP) را افزایش دهد. مجموع فروش محصولات تولیدی این شرکت سالانه حدود ۵۰۰ هزار تن بوده که حدود ۲۰ هزار تا ۳۰ هزار تن فروش سالانه این شرکت، تنها مربوط به شمش آلومینیوم آلیاژی «P1020A» است.

آلوز در پایان استراتژی این شرکت در فروش شمش آلومینیوم آلیاژی «P1020A» را بسیار هوشمندانه خواند و افزود: روندی که شرکت «CBA» در فروش محصولات تولیدی خود در پیش گرفته است، سودآوری بیشتری را به دلیل تعداد بالای مشتریان برای این شرکت به همراه خواهد داشت.

به گفته وی، این افزایش تمایل به استفاده از قراضه‌های آلومینیومی در فرایند تولید، روشی است که در حال حاضر صنعت آلومینیوم ایالات متحده آمریکا تمایل به انجام آن دارد.

ناگفته نماند شرکت «CBA» حضور فعالی در بازار آلومینیوم برزیل داشته است و محصولات سبز تولیدی خود را که مشمول پرداخت مالیات معوق و مالیت بر ارزش افزوده پایین هستند، در این کشور به فروش می‌رساند. گفتنی است ایالت سائوپائولو، سهم بیشتری از میزان فروش محصولات سبز تولیدی شرکت «CBA» که مشمول پرداخت مالیات معوق هستند را به خود اختصاص داده است.

در همین رابطه، موسسه «Fastmarkets» پریمیوم آلومینیوم آلیاژی «P1020A» مشمول مالیات بر ارزش افزوده پایین، با شرط عرضه در ایالت سائوپائولو برزیل را رقمی حدود ۲۶۰ تا ۳۱۵ دلار در هر تن در روز سوم سپتامبر ۲۰۲۴ ارزیابی کرد که نسبت به پریمیوم اعلام شده برای این محصول در دو هفته قبل از تاریخ مذکور تغییر چندانی در آن مشاهده نشد.

همچنین موسسه نامبرده پریمیوم آلومینیوم آلیاژی «P1020A» مشمول پرداخت مالیات بر ارزش افزوده بالا، با شرط عرضه در ایالت سائوپائولو برزیل را رقمی حدود ۱۷۰ تا ۲۲۰ دلار در هر تن در روز سوم سپتامبر سال جاری میلادی گزارش کرد که نسبت به پریمیوم ۲۰۰ تا ۲۲۰ دلار ثبت شده در دو هفته پیش از تاریخ مذکور کاهش را تجربه کرد.

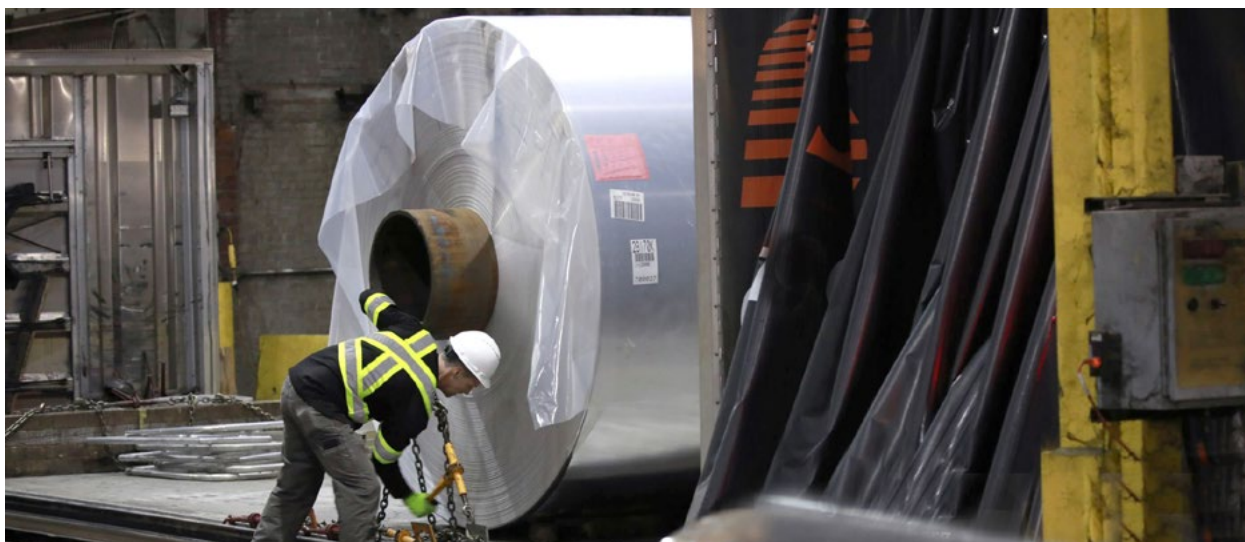
معدن بوکسیت و پسماندهای این ماده معدنی که در حال حاضر در سدهای باطله نگهداری می‌شوند در تولید مصالح ساختمانی و سیمان به کار برده خواهد شد.

علاوه بر این، شرکت «CBA» قصد دارد فرایند تولید در واحد «Salas Forno» خود را به حالت خودکار در آورد. لازم به ذکر است که در واحد صنعتی مذکور، تولید آلومینیوم مایع انجام می‌شود و با استفاده از خودکارسازی، فرایند تولید کارآمدتر خواهد شد و هزینه و میزان انتشار کربن در این فرایند کاهش خواهد یافت. آلوز در ادامه مصاحبه خود تاکید کرد: برخی از شرکت‌های تولیدکننده به دنبال دریافت مجوز تولید آلومینیوم سبز هستند و بر همین اساس میزان مصرف قراضه خود را افزایش داده‌اند؛ البته این روند افزایشی در برخی از مناطق جهان به دلیل کاهش دسترسی و حجم عرضه این فلز بیشتر به چشم می‌خورد.

وی اظهار داشت: با توجه به اینکه در آمریکا در بخش تولید آلومینیوم اولیه هنوز زیرساخت استفاده از انرژی‌های تجدیدپذیر فراهم نشده است، تولیدکنندگان به منظور کربن‌زدایی فرایند تولید آلومینیوم به قراضه روی آورده‌اند.

در همین راستا، کریستین ویچ به عنوان یکی از تحلیلگران فعال در موسسه «Fastmarkets» اظهار داشت: صنعت آلومینیوم ایالات متحده آمریکا به دلیل افزایش استفاده از قراضه‌های بازیافت سبزتر شده است که البته این مسئله مربوط به بخش تولید آلومینیوم اولیه در این کشور نیست.





در ماه‌های پراشتاب پیش رو،

صنعت آلومینیوم چه تغییراتی را تجربه خواهد کرد؟

بسیاری از فعالان صنعت آلومینیوم جهت شرکت در کنفرانس بین‌المللی آلومینیوم به میزبانی موسسه «Fastmarkets» که در شهر آتن طی روزهای ۱۰ تا ۱۲ سپتامبر ۲۰۲۴ برگزار شد، حضور بهم رسانند تا در خصوص موضوعاتی حول محور آینده صنعت این فلز با یکدیگر بحث و تبادل نظر کنند.

گاز در این کشور و توقف فرایند تولید در تعدادی از پالایشگاه‌های آلومینا اشاره کرد.

■ تعیین سقف تولید آلومینیوم در چین

در ۲۰ سال گذشته، چین به عنوان بزرگ‌ترین تولیدکننده آلومینیوم در جهان ظاهر شده و همواره تلاش کرده است تا در روند عرضه و تقاضا تعادل ایجاد کند. با این حال، دولت چین اخیراً اعلام کرد که میزان تولید آلومینیوم باید به ۴۵ میلیون تن در سال محدود شود.

بسیاری از حاضران در این کنفرانس بر این باور بودند که بهتر است محدودیت ایجاد شده در تعیین سقف تولید آلومینیوم در چین به منظور پاسخگویی به حجم تقاضای مصرف‌کنندگان لغو شود. با این وجود ران‌نپ، مشاور ارشد فعال در شرکت «Hongqiao Group» به عنوان یک تولیدکننده آلومینیوم در چین،

تحلیلگر ارشد فعال در شرکت «Trafigura» در ادامه عنوان کرد: در حال حاضر میانگین شاخص قیمت آلومینا از سوی موسسه «Fastmarkets» به بالاترین میزان خود طی ۶ سال گذشته رسیده است. در همین راستا، موسسه مذکور شاخص قیمت آلومینا با شرط تحویل در بنادر استرالیا و تقبل هزینه ارسال توسط فروشنده (fob) را حدود ۵۳۶،۳۱ دلار در هر تن در روز پنجشنبه ۱۲ سپتامبر ۲۰۲۴ ارزیابی کرد.

لازم به ذکر است که شاخص قیمت آلومینا در ابتدای سال جاری میلادی با ثبت رقم حدود ۳۵۰،۵۳ دلار در هر تن در روز دوم ژانویه آغاز شد که نشان‌دهنده افزایش ۵۳ درصدی شاخص قیمت این ماده معدنی نسبت به مدت مشابه سال ۲۰۲۳ است. از جمله مسائلی که منجر به افزایش قیمت آلومینا شده است، می‌توان به اختلالات ایجاد شده در سمت عرضه در استرالیا، خرابی خط لوله انتقال

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، هنری وان، تحلیلگر ارشد فعال در شرکت «Trafigura» که در این کنفرانس حضور داشت، بیان کرد: افزایش قیمت آلومینا، در حال حاضر مهم‌ترین مسئله در بازار آلومینیوم محسوب می‌شود.

نکته قابل توجه اینکه دیدگاه هنری وان از میان بسیاری از دیدگاه‌های مطرح شده در کنفرانس مذکور در خصوص صنعت آلومینیوم به عنوان یک نظر حائز اهمیت که از سوی رسانه‌های خبری مختلفی که اخبار این کنفرانس را پوشش می‌دادند، انتخاب شد. وی افزایش قیمت آلومینا را برای تولیدکنندگان آلومینیوم در سراسر جهان غیرقابل پذیرش توصیف کرد و افزود: هر یک از تولیدکنندگان آلومینیوم که تاکنون اهمیتی به این موضوع نمی‌دادند، باید از این به بعد روند افزایش قیمت آلومینا را امری مهم تلقی کنند.

شد، بود. شرکت‌کنندگان در این بازار بر روند افزایش استفاده از آلومینیوم با یافتی به دلیل کاهش چشمگیر کربن تولیدی محصولات نهایی، تاکید و عنوان کردند که این روند افزایشی، منجر به افزایش قیمت قراضه و کاهش دسترسی به آن در بازار شده است.

یکی از راه‌حلهایی که به منظور رفع این مشکل از سوی اتحادیه اروپا مطرح شد، محدود کردن صادرات قراضه آلومینیوم است تا اطمینان حاصل شود که تولیدکنندگان آلومینیوم در قاره سبز بتوانند از این قراضه‌ها به منظور تولید آلومینیوم کم کربن استفاده کنند. بایرام بر این باور است که تصمیم اتحادیه اروپا، مانع از سرمایه‌گذاری در واحدهای فرآوری قراضه خواهد شد و بر همین اساس توانایی تولیدکنندگان برای تولید گریدهای مختلف از این قراضه‌ها کاهش پیدامی‌کند. مدیرعامل شرکت فلزات غیرآهنی «EMR» خاطرنشان کرد: به جای وضع محدودیت در صادرات قراضه آلومینیوم بهتر است که زمینه برای همکاری بیشتر تولیدکنندگان آلومینیوم در این خصوص فراهم شود.

یکی از معامله‌گران قراضه آلومینیوم در حاشیه این کنفرانس یادآور شد: زمانی که کنفرانس مذکور در سال ۲۰۱۹ برگزار شد، هیچکس به ایده وی که تمرکز بر افزایش استفاده از قراضه بود، توجهی نشان نداد. با این وجود، بسیاری از حاضران در کنفرانس سال جاری میلادی در خصوص این مسئله تبادل نظر کردند.

گفتنی است بر اساس ارزیابی هفتگی موسسه «Fastmarkets»، قیمت قراضه آلومینیومی برای مصرف‌کننده در قاره اروپا، رقمی حدود یک هزار و ۶۵۰ تا یک هزار و ۷۲۰ یورو در هر تن در روز ۶ سپتامبر ۲۰۲۴ گزارش شد که در مقایسه با رقم یک هزار و ۶۵۰ تا یک هزار و ۸۳۰ یورو در هر تن ارائه شده در یک هفته قبل از تاریخ مذکور کاهش را تجربه کرد.

در پایان می‌توان بیان کرد اگرچه در حالت عادی قراضه آلومینیوم از سوی تولیدکنندگان ثانویه این فلز در فرایند ریخته‌گری مورد استفاده قرار می‌گیرد اما با این حال، تولیدکنندگان اولیه این فلز قصد دارند به دلیل حرکت به سوی اجرای فرایند کربن‌زدایی، میزان استفاده از مواد اولیه با یافتی مورد نیاز خود را به طور چشمگیری افزایش دهند.

**قیمت قراضه آلومینیومی
برای مصرف‌کننده در قاره
اروپا، رقمی حدود یک هزار و
۶۵۰ تا یک هزار و ۷۲۰ یورو
در هر تن در روز ۶ سپتامبر
۲۰۲۴ گزارش شد که در
مقایسه با رقم یک هزار و
۸۳۰ تا یک هزار و
یورو در هر تن ارائه شده در
یک هفته قبل از تاریخ مذکور
کاهش را تجربه کرد**

جای انرژی زغال‌سنگ که میزان کربن تولیدی بالایی دارد، از انرژی‌های سبز در واحدهای ذوب خود استفاده کنند.

مدیر ارشد بخش تجاری شرکت «Alcoa» معتقد است که تولیدکنندگان و مصرف‌کنندگان به منظور ترغیب شدن به سمت تولید و یا استفاده از محصولات سبز، نیازمند وجود یک شاخص قیمت مناسب برای محصولات کم کربن در کل صنعت آلومینیوم هستند. در همین رابطه، موسسه «Fastmarkets» پریمیوم آلومینیوم آلیاژی «P1۰۲۰A» کم کربن با شرط تحویل در بندر روتردام را رقمی حدود صفر تا ۳۰ دلار در هر تن در روز ۶ سپتامبر سال ۲۰۲۴ ارزیابی کرد.

■ وضعیت عرضه قراضه آلومینیوم آینده چگونه خواهد بود؟

مورات بایرام، مدیرعامل شرکت اروپایی فلزات غیرآهنی «EMR» اعمال محدودیت‌های صادراتی از سوی اتحادیه اروپا را پاسخی نامناسب در رابطه با وضعیت کاهش دسترسی به قراضه در بازار قاره سبز بیان کرد.

صحبت در رابطه با قراضه آلومینیوم، یکی از داغ‌ترین موضوعات مطرح شده در کنفرانس بین‌المللی آلومینیوم اخیر که در شهر آن برگزار

قاطعانه تاکید کرد که وضعیت سقف تولید تعیین شده برای آلومینیوم در چین ادامه خواهد یافت. به گفته یکی از تحلیلگران خبره بازار، وضعیت سقف تولید تعیین شده برای آلومینیوم در چین به سه دلیل محیطی، انرژی و جلوگیری از وقوع اتفاقات احتمالی که برای صنعت آلومینیوم ممکن است همچون صنعت فولاد این کشور بیفتد، ادامه پیدا خواهد کرد. در همین راستا، لازم به توضیح است که تولیدکنندگان فولاد در چین از روند کاهش قیمت‌های این فلز ناشی از وضعیت مازاد تولید ایجاد شده متضرر شده بودند.

■ ضرورت تعیین پریمیوم برای تمامی محصولات آلومینیوم سبز

رناتو باکی، مدیر ارشد بخش تجاری شرکت «Alcoa» با بیان اینکه صنعت آلومینیوم سبز نیازمند تعیین پریمیوم خواهد بود، پریمیوم‌های فعلی آلومینیوم کم کربن را مناسب ارزیابی کرد و افزود: این کار موجب شفافیت در بازار و ترغیب شرکت‌ها برای تولید محصولات آلومینیومی سبز خواهد شد.

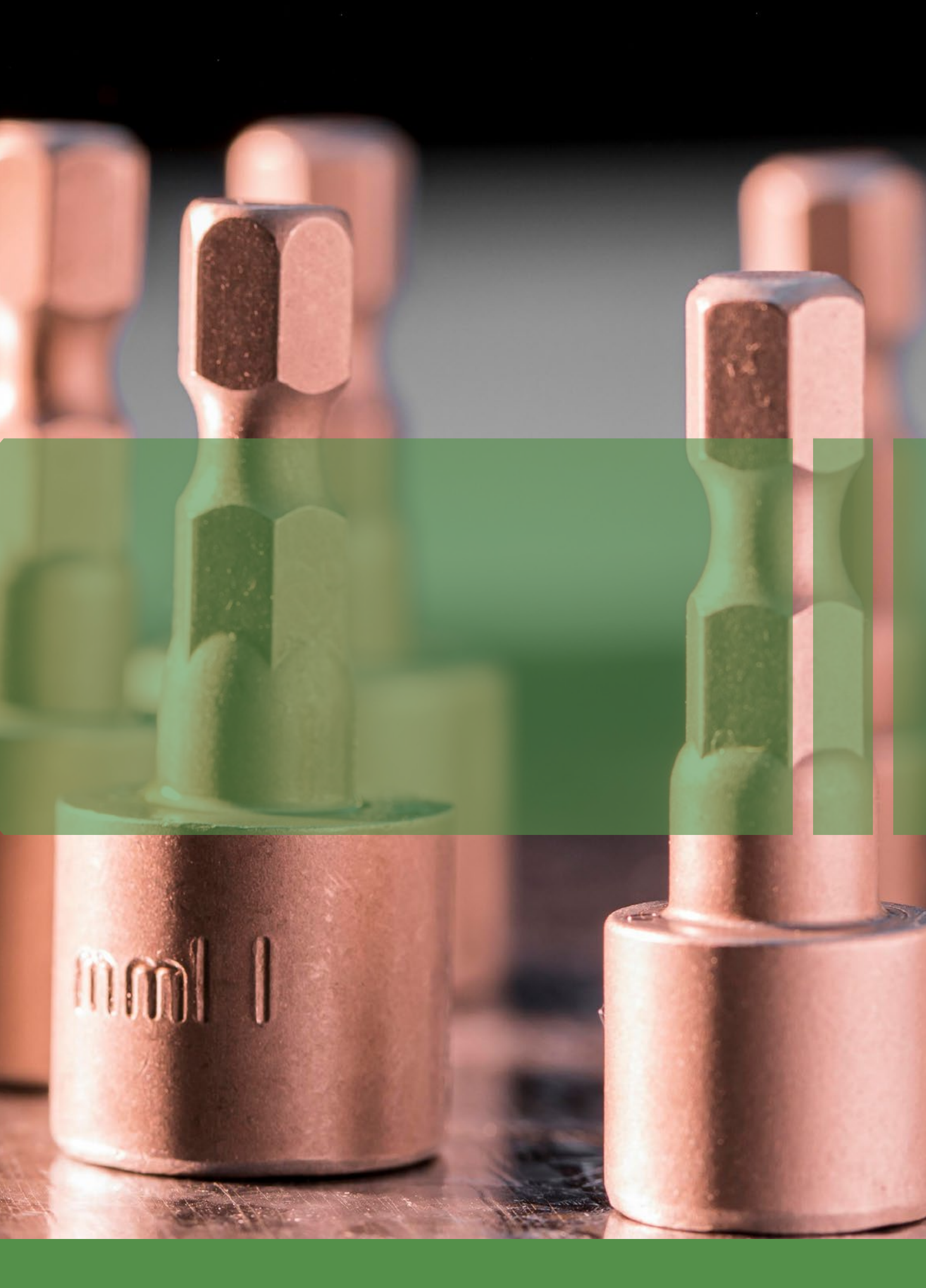
وی با اشاره به فرایند فرآوری آلومینا به آلومینیوم، روند تعیین پریمیوم برای محصولات آلومینیوم سبز را ناکافی دانست و گفت: این روند تنها موجب کاهش میزان کربن تولیدی در فرایند ذوب شده است.

مدیر ارشد بخش تجاری شرکت «Alcoa» بر این باور است که فرایند تعیین پریمیوم برای محصولات سبز باید تمام زنجیره تامین این صنعت از معدن تا واحد ذوب و همچنین آلومینا را در بر بگیرد.

باکی در ادامه عنوان کرد: برخلاف برخی از تولیدکنندگان آلومینیوم که مجبور به خرید آلومینا از اشخاص ثالث هستند، شرکت «Alcoa» که مالکیت تعدادی از معادن بوکسیت و پالایشگاه‌های آلومینا را بر عهده دارد، مواد اولیه مورد نیاز خود را از این طریق تامین می‌کند.

وی یکی از مزیت‌های فرایند ادغام و اکتساب را کنترل و مدیریت بر مواد اولیه مورد نیاز عنوان کرد و آن را روشی بسیار مثبت برشمرد.

باکی اظهار داشت: تولیدکنندگان آلومینیوم که دسترسی به انرژی تجدیدپذیر دارند، بهتر است به





مس

بستر توسعه تولید پودرهای فلزی فراهم است

قیمت مس به بیش از ۱۰ هزار دلار خواهد رسید

مدیرعامل شرکت متالورژی پودر آذر:

بستر توسعه تولید پودرهای فلزی فراهم است

مدیرعامل شرکت متالورژی پودر آذر گفت: امروزه بخش عمده‌ای از پودرهای مصرفی در کشور از چین وارد می‌شود؛ این در حالی است که نمونه مشابه این محصولات، با کیفیت و قیمت مناسب توسط شرکت‌های داخلی تولید شده و اگر حمایت از تولیدکنندگان و سرمایه‌گذاری‌های لازم جهت احداث کارخانه‌های جدید صورت پذیرد، می‌توان نیاز کشور به انواع پودرهای فلزی (آهنی و رنگین) را از داخل تامین کرد.

می‌ریزند و سپس با استفاده از ماشین پرس فشار می‌دهند تا شکل قالب را به خود گرفته و خلل و فرجی باقی نماند. در ادامه محصول به دست آمده را حرارت داده تا پیوندهایی بین پودر پرس شده شکل بگیرد و استحکام قطعه در حد قابل قبولی افزایش یابد. علاوه بر این روش که معمول‌ترین روش متالورژی پودر است، این فرایند به سه شکل کلی اتمیزه، شیمیایی و الکتروشیمیایی نیز انجام می‌شود که هر کدام ویژگی‌های خاص خود را دارند.

مدیرعامل شرکت متالورژی پودر آذر با اشاره به اینکه دمای پخت در کوره‌های زینتر برای تولید هر یک از پودرهای مس، برنز و نیز آهن متفاوت

در حیطه کاری خود گنجانده‌ایم. لازم به ذکر است که پودر فلزات رنگین بر اساس سفارش مشتری در مجموعه ما تولید می‌شود و در صورت سفارش، می‌توانیم پودر برنج به عنوان یکی دیگر از آلیاژهای مس را نیز تولید کنیم.

■ فرایندی به نام متالورژی پودر

وی در خصوص فرایند متالورژی پودر، عنوان کرد: در یک نگاه کلی، متالورژی پودر در رابطه با نحوه تولید پودر فلزات (رنگین و آهنی) و تبدیل آن‌ها به محصول با دقت ابعادی بالا فعالیت می‌کند. در روش معمول متالورژی پودر بعد از به دست آوردن پودر فلز، آن را در قالب‌های مخصوص

احد حسین پور سمدی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات‌آنلاین» بیان کرد: در حالی ما فعالیت خود را از سال ۱۳۷۹ در صنعت متالورژی پودر آغاز کردیم که پیش از این با نام شرکت آهنکال در بخش ماشین‌سازی مشغول به کار بودیم. از این رو ابتدا تولید پودر فلزات رنگین اعم از مس، برنز و قلع را در دستور کار قرار دادیم و در ادامه موفق به تولید ماشین‌آلات و دستگاه‌های مورد نیاز خود مانند پرس‌های هیدرولیکی و همچنین کوره‌های زینتر در مجموعه شدیم. در حال حاضر ما یکی از تامین‌کنندگان اصلی پودر فلزات (رنگین) در سطح کشور هستیم و تولید قطعات صنعتی، خودرویی و لوازم خانگی را نیز

■ مسیر توسعه مسدود شده است

مدیرعامل شرکت متالورژی پودر آذر ضمن انتقاد از عدم حمایت دولت از تولید و فعالان بخش خصوصی، مطرح کرد: از خرداد ماه ۱۴۰۱، به دنبال اجرای طرح توسعه با هدف راه‌اندازی کارگاه جدید جهت افزایش ظرفیت تولید خود هستیم اما با گذشت دو سال و سه ماه از آن زمان، کماکان موفق به اخذ مجوزهای لازم نشده‌ایم؛ این در حالی است که تاییدیه‌های لازم را از بیش از ۲۰ اداره دریافت کرده‌ایم و متأسفانه به دلیل بروکراسی‌های اداری فراوانی که در این مسیر وجود دارد، نتوانسته‌ایم مجوز نهایی را از یکی از کارگروه‌های تخصصی اخذ کنیم. نکته نامل‌برانگیز اینکه قیمت ورق در سال ۱۴۰۱، حدود ۲۰ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم بود و در حال حاضر قیمت آن به حدود ۴۰ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم رسیده است. یعنی اگر ما طرح توسعه‌ای خود را در سال ۱۴۰۱ اجرا می‌کردیم، هزینه تامین ورق جهت ساخت سوله نصف قیمت کنونی آن تمام می‌شد. همین مسئله در خصوص سایر هزینه‌ها نیز صدق می‌کند و باید این واقعیت را بپذیریم که فرصت توسعه را از دست داده‌ایم. حسین‌پور در پایان با بیان اینکه معمولاً ۶ ماهه نخست سال بازار از شرایط مناسبی برخوردار نیست اما در نیمه دوم با رونق گرفتن تولید، بازار نیز با یک رونق نسبی همراه می‌شود، خاطر نشان کرد: متالورژی پودر در ایران، یک صنعت نوپا محسوب می‌شود و هم‌اکنون تنها چند شرکت مشغول تولید پودرهای آهنی و رنگین در داخل کشور هستند. از این رو بستر توسعه این صنعت در داخل کشور فراهم است و باید حمایت‌ها و سرمایه‌گذاری‌های لازم جهت احداث کارخانه‌های جدید تولید پودر فلزات در کشور فراهم شود. امروزه بخش عمده‌ای از پودرهای مصرفی در کشور از چین وارد می‌شود؛ در حالی که نمونه مشابه این محصولات با کیفیت و قیمت مناسب توسط شرکت‌های داخلی تولید می‌شود و اگر حمایت از تولیدکنندگان و سرمایه‌گذاری‌های لازم جهت احداث کارخانه‌های جدید صورت پذیرد، می‌توان نسبت به آینده این صنعت در داخل کشور امیدوار بود.

برشمرد و گفت: مدت زمان پیش‌گرم کوره‌های زینتر بین ۲۴ تا ۴۸ ساعت است و برای مثال اگر ۱۰ هزار قطعه را داخل کوره بریزیم، قطعی به یک‌باره برق منجر به افت دما و در نهایت تبدیل این قطعات به سرباره و ضایعات می‌شود. در چنین شرایطی، علاوه بر زمانی که صرف فرایند پیش‌گرم کوره کرده‌ایم، باید زمان طولانی را به سردسازی و تخلیه کوره از سرباره اختصاص دهیم که این مسئله به هیچ وجه صرفه اقتصادی ندارد. در حالی که برق صنایع در روزهای گرم سال باید

امروزه بخش عمده‌ای از پودرهای مصرفی در کشور از چین وارد می‌شود؛ در حالی که نمونه مشابه این محصولات با کیفیت و قیمت مناسب توسط شرکت‌های داخلی تولید می‌شود و اگر حمایت از تولیدکنندگان و سرمایه‌گذاری‌های لازم جهت احداث کارخانه‌های جدید صورت پذیرد، می‌توان نسبت به آینده این صنعت در داخل کشور امیدوار بود

طبق برنامه قطع شود اما متأسفانه در برخی از روزها، شاهد قطعی برق بدون اطلاع‌رسانی قبلی در سطح منطقه بوده‌ایم و آسیب‌های بسیاری را از محل قطعی برق متحمل شده‌ایم. از طرفی، با توجه به اینکه وسعت کارخانه محدود است، بنابراین نمی‌توانیم از ژنراتورهای برق (دیزل ژنراتور ولوو ۱۶۷ کاوا) جهت رفع این معضل استفاده کنیم و بنابراین چاره‌ای جز توقف تولید در زمان‌های قطعی برق نداریم.

است، تصریح کرد: دمای پخت برای قطعات برنزی حدود ۸۵۰ درجه سانتی‌گراد، قطعات آهنی حدود یک هزار و ۱۱۰ درجه سانتی‌گراد و قطعات مسی حدود ۹۰۰ درجه سانتی‌گراد است. لازم به ذکر است که پودر تولید شده پس از پخت در کوره‌های زینتر، به ابعاد و اندازه‌های دقیق سایزبندی شده و پس از پولیش و بسته‌بندی جهت مصرف برای مشتریان ارسال می‌شود.

حسین‌پور سرمدی در ارتباط با تامین مواد اولیه، اظهار داشت: ضایعات مس، عمده ماده اولیه مورد نیاز مجموعه را شامل می‌شود که ما آن را از بازار آزاد تامین می‌کنیم. در واقع ضایعات مس کابلی جهت ذوب در کوره‌های زینتر مورد استفاده قرار می‌گیرد و اکنون قیمت آن به حدود ۴۸۰ هزار تن به ازای هر کیلوگرم رسیده است. اگرچه امکان استفاده از کاتد مس نیز وجود دارد اما به دلیل مشکلات و محدودیت‌های موجود در تامین آن از بورس، ما ترجیح می‌دهیم از قراضه به جای کاتد استفاده کنیم. علاوه بر این، قلع یکی دیگر از مواد اولیه اصلی ما محسوب می‌شود که به دلیل کمبود آن در بازار داخلی، ناچار به واردات از کشورهایی همچون مالزی و اندونزی هستیم. از آنجایی که قلع از طریق بازارهای وارداتی تامین می‌شود، هرگونه نوسان نرخ ارز بر قیمت آن تأثیرگذار است و بر همین اساس نوسان قیمت‌ها، از جمله چالش‌های دیگری به شمار می‌آید که به شدت عملکرد مجموعه را تحت تأثیر قرار داده است. ما ابتدای هر سال یک قیمت پایه را برای محصولات خود تعیین می‌کنیم تا بر اساس آن بتوانیم تولیدات شرکت را به فروش برسانیم اما متأسفانه در ادامه قیمت مواد اولیه اعم از ضایعات مس و قلع زیر سایه نوسان نرخ ارز به قدری دستخوش تغییر می‌شود که ناچار به افزایش قیمت نهایی محصولات می‌شویم و به دنبال همین افزایش قیمت محدود، بسیاری از مشتریان خود را از دست می‌دهیم.

وی در ادامه معضل قطعی برق را یکی از مهم‌ترین چالش‌های پیش‌روی صنعتگران کشور

بر اساس پیش بینی های گلدمن ساکس،

قیمت مس به بیش از ۱۰ هزار دلار خواهد رسید

شرکت ارائه دهنده خدمات مالی «Goldman Sachs» پیش بینی می کند که قیمت مس در سال ۲۰۲۵ به طور متوسط به ۱۰ هزار و ۱۰۰ دلار در هر تن برسد که نسبت به آخرین پیش بینی قیمت ۱۵ هزار دلار در هر تن ارائه شده از سوی این شرکت، کاهش چشمگیری را نشان می دهد.

مورد انتظار این شرکت که جمعا به طور متوسط ۴۳۰ میلیون دلار درآمد خواهد بود، می شود. بر اساس داده های منتشر شده در خبرگزاری بلومبرگ، با توجه به کاهش حجم تقاضا برای مس که منجر به ورود انبوهی از محموله های این فلز به انبارها شده است، حجم ذخایر جهانی فلز سرخ به بالاترین سطح خود در چهار سال گذشته رسیده است.

به دنبال کاهش رقم قیمت پیش بینی شده برای مس از سوی شرکت گلدمن ساکس، سایر شرکت های ارائه دهنده خدمات مالی نیز چشم انداز پیش بینی خود برای قیمت مس در بازار را کاهش داده اند. در همین راستا، شرکت «Macquarie» اعلام کرد که افزایش حجم عرضه و کاهش حجم تقاضا برای مس، زودتر از حد انتظار بازار این فلز را به سمت وضعیت مازاد عرضه سوق داده است و انتظار می رود بازار طی سال های ۲۰۲۵-۲۶ در شرایط وضعیت مازاد عرضه باقی بماند.

این شرکت کمترین میانگین قیمت سه ماهه مس برای سال ۲۰۲۶ را حدود هشت هزار دلار در هر تن پیش بینی کرده است. این شرکت در پایان بیانیه خود نسبت به پیشی گرفتن حجم تقاضا از عرضه برای مس به دلیل افزایش استفاده از فلز مذکور در گذار به انرژی های تجدیدپذیر طی دو سال پایانی منتهی به سال ۲۰۳۰ همراه با افزایش قیمت این فلز هشدار داد.

می کنند، شده است. افت ۲٫۱ درصدی قیمت مس در روز سه شنبه ۱۰ سپتامبر ۲۰۲۴ باعث شد که سهام شرکت «Freeport-McMoRan» به میزان ۶ درصد سقوط کند؛ این در حالی است که سهام شرکت های «Anglo American» و «Glencore» در روز مذکور بیش از ۴ درصد افت را تجربه کرد.

اگرچه فلز مس به دلیل پیش بینی برای افزایش حجم تقاضا برای این فلز در سال های آینده مورد توجه سرمایه گذاران قرار گرفته است اما با این حال، شرکت «BHP» اخیرا در بیانیه خود که متن آن در رسانه ها منتشر شده است، اعلام کرد که انتظار می رود وضعیت مازاد عرضه در بازار مس در سال ۲۰۲۴ ادامه یابد و در سال ۲۰۲۵ حتی این شرایط تشدید شود. گفتنی است قیمت فلز سرخ از ماه می سال جاری میلادی تاکنون تقریبا ۲۰ درصد کاهش یافته و به حدود هشت هزار و ۹۵۰ دلار در هر تن رسیده است و موجی از بدبینی را در میان شرکت های مالی بزرگ ارائه دهنده وام در مورد چشم انداز میان مدت بازار مس ایجاد کرده است. همچنین کاهش قیمت مس احتمالا بر حاشیه سود شرکت های معدنی بزرگ در آینده تاثیرگذار باشد.

به عنوان مثال شرکت «Freeport-McMoran»، یکی از استخراج کنندگان پیشرو مس در آمریکا، تخمین می زند که ۲۲۰ دلار در هر تن تغییر در قیمت این فلز، منجر به کاهش میزان درآمد اصلی

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از روزنامه «Financial Times»، شرکت گلدمن ساکس «Goldman Sachs» رقم پیش بینی خود برای قیمت مس در سال ۲۰۲۵ را به یک سوم کاهش داد؛ چرا که کاهش حجم تقاضای چین برای این فلز سرخ چشم انداز حاشیه سود را برای تولیدکنندگان مس در وضعیت نزولی قرار داده است.

شرکت مذکور اخیرا طی بیانیه ای اعلام کرد که روند افزایشی مورد انتظار در بازار مس به دلیل وضعیت نزولی حجم تقاضا برای این فلز در بخش املاک چین محقق نخواهد شد.

تحلیلگران شرکت گلدمن ساکس طی یادداشتی به کاهش میزان مصرف مس در بازار چین که در چند ماه اخیر شیب نزولی سریع تری به خود گرفته است، اشاره کردند. به گفته این تحلیلگران، با توجه به تداوم عملکرد ضعیف در بخش املاک چین، کاهش حجم موجودی انبارهای مس و افزایش قیمت این فلز احتمالا بسیار دیرتر از آنچه که پیش تر پیش بینی شده بود، اتفاق خواهد افتاد.

وضعیت نوسان قیمت مس در سال ۲۰۲۴

کاهش قیمت مس، منجر به افت حاشیه سود بزرگترین شرکت های معدنی جهان از جمله شرکت های «BHP» و «Rio Tinto» که با معضل کاهش قیمت سنگ آهن نیز دست و پنجه نرم

(سهامی خاص)

شرکت دانش بنیان کارند صدر جهان

خلق ارزش از ذخایر کم عیار، با ذخیره بیش از

۵۴ میلیون تن کانسنگ در دل کویر خراسان جنوبی

 WWW.KARANDSADRJAHAN.IR

 تهران، خیابان ولیعصر، بلوار ستاری، پلاک ۷۵، طبقه ۴

 INFO@KARANDSADRJAHAN.IR

۰۲۱ - ۸۸۵۷ ۵۲۲۳ | ۰۲۱ - ۸۸۸۰ ۴۹۸۵ 



K KARAND SADR JAHAN
S Minise and mineral
Industries (pjs)





معدن

نقش برجسته مجتمع معدنی خراسان جنوبی در تحول بخش معدن کشور



«فلزات آنلاین» گزارش کرد:

نقش برجسته مجتمع معدنی خراسان جنوبی در تحول بخش معدن کشور

برخورداری از ذخایر متنوع معدنی در کشور، مزیت پررنگی برای توسعه بخش معدن و صنایع معدنی محسوب می‌شود. با این حال، اساساً فعالیت‌های اکتشافی آنطور که باید و شاید در کشور توسعه پیدا نکرده‌اند. همین مسئله سبب شده است تا از مزیت‌های نسبی موجود در کشور، به طور کامل بهره‌برداری صورت نگیرد. مجتمع معدنی خراسان جنوبی از جمله فعالان این حوزه به شمار می‌آید که رسالت خود را به صورت انجام فعالیت‌های اکتشافی برای شناسایی ذخایر جدید و همچنین واگذاری معادن به بخش خصوصی تعریف کرده است. نگاهی به عملکرد این مجتمع در چند سال اخیر به وضوح از ثمربخش بودن راهبردهای اتخاذ شده حکایت دارد.

و معدنی و ایجاد واحدهای فرآوری برای جلوگیری از خام‌فروشی مواد معدنی است. این مجتمع تاکنون در ۶ محدوده اکتشافی شامل طلای هیرد، طلای خونیک، آهن حنار، روی ملوند، آهن بیشه و سرب و روی ازبکوه پروانه بهره‌برداری اخذ کرده است و با بهره‌برداری از معادن مذکور، زمینه اشتغال مناسب و پایداری را در منطقه ایجاد کرده است. گفتنی است که با ارائه محدوده‌های هدف جدید در زمینه‌های مختلف به خصوص طلا، مس، روی و آهن، این روند ادامه خواهد یافت و امید می‌رود که این مشارکت در سرمایه‌گذاری، منجر به توسعه هرچه بهتر فعالیت‌های اکتشافی و معدنی در استان شود.

عملیات بهره‌برداری از معدن طلای هیرد با ذخیره پنج میلیون تن و عیار میانگین ۰.۹۲ PPM از اواخر سال ۱۳۹۸ آغاز شده و تاکنون حدود ۵۸۵ هزار تن ماده معدنی استخراج شده است. میزان استخراج ماده معدنی در پنج ماهه نخست سال جاری بیش از ۱۴۶ هزار تن بوده است. کارخانه فرآوری طلای هیرد با ظرفیت تولید ۲۰۰ کیلوگرم شمش طلا در سال،

حوزه معادن را در اختیار دارد و چهارمین استان معدنی کشور محسوب می‌شود. این موضوع فرصت‌های مناسبی را برای سرمایه‌گذاری در معدن، ایجاد واحدهای صنعتی مبتنی بر معادن استان، تکمیل زنجیره تولید و همچنین استفاده از ظرفیت‌های علمی و تخصصی در این استان فراهم کرده است.

پتانسیل طلایی

مجتمع معدنی خراسان جنوبی با هدف توسعه فعالیت‌های معدنی در استان‌های محروم و کمتر توسعه‌یافته کشور، در اواخر سال ۱۳۹۲ با ثبت محدوده‌های معدنی و متعاقب آن با تعریف طرح اکتشافی خراسان جنوبی و انتصاب مجری طرح در خرداد ماه سال ۱۳۹۳، به صورت رسمی فعالیت‌های اکتشافی و اجرایی خود را در استان آغاز کرد. برنامه اصلی این مجتمع در استان خراسان جنوبی، بهره‌گیری از توان حداکثری بخش خصوصی در راستای اصل ۴۴ قانون اساسی با هدف تکمیل طرح‌های اکتشافی

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، استان خراسان جنوبی آمیزه‌ای از انواع سنگ‌های آذرین، رسوبی و دگرگونی مربوط به سنین مختلف زمین‌شناسی است که همین مسئله، باعث بروز فازهای مختلف کوهزایی و به تبع آن کانی‌زایی در این استان شده است. این تنوع، سبب شکل‌گیری تعداد قابل‌توجهی از کانی‌های اقتصادی (فلزی، غیرفلزی و سنگ‌های ساختمانی) در نقاط مختلف استان خراسان جنوبی شده است. این استان در زمینه سنگ‌های گرانیتی، زغال‌سنگ، منیزیت، شورابه پتاس، بنتونیت و سنگ‌های نیمه‌قیمتی نیز از استان‌های برتر کشور به شمار می‌آید که آثار آن با ذخیره قطعی بیش از سه میلیارد و ۹۲۵ میلیون تن، حدود ۵۰ نوع ماده معدنی از ۶۵ نوع ماده معدنی شناسایی شده در کشور را شامل می‌شود. استان خراسان جنوبی همچنین ۶ درصد از مجموع معادن کشور، ۵.۱ درصد از ذخایر قطعی، ۲.۴ درصد از استخراج اسمی و ۸.۵ درصد از اشتغال

از دی ماه ۱۴۰۰ در حال فعالیت است؛ به طوری که از آن زمان تاکنون ۴۳۷ کیلوگرم شمش طلا در این کارخانه تولید شده است. از این میزان شمش تولیدی، بالغ بر ۹۲ کیلوگرم شمش طلا در پنج ماهه ابتدایی سال جاری تولید شده که نسبت به مدت مشابه سال قبل (۶۵ کیلوگرم)، ۴۱ درصد افزایش داشته است.

کارخانه طلای هیرد هم‌چنین در سال گذشته بالغ بر ۲۰۰ کیلوگرم شمش طلا تولید کرده که این عدد در مقایسه با عملکرد سال ۱۴۰۱ در این کارخانه، رشد ۴۳ درصدی داشته است. این موضوع حاصل عملکرد مثبت سرمایه‌گذار و رکوردشکنی‌های ماهانه در این کارخانه بوده است. در دی ماه سال گذشته با تولید ۲۸ کیلوگرم شمش، رکورد جدیدی در زمینه تولید ماهانه شمش در کارخانه طلای هیرد به ثبت رسید؛ در حالی که تولید ماهانه این کارخانه در سال گذشته به طور متوسط ۱۳ کیلوگرم بوده است. گفتنی است که کارخانه طلای هیرد در حالی تولید ۲۰۰ کیلوگرم شمش طلا را در سال گذشته به ثبت رساند که در برنامه تولید این کارخانه، تولید ۱۳۶ کیلوگرم شمش طلا پیش‌بینی شده بود. در سال گذشته هم‌چنین عملیات اجرایی طرح توسعه کارخانه طلای هیرد آغاز شد که با بهره‌برداری کامل از آن، ظرفیت تولید این کارخانه به ۴۰۰ کیلوگرم در سال افزایش می‌یابد. گفتنی است که این کارخانه در سال جاری به عنوان واحد نمونه صنعتی استان خراسان جنوبی انتخاب شده است. هم‌چنین در معدن طلای خونیک نیز میزان ذخیره ۵۰۸ هزار تن با عیار متوسط ۰٫۸ PPM است. با انجام اکتشافات تکمیلی و تفصیلی، این میزان ذخیره نیز افزایش چشمگیری داشته است. گفتنی است که کارخانه طلای خونیک با مشارکت

سرمایه‌گذاران بخش خصوصی در حال احداث است که با بهره‌برداری از آن، سالانه ۴۰۰ کیلوگرم به ظرفیت تولید طلای استان خراسان جنوبی افزوده می‌شود.

■ دیگر محدوده‌های اکتشافی

در معدن سنگ‌آهن حنار، میزان ذخیره یک میلیون تن و عیار متوسط ۵۹٫۳۷ درصد است. هم‌چنین میزان تولید سالانه این معدن نیز ۱۰۰ هزار تن است. با برگزاری مزایده عمومی، شرکت سهامی ذوب‌آهن اصفهان برای مدت ۱۰ سال به عنوان سرمایه‌گذار معدن انتخاب شده و در این معدن مشغول فعالیت است. گفتنی است که این چهارمین معدن تابعه مجتمع معدنی خراسان جنوبی محسوب می‌شود که بهره‌برداری از آن به سرمایه‌گذار بخش خصوصی واگذار شده است. معدن آهن بیشه نیز در شهرستان خوسف و در فاصله ۱۹۰ کیلومتری جنوب بیرجند قرار دارد. میزان ذخیره قطعی این معدن نیز مطابق با پروانه بهره‌برداری یک میلیون تن با عیار متوسط ۴۲ درصد و استخراج سالانه ۱۰۰ هزار تن است. در حال حاضر نیز فرایند جذب و انتخاب سرمایه‌گذار به اتمام رسیده است و در مراحل ابلاغ قرارداد به سر می‌برد.

بهره‌برداری از معدن روی ملوند نیز با ذخیره قطعی ۱۷۰ هزار تن کانسنگ روی با عیار ۶٫۳ درصد، از آذر ماه سال ۱۳۹۸ آغاز شده و تاکنون بالغ بر ۷۱ هزار تن ماده معدنی استخراج شده است. از این میزان، هشت هزار و ۲۳۷ تن مربوط به پنج ماهه سال جاری بوده که نسبت به مدت مشابه سال قبل (چهار هزار و ۲۲۸ تن)، با ۹۵ درصد رشد همراه بوده است. بر اساس پروانه بهره‌برداری، سالانه ۱۰ هزار تن روی از این معدن قابل استخراج است. گفتنی است

که عملکرد تولید معدن روی ملوند در سال گذشته، حاکی از تحقق ۱۰۰ درصدی برنامه تولید در این معدن بوده است. میزان ذخیره معدن از بیکوه نیز ۱۵۷ هزار تن با عیار متوسط ۱۰٫۵ درصد و استخراج سالانه ۶ هزار و ۲۸۰ تن است. پس از اخذ پروانه بهره‌برداری، این معدن در حال انجام مقدمات ابلاغ الحاقیه بوده و عملیات معدن توسط سرمایه‌گذار آغاز شده است. گفتنی است که در کنار واگذاری معادن به بخش خصوصی، یکی از مهم‌ترین رسالت‌های مجتمع معدنی خراسان جنوبی انجام فعالیت‌های اکتشافی برای شناسایی ذخایر جدید است. در همین راستا، در پنج ماهه نخست سال جاری ۱۵ هزار متر حفاری مغزه‌گیری در ۳۸ حلقه گمانه انجام شده که نسبت به مدت مشابه سال گذشته، روند رو به رشدی داشته است. در حال حاضر تعداد ۱۳ پروانه اکتشاف در زمینه پلی‌متال اخذ شده که در حال شناسایی و پی‌جویی است و به محض پایان مطالعات، فعالیت‌های اکتشافی و حفاری در آن‌ها آغاز خواهد شد. با عنایت به شناسایی محدوده‌های امیدبخش حاصل از مطالعه سه پهنه فردوس، قائن، لوت و بخش جنوبی کاشمر مربوط به سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران در استان خراسان جنوبی و ثبت ۷۸ محدوده امیدبخش به نام ایمیدرو، به منظور تمرکز گرابی، هم‌افزایی و استفاده از ظرفیت‌های موجود، کلیه مراحل اداری صدور پروانه‌های اکتشاف برای محدوده‌های امیدبخش ثبت شده به نام ایمیدرو به این مجتمع واگذار شده است. در این راستا، تاکنون تعداد ۱۲ فقره پروانه اکتشاف اخذ شده است که در ۶ محدوده مراحل نهایی صدور پروانه و در مابقی نیز استعلامات ماده ۲۴ در دست اقدام قرار دارند.

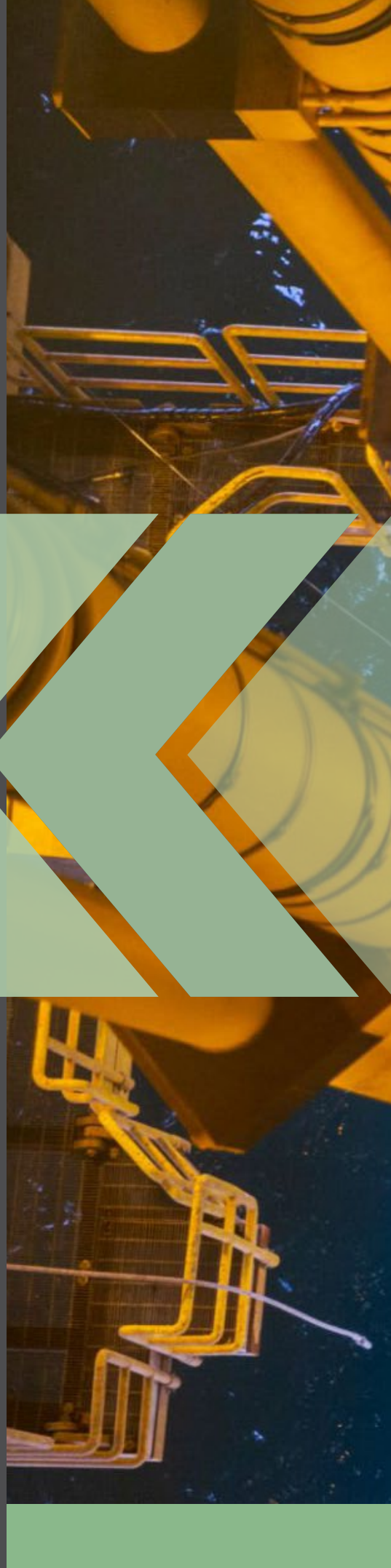




صنایع تامین کننده

شرکت «AE Indonesia» دارای های زغال سنگ خود را واگذار خواهد کرد

صنعت نسوز از عرش به فرش رسید



در راستای گذار به انرژی های تجدیدپذیر،

شرکت «Adaro Indonesia» دارایی های زغال سنگ خود را واگذار خواهد کرد

شرکت اندونزیایی «Adaro Energy Indonesia» قصد دارد دارایی های زغال سنگ خود را به ارزش ۲.۴۵ میلیارد دلار در قالب کسب و کار جانبی و در راستای گذار به انرژی های تجدیدپذیر واگذار کند.

صادرکننده زغال سنگ حرارتی جهان محسوب می شود که در بخش تولید برق مورد استفاده قرار می گیرد. علاوه بر این، صنعت برق اندونزی همچنان برای تامین انرژی مورد نیاز صنایع این کشور به استفاده از سوخت زغال سنگ حرارتی متکی است. در سال ۲۰۲۲، طرحی بین المللی به منظور حرکت به سمت کاهش استفاده از سوخت های فسیلی در اندونزی ارائه شد و بودجه ای بدین منظور اختصاص یافت اما به نظر می رسد اجرای مفاد این طرح هنوز در هاله ای از ابهام قرار داشته باشد.

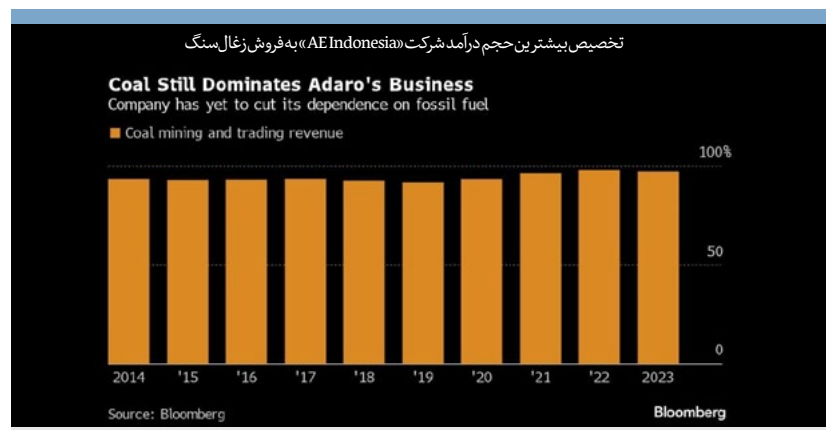
شرکت «Adaro Energy Indonesia» اخیراً طی بیانیه ای اعلام کرد که فروش سهام دارایی های زغال سنگ این شرکت و گذار به سمت انرژی های تجدیدپذیر، باعث می شود این شرکت به منابع مالی بیشتری دست پیدا کند. در این بیانیه به امکان حضور سهام داران شرکت مادر در روند فروش سهام دارایی های زغال سنگ شرکت مذکور در قالب عرضه عمومی اشاره شده است.

علاوه بر این، شرکت مذکور قصد دارد میزان درآمد خود در دیگر بخش های معدنی (به جز زغال سنگ) را به بیش از ۵۰ درصد تا پایان سال ۲۰۳۰ برساند؛ همچنین این شرکت در نظر دارد میزان درآمد حاصل شده از بخش تولید زغال سنگ خود در سال ۲۰۲۴ را ثابت نگه دارد.

گفتنی است شرکت نامبرده در نظر دارد حجم سرمایه گذاری های خود را در بخش هایی مانند فلزات و انرژی سبز مطابق با طرح گذار به انرژی های تجدیدپذیر افزایش دهد. در همین راستا، شرکت «Adaro Energy Indonesia» در حال ساخت یک واحد ذوب آلومینیوم در جزیره کالیمانتان اندونزی است. ناگفته نماند که فروش زغال سنگ هنوز بیش از ۹۰ درصد از حجم درآمد شرکت مذکور را به خود اختصاص داده است. علاوه بر این، شرکت های معدنی فعال دیگر در اندونزی مانند شرکت های «PT United Tractors» و «PT Harum Energy» تمرکز خود را بر روی افزایش سرمایه گذاری در صنعت نیکل این کشور معطوف ساخته اند. گفتنی است اندونزی همچنان بزرگترین

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از خبرگزاری بلومبرگ، شرکت مذکور که یکی از بزرگترین تولیدکنندگان زغال سنگ اندونزی به شمار می رود، اخیراً اعلام کرد حدود ۹۹،۹ درصد از سهام دارایی های زغال سنگ خود در این کشور را به فروش خواهد گذاشت.

طبق اطلاعات به بیرون درز کرده از متن یک گزارش، شرکت نامبرده به دنبال تایید نام سهام دارانی است که قصد خرید سهام این دارایی ها را دارند. هم زمان با اعلام این خبر، ارزش سهام شرکت «Adaro Energy Indonesia» در روز پنجشنبه ۱۲ سپتامبر ۲۰۲۴ حدود ۱۵،۱ درصد رشد پیدا کرد که بیشترین افزایش در بیش از دو سال گذشته محسوب می شود.



فرآوری معدنی اپال کانی پارس (سهامی عام)

Opal kani Pars
Mining and processing



فرآوری معدنی اپال کانی پارس (سهامی عام)

توسعه پایدار با تکمیل زنجیره فولاد

تولید کنسانتره، گندله، آهن اسفنجی

استخراج سنگ آهن

قائم مقام شرکت تهیه مواد غیرفلزی مبارکه:

صنعت نسوز از عرش به فرش رسید

قائم مقام شرکت تهیه مواد غیرفلزی مبارکه، تولیدکننده جرم‌های نسوز گفت: در سال‌های گذشته با توجه به روند رو به رشد صنایع مادر در ایران، وضعیت صنعت نسوز مناسب و چرخ تولید واحدهای صنعتی به سرعت در حال گردش بود اما اکنون تولیدکنندگان مواد نسوز در کشور، پاسوز شرایط بد مصرف کنندگان شده‌اند. از سوی دیگر با ورود رقیب قدرتمندی همچون کشور چین به بازار ایران، تولیدکنندگان داخلی دیگر امکان عرض اندام ندارند.

عنوان مثال، قیمت منیزیت داخلی حدود ۳۰ درصد نسبت به بهای منیزیت خارجی (وارد شده از کشور چین) بیشتر بوده که همین اختلاف قیمت مشکلاتی را برای تولیدکنندگان ایرانی به وجود آورده است.

شاه ناصری با اشاره به چالش‌های موجود در مسیر تامین مواد اولیه مورد نیاز، ابراز کرد: خوشبختانه امکان تامین خوراک اولیه وجود داشته و می‌توانیم اقلام مورد نظر خود را خریداری کنیم اما مسئله اینجاست که بهای آن‌ها بسیار بالاست. به عنوان مثال، واردات برخی از مواد اولیه ما همانند آلومینا، بوکسیت (بهای کنونی این ماده معدنی ۳۰ تا ۳۵ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم است) و سیمان نسوز با ارز آزاد صورت می‌گیرد که همین موضوع افزایش بیشتر هزینه‌ها را به دنبال دارد. لازم به ذکر است که برخلاف قیمت پایین منیزیت خارجی، بهای آلومینا و بوکسیت وارداتی از چین و هند بالاست و معادن بوکسیت در ایران بسیار محدود است. همچنین باید به یکی از چالش‌های دیگر تولیدکنندگان اشاره کنم که بازگشت سرمایه آن‌ها پس از فروش محصولات

استفاده کنند؛ ضمن اینکه این مواد نسوز برای نسوزکاری کوره‌ها و پاتیل‌های مذاب در صنایع فولاد، سیمان، شیشه و... مورد استفاده قرار می‌گیرند.

مزیت یا نقطه ضعف

قائم مقام شرکت تهیه مواد غیرفلزی مبارکه در رابطه با سرمایه‌گذاری‌های صورت گرفته در صنعت نسوز، عنوان کرد: در حال حاضر توانایی صنعتگران ایرانی برای تولید محصولات نامبرده به قدری است که در صورت تحقق تولید ۵۵ میلیون تن فولاد در افق ۱۴۰۴، به راحتی امکان تامین نیاز بازارهای داخلی را دارند. مسلماً در اینجا این سوال مطرح می‌شود که چرا با وجود این ظرفیت‌ها، تولیدکنندگان مواد نسوز به سمت صادرات حرکت نکرده‌اند؛ در پاسخ به این سوال باید گفت که شرایط لازم برای صادرات در کشور وجود ندارد و قیمت تمام شده محصول نیز به سبب رشد هزینه‌های ثابت و متغیر (هزینه نیروی انسانی، هزینه‌های سربار و...) بالاست که به همین دلیل صادرات خارج از صرفه اقتصادی است. به

امیرمحمد شاه ناصری در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در رابطه با تاریخچه و زمینه فعالیت شرکت تهیه مواد غیرفلزی مبارکه، بیان کرد: این مجموعه فعالیت خود را از سال ۱۳۸۵ در زمینه تولید مواد نسوز بی‌شکل، مورد استفاده در صنایع فولاد، سیمان، پتروشیمی و... در استان اصفهان شهرک صنعتی سه راهی مبارکه آغاز کرد. البته باید اضافه کنم که حدود هشت ماه است این مجموعه به سبب وجود چالش محدودیت مصرف انرژی تقریباً غیرفعال شده و فعالیت چشمگیری ندارد؛ به طوری که در سال جاری نیز قطعی برق واحدهای صنعتی تأثیر بسزایی روی فرایندهای شرکت تهیه مواد غیرفلزی مبارکه داشت و عملاً روند تولید به کندی حرکت کرد. گفتنی است که مواد نسوز بی‌شکل همانند بتن در مصالح ساختمانی هستند اما خاصیت نسوز داشته و به سبب نداشتن شکل خاصی، مصرف کنندگان می‌توانند از آن به صورت‌های مختلف (جرم‌های ریختنی، جرم‌های کوبیدنی و یا جرم‌های پاشیدنی)

و حق بیمه آن را بپردازند. این در حالی است که ظرفیت این مجموعه بیش از ۲۳ هزار تن در سال بوده و در یک برهه زمانی روزانه حدود ۷۰ تا ۸۰ تن محصول را به فروش می‌رساندیم اما طی سه ماه گذشته به سبب وجود چالش‌های مطرح شده، تولید ما از ۱۰ درصد نیز کمتر شده است.

وی در پایان با اشاره به دورنمای صنعت نسوز در کشور و شرایط تولیدکنندگان داخلی نسبت به همتایان خارجی آن‌ها، خاطر نشان کرد: متأسفانه با وجود شرایط فعلی و واردات محصولات، نمی‌توان چشم‌اندازی روشن برای این صنعت متصور شد و معتقدیم که بعضی صنایع مانند کشاورزی همچنان جای رشد دارند. در خصوص صادرات مواد نسوز نیز طی چند سال گذشته سفرهایی به کشورهای امارات متحده عربی، پاکستان، عربستان سعودی و... جهت بررسی وضعیت بازار مصرف در این کشورها داشته‌ایم اما به دلیل مشکلات موجود در تامین مواد اولیه مناسب و عدم دسترسی به تجهیزات مدرن تولید که در سال‌های اخیر به‌روز شده‌اند، امکان تولید با استفاده از استانداردهای مورد تایید صنایع در کشورها (ASTM و DIN) در داخل وجود ندارد.

نسوز است؛ البته اقدامات کشور مذکور محدود به صنعت نسوز نیست و محصولات مختلفی را در بازارهای داخلی به فروش می‌رساند که همین مسئله منجر به تعطیلی بسیاری از واحدهای تولیدی شده است. به عبارت دیگر باید گفت که چین تمام تلاش خود را می‌کند نه تنها نبض بازار ایران بلکه بازار سایر کشورها را هم به دست بگیرد و بر آن‌ها مسلط باشد.

شاه ناصری در خصوص وضعیت بازار مصرف و تقاضای مشتریان برای مواد نسوز طی نیمه نخست سال جاری، ابراز کرد: متأسفانه طی مدت مذکور، بازار مصرف مواد نسوز به سبب کاهش فعالیت صنایع مادر و مصرف‌کننده شرایط مطلوبی نداشته و اکثر واحدهای تولیدی اعم از بزرگ‌مقیاس و کوچک‌مقیاس با کمتر از توان عملیاتی خود مشغول به کار بوده‌اند؛ البته با وجود چالش قطعی گاز و محدودیت سوخت مورد نیاز نیروگاه‌ها برای تولید برق، این شرایط در نیمه دوم سال نیز ادامه خواهد داشت. همان‌طور که پیش‌تر به آن اشاره شد، این مجموعه در شهرک صنعت سه راهی مبارکه واقع شده است که در هفته سه روز برق این شهرک قطع شده و کارفرمایان موظفند علی‌رغم توقف روند تولید، افت درآمد و میزان تولیدات، دستمزد نیروی انسانی

به صورت اعتباری بوده و در مقابل تمام هزینه‌های واحدهای تولیدی باید یک‌جا و نقدی پرداخت شود؛ به عنوان مثال، در سال گذشته منیزیت را با قیمت ۱۶ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم خریداری کرده و پس از انجام فرایندهای تولید و صرف هزینه‌های حمل‌ونقل و انرژی، جرم نسوز منیزیته را ۱۷ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم به فروش رساندیم اما مطالبات ما پس از چهار ماه که بهای منیزیت به ۱۹ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم رسید، پرداخت شد. از این رو صرف هزینه‌های بیشتر و حتی خرید مولدهای انرژی نیز که از قضا قیمت بالایی هم دارند، برای صنعتگران توجیه‌پذیر نیست؛ ضمن آنکه نقدینگی بالایی نیز مورد نیاز است.

■ کالبدی جان تولید

قائم‌مقام شرکت تهیه مواد غیرفلزی مبارکه در ادامه اظهار داشت: در حال حاضر با توجه به قوانین وضع شده، شرکت‌های بزرگ‌ملازم هستند برای خرید مواد نسوز محصولات داخلی را در اولویت قرار دهند. با این حال، کشور چین یا مواد اولیه مورد استفاده در صنعت نسوز را به ایران صادر می‌کند و یا با مشارکت و راه‌اندازی شرکت‌هایی در داخل به دنبال تولید مواد





457.8

361.1

385.4

86.

TAX+

÷

+

180.8

بورس و اقتصاد

نقش بی‌بدیل منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس در تقویت رقابت‌پذیری صنایع

دو نامزد انتخاباتی بر اجرای تعرفه‌های بخش «۲۳۲» و «۳۰۱» تاکید کردند

آلمان به دنبال همکاری با کشورهای آسیای مرکزی در زمینه انرژی است

«فلزات آنلاین» بررسی کرد:

نقش بی‌بدیل منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس در تقویت رقابت‌پذیری صنایع

منطقه ویژه اقتصادی صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس در سال‌های اخیر با ایجاد بسترهای مناسب برای جذب سرمایه داخلی و خارجی و تمرکز بر سرمایه‌گذاری متناسب و هدفمند در توسعه زیرساخت‌های انرژی، حمل‌ونقل و... در صدد توسعه فراگیر و متناسب صنایع معدنی و فلزی بوده و با کاهش بروکراسی‌های اداری و انواع مشوق‌های سرمایه‌گذاری، پتانسیل جذب سرمایه را افزایش داده است؛ به طوری که در حال حاضر این منطقه ویژه اقتصادی با دسترسی به انواع سیستم‌های حمل‌ونقل و زیرساخت‌های انرژی و انواع تاسیسات مرتبط با صنعت، یکی از مهم‌ترین قطب‌های توسعه صنایع معدنی و فلزی در کشور به شمار می‌آید و با توجه به طرح‌ها و پروژه‌های متنوع در دست احداث و بهره‌برداری، ویژه نقش بسزایی در تحقق چشم‌اندازهای رشد اقتصادی و توسعه صنعتی ایفا می‌کند.

ایجاد صنایعی مبتنی بر استانداردهای بین‌المللی و اشتغال‌زایی می‌تواند به‌قطب توسعه صنعتی و محور تحقق چشم‌اندازهای کلان کشور تبدیل شود.

■ شالوده رقابت‌پذیری

اساس شکل‌گیری مناطق ویژه اقتصادی، وجود مزیت‌های رقابتی مختلف مانند موقعیت جغرافیایی و یا ایجاد زیرساخت‌های مناسب سخت و نرم برای تمرکز صنایع است. منطقه ویژه اقتصادی صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس نیز مزیت‌های رقابتی فراوانی دارد که این منطقه را به‌قطب استراتژیکی برای خلق ارزش مضاعف و تحقق رشد اقتصادی پایدار تبدیل می‌کند. دسترسی به آب‌های آزاد و انواع زیرساخت‌های حمل‌ونقل جاده‌ای، ریلی و دریایی نخستین و شاید مهم‌ترین فرصتی است که این منطقه را برای توسعه

شمار می‌آیند که بر اساس مزیت‌های نسبی مختلف در اقصی نقاط کشور شکل گرفته‌اند. منطقه ویژه اقتصادی صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس نیز بر مبنای مزیت‌های نسبی استان هرمزگان با هدف توسعه فعالیت‌های کارآمد صنعتی و معدنی از طریق جذب و هدایت سرمایه خارجی و داخلی ایجاد شده است. از آنجایی که استان هرمزگان به‌سبب موقعیت جغرافیایی استراتژیک، یکی از دروازه‌های پیشرفت صنعتی ایران به‌شمار می‌آید، وجود چنین منطقه‌ای با زیرساخت‌های مناسب در این استان می‌تواند با تسهیل مسیر توسعه و رشد تولید صنایع معدنی و فلزی، در تقویت ساختارهای اقتصادی و تنوع بخشی به آن موثر واقع شود. به عبارت دیگر، منطقه ویژه صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس با دیدگاه توسعه صادرات غیرنفتی، توسعه سرمایه‌های انسانی مولد، ترویج و

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، در برنامه هفتم توسعه، رشد اقتصادی ۸ درصد هدف گذاری شده و همگام با آن، رشد بخش معدن و صنعت نیز در این برنامه به ترتیب ۱۳ و ۸٫۵ درصد پیش‌بینی شده است. این مسئله جایگاه بخش معدن و صنعت را در تحقق اهداف و چشم‌اندازهای اقتصادی کشور نشان می‌دهد. لازمه دستیابی به اهداف کلان اقتصادی و پررنگ‌تر ساختن نقش بخش معدن و صنعت در اقتصاد کشور، ایجاد بسترهای مناسب و تامین زیرساخت‌های ضروری به عنوان پیش‌نیاز توسعه و فعالیت بنگاه‌های صنعتی است تا بتوان از پتانسیل‌ها و ظرفیت‌های کشور در راستای رسیدن به این اهداف کلان اقتصادی استفاده کرد. مناطق ویژه اقتصادی از جمله بسترهای ضروری برای توسعه اقتصادی و تسهیل در امور صادراتی به

پست مدولار شهید لشکری با قابلیت برق رسانی به چهار صنعت بزرگ است که پیش بینی می شود در آینده ای نزدیک به بهره برداری برسد.

با توجه به برنامه ریزی برای توسعه اراضی و صنایع مختلف در منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس، اقدامات لازم برای احداث زیرساخت ها و تاسیسات مختلف متناسب با طرح ها و پروژه های صنعتی در دستور کار قرار دارد. در این راستا، ۲۰ هکتار از اراضی سایت شمالی و ۱۸ هکتار از اراضی سایت میانی به منظور اجرای طرح های نیروگاهی در نظر گرفته شده است. باید در نظر داشت که در منطقه ویژه

پروژه های تعمیرات اساسی پل های دسترسی، جاده ها، اسکله های تخصصی و دستگاه های تخلیه واگن به اتمام رسیده است و برخی از این پروژه ها نیز در مراحل پایانی قرار دارند. علاوه بر این، پروژه های مختلفی برای احداث مجتمع های خدمات مرتبط با حمل و نقل، احداث خط ریل راه آهن و تعریض و بهسازی مسیرهای سایت در دست اقدام قرار دارند.

سازه های زیربنایی برق و گاز و تاسیسات آب شیرین کنی به عنوان دیگر مزیت رقابتی در منطقه ویژه اقتصادی صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس به شمار می آیند که از جمله مهم ترین

صنایع معدنی و فلزی آماده کرده است. اسکله های اختصاصی تخلیه و بارگیری مواد معدنی و نفتی به ترتیب با ظرفیت های ۱۲ میلیون تن و ۱۵ میلیون تن در سال، اسکله مواد قله بر با ظرفیت سه هزار تن در ساعت بارگیری و دو هزار تن تخلیه کشتی و هم جوارگی با دو بندر شهید رجایی و شهید باهنر، دسترسی به فرودگاه بین المللی بندرعباس و دسترسی به راه آهن جاجرم - بافق - بندرعباس برای نقل و انتقال مواد، از مهم ترین زیرساخت های حمل و نقل در منطقه ویژه اقتصادی صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس به شمار می آیند. تنوع و ظرفیت بالای زیرساخت های حمل و نقل، امکان



اقتصادی خلیج فارس به مسائل زیست محیطی نیز توجه ویژه ای می شود و پروژه های متعددی نیز در خصوص ایجاد فضاهای سبز و جمع آوری فاضلاب و پساب های صنعتی در سایت های منطقه در دست اقدام است. انتقال پساب شهری بندرعباس به منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس، یکی از مهم ترین پروژه هایی است که علاوه بر اینکه یک روش مناسب برای تامین آب در منطقه ویژه به شمار می آید، از آن به عنوان یک ابر پروژه زیست محیطی یاد می شود. در شرایطی فعلی که حفظ محیط زیست یکی از اولویت های اصلی توسعه صنایع معدنی و فلزی محسوب می شود، اجرای

آن ها می توان به نیروگاه یک هزار و ۲۰۰ مگاواتی بندرعباس و نیروگاه سیکل ترکیبی ۲۳۵ مگاواتی هرمز اشاره کرد. در خصوص ایجاد زیرساخت ها در این منطقه ویژه اقتصادی، تاکنون ۱۵ پروژه زیرساختی به ارزش سه هزار و ۲۰۰ میلیارد تومان در دست اقدام قرار گرفته است که از این تعداد، پنج پروژه پیشرفت های قابل توجهی داشته اند. هم اکنون پروژه گازرسانی به نیروگاه های سایت میانی و احداث شبکه و ایستگاه ۳۰ هزار تقلیل فشار سایت های شمالی و میانی تکمیل شده اند. یکی از مهم ترین پروژه های زیربنایی در این منطقه، پروژه

توسعه صادرات و حضور در بازارهای بین المللی را برای فعالان صنایع در این منطقه فراهم می آورد. علاوه بر این، وجود بندر و اسکله های اختصاصی و دسترسی به روش های حمل جاده ای و ریلی با ظرفیت و کیفیت مناسب، فرصت های ارزشمندی را به لحاظ تامین نهاده های تولید ایجاد می کند و رقابت پذیری صنایع فعال در منطقه ویژه اقتصادی صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس را نسبت به رقبای افزایش می دهد. با توجه به این مسئله، در این منطقه ویژه اقتصادی توجه ویژه ای به توسعه و بهسازی، بهبود و افزایش ظرفیت سیستم های حمل و نقل و لجستیک می شود. در این راستا، بسیاری از

پروژه‌های زیست محیطی از وجود نگاهی فراگیر در این منطقه به تحولات جهانی و تحقق اهداف توسعه پایدار حکایت دارد.

■ تسهیلات ویژه برای سرمایه گذاری

طی سال‌های اخیر، سرمایه‌گذاری‌های فراوانی برای توسعه زنجیره ارزش فولاد و آلومینیوم و صنایع نفت، گاز و پتروشیمی در منطقه ویژه اقتصادی صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس انجام شده که این سرمایه‌گذاری‌ها با تمرکز بر توسعه متوازن و تکمیل زنجیره‌های ارزش صنایع معدنی و فلزی به صورت هم‌سو و هم‌راستا با اهداف کلان کشور نیز بوده است. هم‌جواری استان هرمزگان با استان‌های معدن خیز کشور در کنار سایر مزیت‌های رقابتی در منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس، امکان تامین پایدار خوراک واحدهای صنعتی رافراهم می‌آورد. این مسئله موجب سرمایه‌گذاری برای احداث واحدهای تامین اقلام مصرفی و ملزومات فعالیت صنایع معدنی و فلزی در منطقه شده؛ به طوری که زنجیره‌های ارزش در حال شکل‌گیری و کامل شدن هستند. همچنین وجود پالایشگاه‌های نفت و گاز در این منطقه می‌تواند به محرکی برای ورود به حلقه‌های پایین‌دستی، تمرکز بر تولید محصولات با ارزش افزوده بالا و جلوگیری از خام‌فروشی تبدیل شود.

بر همین اساس، در حال حاضر ۲۲ شرکت با سرمایه‌گذاری بیش از چهار میلیارد و ۷۰۰ میلیون دلاری در حوزه‌های مختلف نفت، پتروشیمی، فولاد، آلومینیوم و ... در این منطقه فعالیت می‌کنند. با توجه به مزیت‌های رقابتی ارزشمند منطقه ویژه اقتصادی صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس در خصوص زیرساخت‌های حمل‌ونقل، انرژی و آب، ۵۶ شرکت نیز با سرمایه ۶ میلیارد و ۵۰۰ میلیون دلاری مشغول به نصب و تجهیزات هستند و به این ترتیب با برنامه‌ریزی برای توسعه ظرفیت زیرساخت‌ها (که پیش‌تر به آن‌ها اشاره شد)، توسعه‌ای فراگیر در این منطقه رخ می‌دهد.

باید در نظر داشت که در منطقه ویژه اقتصادی صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس مزایا و تسهیلات ویژه‌ای برای جذب سرمایه‌گذاران داخلی و خارجی در

نظر گرفته می‌شود که از جمله آن می‌توان به استفاده از معافیت‌های گمرکی برای واردات تجهیزات و ماشین‌آلات اشاره کرد. از آنجایی که فعالیت صنایع معدنی و فلزی به‌طور قابل توجهی وابسته به تجهیزات و ماشین‌آلات است، این معافیت می‌تواند هزینه‌های واردات را به حداقل برساند و با کوتاه کردن فرایند خریداری، سرعت پیشبرد برنامه‌های فعالان اقتصادی را بهبود بخشد. به علاوه، به منظور مشارکت و جذب سرمایه بیشتر در توسعه زیرساخت‌های برق، گاز، آب و مخابرات، تسهیلات ویژه‌ای در خصوص صدور مجوزها به سرمایه‌گذاران ارائه می‌شود. جذب شرکای داخلی برای سرمایه‌گذاری خارجی و حمایت‌های ویژه برای اخذ وام از طریق منابع مالی داخلی و یا خارجی به سرمایه‌گذاران، از دیگر تسهیلات در این منطقه ویژه به شمار می‌آید و در تمامی مراحل اجرای طرح‌ها و پروژه‌های توسعه‌ای و زیرساختی نیز مشاوره‌های لازم به سرمایه‌گذار ارائه می‌شود. بدیهی به نظر می‌رسد که توسعه فعالیت‌های اقتصادی از جمله صنایع معدنی و فلزی در منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس می‌تواند ضمن ایجاد اشتغال پایدار، نقش پررنگی را در تکمیل هدف گذاری‌ها و برنامه‌های کلان توسعه‌ای کشور ایفا کند. در حال حاضر بیش از ۱۴ هزار شغل پایدار در منطقه ایجاد شده است و با بهره‌برداری رسیدن طرح‌ها و پروژه‌های مذکور، این عدد به ۴۴ هزار شغل افزایش خواهد یافت. بیش از ۸۰ درصد از نیروهای مشغول به کار در این منطقه از جمعیت بومی استان هرمزگان هستند که این امر نقش منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس را به طور ویژه در اقتصاد استان هرمزگان نیز به تصویر می‌کشد؛ البته باید یادآور شد که در صورت نیاز به جذب نیروی خارجی، عملیات اخذ مجوز اشتغال برای کارکنان خارجی نیز به سهولت انجام می‌شود. در هر صورت، در منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس به هم‌افزایی و توسعه متناسب بخش‌های مختلف توجه ویژه‌ای شده است. با توجه به این مسئله علاوه بر تحقق اهداف و بهبود عملکرد در بخش‌های مختلف، می‌توان شاهد ارتقای سطح رقابت‌پذیری فعالان صنایع معدنی و فلزی در منطقه و ایجاد بستر مناسب برای تحقق اهداف چشم‌اندازهای رشد اقتصادی و توسعه صنعتی بود.

در منطقه ویژه اقتصادی
صنایع معدنی و فلزی
خلیج فارس مزایا و
تسهیلات ویژه‌ای برای
جذب سرمایه‌گذاران
داخلی و خارجی در نظر
گرفته می‌شود که از جمله
آن می‌توان به استفاده
از معافیت‌های گمرکی
برای واردات تجهیزات و
ماشین‌آلات اشاره کرد



مجمع فولاد غدیر نی ریز

باهم ساختیم

رشد تولید باراه اندازی کارخانه یک میلیون تنی شمش فولاد



WWW.NGHSCO.COM

در جریان مناظره ریاست جمهوری ایالات متحده آمریکا،

دونامز دانتخاباتی بر اجرای تعرفه های بخش «۲۳۲» و «۳۰۱» تاکید کردند

گسترش و اجرای قوانین تجاری، جایگزینی برخی تعرفه های واردات کالاها و انجام اقدامات حمایتی در راستای منافع ملی آمریکا، از جمله برخی موضوعات مورد بحث در جریان مناظره ریاست جمهوری ایالات متحده آمریکا بود که از سوی کامالاهریس و دونالد ترامپ به عنوان نامزدهای انتخاباتی این کشور در روز سه شنبه ۱۰ سپتامبر ۲۰۲۴ مطرح شد.

وضع شده است، با روی کار آمدن دولت بایدن در سال ۲۰۲۰ دور از انتظار نبود.

وی ابراز کرد: انتظار می رفت چرخشی ۱۸۰ درجه ای در اجرای تعرفه های تجاری که در زمان ترامپ وضع شد، با آغاز به کار دولت بایدن صورت نپذیرد. همچنین اکثریت قریب به اتفاق اعضای مجلس نمایندگان حزب دموکرات آمریکا نیز با ادامه اجرای تعرفه های تجاری وضع شده در دولت ترامپ موافق بودند و آن را حمایت از تولید داخلی در نظر می گرفتند.

بر همین اساس، اخیراً دولت بایدن تعرفه های جدیدی را بر کالاهای چینی وارد شده به آمریکا مطابق با بخش «۳۰۱» قانون گسترش تجارت آمریکا وضع کرد و رقم آن را که در دولت ترامپ تعیین شده بود، سه برابر کرد. در همین راستا، نرخ تعرفه واردات برخی محصولات فولادی و آلومینیومی به آمریکا از حدود صفر تا ۷٫۵ درصد، به ۲۵ درصد افزایش پیدا کرده است.

علاوه بر این، دولت بایدن تعرفه ۲۵ درصدی را مطابق با بخش «۲۳۲» قانون گسترش تجارت

آمریکا وضع شد.

ناگفته نماند که دولت بایدن همچنان بیشتر تعرفه های وارداتی ای که در دولت ترامپ وضع شد را اجرا می کند؛ حتی اخیراً دولت وقت آمریکا در ماه می ۲۰۲۴، تعرفه های وضع شده بر واردات کالاهای تولید چین از جمله فولاد، آلومینیوم و خودروه های الکتریکی (EVs) را افزایش داد.

دونالد ترامپ در جریان مناظره های انتخاباتی خود بیان کرد: به دلیل حجم درآمد بالایی که اجرای این تعرفه ها برای دولت آمریکا به ارمغان آورده، دولت بایدن از توقف اجرای تعرفه های مذکور خودداری کرده است.

وی در ادامه افزود: با ادامه اجرای این تعرفه ها، میلیارد ها دلار از واردات کالاهای تولید چین و دیگر کشورها به خزانه دولتی واریز شده است.

دن اوجزو، مشاور ارشد بخش تجارت بین الملل و حمل و نقل در شرکت «Thompson Hine»، روز سه شنبه در گفت و گوی خود با موسسه «Fastmarkets» عنوان کرد: ادامه سیاست اجرای تعرفه هایی که در زمان ریاست جمهوری ترامپ

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، در جریان مناظره های انتخاباتی ریاست جمهوری آمریکا هیچ یک از نامزدها از تعرفه های تجاری خاصی نام نبردند اما هر یک از جایگزینی برخی از تعرفه های تجاری فعلی با برخی از تعرفه های جدید صحبت به میان آوردند.

ترامپ از تعرفه هایی که در زمان ریاست جمهوری وی وضع شد، دفاع کرد و هریس نیز از اظهار نظر در مورد ادامه اجرای تعرفه های تجاری فعلی که در زمان ریاست جمهوری ترامپ وضع شده است و در زمان دولت جو بایدن همچنان اجرا می شود، خودداری کرد.

در همین راستا، فعالان بازار فولاد نگرانی هایی را در رابطه با اجرای تعرفه های واردات این فلز به آمریکا مربوط به بخش «۲۳۲» قانون گسترش تجارت آمریکا مطرح کردند که در سال ۲۰۱۸ توسط دولت ترامپ اجرایی شد. بر اساس مفاد مطرح شده در این بخش از قانون، به ترتیب ۲۵ و ۱۰ درصد تعرفه بر واردات فولاد و آلومینیوم به

آمریکا، حدود چهار هزار دلار در سال هزینه کرد خانوار طبقه متوسط این کشور را افزایش خواهد داد.

ترامپ همچنین در طول مناظرات انتخاباتی خود، ادعاهایی مبنی بر اینکه شرکت‌های چینی در حال ساخت کارخانه‌های خودروسازی بزرگ در مکزیک برای فروش خودرو در ایالات متحده آمریکا هستند را مطرح کرد.

دفتر نماینده تجاری ایالات متحده آمریکا (USTR) در ماه جولای ۲۰۲۴ به تاثیر مثبت توافق‌نامه ایالات متحده آمریکا، مکزیک و کانادا (USMCA) بر صنعت خودروسازی آمریکای شمالی اشاره کرد. طبق گزارش این سازمان، خودروسازان در آمریکا به طور فزاینده‌ای سرمایه‌گذاری در تولید خودروهای بدون آلاینده‌گی و خودروهای هیبریدی را افزایش داده‌اند.

مطابق با قانون مطرح شده در توافق‌نامه ایالات متحده آمریکا، مکزیک و کانادا (USMCA)، تولیدکنندگان خودرو در این سه کشور در صورت تامین حدود ۷۰ درصد از فولاد و آلومینیوم مورد نیاز خود در روند تولید از کشورهای قاره آمریکای شمالی، واجد شرایط استفاده از امتیاز معافیت پرداخت تعرفه‌های گمرکی خواهند بود.

بدین منظور، آن دسته از تولیدکنندگان فولاد در ایالات متحده آمریکا، به ویژه آن‌هایی که در نزدیکی مرزهای مکزیک مستقر هستند، از مزایای این توافق‌نامه در راستای افزایش حجم تقاضای فولاد از سوی صنعت خودرو مکزیک بهره‌مند می‌شوند. به عنوان مثال، تاسیسات تولید نورد تخت فولادی شرکت «Steel Dynamics Inc» واقع در شهر سینتون، ایالت تگزاس، تمرکز خود را بر بازار در حال رشد مکزیک قرار داده است و قصد دارد محصولات با مقاومت بالا را در بازار این کشور عرضه کند.

لازم به یادآوری است که توافق‌نامه ایالات متحده آمریکا، مکزیک و کانادا (USMCA) در روز ۲۹ ژانویه ۲۰۲۰ (دولت ترامپ) به امضا رسید و در تاریخ اول جولای سال ۲۰۲۰ فرایند اجرای آن آغاز شد.



دیوید مویر، مجری برگزاری مناظرات انتخاباتی در همین رابطه اظهار داشت: اجرای چنین سیاست تعرفه‌ای، قیمت‌ها را برای مصرف‌کنندگان در آمریکا افزایش می‌دهد و در واقع مصرف‌کننده بهای افزایش تعرفه‌های واردات را می‌پردازد.

مرکز ترقی آمریکا (CAP)، یک اندیشکده وابسته به جناح سیاسی چپ، در گزارشی در ماه آگوست ۲۰۲۴ تخمین زد که تعرفه‌های پیشنهادی ترامپ، هزینه‌های مصرف‌کننده را سالانه نزدیک به چهار هزار دلار افزایش خواهد داد.

کامالا هریس در جریان برگزاری یکی از کمپین‌های انتخابی خود، تعرفه‌های پیشنهادی رئیس‌جمهور سابق آمریکا را مالیات بر فروش ترامپ خواند و با این کار وی را خشمگین کرد. وی در ادامه سخنرانی خود با خطاب قرار دادن ترامپ، خاطر نشان کرد: تعرفه‌های پیشنهادی ترامپ به معنای افزایش حدود ۲۰ درصدی قیمت همه کالاهایی خواهد بود که مردم آمریکا روزانه آن را تهیه می‌کنند.

شماری از اقتصاددانان در همین رابطه بیان کردند: تعرفه‌های پیشنهادی ترامپ علی‌رغم ادعای وی مبنی بر کاهش مالیات قشر متوسط

آمریکا بر فولاد و آلومینیوم صادر شده از مکزیک به آمریکا که ریخته‌گری و ذوب آن در خارج از قاره آمریکای شمالی انجام شده است، به عنوان الحاقیه‌ای به توافق‌نامه میان ایالات متحده آمریکا، مکزیک و کانادا (USMCA) وضع کرد.

دونالد ترامپ در پاسخ به سوالی درباره برنامه‌های خود برای وضع تعرفه ۱۰ تا ۲۰ درصدی بر تمامی کالاهای وارداتی به آمریکا، تصریح کرد: تعرفه‌های واردات بر دیگر کشورها نیز وضع خواهد شد.

لازم به ذکر است که ترامپ موضوع وضع تعرفه ۱۰ تا ۲۰ درصدی بر همه کالاهای وارداتی به آمریکا را در جریان کمپین انتخاباتی خود در ایالت کارولینای شمالی در روز ۱۴ آگوست ۲۰۲۴، زمانی که وی در رابطه با فشاری که بر روی مصرف‌کنندگان طبقه متوسط آمریکا وجود دارد صحبت می‌کرد، مطرح کرد.

وی در کمپین انتخاباتی مذکور تاکید کرد که کشورها در طول این سال‌ها از آمریکا سوءاستفاده کرده‌اند و به همین دلیل برای جلوگیری از این وضعیت باید تعرفه واردات ۱۰ تا ۲۰ درصدی بر روی تمامی کالاهای صادراتی به آمریکا اعمال شود.

در سایه جنگ روسیه و اوکراین،

آلمان به دنبال همکاری با کشورهای آسیای مرکزی در زمینه انرژی است

صدراعظم آلمان روز یکشنبه ۱۵ سپتامبر ۲۰۲۴ اولین دیدار خود از کشورهای آسیای مرکزی را آغاز و به قزاقستان سفر کرد. پس از آن، اولاف شولتز قصد دارد به ازبکستان سفر کند. دولت آلمان هدف از این سفرها را یافتن منابع جدید تامین انرژی و مواد معدنی مورد نیاز این کشور به دلیل جنگ میان روسیه و اوکراین اعلام کرد.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از خبرگزاری رویترز، آلمان در نظر دارد به دلیل جنگ میان روسیه و اوکراین انرژی مورد نیاز این کشور را از منابع مختلفی تامین کند. در همین راستا، آلمان به دنبال تقویت روابط خود با کشورهای تامین کننده انرژی است و چند قرارداد تامین انرژی با کشورهای مختلف را به امضا رسانده است.

بر همین اساس، انتقال نفت خام قزاقستان که از سال ۲۰۲۳ از طریق خط لوله دروژبا به پالایشگاه «Schwedt» برلین پس از اعمال تحریم های اتحادیه اروپا علیه روسیه و کاهش عرضه انرژی از سوی روسیه آغاز شد، همچنان ادامه دارد.

یک مقام دولت قزاقستان در همین خصوص اظهار داشت: با سفر صدراعظم آلمان به این کشور، فصلی جدید از همکاری های دوجانبه میان قزاقستان و آلمان آغاز خواهد شد.

گفتنی است آلمان و سایر کشورهای اتحادیه اروپا در سال های اخیر و به دنبال تامین انرژی، به سبب قطع روابط این کشورها با روسیه به دلیل جنگ با اوکراین، در صدد افزایش روابط خود با کشورهای

آسیای مرکزی بوده اند.

با سفر اولاف شولتز به قزاقستان، تا حدودی مشخص خواهد شد که آلمان تا چه میزان خواستار افزایش سطح روابط خود با قزاقستان در زمینه تامین انرژی است. در همین زمینه و بر اساس داده های ارائه شده از سوی دولت قزاقستان، این کشور علاوه بر نفت دارای دو تریلیون متر مکعب ذخایر گاز طبیعی است. ادوارد کینزبرونر، مدیر منطقه آسیای مرکزی در انجمن «German Eastern Business Association» عنوان کرد: بسیاری از شرکت های آلمانی که کسب و کار خود را در روسیه که از لحاظ تاریخی یک مرکز کلیدی برای آسیای مرکزی بود، تعطیل و دفاتر فروش خود را در سراسر منطقه آسیای مرکزی راه اندازی کرده اند.

وی تصریح کرد: شرکت های آلمانی مذاکراتی را در رابطه با ثبت قراردادهایی در زمینه مواد شیمیایی، نیروی کار ماهر، انرژی های تجدیدپذیر، لجستیک و آموزش انجام داده اند. از این رو انتظار می رود با سفر صدراعظم آلمان و هیئت همراه، این قراردادها نهایی شود و به امضا برسد.

افزایش حضور شرکت های آلمانی در

بخش انرژی کشورهای آسیای مرکزی

کشور قزاقستان با مساحتی هفت برابر مساحت آلمان، زیرساخت های طبیعی مناسبی به منظور راه اندازی نیروگاه های بادی، خورشیدی و سایر انرژی های تجدیدپذیر دارد.

در منطقه جنوب غربی قزاقستان و در استان مانگیستاو (مین قشلاق)، شرکت «SVEVIND Energy Group» که مقر اصلی آن در آلمان قرار دارد، در حال توسعه یکی از بزرگترین پروژه های هیدروژن سبز جهان با ظرفیت برنامه ریزی شده ۴۰ گیگاوات تولید انرژی تجدیدپذیر است. شایان ذکر است که فرانک والتر اشتاین مایر، رئیس جمهور آلمان در ماه ژوئن ۲۰۲۳ طی سفری به قزاقستان از این پروژه بازدید کرد.

حضور شرکت های آلمانی در قزاقستان، تاثیر دو سویه مثبتی بر اقتصاد هر دو کشورها گذاشته است؛ به نحوی که آمارهای اخیر ارائه شده در بخش انرژی قزاقستان گواهی بر این ادعاست. در سال ۲۰۲۳، قزاقستان ۸٫۵ میلیون تن نفت به



آلمان صادر کرد و حدود ۱۱,۷ درصد از حجم کل واردات نفت آلمان را به خود اختصاص داد که در مقایسه با رقم ۶,۵ میلیون تن نفت صادر شده به آلمان از مبدا قزاقستان (قبل از آغاز جنگ روسیه با اوکراین)، افزایش را نشان می‌دهد.

داده‌های ارائه شده توسط اداره آمار فدرال آلمان نشان می‌دهد که با افزایش حجم صادرات نفت قزاقستان به آلمان، این کشور به سومین تامین‌کننده بزرگ نفت آلمان پس از نروژ و ایالات متحده آمریکا تبدیل شده است.

بر اساس داده‌های منتشر شده از سوی آژانس دولتی «Kazakh Invest»، حجم سرمایه‌گذاری آلمان در قزاقستان در سال ۲۰۲۳ در مقایسه با سال ۲۰۲۲، حدود ۶۴ درصد افزایش یافت.

استفان مایستر، کارشناس بخش آسیای مرکزی فعال در شورای روابط خارجی آلمان در این خصوص اظهار داشت: به دلیل نظام سیاسی کشورهای آسیای مرکزی، کشورهای این منطقه اولویت اصلی آلمان برای افزایش همکاری‌ها در زمینه تامین انرژی به شمار نمی‌رفتند اما آغاز جنگ روسیه و اوکراین باعث شد دیدگاه آلمان نسبت به منطقه آسیای مرکزی تغییر کند.

بر اساس داده‌های ارائه شده توسط انجمن

«German Eastern Business Association» حجم تجارت میان قزاقستان و آلمان پس از حمله روسیه به اوکراین در ماه فوریه ۲۰۲۲ تقریباً دو برابر افزایش یافت و حجم معاملات میان آن‌ها در سال ۲۰۲۲ نسبت به سال ۲۰۲۱، حدود ۸۹,۵ درصد افزایش را تجربه کرد.

■ نگاهی به آینده روابط آلمان با کشورهای منطقه آسیای مرکزی

یک مقام دولت آلمان پیش از سفر به کشورهای منطقه آسیای مرکزی، آینده روابط آلمان با کشورهای این منطقه را بسیار روشن و با پتانسیل بالا عنوان کرد و در ادامه افزود: آلمان تا دو دهه دیگر به گاز نیاز خواهد داشت؛ از این رومناقصه‌واگذاری نیروگاه‌های جدید گازی در آلمان که همگی نیازمند سوخت هیدروژن هستند، در حال حاضر در مراحل نهایی خود قرار دارند و باید گاز مورد نیاز این نیروگاه‌های جدید از منابعی تامین شود.

وی خاطرنشان کرد: قزاقستان اگرچه ممکن است جایگزین مناسبی برای گاز مورد نیاز آلمان که پیش‌تر از طریق روسیه تامین می‌شد، باشد اما باید این موضوع که قزاقستان جزو کشورهای شوروی سابق بوده و توسط سیستم پیکارچه کمونیستی

اداره می‌شده است، در نظر گرفته شود. چنین مسئله‌ای در پشت پرده همه طرح‌های جدید وجود دارد که واقعیت‌های تاریخی و جغرافیایی گذشته را برجسته می‌کند و نیازمند ارزیابی خواهد بود. توماس اودانل، کارشناس انرژی فعال در دانشگاه آزاد برلین در همین خصوص مطرح کرد: اگر توسعه پروژه‌های بسیار بزرگ انرژی‌های تجدیدپذیر در آلمان با پیچیدگی‌هایی همراه است، بی‌شک توسعه پروژه‌های مشابه در کشوری مانند قزاقستان بسیار پیچیده‌تر از آن خواهد بود.

در همین راستا، ناگفته نماند روسیه هنوز نفوذ قابل‌توجهی در قزاقستان دارد. با این حال، قزاقستان از جانب‌داری در خصوص جنگ اوکراین اجتناب کرده است. علاوه بر این، خط لوله دروژبا که نفت قزاقستان را به آلمان منتقل می‌کند، از خاک روسیه می‌گذرد. بر همین اساس، رابطه آلمان با روسیه به طور غیرمستقیم همچنان برقرار خواهد بود.

استفان مایستر، کارشناس بخش آسیای مرکزی فعال در شورای روابط خارجی آلمان خاطرنشان کرد: این کشور از یک سواز اوکراین حمایت می‌کند و از سوی دیگر، نیازمند تامین انرژی مورد نیاز صنایع آلمان از طریق منابع مختلف است.



فلزات آلیاژی و آلیاژها

راهبرد جدید اتحادیه اروپا در خصوص تامین فلزات حیاتی چیست؟

وضعیت مازاد تولید و کاهش فشار بر روند عرضه کبالت

چشم‌انداز نیکل در آمریکای شمالی صعودی است

ناترازی در تخصیص سهمیه مواد اولیه



سختگیری‌های اتحادیه اروپا در حوزه معدن؛

راهبرد جدید اتحادیه اروپا در خصوص تامین فلزات حیاتی چیست؟

طبق گزارش اتحادیه اروپا که متن آن اخیراً رسانه‌ای شد، این اتحادیه تاکید کرده است در تمديد قانون مواد اولیه حیاتی از سوی این سازمان (CRMA) باید مواردی همچون راه‌اندازی پلتفرم مواد اولیه کشورهای عضو، تسريع در صدور مجوز استخراج از معادن و تشکیل انجمن مواد اولیه حیاتی شبه دولتی ۷ پلاس (+G7) گنجانده شود.

ایجاد چنین همکاری‌هایی، شرایط را برای تشکیل صندوقی که از آن در تامین مالی پروژه‌های فرامری در مقیاس گسترده استفاده می‌شود، فراهم خواهد کرد. علاوه بر این، در گزارش مذکور، برای بانک سرمایه‌گذاری اروپا (EIB) نقش فعال‌تری برنامه‌ریزی شده است و در آن به این بانک توصیه‌هایی مبنی بر هم‌سوسازی منابع مالی به منظور تخصیص به پروژه‌ها و فراهم‌سازی ابزارهای ریسک‌زدایی که مستقیماً با پروژه‌های استراتژیک در سراسر اتحادیه اروپا ارتباط دارند، ارائه شده است.

همچنین، در گزارش مذکور پیشنهاد شده است که امکان دریافت وام برای تولید محصولات در کشورهای عضو اتحادیه اروپا از طریق بانک سرمایه‌گذاری اروپا در بخش خودروهای الکتریکی (EV) و سلول باتری، فراهم و این پیشنهاد به قانون «CRMA» افزوده شود. به علاوه، پیشنهاد شده است حداقل مقدار استفاده از مواد معدنی حیاتی فرآوری شده در کشورهای عضو اتحادیه اروپا تعیین شده و به الزام تبدیل شود.

در این گزارش علاوه بر ابزارهای مالی اعلام شده، پتانسیل ثبت قراردادهای مابین متفاوت (نوعی قرارداد مشتقه معاملاتی) به منظور تضمین ثبات قیمت‌ها در بازار، ارائه مشوق‌های مالیاتی هدفمند در جهت تقویت

■ تشکیل صندوق سرمایه‌گذاری با هدف حمایت از قانون «CRMA»

بر اساس متن گزارش مذکور، برخی از ابزارهای مالی به منظور تقویت استراتژی تامین مواد اولیه حیاتی اتحادیه اروپا پیشنهاد شده است. از جمله یکی از مهم‌ترین این ابزارها «تشکیل صندوق سرمایه‌گذاری به منظور تخصیص بودجه» است که منابع مالی‌ای را از کشورهای عضو این اتحادیه جذب می‌کند و مطابق با آن، شرایط برای حضور موسسات مالی و سرمایه‌گذاران بزرگ حول تامین مواد اولیه حیاتی در قاره سبز فراهم خواهد شد. هدف از ارائه مکانیزم پیشنهادی، کاهش ریسک سرمایه‌گذاری در طول زنجیره ارزش مواد اولیه حیاتی، به ویژه در مناطقی که در حال حاضر امکان حمایت مالی اتحادیه اروپا از آن وجود ندارد، خواهد بود.

تشکیل چنین صندوق سرمایه‌گذاری‌ای، موجب جذب سرمایه‌های قابل توجهی می‌شود که در برخی موارد از ظرفیت حجم نقدینگی شماری از شرکت‌ها فراتر می‌رود. همچنین ایجاد مشارکت‌ها میان بخش دولتی و خصوصی به طور اکید در این گزارش پیشنهادی ارائه شده است؛ به طوری که از ایجاد مشارکت استراتژیک میان دولت‌ها، سرمایه‌گذاران خصوصی و سازمان‌های بین‌المللی حمایت صورت گرفته است.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، ماریو دراگی، رئیس سابق بانک مرکزی اروپا، روز دوشنبه ۹ سپتامبر ۲۰۲۴ متنی را در خصوص گزارش اتحادیه اروپا با موضوع رقابت‌پذیری ارائه کرد. گزارش مذکور که در یک سال گذشته (۲۰۲۳) به سفارش اورزولا فون درلین، رئیس کمیسیون اروپا تهیه شد، مجموعه‌ای از پیشنهادات به منظور تقویت قانون مواد اولیه حیاتی اتحادیه اروپا در آن بیان شده است.

این گزارش که در یک کنفرانس مطبوعاتی مشترک با رئیس کمیسیون اروپا در بروکسل مقرر اصلی اتحادیه اروپا ارائه شد، بر نیاز به اجرای آن با توجه به وضعیت آسیب‌پذیر اقتصاد اتحادیه اروپا تاکید شده است.

در گزارش مذکور پیشنهاداتی مبنی بر تقویت جایگاه اتحادیه اروپا در مواجهه با چالش‌های اقتصادی جهانی در راستای تامین مواد معدنی ضروری کشورهای عضو این اتحادیه، فرای چارچوب تعیین شده در قانون مواد اولیه اتحادیه اروپا ارائه شده است. در ادامه پنج مورد از مهم‌ترین پیشنهادات ارائه شده در این گزارش به تفصیل بیان خواهد شد.

مدیریت و امنیت ذخایر استراتژیک مواد اولیه حیاتی برای رشد صنایع کشورهای عضو اتحادیه و همچنین اقتصاد این کشورها ضروری خواهد بود.

در پلتفرم پیشنهادی قرار است فرایند نظارت بر بررسی میزان ریسک موجود در زنجیره تامین و ایجاد هماهنگی میان شرکت‌های تولیدکننده و مصرف‌کننده به منظور خرید و فروش مواد اولیه حیاتی تحت پوشش قرار گیرد.

یکی از اهداف مهم راه‌اندازی چنین پلتفرمی، مذاکره با کشورهای تولیدکننده مواد اولیه حیاتی از طریق ارائه مجموعه‌ای از درخواست‌ها از سوی مصرف‌کنندگان صنعتی در سراسر اتحادیه اروپا به کمک مکانیزم «AggregateEU» و به وسیله سازمان «Euratom Supply Agency» خواهد بود.

لازم به ذکر است که هدف بخشی از مکانیزم «REPowerEU» و «AggregateEU»، ارائه یک پلتفرم مبتنی بر مجموعه‌ای از حجم تقاضا و خرید مشترک از سوی کشورهای عضو اتحادیه اروپا به منظور کاهش وابستگی به واردات گاز روسیه و ایجاد هماهنگی در راستای تامین گاز در میان شرکت‌های اروپایی بوده است.

در راستای رسیدن به هدف مذکور در مکانیزم ارائه شده، آژانس تامین انرژی اتمی اروپا «Euratom Supply Agency» وظیفه دارد امنیت تامین مواد و سوخت هسته‌ای را برای همه مصرف‌کنندگان در اتحادیه اروپا تضمین کند.

همچنین ممکن است این سازمان هماهنگی‌های لازم به منظور خرید لیتیوم رانه‌تنها برای تولیدکنندگان باتری بلکه برای تولیدکنندگان شیشه و سرامیک نیز انجام دهد. چنین رویکرد مشترکی می‌تواند به ویژه برای کشورهای کوچک‌تر اتحادیه اروپا ارزشمند باشد و به این کشورها کمک کند در تامین نیاز بازارهای جهانی فراتر از حد انتظار ظاهر شوند.

با تمام این تفاسیر، در گزارش مذکور تاکید شده است ارائه هر طرحی در راستای ایجاد انبار ذخیره‌سازی باید با دقت بالا صورت پذیرد تا از ایجاد نوسانات در بازار جلوگیری شده و زمینه برای افزایش حجم عرضه مواد معدنی حیاتی در بازارهای کوچک مقیاس و جلوگیری از ارائه قیمت‌های غیرشفاف در آن‌ها فراهم شود.

سرمایه‌گذاری‌های پرریسک و سرمایه‌گذاری در سهام سرمایه و استفاده از توافق‌نامه‌های تجارت آزاد (FTA) در راستای افزایش قدرت مذاکره اتحادیه اروپا، پیشنهاد شده است.

در گزارش مذکور به منظور حرکت به سمت استفاده از مواد اولیه حیاتی در فرایند تولید پاک، حمایت‌هایی به منظور اجرای روش‌های مالی مختلفی از سوی اتحادیه اروپا، از جمله اجرای برنامه‌های عملیاتی و طرح «Horizon Europe» ارائه شده است.

علاوه بر این، در گزارش مذکور حتی با اشاره به قانون کاهش تورم آمریکا پیشنهاد مشروط کردن حمایت مالی از پروژه‌هایی که از حداقل درصد مواد اولیه حیاتی تولید شده در کشورهای عضو اتحادیه اروپا با هدف تضمین امکان پیش‌فروش محصولات تولیدی در این اتحادیه استفاده می‌کنند، مطرح شده است.

پیشنهاد راه‌اندازی پلتفرم مواد اولیه تولیدی در اتحادیه اروپا

شاید بتوان مهم‌ترین پیشنهاد ارائه شده در این گزارش را ایجاد انبار ذخایر استراتژیک در سطح اتحادیه اروپا برای مواد معدنی حیاتی عنوان کرد. برخلاف دیگر اقتصادهای بزرگ، اتحادیه اروپا در حال حاضر فاقد چنین ذخایری است که این فاره را در برابر مشکلاتی همچون ایجاد اختلالات در روند عرضه و نوسانات قیمتی آسیب‌پذیری کند.

در گزارش مذکور برای رفع چنین مشکلاتی، سیستم انبار چرخشی مشابه سیستم‌های فعال در ژاپن و کره جنوبی که در آن‌ها حجم ذخایر انبار مواد موجود گزارش شده و به صورت دوره‌ای به یکی از صنایع محلی عرضه می‌شود، پیشنهاد شده است.

اجرای چنین پیشنهادی نه تنها به عنوان مانعی در برابر شوک‌های کوتاه‌مدت عمل خواهد کرد بلکه باعث تقویت جایگاه صنایع مواد اولیه حیاتی اتحادیه اروپا در خصوص مذاکره بر سر میزان استفاده از مواد اولیه حیاتی در تولید و الزامات مرتبط با آن می‌شود.

همچنین راه‌اندازی یک پلتفرم مواد اولیه حیاتی در اتحادیه اروپا (CRM) در این گزارش پیشنهاد شده است که وجود آن به منظور ایجاد هماهنگی و استفاده از منابع مشترک این اتحادیه و تقویت جایگاه بازار در تامین

لازم به ذکر است که
ابتکار دروازه جهانی
استراتژی اتحادیه اروپا
برای سرمایه‌گذاری در
پروژه‌های زیرساختی در
سراسر جهان، به منظور
ترغیب سرمایه‌گذاری در
زیرساخت‌ها و پروژه‌های
توسعه پایدار در دنیا ارائه
شده که هدف آن، جذب
۳۰۰ میلیارد یورو بین
سال‌های ۲۰۲۱ تا ۲۰۲۷
است

■ الزام تشکیل انجمن مواد اولیه حیاتی بین دولتی گروه ۷ پلاس

استراتژی «دیپلماسی منابع» نیز در این گزارش ارائه شده که هدف آن، تامین امنیت مواد اولیه حیاتی اتحادیه اروپا است. در گزارش مذکور ضمن اشاره به تسلط چین بر بازار مواد اولیه حیاتی، تشکیل انجمن مواد اولیه حیاتی شبه دولتی گروه ۷ پلاس (+GV) پیشنهاد شده است. هدف از تشکیل چنین انجمنی، حمایت از کشورهای دارای منابع غنی و ایجاد اتحاد میان این کشورها به منظور متنوع‌سازی زنجیره تامین و ثبات بازار خواهد بود.

اتحادیه اروپا، ایالات متحده آمریکا، کانادا، ژاپن، کره جنوبی و استرالیا در صورت پیوستن به این انجمن چهار مزیت بسیار مهم را به دست خواهند آورد. از جمله این مزیت‌ها می‌توان به تجارت آزاد در تامین مسئولانه منابع معدنی، برخورداری بودن از سهم ویژه مشترک در بخش تحقیق و توسعه، برخورداری از ثبات قیمت درازمدت از طریق برگزاری مزایده‌های پیش‌فروش مواد اولیه حیاتی و در اختیار داشتن ابزارهایی به منظور سرمایه‌گذاری در صنایع پایین‌دستی اشاره کرد.

علاوه بر این، در گزارش مذکور به تلاش‌های پیشین اتحادیه اروپا در زمینه ایجاد چنین انجمنی اشاره شده که بین سال‌های ۲۰۲۱ تا ۲۰۲۳ بر سر ایجاد همکاری‌های استراتژیک با ۹ کشور از جمله کانادا، اوکراین و شیلی توافقی‌هایی صورت پذیرفته است. با این حال، نیاز به ارتقای نقش ابتکاراتی مانند دروازه جهانی استراتژی اتحادیه اروپا برای سرمایه‌گذاری در پروژه‌های زیرساختی در سراسر جهان «Global Gateway» با تمرکز بر منافع استراتژیک اتحادیه اروپا در گزارش مذکور تاکید شده است. لازم به ذکر است که ابتکار دروازه جهانی استراتژی اتحادیه اروپا برای سرمایه‌گذاری در پروژه‌های زیرساختی در سراسر جهان، به منظور ترغیب سرمایه‌گذاری در زیرساخت‌ها و پروژه‌های توسعه پایدار در دنیا ارائه شده که هدف آن، جذب ۳۰۰ میلیارد یورو بین سال‌های ۲۰۲۱ تا ۲۰۲۷ است.

در واقع می‌توان بیان کرد هدف از تشکیل انجمن مذکور، ارائه جایگزینی برای چین در بازار مواد اولیه حیاتی است تا اتحادیه اروپا بتواند جایگاه خود را به عنوان

یکی از تامین‌کنندگان و سرمایه‌گذاران بخش مواد اولیه حیاتی در سطح جهان مطابق با رویکرد زیست‌محیطی و اجتماعی مسئولانه تر ارتقا بخشد.

همچنین ارائه چنین استراتژی‌ای از سوی اتحادیه اروپا با هدف گذاری کاهش وابستگی به تامین‌کنندگان منحصر به فرد هم‌راستا خواهد بود. گفتنی است یکی از این اهداف مهم که در قانون «CRMA» اتحادیه اروپا به آن اشاره شده، این است که نباید بیش از ۶۵ درصد از مصرف سالانه هر ماده اولیه حیاتی در اتحادیه اروپا از یک کشور ثالث تامین شود.

بر اساس گزارش مذکور، موفقیت در تشکیل چنین انجمنی در اتحادیه اروپا به تعهد تامین اولیه اعتبارات مالی، جذب سرمایه‌گذاری و همچنین تداوم همکاری‌های بین‌المللی که منافع دوگانه را برای طرفین به همراه داشته باشد و در آن زمینه برای تامین مواد اولیه حیاتی مورد نیاز اتحادیه اروپا فراهم شود، بستگی خواهد داشت.

■ تسریع در صدور مجوزهای مربوط به پروژه‌های معدنی اتحادیه اروپا

درخواست‌ها به منظور تسریع در صدور مجوزهای مربوط به فعالیت پروژه‌های معدنی در اتحادیه اروپا در راستای کاهش وابستگی به تامین مواد اولیه حیاتی از خارج از کشورهای عضو اتحادیه مذکور، از جمله دیگر مواردی بود که در گزارش مذکور بر آن تاکید شده است. مسائلی نظیر منابع معدنی فعلی لیتیوم اتحادیه اروپا با حدود ۲۰ میلیون تن ذخیره که ۶۰ برابر بیشتر از حجم کل تقاضای سالانه لیتیوم پیش‌بینی شده در سال ۲۰۵۰ در این قاره خواهد بود، در گزارش مذکور مطرح شده است. در همین رابطه و پیش‌بینی‌های صورت گرفته در خصوص آغاز بهره‌برداری از پنج تا ۱۰ معدن جدید تا سال ۲۰۳۰ در کشورهای عضو اتحادیه اروپا، حجم عرضه داخلی لیتیوم در این کشورها بین ۵۰ تا ۱۰۰ درصد حجم تقاضای مورد نیاز اتحادیه مذکور را تا سال ۲۰۳۰ پوشش خواهد داد.



باتری و برگزاری مزایده‌های پیش‌فروش برای یک دوره معین که ممکن است تأثیر مثبتی بر روی تصمیم‌های سرمایه‌گذاران داشته باشد، تأکید شده است.

آنچه در این بین مسلم است، اینکه ارائه چنین پیشنهادهایی به طور بالقوه امکان تعیین سیاست‌گذاری‌های صنعتی هماهنگ‌تر در بخش مواد معدنی حیاتی در اتحادیه اروپا را فراهم خواهد کرد.

توسعه سیستم تعیین قیمت مبنای

فلزات در اتحادیه اروپا

در بخش پایانی گزارش، پیشنهادی مبنی بر ایجاد تحول در بازار مواد معدنی حیاتی اروپا در راستای توسعه سیستم تعیین قیمت مبنای فلزات در اتحادیه اروپا ارائه شده است. هدف از این کار، جلوگیری از نوسانات شدید قیمتی و ایجاد یک محیط سرمایه‌گذاری با ثبات‌تر در بخش تولید محصولات سبز فناوری محور در اتحادیه اروپا خواهد بود. مطابق با پیشنهاد ارائه شده در این گزارش، توسعه سیستم تعیین قیمت مبنای فلزات در اتحادیه اروپا، شفافیت بیشتری را برای بازارهای لیتیوم، کبالت و عناصر نادر خاکی به ارمغان خواهد آورد. در گزارش مذکور بیان شده است که پیشنهادی مطرح شده در این راستا با هدف جلوگیری از فرایند تعیین قیمت یک دارایی در بازار ناکارآمد که منجر به نوسانات نامطلوب در مبادلات تجاری خواهد شد، ارائه شده است.

در همین خصوص، می‌توان بیان کرد که اتحادیه اروپا با توسعه سیستم تعیین قیمت مبنای فلزات خود، سیگنال‌های قیمتی مطمئن‌تر و با ثبات‌تری به سرمایه‌گذاران ارسال می‌کند که به طور بالقوه، این مسئله باعث تسریع روند سرمایه‌گذاری در توسعه فناوری‌های مرتبط با تولید محصولات در کشورهای عضو این اتحادیه خواهد شد.

همچنین در این گزارش مطرح شده است که جدای از توسعه سیستم مذکور در اتحادیه اروپا و در صورت اجرای آن، سیستم به روز شده تعاریف شفاف‌تری از شیوه‌های استخراج مسئولانه معادن مطابق با استانداردهای شاخص محیطی، اجتماعی و حاکمیتی ارائه خواهد داد که نشان از تعهد اتحادیه اروپا در راستای استخراج منابع پایدار دارد.

با این حال، گزارش مذکور پارا از این نیز فراتر گذاشته است؛ به نحوی که پیشنهاد انجام اقدامات بیشتر همچون اجباری کردن تامین منابع کارگران از پیش تعیین شده برای پروژه‌های استراتژیک و در نظر گرفتن این پروژه‌ها با برچسب «ملاک و موجودیتی ضروری که به سود منافع عمومی خواهد بود» ارائه داده است.

البته در این گزارش تأکید شده است که پیشنهاد تسریع در صدور مجوز فعالیت در پروژه‌های معدنی اتحادیه اروپا باید با قوانین مربوط به استانداردهای شاخص محیطی، اجتماعی و حاکمیتی تحت عنوان «تامین مسئولانه منابع» مطابقت داشته باشد.

علاوه بر این در گزارش مذکور، پیشنهاد بازنگری در قوانین رقابتی اتحادیه اروپا که در حال حاضر اجرای فرایندهای ادغام و اکتساب پروژه‌ها در امتداد زنجیره ارزش را دشوار کرده، ارائه شده است. شایان ذکر است که در این گزارش بر ارتقای حجم سرمایه‌گذاری در بخش‌های جدید مانند فرآوری لیتیوم برای تولید

تلاش‌های صورت گرفته به منظور تامین داخلی مواد اولیه حیاتی در اتحادیه اروپا در حالی صورت می‌پذیرد که همچنان حجم بالایی از مواد اولیه مورد نیاز در این اتحادیه از طریق واردات تامین می‌شود. در همین رابطه، در حال حاضر حدود ۹۰ درصد از عناصر نادر خاکی مورد نیاز اتحادیه اروپا از طریق واردات پوشش داده می‌شود. به منظور رفع مشکل وابستگی به واردات، در گزارش مذکور بر پیشنهاد تسریع در صدور مجوزهای مربوط به استخراج از معادن کشورهای عضو اتحادیه اروپا تأکید شده است. لازم به ذکر است که در قانون «CRMA»، در حال حاضر اتحادیه اروپا بازه‌های زمانی ۲۷ ماهه برای صدور مجوزهای استخراج و ۱۵ ماهه برای صدور مجوزهای مربوط به فرایند فرآوری در مقایسه با مدت زمان صدور مجوزهای فعلی در کشورهای عضو این اتحادیه که سه تا پنج برابر بیش از مدت اشاره شده بود را تعیین کرده است.





بازار کبالت در گیرودار چیست؟

وضعیت مازاد تولید و کاهش فشار بر روند عرضه کبالت

شرکت معدنی «CMOC Group Limited» طی بیانیه‌ای در روز ۲۳ آگوست ۲۰۲۴ اعلام کرد که نرخ رشد عرضه کبالت این شرکت به تدریج در نیمه دوم سال ۲۰۲۴ کاهش خواهد یافت. شماری از فعالان بازار در واکنش به این بیانیه اظهار داشتند که این اقدام شرکت «CMOC Group Limited» به منزله افت میزان تولید کبالت خواهد بود و وضعیت عدم تعادل فعلی میان حجم عرضه و تقاضا در بخش‌هایی از بازار این فلز را اندکی تسکین خواهد داد.

در همین راستا، ارزیابی روزانه موسسه «Fastmarkets» برای قیمت هیدروکسید کبالت با محتوای حداقل ۳ درصد کبالت و با شرط تحویل محموله در بنادر چین و تقبل هزینه ارسال توسط خریدار (CIF)، رقمی حدود ۶,۲ تا ۶,۴ دلار در هر پوند را در روز چهارشنبه ۱۱ سپتامبر ۲۰۲۴ نشان داد که تغییر خاصی در آن نسبت به جلسه قیمت‌گذاری پیشین موسسه نامبرده مشاهده نشد اما رقم اعلام شده نسبت به ارزیابی قیمت موسسه مذکور در روز دوم ژانویه سال جاری میلادی که برابر با ۶,۶ تا ۶,۸ دلار در هر پوند گزارش شد، کاهش را تجربه کرد. لازم به ذکر است که شرکت «CMOC Group Limited» طی ۶ ماهه نخست سال ۲۰۲۴، حدود ۵۴ هزار و ۲۴ تن فلز کبالت را تولید کرد که در مقایسه با

یکی از معامله‌گران کبالت مستقر در بازار اروپا با بیان اینکه به نظر می‌رسد وضعیت مازاد عرضه کبالت به اوج خود رسیده است، افزود: حجم تقاضا برای این فلز وضعیت نسبتاً باثباتی دارد و دسترسی به ذخایر هیدروکسید کبالت، همچنان بدون هیچ مشکلی فراهم است. از سوی دیگر، برخی دیگر از فعالان بازار اظهار داشتند که شرکت «CMOC Group Limited» همچنان علی‌رغم صدور بیانیه خود به تولید کبالت در حجم بالا ادامه خواهد داد. یکی دیگر از معامله‌گران ابراز داشت: به نظر می‌رسد شرکت «CMOC Group Limited» ظرفیت تولید کبالت خود را کاهش ندهد و حداقل ظرفیت تولید فعلی خود را تا پایان سال جاری میلادی حفظ کند.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات‌آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، شرکت مذکور در بیانیه خود اعلام کرد که منابع جهانی کبالت تحت مدیریت این شرکت متمرکز بوده است و پس از افزایش فعلی حجم عرضه این ماده معدنی که گزارش آن در روزهای آینده منتشر می‌شود، انتظار می‌رود برای مدت طولانی شرکت نامبرده مدیریت معادن جدید کبالت را عهده‌دار نشود. اخیراً شرکت نامبرده در گزارش نیمه نخست سال ۲۰۲۴ خود اعلام کرد که تولید فلز کبالت شرکت «CMOC Group Limited»، افزایش ۱۷۸ درصدی را در مدت زمان ذکر شده تجربه کرده است. گفتنی است شرکت مذکور بزرگترین تولیدکننده کبالت در جهان به شمار می‌رود.

■ تاثیر نوسانات قیمت مس بر بازار کبالت

فلز کبالت که محصول جانبی تولید شده در معادن مس در برخی مناطق جهان به شمار می‌رود، به دلیل افزایش قیمت مس با وضعیت مازاد عرضه مواجه شده است.

در همین رابطه، قیمت سه ماهه مس در بورس فلزات لندن به رکورد ۱۱ هزار و ۱۰۴ دلار و ۵۰ سنت در هر تن در روز ۲۰۲۴ می‌رسید که بسیار بالاتر از رکورد قیمت قبلی فلز نامبرده یعنی ۱۰ هزار و ۸۴۵ دلار در هر تن گزارش شده در ماه مارس ۲۰۲۳ بود. بر همین اساس، با افزایش حجم تقاضا و قیمت مس که افزایش تولید این فلز را به دنبال داشت، تولید کبالت نیز روندی صعودی را در پیش گرفت.

یکی از فعالان بازار در همین خصوص مطرح کرد: در شرایط فعلی به دلیل حاشیه سود مناسب تولید مس، فرایند تولید این فلز روند نزولی‌ای را در پیش نمی‌گیرد و بر همین اساس فرایند تولید کبالت به عنوان محصول جانبی مس همچنان روند صعودی خود را حفظ خواهد کرد.

وی خاطر نشان کرد: اگرچه قیمت‌های فعلی سه ماهه مس نسبت به بالاترین حد خود در ماه می ۲۰۲۴ کاهش یافته است اما در مقایسه با قیمت‌های گزارش شده برای این فلز در ابتدای سال جاری میلادی همچنان رقم بالایی محسوب می‌شود.

در همین راستا، قیمت سه ماهه مس بورس فلزات لندن در روز دوم ژانویه ۲۰۲۴، رقمی حدود هشت هزار و ۵۴۴ دلار و ۵۰ سنت در هر تن گزارش شد؛ این در حالی بود که قیمت فلز نامبرده در پایان روز معاملاتی ۱۰ سپتامبر سال جاری میلادی، به حدود ۹ هزار و ۲۶ دلار در هر تن رسید.

شایان ذکر است که میزان تولید فلز مس شرکت «CMOG Group Limited» در نیمه نخست سال ۲۰۲۴، حدود ۳۱۳ هزار و ۷۸۸ تن اعلام شد که نسبت به مدت مشابه سال ۲۰۲۳، حدود ۱۰۱ درصد افزایش را تجربه کرد که رقمی معادل ۵۸ درصد از رقم تعیین شده در دستورالعمل تولید برای سال جاری میلادی و ۷۵ درصد از رقم تعیین شده در دستورالعمل تولید برای سال ۲۰۲۳ بود.

حجم کل تولید کبالت این شرکت در کل سال ۲۰۲۳ که برابر با ۵۵ هزار و ۵۲۶ تن بود، افزایش چشمگیری را نشان می‌دهد. طبق داده‌های ارائه شده از سوی موسسه «Fastmarkets»، حجم کل عرضه کبالت استخراج شده در سال ۲۰۲۳ حدود ۲۳۲ هزار تن اعلام شد و پیش‌بینی می‌شود این رقم تا پایان سال ۲۰۲۴ به ۲۶۴ هزار تن افزایش یابد. لازم به ذکر است که شرکت «CMOC Group Limited» همچنان چشم‌انداز ظرفیت تولید (دستورالعمل سالانه تعیین شده برای تولید) کبالت خود که در ابتدای سال ۲۰۲۴ تعیین شده بود (رقمی مابین ۶۰ هزار تا ۷۰ هزار تن) را حفظ کرده است. در همین راستا، ظرفیت تولید کبالت سالانه دومعدن تحت مدیریت این شرکت در جمهوری دموکراتیک کنگو با نام‌های «TFM» و «KFM»، حدود ۸۷ هزار تن اعلام شده است.

سختگویی شرکت «CMOC Group Limited» در یک کنفرانس خبری و در توضیح بیانیه اخیر این شرکت، عنوان کرد: فرایند تولید در معادن کبالت «TFM» و «KFM» تحت مدیریت این شرکت واقع در جمهوری دموکراتیک کنگو همچنان با سرعت بالایی ادامه دارد؛ به طوری که میزان تولید کبالت این شرکت در دومعدن مذکور از رقم تعیین شده شرکت نامبرده برای نیمه نخست سال ۲۰۲۴ فراتر رفته و در تولید ماهانه رکورد جدیدی به ثبت رسیده است.

وی در ادامه افزود: قیمت کبالت به دلیل نرخ‌های عملیاتی تولید نامتوازن کبالت در زنجیره ارزش صنایع پایین دستی، هنوز به وضعیت مورد انتظار فعالان بازار این فلز نرسیده است.

گفتنی است قیمت فلز کبالت با خلوص استاندارد به کمترین میزان خود طی هشت سال گذشته سقوط کرد و برای اولین بار در ماه آگوست ۲۰۲۴، به کمتر از ۱۱ دلار در هر پوند که پایین‌ترین قیمت این فلز در مدت زمان ذکر شده بود، رسید.

در همین راستا و مطابق با ارزیابی روزانه موسسه «Fastmarkets»، قیمت کبالت با خلوص استاندارد با شرط تحویل در بندر روتردام، رقمی حدود ۱۰،۲۵ تا ۱۲،۳۰ دلار در هر پوند در روز چهارشنبه ۱۱ سپتامبر ۲۰۲۴ گزارش شد که پایین‌ترین میزان قیمت این فلز از سال ۲۰۱۶ محسوب می‌شود.

در شرایط فعلی به دلیل حاشیه سود مناسب تولید مس، فرایند تولید این فلز روند نزولی‌ای را در پیش نمی‌گیرد و بر همین اساس فرایند تولید کبالت به عنوان محصول جانبی مس همچنان روند صعودی خود را حفظ خواهد کرد

علی‌رغم رشد کند بخش خودروهای الکتریکی،

چشم‌انداز نیکل در آمریکای شمالی صعودی است

چشم‌انداز بازار نیکل در آمریکای شمالی در کنفرانس بین‌المللی مواد معدنی و فلزات حیاتی که به میزبانی موسسه «Fastmarkets» در روز جمعه ۶ سپتامبر ۲۰۲۴ در شهر بالی اندونزی برگزار شد، با توجه به انتظار برای افزایش به‌کارگیری باتری‌ها در تولید خودروهای سواری الکتریکی که انتظار می‌رود بین سال‌های ۲۰۲۰ تا ۲۰۳۵ شش برابر رشد را تجربه کند، صعودی ارزیابی شد.

در روند عرضه نیکل در سطح جهان دارد را ایجاد کرده است. گفتنی است در سال ۲۰۲۳، اندونزی حدود ۶۵ درصد از حجم عرضه مواد واسطه نیکل و ۴۲ درصد از حجم عرضه نیکل تصفیه شده در بازار جهانی را در دست داشت.

طبق تحقیقات انجام شده از سوی موسسه «Fastmarkets»، مواد واسطه رسوب هیدروکسید مخلوط نیکل (MHP) منبع اصلی برای تولید سولفات نیکل و تولید مواد واسطه کاتد باتری به‌شمار می‌رود.

وی در ادامه سخنرانی خود با اشاره به ساخت اولین واحد پالایش سولفات کبات در آمریکای شمالی توسط شرکت «Electra Battery Materials»، اظهار داشت: شرکت نامبرده برنامه دیگری به منظور ساخت یک واحد پالایش سولفات نیکل در دست اجرا دارد و قرار است رسوب هیدروکسید مخلوط نیکل (MHP) مورد نیاز واحد مذکور از اندونزی تأمین شود. شماری از حاضران در کنفرانس بین‌المللی مواد معدنی و فلزات حیاتی موسسه «Fastmarkets» برخلاف بسیاری از شرکت‌کنندگان در کنفرانس مذکور که معتقد بودند بازار نیکل در بخش خودروهای الکتریکی در آینده روندی صعودی به خود خواهد گرفت، دیدگاهی محافظه‌کارانه‌تر نسبت به این موضوع در آینده نزدیک اتخاذ کردند.

یکی از منابع آگاه به وضعیت بازار نیکل در گفت‌وگو با موسسه «Fastmarkets» خاطر نشان کرد: چشم‌انداز وضعیت سرمایه‌گذاری در پروژه‌های جدید با توجه به تغییر نوسانات بازار، افزایش نرخ بهره بانکی و دانش مورد نیاز برای تولید آن در برخی مناطق جهان نامشخص خواهد بود.

الکتریکی در منطقه مذکور که برابر با ۱۵۵ گیگاوات ساعت در سال ۲۰۲۰ اعلام شد، قابل مقایسه است. رقم اعلام شده، نرخ رشد بالاتری نسبت به نرخ رشد سه‌برابری بازار خودروهای الکتریکی چین در بازه زمانی مذکور را به‌ثبت رسانده است.

■ آینده باتری خودروهای الکتریکی چگونه شکل خواهد گرفت؟

از لحاظ سهم باتری‌ها در بخش خودروهای الکتریکی، میل سهم باتری‌های حاوی نیکل در بازار آمریکای شمالی را ۸۹ درصد و سهم بازار چین را حدود ۳۹ درصد اعلام کرد.

وی در ادامه سخنرانی خود در کنفرانس مذکور، بازار خودروهای الکتریکی را بخشی روبه‌پیشرفت دانست و خاطرنشان کرد: مصرف‌کنندگان در آمریکای شمالی از ایده ساخت خودروهای الکتریکی بزرگ‌تر با امکان طی مسافت طولانی‌تر استقبال خواهند کرد.

به گفته مدیر اجرایی شرکت «Electra Battery Materials»، آینده باتری خودروهای الکتریکی در بازار آمریکای شمالی حول محور افزایش استفاده از باتری‌های با محتوای نیکل بالا شکل خواهد گرفت.

میل معتقد است که استفاده از نیکل، چگالی انرژی باتری‌های لیتیوم‌یون و در نتیجه محدوده مسافت طی شده توسط خودروهای الکتریکی را افزایش می‌دهد.

موسسه «Fastmarkets» اخیراً در گزارشی اعلام کرد که افزایش تمایل مصرف‌کنندگان به استفاده از باتری‌های با محتوای نیکل بالا در آمریکای شمالی، فرصت‌های قابل توجهی برای اندونزی که نقش پررنگی

چشم‌انداز بازار نیکل در آمریکای شمالی در کنفرانس بین‌المللی مواد معدنی و فلزات حیاتی که به میزبانی موسسه «Fastmarkets» در روز جمعه ۶ سپتامبر ۲۰۲۴ در شهر بالی اندونزی برگزار شد، با توجه به انتظار برای افزایش به‌کارگیری باتری‌ها در تولید خودروهای سواری الکتریکی که انتظار می‌رود بین سال‌های ۲۰۲۰ تا ۲۰۳۵ شش برابر رشد را تجربه کند، صعودی ارزیابی شد.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، ترنت میل، مدیر اجرایی شرکت «Electra Battery Materials» که در کنفرانس مذکور حضور داشت، بیان کرد: علی‌رغم کاهش اخیر رشد فروش خودروهای الکتریکی (EV)، چشم‌انداز بازار نیکل در آمریکای شمالی مثبت ارزیابی می‌شود. وی در سخنرانی خود مطرح کرد: چین کم‌اکان نبض بازار خودروهای الکتریکی را در دست دارد و باتری‌های لیتیوم آهن فسفات (LFP) همچنان بیشترین سهم را در بخش تولید این نوع از خودروها به خود اختصاص داده است. به گفته وی، حجم تقاضا برای خودروهای الکتریکی در آمریکای شمالی رشد چشمگیری نزدیک به بازار چین را تجربه کرده است. با این حال، باتری‌های با محتوای نیکل بالا بیشترین سهم را در بخش خودروهای الکتریکی قاره آمریکای شمالی در اختیار دارند. مدیر اجرایی شرکت «Electra Battery Materials» تخمین می‌زند که حجم کل ظرفیت باتری مورد استفاده در خودروهای سواری الکتریکی در آمریکای شمالی تا سال ۲۰۳۵، به ۹۲۱ گیگاوات ساعت برسد که این رقم با حجم کل ظرفیت باتری خودروهای

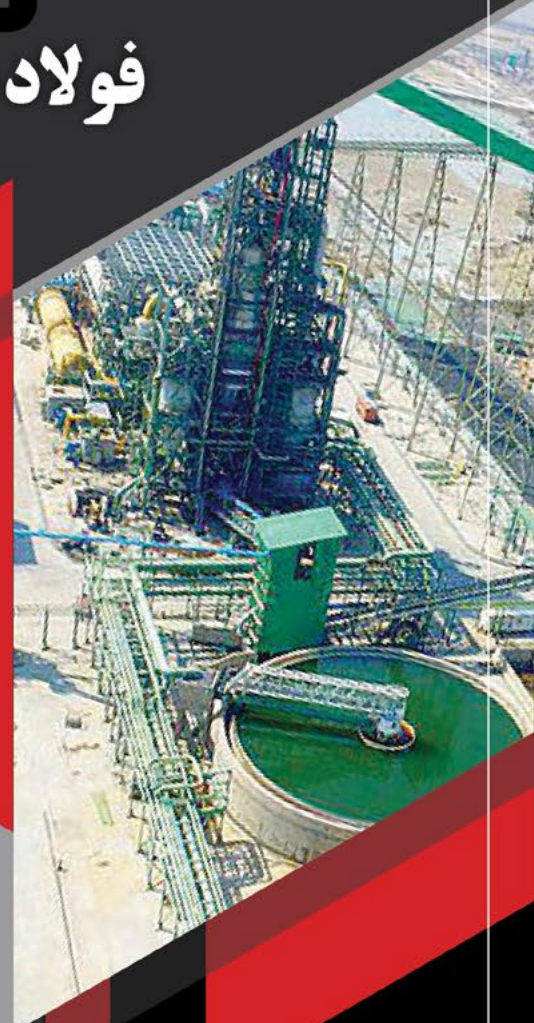
SSIC



شرکت صنعت فولاد شادگان

فولاد شادگان نماد فولاد پاک

www.ssico.ir



کارخانه: خوزستان، اهواز، شادگان، کیلومتر ۱۰ جاده سر بندریه آبادان

تلفن: ۰۶۱-۵۲۲۳۸۶۲۰-۲

یک فعال صنعت فروآلیاژ در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین» مطرح کرد:

ناترازی در تخصیص سهمیه مواد اولیه

یک تولیدکننده فرومولیبدن گفت: فرومولیبدن یکی از فروآلیاژهای مهم و پر کاربرد در صنایع مختلف به خصوص فولاد به شمار می‌آید و به همین منظور ظرفیت‌های مناسبی برای تولید این محصول در کشور ایجاد شده و توانایی صادرات آن وجود دارد. با این وجود، متأسفانه بعضی از تولیدکنندگان به مواد اولیه کافی دسترسی ندارند که علت این اتفاق را می‌توان عدم تخصیص سهمیه مواد اولیه، متناسب با نیاز آن‌ها دانست.

مواد اولیه از انجمن مذکور هستند و به سبب تعداد محدود تولیدکنندگان سولفور مولیبدن در داخل و حتی جهان، امکان جایگزینی منبع خرید این محصول وجود ندارد.

این تولیدکننده فرومولیبدن و اکسید مولیبدن با بیان اینکه مرتفع کردن سایر چالش‌های موجود در مسیر تولید امکان‌پذیر است، تصریح کرد: بدون شک در مسیر تولید چالش‌ها و موانعی وجود دارد که نمی‌توان آن‌ها را نادیده گرفت اما حل این مسائل همانند نیاز به سرمایه در گردش بالا از طریق اخذ وام و تسهیلات ممکن است؛ تنها موضوعی که روی آن بسیار تأکید داریم، معضل تأمین مواد اولیه است که رفع آن در حیطه اختیارات تولیدکنندگان نیست و باید در اولویت بخش‌های مرتبط قرار بگیرد.

این فعال صنعت فروآلیاژ در پاسخ به سوالی مبنی بر اینکه آیا امکان واردات سولفور مولیبدن از کشورهای خارجی برای تولید محصولات وجود دارد یا خیر، ابراز کرد: همان‌طور که پیش‌تر به آن اشاره شد، تعداد تولیدکنندگان سولفور مولیبدن در جهان محدود است و اگر منبعی برای خرید یافت شود، با توجه به هزینه‌های

یافت شود؛ بنابراین علی‌رغم فعالیت تعداد زیادی از معادن مس در کشور، فقط تعداد محدودی از آن‌ها دارای عنصر مولیبدن هستند.

لزوم سهمیه‌بندی عادلانه

وی در خصوص راهکاری که می‌تواند سبب رفع چالش تأمین مواد اولیه تولیدکنندگان فرومولیبدن شود، عنوان کرد: اگر از یک سولفور مولیبدن در بورس کالای ایران عرضه و تقسیم‌بندی مواد اولیه به صورت صحیح انجام شود و از سوی دیگر واحدهای تولیدی برای تأمین سولفور مولیبدن مورد نیاز خود وابسته به انجمن نباشند، بدون شک این معضل برطرف خواهد شد. در حال حاضر فرایند تقسیم‌بندی مواد اولیه به درستی انجام نمی‌شود و برخی از واحدهای تولیدی، سولفور مولیبدن بیشتری نسبت به سایرین دریافت می‌کنند؛ در نتیجه برخلاف تمایل صنعتگران و توان عملیاتی واحدهایی که سهمیه کمی به آن‌ها تخصیص یافته، میزان تولید محصولات روند نزولی به خود می‌گیرد. باید توجه داشت که تمام تولیدکنندگان فرومولیبدن و اکسید مولیبدن در کشور ملزم به تأمین

یک فعال صنعت فروآلیاژ در در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» با اشاره به اصلی‌ترین چالش تولیدکنندگان فرومولیبدن در کشور که مشکلات زیادی را برای آن‌ها به وجود آورده است، بیان کرد: متأسفانه تولیدکنندگان محصول نامبرده با معضل تأمین مواد اولیه روبه‌رو هستند؛ به طوری که برخی از واحدها اعم از مجموعه ما، چند ماه است که به سبب نبود مواد اولیه تولید نداشته‌اند. البته این معضل ناشی از نحوه نادرست تقسیم مواد اولیه توسط انجمن تخصصی ذی‌ربط است و این انجمن پس از دریافت مواد اولیه از شرکت‌های تأمین‌کننده، آن را به صورت عادلانه میان تولیدکنندگان تقسیم نمی‌کند. بر این اساس برخی از واحدهای تولیدی به مقدار کافی مواد اولیه دریافت نمی‌کنند و از این لحاظ تحت فشار قرار دارند. لازم به ذکر است که خوراک اولیه مورد نیاز تولیدکنندگان برای تولید فرومولیبدن و اکسید مولیبدن، سولفور مولیبدن است که توسط شرکت‌های بزرگ معدنی فعال در صنعت مس تأمین می‌شود. ذکر این نکته نیز خالی از لطف نیست که هیچ الزامی وجود ندارد که در تمامی معادن مس، عنصر مولیبدن

نیاز برای تولید فرمولیبدن باید از خارج از کشور وارد می‌شدند اما ما در این مجموعه نسبت به بومی‌سازی آن‌ها اقدام کرده‌ایم و اکنون تکنولوژی تولید این محصول بومی شده است. شایان ذکر است که فرایند تولید فرمولیبدن در واحد تولیدکننده کشور به دو صورت پیوسته و به‌روز و یا سنتی است که در روش سنتی، مواد در داخل آسیاب گلوله‌ای (بال میل) ریخته شده و باید مدتی پخته شوند اما در روش پیوسته، مواد اولیه از یک طرف وارد و از سمت دیگر خارج می‌شوند و همانند فرایند سنتی تولید، نیازی به تخلیه کوره نیست. گفتنی است که در روش پیوسته نباید وقفه‌ای در فرایند تولید به وجود آید که به همین دلیل در صورت قطعی برق، باید برای جلوگیری از وارد شدن خسارات احتمالی به کوره‌ها و تجهیزات، بلافاصله ژنراتورها باید وارد مدار تولید شود.

وی در پایان با بیان اینکه آینده صنعت فروآلیاژ و تولیدکنندگان فرمولیبدن در کشور به سبب وجود برخی چالش‌ها و نوسان قیمت‌ها قابل پیش‌بینی نیست، خاطرنشان کرد: متأسفانه چند ماه است که به دلیل عدم تامین مواد اولیه تولید نداشته‌ایم اما امیدواریم در ماه آینده انجمن ذی‌ربط سهمیه‌ای متناسب با توان ما در نظر بگیرد؛ البته رفع این معضل کمی دور از انتظار است زیرا هر بار که برای پیگیری به انجمن مذکور مراجعه کرده‌ایم، نتیجه مطلوبی حاصل نشده است.

در این صنعت افزایش یافته است و در چنین شرایطی، ما چاره‌ای جز ادامه مسیر نداریم. به عنوان مثال، هزینه خرید هر پارت ۱۰ تنی سولفور مولیبدن با توجه به خلوص آن، حدود هفت تا هشت میلیارد تومان است که هزینه دو پارت از این مواد برابر با ۱۴ تا ۱۶ میلیارد تومان می‌شود و با احتساب هزینه تامین سایر مواد اولیه مورد نیاز، رقم مذکور به ۲۰ میلیارد تومان نیز می‌رسد. به همین دلیل نوسان نرخ ارز می‌تواند باعث محدودتر شدن حاشیه سود و یا حتی تحمیل خسارات مالی هنگفت به واحدهای صنعتی شود؛ ضمن اینکه برخی از مواد موجود در مواد اولیه همانند روغن و گوگرد در حین فرایند تولید از دسترس خارج شده و فایده‌ای برای تولیدکننده ندارند.

این فعال صنعت فروآلیاژ با اشاره به راهکارهای مدیریت و کاهش هزینه‌های تولید فرمولیبدن، اظهار داشت: به‌روزرسانی تکنولوژی و تجهیزات مورد استفاده در خط تولید یکی از گزینه‌هایی است که تولیدکنندگان می‌توانند با استفاده از آن تولید اقتصادی داشته باشند؛ در همین راستا، در خطوط تولید خود از ماشین‌آلات پیشرفته استفاده کرده و بهترین نوع فیلتر را انتخاب کرده‌ایم تا میزان هدررفت مواد به طور چشمگیری کاهش پیدا کند اما باید گفت که به طور کامل و ۱۰۰ درصدی نمی‌توان جلوی هدررفت بخشی از مواد را گرفت. در اینجا باید به نکته مهمی اشاره کنم که در سال‌های گذشته ماشین‌آلات مورد

بالای واردات و میزان مصرف فرمولیبدن و اکسید مولیبدن در کشور در مقایسه با میزان صادرات، انجام این کار صرفه اقتصادی ندارد؛ البته باید به این موضوع اشاره کنم که برخی از کشورهای اطراف به صورت محدود سولفور مولیبدن در اختیار دارند اما امکان خرید از آن‌ها فراهم نیست.

وی همچنین در رابطه با کاربرد فرمولیبدن و صنایع مصرف‌کننده آن توضیحاتی ارائه داد و افزود: فرمولیبدن یکی از فروآلیاژهای پرکاربرد در صنعت فولاد است که از این نوع فروآلیاژ در تولید فولادهای ضدزنگ و فولادهای آلیاژی مختلف برای افزایش مقاومت در برابر حرارت، بهبود ریزساختار و خصوصیات مکانیکی آن‌ها، افزایش سختی پذیری و مقاومت در برابر زنگ‌زدگی و سایش استفاده می‌شود. در حال حاضر واحدهایی که موفق به تامین مواد اولیه و تولید فرمولیبدن می‌شوند، به دنبال صادرات این محصول نیز هستند زیرا با وجود تقاضای مشتریان در بازارهای داخلی، شاهد مازاد نیاز فرمولیبدن در داخل هستیم و از این رو فروش آن به مصرف‌کنندگان خارجی مقرون به صرفه‌تر است. در همین راستا، فرمولیبدن تولید شده در ایران به کشورهای سرآمد در صنعت ماشین‌سازی، ساخت تجهیزات نظامی و ابزارها همانند آلمان، ایتالیا، فرانسه، آمریکا، هلند، اندونزی و ترکیه صادر می‌شود. لازم به ذکر است که با توجه به تحریم‌های اعمال شده علیه کشور، صادرات فرمولیبدن به کشورهای توسعه‌یافته به‌طور مستقیم صورت نمی‌گیرد و تولیدکنندگان ایرانی محصولات خود را از طریق کشورهای واسطه همانند ترکیه و امارات متحده عربی صادر می‌کنند.

کاهش جذابیت فعالیت‌های تولیدی

این تولیدکننده فرمولیبدن و اکسید مولیبدن در پاسخ به سوالی مبنی بر اینکه چه عواملی باعث جذب سرمایه‌گذاران برای ورود به صنعت فروآلیاژ و تولید فرمولیبدن شدند، گفت: بدون شک حاشیه سود مناسب این صنعت باعث شد تا تمایل به سرمایه‌گذاری برای راه‌اندازی واحدهای تولید فرمولیبدن در کشور افزایش یابد اما در حال حاضر نه تنها این مزیت وجود ندارد بلکه با نوسان نرخ ارز در بازار و افزایش سرمایه مورد نیاز برای خرید مواد اولیه، ریسک سرمایه‌گذاری





تکنولوژی

نگاه ویژه شرکت مهندسی مشاور پیشگامان فولاد جنوب به شاخص های رقابت پذیری

تامین کاتالیست؛ سنگ بنای توسعه و پیشرفت صنعتی کشور

چه عواملی بستر توسعه فراگیر را فراهم می‌کنند؟

نگاه ویژه شرکت مهندسین مشاور پیشگامان فولاد جنوب به شاخص‌های رقابت پذیری

رقابت‌پذیری اصل نخست بقا و رشد هر کسب‌وکاری تلقی می‌شود؛ این در حالی است که با توجه به موج خروشان تحولات مختلف از جمله رشد روزافزون فناوری، به نظر می‌رسد که فضای رقابتی حاکم بر کسب‌وکارها در سال‌های آینده تشدید شود. همین مسئله سبب تبدیل عنصر رقابت‌پذیری به یکی از اولویت‌های بنگاه‌های اقتصادی در سراسر جهان شده است. این روند در بررسی رویکردها و اقدامات شرکت مهندسین مشاور پیشگامان فولاد جنوب نیز به وضوح قابل مشاهده است که می‌تواند چشم‌انداز روشنی را پیش روی این شرکت در بازارهای داخلی و حتی بین‌المللی صنعت فولاد ترسیم کند.

شرکت مهندسین مشاور پیشگامان فولاد جنوب در حال حاضر امکان ارائه هفت مورد از خدمات حائز اهمیت برای فولادسازان را دارد و به طور هم‌زمان در جهت توسعه خدمات فنی و مهندسی خود نیز گام برمی‌دارد. اساساً طراحی و پیاده‌سازی سیستم مدیریت کیفیت، مبتنی بر شرایط خاص سازمان‌ها، می‌تواند عملکرد آن‌ها را بهبود ببخشد. از این رو، شرکت مهندسین مشاور پیشگامان فولاد جنوب نیز نسبت به اخذ و تمدید گواهینامه‌های نظام‌مدیریت کیفیت، مدیریت زیست‌محیطی، مدیریت یکپارچه (مدیریت ایمنی و محیط زیست) اقدام کرده است. بررسی نتایج تجربیات و مطالعات صورت گرفته در شرکت مهندسین مشاور پیشگامان فولاد جنوب نشان می‌دهد که فعالیت سیستم‌های مدیریت کیفیت، تأثیر مثبتی بر شاخص‌های عملکردی نظیر رضایت کارکنان و مشتریان و همچنین اثربخشی این شرکت داشته است. سهم بازار هر شرکت، بیانگر میزان فروش آن شرکت در کل بازار صنعت مورد نظر است. سهم بازار بالاتر، می‌تواند قدرت مذاکره شرکت را ارتقا ببخشد و موجب جذب مشتریان جدید شود. سهم بازار را می‌توان به روش‌های گوناگونی تقسیم‌بندی و ارزیابی کرد. به عنوان مثال از منظر جغرافیایی، شرکت پیشگامان فولاد جنوب با حضور

را محدود به داخل کشور نمی‌داند و امروز در مسیر توسعه فعالیت‌ها و عرضه خدمات خود در خارج از مرزهای کشور حرکت می‌کند.

■ پربارتر از گذشته

کیفیت محصولات و تنوع آن‌ها موجب وفادارسازی مشتریان و حفظ و افزایش سهم بازار هر کسب‌وکار می‌شود. باید توجه داشت که کیفیت به عنوان مولفه‌ای تعیین‌کننده برای ایجاد مزیت رقابتی پایدار تلقی می‌شود. از این رو، لازم است که هر بنگاه اقتصادی به ارتقای کیفیت محصولات و خدمات خود به عنوان یک استراتژی تعیین‌کننده نگاه کند. شرکت مهندسین مشاور پیشگامان فولاد جنوب در طول بیش از یک دهه فعالیت خود در صنعت فولاد کشور، با تکیه بر دانش، تجربه و مهارت کارکنان و همچنین ارائه سبد جامع محصولات، خدمات متنوعی از جمله خدمات مهندسی توسعه، مهندسی بهره‌برداری، مدیریت اجرایی پروژه‌ها و نیز خدمات پژوهشی را به کارخانه‌های فولادی کشور عرضه می‌کند. در واقع این شرکت از قابلیت ارائه سبد کاملی از خدمات برخوردار بوده و این در حالی است که با اتخاذ استراتژی‌های توسعه‌محور، سبد خدمات این شرکت هر روز پربارتر از گذشته می‌شود.

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، در دنیای مدرن امروز، رقابت‌پذیری و حفظ مزیت‌های رقابتی، شرط لازم و اساسی برای بقای شرکت‌ها و بنگاه‌های اقتصادی فعال در حوزه‌های مختلف صنعت محسوب می‌شود. از این رو اندازه‌گیری، سنجش و یافتن نقاط قابل بهبود شاخص‌های رقابتی هر کسب‌وکار می‌تواند تأثیر بسزایی بر حفظ و بهبود جایگاه آن در بازار رقابت داشته باشد. مهم‌ترین شاخص‌های رقابت‌پذیری شرکت‌های فعال در حوزه صنعت فولاد شامل کیفیت و تنوع محصول، سهم بازار، رضایت مشتری، توسعه سرمایه انسانی، سودآوری و بهره‌وری و در نهایت برندسازی است که هر یک می‌تواند نقش تعیین‌کننده‌ای را در عملکرد حوزه‌های مختلف کسب‌وکار ایفا کند.

در همین راستا، شرکت مهندسین مشاور پیشگامان فولاد جنوب از ابتدای فعالیت خود تاکنون تلاش داشته است نقش آفرینی همه‌جانبه‌ای را در ارتقای رقابت‌پذیری صنعت فولاد داشته باشد. این موضوع ضمن تحکیم جایگاه شرکت پیشگامان فولاد جنوب، توان رقابت صنعت فولاد کشور را در بازارهای داخلی و بین‌المللی تقویت می‌کند. باید توجه داشت این شرکت پتانسیل‌ها، توانمندی‌ها و قابلیت‌های خود

اساسی در زمینه نیروی انسانی در شرکت مهندسی مشاور پیشگامان فولاد جنوب وجود دارد و آن نیز سازمان‌دهی نیروهای باتجربه و همچنین شناسایی افراد نخبه در زمینه علوم مرتبط با فولاد است. این شرکت با تکیه بر توانایی نیروی انسانی، مهم‌ترین سرمایه خود را نیروی انسانی با دانش و متبهر می‌داند و با برگزاری دوره‌های آموزشی مورد نیاز کارکنان، توسعه فردی پرسنل را یکی از مهم‌ترین عوامل توسعه سازمان برمی‌شمارد.

سودآوری نشان‌دهنده توانایی یک شرکت و نگاه اقتصادی در کسب درآمد به میزانی بیشتر از هزینه‌های صرف شده است. از طرف دیگر، بهره‌وری بالاتر نیز به معنای هزینه کمتر و سودآوری بیشتر است. بدیهی است که افزایش سودآوری موجب جذب سرمایه و نیروی انسانی و به تبع آن، ارتقای رقابت‌پذیری نگاه اقتصادی می‌شود.

یک برند قوی می‌تواند به حفظ مشتریان قدیمی و جذب مشتریان جدید کمک کند. برندسازی از طریق ارتباط موثر با مشتریان، تاکید بر قابلیت‌های شرکت مانند کیفیت، نوآوری، نیروی انسانی، خدمات و محصولات متنوع و همچنین آمادگی برای حفظ برند در زمان چالش‌ها میسر است. برخورداری از یک برند معتبر، موجب ایجاد مزیت رقابتی در بازار می‌شود. شرکت پیشگامان فولاد جنوب با تکیه بر تجارب خود در ارائه خدمات مشاوره به صنعت فولاد کشور، در حال مذاکره با مشتریان بالقوه در کشورهای دیگر از جمله عراق، عربستان و ازبکستان است که این امر موجب پرآوازه ساختن نام ایران در بازارهای بین‌المللی صنعت فولاد و همچنین ارزآوری به کشور می‌شود.

مسیر جلب رضایت مشتریان، شناسایی انتظارات آن‌ها باشد تا از این طریق، بتوان محصولات و خدماتی مطابق با نیاز مشتری طراحی کرد. از جمله فرایندهای مورد توجه در شرکت پیشگامان فولاد جنوب، برگزاری جلسات سنجش رضایت مشتری با کارفرمایان به صورت دوره‌ای است. در این جلسات، از کارفرمایان درخواست می‌شود تا نظرات خود را صادقانه و شفاف بیان کنند. با بهره‌گیری از این نظرات، شرکت پیشگامان فولاد جنوب نقاط قوت و قابل بهبود را شناسایی می‌کند و در راستای پاسخگویی به نیاز مشتریان گام برمی‌دارد.

■ چشم‌انداز درخشان

مهارت، دانش و تجربه کارکنان یک شرکت می‌تواند مزیت رقابتی قابل توجهی برای آن ایجاد کند. شرکت‌هایی که در آموزش و توسعه کارکنان خود سرمایه‌گذاری می‌کنند، به مراتب از بهره‌وری و نوآوری بالاتری برخوردارند. شرکت پیشگامان فولاد جنوب نیز با بهره‌گیری از تجربیات مدیران با سابقه در صنعت فولاد کشور و همچنین جذب نیروهای جوان و نخبه، گام بلندی در این مسیر برداشته است. گفتنی است که شرکت مهندسی مشاور پیشگامان فولاد جنوب اقدام به جذب، انتخاب و به کارگیری نیروی انسانی جوان و مستعد از دانشگاه‌های معتبر کشور کرده و اجرای برنامه‌های آموزشی را با هدف توسعه شایستگی‌های آن‌ها در دستور کار خود قرار داده است. این شرکت برای جذب نیروی انسانی متخصص و باتجربه نیز مشوق‌های رضایت‌بخشی را ارائه کرده است. در واقع می‌توان گفت که دورویکرد

پرزنگ خود در کارخانه‌های هلدینگ فولاد خوزستان، سهم بازار قابل توجهی را در استان‌های خوزستان و خراسان به خود اختصاص داده است. این شرکت همچنین با حضور در استان یزد، گستره نفوذ خود در بازار صنعت فولاد کشور را افزایش داده است. یکی دیگر از پارامترهای تاثیرگذار بر افزایش سهم بازار، نوآوری در ارائه خدمات و تنوع محصولات است. در واقع نوآوری که عاملی تعیین‌کننده در عملکرد موفق سازمان در بلندمدت به حساب می‌آید، باعث جذب مشتریان جدید و افزایش سهم بازار می‌شود. برای بهره‌گیری از این رویکرد در سازمان، لازم است که در وهله نخست، نوآوری به جزئی از سیستم ارزیابی عملکرد کارکنان تبدیل شود. شرکت مهندسی مشاور پیشگامان فولاد جنوب همواره توجه ویژه‌ای به نوآوری فراگرد که باعث بهینه‌سازی مسیرهای انجام کار و همچنین نوآوری در محصول و یا خدمات می‌شود، داشته است.

رضایت مشتریان و کارفرمایان نیز یکی از جنبه‌های مهم و تاثیرگذار بر رقابت‌پذیری هر شرکت به شمار می‌آید. در واقع سازمان‌ها برای حفظ بقا و تحقق اهداف خود، لازم است که روابط سازنده و مثبتی را با ذی‌نفعان به خصوص مشتریان خود برقرار کنند. این موضوع باعث ایجاد منافع بلندمدت در سازمان و افزایش رقابت‌پذیری آن در بازار می‌شود. از جمله مزایایی که به واسطه رضایتمندی مشتری ایجاد می‌شود، می‌توان به وفاداری مشتریان، کاهش حساسیت آن‌ها نسبت به قیمت، کاهش هزینه‌های مرتبط با جذب مشتریان جدید، افزایش شهرت و اعتبار شرکت و... اشاره کرد. شاید مهم‌ترین گام در



«فلزات آنلاین» بررسی کرد:

تامین کاتالیست؛

سنگ بنای توسعه و پیشرفت صنعتی کشور

کاتالیست‌ها یکی از نهادهای تولید اساسی و استراتژیک فعالیت صنایع تلقی می‌شوند و تامین آن‌ها به عنوان مواد واسطه‌ای، نقش کلیدی در ارتقای سطح کیفی و رشد کمی محصولات صنایع ایفا می‌کند؛ به طوری که در سال ۲۰۲۳ ارزش بازار کاتالیست‌های صنعتی در جهان ۲۰.۶۵ میلیارد دلار بوده است و پیش‌بینی می‌شود که این عدد در سال ۲۰۳۳ به ۳۳ میلیارد دلار افزایش یابد. این رشد چشمگیر اهمیت و جایگاه کاتالیست‌های صنعتی را در صنعت نشان می‌دهد. با توجه به اینکه ایران در زمره کشورهای شناخته شده در صنایع پتروشیمی، نفت، گاز و فولاد قرار دارد، بومی‌سازی دانش فنی و تولید کاتالیست در کشور از اهمیت بالایی برخوردار است. در این میان، شرکت گسترش کاتالیست ایران یکی از شرکت‌های دانش‌بنیان در این حوزه به شمار می‌آید که با دیدگاهی همه‌جانبه به تولید و توسعه، در صدد نقش آفرینی موثرتر در صنعت کاتالیست کشور است.

■ قلب تپنده صنعت

به طور کلی کاتالیست‌ها به منظور سهولت در تبدیل مواد خام به کالاهای با ارزش افزوده بالاتر در صنایع مختلف استفاده می‌شوند. در واقع این مواد به دلیل افزایش سرعت واکنش و امکان ارتقای سطح بهره‌وری و کارایی در صنعت بسیار مورد توجه قرار می‌گیرند. از طرفی استفاده از کاتالیست‌ها در فرایند تولید، منجر به کاهش مصرف انرژی می‌شود که این مسئله هزینه‌های تامین انرژی را در صنایع انرژی‌بری نظیر فولاد به طور قابل توجهی کاهش می‌دهد. سومین جنبه حائز اهمیت کاتالیست‌ها، انتخاب‌پذیری است. به عنوان مثال، انتخاب یک کاتالیست خاص، تولید محصولات جانبی را به حداقل می‌رساند و منجر به بهبود کیفیت محصول می‌شود. از آنجایی که می‌توان کاتالیست‌ها را بازیابی و دوباره در فرایند تولید استفاده کرد، هزینه‌های مرتبط کاهش می‌یابد و تولید ضایعات نیز به حداقل می‌رسد.

آن‌را به سنگ‌بنای جامعه مدرن تبدیل کرده است. در ایران به عنوان یکی از نقش‌آفرینان مطرح در بازارهای جهانی نفت، گاز، پتروشیمی و فولاد، در دهه‌های گذشته کاتالیست‌های مورد نیاز صنایع از طریق واردات تامین می‌شد اما با توجه به اهمیت استراتژیک و کاربردهای گسترده این کالا در صنعت، امکان تولید آن‌ها توسط شرکت‌های دانش‌بنیان مورد بررسی قرار گرفت تا زمینه قطع وابستگی صنایع به واردات کاتالیست فراهم شود. بر همین اساس شرکت گسترش کاتالیست ایران به عنوان شرکتی دانش‌بنیان، فعالیت خود را در حوزه تحقیق، تولید و بومی‌سازی دانش تولید کاتالیست در سال ۱۳۹۰ آغاز کرد. امروز این شرکت با تکیه بر دانش و تخصص داخلی به جایگاهی دست یافته است که کاتالیست‌های مورد نیاز صنایع نفت، گاز، پتروشیمی و فولاد را با تکیه بر دانش و تخصص داخلی تولید می‌کند و از این طریق نقش بسزایی در جلوگیری از خروج ارز از کشور و خودکفایی در تامین آن‌ها دارد.

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، یکی از ملزومات تحقق توسعه صنعتی تامین پایدار، باکیفیت و به صرفه ملزومات و نهادهای تولید است و در این بین، کاتالیست‌ها یکی از نهادهای استراتژیک تولید بخش صنعت در جهان تلقی می‌شوند. به جرات می‌توان گفت صنایع مختلف، توسعه و امکان تولید محصولات جدید و متنوع خود را مرهون کاتالیست‌ها (کاتالیست‌ها) هستند؛ موادی که به عنوان واسطه‌های صنعتی و کنترل‌کننده‌های سطح انرژی مورد نیاز فرایندها در صنایع تبدیلی اهمیت بسیاری دارند. بیش از ۹۰ درصد فرایندهای تولید محصولات صنعتی در صنایع مختلف نظیر فولاد، نفت، پتروشیمی، شیمیایی و... بر پایه واکنش‌های کاتالیستی انجام می‌شود که این مسئله وابستگی فعالیت‌های صنعتی را به وجود کاتالیست‌ها نشان می‌دهد. در واقع نقش تعیین‌کننده کاتالیست‌ها در رشد کمی و کیفی تولید و جایگاه آن‌ها در صنعت،

مزایا و کاربردهای فراوان کاتالیست‌ها،

آن‌ها را به کالایی استراتژیک در تسریع فرایندهای شیمیایی در هر صنعتی تبدیل کرده است. بر اساس آخرین مطالعات انجام شده توسط موسسه «Precedence Research» (شرکت هندی کانادایی پیش‌بینی بازار) محصولات شیمیایی با سهم ۳۸,۴ درصد بیشترین میزان مصرف کاتالیزور را به خود اختصاص داده‌اند و پس از آن بیشترین مصرف آن در تولید آزریم‌ها و فلزات بوده است. ارزش بازار جهانی کاتالیست نیز در سال ۲۰۲۲ برابر با ۳۶ میلیارد دلار برآورد می‌شود. بر اساس پیش‌بینی‌ها ارزش بازار این مواد در سال ۲۰۳۲ به حدود ۶۰ میلیارد دلار خواهد رسید و منطقه «Asia Pacific» با سهم ۳۴,۷ درصد بیشترین میزان مصرف را به خود اختصاص می‌دهد. پیش‌بینی‌ها حاکی از آن است که در آسیا و اقیانوسیه به دلیل توسعه صنعتی، رشد تولید و افزایش تقاضا برای محصولات پتروشیمی و پالایشگاهی در سال‌های آتی افزایش خواهند یافت.

بر اساس آمارهای جهانی، ظرفیت تولید صنایع پتروشیمی در سال ۲۰۲۳ به ۲,۴ میلیارد تن افزایش یافته و در همین سال تولید نفت خام به ۹۴,۴ میلیون بشکه در روز و فولاد به ۱,۸۴ میلیارد تن رسیده است. این آمارها نشان می‌دهند که پتانسیل قابل توجهی برای توسعه بازار کاتالیست‌ها وجود دارد. در حالت کلی

کاتالیزورها بر اساس نوع

عملکرد (همگن و ناهمگن)،

نوع ترکیبات و مواد سازنده و یا صنایع

مصرف‌کننده طبقه‌بندی می‌شوند. در این

میان کاتالیست‌های همگن و ناهمگن که عموماً به

عنوان کاتالیزورهای صنعتی نیز شناخته می‌شوند،

در صنایع پتروشیمی، نفت و گاز، فولاد، دارویی،

کشاورزی و ... مورد استفاده قرار می‌گیرند.

بر اساس بررسی موسسه «Precedence

Research»، ارزش بازار جهانی کاتالیست‌های

صنعتی در سال ۲۰۲۳ حدود ۲۰,۶۵ میلیارد دلار

تخمین زده شده است و با توجه به پیش‌بینی‌های

انجام شده طی ۱۰ سال آینده یعنی در سال ۲۰۳۳،

ارزش بازار آن‌ها به حدود ۳۳ میلیارد دلار می‌رسد.

بررسی‌ها نشان می‌دهد که آمریکای شمالی سهم

۴۵ درصدی بیشترین ارزش بازار کاتالیست را در

سال ۲۰۲۳ به خود اختصاص داده است. صنعتی

بودن این منطقه و سرمایه‌گذاری در تحقیق و

توسعه، از جمله مهم‌ترین عوامل رشد تقاضای

کاتالیست در این منطقه قلمداد می‌شود و به نظر

می‌رسد که در سال‌های آتی نیز آمریکای شمالی

بیشترین تقاضای جهانی این محصولات را به خود

اختصاص خواهد داد.

روند تحولات جهانی در سال‌های آتی،

تقاضا برای کاتالیست‌های صنعتی را به طور

قابل توجهی افزایش می‌دهد. از جمله

مهم‌ترین دلایل رشد تقاضا در این

خصوص می‌توان به افزایش تقاضای

جهانی به محصولات پتروشیمی،

پایبندی به استانداردها و قوانین زیست‌محیطی

پیشرفت فناوری در ساخت و تولید کاتالیزورهای

جدید، توسعه صنایع پالایشگاهی، تمرکز بر

کاهش هزینه‌های انرژی و تاکید بر استفاده از

انرژی‌های تجدیدپذیر اشاره کرد. از طرفی در

اقتصادهای نوظهوری نظیر چین و هند نیز در

سال‌های آتی به دلیل رشد صنعتی، تقاضا برای

کاتالیزورهای صنعتی به شدت رو به افزایش

خواهد بود. با این حال، پیچیدگی در طراحی

کاتالیست صنعتی، محدودیت‌های فراوانی برای

صنایع ایجاد می‌کنند و ساخت موادی متناسب

با فرایندهای صنعتی خاص شامل ملاحظات

علمی و مهندسی است. بنابراین افزایش

سرمایه‌گذاری در تحقیق و توسعه با هدف تولید

کاتالیست‌های با کیفیت‌تر و کارآمدتر، بازار

کاتالیزورهای صنعتی را به شدت تحت تاثیر

قرار می‌دهد و منجر به نوآوری در محصول و

بهینه‌سازی آن‌ها می‌شود.

■ یک نقش استراتژیک

صنایع نفت، گاز، پتروشیمی و فولاد از

جمله صنایع مهم و استراتژیک در اقتصاد کشور

برشمرده می‌شوند که فعالیت این

سرمایه مورد نیاز برای به بهره‌برداری رسیدن طرح‌های مذکور ۱۰ هزار میلیارد ریال برآورد شده است که پس از به بهره‌برداری رسیدن، منجر به اشتغال‌زایی ۳۰۰ نفری خواهد شد.

در پایان باید اشاره کرد که افزایش کیفیت محصولات و مطابق با استانداردهای جهانی، برطرف کردن الزامات و ارتقای رضایتمندی مشتریان، تنوع‌بخشی به سبد محصول به منظور ارتقای سطح رقابت‌پذیری و توسعه بازار داخلی و بین‌المللی، از مهم‌ترین سرفصل‌ها و استراتژی‌های شرکت گسترش کاتالیست ایرانیان به شمار می‌آید. به علاوه این شرکت با توجه به جایگاه منابع انسانی، آموزش کاربردی این سرمایه‌های ارزشمند را در دستور کار دارد زیرا توجه به آموزش فنی و علمی منابع انسانی می‌تواند با تقویت خلاقیت، زمینه نوآوری و گسترش دامنه تحقیق و توسعه این شرکت را فراهم کند.

بخشی از کاتالیست‌های صنعتی مورد نیاز صنایع نفت، گاز، پتروشیمی، شیمیایی و فولاد را تامین می‌کند. خط تولید کاتالیست صنایع فولادی و نیترا نیکل این شرکت دارای ظرفیت تولید سه هزار و ۵۰۰ تن محصول است. در واقع شرکت گسترش کاتالیست ایرانیان با توجه به عملکرد بی‌نظیر خود در تولید کاتالیست و انجام تحقیقات پژوهشی و توسعه‌ای مستمر و ارائه سبد محصول متنوع‌تر، علاوه بر تامین بازار داخلی، می‌تواند در توسعه صادرات کشور نیز نقش پررنگ و استراتژیک داشته باشد.

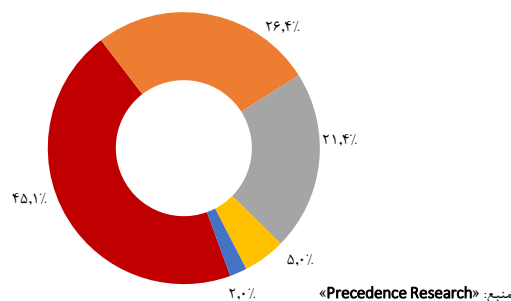
با توجه به این مسئله، در طرح‌های توسعه شرکت گسترش کاتالیست ایرانیان تولید ۱۳ نوع کاتالیست مورد نیاز صنایع پتروشیمی تعریف شده است. همچنین این شرکت احداث سالن پخت و خردایش و بزرگ‌ترین آزمایشگاه کاتالیست عناصر نادر خاکی را در دست اقدام قرار دارد.

صنایع بسیار به تامین کاتالیست‌های صنعتی وابسته است. با توجه به توسعه صنایع و رشد عملکرد فعالان صنعتی، ایران را می‌توان یکی از قطب‌های مصرف کاتالیست جهان تلقی کرد. بر همین اساس بومی‌سازی ساخت و تولید این مواد پرکاربرد در صنعت مورد توجه قرار گرفت و اولین تحقیقات پژوهشی برای ساخت کاتالیزور مورد استفاده در صنایع نفت و پتروشیمی آغاز و به این ترتیب نخستین گام‌ها برای به حداقل رساندن واردات و تکیه بر تولید دانش‌بنیان در کشور برداشته شد. در حال حاضر دانش فنی و امکان ساخت و تولید بسیاری از کاتالیست‌های صنعتی در کشور وجود دارد که این مسئله از چند جنبه حائز اهمیت است. نخستین و شاید مهم‌ترین جنبه حائز اهمیت تولید کاتالیزور در کشور، کاهش اثر و فشار تحریم‌های اقتصادی و جلوگیری از وابستگی به تامین از یک یا چند تولیدکننده خارجی است. به علاوه تکیه بر دانش فنی و گسترش آن، منجر به شکل‌گیری توسعه صنعت کاتالیست و ایجاد شرایط رقابتی می‌شود. باید توجه داشت که دستیابی به دانش فنی تولید کاتالیست، علاوه بر اشتغال‌زایی از خروج ارز از کشور جلوگیری می‌کند و حتی می‌تواند با تولید محصولات رقابت‌پذیر، شرایط توسعه صادرات و ارزآوری را نیز فراهم آورد.

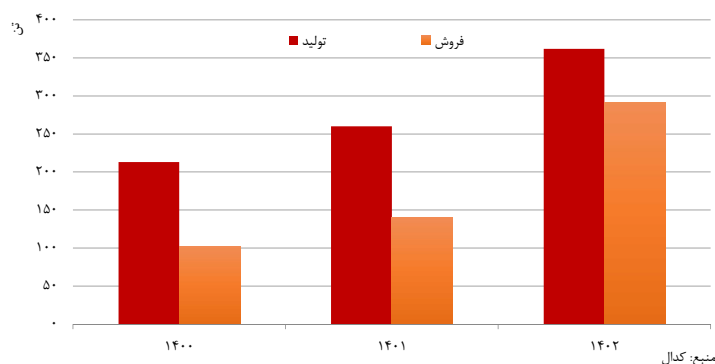
شرکت گسترش کاتالیست ایرانیان یکی از برجسته‌ترین شرکت‌های دانش‌بنیان کشور محسوب می‌شود که با توجه به توسعه صنایع تبدیلی و دشواری‌های تامین کاتالیست به دلیل محدودیت‌های بین‌المللی پا به عرصه تولید نهاد. این شرکت که از زیرمجموعه‌های هلدینگ سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات «ومعدان» به شمار می‌آید، طی ۱۳ سال فعالیت خود در صنعت کاتالیست کشور، علاوه بر تامین نیاز داخلی، موفق به صادرات محصولات تولیدی نیز شده است که این امر از توان و تخصص بالای آن در تولید محصولات باکیفیت حکایت دارد. سبد محصولات شرکت گسترش کاتالیست ایرانیان شامل هشت نوع مختلف،

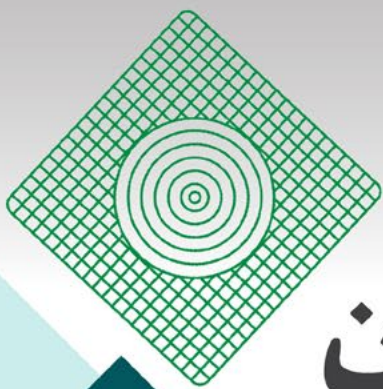
نمودار ۱. سهم بازار کاتالیست‌های صنعتی براساس منطقه در سال ۲۰۲۲

■ آمریکا شمالی ■ اروپا ■ آسیا و اقیانوسیه ■ آمریکای لاتین ■ آفریقا و خاورمیانه



نمودار ۲. آمار تولید و فروش سالانه شرکت گسترش کاتالیست ایرانیان





صنایع توری کاشان



kwni.ir



پست الکترونیکی

kwirenet@yahoo.com



۰۲۱-۸۸۸۲۵۸۹۸

۰۲۱-۸۸۸۱۰۲۲۵

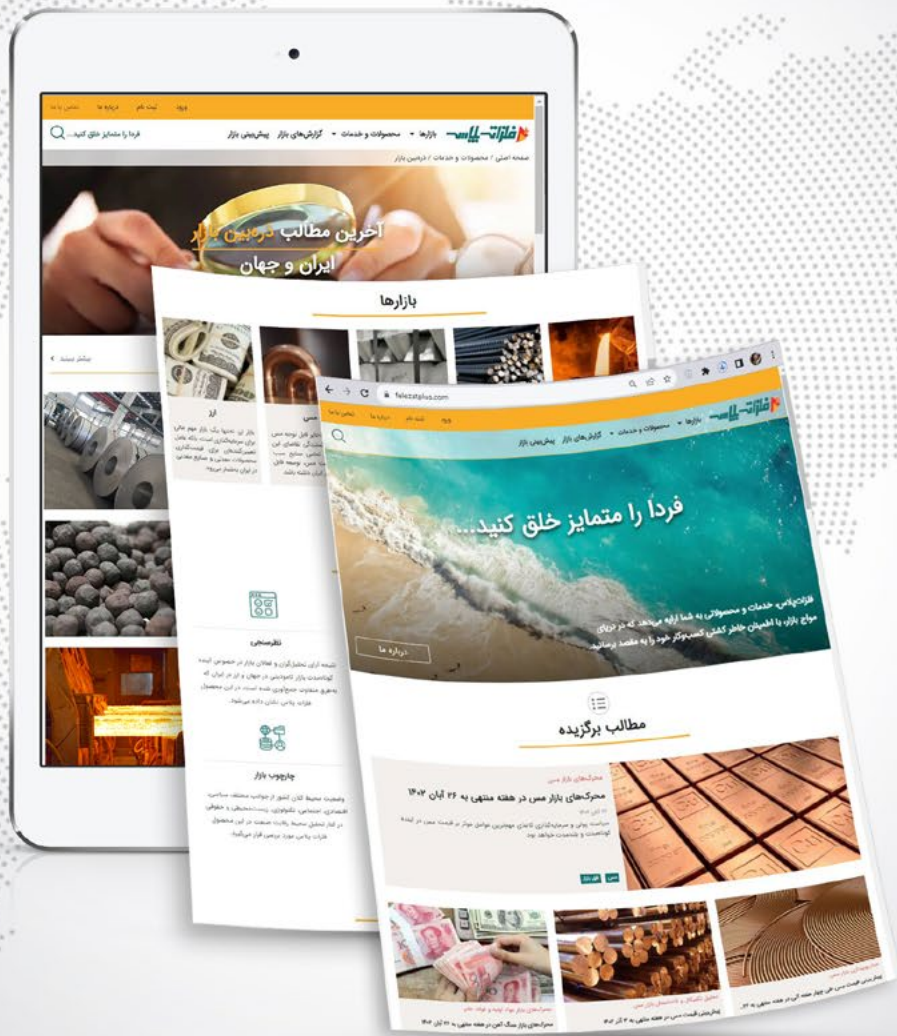


تهران، خیابان انقلاب، خیابان ایرانشهر جنوبی

پلاک ۵، طبقه ۵



فردا را متمایز خلق کنید . . .



www.felezatplus.com

ارائه‌دهنده آمار، تحلیل‌ها و پیش‌بینی قیمت‌ها

ارز

مس

آلومینیوم

میلگرد و مقاطع فولادی

محصولات تخت فولادی

مواد اولیه و فولاد خام