

سریع تر از امروز، فردا را خلق کنید...

آنلاین



هفته نامه الکترونیکی خبری و تحلیلی فلزات آنلاین

شماره ۳۳۶ / مهرماه ۱۴۰۳

اسدالله غیوری:

ماشین آلات به روز یک ضرورت است

اکبر حکمتی گندوانی:

تولید و صادرات تنها راه نجات است

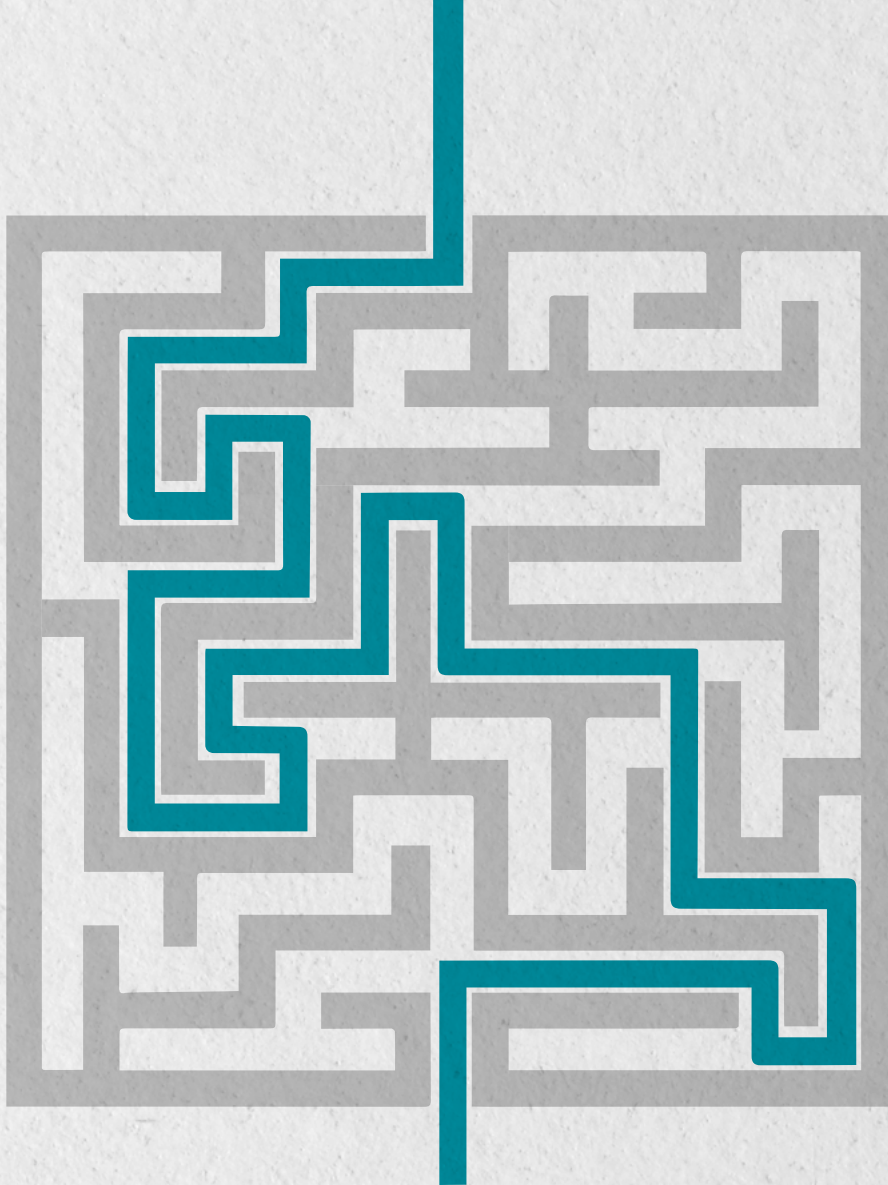
محمد عبداللهی:

توسعه زیرساخته تحریم ها امکان پذیر نیست

پسداد قره گورلو، مدیر عامل شرکت دانش بنیان پترو فولاد بهمنی

**به دنبال توسعه پروژه های برون مرزی
در صنعت برق هستیم**





شرکت مشاوره اقتصادی فلزات و مواد آرمان آتورپات

مشاور طرح جامع مس کشور

مشاور طرح جامع طلای کشور

بهترین روش پیش‌بینی آینده، خلق آن است...

www.aturpatconsulting.ir



تاریخ انتشار: ۱۴۰۳/۰۷/۰۷

صاحب امتیاز و مدیر مسئول: اتابک خلیلی

طراح گرافیک: زهراسادات پورمرتضوی

کارشناس توسعه بازار: یاسمن عباسی

اعضای تحریریه:

محمدرضا طارمی

فرنوش فضل الله

حسین امیری

مریم باقری

آدرس:

تهران | خیابان شرعی | بالاتر از تقاطع سمیه

پلاک ۱۱۴ | واحد یک

۰۲۱-۷۷۶۵۳۸۳۴



۰۲۱-۷۷۵۰۶۸۳۵



Info@felezatonline.ir



@felezatonline_ir



felezatonline



felezatonline



www.felezatonline.ir



فهرست:

سر مقاله

۴ فلز سرخ، غرق در عدم قطعیت.....

گفت و گوی ویژه

۸ به دنبال توسعه پروژه های برون مرزی در صنعت برق هستیم.....

فولاد

۱۲ پروژه های پیشران فولاد کردستان در حال پیشرفت هستند.....

۱۴ شرکت فولاد مبارکه، محور رشد اقتصادی و پیشرفت صنعتی کشور.....

۱۸ نگاهی به تبعات ناترازی انرژی در کشور و تأثیر آن بر شرکت فولاد خوزستان.....

۲۰ چهار عامل بحران زا در صنعت فولاد چین.....

۲۴ تولید ماشین آلات به روز یک ضرورت است.....

۲۶ دولت شیلی طرح رشد صنعت فولاد این کشور را ارائه کرد.....

آلومینیوم

۳۰ حاشیه سود فصلی شرکت آلپا کاهش پیدا کرد.....

۳۲ تولید و صادرات تنها راه نجات است.....

۳۴ عامل کلیدی در تامین امنیت روند عرضه جهانی آلومینیوم چیست؟.....

مس

۴۰ تولید کاتد مس شرکت آروپیس کاهش یافت.....

۴۲ محدودیت دسترسی به مس در آینده تشدید خواهد شد.....

معدن

۴۶ پتانسیل استفاده از باطله های معدنی به عنوان ظرفیت اقتصادی ارزشمند.....

۵۰ افزایش سرمایه ۱۶۰ درصدی شرکت بین المللی توسعه صنایع و معادن غدیر.....

صنایع تامین کننده

۵۴ توسعه زیرساخت تحریم ها امکان پذیر نیست.....

۵۶ افزایش ریسک در زنجیره تامین آند ایالات متحده آمریکا.....

۶۰ کاهش واردات و افزایش صادرات مواد نسوز ایران.....

بورس و اقتصاد

۶۴ اقتصاد چین وارد مرحله جدیدی از مشکلات شده است.....

۶۶ تولید برق از انرژی های تجدید پذیر در هند افزایش خواهد یافت.....

فلزات آلیاژی و آلیاژها

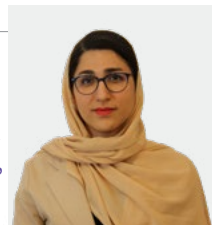
۷۰ مدولار بودن یک ضرورت در زنجیره تامین مواد اولیه حیاتی آمریکا است.....

صنایع مصرف کننده

۷۶ تأثیر سیاست کرین صفر بر تجارت و مصرف جهانی سیم و کابل مسی.....

۷۸ زامبیا ناچار به تامین برق از کشورهای همسایه شد.....

فلز سرخ، غرق در عدم قطعیت



یسنا کوچک‌زاده
مدیر اجرایی فلزات پلاس

مطالعات انجام شده توسط مجموعه مشاوره مدیریتی «McKinsey» در دو سال ۲۰۲۲ و ۲۰۲۳، با افت شاخص اعتماد مصرف‌کننده در بسیاری از بازارهای جهانی به‌ویژه چین، سپرده‌گذاری (علی‌رغم اجرای سیاست پولی انقباضی و رکوردهای بالای نرخ بهره) جذابیت خود را در میان خانوار از دست داد و مصرف خدمات رونق پیدا کرد.

به‌طور کلی، دستاوردهای مثبتی نظیر چابک‌سازی در دوران کووید باعث شد تا اقتصاد جهانی نسبت به کاهش قابل ملاحظه نقدینگی و رکود اقتصادی ناشی از آن در دوران پساکووید تاب‌آوری داشته باشد؛ از طرفی، تغییر رفتار مصرف‌کنندگان نیز سبب شده تا رشد اقتصادی معطوف به بخش خدمات باشد و بخش صنعت و ساخت و تولید به گل رکود بنشینند.

تغییر رفتار مصرف‌کنندگان و تمایل بیشتر به مصرف خدمات تحت تاثیر افت شاخص اعتماد، نشات گرفته از رکودی است که با نکول و ورشکستگی شرکت‌های بزرگ ساختمانی در چین آغاز شد و شدت پیدا کرد. رشد سریع نرخ تورم طی سال‌های ۲۰۲۱ و ۲۰۲۲ سبب شد تا شرکت‌های ساختمانی چینی قادر به تکمیل پروژه‌های پیش‌فروش شده خود با قیمت‌های جدید کامودیتی‌ها نباشند؛ با توجه به جایگاه ویژه بخش ساخت و ساز در تولید ناخالص داخلی چین و عدم انجام تعهدات شرکت‌های ساختمانی (محرك برنامه اقتصادی دولت برای تغییر تمرکز از ساخت و ساز به ساخت و تولید)، شاخص اعتماد در چین افت پیدا کرد و رکود از بخش ساخت و ساز به سایر بخش‌ها به‌ویژه ساخت و تولید نیز تسری پیدا کرد.

علاوه بر وقوع نکول بدهی و ورشکستگی شرکت‌های ساختمانی در چین که فشار مالی قابل ملاحظه‌ای را برای جلوگیری از فروپاشی اقتصادی بر دوش دولت نهاد، شکل‌گیری ناترازی در بازار مسکن و وقوع مازاد عرضه قابل توجه آن در چین به رکود بخش املاک و افت قیمت آن دامن زد؛ به گونه‌ای که قیمت مسکن در ماه آگوست ۲۰۲۴، افت ۵٫۲ درصدی نسبت به آگوست سال گذشته داشت. گفتنی است که نرخ تورم چین در ماه آگوست به ۰٫۶ درصد رسید؛ در حالی که میانگین نرخ تورم در سال ۲۰۲۳ تنها برابر با ۰٫۲ درصد بود. این امر بیانگر حجم بالای رکود تقاضا در چین است.

رکود تقاضا در چین به‌عنوان دومین اقتصاد بزرگ جهان و بزرگ‌ترین مصرف‌کننده اکثر کامودیتی‌ها، بر سایر اقتصادها نیز سایه افکند؛

اقتصاد جهانی از سال ۲۰۲۰ در پی سیاست پولی انبساطی بانک‌های مرکزی برای ایجاد رونق اقتصادی و جلوگیری از رکود درگیر تورم شد؛ به‌گونه‌ای که میانگین جهانی نرخ تورم قیمتی کالا و خدمات طی سال ۲۰۲۲ به حداکثر یک دهه اخیر برابر با ۸ درصد رسید. از اواسط سال ۲۰۲۲، بانک‌های مرکزی اکثر کشورها به‌ویژه اقتصادهای بزرگ و مهم با هدف مهار تورم اقدام به اجرای سیاست پولی انقباضی کردند و از همان سال، نرخ رشد اقتصاد جهانی از بالای ۶ درصد در سال ۲۰۲۱، به حدود ۳ درصد کاهش پیدا کرد و در سال ۲۰۲۳ نیز به ۲٫۷ درصد رسید. اگرچه نرخ رشد اقتصاد جهانی در دوران پساکووید مطلوب به‌نظر می‌رسد و پیش‌بینی صندوق بین‌المللی پول از رشد اقتصادی طی سال‌های ۲۰۲۴ تا ۲۰۲۸ با نرخ بالای ۳ درصد است اما به‌تحلیل فلزات پلاس، اقتصاد جهانی همچنان درگیر رکود است و با تکیه صرف بر نرخ رشد تولید ناخالص داخلی نمی‌توان از بازیابی اقتصادی دوران پساکووید اطمینان حاصل کرد. تغییرات و رویدادهایی که جهان به‌ویژه چین در دوران کووید تجربه کرد، تحلیل چشم‌انداز اقتصاد کلان و بازار کامودیتی‌ها را بیش از پیش پیچیده ساخته است.

با شیوع همه‌گیری در سال ۲۰۲۰ و آغاز محدودیت‌های تردد - چه داخلی و چه بین‌المللی - و قرنطینه‌ها، برخی روندها و تغییرات در مقیاس جهانی تسریع شد. یکی از این روندها، چابک‌سازی سازمان‌ها جهت ارتقای سطح هوشمندی استراتژیک بود؛ به این معنا که سازمان‌ها در مقابل تغییرات نظیر بحران‌ها، از قدرت درک تغییر و تحلیل آن برخوردار شوند و با بررسی جایگاه خود در شرایط پیش‌رو و تدوین و اجرای سریع اقداماتی با هدف رفع نقاط ضعف و مقابله با تهدیدها و یا بهره‌مندی از فرصت‌ها و حفظ و ارتقای نقاط قوت خود به بقا و البته رشد سازمان کمک کنند.

علاوه بر چابک‌سازی، تغییر بزرگ دیگری که بازارهای جهانی را تحت تاثیر خود قرار داد و به‌طور ویژه‌ای در بخش مصرف نمایان شد، تغییر روند مخرج و هزینه‌های فردی و خانوار به‌سوی خدمات بود. بر اساس

مطالعه شاخص جهانی مدیران خرید در دو بخش ساخت و تولید و خدمات نشان می‌دهد که بخش ساخت و تولید از سال ۲۰۲۳ تاکنون حول و حوش رقم ۵۰، یعنی نه رشد و نه افت، در نوسان بوده است؛ در حالی که بخش خدمات در این مدت، علاوه بر ثبت رشد قابل ملاحظه، در سطوح بالای ۵۰ یعنی رشد تثبیت شده است. مقایسه این شاخص در دو بخش مذکور، نه تنها بیانگر سربایت ویروس رکود چین به سایر بازارها است بلکه تغییر رفتار مصرف کنندگان به سوی خدمات را به تصویر می‌کشد.

با این تفصیلات، تحلیل فلزات پلاس، به عنوان تحلیلگر کسب و کار بخش معدن و صنایع معدنی، از چشم انداز اقتصاد جهانی چیزی فراتر از نرخ رشد تولید ناخالص داخلی است؛ چرا که سایر شاخص‌های اقتصادی و بررسی تغییر پارادایم‌های بازار در جهان نشان‌دهنده دست و پنجه نرم کردن بخش ساخت و تولید با چالش‌هایی چون محدودیت دسترسی به نقدینگی، رکود تقاضا و سطوح بالای موجودی انبار برخی کامودیتی‌ها است. کامودیتی‌هایی که نرخ تورم قیمت آن‌ها، ماه‌هاست به زیر نرخ هدف (۲ درصد) افت پیدا کرده اما قربانی تورم بالای خدمات در تصمیم‌گیری‌های سیاست پولی بانک‌های مرکزی شده‌اند.

به بیان دیگر، با توجه به اهمیت بازیابی اقتصاد چین در رشد اقتصاد جهانی، اثر بخشی برنامه دولتی این کشور برای تغییر موتور محرک رشد اقتصادی از ساخت و ساز به ساخت و تولید، کلید رهایی از بحران کنونی است. بنابراین، در صورت تحقق و کارآمدی برنامه جدید دولت چین انتظار می‌رود که اقتصاد آن دوباره به نرخ رشد‌های قابل ملاحظه خود بازگردد. این در حالی است که افزایش میزان بدهی دولت، ناکارآمدی سیاست پولی انبساطی برای حمایت از بخش املاک، رکود ساخت و ساز و معاملات املاک و افت شاخص اعتماد مصرف‌کننده از داخل و تشدید تنش‌های تجاری علیه صادرات محصولات چینی مهم‌ترین ریسک‌های ممانعت از تحقق این پیش‌بینی است.

بر این اساس، چشم‌انداز بازار کامودیتی‌ها نیز اگرچه تحت تاثیر رشد اقتصادی است اما با توجه به رکود ساخت و ساز، به طور مشخص از رشد بخش ساخت و تولید تاثیر خواهد پذیرفت؛ در نتیجه، پیش‌بینی رشد قیمت کامودیتی‌ها در آینده کوتاه مدت (طی دو فصل آتی) عمدتاً از محل تغییر سیاست پولی بانک‌های مرکزی و افت ارزش پول به‌ویژه دلار خواهد بود. در حالی که چشم‌انداز میان مدت (طی دو تا سه سال آتی) بازار کالا همچنان با ریسک تداوم رکود اقتصادی چین و سطوح پایین تقاضا دست به گریبان خواهد بود.

در آینده بلندمدت (طی پنج تا ۱۰ سال آتی) اما داستان بازار کالا متفاوت‌تر خواهد بود؛ اهمیت اجرای سیاست گذار به انرژی‌های پاک نقش پررنگ‌تری در این بازار ایفا خواهد کرد. سیاست گذار به

انرژی‌های پاک مشتمل بر دو بخش است؛ نخست، کاهش انتشار آلاینده‌ها با تغییر، اصلاح جایگزینی تکنولوژی تولید در صنایع آلاینده و انرژی بر که بر عرضه کالا تاثیر گذار است؛ دوم، تغییر زیرساخت نیروگاهی و شبکه برق‌رسانی از انرژی‌های فسیلی به تجدیدپذیر و جایگزینی ناوگان حمل و نقل احتراق داخلی با وسایل نقلیه برقی که با تغییر در برخی از بخش‌بندی‌های بازار، بر تقاضا تاثیر می‌گذارد.

اثر تسریع اجرای سیاست پاک توسط اقتصادهای بزرگ در بخش عرضه این گونه است که تکنولوژی‌های آلاینده و انرژی‌بری چون فولادسازی به‌روش کوره بلند و ذوب آلومینیوم جای خود را به تکنولوژی‌ها و فرآیندهای مبتنی بر انرژی‌های پاک خواهد داد؛ از این رو، نه تنها عرضه کامودیتی‌ها با احتمال افت همراه خواهد بود بلکه هزینه تولید نیز افزایش خواهد یافت. اجرای سیاست مذکور در بخش تقاضا به نحوی است که با احداث نیروگاه‌های انرژی تجدیدپذیری چون خورشیدی و بادی یا گسترش نفوذ خودروهای برقی، تقاضای برخی کامودیتی‌ها نظیر فلزات پایه و باتری را بیش از پیش خواهد کرد. بنابراین، انتظار می‌رود که شکافی میان عرضه و تقاضای فلزاتی چون مس، آلومینیوم، نیکل و لیتیوم در چشم‌انداز بلندمدت ایجاد شود که محرک رشد قیمت و توسعه سرمایه‌گذاری تولید جهت تامین نیاز بازار خواهد بود.

به‌طور نمونه، بازار جهانی مس تحت تاثیر کلان‌روندهایی متعددی است که از مهم‌ترین آن‌ها می‌توان به افت تولید معادن، رشد نفوذ خودروهای برقی و توسعه زیرساخت انرژی‌های تجدیدپذیر اشاره کرد. مورد نخست جانب عرضه بازار مس را تحت تاثیر قرار می‌دهد و دوم مورد آخر بر میزان تقاضای آن تاثیر گذار است. از این رو، پیش‌بینی می‌شود که تولید از معادن موجود و پروژه‌های قطعی (پروژه‌هایی که در فاز ساخت قرار دارند) از سال ۲۰۲۸ پس از ثبت رکورد تولید ۲۴٫۸ میلیون تن، روند نزولی در پیش بگیرد. در مقابل، تقاضای مس معدنی و تصفیه‌شده روند کاملاً صعودی خواهد داشت و در سال ۲۰۲۴ به ترتیب به ۲۶٫۲ و ۳۱٫۶ میلیون تن خواهد رسید.

پیش‌بینی کسری عرضه قابل ملاحظه مس در بازار جهانی از رشد قیمت حمایت خواهد کرد و انتظار می‌رود که قیمت مس در روندی صعودی طی پنج سال آتی، سطوح قیمتی ۱۱ و ۱۲ هزار دلار بر تن را در هم بشکند و پشت سر بگذارد. ناگفته نماند که وقوع ریسک‌ها و عدم قطعیت‌هایی که در بازار جهانی و اقتصاد کلان وجود دارد و برخی از آن‌ها از نظر گذشت، روند آتی عرضه و تقاضا و به تبع آن پیش‌بینی قیمت کامودیتی‌ها را نیز تحت الشعاع قرار خواهد داد. از این رو، چشم‌انداز میان مدت اقتصاد جهانی و بازار کامودیتی غرق در عدم قطعیت‌هایی است که پیش‌بینی رشد اقتصادی و تاثیر مثبت آن بر بازار کالا را تاریک و مبهم می‌سازد.

شرکت توسعه معادن فولاد خوزستان

اکتشاف، محور توسعه معادن



www.ksmdc.ir

تهران، ملاصدرا، خیابان شیراز شمالی، خیابان پردیس غربی، پلاک ۵۵، طبقه دوم

۰۲۱-۴۱۰۸۹۲۲۲

info@ksmdc.ir



فولاد
آلومینیوم
مس
معدن

صنایع تامین کننده
بورس و اقتصاد
فلزات آلیاژی و آلیاژها
صنایع مصرف کننده

به‌داد قره‌گوزلو، مدیرعامل شرکت دانش‌بنیان پترو فولاد بهمن در گفت‌و‌گو با «فلزات آنلاین»:

به دنبال توسعه پروژه‌های برون‌مرزی در صنعت برق هستیم

◀ تولید سوئیچگیرهای گازی فشار متوسط در آینده نزدیک

در حال حاضر شرکت‌های دانش‌بنیان به عنوان مهم‌ترین بازیگران اقتصاد دانش‌محور به شمار می‌آیند که از جایگاه و اهمیت بسزایی در مسیر توسعه و رشد اقتصادی برخوردارند. شرکت پترو فولاد بهمن، یکی از معتبرترین شرکت‌های دانش‌بنیان در سطح کشور محسوب می‌شود که در حوزه ارائه خدمات فنی، رتروفیت و بازرگانی تخصصی در بخش‌های الکتریکال و در سطوح فشار قوی و فشار متوسط، اتوماسیون صنعتی، کنترل و ابزار دقیق فعالیت دارد. این شرکت طی یک سال اخیر به دستاوردهای قابل توجهی دست یافته است که از جمله آن‌ها می‌توان به عقد تفاهم‌نامه همکاری مشترک با شرکت «PINGGAO» به عنوان یکی از بزرگ‌ترین تولیدکننده سوئیچگیر (GIS) در آسیا و نیز راه‌اندازی کلیدهای ژنراتوری نیروگاه برق ابرپروژه اوماوایا در کشور سریلانکا اشاره کرد. خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» با هدف بررسی رویکردهای شرکت دانش‌بنیان پترو فولاد بهمن و همچنین ضرورت تامین پایدار برق صنایع کشور به ویژه کارخانه‌های فولادی، گفت‌و‌گویی را با به‌داد قره‌گوزلو، مدیرعامل این شرکت تدارک دیده است که متن کامل آن را در ادامه خواهید خواند:

فشار قوی و فشار متوسط، اتوماسیون صنعتی، کنترل و ابزار دقیق است که طی سالیان فعالیت خود توانسته با تکیه بر توان و دانش متخصصان و کارشناسان خبره و همچنین کیفیت بالای محصولات تولیدی، سهم قابل توجهی از بازارهای داخلی و همچنین منطقه‌ای و فرامنطقه‌ای در این حوزه را به خود اختصاص دهد. در همین راستا، ما اقدام به جذب یکی از پرسنل شرکت که سابقه فعالیت ۴۵ ساله در شرکت «ABB» سوئیس به عنوان مدیر سرویس را دارد، کرده‌ایم و با توجه به اینکه ایشان طی ۱۰ سال آخر فعالیت خود در کشور عمان حضور داشتند، بنابراین توانستیم با استفاده از تجارب و ارتباطات وی و نیز یکی دیگر از کارکنان شرکت که از تجربه فعالیت ۲۳ ساله در شرکت «ABB» و هشت ساله در عمان برخوردارند، اجرای پروژه اورهال کلیدهای ژنراتوری در نیروگاه‌های برق این کشور را بر عهده بگیریم. بر همین اساس می‌توان گفت ما علاوه بر اجرای پروژه‌های فراملی، توانسته‌ایم مهاجرت معکوس نخبگان و افراد با دانش و تجربه در صنعت برق کشور را رقم بزنیم که یکی از مهم‌ترین افتخارات مجموعه محسوب می‌شود. در

دستاوردهای مهم، چند پروژه تعمیرات اساسی «Overhaul» کلیدهای ژنراتوری در نیروگاه‌های برق کشور عمان داشتیم؛ به نحوی که موفق به عقد هشت قرارداد در این زمینه شدیم که هم‌اکنون سه پروژه به اتمام رسیده است و چهارمین پروژه را در ماه آینده آغاز خواهیم کرد؛ البته بیش از ۲۰ پروژه اورهال کلیدهای ژنراتوری در نیروگاه‌های داخلی نیز در دست داشتیم که آن‌ها را عملیاتی کردیم. همچنین در ابرپروژه اوماوایا کشور سریلانکا بخش راه‌اندازی کلیدهای ژنراتوری نیروگاه آن بر عهده ما بود که خوشبختانه و با افتخار موفق به اجرای آن شدیم. از آنجایی که شرکت پترو فولاد بهمن یک شرکت دانش‌بنیان محسوب می‌شود، پس از ارزیابی‌های انجام شده گواهی دانش‌بنیان شرکت به مدت سه سال دیگر تایید شد.

◀ اجرای پروژه‌های فراملی توسط شرکت پترو فولاد بهمن چگونه محقق شد و پیامدهای حاصل از همکاری مشترک شما با شرکت چینی چیست؟ شرکت پترو فولاد بهمن، یک واحد تولیدی به‌روز و نوین در حوزه ارائه خدمات فنی، رتروفیت و بازرگانی تخصصی در صنعت برق در سطوح

◀ در خصوص اقدامات و دستاوردهای شرکت پترو فولاد بهمن طی یک سال اخیر توضیحاتی ارائه بفرمایید.

شرکت پترو فولاد بهمن فعالیت خود را در دو زمینه طی ماه‌های اخیر گسترش داد. نخست، تکمیل و راه‌اندازی کارخانه رتروفیت کلیدهای قدرت بود که ما برای نخستین بار در کشور، موفق به احداث چنین کارخانه‌ای در شهرک صنعتی شمس‌آباد شدیم و زمینه اشتغال‌زایی مستقیم برای حدود ۴۵ نفر فراهم ساختیم. لازم به ذکر است که تا پیش از این، هیچ شرکتی موفق به اخذ جواز احداث چنین کارخانه‌ای در کشور نشده بود؛ ضمن اینکه بخش عمده‌ای از دستگاه‌ها و ماشین‌آلات مورد استفاده در این کارخانه توسط کارشناسان خود شرکت ساخته شدند و حدود ۷۰ تا ۸۰ درصد دستگاه‌ها ساخت داخل هستند. دوم، پذیرش نمایندگی و انتقال تکنولوژی شرکت «PINGGAO» به عنوان یکی از تولیدکنندگان نام‌آشنای سوئیچگیر (GIS) در جهان به داخل بود که خوشبختانه موفق شدیم به صورت رسمی نمایندگی این شرکت را بر عهده بگیریم و در حال بومی‌سازی محصولات تولیدی آن در کشور هستیم. علاوه بر این



ابر پروژه اوماویا کشور سریلانکا نیز با توجه به تجربه بالایی که در راه اندازی کلید ژنراتوری نیروگاه های برق داریم، پس از برگزاری جلسات تخصصی با مدیران شرکت فراب بخش راه اندازی کلیدهای ژنراتوری نیروگاه این ابر پروژه را بر عهده گرفتیم. در خصوص پذیرش نمایندگی شرکت «PINGGAO» نیز با توجه به اینکه این شرکت یکی از قدیمی ترین و نیز صاحبان تکنولوژی در صنعت برق محسوب می شود، به دنبال برگزاری جلسات با نمایندگان این شرکت در داخل کشور و پس از بررسی های انجام شده، توانستیم نظر مثبت آن ها را جلب کنیم و در نهایت یک قرارداد همکاری همه جانبه را به امضا برسانیم. این موفقیت در حالی به دست آمد که شرکت های داخلی دیگری نیز به دنبال عقد تفاهم نامه همکاری با شرکت «PINGGAO» بودند اما خوشبختانه ما توانستیم با تکیه بر تجربه و دانش بالایی که طی سالیان فعالیت خود در عرصه تولید و صنعت به دست آورده ایم، این مهم را محقق سازیم و به زودی اجرای پروژه های مشترک را آغاز خواهیم کرد. برای مثال، این شرکت از تکنولوژی منحصر به فردی برخوردار است که بر مبنای آن می توان تا یک هزار و ۱۰۰ کیلوولت سوئیچگیر «GIS» تولید کرد؛ در حالی که این میزان در کشور ما به ۴۰۰ کیلوولت می رسد و پتانسیل افزایش آن تا یک هزار و ۱۰۰ کیلوولت وجود دارد. در واقع اگر وزارت نیرو به عنوان کارفرما بودجه لازم برای عملیاتی شدن چنین پروژه های را تامین کند، ما این آمادگی را داریم که با همکاری طرف چینی، برای اولین بار خط انتقال برق یک هزار و ۱۰۰ کیلوولتی در داخل راه اندازی کنیم. همچنین این شرکت تکنولوژی انتقال برق «DC» به میزان ۸۰۰ کیلوولت را در اختیار دارد و با توجه به اینکه انتقال برق در کشور ما در قالب «AC» است، بنابراین ما می توانیم با همکاری این شرکت پروژه مذکور را برای نخستین بار در کشور عملیاتی کنیم. لازم به ذکر است که در اولین گام همکاری با شرکت چینی، به دنبال تولید سوئیچگیرهای گازی در سطح فشار متوسط هستیم و در ادامه به اجرای پروژه های مذکور، در صورت حمایت و همکاری دولت و وزارت نیرو ورود پیدا خواهیم کرد.

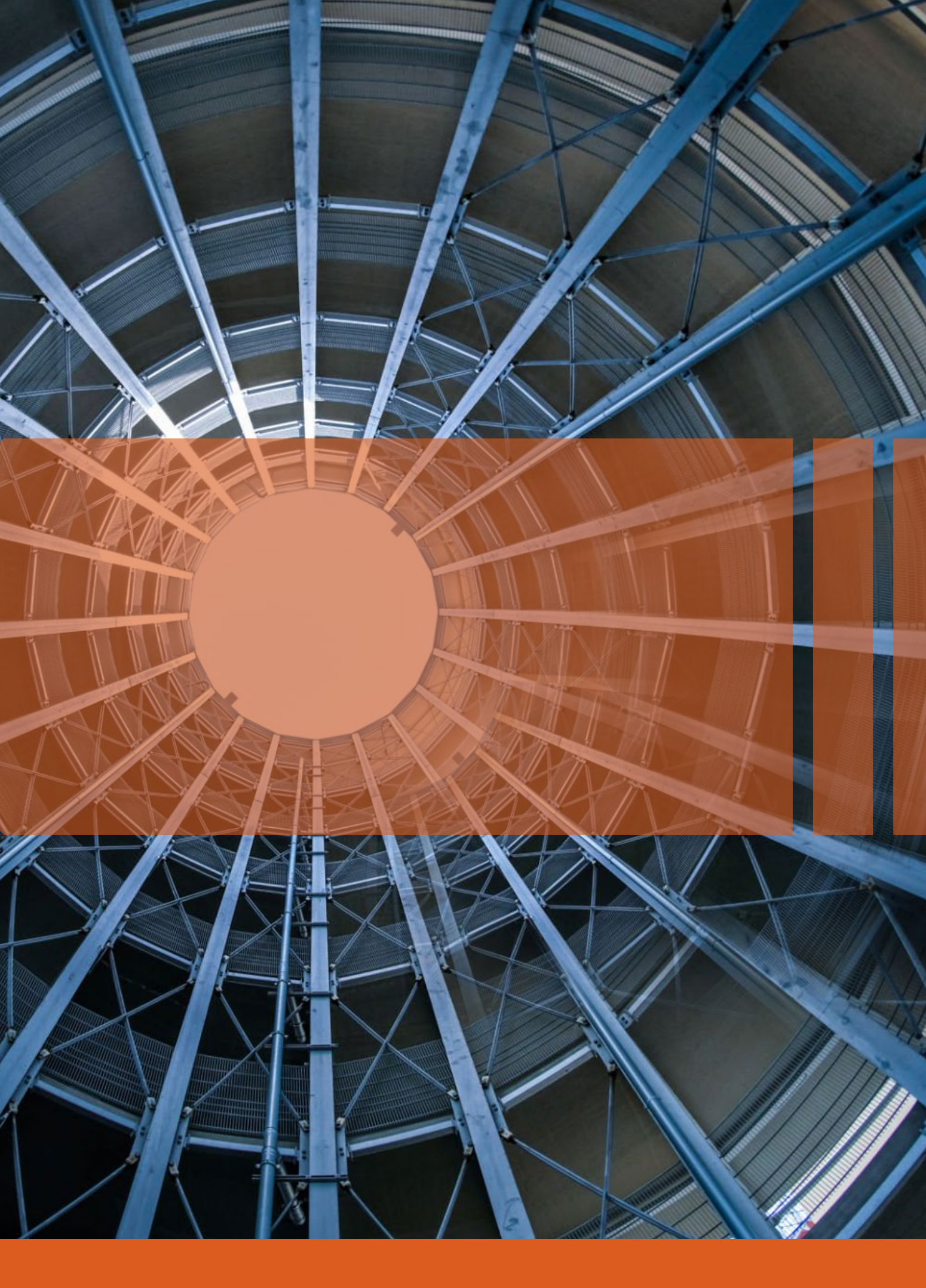
انتظار شما از دولت و نهادهای بالادستی در راستای حمایت از شرکت های دانش بنیان مطرحی همچون پترو فولاد بهمن چیست؟

با توجه به سرمایه هنگفتی که برای اجرای دو پروژه مذکور نیاز است، ما توقع چندانی از دولت در این زمینه نداریم و تنها خواسته ما از دولت این است که با افزایش حمایت های خود از وزارت نیرو، بستر همکاری با شرکت هایی همچون پترو فولاد بهمن که خود عضوی از خانواده صنعت برق است را فراهم کند. در واقع دولت و مدیران بخش های مختلف باید بستر توسعه را برای کل وزارت نیرو به عنوان متولی اصلی صنعت برق در کشور فراهم سازند تا معضل کمبود برق در داخل مرتفع شود؛ در غیر این صورت در آینده با بحران جدی در تامین برق مواجه خواهیم شد که خسارات جبران ناپذیری بر بدنه صنعت و اقتصاد کشور بر جای می گذارد.

رفع چالش کمبود برق در روزهای مختلف سال در بخش صنعت به ویژه کارخانه های فولادسازی را مستلزم چه عواملی می دانید و راهکارهای پیشنهادی شما در این خصوص چیست؟

در حال حاضر سرمایه گذاری های خوبی از سوی فولادسازان کشور در راستای احداث نیروگاه های برق انجام شده است و شرکت های فولادی به نوعی آمادگی خود را در این زمینه اعلام کرده اند. در این بین آنچه حائز اهمیت است، تامین پایدار

خوراک نیروگاه ها (گاز) توسط دولت بوده که باید سرمایه گذاری لازم در این زمینه را انجام دهد. در واقع دولت و وزارت نفت باید به نوعی این ضمانت را به فولادسازان کشور بدهند که در صورت احداث نیروگاه، گاز مورد نیاز آن ها به صورت پایدار تامین خواهد شد. متأسفانه گاز برخی نیروگاه های برق احداث شده در جنوب کشور طی سه تا چهار ماه از سال قطع است که این مسئله سیاست ها و اقدامات شایسته و درخور تقدیر دولت مانند الزام به تامین یک تا ۵ درصد انرژی مورد نیاز صنایع از محل انرژی های تجدیدپذیر را تحت الشعاع قرار خواهد داد؛ البته پیشنهاد ما این است که سبد انرژی های تجدیدپذیر و نو در کشور متنوع تر شده و محدود به انرژی خورشیدی نباشد که از جمله این انرژی ها می توان به بادی، برق آبی، زمین گرمایی و... اشاره کرد. در یک نگاه کلی، معتقدیم که حمایت از فولادسازان کشور به ویژه در حوزه تامین پایدار انرژی باید ادامه پیدا کند زیرا فولاد، نقش بسزایی در توسعه صنعتی و رشد اقتصادی کشور ایفا می کند و کارخانه های فولادسازی تنها حدود ۷ تا ۸ درصد از سهم مصرف برق در کشور را به خود اختصاص داده اند. از طرفی، با توجه به شرایط تحریم و دشواری اقتصادی که کشور با آن مواجه است، هزینه های تولید در کارخانه های فولادی نیز افزایش یافته و ضرورت دارد که دولت حداقل تمهیدات لازم جهت تامین پایدار انرژی این واحدها علی الخصوص برق را ببیند.



فولاد

پروژه‌های پیشران فولاد کردستان در حال پیشرفت هستند

شرکت فولاد مبارکه، محور رشد اقتصادی و پیشرفت صنعتی کشور

نگاهی به تبعات ناترازی انرژی در کشور و تاثیر آن بر شرکت فولاد خوزستان

چهار عامل بحران‌زا در صنعت فولاد چین

تولید ماشین‌آلات به‌روز یک ضرورت است

دولت شیلی طرح رشد صنعت فولاد این کشور را ارائه کرد

مدیرعامل شرکت صنایع فولاد کردستان:

پروژه‌های پیش‌ان فولاد کردستان در حال پیشرفت هستند

مدیرعامل شرکت صنایع فولاد کردستان گفت: دو طرح پیش‌ان شرکت یعنی پروژه کارخانه احیاء مستقیم به روش پرد «PERED» با ظرفیت تولید سالانه یک میلیون و ۶۰۰ هزار تن آهن اسفنجی در شهرستان بیجار از پیشرفت حدود ۴۰ درصدی برخوردار است و با توجه به شروع عملیات مهندسی، اجرای پروژه فولادسازی و نورد پیوسته ورق گرم فولادی به روش «CSP» با ظرفیت تولید سالانه یک میلیون تن در سال در شهرستان قروه نیز به زودی آغاز خواهد شد. در واقع تلاش ما این است که با تکمیل و راه‌اندازی این دو پروژه، زنجیره فولاد در غرب کشور را تکمیل کنیم و در مسیر توسعه و پیشرفت اجتماعی و اقتصادی منطقه و کشور گام برداریم.

در کشور با ظرفیت تولید ۸۰۰ هزار تن آهن اسفنجی احداث شده‌اند و پروژه آهن اسفنجی بیجار، اولین طرح مگامدول آهن اسفنجی با افزایش ظرفیت دو برابر (یک میلیون و ۶۰۰ هزار تن) به روش بومی‌سازی شده پرد «PERED» در کشور و جهان محسوب می‌شود که در نوع خود بی‌نظیر است.

مدیرعامل شرکت صنایع فولاد کردستان در ادامه به پروژه فولادسازی و نورد پیوسته ورق گرم فولادی به روش «CSP» با ظرفیت تولید سالانه یک میلیون تن در سال به عنوان دیگر پروژه پیش‌ان شرکت صنایع فولاد کردستان در شهرستان قروه اشاره کرد و گفت: تکنولوگ مورد استفاده در این پروژه متعلق به شرکت خارجی است که یکی از سه تکنولوگ برتر در سطح جهان

سرعت قابل قبولی پیدا کرد و اکنون در زمینه‌های فنی و تامین تجهیزات، عمده اقدامات لازم توسط دو پیمانکار پروژه شامل شرکت‌های مهندسی بین‌المللی فولاد تکنیک و مهندسی معادن و فلزات تامین شده است؛ ضمن اینکه میزان اشتغال‌زایی این پروژه نیز بیش از ۵۰۰ نفر برآورد می‌شود که در سطح شهرستان بیجار رقم قابل توجهی است.

پروژه بیجار؛ بی‌نظیر در ایران و جهان

وی تصریح کرد: اگرچه ظرفیت اسمی تولید این پروژه ۱,۶ میلیون تن آهن اسفنجی در نظر گرفته شده است اما طراحی آن به گونه‌ایست که امکان بهبود و ارتقای ظرفیت تولید را خواهد داشت. لازم به ذکر است تا پیش از این، هفت طرح استانی احیاء مستقیم

کریم رستمی‌زاده در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در خصوص وضعیت دو پروژه پیش‌ان شرکت صنایع فولاد کردستان، اظهار داشت: احداث کارخانه احیاء مستقیم به روش پرد «PERED» با ظرفیت تولید سالانه یک میلیون و ۶۰۰ هزار تن آهن اسفنجی در شهرستان بیجار، برای نخستین بار است که در ایران و جهان توسط شرکت صنایع فولاد کردستان در حال اجرا بوده و هم‌اکنون پیشرفت فیزیکی آن به حدود ۴۰ درصد می‌رسد. با توجه به برنامه‌ریزی‌های انجام شده و روندی که در پیش گرفته‌ایم، پیش‌بینی می‌کنیم پروژه آهن اسفنجی بیجار تا پایان سال ۱۴۰۴ به بهره‌برداری برسد. اگرچه اجرای این پروژه در ابتدا با وقفه همراه شد اما در ادامه با حمایت سهام‌داران شرکت، روند اجرایی پروژه

در ظرفیت ۸۰۰ هزار تن به بهره‌برداری رسیده بود. بر همین اساس استفاده از این تکنولوژی جهت احداث کارخانه‌ای با ظرفیت دو برابر با برخی دشواری‌ها همراه بود و ما تلاش کردیم با حداکثر دقت و انجام افزایش سهم بومی‌سازی پروژه را پیش ببریم. نیروی انسانی متخصص نیز یکی دیگر از چالش‌های ما در اجرای این دو پروژه بوده است که با جذب نیروهای بومی و ارائه آموزش‌های لازم این معضل مرتفع شد. لازم به ذکر است که حمایت‌ها و پیگیری‌های بی‌وقفه سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران (ایمیدرو) و شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات «ومعدان»، نقش بسزایی در رفع این موانع و چالش‌ها داشته است.

مدیرعامل شرکت صنایع فولاد کردستان در پایان در پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه ارزیابی شما از اهمیت تکمیل و راه‌اندازی پروژه‌های پیشران این شرکت در توسعه صنعت فولاد و همچنین اشتغال‌زایی و پیشرفت مناطق کمتر توسعه‌یافته کشور چیست، خاطر نشان کرد: با توجه به طرح جامع فولاد کشور، تولید ۵۵ میلیون تن فولاد در افق ۱۴۰۴ هدف گذاری شده است که پروژه‌های پیشران شرکت صنایع فولاد کردستان نیز ذیل تحقق همین طرح تعریف شده و در حال اجراست. از این رو بهره‌برداری از این پروژه‌ها نه تنها در راستای تحقق برنامه فوق بلکه از لحاظ اجتماعی و اقتصادی نیز تاثیر بسزایی در سطح منطقه و کشور خواهد داشت. با توجه به اینکه امروزه صنعت فولاد به پیش نیاز توسعه جوامع مختلف تبدیل شده است و میزان تولید و مصرف فولاد به عنوان یکی از شاخصه‌های توسعه‌یافتگی محسوب می‌شود، بنابراین هرچه میزان تولید و مصرف فولاد در کشور افزایش پیدا کند، گام‌های بلندتری در مسیر توسعه برداشته خواهد شد. از آنجایی که در استان کردستان نیز ذخایر معدنی قابل توجهی قرار دارد، بنابراین می‌توانیم از این مزیت بیشترین بهره را ببریم و ضمن حرکت در راستای کاهش بهای تمام شده، به یاری خدا توسعه و پیشرفت اجتماعی و اقتصادی مناسبی را در سطح استان رقم بزنیم.



شود؛ ضمن اینکه بخش عمده گندله از شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور (یکی از سهام داران عمده) تامین خواهد شد. در خصوص پروژه فولادسازی قروه نیز ماده اولیه مورد نیاز آهن اسفنجی است که با توجه به بهره‌برداری از پروژه بیجار تا پایان سال آینده، نگرانی خاصی بابت تامین خوراک فولادسازی وجود نخواهد داشت.

■ با حمایت «ایمیدرو» و «ومعدان» بر چالش‌ها غلبه کردیم

وی در ادامه ضمن اشاره به چالش‌های پیش روی شرکت صنایع فولاد کردستان در مسیر بهره‌برداری از این دو پروژه پیشران اقتصادی، اظهار داشت: واقعیت امر این است که اجرای پروژه‌های مختلف، عموماً با چالش‌های متعددی همراه بوده و پروژه‌های پیشران شرکت صنایع فولاد کردستان نیز از این قاعده مستثنی نیستند. تامین نقدینگی، یکی از مهم‌ترین مشکلات پروژه‌های در دست اجرا در سطح کشور است که باید با اتخاذ تدابیر و تصمیمات موثر، نسبت به رفع آن اقدام کرد. در این بین، نمی‌توان از نقش تحریم در مدیریت و اجرای پروژه‌ها غافل شد که خوشبختانه با حمایت سهام‌داران توانستیم بر بخش قابل توجهی از تحریم‌ها فائق آییم. همان‌طور که پیش‌تر اشاره شد، پیش از اجرای پروژه آهن اسفنجی بیجار، طرح‌های هفت‌گانه فولادی کشور با استفاده از تکنولوژی پرد و

محسوب می‌شود. اگرچه با گذشت زمان بسیار از آغاز پروژه به دلایل مختلف اعم از تحریم و... به کارگیری این تکنولوژیک با تاخیر مواجه شد اما در نهایت در مرداد ماه سال جاری، اولین جلسه رسمی پس از پرداخت هزینه ارزی لازم توسط سرمایه‌گذار، با حضور ارکان پروژه متشکل از شرکت بین‌المللی مهندسی ایران (ایریتک) به عنوان پیمانکار، شرکت خارجی و نیز تعدادی از نمایندگان سهام‌دار شرکت برگزار شد. در ادامه نیز اولین نقشه‌های خط تولید واحد نورد طراحی و به زودی اجرای آن نیز آغاز خواهد شد. پیش‌بینی ما این است که اگر در ادامه با چالش خاصی در تامین نقدینگی مورد نیاز مواجه نشویم، این پروژه طی چهار سال آینده به بهره‌برداری برسد و اشتغال‌زایی مستقیم یک هزار و ۲۰۰ نفری و غیرمستقیم بیش از پنج هزار نفری در منطقه قروه محقق شود.

رستمی‌زاده در خصوص اقدامات انجام شده در حوزه معدن، تصریح کرد: اقدامات صورت پذیرفته در حوزه معدن در شرکت صنایع فولاد کردستان، منجر به تملک ۶ محدوده معدنی شده است؛ به نحوی که اکنون سه پهنه در مرحله صدور گواهی کشف قرار داشته و سه معدن دیگر در مرحله ثبت قرار دارند. در واقع هدف این است که بخشی از مواد اولیه مورد نیاز پروژه آهن اسفنجی بیجار از محل همین معادن تامین

«فولاد» نبض تپنده صنعت است؛

شرکت فولاد مبارکه،

محور رشد اقتصادی و پیشرفت صنعتی کشور

شرکت فولاد مبارکه اصفهان را می‌توان نمادی از تحقق توسعه و اعتلای صنعت فولاد در کشور تلقی کرد که با عملکرد بی‌نظیر خود، نقش بسزایی در رشد اقتصادی و توسعه صنعتی ایفا می‌کند. این فولادساز بزرگ کشور که بزرگ‌ترین تولیدکننده فولاد در خاورمیانه و شمال آفریقا به شمار می‌آید، با تمرکز بر ساخت محصولات ویژه و متنوع‌سازی سبد محصول، نقش تعیین‌کننده‌ای را در تامین نیاز کشور به محصولات فولادی استراتژیک ایفا می‌کند و به سبب کیفیت و تنوع بالای محصول در بازارهای بین‌المللی نیز حضور موفق دارد. با این وجود، شدت گرفتن چالش‌های انرژی، سازوکارهای عرضه در بورس کالا و مقررات صادراتی عدم‌النفع فراوانی را برای صنعت فولاد کشور به همراه داشته و منجر به خسارت مالی و فنی شرکت فولاد مبارکه نیز شده است. به نظر می‌رسد عبور از شرایط فعلی علاوه بر برنامه‌های درون‌سازمانی این شرکت که به صورت جدی و مستمر دنبال می‌شود، به توجه عمیق‌تر و موشکافانه‌تر نهادهای سیاست‌گذار نیاز دارد.

شرکت فولاد مبارکه اصفهان با تکیه بر توانمندی‌های داخلی، سبد متنوعی از محصولات را تولید می‌کند که این مسئله علاوه بر تامین نیاز بازار داخلی به فولادهای خاص، پتانسیل ویژه‌ای برای توسعه صادرات به شمار می‌آید. با این حال، در سال‌های اخیر بروز برخی چالش‌ها و مشکلات در حوزه‌های مختلف از جمله قیمت‌گذاری، محدودیت‌های مصرف انرژی و سیاست‌گذاری نامناسب در خصوص فعالیت صنایع فولادی موانعی را برای صنعت فولاد و پرچمدار آن شرکت فولاد مبارکه ایجاد کرده است که تداوم هر یک از این چالش‌ها می‌تواند بر پیکره صنعت فولاد کشور آسیب‌های شدیدی را وارد کند.

جایگاه دهم تولیدکنندگان برتر فولاد جهان جای گرفت. شرکت فولاد مبارکه اصفهان به عنوان بزرگ‌ترین تولیدکننده فولاد در ایران، خاورمیانه و شمال آفریقا و چهل و دومین فولادساز بزرگ جهان، نقش بسزایی در کسب این جایگاه ایفا کرده است. این فولادساز بزرگ کشور افزایش ظرفیت تولید فولاد و محصولات فولادی استراتژیک و با ارزش افزوده بالا را با هدف تامین نیاز بازار داخلی رسالت اصلی خود می‌داند و با تمرکز بر این مسئله، موجب خودکفایی کشور در تامین محصولات فولادی صنایع مصرف‌کننده شده است. در شرایطی که تحولات بازار مصرف منجر به افزایش تقاضا برای فولادهای خاص و ویژه در بازار می‌شود،

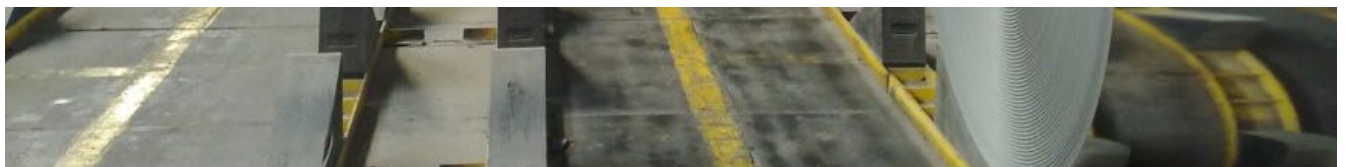
به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات‌آنلاین»، صنعت فولاد یکی از محورهای رشد تولیدات صنعتی، رونق اقتصادی و اشتغال‌زایی در هر کشور به شمار می‌آید و زمینه توسعه صنایعی از جمله ساختمان، ماشین‌آلات صنعتی، خودروسازی، حمل‌ونقل و... را ایجاد می‌کند. بنابراین توسعه این صنعت به سبب گستردگی حلقه‌های بالادستی و پایین‌دستی، نقش کلیدی در تحقق اهداف کلان و چشم‌اندازهای اقتصادی کشور دارد. در دهه‌های اخیر به واسطه توسعه صنعت فولاد، ایران از کشور واردکننده فولاد به یکی از بزرگ‌ترین نقش‌آفرینان این صنعت تبدیل شد؛ به طوری که ایران در سال ۲۰۲۳ در

■ تحکیم جایگاه با متنوع‌سازی سبد محصول

امروزه نقش محوری شرکت فولاد مبارکه در تامین نیاز صنایع پایین‌دستی و وابسته بر کسی پوشیده نیست و این موضوع موجب شده تا این شرکت رویکردهای خود را به سمت تولید محصولات ویژه متناسب با نیاز صنایع مختلف هدایت کند؛ موضوعی که سبب تولید انواع گریدهای مختلف ورق فولادی شده است که پیش‌تر امکان تولید

و تولید فولادهای کیفی و آلیاژی علاوه بر اینکه به سبد محصولات تنوع بخشیده‌اند، جایگاه این شرکت را به عنوان بزرگ‌ترین تولیدکننده فولاد در غرب و جنوب غرب آسیا ارتقا داده است. باید در نظر داشت که امکان ساخت و تولید انواع گریدهای فولادی خاص ویژه در شرکت فولاد مبارکه، نقش این شرکت را در خودکفایی صنایع کشور به محصولات ویژه بیش از پیش پررنگ‌تر می‌کند. گرید فولادی «X52MS» تحت استاندارد

پرکاربرد در لوله‌های انتقال آب، «50K-M450» با استحکام قابل کنترل و انعطاف‌پذیری مناسب در ساخت موتورهای الکتریکی و ژنراتورها، ورق آجدار «S235JR» مناسب برای تولید پلتفرم‌های صنعتی، پل، راه‌پله‌ها و ... و ورق سیلیکونی مناسب برای ساخت ورق‌های الکتریکی اشاره کرد. علاوه بر این، گرید «S250GD» نیز به صورت فول‌هارد در شرکت فولاد مبارکه تولید می‌شود و ادامه مراحل گالوانیزه کردن آن در شرکت ورق خودرو انجام



آن‌ها در کشور وجود نداشت. در واقع شرکت فولاد مبارکه از ابتدای فعالیت خود، علاوه بر رشد کمی تولید و توسعه ظرفیت‌ها و خطوط تولید، با توجه به راهبرد و استراتژی بلندمدت این شرکت، تولید محصولات کیفی با در نظر داشتن تحولات بازار را نیز در دستور کار قرار داده است. در حال حاضر انواع محصولات فولادی تختال، ورق نورد گرم و سرد و محصولات پوشش‌دار در گریدهای مختلف سبد محصولات شرکت فولاد مبارکه را تشکیل می‌دهند

«API» که در برابر خوردگی در محیط‌های اسیدی و گازهای ترش مقاوم است و غالباً در صنایع پتروشیمی کاربرد دارد، از جدیدترین محصولات در سبد محصول این شرکت به شمار می‌آید. علاوه بر این، گرید فولادی «340YC» با استانداردهای شرکت پوسکو کره جنوبی برای تولید خودرو در کشور، منحصر در شرکت فولاد مبارکه طراحی و تولید می‌شود. از دیگر گریدهای فولادی سبد محصول این شرکت می‌توان به «APIX56»

می‌شود. به علاوه، ورق کورتن استیل «CORTEN A» که در صنایع نیروگاهی کاربرد دارد و پیش از این از محل واردات تامین می‌شد، برای نخستین بار در این شرکت طراحی و تولید شد. در شرکت فولاد مبارکه امکان ساخت ورق «CK45» نیز وجود دارد؛ گرید فولادی از نوع حرارتی که به سبب خواص مکانیکی منحصر به فرد آن در ساخت برخی قطعات خاص صنایع خودروسازی و نظامی کاربرد دارد. گفتنی است واحد فولادسازی و ریخته‌گری

مداوم شرکت فولاد مبارک برای تولید فولادهای ساختمانی و کم کربن طراحی شده بود اما با توجه به اهمیت تولید فولاد زنگ نزن و کاربردهای فراوان آن در صنایع مختلف، ایجاد ظرفیت تولید آن در این شرکت دنبال شد و به این ترتیب شرکت فولاد مبارک با پیوستن به جمع تولیدکنندگان فولاد زنگ نزن جهان، به تنها تولیدکننده این محصول در غرب آسیا تبدیل شده است. چنین دستاورد ارزشمندی در شرکت فولاد مبارک از پایداری این شرکت به استراتژی توسعه بر مبنای تولید محصولات با ارزش افزوده بالاتر و متنوع سازی حداکثری سبد محصول حکایت دارد. با توجه به تنوع بالای گریدهای فولادی و امکان تامین نیاز صنایع مختلف، شرکت فولاد مبارک پروژه نورد گرم ۲ را نیز در دستور کار دارد. این طرح یکی از حیاتی ترین و مهم ترین پروژه های فولاد مبارک به شمار می آید که با توجه به ظرفیت بالای تولید انواع ورق فولادی، خود کفایی هر چه بیشتری را در تولید ورق های فولادی برای کشور به ارمغان می آورد و زمینه تامین ۹۵ درصد از گریدهای فولادی مورد نیاز در کشور را ایجاد می کند. در حال حاضر برنامه ریزی های لازم برای نصب تجهیزات در بخش های مختلف و تامین مالی و لجستیکی در حال انجام است و پیش بینی می شود که این طرح در زمان تعیین شده به بهره برداری برسد.

استراتژی ها و راهبردهای شرکت فولاد مبارک حول محور تامین بازار داخلی و تامین خوراک صنایع پایین دستی و وابسته با هدف ایجاد توسعه ای فراگیر تعریف می شوند که این مسئله موجب شده است تا بخش عمده درآمدهای عملیاتی این شرکت حاصل از فروش محصولات در بازار داخلی باشد. مجموع درآمدهای عملیاتی این شرکت در چهار ماهه نخست سال ۱۴۰۳، به بیش از ۹۷۲ هزار و ۴۴۵ میلیارد ریال رسید که رشد ۱۶ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل داشت و حدود ۹۶ درصد آن حاصل از فروش داخلی بود. از مجموع دو میلیون و ۹۹۲ هزار تن محصول به فروش رفته، دو میلیون و ۸۱۶ هزار

تن محصول در بازار داخلی بوده است. بررسی آمار فروش محصولات این شرکت در بازه زمانی سال های گذشته نیز نشان می دهد که بازار داخل، محل اصلی درآمدزایی این شرکت بوده است. از منظری دیگر این امر نشان می دهد که شرکت فولاد مبارک اولویت خود را تامین نیاز صنایع داخلی قرار داده است تا به این ترتیب از طریق عرضه داخلی محصولات ویژه و ارزش افزوده زمینه رونق صنعتی و پیشرفت ایران را فراهم کند. از آنجایی که تولید و مصرف فولاد به عنوان شاخصی برای سطح توسعه یافتگی یک کشور مورد استفاده قرار می گیرد، نقش شرکت فولاد مبارک در بهبود این شاخص پررنگ تر خواهد بود. با این حال، این فولادساز بزرگ با توجه به ظرفیت بالای تولید محصولات رقابت پذیر و با ارزش افزوده بالا از نقش آفرینی در بازارهای بین المللی غافل نبوده است؛ به طوری که از این طریق بتواند جایگاه ویژه و برند منحصر به فرد خود را در بازارهای جهانی حفظ کند. دیدگاه شرکت فولاد مبارک به تحقق اهداف و برنامه ها علاوه بر تامین نیاز صنایع داخلی، نقش بسزایی در جلوگیری از خروج ارز از کشور ایفا می کند و جایگاه این شرکت را در نگاه مشتریان ارتقا می دهد.

■ چالش مبهم صنعت فولاد

توسعه صادرات غیر نفتی و عبور از اقتصاد تک بعدی، مستلزم تولید محصولات جدید و با ارزش افزوده بالا، با کیفیت، مطابق با استانداردهای جهانی و قیمت رقابتی است و شرکت فولاد مبارک یکی از بازیگران اصلی و کلیدی در تحقق اهداف کلان اقتصادی و توسعه صادرات غیر نفتی بر شمرده می شود. اثرات مثبت عملکرد این شرکت در سهم ۱,۵ درصدی از تولید ناخالص داخلی و ۶ درصدی از ارزش افزوده بخش صنعت پدیدار می شود؛ دستاوردی که از جایگاه ویژه و کم نظیر فولاد مبارک در اقتصاد ایران حکایت دارد.

با این حال و به رغم اهمیت صنعت فولاد در اقتصاد و حرکت چرخ بخش صنعت کشور،

استراتژی ها و راهبردهای شرکت فولاد مبارک حول محور تامین بازار داخلی و تامین خوراک صنایع پایین دستی و وابسته با هدف ایجاد توسعه ای فراگیر تعریف می شوند که این مسئله موجب شده است تا بخش عمده درآمدهای عملیاتی این شرکت حاصل از فروش محصولات در بازار داخلی باشد

در چند سال اخیر این صنعت با چالش‌ها و عدم قطعیت‌های مهم و پرمخ‌آمدهای مواجه شده است که این مسئله مانع از تحقق برنامه‌های تولید و عدم‌التفیع قابل‌توجهی برای این صنعت می‌شود. تامین پایدار برق و گاز در فصل گرم و سرد سال از مهم‌ترین دغدغه‌های صنعت فولاد کشور به شمار می‌آید. در واقع قطعی این دو حامل انرژی موجب می‌شود که سالانه بخش قابل‌توجهی از ظرفیت‌های تولید از دست برود. در گروه فولاد مبارکه (شامل شرکت فولاد مبارکه، فولاد هرمزگان و مجتمع فولاد سبا) در حال حاضر ۱۲ کوره ذوب وجود دارد که به سبب محدودیت‌های اعمال شده، عملاً دو تاسه کوره مشغول به فعالیت هستند و برق تخصیص یافته به این شرکت در مرداد ماه تنها حدود ۴۰ درصد از انرژی مورد نیاز فعالیت کوره‌ها را پوشش می‌دهد؛ البته شرکت فولاد مبارکه با علم به محدودیت‌های احتمالی و قطعی برق، در ماه‌های ابتدایی سال با رشد تولید و ارتقای سطح بهره‌وری توانست تا پیش از محدودیت‌ها، تأثیرات سوء و عدم‌التفیع ناشی از آن‌ها را به حداقل برساند.

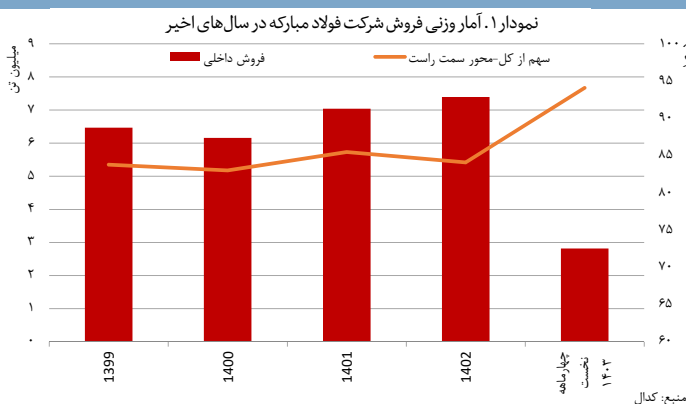
با این حال، مسئله مهم اینجاست که ناترازی‌های تولید و مصرف برق در کشور با تحمیل محدودیت‌های شدید به مصرف انرژی صنایع، علاوه بر آسیب‌های فنی و اقتصادی به تجهیزات و ماشین‌آلات خطوط تولید، موجب از دست رفتن بخش قابل‌توجهی از تولید می‌شود و زیان چند میلیارد دلاری را به این صنعت استراتژیک وارد می‌کند. به عنوان مثال، تنها در فصل تابستان سال ۱۴۰۲ تولید حدود ۷۰۰ هزار تن تختال در شرکت فولاد مبارکه از دست رفت و خسارت ۱۷۰ هزار میلیارد ریالی به جای گذاشت. باید در نظر داشت که قطعی‌های مکرر برق و گرم و سرد شدن زیاد کوره و پاتیل باعث افزایش مصرف مواد به ازای هر تن تختال می‌شود؛ این در حالی است که قطعی گاز در فصل زمستان نیز با ایجاد محدودیت در فعالیت واحدهای تولیدی، دیگر عامل آسیب‌زا در این صنعت تلقی می‌شود. با توجه به شرایط پرریسک تامین برق صنایع،

شرکت فولاد مبارکه احداث نیروگاه سیکل ترکیبی با ظرفیت ۹۱۴ مگاوات و سرمایه‌گذاری ۴۰۰ میلیون یورو را در دستور کار قرار داد. فاز اول این نیروگاه در سال ۱۴۰۲ با ظرفیت تولید ۳۰۷ مگاوات به بهره‌برداری رسید و به واسطه راه‌اندازی آن، تا به امروز حدود ۴۰۰ مگاوات به شبکه برق کشور تزریق شده است. طبق دستورالعمل‌های نهادهای دولتی و وزارت نیرو و بنگاه‌های اقتصادی بزرگ که بتوانند در تامین برق کشور نقش داشته باشند، مشمول مدیریت مصرف برق در تابستان نمی‌شوند. با این حال، کماکان مشاهده می‌شود که علی‌رغم راه‌اندازی نیروگاه خودتامین و تزریق برق به شبکه توسط شرکت فولاد مبارکه، همچنان محدودیت‌های شدیدی برای تامین برق این شرکت اعمال شده و به دلیل نامنظم بودن قطعی و وصلی برق، امکان برنامه‌ریزی دقیق برای تولید وجود ندارد. از طرفی نیز تداوم قطعی‌های برق و گاز و به دنبال آن از دست رفتن بخشی از تولید برنامه‌ریزی شده، منجر به ناتوانی بنگاه‌های صنعتی به عمل به تعهدات در زمان مناسب می‌شود. در حالت کلی و در شرایط توقف تولید، صنایع فولادی به ناچار نیاز مشتریان را از موجودی انبار تامین می‌کنند و به مرور و با کاهش موجودی انبار و محدودیت عرضه در بازار، شاهد افزایش قیمت محصولات فولادی در بازار خواهیم بود.

■ راهکاری کارآمد یا ناکارآمد؟

علاوه بر موضوع انرژی، صنعت فولاد ایران

در سال‌های اخیر با شرایط نامناسبی برای عرضه و فروش محصولات خود در بازارهای داخلی و بین‌المللی مواجه بوده است. در حوزه صادرات، اگرچه از موضوع توسعه صادرات غیرنفتی و محصولات با ارزش افزوده بالا به عنوان راهبرد اساسی یاد می‌شود اما در عمل می‌توان مشاهده کرد که مواردی مانند اعمال تعرفه‌های صادرات فولاد و یا اجبار صادرات‌کنندگان به عرضه ارز خود به قیمت نیمایی که اختلاف قابل‌توجهی با قیمت واقعی ارز دارد، عملاً ریسک و جذابیت صادرات را برای صنعتی در مقیاس فولاد که هم از مزیت‌های رقابتی ارزشمندی برای حضور در بازارهای بین‌المللی برخوردار است و هم ظرفیت مازاد بر مصرف داخلی در آن شکل گرفته است، به شدت کاهش می‌دهد. از طرفی نیز مقررات، شرکت فولاد مبارکه را ملزم به عرضه محصولات خود در بورس کالا می‌کند که این مسئله نیز خود با توجه به اختلاف قیمت میان بازار آزاد و بورس کالا، عملاً بخشی از سودآوری شرکت فولاد مبارکه را از بین می‌برد و همچنین موجب ایجاد فضای رانتی می‌شود که سود قابل‌توجهی را نصیب واسطه‌گران و دلالان می‌کند. در واقع اگرچه عرضه محصولات در بورس کالا با هدف مدیریت شفاف و بهتر بازار صورت پذیرفت اما امروز خود عدم توازن را در بازار داخلی ایجاد می‌کند که آسیب‌های بزرگی را بر عملکرد شرکت فولاد مبارکه در مسیر تامین نیاز داخلی و صیانت از حقوق سهام‌داران ایجاد می‌کند.



«فلزات آنلاین» بررسی کرد:

نگاهی به تبعات ناترازی انرژی در کشور و تاثیر آن بر شرکت فولاد خوزستان

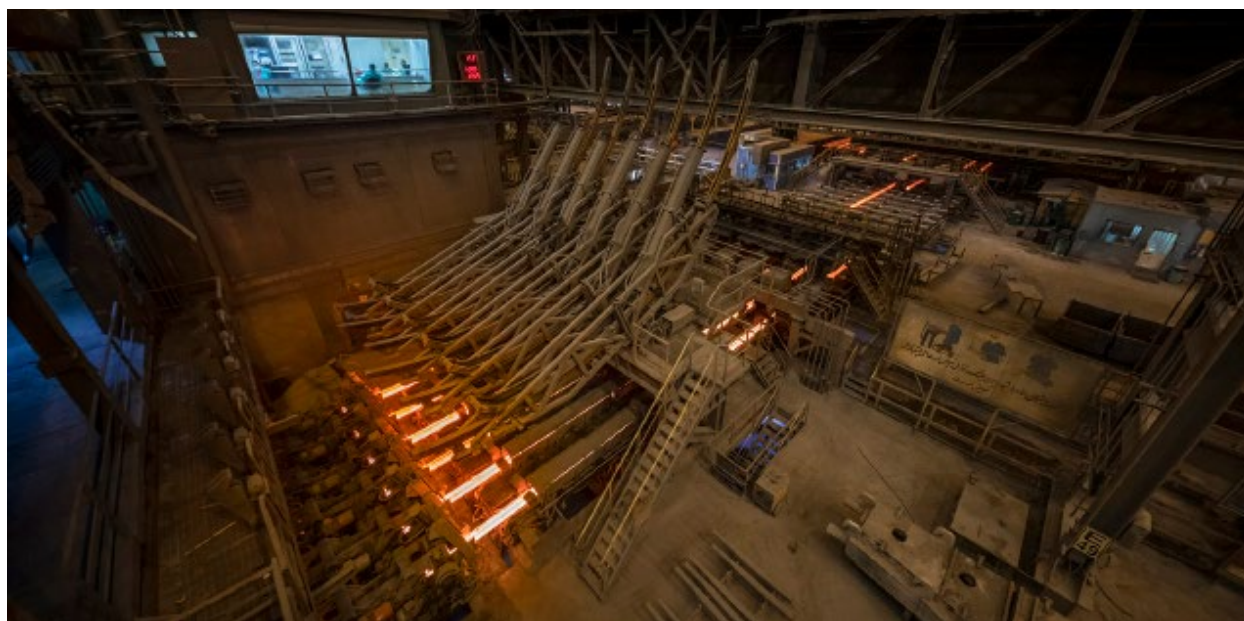
صنعت فولاد در ایران بر پایه مزیت‌های نسبی مواد اولیه و انرژی شکل گرفت و توسعه یافت. با این حال، امروز تامین پایدار انرژی خود به معضلی گلوگاهی برای این صنعت تبدیل شده است و قطعی‌های برق و گاز در هفته‌های گرم و سرد سال، عملاً بخش قابل توجهی از ظرفیت‌های تولید این صنعت را از دسترس خارج می‌کند. در واقع ناترازی برق در کشور از طریق ایجاد اختلال و حتی توقف در تولید، آسیب‌های سنگینی را به این صنعت وارد کرده است که تداوم آن می‌تواند چشم‌اندازهای روشنی که برای صنعت فولاد کشور قابل تصور است را خدشه‌دار کند. شرکت فولاد خوزستان نیز در سال‌های اخیر از این آسیب‌ها در امان نبوده و حجم قابل توجهی از تولید خود را ناشی از محدودیت‌های انرژی از دست داده است. در همین راستا، این شرکت برای عبور از محدودیت یاد شده توسعه ظرفیت‌های نیروگاهی و تغییر برنامه‌های تولید را در دستور کار قرار داده است تا از این رهگذر بتواند زمینه تحقق چشم‌اندازهای خود را ایجاد کند.

■ ناترازی گسترده

ریشه‌یابی بحران انرژی (برق و گاز) در کشور نشان می‌دهد که در چند سال اخیر مصرف انرژی از پیش‌بینی‌ها پیشی گرفته؛ به طوری که مصرف بالایی هم در صنعت فولاد و هم در بخش خانگی صورت گرفته است. این مسئله در کنار توسعه ناکافی زیرساخت‌های نیروگاهی امروز صنعت برق کشور را با ناترازی شدیدی مواجه ساخته است که در نتیجه آن در مواقع پیک مصرف، ظرفیت تولید پاسخگوی نیاز کشور نیست. تردیدی نیست که محدودیت‌های

است و در حالی که این صنعت سهم زیادی را از مصرف برق کشور به خود اختصاص نمی‌دهد، به عنوان گزینه نخست برای محدودیت تامین برق انتخاب شده است؛ موضوعی که نتیجه آن از دست رفتن بخش زیادی از ظرفیت تولید کشور و وارد آمدن خسارات سنگین به این صنعت است. شرکت فولاد خوزستان نیز به عنوان بزرگ‌ترین عرضه‌کننده شمش فولادی در کشور، عدم‌النفع قابل توجهی را در چند سال گذشته متحمل شده است.

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، تحقق توسعه صنعتی در هر کشور مستلزم توجه به توسعه زیرساخت‌ها متناسب با رشد تقاضا است و در این بین صنعت فولاد با توجه به دامنه گسترده فعالیت‌ها و نوع فرایندهای آن که در زمره صنایع انرژی‌بر قرار می‌گیرد، وابستگی بالایی را به تامین پایدار نهادهای تولید به ویژه برق دارد. این در حالی است که در سال‌های اخیر تبعات ناترازی صنعت برق، عملاً گریبان‌گیر صنعت فولاد ایران بوده



مصرف برق تبعات سنگینی برای صنعت فولاد کشور به دنبال دارند و تأثیرات منفی خود را بر روند توسعه این صنعت بر جای می گذارند. محدودیت برق باعث کاهش و یا توقف تولید در صنایع فولادی می شود که از جمله تبعات آن نیز می توان به کاهش شدید سودآوری، تأخیر در فعالیت های اجرایی (ساخت و راه اندازی) پروژه ها از جمله پروژه های نیروگاهی، افزایش قیمت محصولات فولادی متأثر از کاهش تولید و عرضه محصولات فولادی به بازارهایی مثل مسکن اشاره کرد که این مسئله تبعات سوئی را بر کل پیکره اقتصادی کشور خواهد داشت. علاوه بر آن ها، توانایی و ظرفیت مسئولیت های اجتماعی که شرکت های صنعتی در قبال آحاد جامعه بر عهده دارند نیز با کاهش تولید از دست می رود. این مسئله همچنین از دست دادن بازارهای سرمایه و بورس و به ویژه بازارهای فولادی را به دنبال خواهد داشت که می تواند باعث رکود سرمایه و پیشی گرفتن رقبایی مانند چین و هندوستان شود. نگاهی به شرایط در برخی کشورهای دیگر نشان می دهد که این کشورها با توجه به آثار منفی ای که ناشی از محدودیت های انرژی متحمل شدند، تسهیلات ویژه ای را برای بخش صنعت در نظر گرفته اند. به این صورت که قیمت تمام شده برق در طول سال ثابت است و تغییر چندانی ندارد که در این حالت می توان سود و زیان را از قبل پیش بینی کرد. گفتنی است که در کشوری مانند آلمان، قیمت برق که متأثر از عرضه و تقاضاست، در ساعاتی از روز حتی به صفر نیز رسیده است؛ در حالی که قیمت برق بخش خانگی حدود پنج تا هفت برابر برق صنعتی بوده و در طول سال نیز با توجه به شرایط محیطی متغیر است. برخی کشورها همچنین سرمایه گذاری بالایی در حوزه برق تجدیدپذیر مانند بادی، خورشیدی و... انجام داده اند؛ به طوری که توانسته اند مصرف گاز را کاهش دهند و از آن برای مصارف مهمتری استفاده کنند. در همین راستا، در ایران نیز تمهیداتی برای دستیابی به برق تجدیدپذیر صورت گرفته که لازم است پیشرفت آن ها سرعت بیشتری به خود بگیرد. آنچه در خصوص آینده صنعت فولاد قابل تصور است، اینکه این صنعت همچنان به عنوان یکی از صنایع سودآور، ارزش آور و قدرتمند جهان باقی خواهد

ماند. با این حال، فولادسازی که خود را نسبت به شرایط به روز نکنند، نه تنها پیشرفت محسوسی را تجربه نخواهند کرد بلکه با چالش هایی جدی نیز مواجه خواهند شد. باید توجه داشت که نکته مثبت صنعت فولاد ایران، گام های رو به جلوی آن در حوزه فولاد سبز در مقایسه با دیگر کشورها است. این موضوع کمک می کند که صنعت فولاد کشور سریع تر به نقاط مطلوب خود در بحث فولاد سبز که خود باعث کاهش مصرف انرژی می شود، دست پیدا کند.

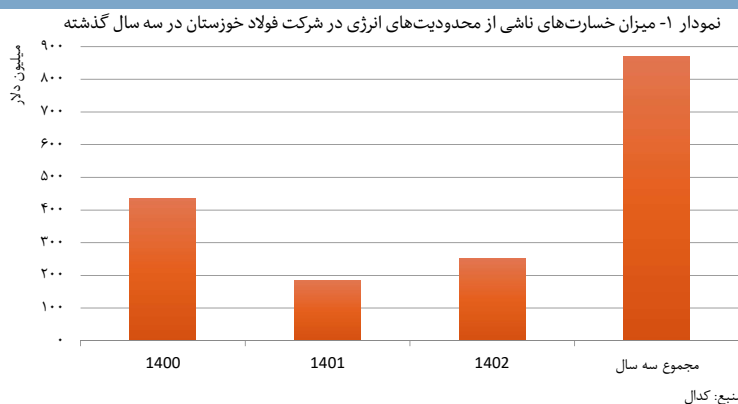
فرصت های سوخته

در حال حاضر، چالش تأمین انرژی به شدت عملکرد تولید در شرکت های فولادی را تهدید می کند. این مسئله تنها در چند سال گذشته سبب شده است تا فرصت های ارزشمند و بزرگی در راستای جهش تولید، رشد اقتصادی و مهار تورم قیمت کالاها و نرخ ارز در کشور از دست برود. محدودیت های انرژی به خصوص قطعی برق، شرکت فولاد خوزستان را نیز با آسیب های قابل توجهی در ابعاد مختلف مواجه کرده است. شرکت فولاد خوزستان مشابه دیگر شرکت های فولادی کشور به دلیل قطع مکرر حامل های انرژی به ویژه برق، با کاهش تولید روبه روه و بنا بر این به لحاظ اقتصادی نیز به شدت تحت فشار قرار گرفته است. همچنین باید توجه داشت که قطع مکرر برق می تواند به لحاظ فنی تأثیر منفی بر تجهیزات بگذارد و باعث خرابی و افزایش هزینه ها شود.

باید توجه داشت که خسارت های ناشی از توقف و یا کاهش تولید در شرکت فولاد خوزستان با توجه

به ابعاد وسیع این شرکت و همچنین جایگاه ویژه آن در زنجیره فولاد، تنها این شرکت را تحت تأثیر قرار نمی دهد بلکه به صنایع پایین دستی و وابسته، بازار کالا، بازار ارز و در مجموع کل اقتصاد کشور نیز تسری می یابد. از طرف دیگر، این مسئله می تواند بازار صادراتی فولاد کشور را که در چند سال اخیر جایگزین مناسبی برای درآمدهای نفتی بوده است، تحت تأثیر قرار دهد. این مسائل سبب شده است تا مدیریت مصرف انرژی و توسعه ظرفیت های نیروگاهی به طور جدی در دستور کار شرکت فولاد خوزستان قرار بگیرد. در همین راستا، شرکت فولاد خوزستان احداث نیروگاه ۶۰۰ مگاواتی برق تجدیدپذیر را در دستور کار خود قرار داده است. در حال حاضر نیز تلاش بر این است که زمین در اختیار این شرکت قرار بگیرد. با این حال به رغم تلاش هایی که در سطح استان صورت گرفته، تاکنون این امر محقق نشده است. علاوه بر این، احداث نیروگاه ۵۲ مگاواتی سیکل ترکیبی نیز در شرکت فولاد خوزستان در دست اقدام قرار دارد. گفتنی است که اگرچه اقداماتی در راستای بهبود شرایط فعلی توسط نهادهای بالادستی صورت گرفته است اما انتظار می رود که این اقدام ها به نتایج مثبتی منتهی شوند تا بخش صنعت دیگر با هیچگونه محدودیتی ناشی از قطعی برق روبه روه نباشد.

مقام معظم رهبری در سال های اخیر نام گذاری هر ساله را به نوعی به تولید مرتبط کرده اند و این امر ناشی از نقش بسزای تولید در رشد اقتصادی کشور است. از این رو لازم است که در راستای رفع محدودیت های مؤثر بر تولید، تلاش و پیگیری بیشتری صورت پذیرد.



موسسه «Fastmarkets» بررسی کرد:

چهار عامل بحران زادر صنعت فولاد چین

شماری از فعالان بازار اخیراً در گفت‌وگوی خود با موسسه «Fastmarkets» اعلام کردند که علی‌رغم افزایش قیمت برخی محصولات فولادی در روزهای اخیر، چشم‌انداز بازار فلزات آهنی در چین نزولی خواهد بود.

است که برخی از دولت‌های محلی با کسری بودجه مواجه بوده و در پرداخت به موقع بدهی خود در بخش فولاد ساختمان با مشکل مواجه هستند.

به گفته یکی از معامله‌گران بازار، پرداخت نهایی در خصوص بدهی باقی‌مانده از برخی از قراردادهای بخش فولاد ساختمان ممکن است حدود یک سال به تاخیر بیفتد. طبق گزارش‌های دریافتی، افت حجم تقاضا برای محصولات فولادی باعث شده است واحدهای تولیدی ظرفیت خود را کاهش داده و در نتیجه حجم سفارش مواد اولیه‌ای مانند سنگ آهن، کک و فروآلیاژها در واحدهای تولیدی مذکور روند نزولی را تجربه کرده است.

یکی از تولیدکنندگان و انادایوم مستقر در چین، اظهار داشت: عملکرد ضعیف و مداوم بخش املاک چین، تأثیر منفی مستقیمی در کاهش حجم تقاضا و افت چشمگیر برگزاری مزایده‌های فروش محصولات فولادی در واحدهای تولیدی داشته است. بر همین اساس، تعداد زیادی از واحدهای تولید فولاد در چین تصمیم به تعلیق فرایند تولید و برخی دیگر تصمیم به آغاز فاز تعمیر و نگهداری تاسیسات خود در فصل تابستان ۲۰۲۴ گرفتند.

وی در ادامه خاطر نشان کرد: افت میزان تولید فولاد به معنای کاهش تقاضا برای مواد اولیه در صنایع بالادستی از جمله فرسولیسیموم و وانادیوم بوده است. به گفته این تولیدکننده وانادیوم، بسیاری از فعالان بازار فولاد یا تولیدکنندگان یا معامله‌گران مواد اولیه در صنایع بالادستی معتقدند وضعیت

■ چشم‌انداز منفی برای روند تقاضای فولاد در بازار چین

برخی از مشارکت‌کنندگان فعال در بازار فلزات آهنی چین در گفت‌وگوی خود با موسسه «Fastmarkets» بیان کردند که بعید است تقاضا برای فولاد در ماه‌های باقی‌مانده از سال ۲۰۲۴ بهبود نسبتاً قابل‌ملاحظه‌ای پیدا کند.

ناگفته نماند که در حال عادی و طی ماه‌های سپتامبر و اکتبر، حجم تقاضا برای فولاد در چین به اوج خود می‌رسد. با این حال، چنین مسئله‌ای چندین سال است که به دلیل عملکرد ضعیف بخش املاک چین اتفاق نیفتاده است.

گفتنی است عملکرد ضعیف در بخش املاک چین همچنان در سال ۲۰۲۴ ادامه دارد. طبق گزارش یک موسسه تحقیقاتی صنایع محلی، حجم فروش در میان ۱۰۰ توسعه‌دهنده املاک برتر در چین در ماه آگوست ۲۰۲۴، حدود ۲،۴۳ درصد نسبت به ماه جولای سال مذکور و حدود ۲۲،۱ درصد نسبت به مدت مشابه سال ۲۰۲۳ کاهش داشت. همچنین بخش زیرساخت چین که فعالان بازار امید زیادی به افزایش حجم تقاضای فولاد در آن داشتند نیز وضعیت نامناسبی را تجربه می‌کند. در همین راستا، وزارت دارایی چین اخیراً از دولت‌های محلی درخواست کرده است که از اول سپتامبر سال جاری میلادی انتشار اوراق قرضه محلی را برای تأمین مالی پروژه‌های زیربنایی محدود کنند تا میزان ریسک بدهی کاهش یابد. لازم به ذکر

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، قیمت میلگرد فولادی در بازار چین روند رو به رشدی را در طول هفته منتهی به روز چهارشنبه ۱۱ سپتامبر ۲۰۲۴ به ثبت رساند.

ارزیابی قیمت روزانه موسسه مذکور برای قیمت میلگرد فولادی، با شرط تحویل محموله درب کارخانه تولیدکننده در چین جهت عرضه در بازار داخلی این کشور، رقم حدود سه هزار و ۱۲۰ تا سه هزار و ۱۴۰ یوان (۴۳۸ تا ۴۴۱ دلار) در هر تن را در روز چهارشنبه ۱۱ سپتامبر سال جاری میلادی نشان می‌دهد که در مقایسه با قیمت سه هزار و ۶۰ تا سه هزار و ۸۰ یوان در هر تن اعلام شده در روز ۶ سپتامبر سال ۲۰۲۴، حدود ۶۰ یوان در هر تن افزایش را تجربه کرد.

آخرین ارزیابی‌های انجام شده حاکی از سومین روند صعودی متوالی روزانه قیمت فلزات در بازار چین پس از روند کاهشی مداوم این فلزات است که تا اواخر ماه آگوست ۲۰۲۴ ادامه داشت. بر همین اساس و با وجود ثبت این روند افزایشی قیمت فلزات آهنی در بازار چین، پیش‌بینی روند نزولی در بازار فولاد این کشور همچنان به قوت خود باقی مانده است. در همین رابطه، در گزارش پیش رو چهار دلیل اصلی که نشان می‌دهد صنعت فولاد چین با بحران روبه‌رو است، مورد ارزیابی و بررسی قرار خواهد گرفت.

نزولی در حجم تقاضای فولاد حداقل در کوتاه‌مدت تداوم خواهد یافت.

■ آغاز روند تحقیقات در خصوص انحصارطلبی علیه واردات فولاد از چین

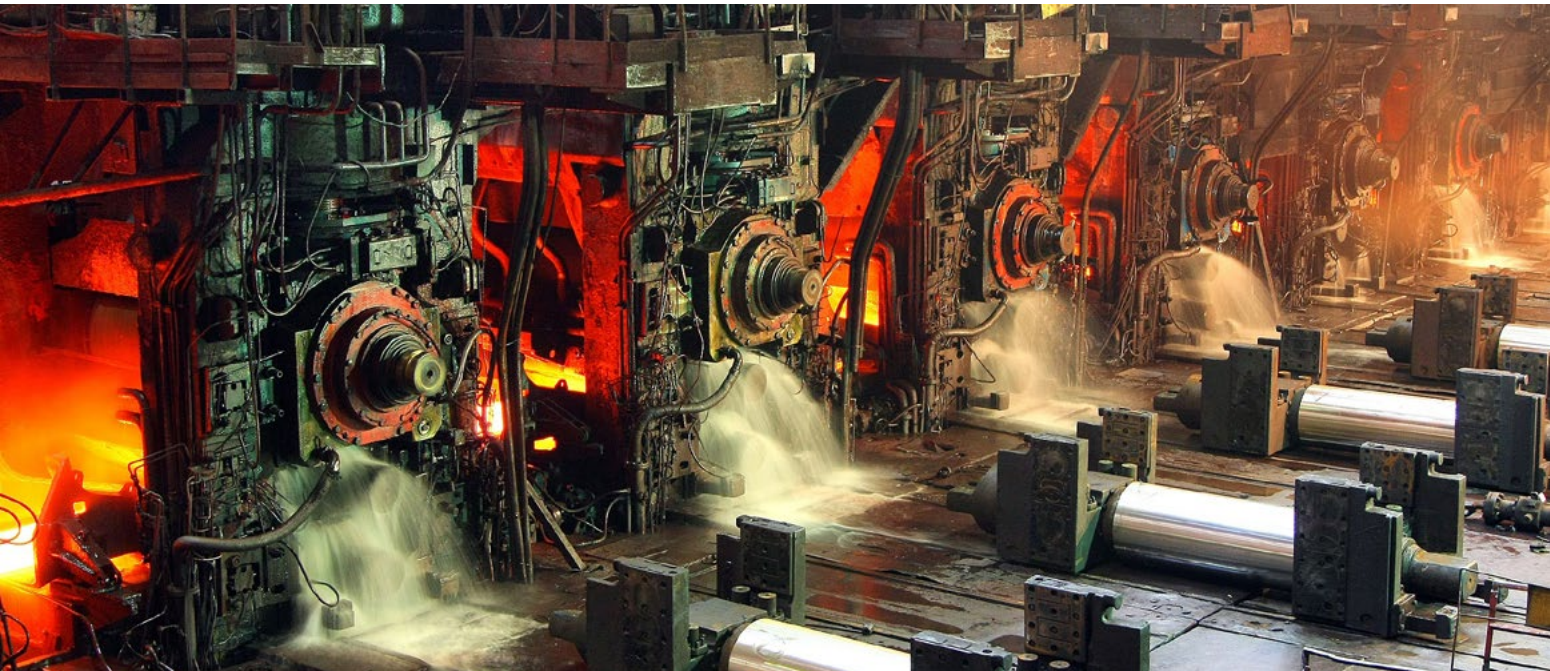
افزایش تدابیر حمایت از تولید داخل در بخش تجارت بین‌المللی، یکی دیگر از عواملی است که بخش فولاد و محصولات صنایع پایین‌دستی و بازار فلزات آهنی چین را تحت تأثیر قرار داده است. در همین راستا، وی‌تنام به عنوان یکی از خریداران عمده محصولات فولادی چین، تحقیقاتی را در

چین تصریح کرد: صادرکنندگان فولاد در کشور چین به عنوان بزرگ‌ترین تامین‌کننده محصولات فولادی در بازار بین‌المللی، قیمت و یا حجم صادرات محصولات خود را به دلیل موانع تجاری ایجاد شده در برخی از کشورها کاهش خواهند داد. از این رو، انتخاب هر کدام از گزینه‌های ارائه شده تأثیر منفی خود را بر صنعت فولاد چین خواهد گذاشت.

بر اساس ارزیابی موسسه «Fastmarkets»، شاخص قیمت کویل نورد گرم فولادی صادراتی چین با شرط تحویل در بنادر اصلی این کشور و تقبل هزینه

افزایش بیشتری را تجربه خواهد کرد. به گفته یکی از فعالان بازار فروسیلیسیوم، شماری از فعالان بازار نگرانی خود را در مورد بازار صادرات فولاد چین و تأثیر مستقیم یا غیرمستقیم روند آغاز تحقیقات برخی از کشورها در خصوص قوانین ضد دامپینگ و ضد انحصارطلبی ابراز کرده‌اند.

وی تأکید کرد: اگرچه روند آغاز تحقیقات مذکور تأثیر چشمگیری در روند صادرات فولاد چین نگذاشته اما با این حال، کم و بیش اعتماد فعالان بازار را در شرایط فعلی مختل کرده است.



■ وضعیت مبهم در اجرای سیاست‌گذاری‌های اقتصادی ایالات متحده آمریکا

بعضی از منابع بازار در مصاحبه خود با موسسه «Fastmarkets» مطرح کردند که اجرای برخی سیاست‌گذاری‌های اقتصادی آمریکا در خصوص تعرفه‌های واردات یا تغییرات نرخ بهره بانکی، نقش مهمی در افزایش قیمت فولاد چین و محصولات تولیدی در صنایع بالادستی مرتبط با آن ایفا می‌کند. به گفته منابع مذکور، با توجه به حجم بالای صادرات فولاد و محصولات صنایع پایین‌دستی مانند خودرو و لوازم خانگی از چین به آمریکا، اجرای

ارسال توسط فروشنده (FOB)، رقمی حدود ۴۴۸ دلار در هر تن در تاریخ ۱۱ سپتامبر ۲۰۲۴ اعلام شد که در مقایسه با رقم ۴۶۶،۶۷ دلار در هر تن ارائه شده در روز ۳۰ آگوست سال جاری میلادی، حدود ۱۸،۶۷ دلار در هر تن و نسبت به رقم ۵۴۶ دلار در هر تن گزارش شده در روز ۱۱ سپتامبر سال مذکور، حدود ۹۸ دلار در هر تن کاهش را تجربه کرد.

یکی از تحلیلگران صنعت فولاد با اشاره به اینکه در حال حاضر حاشیه سود واحدهای تولید فولاد چین منفی است، مطرح کرد: اگر فولادسازان ظرفیت تولید خود را کاهش ندهند، ضرر و زیاده مالی آن‌ها

خصوص موضوع انحصارطلبی در بحث واردات کویل نورد گرم فولاد چین آغاز کرده است. همچنین ترکیه تعرفه ۲۰،۵۶ تا ۵۷،۷۵ درصدی بر واردات کویل نورد گرم فولادی تولید شده در چین اعمال کرده است.

علاوه بر این، کانادا طی روزهای یکم تا پانزدهم اکتبر سال جاری میلادی به ترتیب اجرای قانون دریافت تعرفه ۲۵ درصدی از واردات فولاد چین و تعرفه ۱۰۰ درصدی بر واردات خودروهای الکتریکی را آغاز خواهد کرد.

در همین رابطه، یکی از صادرکنندگان فولاد

افزایش را تجربه کرده است.

در همین راستا، یکی از تولیدکنندگان منگنز در چین عنوان کرد: حجم ذخایر انبار سنگ منگنز بنادر چین چندین هفته بوده که در حال افزایش است و هیچ نشانه‌ای از توقف یا کاهش ذخایر این انبارها، حتی با پایان یافتن تعطیلات تابستانی دیده نمی‌شود. همچنین حجم ذخایر انبار سنگ کروم در بنادر چین نیز در هفته ابتدایی ماه سپتامبر ۲۰۲۴ افزایش یافت و این مسئله نگرانی فعالان بازار را برانگیخت. ارزیابی هفتگی موسسه «Fastmarkets» از موجودی سنگ کروم در انبار بنادر تیانجین، چینژوو، لیانیانگانگ و شانگهای، رقم حدود ۲،۲۹ تا ۲،۴۹ میلیون تن در روز دوشنبه ۱۶ سپتامبر ۲۰۲۴ را نشان می‌دهد که در مقایسه با رقم ۲،۱۵ تا ۲،۱۰ میلیون تن گزارش شده افزایش را به ثبت رساند.

طبق آخرین ارزیابی‌های انجام شده، حجم ذخایر انبار سنگ کروم در انبار بنادر تیانجین، چینژوو، لیانیانگانگ و شانگهای در روز ۱۹ آگوست ۲۰۲۴، حدود ۲،۰۹ تا ۲،۱۵ میلیون تن گزارش شد.

یکی از معامله‌گران سنگ معدن کروم تصریح کرد: با توجه به افزایش صادرات سنگ کروم از آفریقای جنوبی به چین در ماه جولای سال جاری میلادی، افزایش حجم ذخایر انبار سنگ معدن کروم در بنادر مذکور معقول به نظر می‌رسد.

علاوه بر این، حجم ذخایر انبار فروآلیاژها در چین نیز به دلیل نرخ بالای بهره‌برداری از ظرفیت تولید و عدم آغاز فرایند ذخیره‌سازی مجدد در انبارها در صنایع پایین‌دستی فولاد، روند صعودی را به ثبت رسانده است. بر اساس اظهارات یکی دیگر از منابع آگاه، حجم ذخایر انبار سیلیکوم منگنز در بازار چین در روز ۶ سپتامبر ۲۰۲۴، حدود یک میلیون تن اعلام شد. همچنین حجم ذخایر سنگ آهن در انبارهای بنادر چین نیز در سال جاری میلادی، روند صعودی خود را حفظ کرده است. مطابق با متن گزارش یک شرکت ارائه‌دهنده اطلاعات صنایع محلی چین، حجم ذخایر سنگ آهن در انبار بنادر بزرگ این کشور حدود ۱۵۳ میلیون تن در روز ۶ سپتامبر ۲۰۲۴ اعلام شد که نسبت به رقم ۱۱۷ میلیون تن گزارش شده در مدت مشابه سال ۲۰۲۳، حدود ۳۶ میلیون تن افزایش را به ثبت رساند.

جدای از افت حجم تقاضا برای فولاد در صنایع پایین‌دستی، افزایش ذخایر انبار سنگ معدن و آلیاژی در چین باعث بدتر شدن روند نزولی در بازار فلزات آهنی این کشور شده است

در همین رابطه، قیمت‌آنی میلگرد با موعده تحویل ماه ژانویه ۲۰۲۵ در بورس آتی شانگهای (SHFE) برای پنج روز متوالی طی دوم تا ششم ماه سپتامبر، کاهش را به ثبت رساند. لازم به ذکر است که قیمت محصول نامبرده در بورس مذکور در پایان روز معاملاتی ششم سپتامبر ۲۰۲۴، به حدود ۲،۰۵۱ یوان در هر تن رسید که نسبت به قیمت سه هزار و ۲۸۷ یوان در هر تن اعلام شده در تاریخ ۳۰ آگوست سال جاری میلادی، حدود ۲۳۶ یوان کاهش را تجربه کرد.

افزایش ذخایر انبار سنگ معدن و آلیاژی در چین علی‌رغم تعطیلات تابستانی

به گفته شماری از منابع، جدای از افت حجم تقاضا برای فولاد در صنایع پایین‌دستی، افزایش ذخایر انبار سنگ معدن و آلیاژی در چین باعث بدتر شدن روند نزولی در بازار فلزات آهنی این کشور شده است. در همین رابطه و مطابق با ارزیابی هفتگی موسسه «Fastmarkets»، حجم ذخایر انبار سنگ منگنز در بنادر چینژوو و تیانجین در روز دوشنبه ۱۶ سپتامبر ۲۰۲۴، حدود ۵،۴۹ تا ۵،۷۰ میلیون تن گزارش شد؛ این در حالی است که رقم ارائه شده برای ذخایر انبار بنادر مذکور در روز دوم سپتامبر سال جاری میلادی، رقمی حدود ۵،۳۶ تا ۵،۵۷ میلیون تن اعلام شده بود. در حال حاضر حجم ذخایر انبار سنگ منگنز در بنادر مذکور ۲۱ درصد نسبت به رقم ۴،۵۷ تا ۴،۶۷ میلیون تن گزارش شده در روز ۲۹ جولای سال جاری میلادی و ۲۸ درصد در مقایسه با رقم ۴،۲۴ تا ۴،۴۹ میلیون تن اعلام شده در روز ۲۴ ژوئن ۲۰۲۴

سیاست‌گذاری‌های اقتصادی در آمریکا برای فعالان بازار فولاد آسیا بسیار حائز اهمیت است. مطابق با اظهارات یکی دیگر از فعالان بازار فولاد چین، اینکه آیا بزرگ‌ترین اقتصاد جهان یعنی آمریکا تعرفه واردات فولاد و محصولات صنایع پایین‌دستی به این کشور را افزایش خواهد داد یا خیر، موضوعی است که برای مشارکت‌کنندگان بازار فلزات آهنی چین امری مهم و ضروری تلقی می‌شود.

تعدادی از منابع آگاه به وضعیت بازار فولاد، اظهار داشتند: در صورتی که دونالد ترامپ پیروز انتخابات ریاست جمهوری آمریکا شود، تعرفه واردات کالاها به آمریکا افزایش بیشتری را تجربه خواهد کرد. لازم به یادآوری است که در دوران ریاست جمهوری ترامپ طی سال‌های ۲۰۱۶ تا ۲۰۲۰، تعرفه‌های واردات فولاد و آلومینیوم صادراتی چین به آمریکا وضع شد. در همین راستا، شماری از تحلیلگران به دنبال عملکرد ضعیف بخش تولید و اشتغال در ایالات متحده آمریکا پیش‌بینی می‌کنند فدرال رزرو، نرخ بهره بانکی را در ماه اکتبر سال جاری میلادی کاهش خواهد داد. گفتنی است شاخص مدیران خرید بخش تولیدی ایالات متحده آمریکا (PMI) در ماه آگوست سال ۲۰۲۴، حدود ۴۷،۲ اعلام شد که در مقایسه با شاخص ۴۶،۸ ماه جولای سال جاری میلادی، حدود ۰،۴ درصد افزایش داشت.

طبق داده‌های موسسه مدیریت تامین «Institute for Supply Management»، شاخص مدیران خرید آمریکا برای پنجمین ماه متوالی در ماه آگوست ۲۰۲۴، به رقم کمتر از ۵۰ رسید که حاکی از افزایش عملکرد ضعیف صنایع این کشور است. افزایش انتظارات در خصوص کاهش نرخ بهره بانکی در آمریکا، دلیل دیگری بوده که نگرانی میان فعالان بازار فلزات آهنی در چین را برانگیخته است.

بر اساس ارزیابی یکی از تحلیلگران بازار، انتظارات برای کاهش نرخ بهره بانکی، باعث کاهش قیمت کالاها در بازار آتی چین در هفته نخست ماه سپتامبر ۲۰۲۴ شد و ممکن است فشار نزولی بیشتری بر قیمت کالاها در این کشور، خصوصاً در بازار مذکور وارد کند.

فرآوری معدنی اپال کانی پارس (سهامی عام)

Opal kani Pars
Mining and processing



فرآوری معدنی اپال کانی پارس (سهامی عام)

توسعه پایدار با تکمیل زنجیره فولاد

تولید کنسانتره، گندله، آهن اسفنجی

استخراج سنگ آهن

یک فعال صنعت فولاد در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»:

تولید ماشین آلات به روز یک ضرورت است

یک فعال صنعت فولاد گفت: عدم ساخت و تولید ماشین آلات به روز زیر سایه تحریم‌ها و افزایش بی‌رویه قیمت‌ها، سرعت حرکت به سمت توسعه را کند کرده است؛ بر همین اساس ضرورت دارد مسیر واردات دستگاه‌های جدید به داخل کشور هموار شود تا تولیدکنندگان مسیر رشد و جهش تولید را با سرعت بیشتری طی کنند.

ساختمان‌ها برای پوشش دادن دیوارها، سقف‌ها یا سایر ساختارهای داخلی مورد استفاده قرار می‌گیرند. این صفحات علاوه بر سبک بودن، دارای ویژگی‌هایی نظیر استحکام مکانیکی، عایق حرارتی و صوتی، مقاومت به آتش و تناسب ابعاد نسبت به صفحات ساختمانی هستند که با توجه به محل استفاده و نیاز یک پروژه، در ضخامت و ابعاد مختلف تولید می‌شوند.

غیوری در ادامه به کاربرد این صفحات اشاره کرد و گفت: با توجه به سبک و سرعت بالای نصب صفحات روکش‌دار گچی، از آن‌ها در پروژه‌های ساختمانی، بازسازی و بهسازی ساختمان‌ها، تجهیزات تجاری و صنعتی، واحدهای مسکونی و سایر بخش‌ها استفاده می‌شود. به منظور تولید این صفحات، از ماشین آلات خارجی ساخت کشور ترکیه استفاده می‌کنیم و این دستگاه‌ها را حدود ۱۰ سال قبل، با قیمتی در حدود ۱۴۰ هزار دلار به داخل کشور وارد کردیم. در حال حاضر کشور ترکیه به پیشرفت قابل توجهی در زمینه ساخت دستگاه‌ها و ماشین‌الات صنعتی دست یافته که این مسئله برگرفته از روابط تولیدکنندگان این کشور با شرکت‌های مطرح اروپایی است. دولت ترکیه

ورق به مهم‌ترین چالش پیش روی تولیدکنندگان لوله و پروفیل فولادی کشور تبدیل شده است و به همین دلیل بسیاری از کارخانه‌های کوچک و حتی متوسط مقیاس ناچار به تعطیلی شده‌اند. ما ورق مورد نیاز خود را از بازار آزاد و یکی از شرکت‌های تولیدکننده در شهرکرد خریداری می‌کنیم اما باید این واقعیت را بپذیریم که بسیاری از تولیدکنندگان پروفیل، توانایی مالی لازم جهت خرید نقدی ورق از بورس کالای ایران را ندارند و از طرفی خرید اعتباری نیز با توجه به زمان تحویل کالای خریداری شده برای آن‌ها مقرون به صرفه نیست. از طرفی، سهمیه‌های تعیین شده نیز کفاف نیاز واحدهای تولیدی را نمی‌دهد و مادامی که کارفرمایان نقدینگی کافی جهت خرید ورق، چه از بورس و چه از بازار آزاد را نداشته باشند، ناچار به تعطیلی خواهند شد.

این فعال صنعتی با در خصوص تولید صفحات روکش‌دار گچی، افزود: صفحات روکش‌دار (پنل) گچی، ساختارهای صفحه‌ای سبک و مستقلی هستند که از مخلوطی از گچ، آب و مواد افزودنی تولید می‌شوند. این صفحات معمولاً در ابعاد استاندارد و به صورت پیش ساخته تولید شده و در

اسدالله غیوری در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بیان کرد: حدود یک دهه است که فعالیت خود را در عرصه تولید و صنعت آغاز کرده‌ایم و به طور مشخص در زمینه طراحی و تولید صفحات روکش‌دار گچی، مقاطع و سازه‌های فولادی و تایل‌های سقفی در طرح‌های مختلف مشغول به کار هستیم. کارخانه ما در استان آذربایجان شرقی و در فاصله ۲۰ کیلومتری شهر میانه واقع شده است و محصولات خود را در اختیار مشتریان داخلی قرار می‌دهیم؛ اگرچه در ابتدای فعالیت خود در بازارهای صادراتی نیز حضور داشتیم و محصولات خود را به کشور عراق صادر می‌کردیم اما در ادامه به دلیل مشکلات موجود در حوزه تجارت خارجی، به طور کامل بر تامین نیاز داخل متمرکز شدیم.

با معضل کمبود ورق مواجهیم

وی با اشاره به اینکه از ورق‌های گالوانیزه به عنوان ماده اولیه مورد نیاز تولید پروفیل فولادی استفاده می‌کنیم، افزود: در حال حاضر با چالش تامین ورق مواجه هستیم و به همین دلیل تولید پروفیل را متوقف کرده‌ایم. متأسفانه امروز کمبود

وی با بیان اینکه رکود حاکم در بخش ساخت‌وساز منجر به افت تولید و فروش مجموعه شده است، خاطر نشان کرد: در سال‌های ابتدایی فعالیت شرکت، ما محصولات خود را به صورت نقدی به فروش می‌رساندیم اما هم‌زمان با رشد تورم و مشکلات اقتصادی در کشور، ناچار به فروش با ارائه چک مدت‌دار هستیم؛ این در حالی است که چاره‌ای جز خرید نقدی مواد اولیه مورد نیاز خود نداریم و بنابراین در سیکل تولید و فروش محصولات دچار چالش شده‌ایم. کاغذ کرافت،

ذکر است که خشک شدن صفحات پیش ساخته گچی عموماً به مدت زمان طولانی نیاز دارد تا رطوبت به طور کامل از آن‌ها رفع شود. نهایتاً پس از خشک شدن این صفحات جهت مصارف مختلف به ویژه در صنعت ساختمان‌سازی برای مشتریان ارسال می‌شوند.

غیوری با اشاره به اینکه پروسه تولید پنل‌های گچی به صورت اتوماتیک انجام می‌شود و نیروی انسانی تنها نظارت بر اجرای آن دارد، خاطر نشان کرد: شهرستان میانه از لحاظ صنعتی

نیز اهمیت فراوانی به تولید و صنعت می‌دهد و به همین علت این کشور امروز به یکی از قطب‌های صنعتی منطقه تبدیل شده است.

وی در ارتباط با چالش‌های پیش روی تولیدکنندگان و صنعتگران داخلی، مطرح کرد: معتقدیم کمبود نقدینگی، معضلی است که ریشه در تمامی چالش‌های موجود دارد و تا زمانی که این مشکل به صورت کلان رفع نشود، نمی‌توان توسعه و پیشرفتی را در بخش تولید و صنعت متصور شد. از طرفی، عدم ساخت و تولید دستگاه‌ها و ماشین‌آلات جدید و به‌روز زیر سایه تحریم‌ها و افزایش بی‌رویه قیمت‌ها نیز سرعت حرکت به سمت توسعه را کند کرده است. زمانی که ما دستگاه‌های فرمینگ (شکل‌دهی) را از کشور ترکیه وارد کردیم، نرخ ارز در بازار آزاد حدود سه هزار و ۵۰۰ تومان بود اما طی یک بازه زمانی حدود ۱۰ ساله، نرخ ارز به حدود ۶۰ هزار تومان افزایش یافته است و اگر می‌خواستیم امروز این دستگاه‌ها را خریداری کنیم، بی‌شک توانایی و نقدینگی کافی را نداشتیم؛ ضمن اینکه متأسفانه دولت و بخش‌های مربوطه نیز حمایت‌های لازم از تولیدکنندگان بخش خصوصی را به عمل نمی‌آورند و بانک‌ها نیز از اعطای تسهیلات حمایتی به واحدهای صنعتی سر باز می‌زنند. این فعال صنعت فولاد دربارۀ فرایند تولید پنل‌های گچی، اظهار داشت: پس از آماده‌سازی مواد اولیه شامل گچ، آب، فیبرهای تقویتی و مواد شیمیایی افزودنی نظیر روان‌کننده‌ها و تنظیم‌کننده‌ها، این مواد با استفاده از یک فرمولاسیون خاصی با یکدیگر ترکیب می‌شوند و پس از آن، مخلوط حاصل با استفاده از قالب‌های مناسب و به کارگیری تجهیزات خاص ریخته‌گری می‌شود. این قالب‌ها می‌توانند فلزی، پلاستیکی و یا چند قالب دو جداره باشند. پس از ریخته‌گری، این صفحات در محیط مناسب برای خشک شدن قرار می‌گیرند که فرایند مذکور ممکن است با استفاده از هوای طبیعی، اتاق‌ها و تونل‌های خشک‌کن انجام شود. لازم به



یکی از مواد اولیه مورد نیاز تولید پنل‌های گچی است که به دلیل پایین بودن کیفیت تولیدات داخل، ناچار به واردات نمونه با کیفیت خارجی از کشورهایی مانند ترکیه، تایلند، روسیه و آلمان هستیم. واردات مواد اولیه و ترخیص آن از گمرک نیز دشواری‌های خاص خود را دارد و به نوعی زمان‌بر و نیز هزینه‌بر است.

این فعال حوزه صنعت در پایان ابراز امیدواری کرد با روی کار آمدن دولت جدید، رکود حاکم در اقتصاد کشور کاهش و به دنبال آن رشد و توسعه تولید و صنعت تحقق پیدا کند.

چندان توسعه نیافته است و به همین دلیل جای کار فراوانی برای سرمایه‌گذاری و احداث کارخانه‌های جدید وجود دارد. از این رو ما با احداث یک کارخانه تولید گچ تلاش کرده‌ایم ضمن ایجاد اشتغال در سطح شهرستان، نقش خود را به بهترین نحو جهت صنعتی شدن منطقه ایفا کنیم. متأسفانه به دلیل توسعه‌نیافتگی کافی، نرخ بیکاری در میانه بالاست و از این رو امیدواریم با سرمایه‌گذاری‌های بیشتر جهت راه‌اندازی واحدهای تولیدی و صنعتی، معضل بیکاری در این منطقه کاهش پیدا کند.

به منظور اشتغال‌زایی و توسعه اقتصادی،

دولت شیلی طرح رشد صنعت فولاد این کشور را ارائه کرد

وزارت اقتصاد شیلی طرح رشد زیرساخت‌های صنعتی و ظرفیت تولید فولاد این کشور را برای یک بازه زمانی کوتاه‌مدت و میان‌مدت پس از کاهش نرخ اشتغال به دلیل تعطیلی بزرگ‌ترین کارخانه فولاد این کشور یعنی واحد فولادسازی هلدینگ «Huachipato» ارائه کرد. گفتنی است کارخانه تولید فولاد مذکور رسماً در روز دوشنبه ۱۶ سپتامبر ۲۰۲۴ توقف فعالیت خود را اعلام کرد.

خطر تعطیلی قرار دارند را استخدام کنند، ارائه داده است. علاوه بر پرداخت یارانه اشتغال، مهلت پرداخت مالیات شرکت‌های استخدام‌کننده نیز تمدید خواهد شد. دولت همچنین وعده داد که امکان دسترسی به فهرستی از پروژه‌های سرمایه‌گذاری عمومی با اولویت بیشتر مانند زیرساخت‌های جاده‌ای، مسیرهای بین‌بندری و پل‌ها را به میزان قابل‌توجهی تسریع خواهد کرد. هکتور مدینا، رئیس اتحادیه کارگری به نمایندگی از کارگران واحد فولادسازی هلدینگ «Huachipato» تأکید کرد که تعطیلی واحد فولادسازی مذکور شرایط سختی را برای منطقه، شیلی و کارگران صنعت فولاد این کشور ایجاد کرده است.

با این حال، وی نسبت به طرح پیشنهادی دولت ابراز خوش‌بینی کرد و افزود: کارگران هلدینگ «Huachipato» شرایط دشوار فعلی را با همراهی یکدیگر پشت سر خواهند گذاشت. در طرح مذکور، دولت شیلی متعهد به اختصاص سرمایه ۱۰ میلیون دلاری از سال ۲۰۲۵ به مدت ۱۰ سال برای راه‌اندازی یک مرکز فناوری در راستای گذار به انرژی‌های تجدیدپذیر در منطقه بیوبیو «Biobio» شیلی با تمرکز بر توسعه انرژی‌های پاک مانند هیدروژن سبز در فرایند تولید فولاد در این کشور است.

همچنین طرح مذکور شامل طرح ملی فولادسبز شیلی «Green Steel Plan ۲۰۳۰» است که در آن شرکت توسعه تولید دولتی «Corfo»، یک مزایده

شهر تالکاهوانو که واحد تولید فولاد مذکور در آن قرار دارد را کاهش خواهد داد. طبق متن منتشر شده، پیش‌بینی می‌شود پس از تعطیلی واحد فولادسازی هلدینگ «Huachipato»، نرخ بیکاری در این منطقه حدود ۲،۵ درصد افزایش یابد و به ۱۱ درصد برسد.

وزارت اقتصاد، توسعه و گردشگری شیلی در واکنش به این اتفاق روز ۱۶ سپتامبر ۲۰۲۴ طرح رشد صنعت فولاد این کشور با نام طرح «Biobio Industrial Strengthening Plan» را با هدف احیای صنعت فولاد منطقه‌ای و کاهش اثرات منفی اقتصادی ناشی از تعطیل شدن واحد فولادسازی مذکور ارائه کرد.

نیکلاس گراو، وزیر اقتصاد شیلی در یک بیانیه رسمی عنوان کرد: طرح مذکور با هدف تقویت بخش‌های فعلی تولید فولاد در منطقه، تسریع سرمایه‌گذاری بخش عمومی و خصوصی و ارتقای نقش دولت در توسعه بخش‌های جدید صنعت فولاد شیلی ارائه شده است. علاوه‌براین، در طرح نامبرده راهکارهایی به منظور رفع چالش‌های کوتاه‌مدت مرتبط با تعطیلی واحد فولادسازی هلدینگ «Huachipato» در حمایت از شرکت‌های تأمین‌کننده و کارگران شرکت مذکور ارائه شده است.

دولت شیلی در طرح مذکور پیشنهاد پرداخت یارانه اشتغال را به هر شرکتی که کارگران واحد فولادسازی هلدینگ «Huachipato» یا یکی از ۱۶۲ تأمین‌کننده این واحد فولادسازی که در

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات‌آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، طرح مذکور که روز دوشنبه ۱۶ سپتامبر ۲۰۲۴ متن آن رسانه‌ای شد، شامل ۳۲ اقدام راهبردی برای از سرگیری رشد تولید فولاد منطقه‌ای است که بیشترین تأثیرپذیری را از تعطیلی کارخانه تولید فولاد مذکور داشته و شامل چشم‌اندازی برای توسعه فولادسبز در شیلی است.

واحد فولادسازی هلدینگ «Huachipato» طی اعلامیه‌ای که صبح روز دوشنبه ۱۶ سپتامبر ۲۰۲۴ منتشر شد، از غیرفعال شدن کوره بلند شماره دو خود پس از ۷۴ سال فعالیت خبر داد. این شرکت در بیانیه خود اعلام کرد که تصمیم تعطیلی دائمی واحد فولادسازی نامبرده به دلیل افزایش حجم فولاد وارداتی از چین گرفته شده است.

ژان پل سائوره، مدیر کل واحد فولادسازی هلدینگ مذکور در بیانیه منتشر شده، عنوان کرد: در واقع اعلام این خبر پایانی باشکوه و نمادین برای دورانی در تاریخ فولاد شیلی خواهد بود.

■ علت تعطیلی واحد فولادسازی هلدینگ «Huachipato» چیست؟

بر اساس متن منتشر شده توسط وزارت اقتصاد، توسعه و گردشگری شیلی، تعطیلی واحد فولادسازی هلدینگ «Huachipato» بر فعالیت یک هزار و ۹۰ شرکت با مقیاس کوچک و متوسط تأثیر می‌گذارد و میزان درآمدهای شهرداری

ناگفته نماند که کاهش روند پویایی اقتصادی در شیلی، فعالیت واحد تولید فولاد هلدینگ «Huachipato» که با مشکلات مالی نیز دست و پنجه نرم می‌کرد را تحت تأثیر قرار داد. لازم به ذکر است که واحد فولادسازی هلدینگ «Huachipato» در ماه مارس ۲۰۲۴، با طرح این ادعا که عوارض ضد دامپینگ وضع شده از سوی دولت شیلی تأثیر لازم را در برابر اختلاف قیمت ایجاد شده با محصولات فولادی وارداتی از چین نداشته است، روند تولید در واحد فولادسازی خود را متوقف کرد. با این وجود، زمانی که دولت شیلی تعرفه موقت ضد دامپینگ ۲۴٫۹ درصدی بر واردات میلگردهای فولادی و تعرفه موقت ۲۳٫۵ درصدی را برای واردات آسیاب گلوله‌های صنعتی اعمال کرد، صنعت فولاد این کشور توانست بهبود اندکی را تجربه کند.

طبق بیانیه منتشر شده در یکی از روزنامه‌های رسمی شیلی، دریافت تعرفه‌های وضع شده قرار بود تا پایان ماه سپتامبر ۲۰۲۴ ادامه پیدا کند اما در روز ۹ سپتامبر سال جاری میلادی، کمیسیون «Anti-Distortion Commission» شیلی به اتفاق آرا به توقف دریافت تعرفه وضع شده محصولات مذکور رای داد.

شایان ذکر است که ظرفیت واحد تولید فولاد هلدینگ «Huachipato» حدود ۸۰۰ هزار تن در سال بود و این شرکت توانست حدود ۷۰۷ هزار تن فولاد در سال ۲۰۲۳ تولید کند. علاوه بر این، شرکت مذکور تمرکز خود را بر روی بخش ساخت و ساز با تولید محصولاتی مانند میلگرد با کیفیت فولادی معطوف ساخته بود.

با این وجود، به نظر می‌رسد از این به بعد فعالیت شرکت نامبرده به پروژه‌های غیر مرتبط با تولید محصولات فولادی مانند سرمایه‌گذاری در بنادر و سیستم‌های لجستیکی و اجرای طرح پایلوت فولاد سبز در شیلی محدود خواهد شد.

گفتنی است در ماه ژوئن ۲۰۲۴، هلدینگ «Huachipato» قراردادی را با شرکت «SMS Group» به منظور تسریع توسعه تولید فولاد سبز در شیلی به امضا رساند.

■ پایان فعالیت واحد فولادسازی هلدینگ «Huachipato»

پایان فعالیت واحد فولادسازی شرکت «Huachipato» درست در زمانی اتفاق افتاد که حجم واردات فولاد به شیلی افزایش و میزان مصرف این فلز در کشور مذکور کاهش شدیدی را تجربه کرد. طبق داده‌های ارائه شده از سوی انجمن فولاد شیلی (ICHA)، میزان مصرف قابل رصد فولاد در شیلی در نیمه نخست سال ۲۰۲۴ حدود ۱٫۱۰ میلیون تن اعلام شد که پایین‌ترین میزان طی دهه گذشته محسوب می‌شود. رقم گزارش شده نشان از کاهش ۶٫۷ درصدی میزان مصرف فولاد در شیلی در مقایسه با مدت مشابه سال ۲۰۲۳ دارد.

این روند کاهشی در رابطه با میزان مصرف فولاد، بیشتر در بخش فولاد تخت شیلی مشهود است. علاوه بر این، میزان مصرف محصولات فولاد طویل در نیمه اول سال ۲۰۲۴ در شیلی حدود ۵۹۶ هزار تن گزارش شد که در مقایسه با مدت مشابه سال ۲۰۲۳، افزایش ۱۸٫۴ درصدی را نشان می‌دهد. همچنین میزان مصرف قابل رصد فولاد تخت در شیلی در نیمه نخست ابتدایی سال ۲۰۲۴، حدود ۴۹۳ هزار تن اعلام شد که در مقایسه با نیمه نخست سال ۲۰۲۳، حدود ۲۴٫۵ درصد کاهش را تجربه کرد.

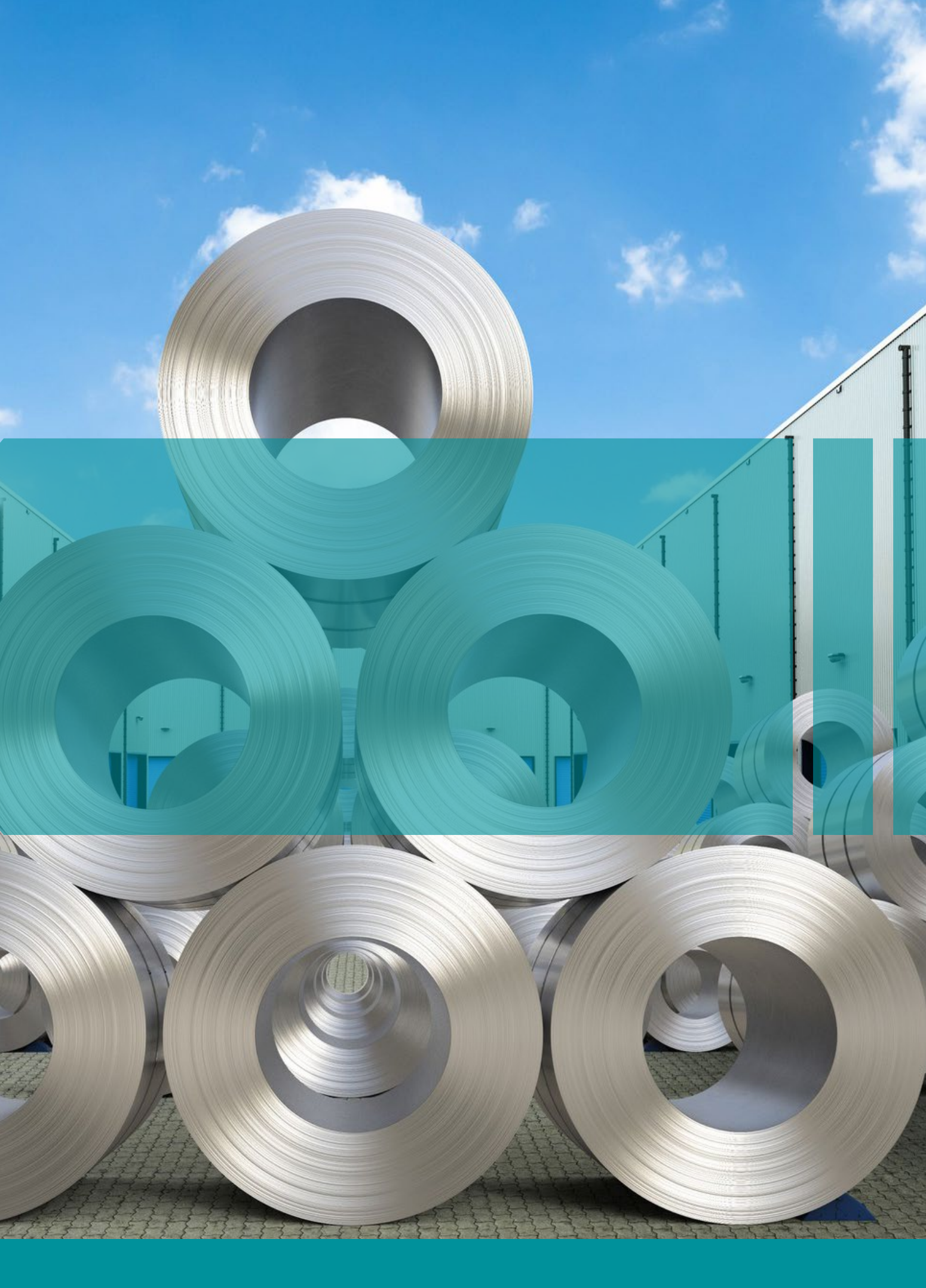
عمومی به منظور بهره‌برداری از پروژه «Boquerón Chañar»، یکی از مهم‌ترین ذخایر سنگ آهن زیرزمینی شیلی را برگزار خواهد کرد. گفتنی است طبق برنامه‌ریزی‌های انجام شده، روند برگزاری مزایده بین‌المللی به منظور واگذاری این دارایی‌های معدنی در پایان سال ۲۰۲۴ آغاز خواهد شد.

در طرح ارائه شده به برگزاری مناقصه به منظور واگذاری دارایی‌ها مشروط به استفاده از بخشی از سنگ آهن استخراج شده از این ذخایر معدنی به عنوان ماده اولیه در تولید فولاد سبز شیلی اشاره شده است.

نماینده انجمن فولاد شیلی (ICHA) در گفت‌وگوی خود با موسسه «Fastmarkets» عنوان کرد: در حال حاضر میزان انتشار کربن به ازای هر تن فولاد تولید شده در شیلی، به طور متوسط ۷۶۰ کیلوگرم دی‌اکسید کربن است و از این لحاظ صنعت فولاد این کشور در میان تولیدکنندگان فولاد سبز در سطح جهان قرار خواهد گرفت.

لازم به ذکر است برخی از اقدامات تعریف شده مبتنی بر طرح «Biobío Industrial Strengthening Plan» از قبل آغاز شده است. با این حال، هیچ مهلتی برای ثبت نتایج به دست آمده از پیشنهادات مطرح شده در طرح مذکور وجود ندارد.





آلومینیوم

حاشیه سود فصلی شرکت آلبا کاهش پیدا کرد

تولید و صادرات تنها راه نجات است

عامل کلیدی در تامین امنیت روند عرضه جهانی آلومینیوم چیست؟



با وجود تولید و فروش ثابت،

حاشیه سود فصلی شرکت آلبا کاهش پیدا کرد

روند درآمد عملیاتی شرکت آلبا (Alba) در طول دوره مورد بررسی با نرخ رشد منفی ۱.۱ درصد نزولی بوده است. به طور کلی درآمد عملیاتی این شرکت در سال ۲۰۲۲ حدود چهار میلیارد و ۹۰۰ میلیون دلار بود و در سال ۲۰۲۳، به چهار میلیارد و ۱۰۰ میلیون دلار کاهش پیدا کرد. تولید آلومینیوم پرایمری در شرکت آلبا طی فصل‌های سال ۲۰۲۲ تا ۲۰۲۴ روند نزولی داشت. در فصل دوم نسبت به فصل اول سال ۲۰۲۴، میزان تولید آلومینیوم در این شرکت حدود ۰.۵ درصد کاهش داشت و به ۴۰۴ هزار تن رسید. با این وجود، فروش شرکت در این بازه زمانی ۹.۴ درصد افزایش پیدا کرد و به ۳۹۸ هزار تن در فصل دوم سال ۲۰۲۴ رسید.

یافت. تا فصل دوم سال ۲۰۲۴، تعداد کل افراد آسیب دیده به ۱۰ نفر رسید که اگر شرایط مشابهی را نیز برای نیمه دوم این سال در نظر بگیریم، می‌توان گفت که در سال ۲۰۲۴، این شرکت موفق به ثبت کمینه جدیدی از آسیب‌های ثبت شده خواهد شد. گفتنی است که در فصل دوم سال ۲۰۲۴، این شرکت برنده چهار جایزه از شورای ملی ایمنی شد.

درآمد و حاشیه سود شرکت آلبا

نمودار یک، درآمد عملیاتی تمامی فصل‌های شرکت آلبا از سال ۲۰۲۲ تا ۲۰۲۴ را نشان می‌دهد. روند درآمد عملیاتی شرکت آلبا در طول دوره مورد بررسی با نرخ رشد منفی ۱.۱ درصد نزولی بوده است. درآمد عملیاتی شرکت آلبا در فصل دوم سال ۲۰۲۴ به یک میلیارد و ۸۰۰ میلیون دلار رسید؛ در حالی که در فصل اول سال مذکور برابر با ۸۹۰ میلیون دلار بود. با توجه به تغییر جزئی حجم فروش و تولید در فصل اول و دوم سال ۲۰۲۴، بیشتر تحت تاثیر افزایش قیمت آلومینیوم اولیه در بازارهای بین‌المللی بوده است. گفته می‌شود

فناوری شرکت اماراتی (EGA) برای تولید آلومینیوم استفاده می‌کند از نوع (DX + Ultra) است که به واسطه افزایش آمپراژ، باعث افزایش راندمان تولید و کاهش نیاز به دیگ‌های احیا شده و از این طریق، هزینه ساخت هر تن سلول‌های احیای جدید می‌شود. گفتنی است که با توجه به بررسی‌های آتورپات، حدود ۶۹.۴ درصد سهام این شرکت متعلق به شرکت هلدینگ بحرین مملکت (صندوق ثروت ملی بحرین) است و ۲۰.۶ درصد سهام آن به شرکت سرمایه‌گذاری صنعتی (SABIC) اختصاص دارد. مابقی ۱۰ درصد سهام این شرکت نیز در دست افراد حقیقی است.

از اقدامات مهمی که این شرکت به منظور حفظ ایمنی کارگران خود انجام داده، ارتقای سطح ایمنی برای کارگران است. بررسی‌های آتورپات از آسیب‌های ثبت شده در این شرکت، روندی نزولی را طی سال‌های گذشته نشان می‌دهد. در سال ۲۰۱۹، تعداد ۶۰ نفر در شرکت آلبا آسیب دیدند؛ این در حالی است که در سال ۲۰۲۳، تعداد آسیب‌های ثبت شده ۳۵ مورد بود که نسبت به سال ۲۰۲۲ تنها معادل با سه نفر افزایش

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت مشاوره اقتصادی آرمان آتورپات، شرکت آلومینیوم بحرین (Alba) از اولین کارخانه‌های ذوب آلومینیوم در خاورمیانه است که فعالیت تجاری خود را در سال ۱۹۷۱ آغاز کرد. شروع فعالیت شرکت آلبا برای تنوع بخشیدن به اقتصاد کشور بحرین و کاهش وابستگی آن به نفت بود. موفقیت ابتدایی این شرکت، زمینه را برای رونق صنعت پایین دست آلومینیوم ایجاد کرد. آلبا رسماً در سال ۱۹۶۸ تأسیس شد و در سال ۱۹۷۱ با ظرفیت سالانه ۱۲۰ هزار تن در سال شروع به فعالیت و تولید آلومینیوم از آلومینا کرد. پس از اجرای پروژه‌های نوسازی و توسعه طی دهه‌های آتی، ظرفیت کارخانه ذوب به ۴۵۰ هزار تن در سال ۱۹۹۲ افزایش یافت. در سال ۲۰۰۵، آلبا یک خط احیای جدید (خط ۵) را راه‌اندازی کرد که ظرفیت شرکت را به بیش از ۸۶۰ هزار تن آلومینیوم در آن زمان افزایش داد. در سال ۲۰۲۰ هم‌زمان با افتتاح خط ۶، ظرفیت تولید آلومینیوم آلبا به حدود یک میلیون و ۵۰۰ هزار تن رسید. این خط که از



یک میلیون و ۶۲۰ هزار تن رسید. بیشترین حجم تولید آلومینیوم شرکت آلبا در فصل سوم سال ۲۰۲۳ و بیش از ۴۰۹ هزار تن بود که نسبت به فصل قبل از آن، حدود سه هزار و ۸۲۰ تن افزایش پیدا کرد. کمترین حجم تولید این شرکت نیز در فصل اول سال ۲۰۲۲ حدود ۲۹۱ هزار تن گزارش شد. روند کلی فروش آلومینیوم اولیه شرکت آلبا در طول دوره مورد بررسی ثابت بوده و میانگین آن در هر فصل از سال ۲۰۲۲ تا ۲۰۲۴، حدود ۳۹۳ هزار تن برآورد شده است. بیشترین فروش آلومینیوم اولیه در فصل دوم سال ۲۰۲۴ حدود ۳۹۸ هزار تن ثبت شد که نسبت به فصل قبل از آن، بالغ بر ۶.۴ درصد افزایش یافت. بیشترین حجم فروش شرکت آلبا در فصل چهارم سال ۲۰۲۲ حدود ۴۵۹ هزار تن بود؛ در حالی که تولیدات آلومینیوم در زمان نامبرده معادل با ۴۰۸ هزار تن اعلام شد. فروش آلومینیوم اولیه شرکت در فصل سوم سال ۲۰۲۲ حدود ۳۶۶ هزار تن بود. این شرکت در فصل اول سال ۲۰۲۲، کمترین مقدار آلومینیوم اولیه تولیدی خود را طی دوره مورد بررسی فروخت. به طور کلی، حجم فروش آلومینیوم اولیه شرکت آلبا در سال ۲۰۲۲، حدود یک میلیون و ۵۷۰ هزار تن بود و در سال ۲۰۲۳ به یک میلیون و ۶۰۰ هزار تن رسید.

برنامه‌های شرکت

این شرکت سعی دارد نیروگاه شماره ۵ و مزرعه سلول خورشیدی خود را توسعه دهد که در فصل دوم سال ۲۰۲۴ مناقصه پروژه نام‌برده اعطا شد. گفته می‌شود که از سال ۲۰۲۴ تا ۲۰۲۷، شرکت آلبا قصد دارد بهره‌وری خود را با استفاده از راه‌اندازی نیروگاه سیکل ترکیبی شماره ۵ در بلوک ۴ و ترخیص نیروگاه‌های قدیمی یک تا سه افزایش دهد. در نهایت تا فصل چهارم سال ۲۰۲۴، نیروگاه مذکور و مزرعه خورشیدی کامل خواهد شد. استفاده از تکنولوژی توربین گاز «9HA GTE's» در یکی از نیروگاه‌های شرکت آلبا، آن را به کارآمدترین نیروگاه سیکل ترکیبی در خلیج فارس تبدیل کرده است. شرکت آلبا برای به حداقل رساندن تأثیرات زیست‌محیطی می‌خواهد خالص‌انتهای گازهای گلخانه‌ای را تا سال ۲۰۲۵ حدود ۳۰ درصد کاهش دهد و در سال ۲۰۶۰ مقدار آن را به صفر برساند.

نسبت به فصل قبل از آن، بالغ بر ۲.۷ درصد افزایش پیدا کرد. حاشیه سود شرکت در فصل اول و دوم سال ۲۰۲۴ به ترتیب ۷.۳ و ۱۶.۸ درصد بود. حاشیه سود شرکت در فصل اول سال ۲۰۲۲ برابر با ۳۲.۲ درصد بود. گفتنی است که در فصل سوم سال ۲۰۲۲ حاشیه سود به ۱۱.۹ درصد رسید که نسبت به فصل قبل از آن، بالغ بر ۲۳.۰ درصد کاهش یافت.

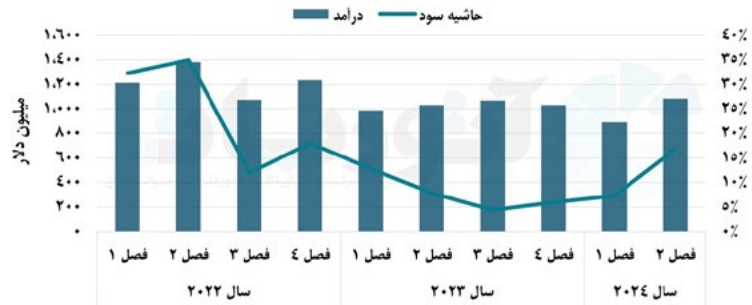
تولید و فروش آلومینیوم اولیه شرکت آلبا

روند تولید و فروش آلومینیوم شرکت آلبا در طول دوره مورد بررسی نسبتاً ثابت و میانگین تولید و فروش هر فصل آن به ترتیب برابر با ۴۰۳ و ۳۹۳ هزار تن برآورد شده است. تولیدات آلومینیوم اولیه شرکت آلبا در فصل اول و دوم سال ۲۰۲۴ نیز به ترتیب به ۴۰۶ و ۴۰۴ هزار تن بود. بر اساس بررسی‌های آتورپات، شرکت آلبا در سال ۲۰۲۲ بالغ بر یک میلیون و ۶۰۰ هزار تن آلومینیوم اولیه تولید کرد و این میزان در سال ۲۰۲۳ به

که در فصل دوم سال ۲۰۲۲، بیشترین درآمد فصلی این شرکت از سال ۲۰۲۲ با رقم یک میلیارد و ۳۸۰ میلیون دلار ثبت شد. به طور کلی درآمد عملیاتی شرکت در سال ۲۰۲۲، حدود چهار میلیارد و ۹۰۰ میلیون دلار بود و در سال ۲۰۲۳ به چهار میلیارد و ۱۰۰ میلیون دلار کاهش پیدا کرد. با توجه به افزایش حجم تولید و فروش در سال ۲۰۲۲ نسبت به ۲۰۲۳، احتمال می‌رود که قیمت فروش آلومینیوم اولیه افزایش داشته است. کمترین درآمد فصلی شرکت آلبا در فصل اول سال ۲۰۲۴ حدود ۸۹۰ میلیون دلار بود و کمترین حاشیه سود این شرکت در فصل سوم سال ۲۰۲۳ با ۴.۳ درصد ثبت شد. علت این امر احتمالاً به سبب افزایش هزینه‌های عملیاتی شرکت و جنگ اوکراین روسیه در بازار انرژی بود.

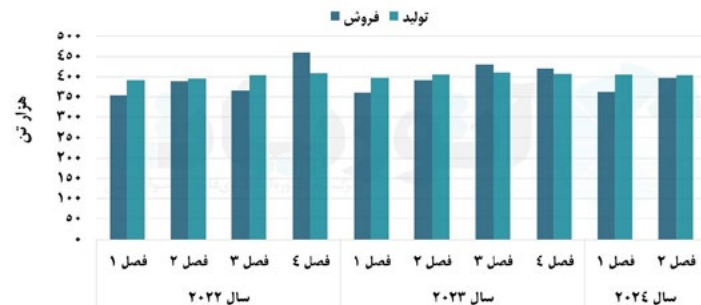
روند حاشیه سود شرکت آلبا در طول بازه مورد بررسی نزولی بوده است. بیشترین حاشیه سود شرکت در فصل دوم سال ۲۰۲۲ حدود ۳۵ درصد بود که

نمودار ۱- درآمد و حاشیه سود شرکت آلبا



منبع: Albasmitter

نمودار ۲- تولید، فروش شرکت آلبا



منبع: Albasmitter

یک فعال صنعت آلومینیوم در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»:

تولید و صادرات تنها راه نجات است



یک تولیدکننده پروفیل آلومینیومی گفت: اگرچه صنعت آلومینیوم کشور از مزایای رقابتی فراوانی همچون نیروی کار و انرژی ارزان قیمت، فراوانی مواد اولیه و دسترسی مناسب به آب‌های آزاد برخوردار است اما متأسفانه به شعارهای سال مبنی بر جهش تولید طی سالیان اخیر جامه عمل پوشانده نمی‌شود و همین مسئله تولید و فروش محصولات آلومینیومی به ویژه پروفیل در بازارهای داخلی و صادراتی را تحت تاثیر قرار داده است.

قیمت عرضه نقدی و اعتباری شمش آلومینیوم در بورس کالای ایران، برگرفته از رقابت کاذبی بوده که به دلیل عدم عرضه کافی شمش در این تالار صنعتی ایجاد شده است. در واقع می‌توان گفت که اگر ما بتوانیم به هر شکل ممکن نقدینگی لازم را تامین کنیم، خرید شمش آلومینیوم از بازار آزاد مقرون به صرفه‌تر از بورس خواهد بود و معتقدیم که این اتفاق، به نوعی سیاست پشت پرده دولت و بخش‌های مرتبط برای بالانگه داشتن قیمت آلومینیوم در کشور است.

این فعال صنعت آلومینیوم با اشاره به اینکه سهمیه‌بندی خرید شمش از بورس کالای ایران به یک معضل اساسی برای تولیدکنندگان لوله و پروفیل آلومینیومی تبدیل شده است، افزود: اگر ما می‌دانستیم

تجارت، چهار اسملتر آلومینیومی در کشور موظف به عرضه هفتگی ۱۰ هزار شمش آلومینیوم در بورس کالای ایران هستند؛ این در حالی است که به طور متوسط شاهد عرضه کمتر از ۵۰ درصد این محصول در بورس هستیم. از طرفی، با توجه به اینکه تسهیلات حمایتی به تولیدکنندگان در راستای خرید ماده اولیه از بورس پرداخت نمی‌شود، بنابراین عرضه‌های اعتباری شمش آلومینیوم با قیمت هنگفتی صورت می‌پذیرد. در حال حاضر این محصول با قیمتی در حدود ۱۶۰ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم به صورت نقدی در بورس عرضه می‌شود؛ در حالی که قیمت اعتباری آن (با ال سی چهار ماهه) به حدود ۲۰۰ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم نیز می‌رسد. این تفاوت

اکبر حکمتی گندوانی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بیان کرد: زمینه فعالیت شرکت تولید پروفیل آلومینیوم و درب و پنجره دوجداره است و بیش از سه دهه از حضور ما در این عرصه می‌گذرد. کارخانه در ۱۰ کیلومتری جاده اهر تهران واقع شده است و هم‌اکنون ۱۵۰ نفر نیروی انسانی در مجموعه مشغول به کار هستند.

■ عرضه شمش آلومینیوم در بورس کافی نیست

وی در خصوص چالش‌های موجود در تامین شمش به عنوان ماده اولیه مورد نیاز پروفیل آلومینیوم، عنوان کرد: طبق اعلام وزارت صنعت، معدن و

روزی قرار است تامین شمش با سهم بندی همراه شود، قطعا پروانه بهره برداری کارخانه را با ظرفیتی بیش از یک هزار و ۵۶۰ تن در سال دریافت می کردیم. از مهر ماه سال گذشته، میزان ظرفیت اسمی کارخانه های پروفیل سازی به مبنای تخصیص شمش به این واحدها تبدیل شده است و میزان سهمیه تعیین شده به هیچ وجه جوابگوی نیاز ما نیست. در واقع ماهیانه ۱۲۸ تن شمش آلومینیوم به مجموعه اختصاص می یابد که از این میزان، تنها می توانیم ۳۵ درصد آن را تامین کنیم. در حال حاضر تامین مواد اولیه از بورس کالای ایران، شرایط تولید را برای فعالان صنایع مختلف به ویژه آلومینیوم دشوار کرده است و متاسفانه هیچ گوش شنوایی هم در کار نیست.

حکمتی گندوانی کمبود نقدینگی و وضعیت نابسمان بازار را از دیگر معضلات بخش تولید برشمرد و اظهار داشت: بخش عمده کاربرد پروفیل تولیدی و همچنین درب و پنجره آلومینیومی در صنعت ساختمان سازی است و از آنجایی که این صنعت به دلیل عدم توانایی مشتریان در خرید مسکن از یک سو و سرعت کند پروژه های عمرانی و ساختمانی به دلیل نوسان قیمت ها از سوی دیگر با یک رکود جدی مواجه شده است، بنابراین بازار پروفیل آلومینیومی نیز وضعیت مناسبی ندارد و به نظر تا پایان سال جاری نیز دستخوش تغییرات چندانی نخواهد شد.

وی همچنین به معضل قطعی برق به عنوان یکی از مهم ترین چالش های پیش روی صنعتگران اشاره کرد و گفت: با وجود اینکه زمان پیک مصرف برق در فصل تابستان پایان یافته است و وضعیت برق صنایع باید به حالت عادی برگردد اما متاسفانه ما کماکان با قطعی برق در روه های یکشنبه مواجه هستیم! اگرچه در زمان های قطعی برق از ژنراتور استفاده می کنیم و فعالیت خود را با حداکثر ۷۰ درصد توان ماشین آلات در اختیار انجام می دهیم اما بسیاری از کارخانه ها به دلیل هزینه بالا و همچنین محدودیت های موجود در زمینه تامین سوخت این ژنراتورها با مشکل مواجهند و بی شک عدم استفاده از ژنراتور در زمان های قطعی برق، تبعات ناخوشایندی را برای آن ها به همراه خواهد داشت. به گفته این تولیدکننده پروفیل آلومینیومی،

**اقدام دولت در راستای
قرار دادن نام پروفیل
آلومینیوم در میان یک هزار
و ۴۰۰ قلم کالای ممنوعه
وارداتی، تاثیر مثبتی بر بازار
این محصول داشت که قابل
تقدیر و تحسین بوده و تاثیر
بسیاری در روند تولید و
فروش کارخانه های بخش
خصوصی داشته است**

شمش خالص پس از ورود به محل کارخانه، در کوره های تعبیه شده ذوب و به صورت بیلت آلومینیومی با آلیاژ «۶۰۶۳» ریخته گری می شود؛ سپس فرایندهای پیش گرم و اکستروژن انجام شده و بیلت تبدیل به پروفیل می شود. در نهایت نیز پس از گذراندن مراحل رنگ پودری و آندایز، محصول نهایی آماده ارسال برای مشتریان خواهد شد. باید توجه داشت که پروفیل آلومینیومی در سری های دیگر آلیاژی مانند «۵۰۰۰» نیز تولید می شود که تفاوت آن با سری «۶۰۰۰»، در خاصیت و کاربرد آن هاست.

■ فعالیت نیروی انسانی زن در خطوط تولید ترکیه

حکمتی گندوانی کمبود نیروی انسانی را یکی دیگر از مشکلات موجود در بخش تولید و صنعت کشور دانست و خاطرنشان کرد: در حالی که دائما در جامعه سخن از معضل بیکاری به میان می آید اما به جرات می توان گفت که کار هست و کاگر نیست. متاسفانه جوانان امروزی روی به مشاغل آسان و غیرمولد آورده اند و برای مثال فعالیت در یک کارخانه تولید پروفیل آلومینیومی که نهایت سختی آن حمل و جابه جایی پروفیل ۶ متری در قالب یک بسته ۲۰ کیلوگرمی همراه با یک فرد دیگر است، برای آن ها قابل هضم نیست؛ در حالی که طی بازدیدهایی

که از خطوط تولید این محصول در ترکیه به عمل آوردیم، مشاهده کردیم که مشابه همین کار را نیروی انسانی زن در کارخانه های پروفیل سازی این کشور انجام می دهد و در واقع همین مسئله را باید عامل پیشرفت تولیدکنندگان ترکیه ای بدانیم. هم اکنون میانگین سنی نیروی انسانی شاغل در مجموعه ما به بیش از ۴۰ سال رسیده است که چشم انداز مناسبی برای آینده بخش تولید و صنعت کشور نیست و خبر از عدم تمایل اشتغال جوانان در این بخش می دهد.

وی با بیان اینکه صنعت آلومینیوم کشور از مزایای رقابتی فراوانی همچون نیروی کار و انرژی ارزان قیمت، فراوانی مواد اولیه و دسترسی مناسب به آب های آزاد برخوردار است، اظهار داشت: تولیدکنندگان آلومینیوم باید از این مزایا نهایت بهره را ببرند و اقدام به صادرات محصولات خود کنند اما متاسفانه معضلاتی همچون رفع تعهد ارزی که همچنان صادرکنندگان را در بلا تکلیفی قرار داده، از تحقق این مهم جلوگیری کرده است. ما محصولات خود را به کشورهایی همچون ترکیه، عمان، ترکمنستان، عراق و افغانستان صادر می کنیم و در حال بررسی بازار سوریه جهت ارائه تولیدات مجموعه هستیم. لازم به ذکر است اقدام دولت در راستای قرار دادن نام پروفیل آلومینیوم در میان یک هزار و ۴۰۰ قلم کالای ممنوعه وارداتی، تاثیر مثبتی بر بازار این محصول داشت که قابل تقدیر و تحسین بوده و تاثیر بسیاری در روند تولید و فروش کارخانه های بخش خصوصی داشته است.

این فعال صنعت آلومینیوم در پایان ضمن اشاره به جایگزینی درب و پنجره های آلومینیومی و «PVC» با فولادی به دلیل سبکی و مقاومت به خوردگی بالا، یادآور شد: باید توجه داشت که شرایط تولید با شعارهای نام گذاری شده مبنی بر جهش و رشد تولید هم خوانی ندارد و معضلاتی همچون محدودیت انرژی و کمبود مواد اولیه، منجر به تعطیلی بسیاری از واحدهای صنعتی شده است. بر همین اساس معتقدم مسئولان امر باید حداکثر توان خود را در راستای تحقق شعار سال به کار بگیرند و به این باور دست پیدا کنند که تنها راه نجات کشور، توسعه تولید و صادرات است.

اهمیت سرمایه گذاری در فرآوری قراضه؛

عامل کلیدی در تامین امنیت روند عرضه جهانی آلومینیوم چیست؟

شماری از فعالان صنعتی حاضر در کنفرانس بین المللی آلومینیوم که به میزبانی موسسه «Fastmarkets» در شهر آتن یونان برگزار شد اظهار داشتند: سرمایه گذاری در ظرفیت فرآوری قراضه آلومینیوم یک عامل کلیدی در تامین امنیت عرضه قراضه مورد نیاز صنعت فلز نامبرده همزمان با اجرای فرایند کربن زدایی در صنعت آلومینیوم اولیه اروپا و آمریکای شمالی خواهد بود.

استفاده خود در بحبوحه فشارهای مضاعف برای حرکت به سمت اجرای فرایند کربن زدایی بوده اند. این امر منجر به افزایش حجم تقاضا برای گریدهای قراضه آلومینیوم کار نشده و همچنین رشد رقابت میان تولیدکنندگان آلومینیوم ثانویه که امکان استفاده از تمامی گریدهای قراضه فلز مذکور برای آن‌ها وجود دارد، شده است.

کریستین ویچ، یکی از تحلیلگران فعال در موسسه «Fastmarkets» عنوان کرد: روند افزایشی اخیر در حجم تقاضا برای قراضه آلومینیوم کار نشده، تا حد زیادی با هدف ایجاد دسترسی آسان به گریدهای مختلف فلز مذکور که نیازمند حداقل فرآوری هستند، به وجود آمده است.

وی در ادامه مطرح کرد: انتظار می رود روند رشد استفاده از قراضه آلومینیوم به دلیل روند صعودی حجم تقاضای داخلی در بازار ایالات متحده آمریکا و اروپا ادامه داشته باشد.

این موضوع را تا حدودی می توان به تمایل بلندمدت واحدهای تولید نورد آلومینیوم به توسعه ظرفیت تولید بیلت آلومینیوم اولیه و همچنین افزایش فضای رقابت در بازارهای صادراتی نسبت داد.

ویچ عنوان کرد: تولیدکنندگان بیلت آلومینیوم به دنبال دسترسی به قراضه گریدهای فلز مذکور با کاربری بسیار آسان هستند تا از این مواد اولیه به طور مستقیم در فرایند ذوب مجدد استفاده کرده و آلیاژ

نبود را در دستور کار خود قرار دهد. مسائل مطرح شده، بخشی از سخنرانی پریش در کنفرانس بین المللی آلومینیوم بود که در زمینه ارائه راهکارهایی برای مقابله با چالش های فزاینده عرضه قراضه در صنعت آلومینیوم در بحبوحه محدودیت دسترسی به این فلز در سطح جهانی مطرح شد.

معاون ارشد شرکت «Novelis» در ادامه خاطرنشان کرد: اروپا از لحاظ دسترسی به قراضه آلومینیوم با محدودیت مواجه است و قاره آمریکای شمالی و آسیا نیز در همین رابطه وضعیت وخیم تری را تجربه می کنند.

گفتنی است آلیاژهای آلومینیوم اولیه که به عنوان آلیاژهای کار نشده نیز شناخته می شوند، نوعی از آلومینیوم بوده که از طریق فرایند ذوب آلومینا که بسیار هم انرژی بر است، تولید می شوند. علاوه بر این، آلیاژ آلومینیوم ثانویه در فرایند ریخته گری و قراضه این فلز تولید می شود و نسبت به آلیاژ آلومینیوم اولیه کربن دی اکسید تولیدی بسیار کمتری دارد.

فشار مضاعف روی دوش تولیدکنندگان آلومینیوم در اجرای فرایند کربن زدایی

در سال های اخیر، تولیدکنندگان آلیاژهای آلومینیوم کار نشده به دنبال به حداکثر رساندن میزان استفاده از قراضه در ترکیب مواد اولیه مورد

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، شماری از حاضران در کنفرانس بین المللی آلومینیوم که طی روزهای ۱۰ تا ۱۲ سپتامبر ۲۰۲۴ برگزار شد، عنوان کردند که در بحبوحه عدم تعادل جهانی در روند عرضه و تقاضا، تولیدکنندگان آلیاژهای آلومینیوم اولیه با چالش هایی در زمینه تامین حجم قراضه و حتی آلیاژی با گریدهای مورد نیاز خود روبه رو هستند. سرمایه گذاری در فناوری ای که امکان تامین گریدهای آلومینیومی مورد نیاز از مواد بازیافتی را فراهم کند و به کمک آن بتوان دسترسی به بخش هایی از بازار قراضه که پیشتر امکان استفاده از فناوری های نوین ممکن نبود را میسر ساخت، از جمله موضوعاتی بود که حاضران در کنفرانس مذکور در رابطه با آن به بحث و گفت و گو پرداختند و این مسئله را یک ضرورت دانستند.

در یک پریش، معاون ارشد شرکت تولیدکننده نورد آلومینیوم با نام «Novelis» که در این کنفرانس حضور داشت، بیان کرد: شرکت مذکور در نظر دارد سرمایه گذاری های قابل توجهی به ظرفیت فرآوری قراضه آلیاژهای آلومینیومی اختصاص دهد.

وی در ادامه افزود: برای مقابله با چالش های روند عرضه آلومینیوم، شرکت «Novelis» قصد دارد بازیافت قراضه آلیاژهای آلومینیومی با گریدهای مختلف از جمله خودروهایی الکتریکی که عمر مفید آن ها پایان یافته و پیشتر امکان فرآوری آن ها فراهم

آلومینیوم با گرید مورد نظر تبدیل کرد. با این حال، تویچ (آلومینیوم خرد شده) حاوی مخلوطی از آلومینیوم ریخته‌گری و کار شده بوده و بنابراین در حالت عادی این نوع قراضه برای تولیدکنندگان آلومینیوم کار شده غیرقابل استفاده است.

■ روند تجاری چالش برانگیز در تامین قراضه آلومینیوم

ویچ ضمن اشاره به حجم بالای قراضه آلومینیوم در آمریکای شمالی و اروپا با ارزش صادراتی بسیار بالا که باید در بازار داخلی هر دو منطقه نامبرده به مصرف برسد، از آن به عنوان یک مسئله کلیدی برای تولیدکنندگان محلی یاد کرد.

وی حجم بالای صادرات قراضه آمریکای شمالی و اروپا به دیگر مناطق جهان را از نظر روند تجاری بسیار چالش برانگیز دانست؛ چرا که این حجم زیاد از قراضه به جای صادرات، باید در بازارهای داخلی به مصرف برسد.

این تحلیلگر موسسه «Fastmarkets» بر این باور است که روند صادرات قراضه از دو منطقه مذکور به کشورهایی مانند چین و هند زمانی محدود خواهد شد که هر دو کشور آسیایی، صنایع بازیافت و فرآوری قراضه مختص به خود را توسعه دهند و از حجم بالای قراضه موجود در کشورهای خود استفاده کنند.

ویچ همچنین به حجم بالای واردات قراضه به کشورهای چین و هند اشاره کرد و گفت: این روند افزایشی واردات قراضه آلومینیوم تا زمان توسعه صنعت بازیافت و راه‌اندازی واحدهای بازیافت و فرآوری قراضه در کشورهای مذکور ادامه پیدا خواهد کرد.

وی خاطر نشان کرد: حجم بالایی از قراضه آلومینیوم در کشورهای هند و چین وجود دارد اما حجم عرضه در این کشورها حداقل تا چندین سال آینده و تا زمان توسعه صنعت بازیافت در این کشورها با محدودیت همراه خواهد بود.

تعدادی از حاضران در کنفرانس مذکور در خصوص چگونگی استفاده از قوانین در راستای افزایش حجم عرضه قراضه آلومینیوم، چه از طریق محدود کردن صادرات این ماده اولیه از اروپا و

**تبدیل قراضه کار شده به
آلیاژهای آلومینیوم کار شده
باید به وسیله روش طیف‌بینی
فروشکست القایی لیزری و
اشعه ایکس (LIBS) انجام
شود تا بتوان مواد اولیه کار
شده از قراضه خودروی
اسقاطی را بازیافت کرد**

کند، تا فناوری‌های جدیدتر مانند طیف‌بینی فروشکست القایی لیزری و اشعه ایکس (LIBS) را شامل می‌شود.

وی بر گفته ویچ که در حالت عادی از قراضه کار شده تنها باید به منظور تولید آلیاژهای آلومینیوم کار شده استفاده کرد، تاکید کرد و افزود: تبدیل قراضه کار شده به آلیاژهای آلومینیوم کار شده باید به وسیله روش طیف‌بینی فروشکست القایی لیزری و اشعه ایکس (LIBS) انجام شود تا بتوان مواد اولیه کار شده از قراضه خودروی اسقاطی را بازیافت کرد. معاون ارشد شرکت «Novelis» خاطر نشان کرد: به نظر می‌رسد تولیدکنندگان بیشتری تمایل به استفاده از فرایند بازیابی و قراضه کار شده و تبدیل آن به محصولات آلیاژی کار شده پیدا خواهند کرد و در بلندمدت این تمایل روند صعودی بیشتری به خود می‌گیرد.

پریش بر این باور است که فناوری‌های کار رفته در بازیافت قراضه آلومینیوم به تدریج و با گذر زمان و میزان بهره‌وری در فرایند تولید بهبود پیدا کرده و هزینه کرده‌ها نیز کاهش پیدا خواهد کرد. همچنین زنجیره تامین تقویت شده و استفاده از قراضه خودروهای الکتریکی مستهلک شده روندی صعودی به خود می‌گیرد.

وی اظهار داشت: قراضه خرد شده خودروهای مستهلک شده، حاوی مقادیر قابل توجهی ناخالصی‌های غیرآلومینیومی هستند که به کمک روش جداسازی زوری می‌توان این قراضه‌ها را به

آلومینیوم کار شده تولید کنند.

به گفته وی، از آنجایی که بسیاری از این مواد اولیه از اروپا به کشورهای آمریکای شمالی و آسیا صادر می‌شوند، دسترسی به چنین گریدهایی چالش برانگیز خواهد بود.

این تحلیلگر موسسه «Fastmarkets» اظهار داشت: برخی از این قراضه صادر شده از اروپا، سر از بازارهایی مانند بازار هند در می‌آورند و مصرف‌کنندگان از این قراضه برای تولید بیلت استفاده می‌کنند. ویچ یادآور شد: برخی دیگر از مصرف‌کنندگان از قراضه گریدهای آلومینیوم کار شده صادر شده از اروپا به منظور تولید آلیاژهای آلومینیوم ثانویه استفاده می‌کنند.

وی با اشاره به روند بهبود استفاده از قراضه گریدهای آلومینیوم کار شده در تولید بیلت، تصریح کرد: از قراضه آلومینیوم کار شده می‌توان در تولید آلومینیوم ثانویه یا آلومینیوم ریخته‌گری استفاده کرد اما قراضه ریخته‌گری را نمی‌توان برای تولید بیلت آلومینیوم کار شده به کار برد.

به گفته این تحلیلگر موسسه «Fastmarkets»، هنگامی که آلومینیوم کار شده به آلومینیوم ریخته‌گری تبدیل شود، نمی‌توان محصول تولید شده را دوباره به آلومینیوم کار شده به دلیل محدودیت فناوری‌های فعلی تبدیل کرد.

ویچ تاکید کرد: قیمت قراضه گریدهای آلومینیوم طی چندین سال گذشته در حال افزایش بوده و حتی قیمت برخی از این گریدها به دلیل وضعیت عدم تعادل در روند عرضه و تقاضا به قیمت آلومینیوم اولیه بورس فلزات لندن نزدیک شده است؛ در برخی مواقع نیز به قیمتی برابر با یکدیگر رسیده‌اند.

وی در ادامه ابراز کرد: روند افزایش قیمت قراضه گریدهای آلومینیوم تا زمانی که حجم سرمایه‌گذاری در فرایند فرآوری، استخراج و بازیافت این نوع از قراضه‌ها افزایش پیدا نکند، ادامه خواهد یافت.

پریش در ادامه سخنرانی خود اظهار داشت: فناوری‌های جداسازی قراضه از روش‌های جداسازی فیزیکی که می‌تواند ناخالصی‌های غیرفلزی و همچنین فولاد و سایر آلاینده‌های فلزی را حذف

آمریکای شمالی و چه از طریق به حداکثر رساندن استفاده از آلومینیوم کالاهای اسقاطی و مستهلک شده قابل بازیافت به بحث و گفت‌وگو پرداختند. فرانکو دالبیاز، مدیر بخش خرید مواد اولیه در شرکت «Raffmetal» که در این کنفرانس حضور داشت، در حین سخنرانی خود بیان کرد: ظرفیت تولید و بازیافت قراضه آلومینیوم در چین و هند در حال افزایش است. با این وجود، در حال حاضر قراضه مورد نیاز دو کشور مذکور از طریق واردات تامین می‌شود. به گفته وی، در اروپا تاکید بسیار زیادی بر حمایت از تولید داخلی شده است؛ چراکه اگر جایگاه تولید آلومینیوم در قاره سبز تضعیف شود، کشورهای این قاره متکی به واردات محصولات آلومینیومی از دیگر کشورها خواهند شد. دالبیاز مخالفت خود را در خصوص ممنوعیت مطلق صادرات قراضه آلومینیوم از خاک اروپا اعلام کرد. با این حال، وضع تعرفه صادرات از مبدا کشورهای این قاره را به نفع تولیدکنندگان در اروپا دانست؛ چراکه به باور وی با وضع تعرفه‌های تجاری، امکان رقابت تولیدکنندگان مذکور با سایر کشورها که هزینه‌های انرژی و نیروی کار پایین‌تری دارند، فراهم می‌شود.

مورات بایرام، مدیرعامل شرکت «EMR» به عنوان یکی دیگر از حاضران در کنفرانس بین‌المللی آلومینیوم بر گفته دالبیاز مبنی بر اینکه اروپا نباید صادرات قراضه آلومینیوم از خاک کشورهای این قاره را مطلقاً ممنوع اعلام کرد، تاکید کرد و افزود: در صورت انجام چنین کاری، کشورهای هدف ممنوعیت واردات نیز دست به اقدامی مشابه خواهند زد.

به گفته وی، در حال حاضر اروپا یک صادرکننده محض قراضه آلومینیومی است. با این حال، برخی از نیازهای گریدهای خاصی از قراضه آلومینیوم مانند قراضه کار شده در قاره اروپا از طریق واردات تامین می‌شود.

مدیرعامل شرکت «EMR» با اشاره به غیرمنطقی بودن وضع محدودیت مطلق صادرات قراضه آلومینیوم از خاک اروپا، اظهار داشت: انتظار می‌رود حجم تقاضای داخلی برای برخی گریدهای قراضه آلومینیومی در بازار داخلی اروپا افزایش و برای برخی دیگر کاهش یابد، از این رو، فرآوری آن دسته از قراضه‌های آلومینیومی که ارزش کمتری را به همراه دارد، بهتر است از طریق واردات تامین شود.

از سوی دیگر، پریش از وضع محدودیت صادرات قراضه‌های آلومینیومی که بازار اروپا به آن نیاز دارد، حمایت کرد و گفت: به منظور اینکه صادرکنندگان قراضه آلومینیومی به جای صادرات، این مواد قابل بازیافت را در بازار داخلی اروپا عرضه کنند، باید تمامی عواملی که منجر به ایجاد رقابت ناعادلانه و ایجاد اختلال در روند عرضه و تقاضا شده، کنار گذاشته شوند.

وی بر این باور است که وضع محدودیت‌های مطلق صادرات نتیجه معکوس خواهد داشت. بدین منظور اروپا باید گام‌های بلندی را برای کاهش ناکارآمدی و بهبود فضای رقابت در بخش قراضه آلومینیومی در بازار کشورهای این قاره سبز بردارد. معاون ارشد شرکت «Novelis» تصریح کرد: اگرچه عرضه قراضه‌های آلومینیومی در اروپا معایبی را برای عرضه کنندگان به دنبال خواهد داشت اما با این وجود، تجارت قراضه را نباید تنها به هزینه‌های

انرژی و نیروی کار محدود کرد. ویچ پیشنهاد کرد که به جای محدود کردن صادرات، می‌توان از قوانین برای تسهیل تولید قراضه از طریق ارائه مشوق‌هایی برای طراحی بهتر محصول تولیدی استفاده کرد که منجر به افزایش استفاده از قراضه بازیافتی می‌شود. از این رو، نیاز به فرایند جداسازی ناخالصی و فرآوری قراضه کاهش خواهد یافت. بایرام در ادامه سخنرانی خود در کنفرانس مذکور مطرح کرد: باید روند تجارت قراضه‌ها در اروپا ساماندهی شده و در فرایند بازیافت قراضه باید طراحی محصولات در نظر گرفته شود زیرا بدون در نظر گرفتن این مسئله، تقویت جایگاه بازیافت قراضه آلومینیوم در قاره اروپا امکان‌پذیر نخواهد بود.

پریش در پایان سخنرانی خود اظهار داشت: در همین راستا، قوانین مختلفی در اتحادیه اروپا در دست بررسی قرار دارد. تصویب قانون «EU packaging waste directive» در اتحادیه اروپا که به موضوع بازیافت پسماند آلومینیوم به کاررفته در بسته‌بندی محصولات اشاره دارد، یکی از گام‌های مثبت قاره سبز در همین رابطه است که به تدریج موجب افزایش حجم تجارت قراضه فلز مذکور در بازار اروپا خواهد شد.



شرکت مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب

SOUTH ALUMINUM CORPORATION

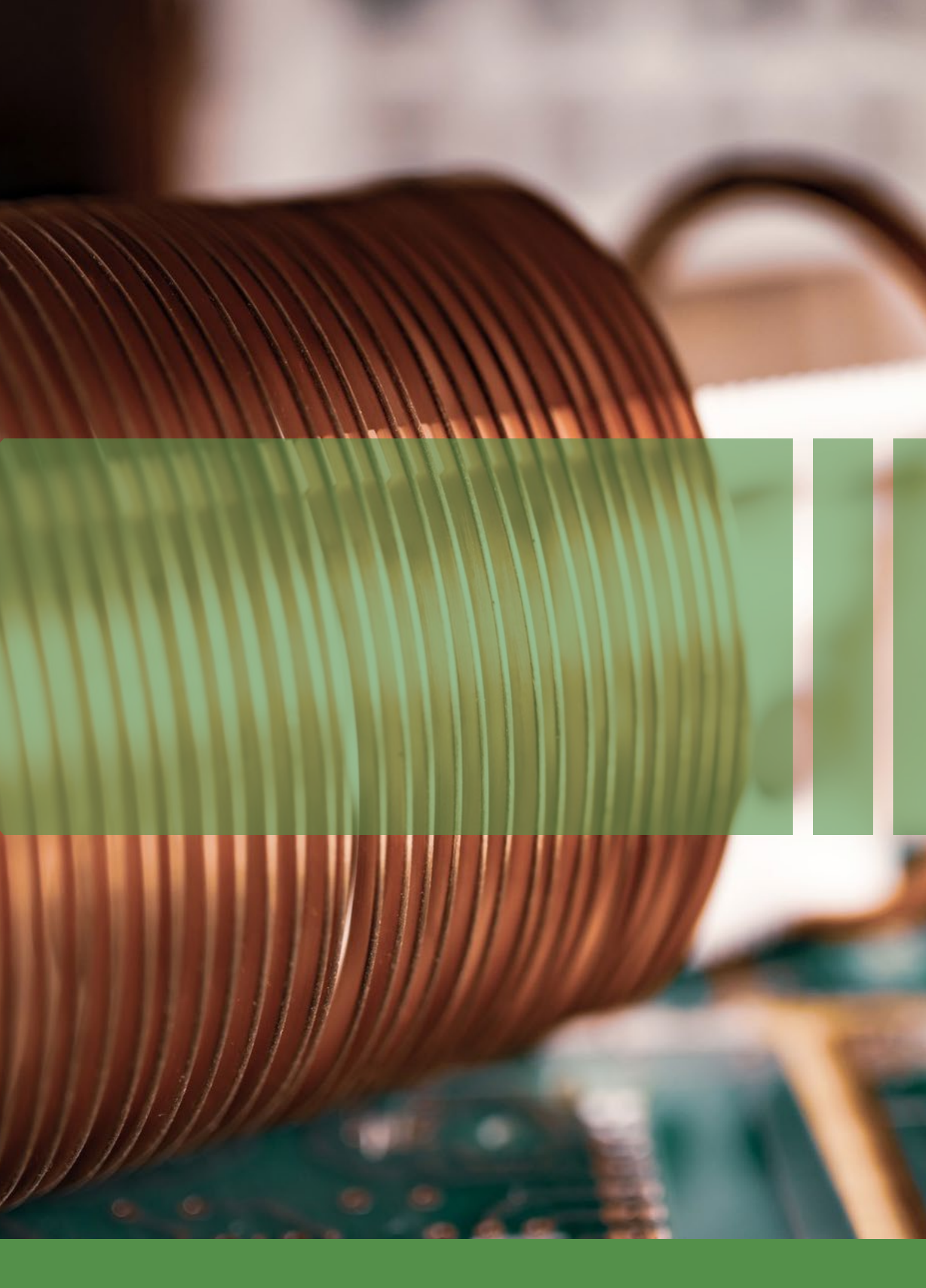


WWW.SALCOCOMPANY.COM

تهران، خیابان سید جمال الدین اسدآبادی، خیابان سیزدهم، شماره ۳۵ 

 INFO@SALCOCOMPANY.COM

۰۲۱-۸۸۷۲۰۱۳۶ 





مس

تولید کاتد مس شرکت آروپیس کاهش یافت

محدودیت دسترسی به مس در آینده تشدید خواهد شد

در سال مالی ۲۳-۲۰۲۲،

تولید کاتد مس شرکت آرو بیس کاهش یافت

شرکت آرو بیس «Aurubis» از تولید کنندگان مهم محصولات مسی مانند کاتد و مفتول مسی در اروپا به شمار می‌رود. از سوی دیگر، آرو بیس از شرکت‌های پیشرو در زمینه بازیافت ضایعات مسی محسوب می‌شود و محصولات این شرکت از دو طریق ذوب (منابع معدنی) و بازیافت (منابع ثانویه) به دست می‌آید. بر اساس گزارش شرکت آرو بیس، حجم تولید سیم و مفتول مس این شرکت در فصل سوم سال مالی ۲۴-۲۰۲۳ حدود ۲۴۸ هزار تن اعلام شد که نسبت به دوره قبل ۴ درصد افزایش داشت. میزان تولید کاتد مس در این مدت، حدود هشت هزار تن کاهش داشت و به ۲۷۲ هزار تن رسید.

۲۰۲۲ به نمایش درآمده است. بر این اساس می‌توان گفت میزان درآمد فصلی این شرکت در سه ماهه سوم سال ۲۰۲۲ بیشترین مقدار در این دوره یعنی ۱۱ میلیارد و ۵۰۰ میلیون یورو رسیده است و کمترین درآمد فصلی این شرکت نیز در فصل ماهه اول سال ۲۰۲۱ رقم خورد که چیزی حدود هشت میلیارد و ۱۱۰ میلیون یورو بود. گفتنی است که میزان درآمد شرکت در سه ماهه سوم سال ۲۰۲۳ نسبت به سه ماهه دوم این سال بایک میلیارد و ۴۴۰ میلیون یورو کاهش همراه بود.

میزان درآمد فصلی شرکت طی این دوره رشد خوبی داشت و از هشت میلیارد و ۱۱۰ میلیون یورو در فصل نخست سال ۲۰۲۱، به چیزی حدود ۹ میلیارد و ۵۹۰ میلیون یورو در سه ماهه سوم سال ۲۰۲۳ افزایش یافت؛ همچنین نرخ رشد مرکب سالانه درآمد شرکت در دوره مورد بررسی برابر با یک درصد محاسبه شد. علت اصلی رشد درآمد شرکت در این دوره، افزایش قیمت مس و رشد تقاضا برای آن بوده است. درآمد شرکت در مجموع به درآمد حاصل از بازیافت و ذوب

به طور کلی تولیدات مس این شرکت از دوروش ذوب و بازیافت به دست می‌آید. بخش بازیافت شامل بازیافت ضایعات مس، مواد خام و ضایعات صنعتی است و بخش ذوب به فرآوری کنسانتره مس اختصاص دارد. این شرکت دارای مراکز تولید در آلمان، بلژیک، بلغارستان، فنلاند و هلند در اروپا است. این شرکت همچنین یک سایت تولید در ایالات متحده دارد. دفتر مرکزی آرو بیس در هامبورگ آلمان است. سایت‌های هامبورگ و پیروودوپ، مهم‌ترین مراکز ذوب فلز این شرکت هستند و به تولید کاتد مس اختصاص دارند که برای تولید سیم مسی و ریخته‌گری مورد استفاده قرار می‌گیرند. از دیگر واحدهای مهم شرکت آرو بیس می‌توان به واحد «Richmond» و «Finland» اشاره کرد که در تولید محصولات مسی و بازیافت مشغول به فعالیت هستند.

■ **بررسی درآمد فصلی شرکت آرو بیس**
در نمودار یک، میزان درآمد و حاشیه سود ناخالص شرکت آرو بیس از ابتدای سال ۲۰۲۱ تا فصل سوم سال

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت مشاوره اقتصادی آرمان آتورپات، شرکت آرو بیس یکی از بزرگ‌ترین تولید کنندگان فلزات غیر آهنی در جهان به شمار می‌رود و یکی از بزرگ‌ترین شرکت‌های بازیافت مس در سراسر جهان است. این شرکت با استفاده از کنسانتره‌های فلزی، ضایعات فلزات، مواد بازیافتی حاوی فلزات آلی و معدنی و باقی‌مانده‌های صنعتی، محصولاتی با بالاترین کیفیت تولید می‌کند. تولید کاتد مس این شرکت سالانه به بیش از یک میلیون تن می‌رسد. از دیگر محصولات مهم این شرکت می‌توان به محصولات مختلفی مانند مفتول، شکل‌های ریخته‌گری پیوسته، پروفیل‌ها و محصولات نورد مسطح ساخته شده از مس و آلیاژهای مس اشاره کرد. از دیگر فلزات تولیدی این شرکت می‌توان فلزات گران‌بها، سلینیوم، سرب، نیکل، قلع و روی را نام برد. سبد محصولات این شرکت همچنین شامل محصولات جانبی مانند اسید سولفوریک و سیلیکات آهن نیز می‌شود.



نقش مس در آینده خودروهای برقی گسترده است و اجزای مختلفی از جمله دستگاه‌های سیم‌کشی خودرو، باتری‌ها و کابل‌های برق را شامل می‌شود؛ همچنین رشد استفاده از انرژی‌های تجدیدپذیر و اهمیت کاهش آلودگی‌های زیست‌محیطی، میزان مصرف مفتول مسی را افزایش خواهد داد.

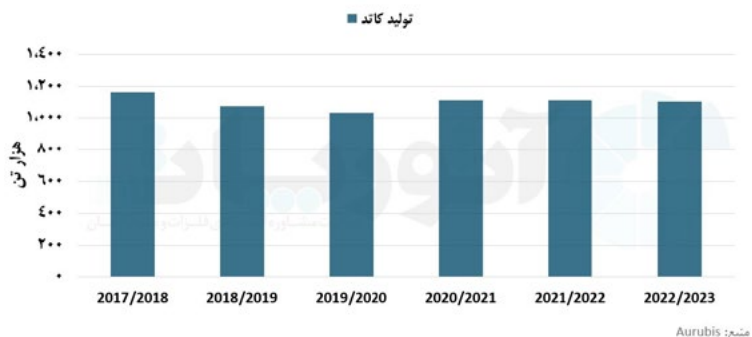
پیش‌بینی می‌شود میزان تقاضا برای سیم و مفتول مسی به ویژه در بخش زیرساخت و تولید خودروهای الکتریکی با رشد همراه باشد. میزان مصرف مس در خودروهای الکتریکی نسبت به خودروهای معمولی چهار برابر بیشتر است و با افزایش تولید این نوع خودروها، میزان تقاضا برای فلز مس رشد پیدامی‌کند.

فلزات به ویژه تولید کاتد مس تقسیم‌بندی می‌شود. بررسی‌های انجام شده در آئورپات نشان داد که چیزی حدود ۴۳ درصد از درآمد شرکت در سال مالی ۲۰۲۳-۲۴ از بخش ذوب و فرآوری به دست می‌آید. همان‌طور که در نمودار قابل مشاهده است، درآمد قبل از کسر مالیات بخش ذوب شرکت آروپیس تا سه ماهه سوم سال ۲۰۲۲ افزایش داشته است. با وجود افزایش درآمد شرکت از بخش ذوب در سه سال اخیر، مقدار حاشیه سود در فصل سوم سال ۲۰۲۳ حدود یک درصد کاهش پیدا کرده است. افزایش هزینه تامین انرژی، پرداخت مالیات و هزینه‌های نیروی انسانی را می‌توان به عنوان مهم‌ترین دلیل کاهش حاشیه سود طی ماه‌های اخیر در نظر گرفت. همان‌طور که در نمودار ۲ قابل مشاهده است، حجم تولید کاتد مس شرکت آروپیس از سال مالی ۱۸-۲۰۱۷ آورده شده است. طبق گزارش این شرکت، نوسانات قیمت جهانی مس بر حجم تولید کاتد در این شرکت تاثیرگذار بوده است. در سال مالی ۲۳-۲۲، حجم تولید کاتد مس حدود یک میلیون و ۱۱۰ هزار تن برآورد شد که نسبت به سال مالی قبل از خود حدود پنج هزار تن کاهش پیدا کرد. بر اساس اطلاعات گزارش‌های مالی، شرکت آروپیس در نظر دارد تا اقداماتی به منظور افزایش بهره‌وری و تولید در واحد «Lunen» انجام دهد. در نتیجه این شرکت پیش‌بینی کرده است که تا نیمه دوم سال ۲۰۲۴، حجم تولید کاتد مس روند نزولی داشته باشد. با توجه به نمودار ۳، در طول سه ماه سوم سال ۲۰۲۳ در این شرکت، حدود ۳۷ درصد از درآمد کل از طریق فروش سیم و مفتول مسی به دست آمده است. پس از آن کاتد ۲۳ درصد، فلزات گران‌بها ۲۰ درصد، کارنشد ۶ درصد، پروفیل ۸ درصد و سایر تولیدات ۶ درصد از درآمد کل را به خود اختصاص دادند. بر اساس گزارش شرکت آروپیس، حجم تولید سیم و مفتول مس در سه ماهه سوم سال مالی ۲۴-۲۳ حدود ۲۴۸ هزار تن اعلام شده که نسبت به دوره قبل، ۹ هزار تن افزایش داشته است. میزان تولید کاتد مس در این مدت حدود ۲۷۲ هزار تن بوده که نسبت به دوره مشابه قبلی، هشت هزار تن کاهش داشته است.

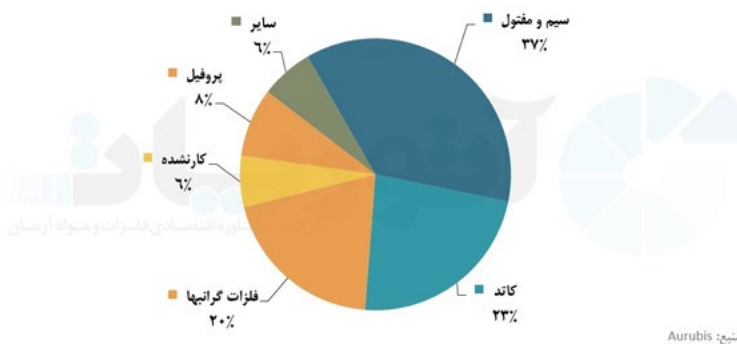
نمودار ۱- میزان درآمد و حاشیه سود ناخالص شرکت آروپیس



نمودار ۲- حجم تولید کاتد شرکت آروپیس



نمودار ۳- مقایسه درآمد حاصل از فروش سه ماهه سوم ۲۰۲۳



همگام با رشد استفاده از هوش مصنوعی،

محدودیت دسترسی به مس در آینده تشدید خواهد شد

شرکت «BHP» هشدار داد که رشد استفاده از هوش مصنوعی در آینده، وضعیت محدودیت دسترسی به مس را که یکی از فلزات تاثیرگذار در گذار به انرژی‌های تجدیدپذیر خواهد بود، در سال‌های آتی بحرانی‌تر می‌کند.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از روزنامه «Financial Times»، واندیتا پنت، مدیر مالی شرکت «BHP» بیان کرد: ظهور مراکز داده و هوش مصنوعی که به منظور انجام محاسبات به انرژی زیادی نیاز دارند، ممکن است حجم تقاضای جهانی برای مس را تا سال ۲۰۵۰ تا ۲،۴ میلیون تن در سال افزایش دهد. امروزه مراکز داده کمتر از یک درصد از حجم تقاضای جهانی برای مس را به خود اختصاص داده‌اند. با این وجود، انتظار می‌رود این رقم تا سال ۲۰۵۰ به ۶ تا ۷ درصد برسد.

به گفته مدیرعامل شرکت «BHP» به عنوان بزرگ‌ترین شرکت معدنی جهان بر اساس ارزش سهام بازار، انتظار می‌رود حجم تقاضای جهانی برای مس با ۷۲ درصد افزایش از ۳،۴ میلیون تن در سال ۲۰۲۱، به سالانه ۵۲،۵ میلیون تن در سال ۲۰۵۰ برسد. در همین راستا، هوش مصنوعی در حال تغییر شکل سیستم‌های انرژی و همچنین تقاضا برای کالاهای در سراسر جهان است.

پیش‌بینی‌های ارائه شده در خصوص ایجاد محدودیت دسترسی به فلز مس در سال‌های آتی، رقابت میان شرکت‌های فعال در این صنعت را به منظور دسترسی به معادن مس در سطح جهان افزایش داده است. در همین رابطه، می‌توان به پیشنهاد ۳۹ میلیارد پوندی شرکت «BHP» در اوایل سال جاری میلادی برای خرید سهام دارای‌های مس شرکت «Anglo American» که از سوی این شرکت رد شد، اشاره کرد. همچنین در ماه جولای ۲۰۲۴،

شرکت «BHP» با سرمایه‌گذاری مشترک با شرکت کانادایی «Lundin Mining»، مبلغ سه میلیارد دلار برای خرید سهام شرکت اکتشافی «Filo» که دارای‌های آن شامل معادن مس نیز هست، پرداخت کردند.

گفتنی است از مس در طیف وسیعی از صنایع و محصولات از جمله کابل‌های برق، وسایل نقلیه الکتریکی و مزارع خورشیدی برای دستیابی به اهداف طرح برآیند انتشار کربن صفر استفاده می‌شود.

بسیاری از تحلیلگران بر این باورند که محدودیت جهانی دسترسی به مس در میان‌مدت و بلندمدت ادامه پیدا خواهد کرد. بر همین اساس، پیش‌بینی می‌شود افزایش تعداد مراکز داده در حوزه هوش مصنوعی که از ترانه‌های پرمصرف استفاده می‌کنند، وضعیت کاهش دسترسی به مس در سال‌های آتی را تشدید کنند. کالین همیلتون، تحلیلگر بخش کالا فعال در شرکت ارائه‌دهنده خدمات مالی «BMO Capital Markets» عنوان کرد: نیاز مراکز داده به استفاده از مس به تدریج کاهش می‌یابد اما فرایند برق‌رسانی به آن‌ها مستلزم به کارگیری حجم زیادی از فلز مس خواهد بود.

به گفته وی، از فلز مس نه تنها برای تامین برق مراکز داده بلکه در سیستم‌های خنک‌کننده و به منظور اتصال پردازنده‌ها در این مراکز نیز استفاده می‌شود.

برخی دیگر از تحلیلگران بر این باورند که پیش‌بینی‌های ارائه شده در خصوص افزایش حجم تقاضا برای مس در بلندمدت و طی سال‌های آینده در مراکز داده در حاله‌ای از ابهام قرار دارد. از دیدگاه این تحلیلگران، پیش‌بینی وضعیت حوزه‌ای که چندان اطلاعاتی از آن در دسترس نیست، بسیار دشوار خواهد بود.

تحلیلگران مذکور معتقدند که در حال حاضر هوش مصنوعی در ابتدای راه قرار دارد. بنابراین، پیش‌بینی این مسئله که چه میزان مس در حوزه مذکور تا سال ۲۰۵۰ به مصرف خواهد رسید، موضوعی به شمار می‌آید که ارائه آن ممکن است بسیار به دور از واقعیت باشد.

کاهش حجم تقاضا برای مس در چین بر قیمت این فلز در سال ۲۰۲۴ تاثیر گذاشته و اکنون قیمت آن به حدود ۹ هزار و ۲۰۷ دلار در هر تن رسیده که ۱۵ درصد کمتر از زمان ثبت اوج قیمت مس در ماه می سال جاری میلادی است.

در حال حاضر بازار مس به دلیل افت حجم تقاضا برای آن در بازارهای بین‌المللی در وضعیت مازاد عرضه قرار دارد و احتمال می‌رود این روند در سال ۲۰۲۵ و تا ابتدای سال ۲۰۳۰ ادامه پیدا کند و سپس وارد وضعیت محدودیت دسترسی شود.

طبق پیش‌بینی‌های ارائه شده برای بازار مس، انتظار می‌رود حجم تقاضا برای فلز مس طی دو سال منتهی به سال ۲۰۳۰ به علت پیشی گرفتن حجم تقاضا از عرضه، منجر به افزایش قیمت این فلز شود.

فولاد اکسین خوزستان

اولین و بزرگترین تولیدکننده ورق های عریض فولادی استحکام بالا و عملیات حرارتی شونده در ایران و خاورمیانه



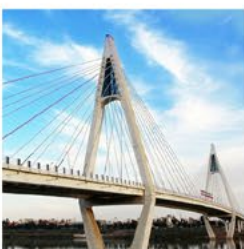
www.oxinsteel.ir
info@oxinsteel.ir

ورق خطوط لوله های انتقال
نفت و گاز
Plate For Oil and Gas
Pipelines



ورق مخازن نفت، گاز و
پتروشیمی
Plate For Oil, Gas and
Prtrochemical Tanks

ورق ساخت کشتی
Shipbulding Steels
Plate



ورق سازه های فولادی
Structural Steel
Plate

Khouzestan Oxin Steel Co.

اهواز - کیلومتر ۱۰ جاده بندر امام خمینی (ره) کدپستی: ۶۱۷۸۸۱۳۱۱۱
امور فروش و بازاریابی

تلفن: ۲۶ - ۲۹۰۹۰۲۰ - ۰۶۱۳
فاکس: ۲۷ - ۲۹۰۹۰۲۷ - ۰۶۱۳

Factory: 10 KM - Bandar Imam Khomeini Road - Ahwaz - Iran
Zip Code: 61788_13111

Sales and Marketing Department:

Tel: (+98) 613 - 2909020 - 26

Fax: (+98) 613 - 2909027



معدن

پتانسیل استفاده از باطله‌های معدنی به عنوان ظرفیت اقتصادی ارزشمند

افزایش سرمایه ۱۶۰ درصدی شرکت بین‌المللی توسعه صنایع و معادن غدیر



علی خطیبی، مدیرعامل شرکت راهسازی و معدنی مبین در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»:

پتانسیل استفاده از باطله‌های معدنی به عنوان ظرفیت اقتصادی ارزشمند

یکی از روندهای مهم بخش معدن جهان طی چند سال گذشته، استفاده از باطله‌های معدنی و فرآوری آن‌ها با روش‌ها و فناوری‌های جدید بوده است. این مهم ضمن اینکه اثرات زیست‌محیطی پسماندهای معدنی را کاهش می‌دهد، موجب استفاده بهینه از منابع طبیعی و ارزش آفرینی مضاعف در فعالیت‌های معدنی می‌شود. این مسئله در مورد ایران نیز با توجه به پتانسیل‌های معدنی و دامنه گسترده فعالیت‌های معدنی در کشور از اهمیت بالایی برخوردار است. با این حال، نکته مهم در این عرصه توانایی دسترسی به فناوری‌های روز، آموزش منابع انسانی و سرمایه‌گذاری مناسب در این عرصه است تا ضمن جلوگیری از هدررفت منابع طبیعی و خدادادی کشور، زمینه ارزش آفرینی مضاعف در حوزه معدن فراهم شود. در همین راستا، خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» گفت‌وگویی با علی خطیبی، مدیرعامل شرکت راهسازی و معدنی مبین تدارک دیده است که متن کامل آن را در ادامه خواهید خواند:

◀ در حال حاضر وضعیت ایران به عنوان یکی از کشورهای معدن خیز جهان در زمینه فرآوری و مدیریت باطله‌های معدنی چگونه است؟

ایران به عنوان یکی از کشورهای غنی از منابع معدنی، با چالش‌هایی جدی در زمینه فرآوری و مدیریت باطله‌های معدنی روبه‌رو است. باطله‌های معدنی به موادی اطلاق می‌شود که پس از فرایندهای استخراج و فرآوری مواد معدنی، به عنوان پسماند باقی می‌مانند و معمولاً فاقد ارزش اقتصادی فوری هستند. این موادی می‌توانند شامل کانی‌های کم‌عیار، سنگ‌های بی‌ارزش، مواد فرآوری نشده و سایر مواد باشند. نوع و ترکیب باطله‌ها به نوع معدن و فرایندهای استفاده شده در آن بستگی دارد. برای مثال، در معادن مس، باطله‌ها می‌توانند شامل کانی‌های سیلیکاته و اکسیدهای آهن باشند. باطله‌های باارزش عمدتاً از معادن فلزی مانند مس، طلا، نیکل و آلومینیوم

به دست می‌آیند. در این معادن، پس از استخراج کانی‌های اصلی، بخش‌های بزرگی از مواد استخراج شده، به عنوان باطله ذخیره می‌شوند. باطله‌ها همچنین در معادن غیرفلزی مانند زغال‌سنگ، سنگ آهک و فلدسپات نیز تولید می‌شوند که در این معادن، بخش‌هایی از مواد استخراج شده که فاقد خلوص کافی هستند، به عنوان باطله در نظر گرفته می‌شوند. یکی از مشکلات اساسی، نبود تکنولوژی‌های به‌روز و پیشرفته در فرآوری مواد معدنی است که منجر به هدررفت منابع باارزش می‌شود. بسیاری از معادن ایران از فناوری‌های قدیمی و ناکارآمد بهره‌می‌گیرند و به همین دلیل نمی‌توانند به‌طور کامل از مواد معدنی موجود بهره‌برداری کنند. این مسئله منجر به تولید حجم قابل توجهی از باطله‌های معدنی می‌شود که علاوه بر ایجاد مشکلات زیست‌محیطی، هدررفت بخش عمده‌ای از ارزش اقتصادی و ارزش افزوده بالقوه فعالیت معدن‌کاری را به دنبال دارد. خواص فیزیکی

وشیمیایی باطله‌ها نقش مهمی در انتخاب و طراحی فرایندهای بازفرآوری دارند. خواص فیزیکی شامل دانندگی، وزن مخصوص، تراکم و تخلخل مواد است که می‌توانند بر فرایندهای بازفرآوری تأثیر بگذارند. خواص شیمیایی نیز شامل ترکیب شیمیایی، محتوی عناصر کمیاب و فازهای معدنی موجود در باطله‌ها است. آنالیز شیمیایی دقیق باطله‌ها برای تعیین نوع روش بازفرآوری بسیار حائز اهمیت است. برای ارزیابی پتانسیل بازفرآوری، آنالیزهای شیمیایی و معدنی نظیر «XRD»، «XRF» و «ICP-OES» انجام می‌شوند تا ترکیب دقیق باطله‌ها و عبارات مهم مشخص شود. این داده‌ها به ارزیابی پتانسیل اقتصادی بازفرآوری فلزات یا مواد معدنی خاص از باطله‌ها کمک می‌کند. یکی از چالش‌های اصلی در مسیر بازفرآوری باطله‌ها در کشور، کمبود سرمایه‌گذاری در بخش تحقیق و توسعه است. بسیاری از واحدهای فرآوری در ایران به دلیل این کمبود نمی‌توانند بهینه‌سازی



و نوسازی لازم را در فرایندهای خود انجام دهند. علاوه بر این، ضعف در زیرساخت‌های حمل و نقل و تجهیزات معدنی نیز توانایی معادن در بهره‌برداری بهینه از مواد معدنی و کاهش حجم باطله‌ها را محدود کرده و باعث کاهش کارایی این بخش شده است. این مسائل به ویژه در مناطقی که دسترسی به زیرساخت‌های مناسب وجود ندارد، چالش‌های بیشتری ایجاد می‌کند. یکی دیگر از چالش‌های حیاتی، عدم دسترسی به آمار و اطلاعات دقیق در مورد میزان باطله‌های معدنی در ایران است. برخلاف برخی از کشورهای پیشرو که داده‌های جامعی در این خصوص منتشر می‌کنند، این اطلاعات در ایران محدود و پراکنده است. این کمبود اطلاعات می‌تواند منجر به تصمیم‌گیری‌های نادرست و ناکارآمد در سطح کلان شود و به دنبال آن، فرصت‌های موجود برای بهره‌برداری بهینه از باطله‌ها به خوبی شناسایی نشوند. علاوه بر این، نبود برنامه‌ریزی مدون و استراتژیک در سطح ملی از دیگر نقاط ضعف در این حوزه است. بازفرآوری باطله‌های معدنی نیازمند یک برنامه‌ریزی جامع و هماهنگ است که شامل تعیین اهداف، تخصیص منابع و نظارت بر اجرای پروژه‌ها باشد. متأسفانه چنین برنامه‌ای به صورت جامع و منسجم در ایران وجود ندارد. نبود هماهنگی بین سازمان‌های دولتی، دانشگاه‌ها و صنعت، باعث شده است که تلاش‌های صورت گرفته در این زمینه به نتایج مطلوب نرسند و از پتانسیل‌های موجود به درستی استفاده نشود. مشکلات زیست‌محیطی مرتبط با مدیریت باطله‌ها نیز یکی از چالش‌های بزرگ بخش معدن در ایران است. سدهای باطله بزرگ معدنی می‌توانند منجر به آلودگی منابع آب و خاک شوند و مشکلات جدی برای محیط زیست و جوامع محلی ایجاد کنند. این مسئله به ویژه در مناطقی مانند استان کرمان که یکی از قطب‌های اصلی معدنی ایران است، به چشم می‌خورد. در این مناطق، باطله‌های معدنی نه تنها چشم‌اندازهای طبیعی را تخریب می‌کنند بلکه با نشت مواد شیمیایی خطرناک، تهدیدی برای منابع آب زیرزمینی به‌شمار می‌آیند. این وضعیت فشار بیشتری را بر صنعت فرآوری وارد کرده و ارائه راه‌حل‌های پایدار برای مدیریت این چالش‌ها را ضروری ساخته است.

◀ در خصوص فناوری‌های مورد استفاده در زمینه بازفرآوری باطله‌های معدنی در جهان توضیحاتی ارائه بفرمایید.

فناوری‌های پیشرفته‌ای برای بازفرآوری باطله‌های معدنی در سطح جهان توسعه یافته است و مورد استفاده قرار می‌گیرد. این فناوری‌ها شامل روش‌های مختلف جداسازی، لیچینگ و فرآوری شیمیایی است. یکی از روش‌های متداول در بازفرآوری باطله‌های معدنی، هیپ لیچینگ است که به خصوص در معادن طلا و مس کاربرد دارد. این روش یکی از اقتصادی‌ترین و کارآمدترین روش‌ها برای استخراج فلزات از باطله‌های کم‌عیار است. در هیپ لیچینگ، باطله‌ها بر روی یک آستر نفوذناپذیر قرار داده می‌شوند و محلول لیچینگ، که معمولاً سیانید برای طلا و اسید سولفوریک برای مس است، بر روی آن‌ها پاشیده می‌شود. این محلول به داخل هیپ نفوذ و فلزات با ارزش را حل می‌کند. سپس محلول حاوی فلزات استخراج شده از کانسنگ، از آن بازیابی می‌شوند. مزیت اصلی این روش، هزینه پایین و قابلیت استفاده از آن در مقیاس بزرگ است اما از سوی دیگر، زمان طولانی برای بازیابی فلزات و همچنین نیاز به مدیریت دقیق زیست‌محیطی از جمله چالش‌های آن به‌شمار می‌آید. بیولیچینگ نیز به عنوان یکی از روش‌های نوین و دوستدار محیط زیست در بازفرآوری باطله‌ها مطرح است. در این فرایند، از میکروارگانیسم‌ها برای استخراج فلزات از مواد معدنی استفاده می‌شود. بیولیچینگ به ویژه

برای فلزاتی مانند مس، نیکل و کبالت کاربرد دارد. بیولیچینگ به دلیل هزینه و آثار زیست‌محیطی کمتر، می‌تواند به عنوان یک راهکار پایدار در مدیریت باطله‌های معدنی مورد توجه قرار گیرد. با این حال، این فرایند نیز چالش‌های خاص خود را دارد که نیاز به زمان طولانی‌تری برای فرایند لیچینگ و نیز کنترل دقیق شرایط بیولوژیکی از آن جمله‌اند. فلوتاسیون نیز یکی دیگر از روش‌های کلیدی برای بازیابی مواد معدنی از باطله‌ها محسوب می‌شود. اگرچه این فرایند هزینه‌بر است و نیاز به مواد شیمیایی خاص دارد اما دقت بالای آن در جداسازی مواد معدنی از باطله‌ها، آن را به یکی از بهترین گزینه‌ها برای به کارگیری در معادن ایران تبدیل می‌کند؛ البته از دیدگاه مدیریتی، لازم است که برنامه‌های نظارتی و بهینه‌سازی مصرف مواد شیمیایی در این فرایند تقویت شوند. کاهش مصرف مواد شیمیایی، مدیریت پسماندهای حاصل از فرایند و بهبود کارایی انرژی می‌تواند به کاهش هزینه‌های عملیاتی و افزایش بهره‌وری کمک کند.

◀ تا به امروز چه اقدامات برجسته‌ای در زمینه بازفرآوری باطله‌های معدنی توسط کشورهای مختلف انجام شده است؟

یکی از نمونه‌های برجسته در این زمینه، پروژه بازفرآوری باطله‌های مس در معدن «El Teniente» شیلی است. این معدن که یکی از بزرگترین معادن مس در جهان به‌شمار می‌آید، توسط شرکت «Codelco»

مالی و مشوق‌های مالیاتی می‌توانند به شرکت‌های معدنی کمک کنند تا هزینه‌های سنگین اولیه آن‌ها برای خرید و نصب تجهیزات پیشرفته جبران شود. این تجهیزات می‌توانند شامل دستگاه‌های پیشرفته جداسازی، فرآوری و بازیافت مواد معدنی از باطله‌ها باشند. علاوه بر این، لازم است که دولت و نهادهای مرتبط، برنامه‌های آموزشی و تحقیقاتی گسترده‌ای را برای آموزش نیروی انسانی متخصص در این حوزه برگزار کنند. این برنامه‌ها می‌توانند در برگزیده دوره‌های تخصصی، کارگاه‌های آموزشی و همکاری‌های دانشگاهی باشند. همکاری نزدیک بین دانشگاه‌ها و صنایع معدنی می‌تواند به توسعه فناوری‌های نوین و بهبود فرایندهای موجود کمک کند؛ همچنین ایجاد مراکز تحقیقاتی و آزمایشگاهی تخصصی در زمینه بازفرآوری باطله‌های معدنی می‌تواند به توسعه فناوری‌های بومی و کاهش وابستگی به فناوری‌های خارجی منتهی شود. این مراکز می‌توانند به عنوان پایگاهی برای آزمایش و توسعه، به صنایع معدنی کشور کمک کنند تا فرایندهای خود را بهبود بخشند و بهره‌وری خود را ارتقا دهند. یکی دیگر از جنبه‌های مهم در مدیریت باطله‌های معدنی، توجه به مسائل زیست‌محیطی بوده و لازم است که در کنار توسعه فناوری‌های نوین، استانداردهای زیست‌محیطی بهبود یابد و پایش دقیق‌تری بر فعالیت‌های معدنی صورت گیرد. این شامل اجرای قوانین سختگیرانه‌تر در زمینه مدیریت باطله‌ها، جلوگیری از آلودگی‌های زیست‌محیطی و اعمال جریمه‌های سنگین برای شرکت‌هایی است که این قوانین را نقض می‌کنند. باید توجه داشت که باز فرآوری باطله‌های معدنی نه تنها به عنوان یک راهکار زیست‌محیطی بلکه به عنوان یک فرصت اقتصادی بزرگ برای ایران مطرح است. با ادامه این تلاش‌ها و بهره‌گیری از تجربه‌های موفق جهانی، می‌توان به چشم‌انداز بهتری برای بخش معدن در کشور دست یافت. مدیریت بهینه و استفاده مجدد از باطله‌های معدنی، می‌تواند به عنوان یک راهکار راهبردی در توسعه پایدار بخش معدن ایران مطرح شود، که این امر نیازمند حمایت‌های دولتی، سرمایه‌گذاری‌های هدفمند و اجرای برنامه‌های آموزشی و تحقیقاتی جامع است.

**مشکلات زیست‌محیطی
مرتبط با مدیریت باطله‌ها
نیز یکی از چالش‌های
بزرگ بخش معدن در
ایران است. سدهای باطله
بزرگ معدنی می‌توانند
منجر به آلودگی منابع آب
و خاک شوند و مشکلاتی
جدی برای محیط زیست و
جوامع محلی ایجاد کنند**

ساختمانی تبدیل شدند. این پروژه نه تنها به افزایش ۱۵ درصدی سودآوری شرکت «Shenhua Group» کمک کرد بلکه کاهش ۲۰ درصدی در هزینه‌های دفع باطله‌ها را نیز به همراه داشت. یکی از عوامل موفقیت این پروژه‌ها، همکاری نزدیک بین دولت، صنعت و دانشگاه‌ها بوده است. این همکاری‌ها باعث شده‌اند تا تحقیقات علمی و فناوری‌های نوین به‌طور مستقیم در پروژه‌های معدنی به کار گرفته شوند و نتایج بهتری حاصل شود. همچنین، حمایت‌های مالی و قانونی از سوی دولت نیز نقش مهمی در پیشبرد این پروژه‌ها داشته است. به عنوان مثال، ارائه تسهیلات مالی و مشوق‌های مالیاتی برای شرکت‌هایی که در زمینه بازفرآوری باطله‌ها فعالیت می‌کنند، یکی از اقدامات مثبتی است که می‌تواند به توسعه این حوزه کمک کند

**راهکارهای پیشنهادی جنبه‌های جهت
بهبود فرآوری و مدیریت باطله‌های معدنی
در کشور چیست؟**

لازم است که یکی از اقدامات دولت، تسهیل شرایط برای استفاده از فناوری‌های نوین در فرآوری مواد معدنی باشد. در واقع این مسئله شامل ارائه تسهیلات مالی برای آن دسته از شرکت‌های معدنی است که قصد دارند تکنولوژی‌های پیشرفته را وارد فرایندهای خود کنند. به عنوان مثال، تسهیلات

مدیریت می‌شود. پروژه بازفرآوری باطله‌ها در این معدن از سال ۲۰۱۲ آغاز شد و هدف آن استخراج مس از باطله‌های انباشته شده طی سالیان گذشته بود. در این پروژه، بیش از ۴۰ میلیون تن باطله که دارای عیار ۰٫۴ درصد مس بودند، بازفرآوری شدند. با استفاده از فرایندهای فلوتاسیون، حدود ۳۰ درصد از مس موجود در این باطله‌ها بازیابی شد که به تولید بیش از ۱۵۰ هزار تن مس با ارزش بالغ بر یک میلیارد دلار انجامید. این پروژه که با هزینه اولیه ۳۰۰ میلیون دلار آغاز شد، نشان داد که با استفاده از فناوری‌های نوین می‌توان بهره‌وری اقتصادی را از موادی که پیش‌تر به عنوان ضایعات در نظر گرفته می‌شدند، به‌طور چشمگیری افزایش داد. یکی دیگر از نمونه‌های موفق، پروژه بازیافت طلا از باطله‌های معدن «Blyvooruitzicht» در آفریقای جنوبی است. این معدن طلا در نزدیکی ژوهانسبورگ واقع شده است و پروژه بازفرآوری آن توسط شرکت «DRD Gold» در سال ۲۰۱۰ آغاز شد. هدف از این پروژه، بازیافت طلا از باطله‌های قدیمی معدن بود. در این پروژه، حدود ۵۰۰ میلیون تن باطله ذخیره شده که دارای عیار ۰٫۳ گرم طلا در هر تن (ppm) بود، مورد بازفرآوری قرار گرفتند. در سال اول اجرای پروژه، حدود ۵۰ درصد از طلای موجود در این باطله‌ها بازیابی شد که به استخراج بیش از ۱۵۰ هزار اونس طلا انجامید و ارزش آن در بازار حدود ۱۸۰ میلیون دلار برآورد شد. این پروژه نه تنها سودآوری اقتصادی بالایی به همراه داشت بلکه باعث کاهش اثرات زیست‌محیطی ناشی از انباشت باطله‌ها شد.

چین نیز به عنوان یکی از بزرگ‌ترین تولیدکنندگان زغال‌سنگ در جهان، تجارب موفق در بازفرآوری باطله‌های زغال‌سنگ دارد. یکی از این پروژه‌ها، بازفرآوری باطله‌های زغال‌سنگ در معدن «Datong» در استان شانسی است. این پروژه در سال ۲۰۱۵ با همکاری دولت چین و شرکت «Shenhua Group» اجرا شد و هدف آن بازفرآوری باطله‌های زغال‌سنگ برای تولید سوخت‌های جایگزین و مواد ساختمانی بود. در این پروژه، بیش از ۳۰ میلیون تن باطله زغال‌سنگ ذخیره شده که به‌طور متوسط حاوی ۱۵ درصد کربن بودند، مورد بازفرآوری قرار گرفتند و بیش از ۲۰ درصد از این باطله‌ها نیز به بریکت‌های سوختی و مواد

مجتمع فولاد روهینا جنوب

South Rouhina Steel Complex



www.rouhinasteel.com



TÜV
AUSTRIA

ENISO9001:2015

ENISO14001:2015

صادرکننده نمونه ملی سال ۱۴۰۲

خط تولید ذوب و نورد پیوسته مطابق با تکنولوژی روز دنیا

تولیدات:

- میلگرد ساده صنعتی از سایز ۱۲ تا ۸۰ میلیمتر
- میلگرد ساختمانی از سایز ۸ تا ۴۰ میلیمتر
- شمش فولاد آلیاژی از سایز ۱۶۰×۱۶۰×۱۲۰۰۰ میلیمتر

سعدت آباد، میدان کاج، بلوار سرو غربی، نرسیده به چهارراه شهرداری، پلاک ۴۵

دفتر مرکزی: ۰۲۱-۸۲۱۶۹۰۰۰ کارخانه: ۰۶۱-۴۲۱۲۰۰۰۰ rouhina.steel

«فلزات آنلاین» گزارش می‌کند:

افزایش سرمایه ۱۶۰ درصدی شرکت بین‌المللی توسعه صنایع و معادن غدیر

شرکت بین‌المللی توسعه صنایع و معادن غدیر را می‌توان یکی از پیشروان مسیر توسعه بخش معادن و صنایع معدنی کشور برشمرد که سبب سرمایه‌گذاری‌ها و استراتژی‌های خود را به گونه‌ای تنظیم کرده است که در مسیر رشد سودآوری و افزایش سهم از زنجیره‌های ارزش فلزات اساسی کشور حرکت و از این طریق، نقش مهمی در رشد تولید و شکوفایی بخش معادن و صنایع معدنی به ویژه زنجیره فولاد ایفا کند. این شرکت در همین راستا و هم‌سو با طرح‌های توسعه، در مجمع عمومی خود، افزایش سرمایه ۱۶۰ درصدی از محل سود انباشته را به تصویب رساند تا طی آن سرمایه این شرکت به ۱۰۰ هزار میلیارد ریال افزایش یابد.

این شرکت تا قبل از این مجمع، عمدتاً از محل مطالبات حل شده و بعضاً سود انباشته محقق شده است. گفتنی است که میزان افزایش سرمایه پیشنهادی در این مجمع عمومی فوق‌العاده، ۶۱ هزار و ۶۳۵ میلیارد ریال بوده که با تصویب آن، سرمایه ثبتی این شرکت به ۱۰۰ هزار میلیارد ریال معادل ۱۶۰٫۷ درصد افزایش سرمایه رسیده است.

این افزایش سرمایه به طور ۱۰۰ درصدی از محل سود انباشته محقق شده که مصارف آن نیز شامل شرکت در افزایش سرمایه شرکت‌های معدنی و صنعتی گهرزمین به میزان بیش از ۹ هزار و ۴۷۰ میلیارد ریال، توسعه آهن و فولاد گل‌گهر (پنج هزار و ۹۹۲ میلیارد ریال)، توسعه معادن و صنایع مس جانجا (یک هزار و ۷۵۰ میلیارد ریال)، فولاد آلیاژی ایران (۹ هزار و ۲۵۵ میلیارد ریال)، موتوژن (دو هزار و ۴۶۰ میلیارد ریال) و آهن و فولاد غدیر ایرانیان به میزان دو هزار و ۵۰۰ میلیارد ریال بوده است. همچنین پرداخت اقساط فولادسازی مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز به میزان ۳۰ هزار میلیارد ریال نیز دیگر منبع مصرف سرمایه در شرکت توسعه صنایع و معادن غدیر بوده است. از جمله موارد قابل توجه در خصوص مشارکت «وکغدیر» در افزایش سرمایه این شرکت‌ها می‌توان به احداث دو واحد مگامدول آهن اسفنجی در شرکت

با ماهیت سرمایه‌گذاری پررنگ‌تر نیز به نظر برسد. شرکت بین‌المللی توسعه صنایع و معادن غدیر نیز از این موضوع مستثنی نیست؛ به طوری که تنها نیم‌نگاهی به دامنه گسترده فعالیت‌های «وکغدیر» برای درک اهمیت بالای افزایش سرمایه در این شرکت کافی به نظر می‌رسد. از این رو، شرکت توسعه صنایع و معادن غدیر با هدف تصمیم‌گیری در خصوص افزایش سرمایه در سال مالی منتهی به پایان شهریور ماه ۱۴۰۳، مجمع عمومی فوق‌العاده صاحبان سهام این شرکت را در تاریخ هشتم مرداد ماه سال جاری برگزار کرد. این مجمع با سه دستور جلسه تصمیم‌گیری در خصوص افزایش سرمایه این شرکت، اصلاح ماده مرتبط با میزان سرمایه و تعداد سهام شرکت در اساس‌نامه و در نهایت اصلاح اساس‌نامه شرکت مطابق با نمونه ارائه شده از سوی سازمان بورس و اوراق بهادار برگزار و با حضور بیش از ۹۱ درصدی سهام‌داران همراه شد. میزان سرمایه ثبتی شرکت توسعه صنایع و معادن غدیر در نمودار یک ارائه شده است. چنانچه در نمودار نیز مشاهده می‌شود، سرمایه ثبتی این شرکت در سال ۱۳۹۳ به میزان سه هزار میلیارد ریال بوده که این عدد پس از چنین مرحله افزایش سرمایه صورت گرفته، به ۳۸ هزار و ۲۶۵ میلیارد ریال در سال ۱۴۰۲ رسیده است. افزایش سرمایه‌های انجام شده در

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، شرکت بین‌المللی توسعه صنایع و معادن غدیر «وکغدیر» که سرمایه‌گذاری در حوزه صنایع و معادن را محور اصلی فعالیت‌های خود قرار داده است، در جهت ارتقای ارزش دارایی سهام‌داران خود از طریق فعالیت در بازار سرمایه و سرمایه‌گذاری داخلی و خارجی در بخش معادن و صنایع معدنی گام برمی‌دارد. این شرکت چشم‌انداز حضور در میان پنج شرکت برتر بورسی در بخش معادن و صنایع معدنی به لحاظ ارزش بازار را برای خود ترسیم کرده است. نگاهی به فعالیت‌های سرمایه‌گذاری شرکت توسعه صنایع و معادن غدیر نشان می‌دهد که این شرکت در بیش از یک دهه از عمر خود، نقش انکارناپذیری در رشد و توسعه بخش معادن و صنایع معدنی کشور به ویژه زنجیره فولاد ایفا کرده است. همچنین با توجه به توسعه دامنه فعالیت‌های این شرکت به سایر زنجیره‌های معدنی، چشم‌اندازی روشن‌تر از امروز برای این شرکت قابل تصور است.

افزایش سرمایه ۱۶۰ درصدی

اساساً از افزایش سرمایه به عنوان یکی از نشانه‌های توسعه‌گرا بودن هر شرکت یاد می‌شود. این در حالی است که شاید اهمیت این مسئله برای شرکت‌هایی

معذنی و صنعتی گهرزمین، پیشبرد پروژه‌های یزد یک و وایر آلیاژی در شرکت فولاد آلیاژی ایران و کمک به جریان نقدی در شرکت موتوژن اشاره کرد.

■ از مواد اولیه تا خلق ارزش افزوده

شرکت توسعه صنایع و معادن غدیر با هدایت هوشمندانه سرمایه‌های خود به بخش معادن و صنایع معذنی، نقش پررنگی در رشد و توسعه این بخش ایفا می‌کند. از جمله اقدامات این شرکت در بخش بالادستی زنجیره فولاد می‌توان به احداث واحد کنسانتره‌سازی بهاباد با ظرفیت یک میلیون تن و با هدف تامین بخشی از خوراک واحد گندله‌سازی، احداث کارخانه کنسانتره‌سازی در شرکت صنایع معذنی نوظهور کویر باقی با ظرفیت تولید یک میلیون و ۲۰۰ هزار تن در سال، احداث کارخانه گندله‌سازی بهاباد و افزایش ظرفیت تولید آن از ۲,۴ میلیون تن اولیه به چهار میلیون تن در سال و همچنین پروژه گندله‌سازی فولاد غدیر نی‌ریز با ظرفیت ۲,۵ میلیون تن در سال اشاره کرد.

شرکت توسعه صنایع و معادن غدیر در حوزه تولید آهن اسفنجی و فولادسازی نیز گام‌های ارزشمندی برداشته است که طرح دو واحد مگامدول آهن اسفنجی در شرکت معذنی و صنعتی گهرزمین، پروژه یک میلیون تنی فولادسازی در مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز، طرح سه میلیون تنی اسلب نازک در شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر و همچنین واحد فولادسازی شماره ۲ شرکت فولاد آلیاژی ایران با ظرفیت تولید سالانه بیش از ۷۰۰

هزار تن شمش فولادی و آغاز احداث واحد تولید وایر آلیاژی در همین شرکت با هدف توسعه سید محصول و تکمیل زنجیره ارزش فولاد به ظرفیت تولید سالانه ۴۵۰ هزار تن وایر آلیاژی در قطره‌های پنج تا ۲۵ میلی‌متر از آن جمله‌اند. گفتنی است که این وایرهای آلیاژی در صنایع مختلفی از جمله خودروسازی و لاستیک‌سازی به کار می‌روند.

سهام هلدینگ توسعه صنایع و معادن غدیر از حوزه سنگ‌آهن در کشور ۲۱ درصد، بدون در نظر گرفتن درصد سهام‌داری بوده و این در حالی است که این شرکت با سرمایه‌گذاری‌های راهبردی خود، در صدد افزایش آن به ۵۰ درصد طی سال‌های آینده است. جایگاه «وکغذیر» در حلقه‌های بعدی زنجیره فولاد نیز به گونه‌ای است که این شرکت در حوزه کنسانتره، گندله و آهن اسفنجی به ترتیب سهم ۱۰ درصدی، ۱۵ درصدی و ۱۸ درصدی را به خود اختصاص می‌دهد و همچنین چشم‌انداز کسب سهم ۴۰ درصدی، ۳۳ درصدی و ۲۹ درصدی این سه بازار را برای خود ترسیم کرده است. شرکت توسعه صنایع و معادن غدیر همچنین ۷ درصد از تولید فولاد خام کشور را در اختیار دارد؛ در حالی که تلاش می‌کند تا با سرمایه‌گذاری‌های انجام شده، این سهم را به ۳۱ درصد ارتقا بخشد.

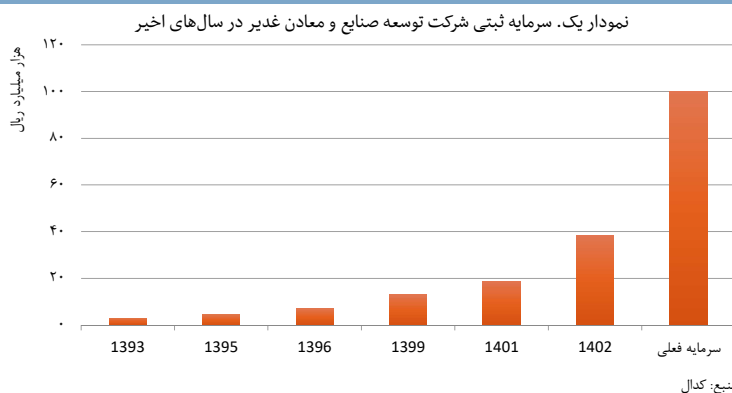
■ آغاز یک مسیر جدید

شرکت توسعه صنایع و معادن غدیر پتانسیل نقش‌آفرینی خود را محدود به زنجیره فولاد نمی‌داند و در همین راستا، نقش‌آفرینی موثر در زنجیره مس

و طلا کشور را نیز در دستور کار خود قرار داده است. از جمله اقدامات شرکت توسعه صنایع و معادن غدیر در زنجیره‌های مس و طلا می‌توان به ظرفیت تولید سالانه یک هزار تن کاتد مس در شرکت زاگرس مس‌سازان با بهره‌برداری از سه معدن مس، احداث کارخانه شمش طلا به ظرفیت سالانه ۴۰۰ کیلوگرم در شرکت اکتشاف معادن و صنایع غدیر، امضای تفاهم‌نامه‌های اولیه برای تملک یکی از بزرگ‌ترین معادن طلا در کشور ونزوئلا و همچنین انجام مذاکراتی با شرکت معذنی و صنعتی گهرزمین در خصوص تملک معدن طلا بزمان در استان سیستان و بلوچستان اشاره کرد. گفتنی است که با توجه به پیشرفت‌های صورت گرفته در خصوص احداث کارخانه شمش طلا، انتظار می‌رود که بتوان در خرداد ماه ۱۴۰۴، به نخستین شمش طلای این کارخانه دست‌یافت.

اگرچه این شرکت در حال حاضر تنها یک درصد از بازار کاتد مس در کشور سهم دارد اما چشم‌انداز دستیابی به سهم ۳ درصدی از این بازار را تا پایان سال ۱۴۰۵ برای خود ترسیم کرده است. علاوه بر این، «وکغذیر» در حال حاضر سهمی از بازار طلا و کنسانتره مس را در اختیار ندارد. با این حال، با توجه به سرمایه‌گذاری‌های صورت گرفته، چشم‌انداز دستیابی به سهم ۱۸ درصدی از حوزه طلا تا پایان سال ۱۴۰۴ و ۱۱ درصدی از بازار کنسانتره مس تا پایان سال ۱۴۰۵ در این شرکت تعیین شده است.

نمود گام‌های رو به جلوی شرکت توسعه صنایع و معادن غدیر در مسیر توسعه بخش معادن و صنایع معذنی، به روشنی در عملکرد مالی این شرکت قابل مشاهده است. در همین راستا، نگاهی به عملکرد سودآوری «وکغذیر» نشان می‌دهد که میزان سود خالص این شرکت از چهار هزار و ۱۱۲ میلیارد ریال در سال ۱۳۹۹، به ۷۵ هزار و ۲۸۰ میلیارد ریال در سال ۱۴۰۲ رسیده است که این به معنای رشد ۱۸ برابری سودآوری «وکغذیر» تنها در یک بازه زمانی سه ساله بوده است. همچنین خالص ارزش‌داری‌های این شرکت نیز که در سال ۱۳۹۹ به میزان ۲۷۶ هزار میلیارد ریال بود، امروز از مرز ۸۷۹ هزار میلیارد ریال عبور کرده است.



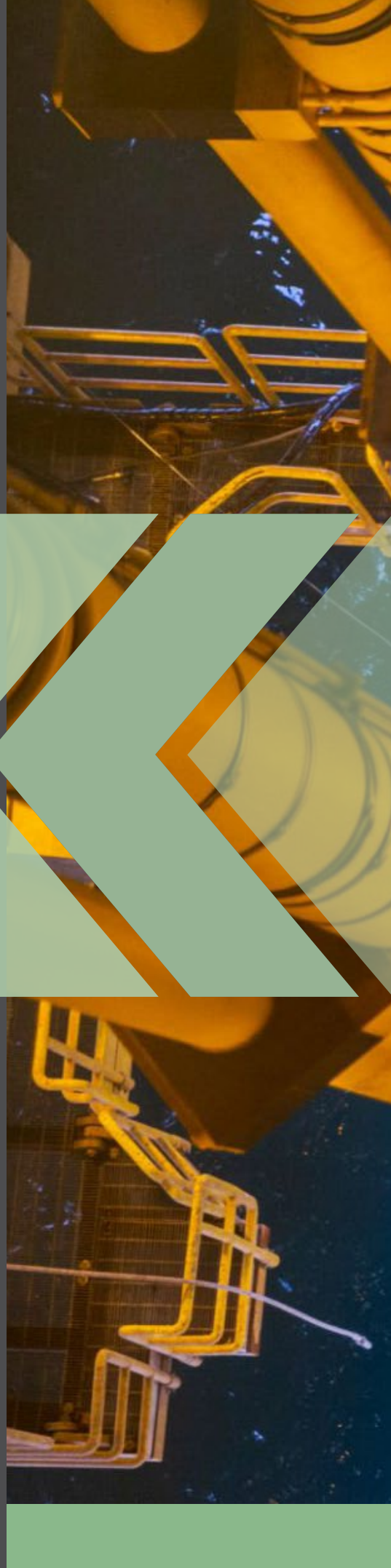


صنایع تامین کننده

توسعه زیرساخت تحریم‌ها امکان‌پذیر نیست

افزایش ریسک در زنجیره تامین آند ایالات متحده آمریکا

کاهش واردات و افزایش صادرات مواد نسوز ایران



مدیرعامل شرکت ایران آی.ام.دی:

توسعه زیرسایه تحریم ها امکان پذیر نیست

مدیرعامل شرکت ایران آی.ام.دی، تولیدکننده جرم های نسوز گفت: در حدود دو دهه قبل ما می توانستیم به بزرگ ترین تولیدکننده و صادرکننده پشم سرامیکی در ایران و خاورمیانه تبدیل شویم که علاوه بر تامین نیاز داخل، ارزش آوری قابل توجهی را برای کشور رقم می زد اما متأسفانه با روی کار آمدن رئیس جمهور وقت و سیاست گذاری های اتخاذ شده، سرمایه گذاران خارجی از مشارکت ۵۰ درصدی خود در پروژه دست کشیدند و پروژه در حالت نیمه کاره به حال خود رها شد؛ نکته تأسف برانگیزتر اینکه همان کارخانه اکنون در امارات متحده عربی راه اندازی شده است و نیاز سراسر خاورمیانه به محصول پشم سرامیکی را تامین می کند. واقعیت امر این است مادامی که نتوانیم تعاملات خود را از لحاظ های مختلف اعم از اقتصادی، سیاسی و... با جهان اطراف برقرار کنیم، نباید آینده روشنی را پیش روی صنایع مختلف به ویژه نسوز متصور شویم و باید این واقعیت را بپذیریم که توسعه و پیشرفت در گرو برقراری تعامل با دنیاست.

متخصصی بی بهره مانده است. با توجه به اینکه یک سری از کالاها و مواد اولیه مورد نیاز تولید نسوز از بازارهای خارجی تامین می شود، بنابراین با حضور افراد کم تجربه و غیرکارشناس که آشنایی چندانی با قوانین تجارت خارجی نداشتند، برخی قوانین موجود در این حوزه در کشور ما دچار نوعی دگردیسی شد که بالطبع تولیدکنندگان نسوز را در تامین مواد اولیه وارداتی با چالش روبه رو کرد. در حال حاضر قوانین موجود در حوزه واردات هیچ همخوانی با قوانین تجارت بین الملل ندارند و در واقع می توان ما علاوه بر مواجهه با تحریم های خارجی، با تحریم های داخلی نیز دست و پنجه نرم می کنیم؛ به نحوی که علاوه بر تلاش بسیار جهت واردات کالا از کشورهای خارجی، باید دشواری های فراوانی را جهت ترخیص کالا از گمرک در داخل کشور متحمل شویم. واقعیت امر این است که امروزه تولیدکنندگان با دریایی از مشکلات مواجهند که ذکر هر کدام از آنها، همچون قطره ای از دریاست.

عبداللہی در همین راستا ادامه داد: برای مثال، پس از اینکه ما اقدام به واردات کالا و استفاده از آن در خطوط تولید خود کردیم، گمرک اعلام

عیاق و انواع سرامیک فایبر مانند الیاف سرامیکی، پتوی سرامیکی، برد سرامیکی، کاغذ و ورق سرامیکی به علاوه گلوله سرامیکی و اجر عایق نسوز را در برنامه داریم. به طور کلی تولید خود را بر اساس سفارش مشتریان انجام می دهیم و سبد متنوعی از جرم های نسوز و انواع پودرهای تخصصی را در اختیار داریم که بر پایه آن می توانیم ۱۰۰ درصد نیاز مشتریان داخلی را مرتفع کنیم.

■ شاهد دگردیسی در قوانین تجارت هستیم

مدیرعامل شرکت ایران آی.ام.دی در ادامه به چالش های پیش روی این شرکت اشاره کرد و گفت: حضور افراد غیرکارشناس و غیرمتخصص در راس تصمیم گیری ها که هیچ شناختی از تجارت بین المللی «International Trade» ندارند، از جمله مهم ترین معضلاتی محسوب می شود که ما از اواسط دهه ۱۳۸۰ در کشور با آن مواجه بوده ایم. این در حالی است که پیش از آن نیز حضور افراد کاردان و متخصص در سطوح مدیریتی، و امدا در حضور افراد آموزش دیده و با دانش از قبل بود و متأسفانه حدود دو دهه است که کشور از نعمت حضور چنین افراد کارشناس و

محمد عبداللہی در گفت و گو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بیان کرد: شرکت ایران آی.ام.دی «Industrial Material Distributor» فعالیت خود را از سال ۱۳۵۶ در زمینه تهیه و توزیع مواد اولیه صنایع شیشه، سرامیک، ریخته گری و نسوز آغاز کرد و در سال ۱۳۷۲، موفق به راه اندازی کارخانه تولید جرم های نسوز جهت استفاده در صنایع فولاد، ریخته گری فلزات آهنی و غیرآهنی، سیمان، گاز و پتروشیمی، شیشه و سرامیک در شهر صنعتی کاهه شد. با توجه به پیشرفت صنایع مذکور طی سالیان گذشته، بی شک شرکت های بسیاری به رقیب ایران آی.ام.دی در این عرصه تبدیل شده اند و رقابت بالایی میان تولیدکنندگان جرم های نسوز شکل گرفته است اما با این وجود، ما با نزدیک به نیم قرن تجربه همچنان در بازار حضور فعال داریم و یکی از برجسته ترین تولیدکنندگان و تامین کنندگان نسوز در سطح کشور هستیم.

وی با اشاره به تولید جرم های مخصوص در کارخانه ایران آی.ام.دی، افزود: ما تولیدکننده یک سری پودرهای خاص مانند پودر مگنزیت، پودر فروکروم، پودر فرومولیبدن، پودر فروتیتان و... هستیم و تولید انواع برد و لوله کلسیم سیلیکات



کرد که مجموعه اقدام به «بیش‌اظهاری» ۲۰ درصدی در این زمینه کرده است؛ بدین معنا که ما به عنوان شرکت وارد کننده کالای مدنظر، به منظور بهره‌جویی از تفاوت نرخ آزاد و نیمایی، ارزش کالای وارداتی را به هر نحوی بالاتر از ارزش واقعی آن اعلام کرده‌ایم تا مقدار ارز بیشتری به دست آوریم. یعنی اگر قرار بوده است که ما ۲۰ هزار دلار را حواله کنیم، ۲۴ هزار دلار را حواله کرده و چهار هزار دلار بیشتر از دولت ارز دریافت کرده‌ایم. به دنبال این تصمیم، دلایل و مستندات خود را بر مبنای اینکه اختلاف قیمت اعلام شده بیش‌اظهاری نبوده و به دلیل افزایش قیمت کالا ناشی از نوسان نرخ ارز بوده است، به کمیسیون گمرک ارائه کردیم. غیرقابل باور است اما بررسی این مسئله دو سال به طول انجامید و بعد از گذشت دو سال، سازمان تعزیرات حکومتی به ما اعلام کرد که سه میلیارد تومان به دلیل عدم تعیین تکلیف این پرونده جریمه شده‌اید. در حالی که جلسه بررسی پرونده باید در کمیسیون گمرک تشکیل و ابعاد مختلف آن بررسی می‌شد اما با این حال، ما با ارائه وثیقه به سازمان مذکور توانستیم پرونده را به جریان بیندازیم و پس از سه روز موفق شدیم آن را به نتیجه برسانیم. پرونده‌ای که دو سال قبل می‌توانست به سرانجام برسد اما متأسفانه به دلیل عدم بررسی از سوی یک اداره به تعویق افتاد و این همان یک قطره از دریای مشکلات بی‌کرانی است که پیش‌تر به آن اشاره کردیم.

■ صادرات نسوز مقرون به صرفه نیست

وی در ادامه الزام کارفرمایان به پرداخت حقوق نیروی انسانی در زمان قطعی برق را یکی دیگر از چالش‌های موجود برشمرد و مطرح کرد: محصولات شرکت در سال‌های پیش از تحریم به کشورهای مختلف صادر می‌شد اما به دنبال اعمال تحریم‌های ظالمانه علیه کشور نتوانستیم با رقبای خارجی خود رقابت کنیم و بر همین اساس فعالیتی در حوزه صادرات نداریم. از طرفی، در حال حاضر انتقال پول از مبدأ ایران به کشورهای خارجی بسیار دشوار شده است و در حالی که ما بخشی از مواد اولیه خود را وارد می‌کنیم، بنابراین قیمت تمام شده محصولات ما صرفه خارجی نخواهد داشت.

مدیرعامل شرکت ایران آی.ام.دی در پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه با توجه به پیشرفت حاصل شده در صنایع مصرف‌کننده نسوز مانند فولاد، آینده صنعت نسوز در ایران در مقایسه با سایر کشورهای منطقه را چگونه ارزیابی می‌کنید، خاطر نشان کرد: علاوه بر تولید انواع نسوزها، پودرها و فروآلیاژها در کارخانه ایران آی.ام.دی، ما به دنبال تولید پشم شیشه و در ادامه پشم سرامیکی (با هدف استفاده در دماهای بالای یک هزار درجه سانتی‌گراد) بودیم و در سال ۱۳۸۸ می‌توانستیم به بزرگ‌ترین تولیدکننده و صادرکننده این محصول در ایران و خاورمیانه تبدیل شویم که علاوه بر تامین نیاز داخل، ارزآوری قابل توجهی را برای کشور رقم می‌زد اما متأسفانه با روی کار آمدن رئیس جمهور وقت

و سیاست‌گذاری‌های اتخاذ شده، سرمایه‌گذاران خارجی از مشارکت ۵۰ درصدی خود در پروژه دست کشیدند و اقدام فروش زمین و برگشت ماشین‌آلات خود کردند و پروژه در حالت نیمه کاره به حال خود رها شد. نکته تأسف‌برانگیز اینکه همان کارخانه اکنون در امارات متحده عربی راه‌اندازی شده است و نیاز سراسر خاورمیانه به محصول پشم سرامیکی را تامین می‌کند. از طرفی، در زمان همه‌گیری کرونا که مشاغل مختلف به ویژه بیش از ۴۰۰ واحد صنعتی در شهر صنعتی کاوه ناچار به تعطیلی شدند، ما اعلام کردیم که تنها راهکار برون‌رفت از شرایط حاکم تعامل با دنیاست و تنها در صورت تعامل با جهان اطراف می‌توان در مسیر توسعه حرکت کرد. در واقع اقتصاد مقاومتی و خودکفایی در تولید تا اندازه‌ای جوابگوی نیاز کشور خواهد بود و از یک جایی به بعد شما نیازمند تعامل به دنیا هستید. بنابراین مادامی که ما نتوانیم تعاملات خود را از لحاظ‌های مختلف اعم از اقتصادی، سیاسی و... با جهان اطراف برقرار کنیم، نباید آینده روشنی را پیش روی رشد و توسعه صنایع مختلف به ویژه نسوز متصور شویم و باید این واقعیت را بپذیریم که توسعه و پیشرفت در گرو برقراری تعامل با دنیاست. به گفته عبداللهی، نباید همه چیز را به برقراری ارتباط با کشورهای چین و روسیه خلاصه کرد و باید ضمن برقراری ارتباط با کشورهای مختلف، از دانش و تجارب آن‌ها در راستای رشد و توسعه صنعت و اقتصاد استفاده کنیم تا صنعت کشور را از وضعیت کنونی رو به موت آن نجات دهیم.

مدیر اجرایی شرکت «Syrah Resources» پیش بینی کرد:

افزایش ریسک در زنجیره تامین آند ایالات متحده آمریکا

مدیر اجرایی شرکت «Syrah Resources» مستقر در استرالیا، در مصاحبه خود با موسسه «Fastmarkets» که در ماه اگوست ۲۰۲۴ انجام شد، گفت: تاخیر در اجرای سیاست گذاری های حمایتی آمریکا از زنجیره تامین داخلی آند، روند تصمیم گیری شرکت ها به منظور سرمایه گذاری در این بخش را حتی با در نظر گرفتن احتمال ادامه وضعیت محدودیت دسترسی به آند در میان مدت دشوارتر کرده است.

در همین راستا، دستورالعمل های اعلام شده توسط شماری از آژانس های مستقل دولت آمریکا در ماه می ۲۰۲۴، یک دوره گذار برای محدودیت تامین گرافیت از کشورهای دارای تعارض منافع با آمریکا (FEOCs) مانند چین را مشخص کرده است که بر اساس آن، اجرای دستورالعمل های ابلاغی از سال ۲۰۲۷ آغاز خواهد شد.

گفتنی است اگرچه چین بیشتر مواد فعال آند در جهان را تولید می کند اما با این حال تولید ورقه های گرافیتی در خارج از این کشور از جمله از معدن «Balama» که تحت مدیریت شرکت «Syrah Resources» قرار دارد، سهم قابل توجهی از میزان تولید آند را به خود اختصاص داده اند.

وی در خصوص دوره گذار به تولید داخلی آند در آمریکا، اظهار داشت: مدت زمان اعلام شده بر فوریت تقویت زنجیره تامین گرافیت آمریکا و کاهش وابستگی به تامین ماده معدنی نامبرده از تولیدکنندگان چینی تاثیر منفی گذاشته و موجب تردید در تصمیم سرمایه گذاران بخش آند آمریکا شده است. علی رغم موانع اجرای برخی از سیاست گذاری های تدوین شده در بخش آند آمریکا، مدیر اجرایی شرکت «Syrah Resources» همچنان معتقد است که چشم انداز زنجیره تامین آند داخلی در بلندمدت مثبت خواهد بود.

ورنر تاکید کرد: بسیاری از تولیدکنندگان آند در خارج از چین در تلاشند تا در جهت دستورالعمل های تدوین شده به منظور دریافت اعتبار مالی و حتی سرمایه گذاری در بخش آند آمریکا گام بردارند. باین

انتخابات ریاست جمهوری در این کشور و وجود سیاست گذاری های زیست محیطی به عنوان مانعی بر سر توسعه برخی واحدهای تولیدی در آمریکا از جمله مواردی به شمار می آیند که موجب شده اند توسعه بخش آند آمریکا در وضعیت نامشخصی قرار داشته باشد. علاوه بر این، هنوز یک وضعیت عدم شفافیت در خصوص اجرای سیاست گذاری های از قبل تدوین شده مانند تعرفه های بخش ۳۰۱ از قانون توسعه تجارت آمریکا که برای اولین بار در ماه می ۲۰۲۴ ارائه شد و حتی اعلام زمان اجرای آن که دو مرتبه به تعویق افتاد، وجود دارد.

ورنر عنوان کرد: سرانجام زمان اجرای این تعرفه ها در روز ۱۳ سپتامبر سال جاری میلادی اعلام شد و بر مبنای آن، تعرفه ۲۵ درصدی بر واردات گرافیت طبیعی چین به آمریکا اعمال خواهد شد که اجرای آن از سال ۲۰۲۶ آغاز می شود.

نتایج به تعویق انداختن الزامات اجرای محدودیت های تامین گرافیت

تغییرات در الزامات اجرای محدودیت های تامین گرافیت از کشورهای دارای تعارض منافع با آمریکا (FEOCs)، یکی از عوامل کلیدی در ایجاد وضعیت بلاتکلیفی در بخش توسعه آند آمریکا است. بر اساس تغییرات ایجاد شده، خودروهای الکتریکی حاوی مواد اولیه در سطح مشخص شده که در چین تولید شده اند، واجد شرایط دریافت اعتبار مالیاتی مبتنی بر بخش «30D» از قانون کاهش تورم آمریکا نخواهند بود.

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، شان ورنر اظهار داشت: تاخیر در آغاز اجرای سیاست گذاری های وضع شده در رابطه با محدودیت های تامین گرافیت از کشورهایی که دارای تعارض منافع با آمریکا (FEOCs) هستند، زمان بیشتری را برای مصرف کنندگان فراهم کرده تا به جای تامین آند مورد نیاز خود از شرکت هایی مانند شرکت «Syrah Resources» همچنان از آند تولید شده در چین استفاده کنند.

لازم به ذکر است که شرکت «Syrah Resources» یک تولیدکننده بزرگ گرافیت مستقر در استرالیا بوده و مدیریت یکی از بزرگترین معادن گرافیت جهان در موزامبیک را در اختیار دارد و دارای یک واحد بزرگ تولید آند گرافیت در ایالات متحده آمریکا است.

وی همچنین بر چشم انداز مثبت بخش آند گرافیت در بلندمدت تاکید کرد و افزود: پیش بینی می شود تا سال ۲۰۲۷ حجم تقاضا برای آند به طور قابل توجهی از حجم عرضه آن از طریق منابع تامین که در فهرست کشورهای دارای تعارض منافع با آمریکا (FEOCs) قرار ندارند، پیشی خواهد گرفت.

لازم به یادآوری است که ایالات متحده آمریکا در راستای حمایت از زنجیره تامین و تولید مواد اولیه باتری در این کشور، سیاست گذاری هایی را در قالب قانون کاهش تورم آمریکا (IRA) تدوین کرده است. به گفته مدیر اجرایی شرکت «Syrah Resources»، تاخیر در اجرای برخی از مکانیزم های ارائه شده در قانون کاهش تورم آمریکا (IRA)، برگزاری رقابت های

سال است و این شرکت در حال اجرای فاز مطالعات امکان‌سنجی و تصمیم‌گیری نهایی به منظور فراهم کردن شرایط جذب سرمایه است.

ورنر تصریح کرد: در صورت تامین مالی و در راستای توسعه ظرفیت پروژه و ثبت قراردادهای پیش فروش با مصرف‌کنندگان، ظرفیت تولید در تاسیسات نامبرده به سالانه ۴۵ هزار تن افزایش خواهد یافت.

وی معتقد است هرچه تأخیر به وجود آمده در خصوص اجرای برخی سیاست‌گذاری‌های بخش آند آمریکاطولانی‌تر شود، امید مصرف‌کنندگان به اجرای این سیاست‌گذاری‌ها کم فروغ‌تر می‌شود. از این رو، تصمیم‌گیری در رابطه با سرمایه‌گذاری در بخش گرافیت آمریکادشوآرتر خواهد شد.

مدیر اجرایی شرکت «Syrah Resources» ابراز کرد: این شرکت قصد دارد برای مدیریت هزینه‌های عملیاتی و سرمایه در گردش خود، ظرفیت تولید در تاسیسات «Vidalia» را تا رسیدن به سطح کیفی مورد نیاز مصرف‌کنندگان افزایش دهد.

ورنر معتقد است که اگر سازندگان تجهیزات اصلی و تولیدکنندگان باتری برنامه خود در رابطه با منابع تامین مواد اولیه را اعلام نکنند، احتمال می‌رود تغییر سیاست‌ها، هم بر حجم تقاضای آند در کوتاه‌مدت تأثیر بگذارد و هم تردید بیشتری بر تصمیم سرمایه‌گذاران در خصوص سرمایه‌گذاری بر روی زنجیره تولید گرافیت از منابعی خارج از فهرست کشورهای دارای تعارض منافع با آمریکا (FEOCs) ایجاد کند. وی یادآور شد: تحولات اخیر

بر اساس گزارش مالی میان فصلی شرکت «Syrah Resources» که در ابتدای نیمه دوم ماه سپتامبر ۲۰۲۴ منتشر شد، حدود ۳۴ هزار و ۹۰۰ تن گرافیت در نیمه اول سال ۲۰۲۴ در معدن «Balama» تولید شد و حدود ۲۹ هزار و ۸۰۰ تن از این محموله‌های گرافیت به مشتریان شخص ثالث تحویل داده شد که مقصد ۱۰ هزار تن از این محموله‌های تولیدی کشوراندونزی بود.

وی در ادامه معدن «Balama» را یکی از نقاط قوت شرکت «Syrah Resources» معرفی کرد و گفت: آن دسته از تولیدکنندگانی که قصد راه‌اندازی واحدهای تولید گرافیت را دارند، ظرفیت تولید گرافیت در معدن مذکور را به عنوان شاخص در نظر می‌گیرند. طبق آمار ارائه شده در گزارش مالی مذکور در نیمه نخست سال ۲۰۲۴، حدود ۵۰۰ تن گرافیت از معدن «Balama» به واحد تولید «Vidalia» مستقر در ایالت کنتاکی آمریکا ارسال شد.

رویکرد محتاطانه شرکت «Syrah Resources» جهت توسعه ظرفیت تولید تاسیسات «Vidalia» وضعیت بلا تکلیفی در خصوص اجرای برخی سیاست‌گذاری‌های بخش آند آمریکا موجب شده شرکت «Syrah Resources» در خصوص توسعه ظرفیت تولید تاسیسات «Vidalia» رویکردی محتاطانه را در پیش بگیرد.

مدیر اجرایی شرکت «Syrah Resources» مطرح کرد: در حال حاضر ظرفیت تولید آند در تاسیسات «Vidalia» حدود ۱۱ هزار و ۲۵۰ تن در

حال، بعضی از افراد با توجه به موانع ایجاد شده در این رابطه دچار تردید شده‌اند.

وی در خصوص وضعیت واحد تولید «Vidalia» مستقر در ایالت کنتاکی آمریکا، ابراز کرد: فرایند تولید مواد آند فعال در تاسیسات مذکور اوایل سال ۲۰۲۴ آغاز شد.

مدیر اجرایی شرکت «Syrah Resources» خاطرنشان کرد: با توجه به نزدیک شدن به سال ۲۰۲۵ و زمان اجرای محدودیت تامین گرافیت از کشورهای دارای تعارض منافع با آمریکا (FEOCs)، بسیاری از مصرف‌کنندگان تمایل داشتند گرافیت مورد نیاز خود را از واحد تولید «Vidalia» و دیگر تولیدکنندگان آند گرافیت خارج از چین تامین کنند تا اطمینان حاصل شود که وسایل نقلیه تولیدی آن‌ها مشمول دریافت اعتبار مالی مبتنی بر بخش «30D» از قانون کاهش تورم آمریکا خواهد بود، با این حال، با توجه به تغییر زمان‌بندی اجرای دستورالعمل‌ها، تمایل مصرف‌کنندگان به تامین گرافیت مورد نیاز خود از منابع موجود در خارج از چین روندی کاهشی را تجربه کرده است.

به گفته ورنر، به نظر می‌رسد تمایل شماری از شرکت‌ها در راستای واجد شرایط بودن به منظور دریافت اعتبار مالی، تلاش برای تسریع در روند ساخت واحدهای تولید گرافیت و همچنین انگیزه مصرف‌کنندگان برای تامین گرافیت مورد نیاز خود از کشورهای دارای تعارض منافع با آمریکا (FEOCs) کاهش یافته است.



ارائه شده در تاریخ پنجم سپتامبر سال جاری میلادی کاهش داشت.

مدیر اجرایی شرکت «Syrah Resources» در ادامه گفت وگویی خود تاکید کرد: آن دسته از تولیدکنندگانی که قصد دارند در راستای تقویت زنجیره تامین گرافیت آمریکا گام بردارند، به افزایش تولید و توسعه ظرفیت در صنایع پایین دستی و دسترسی به منابع عرضه در صنایع بالادستی خارج از کشورهای دارای تعارض منافع با آمریکا (FEOCs) نیاز خواهند داشت؛ از این رو، مناسب‌ترین گزینه‌ها در همین رابطه معدن «Balama» تحت مدیریت شرکت «Syrah Resources» است.

به گفته ورنر، شرکت «Syrah Resources» به منظور تامین گرافیت مورد نیاز شرکت‌های «POSCO» و نیز «BTR» در اندونزی قراردادهایی را به امضا رسانده است.

■ سایه انتخابات آمریکا بر اجرای سیاست‌های حمایتی از زنجیره تامین داخلی آند

وی آینده توسعه زنجیره تامین گرافیت در آمریکا را علی‌رغم شرایط انتخاباتی این کشور مثبت دانست و تاثیر برد دونالد ترامپ در مقابل کامالا هریس در رقابت‌های انتخاباتی برای مسئله راقابل قیاس اعلام کرد. در همین رابطه، دونالد ترامپ با انتقاد از قانون کاهش تورم آمریکا، تصریح کرد که در نظر دارد به تخصیص اعتبار مالیاتی هفت هزار و ۵۰۰ دلاری برای خرید خودروهای الکتریکی پایان دهد.

با این وجود، این کاندیدای ریاست جمهوری آمریکا معتقد است که افزایش تعرفه واردات مواد اولیه از چین بر زنجیره تامین داخلی این مواد اولیه در آمریکا تاثیر مثبت خواهد گذاشت.

مدیر اجرایی شرکت «Syrah Resources» در پایان یادآور شد: اگرچه نحوه اجرای سیاست گذاری‌ها از سوی هر دو دولت احتمالی ممکن است متفاوت باشد اما خروجی احتمالی این سیاست گذاری‌ها از نظر توسعه روند عرضه مواد معدنی حیاتی به خصوص گرافیت در بازار داخلی آمریکا کاملاً مشابه خواهد بود.

گرچه نحوه اجرای سیاست گذاری‌ها از سوی هر دو دولت احتمالی ممکن است متفاوت باشد اما خروجی احتمالی این سیاست گذاری‌ها از نظر توسعه روند عرضه مواد معدنی حیاتی به خصوص گرافیت در بازار داخلی آمریکا کاملاً مشابه خواهد بود

هزینه‌های تولید خود در یک بازار بسیار رقابتی نهایت بهره‌برداری را کرده‌اند.

در همین راستا و مطابق با ارزیابی هفتگی موسسه «Fastmarkets»، قیمت گرافیت ورقه‌ای با محتوای حداقل گرافیت ۹۴ درصد، مش منفی ۱۰۰ و با شرط تحویل محموله در بنادر چین و تقبل هزینه ارسال توسط فروشنده (FOB)، رقمی حدود ۴۶۰ تا ۴۸۹ دلار در هر تن در روز پنج‌شنبه ۱۲ سپتامبر ۲۰۲۴ گزارش شد که در مقایسه با رقم ۴۶۰ تا ۵۰۸ دلار به ازای هر تن اعلام شده در یک هفته قبل از تاریخ مذکور و نسبت به قیمت ۵۳۰ تا ۵۷۷ دلار در هر تن ارائه شده در ابتدای ماه ژانویه سال مالی جاری کاهش را به ثبت رساند.

گفتنی است قیمت گرافیت ورقه‌ای دانه‌بندی شده در اروپا تاکنون در سال جاری افزایش را تجربه کرده است. با این حال، چنین روند صعودی‌ای بیشتر به دلیل رشد هزینه‌های حمل‌ونقل و محدودیت‌های وضع شده بر روی صادرات برخی محصولات گرافیت از مبدا چین بوده است. بر اساس ارزیابی هفتگی موسسه «Fastmarkets»، قیمت گرافیت ورقه‌ای با محتوای حداقل گرافیت ۹۴ درصد، مش منفی ۱۰۰ و با شرط تحویل محموله در بنادر اروپا و تقبل هزینه ارسال توسط خریدار (CIF)، رقمی حدود ۶۰۰ تا ۷۰۰ دلار در هر تن در روز ۱۲ سپتامبر ۲۰۲۴ اعلام شد که در مقایسه با قیمت ۶۵۰ تا ۷۰۰ دلار به ازای هر تن

در سیاست گذاری‌های مربوط به بخش مواد اولیه حیاتی در چین، به ویژه توسعه ظرفیت تولید گرافیت مصنوعی در این کشور، بر اجرای برنامه‌های شرکت «Syrah Resources» تاثیر گذاشته است.

طبق تحقیقات انجام شده از سوی موسسه «Fastmarkets»، افزایش چشمگیر تولید آند گرافیت مصنوعی در چین در تغییر وضعیت محدودیت عرضه و تقاضای جهانی و تبدیل آن به وضعیت مازاد تولید تاثیرگذار بوده است.

گئورگی گئورگیف، تحلیلگر فعال در موسسه «Fastmarkets» بیان کرد: وضعیت مازاد تولید در بخش گرافیت مصنوعی چین، عامل اصلی تاثیرگذار بر قیمت این ماده معدنی طی دو سال گذشته بوده است. وی عنوان کرد: در حالی که تولیدکنندگان گرافیت طبیعی خارج از چین در حال کاهش حجم عرضه محصولات تولیدی خود بودند، شرکت‌های با مالکیت دولتی در چین به روند عرضه گرافیت در بازار همچنان ادامه می‌دهند که در عمل این مسئله، کاهش حجم عرضه گرافیت از آفریقا به مقصد چین را جبران کرده است.

اقدام شرکت‌های با مالکیت دولتی در چین در خصوص عرضه گرافیت در بازار در کنار افت حجم تقاضا برای این ماده معدنی از سوی مصرف‌کنندگان باعث شد قیمت گرافیت ورقه‌ای دانه‌بندی شده که در تولید گرافیت کروی بدون پوشش، مواد واسطه فعال گرافیت استفاده می‌شود، کاهش پیدا کند.

گئورگیف اظهار داشت: تقاضا برای مواد آند گرافیت مصنوعی روند رو به رشدی را تجربه کرده است؛ چراکه تولیدکنندگان این نوع از گرافیت قیمت‌های خود را به میزان قابل توجهی کاهش داده‌اند.

به گفته وی، در برخی موارد تولیدکنندگان گرافیت مصنوعی با هدف افزایش سهم بازار و نرخ بهره‌برداری خود، این ماده معدنی را با قیمت کمتری نسبت به قیمت آندهای گرافیت طبیعی در بازار عرضه کرده‌اند.

تحلیلگر فعال در موسسه «Fastmarkets» خاطرنشان کرد: تولیدکنندگان سلول باتری از فرصت به وجود آمده برای کاهش بیشتر



موسسه راهبردی معدن و فولاد سبز

انتشار دی اکسید کربن هیچ مرز جغرافیایی یا سیاسی را نمی شناسد

WWW.SIGMAS.IR



تهران، ولنجک، بلوار دانشجو، پایین تر از میدان یاسمن، پلاک ۱۰، واحد ۴۰۱/۳۰۵

✉ info@sigmas.ir

☎ ۰۲۱-۲۲۱۸۰۶۴۸

طی سال‌های ۱۳۹۸ تا ۱۴۰۲ رخ داد؛

کاهش واردات و افزایش صادرات مواد نسوز ایران

حدود ۶۳ درصد واردات مواد نسوز ایران در سال ۱۴۰۲ مربوط به اشکال نسوز (شامل محصولاتمانند آجر، بلوک و چهار گوش نسوز) بوده؛ در حالی که سهم اشیای سرامیکی نسوز ۱۴.۵ درصد و سهم انواع سیمان نسوز ۲۲.۵ درصد از تجارت مواد نسوز ایران در سال مذکور بوده است. طی سال‌های ۱۳۹۸ تا ۱۴۰۲، در مجموع بیش از ۴۵ میلیون دلار مواد نسوز صادر شده که بیش از ۸۰ درصد آن مربوط به صادرات اشکال نسوز بوده است. از طرفی، بیش از ۷۱۳ میلیون دلار مواد نسوز طی سال‌های مذکور به کشور وارد شده که ۵۰ درصد آن مربوط به اشکال نسوز، ۳۶ درصد اشیای سرامیکی نسوز و ۱۴ درصد آن مربوط به انواع سیمان نسوز بوده است.

سیمان، ملات و بتن‌های نسوز بوده؛ به طوری که در بازه پنج ساله ۱۳۹۸ تا ۱۴۰۲، واردات این محصولات با کاهش بیش از ۲۰ هزار تنی مواجه بوده است. حدود ۲۸ میلیون دلار انواع سیمان، ملات و بتن‌های نسوز در سال ۱۳۹۸ وارد کشور شده که این مقدار به کمتر از ۱۷ میلیون دلار در سال ۱۴۰۲ کاهش یافته است. واردات اشکال نسوز در سال ۱۳۹۸ بیش از ۵۴ میلیون دلار بوده که به ۳۶ درصد افزایش، به بیش از ۷۴ میلیون دلار در سال ۱۴۰۲ رسیده است.

صادرات مواد نسوز ایران طی سال‌های ۱۳۹۸ تا ۱۴۰۲ به جز در سال ۱۳۹۹ در مجموع افزایشی بوده؛ به طوری که از حدود ۱۸ هزار تن در سال ۱۳۹۸، به بیش از ۳۰ هزار تن در سال ۱۴۰۲ رسیده است. همچنین صادرات اشکال نسوز طی بازه پنج ساله ۱۳۹۸ تا ۱۴۰۲ بیش از ۶۵ درصد افزایش داشته و از ۱۶ هزار و ۸۰۰ تن در سال ۱۳۹۸، به حدود ۲۸ هزار تن در سال ۱۴۰۲ افزایش یافته است. حدود چهار میلیون و ۵۰۰ هزار دلار اشکال نسوز در سال ۱۳۹۸ صادر شده که این مقدار به ۶ میلیون و ۵۰۰ هزار دلار در سال ۱۴۰۲ افزایش یافته است. لازم به ذکر است که در سال ۱۴۰۱، بیش از ۱۴ میلیون دلار

صنایع ریخته‌گری و فولاد است. مواد نسوز در صنایع متالورژی مانند آسترکاری انواع کوره‌ها، جداره دودکش‌ها، سرباره و خطوط انتقال مواد مذاب استفاده می‌شوند؛ همچنین از مواد نسوز به طور گسترده در صنعت سیمان استفاده می‌شود. در نمودار یک، میزان واردات و صادرات مواد نسوز طی سال‌های ۱۳۹۸ تا ۱۴۰۲ ارائه شده است.

همان‌گونه که در نمودار فوق مشاهده می‌شود، واردات مواد نسوز ایران طی سال‌های ۱۳۹۸ تا ۱۴۰۲ کاهشی و صادرات آن افزایشی بوده است. واردات اشکال نسوز شامل محصولاتمانند آجر، بلوک و چهارگوش نسوز طی سال‌های ۱۳۹۸ تا ۱۴۰۲ کاملاً صعودی بوده و از حدود ۲۴ هزار تن در سال ۱۳۹۸، به ۳۷ هزار تن در سال ۱۴۰۲ رسیده است. کاهش رقم خورده طی سال‌های ۱۳۹۸ تا ۱۴۰۲ در نتیجه واردات سایر مواد نسوز وارداتی بوده؛ به طوری که واردات اشیای سرامیکی نسوز شامل محصولات بوتنه، نازل، میله، لوله و سایر اشیای سرامیکی نسوز طی بازه زمانی مذکور از ۲۰ هزار و ۶۰۰ تن در سال ۱۳۹۸، به کمتر از ۹ هزار تن در سال ۱۴۰۲ رسیده است. بیشترین کاهش واردات مواد نسوز مربوط به

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلین» و به نقل از روابط عمومی شرکت مشاوره اقتصادی آرمان آتورپات، مواد دیگرگداز یا نسوز شامل موادی می‌شود که در دماهای بالا دچار تغییرات فیزیکی و شیمیایی نشوند؛ به عبارتی، این مواد در برابر حرارت و دمای بالا از خود مقاومت نشان می‌دهند و به راحتی ذوب نمی‌شوند. نسوزها از مواد ناهمگون، چند ترکیبی و متخلخل تشکیل می‌شوند. ساختار مواد نسوز دارای سنگ‌دانه‌های پایدار در برابر حرارتی است که به وسیله فازهای چسبنده و افزودنی‌ها در کنار هم قرار گرفته‌اند. این مواد در دماهای پایین شبه ترد بوده اما هم‌زمان با بالا رفتن دما دارای رفتار ویسکوز می‌شوند. این مواد به علت خزش در دمای بالا یا تغییر شکل پلاستیک خود شاخص بوده و تردی و مدول الاستیک آن‌ها باعث می‌شود که در برابر تنش‌ها و شوک‌های حرارتی حساس بوده و تحت این شوک‌ها بشکنند.

واردات و صادرات مواد نسوز ایران

از مواد نسوز به طور گسترده در صنایع مختلف مانند متالورژی، سرامیک‌سازی و شیشه‌سازی استفاده می‌شود. بیشترین کاربرد مواد نسوز در

اشکال نسوز صادر شده است.

صادرات اشیای سرمایه‌ی نسوز طی سال‌های ۱۳۹۸ تا ۱۴۰۲ مقدار زیادی نبوده؛ به طوری که تجارت این محصول در سال ۱۴۰۲ با افزایش حدود ۳۰۰ درصدی نسبت به سال ۱۳۹۸، به حدود ۶۰۰ تن معادل ۸۵۰ هزار دلار رسیده است.

بیشترین درصد افزایش صادرات بین انواع مواد نسوز طی بازه پنج ساله ۱۳۹۸ تا ۱۴۰۲ مربوط به انواع سیمان نسوز بوده؛ به طوری که صادرات این محصول در سال ۱۴۰۲ نسبت به سال ۱۳۹۸ بیش از پنج برابر شده و از ۸۱۳ تن به حدود ۴ هزار و ۳۰۰ تن افزایش یافته است. حدود پنج میلیون دلار انواع سیمان نسوز در سال ۱۳۹۸ صادر شده که با افزایش بیش از دو برابری، به ۱۱ میلیون و ۵۰۰ هزار دلار در سال ۱۴۰۲ افزایش یافته است.

مهم‌ترین مبادی و مقاصد تجارت مواد نسوز ایران طی سال‌های ۱۳۹۸ تا ۱۴۰۲ در نمودار ۲

قابل مشاهده است.

همان‌گونه که در نمودار ۲ مشاهده می‌شود، بیشترین سهم از واردات مواد نسوز ایران طی سال‌های ۱۳۹۸ تا ۱۴۰۲ مربوط به چین با سهم ۴۳ درصدی است. واردات مواد نسوز از چین در سال ۱۳۹۸ حدود ۲۴ هزار و ۵۰۰ تن بوده که علی‌رغم کاهش واردات مواد نسوز ایران طی بازه پنج ساله ذکر شده، بیش از ۵۰ درصد افزایش یافته و به ۳۸ هزار تن در سال ۱۴۰۲ رسیده است. سهم چین از کل واردات مواد نسوز ایران در سال ۱۴۰۲ بیش از ۶۰ درصد بوده است.

آلمان، دومین مبدا بزرگ واردات مواد نسوز ایران در بازه زمانی پنج ساله ۱۳۹۸ تا ۱۴۰۲ بوده است. میزان واردات محصولات نسوز از آلمان در سال ۱۴۰۲ بیش از چهار هزار تن و معادل ۹ درصد از کل واردات محصولات ذکر شده در سال مورد اشاره است. لازم به

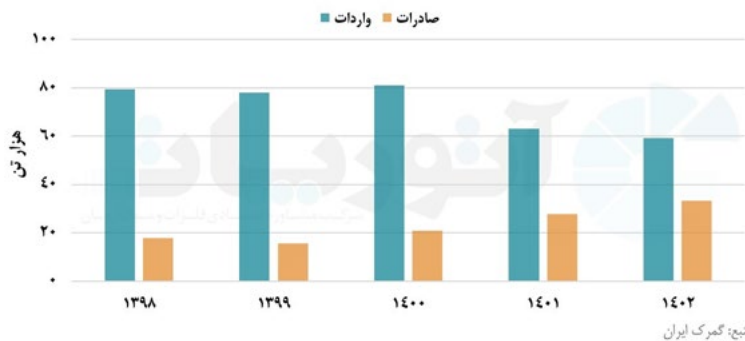
ذکر است که واردات از آلمان در سال ۱۳۹۸ حدود ۱۹ هزار تن بوده که این مقدار با ۱۴ هزار و ۸۰۰ تن کاهش تا سال ۱۴۰۲ مواجه شده است.

امارات، ترکیه و ایتالیا دیگر صادرکنندگان بزرگ مواد نسوز به ایران طی سال‌های ۱۳۹۸ تا ۱۴۰۲ بوده‌اند. سهم امارات از تجارت مواد نسوز به ایران طی سال‌های ذکر شده حدود ۱۰ درصد و سهم ترکیه و ایتالیا هر کدام به ترتیب ۷ و ۶ درصد بوده است. واردات مواد نسوز از مبدا امارات از حدود هفت هزار تن در سال ۱۳۹۸، به حدود پنج هزار و ۵۰۰ تن در سال ۱۴۰۲ کاهش یافته است. حدود ۱۸.۵ درصد از واردات مواد نسوز ایران از طریق کشورهای به غیر از چین، آلمان، امارات، ترکیه و ایتالیا صورت پذیرفته است.

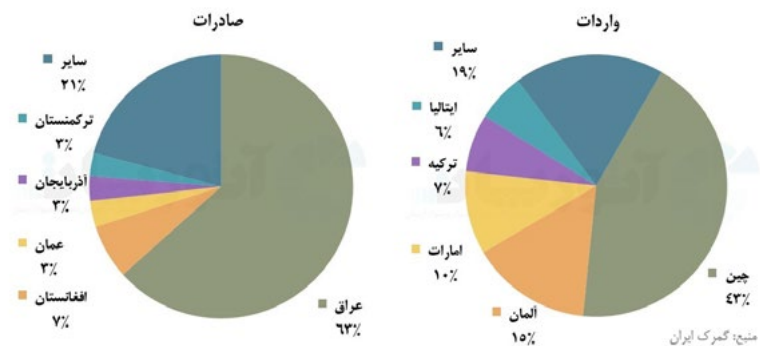
عمده صادرات مواد نسوز ایران در سال‌های ۱۳۹۸ تا ۱۴۰۲ به مقصد عراق بوده؛ به طوری که به تنهایی مقصد بیش از ۶۰ درصد تجارت محصولات ذکر شده بوده است. صادرات مواد نسوز به این کشور در سال ۱۳۹۸ حدود ۱۱ هزار و ۷۰۰ تن بوده که با ۸۰ درصد افزایش، به ۲۱ هزار تن در سال ۱۴۰۲ رسیده است. در واقع ۶۳ درصد از مواد نسوز صادر شده ایران در سال ۱۴۰۲ به مقصد عراق بوده است. افغانستان با سهم ۷ درصدی از صادرات مواد نسوز ایران، به عنوان دومین مقصد مهم صادراتی شناخته می‌شود. صادرات مواد نسوز به افغانستان در سال ۱۳۹۸ حدود ۹۸۰ تن بوده که این مقدار به یک هزار و ۹۵۰ تن در سال ۱۴۰۲ افزایش یافته است. بیشترین صادرات مواد نسوز ایران به افغانستان طی سال‌های ۱۳۹۸ تا ۱۴۰۲ در سال ۱۴۰۱ و به میزان یک هزار و ۹۸۰ تن ثبت شده است.

عمان، آذربایجان و ترکمنستان به ترتیب سومین، چهارمین و پنجمین مقصد مهم ایران جهت صادرات مواد نسوز در سال‌های ۱۳۹۸ تا ۱۴۰۲ بوده‌اند. در مجموع سه هزار و ۷۰۰ تن مواد نسوز از ایران طی سال‌های ذکر شده به عمان صادر شده است. صادرات مواد نسوز ایران به آذربایجان و ترکمنستان در سال ۱۴۰۲ به ترتیب ۸۹۰ تن و حدود یک هزار و ۳۰۰ تن به ثبت رسیده است.

نمودار ۱- تجارت مواد نسوز ایران؛ ۱۳۹۸-۱۴۰۲



نمودار ۲- مهم‌ترین مبادی و مقاصد تجارت مواد نسوز ایران؛ ۱۳۹۸-۱۴۰۲





بورس و اقتصاد

اقتصاد چین وارد مرحله جدیدی از مشکلات شده است

تولید برق از انرژی‌های تجدیدپذیر در هند افزایش خواهد یافت

هم‌زمان با افزایش حجم ذخایر انبار کالاها،

اقتصاد چین وارد مرحله جدیدی از مشکلات شده است

حجم ذخایر انبار مواد اولیه استراتژیک در چین افزایش یافته است. این روند افزایشی نشان می‌دهد حجم فعالیت‌های اقتصادی در کشور مذکور به قدری کاهش یافته که موجب ایجاد وضعیت مازاد عرضه و افت قیمت کالاهای استراتژیک (از فولاد گرفته تا سویا) شده است.

از زغال سنگ و افزایش چشمگیر تولید برق از انرژی‌های پاک که اکنون تقریباً نیاز تمام برق مورد نیاز کشور نامبرده از این طریق تأمین می‌شود، هم‌زمان شده است. بر اساس برآوردهای ارائه شده از سوی انجمن شرکت‌های تولیدکننده زغال سنگ چین، حجم ذخایر انبارهای زغال سنگ این کشور از ۹۰ میلیون تن اعلام شده در ماه پایانی سال ۲۰۲۱، به ۶۳۵ میلیون تن در اواخر ماه ژوئن ۲۰۲۴ افزایش یافت.

وضعیت حجم ذخایر انبار نفت خام چین
بازار نفت چین با مشکلات مشابهی نظیر روند رشد بسیار ضعیف اقتصادی، افزایش تولید داخلی و کاهش بلندمدت حجم تقاضا برای این سوخت فسیلی هم‌زمان با افزایش تمایل به اجرای فرایند کربن زدایی مواجه است. در همین راستا، پالایشگاه‌های نفت چین به دلیل وضعیت ایجاد شده مجبور شده‌اند با کاهش نرخ بهره‌برداری، ظرفیت تولید خود را کاهش دهند. علاوه بر این، حجم واردات نفت خام به چین نیز روندی نزولی را در پیش گرفته است.

طبق داده‌های ارائه شده از سوی شرکت (Vortexa Ltd)، اگرچه حجم ذخایر انبار نفت خام چین در ماه جولای ۲۰۲۴ به بالاترین میزان خود طی ۱۰ ماه گذشته یعنی بیش از یک میلیارد بشکه افزایش یافت اما همچنان حجم ذخایر سوخت فسیلی مذکور

اقتصادی این کشور نیز اتفاق افتاده است. بر اساس تحقیقات انجام شده توسط شرکت (JPMorgan Chase & Co)، در حال حاضر انبارهای چین بیش از ۹۰ درصد از حجم ذخایر مس قابل رصد، نزدیک به یک چهارم نفت خام و بیش از نیمی از محصولات استراتژیک در جهان مانند ذرت و گندم را در خود جای داده‌اند. در همین راستا، اگرچه میزان مصرف و فعالیت صنعتی در چین کاهش یافته اما با این حال، واردکنندگان دولتی چین ممکن است با توجه به وظیفه آن‌ها برای اطمینان حاصل کردن از کافی بودن حجم ذخایر انبارهای این کشور، حتی اگر محموله‌های مورد نیاز خود را به موقع تأمین نکرده باشند، چندان به وضعیت فعلی ایجاد شده اعتراضی نکنند.

وضعیت انبارهای ذخایر زغال سنگ چین
کمبود برق طی سال‌های ۲۰۲۱-۲۰۲۲ در چین، نگرانی‌هایی را در خصوص تأمین انرژی این کشور به ویژه در مورد دسترسی به سوخت اصلی نیروگاه‌های تولید برق در چین یعنی زغال سنگ ایجاد کرد. دولت این کشور در پاسخ به شرایط ایجاد شده در سال‌های مذکور افزایش چشمگیر تولید و واردات زغال سنگ را در دستور کار خود قرار داد.

شایان ذکر است اقدامات دولت چین با روند کاهش تقاضای صنایع در خصوص استفاده

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از سایت (mining.com)، به نظر می‌رسد دستیابی به هدف گذاری تعیین شده برای رشد اقتصادی در چین با توجه به نزدیک شدن به پایان سال ۲۰۲۴ به طور فزاینده‌ای دور از انتظار باشد، در همین راستا، این عدم موفقیت در رسیدن به رشد اقتصادی پیش‌بینی شده، بیش از همه شرکت‌های فعال در صنایع معدنی و کشاورزی در چین را تحت تأثیر قرار می‌دهد.

افزایش حجم ذخایر کالاها در انبارهای چین نشان می‌دهد که برخی از معامله‌گران تحت تأثیر عملکرد ضعیف اقتصادی از زمان پایان همه‌گیری کرونا قرار گرفته‌اند. همچنین، برخی دیگر از فعالان اقتصادی که گذار از سیستم اقتصادی قدیمی مبتنی بر صنایعی مانند فولاد، انرژی و ماشین‌آلات به سیستم اقتصادی مبتنی بر صنایع نورا دست کم گرفته‌اند نیز ممکن است از شرایط ایجاد شده متضرر شده باشند.

علاوه بر این، روند صعودی حجم ذخایر کالاها در چین می‌تواند گواهی بر رویکرد دولت چین مبنی بر دریافت پرمیوم از برخی از تولیدکنندگان باشد تا اطمینان حاصل شود که واحدهای تولیدی و شهروندان چین هرگز محدودیت دسترسی به مواد اولیه مورد نیاز خود را تجربه نخواهند کرد. ناگفته نماند روند افزایش حجم ذخایر انبار کالاها در چین حتی در زمان رشد

این سوخت فسیلی، در صورتی که نیاز به افزایش تولید باشد، روند انبارتکانی ذخایر نفت خود را سرعت ببخشند

ادامه روند صعودی حجم ذخایر انبارهای سنگ آهن چین

صنعت فولاد چین در بحران به سر می‌برد؛ چرا که عملکرد بسیار ضعیف بخش املاک این کشور بر حجم تقاضای فلز مذکور جهت ساخت و ساز تأثیر منفی گذاشته است. همچنین حجم ذخایر سنگ آهن موجود در انبارهای کمرگ چین به عنوان ماده اولیه اصلی مورد استفاده در تولید فولاد به بالاترین میزان خود در سال ۲۰۲۴ رسیده است.

علاوه بر این، حاشیه‌های سود تولیدکنندگان کویل نورد گرم فولادی چین که در تولید بدنه خودروها و لوازم خانگی استفاده می‌شود، تقریباً به پایین‌ترین حد خود رسیده است، با این حال، بررسی‌های انجام شده نشان می‌دهد که بازار محصولات فولادی مذکور در حال بازیابی از وضعیت رکود فصل تابستان ۲۰۲۴ است. بدین منظور، برای اینکه واحدهای تولیدکننده کویل نورد گرم فولادی بتوانند وضعیت رکود بازار را پشت سر بگذارند، احتمالاً باید به کاهش ظرفیت تولید خود ادامه دهند و این بدان معناست که حجم تقاضا برای محصول فولادی مذکور روندی نزولی را تجربه می‌کند.

حجم ذخایر انبارهای مس چین اندکی رو به کاهش است

وضعیت عرضه و تقاضا در صنایع آهنی و غیر آهنی چین در تمامی بخش‌ها به یک صورت نبوده است. در همین راستا، تعداد خریداران فلز مس با عقب‌نشینی قیمت این فلز از بالاترین رقم ثبت شده در سال ۲۰۲۴ دوباره در بازار روندی صعودی به خود گرفت.

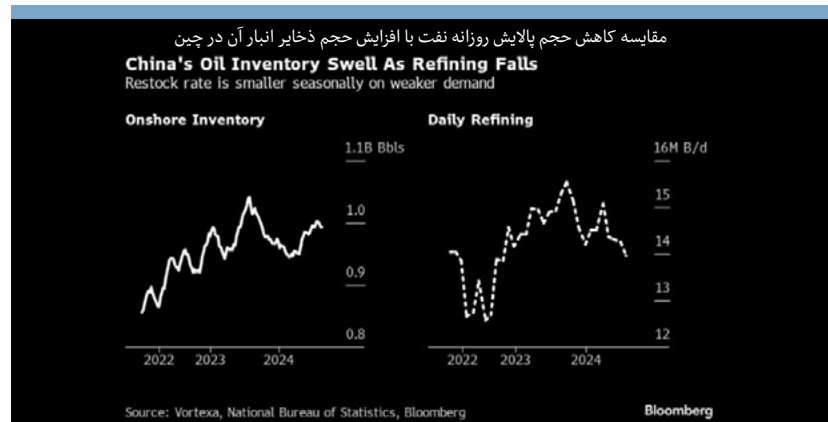
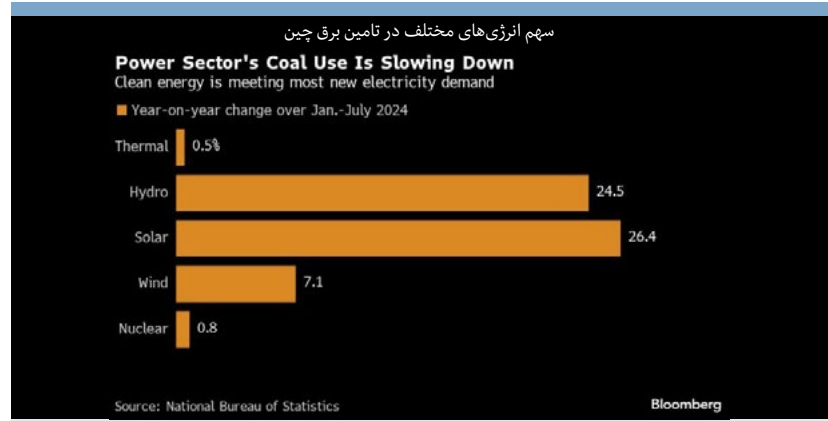
انعکاس این روند افزایش حضور خریداران مس در بازار را می‌توان در وضعیت موجودی ذخایر انبارهای فلز سرخ که توسط بورس آتی شانگهای رصد می‌شوند، مشاهده کرد. بر همین اساس، حجم ذخایر انبار مس در چین پس از ثبت بالاترین رکورد چهار ساله خود، در ماه ژوئن ۲۰۲۴ اندکی کاهش را تجربه کرد.

کنند، ممکن است حجم واردات نفت به چین کاهش بیشتری پیدا کند.

جیانان سان، تحلیلگر فعال در شرکت «Energy Aspects Ltd» مطرح کرد: با توجه به چشم‌انداز نامشخص حجم تقاضا، پالایشگاه‌های نفت چین ممکن است تصمیم بگیرند که به جای افزایش حجم خرید

در کشور نامبرده کمتر از رقم اعلام شده در تابستان سال ۲۰۲۳ است.

روند افزایش حجم ذخایر انبارهای نفت چین نشان می‌دهد اگر شرکت‌ها رویکرد محتاطانه‌ای را در خصوص استفاده از ذخایر نفت به منظور پاسخگویی به هرگونه افزایش تقاضای فصلی در پاییز ۲۰۲۴ اتخاذ



در ۱۲ ماهه منتهی به مارس ۲۰۲۵،

تولید برق از انرژی های تجدید پذیر در هند افزایش خواهد یافت

یکی از مقامات ارشد دولتی هند در گفت و گو با خبرگزاری رویترز گفت: این کشور در نظر دارد تا در ۱۲ ماهه منتهی به مارس ۲۰۲۵، به رکورد ۳۵ گیگاوات تولید برق از انرژی خورشیدی و بادی و اتصال آن به شبکه توزیع برق دست پیدا کند. اقدام مذکور در راستای دستیابی به اهداف تعیین شده در بخش تولید انرژی پاک هند در سال ۲۰۳۰ انجام خواهد شد. گفتنی است هند در سال ۲۰۲۲ نتوانست در زمینه نصب سیستم های تولید برق مبتنی بر انرژی های تجدید پذیر به اهداف مورد نظر خود برسد.

در این کشور مبتنی بر سرانه جمعیت ۱٫۵ میلیارد نفری، در میان اقتصادهای بزرگ کمترین میزان گزارش شده است.

در همین رابطه، هند برای دستیابی به هدف گذاری بخش انرژی های تجدید پذیر خود تا سال ۲۰۳۰ باید ظرفیت تولید برق از منابع انرژی غیرفسیلی خود را به ۵۰۰ گیگاوات برساند که معادل افزایش سالانه ۳۰ درصد بیشتر از ظرفیت تولید برق از نیروگاه های بادی و خورشیدی مورد انتظار در این کشور است.

پراهالد جوشی، وزیر انرژی های تجدید پذیر هند مطرح کرد: موسسات مالی در هند متعهد شده اند تا سال ۲۰۳۰، حدود ۳۸۶ میلیارد دلار بودجه برای راه اندازی پروژه های تجدید پذیر تخصیص دهند.

وی در ادامه تصریح کرد: توسعه دهندگان انرژی پاک در این کشور قول داده اند که ظرفیت تولید برق از انرژی های غیرفسیلی هند را تا ۵۷۰ گیگاوات افزایش دهند.

در همین راستا، شرکت هندی (Reliance Industries) متعهد شده است ۱۰۰ گیگاوات ظرفیت اضافی برق از انرژی های تجدید پذیر را تا سال ۲۰۳۰ تامین خواهد کرد؛ این در حالی است که رقم ارائه شده از سوی شرکت «Adani Green Energy» حدود ۳۸۸ گیگاوات اعلام شده است.

خود افزود و در مجموع ظرفیت تولید برق از این انرژی ها در این کشور به حدود ۱۵۳ گیگاوات رسید. باهالا که در کنفرانس «RE-Invest» به عنوان بزرگترین کنفرانس انرژی های تجدید پذیر هند حضور داشت، بیان کرد: نمی توان عدد دقیقی را برای افزایش میزان تولید برق از انرژی های تجدید پذیر در سال مالی آینده در کشور ارائه کرد اما به طور قطع ظرفیت میزان تولید برق از انرژی های تجدید پذیر در هند در سال مالی ۲۰۲۵-۲۰۲۶، از ظرفیت تولید برق در سال مالی جاری پیشی خواهد گرفت.

وی در ادامه خاطر نشان کرد: حجم تقاضا در بازار برای نصب سیستم های ذخیره سازی انرژی باتری افزایش چشمگیری داشته است. در همین راستا، انتظار می رود که مناقصه های بیشتری برای چنین پروژه هایی در آینده در هند برگزار شود.

با این وجود به نظر می رسد هند هنوز ۱۳ درصد از وعده نخست وزیر هند، نارندرا مودی در مذاکرات طرح تغییرات اقلیمی پاریس در سال ۲۰۱۵ در خصوص افزایش ظرفیت انرژی تجدید پذیر خود به ۱۷۵ گیگاوات که باید در سال ۲۰۲۲ تحقق می یافت، فاصله دارد.

لازم به ذکر است که اگرچه هند سومین تولیدکننده گازهای گلخانه ای در جهان به شمار می رود اما با این حال، میزان انتشار گاز گلخانه ای

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از خبرگزاری رویترز، کشور هند در سال های اخیر برای تامین نیاز روزافزون مصرف کنندگان انرژی از زغال سنگ استفاده کرده است. در همین راستا، انتظار می رود رشد تولید برق با استفاده از سوخت زغال سنگ در هند از میزان رشد تولید برق از انرژی های تجدید پذیر در سال جاری میلادی پیشی بگیرد.

سرعت راه اندازی مزارع خورشیدی بزرگ طی سال های اخیر در هند کاهش یافته است. از این رو، تولید برق از انرژی خورشیدی در این کشور با کمترین سرعت ممکن در ۶ سال گذشته به خصوص در نیمه اول سال ۲۰۲۴ رشد داشته است.

بوپندر سینگ باهالا، مقام ارشد وزارت انرژی های تجدید پذیر هند در مصاحبه خود با رویترز، عنوان کرد: انتظار می رود از سه ماهه پایانی سال ۲۰۲۴، حدود ۳۰ گیگاوات به ظرفیت تولید برق از انرژی خورشیدی در هند به عنوان سومین تولیدکننده بزرگ برق از انرژی خورشیدی در جهان افزوده شود. علاوه بر این، حدود پنج گیگاوات به ظرفیت تولید برق از نیروگاه های بادی این کشور در بازه زمانی مذکور افزوده خواهد شد.

داده های دولتی منتشر شده نشان می دهد که هند در پنج ماه ابتدایی سال مالی جاری یعنی در بازه زمانی ماه های آوریل تا آگوست، در مجموع ۱۰ گیگاوات به ظرفیت تولید برق از انرژی های تجدید پذیر



KSC.CO

شرکت مجتمع فولاد خراسان
Khorasan Steel Complex .Co

www.KhorasanSteel.ir
Info@KhorasanSteel.ir

بزرگ ترین تولید کننده فولاد
در خط مقدم جبهه صنعتی شرق کشور



تولید کننده انواع مقاطع فولادهای سبک ساختمانی



• **طلایه دار تکنولوژی نوین در صنعت فولاد کشور** •

• **استحکام پایدار**  **آرامش ماندگار** •





فلزات آلیاژی و آلیاژها

مدولار بودن یک ضرورت در زنجیره تامین مواد اولیه حیاتی آمریکا است



به کارگیری روشی نوین در حوزه مواد معدنی حیاتی؛

مدولار بودن یک ضرورت در زنجیره تامین مواد اولیه حیاتی آمریکاست

شرکت «Nth Cycle» در روز دوشنبه ۹ سپتامبر ۲۰۲۴ از آغاز فعالیت واحد پالایش فلزات حیاتی خود در مقیاس تجاری در آمریکا خبر داد. طبق اعلام این شرکت، محصولاتمانند رسوب هیدروکسید مخلوط نیکل و کبالت با خلوص بالا (MHP) در واحد مذکور تولید می شود.

باز یافت تا بیش از ۹۰ درصد کاهش پیدا می کند. طبق گفته مدیر اجرایی شرکت «Nth Cycle»، به کارگیری سیستم «Oyster» در فرایند فرآوری فلزات حیاتی بازدهی ای بیش از ۹۰ درصد به همراه دارد.

به گفته اوکانر، شرکت «Nth Cycle» اولین شرکتی محسوب می شود که در مسیر تامین امنیت داخلی مواد معدنی حیاتی در ایالات متحده آمریکا گام نهاده است.

وی انتخاب تاسیسات «Fairfield» واقع در ایالت اوهایو را به دلیل مالکیت آن توسط شرکت «Nth Cycle» و امکان بهره برداری سریع تر از واحد فرآوری مذکور را اقدامی هوشمندانه دانست و تصریح کرد: شرکت نامبرده قصد دارد امکان مشارکت و حضور دیگر شرکای تجاری خود در واحد فرآوری مذکور را حداقل در کوتاه مدت فراهم کند.

قابل باز یافت و سایر قراضه های فلز نیکل فرآوری می شود. علاوه بر این، از فضای مذکور به عنوان مکانی برای انجام آزمایش ها و تست های مورد تقاضای مشتریان و شرکای شرکت «Nth Cycle» استفاده خواهد شد.

بر اساس متن بیانیه مطبوعاتی شرکت «Nth Cycle» که در روز ۱۰ سپتامبر ۲۰۲۴ منتشر شد، در واحد فرآوری این شرکت با نام «Fairfield» مستقر در ایالت اوهایو، سالانه سه هزار و ۱۰۰ تن قراضه به منظور تولید حدود ۹۰۰ تن رسوب هیدروکسید مخلوط نیکل در سال فرآوری می شود.

در بیانیه مطبوعاتی مذکور اعلام شده است که استفاده از سیستم «Oyster»، پسماند صنعتی قابل باز یافت و سنگ معدن استخراج شده را به انواع مختلفی از فلزات حیاتی، تبدیل کرده که به دنبال آن، میزان انتشار گازهای گلخانه ای در فرایند

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از موسسه «Fastmarkets»، مکان اوکانر، یکی از بنیانگذاران و مدیر اجرایی شرکت «Nth Cycle» در روز چهارشنبه ۱۱ سپتامبر ۲۰۲۴ (روز آغاز به کار واحد پالایش این شرکت) از برنامه های آتی شرکت «Nth Cycle»، جایگاه فعلی زنجیره تامین مواد حیاتی فعلی در ایالات متحده آمریکا و اروپا و همچنین استفاده از فناوری استخراج الکترومغناطیسی با نام سیستم «Oyster» که از آن به منظور فرایند پالایش انواع مواد اولیه حاوی نیکل، مواد اولیه موجود در باتری ها یا فلزات حیاتی موجود در باتری های مستهلک شده قابل باز یافت استفاده می شود، سخن گفت.

وی عنوان کرد: شرکت «Nth Cycle» سیستم «Oyster» را در حدود ۲۰ هزار فوت مربع از تاسیسات نصب و عملیاتی کرده است که در آن فلزات حیاتی موجود در باتری های مستهلک شده

در حالی است که به گفته معاون مدیر توسعه کسب و کار شرکت «Nth Cycle»، در تولید رسوب هیدروکسید نیکل مخلوط نیکل اندونزی از محتوای حداقل نیکل و کبالت ۲۵ تا ۴۰ درصد استفاده شده است.

■ اهمیت تولید مواد معدنی حیاتی

مدیر اجرایی شرکت «Nth Cycle» در خصوص وضعیت فعلی بازار مواد اولیه باتری و تاثیر این مواد بر صنایع پایین دستی سخن گفت و در ادامه مصاحبه خود، به کاهش شاخص قابل فروش فلزات حیاتی موجود در باتری‌های مستهلک شده باز یافتی در بازار آسیا، اروپا و ایالات متحده آمریکا اشاره کرد.

او کانر یادآور شد: در ابتدا استراتژی شرکت «Nth Cycle» بر مبنای تولید مواد اولیه مورد نیاز باتری همچون نیکل و کبالت اعلام شد اما به تدریج نیاز به حضور در بخش مواد اولیه حیاتی بیش از پیش نمایان گشت.

به گفته وی، آمریکا در حال حاضر بیشتر مواد معدنی حیاتی مورد نیاز خود را از طریق واردات تامین می‌کند. علاوه بر این، تولید کنندگان مواد اولیه حیاتی انگشت شمار در آمریکا نیز به منظور فرآوری، محصولات تولیدی خود را به کشورهای آسیایی همچون چین و کره جنوبی صادر می‌کنند.

مدیر اجرایی شرکت «Nth Cycle» یکی از مزیت‌های بزرگ سیستم «Oyster» را امکان فرآوری هم‌زمان چندین مواد اولیه حیاتی باز یافتی عنوان کرد و گفت: محصولات فرآوری شده از طریق سیستم مذکور در مقایسه با نمونه‌های خارجی کیفیت بسیار بالاتری دارند و می‌توان این محصولات را در بازار مصرف کننده نهایی مختلفی در بخش نیکل عرضه کرد.

او کانر خاطر نشان کرد: شرکت «Nth Cycle» احتمال مواجهه با قیمت نزولی مواد اولیه حیاتی در آینده را پیش‌بینی کرده بود و از قضا در حال حاضر چنین وضعیتی بر بازار قیمت مواد اولیه حیاتی حاکم شده است.

وی تاکید کرد: شرکت «Nth Cycle» از پیش

این مشارکت‌ها احتمالاً شامل تاسیسات باز یافت منطقه‌ای در مقیاس کوچک‌تر یا حضور شرکت‌های تولید کننده خودرو در مقیاس بزرگ، تولید کنندگان تجهیزات اصلی (OEM) یا سایر تولید کنندگان صنعتی خواهد بود.

مدیر اجرایی شرکت «Nth Cycle» اظهار داشت: شرکت «Nth Cycle» قصد دارد به منظور امکان استفاده از فناوری سیستم «Oyster»، مکانیزم قراردادهای کارمز دی را با شرکای خود ایجاد کند. از این رو تاسیسات «Fairfield» تنها مرکزی خواهد بود که «Nth Cycle» مواد تولیدی در واحد فرآوری خود را به فروش می‌رساند.

به عنوان مثال، رسوب هیدروکسید مخلوط نیکل تولید شده در تاسیسات «Fairfield» از طریق ثبت چندین نوع قرارداد مختلف عرضه می‌شود. علاوه بر این، محصول نامبر ده در بازار فیزیکی به کمک شرکای تجاری فعال در بخش باز یافت به فروش گذاشته خواهد شد.

او کانر در رابطه با رسوب هیدروکسید مخلوط نیکل (MHP) تولید شده در این تاسیسات، ابراز کرد: تاکنون باز خورد مثبتی از محصول نامبر ده شده دریافت نشده است.

وی در رابطه با رسوب هیدروکسید مخلوط نیکل تولید شده در تاسیسات مذکور، خاطر نشان کرد: تاکنون رسوب هیدروکسید مخلوط نیکلی در جهان با چنین کیفیت بالایی تولید نشده است؛ چرا که در تولید رسوب هیدروکسید مخلوط نیکل (MHP) از کبالت با خلوص بالا استفاده شده است و به نظر می‌رسد در مقایسه با محصولات مشابه تولید شده در دیگر کشورها، کیفیت بسیار بالاتری داشته باشد.

در همین رابطه می‌توان به مصاحبه گیلر مو اسپیگا، معاون مدیر توسعه کسب و کار شرکت «Nth Cycle» که در سال ۲۰۲۳ با موسسه «Fastmarkets» انجام شد، اشاره نمود.

وی در مصاحبه خود به استفاده از سیستم «Oyster» در تولید رسوب هیدروکسید مخلوط نیکل (MHP) و به کارگیری محتوای حداقل کبالت و نیکل ترکیبی ۵۵ تا ۶۰ درصد اشاره کرد؛ این

آمریکا در حال حاضر بیشتر مواد معدنی حیاتی مورد نیاز خود را از طریق واردات تامین می‌کند. علاوه بر این، تولید کنندگان مواد اولیه حیاتی انگشت شمار در آمریکا نیز به منظور فرآوری، محصولات تولیدی خود را به کشورهای آسیایی همچون چین و کره جنوبی صادر می‌کنند

استراتژی‌های لازم برای حل مشکلاتی این چینی را اتخاذ کرد تا امکان تولید در شرایط ذکر شده وجود داشته باشد.

مدیر اجرایی شرکت «Nth Cycle» در رابطه با استراتژی تعیین شده، بیان کرد: شرایط به گونه‌ای هموار شده است تا به کمک سیستم مذکور بتوان در زمان روند نزولی قیمت‌ها به فرایند تولید ادامه داد.

او کانر امکان ادامه فرایند تولید در شرایط نزولی قیمت‌ها را یکی از نقاط قوت سیستم «Oyster» و استراتژی تعیین شده از سوی شرکت «Nth Cycle» دانست و مطرح کرد: یکی دیگر از ویژگی‌های منحصر به فرد سیستم مذکور، پویایی در میزان ظرفیت تولید است؛ به گونه‌ای که امکان تغییر ظرفیت تولید شرکت «Nth Cycle» مطابق با نیاز مشتریان و مصرف کنندگان وجود دارد.

وی ابراز کرد: ویژگی مذکور در بخشی از قابلیت مدولار بودن سیستم «Oyster» که امکان راه‌اندازی و به کارگیری آن در سریع‌ترین حالت ممکن در زمان افزایش و کاهش شدید قیمت مواد اولیه حیاتی است، وجود دارد. از طرفی، برخلاف دیگر سیستم‌های تولید که تمرکز آن‌ها تنها بر روی یک مکان ثابت و مشخص است، سیستم مذکور از قابلیت چندگانه برخوردار است.

مدیر اجرایی شرکت «Nth Cycle» در رابطه با برنامه‌های این شرکت به منظور فرآوری مواد معدنی حیاتی متعدد و بیشتر در آینده، اظهار داشت: فرایند توسعه و استقرار سیستم «Oyster» به منظور فرآوری قراضه کبالت و نیکل، جزو اهداف کوتاه‌مدت دست‌بندی شده‌اند و امید است که در حدود یک تا دو سال آینده، به طور کامل امکان فرآوری قراضه مس در تاسیسات «Fairfield» فراهم شود.

او کانر با اشاره به اینکه در حال حاضر امکان فرآوری مس از قراضه نیکل از طریق سیستم مذکور وجود دارد، عنوان کرد: فرآوری قراضه عناصر نادر خاکی در بلندمدت نیز در دستور کار شرکت «Nth Cycle» قرار دارد. علاوه بر این، شرکت مذکور به دنبال توسعه روشی با هدف استفاده از

سیستم نامبرده شده و استفاده از محصول جانبی از فرآوری نیکل کبالت به منظور تولید آب نمک لیتیوم است.

■ موانع رشد صنعت مواد اولیه حیاتی

وی یکی از بزرگ‌ترین چالش‌هایی که صنعت و زنجیره تامین مواد اولیه حیاتی با آن روبه‌رو است را سرعت پایین تولید و عرضه این مواد معدنی دانست و با پر اهمیت شمردن مقوله سرعت تولید و عرضه در صنعت مذکور، مطرح کرد: شرکت «Nth Cycle» از هفت سال گذشته برنامه‌ریزی‌های خود را در راستای رفع مشکل مذکور انجام داده است.

مدیر اجرایی شرکت «Nth Cycle» بار دیگر بر ویژگی پویایی امکان تغییر ظرفیت تولید مبتنی بر نیاز مشتریان با استفاده از سیستم «Oyster» تاکید کرد و افزود: شرکت «Nth Cycle» تا حد امکان سیستم مذکور را در واحدهای تولید خود ظرف یک بازه زمانی ۱۲ ماهه مستقر می‌کند.

به گفته او کانر، شرکت «Nth Cycle» تلاش می‌کند تا روند نصب سیستم «Oyster» طبق برنامه‌ریزی‌های انجام شده و علی‌رغم شرایط نزولی قیمت مواد اولیه حیاتی ادامه پیدا کند زیرا مشکل زنجیره تامین مواد اولیه حیاتی آمریکا تنها با اتکا بر مفهوم مدولار بودن قابل حل خواهد بود. وی زیرساخت‌های در مقیاس گسترده واحدهای تولید و فرآوری مواد اولیه حیاتی در آسیا را یکی از نقاط قوت کشورهای تولیدکننده در این قاره دانست و افزود: در حال حاضر آمریکا و اروپا از داشتن چنین اهرم برتری در بخش مذکور بی‌بهره هستند.

مدیر اجرایی شرکت «Nth Cycle» در خلال مصاحبه خود از سرمایه‌گذاری‌های کلان تخصیص یافته به منظور راه‌اندازی واحدهای فرآوری در ایالات متحده آمریکا سخن گفت و تاکید کرد: این مسئله از جهاتی دیگر ممکن است موجب افزایش ریسک در صنعت مواد اولیه حیاتی در کشور نامبرده شود.

او کانر خاطر نشان کرد: سیستم «Oyster» بر

و حاکی از پیشرفت زنجیره تامین صنعت مواد اولیه حیاتی آمریکا است.

■ بازار مواد اولیه حیاتی در اروپا

یکی دیگر از برنامه‌های شرکت «Nth Cycle»، حضور در بازار مواد اولیه حیاتی در قاره اروپاست که در قالب سرمایه‌گذاری محقق خواهد شد.

اوکانر وجود سازمان‌های نظارتی متعدد را یکی از ویژگی‌های برجسته در صنعت مواد اولیه حیاتی در قاره اروپا دانست و افزود: ایالات متحده آمریکا نیز در صنعت مواد اولیه گام‌های مثبتی برداشته است؛ قانون کاهش تورم آمریکا (IRA) را می‌توان یکی از این موارد عنوان کرد که به عنوان قطعه کوچکی از پازل صنعت مذکور خواهد بود و موجب توسعه آن می‌شود.

از دیدگاه وی، اروپا عملکرد بهتر و سرعت بالاتری در توسعه صنعت مواد اولیه حیاتی خود داشته است و تولیدکنندگان، بازیافت‌کنندگان و واحدهای فرآوری و دیگر فعالان زنجیره تامین، عملکرد مثبتی در روند توسعه صنعت مذکور در اروپا از خود نشان داده‌اند.

مدیر اجرایی شرکت «Nth Cycle» در پایان مصاحبه خود بیان کرد: اکثر فلزات حیاتی موجود در باتری‌های مستهلک شده قابل بازیافت تولید شده در اروپا در حال حاضر به عنوان پسماند خطرناک برچسب‌گذاری شده است. این مسئله بدان معناست که نمی‌توان مواد مذکور را به مناطقی خارج از کشورهای عضو سازمان همکاری اقتصادی و توسعه یافته (OECD) منتقل کرد.

به گفته اوکانر، تجارت در کشورهای عضو سازمان «OECD» تنها در صورتی امکان‌پذیر است که اطلاع‌رسانی‌های لازم مطابق با قوانین کنوانسیون بازل صورت گرفته باشد.

وی یکی از مزیت‌های سیستم «Oyster» را عدم نیاز به جابه‌جایی محموله فلزات حیاتی موجود در باتری‌های مستهلک شده قابل بازیافت تولید شده در اروپا دانست و یادآور شد: هم‌اکنون امکان نصب سیستم مذکور در محل واحدهای تولیدی و فرآوری و بازیافتی فراهم شده است.

مبنای مفهوم مدولار بودن ساخته شده است و در آینده شرکت‌های بیشتری از مقوله مدولار بودن در فرایند تولید استفاده خواهند کرد.

وی ضمن اشاره به برداشت‌های مختلف مشارکت‌کنندگان بازار از وضعیت صنعت و زنجیره تامین، یادآور شد: در حال حاضر شرایطی در صنعت مواد اولیه حیاتی به وجود آمده است که برخی معتقدند حجم فروش خودروهای الکتریکی در حال کاهش است.

مدیر اجرایی شرکت «Nth Cycle» اظهار داشت: برخی از تولیدکنندگان تجهیزات اصلی بر این باورند طبق برنامه‌ریزی‌های انجام شده، افزایش نرخ تولید و ضریب جذب خودروهای الکتریکی در بازه زمانی تعیین شده محقق نخواهد شد. بر همین اساس، اینگونه القا شده است که لزوماً با چنین وضعیتی، در حال حاضر نیازی به افزایش سرعت و یا ظرفیت تولید مواد معدنی حیاتی نیست.

به گفته اوکانر، بر خلاف تصور ایجاد شده، هنوز یک فرصت بزرگ و یک احساس نیاز گسترده در خصوص توسعه صنعت مواد اولیه حیاتی وجود دارد. همچنین بخش مواد اولیه حیاتی یکی از صنایع بزرگی است که امکان دستیابی به انرژی پاک و رشد اقتصادی را فراهم خواهد کرد. از طرفی، بخش خودروهای الکتریکی و صنعت باتری تنها بخش کوچکی از روند توسعه مواد اولیه حیاتی هستند.

وی ابراز کرد: سرمایه‌گذاری‌های بسیاری در صنعت مواد اولیه حیاتی در حال انجام بوده و واحدهای فرآوری فراوانی در دست ساخت هستند. با این حال، تعداد زیادی از این واحدهای فرآوری هنوز به مرحله بهره‌برداری نرسیده‌اند.

مدیر اجرایی شرکت «Nth Cycle» مطرح کرد: در صنعت مواد اولیه حیاتی آمریکا، شرکت «Nth Cycle» توانسته است گام بسیار بلندی با ساخت تاسیسات «Fairfield» و بهره‌برداری از واحد فرآوری جدید بردارد که در آن امکان فرآوری فلزات حیاتی موجود در باتری‌های مستهلک شده حیاتی قابل بازیافت فراهم شده





صنایع مصرف کننده

تأثیر سیاست کربن صفر بر تجارت و مصرف جهانی سیم و کابل مسی

زامبیا ناچار به تامین برق از کشورهای همسایه شد



در بازه زمانی ۲۳-۲۰۱۴ بررسی شد؛

تاثیر سیاست کربن صفر بر تجارت و مصرف جهانی سیم و کابل مسی

سیم و کابل مسی در اشکال و کاربردهای متنوع وجود دارد. حدود ۴۶ درصد تقاضای سیم و کابل مسی در بخش ساخت و ساز، ۲۱ درصد در محصولات الکتریکی و الکترونیکی، ۱۶ درصد تجهیزات حمل و نقل، ۱۰ درصد مصارف عمومی و ۷ درصد ماشین آلات و تجهیزات صنعتی توزیع شده است. روند تجارت جهانی سیم و کابل مسی با نرخ رشد سالیانه ۲.۹ درصد طی سالهای ۲۰۱۴ تا ۲۰۲۳، نشان دهنده افزایش مصرف این محصولات متنوع در سراسر جهان است. کل واردات سیم و کابل مسی در سال ۲۰۲۳ به ۱۰ میلیون و ۱۵۵ هزار تن رسید و ارزشی معادل ۱۵۱ میلیارد و ۷۵۸ میلیون دلار داشت. آمریکا با سهم ۱۷ درصدی بزرگترین واردکننده سیم و کابل مسی در جهان است.

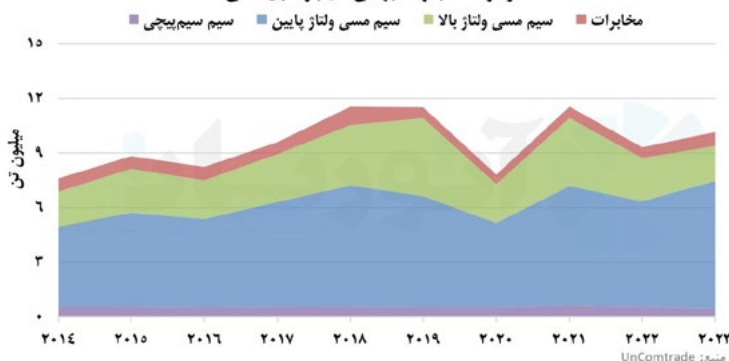
کمتر، هدایت الکتریکی بالاتر در واحد حجم و... بر کابل آلومینیومی ارجحیت دارد. اهداف کربن صفر تا سال ۲۰۵۰، منجر به افزایش مصرف سیم و کابل های مسی در بخش زیرساخت انرژی و خودروهای برقی شده است. از آنجایی که تقاضای کابل مسی افزایش می یابد، سه راه اصلی برای پاسخگویی به آن وجود دارد. افزایش قیمت مس که در نهایت منجر به استخراج مس بیشتر، ایجاد

در تقابل با کابل های آلومینیومی، نقره، سرب و فولاد همیشه پیروز شود. کابل های مسی در تمام سیستم های عظیم انتقال نیرو و مخابرات مورد استفاده قرار می گیرند. امروزه انواع کابل مسی در کنار کابل های آلومینیومی، دو بازوی اصلی در صنعت کابل و شبکه های برق رسانی به شمار می روند؛ اگرچه کابل مسی با مزایایی مانند شکل پذیری، استحکام مکانیکی بالاتر، مصرف انرژی

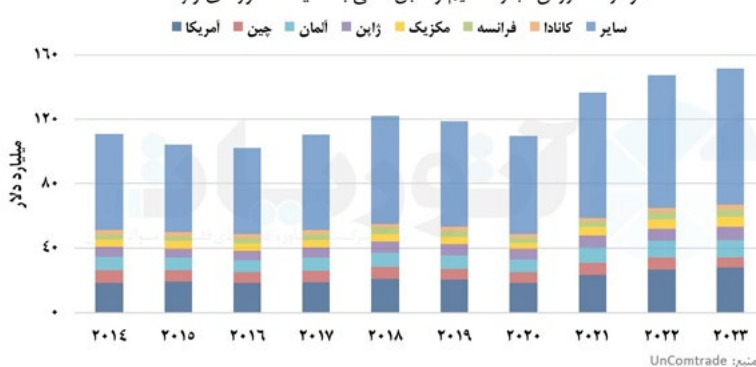
به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت مشاوره اقتصادی آرمان آتورپات، مهم ترین ویژگی کابل ها، رسانایی خوب جریان الکتریکی است و مس بهترین فلزی به شمار می آید که در کاربردهای مختلف کابل ها استفاده می شود. رسانایی الکتریکی عالی مس، به ویژه زمانی که صرفه اقتصادی، تحمل و پایداری و کاربرد در دمای بالا مدنظر باشد، باعث شده است



نمودار ۱- تجارت جهانی سیم و کابل مسی



نمودار ۲- ارزش تجارت سیم و کابل مسی به تفکیک کشورهای واردکننده



نوآوری برای یافتن جایگزین‌هایی برای مس و بهبود روش‌های پردازش مس از جمله بازیافت خواهد شد. نمودار یک، روند تجارت جهانی سیم و کابل مسی به تفکیک نوع سیم و کابل را در بازه زمانی ۲۰۱۴ تا ۲۰۲۳ نشان می‌دهد.

میزان تجارت جهانی سیم و کابل‌های مسی با نرخ رشد سالیانه ۲.۹ درصد، از هفت میلیون و ۶۰۰ هزار تن در سال ۲۰۱۴ به ۱۰ میلیون و ۱۵۵ هزار تن در سال ۲۰۲۳ رسید. سیم و کابل مسی ولتاژ پایین به طور میانگین سهم ۵۹ درصدی از تجارت جهانی کل سیم و کابل‌های مسی را در اختیار دارد.

تجارت جهانی سیم و کابل مسی تا سال ۲۰۱۸ روند کاملاً صعودی داشته است. کاهش تجارت سیم و کابل مسی در سال ۲۰۱۹ عمدتاً به کاهش واردات ایالات متحده آمریکا و عدم ثبت داده‌های تجارت سیم مخابرات مکزیک برمی‌گردد. تجارت سیم و کابل در سال ۲۰۲۰ نیز به دلیل شیوع کرونا و کاهش فعالیت‌های اقتصادی در سراسر جهان کاهش چشمگیری داشته است.

پس از پایان دوران پاندمی و سیاست‌های محدودیت کووید، روند تجارت سیم و کابل مسی دوباره به روال سابق برگشت و رشد زیادی را تجربه کرده است. سال ۲۰۲۲، شیوع مجدد کرونا در چین و همچنین محدودیت‌های تجاری بالا منجر به کاهش دو میلیون و ۲۳۸ هزار تنی تجارت سیم و کابل شده است.

ارزش تجارت جهانی سیم و کابل مسی

نمودار ۲، ارزش تجارت سیم و کابل مسی را به تفکیک کشورهای اصلی واردکننده نشان می‌دهد.

روند رشد ارزش تجارت سیم و کابل مسی پس از پاندمی کرونا، شدیدتر از سال‌های قبل از ۲۰۲۰ بوده است و دلیل آن به افزایش قیمت مس و سایر مواد اولیه در جهان و همچنین افزایش مصرف سیم و کابل مسی به ویژه برای هدف کربن صفر برمی‌گردد. نرخ رشد سالیانه ارزش تجارت سیم و کابل مسی از سال ۲۰۲۱ تا سال ۲۰۲۲ حدود ۳.۶ درصد است؛ در حالی که روند ارزش تجارت از سال ۲۰۱۴ تا ۲۰۲۰ نامتوازن بوده است. در سال ۲۰۱۴، ارزش تجارت سیم و

چین سومین کشور واردکننده سیم و کابل مسی در جهان با سهم ۶ درصدی و میانگین ارزش واردات هفت میلیارد و ۱۶۰ میلیون دلاری است. روند ارزش واردات چین در بازه زمانی مورد بررسی نامتوازن بوده و نوسانات متوالی را سپری کرده است؛ به نحوی که در سال ۲۰۲۳ نسبت به سال ۲۰۲۲، با کاهش ۱۶ درصدی ارزش واردات همراه بوده است. میانگین ارزش تجارت ژاپن ۶ میلیارد و ۶۴۰ میلیون دلار و با سهم ۵ درصدی در مقام چهارم قرار دارد.

مکزیک با سهم ۴ درصد، فرانسه با سهم ۳ درصد و کانادا با سهم ۲ درصدی در زمره بزرگ‌ترین واردکننده‌های سیم و کابل مسی سراسر جهان قرار گرفته‌اند. کاربرد بسیار وسیع و تنوع زیاد سیم و کابل مسی منجر به پراکندگی مصرف آن سراسر جهان شده است؛ به طوری که واردات سایر نقاط جهان بیش از نیمی از کل واردات را به خود اختصاص داده است.

کابل مسی ۱۱۰ میلیارد و ۶۱۲ میلیون دلار بوده و با افزایش نرخ رشد سالیانه ۳.۲ درصد، به ۱۵۱ میلیارد و ۷۵۸ میلیون دلار در سال ۲۰۲۳ رسیده است.

میانگین ارزش تجارت ایالات متحده آمریکا به عنوان بزرگ‌ترین واردکننده سیم و کابل مسی جهان ۲۱ میلیارد و ۱۷۰ میلیون دلار بوده و سهم ۱۷ درصدی از کل ارزش تجارت را به خود اختصاص داده است. ارزش واردات سیم و کابل مسی آمریکا از ۲۷ میلیارد دلار در سال ۲۰۲۲، با رشد ۴ درصدی به ۲۸ میلیارد دلار رسید.

دومین واردکننده بزرگ سیم و کابل مسی جهان با سهم ۷ درصدی، آلمان است که میانگین ارزش تجارت آن با اختلاف زیاد از آمریکا حدود هشت میلیارد و ۷۴۶ میلیون دلار است. ارزش واردات سیم و کابل مسی آلمان نیز مانند آمریکا در سال ۲۰۲۳ نسبت به سال قبل افزایش داشته و با رشد حدود ۷ درصدی، از ۱۰ میلیارد دلار به ۱۱ میلیارد دلار رسیده است.

در پی بحران بی سابقه انرژی،

زامبیا ناچار به تامین برق از کشورهای همسایه شد

معادن مس زامبیا هم‌زمان با بحران انرژی بی سابقه در این کشور، به یک منبع درآمد از طریق صادرات تبدیل شده‌اند. در همین راستا، شرکت برق «Eskom Holdings SOC Ltd» مستقر در آفریقای جنوبی قصد دارد بخشی از کسری شدید برقی که زامبیا با آن دست و پنجه نرم می‌کند را از طریق صادرات انرژی به این کشور تامین کند.

بزرگ‌ترین معدن نیکل آفریقا که در زامبیا قرار دارد، بر عهده شرکت «First Quantum Minerals Ltd» قرار دارد.

گفتنی است حدود ۵۰ درصد از برق تولید شده در نیروگاه‌های زامبیا در بخش معدن به مصرف می‌رسد. در همین راستا، اگرچه ظرفیت تولید عادی برق در نیروگاه‌های این شرکت حدود سه هزار و ۷۷۷ مگاوات گزارش شده است اما در این نیروگاه‌ها در حال حاضر یک هزار و ۱۹۰ مگاوات برق تولید می‌شود.

وضع محدودیت‌های مصرف برق به

دلیل شرایط اضطراری تولید انرژی در زامبیا
دولت زامبیا قصد دارد از بخش معدن این کشور که حدود ۷۰ درصد از منبع درآمد صادراتی این کشور را تشکیل می‌دهد، حمایت کند.

در همین رابطه، شرکت «Zesco Ltd» به شرکت‌های معدنی فعال در زامبیا اعلام کرده است که حدود ۴۰ درصد از حجم تولید این شرکت‌ها مشمول محدودیت‌های مصرف برق در شرایط اضطراری قرار گرفته است. به همین دلیل، شرکت‌های معدنی قصد دارند از طریق شرکت‌های تامین کننده برق به منظور جبران این کمبود برق، انرژی مورد نیاز خود را از دیگر کشورها تامین کنند.

با وجود تدابیر اندیشیده شده از سوی دولت زامبیا در خصوص هموار کردن امکان واردات برق از خارج از این کشور، همچنان زامبیا تا پایان سال ۲۰۲۴ با مشکل کمبود انرژی دست و پنجه نرم خواهد کرد.

بر همین مبنا، انتظار می‌رود که تامین انرژی واحد تولید «First Quantum Minerals Ltd» در زامبیا بدون وقفه ادامه پیدا کند.

لازم به ذکر است که شرکت «Eskom Holdings SOC Ltd» قراردادی برای تامین ۲۵۰ مگاوات برق با دولت زامبیا به منظور تامین برق این کشور به امضا رسانده و این روند از ماه آگوست سال ۲۰۲۴ آغاز شده است. ناگفته نماند که حجم ۲۵۰ مگاوات برق معادل بیش از ۱۰ درصد از حجم تقاضای زامبیا در حالت عادی است.

آنا هاجدوکا، مدیر اجرایی شرکت «Africa GreenCo» طی مصاحبه‌ای اظهار داشت: برنامه‌هایی برای افزایش دو برابری تامین حجم انرژی مورد نیاز زامبیا طی یک ماه، تحت یک قرارداد جداگانه به کمک این شرکت در حال انجام است.

امکان استفاده از چنین طرحی تا حد زیادی به لطف قوانین جدید دولتی زامبیا میسر شده که از طریق آن، اجازه دسترسی آزاد به خطوط انتقال نیرو به شرکت‌های معدنی فعال در بخش معدن این کشور را می‌دهد تا انرژی خود را از طریق شرکت‌هایی مانند شرکت «Africa GreenCo» تامین کنند. لازم به ذکر است که پیش از این، امتیاز تامین برق زامبیا از طریق دیگر کشورهای آنها در اختیار شرکت با مالکیت دولتی «Zesco Ltd» قرار داشت.

ناگفته نماند که حدود ۵۰ درصد از مس تولید شده در زامبیا از طریق شرکت «First Quantum Minerals Ltd» انجام می‌شود. همچنین مدیریت

به گزارش پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» و به نقل از خبرگزاری بلومبرگ، با توجه به خشکسالی تاریخی زامبیا، نیروگاه‌های برقی این کشور که حدود ۸۵ درصد از برق مورد نیاز کشور نامبرده را تامین می‌کنند، دیگر قادر به تامین انرژی نیستند. در همین راستا، بخش خانگی تنها روزانه به مدت سه ساعت در روز به برق دسترسی دارد و شرکت‌هایی مانند «First Quantum Minerals Ltd» مجبورند به منظور ادامه فعالیت خود در معادن و واحدهای ذوب مستقر در زامبیا، انرژی مورد نیاز خود را از کشورهای دیگر تامین کنند.

تلاش دولت زامبیا به منظور عرضه بدون وقفه مس از معادن این کشور

به نظر می‌رسد در حال حاضر کسری انرژی در زامبیا بدتر از آن چیزی باشد که چند هفته گذشته پیش‌بینی می‌شد. در همین راستا سد کاریبا، بزرگ‌ترین سد دست‌ساز جهان، تقریباً خالی از آب شده و احتمال می‌رود طی چندین هفته آینده به طور کامل و برای اولین بار فعالیت در آن متوقف شود. علاوه بر این، فرایند تعمیر و نگهداری در تنها واحد تولید زغال سنگ زامبیا، بحران کمبود انرژی این کشور را تشدید کرده است.

آنتونی موکوئوما، مدیر بخش زامبیا در «First Quantum Minerals Ltd» از طریق ایمیل عنوان کرد: واردات برق از طریق شرکت «Eskom Holdings SOC Ltd» که در مفروضات قبلی لحاظ نشده بود، تاثیر این کمبود برق را کاهش خواهد داد.

تولید

فولاد

زنگ نزن

فولاد مبارکه، نهاد فاختاری

Stainless Steel

برای نخستین بار
در غرب آسیا

تلاشگران فولاد مبارکه با تولید فولاد زنگ نزن (Stainless Steel) برای نخستین بار در غرب آسیا، بار دیگر شگفتی آفریدند و موفق شدند نام ایران را به معدود تولیدکنندگان این فولاد خاص در جهان اضافه کنند.

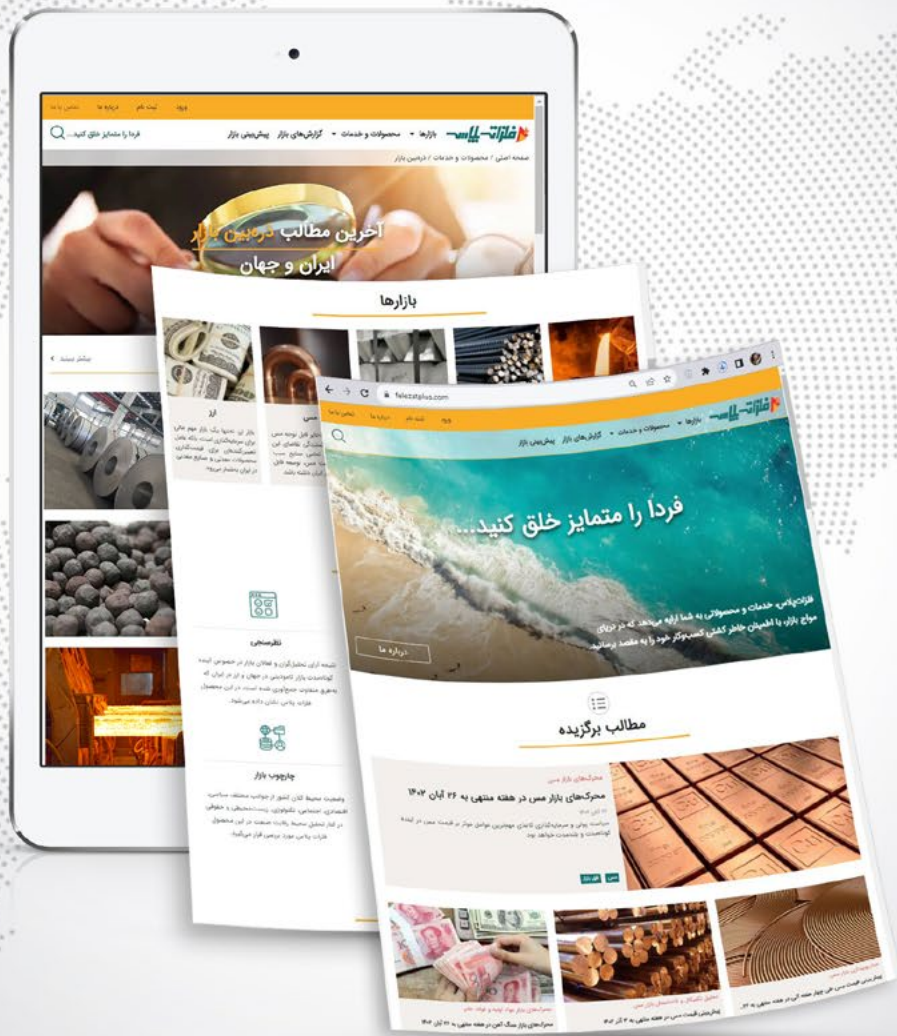
تولید این محصول به روش ریخته‌گری مداوم، پس از تولید موفقیت‌آمیز فولاد API، حماسه دیگری است که به دست پولادمردان بلندهمت ناحیه فولادسازی و ریخته‌گری مداوم این شرکت رقم خورد.



روابط عمومی |
www.msc.ir
@mobarakehsteel_co



فردا را متمایز خلق کنید . . .



www.felezatplus.com

ارائه‌دهنده آمار، تحلیل‌ها و پیش‌بینی قیمت‌ها

ارز

مس

آلومینیوم

میلگرد و مقاطع فولادی

محصولات تخت فولادی

مواد اولیه و فولاد خام